YDUQS

Apresentação de Resultados

2T26 & 1S26

13 de agosto de 2026

YDUQ B3 LISTED NM | IBRX100 B3 | ISE B3 | ITAG B3 | ICO2 B3 | IGC B3 | Pacto Global Rede Brasil | CDP | Corporate ESG Performance Prime | Industry Mover | FTSE4Good

Aviso

Rio de Janeiro, 13 de agosto de 2026 - A YDUQS Participações S.A., uma das maiores organizações privadas no setor de ensino superior no Brasil, apresenta os resultados referentes ao 2T26.

As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), inclusive as regras do IFRS-16.

Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros, que estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que foram feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las à luz de novas informações.

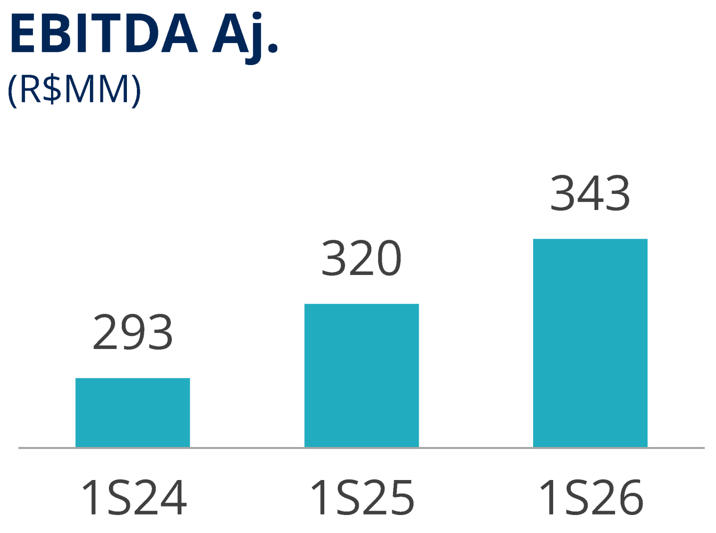
Destaques | Crescimento sustentável, com foco no retorno ao acionista

YDUQS 2T26

IDOMED

+2 mil

Alunos captados
Ciclo 26.1



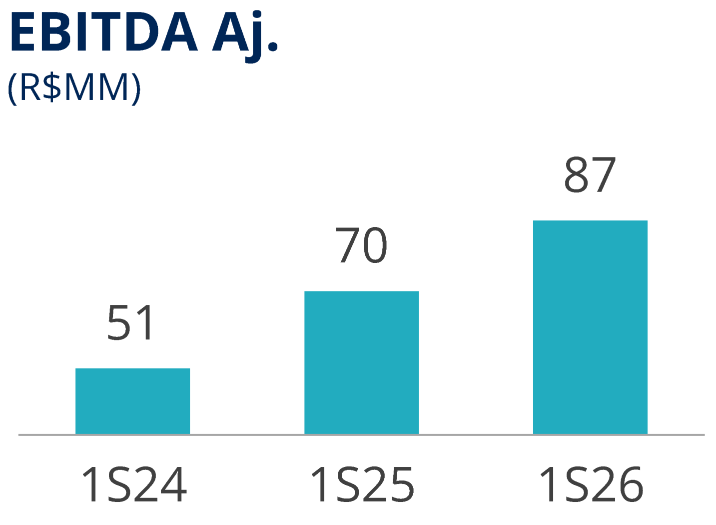
Crescimento de 17% no EBITDA ajustado desde 1S24, com **margem** de **48%** no 1S26.

Taxa de **renovação em 97%** no 2T26.

Ibmec

+70%

EBITDA Ajustado
vs. 1S24



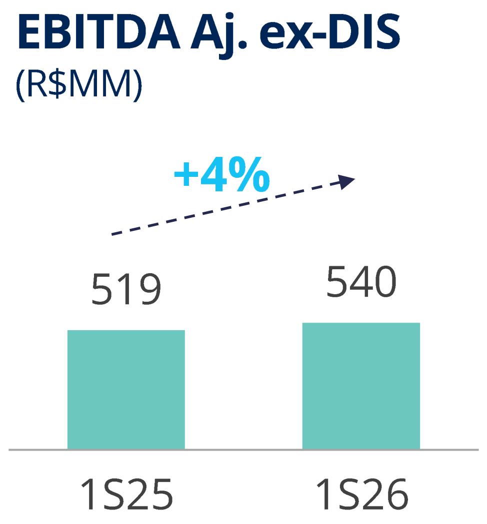
Receita Líquida cresce 45% desde 1S24.

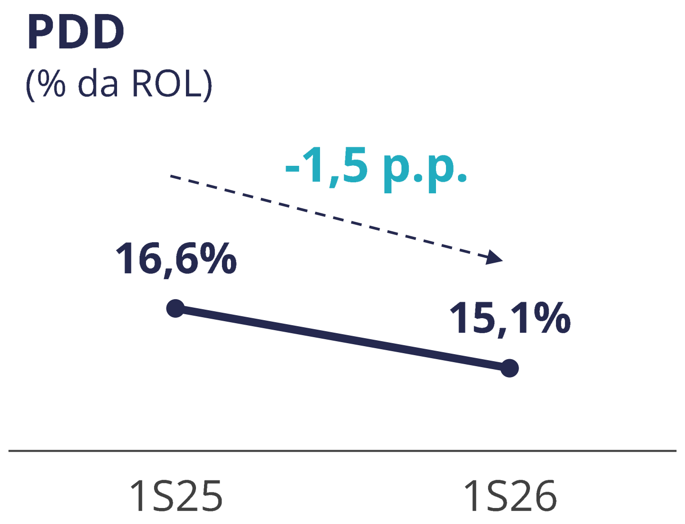
Nova unidade do Ibmec será inaugurada em **Fortaleza.**

Estácio wyden

+170%

Base de alunos Semipresencial
vs. 2T24





Entregando o que prometemos: Mais **engajamento e queda** no patamar de **DIS**

Dividendos e Recompra de Ações
(R$MM)

R$780MM devolvidos desde 2024: **37%** do **valor de mercado** atual[1]

Seguimos estritamente a politica de **alocação de capital sustentável**, com foco no alcance de **1,0x dívida líquida/EBITDA.**

Geração de valor ao acionista: **dividendos recorrentes e recompras** de ações oportunísticas.

[1] Valor de Mercado em 31 de julho de 2026.

Ibmec

Lançamento da 7ª unidade do Ibmec, a primeira da marca no Nordeste do país.

- ✓ Infraestrutura moderna e inovadora, alinhada à força da marca.
- ✓ Excelência acadêmica e a experiência premium levadas a novas regiões do Brasil.

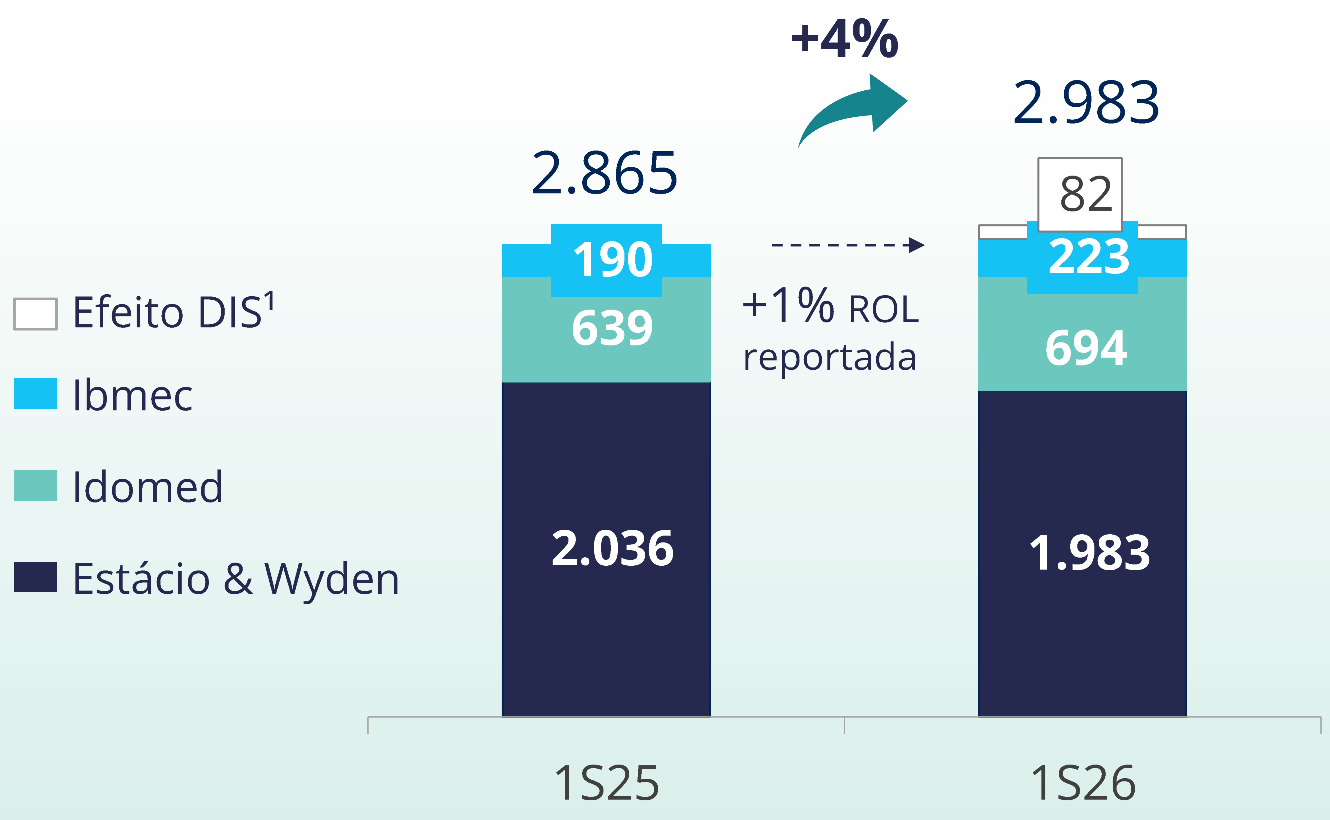
Sede Ibmec Fortaleza

Receita líquida e EBITDA | 1S26 com expansão de 7% no EBITDA Aj. ex-efeito da queda do DIS

YDUQS 2T26

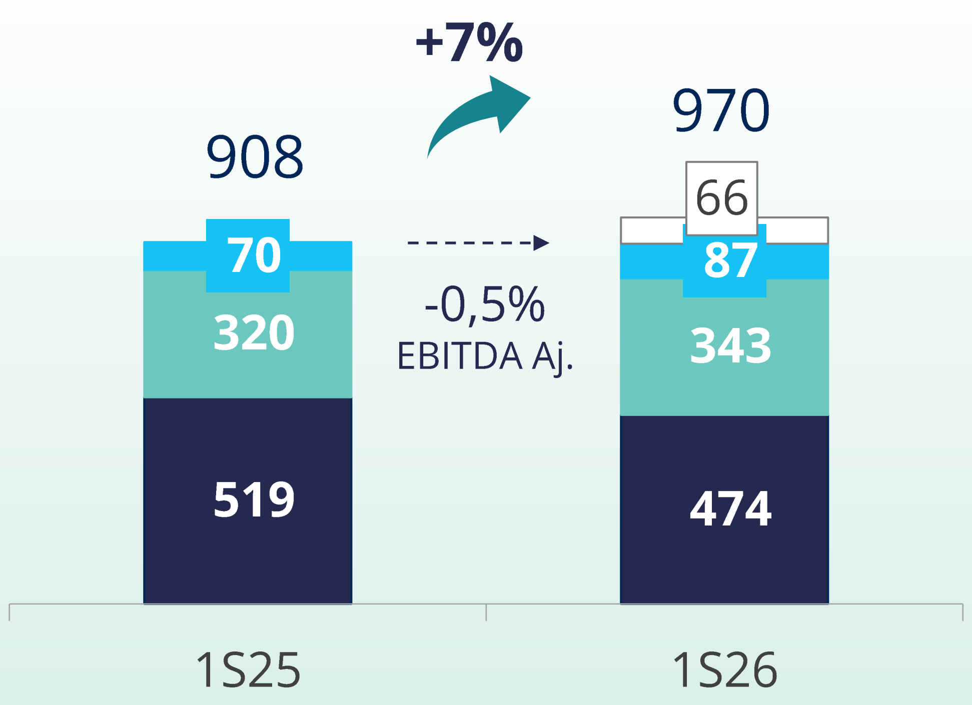
Receita líquida[1]

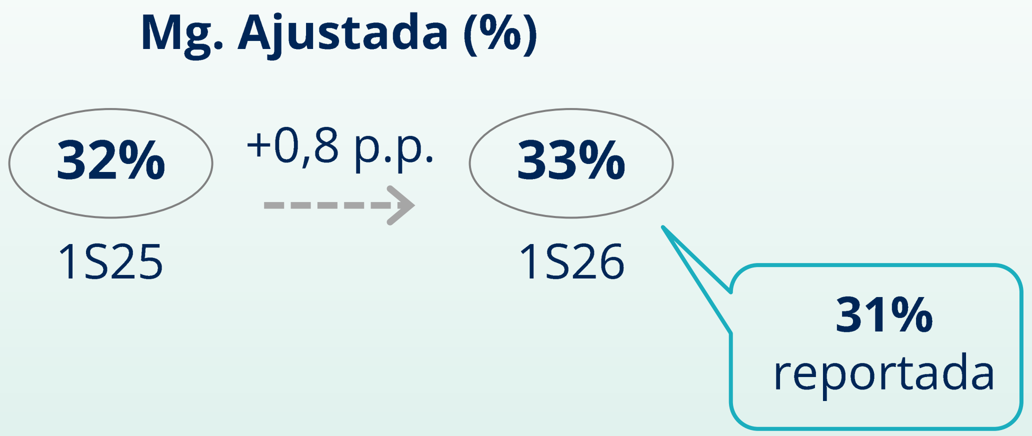
(R$MM)



EBITDA Ajustado[1]

(R$MM)

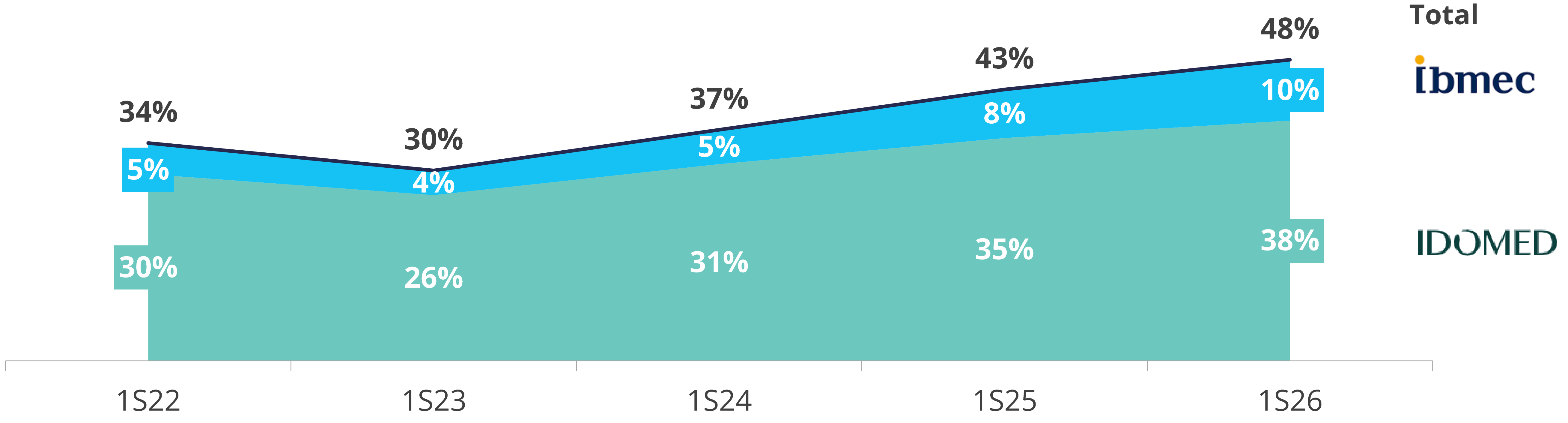




Evolução da participação do Idomed e Ibmec no EBITDA

(% do EBITDA)

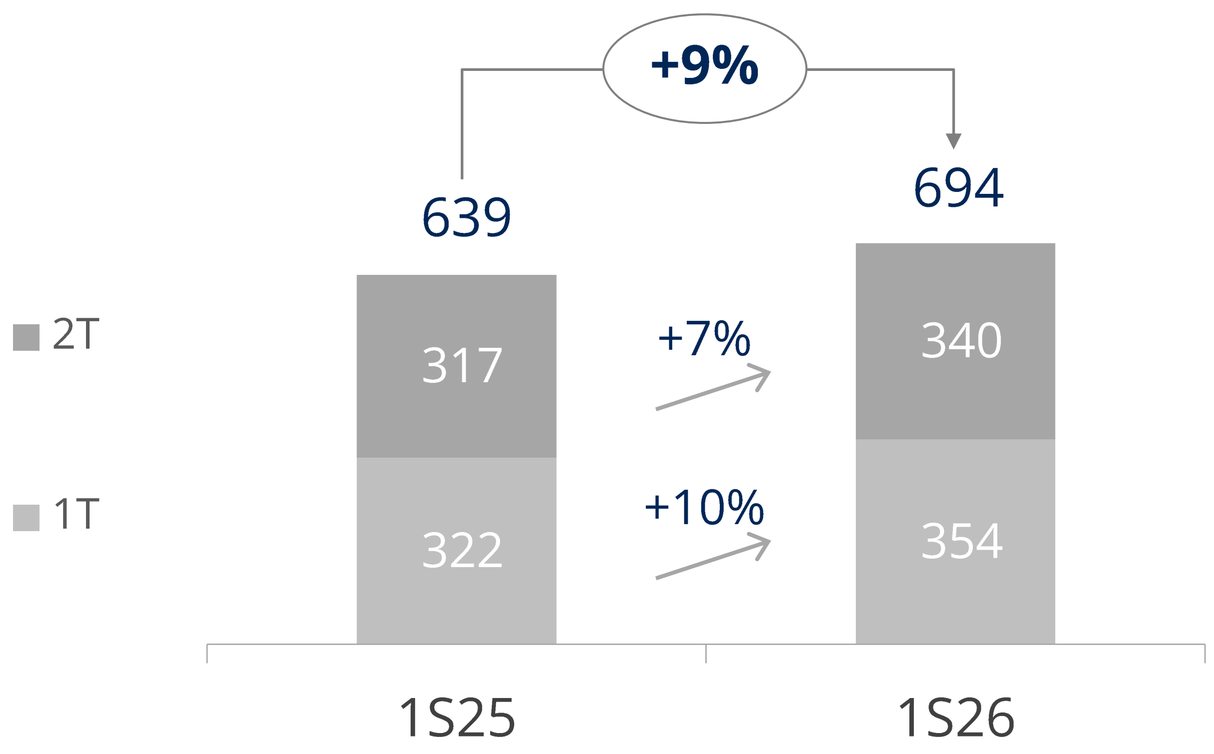
Idomed e **Ibmec** seguem em **forte expansão** — alcançando juntos **32% da ROL** (+3 p.p. vs. 1S25) e **48% do EBITDA** no 1S26.



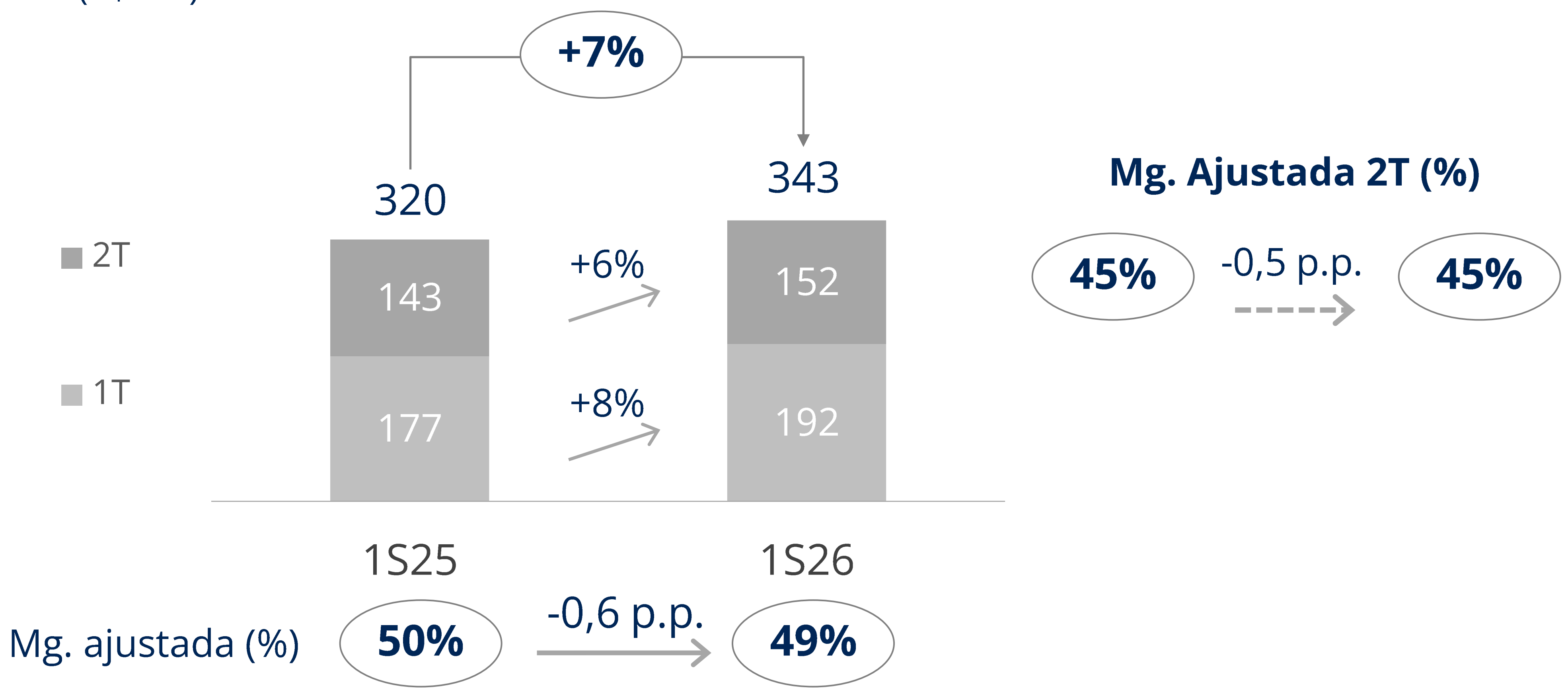
[1] Receita ajustada em R$82MM pela variação na ROL DIS. | EBITDA: ajustado pelo impacto da variação na ROL DIS, líquido da PDD de 20%.

Idomed | Expansão da Operação e Resiliência de Margens

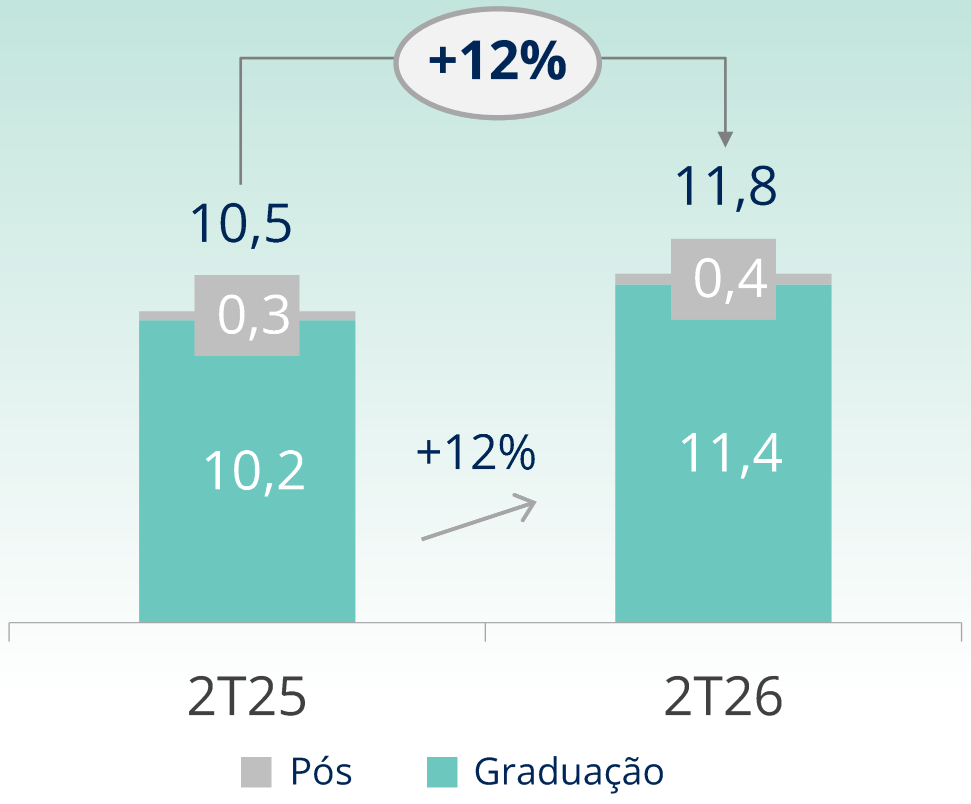
Receita Líquida
(R$MM)



EBITDA Ajustado
(R$MM)

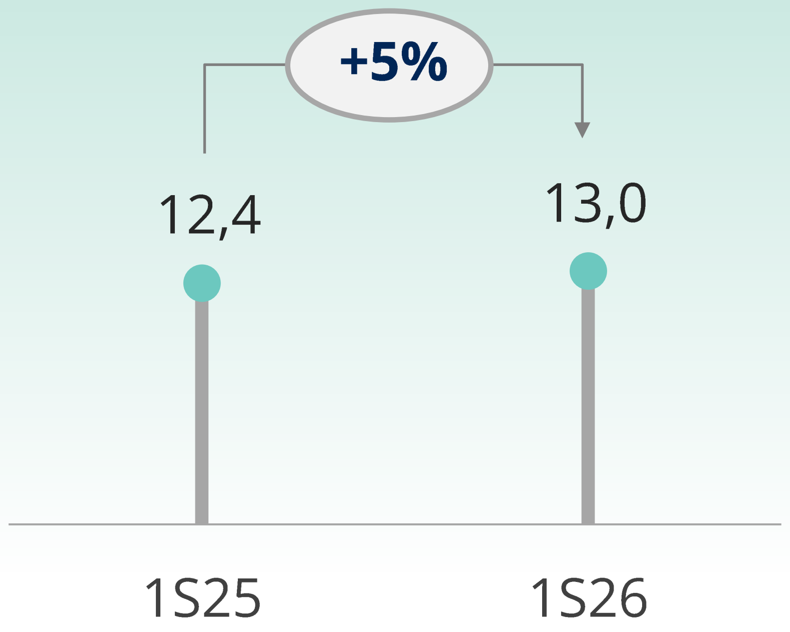


Base de alunos
(# alunos)



Ticket Médio Graduação Mensalistas[1]
(R$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

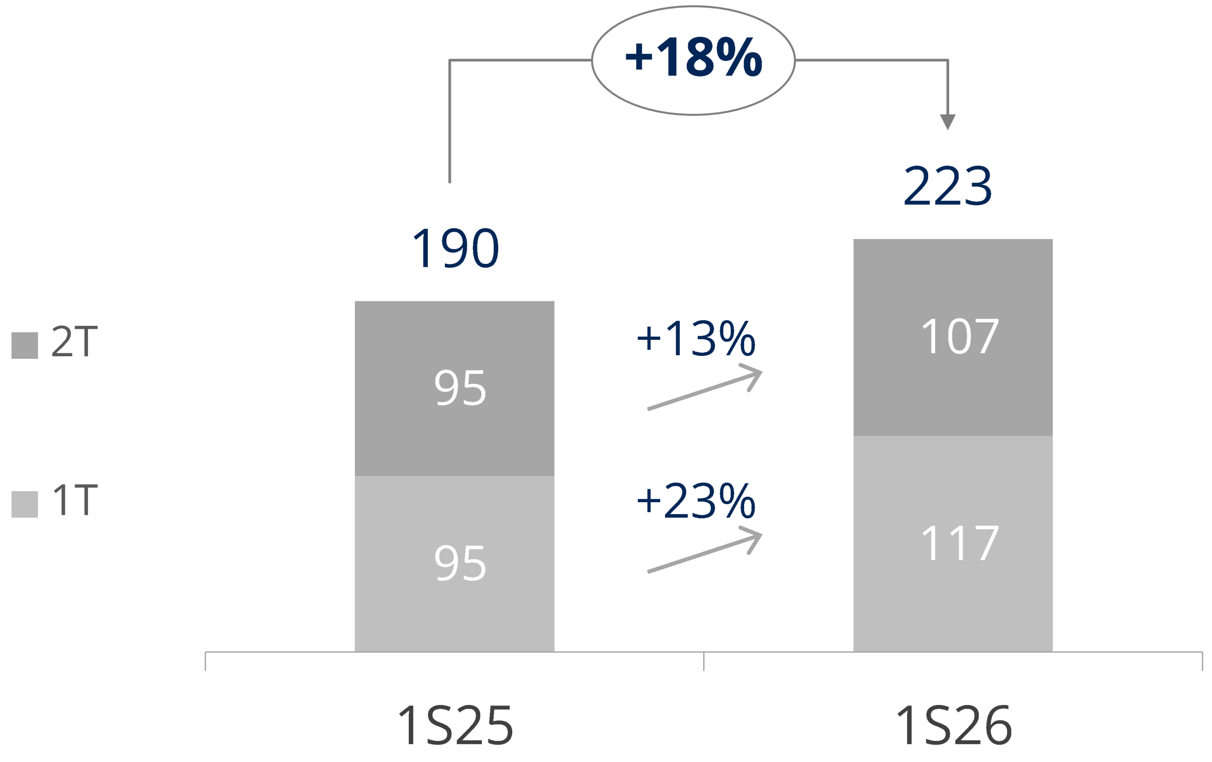
Renovação em 97%
Estável vs. 2T25



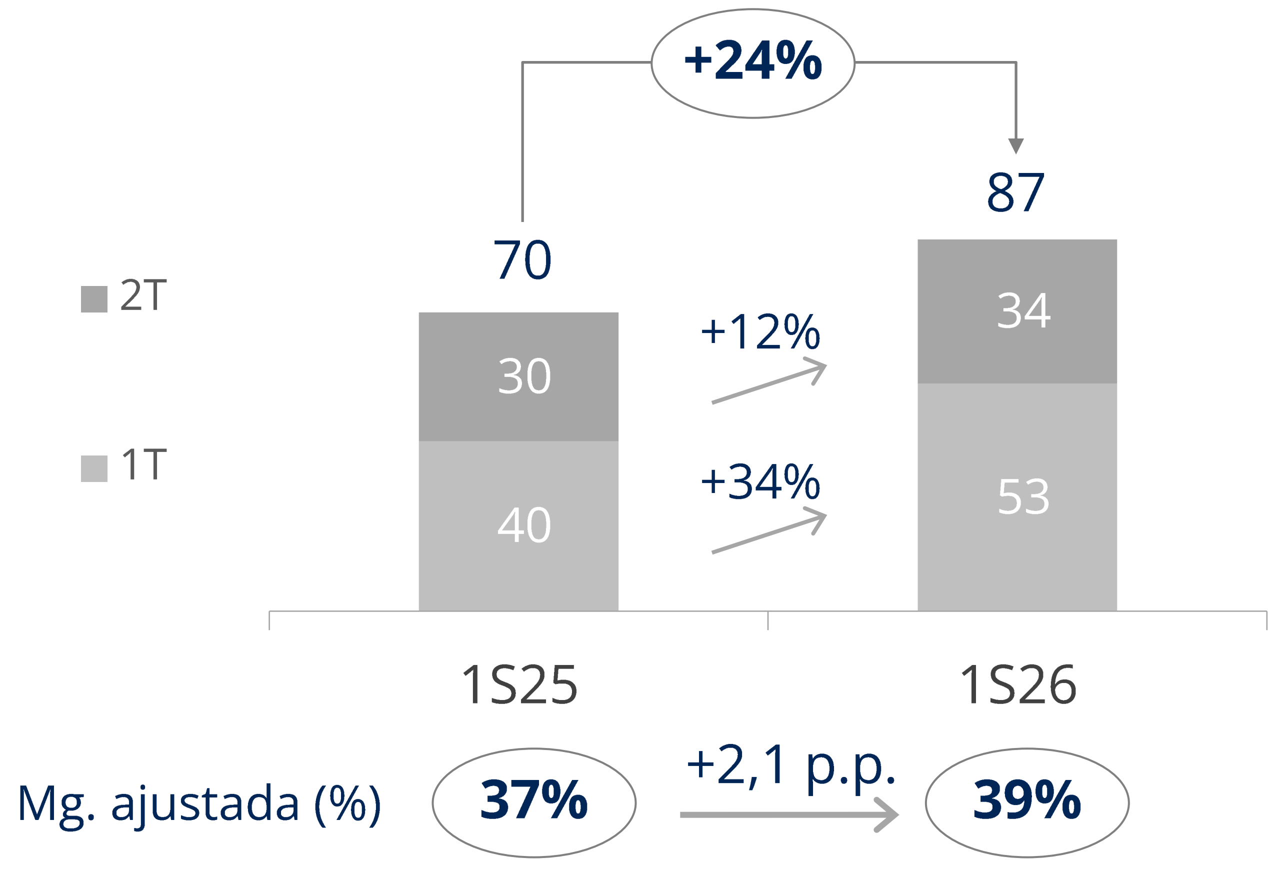
[1] Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

Ibmec | Seguindo a trajetória de forte expansão da marca

Receita Líquida
(R$MM)



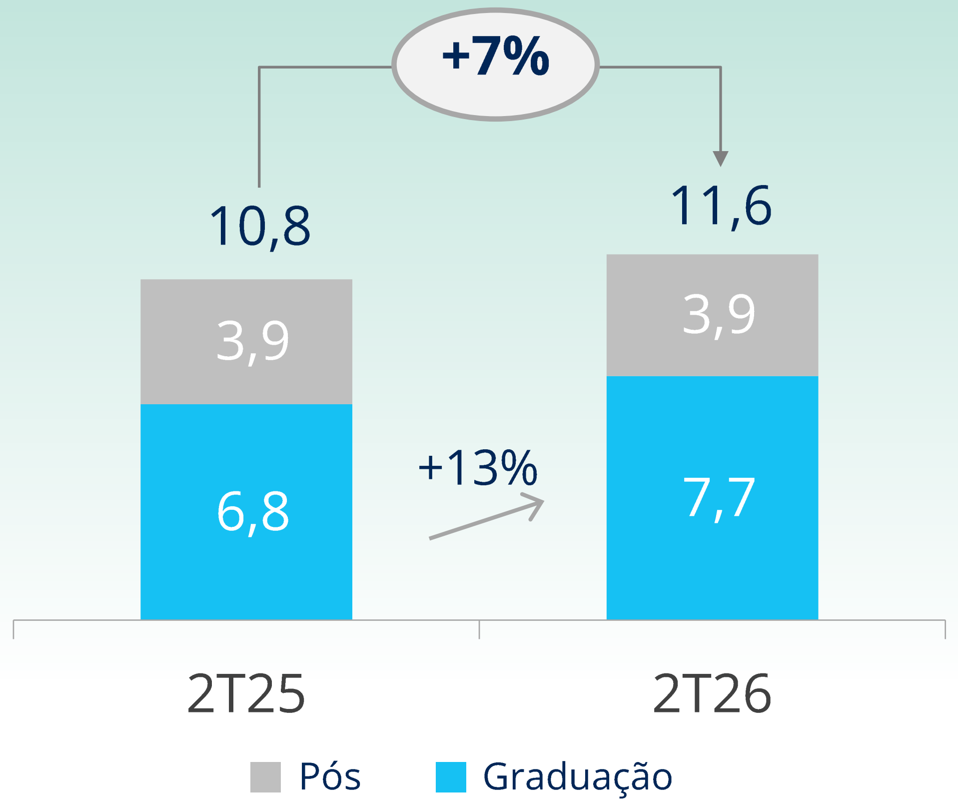
EBITDA Ajustado
(R$MM)



Mg. Ajustada 2T (%)

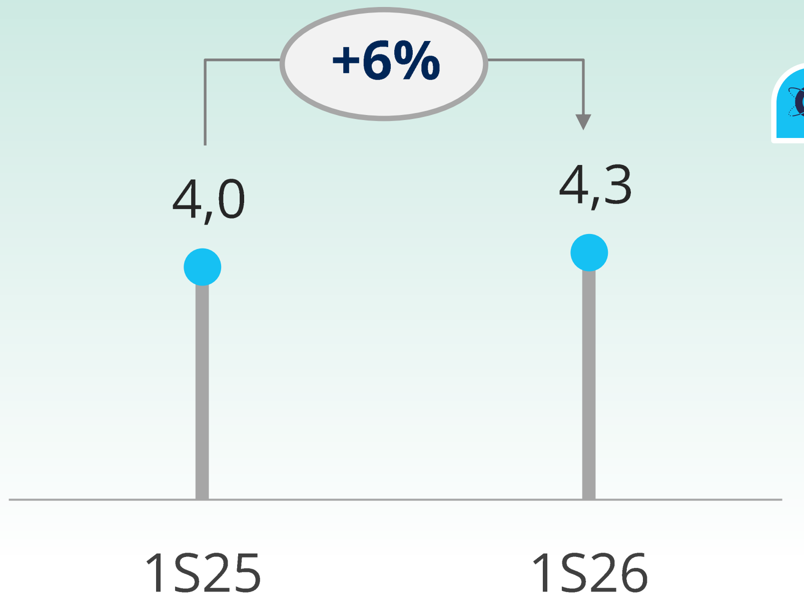
32% Estável **32%**

Base de alunos
(# alunos)



Ticket Médio Graduação Mensalistas[1]
(R$ mil/mês; TM de veteranos com +1 ano)

Renovação em 95%
Estável vs. 2T25



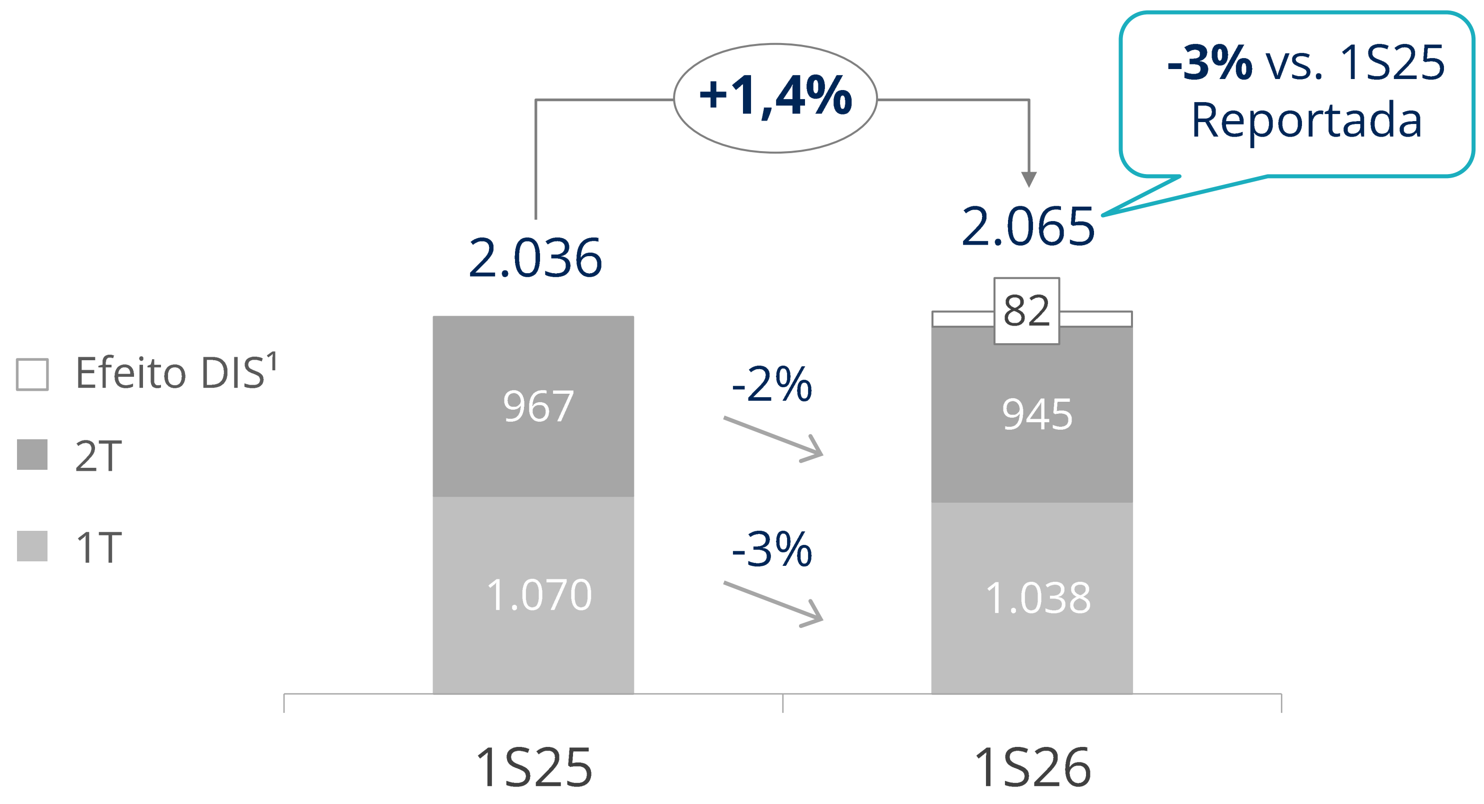
Ticket de Captação +10%
(vs. 1S25)

[1] Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas.

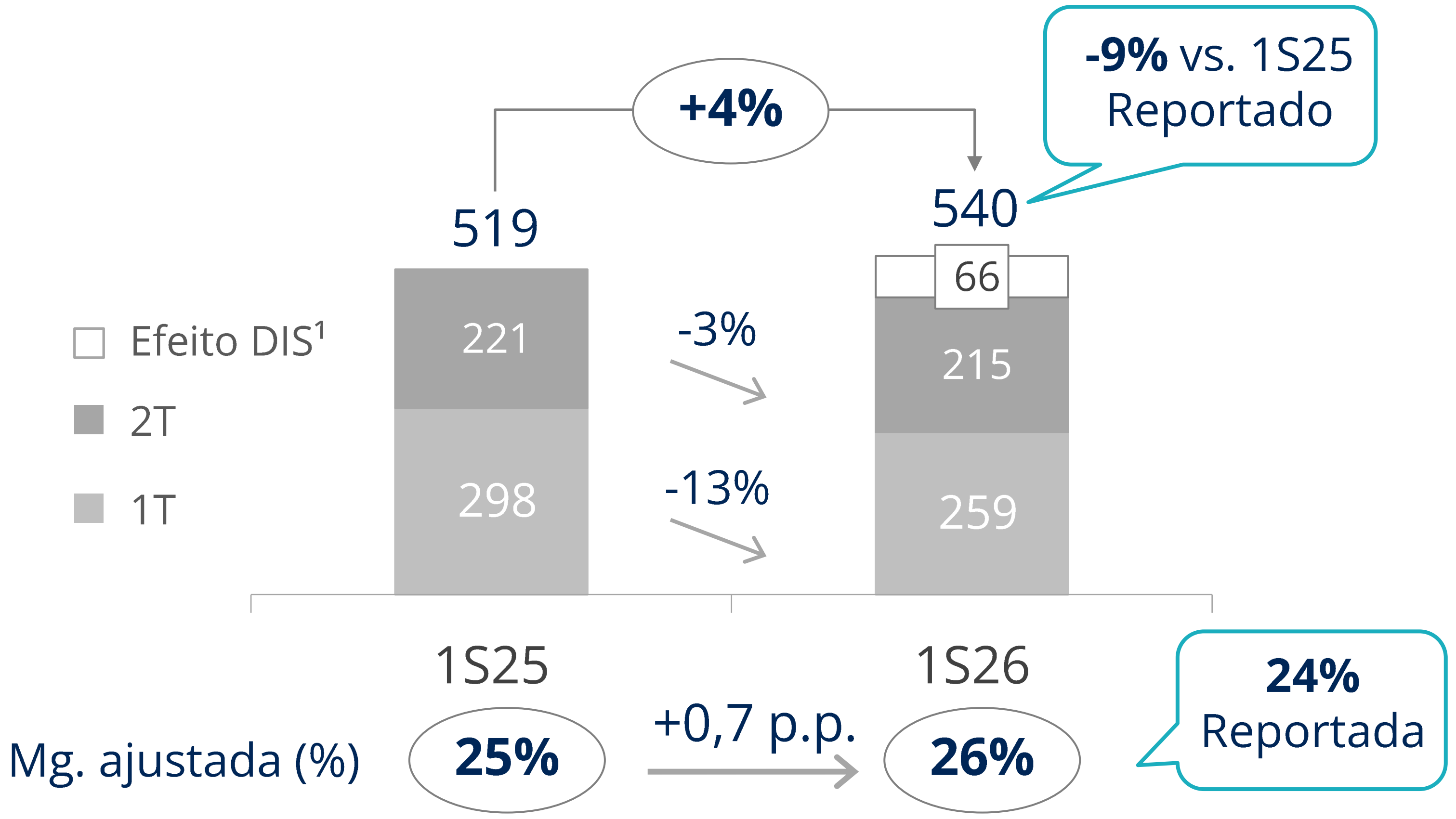
Estácio & Wyden | Resultados resilientes, mesmo em cenário desafiador e com impacto do DIS

YDUQS 2T26

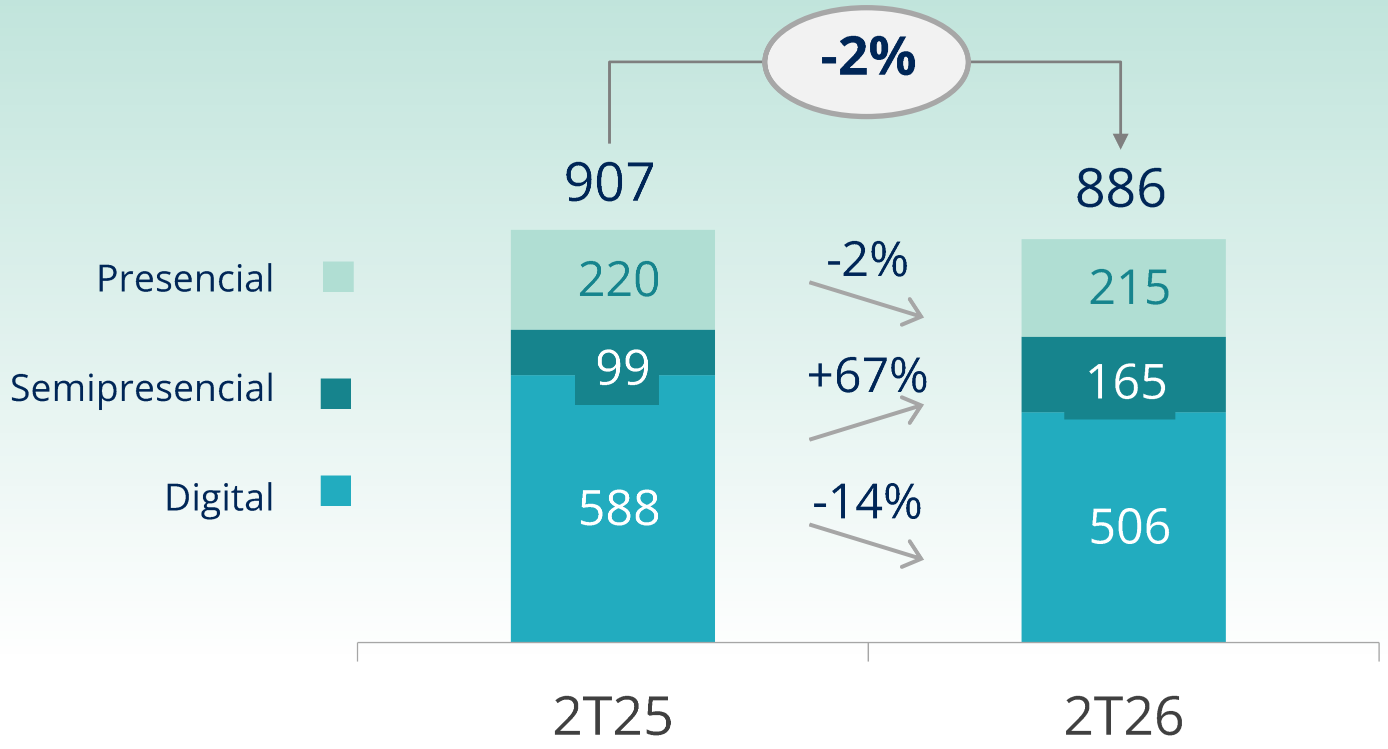
Receita Líquida
(R$MM)



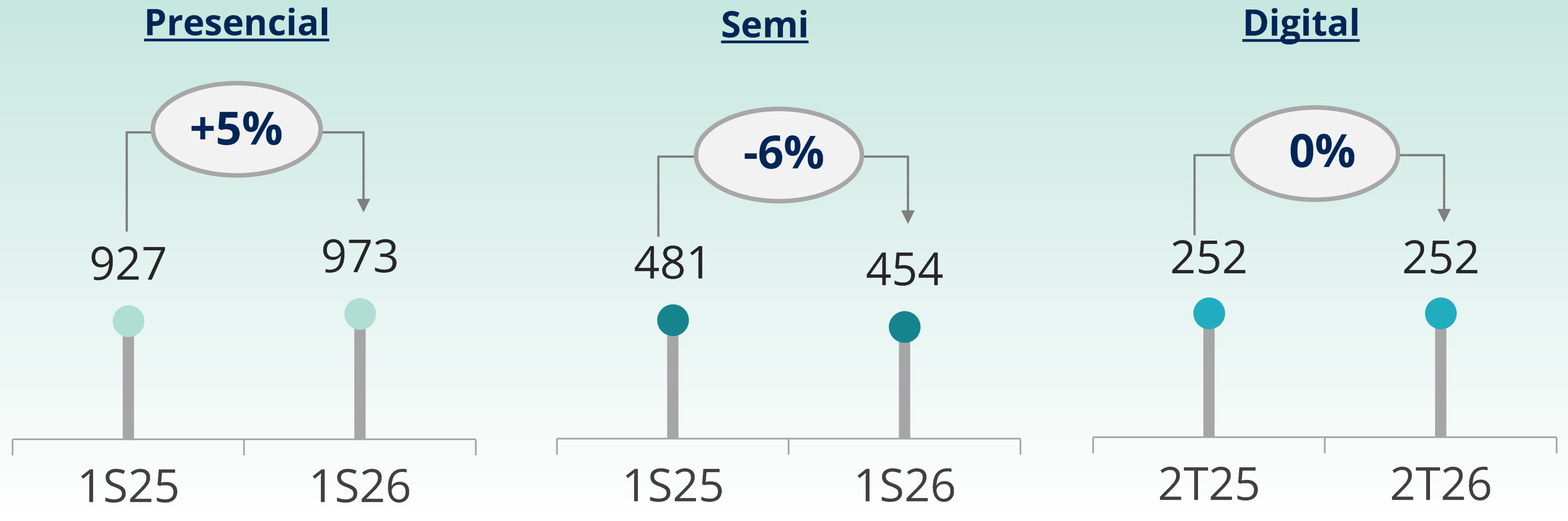
EBITDA Ajustado
(R$MM)



Base de alunos
(Ensino Superior | # alunos)



Ticket Médio Graduação Mensalistas²
(R$/mês; TM de veteranos com +1 ano)



89% (-0,4 p.p.) **77%** (-1,5 p.p.) **75%**[3] (+3,6 p.p.)

Taxa de Renovação (vs. 2T25)

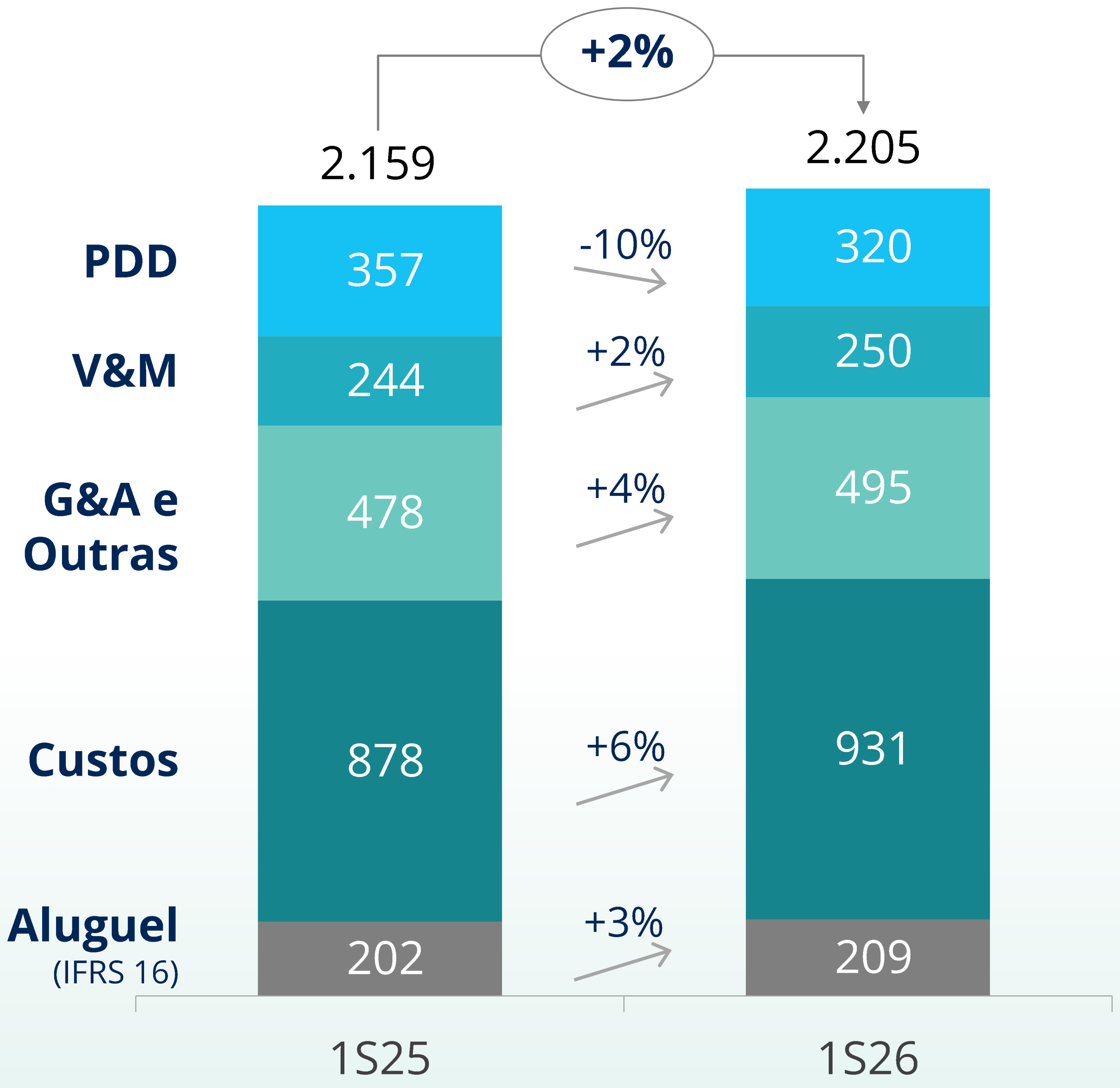
[1] Receita ajustada em R$82MM pela variação na ROL DIS. | EBITDA: Ajustado pelo impacto da variação na ROL DIS, líquido da PDD de 20%.
[2] Ticket não considera alunos ProUni e bolsistas. | [3] Considera a renovação dos alunos que ingressaram nos ciclos pares (2T e 4T).

Custos e Despesas | Estratégia, disciplina e execução: -1,9 p.p. PDD, Descontos, Multas e Juros

YDUQS 2T26

Composição dos custos e despesas[1]

(R$MM)



	1S25	1S26	Δ%
% da ROL	**75%**	**76%**	**+0,7 p.p.**
PDD	12%	11%	**-1,4 p.p.**
V&M	9%	9%	**+0,1 p.p.**
G&A e Outras	17%	17%	**+0,4 p.p.**
Custos	31%	32%	**+1,4 p.p.**
Aluguel (IFRS 16)	7%	7%	**+0,1 p.p.**
PDD + Descontos e Multas e Juros	12,5%	10,6%	**-1,9 p.p.**

-1p.p. s/queda DIS[2]

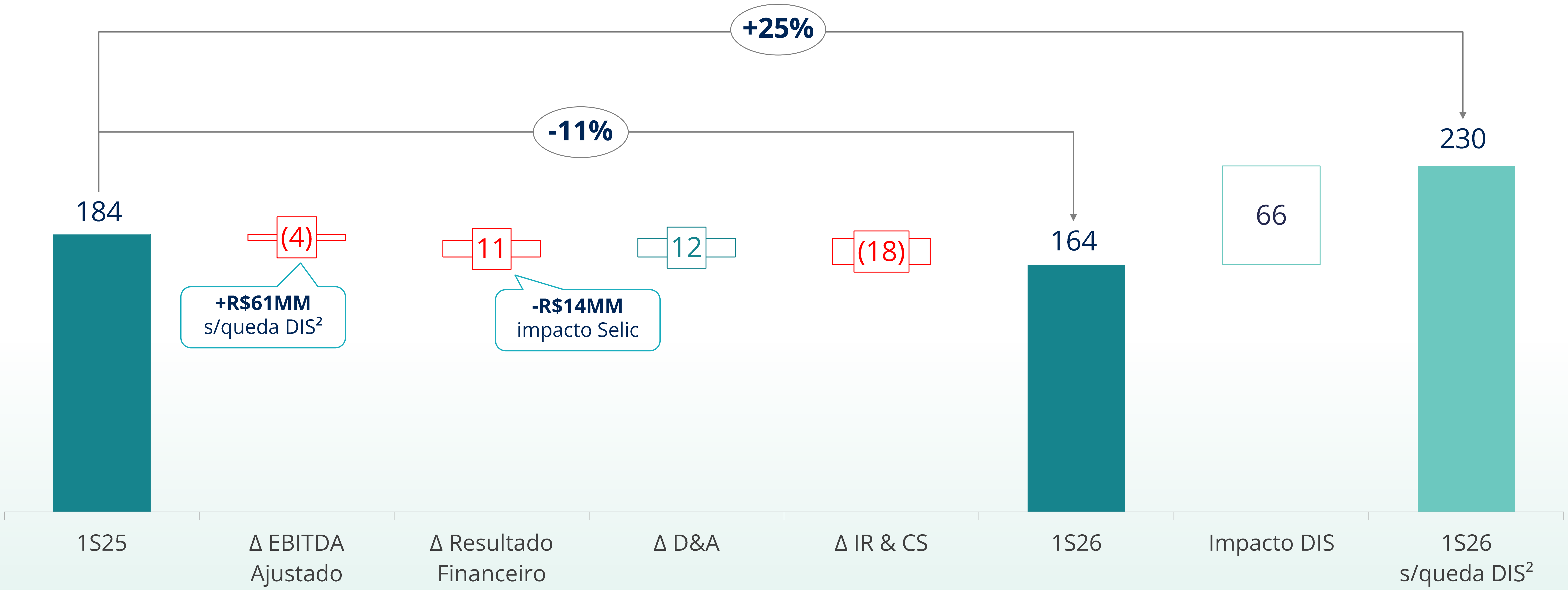
-1,5 p.p. Estácio & Wyden

Entregando além do esperado:
Programa **Não Engajados**, **queda** do **DIS**, **melhora** nas taxas de **renovação**, **evolução** nos processos de **cobrança** e **maior participação** das marcas **Premium.**

[1] Custos e Despesas recorrentes (IFRS 16 e ex-D&A).
[2] Receita ajustada em R$82MM pela variação na ROL DIS. | Na PDD incremento de 20% pela menor ROL DIS.

Lucro Líquido Ajustado | Alta da Selic segue impactando o Lucro Líquido

Composição do Lucro Líquido Ajustado[1]
(R$MM)



LPA (R$)	2T25 LTM	2T26 LTM	2T26 LTM
	R$1,65	R$1,49	R$1,75 s/queda DIS[2]

[1] Efeitos não recorrentes que afetam o Lucro Líquido incluem: efeitos não recorrentes que impactam o EBITDA e amortização do ágio. Mais detalhes no release de resultados.
[2] Receita ajustada em R$82MM pela variação na ROL DIS. | Na PDD incremento de 20% pela menor ROL DIS.

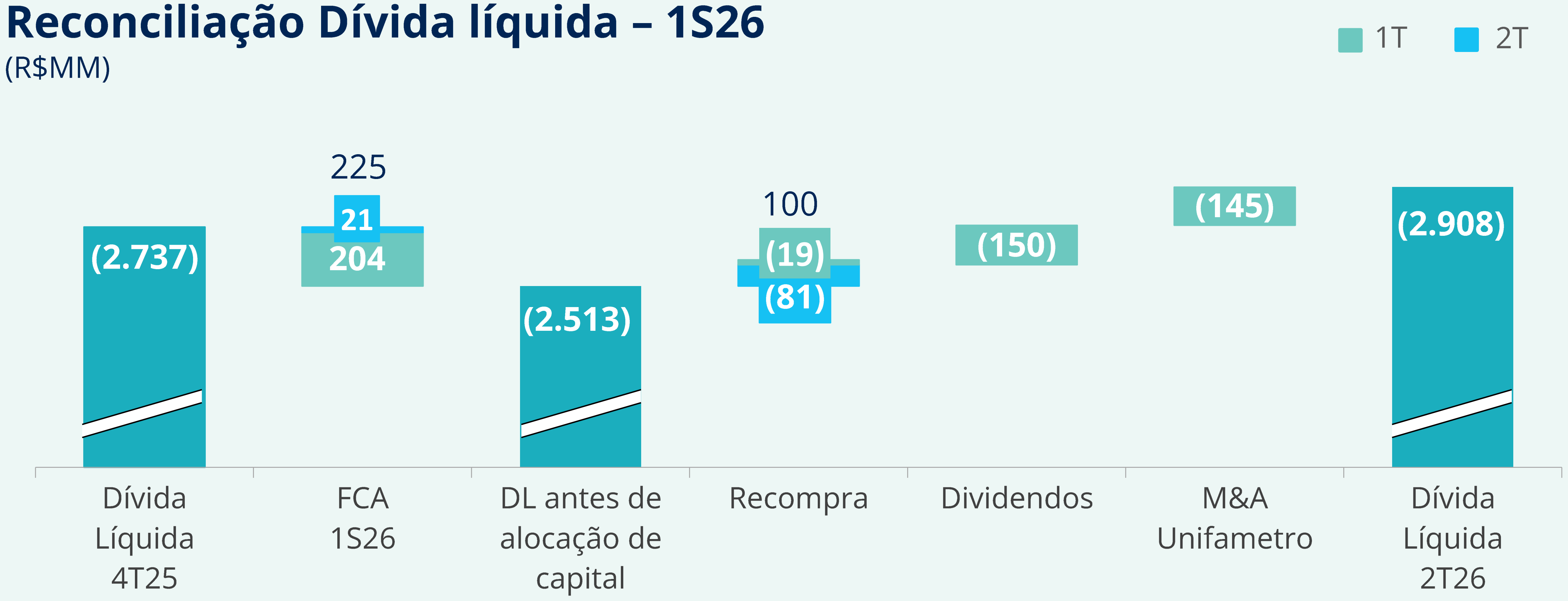
Posição de Caixa e Endividamento

YDUQS 2T26

R$MM	1S25	1S26	Δ%
EBITDA ex IFRS 16 (pro-forma)[1]	**677**	**680**	**0,5%**
Variação Capital de giro (pro-forma)[1]	116	104	-11%
Impostos (IR/CS)	(30)	(28)	-8%
Fluxo de caixa operacional	**763**	**756**	**-1%**
Conversão de Caixa[2]	*113%*	*111%*	*-2 p.p.*
Capex	(220)	(219)	-1%
(=) Fluxo de caixa livre	**543**	**537**	**-1%**
Resultado Financeiro (ex-IFRS16)	(275)	(313)	14%
(=) Fluxo de Caixa Acionista	**269**	**225**	**-16%**

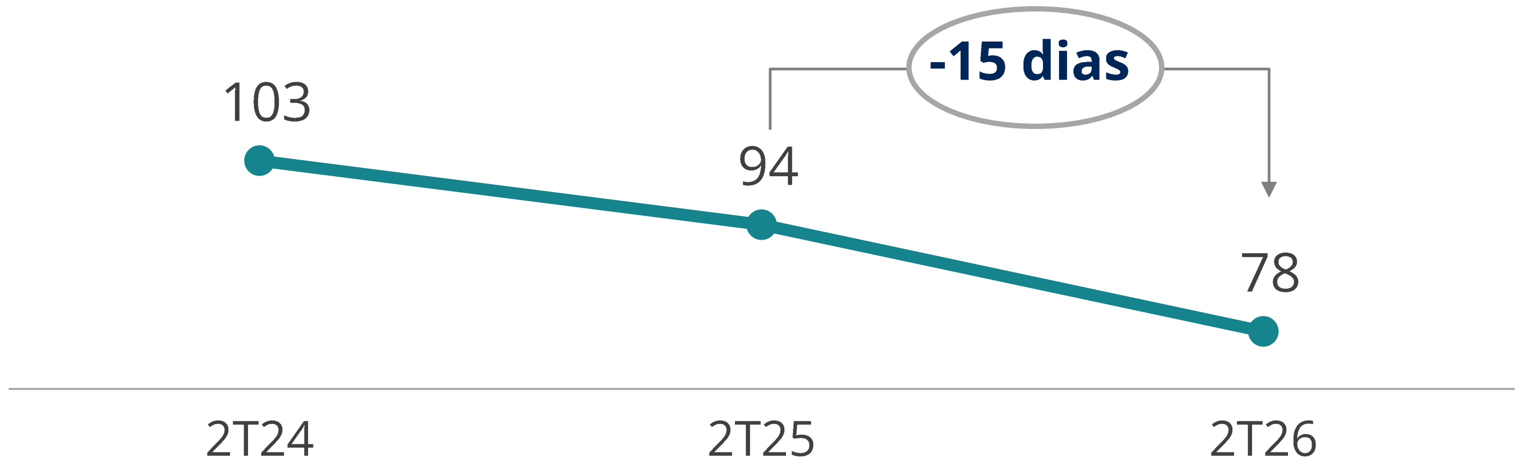
Reconciliação Dívida líquida – 1S26

(R$MM)



Prazo Médio de Recebimento

(PMR) (# dias)



- **Redução expressiva do PMR:** Resultado da redução do DIS, do programa Não Engajados, da melhor taxa de retenção e da maior penetração do Premium no negócio.
- Mais um trimestre de **queda da alavancagem,** atingindo **1,55x**[3] no 2T26, mesmo com o Programa de Recompra de Ações (R$100MM, encerrado em julho/26).
- Novas amortizações só em 2027, com **custo médio da dívida** em CDI + **0,98%** no 2T26.

[1] Desconsidera o impacto da baixa contábil da venda do imóvel Fanor Dunas (R$68MM) no 1S26. | [2] Conversão de caixa: fluxo de caixa operacional ou Fluxo de caixa do acionista/EBITDA ex-IFRS 16.
[3] Dívida líquida ex -IFRS 16 / EBITDA ajustado (últimos 12 meses, considerando IFRS 16).
Nota: Resultado Financeiro reportado em 2025, ajustado pela diferença entre caixa e competência.

2T26 marcado por Reconhecimentos

Este ano o livro **Nigrum Corpus** recebeu seu segundo **Grand Prix** do **Cannes Lions,** na categoria **Glass: The Lion for Change 2026,** principal prêmio de impacto social. O livro é fruto do Programa **Mediversidade** realizado pelo Idomed e Instituto Yduqs.

Assista ao filme *Corpo Preto.*

Inovação e Empregabilidade

instituto YDUQS

Parceria exclusiva entre Estácio, Instituto YDUQS e CBF: grande grupo de estudantes da Estácio, de diversas carreiras e diferentes regiões, foi selecionado para uma **vivência profissional inédita na Copa do Mundo 2026.**

A cobertura e produção de conteúdo para a seleção brasileira alcançou **+ de 20 milhões de visualizações** nas redes sociais da Companhia.

Empregabilidade na Yduqs: Assista ao relato dos alunos.

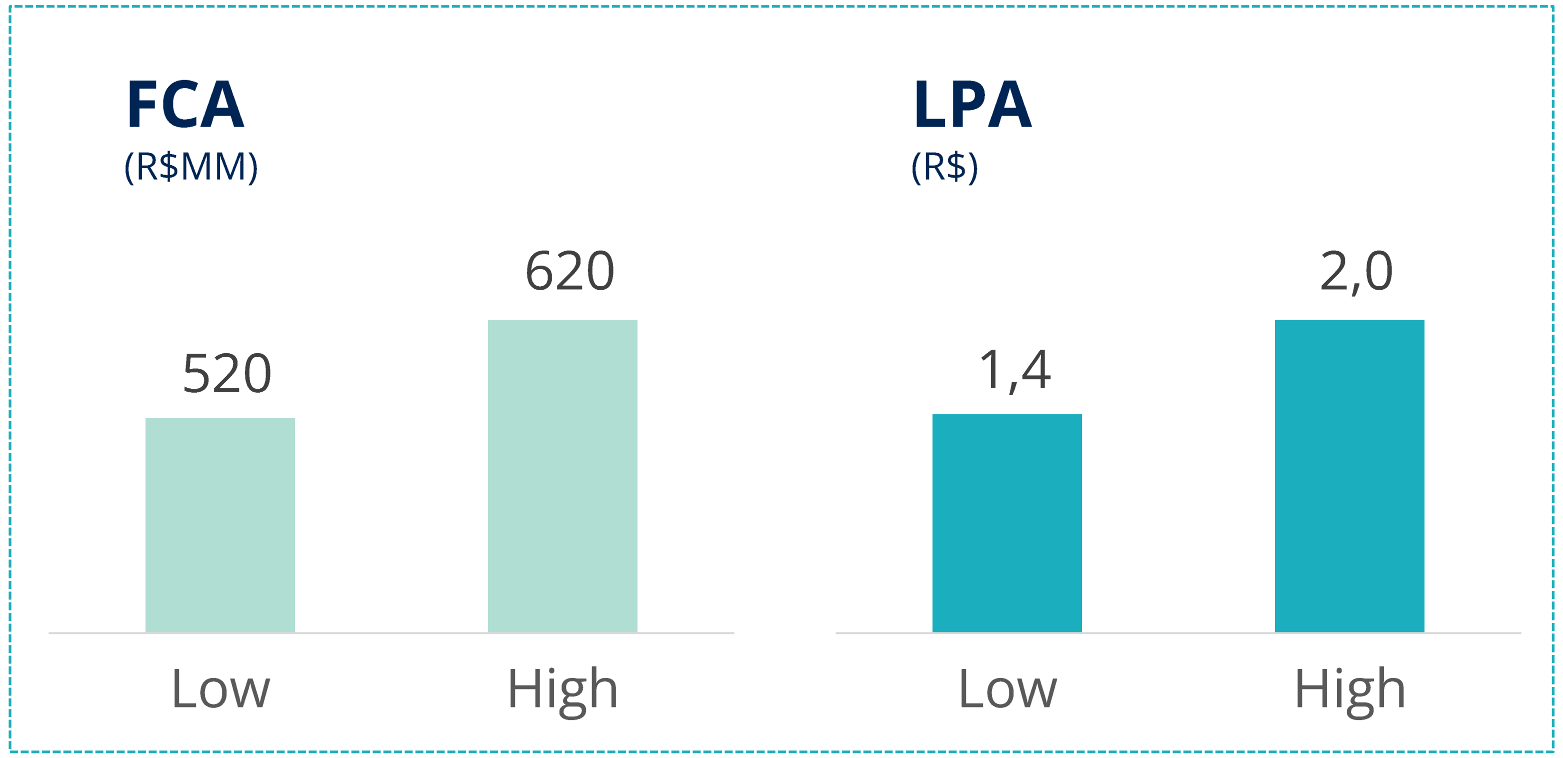
S&P Global Sustainability Yearbook Member | melhores em gestão de pessoas | NOMINADO ALAS20 Empresa Líder en Sustentabilidad | MOVIMENTO ELAS LIDERAM 2030 | MOVIMENTO AMBIÇÃO NET ZERO | Corporate ESG Performance Prime ISS ESG | Mulheres na Liderança | ISEB3 | Programa Brasileiro GHG Protocol | Anuário Integridade ESG 2025

Considerações finais

A Yduqs reforça sua consistência e capacidade de entrega em qualquer cenário, com forte geração de valor, através de suas unidades de negócios diversificadas e marcas reconhecidas nacionalmente, líderes em seus segmentos.

A Yduqs reforça sua **consistência** e **capacidade** de entrega em **qualquer cenário**, com forte geração de valor, através de suas unidades de negócios diversificadas e marcas reconhecidas nacionalmente, líderes em seus segmentos.

Reafirmamos a entrega do *guidance* de **FCA e LPA em 2026**



Perspectivas positivas para o 2S26: (i) **queda** no **impacto** do **DIS**, (ii) **redução** no patamar da **Selic** (vs. 2025); e (iii) **evolução** nos **resultados operacionais.**

Em um semestre de entregas emblemáticas

Alavancagem 1,55x no 2T26

Seguimos rigorosamente nossa politica de **alocação de capital sustentável**, com foco no alcance de **1,0x dívida líquida/EBITDA.**

Recompra de Ações R$100MM

Idomed entrega recorde histórico de captação

Ibmec Fortaleza

Primeira unidade no Nordeste do país, com captação prevista para o 1S27.

YDUQS

Contato RI

ri@yduqs.com.br

www.yduqs.com.br

YDUQS

Earnings Results Presentation

2Q26 & 1H26

August 13, 2026

YDUQ B3 LISTED NM IBRX100 B3 ISE B3 ITAG B3 ICO2 B3 IGC B3 Pacto Global Rede Brasil CDP Corporate ESG Performance Prime FTSE4Good

Disclaimer

Rio de Janeiro, August 13, 2026 - A YDUQS Participações S.A., one of Brazil's largest private higher education organizations, announces its results for 2Q26.

The Company's financial information is presented on a consolidated basis, in Brazilian reais, in accordance with Brazilian Corporate Law and accounting practices adopted in Brazil (BRGAAP), fully aligned with International Financial Reporting Standards (IFRS), including IFRS 16.

This document may contain forecasts about future events, which are subject to risks and uncertainties that may cause such expectations not to materialize or to be substantially different from what was expected. These forecasts express opinions only as of the date they were issued, and the Company is not obligated to update them in the light of new information.

Highlights | Sustainable growth, focusing on shareholder returns

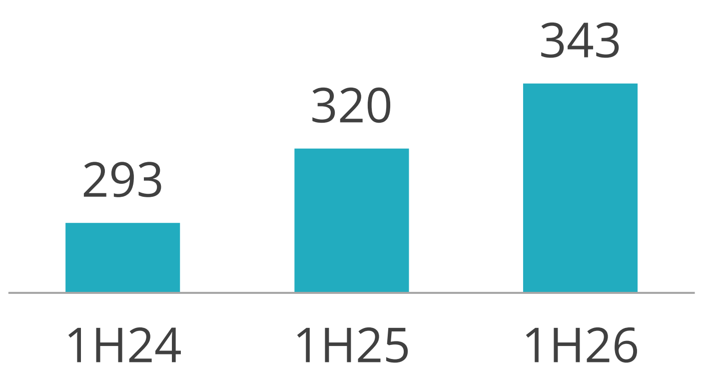
YDUQS 2Q26

IDOMED

+2k

Students Intake
Cycle 26.1

Adj. EBITDA
(R$M)



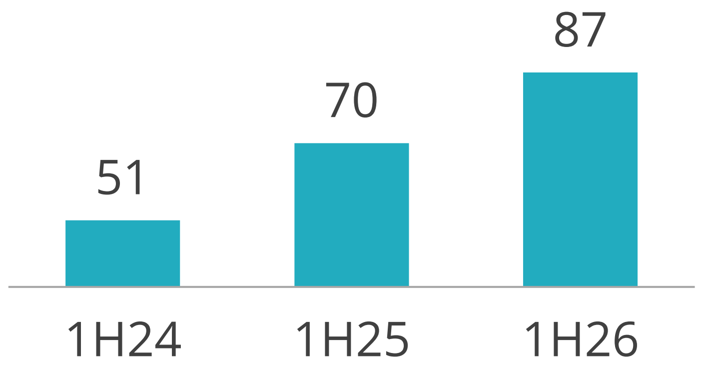
- **Adjusted EBITDA increased by 17%** since 1H24, with a **48% margin** in 1H26.
- **Renewal rate at 97%** in 2Q26.

Ibmec

+70%

Adjusted EBITDA
vs. 1H24

Adj. EBITDA
(R$M)



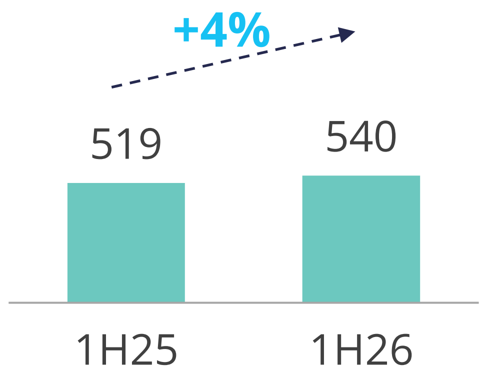
- **Net Revenue has grown 45%** since 1H24.
- **A new Ibmec** unit will be opened in **Fortaleza.**

Estácio wyden

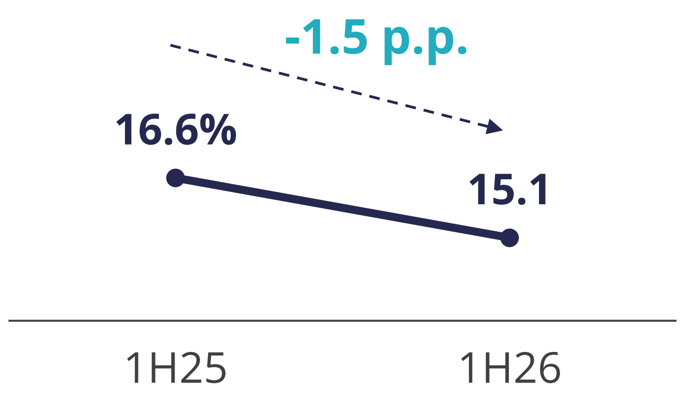
+170%

Semi on-campus student base
vs. 2Q24

Adj. EBITDA ex-DIS
(R$M)



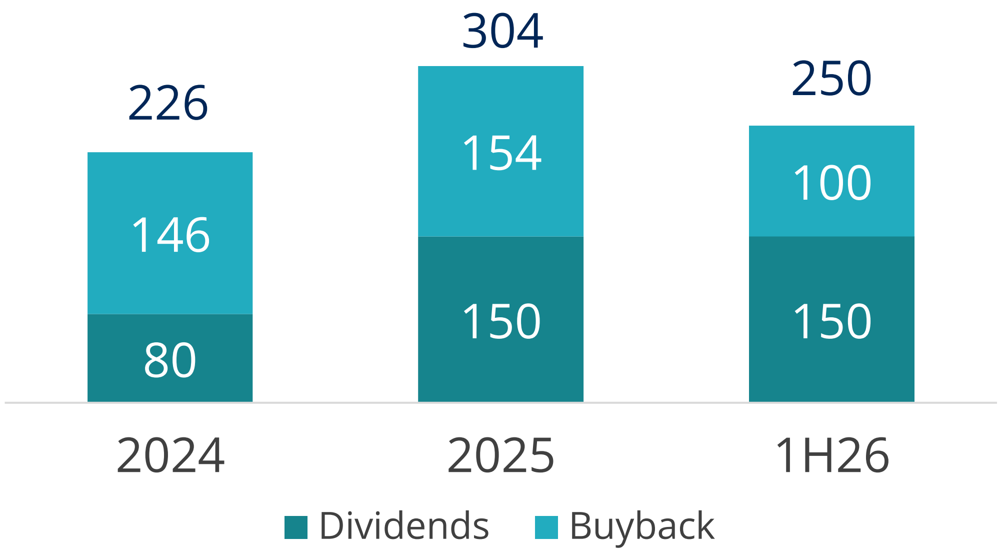
Bad Debt
(% of NOR)



- **Delivering** on our promises: greater **engagement** and **reduction in DIS** level.

Dividends and Share Buyback
(R$M)

R$780M returned since 2024: **37%** of current **market cap**[1]



- **Strictly following a sustainable capital allocation** policy, focused on reaching **1.0x net debt/EBITDA.**
- **Shareholder Value Creation: Recurrent dividends** and opportunistic share **buybacks.**

[1] Market Cap as of July 31, 2026.

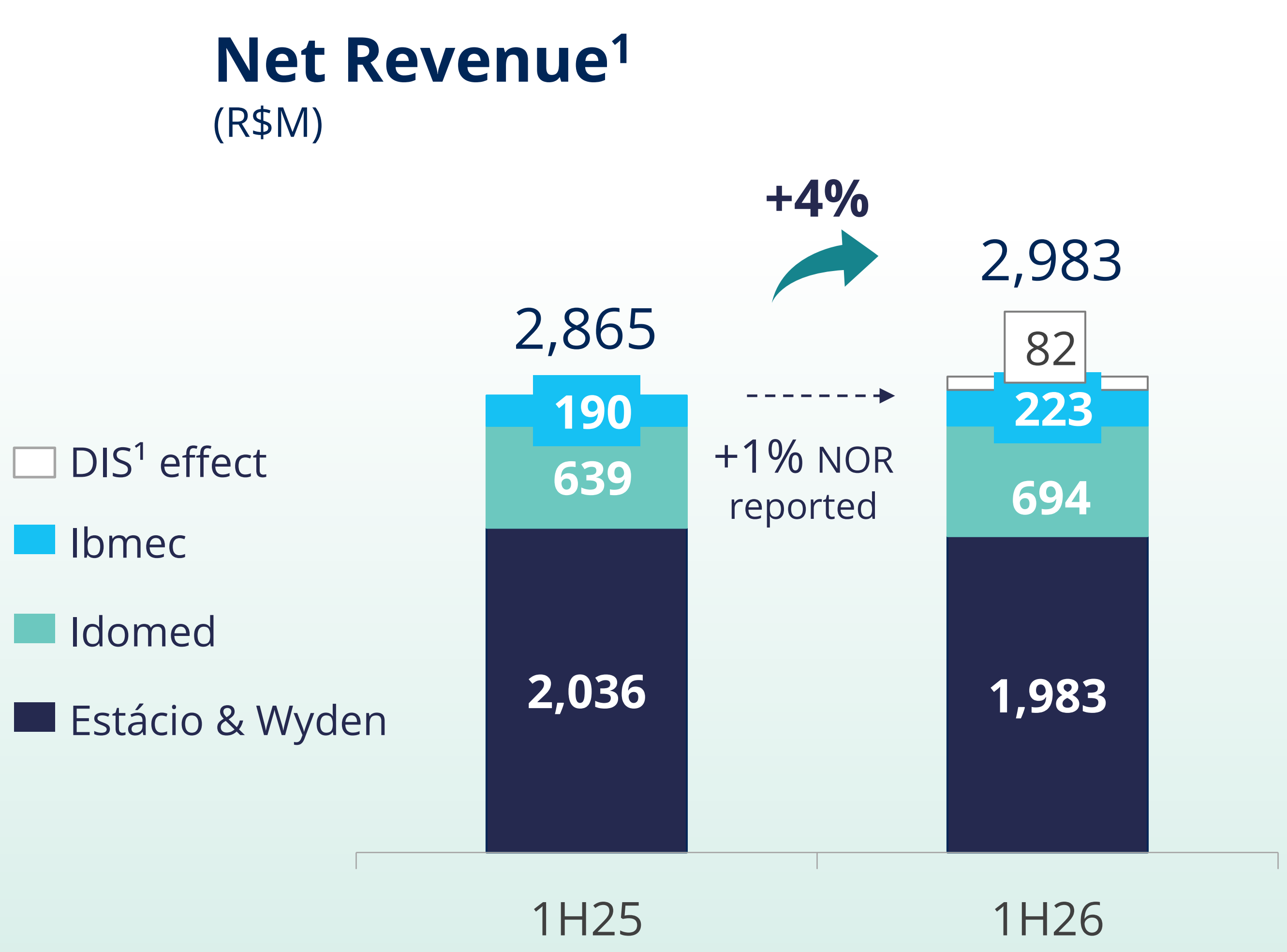
Launch of Ibmec's 7th unit — the brand's first in Brazil's Northeast.

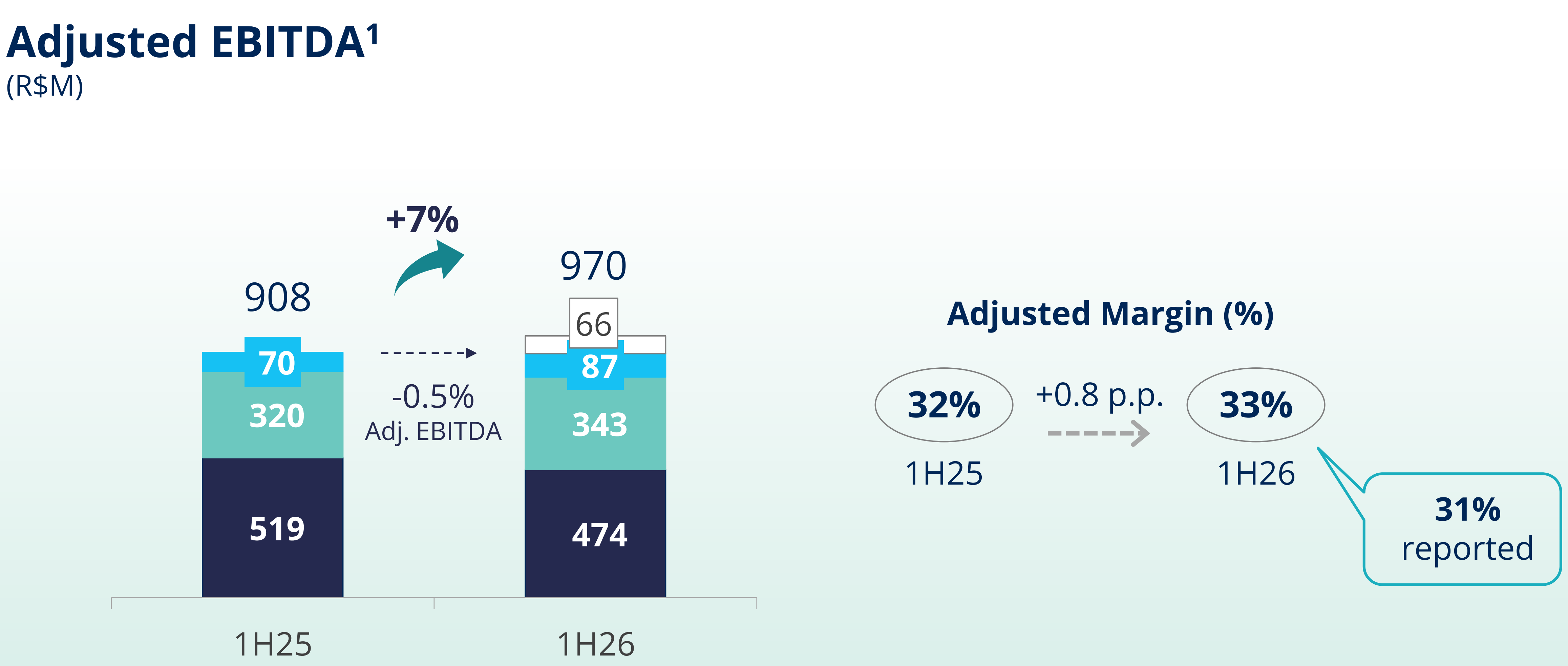
- ✓ Modern and innovative infrastructure, fully aligned with the brand's strength.
- ✓ Academic excellence and premium experience brought to new regions of Brazil.

Headquarters: Ibmec Fortaleza

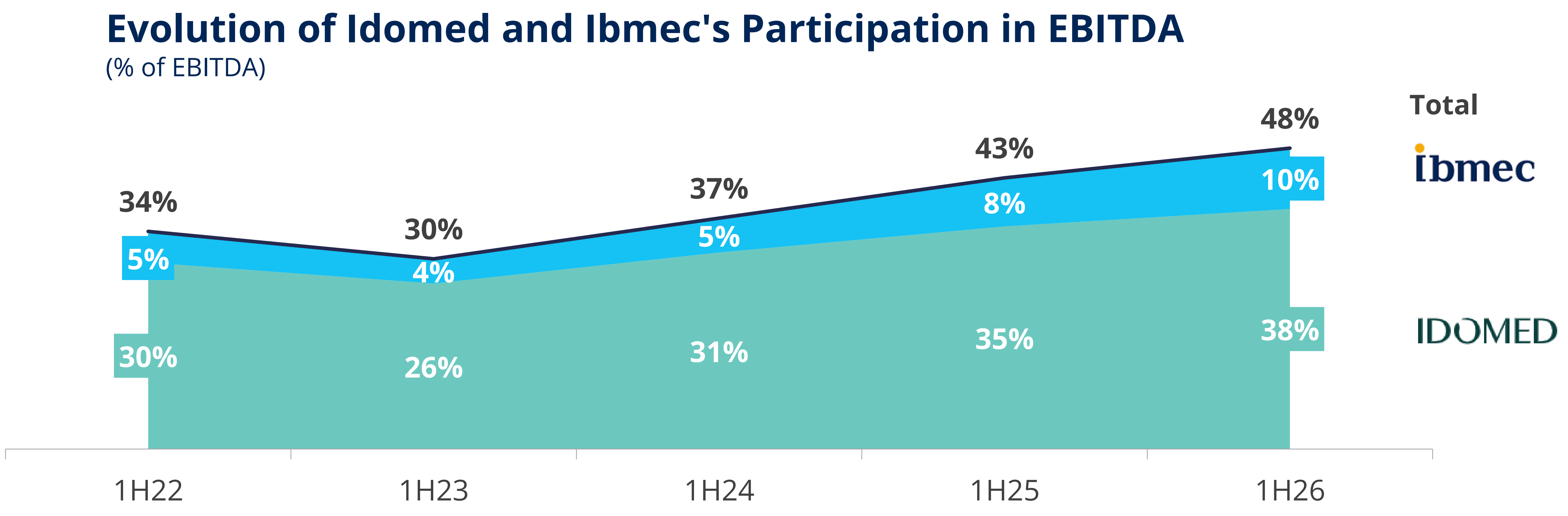
Net Revenue and EBITDA | 1H26 with a 7% growth in Adj. EBITDA ex-effect of the DIS drop

YDUQS 2Q26





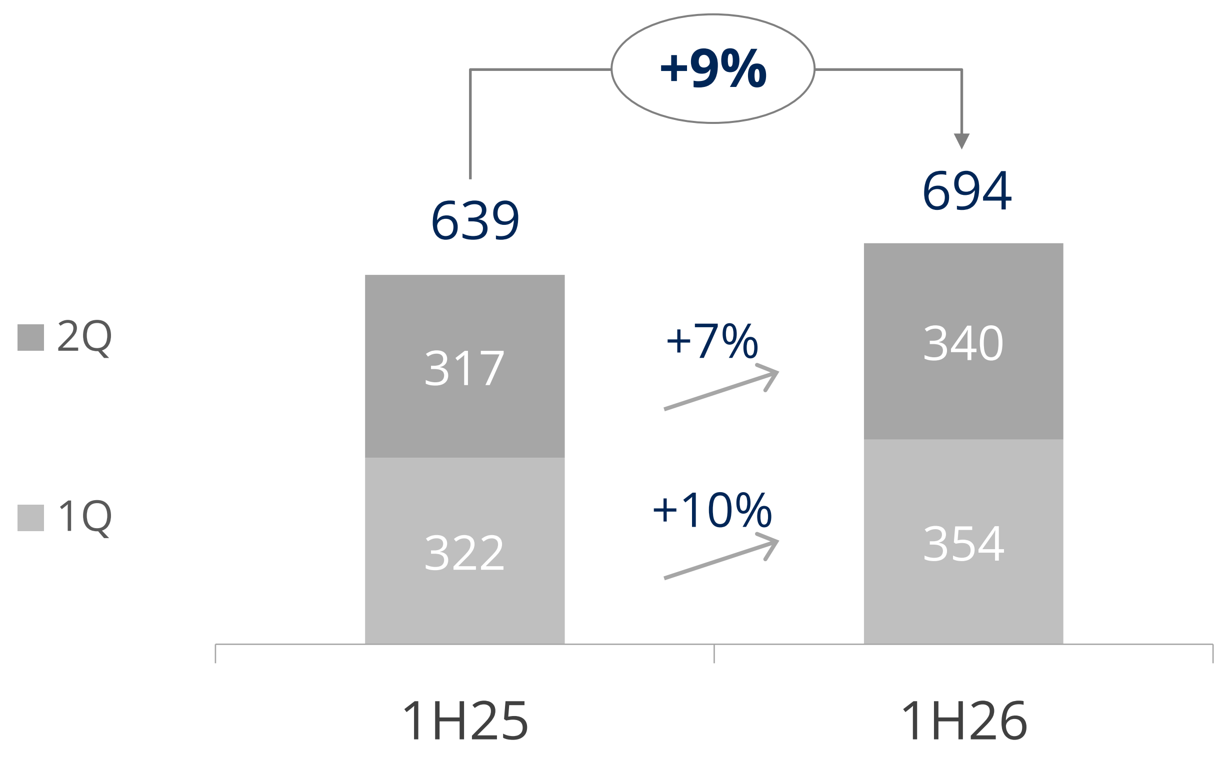
Idomed and **Ibmec** continue with **strong expansion** - together reaching **32% of NOR** (+3 p.p. vs. 1H25) and **48% of EBITDA** in 1H26.



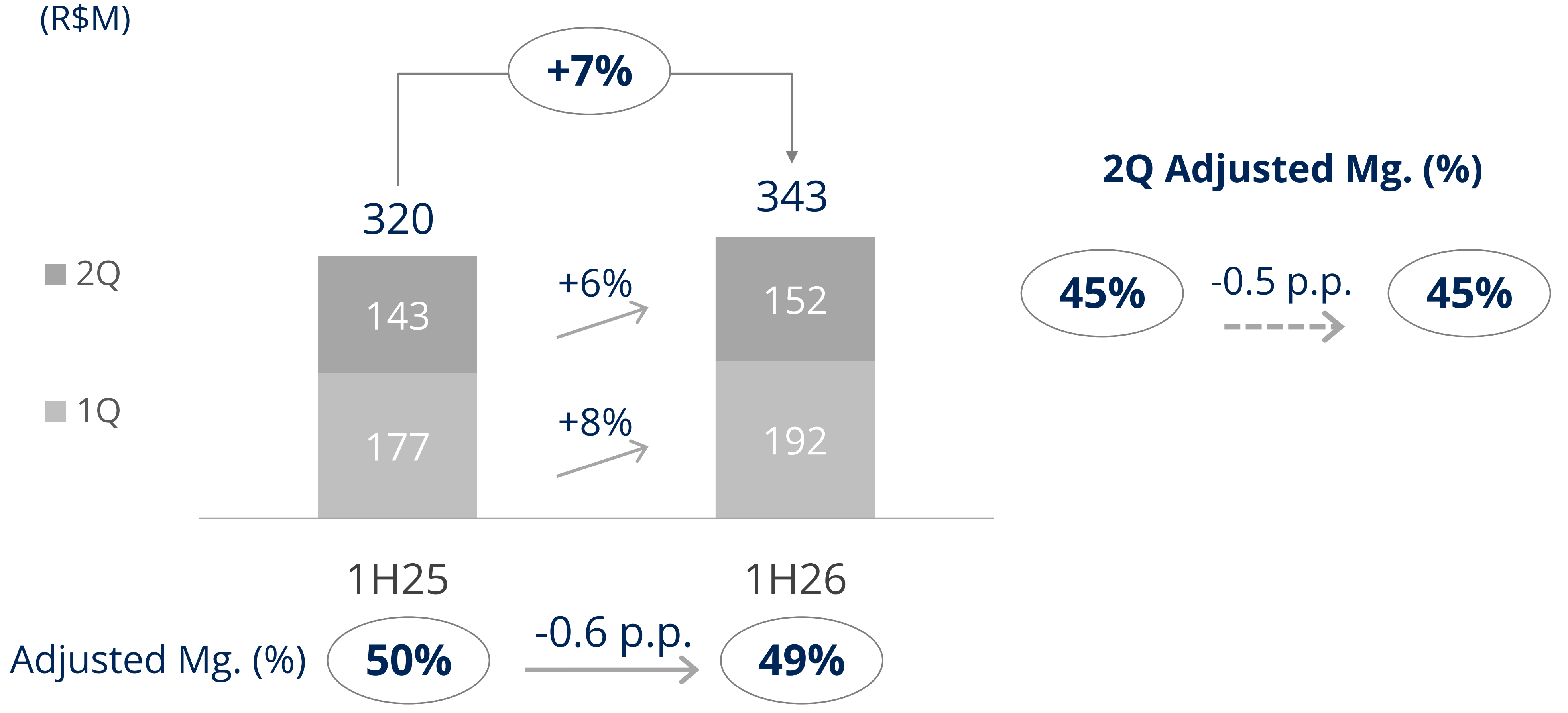
[1] Revenue adjusted by R$82M through the variation in the NOR DIS. | EBITDA: adjusted for the impact of the variation in NOR DIS, net of bad debt of 20%.

Idomed | Operation expansion and margin resilience

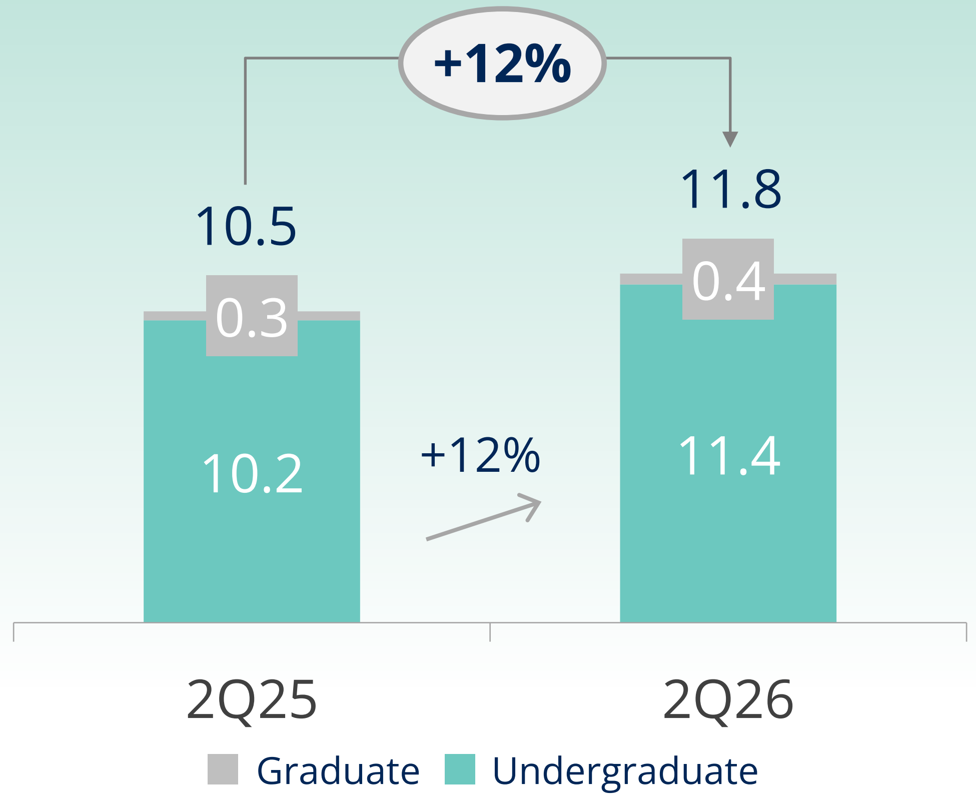
Net Revenue
(R$M)



Adjusted EBITDA
(R$M)

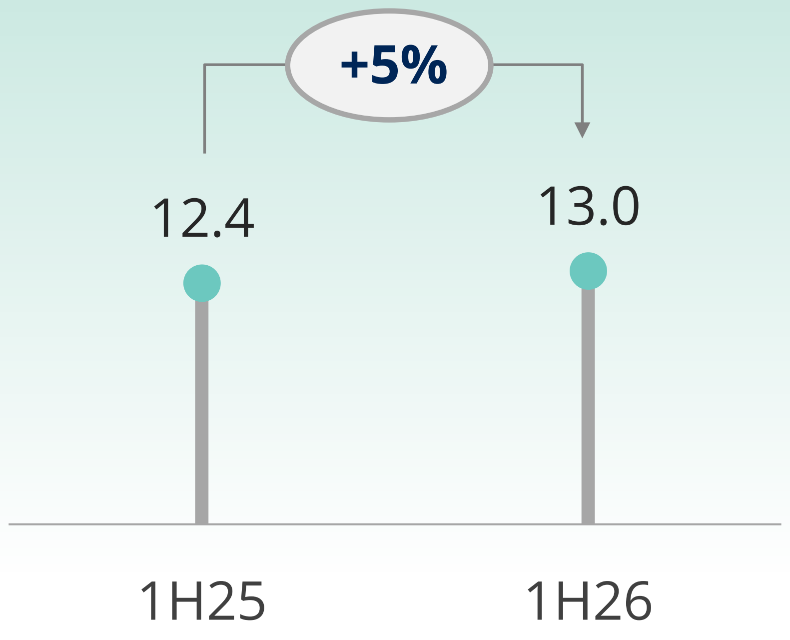


Student Base
(thousand students)



Undergraduate Average Ticket[1]
(R$ thousand/month; AT of upperclassmen with +1 year)

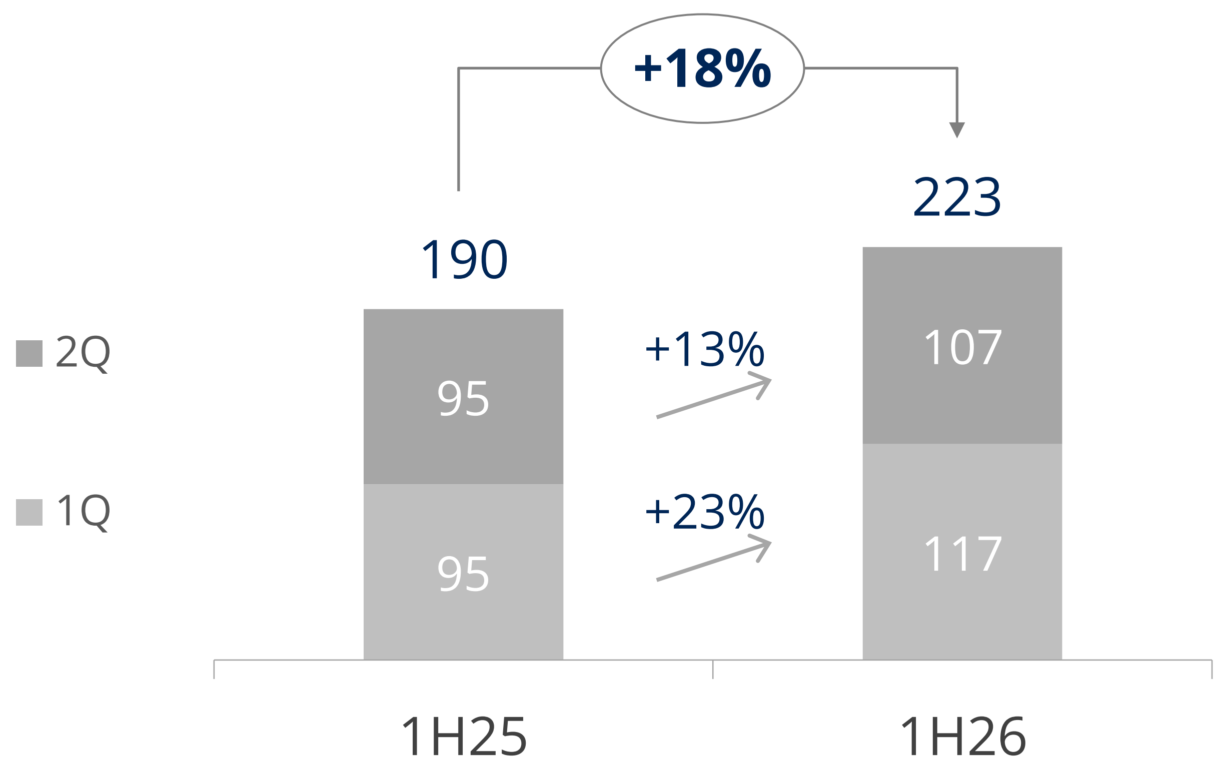
Renewal at 96%
Stable vs. 2Q25



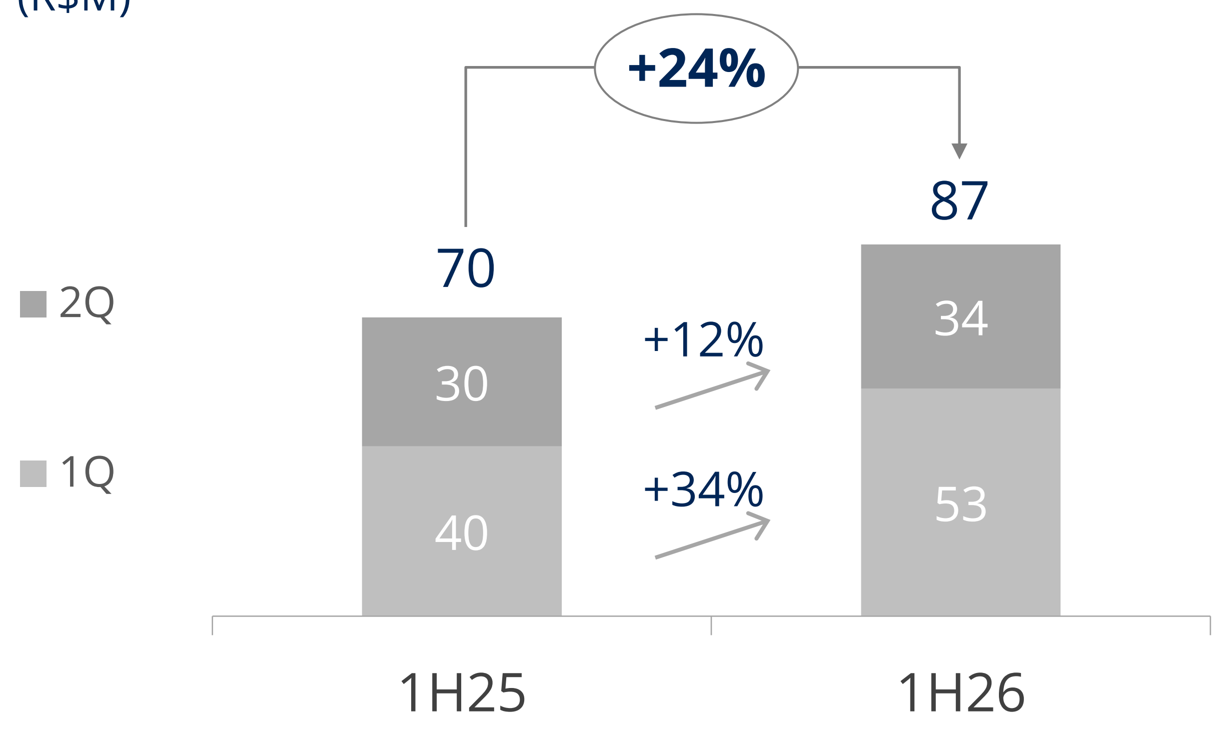
[1] Ticket does not consider ProUni students and scholarship holders.

Ibmec | Following the trajectory of strong brand expansion

Net Revenue
(R$M)



Adjusted EBITDA
(R$M)

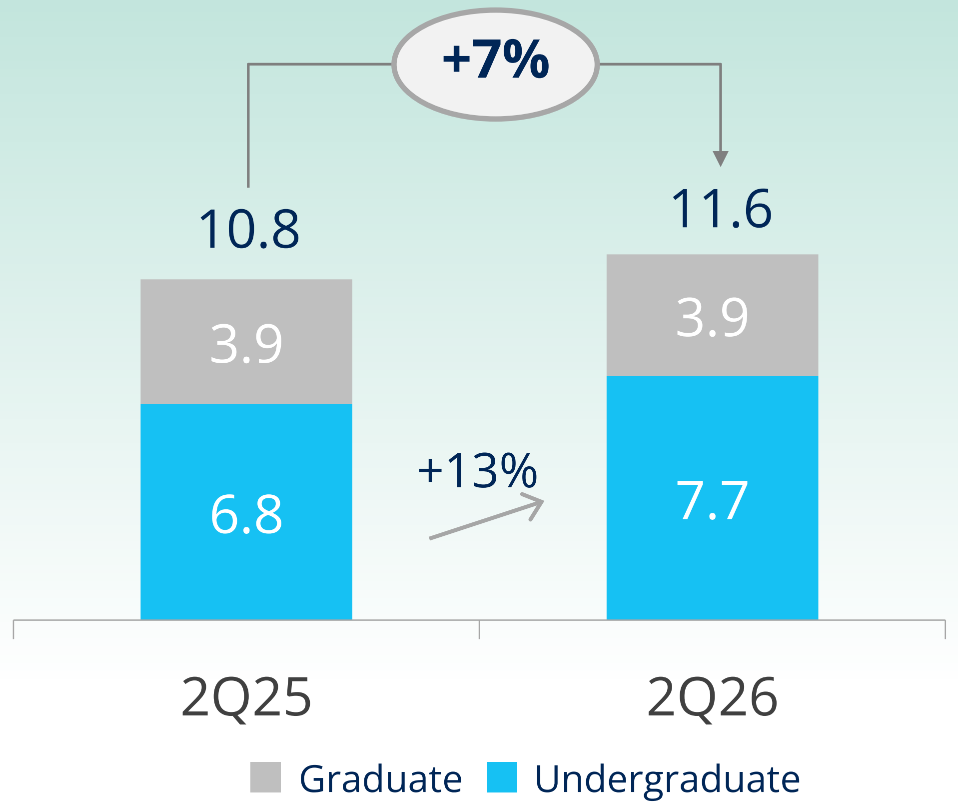


Adjusted Mg. (%) 37% +2.1 p.p. 39%

2Q Adjusted Mg. (%)

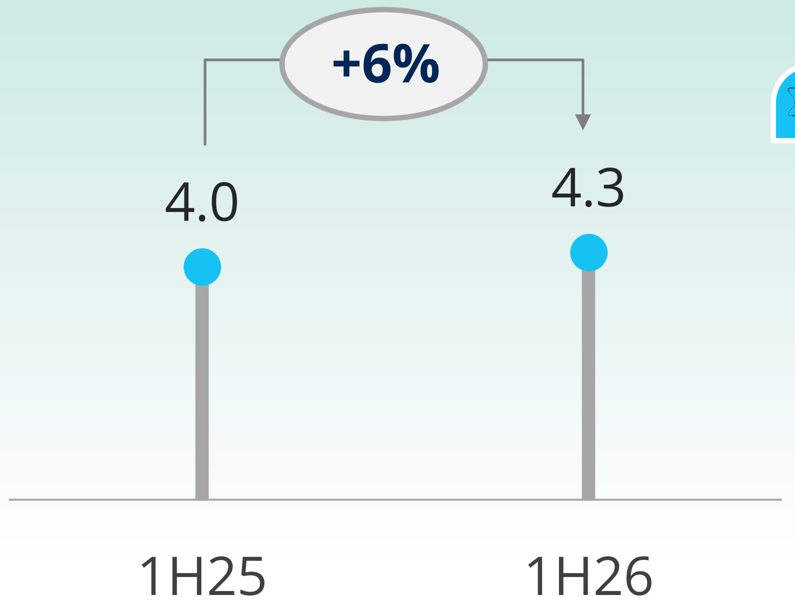
32% Stable **32%**

Student base
(thousand students)



Undergraduate Average Ticket[1]
(R$ thousand/month; AT of upperclassmen with +1 year)

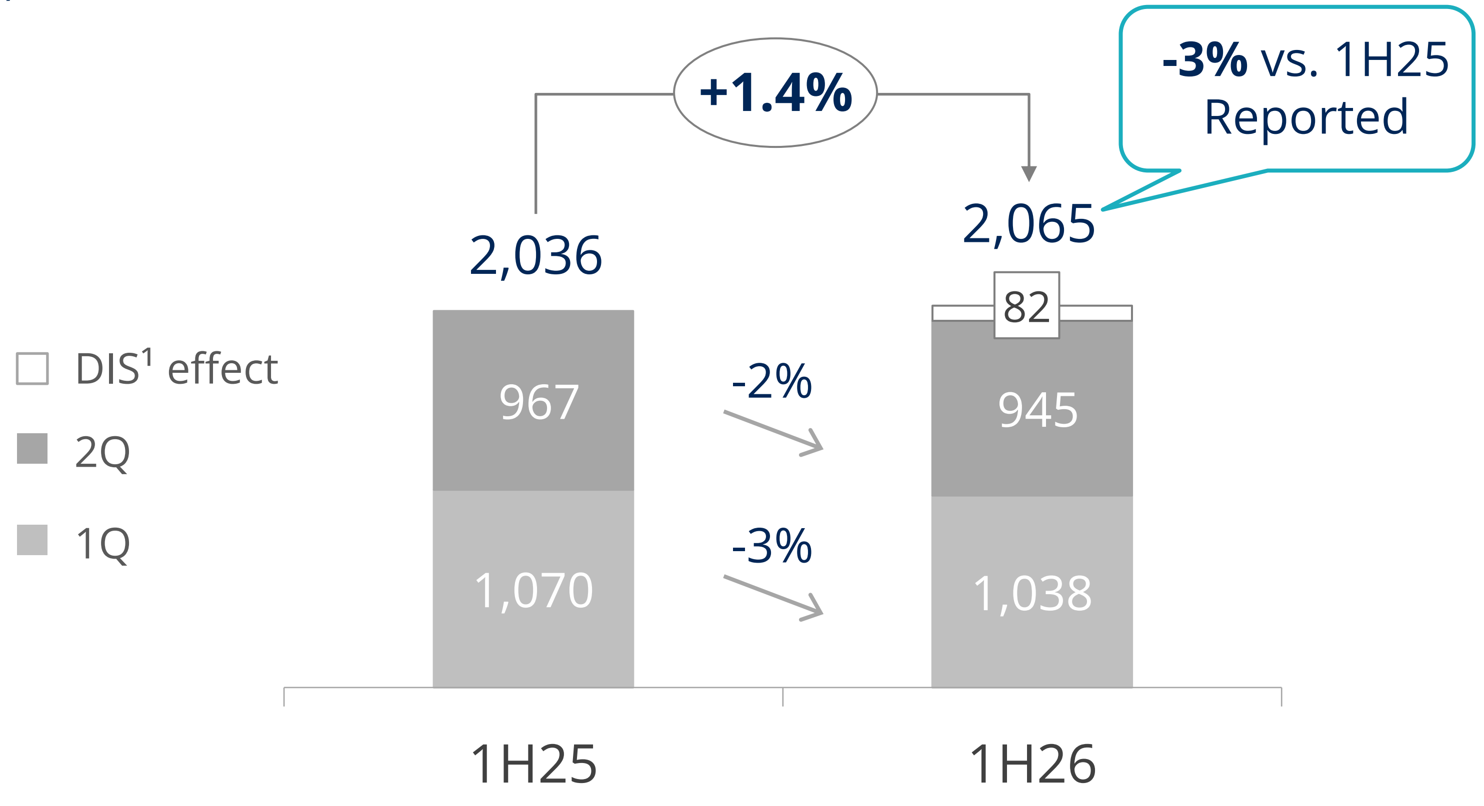
Renewal at 95%
Stable vs. 2Q25



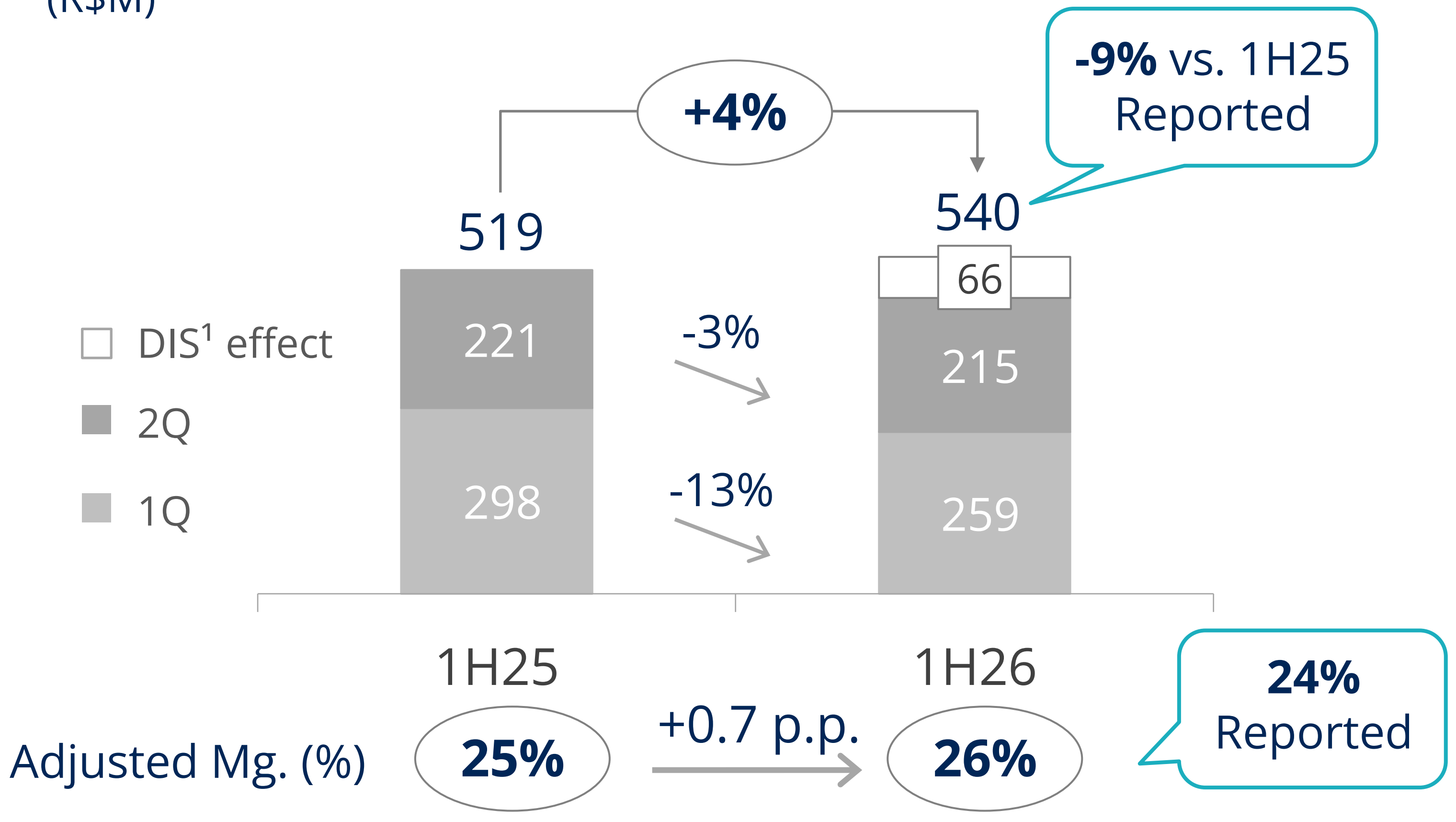
Intake Ticket
+10% (vs. 1H25)

[1] Ticket does not consider ProUni students and scholarship holders.

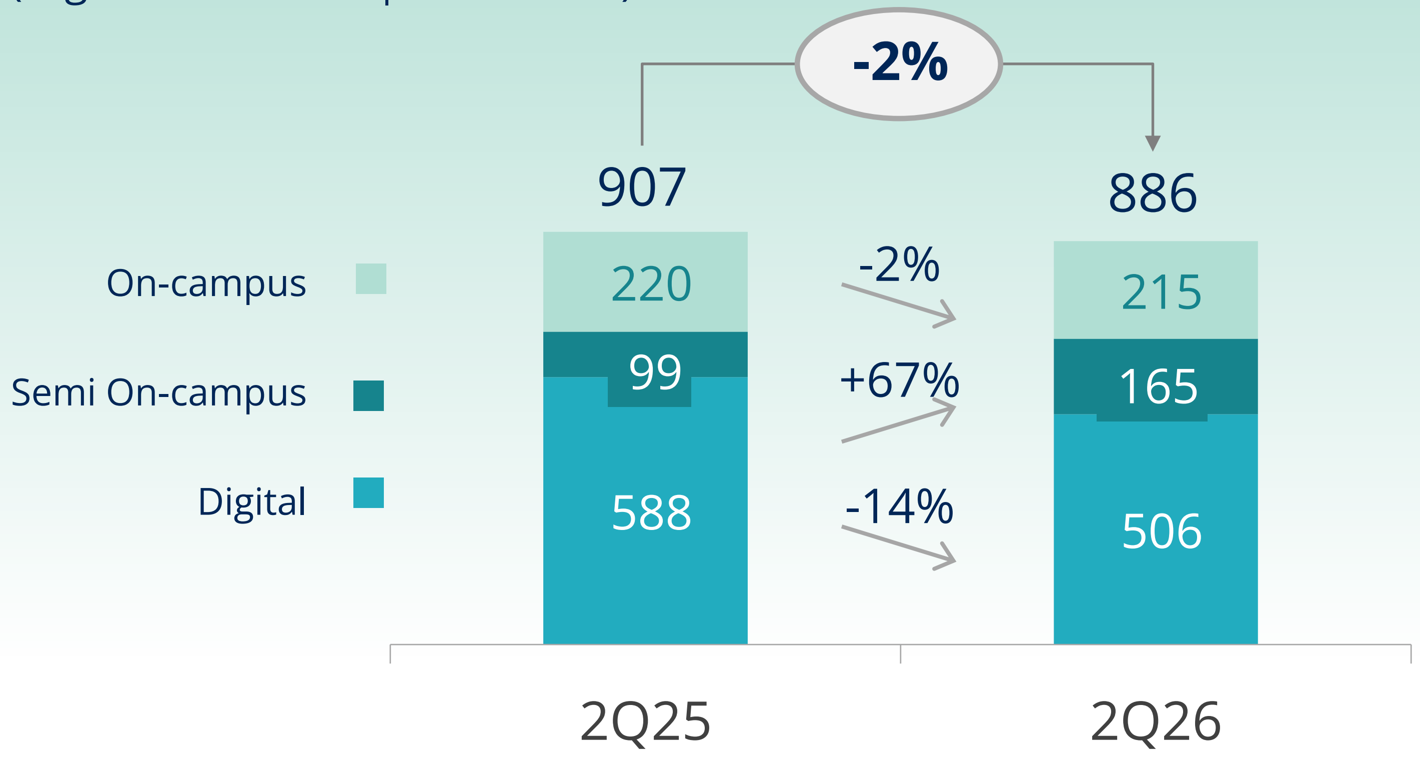
Net Revenue
(R$M)



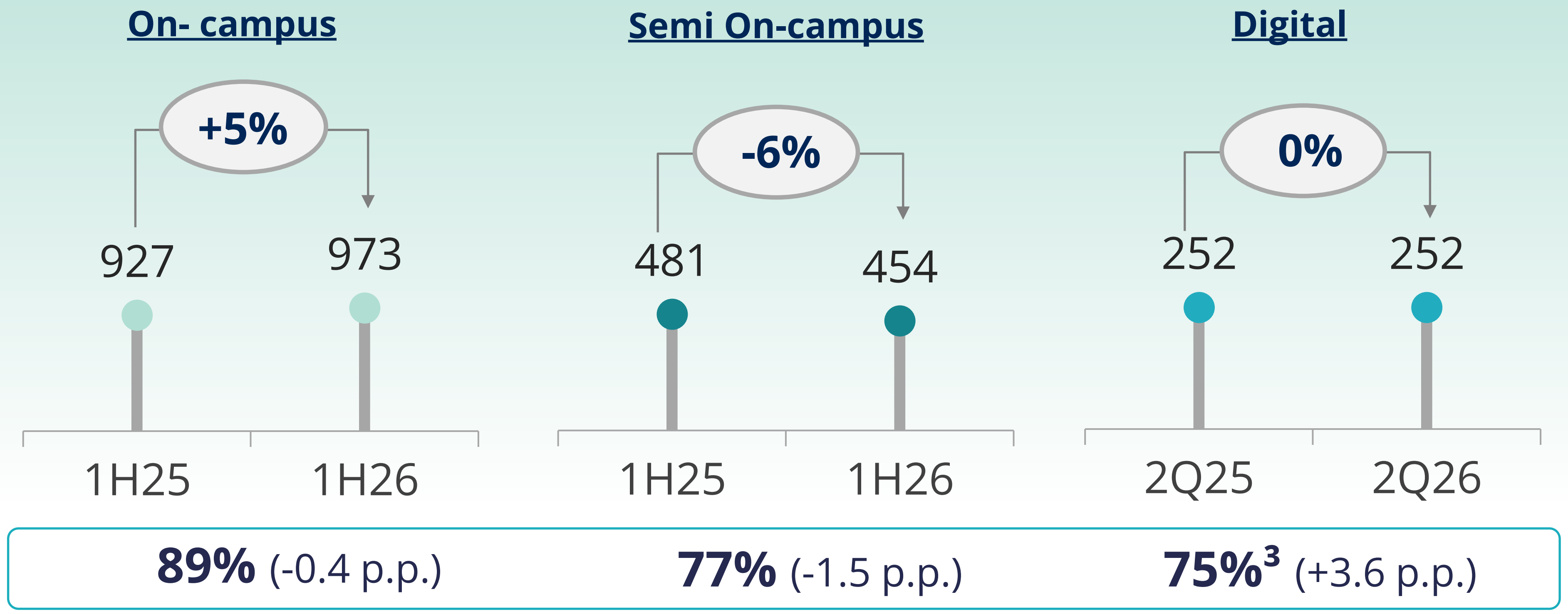
Adjusted EBITDA
(R$M)



Student base
(Higher Education | # students)



Undergraduate Average Ticket[2]
(R$/month; AT of upperclassmen with +1 year)



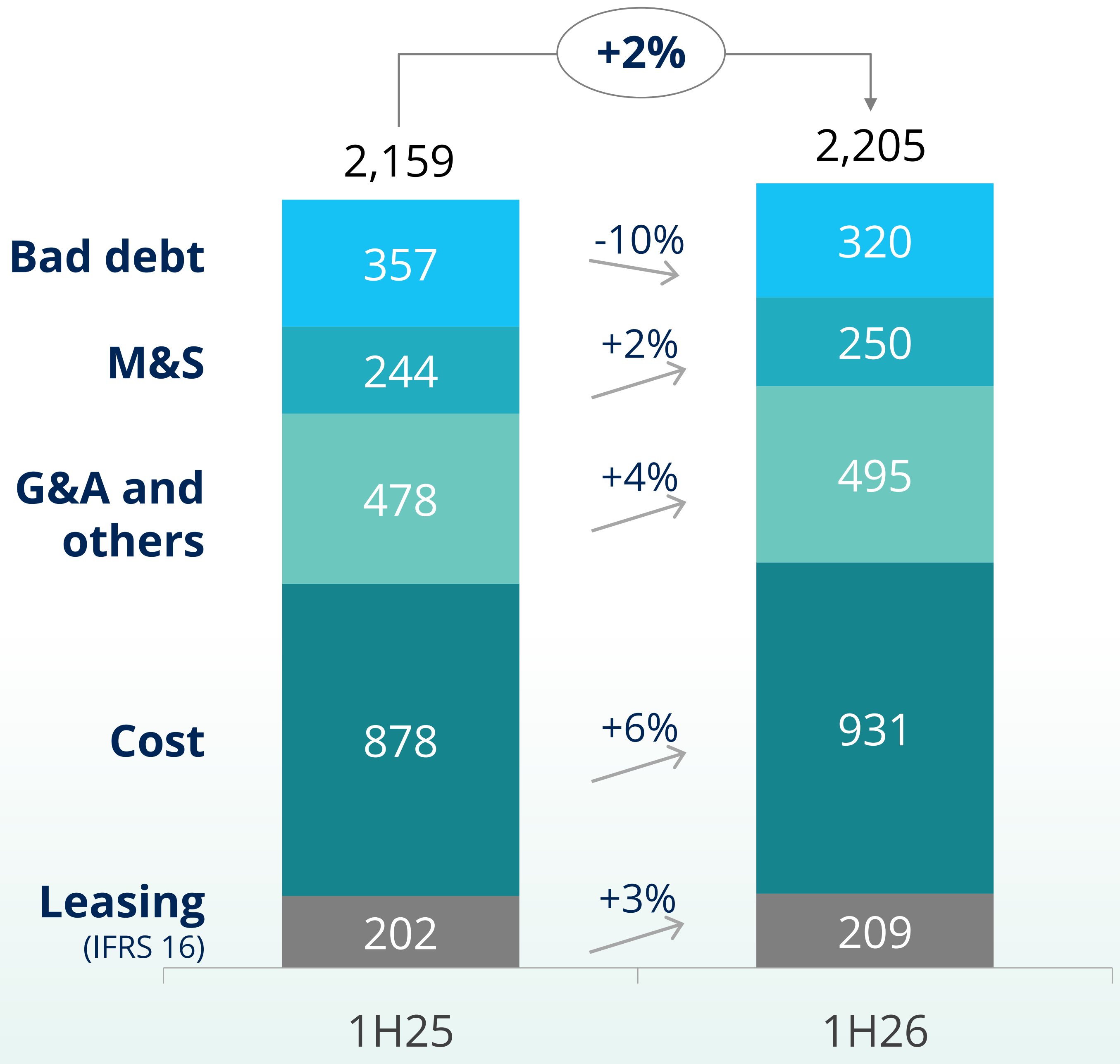
Renewal Rate (vs. 2Q25)

[1] Revenue adjusted by R$82M through the variation in the NOR DIS. | EBITDA: adjusted for the impact of the variation in NOR DIS, net of bad debt of 20%.
[2] Ticket does not consider ProUni students and scholarship holders. | [3] It considers the renewal of students who entered the even cycles (2Q and 4Q).

Costs and expenses | Strategy, discipline, and execution: -1.9 p.p. Bad debt, Discounts, Fines and Interest

Breakdown of costs and expenses[1]

(R$M)



	1H25	1H26	Δ%
% of the NOR	**75%**	**76%**	**+0.7 p.p.**
Bad debt	12%	11%	**-1.4 p.p.**
M&S	9%	9%	**+0.1 p.p.**
G&A and others	17%	17%	**+0.4 p.p.**
Cost	31%	32%	**+1.4 p.p.**
Leasing (IFRS 16)	7%	7%	**+0.1 p.p.**
Bad debt + Discounts Fines and Interest	12.5%	10.6%	**-1.9 p.p.**

-1p.p. no DIS[2] decline

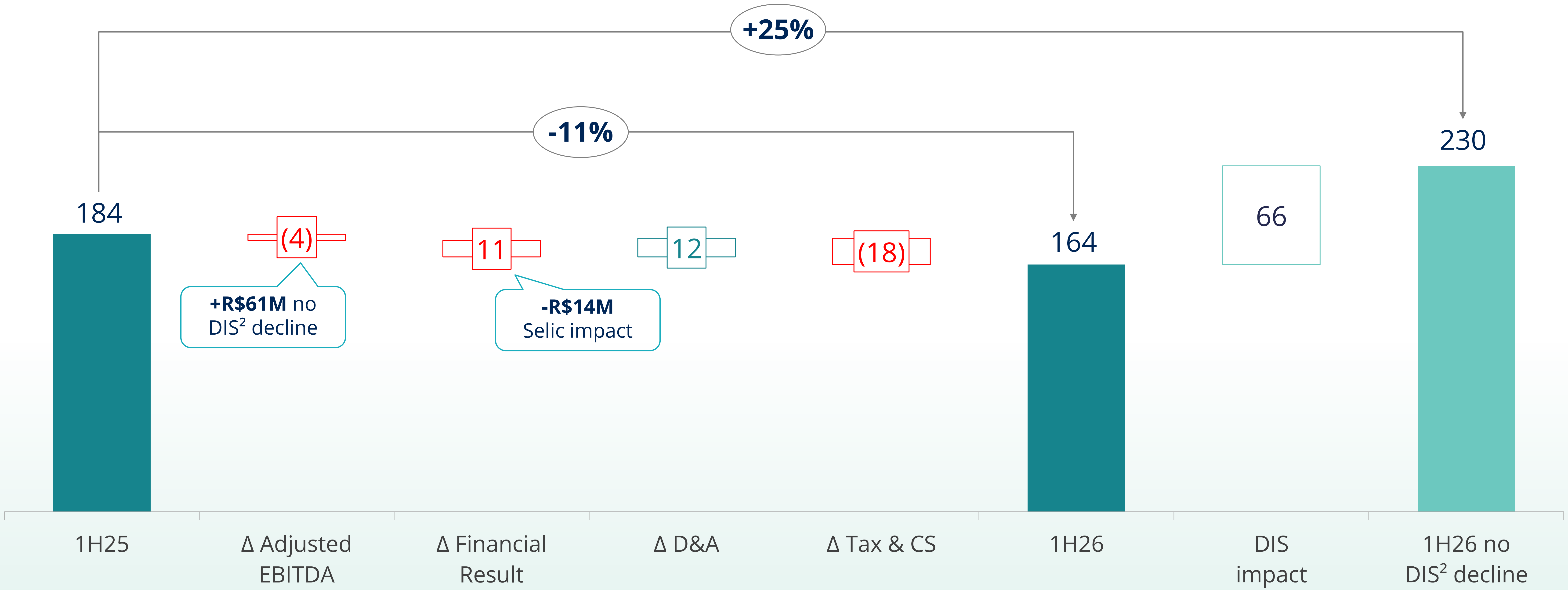
-1.5 p.p. Estácio & Wyden

Delivering beyond expectations:
No-engaged Program, **decrease** in **DIS**, **improvement** in **renewal rate**, **evolution** in **collection** processes and **increase share** of **Premium** brands.

[1] Recurring costs and expenses (IFRS 16 and ex-D&A).
[2] Revenue adjusted by R$82M of lower NOR DIS. | In the Bad Debt increase of 20% by the lowest NOR DIS.

Adjusted Net Income | Higher Selic rate continues to impact Net Income

Breakdown of Adjusted Net Income[1]
(R$M)



EPS (R$)	2Q25 LTM	2Q26 LTM	2Q26 LTM
	R$1.65	R$1.49	R$1.75 no DIS[2] decline

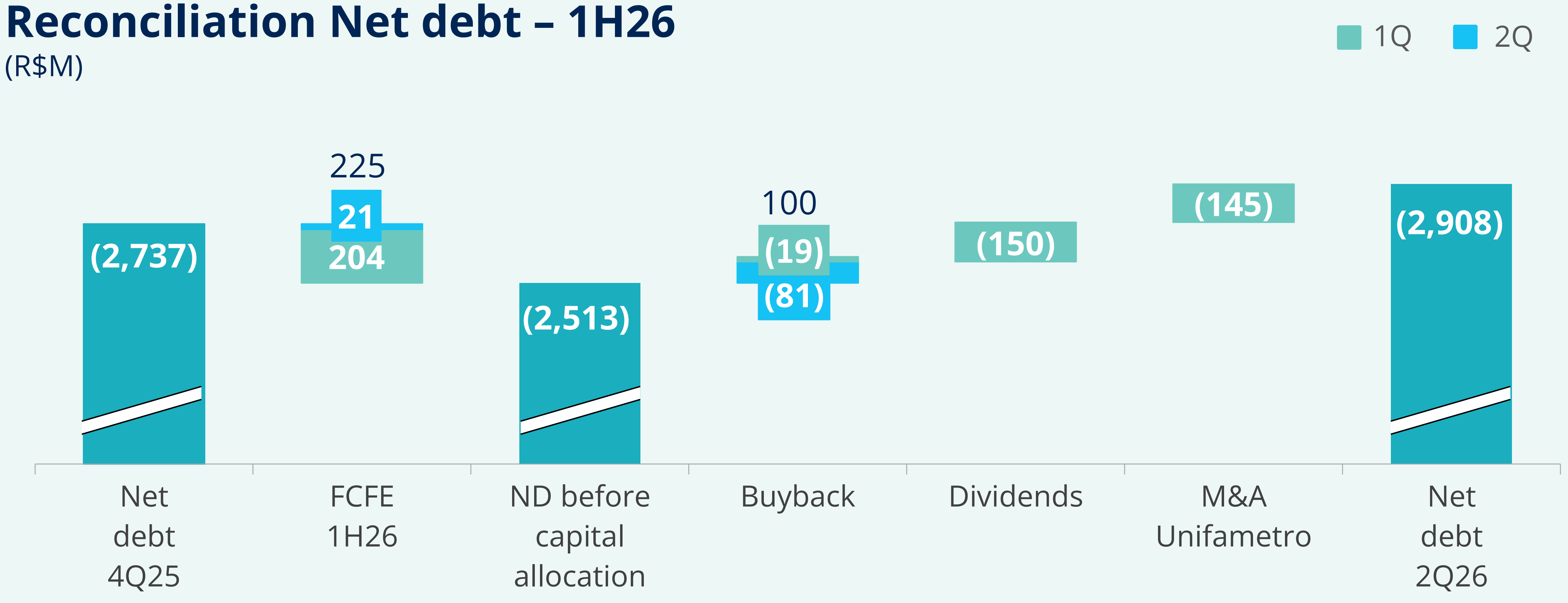
[1] Non recurring effects impacting Net Income include: non recurring effects impacting EBITDA and amortization of goodwill. More details in the earnings release.
[2] Revenue adjusted by R$82M of lower NOR DIS. Adjusted EBITDA, reflecting the lower DIS NOR, net of 20% bad debt.

Cash Position and Debt

R$M	1H25	1H26	Δ%
EBITDA ex IFRS 16 (pro forma)[1]	**677**	**680**	**0.5%**
Working capital variation (pro forma)[1]	116	104	-11%
Taxes (Income tax/SC)	(30)	(28)	-8%
Operating cash flow	**763**	**756**	**-1%**
Cash Conversion[2]	*113%*	*111%*	*-2 p.p.*
Capex	(220)	(219)	-1%
(=) Free cash flow	**543**	**537**	**-1%**
Financial Result	(275)	(313)	14%
(=) Free Cash Flow to Equity	**269**	**225**	**-16%**

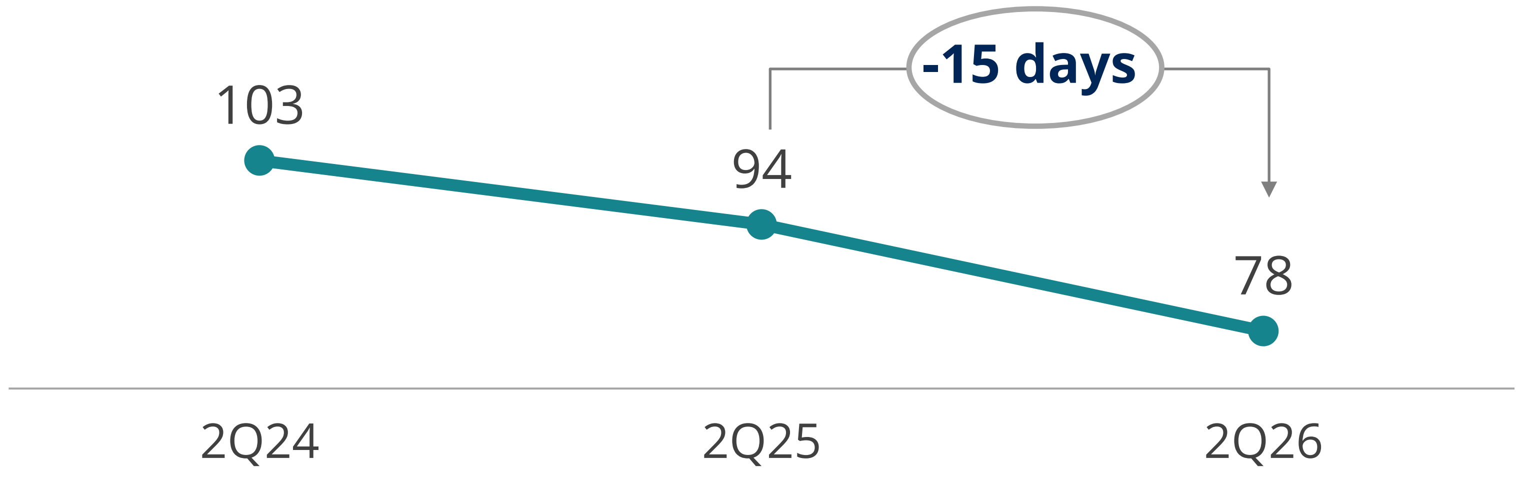
Reconciliation Net debt – 1H26

(R$M)



Days Sales Outstanding

(DSO) (# days)



- **Significant reduction in DSO:** Result of the decrease in DIS, the no-engaged program, improved retention rate, and higher Premium penetration in the business.
- Another quarter of **leverage decline,** reaching **1.55x**[3] in 2Q26, even with the Share Buyback Program (R$100M, ended in July'26).
- New amortizations only in 2027, with the **average cost of debt** at CDI + **0.98%** in 2Q26.

[1] Disregards the impact of the write-off of the sale of the Fanor Dunas property (R$68M) in 1H26. | [2] Cash conversion: operating cash flow or Free cash flow to equity/EBITDA ex-IFRS 16.
[3] Net debt ex-IFRS 16 / Adjusted EBITDA (last 12 months, considering IFRS 16).
Note: Financial result released in 2025, adjusted for the difference between cash and accrual money.

2Q26 marked by Recognitions

This year, the book **Nigrum Corpus** received its second **Cannes Lions Grand Prix,** in the **Glass: The Lion for Change 2026** category, the festival's main social-impact award. The book is a result of the ***Mediversidade*** Program, carried out by Idomed and Instituto Yduqs.

Watch the movie Corpo Preto ("Black Body").

Innovation and Employability

instituto YDUQS

Exclusive partnership between Estácio, Instituto YDUQS, and CBF: A major group of Estácio students, representing various career paths and different regions, was selected for an **unprecedented professional experience at the 2026 World Cup.**

The coverage and content creation for the Brazilian national team reached **over 20 million views** across the Company's social media platforms.

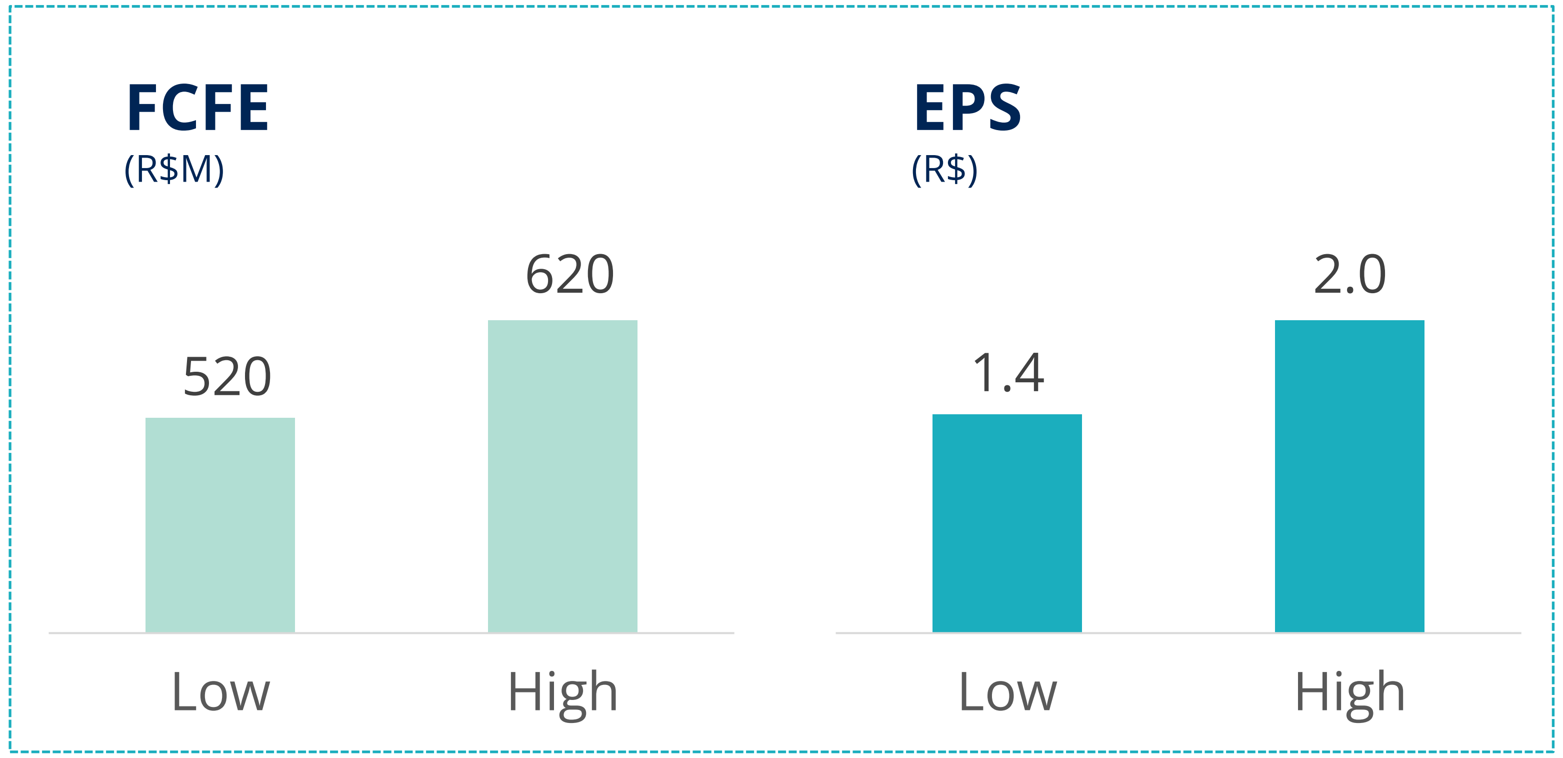
Employability at Yduqs: watch our students' testimonials.

S&P Global Sustainability Yearbook Member | melhores em gestão de pessoas | NOMINADO ALAS20 Empresa Líder en Sustentabilidad | MOVIMENTO ELAS LIDERAM 2030 | MOVIMENTO AMBIÇÃO NET ZERO | Corporate ESG Performance Prime ISS ESG | Mulheres na Liderança | ISE B3 | Programa Brasileiro GHG Protocol | Anuário Integridade esg 2025

Final considerations

Yduqs reinforces its consistency and ability to deliver results in any scenario, with strong value creation, through its diversified business units and nationally recognized brands, leaders in their segments.

We **restate** the guidance for **FCFE and EPS in 2026**



Positive outlook for 2H26: (i) **decrease** in the **impact** of **DIS;** (ii) **reduction** in the **Selic** rate level (vs. 2025), and (iii) **evolution** in **operational results.**

A semester of landmark achievements

- **Leverage 1.55x in 2Q26**

  We strictly follow our **sustainable capital allocation policy**, focusing on achieving **1.0x net debt/EBITDA.**

- **Share Buyback R$100M**

- **Idomed delivers a historical record for student intake**

- **Ibmec Fortaleza**

  The brand's first in Brazil's Northeast, with student intake planned for 1H27.

YDUQS

IR Contact

ri@yduqs.com.br

www.yduqs.com.br