Release de Resultados

3T26

Sumário

Destaques Financeiros **3**

Mensagem do CEO **4**

Sumário de Resultados **8**

1.1 Resultado Consolidado 8

1.2 Resultado Consolidado Ajustado 9

1.3 Resultado Controladora 10

1.4 Headcount 12

2. Resultado por Segmento **13**

2.1 Seguros 15

2.2 Crédito e Consórcios 18

2.3 Run-Off Caixa 19

2.4 Corporativo e Abaixo do Ebitda 20

3. Fluxo de Caixa e Pagamentos **21**

3.1 Fluxo de Caixa 21

3.2 Pagamentos e Dívida Líquida 22

4. Anexos **23**

4.1 Resultado por Participação 23

4.2 Demonstração do Resultado 24

4.3 Balanço Patrimonial 25

4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa 26

Destaques **Financeiros**

- **Receita Líquida ex Comissões consolidada de R$222,0 milhões** no 3T26, 23,3% abaixo do 3T25;
- **Receita Líquida da Controladora de R$56,7 milhões,** alta de 7,9% em relação ao 3T25;
- **EBITDA Controladora de R$73,3 milhões,** 11,8% menor em relação ao 3T25;
- **Lucro Líquido Controladora de R$54,1 milhões**, 2,3% abaixo do 3T25 e crescimento de 1,0% frente ao 2T26, concretizando o terceiro maior resultado trimestral desde 2022;
- **Dívida Líquida de R$118,0 milhões,** redução de 61,0% em relação ao 3T25, com Dívida Líquida/EBITDA de 0,3x.

Receita Líquida ex Comissões[1]

R$222,0 MM -23,3% YoY

Receita Líquida Controladora[1]

R$56,7 MM +7,9% YoY

EBITDA Controladora

R$73,3 MM -11,8% YoY

Lucro Líquido Controladora

R$54,1 MM -2,3% YoY

Dívida Líquida

R$118,0 MM -61,0% YoY

Principais Indicadores Financeiros (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Bruta Consolidada	383,3	504,2	-24,0%	1.228,7	1.526,8	-19,5%
Receita Líquida Consolidada[1]	222,0	289,5	-23,3%	694,6	835,5	-16,9%
EBITDA Consolidado	134,1	194,3	-31,0%	438,9	562,9	-22,0%
Margem EBITDA Consolidado	*60,4%*	*67,1%*	*-6,7p.p*	*63,2%*	*67,4%*	*-4,2p.p*
Lucro Líquido Consolidado	**75,9**	**101,7**	**-25,3%**	**231,9**	**278,9**	**-16,9%**
Margem Líquida Consolidada	*34,2%*	*35,1%*	*-0,9p.p*	*33,4%*	*33,4%*	*0,0p.p*
Lucro Líquido Controladora	**54,1**	**55,4**	**-2,3%**	**147,5**	**151,5**	**-2,6%**

[1] Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.

Mensagem do CEO

Chegamos ao terceiro trimestre de 2026 em um cenário que pouco mudou desde o início do ano: a taxa básica de juros segue elevada, o orçamento das famílias continua pressionado e as novas regras para o consignado redesenharam parte dos canais em que atuamos. Não esperamos uma virada rápida nesse quadro, que deve seguir exigente nos próximos trimestres. Mas conhecemos bem esse tipo de ambiente e chegamos a ele com a estrutura adequada para enfrentá-lo.

Os impactos ficaram concentrados em negócios mais dependentes da dinâmica de seus canais de distribuição, como Bmg Corretora e BRB Seguros. Sem essas duas unidades, o restante do nosso segmento de Seguros emitiu 13,9% mais prêmios do que no 3T25, um sinal claro do valor de termos um portfólio diversificado.

Esse contexto não nos fez tirar o pé da construção da Wiz que queremos para os próximos anos. Em Seguros, montamos uma área dedicada a Benefícios que, em poucos meses, conquistou novos clientes relevantes, somando mais de 140 mil vidas administradas. Em Crédito e Consórcios, lançamos em agosto a Wiz Consórcios, nossa primeira operação própria de venda direta de consórcios, que teve um início bastante promissor.

Olhando para os números do trimestre, a Controladora entregou Receita Líquida de R$ 56,7 milhões, 7,9% acima do 3T25. O Lucro Líquido da Controladora chegou a R$ 54,1 milhões: avançou 1,0% sobre o 2T26, ficou 2,3% abaixo do 3T25 e representa o terceiro maior resultado trimestral desde 2022.

Parte importante desse desempenho veio de unidades que seguem crescendo. A Omni1 renovou suas máximas históricas de Receita, EBITDA e Lucro Líquido, este último em R$ 18,5 milhões, alta de 40,8% sobre o 3T25, puxada por Assistência e Prestamista. Do lado de Crédito e Consórcios, a Wiz Parceiros ampliou em 18,3% o volume de cartas comercializadas, já com a contribuição da recém-lançada Wiz Consórcios, e ajudou a Wiz a somar R$ 3,7 bilhões em crédito e consórcios no trimestre, 2,3% a mais que no 3T25.

Também seguimos fortalecendo nosso balanço. A Dívida Líquida terminou setembro em R$ 118,0 milhões, 61,0% menor que um ano atrás, o equivalente a 0,3x o EBITDA. Paralelamente, pagamos R$ 50,5 milhões em dividendos intercalares em 31 de julho e temos mais R$ 50,0 milhões em dividendos adicionais a serem pagos até o fim de dezembro.

Após o encerramento do trimestre, em 19 de outubro, assinamos com o Banco Inter o contrato de venda da totalidade da nossa participação de 39,75% na Inter Seguros, por R$ 409,5 milhões, com pagamento integral à vista no fechamento. O valor implícito de 100% da Inter Seguros equivale a cerca de 9,5 vezes o seu lucro líquido de 2025. Na nossa avaliação, a operação permite monetizar integralmente uma participação minoritária em sociedade controlada pelo próprio comprador, cristalizando o valor construído ao longo da parceria iniciada em 2019 e que reforçará a posição de caixa da Wiz. A conclusão depende, entre outras condições, das aprovações do Banco Central e do CADE, e os recursos permanecerão em caixa até que nossos órgãos de administração deliberem sobre sua destinação. Para dimensionar a Wiz após a venda, apresentamos ao final desta mensagem o lucro líquido dos últimos 12 meses sem a contribuição da Inter Seguros, de R$ 141,2 milhões, e o Enterprise Value (EV) pró-forma, já considerando os recursos da transação.

Sabemos o caminho que queremos percorrer e confiamos que ele seguirá trazendo bons resultados, mesmo com os desafios que ainda estão por vir. Meu muito obrigado ao time de wizzers, que faz esse plano acontecer no dia a dia, e aos nossos clientes, parceiros e acionistas, pela confiança de sempre.

Wiz ex-Inter Seguros: múltiplo EV / Lucro líquido

	R$ milhões
Lucro líquido (LTM 3T26)	197,1
(−) Equivalência patrimonial da Inter Seguros (LTM 3T26)	(55,9)
Lucro líquido ex-Inter Seguros (LTM 3T26) A	**141,2**
Valor de mercado[1]	953,0
(+) Dívida líquida (3T26)[2]	118,0
(−) Recursos da venda da participação na Inter Seguros[3]	(409,5)
Enterprise Value (EV) pró-forma B	**661,6**
EV pró-forma / Lucro líquido ex-Inter Seguros (B ÷ A)	**4,7x**

Lucas Neves
CEO Wiz Co

LTM: últimos 12 meses encerrados no 3T26.
[1] Cotação de fechamento de R$ 5,96 em 04/11/2026 × 159.907.282 ações.
[2] Dívida Líquida Wiz Controladora, conforme tabela de endividamento do release do 3T26.
[3] Valor da transação; pró-forma, sujeito à conclusão da operação.

Destaques Operacionais

Seguros

Prêmio Emitido
R$ 803,2 milhões
-22,3% vs 3T25

bmg | CORRETORA DE SEGUROS

Prêmio Emitido
R$ 105,4 milhões
-59,2% vs 3T25

Efeitos das mudanças regulatórias no mercado de consignado mais acentuados no trimestre.

BRB SEGUROS

Prêmio Emitido
R$ 123,3 milhões
-42,7% vs 3T25

Desempenho impactado pelo ambiente operacional mais restritivo, em linha com o processo de reestruturação do banco parceiro. Lucro Líquido de R$14,0 milhões no trimestre.

inter seguros

Prêmio Emitido
R$ 138,2 milhões
+30,4% vs 3T25

Receita Bruta de R$101,4 milhões (+21,9% YoY) e EBITDA de R$56,6 milhões (+36,2% YoY).

Wiz Corporate

Prêmio Emitido
R$ 240,8 milhões
+7,9% vs. 3T25

Receita Bruta de R$40,8 milhões (+18,3% YoY), com destaque para a emissão de prêmios de Garantia (+40,7% YoY).

omni

Prêmio Emitido
R$ 116,1 milhões
+32,5% vs. 3T25

Recordes de Receita, EBITDA e Lucro Líquido. Lucro Líquido de R$18,5 milhões, +40,8% vs. 3T25.

Crédito e Consórcios

Distribuição de Crédito e Consórcio
R$ 3,7 bilhões
+2,3%vs. 3T25

Destaques do Segmento

Receita Líquida
R$ 37,7 milhões
+0,5% vs. 3T25

EBITDA
R$ 22,4 milhões
-0,6% vs. 3T25

Crescimento de 18,3% no volume da Wiz Parceiros compensou a retração da Promotiva no período. Destaque para iniciativas recentes, como a estreia da Wiz Consórcios.

DESTAQUES

Omni1
Recordes Históricos

A Omni1 encerrou o 3T26 com o melhor resultado de sua história, com máximas de Receita, EBITDA e Lucro Líquido. A Receita Bruta atingiu R$63,3 milhões, alta de 38,3% vs. 3T25, e o Lucro Líquido somou R$18,5 milhões, 40,8% acima do mesmo período do ano anterior. A emissão de prêmios também foi recorde, com R$116,1 milhões no trimestre (+32,5% vs. 3T25), com destaque para os produtos de Assistência e Prestamista.

Wiz Consórcios
Nova Operação B2C

Em agosto, a Wiz lançou a Wiz Consórcios, operação própria dedicada à venda direta de consórcios para pessoas físicas e jurídicas. Multimarca, a operação reúne as principais administradoras do país e conduz cada cliente com atendimento consultivo, do diagnóstico à contemplação, passando pela estratégia de lances e pelo acompanhamento. A iniciativa alia a escala, a solidez e a governança do Grupo a uma estrutura comercial própria e já contribuiu para o crescimento no volume de cartas comercializadas pela Wiz Parceiros no trimestre.

Benefícios
Frente em Expansão

A Wiz avançou na modernização da sua frente de Benefícios, que passou a contar com uma estrutura dedicada, formada por executivos com ampla experiência no mercado de saúde e benefícios corporativos e diretorias específicas de Clientes, Técnica e Operações. Os primeiros resultados já aparecem: nos últimos meses, 19 novos clientes de grande porte, de 9 setores diferentes, passaram a contar com a Wiz na gestão de seus benefícios, somando mais de 140 mil novas vidas administradas.

Inter Seguros
Alienação da Participação

Em 19 de outubro de 2026, a Wiz celebrou com o Banco Inter contrato para a alienação da totalidade de sua participação na Inter Seguros (39,75% do capital social), pelo valor de R$409,5 milhões, a ser pago à vista no fechamento. A conclusão da Operação está sujeita à aprovação do Banco Central do Brasil e do CADE, entre outras condições precedentes usuais.

Sumário de Resultados

1.1 Resultado Consolidado

Resultado Consolidado (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Bruta	383,3	504,2	-24,0%	1.228,7	1.526,8	-19,5%
Impostos sobre receita	(40,9)	(49,7)	-17,7%	(126,1)	(148,4)	-15,0%
Comissões	(120,4)	(165,0)	-27,0%	(408,0)	(542,8)	-24,8%
Receita Líquida ex Comissões	**222,0**	**289,5**	**-23,3%**	**694,6**	**835,5**	**-16,9%**
Custos	(78,5)	(69,9)	12,2%	(209,8)	(192,9)	8,7%
Despesas	(29,8)	(35,4)	-15,9%	(103,4)	(113,7)	-9,0%
Outras Receitas e Despesas	4,1	0,3	1458,0%	13,8	(1,3)	-1154,5%
MEP	16,2	9,8	65,2%	43,7	35,2	24,0%
EBITDA	**134,1**	**194,3**	**-31,0%**	**438,9**	**562,9**	**-22,0%**
Margem EBITDA	*60,4%*	*67,1%*	*-6,7 p.p*	*63,2%*	*67,4%*	*-4,2 p.p*
D&A e Impairment	(26,5)	(27,4)	-3,4%	(79,0)	(82,4)	-4,1%
Resultado Financeiro	(6,0)	(14,6)	-58,9%	(24,6)	(55,3)	-55,6%
IRPJ e CSLL	(25,7)	(50,6)	-49,2%	(103,4)	(146,3)	-29,3%
Lucro Líquido	**75,9**	**101,7**	**-25,3%**	**231,9**	**278,9**	**-16,9%**
Margem Líquida	*34,2%*	*35,1%*	*-0,9 p.p*	*33,4%*	*33,4%*	*0,0 p.p*
Part. Não Controladores	(21,8)	(46,2)	-52,9%	(84,3)	(127,4)	-33,8%
Lucro Líquido Controladora	**54,1**	**55,4**	**-2,3%**	**147,5**	**151,5**	**-2,6%**

[1] *Considera o somatório dos custos de Comissões de todas as Unidades do Grupo.*

No 3T26 atingimos R$222,0 milhões em Receita Líquida ex Comissões, resultado 23,3% abaixo na comparação com o realizado no 3T25 (-R$67,5 milhões). Desse total, R$20,1 milhões referem-se ao segmento de Serviços, que deixou de compor a receita consolidada após a alienação da Wiz Concept, concluída em 2025. O trimestre foi marcado por um ambiente mais desafiador em parte de nossas operações, com impactos gerados por mudanças regulatórias no mercado de consignado, além de um ambiente macroeconômico mais adverso.

No terceiro trimestre do ano, nossas Unidades de Negócio comercializaram R$803,2 milhões em prêmios de seguros, resultado impactado principalmente pelas Unidades de Negócio Bmg Corretora (-59,2% vs. 3T25) e BRB Seguros (-42,7% vs. 3T25), parcialmente compensado por Inter Seguros, que atingiu R$138,2 milhões, alta de 30,4% vs. o 3T25. Em crédito e consórcios, fechamos o trimestre com R$3,7 bilhões de volume comercializado, 2,3% acima do 3T25.

Prêmio Emitido 3T26

R$803,2MM

-22,3% vs 3T25

Em EBITDA Consolidado, fechamos o 3T26 com R$134,1 milhões, 31,0% inferior ao 3T25, com a redução concentrada no segmento de Seguros.

1.2 Resultado Consolidado Ajustado

No trimestre, o Lucro Líquido Consolidado Ajustado apresentou decréscimo de 24,6% quando comparado ao mesmo período do ano anterior, com um total de R$93,8 milhões. O Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores) atingiu, no trimestre, R$54,1 milhões, 2,3% inferior ao 3T25 e 1,0% acima do 2T26.

EBITDA Ajustado (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
EBITDA	**134,1**	**194,3**	**-31,0%**	**438,9**	**562,9**	**-22,0%**
Provisão de Cancelamento de Receita	-	-	-	-	-	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	6,1	-	-
EBITDA Ajustado	**134,1**	**194,3**	**-31,0%**	**445,0**	**562,9**	**-20,9%**
Margem EBITDA Ajustada	*60,4%*	*67,1%*	*-6,7 p.p*	*64,1%*	*67,4%*	*-3,3 p.p*

Lucro Líquido Ajustado (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	**75,9**	**101,7**	**-25,3%**	**231,9**	**278,9**	**-16,9%**
Ajustes em EBITDA	-	-	-	6,1	-	-
Ajustes em D&A	21,6	21,7	-0,2%	64,9	65,1	-0,3%
Ajustes em Resultado Financeiro	5,1	9,2	-44,6%	18,0	28,7	-37,1%
Ajustes em IR/CSLL	(8,9)	(8,1)	9,3%	(23,3)	(23,1)	0,9%
Lucro Líquido Ajustado	**93,8**	**124,5**	**-24,6%**	**297,6**	**349,5**	**-14,9%**
Margem Líquida Ajustada	*42,2%*	*43,0%*	*-0,7 p.p*	*42,8%*	*41,8%*	*1,0 p.p*

No período, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- **Ajustes em EBITDA:** No trimestre, não foram registrados ajustes de EBITDA.
- **Ajustes em D&A e *Impairment*:** No trimestre, foram ajustados R$21,6 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com a aquisição da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios.
- **Ajustes em Resultado Financeiro:** No trimestre, foram ajustados R$5,1 milhões, referentes principalmente à atualização monetária e ao AVP dos Contas a Pagar de Aquisições e à baixa de mútuo da Polishop Seguros, parcialmente compensados pelo ganho com Ajuste a Valor Justo do earn-out da Paraná Seguros.
- **Ajustes em IR/CSLL:** Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de "D&A e *Impairment*" e "Resultado Financeiro".

1.3 Resultado Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 4T23. A partir do 4T25, passam a compor o resultado da Controladora os resultados provenientes da operação Banriponto — nova parceria celebrada com o Banrisul em setembro de 2025, com vigência de 60 meses, para distribuição de produtos de crédito via rede de correspondentes bancários no Rio Grande do Sul. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

Receita Líquida Controladora 3T26

R$56,7 MM
+7,9% vs. 3T25

Lucro Líquido Controladora 3T26

R$54,1 MM
-2,3% vs. 3T25

No 3T26, a Controladora registrou R$73,3 milhões em EBITDA, -11,8% quando comparado ao 3T25.

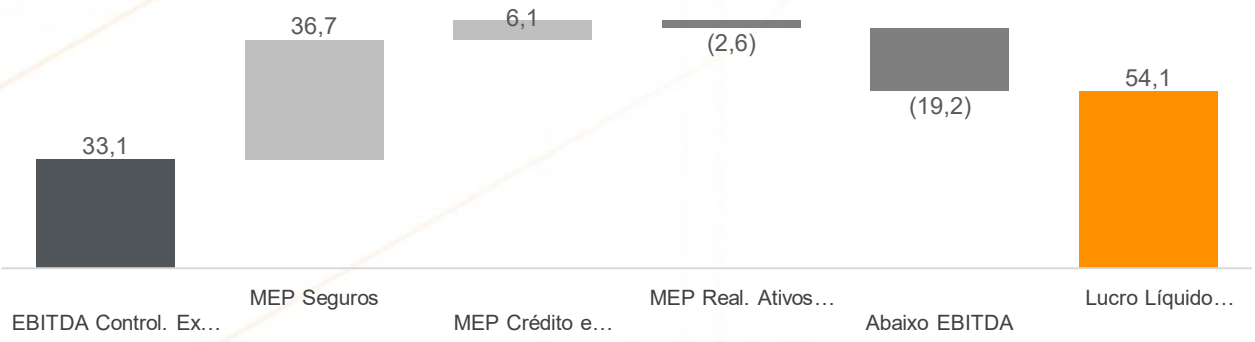
No 3T26, foram registrados R$40,2 milhões em MEP no resultado Controladora, 34,1% menor ao apresentado no mesmo período do ano anterior, e 16,5% inferior ao 2T26. A redução frente ao 3T25 concentrou-se em BRB Seguros (-R$12,4 milhões) e Bmg Corretora (-R$10,0 milhões), parcialmente compensada pelo crescimento da contribuição de Inter Seguros (+R$7,3 milhões) e Omni1 (+R$2,7 milhões). Mais abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

Em Lucro Líquido, a Controladora atingiu R$54,1 milhões no período, 2,3% menor que o apresentado no 3T25, e 1,0% acima do 2T26.

Resultado Controladora (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Líquida ex Comissões	**56,7**	**52,6**	**7,9%**	**166,4**	**159,7**	**4,2%**
Custos	(6,3)	(4,6)	36,7%	(19,3)	(14,5)	33,6%
Despesas	(11,6)	(14,6)	-20,6%	(46,2)	(49,6)	-6,8%
Outras Receitas e Despesas	(5,7)	(11,3)	-49,4%	(19,8)	(25,1)	-21,4%
MEP	40,2	61,1	-34,1%	132,9	175,3	-24,2%
EBITDA	**73,3**	**83,1**	**-11,8%**	**214,0**	**245,8**	**-12,9%**
Margem EBITDA	*129,3%*	*158,0%*	*-28,8 p.p*	*128,6%*	*153,9%*	*-25,3 p.p*
D&A	(3,3)	(3,0)	10,3%	(9,4)	(8,9)	5,1%
Resultado Financeiro	(12,4)	(22,0)	-43,8%	(41,1)	(71,5)	-42,6%
IRPJ e CSLL	(3,6)	(2,7)	30,2%	(16,0)	(13,8)	15,3%
Lucro Líquido	**54,1**	**55,4**	**-2,3%**	**147,5**	**151,5**	**-2,6%**
Margem Líquida	*95,4%*	*105,4%*	*-10,0 p.p*	*88,7%*	*94,9%*	*-6,2 p.p*

Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 3T26 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- **MEP Seguros:** Total de R$36,7 milhões no 3T26, distribuídos principalmente entre Inter Seguros (+R$16,5 milhões), Omni1 Corretora (+R$9,2 milhões) e BRB Seguros (+R$7,0 milhões).
- **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial de R$6,1 milhões deste segmento está atrelada ao desempenho de Promotiva, adicionando R$6,2 milhões.
- **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R$MM)	3T26			3T25		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	14,0	50%	7,0	38,7	50%	19,4
Bmg Corretora	5,6	49%	2,8	26,0	49%	12,7
Inter Seguros[2]	37,4	40%	16,5	27,6	40%	9,2
Omni 1 Corretora	18,5	50%	9,2	13,1	50%	6,6
Polishop Seguros	(0,4)	50%	(0,2)	(0,7)	50%	(0,4)
Paraná Seguros	2,0	40%	0,8	4,2	40%	1,7
Wiz Conseg	1,0	100%	1,0	1,3	100%	1,3
Wiz Corporate[1]	(0,9)	40%	(0,4)	5,9	40%	2,4
MEP - Seguros	**77,1**	**-**	**36,7**	**116,1**	**-**	**52,9**
Promotiva[1]	10,2	61%	6,2	10,3	61%	6,3
Wiz Parceiros[4]	(0,1)	100%	(0,1)	2,8	100%	2,8
MEP - Crédito e Consórcios	**10,1**	**-**	**6,1**	**13,2**	**-**	**9,1**
Wiz Concept [3]	-	100%	-	1,6	100%	1,6
MEP Resultado – Serviços	**-**	**-**	**-**	**1,6**	**-**	**1,6**
MEP realização de ativos identificáveis	**-**	**-**	**(2,6)**	**-**	**-**	**(2,6)**
MEP Total	**-**	**-**	**40,2**	**-**	**-**	**61,1**

[1]Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. [2]MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. [3]Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado. [4]A operação da Wiz Parceiros ocorre em dois CNPJs: as despesas de venda direta passaram a ser registradas na WP2, enquanto a maior parte da receita é reconhecida diretamente na Wiz. Por isso, a Equivalência Patrimonial da Wiz Parceiros não reflete o desempenho da unidade.

1.4 Headcount

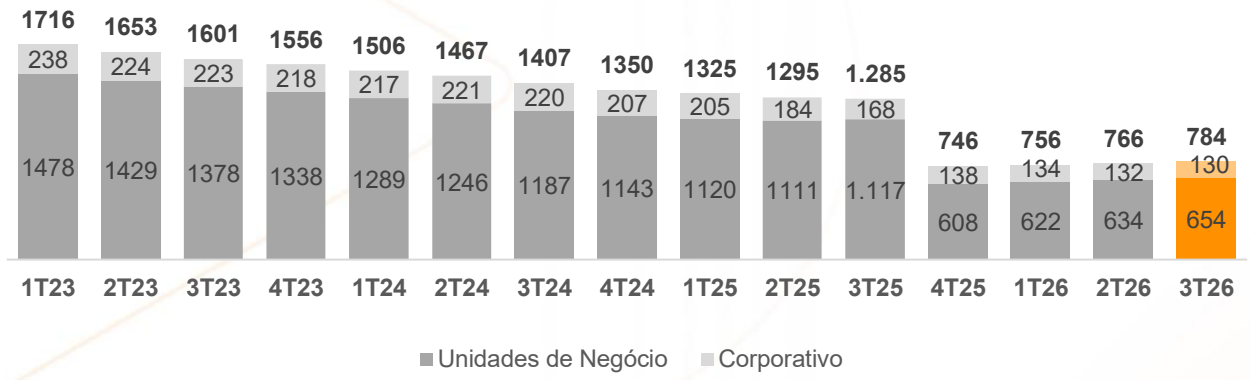
O gasto com pessoal totalizou R$52,8 milhões no 3T26, representando 48,8% dos custos e despesas totais consolidados. Em comparação ao 3T25, o headcount apresentou uma redução de 501 colaboradores (-39,0%), reflexo principalmente da alienação da Wiz Concept em outubro de 2025, que contava com 506 profissionais no terceiro trimestre de 2025. Excluindo esse efeito pontual, a companhia registrou um aumento orgânico de 0,6% no quadro de colaboradores frente ao 3T25.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount	3T25	4T25	1T26	2T26	3T26	YoY Δ%
Bmg Corretora	13	13	16	16	14	7,7%
BRB Seguros	220	221	207	207	198	-10,0%
Wiz Corporate	189	192	203	215	218	15,3%
Promotiva	62	56	59	61	64	3,2%
Wiz Parceiros	53	49	52	46	74	39,6%
Wiz Concept	506	-	-	-	-	-100,0%
Outras Unidades	74	77	85	89	86	16,2%
Unidades de Negócios	**1.117**	**608**	**622**	**634**	**654**	**-41,5%**
Corporativo	**168**	**138**	**134**	**132**	**130**	**-22,6%**
Headcount Total [1]	**1.285**	**746**	**756**	**766**	**784**	**-39,0%**

[1] Posição final do trimestre

A seguir, apresentamos a **evolução de *headcount*** nos últimos períodos:



2. Resultado por Segmento

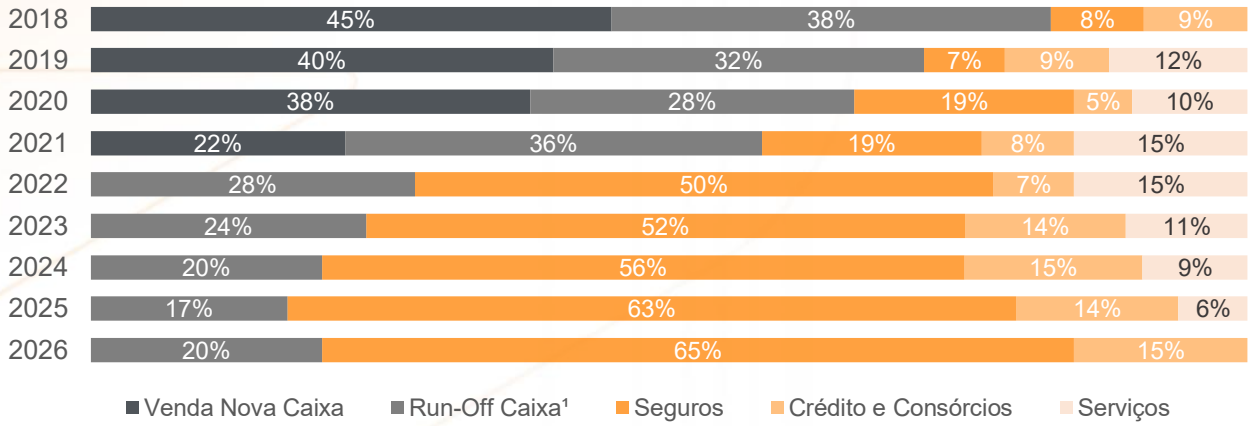
Nesta seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros” e “Crédito e Consórcios”.

Resultado Consolidado YoY (R$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes [2]			Consolidado [4]		
	3T26	3T25	Δ%	3T26	3T25	Δ%	3T26	3T25	Δ%	3T26	3T25	Δ%	3T26	3T25	Δ%
Receita Líquida Ajustada	138,5	185,6	-25,4%	37,7	37,5	0,5%	45,8	47,1	-2,9%	-	(0,9)	-100,0%	222,0	289,5	-23,3%
Custos e Despesas	(81,8)	(61,8)	32,4%	(15,7)	(14,8)	6,3%	(1,8)	(2,8)	-35,2%	(8,9)	(9,8)	-9,4%	(108,2)	(105,3)	2,8%
Outras Rec./Despesas	9,5	11,8	-19,8%	0,4	(0,2)	-265,2%	-	-	-	(5,7)	(11,3)	-49,4%	4,1	0,3	1458,0%
MEP	17,3	10,9	58,6%	-	-	-	-	-	-	(1,1)	(1,1)	0,0%	16,2	9,8	65,2%
EBITDA	83,6	146,6	-43,0%	22,4	22,5	-0,6%	44,0	44,3	-0,8%	(15,8)	(23,1)	-32,0%	134,1	194,3	-31,0%
Margem EBITDA	*60,3%*	*79,0%*	*-18,7p.p*	*59,3%*	*60,0%*	*-0,7p.p*	*96,0%*	*94,0%*	*2,0p.p*	-	-	-	*60,4%*	*67,1%*	*-6,7p.p*
D&A e *Impairment*	(15,5)	(15,5)	-0,1%	(3,4)	(3,4)	-0,1%	-	-	-	(7,6)	(7,3)	3,9%	(26,5)	(27,4)	-3,4%
Resultado Financeiro	6,4	8,4	-23,9%	(0,0)	(0,9)	-96,6%	-	-	-	(12,4)	(22,0)	-43,8%	(6,0)	(14,6)	-58,9%
IRPJ e CSLL	(18,6)	(43,0)	-56,8%	(5,1)	(6,1)	-17,2%	-	-	-	(2,1)	(1,2)	66,8%	(25,7)	(50,6)	-49,2%
Lucro Líquido do Período	55,9	96,5	-42,1%	13,9	12,1	14,5%	44,0	44,3	-0,8%	(37,8)	(53,7)	-29,6%	75,9	101,7	-25,3%
Margem Líquida	*40,4%*	*52,0%*	*-11,7p.p*	*36,7%*	*32,2%*	*4,5p.p*	*96,0%*	*94,0%*	*2,0p.p*	-	-	-	*34,2%*	*35,1%*	*-0,9p.p*

Resultado Consolidado YTD (R$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes [2]			Consolidado [4]		
	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Líquida Ajustada	453,3	519,9	-12,8%	103,4	116,4	-11,2%	138,0	140,8	-2,0%	0,0	(3,1)	-100,0%	694,6	835,5	-16,9%
Custos e Despesas	(221,3)	(167,2)	32,4%	(48,8)	(44,4)	9,9%	(7,4)	(7,9)	-6,8%	(35,7)	(35,4)	0,9%	(313,2)	(306,6)	2,2%
Outras Rec./Despesas	32,8	24,6	33,0%	0,8	(0,8)	-207,4%	-	-	-	(19,8)	(25,1)	-21,4%	13,8	(1,3)	-1154,5%
MEP	47,0	38,5	21,9%	-	-	-	-	-	-	(3,3)	(3,3)	0,0%	43,7	35,2	24,0%
EBITDA	311,7	415,9	-25,0%	55,4	71,3	-22,3%	130,6	132,9	-1,7%	(58,8)	(67,0)	-12,2%	438,9	562,9	-22,0%
Margem EBITDA	*68,8%*	*80,0%*	*-11,2 p.p*	*53,6%*	*61,2%*	*-7,6 p.p*	*94,7%*	*94,4%*	*0,3 p.p*	-	-	-	*63,2%*	*67,4%*	*-4,2 p.p*
D&A e *Impairment*	(46,5)	(46,3)	0,5%	(10,2)	(10,2)	0,2%	-	-	-	(22,3)	(22,1)	1,2%	(79,0)	(82,4)	-4,1%
Resultado Financeiro	17,6	18,9	-6,7%	(1,1)	(2,4)	-55,4%	-	-	-	(41,1)	(71,5)	-42,6%	(24,6)	(55,3)	-55,6%
IRPJ e CSLL	(78,7)	(117,0)	-32,8%	(13,2)	(19,4)	-31,7%	-	-	-	(11,6)	(9,4)	23,3%	(103,4)	(146,3)	-29,3%
Lucro Líquido do Período	204,2	271,5	-24,8%	30,8	39,3	-21,5%	130,6	132,9	-1,7%	(133,8)	(170,0)	-21,3%	231,9	278,9	-16,9%
Margem Líquida	*45,1%*	*52,2%*	*-7,2 p.p*	*29,8%*	*33,7%*	*-3,9 p.p*	*94,7%*	*94,4%*	*0,3 p.p*	-	-	-	*33,4%*	*33,4%*	*0,0 p.p*

[1] A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de “Outras Receitas/Despesas” e “Equivalência Patrimonial”, reapresentando os dados históricos.
[2] Consolida as linhas anteriormente apresentadas como “Outras Receitas/Despesas” e “Impairment/Earn-Out”.
[3] Somatório do resultado dos segmentos, das eliminações intercompany e dos ajustes de reapresentação não apresentadas na tabela acima.
[4] O Consolidado inclui o segmento “Serviços” (Wiz Concept, descontinuada), não apresentado na tabela, com Receita Líquida de R$ 20,1 MM no 3T25 e R$ 61,5 MM no 9M25.

Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano.
A partir de 2026, o segmento "Serviços" deixa de compor a Receita Líquida Ex Comissões Consolidada em decorrência da alienação da Wiz Concept, concluída em 2025.

Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
Seguros				
Inter Seguros¹	27/06/2019	50 anos	39,75%	26/06/2069
Bmg Corretora	03/11/2020	20 anos	49,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
Crédito e Consórcios				
Promotiva²	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

¹ Participação objeto de contrato de alienação ao Banco Inter, celebrado em 19/10/2026, com conclusão sujeita a condições precedentes. Ver Fato Relevante de 19/10/2026.
² A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros - Trimestre YoY (R$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Omni1		Outras Unidades[1]		Seguros		Inter Seguros	
	3T26	3T25	3T26	3T25	3T26	3T25	3T26	3T25	3T26	3T25	3T26	3T25	3T26	3T25
Receita Líquida Ajustada	**27,9**	**53,1**	**37,1**	**73,3**	**34,7**	**28,8**	**33,6**	**23,4**	**5,3**	**7,0**	**138,5**	**185,6**	**67,7**	**52,2**
Custos e Despesas	(21,9)	(15,6)	(13,5)	(17,1)	(35,4)	(19,7)	(8,6)	(6,5)	(2,4)	(2,9)	(81,8)	(61,8)	(11,1)	(10,6)
Outras Rec./Despesas	(0,2)	0,1	5,7	8,1	(0,0)	0,0	4,7	4,3	(0,7)	(0,7)	9,5	11,8	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	-	-	17,3	10,9	17,3	10,9	-	-
EBITDA	**5,9**	**37,6**	**29,2**	**64,4**	**(0,7)**	**9,1**	**29,7**	**21,2**	**19,6**	**14,3**	**83,6**	**146,6**	**56,6**	**41,6**
Margem EBITDA	***21,0%***	***70,8%***	***78,7%***	***87,8%***	***-2,1%***	***31,6%***	***88,5%***	***90,5%***	***369,1%***	***204,6%***	***60,3%***	***79,0%***	***83,6%***	***79,6%***
D&A e *Impairment*	(0,3)	(0,3)	(12,5)	(12,6)	(0,7)	(0,6)	(1,7)	(1,8)	(0,1)	(0,2)	(15,5)	(15,5)	(0,5)	(0,6)
Resultado Financeiro	2,0	2,1	4,4	6,6	(0,0)	(0,0)	0,1	0,3	(0,1)	(0,5)	6,4	8,4	-	-
IRPJ/CSLL	(1,9)	(13,3)	(7,0)	(19,7)	0,5	(2,5)	(9,6)	(6,6)	(0,6)	(0,8)	(18,6)	(43,0)	(18,7)	(13,4)
Lucro Líquido	**5,6**	**26,0**	**14,0**	**38,7**	**(0,9)**	**5,9**	**18,5**	**13,1**	**18,7**	**12,8**	**55,9**	**96,5**	**37,4**	**27,6**
Margem Líquida	***20,1%***	***49,0%***	***37,8%***	***52,8%***	***-2,7%***	***20,5%***	***55,0%***	***55,9%***	***353,7%***	***182,8%***	***40,4%***	***52,0%***	***55,2%***	***52,9%***

Resultado Segmento Seguros – Ano YTD (R$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Omni1		Outras Unidades[1]		Seguros		Inter Seguros	
	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25
Receita Líquida Ajustada	**106,2**	**139,8**	**148,2**	**207,5**	**97,5**	**98,0**	**85,7**	**56,2**	**15,7**	**18,5**	**453,3**	**519,9**	**190,0**	**158,4**
Custos e Despesas	(56,7)	(37,4)	(43,4)	(48,4)	(91,9)	(56,3)	(22,0)	(17,0)	(7,3)	(8,0)	(221,3)	(167,2)	(30,9)	(30,8)
Outras Rec./Despesas	(1,1)	(0,2)	20,8	17,9	(0,0)	(3,7)	13,8	12,3	(0,6)	(1,6)	32,8	24,6	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	-	-	47,0	38,5	47,0	38,5	-	-
EBITDA	**48,4**	**102,1**	**125,6**	**176,9**	**5,6**	**37,9**	**77,4**	**51,4**	**54,8**	**47,5**	**311,7**	**415,9**	**159,1**	**127,6**
Margem EBITDA	***45,6%***	***73,1%***	***84,7%***	***85,3%***	***5,7%***	***38,7%***	***90,4%***	***91,6%***	***348,2%***	***256,2%***	***68,8%***	***80,0%***	***83,7%***	***80,6%***
D&A e *Impairment*	(1,0)	(0,7)	(37,7)	(37,8)	(2,2)	(1,9)	(5,3)	(5,3)	(0,4)	(0,6)	(46,5)	(46,3)	(1,6)	(1,9)
Resultado Financeiro	5,9	6,7	12,9	13,5	(1,3)	(0,0)	0,8	0,4	(0,7)	(1,7)	17,6	18,9	-	-
IRPJ/CSLL	(17,4)	(36,1)	(34,1)	(51,7)	(0,6)	(11,5)	(24,8)	(15,7)	(1,7)	(2,0)	(78,7)	(117,0)	(50,9)	(41,4)
Lucro Líquido	**35,9**	**72,0**	**66,7**	**101,0**	**1,5**	**24,5**	**48,1**	**30,8**	**52,0**	**43,2**	**204,2**	**271,5**	**106,5**	**84,3**
Margem Líquida	***33,8%***	***51,5%***	***45,0%***	***48,7%***	***1,6%***	***25,0%***	***56,2%***	***54,9%***	***330,4%***	***233,4%***	***45,1%***	***52,2%***	***56,1%***	***53,2%***

[1] Outras Unidades inclui a Equivalência Patrimonial das participações não consolidadas na Inter Seguros e na Paraná Seguros. Como a receita dessas empresas não é consolidada pela Wiz, as margens EBITDA e Líquida de Outras Unidades ficam acima de 100% e não refletem a rentabilidade operacional das unidades consolidadas no grupo (Wiz Conseg e Polishop).

O terceiro trimestre do ano seguiu marcado por um cenário ainda desafiador para o mercado brasileiro de seguros. O ambiente político-econômico, com taxa de juros em patamar elevado e pressão sobre a renda das famílias, impactou a produção de produtos massificados. **Nesse contexto, nossas Unidades de Negócio registraram a emissão de R$803,2 milhões em prêmio no período, redução de 22,3% quando comparado ao 3T25.** A retração concentrou-se nas Unidades impactadas por dinâmicas específicas de seus canais de distribuição. **Excluindo Bmg Corretora e BRB Seguros, as demais Unidades do segmento cresceram 13,9% em prêmio emitido em relação ao 3T25.**

Em Receita Líquida Ex Comissões, registramos R$138,5 milhões no segmento de Seguros, 25,4% inferior ao mesmo período do ano anterior. Excluindo Bmg Corretora e BRB Seguros, a Receita Líquida do segmento cresceu 24,1% vs. 3T25, com **destaque para o desempenho de Omni1 e Wiz Corporate**.

Prêmio Emitido de Seguros (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Bmg Corretora	105,4	258,4	-59,2%	541,2	820,4	-34,0%
BRB Seguros	123,3	215,2	-42,7%	463,2	603,1	-23,2%
Inter Seguros	138,2	106,0	30,4%	383,2	320,9	19,4%
Wiz Corporate	240,8	223,2	7,9%	639,8	585,3	9,3%
Outras UNs Segmento de Seguros	140,0	126,4	10,7%	382,1	355,7	7,4%
Prêmio Emitido de Seguros no Segmento	**747,7**	**929,2**	**-19,5%**	**2.409,5**	**2.685,4**	**-10,3%**
Prêmio Emitido Demais Segmentos	55,5	105,1	-47,2%	112,8	304,9	-63,0%
Prêmio Emitido de Seguros Total	**803,2**	**1.034,3**	**-22,3%**	**2.522,3**	**2.990,3**	**-15,7%**

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:

bmg | CORRETORA DE SEGUROS

- A dinâmica de mercado na qual o Bmg está inserido sofreu impactos de mudanças regulatórias ao longo dos últimos meses cujos efeitos se refletiram de forma mais acentuada no 3T26, afetando o desempenho da Bmg Corretora no período. No 3T26, a emissão de prêmios recuou 59,2% em relação ao mesmo período do ano anterior, totalizando R$105,4 milhões. **A Receita Líquida Ex Comissões do trimestre atingiu R$27,9 milhões (-47,4% YoY)**.

R$27,9
milhões em Receita Líquida no 3T26
-47,4% vs. 3T25

- A Unidade encerrou o trimestre com um EBITDA de R$5,9 milhões, e Margem EBITDA de 21,0%, redução de 84,4% e 49,9 p.p. vs. 3T25. O Lucro Líquido foi de R$5,6 milhões, -78,4% vs. 3T25 e retração de 65,0% quando comparado ao 2T26.

BRB SEGUROS

R$123,3 milhões de Prêmio Emitido no 3T26
-42,7% vs. 3T25

- **No 3T26, a Unidade atingiu Receita Líquida Ex Comissões de R$37,1 milhões (-49,4% vs 3T25),** refletindo, principalmente, um ambiente operacional mais restritivo no período, condizente com o processo de reestruturação institucional pelo qual passa o banco parceiro, e, em parte, uma base de comparação elevada, dado o desempenho excepcionalmente forte da Unidade no 3T25**.** A BRB Seguros registrou a emissão de R$123,3 milhões de prêmio no trimestre, 42,7% menor que o registrado no 3T25.

- **Em Lucro Líquido, a Unidade fechou o 3T26 com R$14,0 milhões,** resultado 63,8% menor quando comparado ao mesmo período do ano anterior, com Margem Líquida de 37,8% no período, ante 52,8% no 3T25**.**

inter seguros

R$37,4 milhões de Lucro Líquido no 3T26
+35,4% vs. 3T25

- A Inter Seguros encerrou o terceiro trimestre do ano com **R$101,4 milhões de Receita Bruta,** alta de 21,9% vs. 3T25, e **EBITDA de R$56,6 milhões**, 36,2% acima do mesmo período do ano anterior. **O Lucro Líquido totalizou R$37,4 milhões**, crescimento de 35,4% quando comparado ao mesmo período do ano anterior.

Wiz Corporate

R$240,8 milhões de Prêmio Emitido no 3T26
+7,9% vs. 3T25

- A Wiz Corporate registrou R$40,8 milhões em Receita Bruta no 3T26, alta de 18,3% sobre o 3T25. **A emissão de R$240,8 milhões em prêmios foi impulsionada pelo desempenho das linhas de Garantia (R$164,7 milhões, +40,7% vs. 3T25).** O time comercial da Unidade segue focado na comercialização de produtos recorrentes e renováveis, com foco no crescimento sustentável a longo prazo.

- **A Unidade também avançou na frente de Benefícios,** que passou a contar com uma estrutura dedicada, formada por profissionais com ampla experiência de mercado e diretorias específicas de Clientes, Técnica e Operações. Os primeiros resultados já aparecem: nos últimos meses, **19 novos clientes de grande porte, de 9 setores diferentes, passaram a contar com a Wiz na gestão de seus benefícios, somando mais de 140 mil novas vidas administradas.** O Lucro Líquido do trimestre totalizou -R$0,9 milhão, ante R$5,9 milhões no 3T25, refletindo esses investimentos e o ajuste na metodologia de remuneração dos executivos comerciais implementado no 4T25, cujos efeitos se estendem ao longo de 2026.

- No 3T26 a **Unidade Omni1 emitiu R$116,1 milhões em prêmios**, resultado 32,5% superior ao 3T25, com destaque para o crescimento de 30,4% na emissão de prêmios dos produtos de Assistência. **A linha de Assistência registrou R$35,1 milhões em Receita Bruta, representando 55,4% do total de Receita da Omni1.** Os produtos de Prestamista também contribuíram para o crescimento, com alta de 31,5% em prêmios emitidos no período.

R$116,1
milhões em Prêmio Emitido no 3T26
+32,5% vs. 3T25

- **A Unidade encerrou o trimestre com máximas históricas de Receita, EBITDA e Lucro Líquido.** A Receita Bruta totalizou R$63,3 milhões, crescimento de 38,3% vs. 3T25, e o Lucro Líquido atingiu R$18,5 milhões, 40,8% acima do 3T25, superando a marca registrada no trimestre anterior.

2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Promotiva	26,5	29,5	-10,2%	75,4	87,5	-13,9%
Wiz Parceiros	10,6	8,1	31,7%	26,3	28,9	-8,9%
Outros	0,6	-	-	1,7	-	-
Receita Líquida	**37,7**	**37,5**	**0,5%**	**103,4**	**116,4**	**-11,2%**
Custos e Despesas	(15,7)	(14,8)	6,3%	(48,8)	(44,4)	9,9%
Outras Receitas e Despesas	0,4	(0,2)	-265,2%	0,8	(0,8)	-207,4%
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-
EBITDA	**22,4**	**22,5**	**-0,6%**	**55,4**	**71,3**	**-22,3%**
Margem EBITDA	**59,3%**	**60,0%**	***-0,7 p.p***	**53,6%**	**61,2%**	***-7,6 p.p***

No trimestre, realizamos a comercialização de R$3,7 bilhões em Crédito e Consórcios, crescimento de 2,3% sobre o 3T25, com destaque para o avanço de 18,3% na Wiz Parceiros, impulsionado também pela estreia da Wiz Consórcios, que compensou a retração da Promotiva em um cenário ainda desafiador para o crédito. O trimestre também marcou a contribuição de novas parcerias, como a do Banrisul, que somaram R$15,1 milhões em volume comercializado.

A Receita Líquida do segmento foi de R$37,7 milhões no 3T26, alta de 0,5% sobre o 3T25, sustentada pelo crescimento de 31,7% da Wiz Parceiros. O EBITDA somou R$22,4 milhões, com margem EBITDA de 59,3%, ante R$22,5 milhões e margem de 60,0% no 3T25. Os Custos e Despesas cresceram 6,3%, refletindo principalmente a incorporação da operação Banrisul, iniciada no 4T25, e o aumento de custos da Wiz Parceiros, em linha com o crescimento da Unidade.

Crédito e Consórcios Comercializados (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Promotiva	1.832,0	1.958,8	-6,5%	5.266,1	5.944,0	-11,4%
Wiz Parceiros	1.168,1	987,5	18,3%	3.185,9	2.984,7	6,7%
Outros	15,1	-	-	29,9	-	-
Crédito e Consórcios Segmento	**3.015,2**	**2.946,2**	**2,3%**	**8.481,9**	**8.928,7**	**-5,0%**
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	711,6	697,7	2,0%	2.011,5	2.040,6	-1,4%
Crédito e Consórcios Total	**3.726,8**	**3.643,9**	**2,3%**	**10.493,3**	**10.969,3**	**-4,3%**

Promotiva

R$1,8 bilhão em Crédito e Consórcio no 3T26 +14,2% vs. 2T26

- **Promotiva comercializou R$1,8 bilhão em produtos de crédito e consórcios no 3T26, retração de 6,5% sobre o 3T25**, reflexo do cenário ainda pressionado para o segmento de crédito, e crescimento de 14,2% em relação ao 2T26. **A Unidade contribuiu com R$6,2 milhões para a Equivalência Patrimonial da Wiz** no período, estável em relação ao 3T25 e 33% acima do trimestre anterior.

Wiz Parceiros

R$1,2 bilhão em cartas de consórcio no 3T26 +18,3% vs. 3T25

- **A Wiz Parceiros comercializou R$1,2 bilhão em cartas de consórcio no 3T26, alta de 18,3% em relação ao 3T25 e de 14,4% frente ao 2T26**. O desempenho reflete a expansão da rede de parceiros produtivos da Unidade e a estreia da Wiz Consórcios, nova operação de venda direta de consórcios iniciada em agosto.

- **A Receita Líquida atingiu R$10,6 milhões, crescimento de 31,7% vs. 3T25**, contribuindo para a estabilidade da receita do segmento de Crédito e Consórcios no período.

2.3 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R$44,0 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 0,8% abaixo do 3T25. A Receita Líquida recuou 2,9%, em linha com a dinâmica natural de amortização da carteira em run-off, efeito praticamente compensado pela redução de 35,2% nos custos e despesas da Unidade. Com isso, a margem EBITDA atingiu 96,0%, avanço de 2,0 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior.

Resultado Run Off Caixa (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Líquida	**45,8**	**47,1**	**-2,9%**	**138,0**	**140,8**	**-2,0%**
Custos e Despesas	(1,8)	(2,8)	-35,2%	(7,4)	(7,9)	-6,8%
EBITDA	**44,0**	**44,3**	**-0,8%**	**130,6**	**132,9**	**-1,7%**
Margem EBITDA	*96,0%*	*94,0%*	*2,0 p.p*	*94,7%*	*94,4%*	*0,3 p.p*

2.4 Corporativo e Abaixo do Ebitda

Resultado Corporativo + Ajustes (R$ MM) ²	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Líquida Ajustada¹	-	**(0,9)**	**-100,0%**	**0,0**	**(3,1)**	**-100,0%**
Custos e Despesas	(8,9)	(9,8)	-9,4%	(35,7)	(35,4)	0,9%
Outras Receitas/Despesas	(5,7)	(11,3)	-49,4%	(19,8)	(25,1)	-21,4%
Equivalência Patrimonial¹	(1,1)	(1,1)	0,0%	(3,3)	(3,3)	0,0%
EBITDA Corporativo + Ajustes	**(15,8)**	**(23,1)**	**-32,0%**	**(58,8)**	**(67,0)**	**-12,2%**

¹ Valores reportados em "Receita Líquida" e "Equivalência Patrimonial" são referentes a ajustes de consolidação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do "Corporativo" aos "Ajustes de Consolidação", reapresentando os dados históricos para a melhor comparação.

- **Despesas:** no 3T26, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R$8,9 milhões, 9,4% abaixo do 3T25, em linha com as iniciativas da Companhia para buscar eficiência operacional.

- **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R$5,7 milhões apresentado em "Outras Receitas/Despesas" no período, ante -R$11,3 milhões no 3T25, decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

Abaixo do EBITDA Consolidado (em R$MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Depreciação, Amortização e Impairment	(26,5)	(27,4)	-3,4%	(79,0)	(82,4)	-4,1%
Resultado Financeiro	(6,0)	(14,6)	-58,9%	(24,6)	(55,3)	-55,6%
IRPJ/CSLL	(25,7)	(50,6)	-49,2%	(103,4)	(146,3)	-29,3%

- **Resultado Financeiro:** no trimestre, apresentamos um resultado financeiro de -R$6,0 milhões, uma melhora de R$8,6 milhões em relação ao 3T25 (-58,9%), explicada principalmente pela redução de 67,3% nas despesas financeiras relacionadas às aquisições (AVP, atualização monetária e Ajuste a Valor Justo).

- **IRPJ e CSLL:** no 3T26, nossos gastos com IR/CSLL foram de R$25,7 milhões, 49,2% abaixo do 3T25, registrando uma alíquota efetiva de 25,3%, por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

3. Fluxo de Caixa e Pagamentos

3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R$421,0 milhões no Consolidado. O crescimento de R$34,9 milhões em relação ao trimestre anterior reflete a geração de caixa operacional de R$121,3 milhões, parcialmente compensada pelo pagamento de dividendos a acionistas (R$68,0 milhões) e pela saída com financiamentos (R$20,8 milhões).

Fluxo de Caixa Gerencial (R$ MM)	3T26	2T26	1T26	4T25	3T25
Lucro Líquido Consolidado	**75,9**	**83,3**	**72,7**	**88,8**	**101,7**
Depreciação, Amortização e *Impairment*	26,5	26,4	26,1	36,7	27,4
Capital de Giro	23,2	24,2	(54,8)	(0,1)	2,4
Capex	(4,3)	(4,4)	(5,1)	(5,0)	(5,1)
Geração de Caixa Operacional	**121,3**	**129,5**	**38,9**	**120,4**	**126,4**
Investimentos	2,4	(60,8)	(3,3)	3,0	7,3
Dividendos	(68,0)	(54,8)	(47,5)	(14,4)	(123,8)
Financiamentos	(20,8)	2,0	(23,2)	2,0	(20,4)
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	**386,1**	**370,2**	**405,3**	**294,3**	**304,8**
Fluxo de Caixa	34,9	15,9	(35,1)	111,1	(10,5)
Saldo de Caixa Final Consolidado	**421,0**	**386,1**	**370,2**	**405,3**	**294,3**
Saldo de Caixa Final Controladora	**156,2**	**157,4**	**160,6**	**150,6**	**94,1**

[1]Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

A principal variação que impactou o fluxo de caixa do período foi:

- **Dividendos:** no trimestre foram desembolsados R$68,0 milhões em dividendos, dos quais R$50,5 milhões referentes aos dividendos intercalares pagos aos acionistas da Wiz Co em 31 de julho e R$17,5 milhões a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.

- **Investimentos:** a entrada de R$2,4 milhões no trimestre contrasta com a saída de R$60,8 milhões no 2T26, período que concentrou os pagamentos de Contas a Pagar de Aquisições da Companhia no ano.

- **Capital de Giro:** A variação positiva de R$23,2 milhões no 3T26 reflete, principalmente, a normalização dos efeitos em contas a receber e a compensação do ajuste pontual no repasse de prêmio das seguradoras, conforme antecipado no trimestre anterior.

3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 30 de setembro de 2026.

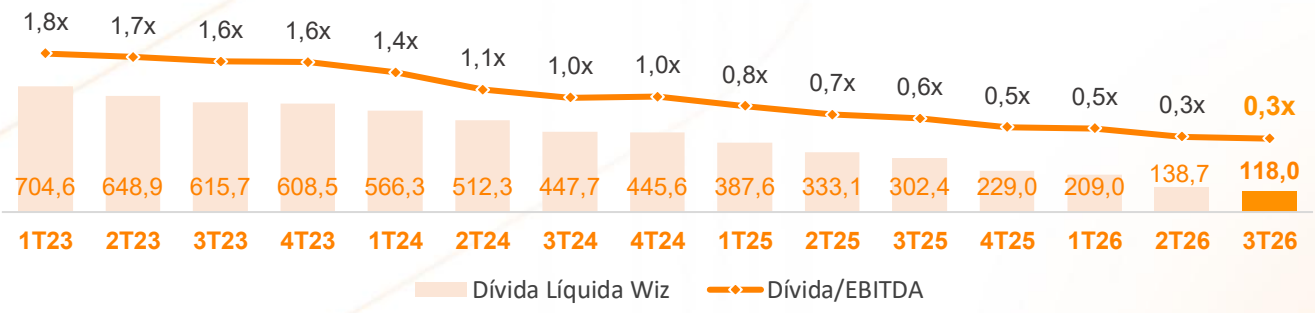
Cronograma de Pagamentos (R$ MM)	2026	2027	2028	2029	2030
Empréstimos e Debêntures	9,7	163,5	111,5	98,4	45,3
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	111,9	25,3	-	-	-
Total a Pagar	**121,7**	**188,8**	**111,5**	**98,4**	**45,3**

A seguir, a composição da Dívida Líquida, considerando dívida bruta proporcional nas subsidiárias e caixa por participação. No 3T26, a Companhia reduziu a Dívida Líquida em 61,0% vs. 3T25, mantendo trajetória consistente de desalavancagem, com Dívida Líquida/EBITDA de 0,3x, reflexo de disciplina financeira e foco na gestão de caixa.

Dívida Líquida Wiz Controladora (R$ MM)	3T26	2T26	1T26	4T25	3T25
Empréstimos e Debêntures Controladora[1]	324,7	339,8	331,6	348,4	339,3
Mútuo com Bloco de Controle	-	-	-	-	-
C.P. Aquisições Controladora[2]	118,9	117,3	163,5	168,0	166,9
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz[1]	13,6	15,7	19,0	22,3	24,7
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz[2]	9,9	9,4	18,4	17,6	16,8
Dívida Wiz por Participação	467,0	482,2	532,3	556,4	547,7
Saldo de Caixa Controladora	156,2	157,4	160,6	150,6	94,1
Saldo de Caixa Subsidiárias	264,8	228,7	209,6	254,8	200,2
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	*52,4%*	*52,1%*	*52,3%*	*51,8%*	*54,4%*
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	54,2	67,1	53,2	45,0	42,3
Caixa Wiz por Participação	349,0	343,5	323,4	327,4	245,3
Dívida Líquida Wiz	**118,0**	**138,7**	**209,0**	**229,0**	**302,4**

[1] Posição do 3T26 conforme Notas Explicativas nº15 e nº19 da Demonstração Financeira em 30 de setembro de 2026.
[2] Nota Explicativa nº16.

Dívida Líquida e Alavancagem



4. Anexos

4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 3T26 (R$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Demais Uns	Corp. + Ajustes	3T26
Receita Bruta	51,6	18,4	21,3	44,8	16,3	77,1	13,5	42,1	(0,1)	285,1
Impostos sobre receita	(5,8)	(1,7)	(2,5)	(14,9)	(1,9)	(7,4)	(1,9)	(4,5)	-	(40,6)
Comissões	-	(2,9)	(0,3)	-	(0,6)	(53,6)	(1,0)	(12,9)	0,1	(71,2)
Receita Líquida ex Comissões	**45,8**	**13,7**	**18,6**	**29,9**	**13,9**	**16,1**	**10,6**	**24,7**	**(0,0)**	**173,3**
Custos e Despesas	(1,8)	(10,7)	(6,8)	(4,9)	(14,1)	(4,9)	(6,1)	(9,1)	(8,9)	(67,4)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,1)	2,8	-	(0,0)	0,2	-	1,7	(5,7)	(1,1)
MEP[1]	-	-	-	-	-	-	-	(0,9)	-	(0,9)
EBITDA	**44,0**	**2,9**	**14,6**	**25,0**	**(0,3)**	**11,5**	**4,5**	**16,4**	**(14,6)**	**103,9**
Margem EBITDA	*96,0%*	*21,0%*	*78,7%*	*83,6%*	*-2,1%*	*71,2%*	*42,1%*	*66,3%*	-	*59,9%*
D&A e Impairment	-	(0,2)	(6,3)	(0,2)	(0,3)	(2,1)	-	(1,0)	(7,2)	(17,3)
Resultado Financeiro	-	1,0	2,2	-	(0,0)	(0,0)	0,0	0,3	(12,4)	(8,9)
IR/CSLL	-	(0,9)	(3,5)	(8,3)	0,2	(3,1)	0,1	(5,8)	(2,2)	(23,6)
Lucro Líquido	**44,0**	**2,8**	**7,0**	**16,5**	**(0,4)**	**6,2**	**4,6**	**9,9**	**(36,4)**	**54,1**
Margem Líquida	*96,0%*	*20,1%*	*37,8%*	*55,2%*	*-2,7%*	*38,7%*	*43,0%*	*40,1%*	-	*31,2%*
% Participação Wiz	***100,0%***	***49,0%***	***50,1%***	***44,2%***	***40,0%***	***61,0%***	***100,0%***	***49,9%***	***100,0%***	**-**

4.2 Demonstração do Resultado

	Controladora		Consolidado	
Operações continuadas	**30/09/2026**	**30/09/2025**	**30/09/2026**	**30/09/2025**
Receita Líquida da prestação de serviços	166.383	159.684	841.872	1.049.351
Custo dos serviços prestados	(19.334)	(14.477)	(356.991)	(406.717)
Lucro bruto	**147.049**	**145.207**	**484.881**	**642.634**
Despesas administrativas	(46.247)	(49.629)	(103.419)	(113.656)
Depreciação e Amortização	(9.366)	(8.914)	(79.036)	(82.405)
Impairment	-	-	-	-
Outras receitas	260	456	38.511	30.956
Outras despesas	(20.029)	(25.605)	(24.701)	(32.266)
Equivalência Patrimonial em Investimentos	132.930	175.345	43.662	35.213
Lucro operacional antes do resultado financeiro	**204.597**	**236.860**	**359.898**	**480.476**
Receitas financeiras	16.898	7.392	46.535	45.949
Despesas financeiras	(57.989)	(78.925)	(71.113)	(101.281)
Resultado financeiro, líquido	(41.091)	(71.533)	(24.578)	(55.332)
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	**163.506**	**165.327**	**335.320**	**425.144**
Imposto de renda e contribuição social correntes	2.004	-	(97.778)	(138.413)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(17.973)	(13.849)	(5.671)	(7.847)
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	**147.537**	**151.478**	**231.871**	**278.884**
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n/a	n/a
LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS	**0,92264**	**0,94729**	**n/a**	**n/a**
Atribuível a:				
Acionistas da Companhia	n/a	n/a	147.537	151.478
Participação dos não controladores	n/a	n/a	84.334	127.406
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	**n/a**	**n/a**	**231.871**	**278.884**

4.3 Balanço Patrimonial

	Controladora		Consolidado	
ATIVO	**30/09/2026**	**31/12/2025**	**30/09/2026**	**31/12/2025**
Caixa e equivalentes de caixa	9.552	1.748	16.166	19.174
Aplicações financeiras	146.647	148.808	404.800	386.138
Contas a receber	17.452	15.905	119.301	141.484
Impostos a compensar	8.448	5.697	58.547	44.724
Dividendos a receber	4.164	30.682	2.473	2.473
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	95	-
Outros ativos	8.399	7.085	28.866	30.682
Total do ativo circulante	**194.662**	**209.925**	**630.248**	**624.675**
Instrumentos financeiros derivativos	5.000	-	5.000	1.916
Impostos a compensar	-	-	16.435	27.886
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	1.974	29.890	25.254
Outros ativos	72.962	66.504	52.715	51.575
Investimentos	938.326	896.589	266.735	251.038
Imobilizado	2.678	2.907	6.486	6.977
Intangível	197.785	203.340	1.374.351	1.437.287
Direito de Uso	3.459	4.602	5.482	7.453
Total do ativo não circulante	**1.220.210**	**1.175.916**	**1.757.094**	**1.809.386**
TOTAL DO ATIVO	**1.414.872**	**1.385.841**	**2.387.342**	**2.434.061**

	Controladora		Consolidado	
PASSIVO	**30/09/2026**	**31/12/2025**	**30/09/2026**	**31/12/2025**
Contas a pagar	6.008	6.392	113.328	123.976
Obrigações sociais	10.814	12.786	48.082	41.056
Obrigações tributárias	4.273	3.779	31.555	41.264
Dividendos e JCP a pagar	49.993	50.269	65.361	108.100
Contas a pagar de aquisições	118.906	159.602	135.128	174.319
Arrendamentos	1.543	1.406	2.583	2.672
Debêntures	93.076	20.686	93.076	20.686
Empréstimos	14.874	15.094	33.947	35.487
Outros passivos	-	987	-	987
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	1.454	1.217
Total do circulante	**299.487**	**271.001**	**538.374**	**563.624**
Contas a pagar	1.525	3.712	3.383	5.570
Debêntures	212.974	298.268	212.974	298.268
Contas a pagar de aquisições	-	8.439	-	22.517
Provisão para contingências	17.456	16.521	39.655	35.547
Empréstimos	3.748	14.399	8.545	34.146
IR/CSLL diferidos	15.999	-	95.749	85.441
Outros passivos	35.221	41.858	76.618	74.131
Provisão para Perdas em Controladas	30.813	30.066	-	-
Arrendamento	2.589	3.785	3.964	5.776
Receitas diferidas	-	-	2.310	12.705
Instrumentos Financeiros Derivativos a Pagar	-	-	36	-
Obrigações Tributárias	-	-	135	199
Total do não circulante	**320.325**	**417.048**	**443.369**	**574.300**
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	684.265	734.534	684.265	734.534
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucros Acumulados	147.537	-	147.537	-
Transações de capital	(117.462)	(117.462)	(117.462)	(117.462)
Atribuído aos acionistas controladores	795.060	697.792	795.060	697.792
Part. acionistas não controladores	-	-	610.539	598.345
Total do patrimônio líquido	**795.060**	**697.792**	**1.405.599**	**1.296.137**
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	**1.414.872**	**1.385.841**	**2.387.342**	**2.434.061**

4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	30/09/2026	30/09/2025	30/09/2026	30/09/2025
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	**163.506**	**165.327**	**335.320**	**425.144**
Ajustes de:				
Depreciação e Amortização	8.841	8.457	77.470	79.695
(Ganho)/Perda de capital em investidas	14.374	23.220	14.999	24.749
Despesas Financeiras Líquidas - Ajuste a Valor Presente e Juros em Aquisições	11.861	15.503	14.358	19.235
Amortização de Direitos de Uso	524	458	1.567	2.711
Juros e Remensuração de Arrendamentos	371	275	801	1.054
Obsolescência do ativo imobilizado	30	13	42	177
Equivalência Patrimonial em Investimentos	-132.930	-175.345	-43.662	-35.213
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	3.026	4.514	7.008	9.653
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	97	11.624	564	12.060
Atualização Monetária de Debêntures	35.979	37.661	35.979	37.661
Receitas Diferidas	-	-	-10.395	-10.395
Provisão contratos de não competição	-7.249	3.615	-7.249	3.615
Constituição / (Reversão) de Provisão para Restituição	-987	-961	-987	-961
Provisões para riscos Trabalhistas, Fiscais e Cíveis	2.083	2.146	16.721	13.893
Rendimentos de Aplicações Financeiras	-13.025	-5.135	-35.757	-29.842
Redução ao Valor Recuperável de Ativos não Financeiros	-	-	-	-
Baixa de Contas a Pagar de Aquisições	-	-	-	-
Outras Provisões	5.307	455	2.359	-14.769
Perda com Inadimplentes	-	-	1.188	257
Encerramento Contratual de Exclusividade	-	-	-3.000	-
Compra Vantajosa	-	-	-335	-
Juros sobre Acordos de Alienação de Investimentos	-1.113	-	-1.431	-
Total de ajustes	**-72.811**	**-73.500**	**70.240**	**113.580**
Variações de:				
Contas a Pagar	284	349	-12.800	20.067
Contas a Receber	-1.547	3.045	20.995	-44.542
Obrigações Sociais	-4.373	3.339	10.393	13.655
Obrigações Tributárias	-132	2.760	-22.173	-15.338
Outros Ativos	-11.732	-2.427	-159	-23.512
Outros Passivos	615	1.710	9.733	20.349
Provisões para riscos trabalhistas, fiscais e cíveis	-1.148	-1.151	-12.613	-11.831
Outras Variações Intangível	29	-	-	-
Instrumentos Financeiros Derivativos	-	-	-	-
Soma de Variações	**-18.004**	**7.625**	**-6.624**	**-41.152**
Caixa gerado nas Operações	**72.691**	**99.452**	**398.936**	**497.572**
IRPJ E CSLL pagos no exercício	-122	-	-87.749	-101.189
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	**72.569**	**99.452**	**311.187**	**396.383**
Fluxo de caixa das atividades de investimentos				
Aportes de Aplicações Financeiras	-216.692	-191.754	-1.081.195	-1.210.631
Resgates de Aplicações Financeiras	231.878	170.903	1.098.290	1.266.110
Dividendos Recebidos[1]	94.220	136.680	27.965	22.497
Aquisição de Imobilizado	-754	-378	-1.627	-1.815
Aquisição de Intangível	-2.362	-4.021	-12.199	-12.462
Redução de Capital	9.866	15.785	-	-
Instrumentos Financeiros Derivativos	-5.000	-	-5.000	-
Caixa Líquido gerado/(utilizado) nas Atividades de Investimentos	**111.156**	**127.215**	**26.234**	**63.699**
Fluxo de caixa das atividades de financiamento				
Aquisições - Pagamento de Principal	-34.506	-135.148	-44.506	-145.148
Aquisições - Pagamento de Juros[2]	-26.588	-19.182	-32.122	-22.583
Debêntures - Recebimento de Principal	-	300.000	-	300.000
Debêntures - Pagamento de Principal	-	-225.000	-	-225.000
Debêntures – Pagamento de Juros e Custos [2]	-48.883	-41.126	-48.883	-41.126
Dividendos e Juros sobre Capital Próprio pagos	-50.545	-40.028	-170.317	-221.247
Instrumentos Financeiros Derivativos Pagos	-	-	-2.956	-1.934
Redução de Capital para não Controladores	-	-	-9.826	-15.722
Empréstimos – Pagamento de Principal	-10.906	-10.906	-20.351	-24.795
Empréstimos – Pagamento de Juros [2]	-2.994	-4.279	-8.745	-8.250
Pagamento de Arrendamentos	-1.499	-1.579	-2.723	-4.482
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	**-175.921**	**-177.248**	**-340.429**	**-410.287**
Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa	**7.804**	**49.419**	**-3.008**	**49.795**
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	**1.748**	**4.678**	**19.174**	**19.161**
Caixa e equivalentes de caixa ao final do período	**9.552**	**54.097**	**16.166**	**68.956**

[1] A política contábil da Companhia define dividendos recebidos como atividades de investimento pois são retornos decorrentes de seus investimentos nas operações de suas subsidiárias. A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

[2] A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

BRASÍLIA
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

ri.wiz.co
ri@wiz.co

Earnings Release

3Q26

Table of Contents

Financial Highlights 3

CEO's Message 4

Summary of Results 8

1.1 Consolidated Income 8

1.2 Adjusted Consolidated Income 9

1.3 Parent Company's Result 10

1.4 Headcount 12

2. Result per Segment 13

2.1 Insurance 15

2.2 Credit and Consortia 18

2.3 Run-Off Caixa 19

2.4 Corporate and Below the EBITDA 20

3. Cash Flow and Payments 21

3.1 Cash Flow 21

3.2 Payments and Net Debt 22

4. Exhibits 23

4.1 Income per Interest 23

4.2 Income Statement 24

4.3 Balance Sheet 25

4.4 Cash Flow Statement 26

27

Financial Highlights

- **Consolidated Net Revenue ex Commissions of BRL 222.0 million** in 3Q26, 23.3% below 3Q25;
- **Net Revenue of the Parent Company: BRL 56.7 million**, a 7.9% increase compared to 3Q25;
- **Parent Company EBITDA, of BRL 73.3 million,** 11.8% lower than in 3Q25;
- **Net Income of the Parent Company of BRL 54.1 million**, 2.3% below 3Q25 and growth of 1.0% compared to 2Q26, achieving the third highest quarterly result since 2022;
- **Net Debt of BRL 118.0 million,** a 61.0% reduction compared to 3Q25, with Net Debt/EBITDA of 0.3x.

Net Revenue Ex Commissions[1]

BRL 222.0 MM -23.3% YoY

Net Revenue of the Parent Company[1]

BRL 56.7 MM +7.9% YoY

Parent Company EBITDA

BRL 73.3 MM -11.8% YoY

Net Income - Parent Company

BRL 54.1 MM -2.3% YoY

Net Debt

BRL 118.0 MM -61.0% YoY

Main Financial Indicators (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Consolidated Gross Revenue	383.3	504.2	-24.0%	1,228.7	1,526.8	-19.5%
Consolidated Net Revenue[1]	222.0	289.5	-23.3%	694.6	835.5	-16.9%
Consolidated EBITDA	134.1	194.3	-31.0%	438.9	562.9	-22.0%
Consolidated EBITDA Margin	*60.4%*	*67.1%*	*-6.7p.p*	*63.2%*	*67.4%*	*-4.2p.p*
Consolidated Net Income	**75.9**	**101.7**	**-25.3%**	**231.9**	**278.9**	**-16.9%**
Consolidated Net Margin	*34.2%*	*35.1%*	*-0.9p.p*	*33.4%*	*33.4%*	*0.0p.p*
Net Income - Parent Company	**54.1**	**55.4**	**-2.3%**	**147.5**	**151.5**	**-2.6%**

[1] Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

CEO's Message

We entered the third quarter of 2026 in a landscape that has changed little since the beginning of the year: benchmark interest rates remain elevated, household budgets continue to face pressure, and the new payroll lending regulations have reshaped part of the distribution channels in which we operate. We do not expect a rapid turnaround in this environment, which is likely to remain challenging over the coming quarters. However, we are familiar with this type of scenario and have entered it with the appropriate structure to navigate it successfully.

The impacts were concentrated in businesses that are more dependent on the dynamics of their distribution channels, such as Bmg Corretora and BRB Seguros. Excluding these two units, the remainder of our Insurance segment generated 13.9% more written premiums than in 3Q25, a clear indication of the value of maintaining a diversified portfolio.

This context has not caused us to slow down the development of the Wiz we envision for the years ahead. In Insurance, we established a dedicated Benefits division that, within just a few months, secured significant new clients and now manages more than 140 thousand covered lives. In Credit and Consortia, we launched Wiz Consórcios in August, our first proprietary direct-to-consumer consortium sales operation, which has enjoyed a very promising start.

Looking at the quarter's results, the Parent Company delivered Net Revenue of BRL 56.7 million, 7.9% higher than 3Q25. The Net Income of the Parent Company reached BRL 54.1 million, increasing 1.0% compared to 2Q26, declining 2.3% versus 3Q25, and representing our third-highest quarterly result since 2022.

A significant portion of this performance came from business units that continue to grow. Omni1 once again achieved record highs in Revenue, EBITDA, and Net Income, with the latter reaching BRL 18.5 million, an increase of 40.8% compared to 3Q25, driven by Assistance and Credit Life products. In Credit and Consortia, Wiz Parceiros increased the volume of consortium letters sold by 18.3%, already benefiting from the contribution of the newly launched Wiz Consórcios, and helped Wiz reach BRL 3.7 billion in credit and consortia origination during the quarter, 2.3% higher than in 3Q25.

We also continue to strengthen our balance sheet. Net Debt stood at BRL 118.0 million at the end of September, 61.0% lower than a year earlier, equivalent to 0.3x EBITDA. At the same time, we paid BRL 50.5 million in interim dividends on July 31 and have an additional BRL 50.0 million in dividends to be distributed by the end of December.

Following the close of the quarter, on October 19, we signed an agreement with Banco Inter for the sale of our entire interest of 39.75% in Inter Seguros for BRL 409.5 million, with full cash payment upon closing. The implied value of 100% of Inter Seguros corresponds to approximately 9.5 times its 2025 net income. In our view, the transaction enables the full monetization of a minority stake in a company controlled by the purchaser itself, crystallizing the value created throughout the partnership established in 2019 and further strengthening Wiz's cash position. Completion of the transaction remains subject, among other conditions, to approvals from the Central Bank of Brazil and CADE. The proceeds will remain on the balance sheet until our governing bodies determine their allocation. To provide a clearer view of Wiz following the sale, we present at the end of this message the last twelve months' net income excluding Inter Seguros' contribution, totaling BRL 141.2 million, as well as the pro forma Enterprise Value (EV), already reflecting the transaction proceeds.

We are confident about the path ahead and believe it will continue to generate solid results, despite the challenges that still lie before us. My sincere thanks to the entire team of Wizzers, who bring this plan to life every day, and to our clients, partners, and shareholders for their continued trust and support.

Wiz ex-Inter Seguros: EV / Net Income multiple	R$ million
Net income (LTM 3Q26)	197.1
(−) Equity income from Inter Seguros (LTM 3Q26)	(55.9)
Net income ex-Inter Seguros (LTM 3Q26) (A)	**141.2**
Market capitalization[1]	953.0
(+) Net debt (3Q26)[2]	118.0
(−) Proceeds from the sale of the stake in Inter Seguros[3]	(409.5)
Pro forma Enterprise Value (EV) (B)	**661.6**
Pro forma EV / Net income ex-Inter Seguros (B ÷ A)	**4.7x**

Lucas Neves
CEO Wiz Co

LTM: last 12 months ended in 3Q26.
[1] Closing share price of BRL 5.96 on November 4, 2026 × 159,907,282 shares.
[2] Wiz Parent Company Net Debt, as presented in the indebtedness table included in the 3Q26 earnings release.
[3] Transaction amount; pro forma, subject to the completion of the transaction.

Operating Highlights

Insurance

Premium Issued
BRL 803.2 million
-22.3% vs 3Q25

bmg | CORRETORA DE SEGUROS

Premium Issued
BRL 105.4 million
-59.2% vs 3Q25

Effects of regulatory changes in the payroll lending market became more pronounced during the quarter. The Life Insurance Portfolio, which is inherently recurring in nature, remained stable compared to 2Q26.

BRB SEGUROS

Premium Issued
BRL 123.3 million
-42.7% vs 3Q25

Performance impacted by the more restrictive operating environment in line with the partner bank's restructuring process. Net Income of BRL 14.0 million in the quarter.

inter seguros

Premium Issued
BRL 138.2 million
+30.4% vs 3Q25

Gross Revenue of BRL 101.4 million (+21.9% YoY) and EBITDA of BRL 56.6 million (+36.2% YoY).

wiz Corporate

Premium Issued
BRL 240.8 million
+7.9% vs. 3Q25

Gross Revenue of BRL 40.8 million (+18.3% YoY), driven by strong growth in Surety premiums written (+40.7% YoY).

omni1

Premium Issued
BRL 116.1 million
+32.5% vs. 3Q25

Record Revenue, EBITDA, and Net Income. Net Income of BRL 18.5 million, up 40.8% versus 3Q25.

Credit and Consortia

Credit and Consortia Distribution
BRL 3.7 billion
+2.3%vs. 3T25

Segment Highlights

Net Revenue
BRL 37.7 million
+0.5% vs. 3Q25

EBITDA
BRL 22.4 million
-0.6% vs. 3Q25

An 18.3% increase in Wiz Parceiros' volume offset the decline in Promotiva's performance during the period. Highlights included recent initiatives such as the launch of Wiz Consórcios.

HIGHLIGHTS

Omni1
Historical Records

Omni1 ended 3Q26 with the best performance in its history, with historical highs in Revenue, EBITDA and Net Income. Gross Revenue reached BRL 63.3 million, up 38.3% versus 3Q25, while Net Income totaled BRL 18.5 million, an increase of 40.8% compared to the same period last year. Premiums issued also reached a record level, totaling BRL 116.1 million during the quarter (+32.5% versus 3Q25), driven primarily by Assistance and Credit Life products.

Wiz Consórcios
New B2C Operation

In August, Wiz launched Wiz Consórcios, its proprietary operation dedicated to the direct sale of consortium products to both individual and corporate clients. Operating under a multi-brand model, the business brings together the country's leading consortium administrators and provides clients with a consultative experience throughout the entire journey, from needs assessment to allotment, including bid strategy and ongoing support. The initiative combines the Group's scale, financial strength, and governance with a dedicated commercial structure and has already contributed to the growth in the volume of consortium letters

Benefits
Expanding Business Line

Wiz continued to advance the modernization of its Benefits business, which now operates with a dedicated structure led by executives with extensive experience in the health and corporate benefits market, supported by specialized Client, Technical, and Operations teams. The first results are already becoming evident: over the past few months, 19 new large corporate clients across 9 different industries have engaged Wiz to manage their employee benefits programs, adding more than 140 thousand covered lives to the portfolio.

Inter Seguros
Disposal of Interest

On October 19, 2026, Wiz entered into an agreement with Banco Inter for the sale of its entire equity interest in Inter Seguros (39.75% of its share capital) for BRL 409.5 million, payable in full in cash upon closing. The completion of the transaction is subject to approval by the Central Bank of Brazil and CADE, as well as other customary closing conditions precedent.

Summary of Results

1.1 Consolidated Income

Consolidated Income (BRL million)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Gross Revenue	383.3	504.2	-24.0%	1,228.7	1,526.8	-19.5%
Tax on Income	(40.9)	(49.7)	-17.7%	(126.1)	(148.4)	-15.0%
Commissions	(120.4)	(165.0)	-27.0%	(408.0)	(542.8)	-24.8%
Net Revenue Ex Commissions	**222.0**	**289.5**	**-23.3%**	**694.6**	**835.5**	**-16.9%**
Costs	(78.5)	(69.9)	12.2%	(209.8)	(192.9)	8.7%
Expenses	(29.8)	(35.4)	-15.9%	(103.4)	(113.7)	-9.0%
Other Revenues and Expenses	4.1	0.3	1458.0%	13.8	(1.3)	-1154.5%
Equity Method	16.2	9.8	65.2%	43.7	35.2	24.0%
EBITDA	**134.1**	**194.3**	**-31.0%**	**438.9**	**562.9**	**-22.0%**
EBITDA Margin	*60.4%*	*67.1%*	*-6.7 p.p*	*63.2%*	*67.4%*	*-4.2 p.p*
D&A and Impairment	(26.5)	(27.4)	-3.4%	(79.0)	(82.4)	-4.1%
Financial Result	(6.0)	(14.6)	-58.9%	(24.6)	(55.3)	-55.6%
IRPJ and CSLL	(25.7)	(50.6)	-49.2%	(103.4)	(146.3)	-29.3%
Net Income	**75.9**	**101.7**	**-25.3%**	**231.9**	**278.9**	**-16.9%**
Net Margin	*34.2%*	*35.1%*	*-0.9 p.p*	*33.4%*	*33.4%*	*0.0 p.p*
Interest Non-controlling shareholders	(21.8)	(46.2)	-52.9%	(84.3)	(127.4)	-33.8%
Net Income - Parent Company	**54.1**	**55.4**	**-2.3%**	**147.5**	**151.5**	**-2.6%**

[1] *Considers the sum of costs of all Commissions of all the Units of the Group.*

In 3Q26, we reached BRL 222.0 million in Net Revenue ex Commissions, a result 23.3% lower than in 3Q25 (-BRL 67.5 million). Of this amount, BRL 20.1 million relates to the Services segment, which ceased to be included in consolidated revenue following the divestment of Wiz Concept, completed in 2025. The quarter was marked by a more challenging environment in part of our operations, with impacts generated by regulatory changes in the payroll-deductible loan market, in addition to a more adverse macroeconomic environment.

In the third quarter of the year, our Business Units sold BRL 803.2 million in insurance premiums, a result mainly impacted by the Bmg Corretora (-59.2% vs. 3Q25) and BRB Seguros (-42.7% vs. 3Q25) Business Units, partially offset by Inter Seguros, which reached BRL 138.2 million, up 30.4% vs. 3Q25. In credit and consortia, we closed the quarter with BRL 3.7 billion in volume sold, 2.3% higher than 3Q25.

Premium Issued 3Q26

BRL 803.2MM

-22.3% vs 3Q25

In Consolidated EBITDA, we closed 3Q26 with BRL 134.1 million, 31.0% lower than 3Q25, with the decline concentrated in the Insurance segment.

1.2 Adjusted Consolidated Income

In the quarter, the Adjusted Consolidated Net Income showed a reduction of 24.6% compared to the same period of the previous year, totaling BRL 93.8 million. Parent Company Net Income (Attributable to Controlling Shareholders) totaled BRL 54.1 million in the quarter, decreasing 2.3% compared to 3Q25 and increasing 1.0% versus 2Q26.

Adjusted EBITDA (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
EBITDA	**134.1**	**194.3**	**-31.0%**	**438.9**	**562.9**	**-22.0%**
Revenue Cancellation Provision	-	-	-	-	-	-
Termination Costs and Other Adjustments	-	-	-	6.1	-	-
Adjusted EBITDA	**134.1**	**194.3**	**-31.0%**	**445.0**	**562.9**	**-20.9%**
Adjusted EBITDA Margin	*60.4%*	*67.1%*	*-6.7 p.p*	*64.1%*	*67.4%*	*-3.3 p.p*

Adjusted Net Income (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Consolidated Net Income	**75.9**	**101.7**	**-25.3%**	**231.9**	**278.9**	**-16.9%**
EBITDA Adjustments	-	-	-	6.1	-	-
D&A Adjustments	21.6	21.7	-0.2%	64.9	65.1	-0.3%
Financial Result Adjustments	5.1	9.2	-44.6%	18.0	28.7	-37.1%
IR/CSLL Adjustments	(8.9)	(8.1)	9.3%	(23.3)	(23.1)	0.9%
Adjusted Net Income	**93.8**	**124.5**	**-24.6%**	**297.6**	**349.5**	**-14.9%**
Adjusted Net Margin	*42.2%*	*43.0%*	*-0.7 p.p*	*42.8%*	*41.8%*	*1.0 p.p*

In the period, the following adjustments for non-recurring effects and/or without cash impact are highlighted:

- **EBITDA Adjustments:** In the quarter, no EBITDA adjustments were recorded.
- **Adjustments in D&A and Impairment:** In the quarter, BRL 21.6 million were adjusted in expenses with amortization of intangible assets recognized with the acquisition of BRB Seguros, Promotiva, and other Business Units.
- **Financial Result Adjustments:** In the quarter, adjustments totaling BRL 5.1 million were recorded, mainly related to monetary restatement and the APV of Acquisition Payables, as well as the write-off of a loan granted to Polishop Seguros, partially offset by gains from the Fair Value Adjustment of the Paraná Seguros earn-out.
- **IR/CSLL Adjustments:** The amounts presented refer to the tax effects of the adjustments made in the "D&A and Impairment" and "Financial Result" lines.

1.3 Parent Company's Result

We present Wiz Co's Statement of Profit or Loss from the Parent Company's perspective, in order to form the Net Income attributable to the controlling shareholders. The operating results of the Parent Company originate from the Run-off of the Rede Caixa Operation and the Wiz Parceiros Business Unit, merged in the 4Q23. Starting in 4Q25, the Parent Company's results include the operations from Banriponto—a new partnership established with Banrisul in September 2025, with a 60-month term, for the distribution of credit products through a network of banking correspondents in Rio Grande do Sul. The corporate expenses and the equity method of the result assessed by Wiz' investees are also added.

Parent Company 3Q26 Net Revenue

BRL 56.7 MM
+7.9% vs. 3Q25

Parent Company 3Q26 Net Profit

BRL 54.1 MM
-2.3% vs. 3Q25

In 3Q26, the Parent Company recorded BRL 73.3 million in EBITDA, -11.8% when compared to 3Q25.

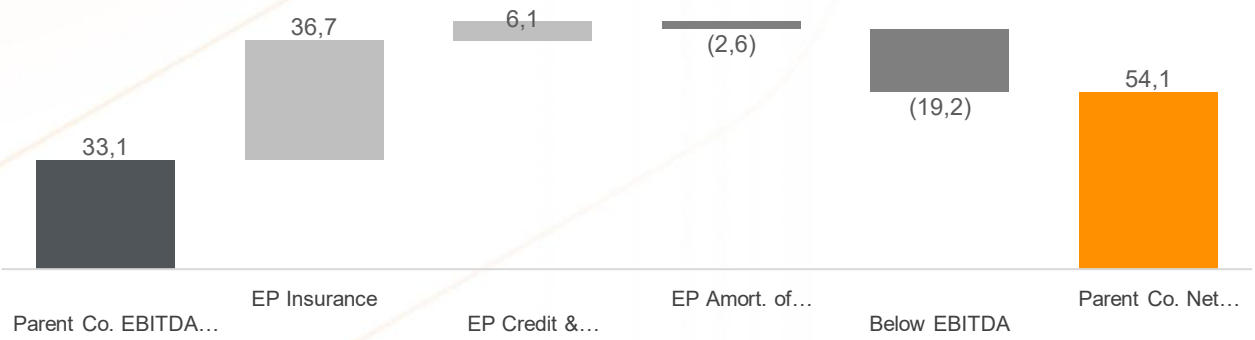
In 3Q26, BRL 40.2 million in Equity Method were recorded in the Parent Company income, 34.1% lower than in the same period of the previous year, and 16.5% higher than in 2Q26. The decrease compared to 3Q25 was concentrated in BRB Seguros (-BRL 12.4 million) and Bmg Corretora (-BRL 10.0 million), partially offset by higher contributions from Inter Seguros (+BRL 7.3 million) and Omni1 (+BRL 2.7 million). Below, we present a table detailing the equity method.

Parent Company Net Income totaled BRL 54.1 million during the period, 2.3% lower than in 3Q25 and 1.0% higher than in 2Q26.

Parent Company's Result (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Net Revenue Ex Commissions	**56.7**	**52.6**	**7.9%**	**166.4**	**159.7**	**4.2%**
Costs	(6.3)	(4.6)	36.7%	(19.3)	(14.5)	33.6%
Expenses	(11.6)	(14.6)	-20.6%	(46.2)	(49.6)	-6.8%
Other Revenues and Expenses	(5.7)	(11.3)	-49.4%	(19.8)	(25.1)	-21.4%
Equity Method	40.2	61.1	-34.1%	132.9	175.3	-24.2%
EBITDA	**73.3**	**83.1**	**-11.8%**	**214.0**	**245.8**	**-12.9%**
EBITDA Margin	*129.3%*	*158.0%*	*-28.8 p.p*	*128.6%*	*153.9%*	*-25.3 p.p*
D&A	(3.3)	(3.0)	10.3%	(9.4)	(8.9)	5.1%
Financial Result	(12.4)	(22.0)	-43.8%	(41.1)	(71.5)	-42.6%
IRPJ and CSLL	(3.6)	(2.7)	30.2%	(16.0)	(13.8)	15.3%
Net Income	**54.1**	**55.4**	**-2.3%**	**147.5**	**151.5**	**-2.6%**
Net Margin	*95.4%*	*105.4%*	*-10.0 p.p*	*88.7%*	*94.9%*	*-6.2 p.p*

Net Income Breakdown - Parent Company

Below, we break down the Parent Company's Net Income in the 3Q26 based on the EBITDA, minus the Equity Method.



- **Equity Method - Insurance:** Totaling BRL 36.7 million in 3Q26, distributed mainly among Inter Seguros (+BRL 16.5 million), Omni1 Corretora (+BRL 9.2 million), and BRB Seguros (+BRL 7.0 million).
- **Equity Method - Credit and Consortia:** In the quarter, the equity method of BRL 6.1 million for this segment is linked to the performance of Promotiva, adding BRL 6.2 million.
- **Equity Method of the realization of identifiable assets:** refers to the effects of the realization of the amortization of portfolios and contracts identified in the acquisitions of subsidiaries.

Equity Method (In BRL MM)	3Q26			3Q25		
	Net Income	Interest Wiz	Equity Method	Net Income	Interest Wiz	Equity Method
BRB Seguros	14.0	50%	7.0	38.7	50%	19.4
BMG Corretora	5.6	49%	2.8	26.0	49%	12.7
Inter Seguros[2]	37.4	40%	16.5	27.6	40%	9.2
Omni 1 Corretora	18.5	50%	9.2	13.1	50%	6.6
Polishop Seguros	(0.4)	50%	(0.2)	(0.7)	50%	(0.4)
Paraná Seguros	2.0	40%	0.8	4.2	40%	1.7
Wiz Conseg	1.0	100%	1.0	1.3	100%	1.3
Wiz Corporate[1]	(0.9)	40%	(0.4)	5.9	40%	2.4
Equity Method - Insurance	**77.1**	**-**	**36.7**	**116.1**	**-**	**52.9**
Promotiva[1]	10.2	61%	6.2	10.3	61%	6.3
Wiz Parceiros	(0.1)	100%	(0.1)	2.8	100%	2.8
Equity Method - Credit and Consortia	**10.1**	**-**	**6.1**	**13.2**	**-**	**9.1**
Wiz Concept [3]	-	100%	-	1.6	100%	1.6
Equity Method Result - Services	**-**	**-**	**-**	**1.6**	**-**	**1.6**
Equity Method realization of identifiable assets	**-**	**-**	**(2.6)**	**-**	**-**	**(2.6)**
Total Equity Method	**-**	**-**	**40.2**	**-**	**-**	**61.1**

[1]Considers a proforma equity method of Promotiva, a sum of the direct and indirect equity interest held through the subsidiary Wiz Corporate. In Wiz Corporate, a proforma equity method is considered, excluding the interest in Promotiva. [2]Equity Method of the subsidiary Inter Seguros is carried out based on a monthly performance provision, generating a mismatch between what was realized in the period. [3]Equity Method registration considers net income for the period, adjusted for unrealized profit.

1.4 Headcount

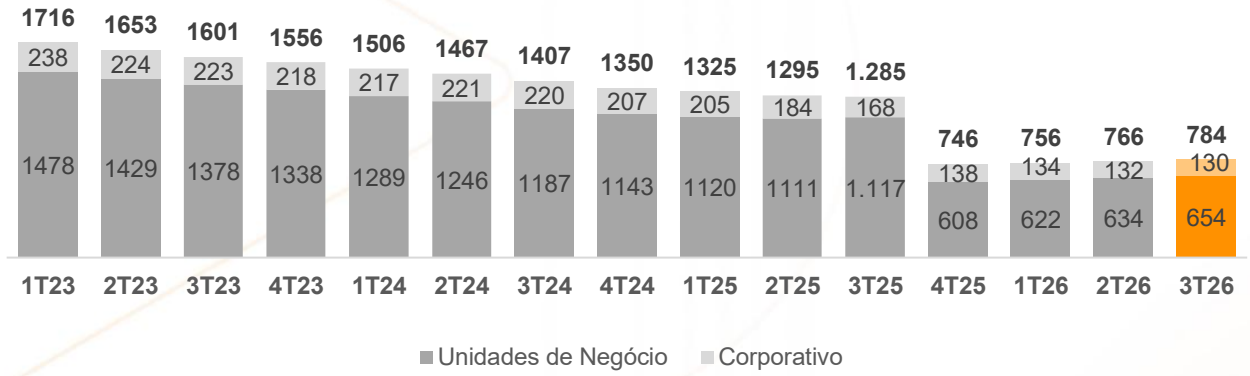
Personnel expenses totaled BRL 52.8 million in 3Q26, representing 48.8% of total consolidated costs and expenses. Compared to 3Q25, the headcount showed a reduction of 501 employees (-39.0%), primarily reflecting the divestment of Wiz Concept in October 2025, which had 506 professionals in the third quarter of 2025. Excluding this one-time effect, the company's workforce grew 0.6% organically versus 3Q25.

We present below a table with the headcount variation in the period:

Headcount	3Q25	4Q25	1Q26	2Q26	3Q26	YoY Δ%
BMG Corretora	13	13	16	16	14	7.7%
BRB Seguros	220	221	207	207	198	-10.0%
Wiz Corporate	189	192	203	215	218	15.3%
Promotiva	62	56	59	61	64	3.2%
Wiz Parceiros	53	49	52	46	74	39.6%
Wiz Concept	506	-	-	-	-	-100.0%
Other Units	74	77	85	89	86	16.2%
Business Units	**1,117**	**608**	**622**	**634**	**654**	**-41.5%**
Corporate	**168**	**138**	**134**	**132**	**130**	**-22.6%**
Total Headcount [1]	**1,285**	**746**	**756**	**766**	**784**	**-39.0%**

[1] Final position in the quarter.

The following is the **evolution of headcount** in recent periods:



2. Result per Segment

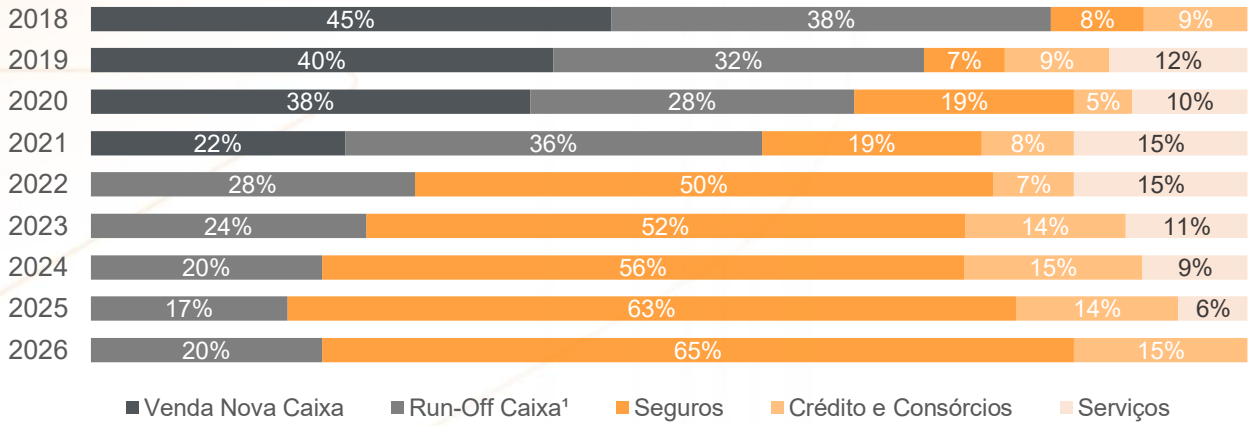
In this section, we present the management result detailed per segment of operation of Wiz Co: “Insurance” and “Credit and Consortia”.

Consolidated Income YoY (BRL MM)	Insurance			Credit and Consortia			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments [2]			Consolidated [4]		
	3Q26	3Q25	Δ%	3Q26	3Q25	Δ%	3Q26	3Q25	Δ%	3Q26	3Q25	Δ%	3Q26	3Q25	Δ%
Adjusted Net Revenue	138.5	185.6	-25.4%	37.7	37.5	0.5%	45.8	47.1	-2.9%	-	(0.9)	-100.0%	222.0	289.5	-23.3%
Costs and Expenses	(81.8)	(61.8)	32.4%	(15.7)	(14.8)	6.3%	(1.8)	(2.8)	-35.2%	(8.9)	(9.8)	-9.4%	(108.2)	(105.3)	2.8%
Other Revenue/Expenses	9.5	11.8	-19.8%	0.4	(0.2)	-265.2%	-	-	-	(5.7)	(11.3)	-49.4%	4.1	0.3	1458.0%
Equity Method	17.3	10.9	58.6%	-	-	-	-	-	-	(1.1)	(1.1)	0.0%	16.2	9.8	65.2%
EBITDA	83.6	146.6	-43.0%	22.4	22.5	-0.6%	44.0	44.3	-0.8%	(15.8)	(23.1)	-32.0%	134.1	194.3	-31.0%
EBITDA Margin	*60.3%*	*79.0%*	*-18.7p.p*	*59.3%*	*60.0%*	*-0.7p.p*	*96.0%*	*94.0%*	*2.0p.p*	-	-	-	*60.4%*	*67.1%*	*-6.7p.p*
D&A and Impairment	(15.5)	(15.5)	-0.1%	(3.4)	(3.4)	-0.1%	-	-	-	(7.6)	(7.3)	3.9%	(26.5)	(27.4)	-3.4%
Financial Result	6.4	8.4	-23.9%	(0.0)	(0.9)	-96.6%	-	-	-	(12.4)	(22.0)	-43.8%	(6.0)	(14.6)	-58.9%
IRPJ and CSLL	(18.6)	(43.0)	-56.8%	(5.1)	(6.1)	-17.2%	-	-	-	(2.1)	(1.2)	66.8%	(25.7)	(50.6)	-49.2%
Net Income for the Period	55.9	96.5	-42.1%	13.9	12.1	14.5%	44.0	44.3	-0.8%	(37.8)	(53.7)	-29.6%	75.9	101.7	-25.3%
Net Margin	*40.4%*	*52.0%*	*-11.7p.p*	*36.7%*	*32.2%*	*4.5p.p*	*96.0%*	*94.0%*	*2.0p.p*	-	-	-	*34.2%*	*35.1%*	*-0.9p.p*

Consolidated Income YTD (BRL MM)	Insurance			Credit and Consortia			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments [2]			Consolidated [4]		
	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Adjusted Net Revenue	453.3	519.9	-12.8%	103.4	116.4	-11.2%	138.0	140.8	-2.0%	0.0	(3.1)	-100.0%	694.6	835.5	-16.9%
Costs and Expenses	(221.3)	(167.2)	32.4%	(48.8)	(44.4)	9.9%	(7.4)	(7.9)	-6.8%	(35.7)	(35.4)	0.9%	(313.2)	(306.6)	2.2%
Other Revenue/Expenses	32.8	24.6	33.0%	0.8	(0.8)	-207.4%	-	-	-	(19.8)	(25.1)	-21.4%	13.8	(1.3)	-1154.5%
Equity Method	47.0	38.5	21.9%	-	-	-	-	-	-	(3.3)	(3.3)	0.0%	43.7	35.2	24.0%
EBITDA	311.7	415.9	-25.0%	55.4	71.3	-22.3%	130.6	132.9	-1.7%	(58.8)	(67.0)	-12.2%	438.9	562.9	-22.0%
EBITDA Margin	*68.8%*	*80.0%*	*-11.2 p.p*	*53.6%*	*61.2%*	*-7.6 p.p*	*94.7%*	*94.4%*	*0.3 p.p*	-	-	-	*63.2%*	*67.4%*	*-4.2 p.p*
D&A and Impairment	(46.5)	(46.3)	0.5%	(10.2)	(10.2)	0.2%	-	-	-	(22.3)	(22.1)	1.2%	(79.0)	(82.4)	-4.1%
Financial Result	17.6	18.9	-6.7%	(1.1)	(2.4)	-55.4%	-	-	-	(41.1)	(71.5)	-42.6%	(24.6)	(55.3)	-55.6%
IRPJ and CSLL	(78.7)	(117.0)	-32.8%	(13.2)	(19.4)	-31.7%	-	-	-	(11.6)	(9.4)	23.3%	(103.4)	(146.3)	-29.3%
Net Income for the Period	204.2	271.5	-24.8%	30.8	39.3	-21.5%	130.6	132.9	-1.7%	(133.8)	(170.0)	-21.3%	231.9	278.9	-16.9%
Net Margin	*45.1%*	*52.2%*	*-7.2 p.p*	*29.8%*	*33.7%*	*-3.9 p.p*	*94.7%*	*94.4%*	*0.3 p.p*	-	-	-	*33.4%*	*33.4%*	*0.0 p.p*

[1] As of 1Q23, the Company includes in the calculation of the EBITDA the items “Other Revenues/Expenses” and “Equity Method”, presenting the historical data again.
[2] Consolidation of lines previously reported as “Other Revenues/Expenses” and “Impairment/Earn-Out”.
[3] Sum of segment results, intercompany eliminations and restatement adjustments are not presented in the table above.
[4] Consolidated results include the “Services” segment (Wiz Concept, discontinued), which is not presented in the table. The segment contributed Net Revenue of BRL 20.1 million in 3Q25 and BRL 61.5 million in 9M25.

Share of Segments in the Consolidated Net Revenue Ex Commissions



¹ For the years 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is considered as the stock of revenues of the Wiz Rede Unit calculated in the period. As of 2021, the "Run-Off Caixa" is formed only by the revenue earned from contracts sold by February 14, 2021.² From 2018 to 2025, it considers the accrued results of the year.
As of 2026, the "Services" segment ceases to make up the Consolidated Net Revenue Ex Commissions as a result of the sale of Wiz Concept, completed in 2025.

Company's Exclusivity Agreements In Force

Below we list the main exclusivity agreements for the marketing of products held by the subsidiaries of Wiz Co.

Business Unit	Execution Date	Effectiveness	% share Wiz	Agreement End Date
Insurance				
Inter Seguros¹	Jun/27/2019	50 years	39.75%	Jun/26/2069
BMG Corretora	Nov/03/2020	20 years	49.00%	Nov/02/2040
BRB Seguros	Dec/31/2021	20 years	50.10%	Dec/30/2041
Polishop Seguros	Aug/16/2022	10 years	50.00%	Aug/15/2032
Paraná Seguros	Nov/08/2022	10 years	40.00%	Nov/07/2032
Omni 1 Corretora	Dec/02/2022	10 years	50.10%	Dec/01/2032
Wiz Conseg	Jan/05/2023	~11 years	50.10%	-
Credit and Consortia				
Promotiva²	Dec/22/2022	5 years	35.00%	12/21/2027

¹ Interest subject to a sale agreement with Banco Inter, signed on October 19, 2026, with completion subject to conditions precedent. See Material Fact of October 19, 2026.
² Wiz directly holds 100% of the capital stock of Open X, a subsidiary that holds 35% of the capital stock of Promotiva S.A. Additionally, Wiz holds 40% of the capital stock of Wiz Corporate, which holds 65% of Promotiva's capital stock. Thus, Wiz holds a total of 61% in equity in Promotiva.

2.1 Insurance

Insurance Segment Result - YoY Quarter (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Omni1		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	3Q26	3Q25	3Q26	3Q25	3Q26	3Q25	3Q26	3Q25	3Q26	3Q25	3Q26	3Q25	3Q26	3Q25
Adjusted Net Revenue	**27.9**	**53.1**	**37.1**	**73.3**	**34.7**	**28.8**	**33.6**	**23.4**	**5.3**	**7.0**	**138.5**	**185.6**	**67.7**	**52.2**
Costs and Expenses	(21.9)	(15.6)	(13.5)	(17.1)	(35.4)	(19.7)	(8.6)	(6.5)	(2.4)	(2.9)	(81.8)	(61.8)	(11.1)	(10.6)
Other Revenue/Expenses	(0.2)	0.1	5.7	8.1	(0.0)	0.0	4.7	4.3	(0.7)	(0.7)	9.5	11.8	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	-	-	17.3	10.9	17.3	10.9	-	-
EBITDA	**5.9**	**37.6**	**29.2**	**64.4**	**(0.7)**	**9.1**	**29.7**	**21.2**	**19.6**	**14.3**	**83.6**	**146.6**	**56.6**	**41.6**
EBITDA Margin	***21.0%***	***70.8%***	***78.7%***	***87.8%***	***-2.1%***	***31.6%***	***88.5%***	***90.5%***	***369.1%***	***204.6%***	***60.3%***	***79.0%***	***83.6%***	***79.6%***
D&A and Impairment	(0.3)	(0.3)	(12.5)	(12.6)	(0.7)	(0.6)	(1.7)	(1.8)	(0.1)	(0.2)	(15.5)	(15.5)	(0.5)	(0.6)
Financial Result	2.0	2.1	4.4	6.6	(0.0)	(0.0)	0.1	0.3	(0.1)	(0.5)	6.4	8.4	-	-
IRPJ/CSLL	(1.9)	(13.3)	(7.0)	(19.7)	0.5	(2.5)	(9.6)	(6.6)	(0.6)	(0.8)	(18.6)	(43.0)	(18.7)	(13.4)
Net Income	**5.6**	**26.0**	**14.0**	**38.7**	**(0.9)**	**5.9**	**18.5**	**13.1**	**18.7**	**12.8**	**55.9**	**96.5**	**37.4**	**27.6**
Net Margin	***20.1%***	***49.0%***	***37.8%***	***52.8%***	***-2.7%***	***20.5%***	***55.0%***	***55.9%***	***353.7%***	***182.8%***	***40.4%***	***52.0%***	***55.2%***	***52.9%***

Insurance Segment Result - Year YTD (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Omni1		Other Units[1]		Insurance		Inter Seguros	
	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25	9M26	9M25
Adjusted Net Revenue	**106.2**	**139.8**	**148.2**	**207.5**	**97.5**	**98.0**	**85.7**	**56.2**	**15.7**	**18.5**	**453.3**	**519.9**	**190.0**	**158.4**
Costs and Expenses	(56.7)	(37.4)	(43.4)	(48.4)	(91.9)	(56.3)	(22.0)	(17.0)	(7.3)	(8.0)	(221.3)	(167.2)	(30.9)	(30.8)
Other Revenue/Expenses	(1.1)	(0.2)	20.8	17.9	(0.0)	(3.7)	13.8	12.3	(0.6)	(1.6)	32.8	24.6	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	-	-	47.0	38.5	47.0	38.5	-	-
EBITDA	**48.4**	**102.1**	**125.6**	**176.9**	**5.6**	**37.9**	**77.4**	**51.4**	**54.8**	**47.5**	**311.7**	**415.9**	**159.1**	**127.6**
EBITDA Margin	***45.6%***	***73.1%***	***84.7%***	***85.3%***	***5.7%***	***38.7%***	***90.4%***	***91.6%***	***348.2%***	***256.2%***	***68.8%***	***80.0%***	***83.7%***	***80.6%***
D&A and Impairment	(1.0)	(0.7)	(37.7)	(37.8)	(2.2)	(1.9)	(5.3)	(5.3)	(0.4)	(0.6)	(46.5)	(46.3)	(1.6)	(1.9)
Financial Result	5.9	6.7	12.9	13.5	(1.3)	(0.0)	0.8	0.4	(0.7)	(1.7)	17.6	18.9	-	-
IRPJ/CSLL	(17.4)	(36.1)	(34.1)	(51.7)	(0.6)	(11.5)	(24.8)	(15.7)	(1.7)	(2.0)	(78.7)	(117.0)	(50.9)	(41.4)
Net Income	**35.9**	**72.0**	**66.7**	**101.0**	**1.5**	**24.5**	**48.1**	**30.8**	**52.0**	**43.2**	**204.2**	**271.5**	**106.5**	**84.3**
Net Margin	***33.8%***	***51.5%***	***45.0%***	***48.7%***	***1.6%***	***25.0%***	***56.2%***	***54.9%***	***330.4%***	***233.4%***	***45.1%***	***52.2%***	***56.1%***	***53.2%***

[1] Other Units includes the Equity Income from the non-consolidated interests in Inter Seguros and Paraná Seguros. Since the revenue of these companies is not consolidated by Wiz, the EBITDA and Net Margins of Other Units exceed 100% and do not reflect the operating profitability of the units consolidated in the group (Wiz Conseg and Polishop).

The third quarter of the year was marked by a still challenging scenario for the Brazilian insurance market. The political and economic environment, with a high interest rate and pressure on household income, impacted the production of mass products. **In this context, our Business Units recorded the issuance of BRL 803.2 million in premium in the period, a reduction of 22.3% when compared to 3Q25.** The decline was concentrated in business units affected by specific dynamics within their distribution channels. **Excluding Bmg Corretora and BRB Seguros, the remaining business Units within the segment increased premiums issued by 13.9% compared to 3Q25.**

Net Revenue Ex Commissions totaled BRL 138.5 million in the Insurance segment, down 25.4% from the same period last year. Excluding Bmg Corretora and BRB Seguros, Net Revenue in the segment increased 24.1% compared to 3Q25, **with Omni1 and Wiz Corporate standing out.**

Insurance Premium Issued (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
BMG Corretora	105.4	258.4	-59.2%	541.2	820.4	-34.0%
BRB Seguros	123.3	215.2	-42.7%	463.2	603.1	-23.2%
Inter Seguros	138.2	106.0	30.4%	383.2	320.9	19.4%
Wiz Corporate	240.8	223.2	7.9%	639.8	585.3	9.3%
Other Insurance Segment Units	140.0	126.4	10.7%	382.1	355.7	7.4%
Insurance Premium Issued in the Segment	**747.7**	**929.2**	**-19.5%**	**2,409.5**	**2,685.4**	**-10.3%**
Premium Issued Other Segments	55.5	105.1	-47.2%	112.8	304.9	-63.0%
Total Insurance Premium Issued	**803.2**	**1,034.3**	**-22.3%**	**2,522.3**	**2,990.3**	**-15.7%**

Below we provide details on the main highlights of the Insurance Segment Units in the period:

bmg | CORRETORA DE SEGUROS

- The market dynamics in which Bmg is inserted has been impacted by regulatory changes over the last few months, the effects of which became more pronounced in 3Q26, affecting Bmg Corretora's performance in the period. In 3Q26, premium issuance decreased by 59.2% compared to the same period of the previous year, totaling BRL 105.4 million. **Net Revenue Ex Commissions totaled BRL 27.9 million in the quarter, down 47.4% YoY.**

BRL 27.9
million in Net Revenue in 3Q26
-47.4% vs. 3Q25

- The Unit ended the quarter with an EBITDA of BRL 5.9 million, and an EBITDA Margin of 21.0%, down 84.4% and 49.9 p.p. compared to 3Q25. Net Income was BRL 5.6 million, -78.4% vs. 3Q25 and retraction of 65.0% when compared to 2Q26.

BRB SEGUROS

BRL 123.3 million in Premium Issued in 3Q26
-42.7% vs. 3Q25

- **In 3Q26, the Unit achieved Net Revenue Ex Commissions of BRL 37.1 million (-49.4% vs 3Q25),** mainly reflecting a more restrictive operating environment in the period, consistent with the institutional restructuring process underway by the partner bank, and, in part, a high comparison basis, given the Unit's exceptionally strong performance in 3Q25. BRB Seguros recorded a premium of BRL 123.3 million in the quarter, 42.7% lower than in 3Q25.

- **In Net Income, the Unit closed 3Q26 with BRL 14.0 million,** a 63.8% decrease compared to the same period of the previous year, with Net Margin remaining at 37.8% between, 52.8% period and 3Q25.

inter seguros

BRL 37.4 million of Net Income in 3Q26
+35.4% vs. 3Q25

- Inter Seguros closed the third quarter with **BRL 101.4 million in Gross Revenue, an increase of 21.9% compared to 3Q25, and EBITDA of BRL 56.6 million,** 36.2% above the previous year in the same period. **Net Income totaled BRL 37.4 million**, an increase of 35.4% when compared to the same period of the previous year.

Wiz Corporate

BRL240.8 million Premium issued in 3Q26
+7.9% vs. 3Q25

- Wiz Corporate recorded BRL 40.8 million in Gross Revenue in 3Q26, an increase of 18.3% over 3Q25. **The issuance of BRL 240.8 million in premiums was driven by the performance of the Warranty lines (BRL 164.7 million, +40.7% vs. 3Q25).** The Unit's commercial team continues to focus on the commercialization of recurring and renewable products, focusing on long-term sustainable growth.

- **The Unit also advanced the modernization of its Benefits business,** which now operates with a dedicated structure led by professionals with extensive market experience supported by specialized Client, Technical, and Operations teams. The first results are already becoming evident: over the past few months, **19 new large corporate clients across 9 different industries have engaged Wiz to manage their employee benefits programs, adding more than 140 thousand covered lives to the portfolio.** Net Income totaled negative BRL 0.9 million in the quarter, compared to positive BRL 5.9 million in 3Q25, reflecting these investments as well as changes to the compensation methodology for commercial executives implemented in 4Q25, the effects of which continue throughout 2026.

- In 3Q26, the **Omni1 Unit issued BRL 116.1 million in premiums**, a result 32.5% higher than in 3Q25, highlighting the 30.4% growth in the issuance of premiums for Assistance products. **The Assistance business generated BRL 35.1 million in Gross Revenue, representing 55.4% of Omni1's total Revenue.** Credit Life products also contributed to growth, with premiums issued increasing 31.5% during the period.

BRL 116.1 million in Premium Issued in 3Q26 +32.5% vs. 3Q25

- **The Unit closed the quarter with record-high Revenue, EBITDA, and Net Income.** Gross Revenue totaled BRL 63.3 million, a growth of 38.3% versus 3Q25, while Net Income reached BRL 18.5 million, an increase of 40.8% compared to 3Q25, surpassing the record set in the previous quarter.

2.2 Credit and Consortia

Result of the Credit and Consortia Segment (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Promotiva	26.5	29.5	-10.2%	75.4	87.5	-13.9%
Wiz Parceiros	10.6	8.1	31.7%	26.3	28.9	-8.9%
Others	0.6	-	-	1.7	-	-
Net Revenue	**37.7**	**37.5**	**0.5%**	**103.4**	**116.4**	**-11.2%**
Costs and Expenses	(15.7)	(14.8)	6.3%	(48.8)	(44.4)	9.9%
Other Revenues and Expenses	0.4	(0.2)	-265.2%	0.8	(0.8)	-207.4%
Equity Method	-	-	-	-	-	-
EBITDA	**22.4**	**22.5**	**-0.6%**	**55.4**	**71.3**	**-22.3%**
EBITDA Margin	**59.3%**	**60.0%**	***-0.7 p.p***	**53.6%**	**61.2%**	***-7.6 p.p***

In the quarter, we sold BRL 3.7 billion in Credit and Consortia, an increase of 2.3% compared to 3Q25, highlighted by the 18.3% growth at Wiz Parceiros, also supported by the launch of Wiz Consórcios, which offset the decline in Promotiva amid a still challenging credit market environment. The quarter also marked the contribution of new partnerships, including the one with Banrisul, which generated BRL 15.1 million in volume sold.

The Net Revenue segment was BRL 37.7 million in 3Q26, an increase of 0.5% compared to 3Q25, supported by the 31.7% growth of Wiz Parceiros. EBITDA totaled BRL 22.4 million, with an EBITDA margin of 59.3% compared to BRL 22.5 million and a margin of 60.0% in 3Q25. Costs and Expenses increased 6.3%, primarily reflecting the incorporation of the Banrisul operation, which commenced in 4Q25, as well as higher costs at Wiz Parceiros, in line with the business unit's growth.

Commercialized Credit and Consortia (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Promotiva	1,832.0	1,958.8	-6.5%	5,266.1	5,944.0	-11.4%
Wiz Parceiros	1,168.1	987.5	18.3%	3,185.9	2,984.7	6.7%
Others	15.1	-	-	29.9	-	-
Credit and Consortia Segment	**3,015.2**	**2,946.2**	**2.3%**	**8,481.9**	**8,928.7**	**-5.0%**
Credit and Consortia Other Segments	711.6	697.7	2.0%	2,011.5	2,040.6	-1.4%
Credit and Consortia Total	**3,726.8**	**3,643.9**	**2.3%**	**10,493.3**	**10,969.3**	**-4.3%**

Promotiva

BRL 1.8
billion in Credit and Consortia in 3Q26
+14.2% vs. 2Q26

- **Promotiva sold BRL 1.8 billion in credit products and consortia in 3Q26, of 6.5% compared to 3Q25,** reflecting the scenario still under pressure for the credit, and an increase of 14.2% versus 2Q26. **The Unit contributed BRL 6.2 million to Wiz's Equity Method during the** period, stable compared to 3Q25 and 33.0% higher than in the previous quarter.

Wiz Parceiros

BRL 1.2
billion in consortium letters in 3Q26
+18.3% vs. 3Q25

- **Wiz Parceiros sold BRL 1.2 billion in consortium letters in 3Q26, an increase of 18.3% compared to 3Q25 and 14.4% versus 2Q26.** The performance reflects the expansion of the business unit's productive partner network and the launch of Wiz Consórcios, a new direct-to-consumer consortium sales operation introduced in August.

- **Net Revenue reached BRL 10.6 million, a 31.7% growth versus 3Q25**, contributing to the stability of the Credit and Consortia segment's revenue during the period.

2.3 Run-Off Caixa

In the quarter, the Rede Caixa Unit added BRL 44.0 million in EBITDA to the Company, a result 0.8% below 3Q25. Net Revenue declined 2.9%, in line with the natural amortization dynamics of the run-off portfolio, an effect that was largely offset by a 35.2% reduction in the business unit's Costs and Expenses. As a result, EBITDA margin reached 96.0%, an increase of 2.0 percentage points compared to the same period of the previous year.

Run Off Cash Result (BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Net Revenue	**45.8**	**47.1**	**-2.9%**	**138.0**	**140.8**	**-2.0%**
Costs and Expenses	(1.8)	(2.8)	-35.2%	(7.4)	(7.9)	-6.8%
EBITDA	**44.0**	**44.3**	**-0.8%**	**130.6**	**132.9**	**-1.7%**
EBITDA Margin	*96.0%*	*94.0%*	*2.0 p.p*	*94.7%*	*94.4%*	*0.3 p.p*

2.4 Corporate and Below the EBITDA

Corporate Income + Adjustments (BRL MM) [2]	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Adjusted Net Revenue[1]	-	**(0.9)**	**-100.0%**	**0.0**	**(3.1)**	**-100.0%**
Costs and Expenses	(8.9)	(9.8)	-9.4%	(35.7)	(35.4)	0.9%
Other Revenues/Expenses	(5.7)	(11.3)	-49.4%	(19.8)	(25.1)	-21.4%
Equity Adjustment[1]	(1.1)	(1.1)	0.0%	(3.3)	(3.3)	0.0%
Corporate EBITDA + Adjustments	**(15.8)**	**(23.1)**	**-32.0%**	**(58.8)**	**(67.0)**	**-12.2%**

[1] Amounts reported under "Net Revenue" and "Equity Method" refer to consolidation adjustments. [2] As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" information into the "Consolidation Adjustments", restating the historical data for better comparison.

- **Expenses:** In 3Q26, Corporate General and Administrative Expenses totaled BRL 8.9 million, 9.4% lower than in 3Q25, in line with the Company's initiatives aimed at improving operational efficiency.

- **Other Revenues and Expenses:** The negative BRL 5.7 million reported under "Other Revenues/Expenses" in the period, compared to the negative BRL 11.3 million in 3Q25, was mainly attributable to the recognition of capital losses on equity investments.

Below Consolidated EBITDA (In BRL MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(26.5)	(27.4)	-3.4%	(79.0)	(82.4)	-4.1%
Financial Result	(6.0)	(14.6)	-58.9%	(24.6)	(55.3)	-55.6%
IRPJ/CSLL	(25.7)	(50.6)	-49.2%	(103.4)	(146.3)	-29.3%

- **Financial Result:** In the quarter, we reported a financial result of negative BRL 6.0 million, an improvement of BRL 8.6 million compared to 3Q25 (-58.9%), mainly driven by a 67.3% reduction in acquisition-related financial expenses (AVP, monetary restatement, and Fair Value Adjustment).

- **Corporate Income Tax (IRPJ) and Social Contribution on Net Income (CSLL):** in 3Q26 our expenses with IR [income tax]/CSLL were BRL 25.7 million, 49.2% below 3Q25, recording an actual rate of 25.3% mainly due to non-deductible expenses for purposes of calculating IRPJ/CSLL, such as Adjusted Present Value (APV) and capital losses.

3. Cash Flow and Payments

3.1 Cash Flow

We ended the quarter with a cash balance of BRL 421.0 million in Consolidated. The growth of BRL 34.9 million compared to the previous quarter reflects the operating cash generation of BRL 121.3 million, partially offset by the payment of dividends to shareholders (BRL 68.0 million) and cash outflows related to financing activities (BRL 20.8 million).

Managerial Cash Flow (BRL MM)	3Q26	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25
Consolidated Net Income	**75.9**	**83.3**	**72.7**	**88.8**	**101.7**
Depreciation, Amortization and Impairment	26.5	26.4	26.1	36.7	27.4
Working Capital	23.2	24.2	(54.8)	(0.1)	2.4
Capex	(4.3)	(4.4)	(5.1)	(5.0)	(5.1)
Operating Cash Generation	**121.3**	**129.5**	**38.9**	**120.4**	**126.4**
Investment	2.4	(60.8)	(3.3)	3.0	7.3
Dividends	(68.0)	(54.8)	(47.5)	(14.4)	(123.8)
Financing	(20.8)	2.0	(23.2)	2.0	(20.4)
Others	-	-	-	-	-
Initial Cash Balance	**386.1**	**370.2**	**405.3**	**294.3**	**304.8**
Cash Flow	34.9	15.9	(35.1)	111.1	(10.5)
Consolidated Final Cash Balance	**421.0**	**386.1**	**370.2**	**405.3**	**294.3**
Parent Company Final Cash Balance	**156.2**	**157.4**	**160.6**	**150.6**	**94.1**

[1]Values adjusted to reconcile the annual cash flow closing. Change made between the Working Capital and Investment lines.

The main variation that impacted the cash flow for the period was:

- **Dividends:** during the quarter, BRL 68.0 million in dividends were distributed, of which BRL 50.5 million related to interim dividends paid to Wiz Co shareholders on July 31, and BRL 17.5 million to non-controlling shareholders of the Company's subsidiaries.

- **Investments:** the inflow of BRL 2.4 million in the quarter contrasts with the BRL 60.8 million outflow recorded in 2Q26, when the Company concentrated its Acquisition Payables settlements for the year.

- **Working Capital:** the positive change of BRL 23.2 million in 3Q26 mainly reflects the normalization of effects on accounts receivable and the offset of the one-off adjustment in insurers' premium transfers, as anticipated in the previous quarter.

3.2 Payments and Net Debt

We present a payment schedule of the main Liabilities' lines from the Consolidated perspective. We unified the accounts "Loans" and "Debentures" and, below, we present the balance of Accounts Payable for Acquisitions, as recorded in the Balance Sheet dated September 30, 2026.

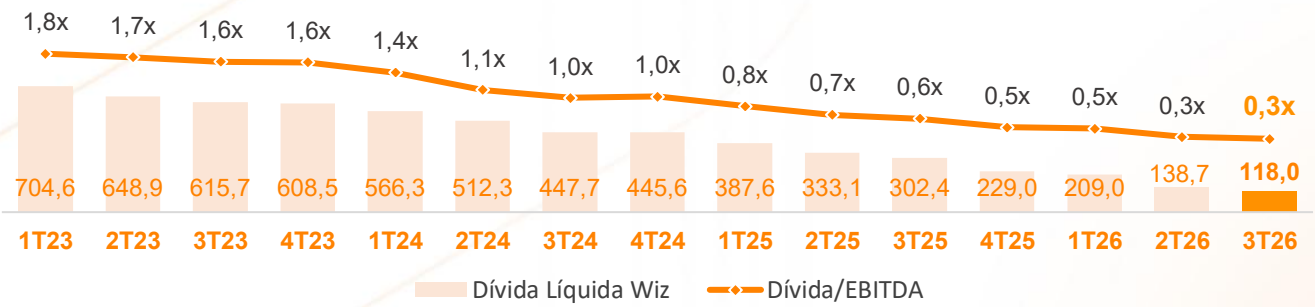
Payment Schedule (BRL MM)	2026	2027	2028	2029	2030
Loans and Debentures	9.7	163.5	111.5	98.4	45.3
Accounts Payable for Acquisitions (APV)	111.9	25.3	-	-	-
Total due	**121.7**	**188.8**	**111.5**	**98.4**	**45.3**

The following is the composition of the Net Debt, considering proportional gross debt in the subsidiaries and cash per share. In 3Q26, the Company reduced the Net Debt by 61.0% compared to 3Q25, maintaining a consistent deleveraging trajectory, with Net Debt/EBITDA of 0.3x, reflecting financial discipline and a focus on cash management.

Wiz Parent Company Net Debt (BRL MM)	3Q26	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25
Parent Company Loans and Debentures[1]	324.7	339.8	331.6	348.4	339.3
Loan with Controlling Block	-	-	-	-	-
C.P. Parent Company Acquisitions[2]	118.9	117.3	163.5	168.0	166.9
Subsidiary Loans - Int. Wiz[1]	13.6	15.7	19.0	22.3	24.7
C.P. Promotiva Acquisitions - Int. Wiz[2]	9.9	9.4	18.4	17.6	16.8
Wiz Debt by Share	467.0	482.2	532.3	556.4	547.7
Parent Company's Cash Balance	156.2	157.4	160.6	150.6	94.1
Subsidiary Cash Balance	264.8	228.7	209.6	254.8	200.2
% Int. Wiz Caixa Subsidiaries	*52.4%*	*52.1%*	*52.3%*	*51.8%*	*54.4%*
Non-Controlled Subsidiaries Cash Balance	54.2	67.1	53.2	45.0	42.3
Wiz Cash by Interest	349.0	343.5	323.4	327.4	245.3
Wiz Net Debt	**118.0**	**138.7**	**209.0**	**229.0**	**302.4**

[1]Position of 3Q26 according to Notes 15 and 19 of the Financial Statement as of September 30, 2026.
[2] Note 16.

Net Debt and Leverage



4. Exhibits

4.1 Income per Interest

Income per Share 3Q26 (BRL MM)	Run-Off	BMG Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Other Units	Corp. + Adjustments	3Q26
Gross Revenue	51.6	18.4	21.3	44.8	16.3	77.1	13.5	42.1	(0.1)	285.1
Tax on Income	(5.8)	(1.7)	(2.5)	(14.9)	(1.9)	(7.4)	(1.9)	(4.5)	-	(40.6)
Commissions	-	(2.9)	(0.3)	-	(0.6)	(53.6)	(1.0)	(12.9)	0.1	(71.2)
Net Revenue Ex Commissions	**45.8**	**13.7**	**18.6**	**29.9**	**13.9**	**16.1**	**10.6**	**24.7**	**(0.0)**	**173.3**
Costs and Expenses	(1.8)	(10.7)	(6.8)	(4.9)	(14.1)	(4.9)	(6.1)	(9.1)	(8.9)	(67.4)
Other Revenues and Expenses	-	(0.1)	2.8	-	(0.0)	0.2	-	1.7	(5.7)	(1.1)
Equity Method[1]	-	-	-	-	-	-	-	(0.9)	-	(0.9)
EBITDA	**44.0**	**2.9**	**14.6**	**25.0**	**(0.3)**	**11.5**	**4.5**	**16.4**	**(14.6)**	**103.9**
EBITDA Margin	*96.0%*	*21.0%*	*78.7%*	*83.6%*	*-2.1%*	*71.2%*	*42.1%*	*66.3%*	-	*59.9%*
D&A and Impairment	-	(0.2)	(6.3)	(0.2)	(0.3)	(2.1)	-	(1.0)	(7.2)	(17.3)
Financial Result	-	1.0	2.2	-	(0.0)	(0.0)	0.0	0.3	(12.4)	(8.9)
IR/CSLL	-	(0.9)	(3.5)	(8.3)	0.2	(3.1)	0.1	(5.8)	(2.2)	(23.6)
Net Income	**44.0**	**2.8**	**7.0**	**16.5**	**(0.4)**	**6.2**	**4.6**	**9.9**	**(36.4)**	**54.1**
Net Margin	*96.0%*	*20.1%*	*37.8%*	*55.2%*	*-2.7%*	*38.7%*	*43.0%*	*40.1%*	-	*31.2%*
% Wiz Interest	***100.0%***	***49.0%***	***50.1%***	***44.2%***	***40.0%***	***61.0%***	***100.0%***	***49.9%***	***100.0%***	**-**

4.2 Income Statement

	Parent Company		Consolidated	
Continued Operations	**09/30/2026**	**09/30/2025**	**09/30/2026**	**09/30/2025**
Net Revenue from services rendered	166,383	159,684	841,872	1,049,351
Cost of services rendered	(19,334)	(14,477)	(356,991)	(406,717)
Gross Profit	**147,049**	**145,207**	**484,881**	**642,634**
Administrative expenses	(46,247)	(49,629)	(103,419)	(113,656)
Depreciation and Amortization	(9,366)	(8,914)	(79,036)	(82,405)
Impairment	-	-	-	-
Other income	260	456	38,511	30,956
Other expenses	(20,029)	(25,605)	(24,701)	(32,266)
Equity method in investments	132,930	175,345	43,662	35,213
Operating profit before the financial result	**204,597**	**236,860**	**359,898**	**480,476**
Financial revenue	16,898	7,392	46,535	45,949
Financial Expenses	(57,989)	(78,925)	(71,113)	(101,281)
Financial income, net	(41,091)	(71,533)	(24,578)	(55,332)
Profits before income tax and social contribution	**163,506**	**165,327**	**335,320**	**425,144**
Current income tax and social contribution	2,004	-	(97,778)	(138,413)
Deferred income tax and social contribution	(17,973)	(13,849)	(5,671)	(7,847)
NET INCOME FOR THE PERIOD	**147,537**	**151,478**	**231,871**	**278,884**
Number of shares at the end of the year – in units	159,907,282	159,907,282	n/a	n/a
NET INCOME PER SHARE - IN REAIS	**0.92264**	**0.94729**	**n/a**	**n/a**
Attributable to:				
Company Shareholders	n/a	n/a	147,537	151,478
Interest of non-controlling shareholders	n/a	n/a	84,334	127,406
NET INCOME FOR THE PERIOD	**n/a**	**n/a**	**231,871**	**278,884**

4.3 Balance Sheet

ASSETS	Parent Company 09/30/2026	Parent Company 12/31/2025	Consolidated 09/30/2026	Consolidated 12/31/2025
Cash and cash equivalents	9,552	1,748	16,166	19,174
Financial investments	146,647	148,808	404,800	386,138
Accounts receivable	17,452	15,905	119,301	141,484
Taxes to offset	8,448	5,697	58,547	44,724
Dividends receivable	4,164	30,682	2,473	2,473
Derivative financial instruments	-	-	95	-
Other assets	8,399	7,085	28,866	30,682
Total Current Assets	**194,662**	**209,925**	**630,248**	**624,675**
Derivative financial instruments	5,000	-	5,000	1,916
Taxes to offset	-	-	16,435	27,886
Deferred income tax and social contribution	-	1,974	29,890	25,254
Other assets	72,962	66,504	52,715	51,575
Investment	938,326	896,589	266,735	251,038
Fixed assets	2,678	2,907	6,486	6,977
Intangible assets	197,785	203,340	1,374,351	1,437,287
Right of Use	3,459	4,602	5,482	7,453
Total Non-Current Assets	**1,220,210**	**1,175,916**	**1,757,094**	**1,809,386**
TOTAL ASSETS	**1,414,872**	**1,385,841**	**2,387,342**	**2,434,061**

LIABILITIES	Parent Company 09/30/2026	Parent Company 12/31/2025	Consolidated 09/30/2026	Consolidated 12/31/2025
Accounts payable	6,008	6,392	113,328	123,976
Social obligations	10,814	12,786	48,082	41,056
Tax obligations	4,273	3,779	31,555	41,264
Payable Dividends and Interest on Net Equity	49,993	50,269	65,361	108,100
Accounts payable for purchase of companies	118,906	159,602	135,128	174,319
Leasing	1,543	1,406	2,583	2,672
Debentures	93,076	20,686	93,076	20,686
Loans	14,874	15,094	33,947	35,487
Other liabilities	-	987	-	987
Deferred revenue	-	-	13,860	13,860
Derivative financial instruments	-	-	1,454	1,217
Total current liabilities	**299,487**	**271,001**	**538,374**	**563,624**
Accounts payable	1,525	3,712	3,383	5,570
Debentures	212,974	298,268	212,974	298,268
Accounts payable for purchase of companies	-	8,439	-	22,517
Provision for contingencies	17,456	16,521	39,655	35,547
Loans	3,748	14,399	8,545	34,146
Deferred IR/CSLL	15,999	-	95,749	85,441
Other liabilities	35,221	41,858	76,618	74,131
Provisions for loss in controlled companies	30,813	30,066	-	-
Leasing	2,589	3,785	3,964	5,776
Deferred revenue	-	-	2,310	12,705
Derivative financial instruments payable	-	-	36	-
Tax Obligations	-	-	135	199
Total non-current liabilities	**320,325**	**417,048**	**443,369**	**574,300**
Capital stock	40,000	40,000	40,000	40,000
Capital reserves	33,454	33,454	33,454	33,454
Legal reserve	6,658	6,658	6,658	6,658
Profit reserves	684,265	734,534	684,265	734,534
Equity appraisal adjustment	608	608	608	608
Accumulated Profits	147,537	-	147,537	-
Capital transactions	(117,462)	(117,462)	(117,462)	(117,462)
Attributed to the controlling shareholders	795,060	697,792	795,060	697,792
Interest of non-controlling shareholders	-	-	610,539	598,345
Total net equity	**795,060**	**697,792**	**1,405,599**	**1,296,137**
TOTAL LIABILITIES AND NET EQUITY	**1,414,872**	**1,385,841**	**2,387,342**	**2,434,061**

4.4 Cash Flow Statement

	Parent Company		Consolidated	
	09/30/2026	09/30/2025	09/30/2026	09/30/2025
Profits before income tax and social contribution	**163,506**	**165,327**	**335,320**	**425,144**
Adjustments to:				
Depreciation and Amortization	8,841	8,457	77,470	79,695
Capital (Gain)/Loss in investees	14,374	23,220	14,999	24,749
Net Financial Expenses — Adjustment to Present Value and Interest on Acquisitions	11,861	15,503	14,358	19,235
Amortization of right of use	524	458	1,567	2,711
Interest and Lease Remeasurement	371	275	801	1,054
Obsolescence of fixed assets	30	13	42	177
Equity method in investments	-132,930	-175,345	-43,662	-35,213
Unrealized monetary and exchange variations	3,026	4,514	7,008	9,653
Change in fair value of financial instruments	97	11,624	564	12,060
Monetary adjustment of debentures	35,979	37,661	35,979	37,661
Deferred revenue	-	-	-10,395	-10,395
Provision for non-compete agreements	-7,249	3,615	-7,249	3,615
Constitution / (Reversal) of Provision for Restitution	-987	-961	-987	-961
Provisions for Labor, Tax and Civil Risks	2,083	2,146	16,721	13,893
Income from Financial Investments	-13,025	-5,135	-35,757	-29,842
Impairment of Non-Financial Assets	-	-	-	-
Write-off of Accounts Payable from Acquisitions	-	-	-	-
Other provisions	5,307	455	2,359	-14,769
Loss with Defaulters	-	-	1,188	257
Exclusivity Contract Termination	-	-	-3,000	-
Advantageous Purchase	-	-	-335	-
Interest on Investment Disposal Agreements	-1,113	-	-1,431	-
Total adjustments	**-72,811**	**-73,500**	**70,240**	**113,580**
Variations in:				
Accounts Payable	284	349	-12,800	20,067
Accounts Receivable	-1,547	3,045	20,995	-44,542
Social obligations	-4,373	3,339	10,393	13,655
Tax Obligations	-132	2,760	-22,173	-15,338
Other Assets	-11,732	-2,427	-159	-23,512
Other liabilities	615	1,710	9,733	20,349
Provisions for labor, tax and civil risks	-1,148	-1,151	-12,613	-11,831
Other Intangible Variations	29	-	-	-
Derivative Financial Instruments	-	-	-	-
Sum of variations	**-18,004**	**7,625**	**-6,624**	**-41,152**
Cash generated from operations	**72,691**	**99,452**	**398,936**	**497,572**
IRPJ and CSLL paid in the period	-122	-	-87,749	-101,189
Net cash generated by operating activities	**72,569**	**99,452**	**311,187**	**396,383**
Cash flow from investment activities				
Financial investments contribution	-216,692	-191,754	-1,081,195	-1,210,631
Financial investments redemption	231,878	170,903	1,098,290	1,266,110
Dividends Received[1]	94,220	136,680	27,965	22,497
Purchase of fixed assets	-754	-378	-1,627	-1,815
Acquisition of intangible	-2,362	-4,021	-12,199	-12,462
Reduction of Capital	9,866	15,785	-	-
Derivative Financial Instruments	-5,000	-	-5,000	-
Net Cash generated/(used) in Investment Activities	**111,156**	**127,215**	**26,234**	**63,699**
Cash flow from financing activities				
Acquisitions – Principal Payment	-34,506	-135,148	-44,506	-145,148
Acquisitions - Interest Payments[2]	-26,588	-19,182	-32,122	-22,583
Debentures - Receipt of Principal	-	300,000	-	300,000
Debentures - Principal Payment	-	-225,000	-	-225,000
Debentures – Payment of Interest and Costs [2]	-48,883	-41,126	-48,883	-41,126
Dividends and Interest on Equity Paid	-50,545	-40,028	-170,317	-221,247
Derivative financial instruments paid	-	-	-2,956	-1,934
Capital reduction for non-controlling shareholders	-	-	-9,826	-15,722
Loans – payment of principal	-10,906	-10,906	-20,351	-24,795
Loans – Interest Payment [2]	-2,994	-4,279	-8,745	-8,250
Lease Payment	-1,499	-1,579	-2,723	-4,482
Net cash used in financing activities	**-175,921**	**-177,248**	**-340,429**	**-410,287**
Increase/(decrease) in cash and cash equivalents	**7,804**	**49,419**	**-3,008**	**49,795**
Cash and cash equivalents in the beginning of the period	**1,748**	**4,678**	**19,174**	**19,161**
Cash and cash equivalents at the end of the period	**9,552**	**54,097**	**16,166**	**68,956**

[1] The Company's accounting policy defines dividends received as investment activities because they are returns arising from its investments in the operations of its subsidiaries. The Company's accounting policy defines financial interest paid arising from its financial liabilities as financing activities.

[2] The Company's accounting policy defines financial interest paid, arising from its financial liabilities as financing activities.

BRASÍLIA
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

ri.wiz.co
ri@wiz.co