YDUQS

Apresentação de Resultados

4T24 & 2024

17 de março de 2025

YDUQ B3 LISTED NM | ITAG B3 | ICO2 B3 | IBRX100 B3 | IGC B3 | IDIVERSA B3 | Pacto Global Rede Brasil | CDP DISCLOSURE INSIGHT ACTION | Corporate ESG Performance Prime RATED BY ISS ESG | MSCI ESG RATINGS AA | FTSE4Good | ISE B3

Produced by MSCI ESG Research as of October, 2023

Aviso

Rio de Janeiro, 17 de março de 2025 - A YDUQS Participações S.A., uma das maiores organizações privadas no setor de ensino superior no Brasil, apresenta os resultados referentes ao 4T24 e ao ano de 2024.

As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), inclusive as regras do IFRS-16.

Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros, que estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que foram feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las à luz de novas informações.

Destaques | Forte geração de caixa e entrega do *guidance* de lucro

YDUQS 4T24

R$51MM
FCA no 4T24
(+**R$228MM vs. 4T23**)

R$1,3 Bi
FCO em 2024
(**+16% vs. 2023**)

R$1,8 Bi
EBITDA ajustado
(**+6% vs. 2023**)

33,9%
margem EBITDA
(**+0,6 p.p. vs. 2023**)

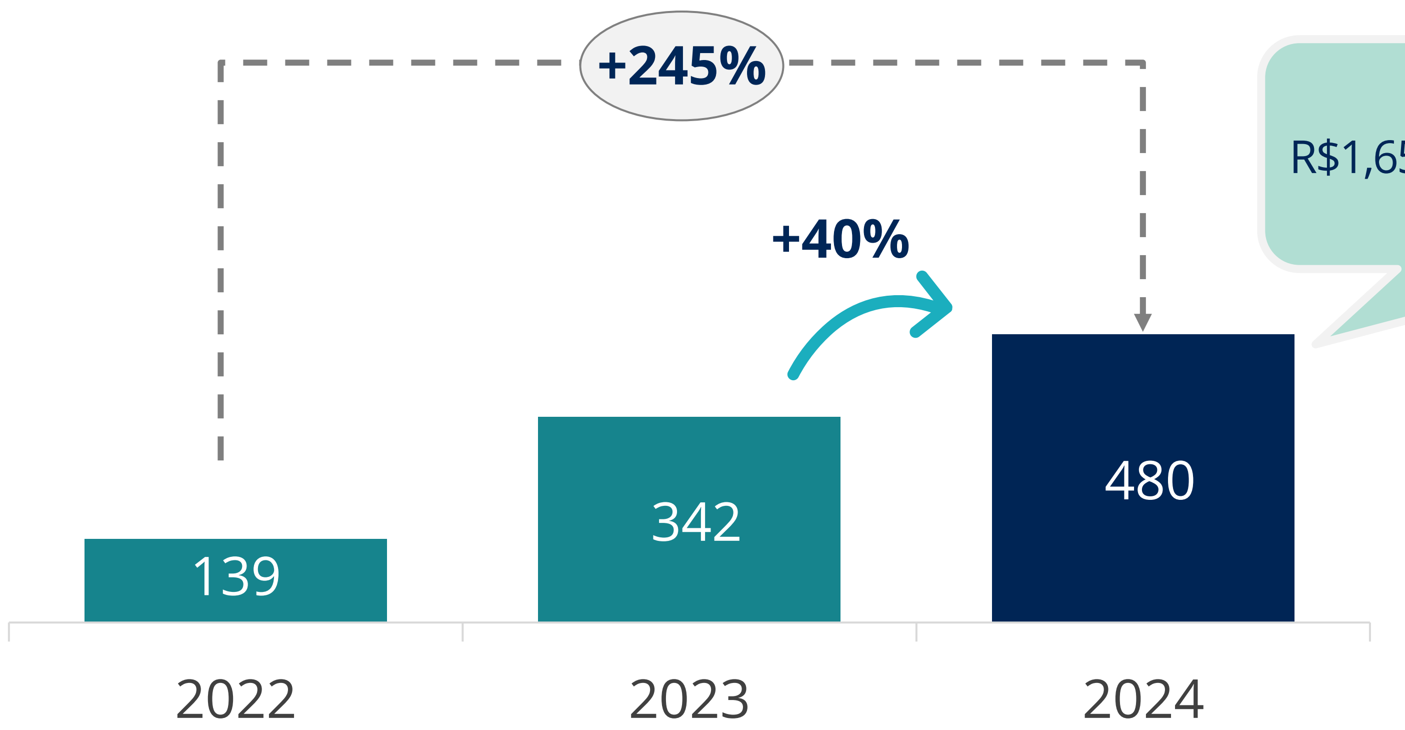
R$300MM em recompra de ações set/24 - fev/25
15MM canceladas em mar/25[1]

Newton Paiva e Edufor
+10 mil alunos

+474 novas **vagas de Medicina** em 2024

R$150MM em dividendos propostos para 2025
Todos os anos desde o IPO (2007)

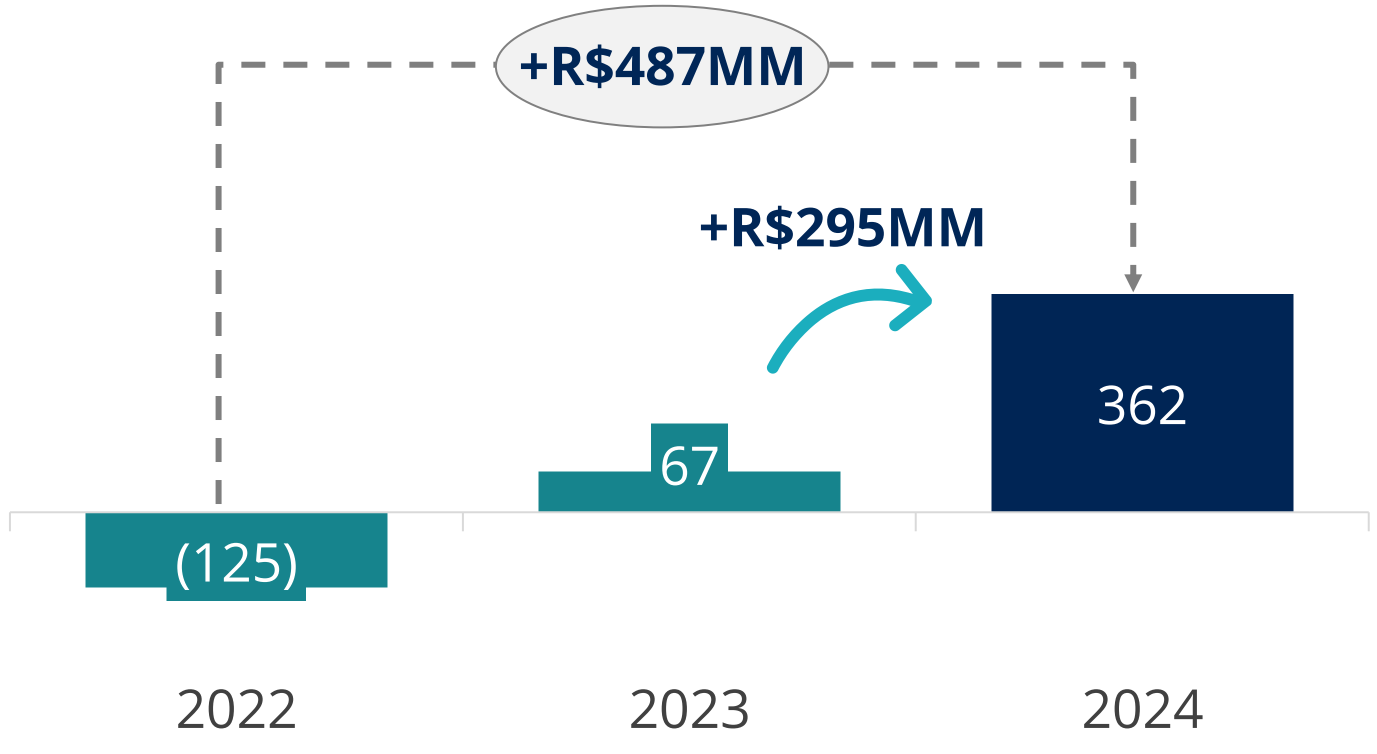
Lucro Líquido Ajustado
(R$MM)



Entregamos o *Guidance*

LPA de R$1,73 em 2024[2]
R$1,65[2] considerando o saldo de ações na época do *guidance*

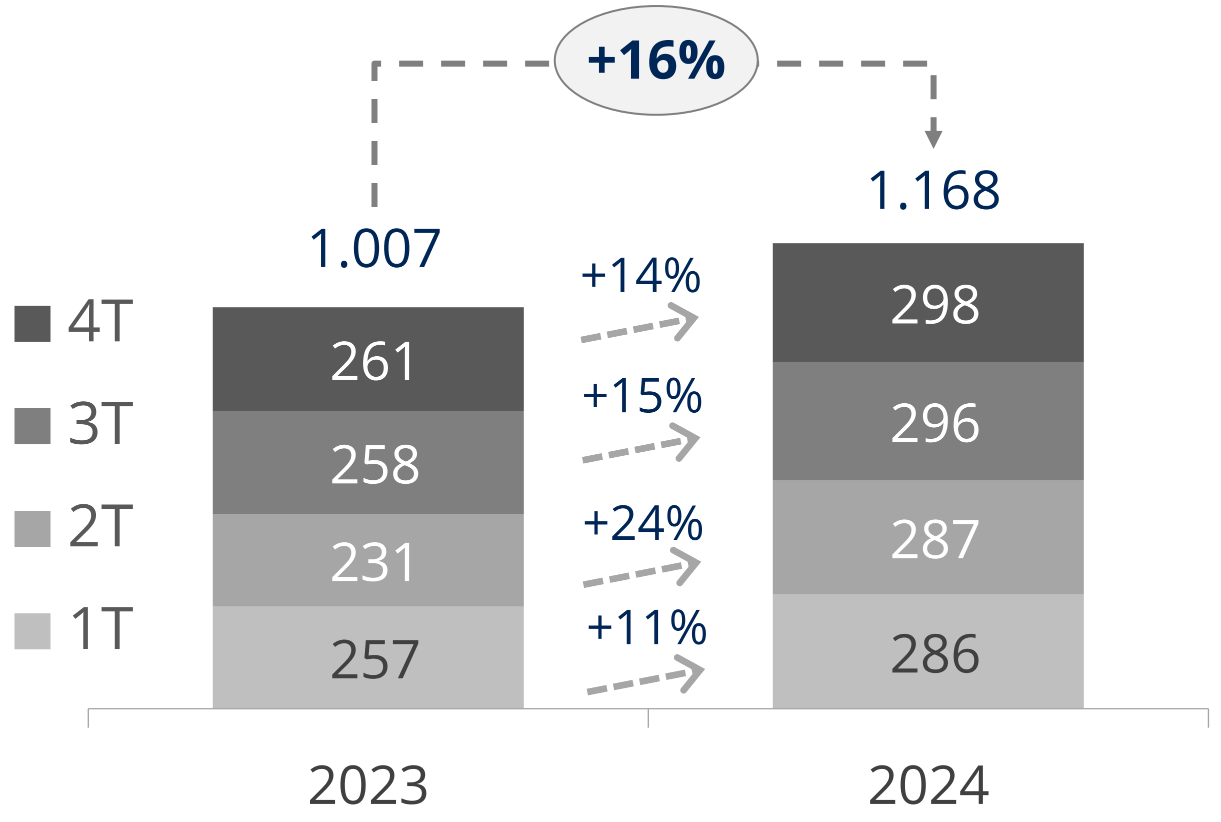
Fluxo de Caixa do Acionista
(R$MM)



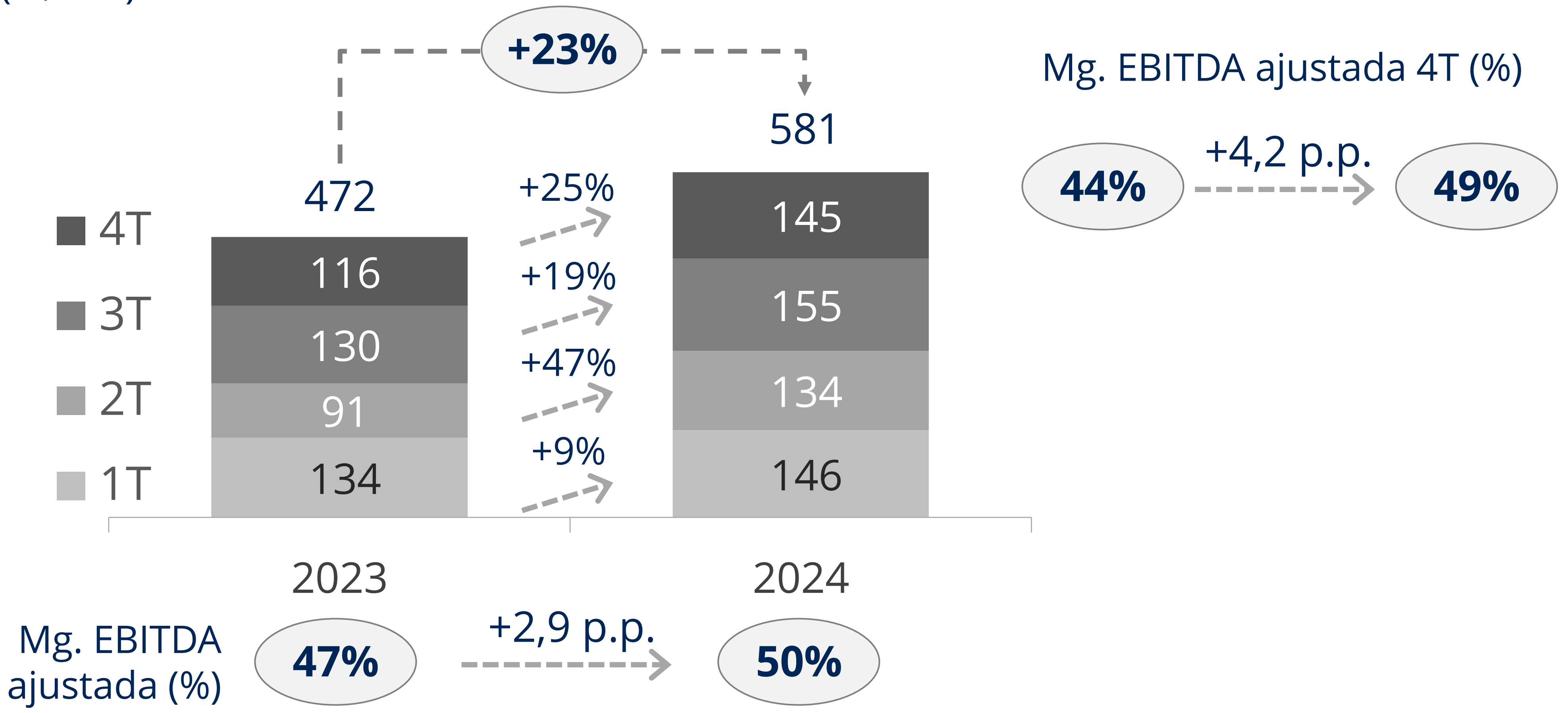
(1) Em nov/24, a Companhia já havia cancelado 20 milhões de ações.
(2) LPA ajustado = Lucro líquido ajustado dividido pelo total de ações ex-tesouraria em dez/24: 278 milhões. | LPA de R$1,65 considera as ações ex-tesouraria de maio/24 (291 milhões de ações na divulgação do *guidance*).

Idomed | Maturação, expansão de vagas e aquisição: foco no crescimento

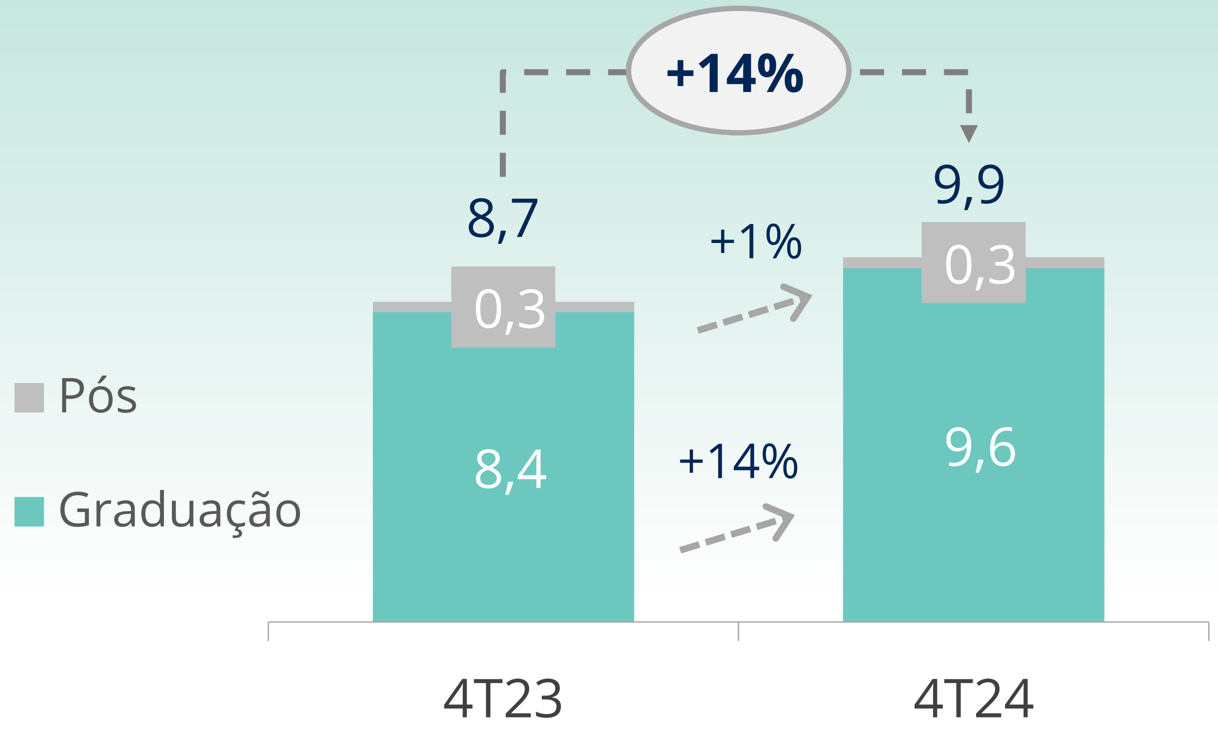
Receita Líquida
(R$MM)



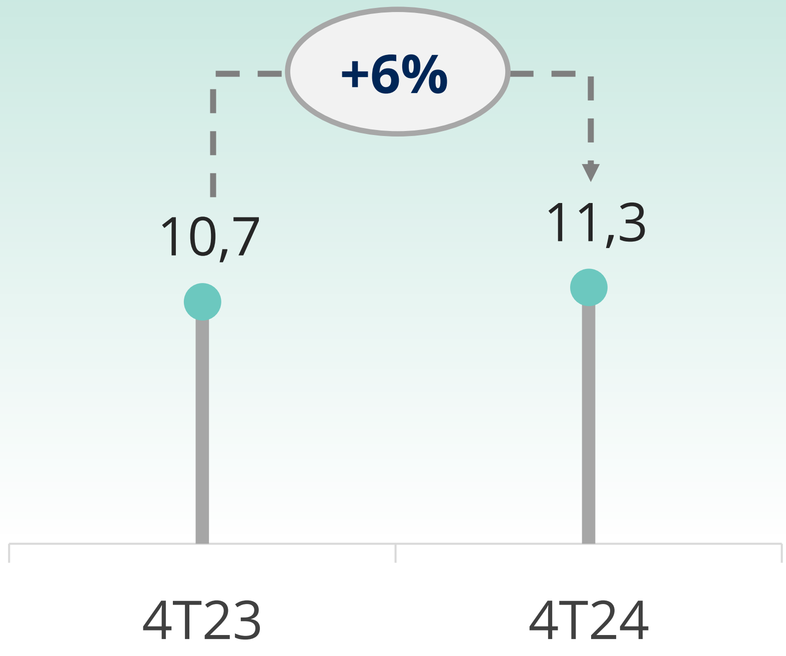
EBITDA ajustado
(R$MM)



Base total de alunos[1]
(mil alunos)



Ticket Médio Graduação
(R$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)



Renovação em 97%
+0,7 p.p. vs. 4T23

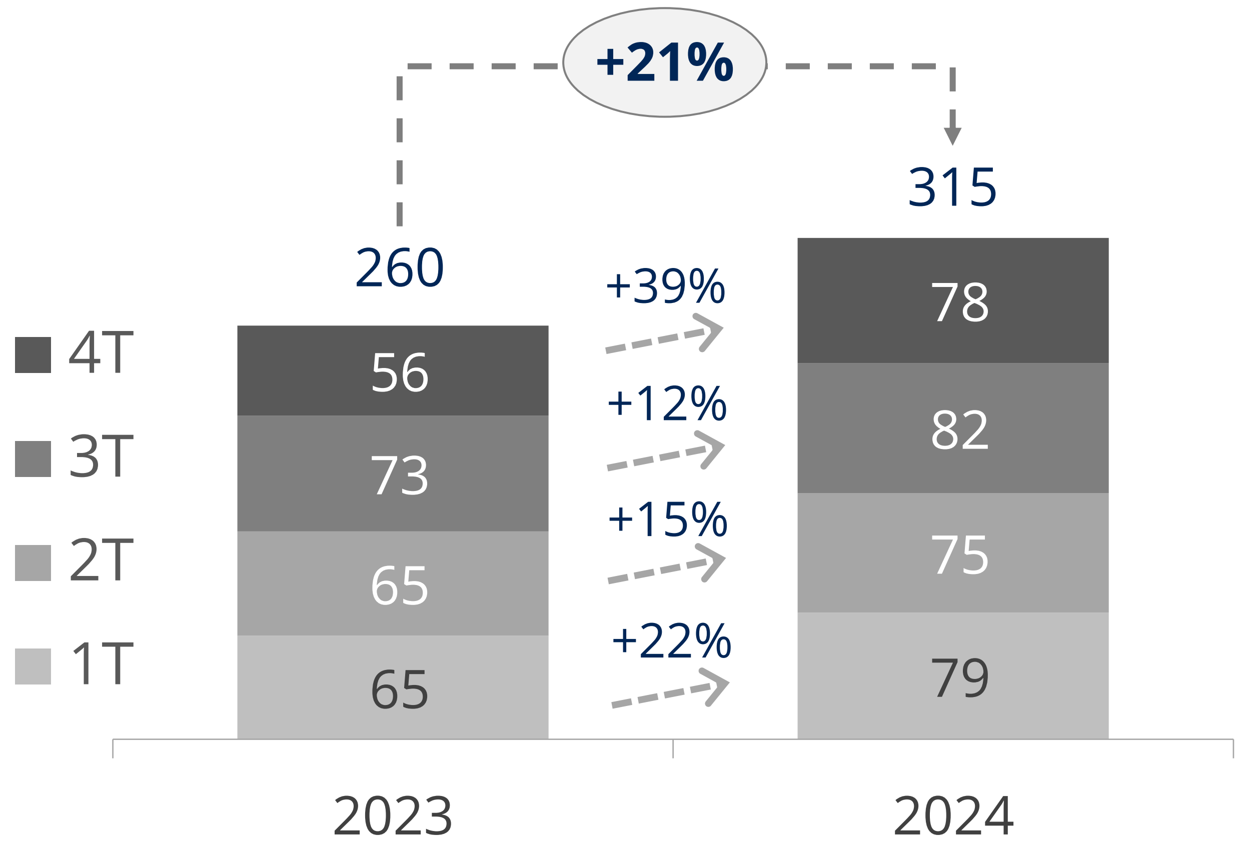
+474 novas vagas
de Medicina em 2024

(1) Considera a base de alunos da Edufor, aquisição concluída em dez/24.

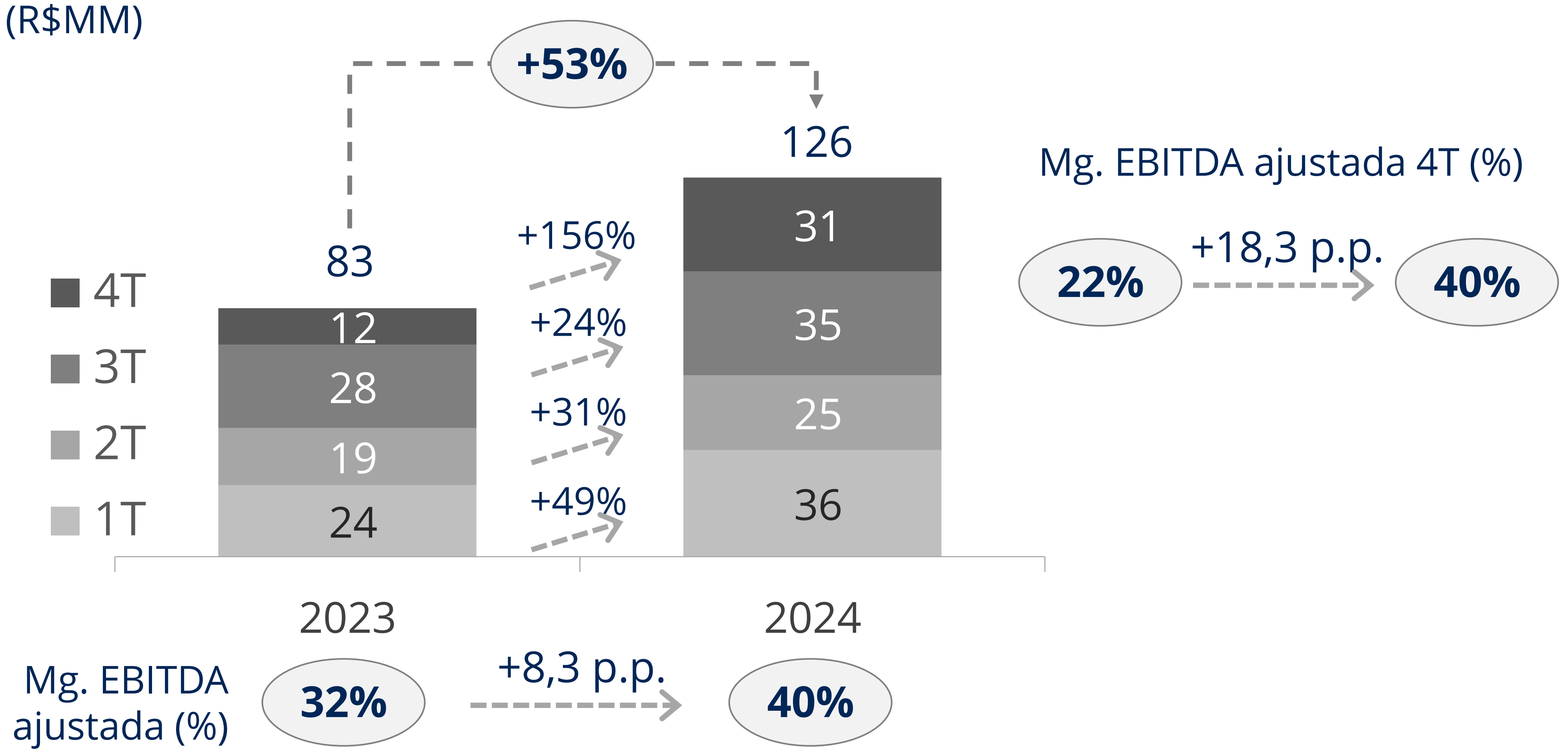
Ibmec | Marca premium com forte crescimento e rentabilidade

YDUQS
4T24

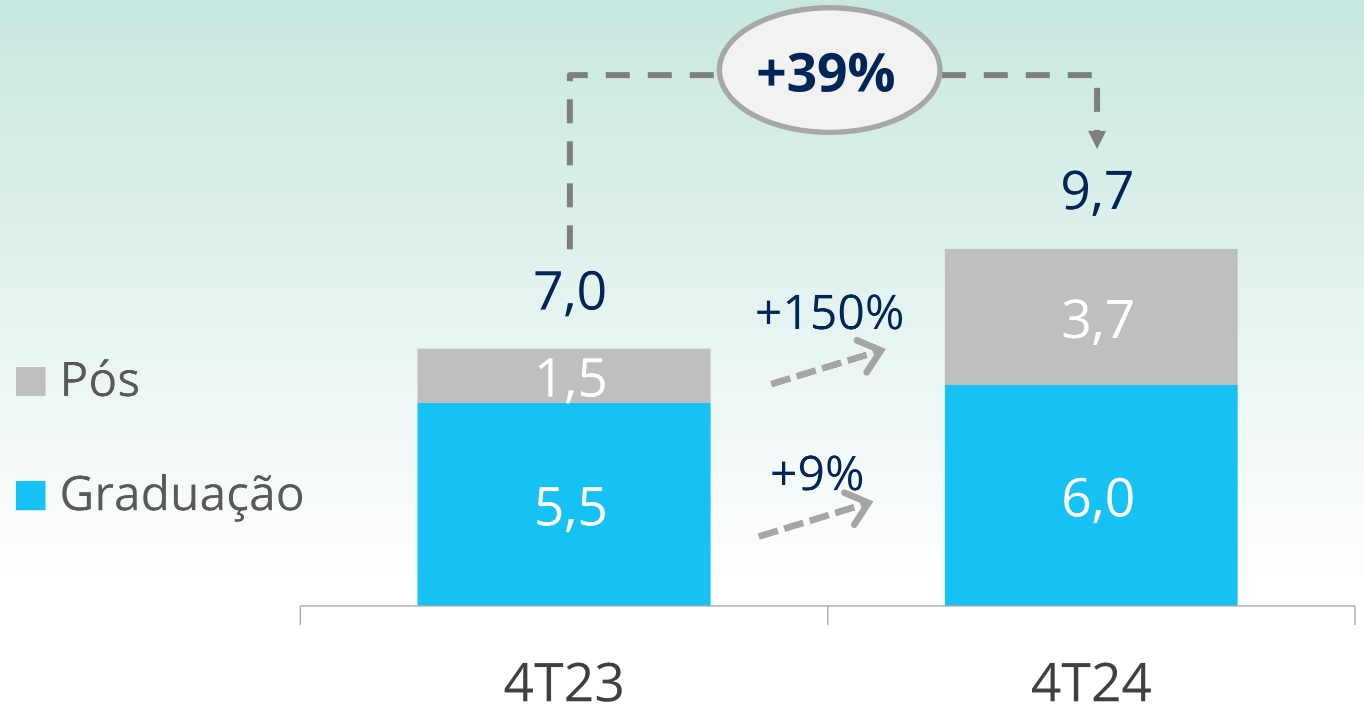
Receita Líquida
(R$MM)



EBITDA ajustado
(R$MM)

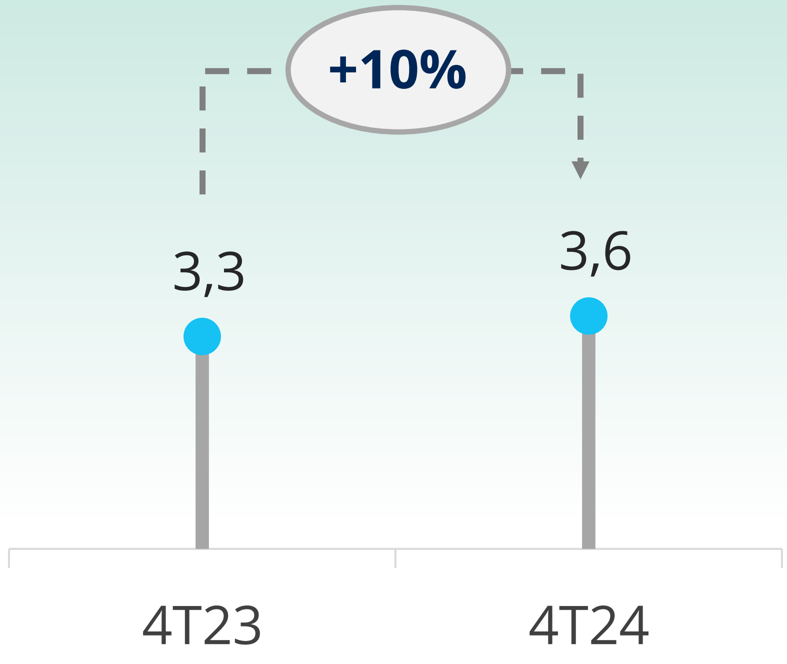


Base total de alunos
(mil alunos)



Ticket Médio Graduação
(R$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

Renovação em 95%
-1,4 p.p. vs. 4T23



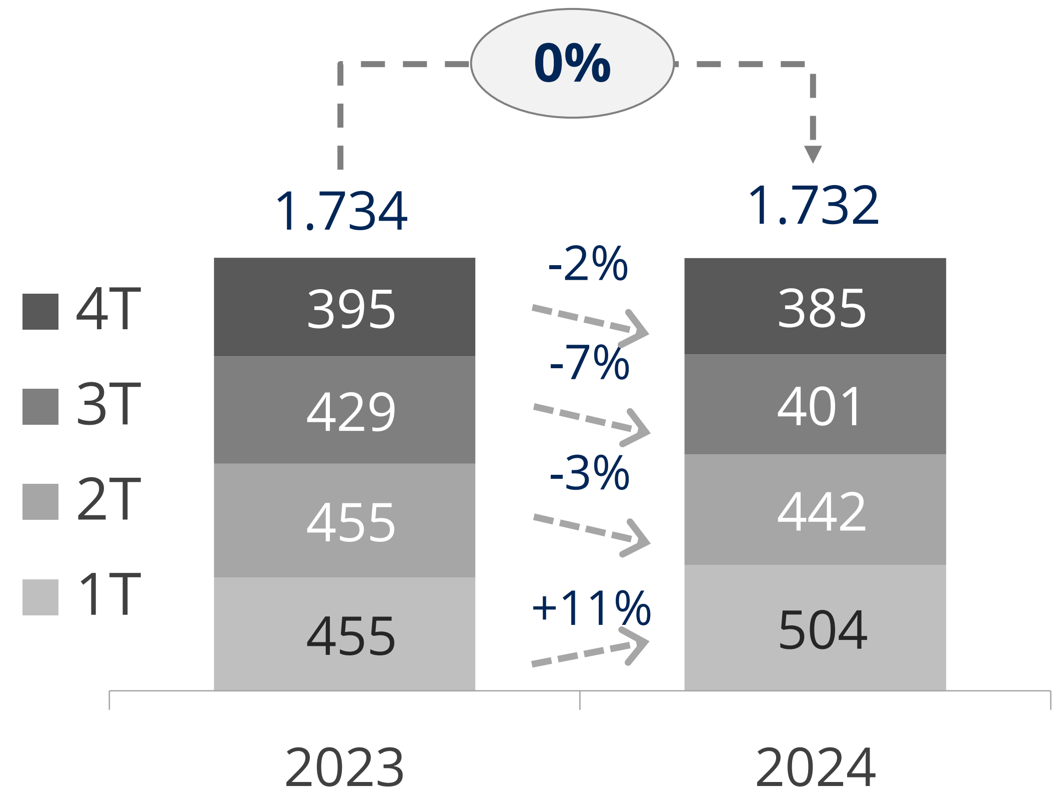
Nota: No 4T23 ocorreu um ajuste na contabilização da receita de pós graduação, reduzindo a ROL no 4T23 | Em 2024, migração do *report* da base do IBMEC Online do segmento Digital para o Premium (Ibmec), impactando a base de alunos, a receita líquida e o EBITDA.

Ensino digital | EBITDA cresce 15% no 4T, com margem expandindo 5,7 p.p.

YDUQS 4T24

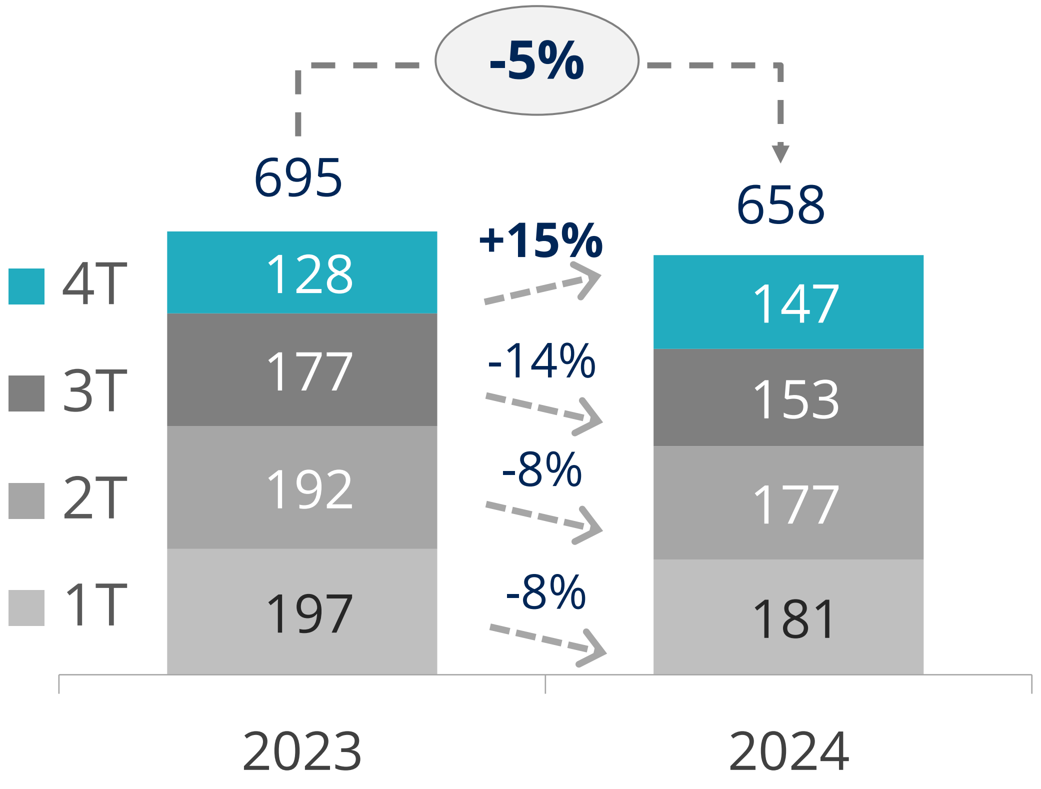
Receita Líquida[1]

(R$MM)



EBITDA ajustado

(R$MM)

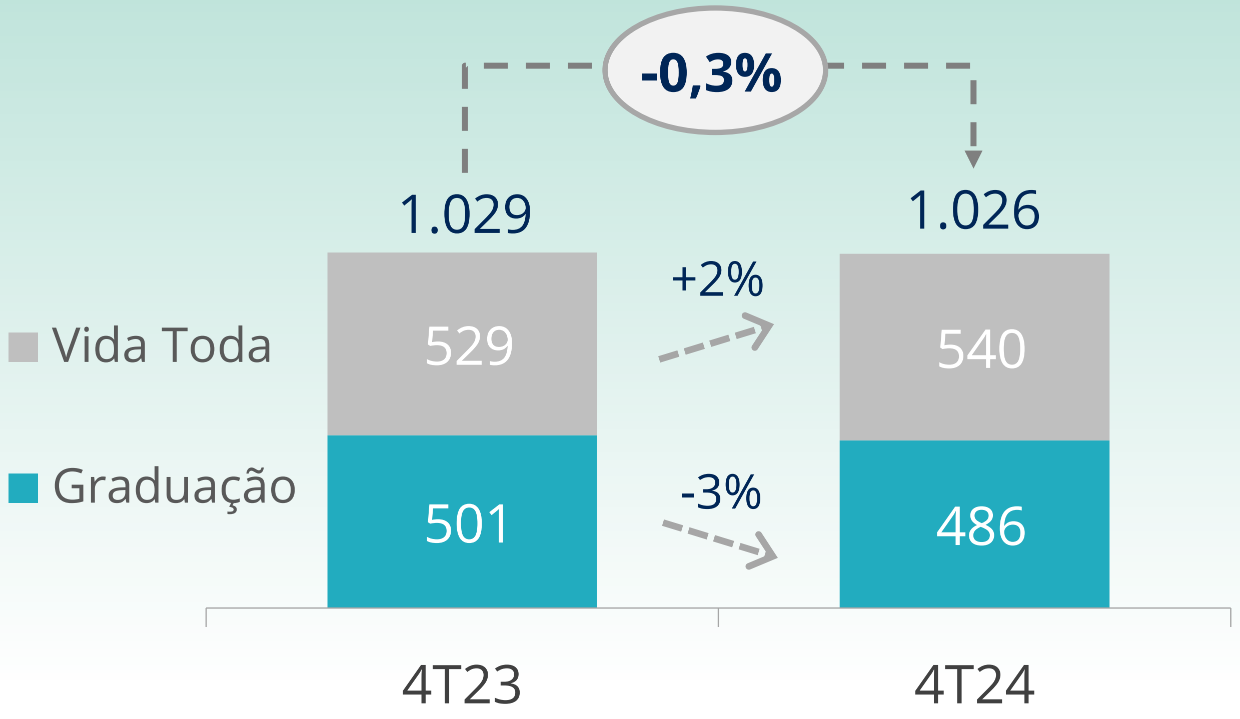


EBITDA e impactos na Margem

	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
EBITDA	**R$128**	**R$147**	**+15%**	**R$695**	**R$658**	**-5%**
Margem	**32%**	**38%**	**+5,7 p.p.**	**40%**	**38%**	**-2,1 p.p.**
PDD	20%	18%	**-1,7 p.p.**	16%	19%	**+2,6 p.p.**
V&M	6%	6%	**0,0 p.p.**	8%	9%	**+1,0 p.p.**
Repasse	20%	17%	**-2,7 p.p.**	16%	16%	**0,0 p.p.**
Pessoal[3]	15%	14%	**-0,8 p.p.**	14%	13%	**-1,2 p.p.**
Outros	7%	6%	**-0,5 p.p.**	6%	6%	**-0,3 p.p.**

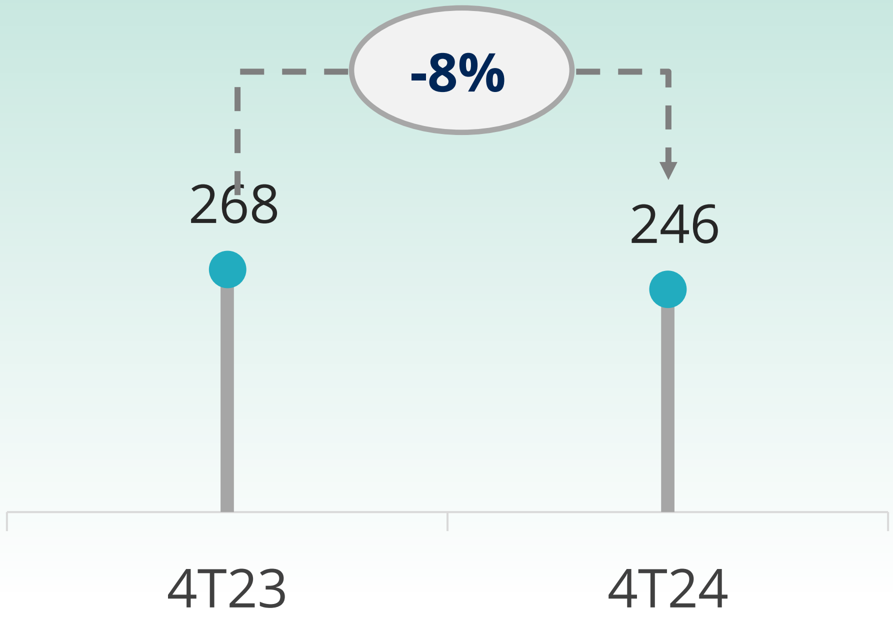
Base total de alunos[2]

(mil alunos)



Ticket Médio Graduação

(R$/mês; TM de veteranos com +1 ano; digital consolidado)



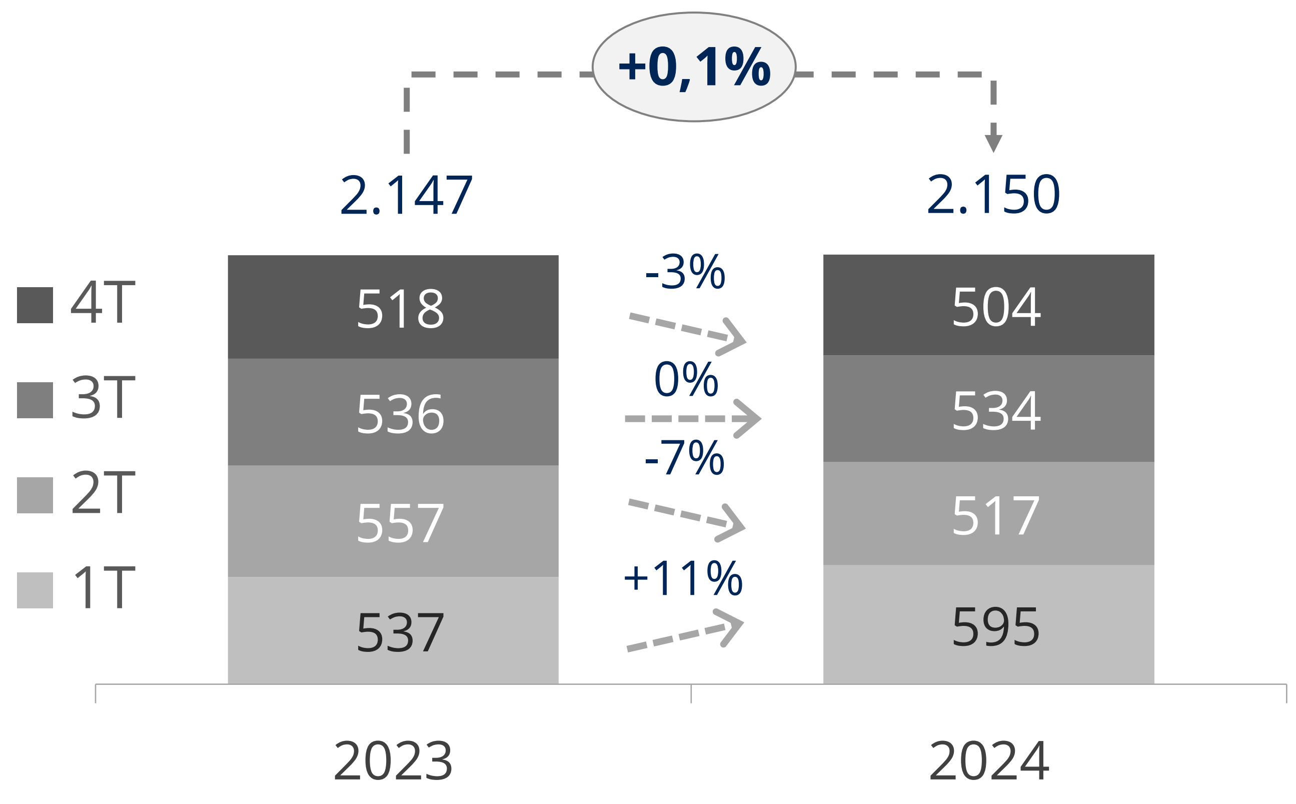
Renovação em 67%
+2,4 p.p. vs. 4T23

Captação
-6,5% vs. 4T23

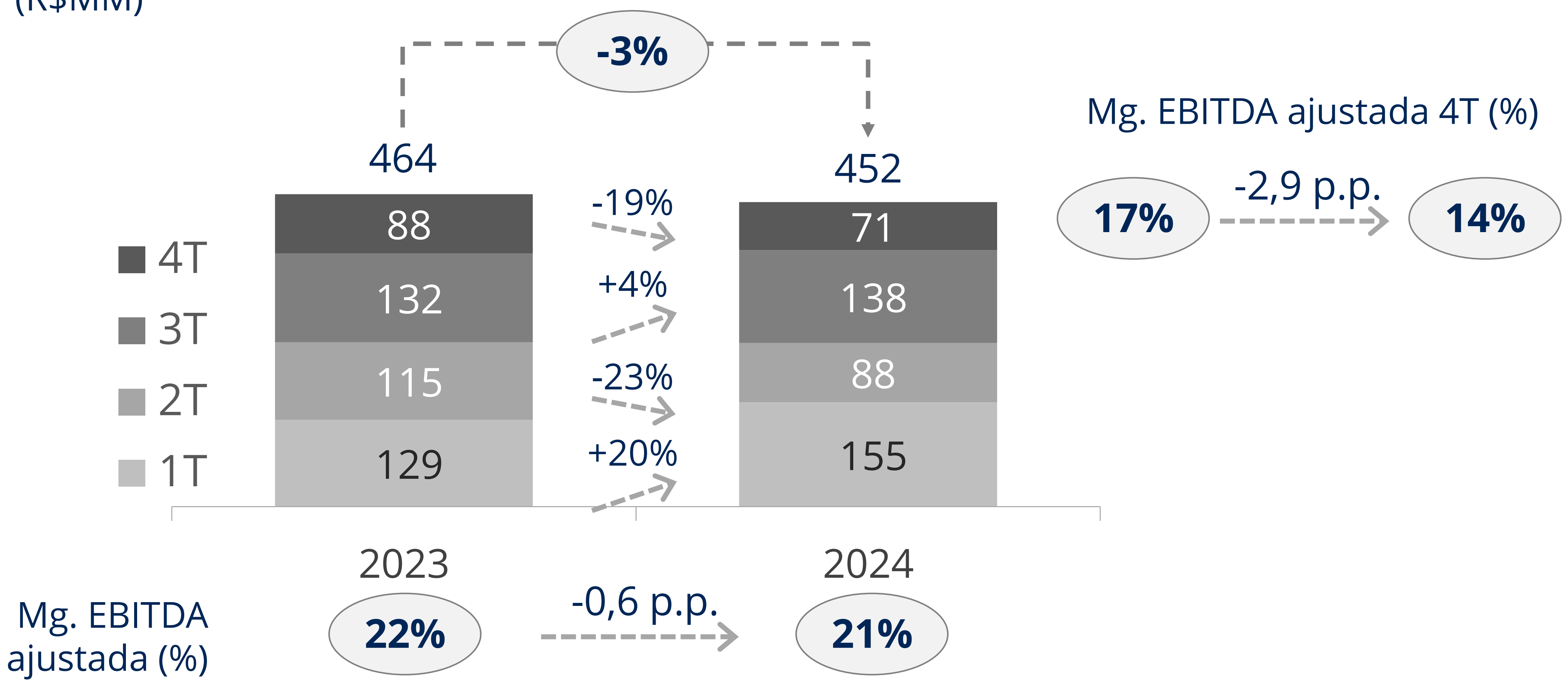
(1) Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R$9,0 MM, referentes a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.
(2) Considera a base de alunos da Newton Paiva (3,1 mil alunos), aquisição concluída em nov/24.
(3) Custos e despesas.
Nota: Migração do *report* da base do IBMEC Online do segmento Digital para o Premium (Ibmec) em jan/24, impactando a base de alunos, a receita líquida e o EBITDA.

Presencial | Base de alunos segue expandindo

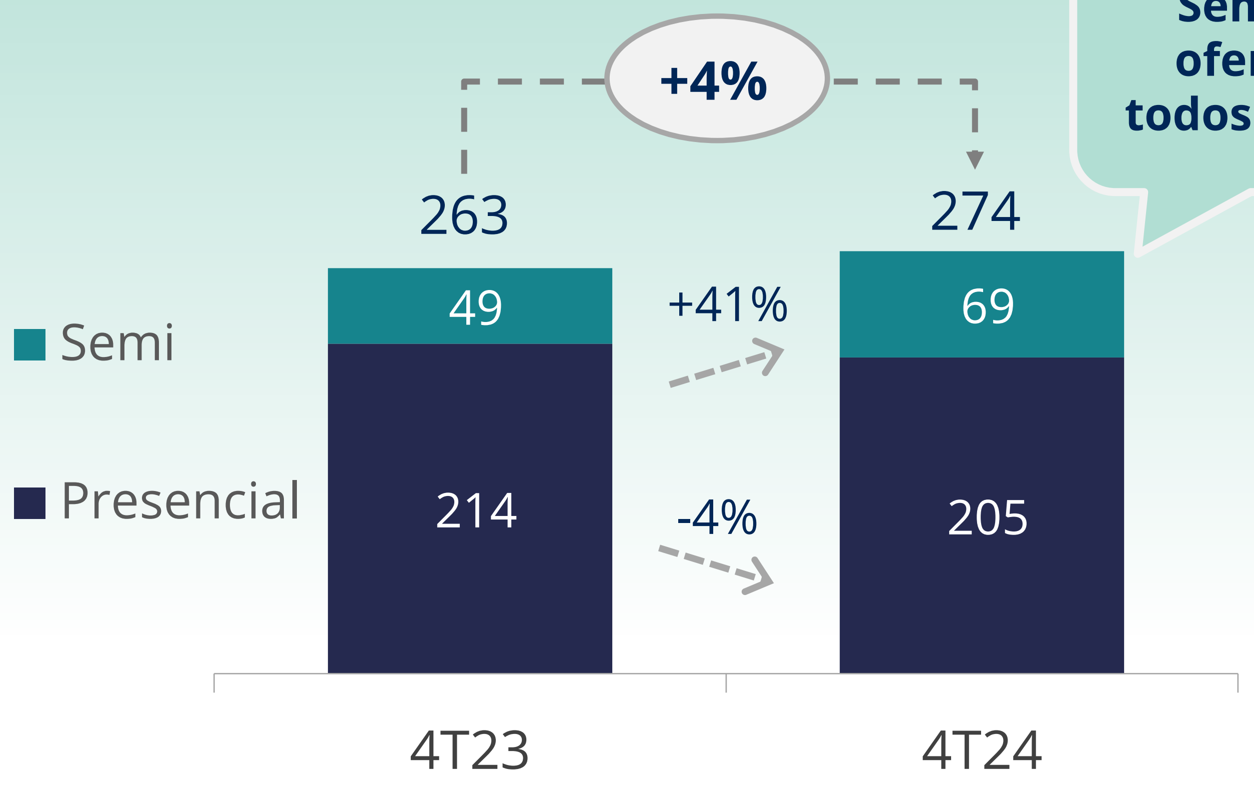
Receita Líquida[1]
(R$MM)



EBITDA ajustado
(R$MM)

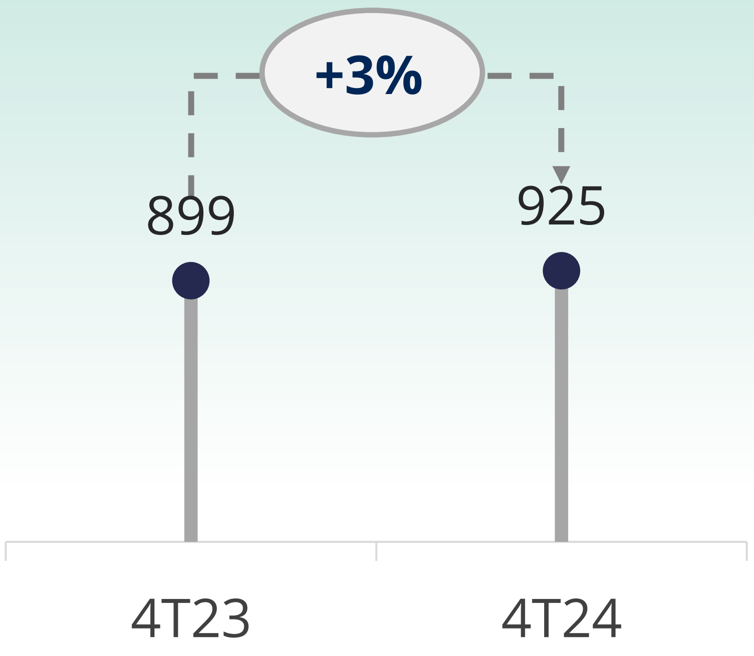


Base total de alunos[2]
(mil alunos)

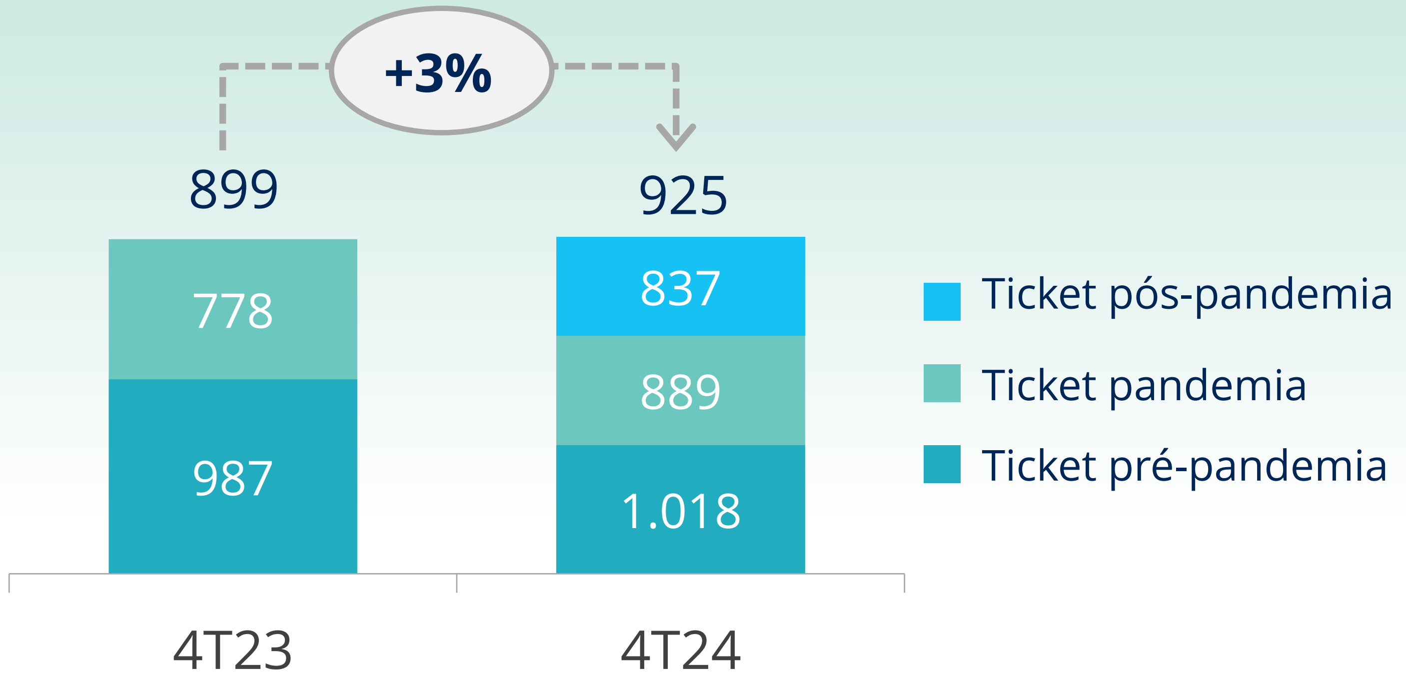


Semi com oferta em todos os polos

Ticket Médio Graduação Mensalistas[3]
(R$/mês; TM de veteranos com +1 ano; ex-semipresencial)



Impacto das safras[3]
(R$/mês; TM de veteranos)



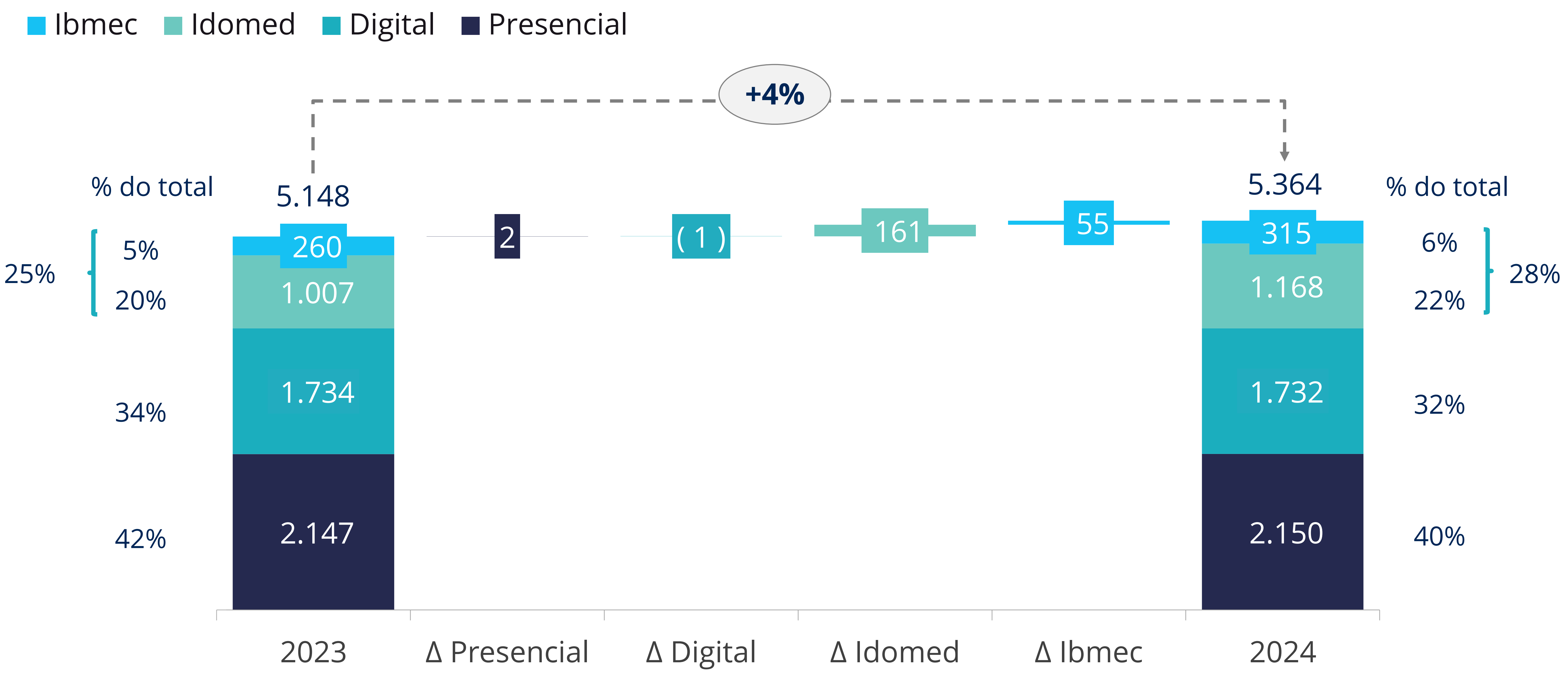
Renovação em 82%
-0,6 p.p. vs. 4T23

(1) Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R$3,5 MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.
(2) Considera a base de alunos da Newton Paiva e Edufor (7,0 mil alunos), aquisições concluídas em nov/24 e dez/24 , respectivamente.
(3) Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

Receita líquida

YDUQS 4T24

Receita líquida total por unidade de negócio[1]
(R$MM)



Premium
(Idomed e Ibmec)

Aumento de 3 p.p. de representatividade na Rol vs. 2023

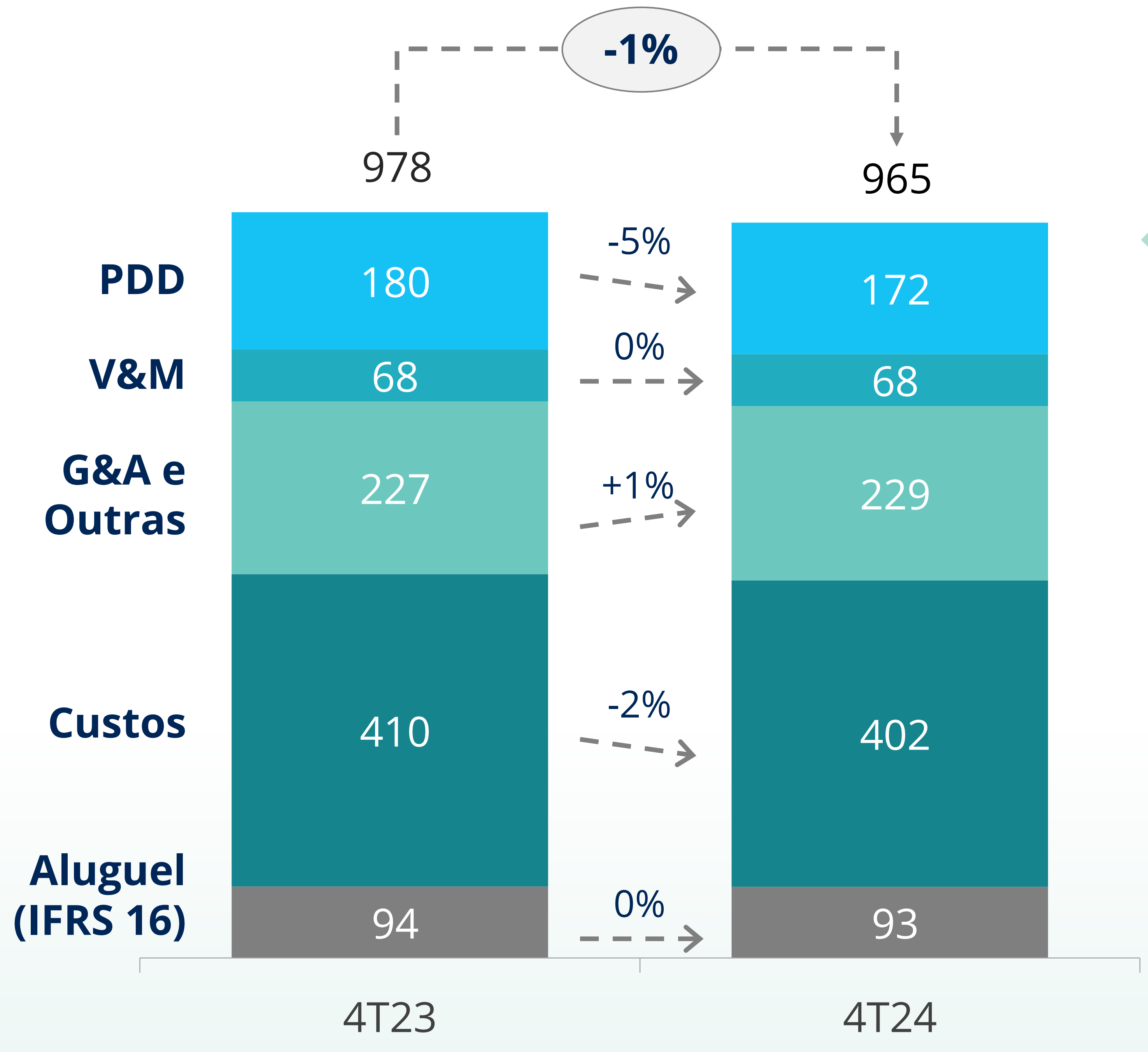
4T23		**4T24**
R$ 1.230	**+3%**	R$ 1.266

(1) Receita líquida ajustada por efeitos não recorrentes em 2024 no valor de R$12,5 MM, referente a isenção de mensalidades dos alunos do Rio Grande do Sul.

Custos e despesas

Composição dos custos e despesas[1]

(R$MM)



2023		2024
R$ 3.795	+3%	R$ 3.922

	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
% da ROL	**80%**	**76%**	**-3,4 p.p.**	**74%**	**73%**	**-0,6 p.p.**
PDD	15%	14%	**-1,1 p.p.**	12%	13%	**+0,8 p.p.**
V&M	6%	5%	**-0,1 p.p.**	7%	7%	**+0,6 p.p.**
G&A e Outras	18%	18%	**-0,3 p.p.**	17%	16%	**-1,0 p.p.**
Custos	33%	32%	**-1,6 p.p.**	31%	30%	**-1,0 p.p.**
Aluguel (IFRS 16)	8%	7%	**-0,2 p.p.**	7%	7%	**0,0 p.p.**

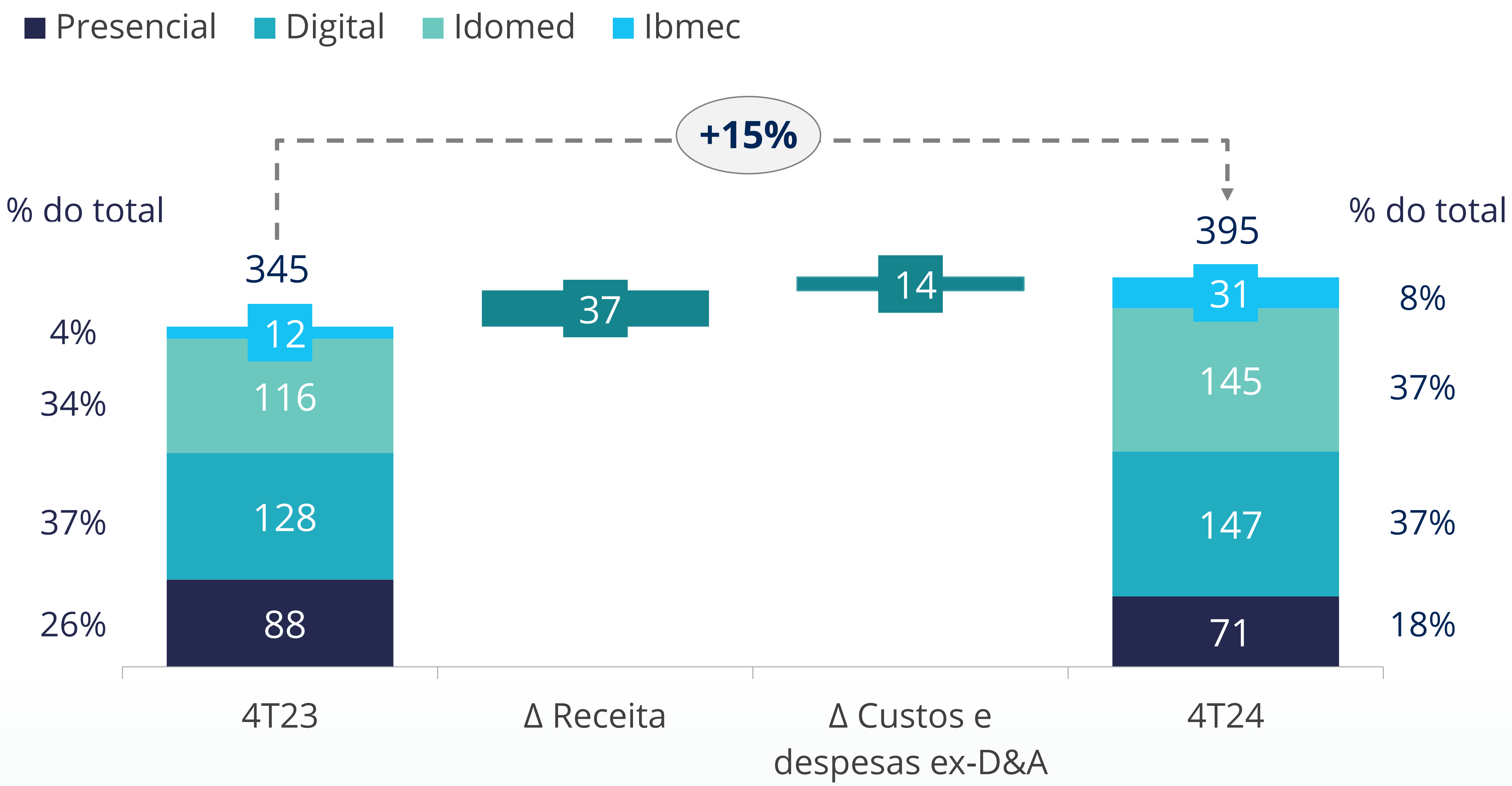
Custos
Queda de 7% do repasse vs. 4T23

PDD
Queda de 1,1 p.p. vs. 4T23
(Digital -1,7 p.p. vs. 4T23)

V&M
retorno aos níveis de 2023 como % da Rol.

(1) Custos e Despesas recorrentes (IFRS 16 e ex-D&A).

Composição do EBITDA Ajustado
(R$MM)



Margem Ajustada (%)

	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Consolidado	**28%**	**31%**	**+3,2 p.p**	**33%**	**34%**	**+0,6 p.p**
Ibmec	22%	40%	**+18,3 p.p**	32%	40%	**+8,3 p.p**
Idomed	44%	49%	**+4,2 p.p**	47%	50%	**+2,9 p.p**
Digital	32%	38%	**+5,7 p.p**	40%	38%	**-2,1 p.p**
Presencial	17%	14%	**-2,9 p.p**	22%	21%	**-0,6 p.p**

EBITDA Ajustado (R$MM)

2023		2024
R$1.714	+6%	R$1.817

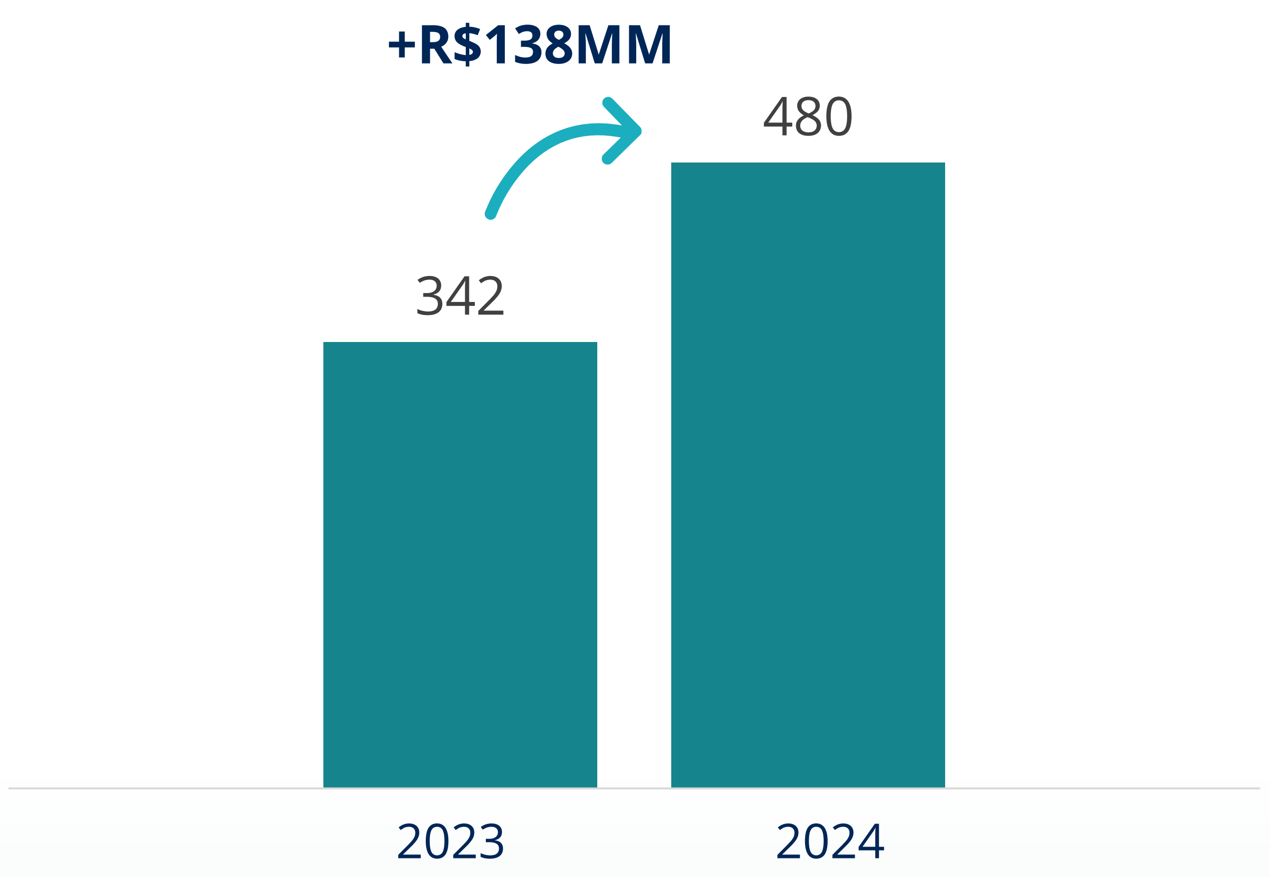
EBITDA (R$MM)

2023		2024
R$1.590	+10%	R$1.742

Lucro Líquido Ajustado[1] | Entrega do *guidance* de 2024

YDUQS 4T24

Evolução Anual
(R$MM)

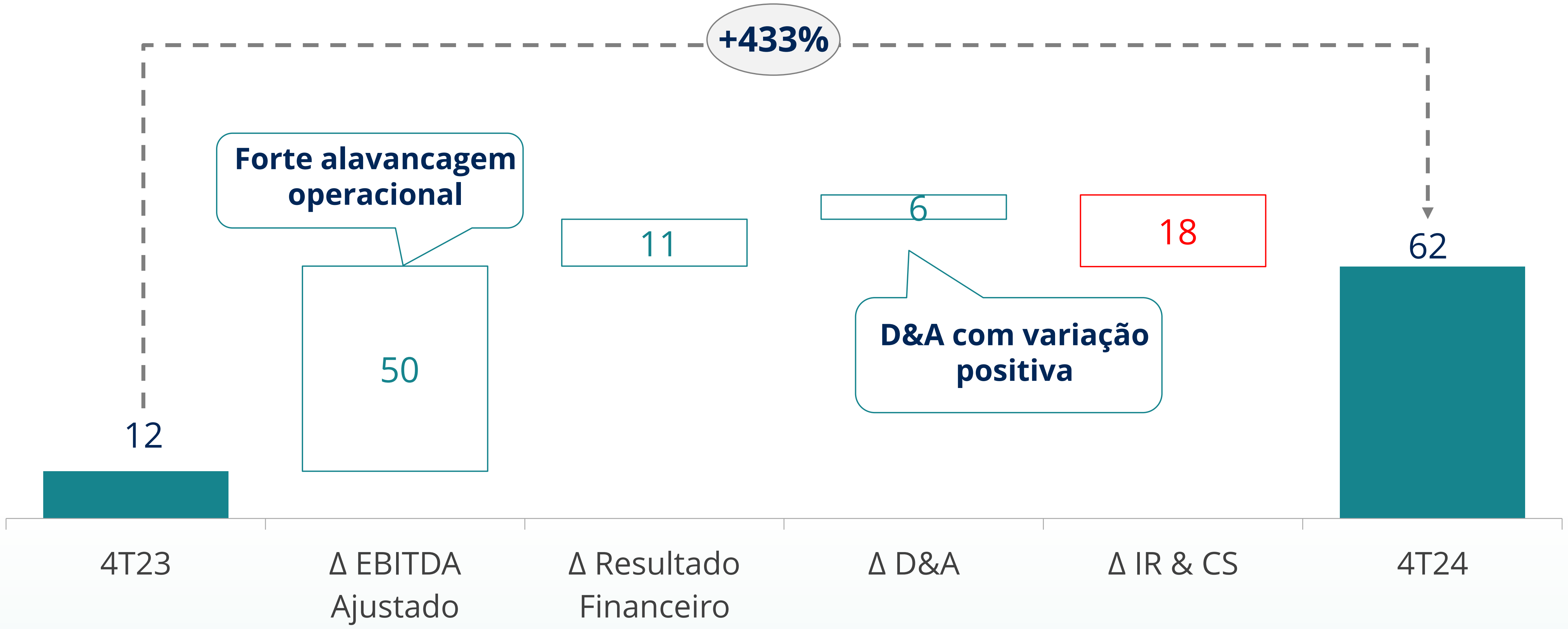


LPA Ajustado[2] **R$1,18** **R$1,73** **+47%**

Lucro Líquido (R$MM)

R$155 → **+121%** → R$341

Composição do Resultado Trimestral
(R$MM)



(1) Efeitos não recorrentes que afetam o Lucro Líquido incluem: efeitos não recorrentes que impactam o EBITDA e amortização do ágio.
(2) LPA ajustado = Lucro líquido ajustado dividido pelo total de ações ex-tesouraria no final do período (291MM em 2023 e 278 MM em 2024.

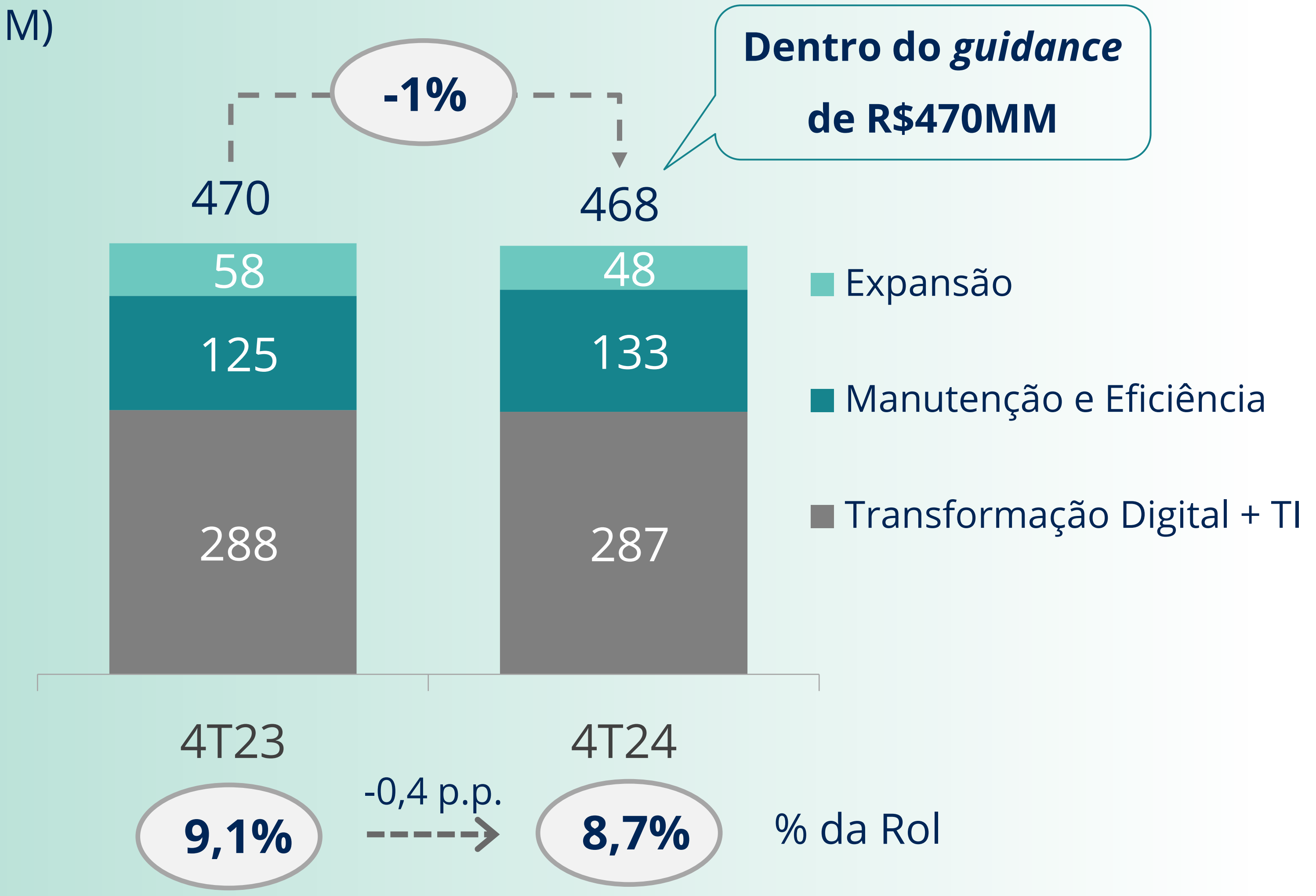
Geração de caixa | FCA positivo no 4T, com R$362MM no ano

YDUQS 4T24

R$MM	4T23	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
EBITDA ex IFRS 16	**133**	**268**	**101%**	**1.228**	**1.367**	**11%**
Variação Capital de giro	(33)	63	n.a.	(89)	(68)	-24%
Recebíveis	13	32	151%	(195)	1	n.a.
Contas a pagar	(127)	(3)	-97%	29	(33)	n.a.
Outros	81	35	-57%	78	(36)	n.a.
Impostos (IR/CS)	(16)	(4)	-74%	(57)	(40)	-30%
Fluxo de caixa operacional	**84**	**327**	**289%**	**1.082**	**1.260**	**16%**
Conversão de Caixa[1]	***63%***	***122%***	***59 p.p.***	***88%***	***92%***	***4 p.p.***
Capex	(135)	(138)	2%	(470)	(468)	-1%
(=) Fluxo de caixa livre	**(51)**	**189**	**n.a.**	**612**	**792**	**29%**
Resultado Financeiro	(126)	(138)	9%	(544)	(429)	-21%
(=) Fluxo de caixa do acionista	**(177)**	**51**	**n.a.**	**67**	**362**	**438%**

- **FCA** positivo (R$51MM) no 4T levando a uma **forte geração de caixa no ano (R$362MM).**
- **Melhorias** em todo o processo de **arrecadação** impactam positivamente os **Recebíveis**.
- **Gestão mais eficiente** dos contratos com fornecedores **reduz fortemente** o impacto do **Contas a Pagar** vs. 4T23.
- **Resultado Financeiro 2024:** melhor performance na arrecadação e menor custo da dívida levam a um **impacto positivo de +R$115MM**.

Capex
(R$MM)

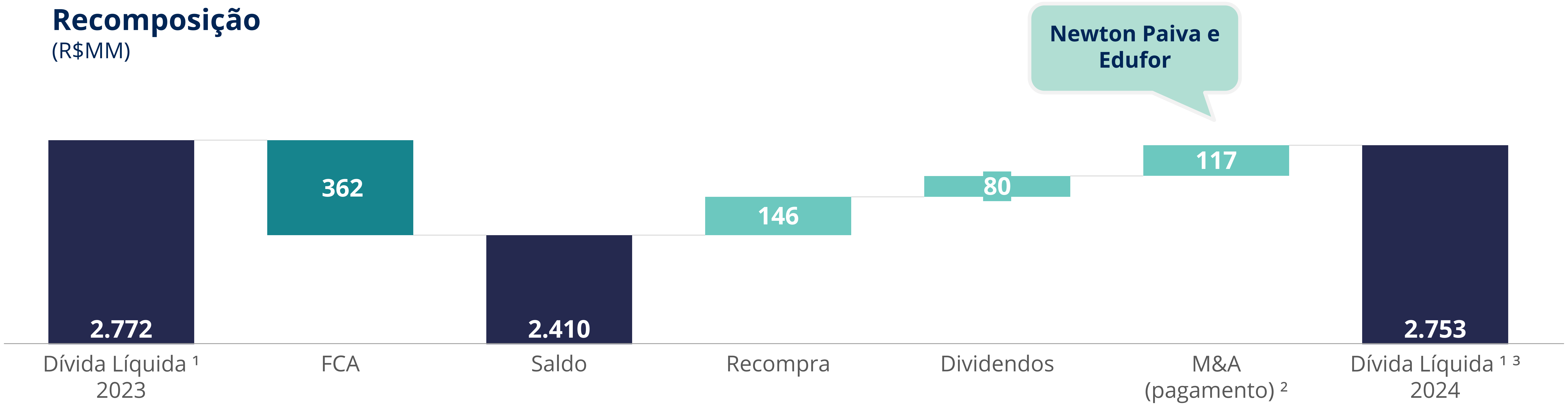


Prazo Médio de Recebimento
(PMR) (# dias)

(1) Fluxo de caixa operacional/EBITDA ex-IFRS 16.

Compromisso com o retorno para o acionista | FCA supera 2023 em R$295MM

Recomposição
(R$MM)



- **Recompra:** Programa de R$300MM iniciado em set/24 com 49% do montante executado em 2024 (finalizado em fev/25).
- **Dividendos:** manutenção da trajetória de pagamento em todos os anos desde o IPO.
- **M&A:** Fortalecimento do portfólio com as aquisições da **Newton Paiva** (**EV/EBITDA 2,2x** para 2025) e da **Edufor** (cerca de R$1,2 milhão/vaga), com **adição de 10,3 mil alunos** incluindo **118 vagas operacionais de Medicina**.

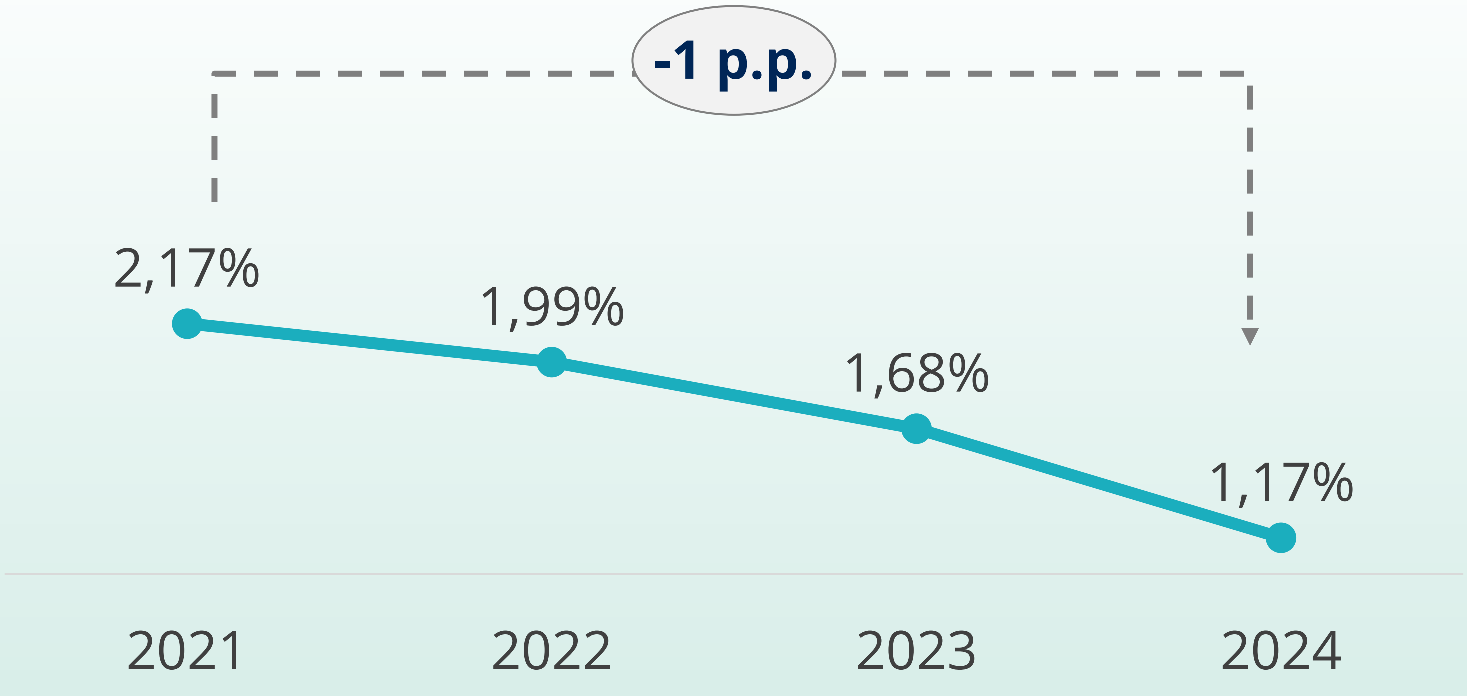
[1] Dívida líquida excluindo "Preço de aquisição a pagar" e "Arrendamento Mercantil".
[2] Sendo R$107MM referentes ao pagamento da primeira parcela da Newton Paiva e Edufor. Conforme comunicado ao mercado de 28/05/24 e Fato relevante de 09/12/24.
[3] A dívida líquida de 2024, para efeitos comparativos de uso de caixa, está excluindo R$37MM referentes a juros bancários contabilizados e ainda não desembolsados.

YDUQS
4T24

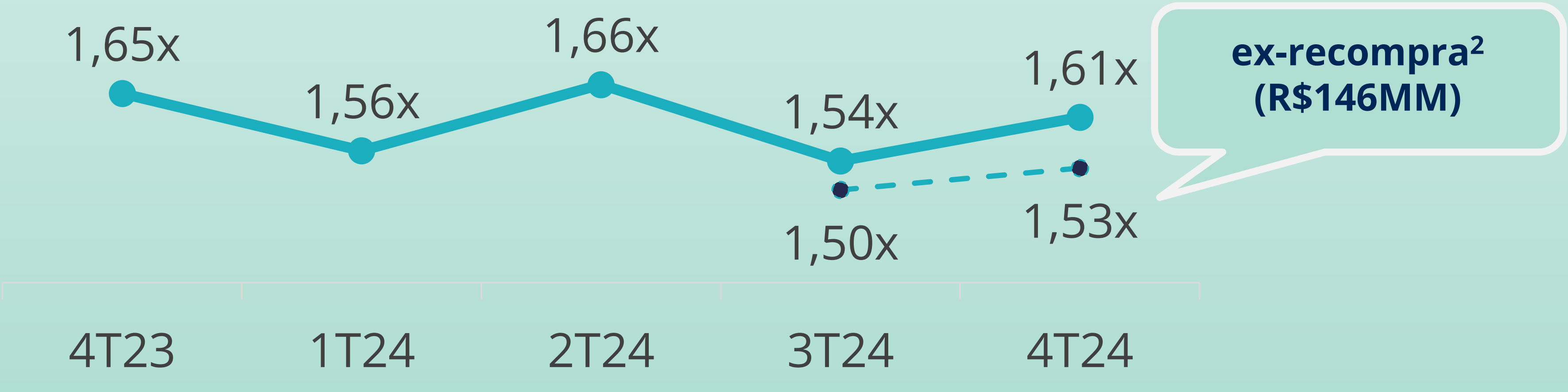
R$ 1,0 Bilhão
Caixa e disponibilidades

R$ 2,9 bilhões
Dívida Líquida ex-IFRS 16

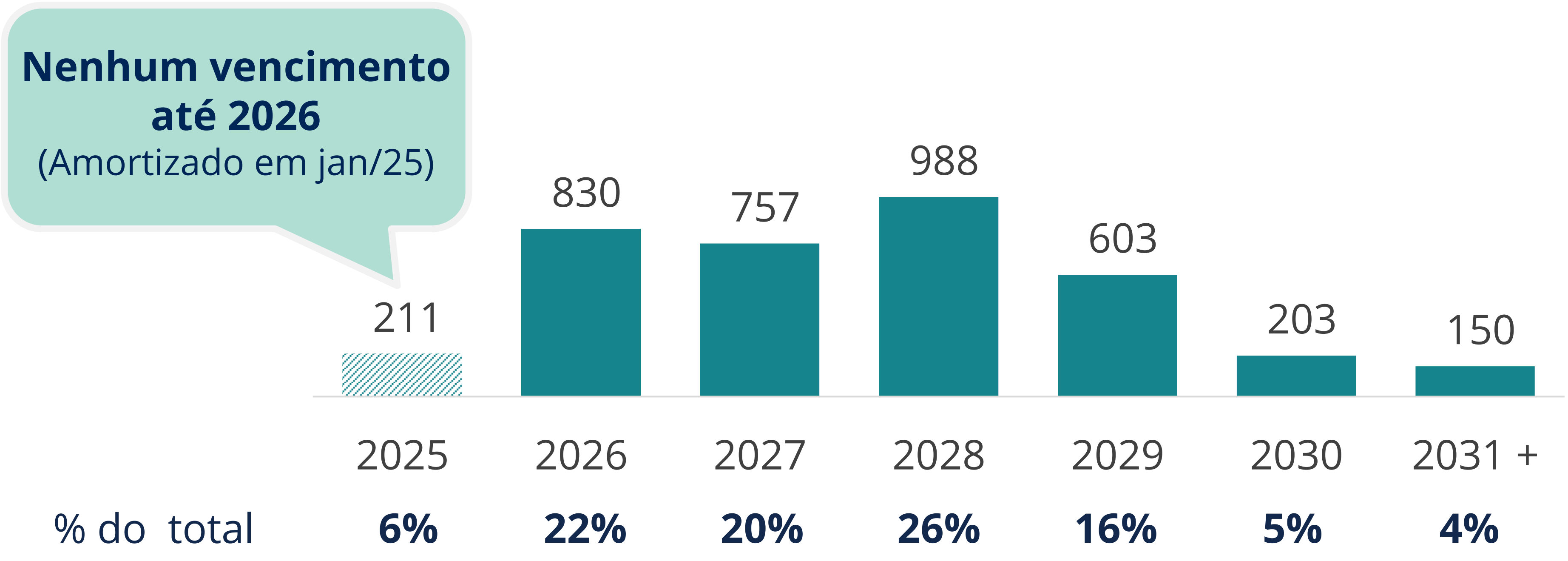
Spread da dívida
(CDI +)



Alavancagem²



Cronograma de amortização
(R$MM; apenas principal)



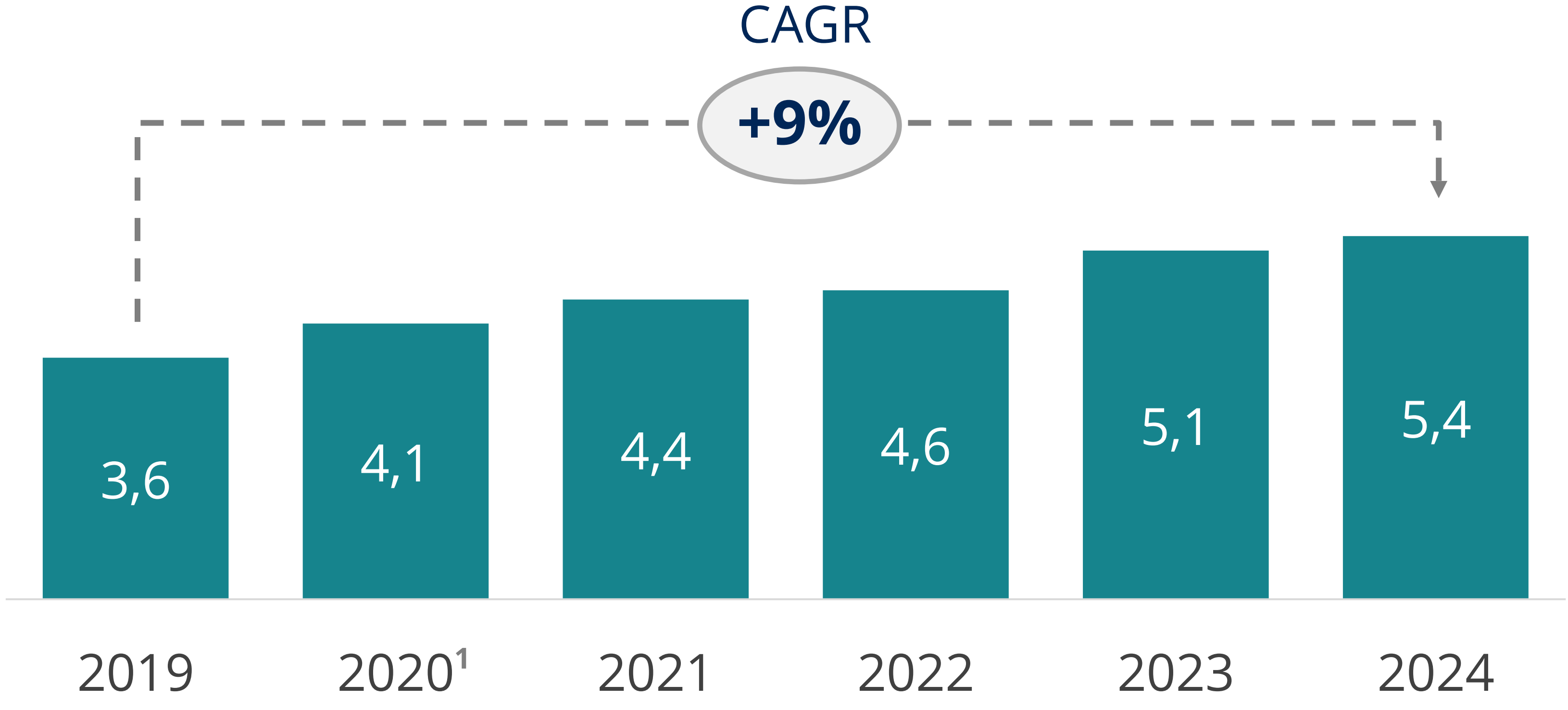
- Vencimentos de **2025 completamente endereçados.**
- **Prazo médio da dívida:** alongamento vs. 4T23, saindo de 2,4 para 3,1 anos.
- **Spread:** -0,51 p.p. vs.4T23 e -0,08 p.p. vs. 3T24.
- **Redução de alavancagem** mesmo com **forte programa de recompra** e **M&A**.

(1) Considera o final do período.
(2) Dívida líquida ex-IFRS 16 / EBITDA ajustado (últimos 12 meses, considerando IFRS 16). Recompra: R$81MM no 3T24 e R$65MM no 4T24.

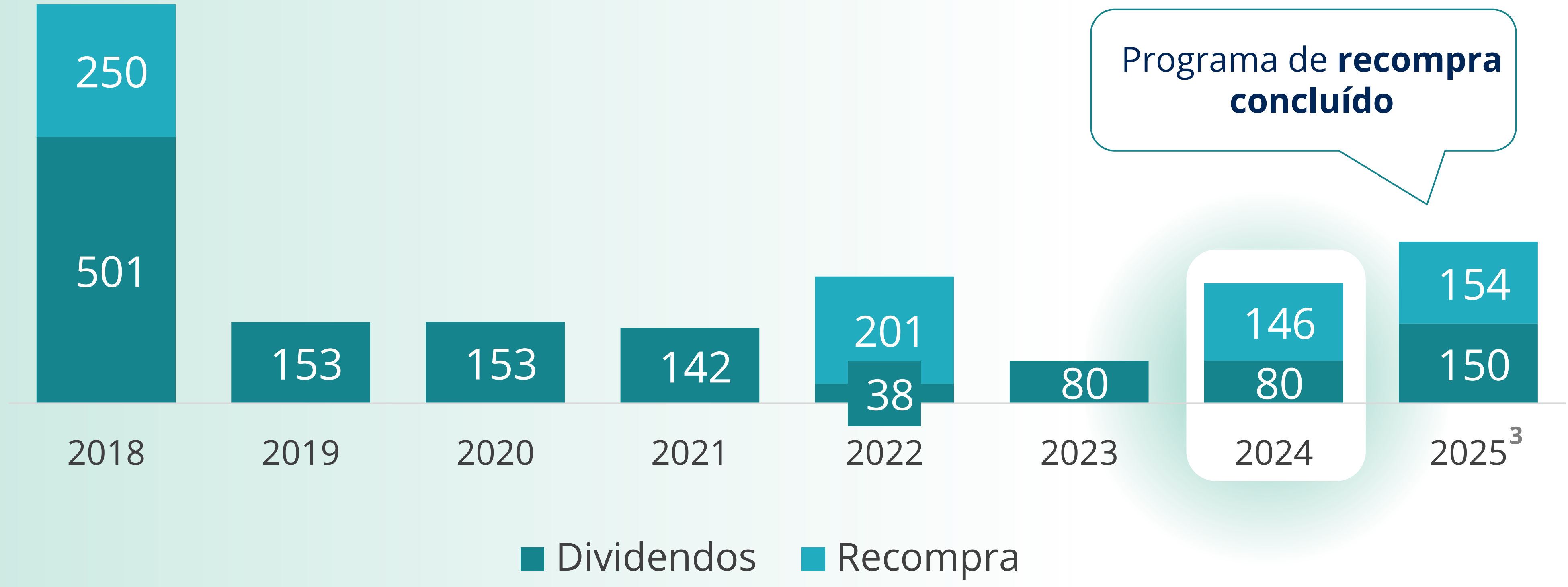
Histórico de crescimento, margem e pagamento de dividendos

YDUQS
4T24

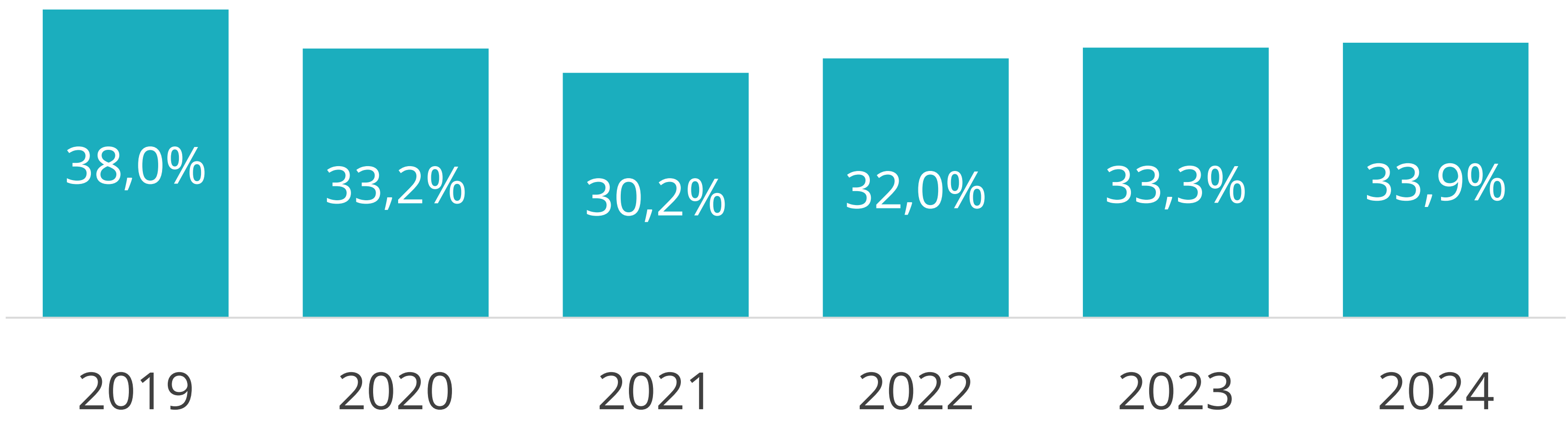
Receita Líquida
(R$ bilhões)



Dividendos e Recompra de Ações[2] - Foco no retorno ao acionista
(R$MM)



Margem EBITDA Ajustada
(%)

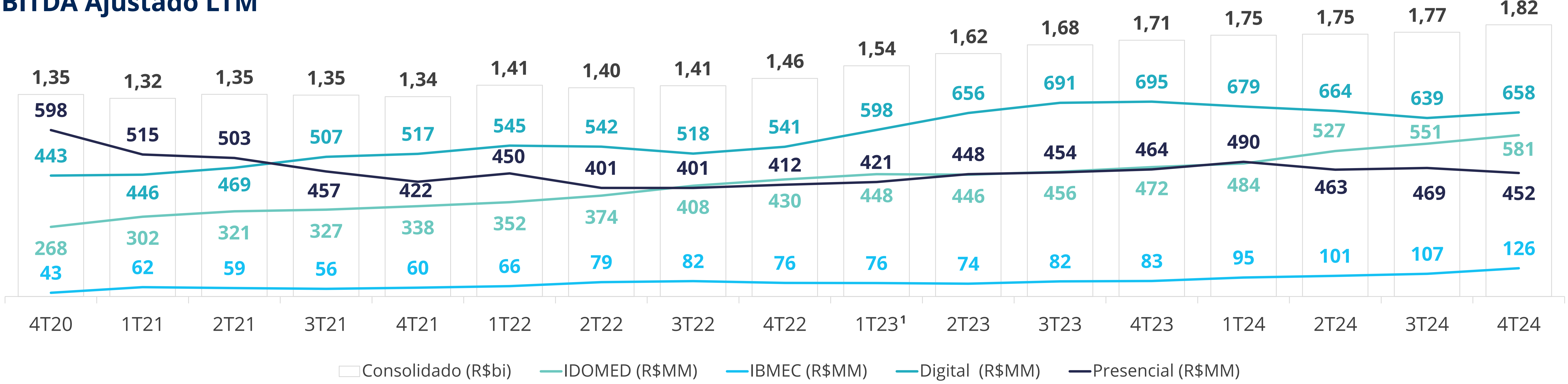


Pagamento de Dividendos
em todos os anos
desde o IPO em 2007

(1) Receita líquida ajustada pelos efeitos de leis e liminares na justiça referentes ao Covid-19.
(2) Dividendos e recompra de ações na visão caixa.
(3) Considera recompras até fev/25 e o valor proposto para dividendos a ser aprovado na Assembleia Geral Ordinária em abr/25.

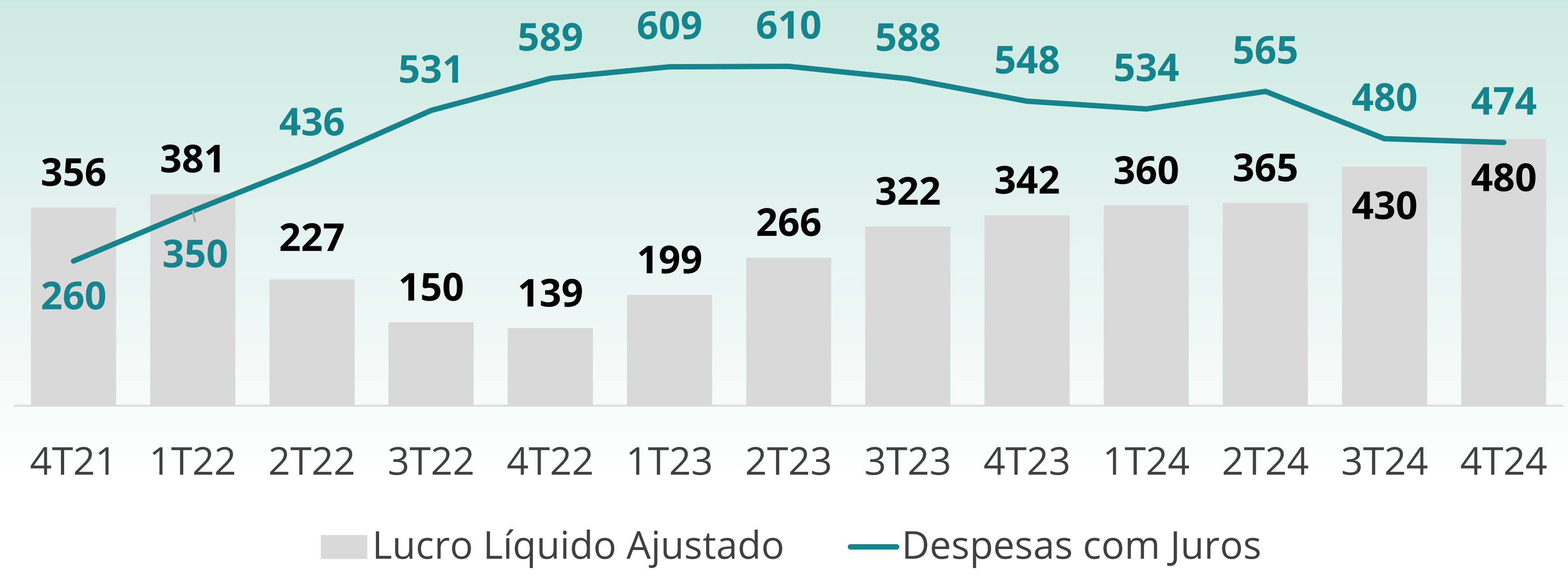
Portfólio sólido conduzindo a resultados positivos

EBITDA Ajustado LTM



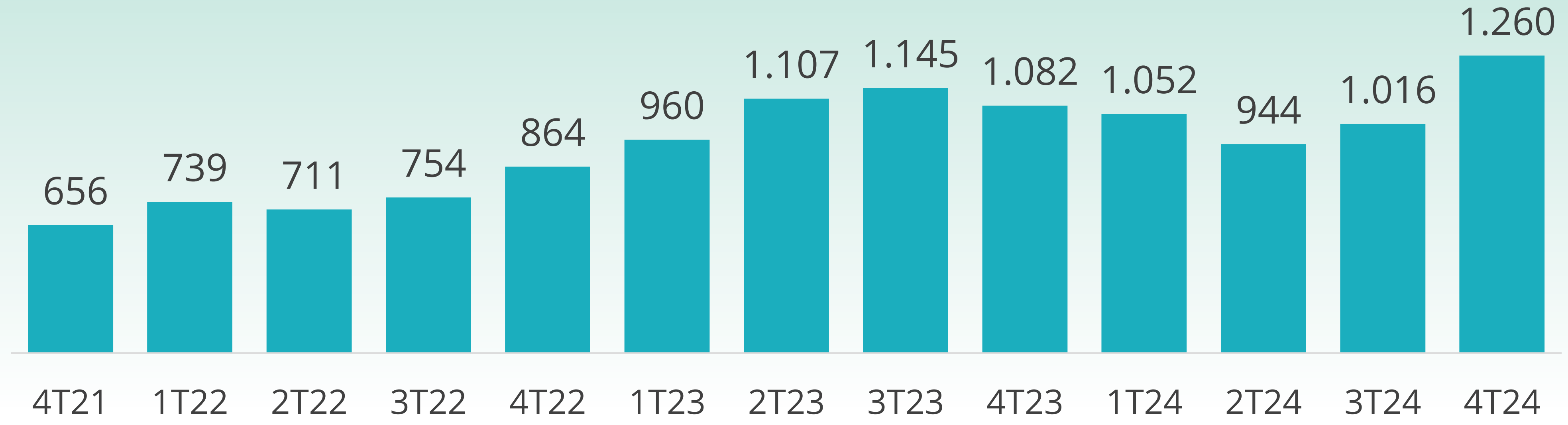
Lucro Líquido ajustado e Despesas com Juros² LTM

(R$MM)



Fluxo de Caixa Operacional LTM

(R$MM)



(1) Desconsiderando efeito de descasamento do FG-Fies na receita entre os segmentos Premium e Presencial.
(2) Despesas de juros e encargos, juros sobre empréstimos swap e despesas com financiamento privado.
Nota: LTM *(Last Twelve Months)*, refere-se aos últimos doze meses consecutivos anteriores à data 31/12/2024.

ESG I 4T24: CONSOLIDAÇÃO DA AGENDA ESG DA YDUQS

YDUQS

Cláudia Romano, VP ESG e de Relações Institucionais recebe o Prêmio Exame em Gestão de Pessoas 2024 em nome da YDUQS.

MSCI ESG RATINGS AA
CCC | B | BB | BBB | A | AA | AAA

Corporate ESG Performance Prime
RATED BY ISS ESG

WOB

IGC B3 ICO2 B3

TEVA Mulheres na Liderança

Destaque no Desempenho ESG

- **Rating AA no MSCI pelo segundo ano consecutivo:** única empresa nacional do setor a atingir esse score.
- **Primeira empresa de educação a ser incluída no Anuário de Integridade ESG 2024**.
- **Prime status no rating ISS.**
- **Entrada em três novos índices ESG:**
  - Teva – Mulheres na liderança
  - S&P/B3
  - IGCX
- **Aumento de nota nos ratings ISS, S&P e FTSE.**
- **Conquista do selo WOB (*Women on Board*)**.
- **Vencedora do Prêmio EXAME em Gestão de Pessoas 2024,** destacando-se como um dos melhores lugares para se trabalhar no Brasil.

Compromisso com pessoas

- **Mais de 2 milhões de pessoas impactadas** pelos atendimentos comunitários e projetos sociais nas unidades de ensino e parceiras em 2024, **superando em mais de 50% o número de atendimentos em 2023.**

REDE DE VALOR instituto YDUQS

49 médicos formados e 276 bolsistas beneficiados desde o inicio do programa, que é voltado para a formação médica de jovens em condição de hipossuficiência econômica.

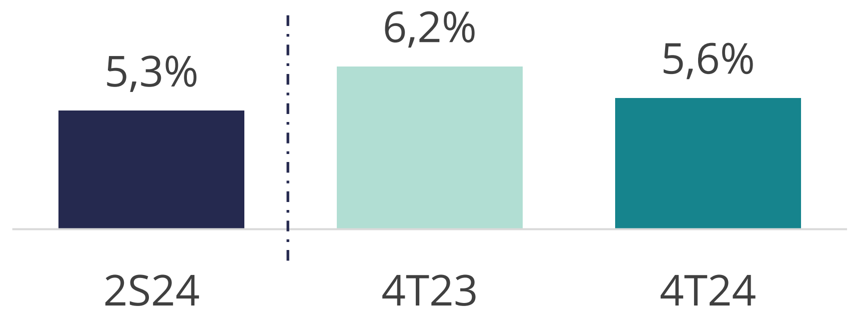
Alcance do *Guidance* 2024

Nossa visão para o 4T

Nossa entrega no 4T

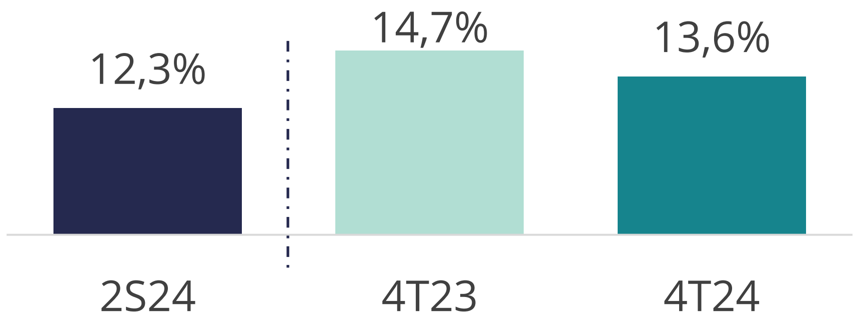
Repasse (% da Rol)

Segue tendência de redução versus ano anterior.



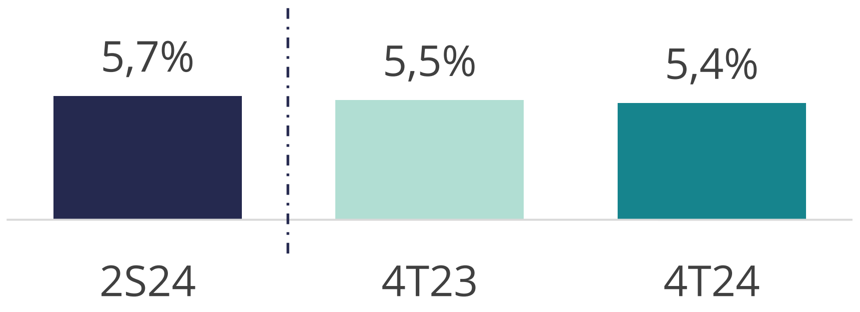
PDD (% da Rol)

4T intensifica trajetória positiva, aproximando o índice do semestre ao realizado em 2S23.



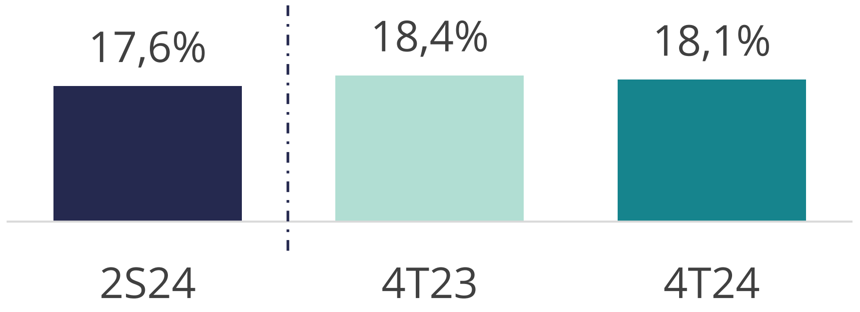
V&M (% da Rol)

Segue a estratégia da Companhia, voltando aos níveis de 2023.



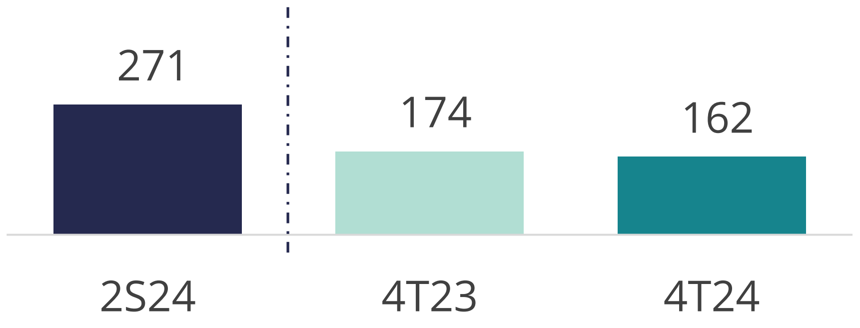
G&A (% da Rol)

4T segue trazendo os benefícios de nosso programa de eficiência, com mais um trimestre operando abaixo do ano anterior.

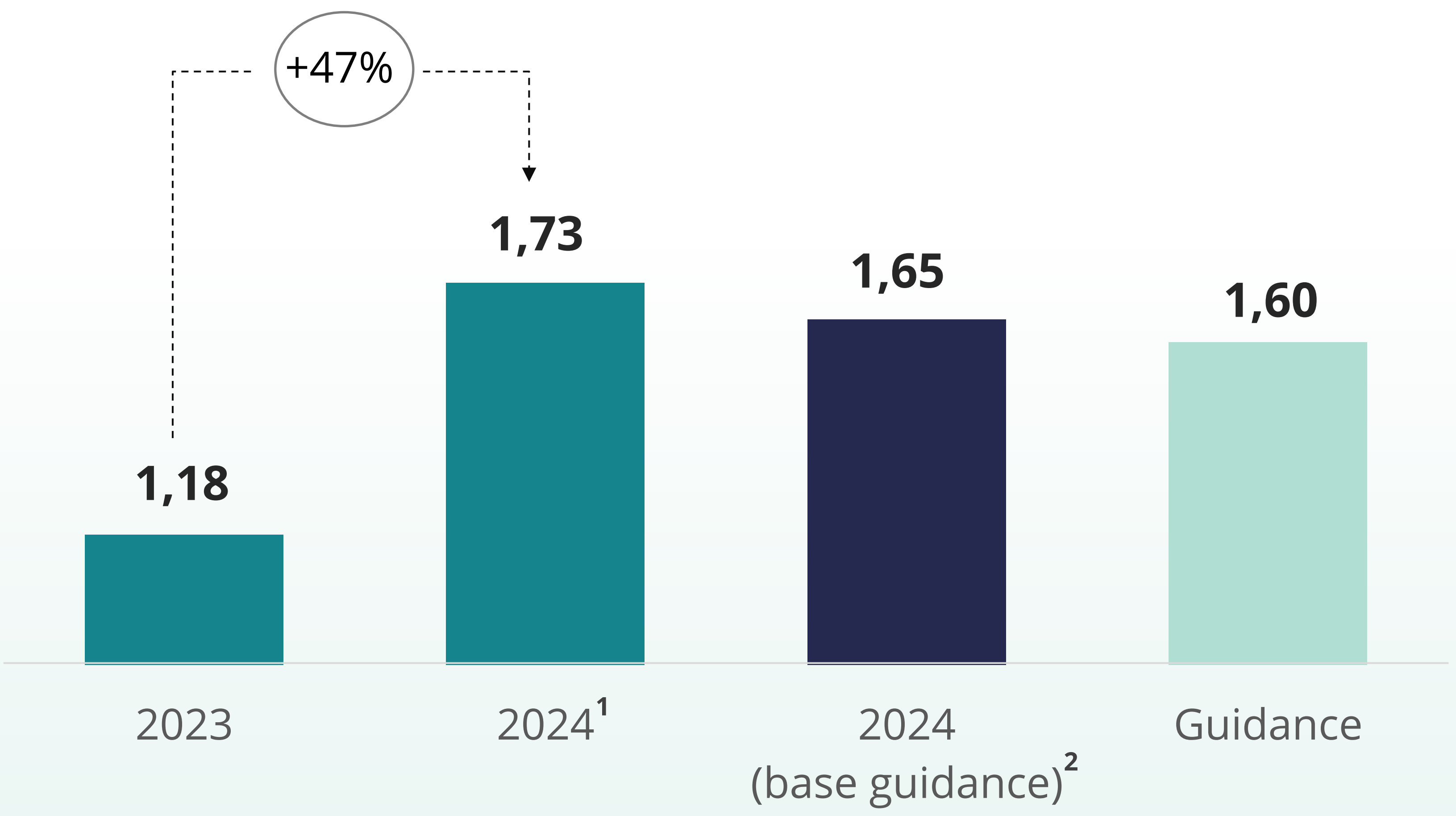


Resultado financeiro (R$MM)

Redução do spread da dívida segue gerando ganhos no 4T, apesar da redução do impacto positivo do CDI.



Lucro Líquido por Ação (R$)



Programa de Recompra:

- **30,48 milhões** de ações recompradas equivalentes a **R$300MM**
- **Total de 35MM³** de ações canceladas, **sendo 15MM em mar/25,** com saldo final de **262MM** em circulação.

(1) Lucro Líquido Ajustado e ações em circulação em dez/24 (278MM).
(2) Considera o total de ações em circulação em mai/24 (291MM: base do *guidance* divulgado).
(3) Em nov/24, a Companhia já havia cancelado 20 milhões de ações.

Principais mensagens 4T24 & 2024

EBITDA +10% vs. 2023

+59% vs. 4T23

Margem EBITDA Ajustado +0,6 p.p. vs. 2023

+3,2 p.p. vs. 4T23

Lucro Líquido +121% vs. 2023

+R$134MM vs. 4T23

Alcance do *guidance* de LPA

R$1,73/ação em 2024 (+47% vs. 2023)

Custo da dívida em CDI + 1,17%

-0,51 p.p. vs. 4T23

Fluxo de Caixa do Acionista R$362MM

+R$295MM vs. 2023

+474 novas vagas de Medicina em 2024

Totalizando 2.060 vagas anuais em 2024

Aquisições da Newton Paiva e da Edufor

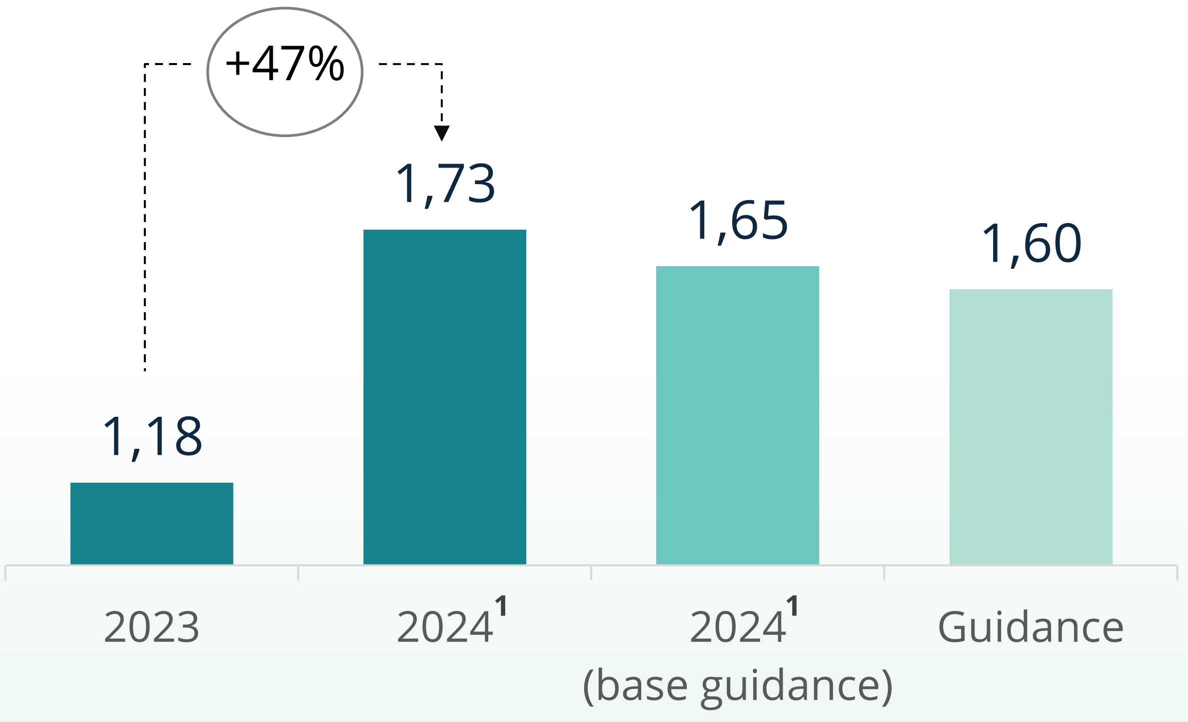
Incremento de +10 mil alunos na base

Considerações finais

YDUQS 4T24

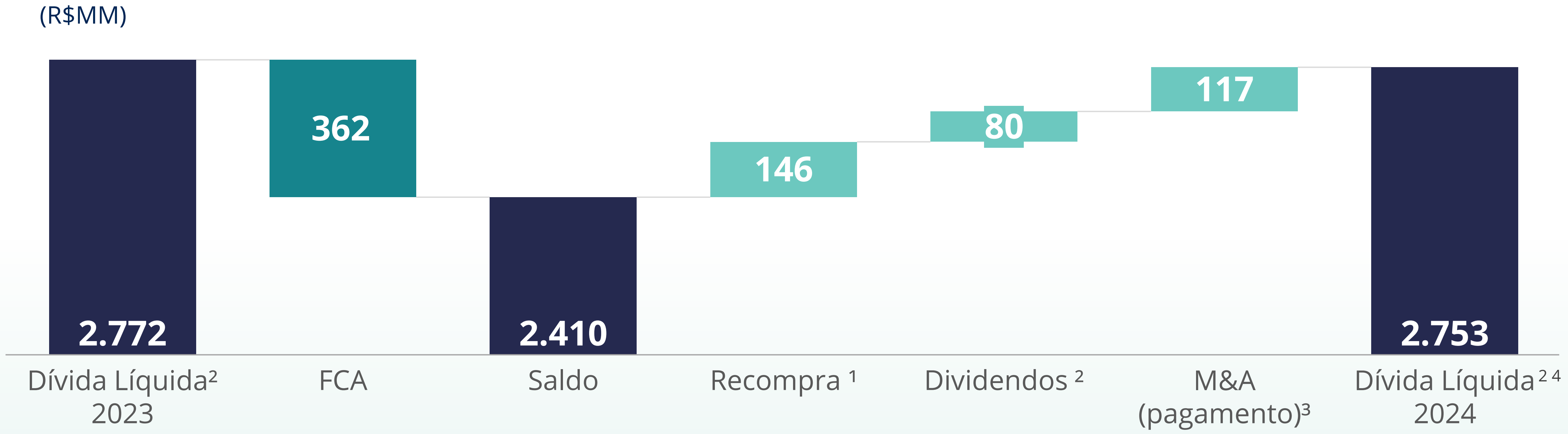
Entregamos o *guidance* do ano e registramos uma **forte geração de caixa,** que nos permitiu realizar um robusto programa de recompra ($300MM), realizar aquisições oportunistas importantes, pagar dividendos e, ainda assim, reduzir a alavancagem.

Lucro Líquido por Ação (R$)



Forte Geração de Caixa

Alocação de Capital

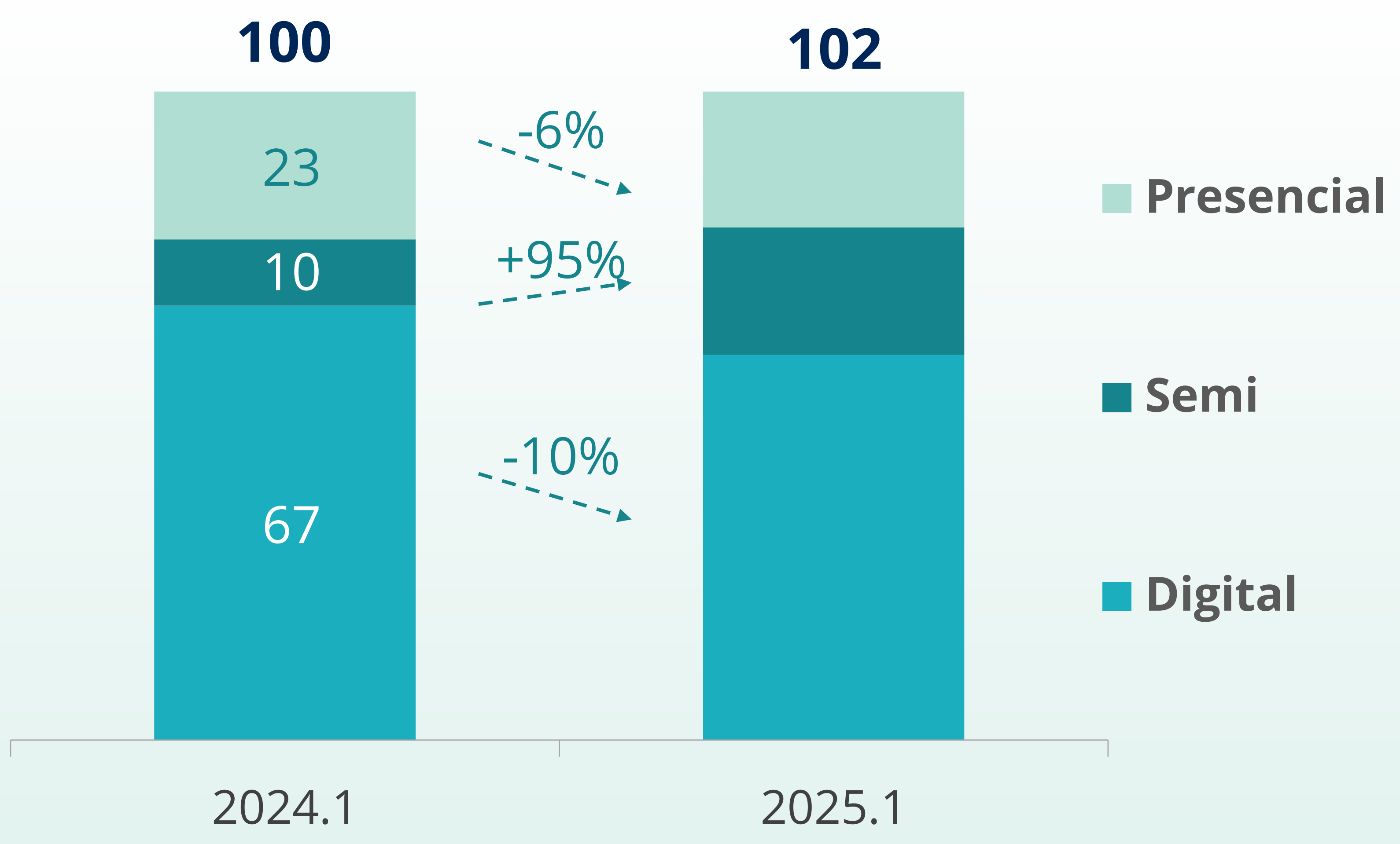


Entramos 2025 com boas perspectiva de **crescimento** no Semi, Medicina e IBMEC, uma **estrutura de custos mais enxuta**, um novo patamar de **conversão de caixa** e a mesma estratégia sólida de **Alocação de Capital** divulgada no YDUQS Day.

[1] Lucro Líquido Ajustado e ações em circulação em dez/24 (278MM). | LPA de R$1,65 Considera o total de ações em circulação em mai/24 (291MM: base do guidance divulgado).
[2] Dívida líquida excluindo "Preço de aquisição a pagar" e "Arrendamento Mercantil".
[3] Sendo R$107MM referentes ao pagamento da primeira parcela da Newton Paiva e Edufor. Conforme comunicado ao mercado de 28/05/24 e Fato relevante de 09/12/24.
[4] A dívida líquida de 2024, para efeitos comparativos de uso de caixa, está excluindo R$37MM referentes a juros bancários contabilizados e ainda não desembolsados.

Prévia do ciclo de captação 25.1 | Forte expansão do Semipresencial

Ciclo de captação em 13/03
(Quantidade de alunos em base 100)



- **83% do ciclo de captação**, já concluído.
- **Base Total captada crescendo 2%** em relação ao ano anterior, no mesmo período.
- **Expansão de *share* do Semipresencial,** após a oferta da modalidade nos polos no 2S24.
- **Semipresencial** com **ticket superior** ao Digital.

Nota: Considera a captação até o dia 13/03/2025 comparada ao mesmo período em 2024.
Nota: Não considera os ciclos de captação do segmento Premium.

YDUQS

Contato RI
ri@yduqs.com.br
www.yduqs.com.br

YDUQS

Earnings Results Presentation

4Q24 & 2024

March 17, 2025

YDUQ B3 LISTED NM
ITAG B3
ICO2 B3
Pacto Global Rede Brasil
CDP DISCLOSURE INSIGHT ACTION
Corporate ESG Performance Prime RATED BY ISS ESG
MSCI ESG RATINGS AA
IBRX100 B3
IGC B3
IDIVERSA B3
FTSE4Good
ISE B3

Produced by MSCI ESG Research as of October, 2023

Disclaimer

Rio de Janeiro, March 17, 2025 - YDUQS Participações S.A., one of the largest private organizations in the higher education sector in Brazil, presents its results for 4Q24 and 2024.

The Company's financial information is presented on the basis of consolidated figures, in Reais, in accordance with Brazilian Corporate Law and accounting practices adopted in Brazil (BRGAAP), already in compliance with international accounting standards (IFRS), including the rules of IFRS-16.

This document may contain forecasts about future events, which are subject to risks and uncertainties that may cause these expectations not to materialize or to differ substantially from what was expected. These forward-looking statements speak only as of the date they were made and the Company undertakes no obligation to update them in the light of new information.

R$51MM
FCFE in 4Q24
(+R$228MM vs. 4Q23)

R$1.3 Bi
OCF in 2024
(+16% vs. 2023)

R$1.8 Bi
Adjusted EBITDA
(+6% vs. 2023)

33.9%
EBITDA margin
(+0.6 p.p. vs. 2023)

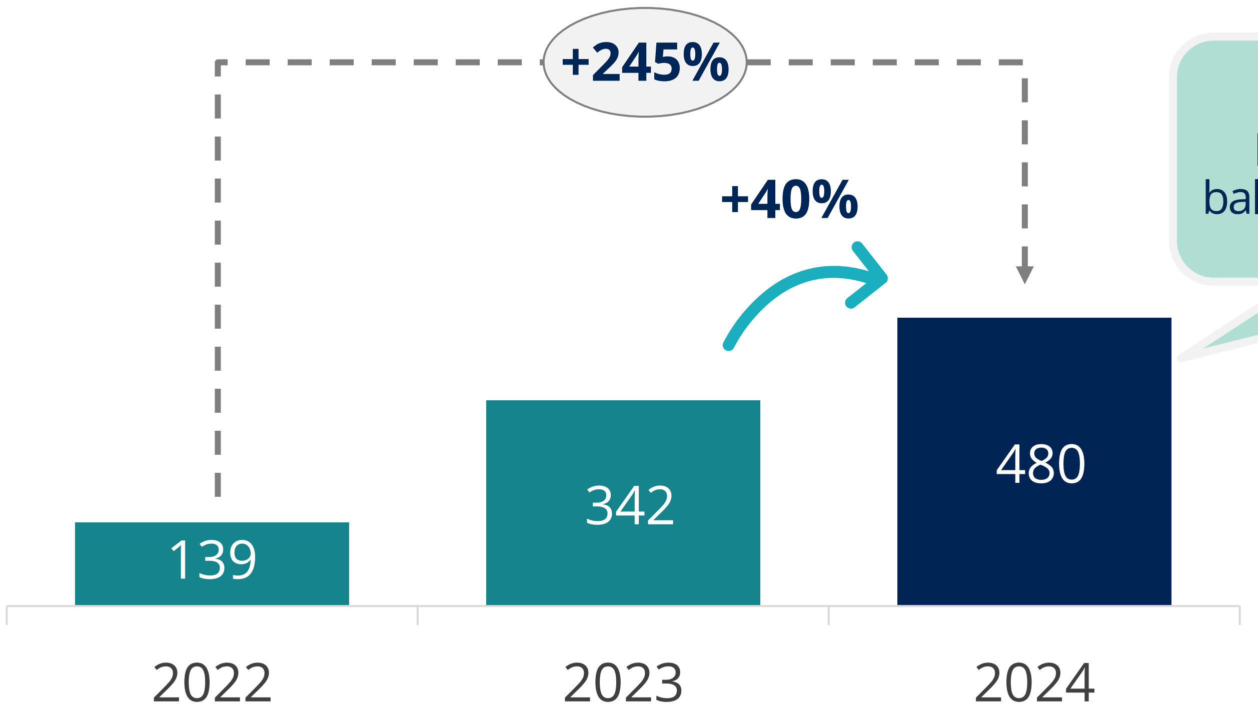
R$300MM in share buyback
Sept/24 - Feb/25
15MM canceled in Mar/25[1]

Newton Paiva and Edufor
+10,000 students

+474 new
Medicine seats
in 2024

R$150MM in dividends
proposed for 2025
Every year since the IPO (2007)

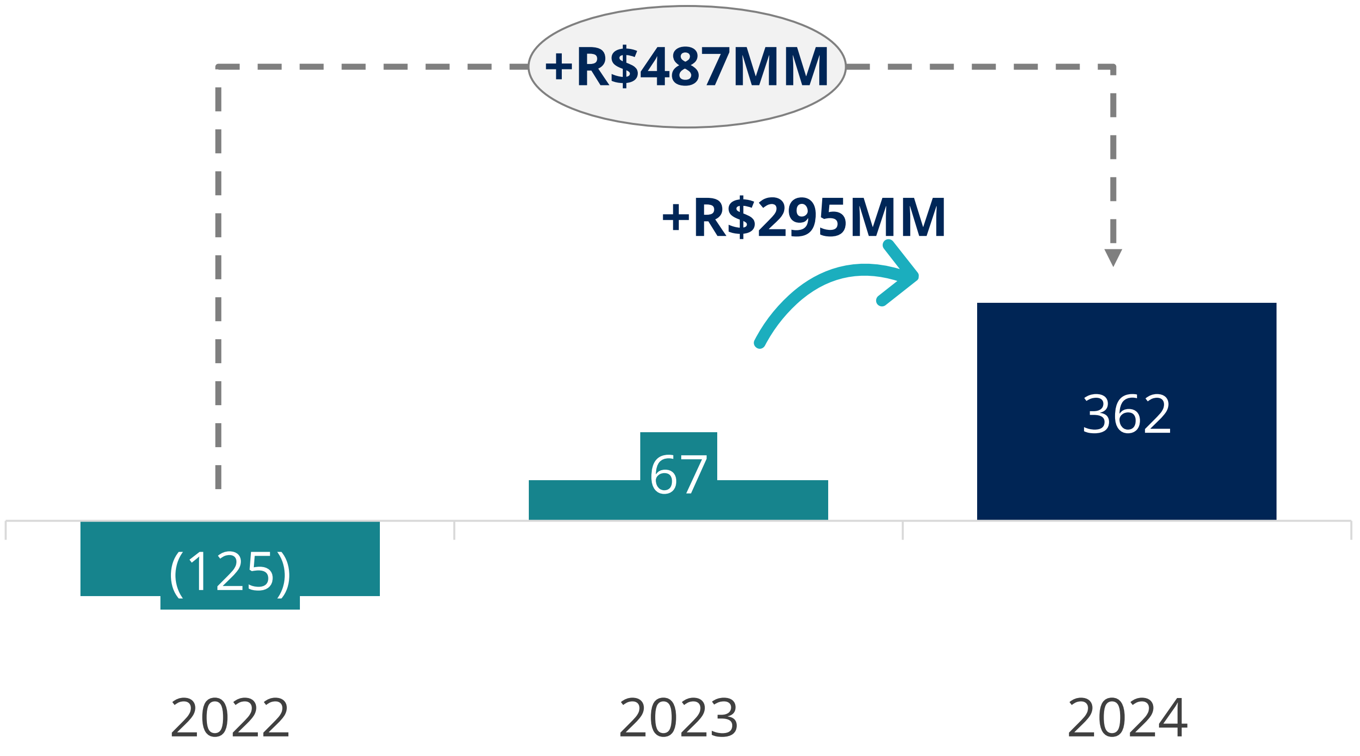
Adjusted Net Income
(R$MM)



Meeting the guidance

EPS of R$1.73 in 2024[2]
R$1.65[2] considering the share balance at the time of the guidance

Free Cash Flow to Equity
(R$MM)

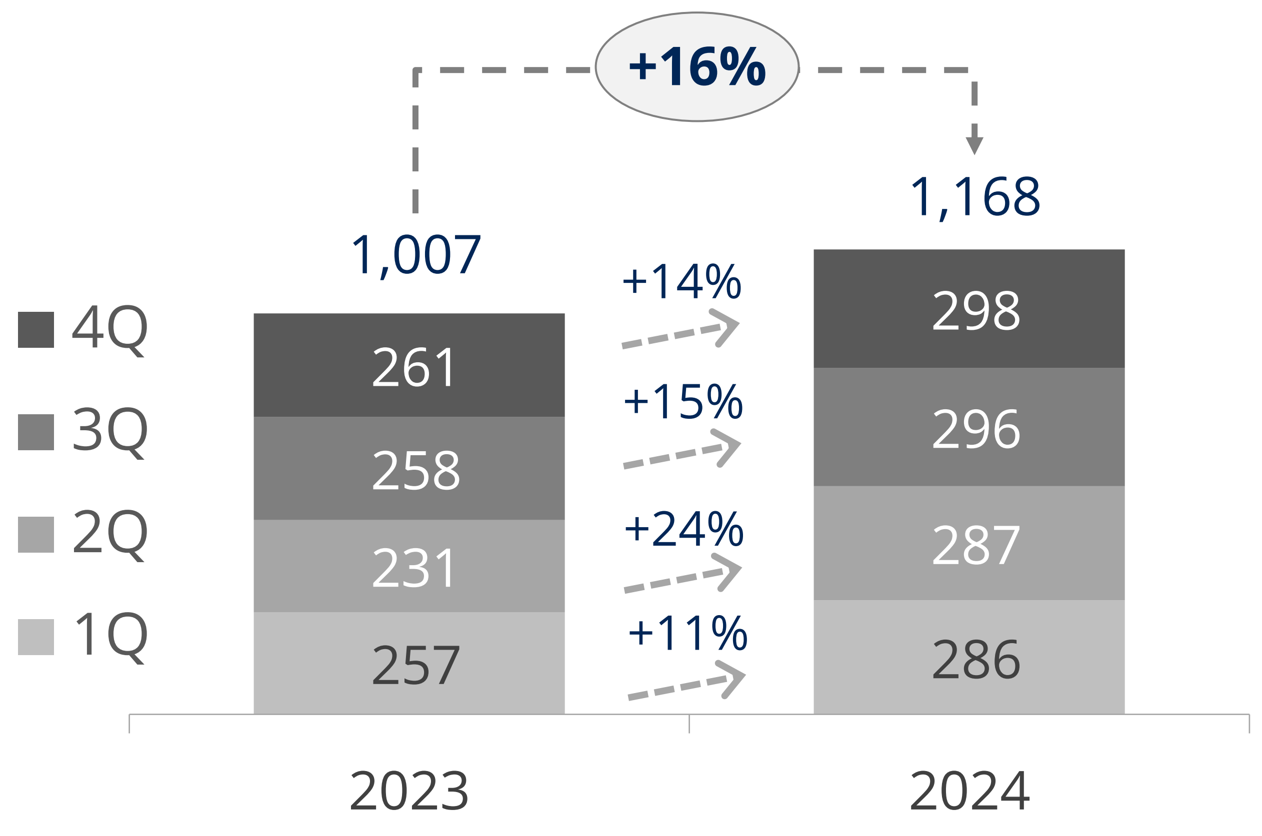


(1) In Nov/24, the company had already canceled 20 million shares..
(2) Adjusted EPS = Adjusted net income divided by the total number of shares ex-treasury as of Dec/24: 278 million. EPS of R$1.65 considers the shares ex-treasury as of May/24 (291 million shares at the time of the guidance release).

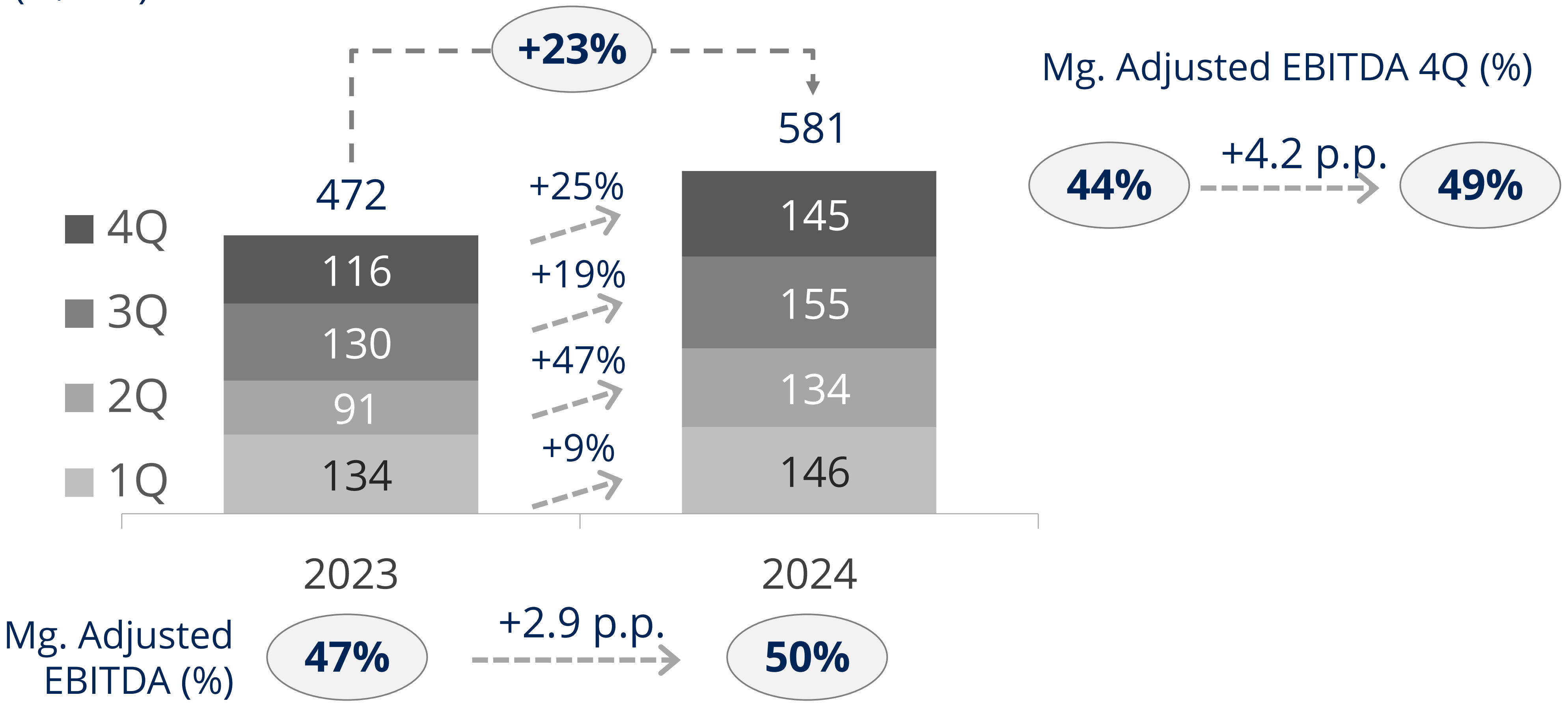
Idomed | Maturation, expansion of seats and acquisition: focus on growth

YDUQS 4Q24

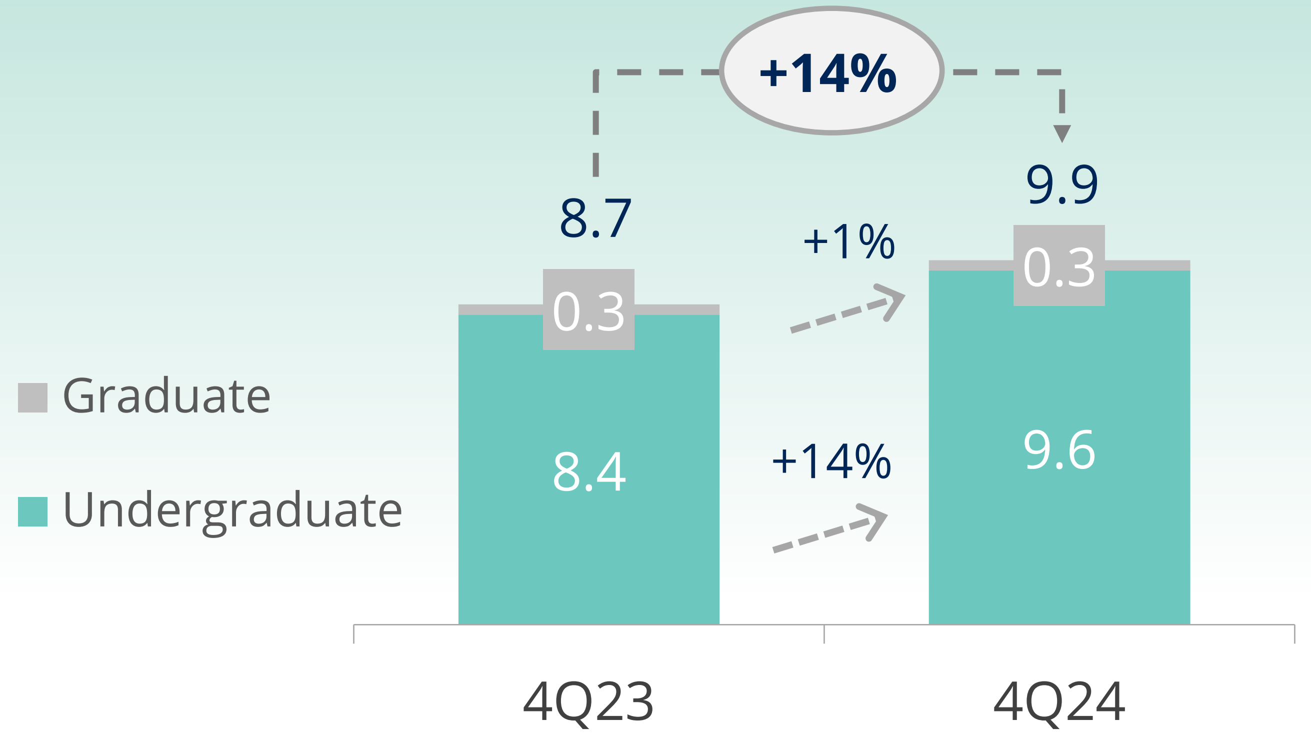
Net Revenue
(R$MM)



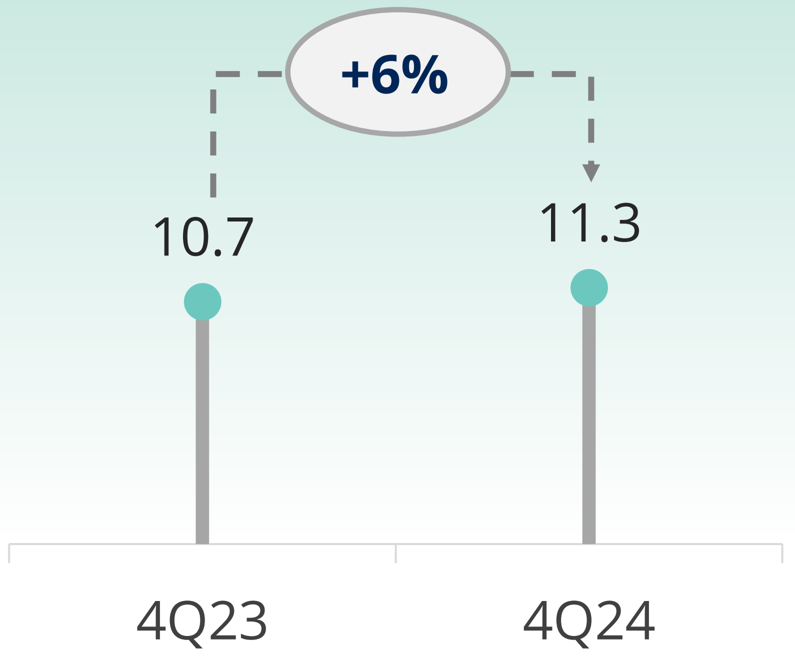
Adjusted EBITDA
(R$MM)



Total student base[1]
(thousand students)



Undergraduate Average Ticket
(R$/month; AT of upperclassmen of +1 year)



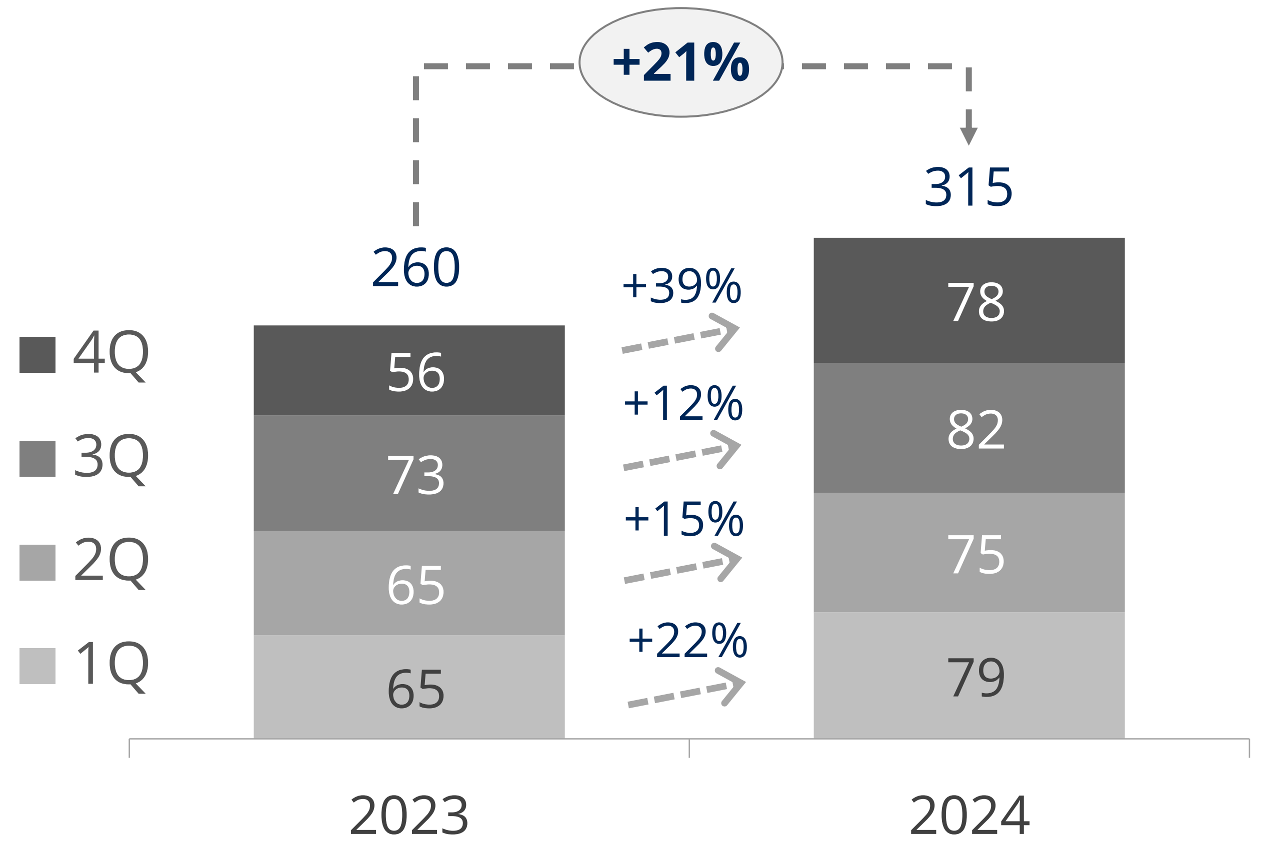
Renewals at 97%
+0.7 p.p. vs. 4Q23

+474 new Medicine seats in 2024

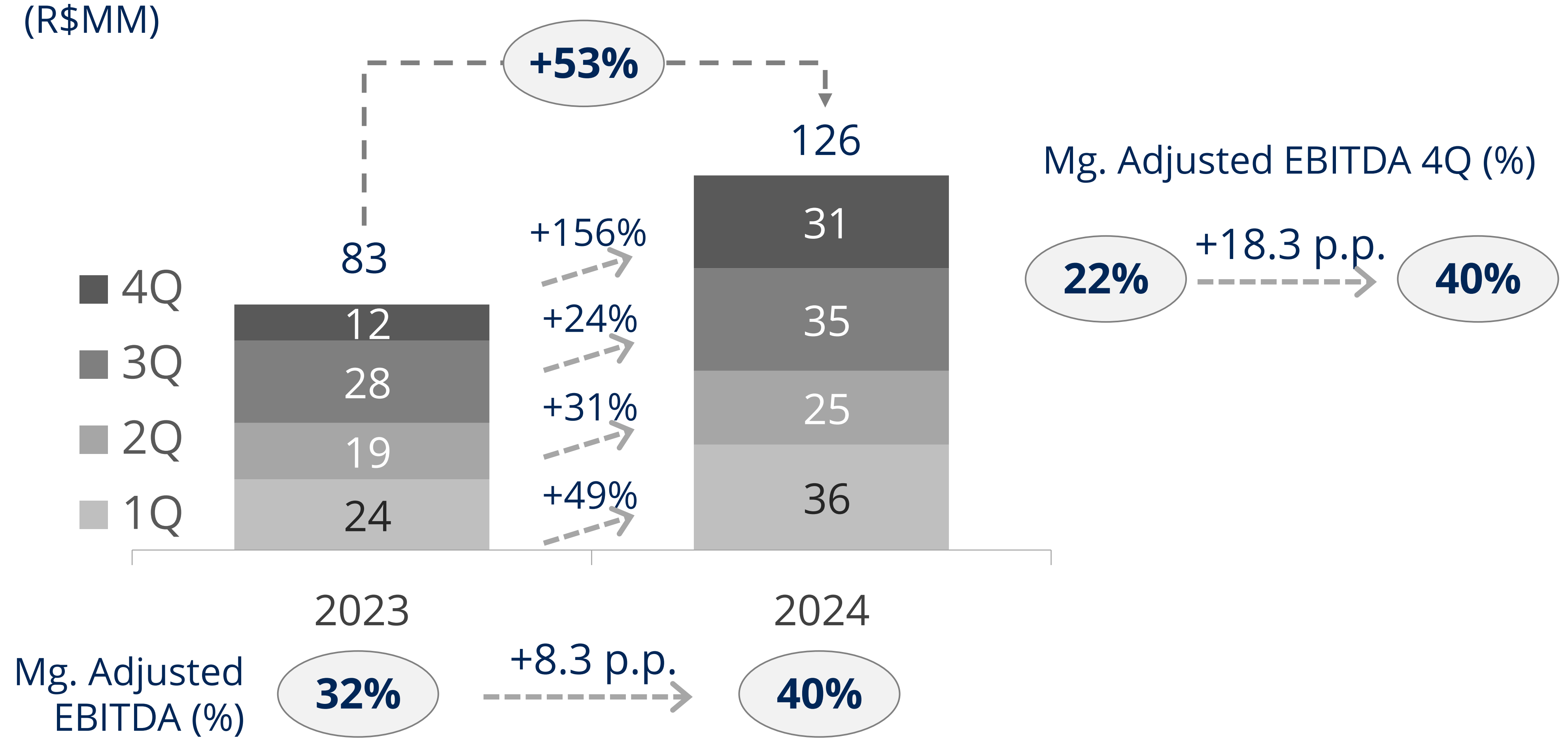
(1) Considers Edufor's student base, acquired in December 2024.

Ibmec | Premium brand with strong growth and profitability

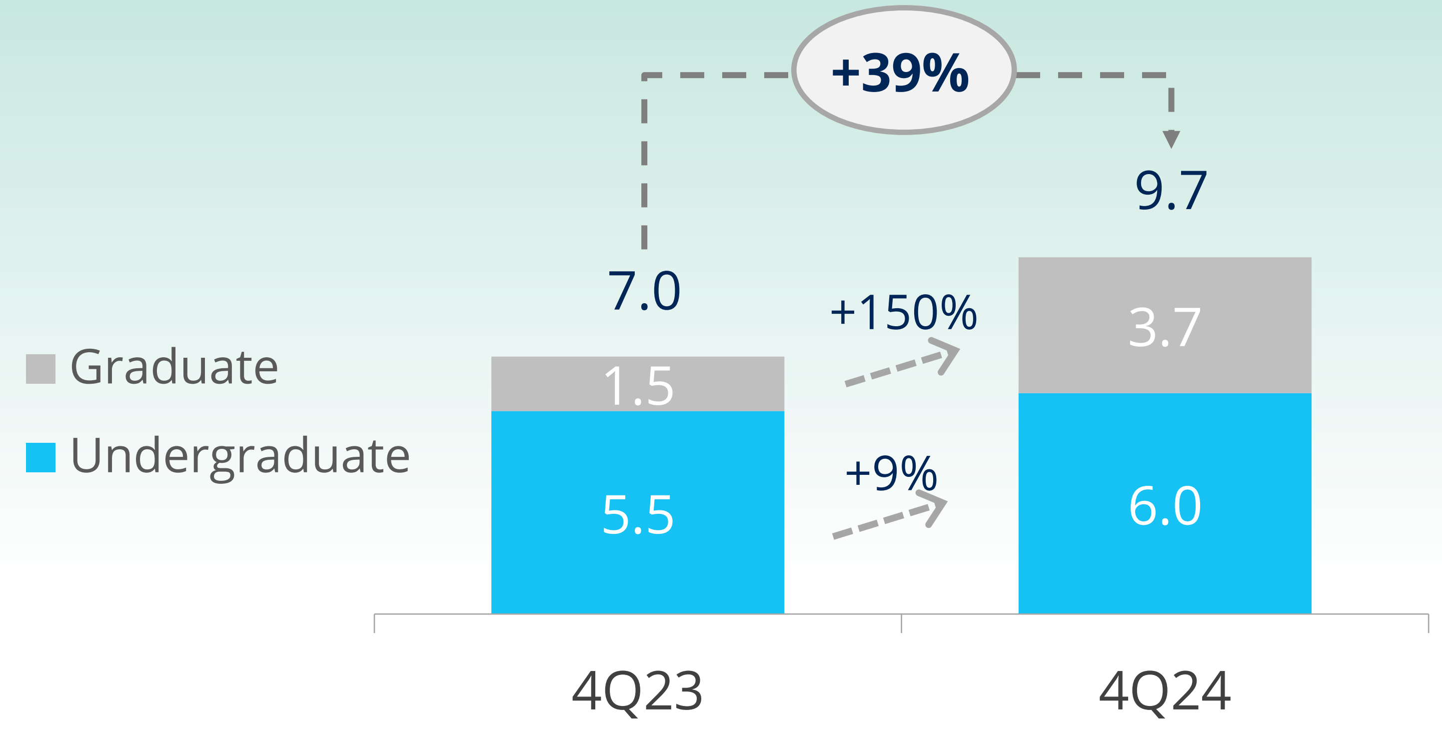
Net Revenue
(R$MM)



Adjusted EBITDA
(R$MM)

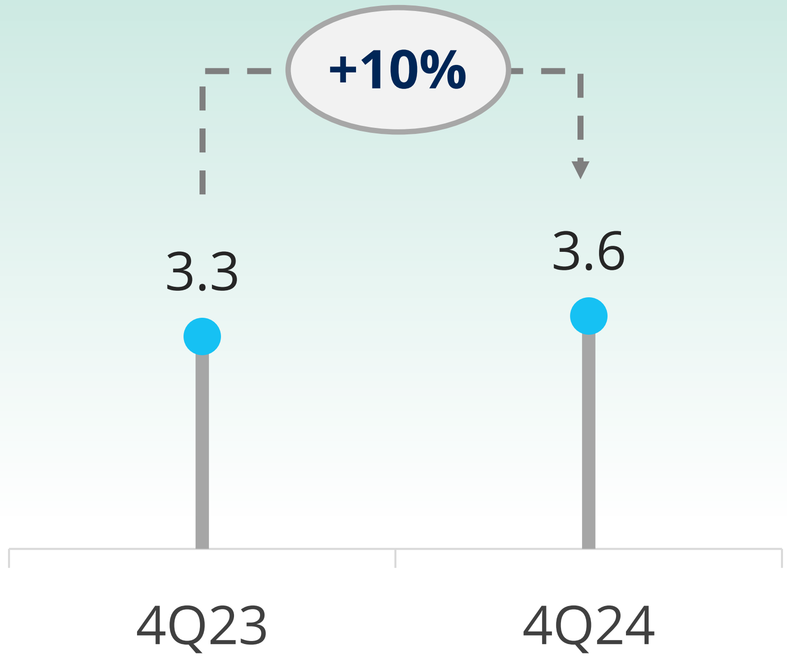


Total student base
(thousand students)



Undergraduate Average Ticket
(R$/month; AT of upperclassmen of +1 year)

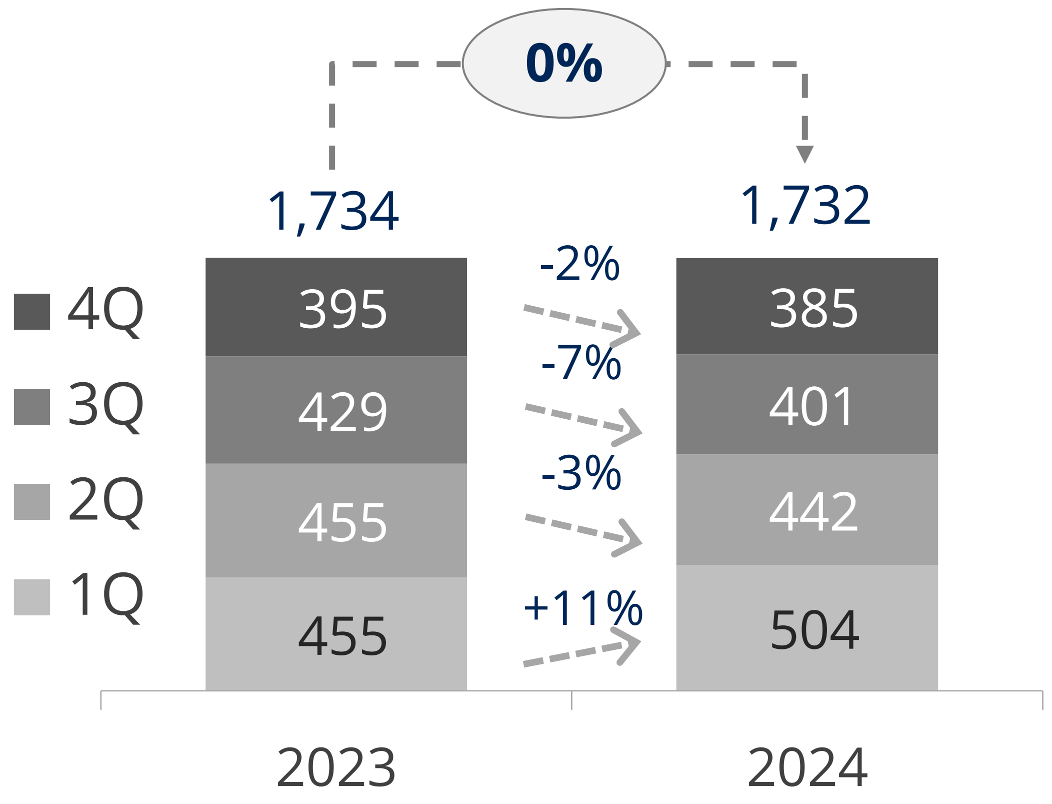
Renewals at 95%
-1.4 p.p. vs. 4Q23



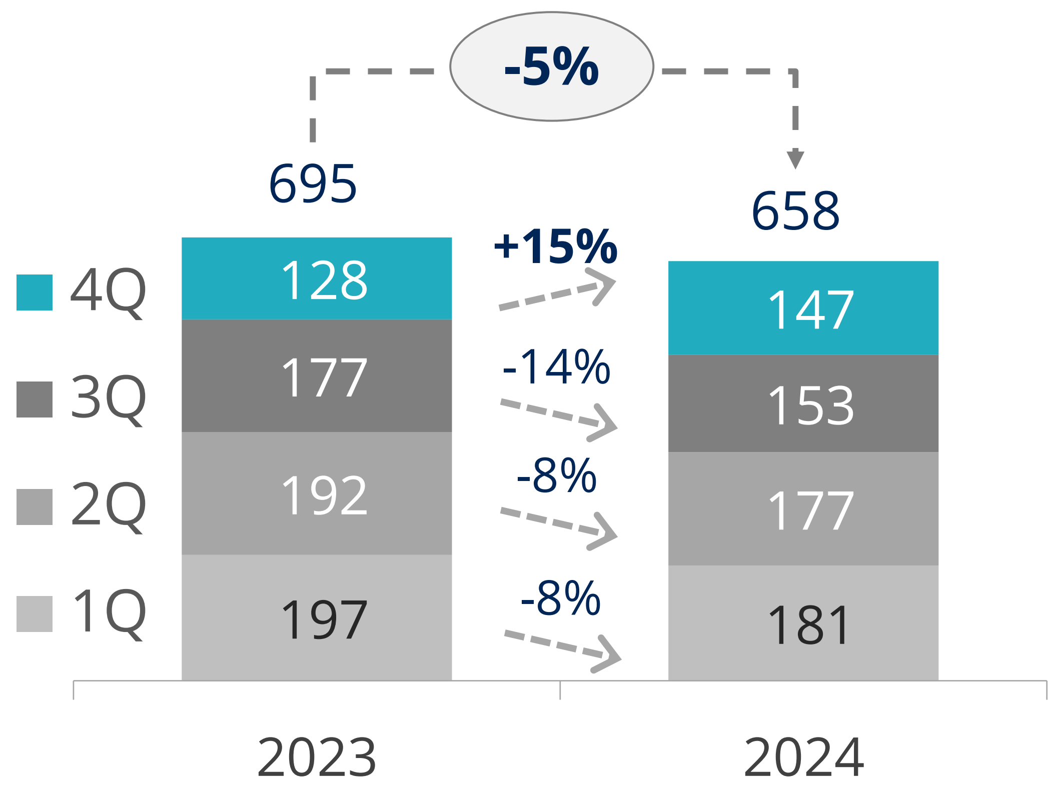
Note: In 4Q23 there was an adjustment in the accounting of graduate revenue, reducing net revenue in 4Q23 | In 2024, migration of the IBMEC Online base report from the Digital segment to Premium (Ibmec), impacting the student base, net revenue and EBITDA.

Digital learning | EBITDA rises 15% in Q4, with margin expanding 5.7 p.p.

Net Revenue[1]
(R$MM)



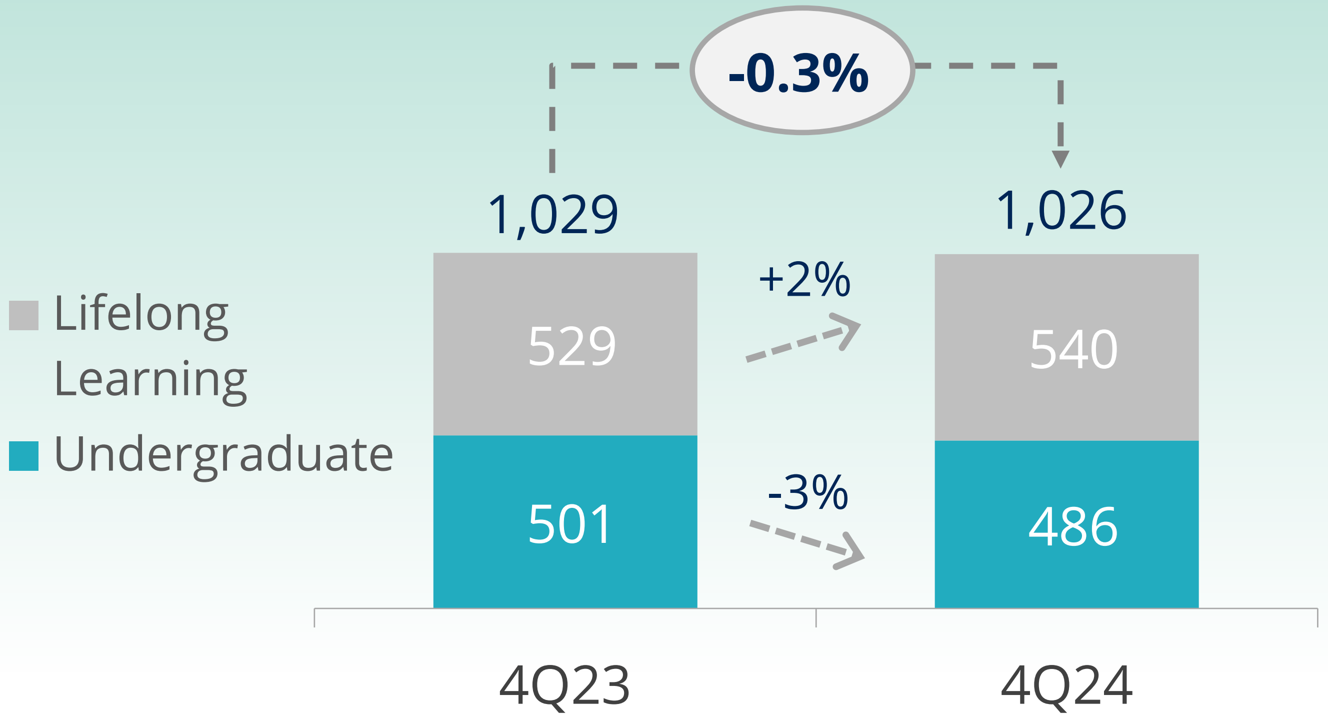
Adjusted EBITDA
(R$MM)



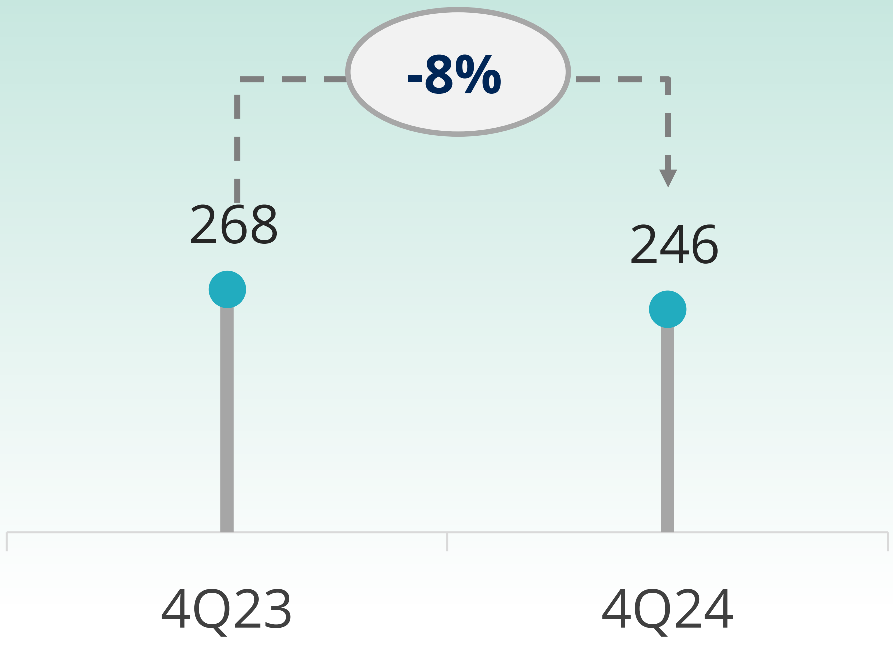
EBITDA and Margin impact

	4Q23	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
EBITDA	**R$128**	**R$147**	**+15%**	**R$695**	**R$658**	**-5%**
Margin	**32%**	**38%**	**+5.7 p.p.**	**40%**	**38%**	**-2.1 p.p.**
Bad Debt	20%	18%	**-1.7 p.p.**	16%	19%	**+2.6 p.p.**
M&S	6%	6%	**0.0 p.p.**	8%	9%	**+1.0 p.p.**
Transfer to hubs	20%	17%	**-2.7 p.p.**	16%	16%	**0.0 p.p.**
Personnel[3]	15%	14%	**-0.8 p.p.**	14%	13%	**-1.2 p.p.**
Others	7%	6%	**-0.5 p.p.**	6%	6%	**-0.3 p.p.**

Total student base[2]
(Thousand students)



Undergraduate Average Ticket
(R$/month; AT of upperclassmen +1 year; consolidated digital)



Renewals at 67%
+2.4 p.p. vs. 4Q23

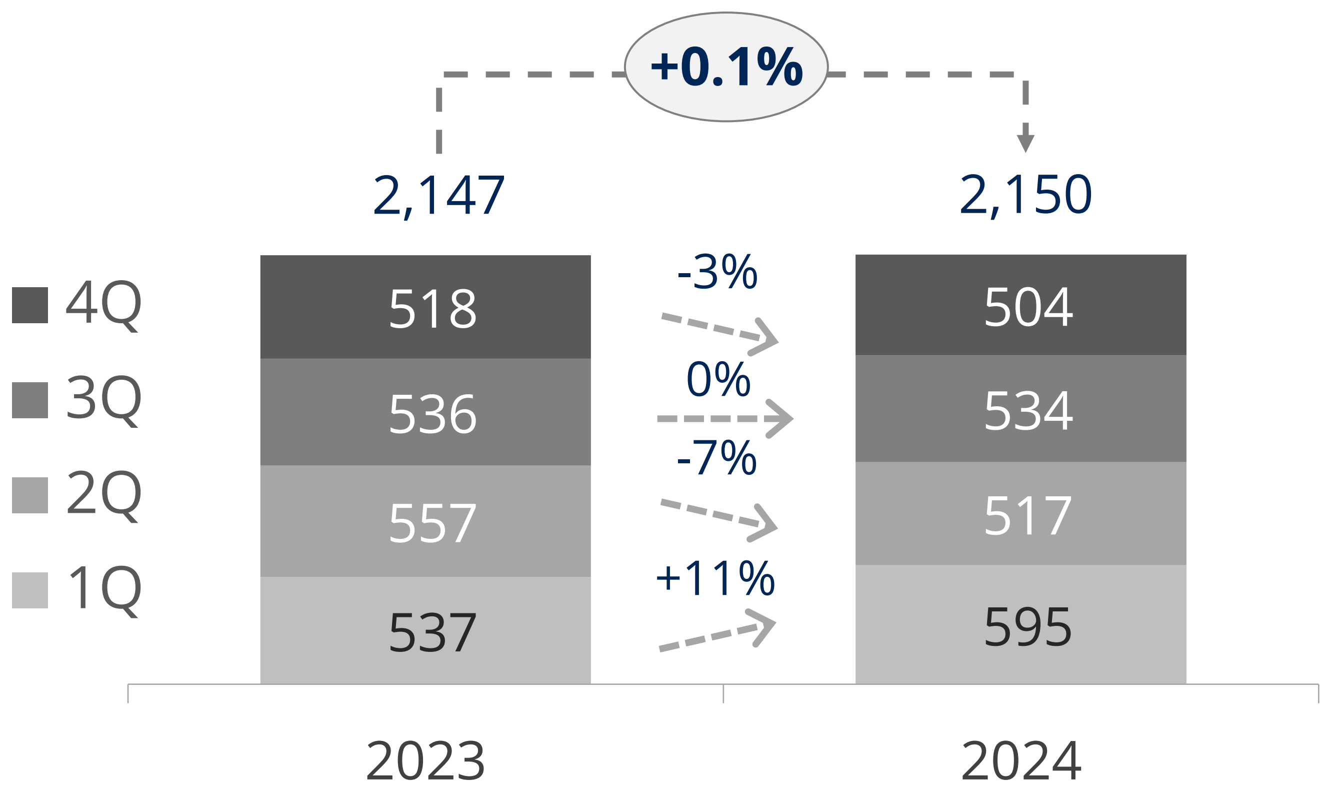
Intake
-6.5% vs. 4Q23

(1) Net revenue adjusted for non-recurring effects in 2024 in the amount of R$9.0 MM, referring to the exemption of tuition fees for students in Rio Grande do Sul.
(2) Considers Newton Paiva's student base, acquired in November 2024.
(3) Costs and expenses.
Note: Migration of the IBMEC Online base report from the Digital segment to Premium (Ibmec) in Jan-24, impacting the student base, net revenue and EBITDA.

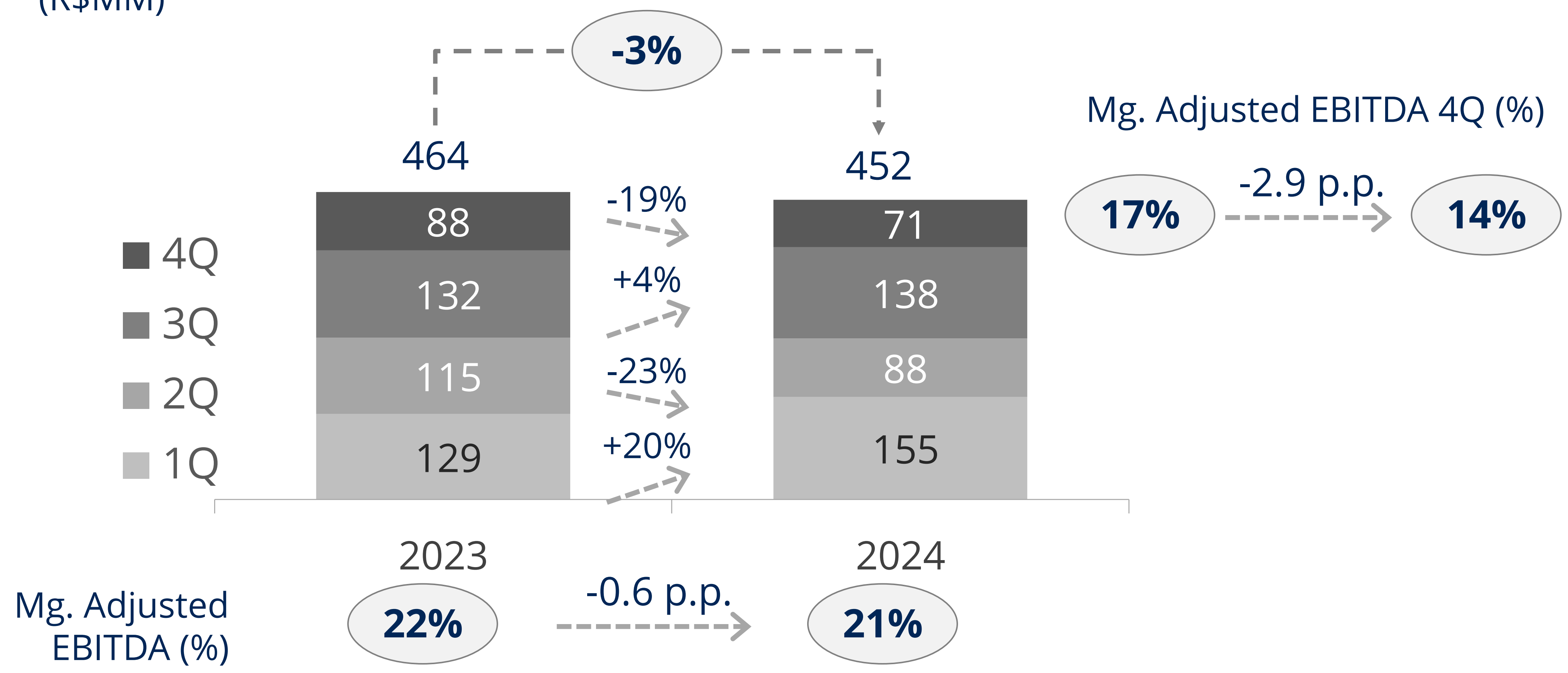
On-campus | Student base continues to expand

YDUQS 4Q24

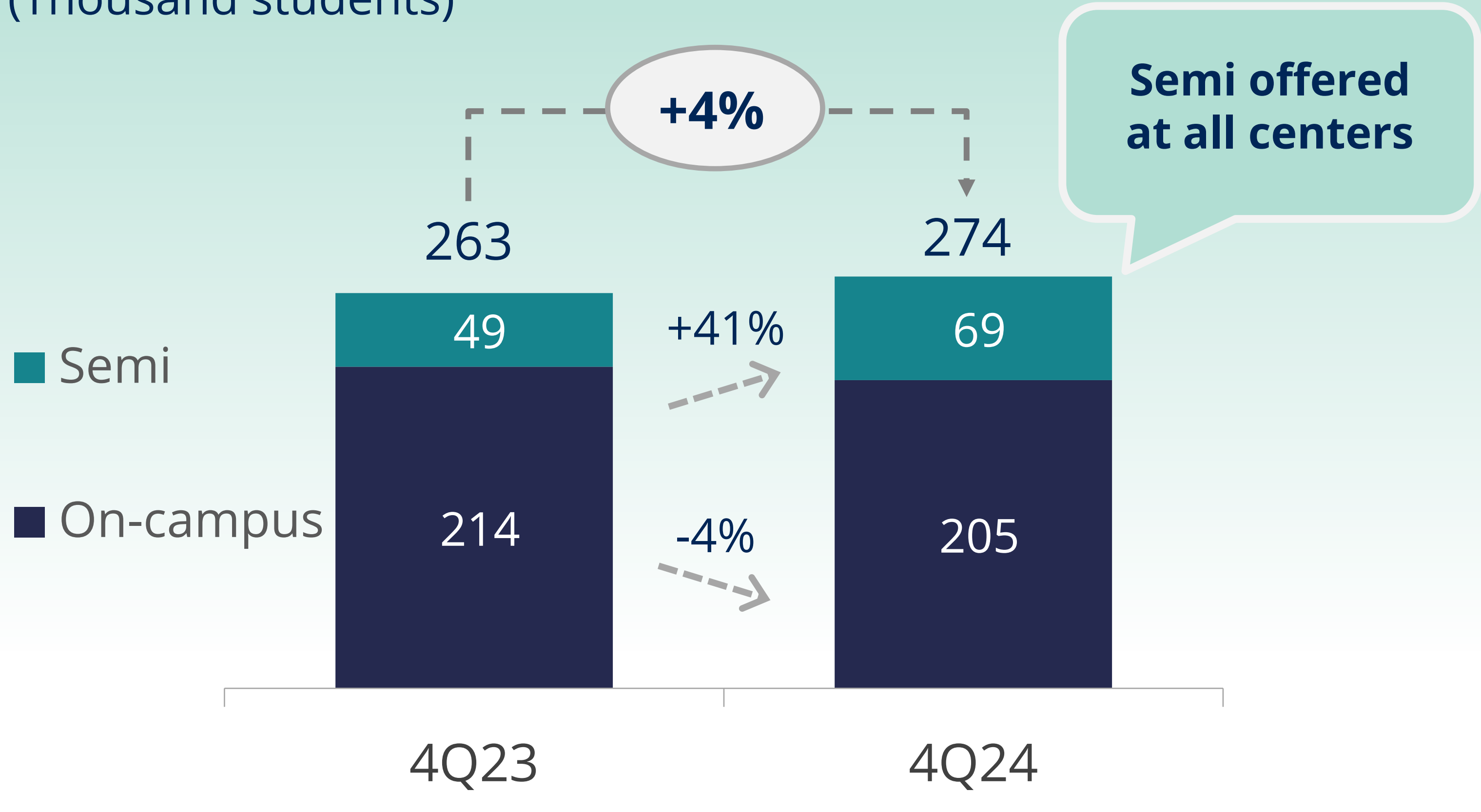
Net Revenue[1]
(R$MM)



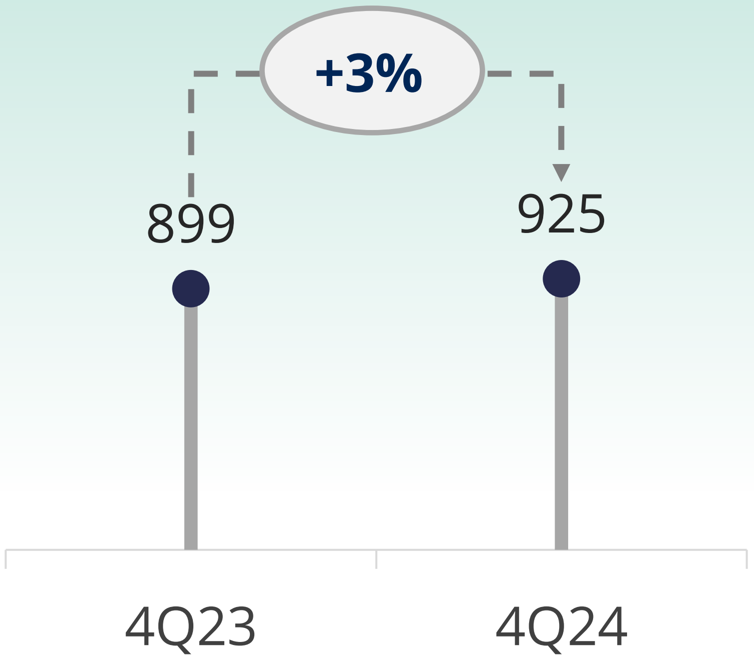
Adjusted EBITDA
(R$MM)



Total student base[1]
(Thousand students)

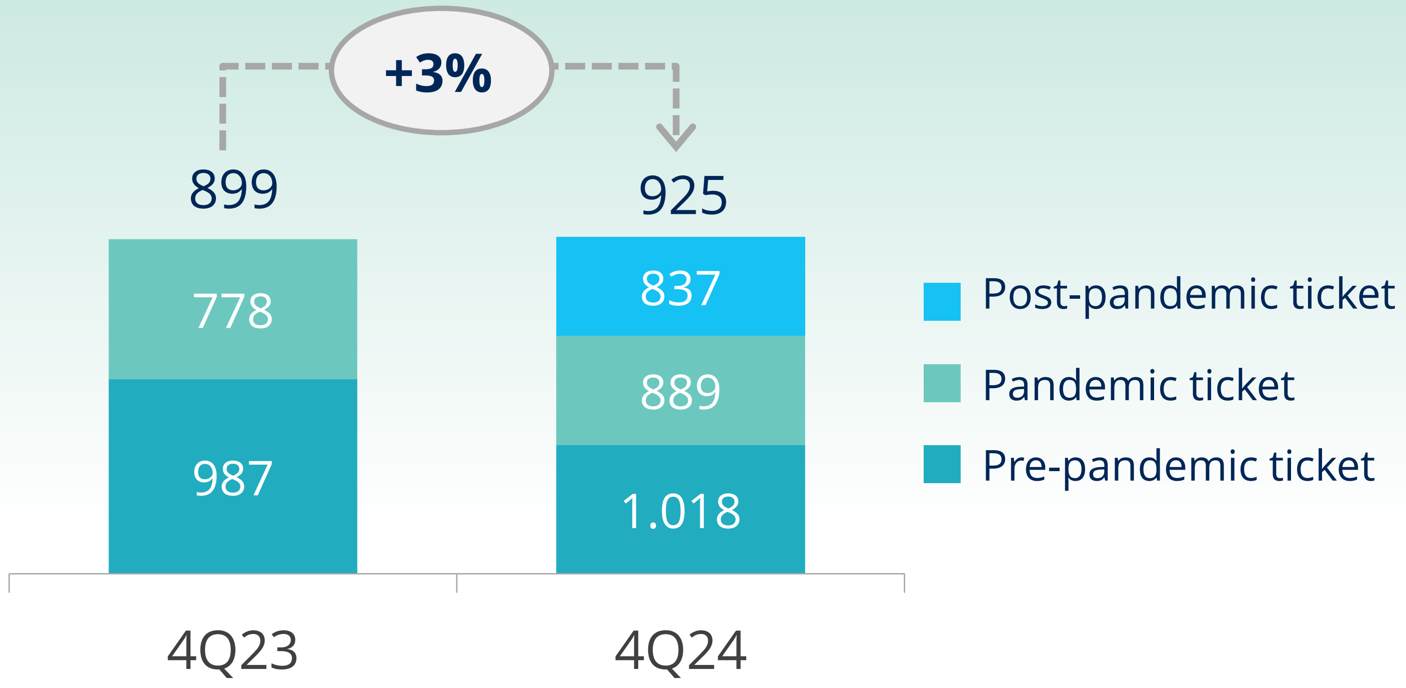


Average Ticket Out of pocket[3]
(R$/month; AT of upperclassmen +1 year; ex-semi On-campus)



Impact of intake cycles[3]
(R$/month; AT of upperclassmen)

Renewals at 82%
-0.6 p.p. vs. 4Q23



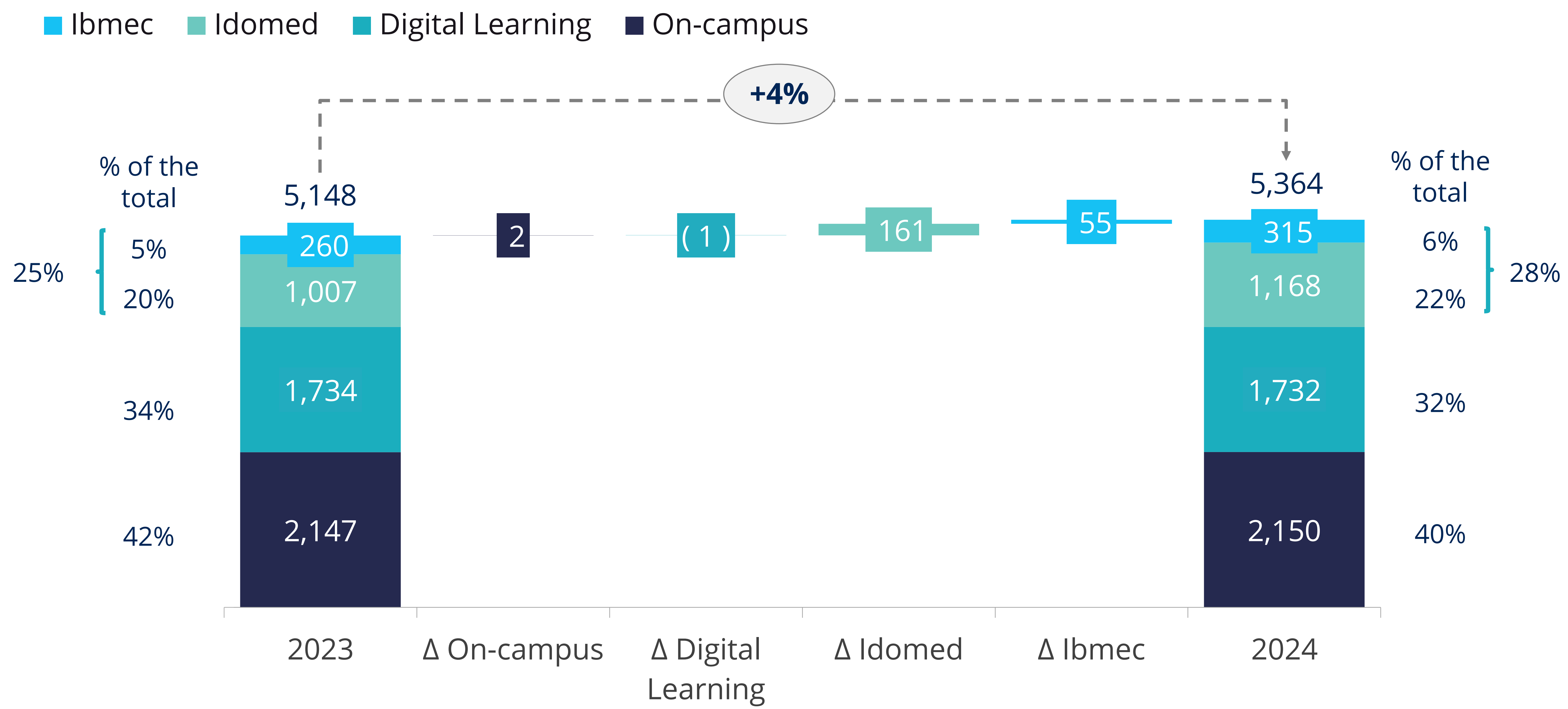
(1) Net revenue adjusted for non-recurring effects in 2024 in the amount of R$3.5 MM, referring to the exemption of tuition fees for students in Rio Grande do Sul.
(2) Considers the Newton Paiva and Edufor student base (7.0 thousand students), acquisitions completed in November and Dezember 2024, respectively.
(3) Ticket does not include ProUni and scholarship students.

Net revenue

YDUQS
4Q24

Total net revenue by business unit[1]

(R$MM)



Premium

(Idomed and Ibmec)

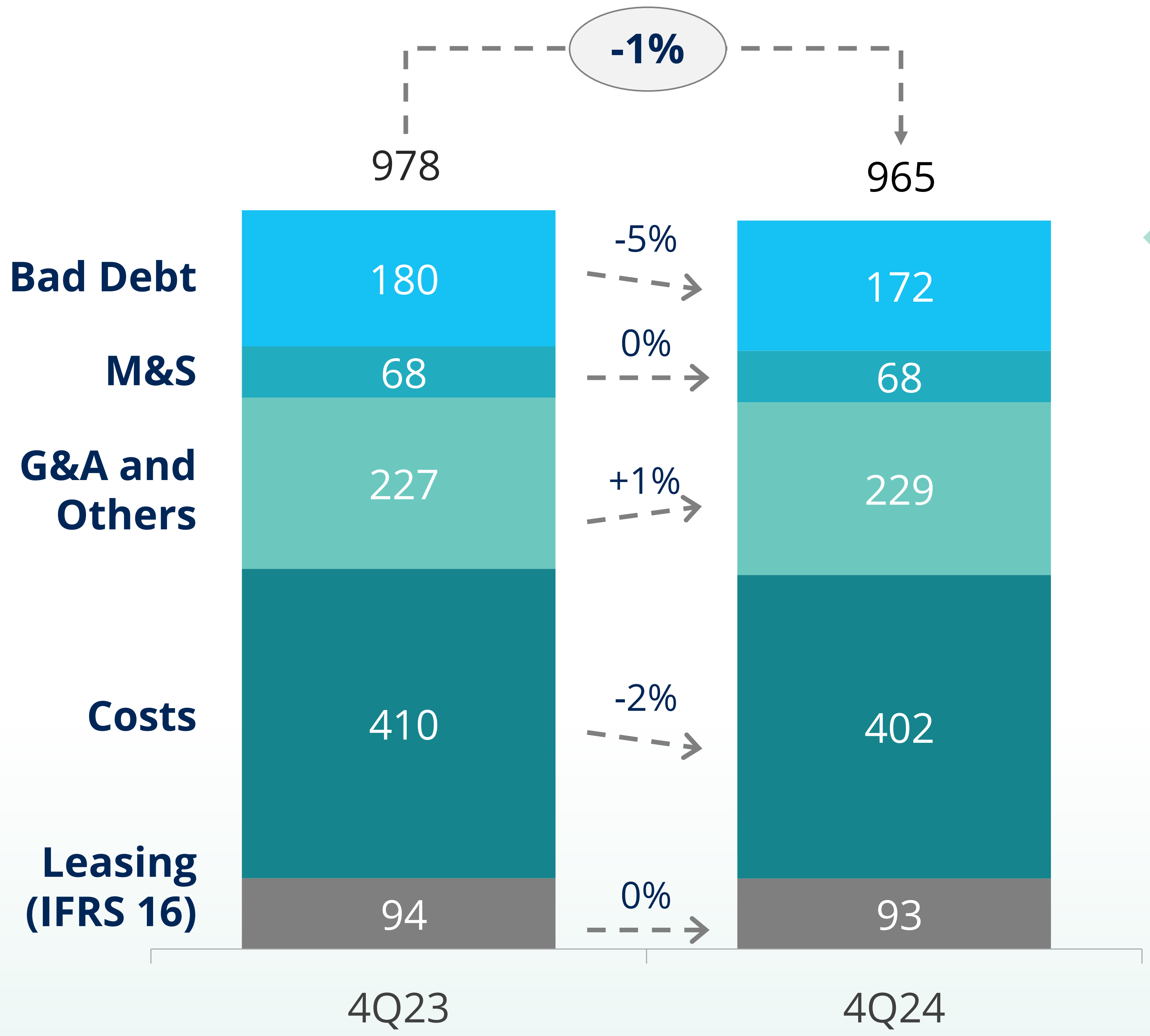
3 p.p. increase in representation in NOR vs. 2023

4Q23		4Q24
R$ 1,230	+3%	R$ 1,266

(1) Adjusted net revenue for non-recurring effects in 2024 in the amount of R$12.5 MM, referring to on month's tuition waiver for students in Rio Grande do Sul.

Costs and expenses

Cost and expenses breakdown[1]
(R$MM)



	2023		2024
	R$ 3,795	+3%	R$ 3,922

	4Q23	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
% of NOR	**80%**	**76%**	**-3.4 p.p.**	**74%**	**73%**	**-0.6 p.p.**
Bad Debt	15%	14%	**-1.1 p.p.**	12%	13%	**+0.8 p.p.**
M&S	6%	5%	**-0.1 p.p.**	7%	7%	**+0.6 p.p.**
G&A and Others	18%	18%	**-0.3 p.p.**	17%	16%	**-1.0 p.p.**
Costs	33%	32%	**-1.6 p.p.**	31%	30%	**-1.0 p.p.**
Leasing (IFRS 16)	8%	7%	**-0.2 p.p.**	7%	7%	**0.0 p.p.**

Costs
7% drop in transfer to hubs vs. 4Q23

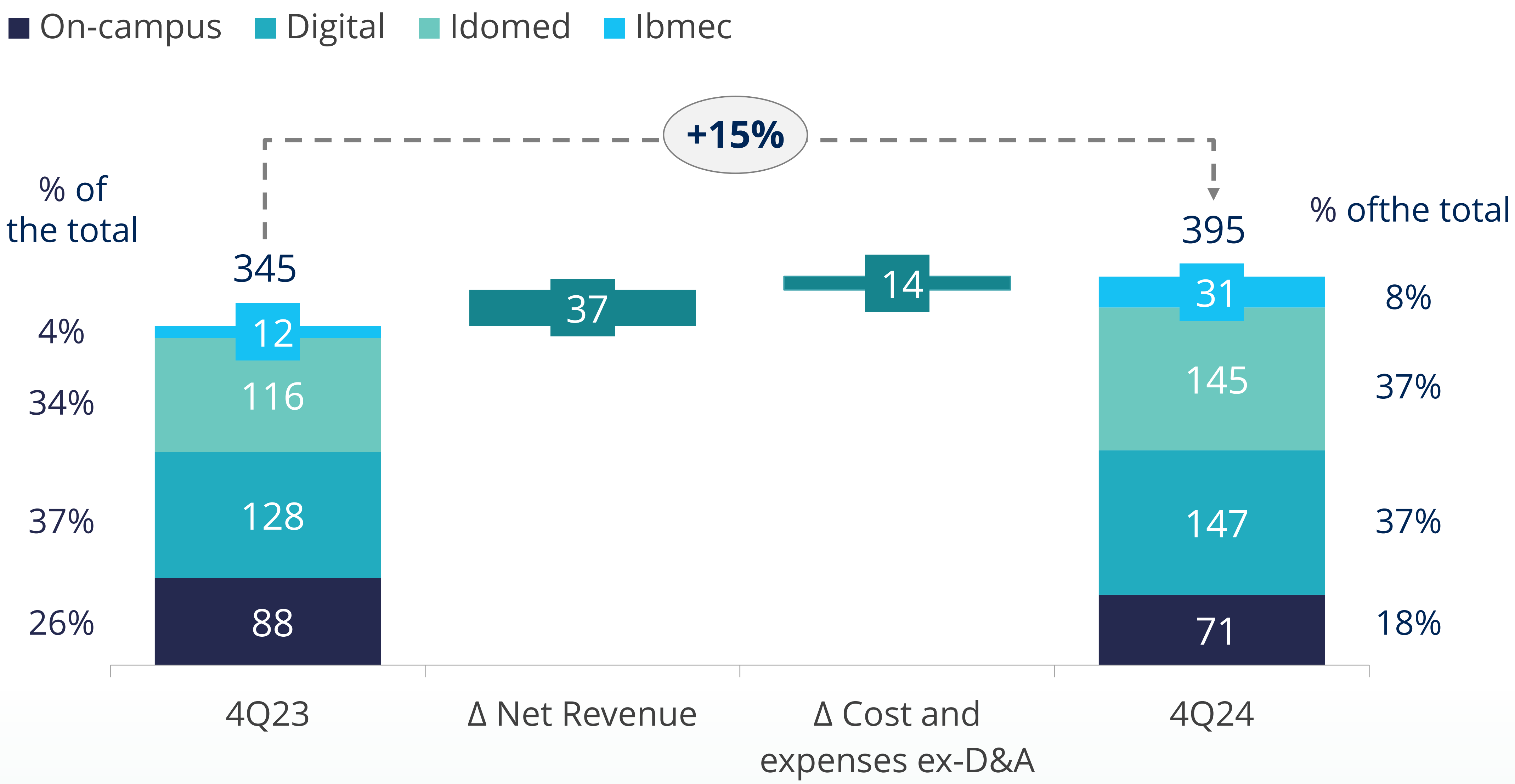
Bad Debt
Decline of 1.1 p.p. vs. 4Q23
(Digital -1.7 p.p. vs. 4Q23)

M&S
return to 2023 levels as of % of NOR.

(1) Recurring costs and expenses (IFRS 16 and ex-D&A).

EBITDA

Adjusted EBITDA breakdown
(R$MM)



Adjusted Margin(%)

	4Q23	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
Consolidated	**28%**	**31%**	**+3.2 p.p**	**33%**	**34%**	**+0.6 p.p**
Ibmec	22%	40%	**+18.3 p.p**	32%	40%	**+8.3 p.p**
Idomed	44%	49%	**+4.2 p.p**	47%	50%	**+2.9 p.p**
Digital	32%	38%	**+5.7 p.p**	40%	38%	**-2.1 p.p**
On-campus	17%	14%	**-2.9 p.p**	22%	21%	**-0.6 p.p**

Adjusted EBITDA (R$MM)

2023 R$1,714 → **+6%** → **2024** R$1,817

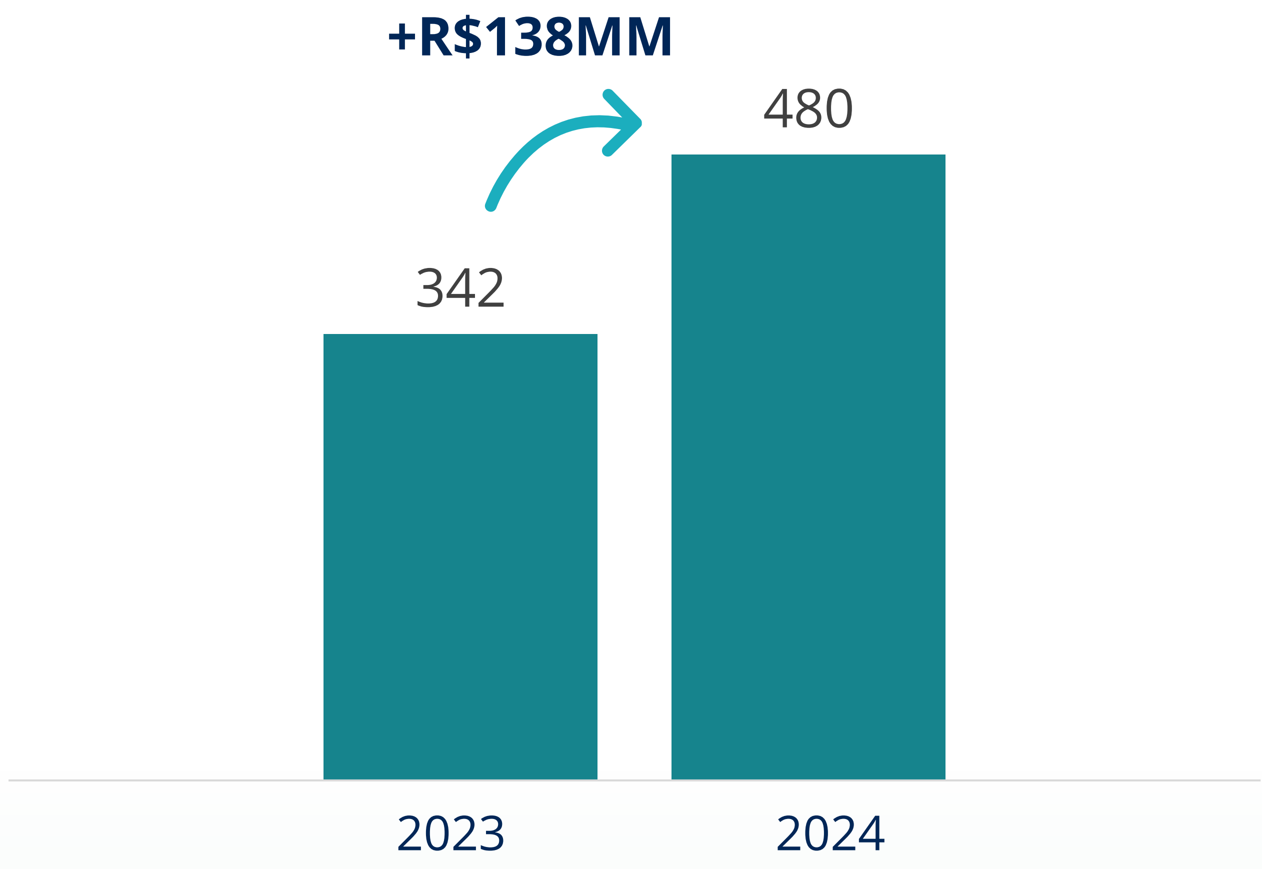
EBITDA (R$MM)

2023 R$1,590 → **+10%** → **2024** R$1,742

Adjusted Net Income[1] | Achievement of the 2024 guidance

YDUQS 4Q24

Annual Evolution
(R$MM)

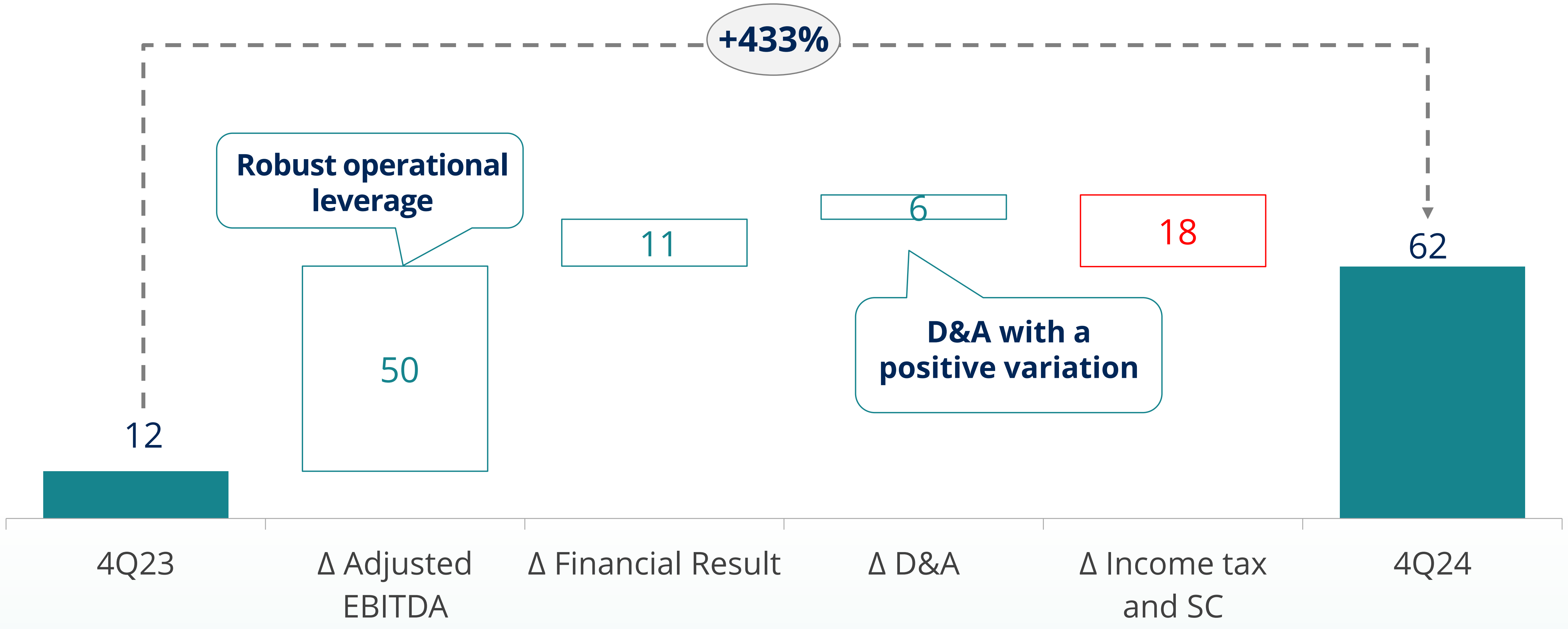


Adjusted EPS[2] R$1.18 R$1.73 +47%

Net Income (R$MM)

R$155 +121% R$341

Quarter Results breakdown
(R$MM)



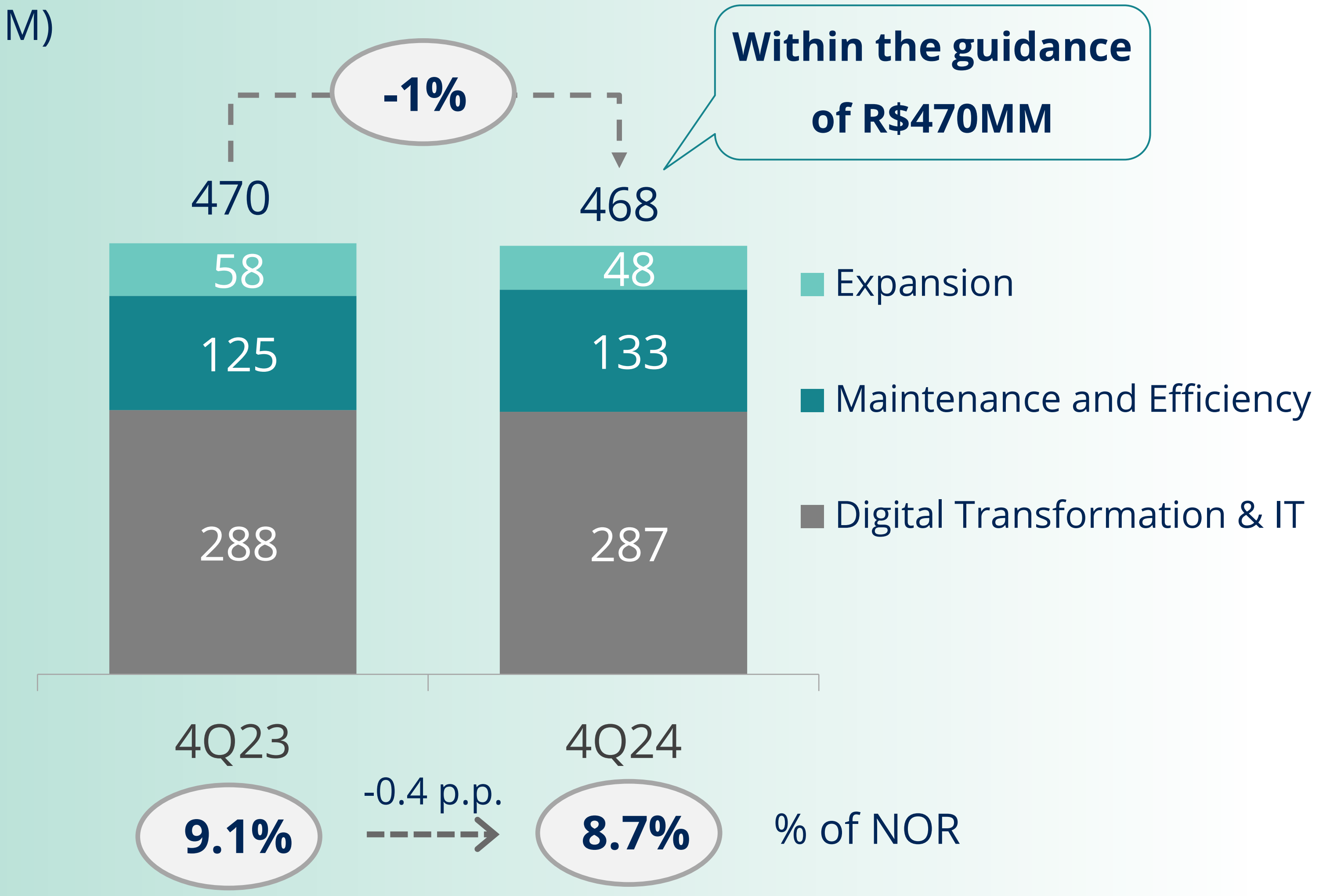
(1) Non-recurring effects that affect Net Income include: non-recurring effects that impact EBITDA and amortization of goodwill.
(2) Adjusted EPS = Adjusted net income divided by the total outstanding shares at the end of the period (291 million in Dec-23 and Dec-24: 278 million.

Cash generation | FCFE positive in 4Q, with R$362MM in the year

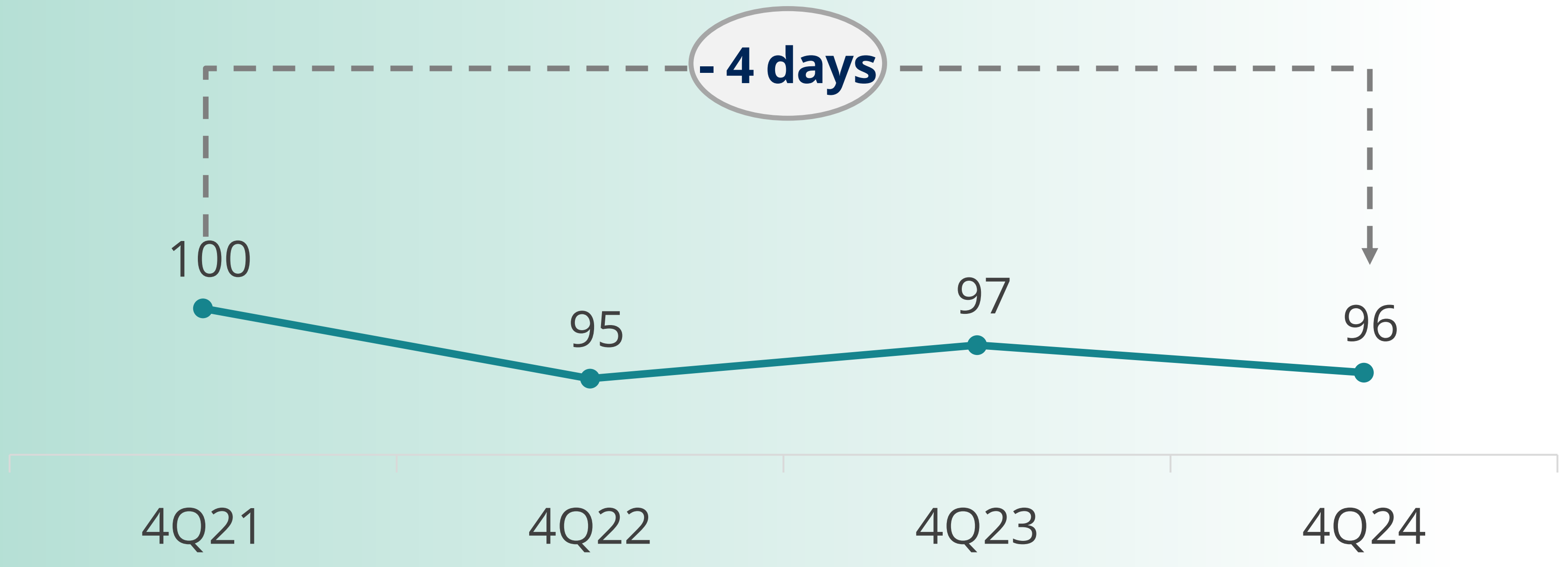
R$MM	4Q23	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
EBITDA ex IFRS 16	**133**	**268**	**101%**	**1,228**	**1,367**	**11%**
Working capital variation	(33)	63	n.a.	(89)	(68)	-24%
Receivables	13	32	151%	(195)	1	n.a.
Accounts payable	(127)	(3)	-97%	29	(33)	n.a.
Others	81	35	-57%	78	(36)	n.a.
Taxes (IT/CS)	(16)	(4)	-74%	(57)	(40)	-30%
Operating cash flow	**84**	**327**	**289%**	**1,082**	**1,260**	**16%**
Cash conversion[1]	***63%***	***122%***	***59 p.p.***	***88%***	***92%***	***4 p.p.***
Capex	(135)	(138)	2%	(470)	(468)	-1%
(=) Free cash flow	**(51)**	**189**	**n.a.**	**612**	**792**	**29%**
Financial Result	(126)	(138)	9%	(544)	(429)	-21%
(=) Free Cash Flow to Equity	**(177)**	**51**	**n.a.**	**67**	**362**	**438%**

- **FCFE** positive (R$51MM) in 4Q leading to **strong cash generation for the year (R$362MM).**
- **Improvements** in the entire **collection** process have a positive impact on **Receivables.**
- **More efficient management** of supplier contracts strongly **reduces** the impact of **Accounts Payable** vs. 4Q23.
- **Financial Result 2024:** better collection performance and lower cost of debt lead to a **positive impact of +R$115MM.**

Capex
(R$MM)



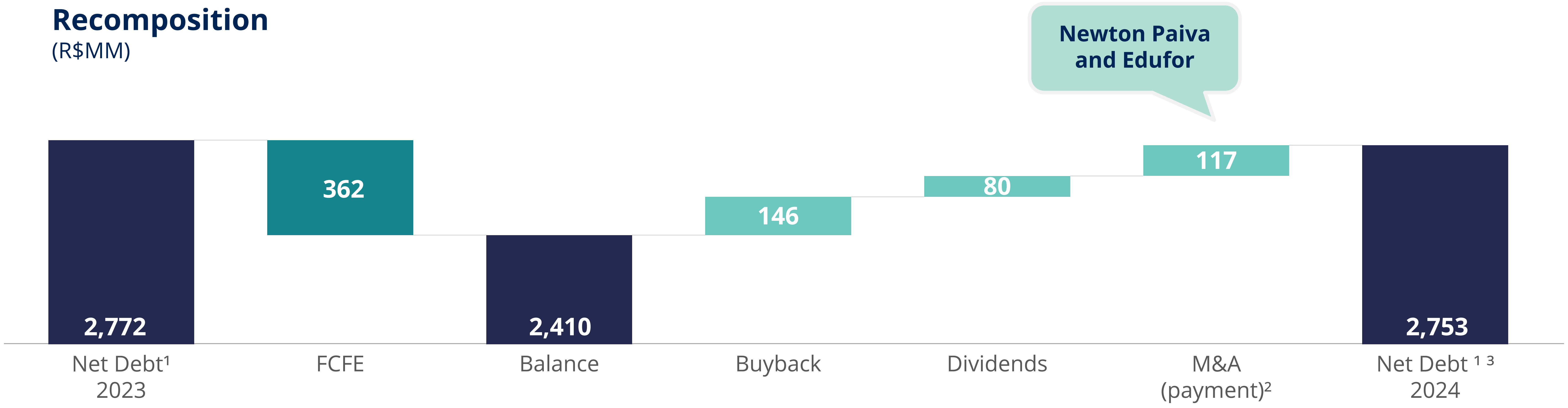
Days Sales Outstanding
(DSO) (# days)



(1) Operating cash flow/EBITDA ex-IFRS 16.

Commitment to shareholder returns | FCFE surpasses 2023 by R$295MM

YDUQS 4Q24



- **Buyback:** R$300MM program started in Sep/24 with 49% of the amount executed in 2024 (completed in Feb/25).
- **Dividends:** maintenance of the payment trajectory in all the years since the IPO.
- **M&A:** Strengthening of the portfolio with the acquisitions of **Newton Paiva (EV/EBITDA 2.2x for 2025)** and **Edufor** (about R$1.2 million/seat), with the **addition of 10,300 students**, including **118 Medicine seats in operation**.

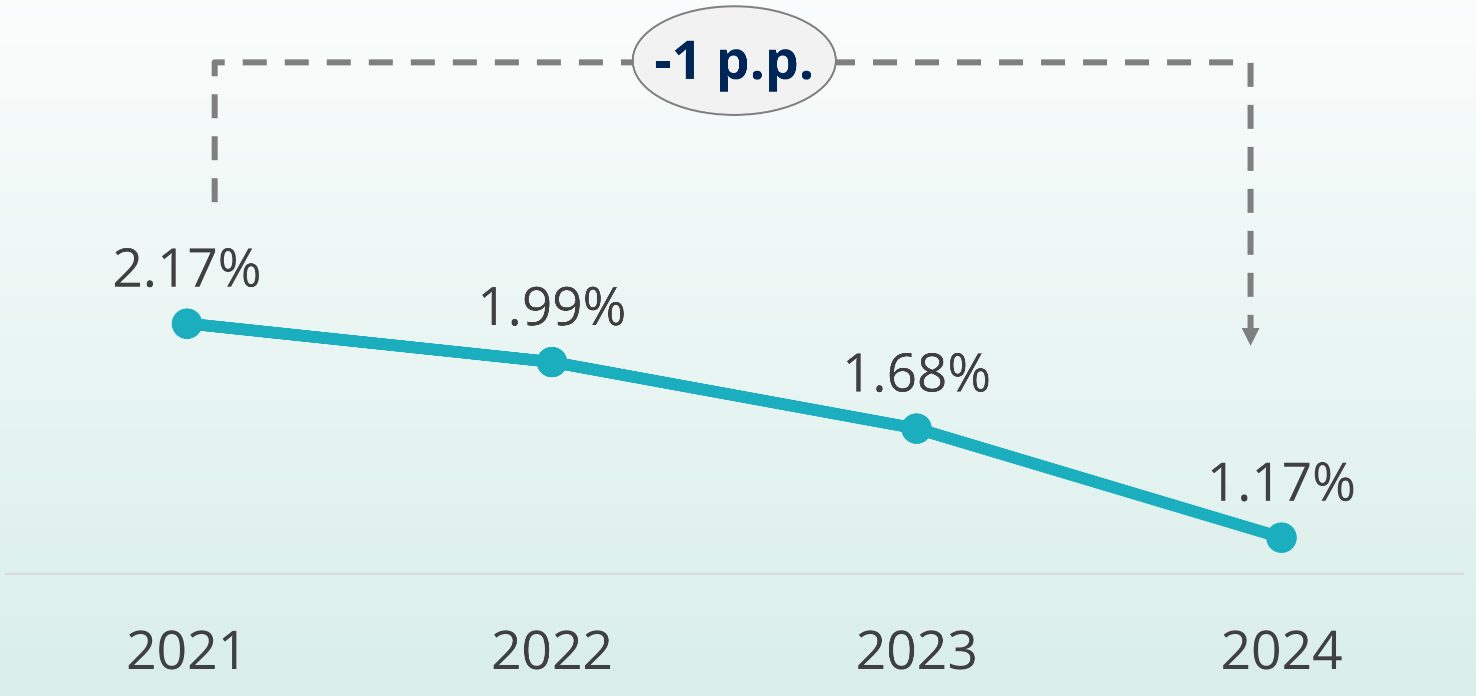
[1] Net debt excluding "Acquisition price payable" and "Lease"
[2] R$107MM refers to the payment of the first installment of Newton Paiva and Edufor. As communicated to the market on 05/28/24 and Material Fact on 12/09/24.
[3] The net debt for 2024, for comparative cash use purposes, is excluding R$37MM relating to accrued but not yet disbursed bank interest.

Debt | Deleveraging and extending the debt maturity

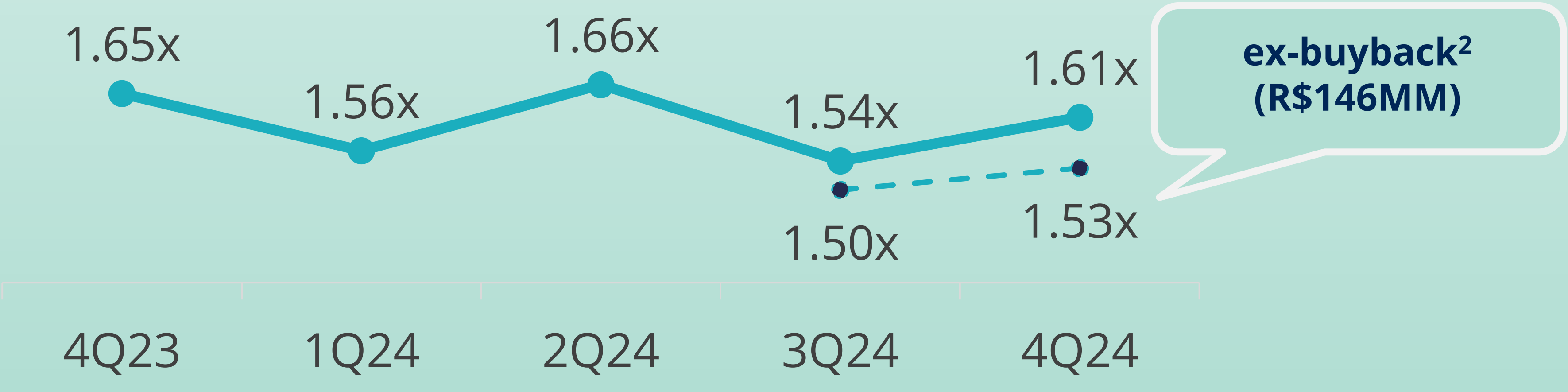
R$ 1.0 billion
Cash and cash equivalents

R$ 2.9 billion
Net Debt ex-IFRS 16

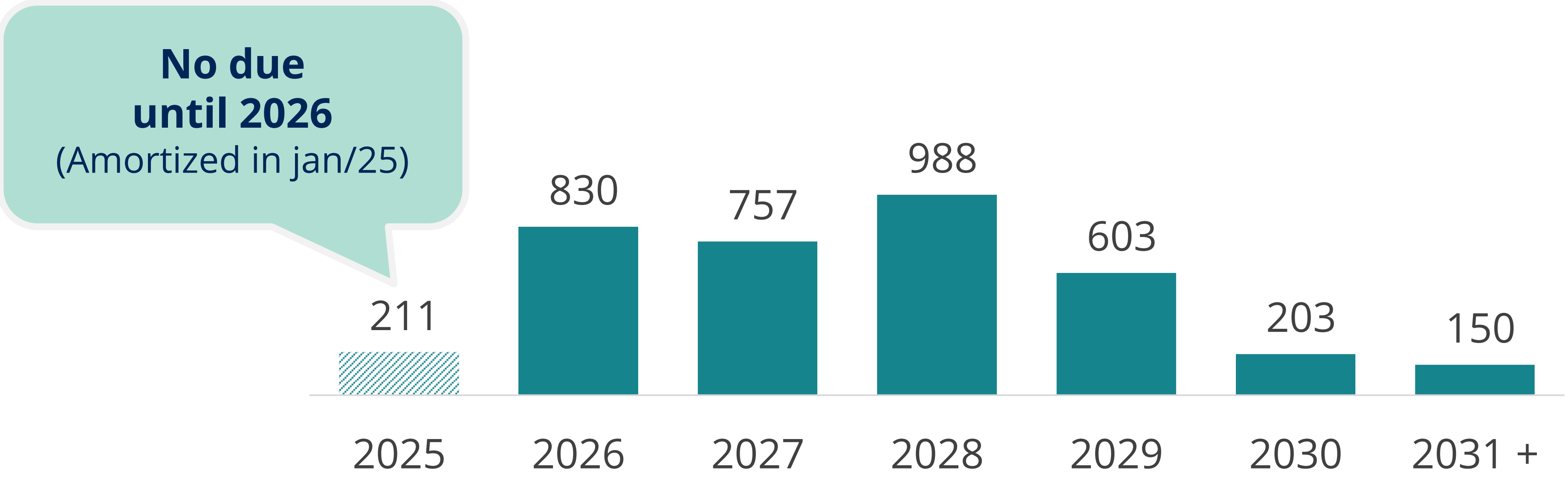
Debt Spread
(CDI +)



Leverage²



Amortization schedule
(R$MM; principal only)



	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031 +
% of total	**6%**	**22%**	**20%**	**26%**	**16%**	**5%**	**4%**

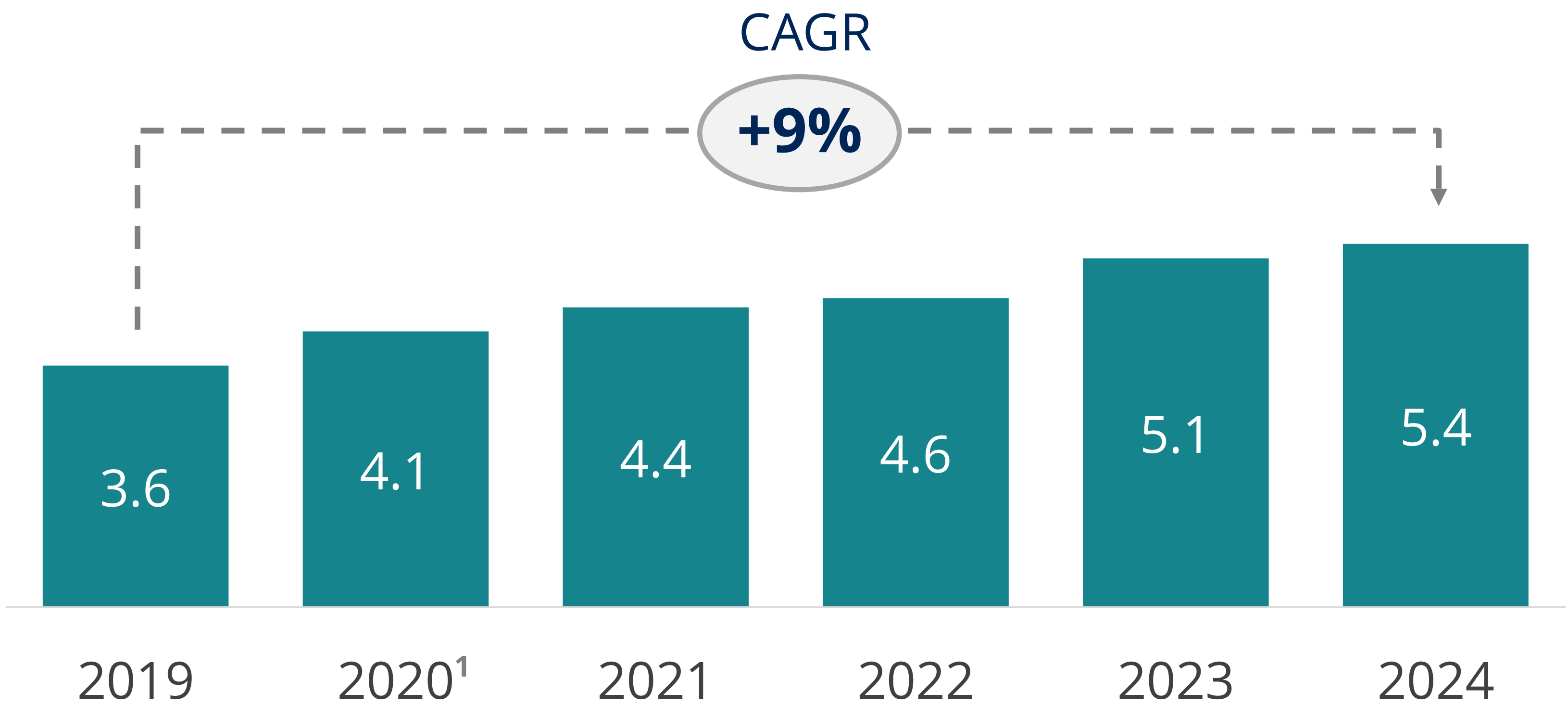
- 2025 maturities **fully addressed.**
- **Average debt maturity:** lengthening vs. 4Q23, from 2.4 to 3.1 years.
- **Spread:** -0.51 p.p. vs. 4Q23 and -0.08 p.p. vs. 3Q24.
- **Deleveraging** even with **strong buyback program** and **M&A.**

(1) Considers the end of the period.
(2) Net debt ex-IFRS 16 / adjusted EBITDA (last 12 months, considering IFRS 16). Buyback: R$81MM in 3Q24 and R$65MM in 4Q24.

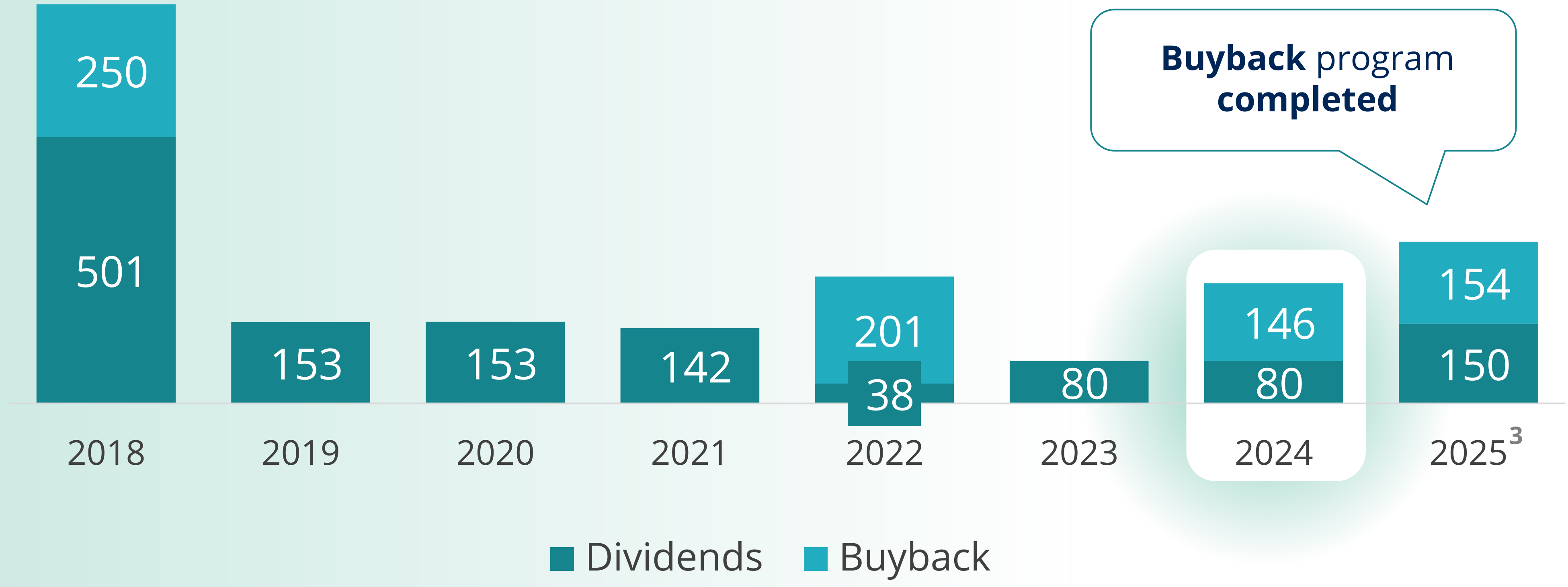
History of growth, margin and dividend payments

YDUQS
4Q24

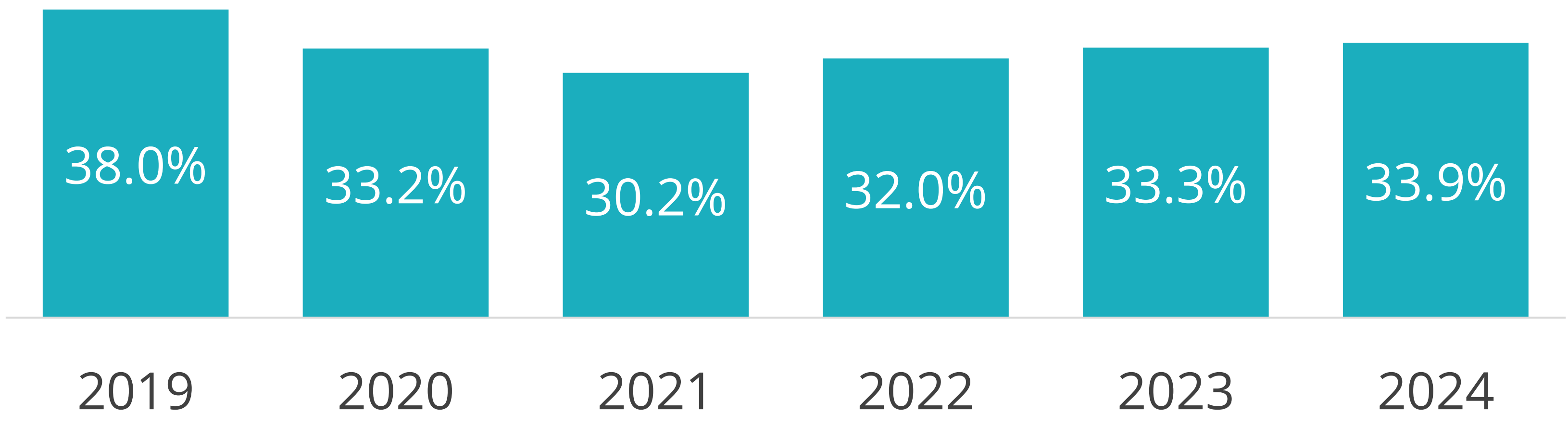
Net Revenue
(R$ billion)



Dividends and Shares Buyback[2] - Focus on shareholder returns
(R$MM)



Adjusted EBITDA Margin
(%)



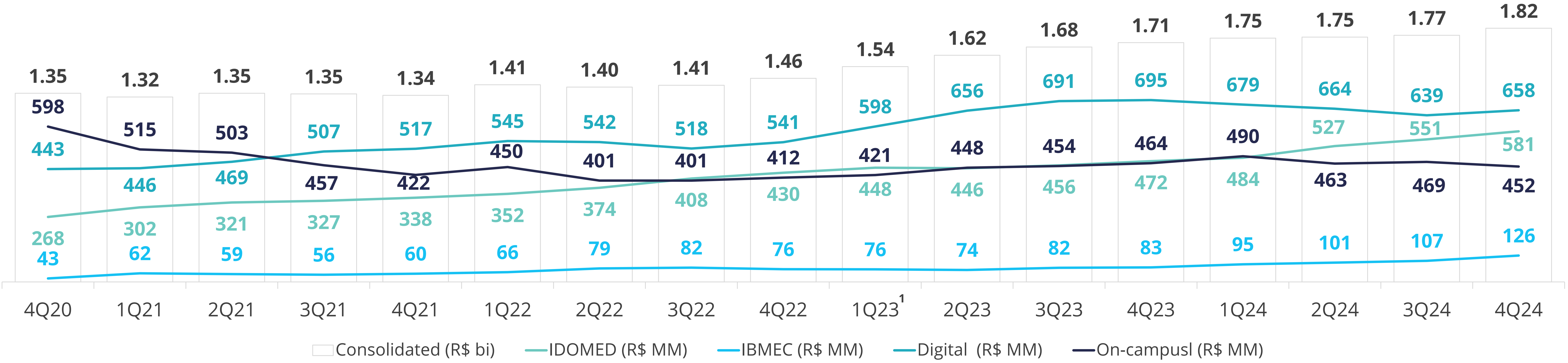
Dividend payments
in all years
since the IPO in 2007

(1) Net revenue adjusted for the effects of laws and court injunctions relating to Covid-19.
(2) Dividends and shares buyback in the cash view.
(3) Considers buyback up to February, 25 and the amount proposed for dividends to be approved at the Annual General Meeting in April, 25.

Solid portfolio leading to positive results

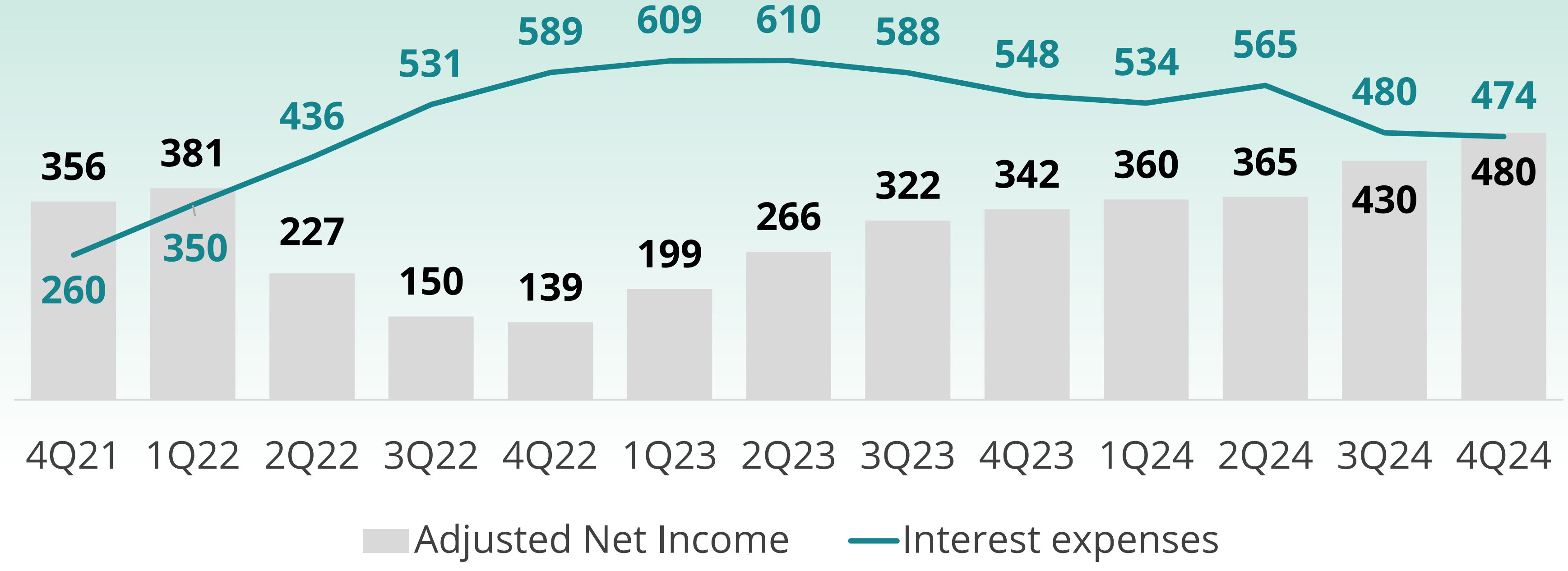
YDUQS
4Q24

LTM Adjusted EBITDA



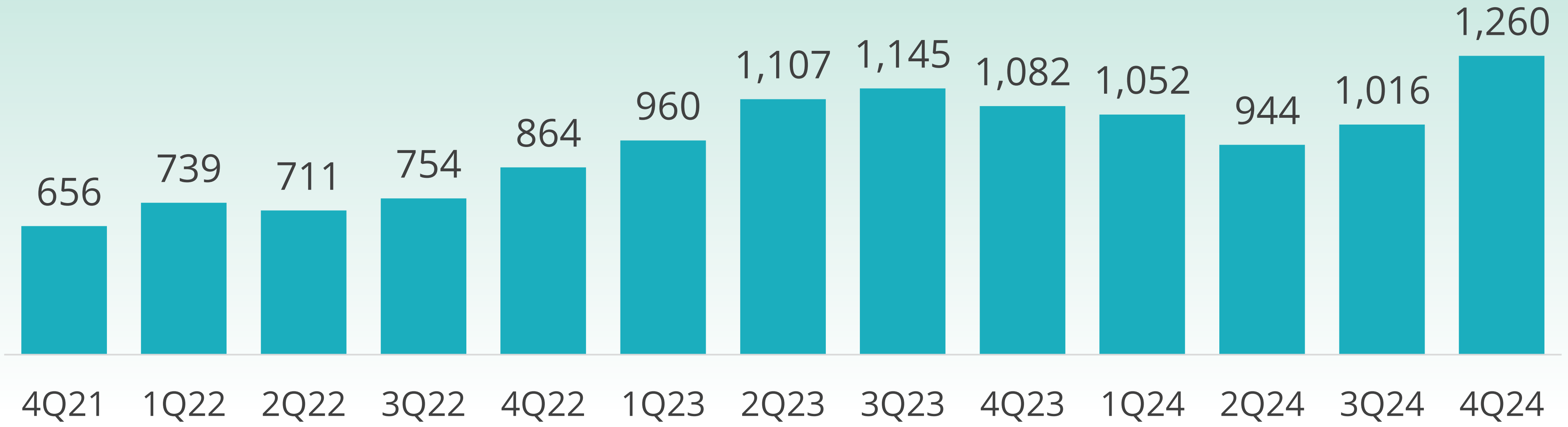
LTM Adjusted Net Income and Interest Expenses[2]

(R$MM)



LTM Operating Cash Flow

(R$MM)



(1) Disregarding the effect of the FG-Fies mismatch on revenue between the Premium and On-Campus segments.
(2) Interest and charges, interest on swap loans and private financing expenses.

ESG I 4Q24: CONSOLIDATION OF YDUQS' ESG AGENDA

Cláudia Romano, Vice President ESG and Institutional Relations receives the Exame Award In People Management in 2024 on behalf of YDUQS.

Highlighting ESG Performance

- **AA rating on MSCI for the second consecutive year:** only national company in the sector to reach this score
- **First education company to be included in the ESG Integrity Yearbook 2024.**
- **ISS Rating Prime status,**
- **Inclusion in three new ESG indices:**
  - Teva – Women in leadership
  - S&P/B3
  - IGCX
- **ISS, S&P and FTSE ratings upgrade.**
- **Awarded WOB (*Women on Board*).**
- **EXAME Award for People Management 2024,** a stand out as one of the best places to work in Brazil.

Commitment to people

- **More than 2 million people impacted** by community services and social projects in educational and partner units by 2024, **surpassing the number of services by more than 50% in 2023.**

Rede de Valor

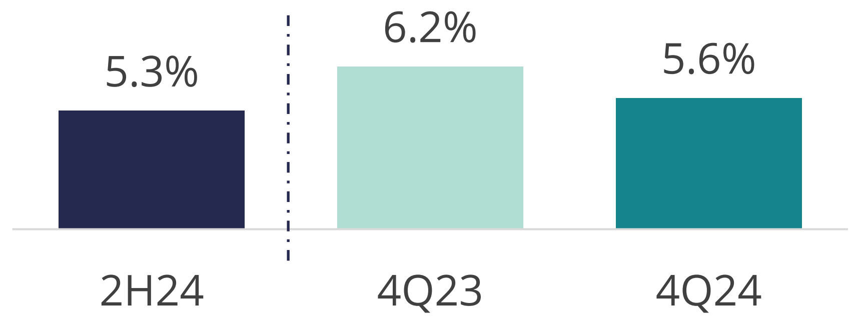
49 doctors trained and 276 scholarship holders benefited since the beginning of the program, which is aimed at the medical training of young people who are economically disadvantaged.

Meeting Guidance 2024

Our vision for Q4 | Our delivery in Q4

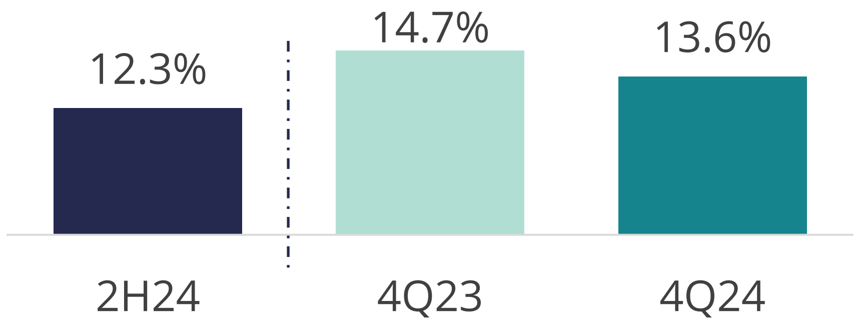
Transfer to hubs (% of NOR)

Maintains the trend of reduction compared to the previous year.



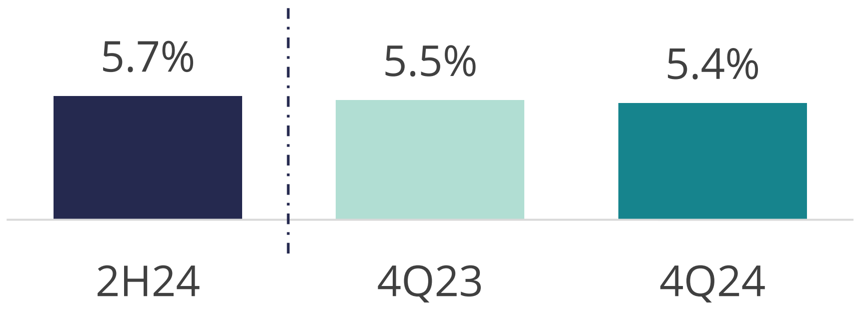
Bad Debt (% of NOR)

Q4 intensifies the positive trend of the Bad Debt, moving the semester index closer to that recorded in 2H23



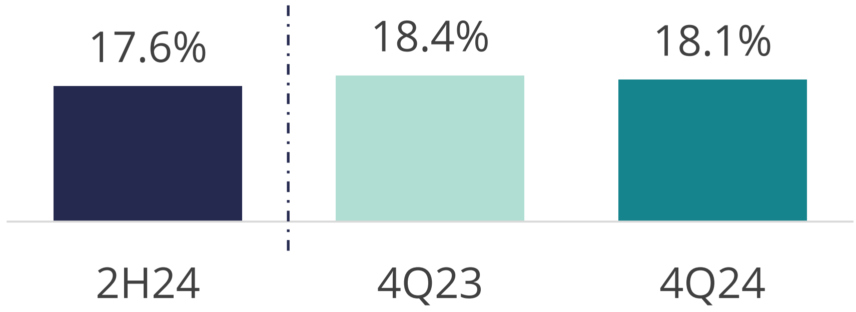
M&S (% of NOR)

Follows the Company's strategy, returning to 2023 levels.



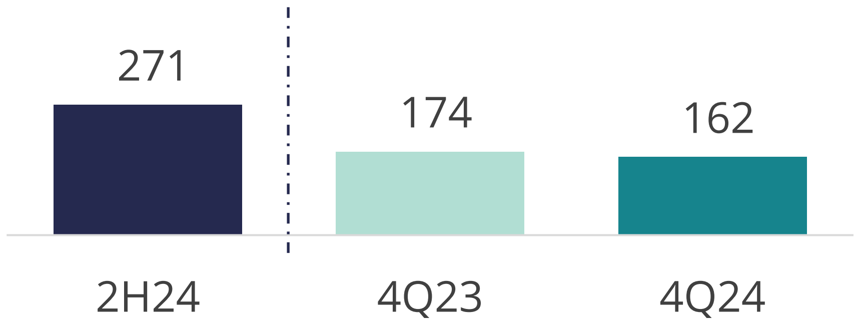
G&A (% of NOR)

Q4 continues to deliver the benefits from our efficiency program, with another quarter operating below the previous year

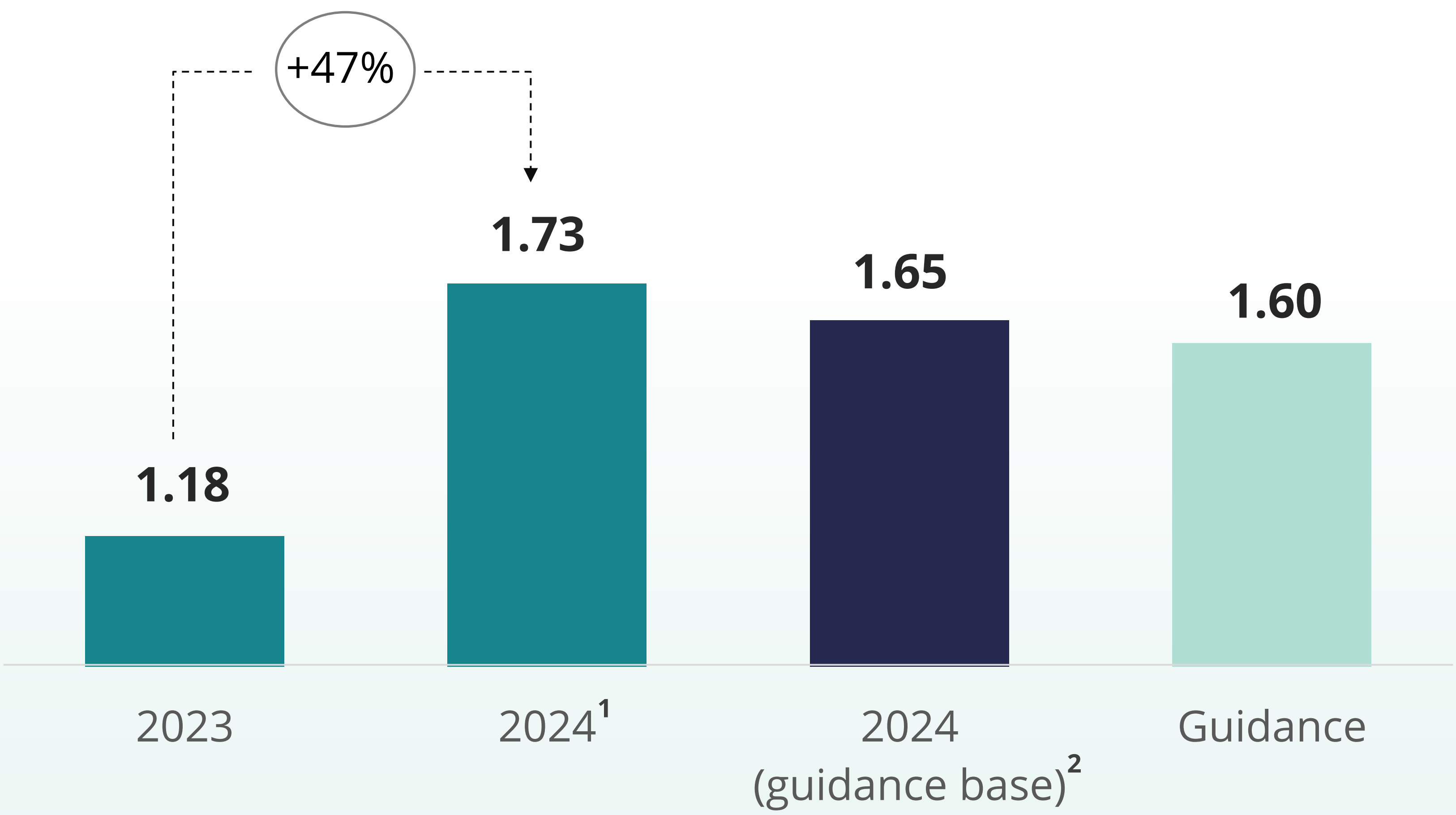


Financial results (R$MM)

Reduction in the debt spread continues to generate gains in Q4, despite the diminishing positive impact of CDI.



Net income per share (R$)



Buyback Program:

- **30.48 million** of equivalent repurchased shares, to **R$300MM**
- **35MM³** of shares canceled, **of which 15MM in Mar/25**, with a final balance of **262MM** outstanding.

(1) Adjusted Net Income and shares outstanding as of Dec/24 (278MM).
(2) Considers the total number of shares outstanding as of May/24 (291MM: basis of guidance disclosed).
(3) In Nov/24, the company had already canceled 20 million shares.

Key messages 4Q24 & 2024

EBITDA +10% vs. 2023

+59% vs. 4Q23

Adjusted EBITDA margin +0.6 p.p. vs. 2023

+3.2 p.p. vs. 4Q23

Net Income +121% vs. 2023

+R$134MM vs. 4Q23

Meeting EPS guidance

R$1.73/share in 2024 (+47% vs. 2023)

Cost of debt in CDI + 1.17%

-0.51 p.p. vs. 4Q23

Free Cash Flow to Equity R$362MM

+R$295MM vs. 2023

+474 new Medicine seats in 2024

Totaling 2,060 annual seats in 2024

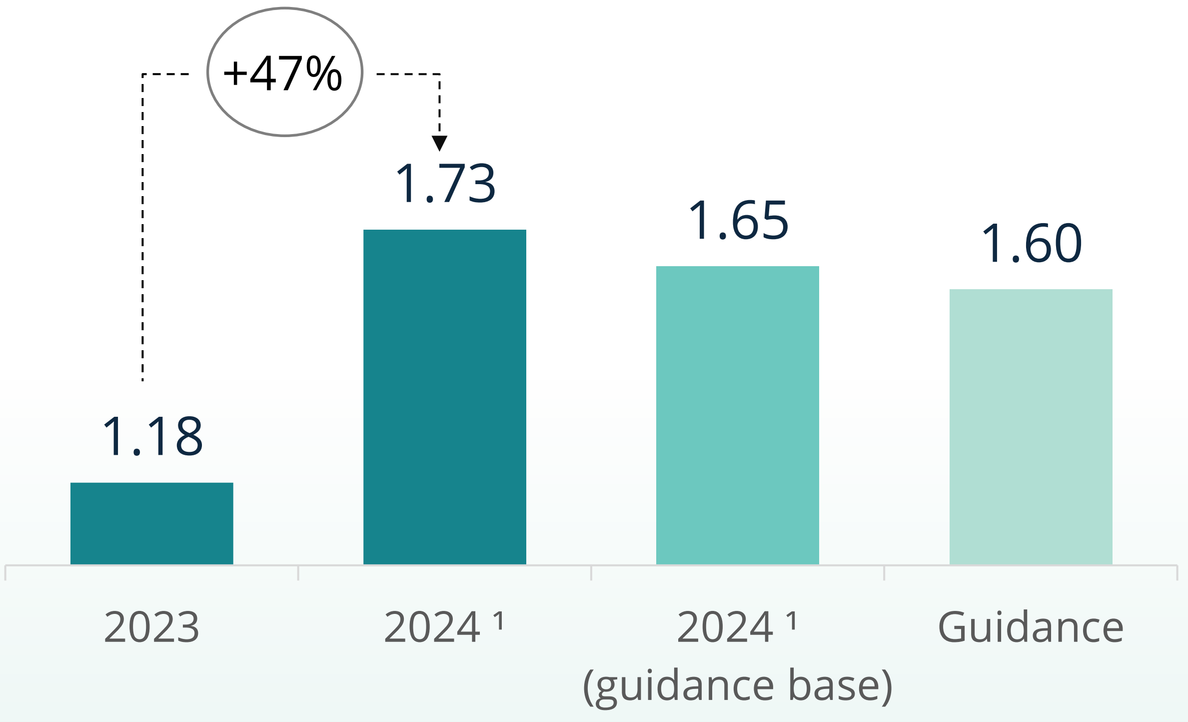
Acquisitions of Newton Paiva and Edufor

Addition of +10,000 students in the base

Final considerations

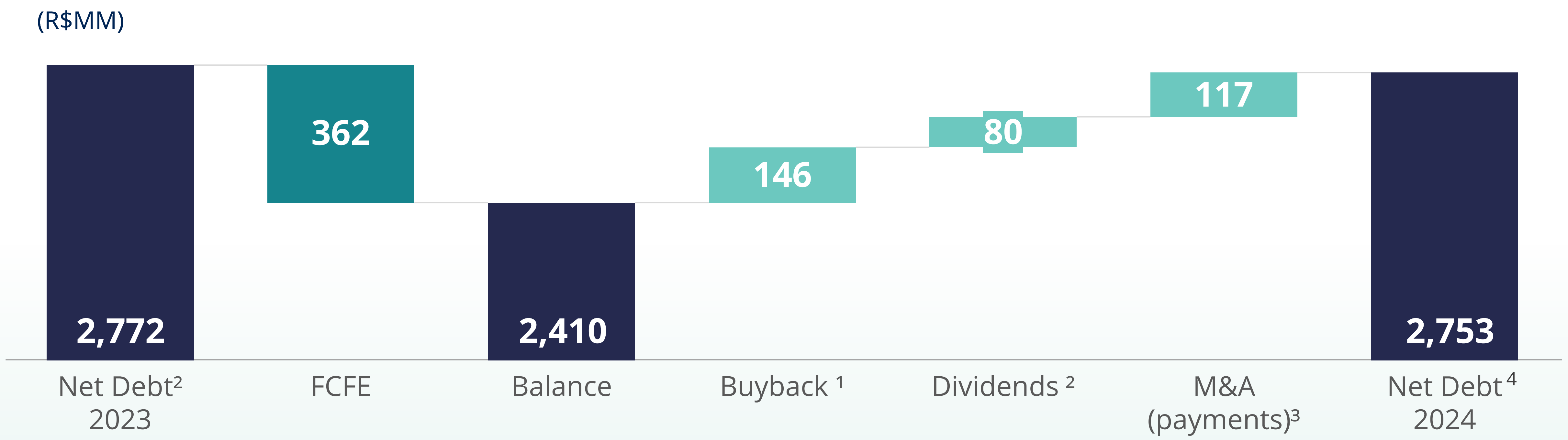
We delivered the annual guidance and registered **strong cash generation,** which allowed us to carry out a robust buyback program (R$300MM), make important opportunistic acquisitions, pay dividends, and still reduce leverage.

Net income per share(R$)



Strong cash generation

Capital Allocation



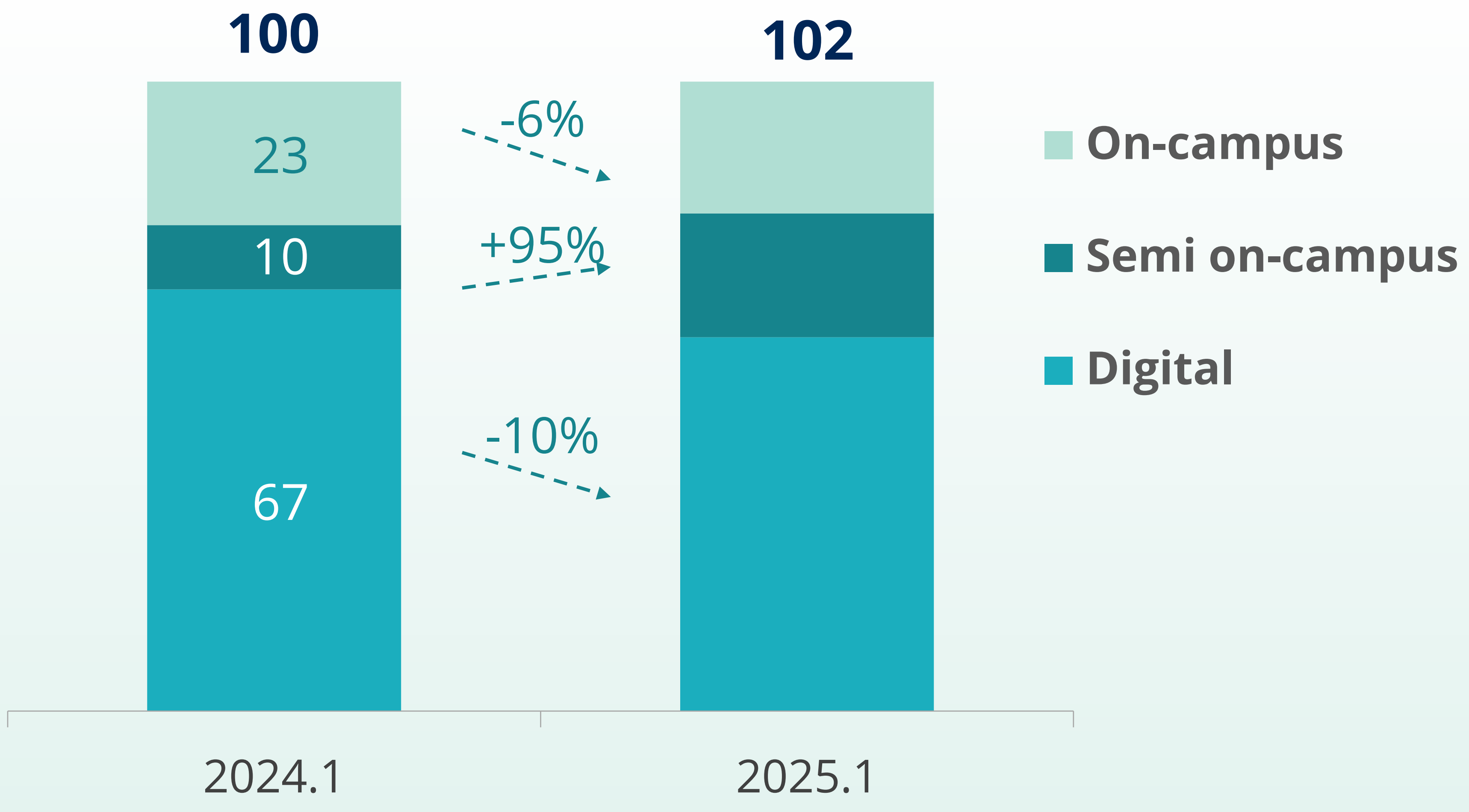
We entered 2025 with positive prospects for **growth** in Semi On-campus, Medicine and IBMEC, a **leaner cost structure**, a new level of **cash conversion** and the same solid **Capital Allocation** strategy disclosed at YDUQS Day.

[1] Adjusted Net Income and shares outstanding as of Dec/24 (278MM). | EPS of R$1.65 Considers total shares outstanding as of May/24 (291MM: basis of guidance disclosed).
[2] Net debt excluding "Acquisition price payable" and "Lease"
[3] R$107MM refers to the payment of the first installment of Newton Paiva and Edufor. As communicated to the market on 05/28/24 and Material Fact on 12/09/24.
[4] The net debt for 2024, for comparative cash use purposes, is excluding R$37MM relating to accrued but not yet disbursed bank interest.

25.1 Intake preview | Remarkable expansion of Semi on-campus courses

YDUQS 4Q24

Intake cycle in 03/13
Number of students (base 100)



- **83% of intake cycle** already completed.
- **Total intake is up 2%** over the same period in 2024.
- **Semi on-campus expansion share,** following the offer of the modality in the hubs in 2S24.
- **Semi on-campus** with **higher ticket** compared to Digital Learning.

Note: Considers intake up to 03/13/2025 ,compared to the same period in 2024. I It does not take into account the intake cycles of the Premium segment

YDUQS

IR Contact
ri@yduqs.com.br
www.yduqs.com.br