

Release de Resultados 2T26

Sumário

Destaques Financeiros	3
Mensagem do CEO	4
Sumário de Resultados	8
1.1 Resultado Consolidado.....	8
1.2 Resultado Consolidado Ajustado	9
1.3 Resultado Controladora	10
1.4 Headcount.....	12
2. Resultado por Segmento	13
2.1 Seguros.....	15
2.2 Crédito e Consórcios	18
2.3 Run-Off Caixa.....	19
2.4 Corporativo e Abaixo do Ebitda.....	19
3. Fluxo de Caixa e Pagamentos	20
3.1 Fluxo de Caixa	20
3.2 Pagamentos e Dívida Líquida	21
4. Anexos.....	22
4.1 Resultado por Participação	22
4.2 Demonstração do Resultado.....	23
4.3 Balanço Patrimonial.....	24
4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa	25

Destques Financeiros

R\$235,3 milhões em Receita¹ no 2T26, sendo R\$189,5 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), resultado 21,4% menor que o realizado no 2T25;

Destaque para o Segmento de Seguros, que atingiu R\$157,1 milhões de Receita¹.

EBITDA Controladora, de R\$73,5 milhões, 8,4% menor em relação ao 2T25.

Lucro Líquido Controladora de R\$53,6 milhões, crescimento de 8,4% em relação ao 2T25.

Receita Líquida ex Comissões¹

R\$235,3 MM -18,0%
YoY

Receita¹ Segmento Seguros

R\$157,1 MM -14,4%
YoY

EBITDA Controladora

R\$73,5 MM -8,4%
YoY

Lucro Líquido Controladora

R\$53,6 MM +8,4%
YoY

Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Bruta Consolidada	412,9	511,1	-19,2%	845,4	1.022,6	-17,3%
Receita Líquida Consolidada ¹	235,3	286,8	-18,0%	472,6	546,0	-13,4%
EBITDA Consolidado Ajustado	152,8	189,1	-19,2%	310,9	368,6	-15,6%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	65,0%	65,9%	-1,0p.p	65,8%	67,5%	-1,7p.p
Lucro Líquido Consolidado Ajustado	101,0	116,8	-13,5%	203,8	225,1	-9,5%
Margem Líquida Consolidada	42,9%	40,7%	2,2p.p	43,1%	41,2%	1,9p.p
Lucro Líquido Controladora	53,6	49,4	8,4%	93,4	96,1	-2,8%
Receita Líquida ex Run-Off	189,5	241,2	-21,4%	380,4	452,4	-15,9%

¹ Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.

Mensagem do CEO

Ao longo do primeiro semestre deste ano, parte de nossas operações ligadas à originação e à oferta de crédito foi impactada por mudanças regulatórias que alteraram a dinâmica do mercado de consignado. Naturalmente, esse novo contexto afetou o desempenho de negócios que, em anos anteriores, tiveram papel importante em nossa geração de resultados, como é o caso de Bmg Corretora e Promotiva.

Sabemos que movimentos dessa natureza fazem parte de setores regulados. Temos clareza, também, que apesar de impactarem momentaneamente alguns de nossos negócios, esses canais adaptarão suas estratégias, diversificarão seus portfólios e desenvolverão outras linhas de crescimento.

De olho nisso, enquanto acompanhamos a evolução do ambiente regulatório, temos feito o dever de casa e seguimos focados naquilo que está ao nosso alcance: elevar a eficiência administrativa e manter uma estrutura de custo disciplinada (-9,3% de custos e despesas corporativas 2T26 vs 2T25), reduzir a alavancagem da Companhia (-R\$ 194,4 milhões de dívida líquida 2T26 vs 2T25) e direcionar energia para prospecção de novas oportunidades, como pudemos observar na operacionalização da recente parceria com o Banrisul e Paraná Banco, além de uma nova operação de venda direta de consórcios via Wiz Parceiros que já deve gerar resultados ao longo deste semestre.

Apesar dos impactos do crédito consignado no curto prazo, somos uma empresa operacionalmente diversificada e tivemos crescimentos importantes em unidades como Inter Seguros e Omni1. No primeiro caso batemos inúmeros recordes e fechamos o 2T26 com Lucro Líquido de R\$ 37,4 milhões, alta de 34,7% contra o mesmo período do ano passado. Já no segundo, concluímos o trimestre com Lucro Líquido de R\$ 16,2 milhões, resultado 67,6% acima do 2T25, confirmando a melhor marca da história da unidade.

Toda essa disciplina, aliada ao bom desempenho de parte de nossas unidades de negócio, fez com que fechássemos o primeiro semestre com um Lucro Líquido da Controladora em R\$ 93,4 milhões, em linha com os R\$ 96,1 milhões do mesmo período de 2025, sem considerar os efeitos não recorrentes vinculados às alterações feitas na alta administração da Companhia que geraram impacto de aproximadamente -R\$ 6,1 milhões no 1T26. E se olharmos especificamente para o mesmo indicador no segundo trimestre deste ano, encerramos com R\$ 53,6 milhões, marca 8,4% superior ao registrado no 2T25.

Nossa solidez também se reflete em nossa política de alocação de capital. Ao longo do primeiro semestre anunciamos a distribuição de dividendos adicionais no valor de R\$ 50,0 milhões, a serem pagos até 31 de dezembro, enquanto realizamos o pagamento de R\$ 50,5 milhões em dividendos intercalares em 31 de julho. Ao todo, o número é 2,5 vezes maior do que o que pagamos em 2025.

Para fechar, celebramos em 01 de julho o reconhecimento, pela segunda vez consecutiva, como Empresa Pró-Ética, em iniciativa comandada pela Controladoria-Geral da União (CGU), em parceria com o Instituto Ethos. Isso nos enche de orgulho e reforça nosso compromisso com a ética, a transparência e a prevenção de desvios.

Agora, já de olho na segunda etapa do ano, aproveito o espaço para agradecer aos wizzers, que com consistência e disciplina, garantiram um primeiro semestre de importantes entregas. Sou grato, também, aos nossos clientes, parceiros e acionistas. Tenho certeza de que estamos no rumo certo e preparados para cruzarmos a linha de chegada de 2026 satisfeitos com nossas entregas.

Lucas Neves
CEO Wiz Co

Destaques Operacionais

Seguros

Prêmio Emitido

R\$ 879,7 milhões

-10,2% vs
2T25



Prêmio Emitido

R\$ 179,4 milhões

-32,2% vs 2T25

Resultado reflete os impactos de mudanças regulatórias sobre a dinâmica de mercado da Unidade no trimestre. Em Receita Líquida, fechamos com R\$40,6 milhões (-12,9% YoY).



Prêmio Emitido

R\$ 160,7 milhões

-27,2% vs 2T25

Desempenho impactado pelo ambiente operacional mais restritivo em linha com o processo de reestruturação do banco parceiro. Receita Líquida de R\$51,3 milhões (-36,3% YoY).



Prêmio Emitido

R\$ 128,2 milhões

+23,4% vs 2T25

Mais um trimestre de máximas históricas para a Unidade. R\$94,8 milhões de Receita Bruta, EBITDA de R\$54,8 milhões e Margem EBITDA de 83,4%.



Prêmio Emitido

R\$ 228,8 milhões

+16,7% vs. 2T25

Destaque para emissão de prêmio de produtos de Garantia, mantendo foco em produtos recorrentes e renováveis.



Prêmio Emitido

R\$ 102,4 milhões

+45,3% vs. 2T25

Receita Líquida de R\$28,8 milhões, +66,1% vs. 2T25, com destaque para produtos de Assistência. Lucro Líquido recorde de R\$16,2 milhões (+67,6% vs. 2T25),

Crédito e Consórcios

Distribuição de Crédito e Consórcio

R\$ 3,3 bilhões

-10,1%vs.
2T25

Destaques do Segmento

Receita Líquida

R\$ 32,4 milhões

-15,4% vs. 2T25

EBITDA

R\$ 15,5 milhões

-34,3% vs. 2T25

O resultado reflete as mudanças estruturais das operações de crédito consignado INSS, onde nossas Unidades geraram R\$3,3 bilhões no segundo trimestre de 2026, 10,1% menor que o apresentado no mesmo período de 2025.

DESTAQUES



Empresa Pró-Ética

No dia 01 de julho a Wiz Co celebrou mais um marco importante em sua trajetória de integridade: o reconhecimento, pela segunda vez, no Programa Empresa Pró-Ética, iniciativa da Controladoria-Geral da União (CGU), em parceria com o Instituto Ethos. A validação é um dos principais reconhecimentos em integridade corporativa no Brasil e América Latina. O programa reconhece organizações que demonstram compromisso consistente com a ética, a transparência e a prevenção de desvios. Receber esse reconhecimento pela segunda vez reforça a solidez, a maturidade e a evolução do nosso Programa de Integridade.

Relatório de Sustentabilidade 2025

Reafirmamos nosso compromisso com o desenvolvimento sustentável e a transparência, e divulgamos nesta semana, nosso Relatório de Sustentabilidade 2025, que apresenta os principais resultados e avanços alcançados ao longo do ano.

Entre os destaques do período estão a publicação do nosso primeiro Inventário de Emissões de GEE, reconhecido com o Selo Prata do GHG Protocol, um marco importante para a consolidação da nossa agenda climática e de sustentabilidade. Também mantivemos importantes reconhecimentos externos, a certificação GPTW e o selo Empresa Pró-Ética, reforçando nosso compromisso com uma atuação ética, responsável e sustentável.

Inter Seguros Recordes históricos

A Inter Seguros segue em ritmo de recorde e o 2T26 marcou mais uma série de avanços na unidade. O desempenho reforça a capacidade da empresa de entregar bons resultados de maneira consistente. A Receita Bruta atingiu R\$ 94,8 milhões, melhor marca histórica da operação, superando em 14,8% o mesmo período do ano passado. Isso também vale para o Ebitda que atingiu R\$ 54,8 milhões, performance 30,1% acima do 2T25. Para fechar, o Lucro Líquido ficou em R\$ 37,4 milhões, patamar 34,7% superior ao YoY.

Omni1 Trajetória consistente

A Omni1 concluiu o primeiro semestre em alta, com Lucro Líquido acumulado no período em R\$ 29,7 milhões, marca 67,6% superior ao mesmo período do ano passado. No que diz respeito ao 2T26, os avanços também impressionam: o Ebitda fechou em R\$ 26,1 milhões, ultrapassando o 2T25 em 58,9%, enquanto o Lucro Líquido foi recorde e atingiu R\$ 16,2 milhões, 67,6% acima do YoY. O desempenho reforça a trajetória consistente que a unidade tem percorrido, destacando-se, principalmente, por meio da venda de prestamista e assistências.

Sumário de Resultados

1.1 Resultado Consolidado

Resultado Consolidado (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Bruta	412,9	511,1	-19,2%	845,4	1.022,6	-17,3%
Impostos sobre receita	(41,1)	(49,1)	-16,3%	(85,2)	(98,7)	-13,7%
Comissões	(136,4)	(175,2)	-22,1%	(287,6)	(377,9)	-23,9%
Receita Líquida ex Comissões	235,3	286,8	-18,0%	472,6	546,0	-13,4%
Custos	(70,1)	(63,7)	10,1%	(131,3)	(123,0)	6,8%
Despesas	(33,4)	(37,3)	-10,6%	(73,7)	(78,3)	-5,9%
Outras Receitas e Despesas	4,8	(8,3)	-157,9%	9,7	(1,6)	-715,9%
MEP	16,2	11,6	39,8%	27,4	25,4	8,1%
EBITDA	152,8	189,1	-19,2%	304,8	368,6	-17,3%
Margem EBITDA	65,0%	65,9%	-1,0p.p	64,5%	67,5%	-3,0p.p
D&A e Impairment	(26,4)	(27,5)	-3,9%	(52,5)	(55,0)	-4,4%
Resultado Financeiro	(7,4)	(19,6)	-62,0%	(18,6)	(40,7)	-54,4%
IRPJ e CSLL	(35,7)	(48,8)	-27,0%	(77,7)	(95,7)	-18,7%
Lucro Líquido	83,3	93,2	-10,6%	156,0	177,2	-12,0%
Margem Líquida	35,4%	32,5%	2,9p.p	33,0%	32,5%	0,5p.p
Part. Não Controladores	(29,7)	(43,8)	-32,1%	(62,6)	(81,2)	-22,9%
Lucro Líquido Controladora	53,6	49,4	8,4%	93,4	96,1	-2,8%

¹ Considera o somatório dos custos de Comissões de todas as Unidades do Grupo.

No 2T26 atingimos R\$235,3 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, resultado 18,0% abaixo, na comparação com o realizado no 2T25 (-R\$51,5 milhões). O trimestre foi marcado por um ambiente mais desafiador em parte de nossas operações, com impactos gerados por mudanças regulatórias no mercado de consignado, pressionando o segmento de crédito, além de um ambiente macroeconômico mais adverso.

No segundo trimestre do ano nossas Unidades de Negócio comercializaram R\$879,7 milhões em prêmios de seguros, resultado impactado principalmente pelas Unidades de Negócio Bmg Corretora (-32,2% vs. 2T25) e BRB Seguros (-27,2% vs. 2T25), parcialmente compensado pelo recorde histórico de emissão da Inter Seguros que atingiu R\$128,2 milhões, alta de 23,4% vs. o 2T25. Em crédito e consórcios, fechamos o trimestre com R\$3,3 bilhões de volume comercializado, 10,1% abaixo do 2T25, ainda impactado pelo cenário macroeconômico desafiador para as Unidades do segmento.

**Prêmio
Emitido 2T26**

R\$ 879,7^{MM}
-10,2% vs 2T25

Em EBITDA Consolidado, fechamos o 2T26 com R\$152,8 milhões, 19,2% inferior ao 2T25.

1.2 Resultado Consolidado Ajustado

Lucro Líquido Consolidado Ajustado 2T26

R\$ **101,0** MM
-13,5% vs 2T25

No trimestre, o Lucro Líquido Consolidado Ajustado apresentou decréscimo de 13,5% quando comparado ao mesmo período do ano anterior, com um total de R\$101,0 milhões. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu, no trimestre, R\$53,6 milhões, superior em 8,4% quando comparado ao apresentado no 2T25.

EBITDA Ajustado (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
EBITDA	152,8	189,1	-19,2%	304,8	368,6	-17,3%
Provisão de Cancelamento de Receita	-	-	-	-	-	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	6,1	-	-
EBITDA Ajustado	152,8	189,1	-19,2%	310,9	368,6	-15,6%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>65,0%</i>	<i>65,9%</i>	<i>-1,0p.p</i>	<i>65,8%</i>	<i>67,5%</i>	<i>-1,7p.p</i>

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	83,3	93,2	-10,6%	156,0	177,2	-12,0%
Ajustes em EBITDA	-	-	-	6,1	-	-
Ajustes em D&A	21,6	21,7	-0,2%	43,2	43,4	-0,4%
Ajustes em Resultado Financeiro	4,4	9,6	-53,7%	12,9	19,5	-33,6%
Ajustes em IR/CSLL	(8,4)	(7,6)	10,2%	(14,4)	(15,0)	-3,7%
Lucro Líquido Ajustado	101,0	116,8	-13,5%	203,8	225,1	-9,5%
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>42,9%</i>	<i>40,7%</i>	<i>2,2p.p</i>	<i>43,1%</i>	<i>41,2%</i>	<i>1,9p.p</i>

No período, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- ▶ **Ajustes em EBITDA:** No trimestre, não foram registrados ajustes de EBITDA.
- ▶ **Ajustes em D&A e Impairment:** No trimestre, foram ajustados R\$21,6 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com a aquisição da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios.
- ▶ **Ajustes em IR/CSLL:** Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de “D&A e Impairment” e “Resultado Financeiro”.

1.3 Resultado Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 4T23. A partir do 4T25, passam a compor o resultado da Controladora os resultados provenientes da operação Banriponto — nova parceria celebrada com o Banrisul em setembro de 2025, com vigência de 60 meses, para distribuição de produtos de crédito via rede de correspondentes bancários no Rio Grande do Sul. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

No 2T26, a Controladora registrou R\$73,5 milhões em EBITDA, -8,4% quando comparado ao 2T25.

No 2T26, foram registrados R\$48,2 milhões em MEP no resultado Controladora, 19,6% menor ao apresentado no mesmo período do ano anterior, e 8,3% superior ao 1T26. Abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

Em Lucro Líquido, a Controladora atingiu R\$53,6 milhões no período, 8,4% maior que o apresentado no 2T25.

EBITDA Controladora 2T26

R\$ **73,5** MM
-8,4% vs. 2T25

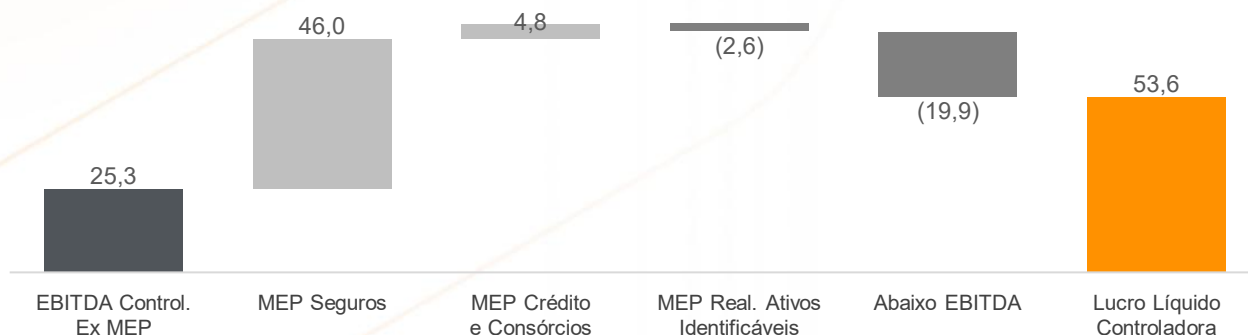
Lucro Líquido Controladora 2T26

R\$ **53,6** MM
+8,4% vs. 2T25

Resultado Controladora (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Líquida ex Comissões	54,1	51,4	5,2%	109,7	107,1	2,4%
Custos	(7,0)	(4,7)	50,1%	(13,0)	(9,9)	32,1%
Despesas	(13,9)	(16,7)	-16,7%	(34,6)	(35,0)	-1,0%
Outras Receitas e Despesas	(7,9)	(9,7)	-19,2%	(14,0)	(13,8)	1,6%
MEP	48,2	59,9	-19,6%	92,7	114,3	-18,9%
EBITDA	73,5	80,2	-8,4%	140,7	162,7	-13,5%
Margem EBITDA	135,8%	156,0%	-20,2p.p	128,3%	151,9%	-23,6p.p
D&A	(3,2)	(3,0)	7,6%	(6,1)	(6,0)	2,5%
Resultado Financeiro	(12,0)	(23,9)	-49,8%	(28,7)	(49,5)	-42,0%
IRPJ e CSLL	(4,7)	(3,9)	19,0%	(12,4)	(11,1)	11,7%
Lucro Líquido	53,6	49,4	8,4%	93,4	96,1	-2,8%
Margem Líquida	99,0%	96,1%	3,0p.p	85,2%	89,7%	-4,5p.p

Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 2T26 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Total de R\$46,0 milhões no 2T26, distribuídos principalmente entre Inter Seguros (+R\$16,0 milhões), BRB Seguros (+R\$11,9 milhões) e Omni1 Corretora (+R\$8,1 milhões).
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial de R\$4,8 milhões deste segmento está atrelada ao desempenho de Promotiva, adicionando R\$4,7 milhões.
- ▶ **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	2T26			2T25		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	23,8	50%	11,9	37,3	50%	18,7
Bmg Corretora	16,0	49%	7,9	24,4	49%	12,0
Inter Seguros ²	37,4	40%	16,0	27,7	40%	12,0
Omni 1 Corretora	16,2	50%	8,1	9,7	50%	4,9
Polishop Seguros	(0,5)	50%	(0,2)	(0,7)	50%	(0,3)
Paraná Seguros	3,4	40%	1,4	1,8	40%	0,7
Wiz Conseg	1,4	100%	1,4	1,5	100%	1,5
Wiz Corporate ¹	(1,1)	40%	(0,4)	7,2	40%	2,9
MEP - Seguros	96,7	-	46,0	109,1	-	52,3
Promotiva ¹	7,6	61%	4,7	11,3	61%	6,9
Wiz Parceiros	0,2	100%	0,2	3,0	100%	3,0
MEP - Crédito e Consórcios	7,8	-	4,8	14,3	-	9,9
Wiz Concept ³	-	100%	-	0,4	100%	0,4
MEP Resultado – Serviços	-	-	-	0,4	-	0,4
MEP realização de ativos identificáveis	-	-	(2,6)	-	-	(2,6)
MEP Total	-	-	48,2	-	-	59,9

¹Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. ²MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. ³Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado.

1.4 Headcount

O gasto com pessoal totalizou R\$54,7 milhões no 2T26, representando 52,8% dos custos e despesas totais consolidados. Em comparação ao 2T25, o headcount apresentou uma redução de 529 colaboradores (-40,8%), reflexo principalmente da alienação da Wiz Concept em outubro de 2025, que contava com 498 profissionais no segundo trimestre de 2025. Excluindo esse efeito pontual, a companhia registrou uma redução orgânica de 3,9% no quadro de colaboradores frente ao 2T25, reforçando o foco em eficiência operacional.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount	2T25	3T25	4T25	1T26	2T26	YoY Δ%
Bmg Corretora	12	13	13	16	16	33,3%
BRB Seguros	228	220	221	207	207	-9,2%
Wiz Corporate	180	189	192	203	215	19,4%
Promotiva	65	62	56	59	61	-6,2%
Wiz Parceiros	52	53	49	52	46	-11,5%
Wiz Concept	498	506	-	-	-	-100,0%
Outras Unidades	76	74	77	85	89	17,1%
Unidades de Negócios	1.111	1.117	608	622	634	-42,9%
Corporativo	184	168	138	134	132	-28,3%
Headcount Total ¹	1.295	1.285	746	756	766	-40,8%

¹ Posição final do trimestre

A seguir, apresentamos a **evolução de headcount** nos últimos períodos:



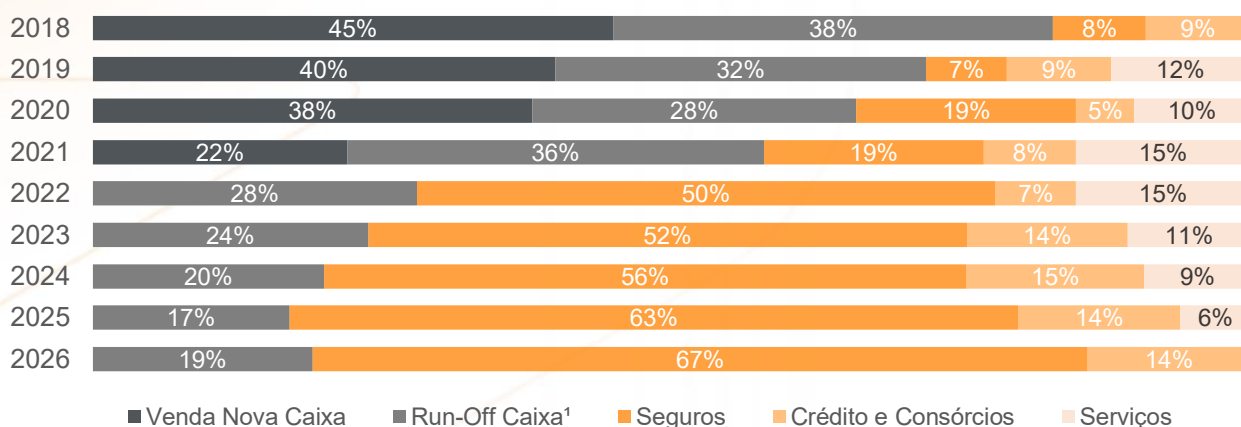
2. Resultado por Segmento

Nesta seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros” e “Crédito e Consórcios”.

Resultado Consolidado YoY (R\$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado		
	2T26	2T25	Δ%	2T26	2T25	Δ%	2T26	2T25	Δ%	2T26	2T25	Δ%	2T26	2T25	Δ%
Receita Líquida Ajustada	157,1	183,5	-14,4%	32,4	38,3	-15,4%	45,8	45,6	0,3%	-	(1,2)	-100,0%	235,3	286,8	-18,0%
Custos e Despesas	(73,7)	(54,4)	35,3%	(17,0)	(14,4)	17,6%	(2,0)	(2,5)	-19,4%	(10,8)	(11,9)	-9,3%	(103,5)	(101,0)	2,5%
Outras Rec./Despesas	12,6	1,6	691,2%	0,1	(0,2)	-146,7%	-	-	-	(7,9)	(9,7)	-19,2%	4,8	(8,3)	-157,9%
MEP	17,3	12,7	36,4%	-	-	-	-	-	-	(1,1)	(1,1)	0,0%	16,2	11,6	39,8%
EBITDA	113,4	143,4	-20,9%	15,5	23,6	-34,3%	43,7	43,1	1,5%	(19,8)	(24,0)	-17,5%	152,8	189,1	-19,2%
Margem EBITDA	72,2%	78,1%	-6,0p.p	47,9%	61,6%	-13,8p.p	95,5%	94,4%	1,1p.p	-	-	-	65,0%	65,9%	-1,0p.p
D&A e Impairment	(15,5)	(15,4)	0,8%	(3,4)	(3,4)	-0,1%	-	-	-	(7,5)	(7,4)	2,0%	(26,4)	(27,5)	-3,9%
Resultado Financeiro	4,8	5,0	-4,2%	(0,2)	(0,4)	-47,0%	-	-	-	(12,0)	(23,9)	-49,8%	(7,4)	(19,6)	-62,0%
IRPJ e CSLL	(28,5)	(39,9)	-28,5%	(3,9)	(6,4)	-40,0%	-	-	-	(3,2)	(2,5)	31,7%	(35,7)	(48,8)	-27,0%
Lucro Líquido do Período	74,1	93,0	-20,4%	8,0	13,3	-39,9%	43,7	43,1	1,5%	(42,5)	(57,7)	-26,3%	83,3	93,2	-10,6%
Margem Líquida	47,2%	50,7%	-3,5p.p	24,6%	34,7%	-10,1p.p	95,5%	94,4%	1,1p.p	-	-	-	35,4%	32,5%	2,9p.p

Resultado Consolidado YTD (R\$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado		
	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Líquida Ajustada	314,8	334,3	-5,9%	65,6	78,9	-16,8%	92,2	93,7	-1,5%	-	(2,2)	-100,0%	472,6	546,0	-13,4%
Custos e Despesas	(139,5)	(105,4)	32,3%	(33,1)	(29,6)	11,7%	(5,5)	(5,1)	8,9%	(26,8)	(25,6)	4,8%	(204,9)	(201,3)	1,8%
Outras Rec./Despesas	23,3	12,8	81,8%	0,4	(0,5)	-182,8%	-	-	-	(14,0)	(13,8)	1,6%	9,7	(1,6)	-715,9%
MEP	29,6	27,6	7,4%	-	-	-	-	-	-	(2,2)	(2,2)	0,0%	27,4	25,4	8,1%
EBITDA	228,2	269,3	-15,3%	33,0	48,8	-32,3%	86,7	88,6	-2,1%	(43,1)	(43,9)	-1,8%	304,8	368,6	-17,3%
Margem EBITDA	72,5%	80,6%	-8,1p.p	50,3%	61,8%	-11,5p.p	94,0%	94,6%	-0,6p.p	-	-	-	64,5%	67,5%	-3,0p.p
D&A e Impairment	(31,0)	(30,8)	0,8%	(6,8)	(6,8)	0,4%	-	-	-	(14,7)	(14,7)	-0,1%	(52,5)	(55,0)	-4,4%
Resultado Financeiro	11,2	10,5	7,1%	(1,0)	(1,5)	-32,3%	-	-	-	(28,7)	(49,5)	-42,0%	(18,6)	(40,7)	-54,4%
IRPJ e CSLL	(60,1)	(74,0)	-18,9%	(8,2)	(13,2)	-38,4%	-	-	-	(9,5)	(8,1)	16,6%	(77,7)	(95,7)	-18,7%
Lucro Líquido do Período	148,3	175,0	-15,2%	17,0	27,2	-37,5%	86,7	88,6	-2,1%	(96,0)	(116,3)	-17,4%	156,0	177,2	-12,0%
Margem Líquida	47,1%	52,3%	-5,2p.p	25,9%	34,5%	-8,6p.p	94,0%	94,6%	-0,6p.p	-	-	-	33,0%	32,5%	0,5p.p

Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano. A partir de 2026, o segmento "Serviços" deixa de compor a Receita Líquida Ex Comissões Consolidada em decorrência da alienação da Wiz Concept, concluída em 2025.

Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
Seguros				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	39,75%	26/06/2069
Bmg Corretora	03/11/2020	20 anos	49,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
Crédito e Consórcios				
Promotiva ¹	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

¹ A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros - Trimestre YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	2T26	2T25	2T26	2T25	2T26	2T25	2T26	2T25	2T26	2T25	2T26	2T25
Receita Líquida Ajustada	40,6	46,6	51,3	80,4	31,4	33,3	33,9	23,2	157,1	183,5	65,7	51,9
Custos e Despesas	(17,5)	(12,0)	(14,8)	(16,1)	(31,8)	(18,3)	(9,7)	(8,0)	(73,7)	(54,4)	(10,9)	(9,8)
Outras Rec./Despesas	(0,3)	(0,2)	8,3	1,2	(0,0)	(3,7)	4,5	4,3	12,6	1,6	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	17,3	12,7	17,3	12,7	-	-
EBITDA	22,8	34,4	44,7	65,5	(0,3)	11,3	46,1	32,2	113,4	143,4	54,8	42,1
Margem EBITDA	56,3%	73,9%	87,3%	81,4%	-1,0%	33,8%	136,0%	138,8%	72,2%	78,1%	83,4%	81,0%
D&A e Impairment	(0,3)	(0,2)	(12,6)	(12,6)	(0,7)	(0,6)	(1,9)	(2,0)	(15,5)	(15,4)	(0,5)	(0,6)
Resultado Financeiro	1,8	2,0	3,6	3,5	(0,6)	(0,0)	0,0	(0,5)	4,8	5,0	-	-
IRPJ/CSLL	(8,2)	(11,8)	(12,0)	(19,0)	0,5	(3,4)	(8,9)	(5,7)	(28,5)	(39,9)	(16,9)	(13,7)
Lucro Líquido	16,0	24,4	23,8	37,3	(1,1)	7,2	35,4	24,1	74,1	93,0	37,4	27,7
Margem Líquida	39,6%	52,4%	46,4%	46,4%	-3,6%	21,6%	104,4%	103,7%	47,2%	50,7%	56,9%	53,4%

Resultado Segmento Seguros – Ano YTD (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25
Receita Líquida Ajustada	78,3	86,7	111,1	134,2	62,8	69,2	62,6	44,2	314,8	334,3	122,2	106,2
Custos e Despesas	(34,8)	(21,8)	(29,8)	(31,3)	(56,5)	(36,7)	(18,3)	(15,6)	(139,5)	(105,4)	(19,8)	(20,2)
Outras Rec./Despesas	(0,9)	(0,3)	15,1	9,8	(0,0)	(3,7)	9,1	7,1	23,3	12,8	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	29,6	27,6	29,6	27,6	-	-
EBITDA	42,6	64,5	96,4	112,6	6,3	28,8	82,9	63,4	228,2	269,3	102,5	86,1
Margem EBITDA	54,4%	74,4%	86,8%	83,9%	10,0%	41,7%	132,6%	143,2%	72,5%	80,6%	83,9%	81,1%
D&A e Impairment	(0,7)	(0,4)	(25,1)	(25,2)	(1,4)	(1,2)	(3,8)	(3,9)	(31,0)	(30,8)	(1,1)	(1,3)
Resultado Financeiro	3,9	4,6	8,5	6,9	(1,2)	0,0	0,0	(1,1)	11,2	10,5	-	-
IRPJ/CSLL	(15,5)	(22,8)	(27,1)	(32,0)	(1,1)	(9,0)	(16,3)	(10,2)	(60,1)	(74,0)	(32,2)	(28,0)
Lucro Líquido	30,3	46,0	52,7	62,3	2,5	18,6	62,9	48,1	148,3	175,0	69,2	56,8
Margem Líquida	38,7%	53,0%	47,4%	46,4%	3,9%	26,9%	100,5%	108,8%	47,1%	52,3%	56,6%	53,5%

O segundo trimestre do ano seguiu marcado por um cenário ainda desafiador para o mercado brasileiro de seguros. O ambiente político-econômico, com taxa de juros em patamar elevado e pressão sobre a renda das famílias, impactou a produção de produtos massificados. Nesse contexto, nossas Unidades de Negócio registraram a emissão de R\$879,7 milhões em prêmio no período, redução de 10,2% quando comparado ao 2T25.

Em Receita Líquida de Comissões, registramos R\$157,1 milhões no segmento de Seguros, 14,4% inferior ao mesmo período do ano anterior, em linha com a dinâmica de algumas verticais no trimestre.

Prêmio Emitido de Seguros (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Bmg Corretora	179,4	264,7	-32,2%	435,9	562,0	-22,4%
BRB Seguros	160,7	220,6	-27,2%	339,9	387,9	-12,4%
Inter Seguros	128,2	103,8	23,4%	245,0	214,9	14,0%
Wiz Corporate	228,8	196,1	16,7%	399,0	362,2	10,2%
Outras UNs Segmento de Seguros	127,8	101,6	25,8%	242,1	229,3	5,6%
Prêmio Emitido de Seguros no Segmento	825,0	886,8	-7,0%	1.661,9	1.756,2	-5,4%
Prêmio Emitido Demais Segmentos	54,7	93,1	-41,2%	112,8	199,8	-43,6%
Prêmio Emitido de Seguros Total	879,7	979,9	-10,2%	1.774,6	1.956,0	-9,3%

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:



- ▶ A dinâmica de mercado na qual o Bmg está inserido sofreu impactos de mudanças regulatórias ao longo dos últimos meses, afetando o desempenho da Bmg Corretora no período. No 2T26, a emissão de prêmios recuou 32,2% em relação ao mesmo período do ano anterior, totalizando R\$179,4 milhões. **A Receita Líquida Ex Comissões do trimestre atingiu R\$40,6 milhões (-12,9% YoY), com crescimento de 7,6% versus o 1T26.**

R\$40,6
milhões em
Receita Líquida
no 2T26
-12,9% vs. 2T25

- ▶ A Unidade encerrou o trimestre com um **EBITDA de R\$22,8 milhões, e Margem EBITDA de 56,3%**, redução de 33,6% e 17,5 p.p. vs. 2T25, e crescimento de 15,9% e 4,0 p.p. vs 1T26, respectivamente. **O Lucro Líquido foi de R\$16,0 milhões, -34,3% vs. 2T25 e expansão de 12,9% quando comparado ao 1T26.**

- ▶ No 2T26, a Unidade atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$51,3 milhões (-36,3% vs 2T25)**, refletindo, principalmente, um ambiente operacional mais restritivo no período, condizente com o processo de reestruturação institucional pelo qual passa o banco parceiro, e, em parte, uma base de comparação elevada, dado o desempenho excepcionalmente forte da Unidade naquele trimestre. A BRB Seguros registrou a emissão de R\$160,7 milhões de prêmio no trimestre, 27,2% menor que o registrado no 2T25.
- ▶ Em **Lucro Líquido**, a Unidade fechou o 2T26 com **R\$23,8 milhões**, resultado 36,3% menor quando comparada ao mesmo período do ano anterior, com manutenção da **Margem Líquida em 46,4% entre o período atual e o 2T25**.

R\$160,7
milhões de
Prêmio Emitido
no 2T26
-27,2% vs. 2T25

inter seguros

- ▶ A nossa investida Inter Seguros encerrou o segundo trimestre do ano com o melhor desempenho de sua história, com máximas históricas de Receita, EBITDA e Lucro Líquido. A Unidade registrou **R\$94,8 milhões de Receita Bruta**, alta de 14,8% vs. 2T25, e **EBITDA de R\$54,8 milhões**, 30,1% acima do ano anterior. **O Lucro Líquido totalizou R\$37,4 milhões**, crescimento de 34,7% quando comparado ao mesmo período do ano anterior.

R\$37,4
milhões
de **Lucro Líquido**
no 2T26
+34,7% vs. 2T25

Wiz Corporate

- ▶ A Wiz Corporate registrou R\$37,3 milhões em Receita Bruta no 2T26, baixa de 3,0% sobre o 2T25. **A emissão de R\$228,8 milhões em prêmios foi impulsionada pelo desempenho das linhas de Garantia (R\$133,1 milhões, +211,7% vs. 2T25)**. O time comercial da Unidade segue focado na comercialização de produtos recorrentes e renováveis, com foco no crescimento sustentável a longo prazo.
- ▶ O Lucro Líquido da Unidade totalizou -R\$1,1 milhão no trimestre, revertendo o resultado de R\$7,2 milhões do 2T25, reflexo do ajuste na metodologia de remuneração dos executivos comerciais implementado no 4T25, cujos efeitos se estendem ao longo de 2026, **além de investimentos no reforço da equipe comercial para a área de Seguros Benefícios**.

R\$228,8
milhões de
Prêmio Emitido
no 2T26
+16,7% vs. 2T25

- ▶ No 2T26 a **Unidade Omni1** emitiu **R\$102,4 milhões em prêmios**, resultado 45,3% superior ao 2T25, com destaque para o crescimento de 54,0% na emissão de prêmios dos produtos de Assistência, registrando R\$34,0 milhões em Receita Bruta, representando 63,0% do total de Receita da Omni1. A Unidade encerrou o período com Lucro Líquido de R\$16,2 milhões, 67,6% acima do 2T25.

R\$102,4
milhões em Prêmio
Emitido no 2T26
+45,3% vs. 2T25

2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Promotiva	23,9	29,8	-19,9%	48,9	58,1	-15,8%
Wiz Parceiros	7,5	8,5	-11,4%	15,7	20,8	-24,5%
Outros	1,0	-	-	1,0	-	-
Receita Líquida	32,4	38,3	-15,4%	65,6	78,9	-16,8%
Custos e Despesas	(17,0)	(14,4)	17,6%	(33,1)	(29,6)	11,7%
Outras Receitas e Despesas	0,1	(0,2)	-146,7%	0,4	(0,5)	-182,8%
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-
EBITDA	15,5	23,6	-34,3%	33,0	48,8	-32,3%
Margem EBITDA	47,9%	61,6%	-13,8p.p	50,3%	61,8%	-11,5p.p

O Segmento totalizou R\$3,3 bilhões em Crédito e Consórcios Comercializados no 2T26, retração de -10,1% sobre o 2T25 reflexo do cenário macroeconômico ainda desafiador para o setor.

A Receita Líquida do segmento foi de R\$32,4 milhões no 2T26, queda de 15,4% sobre o 2T25, impactada pelo mix de produtos comercializados. O EBITDA somou R\$15,5 milhões, com margem EBITDA de 47,9%, ante R\$23,6 milhões e margem de 61,6% no 2T25, principalmente em função da queda de receita.

Crédito e Consórcios Comercializados (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Promotiva	1.604,1	1.958,6	-18,1%	3.434,1	3.985,2	-13,8%
Wiz Parceiros	1.021,3	1.051,9	-2,9%	2.017,9	1.997,2	1,0%
Crédito e Consórcios Segmento	2.625,4	3.010,4	-12,8%	5.451,9	5.982,5	-8,9%
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	706,6	696,6	1,4%	1.302,5	1.343,0	-3,0%
Crédito e Consórcios Total	3.332,0	3.707,0	-10,1%	6.754,4	7.325,5	-7,8%

Promotiva

- ▶ A Promotiva comercializou R\$1,6 bilhão em produtos de crédito e consórcios no 2T26, retração de 18,1% sobre o 2T25, reflexo do cenário ainda pressionado para o segmento de crédito.
- ▶ A unidade contribuiu com R\$4,7 milhões para a Equivalência Patrimonial da Wiz Co no período, - R\$2,3 milhões quando comparado ao 2T25.

2.3 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$43,7 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 1,5% acima do 2T25, impulsionado pelo crescimento da Receita Líquida, favorecida pela ausência da provisão de cancelamento do produto Prestamista registrada no ano anterior, parcialmente compensada por menor receita em Vida.

Resultado Run Off Caixa (R\$ MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Líquida	45,8	45,6	0,3%	92,2	93,7	-1,5%
Custos e Despesas	(2,0)	(2,5)	-19,4%	(5,5)	(5,1)	8,9%
EBITDA	43,7	43,1	1,5%	86,7	88,6	-2,1%
Margem EBITDA	95,5%	94,4%	1,1p.p	94,0%	94,6%	-0,6p.p

2.4 Corporativo e Abaixo do Ebitda

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM) ²	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Líquida Ajustada ¹	-	(1,2)	-100,0%	-	(2,2)	-100,0%
Custos e Despesas	(10,8)	(11,9)	-9,3%	(26,8)	(25,6)	4,8%
Outras Receitas/Despesas	(7,9)	(9,7)	-19,2%	(14,0)	(13,8)	1,6%
Equivalência Patrimonial ¹	(1,1)	(1,1)	0,0%	(2,2)	(2,2)	0,0%
EBITDA Corporativo + Ajustes	(19,8)	(24,0)	-17,5%	(43,1)	(43,9)	-1,8%

¹ Valores reportados em "Receita Líquida" e "Equivalência Patrimonial" são referentes a ajustes de consolidação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do "Corporativo" aos "Ajustes de Consolidação", rerepresentando os dados históricos para melhor comparação.

- **Despesas:** no 2T26, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$10,8 milhões, 9,3% abaixo do 2T25, em linha com as iniciativas da Companhia para buscar eficiência operacional.
- **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$7,9 milhões apresentado em "Outras Receitas/Despesas" no período decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

Abaixo do EBITDA Consolidado (em R\$MM)	2T26	2T25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Depreciação, Amortização e Impairment	(26,4)	(27,5)	-3,9%	(52,5)	(55,0)	-4,4%
Resultado Financeiro	(7,4)	(19,6)	-62,0%	(18,6)	(40,7)	-54,4%
IRPJ/CSLL	(35,7)	(48,8)	-27,0%	(77,7)	(95,7)	-18,7%

- **Resultado Financeiro:** no trimestre, apresentamos um resultado financeiro de -R\$7,4 milhões, uma melhora de R\$12,1 milhões em relação ao 2T25 (-62,0%), explicada principalmente pela redução de 60,2% nas despesas com AVP (Ajuste a Valor Presente) e por um ganho de R\$5,8 milhões com Ajuste a Valor Justo.
- **IRPJ e CSLL:** no 2T26 nossos gastos com IR/CSLL foram de R\$35,7 milhões, registrando uma alíquota efetiva de 30,0% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

3. Fluxo de Caixa e Pagamentos

3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R\$386,1 milhões no Consolidado. O crescimento de R\$15,9 milhões em relação ao trimestre anterior reflete a forte geração de caixa operacional de R\$129,5 milhões, parcialmente compensada pelo pagamento de dividendos a acionistas (R\$54,8 milhões) e pela saída com investimentos (R\$60,8 milhões).

Fluxo de Caixa Gerencial (R\$ MM)	2T26	1T26	4T25	3T25	2T25
Lucro Líquido Consolidado	83,3	72,7	88,8	101,7	93,2
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	26,4	26,1	36,7	27,4	27,5
Capital de Giro	24,2	(54,8)	(0,1)	2,4	(14,9)
Capex	(4,4)	(5,1)	(5,0)	(5,1)	(5,3)
Geração de Caixa Operacional	129,5	38,9	120,4	126,4	100,5
Investimentos	(60,8)	(3,3)	3,0	7,3	(155,3)
Dividendos	(54,8)	(47,5)	(14,4)	(123,8)	(79,2)
Financiamentos	2,0	(23,2)	2,0	(20,4)	0,2
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	370,2	405,3	294,3	304,8	438,5
Fluxo de Caixa	15,9	(35,1)	111,1	(10,5)	(133,7)
Saldo de Caixa Final Consolidado	386,1	370,2	405,3	294,3	304,8
Saldo de Caixa Final Controladora	157,4	160,6	150,6	94,1	53,6

¹Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

A principal variação que impactou o fluxo de caixa do período foi:

- ▶ **Capital de Giro:** A variação positiva de R\$24,2 milhões no 2T26 reflete, principalmente, a normalização dos efeitos em contas a receber e a compensação do ajuste pontual no repasse de prêmio das seguradoras, conforme antecipado no trimestre anterior.
- ▶ **Investimentos:** A saída de R\$60,8 milhões no trimestre reflete, principalmente, o pagamento de juros e principal referentes às Contas a Pagar de Aquisições da Companhia, com concentração de vencimentos no 2T26 em comparação ao trimestre anterior.
- ▶ **Dividendos:** No trimestre foram desembolsados R\$54,8 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.

3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 30 de junho de 2026.

Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)	2026	2027	2028	2029	2030
Empréstimos e Debêntures	42,6	154,2	115,7	102,2	46,2
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	108,2	27,9	-	-	-
Total a Pagar	150,8	182,1	115,7	102,2	46,2

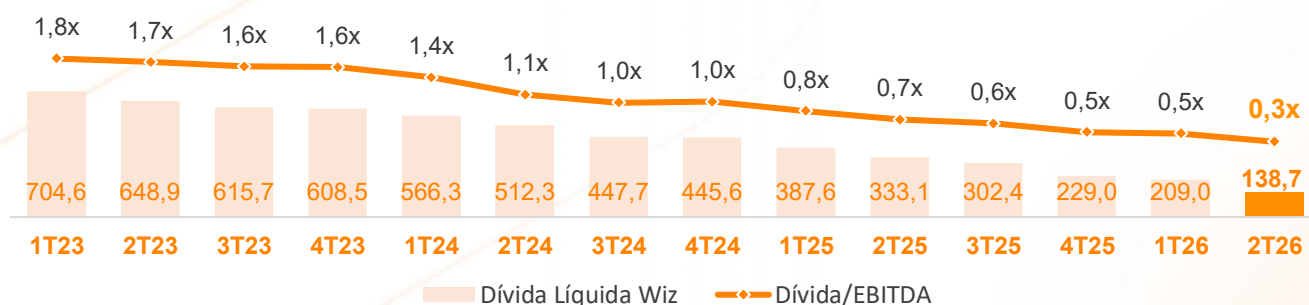
A seguir, a composição da Dívida Líquida, considerando dívida bruta proporcional nas subsidiárias e caixa por participação. No 2T26, a Companhia reduziu a Dívida Líquida em 58,4% vs. 2T25, mantendo trajetória consistente de desalavancagem, com Dívida Líquida/EBITDA de 0,3x, reflexo de disciplina financeira e foco na gestão de caixa.

Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)	2T26	1T26	4T25	3T25	2T25
Empréstimos e Debêntures Controladora ¹	339,8	331,6	348,4	339,3	352,7
Mútuo com Bloco de Controle	-	-	-	-	-
C.P. Aquisições Controladora ²	117,3	163,5	168,0	166,9	160,9
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz ¹	15,7	19,0	22,3	24,7	27,6
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz ²	9,4	18,4	17,6	16,8	16,0
Dívida Wiz por Participação	482,2	532,3	556,4	547,7	557,2
Saldo de Caixa Controladora	157,4	160,6	150,6	94,1	53,6
Saldo de Caixa Subsidiárias	228,7	209,6	254,8	200,2	251,2
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	52,1%	52,3%	51,8%	54,4%	47,0%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	67,1	53,2	45,0	42,3	52,4
Caixa Wiz por Participação	343,5	323,4	327,4	245,3	224,1
Dívida Líquida Wiz	138,7	209,0	229,0	302,4	333,1

¹ Posição do 2T26 conforme Notas Explicativas nº15 e nº19 da Demonstração Financeira em 30 de junho de 2026.

² Nota Explicativa nº16.

Dívida Líquida e Alavancagem



4. Anexos

4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 2T26 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Demais Uns	Corp. + Ajustes	2T26
Receita Bruta	51,6	36,7	29,4	40,5	14,9	72,8	9,8	38,0	(0,1)	293,4
Impostos sobre receita	(5,8)	(2,3)	(3,4)	(12,4)	(1,7)	(7,0)	(1,4)	(4,0)	-	(38,0)
Comissões	-	(14,5)	(0,3)	-	(0,7)	(51,2)	(0,9)	(11,1)	0,1	(78,5)
Receita Líquida ex Comissões	45,8	19,9	25,7	28,1	12,6	14,6	7,5	22,9	0,0	176,9
Custos e Despesas	(2,0)	(8,6)	(7,4)	(4,7)	(12,7)	(5,4)	(6,3)	(8,5)	(10,8)	(66,4)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,1)	4,2	-	(0,0)	0,1	-	2,3	(7,9)	(1,5)
MEP¹	-	-	-	-	-	-	-	(0,8)	-	(0,8)
EBITDA	43,7	11,2	22,4	23,4	(0,1)	9,2	1,2	15,9	(18,7)	108,2
<i>Margem EBITDA</i>	<i>95,5%</i>	<i>56,3%</i>	<i>87,3%</i>	<i>83,4%</i>	<i>-1,0%</i>	<i>63,3%</i>	<i>15,4%</i>	<i>69,3%</i>	-	<i>61,1%</i>
D&A e Impairment	-	(0,2)	(6,3)	(0,2)	(0,3)	(2,1)	-	(1,0)	(7,2)	(17,2)
Resultado Financeiro	-	0,9	1,8	-	(0,2)	(0,1)	0,0	0,2	(12,0)	(9,5)
IR/CSLL	-	(4,0)	(6,0)	(7,2)	0,2	(2,3)	(0,1)	(5,1)	(3,4)	(27,9)
Lucro Líquido	43,7	7,9	11,9	16,0	(0,4)	4,7	1,1	10,0	(41,2)	53,6
<i>Margem Líquida</i>	<i>95,5%</i>	<i>39,6%</i>	<i>46,4%</i>	<i>56,9%</i>	<i>-3,6%</i>	<i>32,0%</i>	<i>14,7%</i>	<i>43,4%</i>	-	<i>30,3%</i>
% Participação Wiz	100,0%	49,0%	50,1%	42,7%	40,0%	61,0%	100,0%	50,4%	100,0%	-

4.2 Demonstração do Resultado

Operações continuadas	Controladora		Consolidado	
	30/06/2026	30/06/2025	30/06/2026	30/06/2025
Receita Líquida da prestação de serviços	109.672	107.104	588.919	697.649
Custo dos serviços prestados	(13.038)	(9.872)	(247.592)	(274.611)
Lucro bruto	96.634	97.232	341.327	423.038
Despesas administrativas	(34.649)	(35.014)	(73.659)	(78.288)
Depreciação e Amortização	(6.110)	(5.962)	(52.530)	(54.961)
<i>Impairment</i>	-	-	-	-
Outras receitas	381	316	28.060	23.789
Outras despesas	(14.414)	(14.125)	(18.366)	(25.363)
Equivalência Patrimonial em Investimentos	92.704	114.267	27.432	25.388
Lucro operacional antes do resultado financeiro	134.546	156.714	252.264	313.603
Receitas financeiras	11.245	4.926	31.924	30.629
Despesas financeiras	(39.963)	(54.461)	(50.493)	(71.345)
Resultado financeiro, líquido	(28.718)	(49.535)	(18.569)	(40.716)
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	105.828	107.179	233.695	272.887
Imposto de renda e contribuição social correntes	2.004	-	(72.053)	(86.314)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(14.418)	(11.118)	(5.673)	(9.348)
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	93.414	96.061	155.969	177.225
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n/a	n/a
LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS	0,58418	0,60073	n/a	n/a
Atribuível a:				
Acionistas da Companhia	n/a	n/a	93.414	96.061
Participação dos não controladores	n/a	n/a	62.555	81.164
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	n/a	n/a	155.969	177.225

4.3 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	30/06/2026	31/12/2025	30/06/2026	31/12/2025
Caixa e equivalentes de caixa	2.910	1.748	11.547	19.174
Aplicações financeiras	154.486	148.808	374.528	386.138
Contas a receber	15.147	15.905	122.639	141.484
Impostos a compensar	9.018	5.697	56.692	44.724
Dividendos a receber	39.138	30.682	30.298	2.473
Outros ativos	8.959	7.085	35.104	30.682
Total do ativo circulante	229.658	209.925	630.808	624.675
Instrumentos financeiros derivativos	5.000	-	5.302	1.916
Impostos a compensar	-	-	29.636	27.886
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	1.974	28.915	25.254
Outros ativos	70.666	66.504	53.418	51.575
Investimentos	906.939	896.589	250.783	251.038
Imobilizado	2.630	2.907	6.631	6.977
Intangível	199.758	203.340	1.395.933	1.437.287
Direito de Uso	3.777	4.602	6.104	7.453
Total do ativo não circulante	1.188.770	1.175.916	1.776.722	1.809.386
TOTAL DO ATIVO	1.418.428	1.385.841	2.407.530	2.434.061

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	30/06/2026	31/12/2025	30/06/2026	31/12/2025
Contas a pagar	7.061	6.392	133.754	123.976
Obrigações sociais	9.159	12.786	37.206	41.056
Obrigações tributárias	3.656	3.779	38.611	41.264
Dividendos e JCP a pagar	100.538	50.269	115.076	108.100
Contas a pagar de aquisições	117.260	159.602	132.734	174.319
Arrendamentos	1.463	1.406	2.691	2.672
Debêntures	61.808	20.686	61.808	20.686
Empréstimos	14.804	15.094	33.834	35.487
Outros passivos	215	987	215	987
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	1.675	1.217
Total do circulante	315.964	271.001	571.464	563.624
Contas a pagar	854	3.712	2.712	5.570
Debêntures	255.689	298.268	255.689	298.268
Contas a pagar de aquisições	-	8.439	-	22.517
Provisão para contingências	16.919	16.521	40.330	35.547
Empréstimos	7.465	14.399	16.755	34.146
IR/CSLL diferidos	12.444	-	94.775	85.441
Outros passivos	34.595	41.858	72.453	74.131
Provisão para Perdas em Controladas	30.601	30.066	-	-
Arrendamento	2.960	3.785	4.471	5.776
Receitas diferidas	-	-	5.775	12.705
Instrumentos Financeiros Derivativos a Pagar	-	-	-	-
Obrigações Tributárias	-	-	156	199
Total do não circulante	361.527	417.048	493.116	574.300
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	684.265	734.534	684.265	734.534
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucros Acumulados	93.414	-	93.414	-
Transações de capital	(117.462)	(117.462)	(117.462)	(117.462)
Atribuído aos acionistas controladores	740.937	697.792	740.937	697.792
Part. acionistas não controladores	-	-	602.013	598.345
Total do patrimônio líquido	740.937	697.792	1.342.950	1.296.137
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.418.428	1.385.841	2.407.530	2.434.061

4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	30/06/2026	30/06/2025	30/06/2026	30/06/2025
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	105.828	107.179	233.695	272.887
Ajustes de:				
Depreciação e Amortização	5.761	5.643	51.488	53.107
(Ganho)/Perda de capital em investidas	9.903	12.988	9.837	13.834
Despesas Financeiras Líquidas - Ajuste a Valor Presente e Juros em Aquisições	7.873	11.506	9.782	14.074
Amortização de Direitos de Uso	349	318	1.042	1.854
Juros e Remensuração de Arrendamentos	255	155	554	589
Obsolescência do ativo imobilizado	30	13	41	171
Equivalência Patrimonial em Investimentos	-92.704	-114.267	-27.432	-25.388
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	2.162	2.948	5.026	-2.714
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	2.439	9.612	2.746	18.949
Atualização Monetária de Debêntures	23.850	24.696	23.851	24.696
Receitas Diferidas	-	-	-6.930	-6.930
Provisão contratos de não competição	-7.262	3.091	-7.262	3.090
Constituição / (Reversão) de Provisão para Restituição	-772	-463	-772	-463
Provisões para riscos Trabalhistas, Fiscais e Cíveis	1.435	1.472	11.885	10.432
Rendimentos de Aplicações Financeiras	-8.304	-3.426	-23.578	-18.226
Redução ao Valor Recuperável de Ativos não Financeiros	-	-	-	-
Baixa de Contas a Pagar de Aquisições	-	-	-	-
Outras Provisões	3.672	-3.077	12.286	-18.908
Perda com Inadimplentes	-	-	1.183	247
Encerramento Contratual de Exclusividade	-	-	-3.000	-
Compra Vantajosa	-	-	-335	-
Juros sobre Acordos de Alienação de Investimentos	-715	-	-920	-
Total de ajustes	-52.028	-48.791	59.492	68.414
Variações de:				
Contas a Pagar	474	346	3.066	37.147
Contas a Receber	758	3.594	17.662	-45.365
Obrigações Sociais	-6.975	-2.618	-9.294	329
Obrigações Tributárias	-1.319	927	-25.585	-5.026
Outros Ativos	-8.344	3.102	-5.040	-6.754
Outros Passivos	-	935	5.580	6.398
Provisões para riscos trabalhistas, fiscais e cíveis	-1.037	-752	-7.102	-7.941
Outras Variações Intangível	30	-	-	-
Instrumentos Financeiros Derivativos	-5.000	-	-5.000	-
Soma de Variações	-21.413	5.534	-25.713	-21.212
Caixa gerado nas Operações	32.387	63.922	267.474	320.089
IRPJ E CSLL pagos no exercício	-122	-	-62.882	-61.740
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	32.265	63.922	204.592	258.349
Fluxo de caixa das atividades de investimentos				
Aportes de Aplicações Financeiras	-112.500	-151.354	-749.334	-826.908
Resgates de Aplicações Financeiras	115.126	118.806	784.522	805.224
Dividendos Recebidos ¹	54.666	79.295	-	2.400
Aquisição de Imobilizado	-380	-322	-1.050	-1.336
Aquisição de Intangível	-1.582	-2.679	-8.443	-7.863
Redução de Capital	9.866	-	-	-
Caixa Líquido gerado/(utilizado) nas Atividades de Investimentos	65.196	43.746	25.695	-28.483
Fluxo de caixa das atividades de financiamento				
Aquisições - Pagamento de Principal	-34.506	-135.148	-44.506	-145.148
Aquisições - Pagamento de Juros ²	-26.588	-19.182	-32.122	-22.583
Debêntures - Recebimento de Principal	-	300.000	-	300.000
Debêntures - Pagamento de Principal	-	-225.000	-	-225.000
Debêntures - Pagamento de Juros e Custos ²	-25.307	-18.250	-25.307	-18.250
Dividendos e Juros sobre Capital Próprio pagos	-	-	-102.325	-97.401
Instrumentos Financeiros Derivativos Pagos	-	-	-2.274	-1.131
Redução de Capital para não Controladores	-	-	-9.826	-
Empréstimos - Pagamento de Principal	-7.271	-7.271	-16.715	-16.715
Empréstimos - Pagamento de Juros ²	-2.117	-2.849	-3.006	-5.833
Pagamento de Arrendamentos	-510	-1.051	-1.833	-3.047
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	-96.299	-108.751	-237.914	-235.108
Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa	1.162	-1.083	-7.627	-5.242
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	1.748	4.678	19.174	19.161
Caixa e equivalentes de caixa ao final do período	2.910	3.595	11.547	13.919

¹ A política contábil da Companhia define dividendos recebidos como atividades de investimento pois são retornos decorrentes de seus investimentos nas operações de suas subsidiárias. A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

² A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

BRASÍLIA
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

ri.wiz.co
ri@wiz.co



Earnings Release 2Q26

Table of Contents

Financial Highlights	3
CEO's Message	4
Summary of Results	8
1.1 Consolidated Income	8
1.2 Adjusted Consolidated Income.....	9
1.3 Parent Company's Result	10
1.4 Headcount	12
2. Result per Segment.....	13
2.1 Insurance	15
2.2 Credit and Consortia.....	18
2.3 Run-Off Caixa.....	19
2.4 Corporate and Below the EBITDA.....	19
3. Cash Flow and Payments.....	20
3.1 Cash Flow	20
3.2 Payments and Net Debt.....	21
4. Exhibits.....	22
4.1 Income per Interest.....	22
4.2 Income Statement	23
4.3 Balance Sheet	24
4.4 Cash Flow Statement	25

Financial Highlights

BRL 235.3 million in Revenue¹ in 2Q26, out of which BRL 189.5 million from current transactions (e.g. Rede Caixa), a result 21.4% lower than in 2Q25;

Emphasis on the Insurance Segment, which reached BRL 157.1 million in Revenue¹.

Parent Company EBITDA, of BRL 73.5 million, 8.4% lower than in 2Q25.

Net Income of the Parent Company: BRL 53.6 million, an 8.4% growth compared to 2Q25.

Net Revenue Ex Commissions¹

BRL 235.3 MM -18.0%
YoY

Insurance Segment Revenue¹

BRL 157.1 MM -14.4%
YoY

Parent Company EBITDA

BRL 73.5 MM -8.4%
YoY

Net Income - Parent Company

BRL 53.6 MM +8.4%
YoY

Main Financial Indicators (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Consolidated Gross Revenue	412.9	511.1	-19.2%	845.4	1,022.6	-17.3%
Consolidated Net Revenue ¹	235.3	286.8	-18.0%	472.6	546.0	-13.4%
Adjusted Consolidated EBITDA	152.8	189.1	-19.2%	310.9	368.6	-15.6%
Adjusted Consolidated EBITDA Margin	65.0%	65.9%	-1.0p.p	65.8%	67.5%	-1.7p.p
Adjusted Consolidated Net Income	101.0	116.8	-13.5%	203.8	225.1	-9.5%
Consolidated Net Margin	42.9%	40.7%	2.2p.p	43.1%	41.2%	1.9p.p
Net Income - Parent Company	53.6	49.4	8.4%	93.4	96.1	-2.8%
Net Revenue ex Run-Off)	189.5	241.2	-21.4%	380.4	452.4	-15.9%

¹ Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

CEO's Message

During the first half of this year, part of our operations related to origination and credit supply were impacted by regulatory changes that changed the dynamics of the payroll-deductible loan market. Naturally, this new context affected the performance of businesses that, in previous years, played an important role in our generation of results, such as Bmg Corretora e Promotiva.

We know that movements of this nature are part of regulated sectors. We also recognize that, although these channels may temporarily impact some of our businesses, they will adapt their strategies, diversify their portfolios, and develop other avenues for growth.

With this in mind, as we monitor developments in the regulatory environments, we have done our homework and remain focused on what is within our reach: raising administrative efficiency and maintaining a disciplined cost structure (-9.3% of corporate costs and expenses 2Q26 vs 2Q25), reducing the Company's leverage (-BRL 194.4 million net debt 2Q26 vs 2Q25) and directing energy to prospect for new opportunities, as we could observe in the operationalization of the recent partnership with Banrisul and Paraná Banco, in addition to a new operation for the direct sale of consortia via Wiz Parceiros that should already generate results throughout this semester.

Despite the short-term impacts of payroll-deductible loans, we are an operationally diversified company and have experienced significant growth in units such as Inter Seguros and Omni1. In the first case, we broke numerous records and closed 2Q26 with Net Income of BRL 37.4 million, an increase of 34.7% compared to the same period last year. In the second quarter, we closed the quarter with Net Income of BRL 16.2 million, a result 67.6% higher than 2Q25, confirming the best result in the unit's history.

All this discipline, combined with the good performance of part of our business units, made us close the first semester with a Net Income of the Parent Company of BRL 93.4 million, in line with the BRL 96.1 million of the same period of 2025, without considering the non-recurring effects linked to the changes made in the Company's senior management that generated an impact of approximately -BRL 6.1 million in 2Q26. And if we look specifically at the same indicator in the second quarter of this year, we closed with BRL 53.6 million, 8.4% higher than in 2Q25.

Our financial strength is also reflected in our capital allocation policy. During the first half of the year, we announced the distribution of additional dividends in the amount of BRL 50.0 million, to be paid by December 31, while we paid BRL 50.5 million in interim dividends on July 31. In total, the amount is 2.5 times higher than what we paid in 2025.

To close, we celebrated on July 1 the recognition, for the second consecutive time, as a Pro-Ethics Company, in an initiative led by the Office of the Federal

Comptroller General (CGU), in partnership with the Ethos Institute. This fills us with pride and reinforces our commitment to ethics, transparency and the prevention of deviations.

Now, with an eye on the second part of the year, I would like to take this opportunity to thank the wizzers, whose consistency and discipline guaranteed a first half of the year marked by significant achievements. I am also grateful to our customers, partners and shareholders. I am sure we are on track and prepared to cross the 2026 finish line satisfied with our deliveries.

Lucas Neves
CEO Wiz Co

Operating Highlights

Insurance

Premium Issued

BRL 879.7 million

-10.2% vs
2Q25



Premium Issued

B 179.4 million

-32.2% vs 2Q25

Result reflects the impacts of regulatory changes on the Unit's market dynamics in the quarter. In Net Revenue, we closed with BRL 40.6 million (-12.9% YoY).



Premium Issued

BRL 160.7 million

-27.2% vs 2Q25

Performance impacted by the more restrictive operating environment in line with the partner bank's institutional restructuring process. Net Revenue of BRL 51.3 million (-36.3% YoY).



Premium Issued

BRL 128.2 million

+23.4% vs 2Q25

Another quarter of historical highs for the Unit. BRL 94.8 million in Gross Revenue, EBITDA of BRL 54.8 million and EBITDA Margin of 83,4%.



Premium Issued

BRL 228.8 million

+16.7% vs. 2Q25

Focus on the issuance of premium Guarantee products, with emphasis on recurring and renewable products.



Premium Issued

BRL 102.4 million

+45.3% vs. 2Q25

Net Revenue of BRL 28.8 million, +66.1% vs. 2Q25, with emphasis on Assistance products. Record Net Income of BRL 16.2 million (+67.6% vs. 2Q25),

Credit and Consortia

Credit and Consortia Distribution

BRL 3.3 billion

-10.1%vs.
2Q25

Segment Highlights

Net Revenue

BRL 32.4 million

-15.4% vs. 2Q25

EBITDA

BRL 15.5 million

-34.3% vs. 2Q25

The result reflects the structural changes in INSS payroll-deductible loans, where our Units generated BRL 3.3 billion in the second quarter of 2026, 10.1% lower than in the same period of 2025.

HIGHLIGHTS



Company Pro-Ethics

On July 1, Wiz Co celebrated another important milestone in its integrity trajectory: the recognition, for the second time, in the Pro-Ethics Company Program, an initiative of the Office of the Federal Comptroller General (CGU), in partnership with the Ethos Institute. This accreditation is one of the main recognitions in corporate integrity in Brazil and Latin America. The program recognizes organizations that demonstrate consistent commitment to ethics, transparency, and the prevention of deviations. Receiving this recognition for the second time reinforces the solidity, maturity and evolution of our Integrity Program.

Sustainability Report 2025

We reaffirm our commitment to sustainable development and transparency, and this week we released our Sustainability Report 2025, which presents the main results and progress achieved throughout the year.

Highlights from this period include the publication of our first GHG Emissions Inventory, which was awarded the GHG Protocol Silver Seal, an important milestone in the consolidation of our climate and sustainability agenda. We also maintained important external recognition, the GPTW certification and the Pro-Ethics Company seal, reinforcing our commitment to ethical, responsible and sustainable performance.

Inter Seguros Historical records

Inter Seguros continues at a record pace and 2Q26 marked another series of advances in the unit. Performance reinforces the company's ability to consistently deliver good results. Gross Revenue reached BRL 94.8 million, the best historical mark of the operation, surpassing the same period last year by 14.8%. This also applies to EBITDA, which reached BRL 54.8 million, a result 30.1% higher than 2Q25. Finally, Net Income was BRL 37.4 million, 34.7% higher than YoY.

Omni1 Consistent trajectory

Omni1 concluded the first half on a high, with accumulated Net Income in the period of BRL 29.7 million, a result 67.6% higher than the same period last year. With regard to 2Q26, the advances are also impressive: EBITDA closed at BRL 26.1 million, surpassing 2Q25 by 58.9%, while Net Income was a record and reached BRL 16.2 million, 67.6% above YoY. The performance reinforces the consistent trajectory that the unit has followed, especially through the sale of lenders and assistance.

Summary of Results

1.1 Consolidated Income

Consolidated Income (BRL million)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Gross Revenue	412.9	511.1	-19.2%	845.4	1,022.6	-17.3%
Tax on Income	(41.1)	(49.1)	-16.3%	(85.2)	(98.7)	-13.7%
Commissions	(136.4)	(175.2)	-22.1%	(287.6)	(377.9)	-23.9%
Net Revenue Ex Commissions	235.3	286.8	-18.0%	472.6	546.0	-13.4%
Costs	(70.1)	(63.7)	10.1%	(131.3)	(123.0)	6.8%
Expenses	(33.4)	(37.3)	-10.6%	(73.7)	(78.3)	-5.9%
Other Revenues and Expenses	4.8	(8.3)	-157.9%	9.7	(1.6)	-715.9%
Equity Method	16.2	11.6	39.8%	27.4	25.4	8.1%
EBITDA	152.8	189.1	-19.2%	304.8	368.6	-17.3%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>65.0%</i>	<i>65.9%</i>	<i>-1.0p.p</i>	<i>64.5%</i>	<i>67.5%</i>	<i>-3.0p.p</i>
D&A and Impairment	(26.4)	(27.5)	-3.9%	(52.5)	(55.0)	-4.4%
Financial Result	(7.4)	(19.6)	-62.0%	(18.6)	(40.7)	-54.4%
IRPJ and CSLL	(35.7)	(48.8)	-27.0%	(77.7)	(95.7)	-18.7%
Net Income	83.3	93.2	-10.6%	156.0	177.2	-12.0%
<i>Net Margin</i>	<i>35.4%</i>	<i>32.5%</i>	<i>2.9p.p</i>	<i>33.0%</i>	<i>32.5%</i>	<i>0.5p.p</i>
Interest Non-controlling shareholders	(29.7)	(43.8)	-32.1%	(62.6)	(81.2)	-22.9%
Net Income - Parent Company	53.6	49.4	8.4%	93.4	96.1	-2.8%

¹ Considers the sum of costs of all Commissions of all the Units of the Group.

In 2Q26, we reached BRL 235.3 million in **Net Revenue ex Commissions**, a result 18.0% lower than in 2Q25 (-BRL 51.5 million). The quarter was marked by a more challenging environment in part of our operations, with impacts generated by regulatory changes in the payroll-deductible loan market, putting pressure on the credit segment, in addition to a challenging macroeconomic environment.

In the second quarter of the year, our Business Units sold BRL 879.7 million in insurance premiums, a result mainly impacted by the Bmg Corretora (-32.2% vs. 2Q25) and BRB Seguros (-27.2% vs. 2Q25) Business Units, partially offset by Inter Seguros' historical issuance record of BRL 128.2 million, up 23.4% vs. 2Q25. In credit and consortia, we closed the quarter with BRL 3.3 billion in sales volume, 10.1% lower than 2Q25, impacted by the challenging macroeconomic scenario for the segment's Units.

**Premium
Issued 2Q26**

BRL 879.7 MM
-10.2% vs 2Q25

In Consolidated EBITDA, we closed 2Q26 with BRL 152.8 million, 19.2% lower than 2Q25.

1.2 Adjusted Consolidated Income

Adjusted Consolidated Net Income 2Q26

BRL 101.0 MM
-13.5% vs 2Q25

In the quarter, the Adjusted Consolidated Net Income showed a reduction of 13.5% compared to the same period of the previous year, totaling BRL 101.0 million. **The Parent Company's Net Income (Attributable to Controlling Shareholders)** reached, in the quarter, BRL 53.6 million, 8.4% higher than in 2Q25.

Adjusted EBITDA (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
EBITDA	152.8	189.1	-19.2%	304.8	368.6	-17.3%
Revenue Cancellation Provision	-	-	-	-	-	-
Termination Costs and Other Adjustments	-	-	-	6.1	-	-
Adjusted EBITDA	152.8	189.1	-19.2%	310.9	368.6	-15.6%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>65.0%</i>	<i>65.9%</i>	<i>-1.0p.p</i>	<i>65.8%</i>	<i>67.5%</i>	<i>-1.7p.p</i>

Adjusted Net Income (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Consolidated Net Income	83.3	93.2	-10.6%	156.0	177.2	-12.0%
EBITDA Adjustments	-	-	-	6.1	-	-
D&A Adjustments	21.6	21.7	-0.2%	43.2	43.4	-0.4%
Financial Result Adjustments	4.4	9.6	-53.7%	12.9	19.5	-33.6%
IR/CSLL Adjustments	(8.4)	(7.6)	10.2%	(14.4)	(15.0)	-3.7%
Adjusted Net Income	101.0	116.8	-13.5%	203.8	225.1	-9.5%
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>42.9%</i>	<i>40.7%</i>	<i>2.2 p.p</i>	<i>43.1%</i>	<i>41.2%</i>	<i>1.9 p.p</i>

In the period, the following adjustments for non-recurring effects and/or without cash impact are highlighted:

- ▶ **EBITDA Adjustments:** In the quarter, no EBITDA adjustments were recorded.
- ▶ **Adjustments in D&A and Impairment:** In the quarter, BRL 21.6 million were adjusted in expenses with amortization of intangible assets recognized with the acquisition of BRB Seguros, Promotiva, and other Business Units.
- ▶ **IR/CSLL Adjustments:** The amounts presented refer to the tax effects of the adjustments made in the "D&A and Impairment" and "Financial Result" lines.

1.3 Parent Company's Result

We present Wiz Co's Statement of Profit or Loss from the Parent Company's perspective, in order to form the Net Income attributable to the controlling shareholders. The operating results of the Parent Company originate from the Run-off of the Rede Caixa Operation and the Wiz Parceiros Business Unit, merged in the 4Q23. Starting in 4Q25, the Parent Company's results include the operations from Banripono—a new partnership established with Banrisul in September 2025, with a 60-month term, for the distribution of credit products through a network of banking correspondents in Rio Grande do Sul. The corporate expenses and the equity method of the result assessed by Wiz' investees are also added.

In 2Q26, the Parent Company recorded BRL 73.5 million in EBITDA, -8.4% when compared to 2Q25.

In 2Q26, BRL 48.2 million in MEP were recorded in the Parent Company income, 19.6% lower than in the same period of the previous year, and 8.3% higher than in 1Q26. Below, we present a table detailing the equity method.

In Net Income, the Parent Company reached BRL 53.6 million in the period, 8.4% higher than in 2Q25.

Parent Company 2Q26 EBITDA

BRL 73.5 MM
-8.4% vs. 2Q25

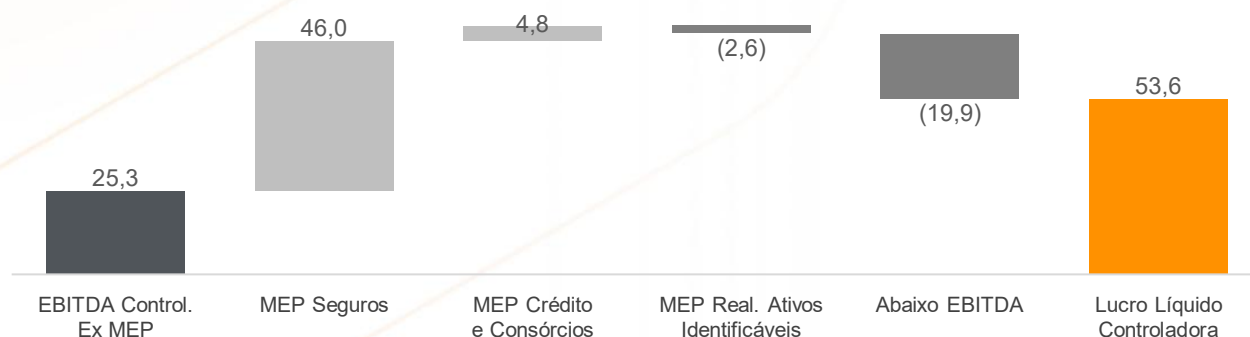
Parent Company 2Q26 Net Profit

BRL 53.6 MM
+8.4% vs. 2Q25

Parent Company's Result (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Net Revenue Ex Commissions	54.1	51.4	5.2%	109.7	107.1	2.4%
Costs	(7.0)	(4.7)	50.1%	(13.0)	(9.9)	32.1%
Expenses	(13.9)	(16.7)	-16.7%	(34.6)	(35.0)	-1.0%
Other Revenues and Expenses	(7.9)	(9.7)	-19.2%	(14.0)	(13.8)	1.6%
Equity Method	48.2	59.9	-19.6%	92.7	114.3	-18.9%
EBITDA	73.5	80.2	-8.4%	140.7	162.7	-13.5%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>135.8%</i>	<i>156.0%</i>	<i>-20.2p.p</i>	<i>128.3%</i>	<i>151.9%</i>	<i>-23.6p.p</i>
D&A	(3.2)	(3.0)	7.6%	(6.1)	(6.0)	2.5%
Financial Result	(12.0)	(23.9)	-49.8%	(28.7)	(49.5)	-42.0%
IRPJ and CSLL	(4.7)	(3.9)	19.0%	(12.4)	(11.1)	11.7%
Net Income	53.6	49.4	8.4%	93.4	96.1	-2.8%
<i>Net Margin</i>	<i>99.0%</i>	<i>96.1%</i>	<i>3.0p.p</i>	<i>85.2%</i>	<i>89.7%</i>	<i>-4.5p.p</i>
Adjusted Net Income	59.8	62.9	-4.8%	119.2	124.7	-4.4%

Net Income Breakdown - Parent Company

Below, we break down the Parent Company's Net Income in 2Q26 based on the EBITDA, minus the Equity Method.



- **Equity Method - Insurance:** Total of BRL 46.0 million in 2Q26, distributed mainly among Inter Seguros (+BRL 16.0 million), BRB Seguros (+BRL 11.9 million) and Omni1 Corretora (+BRL 8.1 million).
- **Equity Method - Credit and Consortia:** In the quarter, the equity method of BRL 4.8 million in this segment is linked to the performance of Promotiva, adding BRL 4.7 million.
- **Equity Method of the realization of identifiable assets:** refers to the effects of the realization of the amortization of portfolios and contracts identified in the acquisitions of subsidiaries.

Equity Method (In BRL MM)	2Q26			2Q25		
	Net Income	Interest Wiz	Equity Method	Net Income	Interest Wiz	Equity Method
BRB Seguros	23.8	50%	11.9	37.3	50%	18.7
BMG Corretora	16.0	49%	7.9	24.4	49%	12.0
Inter Seguros ²	37.4	40%	16.0	27.7	40%	12.0
Omni 1 Corretora	16.2	50%	8.1	9.7	50%	4.9
Polishop Seguros	(0.5)	50%	(0.2)	(0.7)	50%	(0.3)
Paraná Seguros	3.4	40%	1.4	1.8	40%	0.7
Wiz Conseg	1.4	100%	1.4	1.5	100%	1.5
Wiz Corporate ¹	(1.1)	40%	(0.4)	7.2	40%	2.9
Equity Method - Insurance	96.7	-	46.0	109.1	-	52.3
Promotiva ¹	7.6	61%	4.7	11.3	61%	6.9
Wiz Parceiros	0.2	100%	0.2	3.0	100%	3.0
Equity Method - Credit and Consortia	7.8	-	4.8	14.3	-	9.9
Wiz Concept ³	-	100%	-	0.4	100%	0.4
Equity Method Result - Services	-	-	-	0.4	-	0.4
Equity Method realization of identifiable assets	-	-	(2.6)	-	-	(2.6)
Total Equity Method	-	-	48.2	-	-	59.9

¹Considers a proforma equity method of Promotiva, a sum of the direct and indirect equity interest held through the subsidiary Wiz Corporate. In Wiz Corporate, a proforma equity method is considered, excluding the interest in Promotiva. ²Equity Method of the subsidiary Inter Seguros is carried out based on a monthly performance provision, generating a mismatch between what was realized in the period. ³Equity Method registration considers net income for the period, adjusted for unrealized profit.

1.4 Headcount

Personnel expenses totaled BRL 54.7 million in 2Q26, representing 52.8% of total consolidated costs and expenses. Compared to 2Q25, the headcount showed a reduction of 529 employees (-40.8%), primarily reflecting the divestment of Wiz Concept in October 2025, which had 498 professionals in the second quarter of 2025. Excluding this one-time effect, the company recorded an organic reduction of 3.9% in the workforce compared to 2Q25, reinforcing the focus on operational efficiency.

We present below a table with the headcount variation in the period:

Headcount	2Q25	3Q25	4T25	1Q26	2Q26	YoY Δ%
BMG Corretora	12	13	13	16	16	33.3%
BRB Seguros	228	220	221	207	207	-9.2%
Wiz Corporate	180	189	192	203	215	19.4%
Promotiva	65	62	56	59	61	-6.2%
Wiz Parceiros	52	53	49	52	46	-11.5%
Wiz Concept	498	506	-	-	-	-100.0%
Other Units	76	74	77	85	89	17.1%
Business Units	1,111	1,117	608	622	634	-42.9%
Corporate	184	168	138	134	132	-28.3%
Total Headcount ¹	1,295	1,285	746	756	766	-40.8%

¹ Final position in the quarter.

The following is the **evolution of headcount** in recent periods:



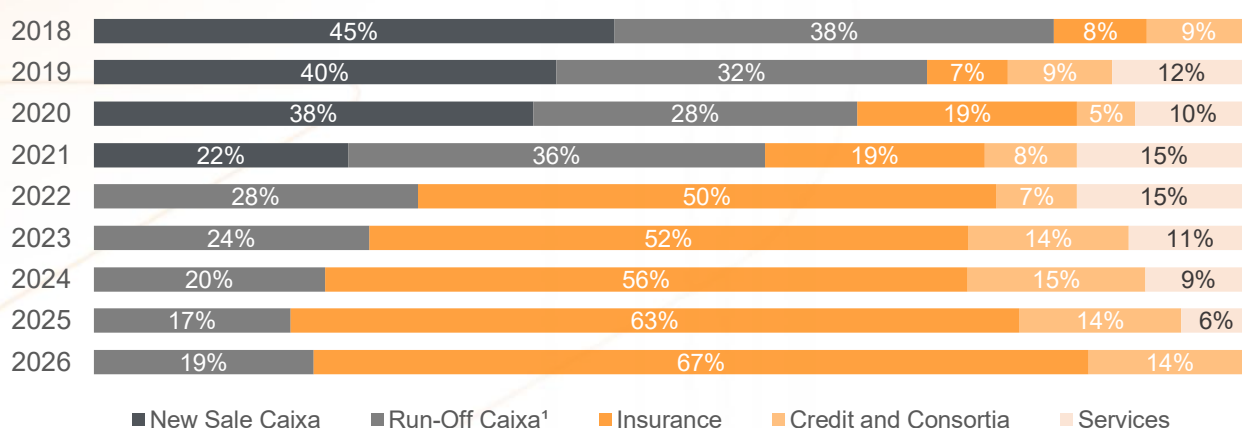
2. Result per Segment

In this section, we present the management result detailed per segment of operation of Wiz Co: “Insurance” and “Credit and Consortia”.

Consolidated Income YoY (BRL MM)	Insurance			Credit and Consortia			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments ²			Consolidated		
	2Q26	2Q25	Δ%	2Q26	2Q25	Δ%	2Q26	2Q25	Δ%	2Q26	2Q25	Δ%	2Q26	2Q25	Δ%
Adjusted Net Revenue	157.1	183.5	-14.4%	32.4	38.3	-15.4%	45.8	45.6	0.3%	-	(1.2)	-100.0%	235.3	286.8	-18.0%
Costs and Expenses	(73.7)	(54.4)	35.3%	(17.0)	(14.4)	17.6%	(2.0)	(2.5)	-19.4%	(10.8)	(11.9)	-9.3%	(103.5)	(101.0)	2.5%
Other Revenue/Expenses	12.6	1.6	691.2%	0.1	(0.2)	-146.7%	-	-	-	(7.9)	(9.7)	-19.2%	4.8	(8.3)	-157.9%
EM	17.3	12.7	36.4%	-	-	-	-	-	-	(1.1)	(1.1)	0.0%	16.2	11.6	39.8%
EBITDA	113.4	143.4	-20.9%	15.5	23.6	-34.3%	43.7	43.1	1.5%	(19.8)	(24.0)	-17.5%	152.8	189.1	-19.2%
EBITDA Margin	72.2%	78.1%	-6.0p.p	47.9%	61.6%	-13.8p.p	95.5%	94.4%	1.1p.p	-	-	-	65.0%	65.9%	-1.0p.p
D&A and Impairment	(15.5)	(15.4)	0.8%	(3.4)	(3.4)	-0.1%	-	-	-	(7.5)	(7.4)	2.0%	(26.4)	(27.5)	-3.9%
Financial Result	4.8	5.0	-4.2%	(0.2)	(0.4)	-47.0%	-	-	-	(12.0)	(23.9)	-49.8%	(7.4)	(19.6)	-62.0%
IRPJ and CSLL	(28.5)	(39.9)	-28.5%	(3.9)	(6.4)	-40.0%	-	-	-	(3.2)	(2.5)	31.7%	(35.7)	(48.8)	-27.0%
Net Income for the Period	74.1	93.0	-20.4%	8.0	13.3	-39.9%	43.7	43.1	1.5%	(42.5)	(57.7)	-26.3%	83.3	93.2	-10.6%
Net Margin	47.2%	50.7%	-3.5p.p	24.6%	34.7%	-10.1p.p	95.5%	94.4%	1.1p.p	-	-	-	35.4%	32.5%	2.9p.p

QoQ Consolidated Income (BRL MM) ¹	Insurance			Credit and Consortia			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments ²			Consolidated		
	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Adjusted Net Revenue	314.8	334.3	-5.9%	65.6	78.9	-16.8%	92.2	93.7	-1.5%	-	(2.2)	-100.0%	472.6	546.0	-13.4%
Costs and Expenses	(139.5)	(105.4)	32.3%	(33.1)	(29.6)	11.7%	(5.5)	(5.1)	8.9%	(26.8)	(25.6)	4.8%	(204.9)	(201.3)	1.8%
Other Revenue/Expenses	23.3	12.8	81.8%	0.4	(0.5)	-182.8%	-	-	-	(14.0)	(13.8)	1.6%	9.7	(1.6)	-715.9%
Equity Method	29.6	27.6	7.4%	-	-	-	-	-	-	(2.2)	(2.2)	0.0%	27.4	25.4	8.1%
EBITDA	228.2	269.3	-15.3%	33.0	48.8	-32.3%	86.7	88.6	-2.1%	(43.1)	(43.9)	-1.8%	304.8	368.6	-17.3%
EBITDA Margin	72.5%	80.6%	-8.1p.p	50.3%	61.8%	-11.5p.p	94.0%	94.6%	-0.6p.p	-	-	-	64.5%	67.5%	-3.0p.p
D&A and Impairment	(31.0)	(30.8)	0.8%	(6.8)	(6.8)	0.4%	-	-	-	(14.7)	(14.7)	-0.1%	(52.5)	(55.0)	-4.4%
Financial Result	11.2	10.5	7.1%	(1.0)	(1.5)	-32.3%	-	-	-	(28.7)	(49.5)	-42.0%	(18.6)	(40.7)	-54.4%
IRPJ and CSLL	(60.1)	(74.0)	-18.9%	(8.2)	(13.2)	-38.4%	-	-	-	(9.5)	(8.1)	16.6%	(77.7)	(95.7)	-18.7%
Net Income for the Period	148.3	175.0	-15.2%	17.0	27.2	-37.5%	86.7	88.6	-2.1%	(96.0)	(116.3)	-17.4%	156.0	177.2	-12.0%
Net Margin	47.1%	52.3%	-5.2p.p	25.9%	34.5%	-8.6p.p	94.0%	94.6%	-0.6p.p	-	-	-	33.0%	32.5%	0.5p.p

Share of Segments in the Consolidated Net Revenue Ex Commissions



¹ For the years 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is considered as the stock of revenues of the Wiz Rede Unit calculated in the period. As of 2021, the "Run-Off Caixa" is formed only by the revenue earned from contracts sold by February 14, 2021.² From 2018 to 2025, it considers the accrued results of the year.

As of 2026, the "Services" segment ceases to make up the Consolidated Net Revenue Ex Commissions as a result of the sale of Wiz Concept, completed in 2025.

Company's Exclusivity Agreements In Force

Below we list the main exclusivity agreements for the marketing of products held by the subsidiaries of Wiz Co.

Business Unit	Execution Date	Effectiveness	% share Wiz	Agreement End Date
Insurance				
Inter Seguros	06/27/2019	50 years	39.75%	06/26/2069
BMG Corretora	11/03/2020	20 years	49.00%	11/02/2040
BRB Seguros	12/31/2021	20 years	50.10%	12/30/2041
Polishop Seguros	08/16/2022	10 years	50.00%	08/15/2032
Paraná Seguros	11/08/2022	10 years	40.00%	11/07/2032
Omni 1 Corretora	12/02/2022	10 years	50.10%	12/01/2032
Wiz Conseg	01/05/2023	~11 years	50.10%	-
Credit and Consortia				
Promotiva ¹	12/22/2022	5 years	35.00%	12/21/2027

¹ Wiz directly holds 100% of the capital stock of Open X, a subsidiary that holds 35% of the capital stock of Promotiva S.A. Additionally, Wiz holds 40% of the capital stock of Wiz Corporate, which holds 65% of Promotiva's capital stock. Thus, Wiz holds a total of 61% in equity in Promotiva.

2.1 Insurance

Insurance Segment Result - YoY Quarter (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	2Q26	2Q25	2Q26	2Q25	2Q26	2Q25	2Q26	2Q25	2Q26	2Q25	2Q26	2Q25
Adjusted Net Revenue	40.6	46.6	51.3	80.4	31.4	33.3	33.9	23.2	157.1	183.5	65.7	51.9
Costs and Expenses	(17.5)	(12.0)	(14.8)	(16.1)	(31.8)	(18.3)	(9.7)	(8.0)	(73.7)	(54.4)	(10.9)	(9.8)
Other Revenue/Expenses	(0.3)	(0.2)	8.3	1.2	(0.0)	(3.7)	4.5	4.3	12.6	1.6	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	17.3	12.7	17.3	12.7	-	-
EBITDA	22.8	34.4	44.7	65.5	(0.3)	11.3	46.1	32.2	113.4	143.4	54.8	42.1
EBITDA Margin	56.3%	73.9%	87.3%	81.4%	-1.0%	33.8%	136.0%	138.8%	72.2%	78.1%	83.4%	81.0%
D&A and Impairment	(0.3)	(0.2)	(12.6)	(12.6)	(0.7)	(0.6)	(1.9)	(2.0)	(15.5)	(15.4)	(0.5)	(0.6)
Financial Result	1.8	2.0	3.6	3.5	(0.6)	(0.0)	0.0	(0.5)	4.8	5.0	-	-
IRPJ/CSLL	(8.2)	(11.8)	(12.0)	(19.0)	0.5	(3.4)	(8.9)	(5.7)	(28.5)	(39.9)	(16.9)	(13.7)
Net Income	16.0	24.4	23.8	37.3	(1.1)	7.2	35.4	24.1	74.1	93.0	37.4	27.7
Net Margin	39.6%	52.4%	46.4%	46.4%	-3.6%	21.6%	104.4%	103.7%	47.2%	50.7%	56.9%	53.4%

Insurance Segment Result - QoQ Year (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25	1S26	1S25
Adjusted Net Revenue	78.3	86.7	111.1	134.2	62.8	69.2	62.6	44.2	314.8	334.3	122.2	106.2
Costs and Expenses	(34.8)	(21.8)	(29.8)	(31.3)	(56.5)	(36.7)	(18.3)	(15.6)	(139.5)	(105.4)	(19.8)	(20.2)
Other Revenue/Expenses	(0.9)	(0.3)	15.1	9.8	(0.0)	(3.7)	9.1	7.1	23.3	12.8	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	29.6	27.6	29.6	27.6	-	-
EBITDA	42.6	64.5	96.4	112.6	6.3	28.8	82.9	63.4	228.2	269.3	102.4	86.0
EBITDA Margin	54.4%	74.4%	86.8%	83.9%	10.0%	41.7%	132.6%	143.2%	72.5%	80.6%	83.8%	81.0%
D&A and Impairment	(0.7)	(0.4)	(25.1)	(25.2)	(1.4)	(1.2)	(3.8)	(3.9)	(31.0)	(30.8)	(1.1)	(1.3)
Financial Result	3.9	4.6	8.5	6.9	(1.2)	0.0	0.0	(1.1)	11.2	10.5	-	-
IRPJ/CSLL	(15.5)	(22.8)	(27.1)	(32.0)	(1.1)	(9.0)	(16.3)	(10.2)	(60.1)	(74.0)	(32.2)	(28.0)
Net Income	30.3	46.0	52.7	62.3	2.5	18.6	62.9	48.1	148.3	175.0	69.2	56.8
Net Margin	38.7%	53.0%	47.4%	46.4%	3.9%	26.9%	100.5%	108.8%	47.1%	52.3%	56.5%	53.4%

The second quarter of the year was marked by a still challenging scenario for the Brazilian insurance market. The political and economic environment, with a high interest rate and pressure on household income, impacted the production of mass products. In this context, our Business Units recorded the issuance of BRL 879.7 million in premium in the period, a reduction of 10.2% when compared to 2Q25.

In Net Commission Revenue, we recorded BRL 157.1 million in the Insurance segment, 14.4% lower than the same period of the previous year, in line with the dynamics of some verticals in the quarter.

Insurance Premium Issued (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
BMG Corretora	179.4	264.7	-32.2%	435.9	562.0	-22.4%
BRB Seguros	160.7	220.6	-27.2%	339.9	387.9	-12.4%
Inter Seguros	128.2	103.8	23.4%	245.0	214.9	14.0%
Wiz Corporate	228.8	196.1	16.7%	399.0	362.2	10.2%
Other Insurance Segment Units	127.8	101.6	25.8%	242.1	229.3	5.6%
Insurance Premium Issued in the Segment	825.0	886.8	-7.0%	1,661.9	1,756.2	-5.4%
Premium Issued Other Segments	54.7	93.1	-41.2%	112.8	199.8	-43.6%
Total Insurance Premium Issued	879.7	979.9	-10.2%	1,774.6	1,956.0	-9.3%

Below we provide details on the main highlights of the Insurance Segment Units in the period:



- The market dynamics in which Bmg is inserted has been impacted by regulatory changes over the last few months, affecting Bmg Corretora's performance in the period. In 2Q26, premium issuance decreased by 32.2% compared to the same period of the previous year, totaling BRL 179.4 million. **Net Revenue ex Commissions for the quarter reached BRL 40.6 million (-12.9% YoY), an increase of 7.6% compared to 1Q26.**

BRL 40.6
million in Net
Revenue in 2Q26
-12.9% vs. 2Q25

- The Unit ended the quarter with an **EBITDA of BRL 22.8 million, and an EBITDA Margin of 56.3%**, down 33.6% and 17.5 p.p. compared to 2Q25, and growth of 15.9% and 4.0 p.p. compared to 1Q26, respectively. **Net Income was BRL 16.0 million, -34.3% vs. 2Q25 and an expansion of 12.9% when compared to 1Q26.**

- ▶ In 2Q26, the Unit achieved **Net Revenue Ex Commissions of BRL 51.3 million (-36.3% vs 2Q25)**, mainly reflecting a more restrictive operating environment in the period, consistent with the institutional restructuring process underway by the partner bank, and, in part, a high comparison basis, given the Unit's exceptionally strong performance in that quarter. BRB Seguros recorded a premium of BRL 160.7 million in the quarter, 27.2% lower than in 2Q25.
- ▶ In **Net Income**, the Unit ended 2Q26 with **BRL 23.8 million**, a 36.3% decrease compared to the same period of the previous year, with **Net Margin remaining at 46.4% between the current period and 2Q25**.

BRL 160.7
million in Issued
Premium in 2Q26
-27.2% vs. 2Q25

inter seguros

- ▶ Our investee Inter Seguros ended the second quarter of the year with the best performance in its history, with historical highs in Revenue, EBITDA and Net Income. The Unit recorded **BRL 94.8 million in Gross Revenue, an increase of 14.8% compared to 2Q25**, and **EBITDA of BRL 54.8 million, 30.1% above the previous year. Net Income totaled BRL 37.4 million**, an increase of 34.7% when compared to the same period of the previous year.
- ▶ The Unit ended the quarter with **BRL 128.2 million in premiums issued, 23.4% higher than 2Q25**.

BRL 37.4
million
of Net Income
in 2Q26
+34.7% vs. 2Q25

WIZ Corporate

- ▶ Wiz Corporate recorded BRL 37.3 million in Gross Revenue in 2Q26, a reduction of 3.0% over 2Q25. **The issuance of BRL 228.8 million in premiums was driven by the performance of the Guarantee lines (BRL 133.1 million, +211.7% vs. 2Q25)**. The Unit's commercial team continues to focus on the commercialization of recurring and renewable products, focusing on long-term sustainable growth.
- ▶ The Net Profit of the Unit totaled -BRL 1.1 million in the quarter, reversing the result of BRL 7.2 million in 2Q25, reflecting the adjustment in the commercial executive compensation methodology implemented in 4Q25, whose effects extend throughout 2026, **in addition to investments in strengthening the commercial team for the Insurance Benefits area**.

BRL 228.8
million Premium
issued
in 2Q26
+16.7% vs. 2Q25

- In 2Q26, the **Omni1 Unit issued BRL 102.4 million in premiums**, a result 45.3% higher than in 2Q25, highlighting the 54.0% growth in the issuance of premiums for Assistance products, registering BRL 34.0 million in Gross Revenue, representing 63.0% of Omni1's total Revenue. The Unit ended the period with Net Income of BRL 16.2 million, 67.6% above 2Q25.

**BRL 102.4
million in Premium
Issued in 2Q26
+45.3% vs. 2Q25**

2.2 Credit and Consortia

Result of the Credit and Consortia Segment (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Promotiva	23.9	29.8	-19.9%	48.9	58.1	-15.8%
Wiz Parceiros	7.5	8.5	-11.4%	15.7	20.8	-24.5%
Others	1.0	-	-	1.0	-	-
Adjusted Net Revenue	32.4	38.3	-15.4%	65.6	78.9	-16.8%
Costs and Expenses	(17.0)	(14.4)	17.6%	(33.1)	(29.6)	11.7%
Other Revenues and Expenses	0.1	(0.2)	-146.7%	0.4	(0.5)	-182.8%
Equity Method	-	-	-	-	-	-
EBITDA	15.5	23.6	-34.3%	33.0	48.8	-32.3%
EBITDA Margin	47.9%	61.6%	-13.8p.p	50.3%	61.8%	-11.5p.p

The segment totaled BRL 3.3 billion in Credit and Consortia traded in 2Q26, a decrease of -10.1% over 2Q25, reflecting the still challenging macroeconomic scenario for the sector.

The Net Revenue segment was BRL 32.4 million in 2Q26, a reduction of 15.4% compared to 2Q25, impacted by the mix of products sold. EBITDA totaled BRL 15.5 million, with an EBITDA margin of 47.9% compared to BRL 23.6 million and a margin of 61.6% in 2Q25, mainly due to the revenue decrease.

Commercialized Credit and Consortia (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Promotiva	1,604.1	1,958.6	-18.1%	3,434.1	3,985.2	-13.8%
Wiz Parceiros	1,021.3	1,051.9	-2.9%	2,017.9	1,997.2	1.0%
Credit and Consortia Segment	2,625.4	3,010.4	-12.8%	5,451.9	5,982.5	-8.9%
Credit and Consortia Other Segments	706.6	696.6	1.4%	1,302.5	1,343.0	-3.0%
Credit and Consortia Total	3,332.0	3,707.0	-10.1%	6,754.4	7,325.5	-7.8%

Promotiva

- Promotiva sold BRL 1.6 billion in credit products and consortia in 2Q26, a decrease of 18.1% compared to 2Q25, in line with the Company's initiatives to drive operational efficiency.
- The unit contributed with BRL 4.7 million to Wiz Co's Equity Method in the period, -BRL 2.3 million when compared to 2Q25.

2.3 Run-Off Caixa

In the quarter, the Rede Caixa Unit added BRL 43.7 million in EBITDA to the Company, a result 1.5% higher than 2Q25, driven by the growth in Net Revenue, favored by the absence of the provision for cancellation of the Credit Life product recorded in the previous year, partially offset by lower revenue in Life.

Run Off Cash Result (BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Net Revenue	45.8	45.6	0.3%	92.2	93.7	-1.5%
Costs and Expenses	(2.0)	(2.5)	-19.4%	(5.5)	(5.1)	8.9%
EBITDA	43.7	43.1	1.5%	86.7	88.6	-2.1%
EBITDA Margin	95.5%	94.4%	1.1p.p	94.0%	94.6%	-0.6p.p

2.4 Corporate and Below the EBITDA

Corporate Income and Adjustments (BRL MM) ²	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Adjusted Net Revenue ¹	0.0	(1.2)	-100.0%	0.0	(2.2)	-100.0%
Expenses	(10.8)	(11.9)	-9.3%	(26.8)	(25.6)	4.8%
Other Revenues/Expenses	(7.9)	(9.7)	-19.2%	(14.0)	(13.8)	1.6%
Equity Adjustment ¹	(1.1)	(1.1)	0.0%	(2.2)	(2.2)	0.0%
Corporate EBITDA + Adjustments	(19.8)	(24.0)	-17.5%	(43.1)	(43.9)	-1.8%

¹ Amounts reported under "Net Revenue" and "Equity Method" refer to consolidation adjustments. ² As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" information into the "Consolidation Adjustments", restating the historical data for better comparison.

- **Expenses:** In 2Q26, the Corporate General and Administrative Expenses line totaled BRL 10.8 million, 9.3% lower than in 2Q25, due to a seasonality of expenses in 2Q25 compared to the current period .
- **Other Revenues and Expenses:** the result of -BRL 7.9 million presented in "Other Revenues/Expenses" in the period was mainly due to the recognition of capital losses in investees.

Below Consolidated EBITDA (In BRL MM)	2Q26	2Q25	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(26.4)	(27.5)	-3.9%	(52.5)	(55.0)	-4.4%
Financial Result	(7.4)	(19.6)	-62.0%	(18.6)	(40.7)	-54.4%
IRPJ/CSLL	(35.7)	(48.8)	-27.0%	(77.7)	(95.7)	-18.7%

- **Financial Result:** In the quarter, we presented a financial result of -BRL 7.4 million, an improvement of BRL 12.1 million compared to 2Q25 (-62.0%), mainly explained by the reduction of 60.2% in expenses with AVP (Present Value Adjustment) and by a gain of BRL 5.8 million with Fair Value Adjustment.
- **Corporate Income Tax (IRPJ) and Social Contribution on Net Income (CSLL):** in 2Q26 our expenses with IR [income tax]/CSLL were BRL 35.7 million recording an actual rate of 30.0% mainly due to non-deductible expenses for purposes of calculating IRPJ/CSLL, such as Adjusted Present Value (APV) and capital losses.

3. Cash Flow and Payments

3.1 Cash Flow

We ended the quarter with a cash balance of BRL 386.1 million in Consolidated. The growth of BRL 15.9 million compared to the previous quarter reflects the strong operating cash generation of BRL 129.5 million, partially offset by the payment of dividends to shareholders (BRL 54.8 million) and the exit with investments (BRL 60.8 million).

Managerial Cash Flow (BRL MM)	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Consolidated Net Income	83.3	72.7	88.8	101.7	93.2
Depreciation, Amortization and Impairment	26.4	26.1	36.7	27.4	27.5
Working Capital	24.2	(54.8)	(0.1)	2.4	(14.9)
Capex	(4.4)	(5.1)	(5.0)	(5.1)	(5.3)
Operating Cash Generation	129.5	38.9	120.4	126.4	100.5
Investment	(60.8)	(3.3)	3.0	7.3	(155.3)
Dividends	(54.8)	(47.5)	(14.4)	(123.8)	(79.2)
Financing	2.0	(23.2)	2.0	(20.4)	0.2
Others	-	-	-	-	-
Initial Cash Balance	370.2	405.3	294.3	304.8	438.5
Cash Flow	15.9	(35.1)	111.1	(10.5)	(133.7)
Consolidated Final Cash Balance	386.1	370.2	405.3	294.3	304.8
Parent Company Final Cash Balance	157.4	160.6	150.6	94.1	53.6

¹Values adjusted to reconcile the annual cash flow closing. Change made between the Working Capital and Investment lines.

The main variation that impacted the cash flow for the period was:

- ▶ **Working Capital:** The positive change of BRL 24.2 million in 2Q26 mainly reflects the normalization of the effects on accounts receivable and the offsetting of the one-off adjustment in the transfer of insurers' premiums, as anticipated in the previous quarter.
- ▶ **Investment:** The outflow of BRL 60.8 million in the quarter mainly reflects the payment of interest and principal related to the Company's Accounts Payable, with a concentration of maturities in 2Q26 compared to the previous quarter.
- ▶ **Dividends:** in the quarter, BRL 54.8 million were paid as dividends to non-controlling shareholders of our controlled companies.

3.2 Payments and Net Debt

We present a payment schedule of the main Liabilities' lines from the Consolidated perspective. We unified the accounts "Loans" and "Debentures" and, below, we present the balance of Accounts Payable for Acquisitions, as recorded in the Balance Sheet dated June 30, 2026.

Payment Schedule (BRL MM)	2026	2027	2028	2029	2030
Loans and Debentures	42.6	154.2	115.7	102.2	46.2
Accounts Payable for Acquisitions (APV)	108.2	27.9	-	-	-
Total due	150.8	182.1	115.7	102.2	46.2

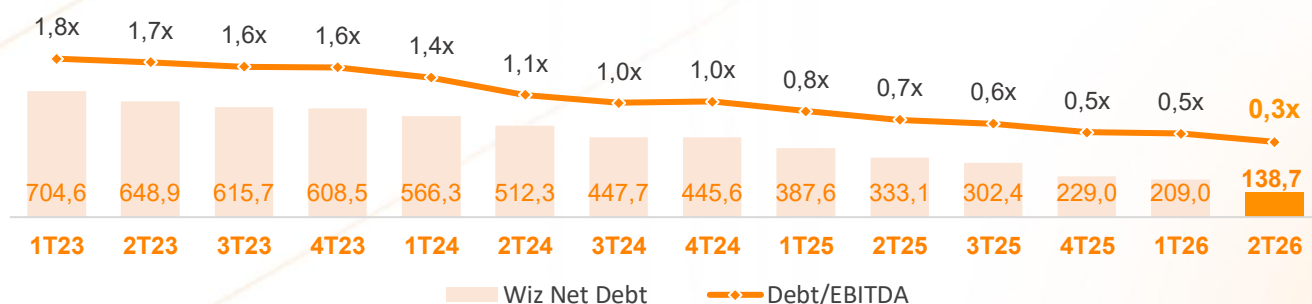
The following is the composition of the Net Debt, considering proportional gross debt in the subsidiaries and cash per share. In 2Q26, the Company reduced the Net Debt by 58.4% compared to 2Q25, maintaining a consistent deleveraging trajectory, with Net Debt/EBITDA of 0.3x, reflecting financial discipline and a focus on cash management.

Wiz Parent Company Net Debt (BRL MM)	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Parent Company Loans and Debentures ¹	339.8	331.6	348.4	339.3	352.7
Loan with Controlling Block	-	-	-	-	-
C.P. Parent Company Acquisitions ²	117.3	163.5	168.0	166.9	160.9
Subsidiary Loans - Int. Wiz ¹	15.7	19.0	22.3	24.7	27.6
C.P. Promotiva Acquisitions - Int. Wiz ²	9.4	18.4	17.6	16.8	16.0
Wiz Debt by Share	482.2	532.3	556.4	547.7	557.2
Parent Company's Cash Balance	157.4	160.6	150.6	94.1	53.6
Subsidiary Cash Balance	228.7	209.6	254.8	200.2	251.2
% Int. Wiz Caixa Subsidiaries	52.1%	52.3%	51.8%	54.4%	47.0%
Non-Controlled Subsidiaries Cash Balance	67.1	53.2	45.0	42.3	52.4
Wiz Cash by Interest	343.5	323.4	327.4	245.3	224.1
Wiz Net Debt	138.7	209.0	229.0	302.4	333.1

¹Position of 2Q26 according to Notes 15 and 19 of the Financial Statement as of June 30, 2026.

² Note 16.

Net Debt and Leverage



4. Exhibits

4.1 Income per Interest

Income per Share 2Q26 (BRL MM)	Run-Off	BMG Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Other Units	Corp. + Adjustments	2Q26
Gross Revenue	51.6	36.7	29.4	40.5	14.9	72.8	9.8	38.0	(0.1)	293.4
Tax on Income	(5.8)	(2.3)	(3.4)	(12.4)	(1.7)	(7.0)	(1.4)	(4.0)	-	(38.0)
Commissions	-	(14.5)	(0.3)	-	(0.7)	(51.2)	(0.9)	(11.1)	0.1	(78.5)
Net Revenue Ex Commissions	45.8	19.9	25.7	28.1	12.6	14.6	7.5	22.9	0.0	176.9
Costs and Expenses	(2.0)	(8.6)	(7.4)	(4.7)	(12.7)	(5.4)	(6.3)	(8.5)	(10.8)	(66.4)
Other Revenues and Expenses	-	(0.1)	4.2	-	(0.0)	0.1	-	2.3	(7.9)	(1.5)
Equity Method ¹	-	-	-	-	-	-	-	(0.8)	-	(0.8)
EBITDA	43.7	11.2	22.4	23.4	(0.1)	9.2	1.2	15.9	(18.7)	108.2
<i>EBITDA Margin</i>	<i>95.5%</i>	<i>56.3%</i>	<i>87.3%</i>	<i>83.4%</i>	<i>-1.0%</i>	<i>63.3%</i>	<i>15.4%</i>	<i>69.3%</i>	<i>-</i>	<i>61.1%</i>
D&A and Impairment	-	(0.2)	(6.3)	(0.2)	(0.3)	(2.1)	-	(1.0)	(7.2)	(17.2)
Financial Result	-	0.9	1.8	-	(0.2)	(0.1)	0.0	0.2	(12.0)	(9.5)
IR/CSLL	-	(4.0)	(6.0)	(7.2)	0.2	(2.3)	(0.1)	(5.1)	(3.4)	(27.9)
Net Income	43.7	7.9	11.9	16.0	(0.4)	4.7	1.1	10.0	(41.2)	53.6
<i>Net Margin</i>	<i>95.5%</i>	<i>39.6%</i>	<i>46.4%</i>	<i>56.9%</i>	<i>-3.6%</i>	<i>32.0%</i>	<i>14.7%</i>	<i>43.4%</i>	<i>-</i>	<i>30.3%</i>
% Wiz Interest	100.0%	49.0%	50.1%	42.7%	40.0%	61.0%	100.0%	50.4%	100.0%	-

4.2 Income Statement

Continued Operations	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2026	06/30/2025	06/30/2026	06/30/2025
Net Revenue from services rendered	109,672	107,104	588,919	697,649
Cost of services rendered	(13,038)	(9,872)	(247,592)	(274,611)
Gross Profit	96,634	97,232	341,327	423,038
Administrative expenses	(34,649)	(35,014)	(73,659)	(78,288)
Depreciation and Amortization	(6,110)	(5,962)	(52,530)	(54,961)
Impairment	-	-	-	-
Other income	381	316	28,060	23,789
Other expenses	(14,414)	(14,125)	(18,366)	(25,363)
Equity method in investments	92,704	114,267	27,432	25,388
Operating profit before the financial result	134,546	156,714	252,264	313,603
Financial revenue	11,245	4,926	31,924	30,629
Financial Expenses	(39,963)	(54,461)	(50,493)	(71,345)
Financial income, net	(28,718)	(49,535)	(18,569)	(40,716)
Profits before income tax and social contribution	105,828	107,179	233,695	272,887
Current income tax and social contribution	2,004	-	(72,053)	(86,314)
Deferred income tax and social contribution	(14,418)	(11,118)	(5,673)	(9,348)
NET INCOME FOR THE PERIOD	93,414	96,061	155,969	177,225
Number of shares at the end of the year – in units	159,907,282	159,907,282	n/a	n/a
NET INCOME PER SHARE - IN REAIS	0.58418	0.60073	n/a	n/a
Attributable to:				
Company Shareholders	n/a	n/a	93,414	96,061
Interest of non-controlling shareholders	n/a	n/a	62,555	81,164
NET INCOME FOR THE PERIOD	n/a	n/a	155,969	177,225

4.3 Balance Sheet

ASSETS	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2026	12/31/2025	06/30/2026	12/31/2025
Cash and cash equivalents	2,910	1,748	11,547	19,174
Financial investments	154,486	148,808	374,528	386,138
Accounts receivable	15,147	15,905	122,639	141,484
Taxes to offset	9,018	5,697	56,692	44,724
Dividends receivable	39,138	30,682	30,298	2,473
Other assets	8,959	7,085	35,104	30,682
Total Current Assets	229,658	209,925	630,808	624,675
Derivative financial instruments	5,000	-	5,302	1,916
Taxes to offset	-	-	29,636	27,886
Deferred income tax and social contribution	-	1,974	28,915	25,254
Other assets	70,666	66,504	53,418	51,575
Investment	906,939	896,589	250,783	251,038
Fixed assets	2,630	2,907	6,631	6,977
Intangible assets	199,758	203,340	1,395,933	1,437,287
Right of Use	3,777	4,602	6,104	7,453
Total Non-Current Assets	1,188,770	1,175,916	1,776,722	1,809,386
TOTAL ASSETS	1,418,428	1,385,841	2,407,530	2,434,061

LIABILITIES	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2026	12/31/2025	06/30/2026	12/31/2025
Accounts payable	7,061	6,392	133,754	123,976
Social obligations	9,159	12,786	37,206	41,056
Tax obligations	3,656	3,779	38,611	41,264
Payable Dividends and Interest on Net Equity	100,538	50,269	115,076	108,100
Accounts payable for purchase of companies	117,260	159,602	132,734	174,319
Leasing	1,463	1,406	2,691	2,672
Debentures	61,808	20,686	61,808	20,686
Loans	14,804	15,094	33,834	35,487
Other liabilities	215	987	215	987
Deferred revenue	-	-	13,860	13,860
Derivative financial instruments	-	-	1,675	1,217
Total current liabilities	315,964	271,001	571,464	563,624
Accounts payable	854	3,712	2,712	5,570
Debentures	255,689	298,268	255,689	298,268
Accounts payable for purchase of companies	-	8,439	-	22,517
Provision for contingencies	16,919	16,521	40,330	35,547
Loans	7,465	14,399	16,755	34,146
Deferred IR/CSLL	12,444	-	94,775	85,441
Other liabilities	34,595	41,858	72,453	74,131
Provisions for loss in controlled companies	30,601	30,066	-	-
Leasing	2,960	3,785	4,471	5,776
Deferred revenue	-	-	5,775	12,705
Derivative financial instruments payable	-	-	-	-
Tax Obligations	-	-	156	199
Total non-current liabilities	361,527	417,048	493,116	574,300
Capital stock	40,000	40,000	40,000	40,000
Capital reserves	33,454	33,454	33,454	33,454
Legal reserve	6,658	6,658	6,658	6,658
Profit reserves	684,265	734,534	684,265	734,534
Equity appraisal adjustment	608	608	608	608
Accumulated Profits	93,414	-	93,414	-
Capital transactions	(117,462)	(117,462)	(117,462)	(117,462)
Attributed to the controlling shareholders	740,937	697,792	740,937	697,792
Interest of non-controlling shareholders	-	-	602,013	598,345
Total net equity	740,937	697,792	1,342,950	1,296,137
TOTAL LIABILITIES AND NET EQUITY	1,418,428	1,385,841	2,407,530	2,434,061

4.4 Cash Flow Statement

	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2026	06/30/2025	06/30/2026	06/30/2025
Profits before income tax and social contribution	105,828	107,179	233,695	272,887
Adjustments to:				
Depreciation and Amortization	5,761	5,643	51,488	53,107
Capital (Gain)/Loss in investees	9,903	12,988	9,837	13,834
Net Financial Expenses — Adjustment to Present Value and Interest on Acquisitions	7,873	11,506	9,782	14,074
Amortization of right of use	349	318	1,042	1,854
Interest and Lease Remeasurement	255	155	554	589
Obsolescence of fixed assets	30	13	41	171
Equity method in investments	-92,704	-114,267	-27,432	-25,388
Unrealized monetary and exchange variations	2,162	2,948	5,026	-2,714
Change in fair value of financial instruments	2,439	9,612	2,746	18,949
Monetary adjustment of debentures	23,850	24,696	23,851	24,696
Deferred revenue	-	-	-6,930	-6,930
Provision for non-compete agreements	-7,262	3,091	-7,262	3,090
Constitution / (Reversal) of Provision for Restitution	-772	-463	-772	-463
Provisions for Labor, Tax and Civil Risks	1,435	1,472	11,885	10,432
Income from Financial Investments	-8,304	-3,426	-23,578	-18,226
Impairment of Non-Financial Assets	-	-	-	-
Write-off of Accounts Payable from Acquisitions	-	-	-	-
Other provisions	3,672	-3,077	12,286	-18,908
Loss with Defaulters	-	-	1,183	247
Exclusivity Contract Termination	-	-	-3,000	-
Advantageous Purchase	-	-	-335	-
Interest on Investment Disposal Agreements	-715	-	-920	-
Total adjustments	-52,028	-48,791	59,492	68,414
Variations in:				
Accounts Payable	474	346	3,066	37,147
Accounts Receivable	758	3,594	17,662	-45,365
Social obligations	-6,975	-2,618	-9,294	329
Tax Obligations	-1,319	927	-25,585	-5,026
Other Assets	-8,344	3,102	-5,040	-6,754
Other liabilities	-	935	5,580	6,398
Provisions for labor, tax and civil risks	-1,037	-752	-7,102	-7,941
Other Intangible Variations	30	-	-	-
Derivative Financial Instruments	-5,000	-	-5,000	-
Sum of variations	-21,413	5,534	-25,713	-21,212
Cash generated from operations	32,387	63,922	267,474	320,089
IRPJ and CSLL paid in the period	-122	-	-62,882	-61,740
Net cash generated by operating activities	32,265	63,922	204,592	258,349
Cash flow from investment activities				
Financial investments contribution	-112,500	-151,354	-749,334	-826,908
Financial investments redemption	115,126	118,806	784,522	805,224
Dividends Received ¹	54,666	79,295	-	2,400
Purchase of fixed assets	-380	-322	-1,050	-1,336
Acquisition of intangible	-1,582	-2,679	-8,443	-7,863
Reduction of Capital	9,866	-	-	-
Net Cash generated/(used) in Investment Activities	65,196	43,746	25,695	-28,483
Cash flow from financing activities				
Acquisitions – Principal Payment	-34,506	-135,148	-44,506	-145,148
Acquisitions - Interest Payments ²	-26,588	-19,182	-32,122	-22,583
Debentures - Receipt of Principal	-	300,000	-	300,000
Debentures - Principal Payment	-	-225,000	-	-225,000
Debentures – Payment of Interest and Costs ²	-25,307	-18,250	-25,307	-18,250
Dividends and Interest on Equity Paid	-	-	-102,325	-97,401
Derivative financial instruments paid	-	-	-2,274	-1,131
Capital reduction for non-controlling shareholders	-	-	-9,826	-
Loans – payment of principal	-7,271	-7,271	-16,715	-16,715
Loans – Interest Payment ²	-2,117	-2,849	-3,006	-5,833
Lease Payment	-510	-1,051	-1,833	-3,047
Net cash used in financing activities	-96,299	-108,751	-237,914	-235,108
Increase/(decrease) in cash and cash equivalents	1,162	-1,083	-7,627	-5,242
Cash and cash equivalents in the beginning of the period	1,748	4,678	19,174	19,161
Cash and cash equivalents at the end of the period	2,910	3,595	11,547	13,919

¹ The Company's accounting policy defines dividends received as investment activities because they are returns arising from its investments in the operations of its subsidiaries. The Company's accounting policy defines financial interest paid arising from its financial liabilities as financing activities.

² The Company's accounting policy defines financial interest paid, arising from its financial liabilities as financing activities.

BRASÍLIA

SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO

Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

ri.wiz.co
ri@wiz.co