YDUQS

Fusão entre YDUQS e Afya

Novembro 2026

Aviso Legal

Esta apresentação foi elaborada no âmbito da combinação de negócios (a "Operação") envolvendo a YDUQS Participações S.A. ("YDUQS") e a Afya Limited ("Afya"), podendo conter declarações e informações que expressam expectativas, premissas e projeções sobre eventos ou resultados futuros. Tais informações abrangem perspectivas para os negócios combinados, resultados operacionais e financeiros, bem como declarações relativas às perspectivas de crescimento de ambas as companhias e da entidade combinada resultante da Operação. As informações da Companhia Combinada consideram as métricas do 2T26 de ambas as companhias, conforme disponíveis em suas informações financeiras.

Essas declarações e informações não constituem garantia de desempenho futuro e estão sujeitas a riscos, incertezas e fatores relacionados às operações e ao ambiente de negócios das companhias. Dependem substancialmente de fatores externos (tais como condições de mercado, o desempenho da economia brasileira, variáveis macroeconômicas, o setor de atuação das empresas e os mercados internacionais), estando todos sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Embora a YDUQS entenda que as informações aqui contidas sejam razoáveis e fundamentadas nos dados atualmente disponíveis, adverte os investidores de que tais declarações envolvem riscos, visto que se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não se concretizar. Esta apresentação não foi objeto de revisão ou auditoria pelos auditores independentes.

A consumação da Transação está sujeita ao cumprimento de condições precedentes, incluindo a obtenção das aprovações societárias e concorrenciais aplicáveis, não havendo garantia de que a Transação será de fato concluída ou de que será realizada nos termos aqui apresentados. Todos os documentos necessários para a aprovação da Transação, incluindo as demonstrações financeiras pro forma, serão disponibilizados tempestivamente.

Esta apresentação possui caráter exclusivamente informativo e não configura uma oferta de venda, solicitação de voto ou solicitação de oferta de compra de quaisquer valores mobiliários, seja nos Estados Unidos ou em qualquer outra jurisdição. As ações ordinárias da Yduqs poderão ser emitidas unicamente a acionistas da Afya que sejam compradores institucionais qualificados, investidores institucionais credenciados, pessoas não residentes ou domiciliadas nos EUA, ou ainda a investidores para os quais a oferta possa ser realizada sob amparo de isenção de registro nos termos do *U.S. Securities Act.* Esta apresentação não deve ser interpretada como recomendação de investimento, não substituindo a análise detalhada dos documentos definitivos da Transação, bem como das informações periódicas e eventuais divulgações públicas realizadas pelas companhias em conformidade com as normas regulatórias aplicáveis.



Combinação do portfólio nacional de qualidade da YDUQS com a plataforma líder em educação médica da Afya cria a referência em educação no Brasil

YDUQS



Maior Plataforma de Ensino Superior do Brasil, com Alcance Nacional[1]

R$9,4 bi de receita, 176 campi em todos os 26 estados, ~5,9 mil vagas de medicina e acesso a mais de 200 mil médicos

Exposição Premium com Claras Avenidas de Crescimento

Mix premium da receita de 32% para 55%, crescimento de ~45% a.a. no semipresencial e *upside* com Ibmec, especialização médica e educação continuada

Sinergias Relevantes e Histórico Comprovado de Execução

~R$2,0 – 2,2 bi de VPL de sinergias, líquido do Pilar 2, com ~80% capturados em até três anos, sustentado por um histórico de 28 aquisições desde 2020

Prêmio Imediato e Dividendos Antes do Fechamento[2]

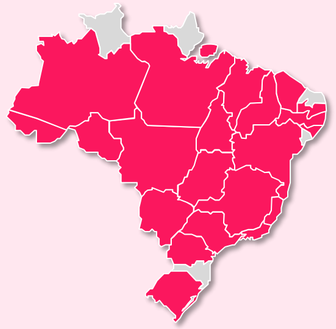
Prêmio de 45% sobre o VWAP e ~R$750MM em dividendos até o fechamento, além de potencial ADTV de ~R$100MM

Acionista de Referência e Liderança de Ambas as Empresas

Bertelsmann como acionista de referência comprometido no longo prazo, complementado pela liderança da Afya e da YDUQS e pela governança do Novo Mercado

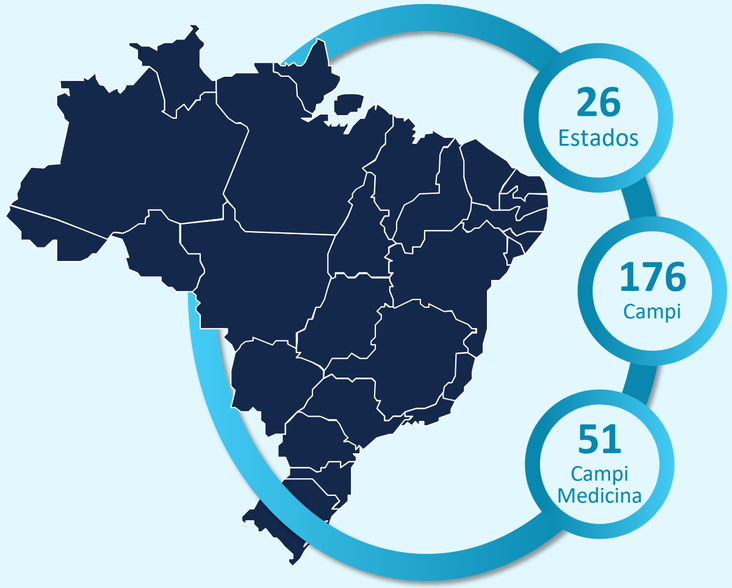
[1] Com base nas métricas do 2T26 | [2] *Dividend yield* ilustrativo calculado com base no total de dividendos permitidos para a YDUQS entre a assinatura e o fechamento (R$ 750MM) e no preço e valor de mercado da YDUQS em 21-ago-2026, a data não afetada

Visão Geral da Empresa Combinada: Marcas Educacionais Premium com Escala Nacional[1]

	YDUQS	Afya
Presença Geográfica		
Nº de Estados	25	21
Nº de Campi	113	63[2]
Nº de Campi de Medicina	19	32
Marcas	Estácio, IDOMED Instituto de Educação Médica, ibmec, UNI TOLEDO wyden, FACIMP wyden, MARTHA FALCÃO wyden, UNIFACID wyden, Proenem, FACI wyden, UNIFAVIP wyden, Prouniversitário, UNIFANOR wyden, UNIRUY wyden, HARDWORK MEDICINA, UNI METRO CAMP wyden, Promedicina, UNIFBV wyden, DAMÁSIO, Qconcursos, Qexámenes, + Outras	Afya Faculdade de Ciências Médicas, Afya Educação Médica, Afya WHITEBOOK, Afya iCLINIC, Afya PAPERS, Afya Universidade UNIGRANRIO, Afya Centro Universitário, Afya Faculdades, MEDCEL, clique farma, MEDICAL HARBOUR, glic

YDUQS Afya

Ampla plataforma nacional de educação premium do Brasil, com 176 campi em todos os 26 estados



Portfólio complementar de marcas premium** abrangendo **o ensino superior** e **toda a jornada da carreira médica

[1] Com base nas métricas do 2T26 | [2] Considera os campi de graduação e educação continuada da Afya conforme reportado no 1S26

Referência Nacional no Ensino Superior, com Escala e Solidez Financeira

Líder de Mercado	YDUQS	Afya	YDUQS + Afya	Empresa 1	Empresa 2	Empresa 3	Empresa 4	Empresa 5
Alunos – Total Graduação 2T26 (mil)	831	94	**926**	*348*	*524*	*195*	*1.155*	*970*
Vagas Anuais de Medicina 2T26 (#)	2.120	3.768	**5.888**	*1.892*	*1.275*	*1.001*	*653*	*348*
Receita Líquida Total 2T26 LTM (R$MM)	5.557	3.826	**9.384**	*4.149*	*2.926*	*2.293*	*7.831*	*2.348*
EBITDA Ajustado pós-IFRS 16 2T26 LTM (R$MM)	1.871	1.705	**3.576**	*1.543*	*870*	*743*	*2.461*	*930*
Fluxo de Caixa Livre para o Acionista 2T26 LTM (R$MM)	438	760	**1.198**	*161*	*329*	*261*	*662*	*503*

A Combinação Cria a Referência Nacional no Ensino Superior, com Escala e Desempenho Financeiro

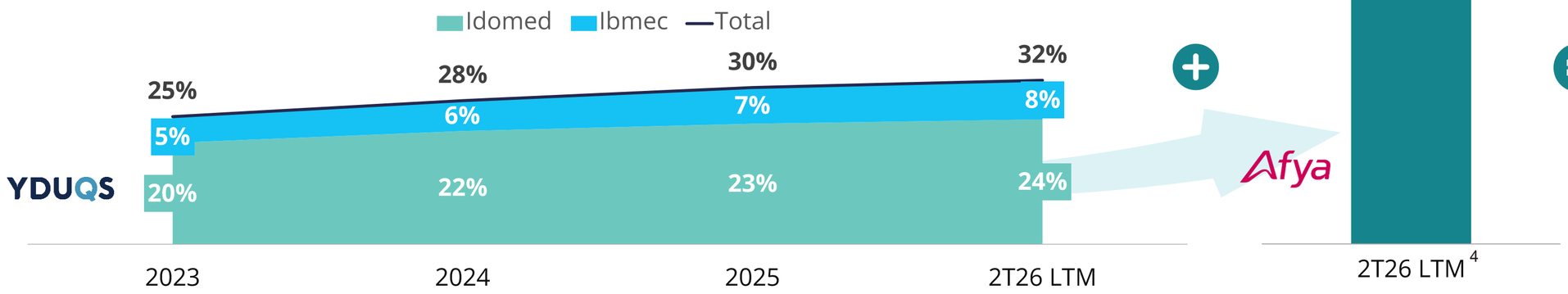
Combinação com a Líder em Educação Médica Acelera a Transformação Premium da YDUQS e Cria a Referência em Educação Premium do Brasil[1]

De um crescimento Premium Comprovado...

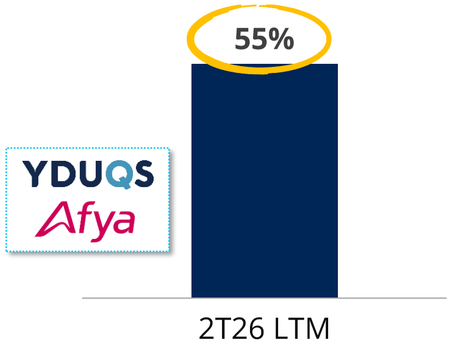
...a um Negócio Liderado pelo Premium

Receita Líquida Premium[2] como % da Receita Total

(%)

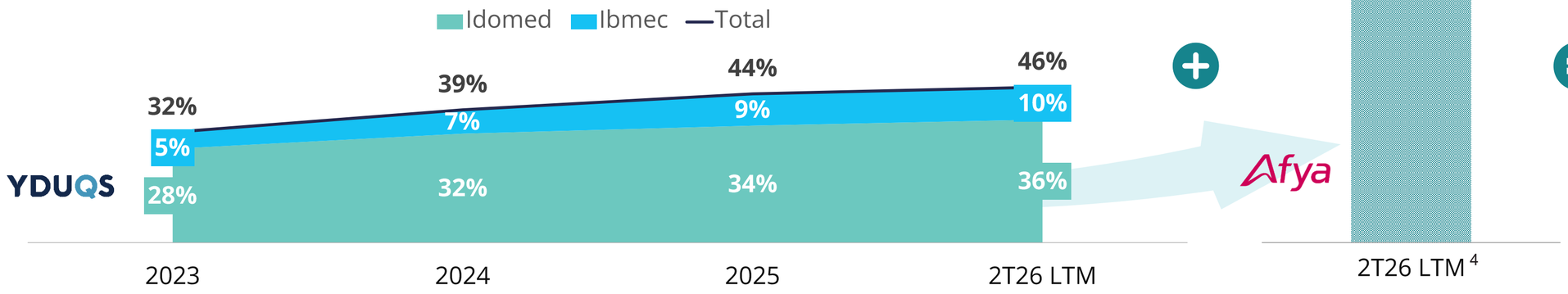


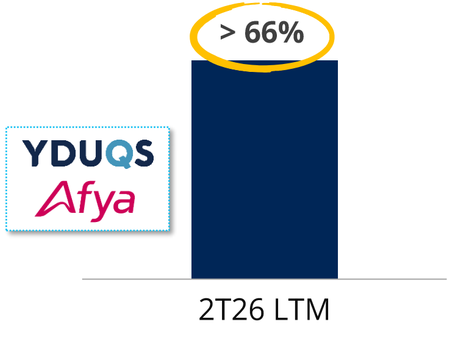
Presença em um negócio mais rentável e resiliente



EBITDA Premium[2] como % do EBITDA Aj. Total pós-IFRS

(%)





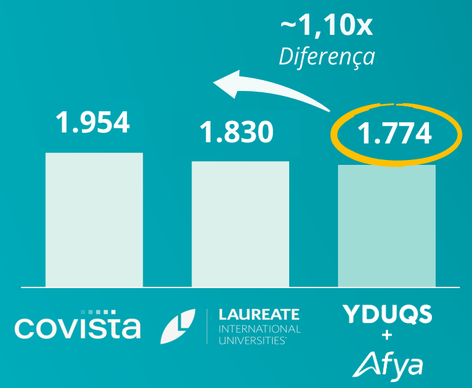
[1] Com base nas métricas do 2T26. | [2] Inclui a graduação e a pós-graduação das marcas Idomed (Medicina) e Ibmec. | [3] A Afya não divulga EBITDA por segmento; o Lucro Bruto Premium representa ~88% do Lucro Bruto total e é usado como proxy, sustentando uma contribuição estimada do EBITDA Premium acima de 88%. | [4] Inclui graduação em medicina, educação médica continuada e a Medical Practice Solution.

NewCo: Claras Avenidas de Crescimento e Forte Desconto vs. Pares Globais

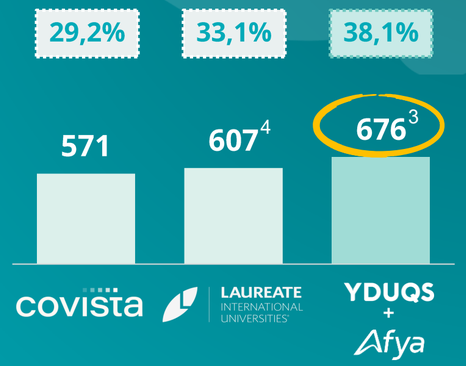
Um Novo Patamar

NewCo do Porte dos Benchmarks Globais

Receita Líquida 2T26 LTM (US$ MM)[3]



EBITDA pós-IFRS 16 2T26 LTM e Margem (US$ MM; %)



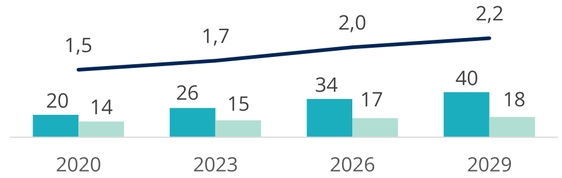
	YDUQS Afya	covista	LAUREATE INTERNATIONAL UNIVERSITIES
EV/EBITDA[2]	4,4x	9,1x	9,4x

Mas negocia a ~50% de desconto vs. pares globais: injustificado dadas as avenidas de crescimento da NewCo

Avenidas de Crescimento da NewCo

1 Base Médica da NewCo para Escalar em Educação Continuada

Distância crescente entre médicos formados e vagas de residência R1, chegando a ~2,2x em 2029
(mil alunos)[1]



A ampla base de formados da YDUQS **cria um canal natural de alunos para a plataforma de educação continuada da Afya**, abrindo oportunidades incrementais de monetização na pós-graduação

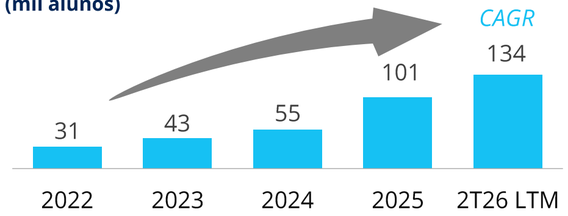
2 Ibmec: Plataforma Premium Escalável

- **Expansão da Graduação:** novos campi, incluindo o primeiro no Nordeste (Fortaleza) em 2027
- **Ibmec Educação Continuada:** pós-graduação e cursos de curta duração aproveitando a infraestrutura existente
- Segmento premium de alta margem, com atrativo potencial de crescimento e amplo espaço para expansão geográfica



3 Espaço para Crescer Fora de Medicina

Captação no Semipresencial da YDUQS (mil alunos)



Desempenho no ensino superior de 24% no Brasil versus média de 48% da OCDE, com captação no semipresencial crescendo a um CAGR de 45%

[1] Demografia Médica no Brasil 2025, da Associação Médica Brasileira (AMB) | [2] Múltiplos EV/EBITDA com base no EBITDA pré-IFRS 16 de consenso 2026E e em preços não afetados de 21-ago-2026 | [3] Considera taxa de câmbio de BRL 5,29 por USD | [4] Despesa de arrendamento operacional de FY2025 (US$59 mi) aplicada ao EBITDA pré-IFRS 16 2T26 LTM (US$547 mi); a despesa não é divulgada para 1S26 ou 1S25

Combinação Altamente Sinérgica, com Múltiplas Alavancas de Criação de Valor

SINERGIAS VALIDADAS POR

CONSULTORIA INTERNACIONAL DE PRIMEIRA LINHA

Principais Alavancas	Racional	Impacto Financeiro Relativo
G&A (ex-TI)	*Otimização de despesas administrativas sobrepostas na companhia combinada*	
CAPEX e OPEX (TI)	*Consolidação da infraestrutura e dos sistemas de TI, com otimização dos gastos de tecnologia sobrepostos*	
Custos	*Ganhos de eficiência em custos com o compartilhamento de melhores práticas entre as duas companhias*	
CAPEX (ex-TI)	*Otimização do CAPEX de expansão, evitando duplicidade entre investimentos planejados e a presença atual da companhia combinada*	
Receita	*Expansão da plataforma de Lifelong Learning da Afya pela rede de campi e policlínicas da IDOMED, com oportunidades de cross-selling para a crescente base de ex-alunos da IDOMED*	**Upside Adicional**
Custos de integração	*Custos não recorrentes do processo de integração, principalmente de TI, governança e outras atividades de transição*	
Tributação Pilar 2	*Potencial impacto tributário da aplicação das regras do Pilar 2 à Yduqs: Para 2026, a expectativa seria de acréscimo de 2 p.p. à alíquota atual (2%–3%), com alíquota terminal, em 2033, entre 7% e 9%.*	

Sinergias consideradas vêm de alavancas sob controle direto da companhia, com receita como alavanca adicional. ~80% das sinergias capturadas nos 3 primeiros anos

VPL Total das Sinergias (Líquido de Dessinergias)[1]

R$ 2,0 - R$ 2,2 bi



[1] A avaliação da consultoria independente considera taxa de crescimento na perpetuidade de 4,3% e custo médio ponderado de capital (WACC em termos reais) de 14,01%

Ambas as Companhias Trazem Sólida e Ampla Experiência em Integrações



Case Adtalem Brasil: Histórico Comprovado de Integração e Sinergias

O sucesso na captura de sinergias da aquisição da Adtalem reforça a capacidade comprovada da YDUQS em integração pós-fusão, abrangendo sistemas, desenho organizacional, suprimentos e outras áreas-chave

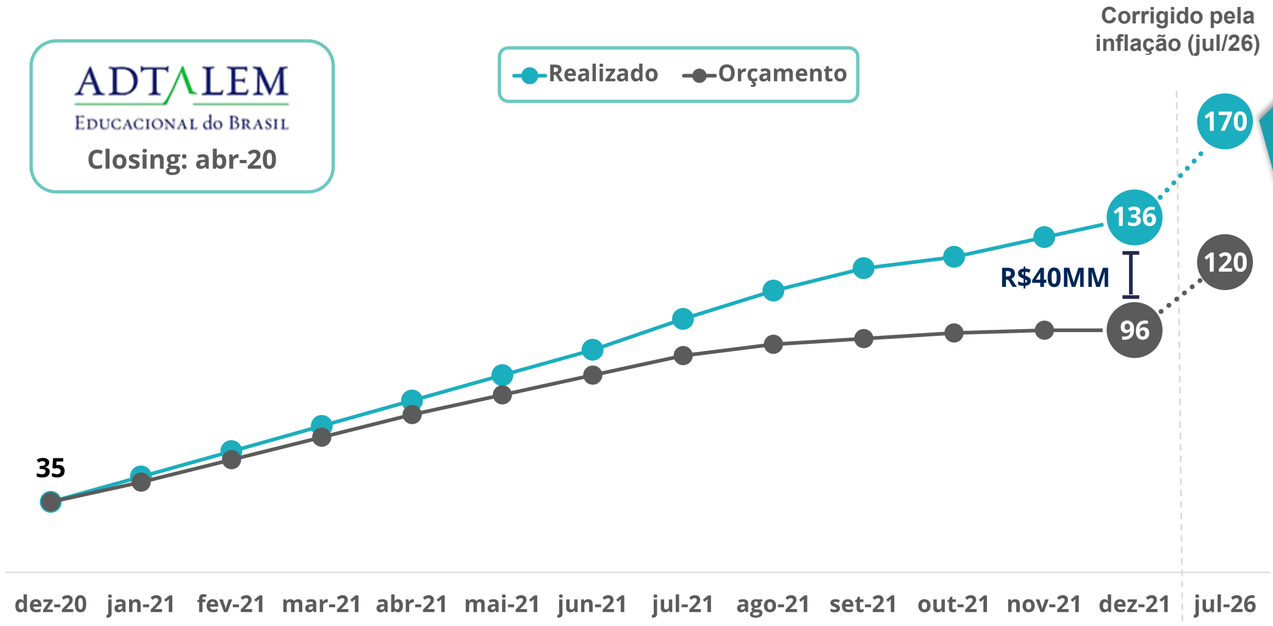
Evolução da Captura de Sinergias Esperada vs. Realizada (COGS e SG&A)

(Sinergias acumuladas em R$MM)

+100 mil Alunos
Graduação, Pós-Graduação e cursos preparatórios

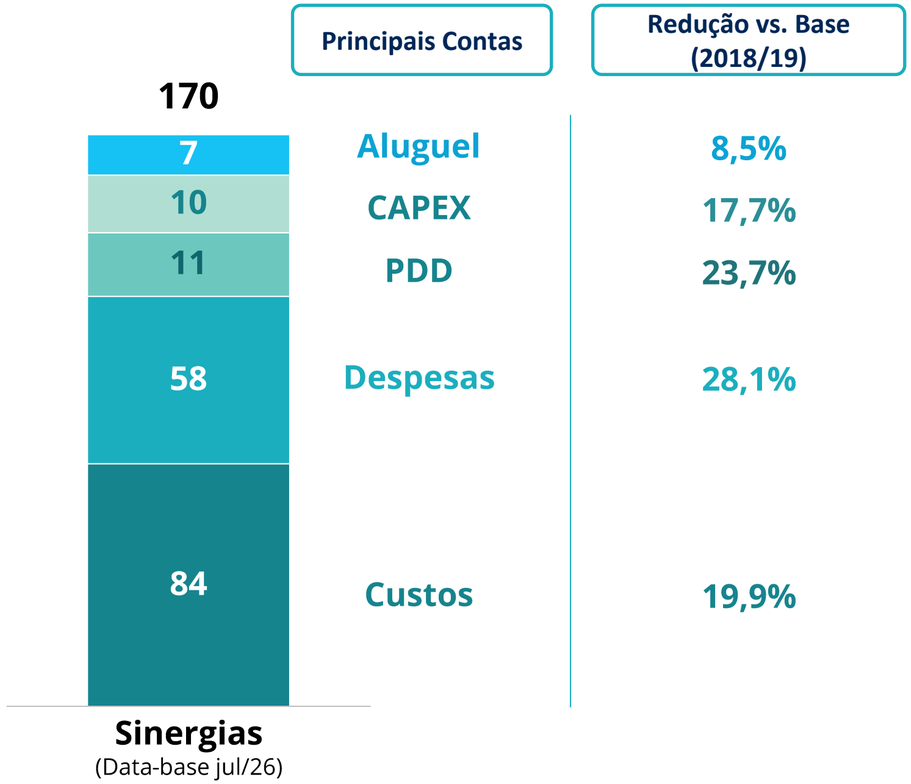
~20 Campi
Principais marcas: Wyden, Ibmec e Damásio

>180 Polos EAD
Com cobertura nacional



Sinergias Realizadas (COGS e SG&A)

(R$ MM, %, corrigido pela inflação para data-base jul/26)



Na transação da Adtalem, a YDUQS capturou R$136 MM em sinergias (em dez/21), acima do orçamento original (R$96 MM), reforçando sua forte capacidade de integração

A YDUQS supera com frequência as metas de sinergias de custos e despesas

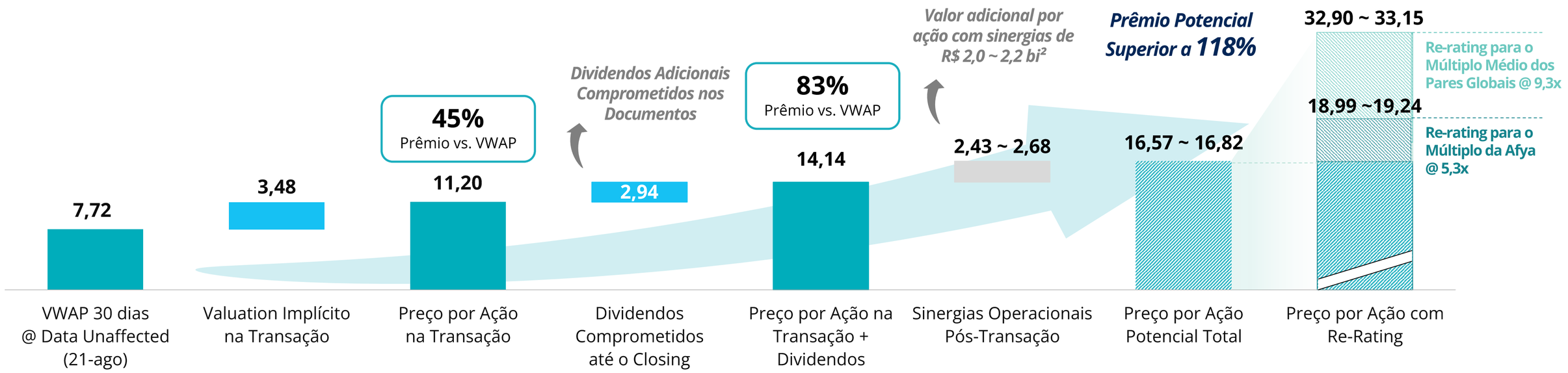
A Transação Destrava Relevante Criação de Valor para Todos os Acionistas

Ponte de Criação de Valor ao Acionista

Criação de Valor ao Acionista Pós-Transação e Prêmio sobre o VWAP de 30 dias[1]

(R$ por ação)

A transação pode ampliar substancialmente a criação de valor ao acionista, com upside adicional das sinergias operacionais pós-transação



A Transação Une Valor Imediato Atrativo e *Upside* das Sinergias Pós-Transação

Fonte: FactSet em 21-ago-2026

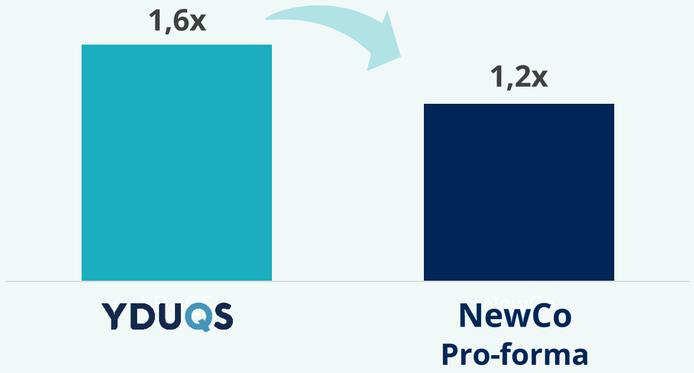
[1] Considera VWAP de 30 dias de R$7,72 em 21 de agosto de 2026, data *unaffected*, definida como o último dia útil anterior às notícias sobre a potencial transação entre as partes.

[2] Valor por ação reflete a participação de 31% da YDUQS no VPL das sinergias resultantes da transação (R$2,0 bi - R$2,2 bi).

Menor Alavancagem Amplia a Flexibilidade Financeira e Suporta a Distribuição de Dividendos pela Companhia Combinada

Trajetória de Desalavancagem

Alavancagem Pós-Transação[1]
(x EBITDA)

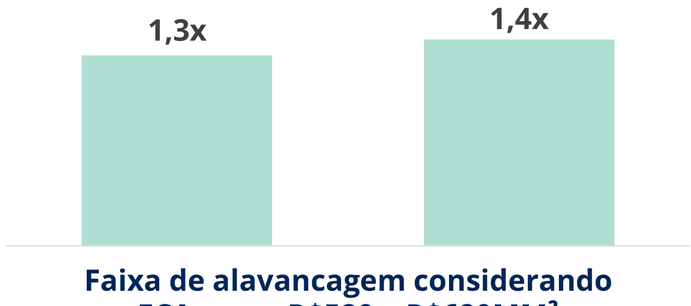


Retorno aos Acionistas Preservando os Níveis de Alavancagem

Dividendos Comprometidos aos Acionistas da YDUQS
(R$ MM)



Alavancagem da NewCo no *Closing*[1]
(x EBITDA)



Retorno Atrativo aos Acionistas

O novo nível de alavancagem e a forte geração de FCA permitem à YDUQS distribuir **R$750MM em dividendos** entre a assinatura e o fechamento da transação **(R$2,94/ação, equivalente a um *dividend yield* de ~38%).** Além disso, a NewCo pretende estabelecer um ***payout* de 50%.**

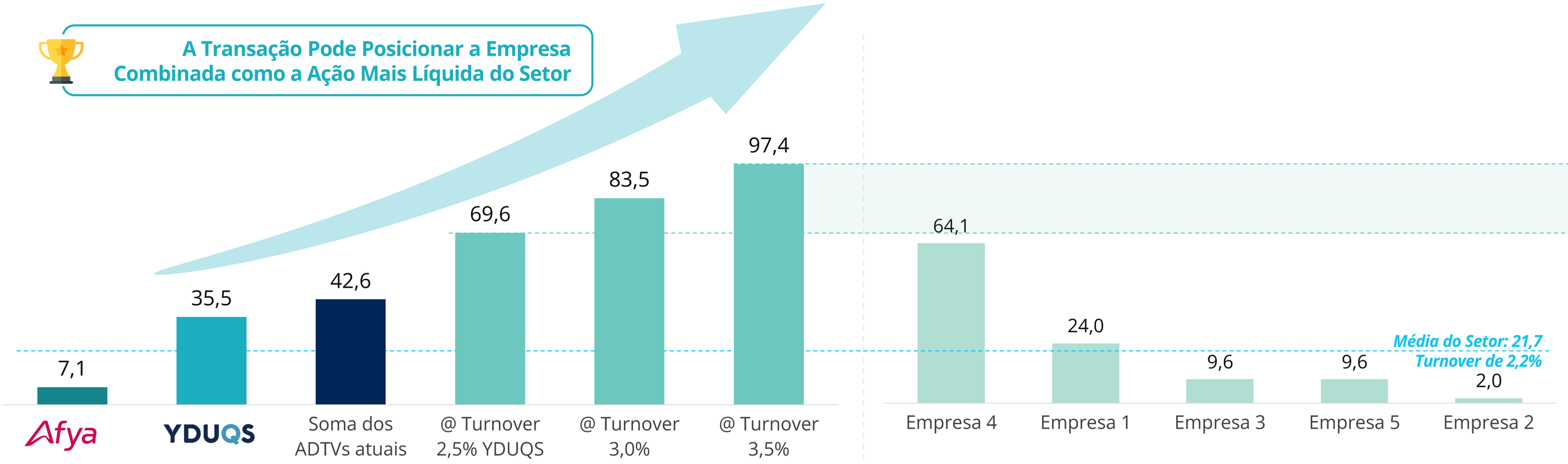
[1] Calculado como Dívida Líquida pré-IFRS 16 dividida pelo EBITDA Ajustado pós-IFRS 16
[2] Assume que o EBITDA entre a assinatura e o fechamento permanece nos níveis LTM do 2T26 e que a geração de caixa (FCA) nos 12 meses subsequentes fique entre R$520MM e R$620MM, em linha com o *guidance* divulgado pela Companhia

A Transação Pode Destravar Liquidez Superior, Maior Alcance de Investidores e Potencial de Inclusão em Índices

Visão Geral de Liquidez das Empresas de Educação| ADTV 90D[1]

(R$ MM)

A Transação Pode Posicionar a Empresa Combinada como a Ação Mais Líquida do Setor



1 Maior Alcance Institucional
Maior *free float* e liquidez ampliam o universo de investidores locais e internacionais capazes de construir posições relevantes, potenciais impactos nos múltiplos de negociação

2 Maior Elegibilidade para Índices
Maior valor de mercado e liquidez favorecem a inclusão no MSCI e o aumento de peso no Ibovespa, IBrX e outros índices, potencialmente impulsionando fluxos passivos

Fonte: FactSet em 21-ago-2026 (data *unaffected*).
[1] Considera o *turnover* como % do valor de mercado do *free float* negociado, as ações da Afya estão atualmente negociadas na Nasdaq.

Reação do Mercado aos Desdobramentos da Transação

Visão dos Analistas Sobre a Transação

bradesco bbi

"Positivo para ambas as companhias, sustentado por racional estratégico convincente, potencial de sinergias, dividendos atrativos e melhora na liquidez das ações."

Report de 24-set-26

Itaú BBA

"Vemos um racional estratégico claro para a combinação, dada a complementaridade das operações em educação médica e as oportunidades de escala e de sinergias de custos e comerciais."

Report de 24-set-26

J.P.Morgan

"Visão positiva da transação. A nova companhia seria um ativo interessante, com mix mais premium (2/3 do EBITDA) e maior liquidez, o que pode ampliar a base de acionistas."

Report de 24-set-26

Goldman Sachs

"Vemos mérito estratégico na transação. A complementaridade operacional permitirá à NewCo tornar-se uma plataforma nacional completa em escolas médicas, com marcas fortes em regiões-chave."

Report de 24-set-26

Santander

"Vemos a transação como altamente atrativa para os acionistas da Yduqs. (...) A governança é, possivelmente, outro ponto positivo importante."

Report de 24-set-26

XP

"Vemos a consolidação positivamente, pois deve ampliar a escala, a liquidez e a relevância do setor para investidores."

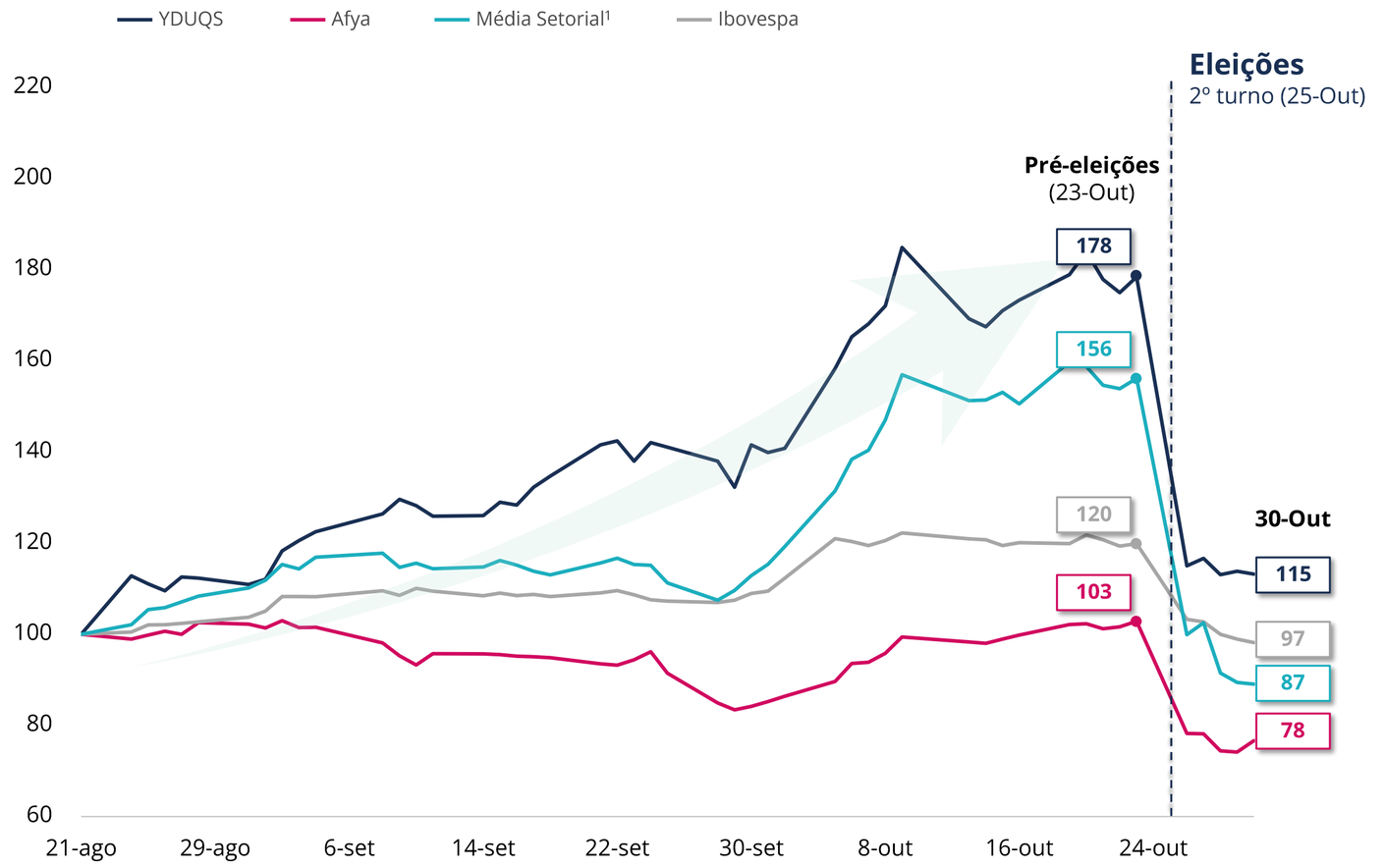
Report de 24-set-26

btg pactual

"O racional estratégico se torna consideravelmente mais convincente na escala em educação médica. (...) Para os acionistas da YDUQS, vemos o desfecho com bons olhos."

Report de 24-set-26

Performance do Setor de Educação (base 100 de 21-Ago-26 a 30-Out-26)



A queda recente reflete a reação generalizada do mercado ao resultado das eleições (2º turno em 25-Out-26)

Fontes: FactSet em 30 de outubro de 2026; relatórios de research de BTG Pactual, Bradesco BBI, Itaú BBA, J.P. Morgan, Goldman Sachs, Santander e XP Investimentos publicados em 24 de setembro de 2026 (trechos em tradução livre)
Nota: (1) A média setorial considera a performance de Cogna, Ânima, Afya, Cruzeiro do Sul, Ser Educacional e Vitru

Principais Termos da Transação, Estrutura Societária e Governança Resultante

Principais Termos da Transação

Estrutura da Transação

- **Conselho de Administração:** Com a Bertelsmann indicando a maioria dos conselheiros e o Presidente do Conselho. Advent, Zaher e Esteves terão direito a indicar um conselheiro cada, sujeito a participações acionárias mínimas, além de conselheiros independentes conforme as regras do Novo Mercado.
- Combinação de negócios por troca de ações realizada por meio da incorporação da Afya pela YDUQS – com participação acordada de 69,0% para os acionistas da Afya e 31,0% para os acionistas da YDUQS – permanecendo a YDUQS como a companhia aberta sobrevivente, listada no Novo Mercado da B3. A companhia combinada terá uma única classe de ações ordinárias e *tag-along* de 100%, sujeita à aprovação em assembleias de acionistas realizadas concomitantemente por ambas as companhias, à aprovação do CADE e à remoção das disposições de *poison pill* da YDUQS.

Ajuste de Distribuição

- Distribuições permitidas poderão ser realizadas por ambas as partes entre a assinatura e o fechamento da transação, sujeitas a mecanismos de ajuste previamente acordados, destinados a preservar os termos econômicos da transação, incluindo R$ 750MM para a YDUQS.

Estrutura de Governança Resultante

BERTELSMANN



Kay Krafft
Presidente do Conselho de Administração

Experiência Profissional

Deloitte. BMG RELIAS

Afya



Virgilio Gibbon
Diretor-presidente

Experiência Profissional

accenture TOTVS YDUQS

YDUQS



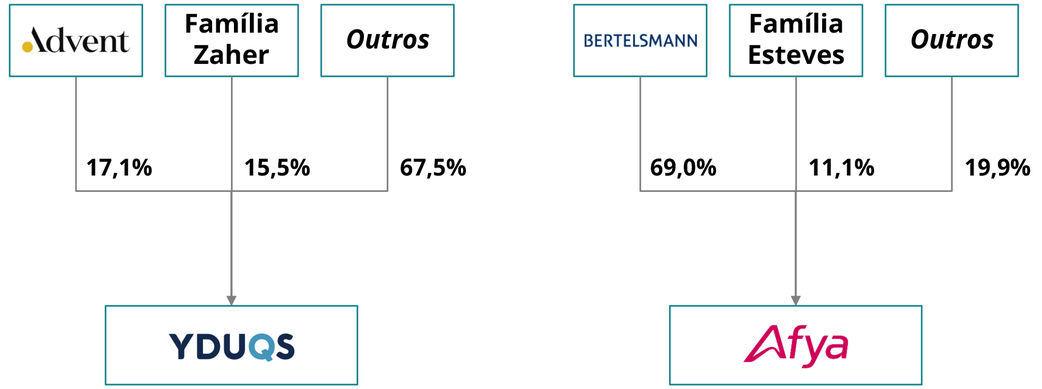
Rossano Marques
Presidente, Ensino Superior ex-Medicina

Experiência Profissional

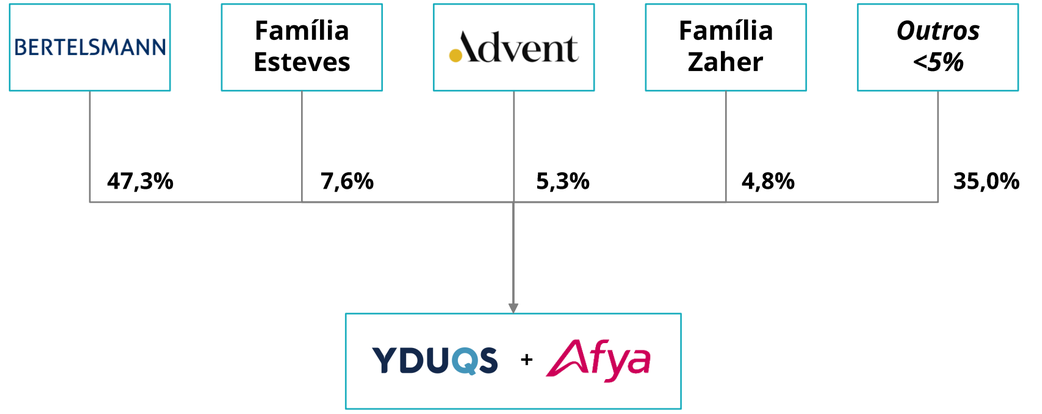
Santander VALE ATENTO

Estrutura Societária

1. Estrutura Societária Pré-Transação



2. Estrutura Societária Pós-Transação



Próximos Passos e Cronograma Esperado

YDUQS

23 de Set 2026
Assinatura e Anúncio da Transação

04 de Nov 2026
Edital de Convocação da Assembleia Geral Extraordinária

25 de Nov 2026
Assembleia Geral Extraordinária

Até 12 meses após a assinatura
Fechamento Esperado

- **Aprovação do Acordo de Incorporação pelo Conselho de Administração de ambas as Companhias**
- **Assinatura do Acordo de Incorporação pelos Diretores Executivos de ambas as Companhias**
- **Anúncio da Transação**
- **Protocolo e Justificação da Incorporação**
- **Aprovações dos Acionistas nas Assembleias Gerais Extraordinárias (YDUQS & Afya)**
- **Aprovação do CADE**
- **Fechamento**

Combinação com a Afya Cria a Referência Brasileira em Educação Superior Premium, com Forte e Diversificada Geração de Valor para os Acionistas da YDUQS

1. **Maior plataforma de ensino superior do Brasil, com presença nacional:** **R$9,4bi de receita, 176 campi em todos os 26 estados** e quase **6.000 vagas de medicina**, abrangendo toda a jornada médica

2. **Perfil de negócios premium, com diversas oportunidades de crescimento:** participação da **receita premium aumentando de 32% para 55%**, sustentando um perfil de resultados mais resiliente; **oportunidades de crescimento em ensino híbrido, Ibmec, especialização médica e *Lifelong Learning***

3. ***Upside* de sinergias tangíveis e executáveis:** **Múltiplas alavancas de custos, operacionais, de CAPEX e de receita validadas por consultoria de primeira linha**, com o suporte do **histórico comprovado da YDUQS de superar metas de sinergias**

4. **Sólida geração de valor para os acionistas da YDUQS desde o primeiro dia:** **prêmio de 45%, mantendo ainda a distribuição de R$ 750MM em dividendos** antes do fechamento, com impacto limitado sobre a alavancagem e exposição integral ao potencial de valorização da companhia combinada

5. **Perfil de liquidez atrativo sob diferentes perspectivas:** expectativa de **elevados volumes de negociação**, com potencial de ***ADTV* de ~R$ 100MM**, **baixa alavancagem de 1,2x,** ampliação do alcance junto a **investidores institucionais** e **potencial inclusão em índices**





YDUQS

Contato RI

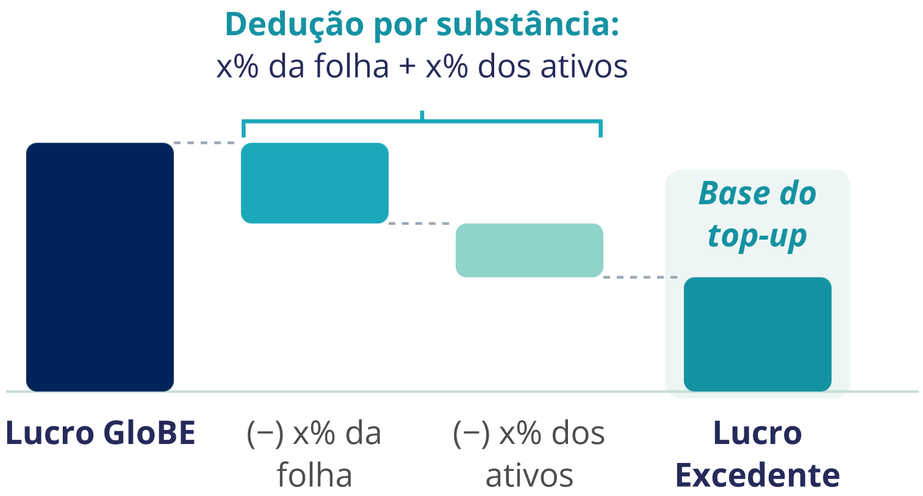
ri@yduqs.com.br

www.yduqs.com.br

Pilar 2: Substância da Operação Limita o Impacto

YDUQS

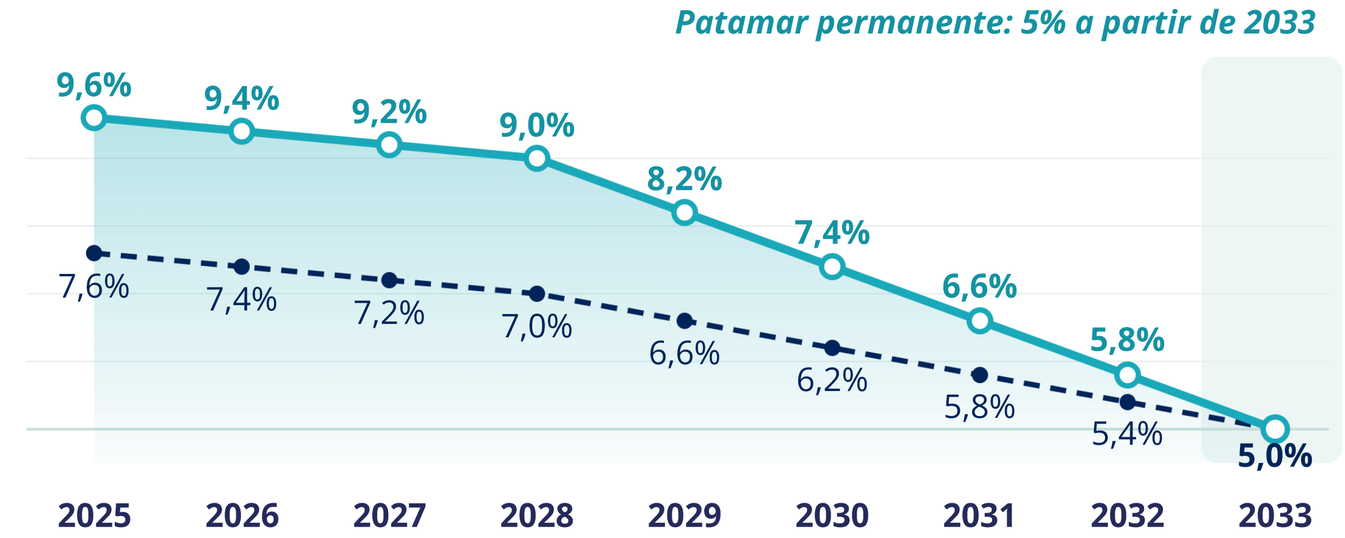
Como Funciona o Imposto Complementar



Top-up = (15% − alíquota efetiva) × Lucro Excedente
Complementa o imposto já pago, apenas sobre o lucro após a dedução por substância.

Percentuais de Carve-out Definidos pela OCDE

Folha de pagamento - - - **Ativos tangíveis elegíveis**



Regras do Pilar 2 aplicadas hoje à YDUQS[1]

2025: sem impacto
Alíquota atual da YDUQS (2%–3%) seria mantida: a substância compensaria o efeito

2026: +2 p.p.
Sobre a alíquota atual da YDUQS

Após o closing

2033: 7%–9%
Alíquota terminal da YDUQS, com o carve-out em 5%

[1]Simulação das regras do Pilar 2 aplicadas à YDUQS hoje. O impacto só deverá ocorrer após o encerramento da operação.

Fonte: OCDE, Regras GloBE.

YDUQS

Merger of YDUQS and Afya

November 2026

Disclaimer

This presentation has been prepared in the context of the business combination (the "Transaction") involving Yduqs Participações S.A. ("Yduqs") and Afya Limited ("Afya") and may contain statements and information that express expectations, beliefs and forecasts regarding future events or results, including combined business outlooks, operating and financial results, and statements relating to the growth prospects of the companies and of the combined entity resulting from the Transaction. The Combined Company information considers the 2Q26 metrics of both companies, as available in their financial information.

Such statements and information do not constitute any guarantee of future performance and are subject to risks, uncertainties and factors relating to the companies' operations and business environment, and depend substantially on external factors such as market conditions, the performance of the Brazilian economy, macroeconomic factors, the industry in which the companies operate and international markets, all of which are subject to change without prior notice.

Although Yduqs believes that any information contained herein are reasonable and based on the information currently available, Yduqs caution investors that such statements involve risks, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur. This presentation has not been subject to review or audit by the independent auditors.

The consummation of the Transaction is subject to the satisfaction of conditions precedent, including the obtainment of the applicable corporate and antitrust approvals, and there is no assurance that the Transaction will be consummated or that it will be consummated on the terms presented herein. All the documents necessary to the approval of the Transaction, including the pro forma financial statements, will be made available in due course.

This presentation is for informational purposes only and does not constitute an offer to sell, a solicitation of vote, or a solicitation of an offer to buy, any security in the United States or elsewhere. Yduqs common shares may be issued only to Afya shareholders who are qualified institutional buyers, institutional accredited investors, non-U.S. persons, or persons to whom an offer can otherwise be made pursuant to an exemption from the registration requirements of the U.S. Securities Act. This presentation should not be construed as investment advice, and it is not a substitute for the review of the documents relating to the Transaction and of the periodic and current disclosures made by the companies pursuant to applicable regulations.



Merger of YDUQS' Nationwide Quality Portfolio and Afya's Leading Medical Education Platform Creates Brazil's Reference in Education



Brazil's Largest Higher Education Platform with Nationwide Reach[1]

R$9.4bn of revenue, 176 campuses across all 26 states, ~5.9k medical seats and access to 200k+ physicians

Premium Exposure with Clear Growth Avenues

Premium revenue mix increasing from 32% to 55%, partnered with ~45% p.y. growth in semi on-campus and further upside from Ibmec, medical specialization and Lifelong Learning

Sizeable Synergies, Proven Delivery Track Record

~R$2.0–2.2bn of synergy NPV net of Pillar Two, with ~80% captured within three years, underpinned by a track record of 28 acquisitions since 2020

Upfront Premium and Cash Dividends Ahead[2]

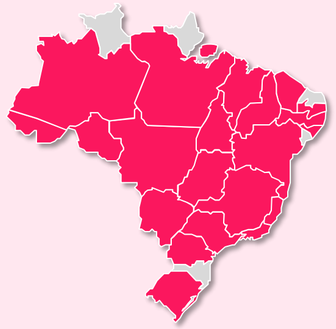
45% premium to VWAP and ~R$750MM of dividends through closing, alongside potential ADTV of ~R$100M

Committed Anchor Shareholder, Leadership from Both Companies

Bertelsmann as a committed long-term anchor shareholder, complemented by leadership from both Afya and YDUQS and Novo Mercado governance

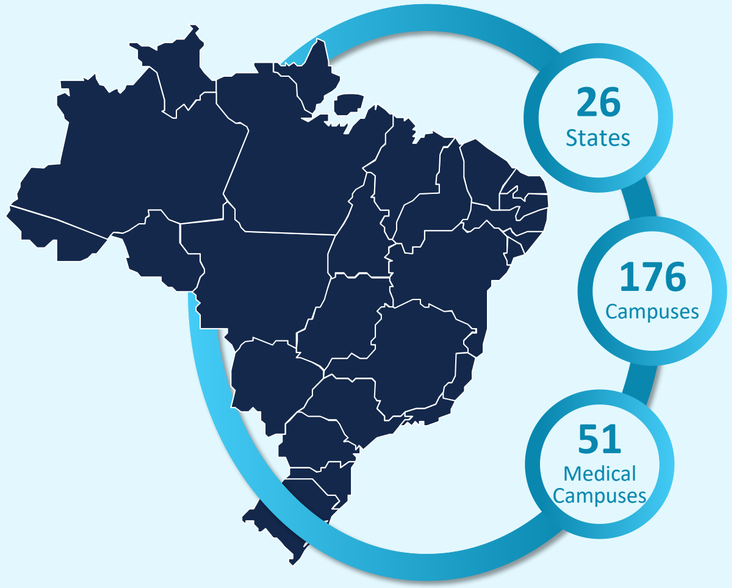
[1] Based on the 2Q26 metrics | [2] Illustrative dividend yield calculated based on the total permitted dividends for YDUQS between signing and closing (R$ 750MM) and YDUQS' price and market cap as of 21-Aug-2026, the unaffected date

Combined Company at a Glance: Premium Education Brands with Nationwide Scale[1]

	YDUQS	Afya
Geographic Footprint		
# of States	25	21
# of Campuses	113	63[2]
# of Medical Schools	19	32
Brands	Estácio, IDOMED Instituto de Educação Médica, ibmec, UNI TOLEDO wyden, FACIMP wyden, MARTHA FALCÃO wyden, UNIFACID wyden, Proenem, FACI wyden, UNIFAVIP wyden, Prouniversitário, UNIFANOR wyden, UNIRUY wyden, HARDWORK MEDICINA, UNI METRO CAMP wyden, Promedicina, UNIFBV wyden, DAMÁSIO, Qconcursos, Qexámenes, + Others	Afya FACULDADE DE CIÊNCIAS MÉDICAS, Afya EDUCAÇÃO MÉDICA, Afya WHITEBOOK, Afya iCLINIC, Afya PAPERS, Afya UNIVERSIDADE UNIGRANRIO, Afya CENTRO UNIVERSITÁRIO, Afya FACULDADES, MEDCEL, clique farma, MEDICAL HARBOUR, glic

YDUQS Afya

Broad nationwide premium education platform**, with **176 Campuses across all 26 states



Complementary portfolio of premium brands** covering **higher education** and the **entire medical career journey

[1] Based on the 2Q26 metrics | [2] Considers Afya undergraduate and continuing education campuses as reported for 1H26

Creating a National Reference in Higher Education, Combining Scale and Financial Strength

Market Leader	YDUQS	Afya	YDUQS + Afya	Company 1	Company 2	Company 3	Company 4	Company 5
Students – Total Undergrad. 2Q26 ('000)	831	94	**926**	*348*	*524*	*195*	*1,155*	*970*
Annual Medical School Seats 2Q26 (#)	2,120	3,768	**5,888**	*1,892*	*1,275*	*1,001*	*653*	*348*
Total Net Revenue 2Q26 LTM (R$ MM)	5,557	3,826	**9,384**	*4,149*	*2,926*	*2,293*	*7,831*	*2,348*
Adjusted EBITDA post-IFRS 16 2Q26 LTM (R$ MM)	1,871	1,705	**3,576**	*1,543*	*870*	*743*	*2,461*	*930*
Free Cash Flow to Equity 2Q26 LTM (R$ MM)	438	760	**1,198**	*161*	*329*	*261*	*662*	*503*

The Merger Creates National Reference in Higher Education, with Strong Scale and Financial Performance

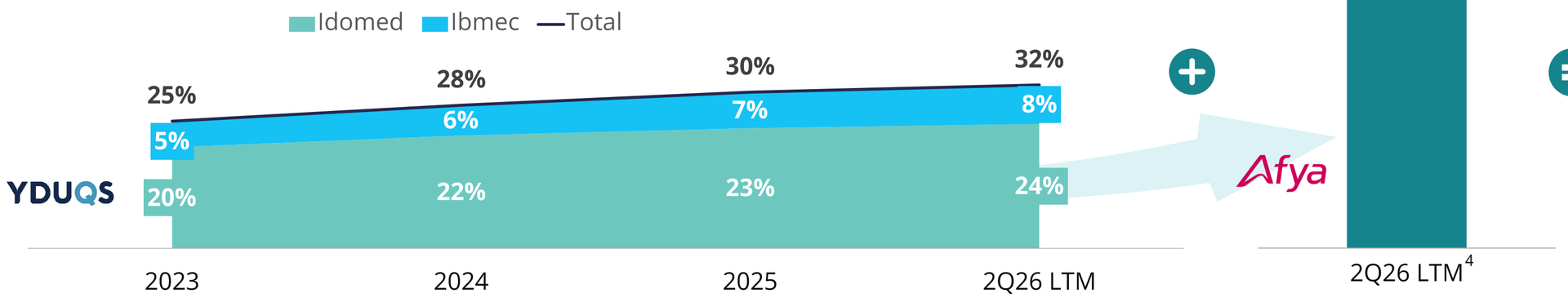
Accelerating YDUQS' Successful Premium Transformation on Merger with Brazil's To Medical Education Company to Create Brazil's Premium Education Reference Platform[1]

YDUQS

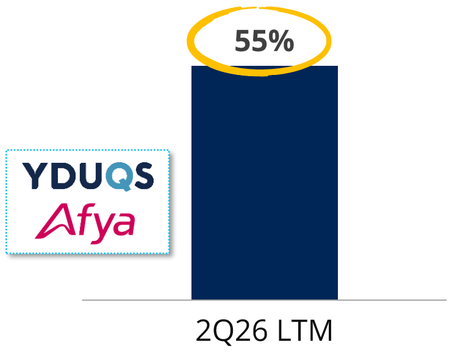
From a Proven Premium Growth... ***...to a Premium-Led Business***

Premium[2] Net Revenue as % of Total Revenue

(%)

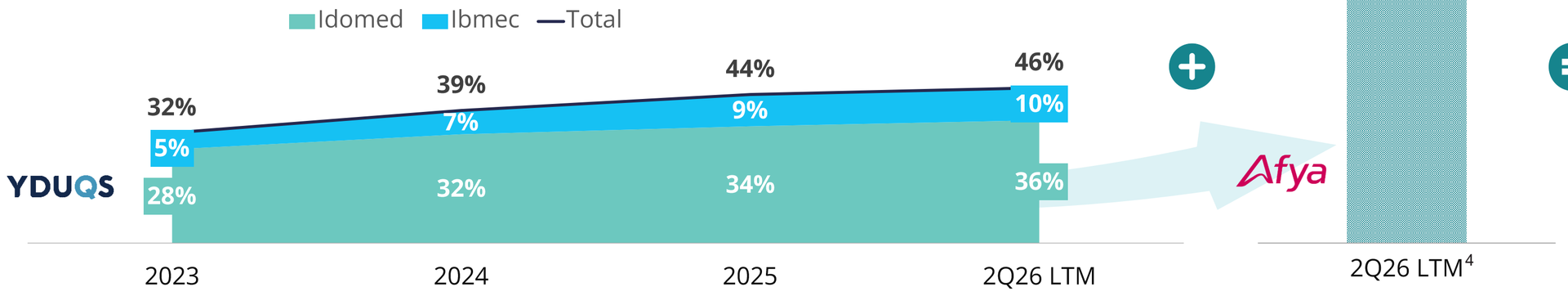


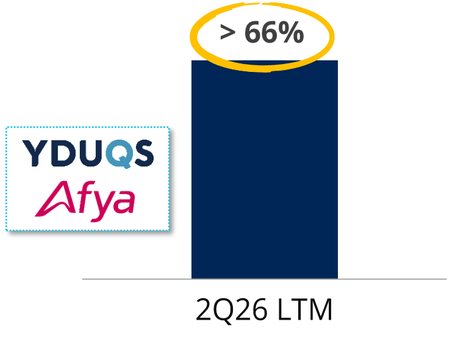
Presence in a more profitable and resilient business



Premium[2] EBITDA as % of Total Adj. EBITDA Post-IFRS

(%)





[1] Based on the 2Q26 metrics. | [2] This includes undergraduate and graduate offerings from the Idomed (Medicine) and Ibmec brands. | [3] Afya does not disclose EBITDA by segment; Premium Gross Profit represents ~88% of total Gross Profit and is used as a proxy, supporting an estimated Premium EBITDA contribution above 88%. | [4] It includes undergraduate medical education, continuing medical education, and the Medical Practice Solution.

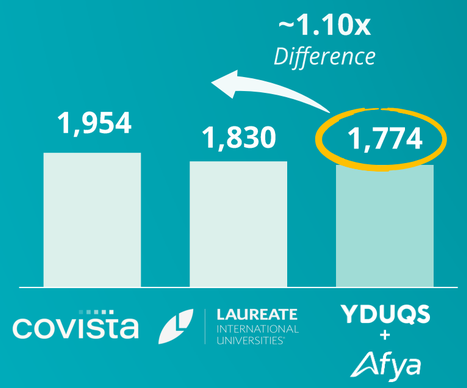
NewCo: Clear Growth Avenues Amid a Significant Valuation Gap to Global Peers

YDUQS

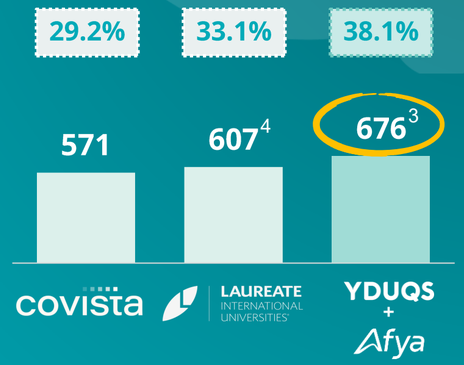
Entering in a New League

NewCo Same Size as Global Benchmarks

Net Revenue 2Q26 LTM (US$ MM)[3]



EBITDA Post-IFRS16 2Q26 LTM and Margin (US$ MM; %)



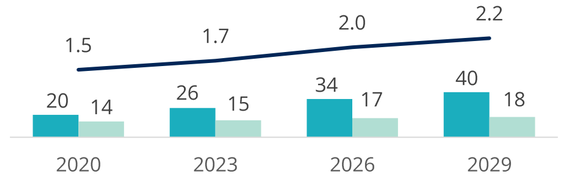
	YDUQS Afya	covista	LAUREATE INTERNATIONAL UNIVERSITIES
EV/EBITDA[2]	4.4x	9.1x	9.4x

Yet trading at a ~50% discount versus global peers: Undeserved considering NewCo's multiple avenues for growth

NewCo's Clear Growth Avenues

1 Leveraging NewCo Medical Student Base to Scale Lifelong Learning

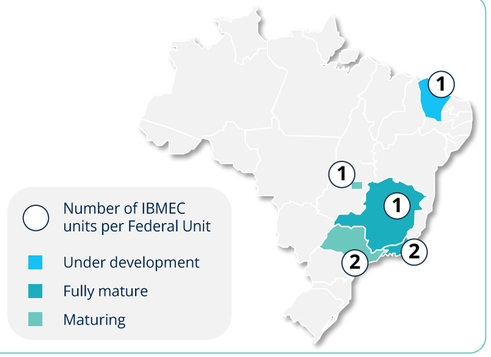
Widening gap between medical graduates and R1 residency seats, reaching ~2.2x by 2029
('000 of students)[1]



YDUQS' large graduate base **creates a natural feeder pool into Afya's Lifelong Learning platform**, unlocking incremental post-graduate monetization opportunities

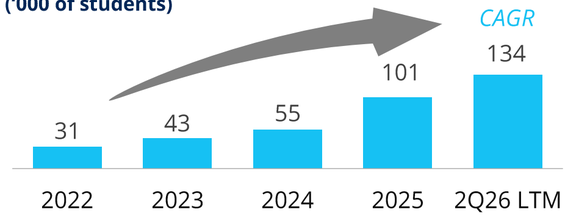
2 Ibmec as A Scalable Premium Platform

- **Undergraduate Expansion:** new campuses, including the first in the Northeast (Fortaleza) in 2027
- **Ibmec Lifelong Learning:** postgraduate and short courses leveraging existing infrastructure
- High-margin premium segment with attractive growth potential and significant whitespace for geographic expansion



3 Significant Headroom in ex-Medicine Programs

YDUQS's Semi On-Campus Intake ('000 of students)



Higher education attainment of 24% in Brazil versus 48% OECD average, with Semi On-Campus intake growing at 45% CAGR

[1] Brazilian Medical Demography 2025 by Brazilian Medical Association (AMB) | [2] EV / EBITDA multiples based on Consensus 2026E pre-IFRS 16 EBITDA and unaffected share prices as of August 21, 2026 | [3] Consider an exchange rate of BRL 5.29 per USD | [4] Based on FY2025 operating lease expense of US$ 59MM applied to 2Q26 LTM pre-IFRS 16 EBITDA (US$ 547MM); as operating lease expense is not disclosed for 1H26 or 1H25

A Highly Synergistic Combination with Multiple Levers for Value Creation

DEAL SYNERGIES VALIDATED BY

TOP-NOTCH INTERNATIONAL CONSULTING FIRM

Main Drivers	Rationale	Relative Financial Impact
G&A (ex-IT)	*Optimization of overlapping administrative expenses across the combined company*	
CAPEX & OPEX (IT)	*Consolidation of IT infrastructure and systems, together with the optimization of overlapping technology spend*	
COGS	*Cost efficiencies through best-practice sharing across both companies*	
CAPEX (ex-IT)	*Optimization of expansion CAPEX by avoiding duplication between planned investments and the combined company's existing footprint*	
Revenue	*Expansion of Afya's Lifelong Learning platform through IDOMED's campus and polyclinic footprint, combined with cross-selling opportunities across IDOMED's growing alumni base*	**Additional Upside**
Integration-related costs	*One-off costs associated with the integration process, primarily related to IT, governance and other transition activities*	
Pillar 2 Taxation	*Potential tax impact of Pillar 2 rules on YDUQS: In 2026, the effective tax rate is projected to increase by 2 p.p. over the current range of 2%–3%, reaching a terminal rate of 7%–9% by 2033.*	

Expected synergies are driven by levers under the company's direct control, with revenue acting as an additional upside. ~80% of synergies to be captured within the 3 first years

Total NPV of Synergies (Net of Dis-synergies)[1]

R$ 2.0 - R$ 2.2bn



[1] Independent consulting firm assessment assumes a 4.3% perpetual growth rate and a 14.01% weighted average cost of capital (WACC, in real terms)

Both Companies Bring Solid and Extensive Integration Experience



Case Study Adtalem Brazil: Proven Integration and Synergy Track Record

YDUQS

The success and synergy capture in Adtalem's acquisition reinforces YDUQS's proven post-merger integration capabilities across systems, organizational design, procurement, and other key areas

Evolution of Expected and Actual Synergy Capture (COGS & SG&A)

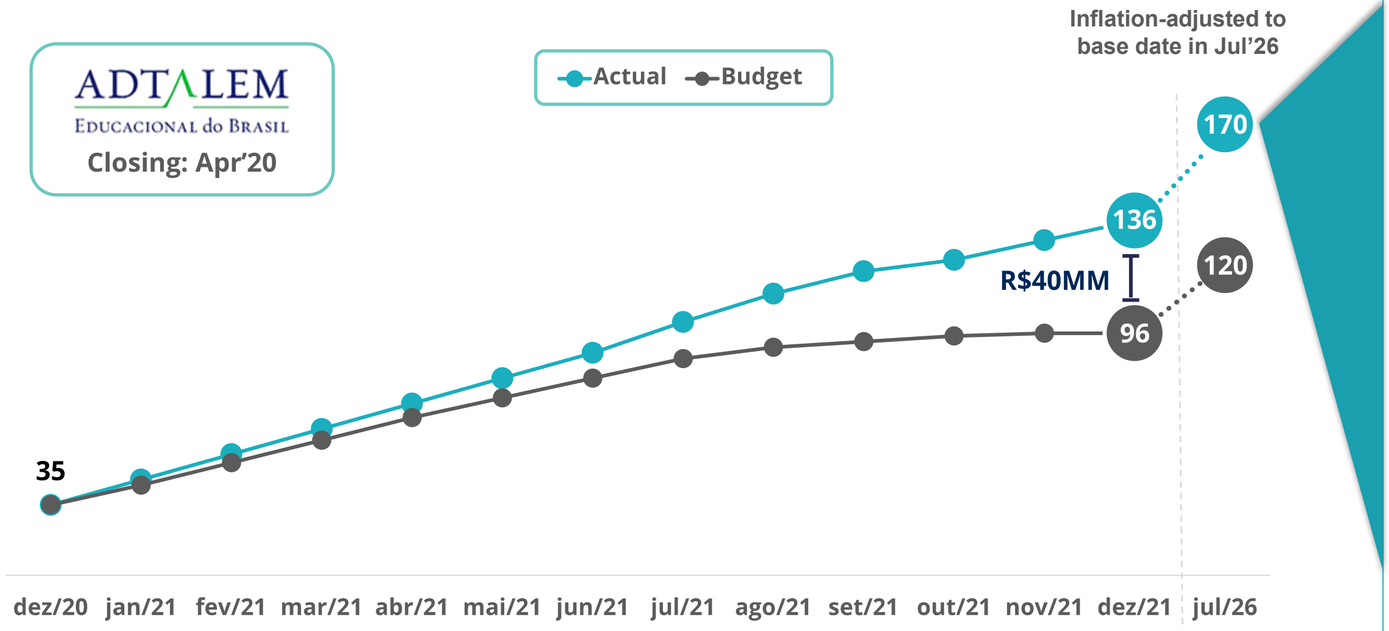
(Accumulated Synergies in R$MM)

+100 K Students
Undergraduate, Graduate and preparatory courses

~20 Campuses
Major brands: Wyden, Ibmec and Damásio

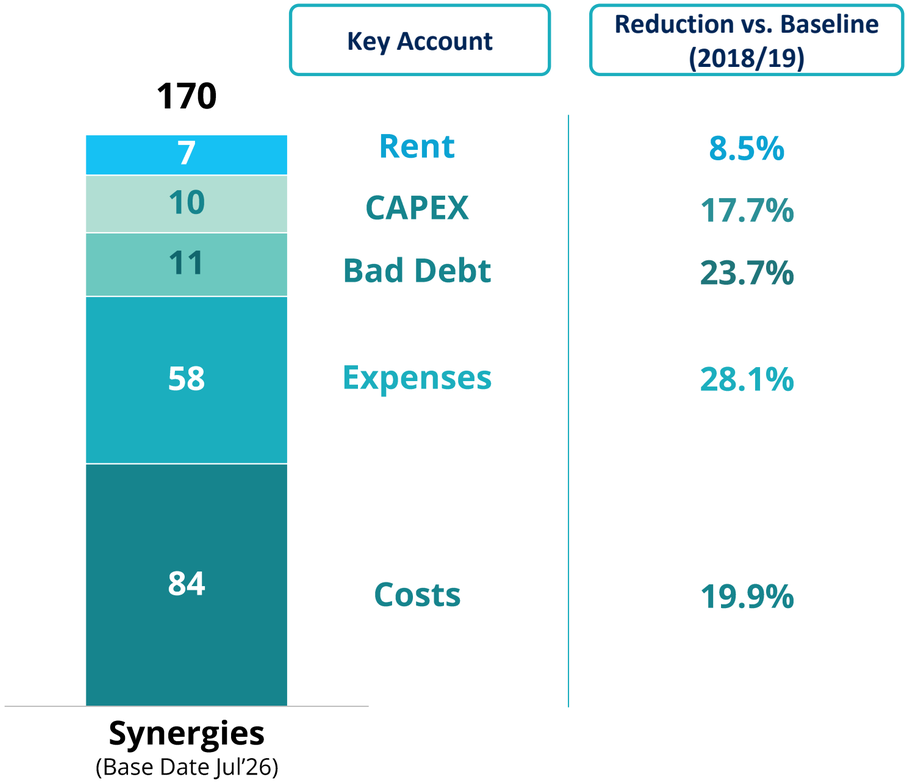
>180 DL Centers
With national coverage

ADTALEM
EDUCACIONAL do BRASIL
Closing: Apr'20



Realized Synergies (COGS & SG&A)

(R$ MM, %, inflation-adjusted to Jul'26 base date)



In the Adtalem transaction, YDUQS captured R$136 MM in synergies (in Dec'21), exceeding the original budget (R$96 MM) and reinforcing its strong integration capabilities

YDUQS has a proven track record of outperforming cost and expense synergy targets across multiple operational levers

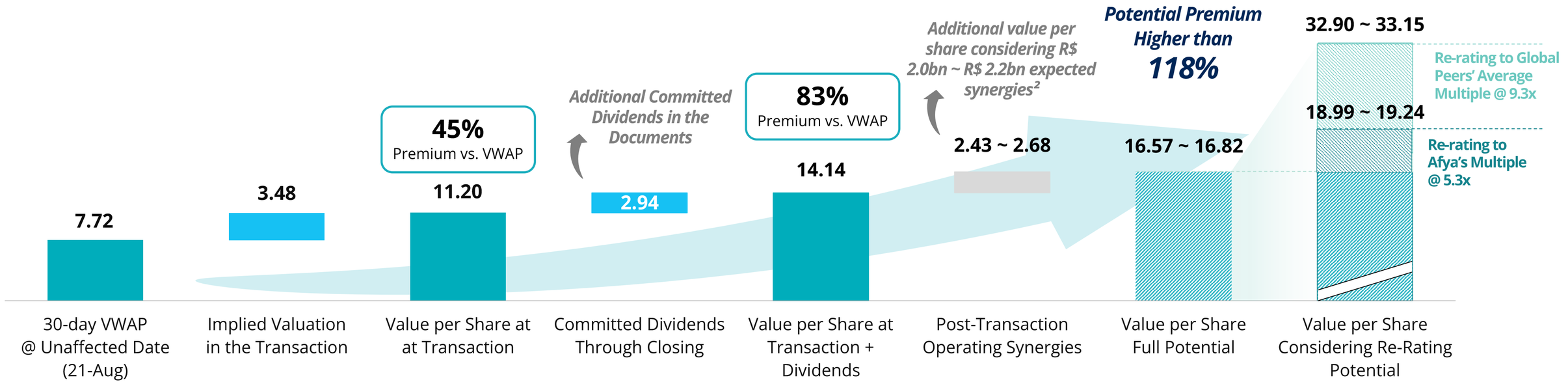
The Transaction Unlocks Significant Value Creation to All Shareholders

Shareholder Value Creation Bridge

Value Creation for Shareholders Post-Transaction and Premium to 30-day VWAP[1]

(R$ per share)

The transaction has the potential to substantially enhance shareholder value creation, with further upside from post-transaction operating synergies



The Transaction Combines Compelling Upfront Value With Meaningful Upside From Post-transaction

Source: FactSet as of 21-Aug-2026

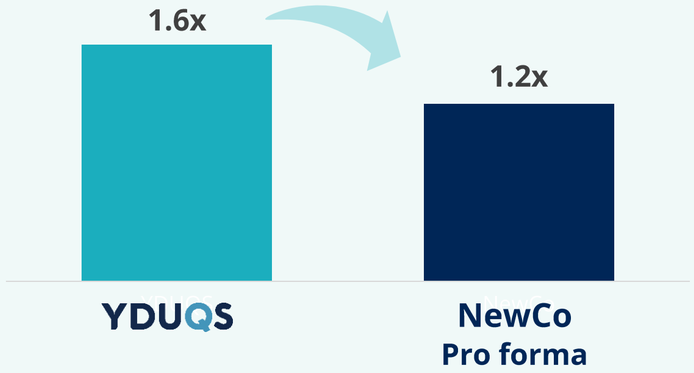
[1] Considers 30-day VWAP of R$7.72 as of August 21, 2026, the unaffected date, defined as the last business day prior to the news related to the potential transaction between the parties.

[2] Value per share reflects YDUQS's 31% stake in the NPV of synergies resulting from the transaction (R$2.0 bn - R$2.2 bn).

Lower Leverage Enhances Financial Flexibility and Supports Dividend Distribution for the Combined Company

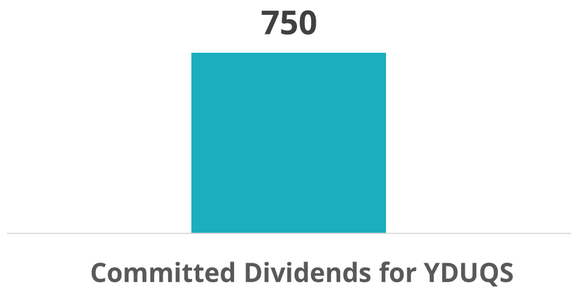
Deleveraging Trajectory

Post-Transaction Leverage[1]
(x EBITDA)

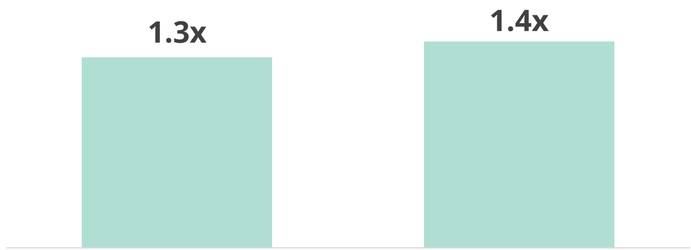


Shareholder Returns While Preserving Leverage Levels

Committed Dividends for YDUQS' Shareholders
(R$ MM)



NewCo's Closing Leverage[1]
(x EBITDA)



Attractive Shareholder Returns

The new leverage level and strong FCFE enable YDUQS to distribute **R$750MM in dividends (R$ 2.94/share, ~38% dividend yield)** between signing and closing. Additionally, NewCo intends to establish a target **payout ratio of 50%.**

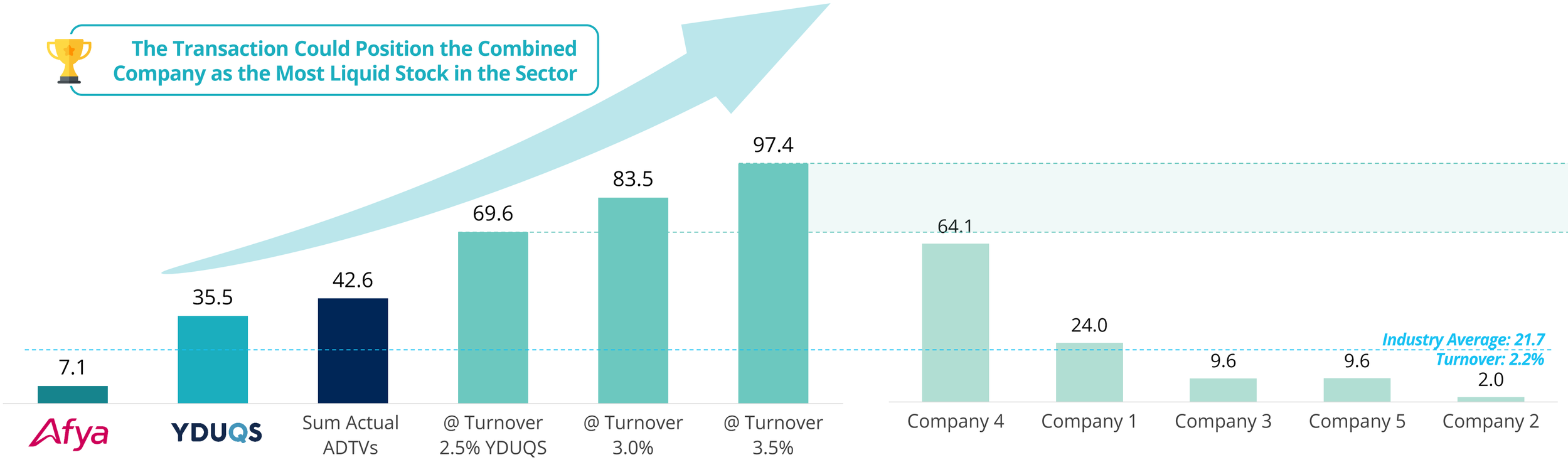
[1] Calculated as pre-IFRS 16 Net Debt divided by post-IFRS 16 Adjusted EBITDA.
[2] Assumes EBITDA between signing and closing remains at 2Q26 LTM levels, and cash generation (FCFE) over the next 12 months between R$520MM and R$620MM, in line with the guidance disclosed by the Company.

The Transaction Could Unlock Superior Liquidity, Broader Investor Reach and Index Inclusion Potential

Education Companies Liquidity Overview | 90D ADTV[1]

(R$ MM)

The Transaction Could Position the Combined Company as the Most Liquid Stock in the Sector



1. **Broader Institutional Reach**
   Greater free float and liquidity expand the universe of local and international investors, with potential implications for trading multiples
2. **Enhanced Index Eligibility**
   Higher market capitalization and liquidity support MSCI inclusion and increased weighting in the Ibovespa, IBrX and other indices, potentially driving passive inflows.

Source: FactSet as of 21-Aug-2026 (unaffected date).
[1] Considers turnover as % of the market cap of the free float traded. Afya's shares are currently traded on Nasdaq.

Market Reaction to Transaction Developments

Analysts' View on the Transaction

bradesco bbi

"Positive for both companies, supported by compelling strategic rationale, synergy potential, attractive dividends, and improvement in stock liquidity."

Report dated 24-Sep-26

Itaú BBA

"We see a clear strategic rationale for the combination, given the companies' complementary medical education footprints and opportunities for scale, cost and commercial synergies."

Report dated 24-Sep-26

J.P.Morgan

"Positive take on the deal, if approved. We would see the new combined entity as an interesting asset, with a more premium mix (2/3 of EBITDA) and a higher liquidity, which could unlock a broader shareholder base."

Report dated 24-Sep-26

Goldman Sachs

"We see strategic merit in the transaction. (...) [It] would enable the NewCo to become a full national-wide platform in the medical school segment, with solid brand awareness in key regions of the country."

Report dated 24-Sep-26

Santander

"We view the transaction as highly attractive for Yduqs shareholders. (...) Governance is arguably another important positive."

Report dated 24-Sep-26

XP

"We view the consolidation positively, as it should enhance the sector's scale, liquidity, and investor relevance."

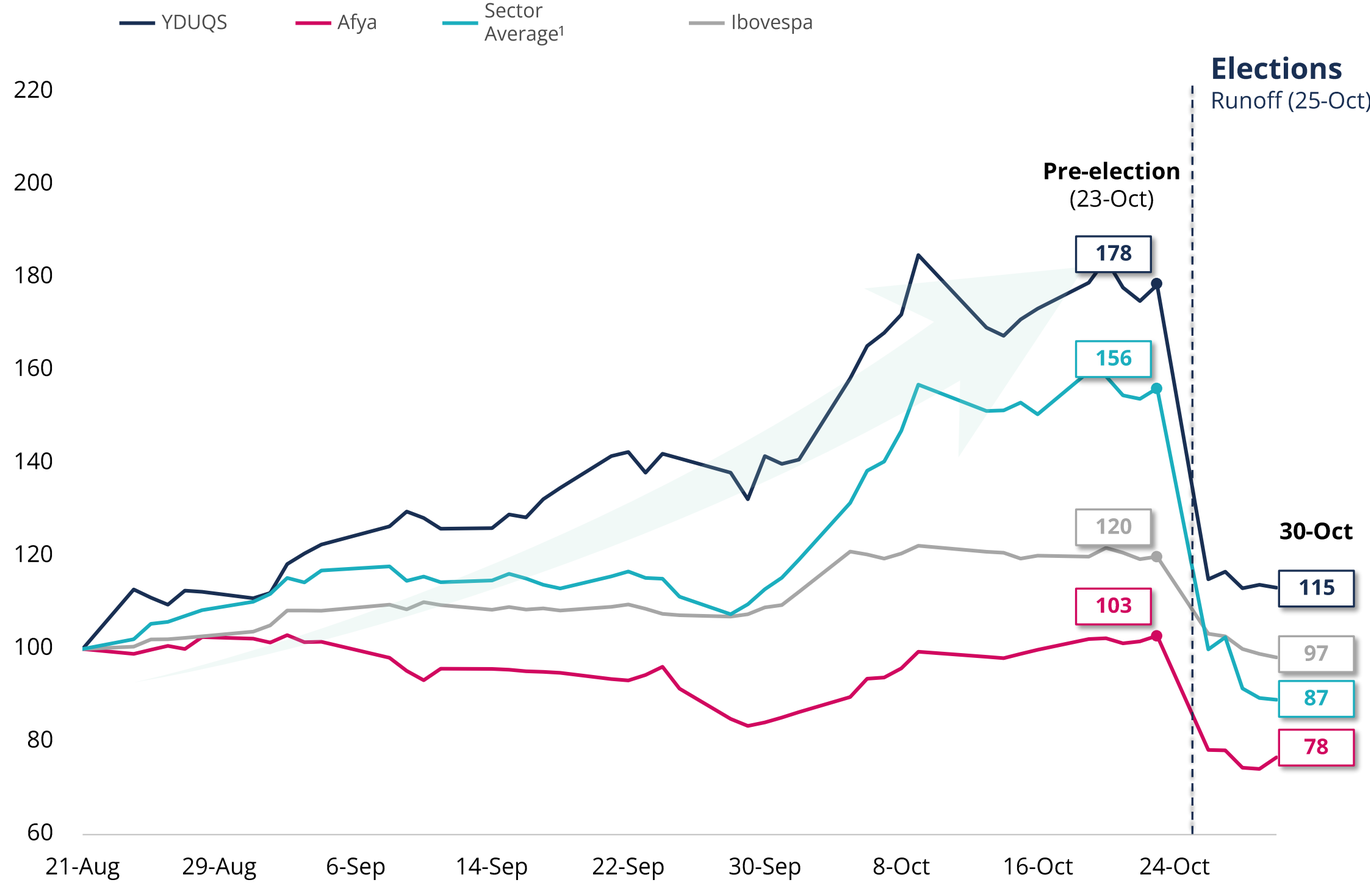
Report dated 24-Sep-26

btg pactual

"Where the strategic rationale becomes considerably more compelling is scale in medical education. (...) For YDUQS shareholders, however, we welcome the outcome."

Report dated 24-Sep-26

Education Sector Performance (indexed to 100 from 21-Aug-26 to 30-Oct-26)



The recent drop reflects the market-wide reaction to the election results (runoff on 25-Oct-26)

Sources: FactSet as of October 30, 2026; research reports from BTG Pactual, Bradesco BBI, Itaú BBA, J.P. Morgan, Goldman Sachs, Santander and XP Investimentos published on September 24, 2026
Note: (1) The sector average reflects the performance of Cogna, Ânima, Afya, Cruzeiro do Sul, Ser Educacional and Vitru

Key Transaction Terms, Ownership Structure and Resulting Governance Structure

Key Transaction Terms

Transaction Structure

- **Board of Directors:** With Bertelsmann appointing the majority and the Chairman. One seat each for Advent, Zaher and Esteves subject to minimum ownership thresholds, and independent directors per Novo Mercado standards.
- Stock-for-stock business combination through the merger of Afya into YDUQS – with an agreed ownership split of 69.0% for Afya shareholders and 31.0% for YDUQS shareholders – with YDUQS remaining as the surviving listed entity on B3's Novo Mercado. The combined company will have a single class of common shares and 100% tag-along, subject to approval at concurrent shareholders' meeting of both companies, CADE clearance, and the removal of Yduqs' poison pill provisions.

Distribution Adjustment

- Permitted distributions may be made by both parties between signing and closing, subject to agreed adjustment mechanisms designed to preserve the transaction's economic terms, including R$750MM for YDUQS.

Resulting Governance Structure

BERTELSMANN



Kay Krafft
Chairman of the Board

Professional Experience

Deloitte. BMG RELIAS

Afya



Virgilio Gibbon
Chief Executive Officer

Professional Experience

accenture TOTVS YDUQS

YDUQS



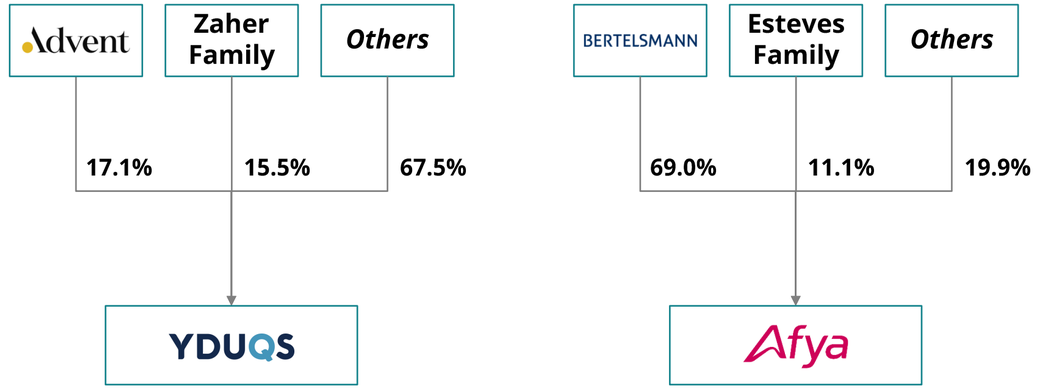
Rossano Marques
President, Higher Education (ex-Medicine)

Professional Experience

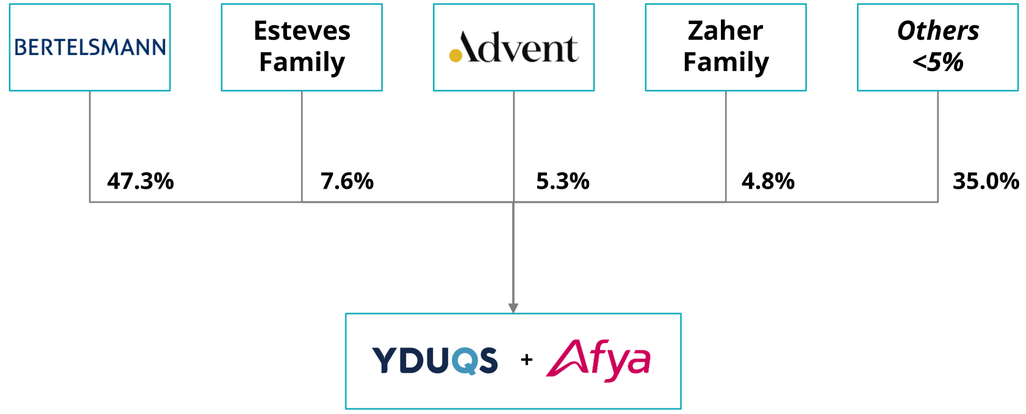
Santander VALE ATENTO

Ownership Structure

1. Pre-Transaction Ownership Structure



2. Post-Transaction Ownership Structure



Next Steps and Expected Timeline

YDUQS

Sep 23rd 2026 — Signing and Deal Announcement

Nov 4th 2026 — Call Notice for Extraordinary General Meeting

Nov 25th 2026 — Extraordinary General Meeting

up to 12 months after signing — Expected Closing

- **Approval of the Merger Agreement by the Board of Directors of both Companies**
- **Signing of the Merger Agreement by the Executive Directors of both Companies**
- **Deal Announcement**
- **Protocol and Justification of Merger**
- **Shareholder Approvals at the Extraordinary General Meetings (YDUQS & Afya)**
- **Antitrust Council (CADE) Approval**
- **Closing**

Combination with Afya creates Brazil's reference in premium higher education, with strong and diversified value creation for YDUQS shareholders

1. **Brazil's largest higher education platform with nationwide reach:** **R$9.4bn revenue, 176 Campi in all 26 states** and nearly **6,000 medical seats,** spanning the entire medical journey

2. **Premium business profile with numerous growth opportunities:** **premium revenue share rising from 32% to 55%,** supporting a more resilient earnings profile; **growth avenues in hybrid, Ibmec, medical specialization and Lifelong Learning**

3. **Tangible and executable synergy upside:** **Multiple cost, operational, CAPEX and revenue levers validated by a top-notch consulting firm**, and supported by **YDUQS' proven track record of outperforming synergy targets**

4. **Solid value creation for YDUQS shareholders from day one:** **45% premium**, **while still distributing R$ 750MM in dividends** before closing, with limited impact on leverage and full exposure to the combined company's upside

5. **Attractive liquidity profile under multiple lenses:** **large trading volumes** expected (**ADTV potential of ~R$100MM**), **low leverage at 1.2x**, broadening **institutional reach** and **index inclusion potential**





YDUQS

IR Contact

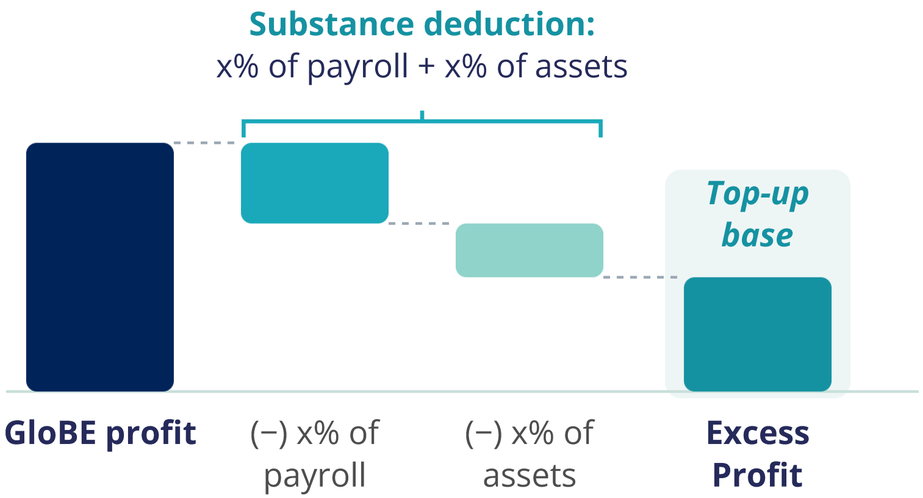
ri@yduqs.com.br

www.yduqs.com.br

Pillar 2: Operational Substance Limits the Impact

YDUQS

How the Top-up Tax Works

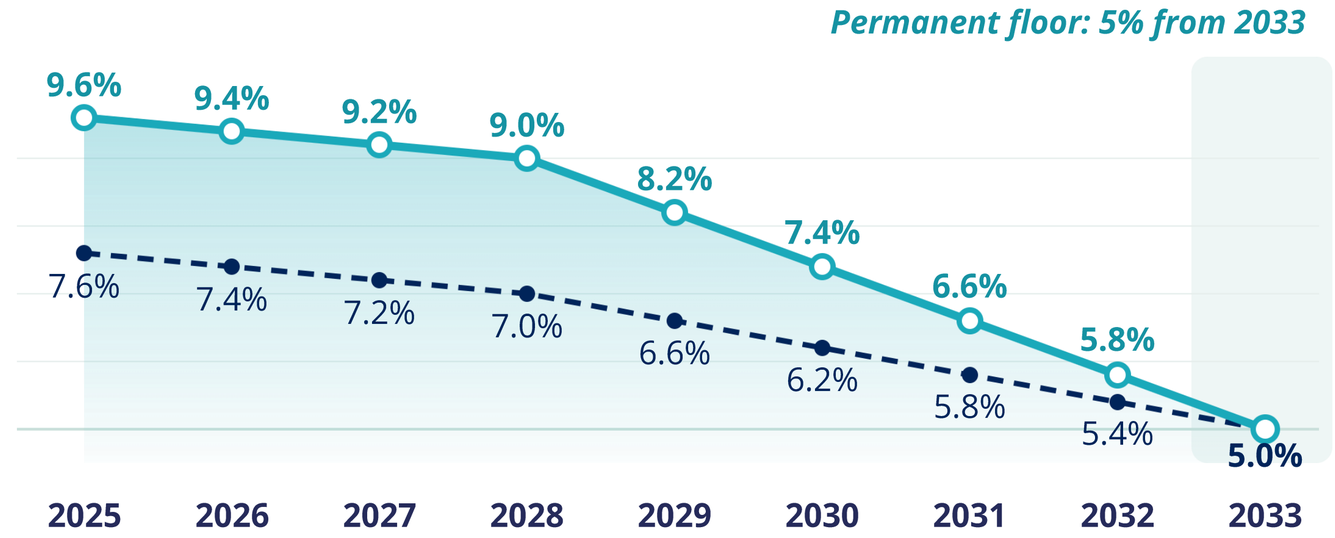


Top-up = (15% − effective rate) × Excess Profit

Supplements the tax already paid, only on profit after the substance deduction.

Carve-out Percentages Set by the OECD

Payroll **Eligible tangible assets**



Pillar 2 rules applied to YDUQS today[1]

2025: no impact

YDUQS's current rate (2%–3%) would be maintained: substance would offset the effect

2026: +2 p.p.

On YDUQS's current rate

After the closing

2033: 7%–9%

YDUQS terminal rate, with the carve-out at 5%

[1]Simulation of Pillar 2 rules applied to YDUQS today. The impact is only expected after the transaction closes.

Source: OECD, GloBE Rules.