



APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

4T23

Somos a **Wiz Co**

Uma corretora de seguros completa, especializada em bancassurance e distribuidora de consórcios e crédito



50 anos de história

NOSSA ATUAÇÃO

SEGUROS

+R\$2,8 bi

Prêmio emitido em 2023³

CRÉDITO

+R\$13,2 bi

Crédito Comercializado em 2023

SERVIÇOS

soluções que englobam toda a cadeia de valor do mercado segurador

NOSSOS RESULTADOS

WIZC
B3 LISTED NM

R\$ 1,2 bi

Valor de Mercado²

R\$ 1,8 bi

Receita Bruta 2023
+74,3% vs 2022

11

Unidades de Negócios¹



+26 estados

Presença Física¹

R\$ 368,4 mm

Lucro Líquido Ajustado FY23
+37,4% vs. 2022

1,6 mil

Colaboradores¹

Notas:; (1) Data referência: 31/12/2023; (2) Data referência: 28/03/2024; (3) Inclui prêmios de seguros emitidos, títulos de capitalização e aportes de previdência

Nossa história

A Wiz tem um bem-sucedido histórico financeiro e operacional, suportado por parcerias estratégicas

Início das Operações

Comercialização no balcão CAIXA

1973

Fundação da **Wiz**¹

Expansão do Negócio

Consolidação do modelo de negócio e transformação tecnológica

2012

Nova Gestão Wiz
GP Investimentos e **Caixa Seguradora** se tornaram novos acionistas para perenizar a corretora, tendo o compromisso do IPO.

2015

IPO Wiz
(jun/15)

Novos Rumos

Diversificação e crescimento inorgânico

2018

Novos Contratos Operacionais celebrados com Caixa Seguridade, CNP Seguros Holding Brasil² e CNP Assurances

• Criação da **Wiz Concept**

2019

Parceria entre Wiz e **Inter | Inter Seguros**

• Criação da **Wiz Conseg**

2020

Parceria entre Wiz e **Banco Bmg | Bmg Corretora**
Operação visa a venda de seguros em canais B2B2C Indiretos

2021

Encerramento Operação Rede CAIXA em fev/2021, com contrato de transição até ago/21

• Parceria entre Wiz e **Banco BRB | BRB Seguros**

2022

Parceria entre Wiz e **Paraná Banco | Paraná Seguros**

• Parceria com **Omni & Co | Omni1**

• Wiz entra no mercado de varejo em parceria com a **Polishop | Polishop Seguros**

• Wiz expande atuação no segmento de crédito e adquire a **Promotiva**.

(1): Wiz fundada como "FENAE Corretora" e depois "Par Corretora"; (2): Anteriormente denominada Caixa Seguros Holding.

Nosso posicionamento estratégico

Wiz direciona estratégia única de crescimento por meio de 3 segmentos de atuação complementares e sinérgicos

3 SEGMENTOS DE ATUAÇÃO

Seguros

Rentabilização de balcões para a venda de produtos de seguridade.

Bancassurance

inter
seguros

BRB
SEGUROS

omni1
ASSISTÊNCIAS & SEGUROS

bmg | CORRETORA
DE SEGUROS

Paraná
Seguros

Mar Aberto – B2B

WIZ Corporate

Concessionárias e Varejo

WIZ Conseg

POLISHOP
SEGUROS

Crédito e Consórcios

Gestão de parceiros para distribuição de consórcio e crédito.

WIZ Parceiros

Promotiva

Serviços

Soluções completas para o mercado de seguros e crédito.

WIZ Concept

Cultura corporativa

Nosso Propósito

Assegurar empresas e pessoas, gerando impacto positivo nos negócios e na sociedade.

Nossos Pilares

PILAR DESENVOLVIMENTO

Vai muito além de treinamento, é identificar diferentes formas de se desenvolver diante dos desafios diários. É sobre topar o desafio e protagonizar soluções!

PILAR DINAMISMO

É reagir de forma positiva e proativa ao dinamismo do nosso negócio ajustando a rota sempre que necessário.

PILAR SINERGIA

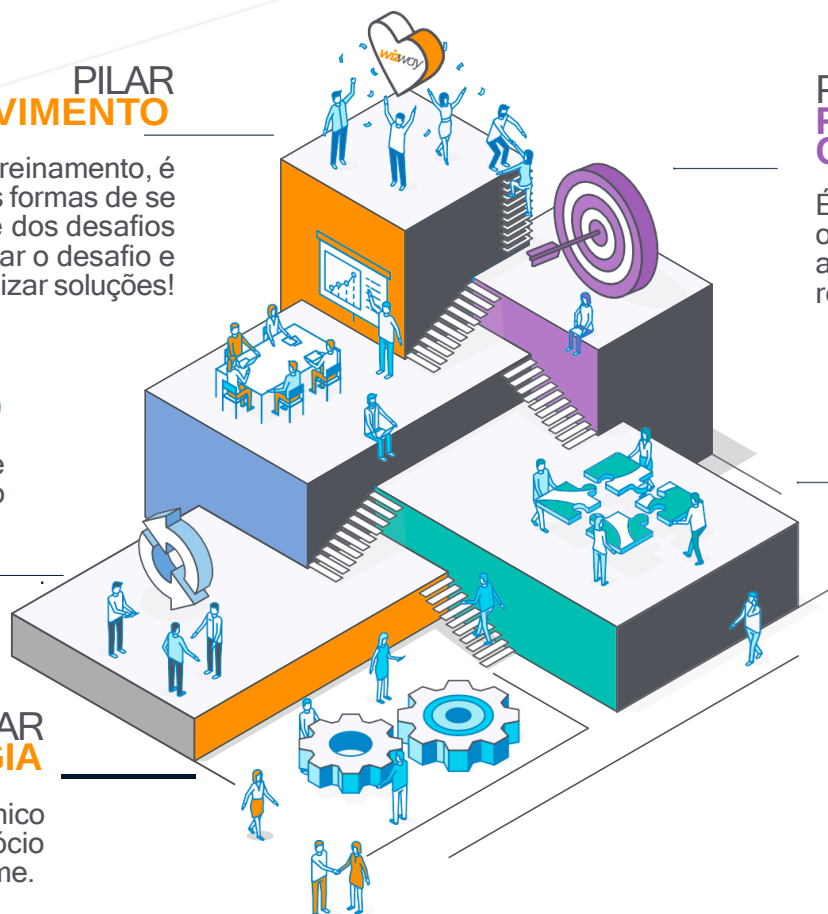
É sobre fazer parte de um único grupo e impulsionar o negócio por meio do trabalho em time.

PILAR RESULTADOS CONSISTENTES

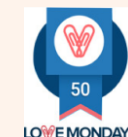
É direcionar o entusiasmo e orgulho pela Wiz em ações do dia a dia que impulsionem os resultados de forma consistente.

PILAR EQUIDADE E INCLUSÃO

É sobre ir além da diversidade promovendo a equidade a partir da inclusão.



Nossas Premiações



sousegura

Institutional Investor



Nossos diferenciais

A Wiz possui **modelo de negócios único** no setor de seguros e crédito, com alta expertise em operações de bancassurance, alinhando **crescimento**, diversificação e alta **geração de caixa**

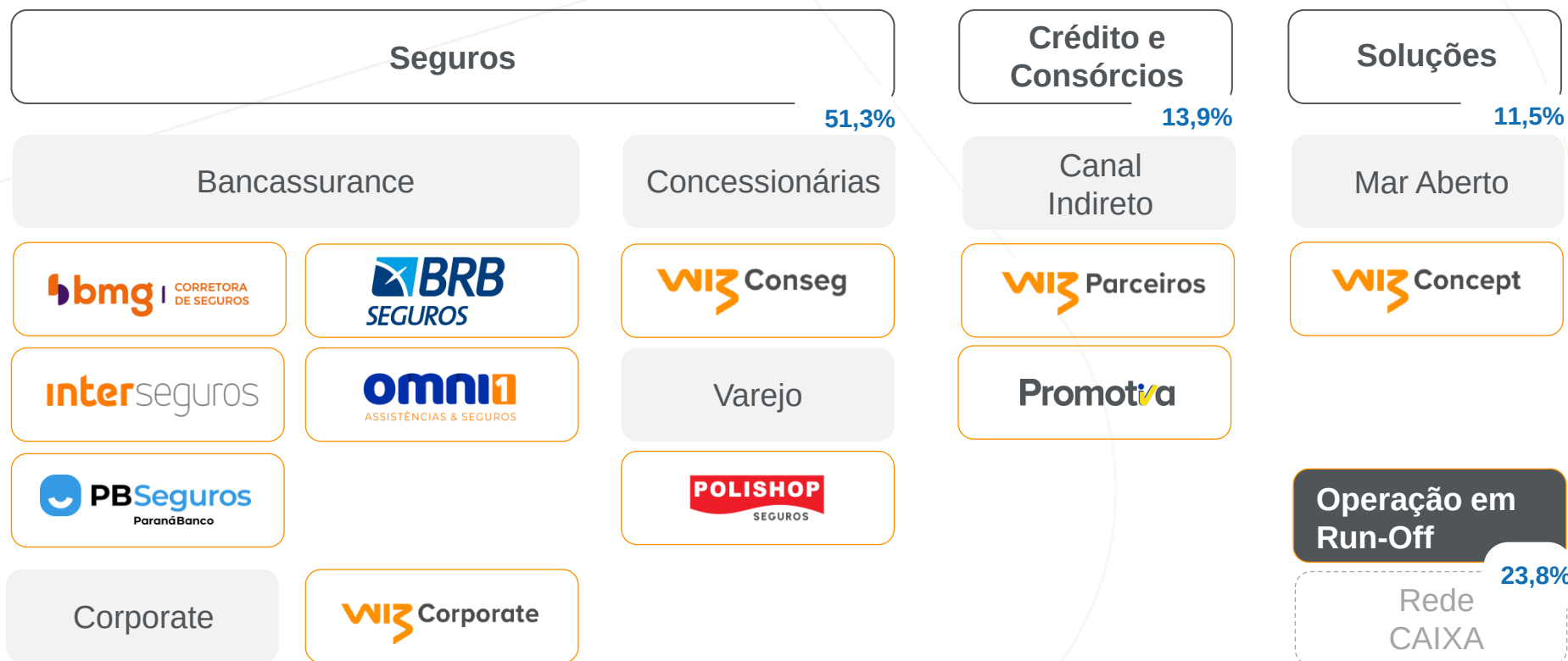


1 Modelo de negócio **robusto**, com método de gestão assegurando escalabilidade

A Wiz é uma das maiores distribuidoras de seguros e créditos no país e opera em múltiplos canais por meio de suas Unidades de Negócio

MODELO DE NEGÓCIOS DIVERSIFICADO

Atuamos por meio de nossas Unidades de Negócios, nos modelos B2B2C e B2B2B, ofertando soluções presenciais, remotas e digitais para venda e pós-venda de seguros e produtos financeiros.



Nossos Parceiros



*Share da Receita Líquida Ex-Comissões Pró-Forma no FY23.

1 Modelo de negócio robusto, com **método de gestão** assegurando **escalabilidade**

O MGW é um método que assegura gestão e escalabilidade do negócio, fomentando sinergias, sem comprometer a adaptabilidade e a velocidade do ecossistema Wiz, nos levando onde queremos chegar



MÉTODO ÚNICO E CENTRALIZADO

2

Track-record em distribuição de produtos de seguridade

Modelos bem sucedidos de bancassurance atestam capacidade Wiz de gerar valor de forma rápida nos canais

inter seguros

A maior operação de seguridade
100% digital do país.

bmg | CORRETORA
DE SEGUROS

A operação de seguridade referência
em distribuição via canal indireto.

BRB
SEGUROS

Operação de seguridade especializada
em oferta multicanal.



Canais de Atuação

- Digital

- Correspondente Bancário
+2,3 mil Cobans

- Lojas
827 Lojas

- Correspondente Bancário
+800 Cobans

- Agências
189 Agências



Carteira de Clientes

1,7 milhão
de clientes
+31x vs. 2019

4,6 milhões
de clientes

260 mil
clientes



Produtos Disponíveis



27
produtos
+21 vs. 2019



10
produtos
+7 vs. 2020



9
produtos
+6 vs. 2022



Prêmio Emitido

R\$210 milhões
em 2023
+170% vs. 2019

R\$810 milhões
em 2023
+50% vs. 2021

R\$610 milhões
em 2023
+17% vs. 2022

3 Expertise na distribuição de **consórcios e crédito**

Portfólio de produtos robusto, tecnologia e ampla rede de distribuição, expandindo sua atuação na distribuição de crédito, explorando potencial de alavancar resultados



Distribuição de crédito e consórcio, com portfólio de produtos robusto, tecnologia e ampla rede de distribuição

MODELO DE ATUAÇÃO



PRINCIPAIS NÚMEROS

+R\$4,5bi Cartas de consórcios vendidas 2023
(-28,1% vs. 2022)

+2,1 mil Parceiros cadastrados em 2023
(+ 7x patamar de 2017)

+23 mil Pontos de venda
(+ 900% vs. 2017)

Plataforma Tecnológica Completa



Distribuição de crédito, explorando o potencial de alavancar resultados, sendo a maior rede de correspondentes bancários do Banco do Brasil

MODELO DE ATUAÇÃO



PRINCIPAIS NÚMEROS

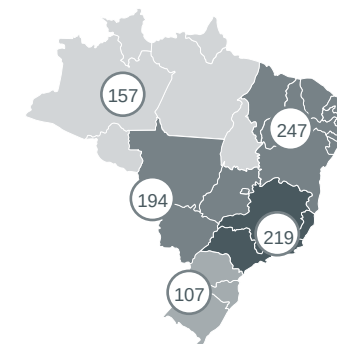
+R\$6,6bi Crédito PF em 2023

+R\$2,0bi Cartas de consórcios vendidas em 2023

+645 Cobans ativos

R\$10mm Produção média líquida por Coban

Footprint Nacional

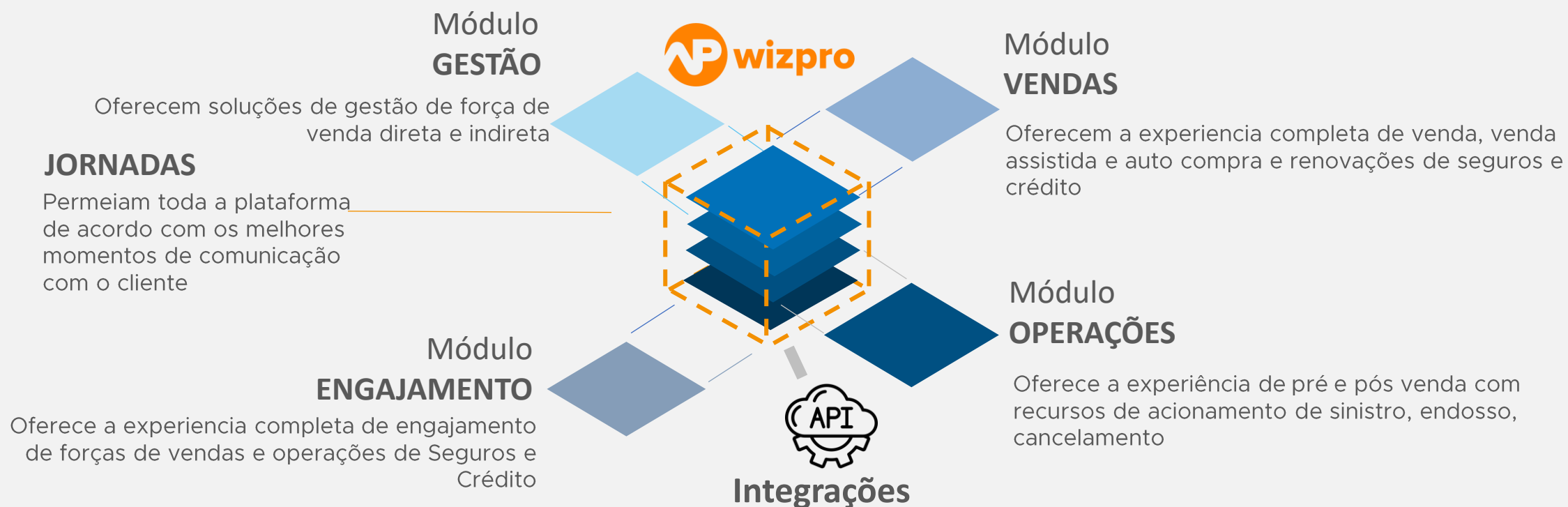


○ Cobans em produção

4 Plataforma Tecnológica Completa

Plataforma tecnológica completa para atuação em diversos ramos e em toda cadeia de valor dos mercados de seguros e crédito

- **Propósito da solução:** Proporcionar a melhor experiência em tecnologia para a venda e gestão de seguros, consórcio e crédito, garantindo otimização, agilidade e resultados efetivos aos canais de distribuição Wiz Co.
- **Proposta de Valor:** Solução completa para impulsar a venda e gestão de seguros, consórcio e crédito, integrando, em um só lugar, aplicações digitais da estruturação à operação

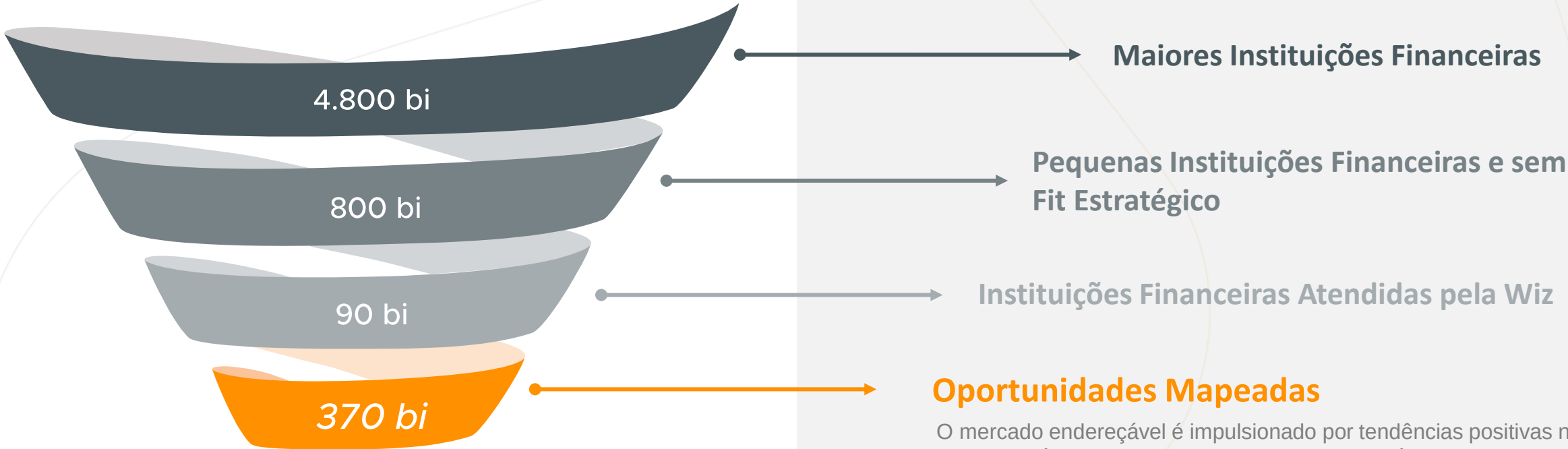


5 Estratégia de crescimento inorgânico

Estratégia de crescimento inorgânico assertivo, resultando em combinações de acúmulo e modelo de alavancagem de novas operações

Carteira de Crédito no Brasil (SFN)¹

R\$bi | jun/23



≅ 30 instituições

Grande oportunidade estrutural para enriquecer nossa variedade de operações diversificadas

Oportunidades Mapeadas

O mercado endereçável é impulsionado por tendências positivas no setor de crédito. O potencial das oportunidades é avaliado pela Cia de acordo com 3 pilares:



Tráfego



Contexto



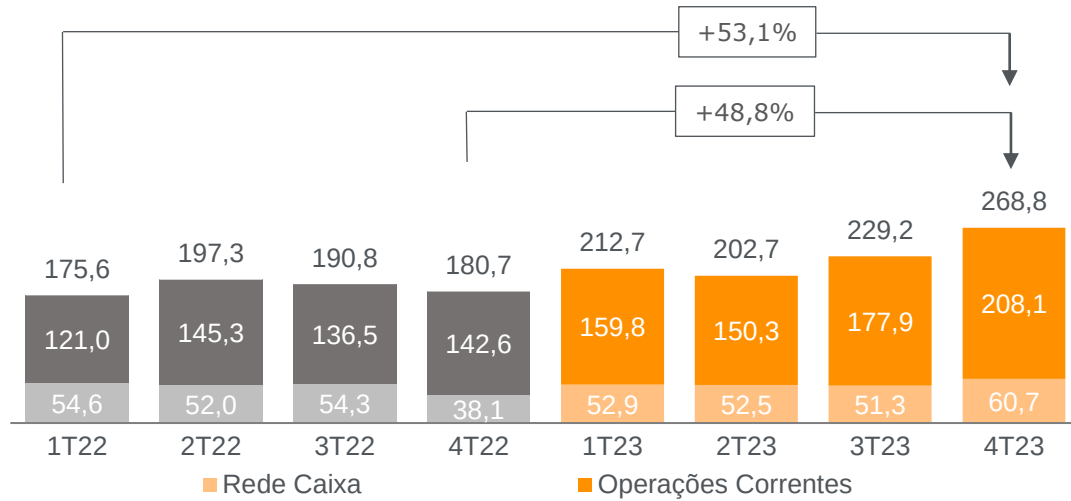
Diferenciação

⁽¹⁾ Fonte: Bacen.

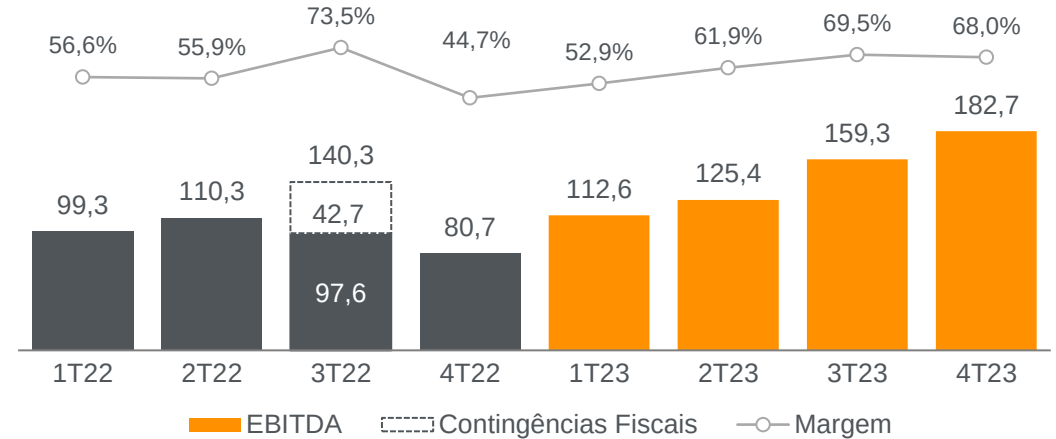
6 Performance financeira sólida

Alta eficiência operacional resultando em crescimento de receita e sólida geração de caixa

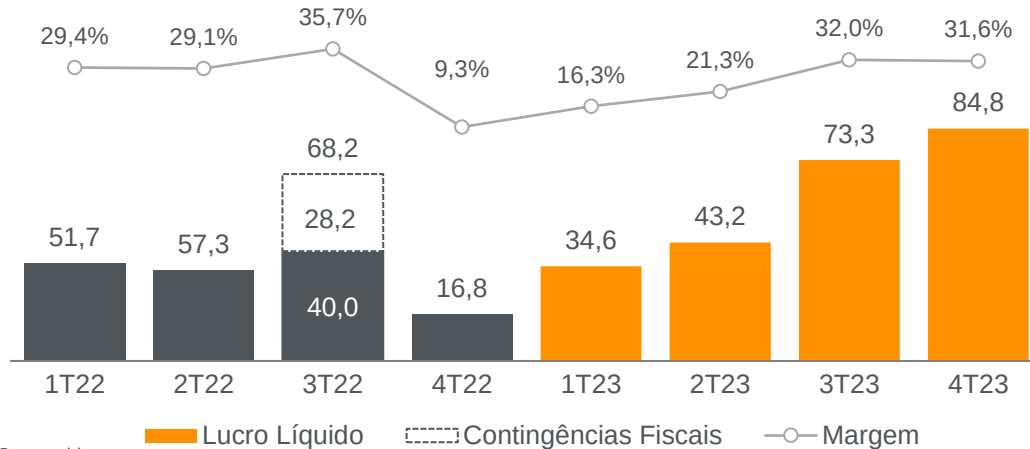
— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



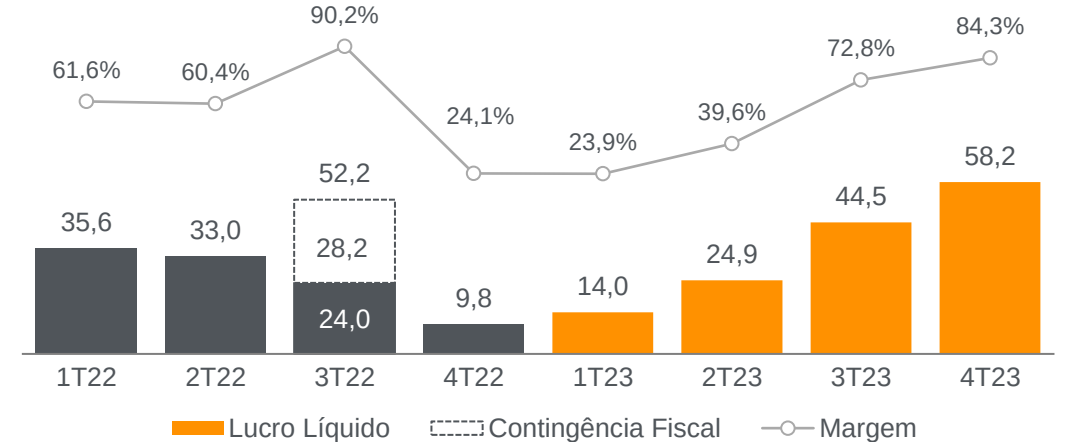
— EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



— Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



— Lucro Líquido e Margem Líquida, controladora | R\$ milhões; %



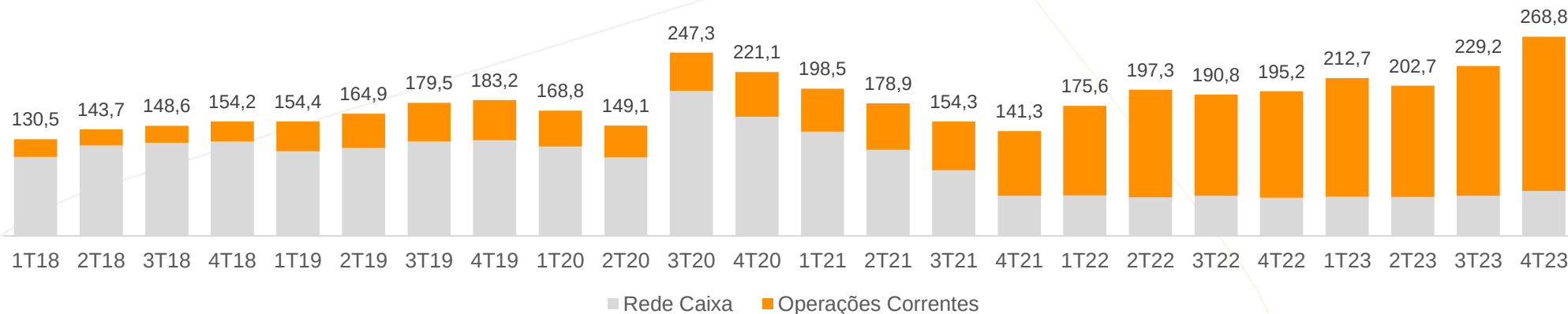
Fonte: Companhia.

Nota: ¹ A partir do 1T23, a Companhia passa a incluir no cálculo do EBITDA as linhas de "Outras Receitas/Despesas" e "Equivalência Patrimonial", reapresentando os dados históricos. ² Consolida as linhas anteriormente apresentadas como "Outras Receitas/Despesas" e "Impairment/Earn-Out". ³ Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

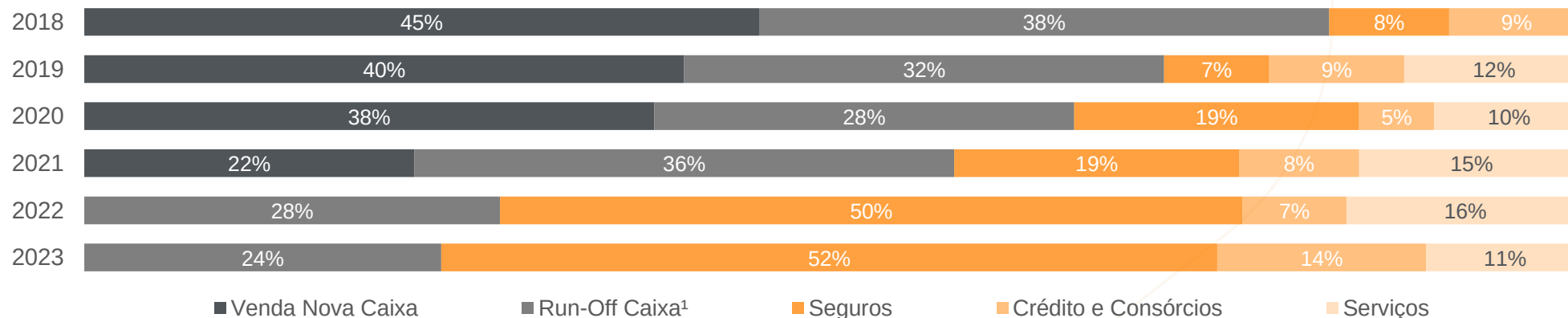
6 Performance financeira sólida

Sucesso na estratégia de crescimento inorgânico, refletido na evolução da Receita Líquida

— Evolução da Receita Líquida Total da Companhia | R\$ milhões



— Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada²



Fonte: Companhia.

Nota: ¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2023 considera resultado acumulado do ano.

Perspectivas 2024



**Redução da Taxa
de Juros -**

↑ Originação de Crédito

1

**Anualização da
Economia de
Custos**

2

**Captura das
Sinergias de
Negócio**

3

**Rentabilização
das Operações e
Novos Negócios**

4

**Fortalecimento da
Estrutura de
Capital**

5

**Wiz Pro como
Vantagem
Competitiva**

6



Relações com Investidores

+55 (11) 3080-0100 | ri@wiz.co | www.ri.wiz.co

Anexos

The background features abstract, flowing lines in orange and grey. An orange line starts from the top left, curves downwards and to the right, then loops back towards the bottom left. A grey line starts from the top right, curves downwards and to the left, then loops back towards the bottom right. The lines intersect and create a sense of movement across the page.

Dívida e fluxo de caixa

–Dívida Líquida Controladora | R\$ milhões

Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)	4T23	3T23	2T23	1T23	4T22
Empréstimos e Debêntures Controladora¹	285,5	276,1	285,1	276,3	285,3
C.P. Aquisições Controladora²	474,0	476,0	505,8	494,2	510,9
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz¹	39,3	43,7	44,0	49,4	50,7
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz²	26,1	25,1	24,0	53,7	22,0
Dívida Wiz por Participação	824,8	820,9	858,8	873,5	868,9
Saldo de Caixa Controladora³	103,6	126,2	76,0	54,6	89,7
Saldo de Caixa Subsidiárias³	193,0	125,5	245,1	198,2	193,5
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	51,8%	53,6%	50,2%	52,1%	51,2%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	12,7	11,7	10,9	11,1	10,3
Caixa Wiz por Participação	216,3	205,1	210,0	169,0	199,0
Dívida Líquida Wiz	608,5	615,7	648,9	704,6	669,9

–Pagamentos (Consolidado) | R\$ milhões

Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)	2024	2025	2026	2027
Empréstimos e Debêntures	68,1	182,5	165,5	37,4
Contas a Pagar de Aquisições	233,4	164,8	186,3	28,1
Total a Pagar	301,4	347,3	351,9	65,6

Iniciativas de fortalecimento de caixa

- o Redução de Despesas

Resultando em um saving de $\cong$ R\$45 milhões

- o Eficiência Tributária

Como o pagamento de JSCP

- o Caixa das Subsidiárias

Aceleração do fluxo de recebimento de dividendos

- o Redução de Capital

Na BRB Seguros, distribuindo o caixa acumulado

- o Redução do Payout

De 50% para 25% em 2023

- o Renegociação de Contas a Pagar

Do contas a pagar de aquisição da Inter Seguros

- o Celebração de Mútuo

Entre a Companhia e o bloco de controle, no valor total de **R\$115 milhões**



EBITDA por Participação – 2023

Resultado por Participação (em R\$ MM) 2023	Rede Caixa Run-off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Demais Unidades	Corporativo + Ajustes	2023
Receita Bruta	244,3	110,5	126,0	68,7	41,0	384,0	54,3	118,4	69,8	(5,6)	1.211,5
Impostos sobre a Receita	(26,9)	(7,1)	(14,7)	(23,3)	(4,6)	(42,6)	(5,5)	(12,7)	(7,8)	-	(145,2)
Comissões	(0,0)	(63,3)	-	-	(1,2)	(286,6)	(11,6)	(1,0)	(19,9)	1,2	(382,3)
Receita Líquida Ex Comissões	217,4	40,2	111,3	45,5	35,2	54,8	37,2	104,7	42,0	(4,4)	683,8
Custos e Despesas	(11,6)	(11,2)	(26,9)	(9,8)	(21,9)	(17,3)	(25,5)	(95,8)	(27,0)	(45,1)	(292,3)
Outras Receitas e Despesas ¹	-	(0,7)	10,6	-	(0,1)	(0,0)	0,1	0,9	3,6	(14,9)	(0,4)
MEP	-	-	-	-	-	-	-	(0,6)	(2,2)	-	(2,8)
EBITDA	205,9	28,2	95,1	35,6	13,2	37,5	11,7	9,3	16,3	(64,5)	388,4
Margem EBITDA	94,7%	70,3%	85,4%	78,3%	37,6%	68,4%	31,6%	8,8%	38,9%	-	56,8%
% Participação Wiz	100,0%	40,0%	50,1%	39,8%	40,0%	61,0%	100,0%	100,0%	43,2%	100,0%	-

Nota: ¹ Consolida as linhas anteriormente apresentadas como "Outras Receitas/Despesas" e "Impairment/Earn-Out".

Fonte: Companhia.

Estrutura acionária

Empresas investidas, não controladas.

