

**WIZC**  
B3 LISTED NM



# Resultados do 1º trimestre de 2026

**Lucas Neves**  
Presidente e DRI

# WIZ<sup>co</sup>

# Disclaimer

- Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais;
- As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado;
- As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação;
- Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

# Destques Operacionais



## Distribuição de Dividendos

AGO de 28/04/2026 aprovou a destinação de **R\$ 100,5 milhões ao pagamento de dividendos** referentes ao exercício de 2025, valor **2,5x superior ao distribuído sob o resultado de 2024.**

## Governança Wiz Co

Eleita **nova composição do Conselho de Administração**, que passou de 6 para 5 membros, mantendo dois conselheiros independentes. **Marcus Vinícius de Oliveira assume como Presidente do Conselho.**

## Inter Seguros: Recordes históricos

O 1T26 reforça a consistência da operação, com **três recordes históricos simultâneos**. A Receita Bruta atingiu **R\$ 86,3 milhões** (+5,5% vs. 1T25), o EBITDA fechou em **R\$ 47,6 milhões** (+8,5%) e o Lucro Líquido alcançou **R\$ 31,7 milhões** (+9,5%), o melhor da história da companhia.

## Omni1: Forte início de ano

A Omni1 entregou **Receita Bruta de R\$ 46,1 milhões** (+44,6% vs. 1T25) e avanço de 56,8% no EBITDA, que fechou em R\$ 21,6 milhões. As vendas de assistências somaram R\$ 29,9 milhões no trimestre, +47,1% na comparação anual, sustentando o **forte ritmo de crescimento da operação.**

# Destques Financeiros 1T26

**Receita Líquida**

**R\$237,3 milhões**

-8,4% vs 1T25

**Receita Líquida**

corrente (ex Caixa)

**R\$190,9 milhões**

-9,6% vs 1T25

**Receita Seguros**

**R\$157,6 milhões**

+4,5% vs 1T25

**EBITDA**

Controladora Ajustado

**R\$73,3 milhões**

-11,1% vs 1T25

**Lucro Líquido**

Controladora Ajustado

**R\$59,3 milhões**

+0,5% vs 1T25

**Prêmio Emitido**

**R\$0,9 bilhão**

-8,3% vs 1T25

# Resultado Consolidado



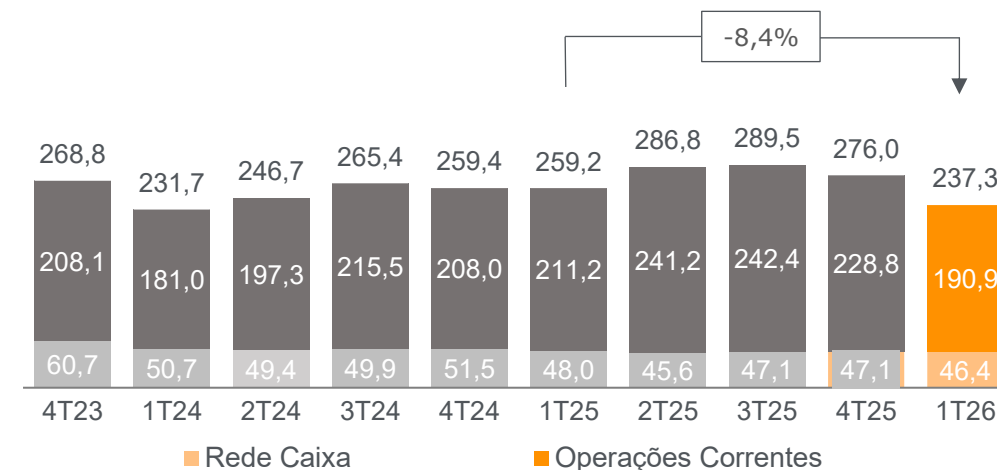
# Resultado Consolidado



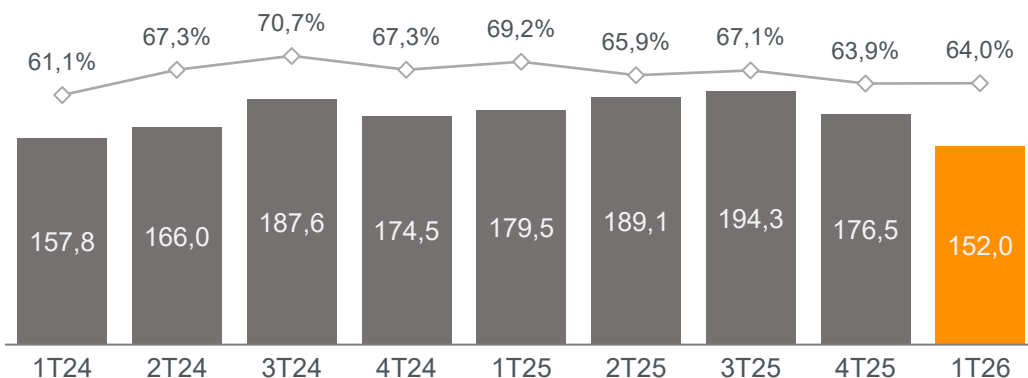
## Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Receita Bruta	432,5	511,5	-15,4%	432,5	472,5	-8,5%
Impostos sobre receita	(44,1)	(49,6)	-11,1%	(44,1)	(46,4)	-5,1%
Comissões <sup>1</sup>	(151,1)	(202,7)	-25,4%	(151,1)	(150,1)	0,7%
<b>Receita Líq. Ex Comissões</b>	<b>237,3</b>	<b>259,2</b>	<b>-8,4%</b>	<b>237,3</b>	<b>276,0</b>	<b>-14,0%</b>
Custos e Despesas	(101,4)	(100,3)	1,2%	(101,4)	(108,5)	-6,5%
Outras Rec/Desp	4,9	6,7	-27,4%	4,9	(2,6)	-288,6%
Equivalência Patrimonial	11,2	13,8	-18,7%	11,2	11,6	-3,3%
<b>EBITDA</b>	<b>152,0</b>	<b>179,5</b>	<b>-15,3%</b>	<b>152,0</b>	<b>176,5</b>	<b>-13,9%</b>
Margem EBITDA	64,0%	69,2%	-5,2 p.p	64,0%	63,9%	0,1 p.p
<b>Lucro Líq. Consolidado</b>	<b>72,7</b>	<b>84,1</b>	<b>-13,6%</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>-18,2%</b>
Margem Líquida	30,6%	32,4%	-1,8 p.p	30,6%	32,2%	-1,6 p.p
<b>Lucro Líq. Controladora</b>	<b>39,8</b>	<b>46,7</b>	<b>-14,6%</b>	<b>39,8</b>	<b>49,6</b>	<b>-19,7%</b>

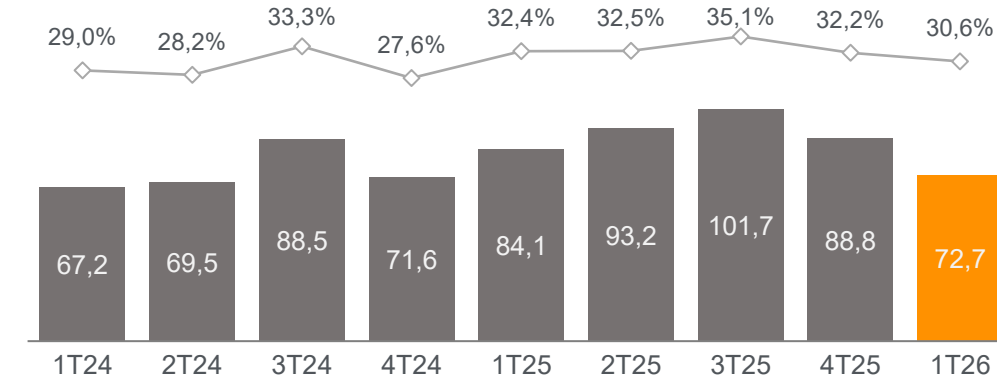
## Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



## EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



## Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



# Resultado Ajustado



## — EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
<b>EBITDA</b>	<b>152,0</b>	<b>179,5</b>	<b>-15,3%</b>	<b>152,0</b>	<b>176,5</b>	<b>-13,9%</b>
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	6,1	-	-	6,1	-	-
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>158,1</b>	<b>179,5</b>	<b>-11,9%</b>	<b>158,1</b>	<b>176,5</b>	<b>-10,4%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	<i>66,6%</i>	<i>69,2%</i>	<i>-2,6 p.p</i>	<i>66,6%</i>	<i>63,9%</i>	<i>2,7 p.p</i>

## — Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>72,7</b>	<b>84,1</b>	<b>-13,6%</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>-18,2%</b>
Ajustes em EBITDA	6,1	-	-	6,1	-	-
Ajustes em D&A e <i>Impairment</i>	21,6	21,7	-0,5%	21,6	32,0	-32,5%
Ajustes em Resultado Financeiro	8,5	9,9	-14,2%	8,5	3,7	130,6%
Ajustes em IR/CSLL	(6,0)	(7,4)	-18,1%	(6,0)	(8,9)	-32,7%
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>102,8</b>	<b>108,3</b>	<b>-5,1%</b>	<b>102,8</b>	<b>115,5</b>	<b>-11,0%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>43,3%</i>	<i>41,8%</i>	<i>1,5 p.p</i>	<i>43,3%</i>	<i>41,9%</i>	<i>1,5 p.p</i>

# Resultado Controladora



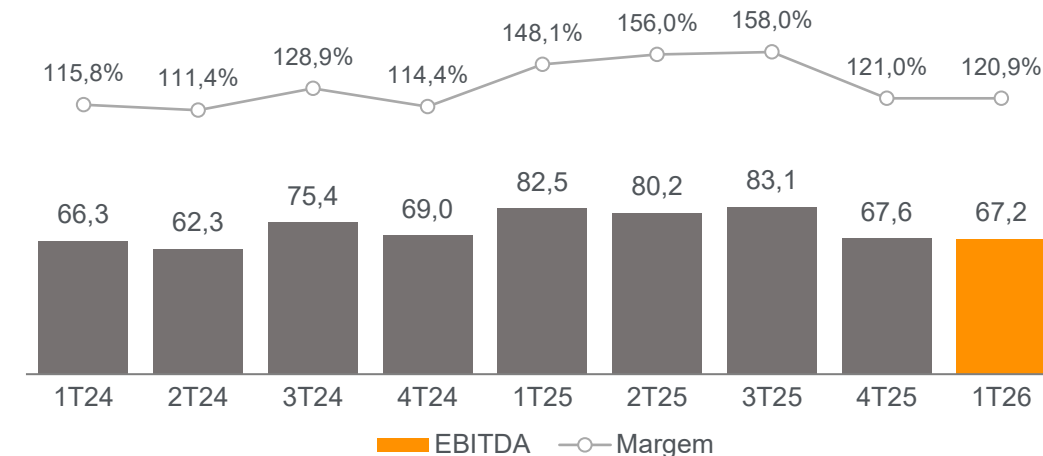
## Principais indicadores financeiros, controladora

Indicador (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Receita Líquida	55,6	55,7	-0,2%	55,6	55,9	-0,6%
Custos	(6,0)	(5,2)	15,9%	(6,0)	(7,0)	-14,7%
Despesas Gerais e Administrativas	(20,7)	(18,3)	13,3%	(20,7)	(18,1)	14,3%
Outras Rec./Despesas	(6,2)	(4,1)	51,2%	(6,2)	(20,5)	-69,9%
Equivalência Patrimonial (MEP)	44,5	54,3	-18,1%	44,5	57,4	-22,4%
<b>EBITDA</b>	<b>67,2</b>	<b>82,5</b>	<b>-18,5%</b>	<b>67,2</b>	<b>67,6</b>	<b>-0,6%</b>
Margem EBITDA	120,9%	148,1%	-27,2 p.p	120,9%	121,0%	-0,1 p.p
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>39,8</b>	<b>46,7</b>	<b>-14,6%</b>	<b>39,8</b>	<b>49,6</b>	<b>-19,7%</b>
Margem Líquida	71,7%	83,8%	-12,1 p.p	71,7%	88,7%	-17,0 p.p
Lucro Líquido Cont. Ajustado	59,3	59,0	0,5%	50,7	50,7	-

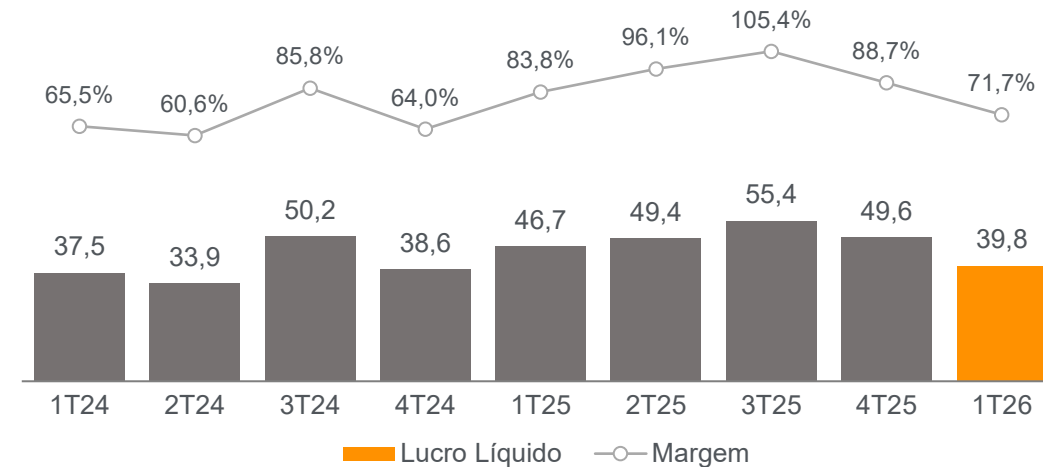
### Destaques

- **MEP de Seguros:** R\$43,1 milhões, distribuídos entre BRB Seguros (+R\$14,5 milhões), Inter Seguros (+R\$11,6 milhões), Bmg Corretora (+R\$7,0 milhões) e Omni1 Corretora (+R\$6,7 milhões).
- **MEP de Crédito e Consórcios:** resultado impulsionado majoritariamente pela Promotiva (+R\$4,8 milhões).

## Evolução do EBITDA, controladora | R\$ milhões



## Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ milhões

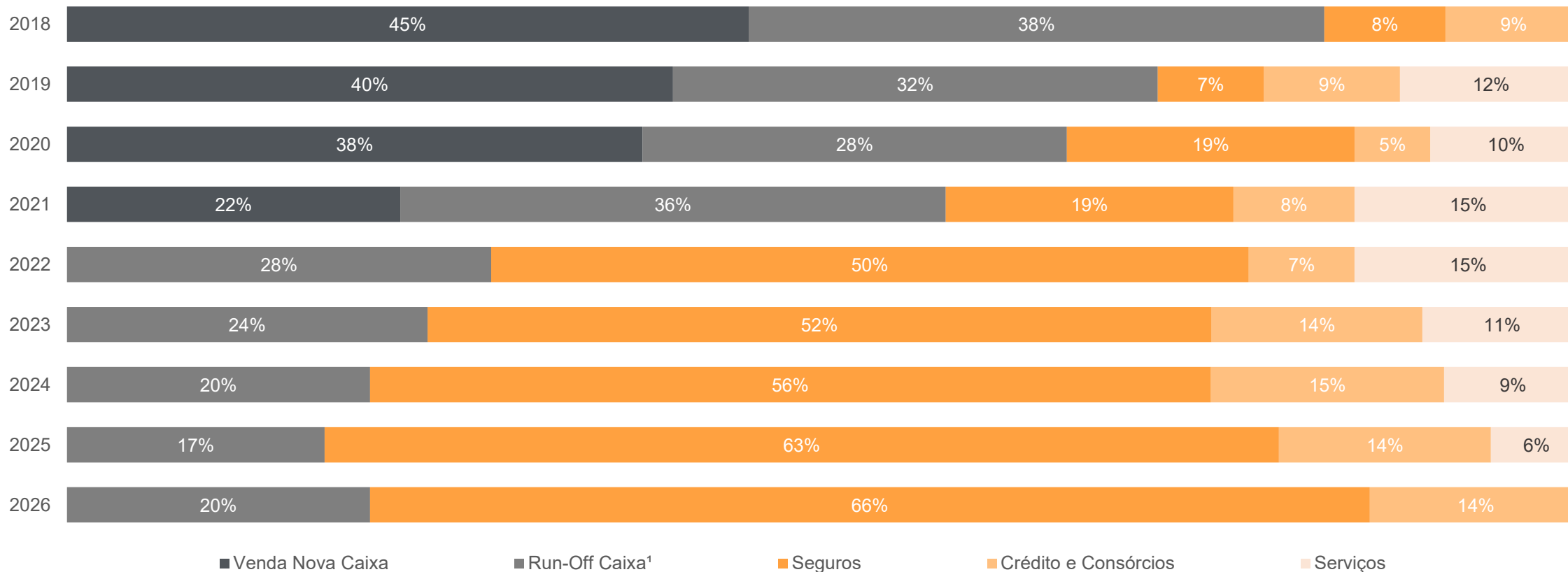


# Resultado por Segmento



# Receita Líquida Ex Comissões Consolidada

— Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



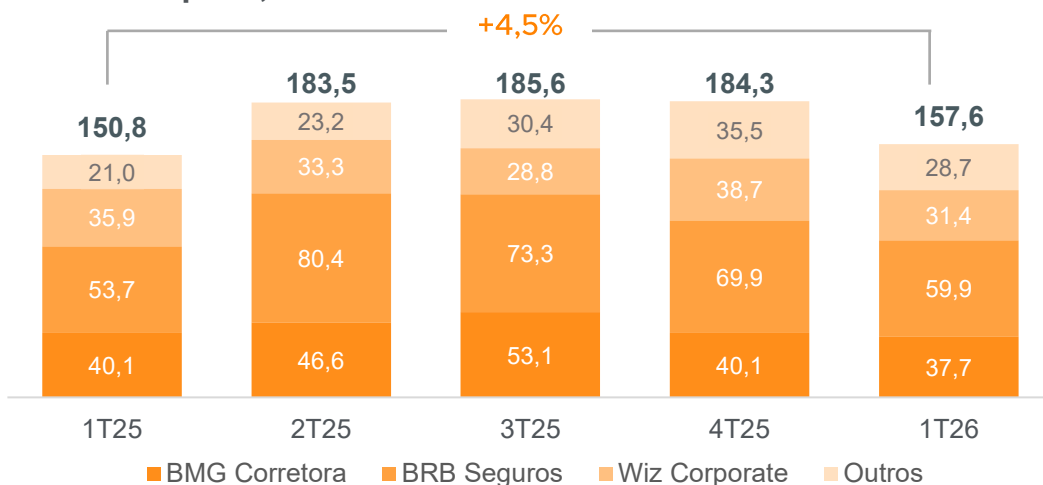
Fonte: Companhia.

Nota: <sup>1</sup> Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.<sup>2</sup> De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano.

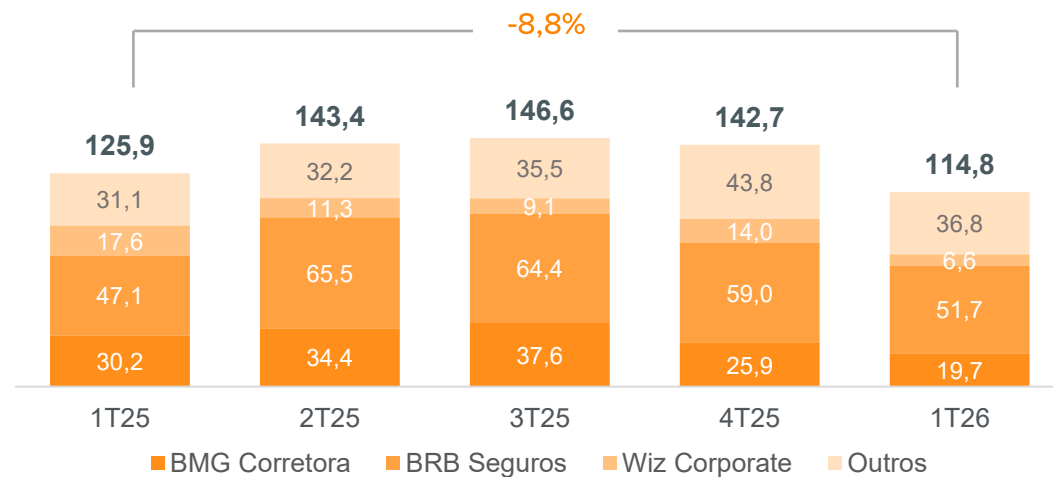
# Segmento Seguros

## Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões



– EBITDA, consolidado | R\$ milhões



## Destaques do Período

**BRB SEGUROS**

**R\$59,9 MM**

Receita Líquida ex Comissões, +11,4% vs. 1T25

- Emissão de R\$179,2 milhões em prêmio emitido, +7,1% vs. 1T25;
- Lucro Líquido de R\$28,9 milhões, 16,0% maior vs. 1T25.

**inter seguros**

**R\$86,3 MM**

Receita Bruta, +5,5% vs. 1T25

- 84,2% de Margem EBITDA, patamar recorde para a Unidade;
- Carteira de contratos de 9,0 milhões e 2,3 milhões de novas vendas no trimestre.

**omni1**

**R\$23,3 MM**

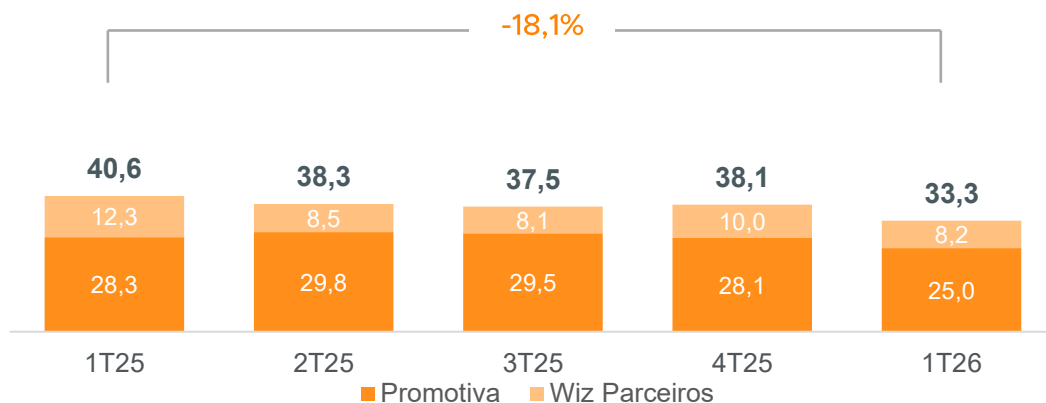
Em Receita Líquida, 51,5% acima do 1T25

- R\$93,7 milhões em prêmio emitido, resultado 42,9% superior ao 1T25;
- Lucro Líquido de R\$13,4 milhões, 67,6% superior ao 1T25.

# Segmento Crédito e Consórcios

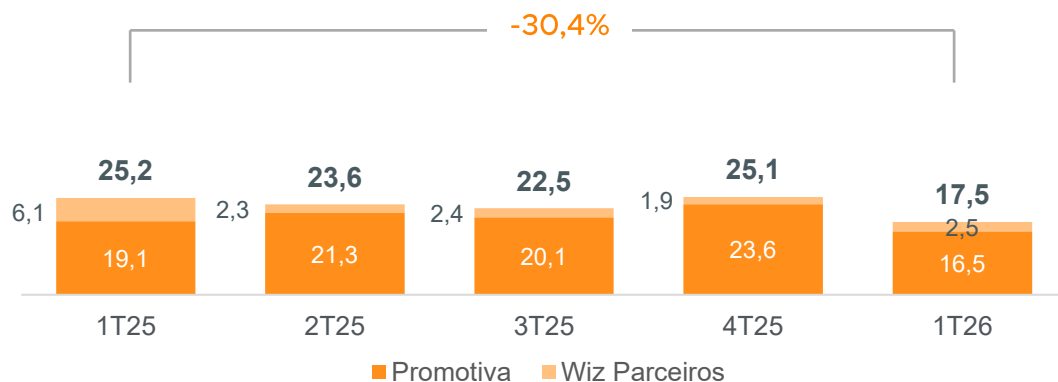
## Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



– EBITDA, consolidado

| R\$ milhões ; Δ YoY



## Destaques do Período

### Promotiva

**R\$25,0 milhões**

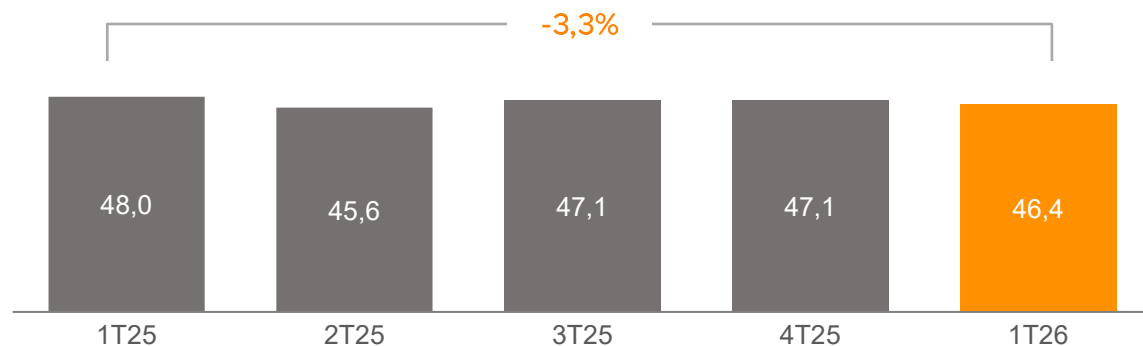
Em Receita Líquida Ex Comissões,  
-11,4% vs. 1T25

- R\$1,8 bilhão em produtos de crédito e consórcios no 1T26, retração de 9,7% sobre o 1T25 e avanço de 13,1% em relação ao 4T25;
- Contribuição de R\$4,8 milhões para a Equivalência Patrimonial da Wiz Co no período, -15,5% quando comparado ao 1T25.

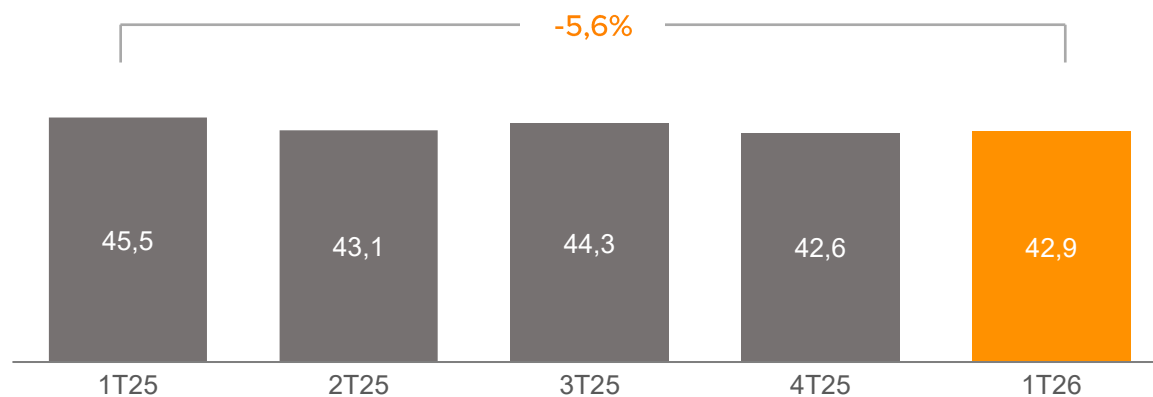
# Segmento Run-Off Caixa

## Run-Off Caixa

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



## Rede Caixa

**R\$46,4 MM**

Em Receita Líquida  
-3,3% vs. 1T25

- A Unidade Rede Caixa em *run-off* adicionou R\$42,9 milhões em EBITDA, resultado -5,6% vs 1T25.

# Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada<sup>1</sup></b>	-	(1,0)	-100,0%	-	(0,4)	-100,0%
Custos e Despesas	(16,0)	(13,7)	17,0%	(16,0)	(14,1)	13,7%
Outras Receitas/Despesas	(6,2)	(4,1)	51,2%	(6,2)	(20,5)	-69,9%
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	(1,1)	(1,1)	0,0%	(1,1)	(1,1)	0,0%
<b>EBITDA<sup>1</sup> Corporativo + Ajustes</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(19,9)</b>	<b>17,1%</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(36,1)</b>	<b>-35,4%</b>

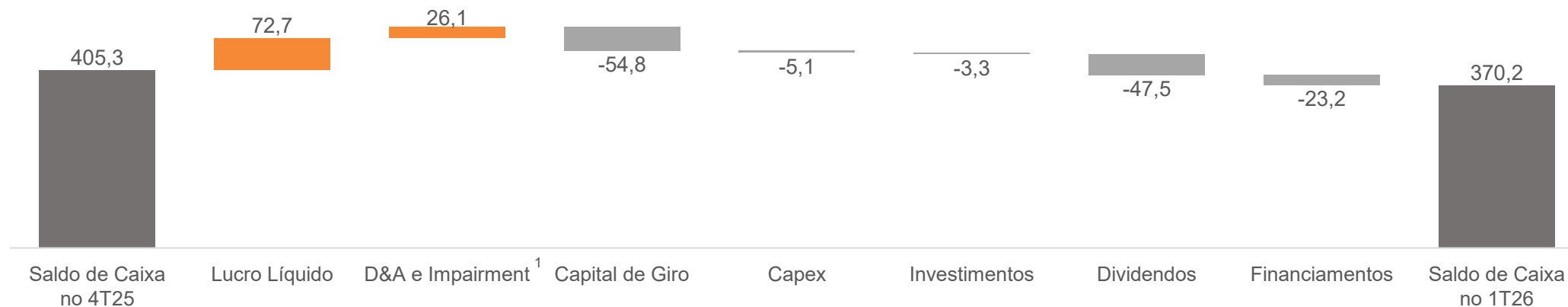
Abaixo do EBITDA Consolidado (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	(26,1)	(27,5)	-4,9%	(26,1)	(36,7)	-28,8%
Resultado Financeiro	(11,1)	(21,1)	-47,4%	(11,1)	(7,1)	57,4%
IRPJ e CSLL	(42,1)	(46,8)	-10,1%	(42,1)	(43,9)	-4,1%

## Destaques

- **Custos e Despesas:** a linha totalizou R\$16,0 milhões, R\$2,3 milhões acima do 1T25, provenientes de uma sazonalidade de despesas no trimestre em relação ao período comparativo.
- **Resultado financeiro:** valor -R\$11,1 milhões, uma melhora de R\$10,0 milhões em relação ao 1T25 (-R\$21,1 milhões), devido a redução das despesas com AVP (Ajuste a Valor Presente) e pelo efeito positivo de R\$2,9 milhões de variação cambial sobre instrumentos financeiros derivativos contratados.
- **IRPJ e CSLL:** alíquota efetiva de 36,7% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

# Fluxo de Caixa Consolidado

## Fluxo de Caixa Consolidado em 1T26



Fluxo de Caixa (R\$ MM)	1T26	4T25	3T25	2T25	1T25
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>101,7</b>	<b>93,2</b>	<b>84,1</b>
Depreciação, Amortização e Impairment <sup>1</sup>	26,1	36,7	27,4	27,5	27,5
Capital de Giro	(54,8)	(0,1)	2,4	(14,9)	11,6
Capex	(5,1)	(5,0)	(5,1)	(5,3)	(3,9)
<b>Geração de Caixa Operacional</b>	<b>38,9</b>	<b>120,4</b>	<b>126,4</b>	<b>100,5</b>	<b>119,2</b>
Investimentos	(3,3)	3,0	7,3	(155,3)	11,5
Dividendos	(47,5)	(14,4)	(123,8)	(79,2)	(18,2)
Financiamentos	(23,2)	2,0	(20,4)	0,2	55,9
Outros	-	-	-	-	-
<b>Saldo de Caixa Inicial</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>	<b>270,1</b>
Fluxo de Caixa	(35,1)	111,1	(10,5)	(133,7)	168,4
<b>Saldo de Caixa Final Consolidado</b>	<b>370,2</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>

# Obrigado!

**Relações com Investidores**

ri.wiz.co  
ri@wiz.co

**WIZ<sup>co</sup>**

**WIZC**  
B3 LISTED NM



# 1th Quarter 2026 Earnings Results

**Lucas Neves**  
CEO and IRO

# WIZ<sup>co</sup>

# Disclaimer

- This presentation contains information about Wiz's business, its projects, its strategies, its associates and subsidiaries and its business partners.
- Statements mentioned on this presentation reflect the management's understanding of the Company, that are subject to market risks and uncertainties.
- The information herein presented follows the IFRS accounting principles, except when mentioned during the presentation. Wiz is not accountable for updating estimates in this presentation.
- In the charts and tables, the sums and growth rates reflect the decimal numbers of the values, that are displayed as rounded in this presentation.

# Operational Highlights



## Dividend Distribution

The Annual General Meeting held on April 28, 2026 approved **the allocation of R\$100.5 million for the payment of dividends** related to fiscal year 2025, an amount **2.5x higher than that distributed based on the 2024 results.**

## Governance Wiz Co

A **new composition of the Board of Directors** was elected, reducing its size from **six to five members**, while maintaining two independent directors. **Marcus Vinícius de Oliveira** was appointed as **Chairman of the Board.**

## Inter Seguros: Historical Records

1Q26 underscores the **consistency of operations**, with the achievement of three simultaneous all-time records. **Gross Revenue totaled R\$86.3 million (+5.5% vs. 1Q25)**, EBITDA reached R\$47.6 million (+8.5%), and Net Income amounted to R\$31.7 million (+9.5%), **marking the best result in the Company's history.**

## Omni1: Strong Start to the Year

**Omni1 delivered Gross Revenue of R\$46.1 million (+44.6% vs. 1Q25)** and a 56.8% increase in EBITDA, which reached R\$21.6 million. **Assistance sales totaled R\$29.9 million in the quarter, representing a 47.1% yoy increase**, supporting the operation's strong growth momentum.

# 1Q26 Financial Highlights

## Net Revenue

R\$**237.3** million

-8.4% vs 1Q25

## Current Net Revenue (ex Caixa)

R\$**190.9** million

-9.6% vs 1Q25

## Insurance Revenue

R\$**157.6** million

+4.5% vs 1Q25

## EBITDA

Adjusted Parent Company

R\$**73.3** million

-11.1% vs 1Q25

## Net Income

Adjusted Parent Company

R\$**59.3** million

+0.5% vs 1Q25

## ISSUED PREMIUM

R\$**0.9** million

-8.3% vs 1Q25

# Consolidated Result



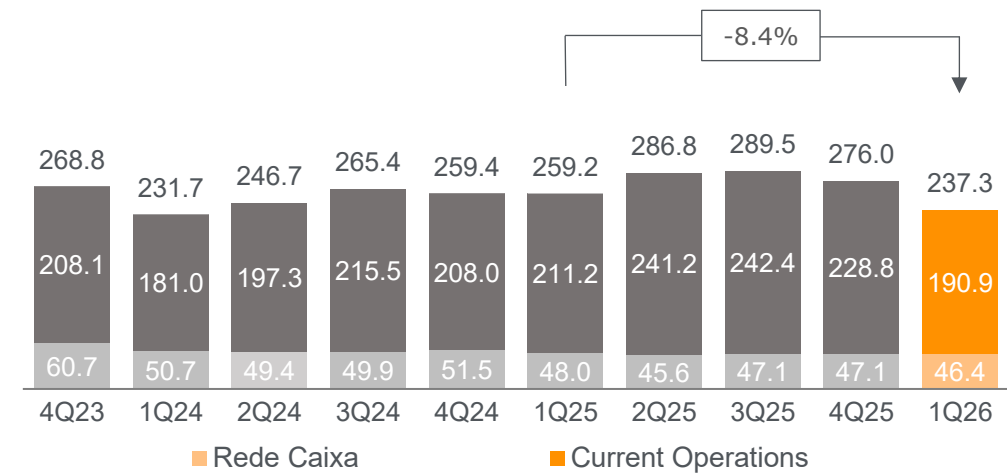
# Consolidated Result



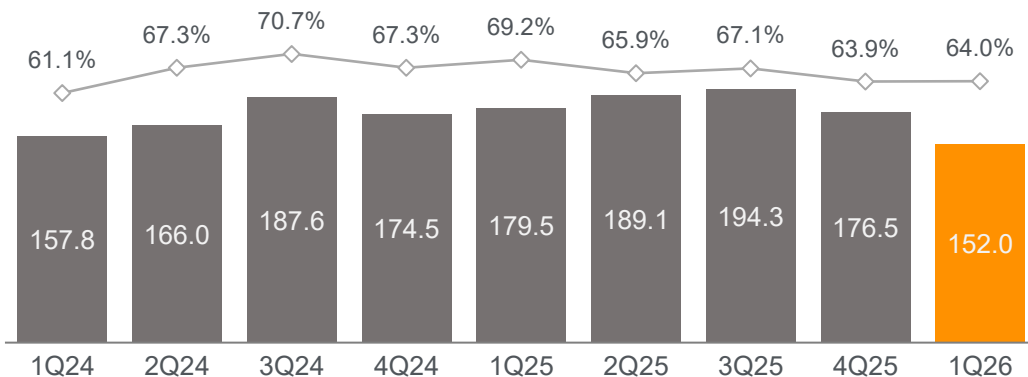
## – Main Financial Indicators, consolidated

Indicator (R\$ MM)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
Gross Revenue	432.5	511.5	-15.4%	432.5	472.5	-8.5%
Taxes	(44.1)	(49.6)	-11.1%	(44.1)	(46.4)	-5.1%
Commissions <sup>1</sup>	(151.1)	(202.7)	-25.4%	(151.1)	(150.1)	0.7%
<b>Net Revenue</b>	<b>237.3</b>	<b>259.2</b>	<b>-8.4%</b>	<b>237.3</b>	<b>276.0</b>	<b>-14.0%</b>
Costs & Expenses	(101.4)	(100.3)	1.2%	(101.4)	(108.5)	-6.5%
Other Rev./Exp.	4.9	6.7	-27.4%	4.9	(2.6)	-288.6%
Equity Method <sup>1</sup>	11.2	13.8	-18.7%	11.2	11.6	-3.3%
<b>EBITDA</b>	<b>152.0</b>	<b>179.5</b>	<b>-15.3%</b>	<b>152.0</b>	<b>176.5</b>	<b>-13.9%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>64.0%</i>	<i>69.2%</i>	<i>-5.2 p.p</i>	<i>64.0%</i>	<i>63.9%</i>	<i>0.1 p.p</i>
<b>Consolidated Net Inc.</b>	<b>72.7</b>	<b>84.1</b>	<b>-13.6%</b>	<b>72.7</b>	<b>88.8</b>	<b>-18.2%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>30.6%</i>	<i>32.4%</i>	<i>-1.8 p.p</i>	<i>30.6%</i>	<i>32.2%</i>	<i>-1.6 p.p</i>
<b>Control. Stake Net Inc.</b>	<b>39.8</b>	<b>46.7</b>	<b>-14.6%</b>	<b>39.8</b>	<b>49.6</b>	<b>-19.7%</b>

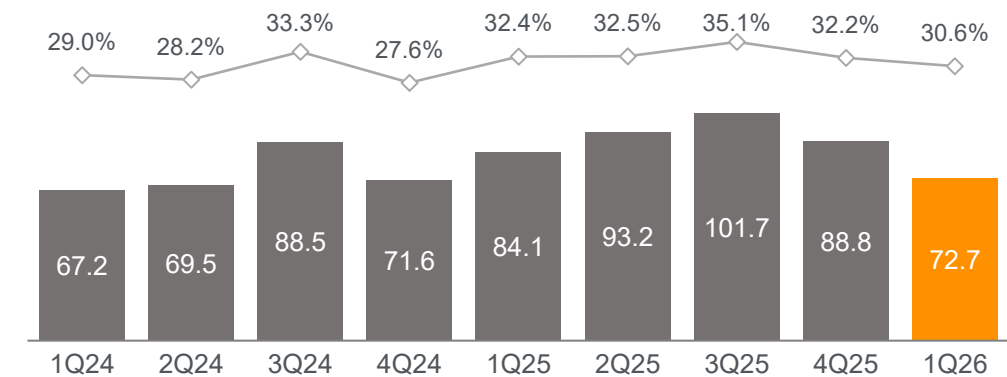
## – Net Revenue, consolidated R\$ millions ; Δ YoY



## – EBITDA and EBITDA Margin, consolidated | R\$ million; %



## – Net Income and Net Margin, consolidated | R\$ million; %



Source: Wiz Co  
Note: <sup>1</sup> Considers the sum of the Commissions costs of all the Group's Units.

# Adjusted Result



## Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA (R\$ MM)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
EBITDA	152.0	179.5	-15.3%	152.0	176.5	-13.9%
Severance costs and other adjustments	6.1	-	-	6.1	-	-
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>158.1</b>	<b>179.5</b>	<b>-11.9%</b>	<b>158.1</b>	<b>176.5</b>	<b>-10.4%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>66.6%</i>	<i>69.2%</i>	<i>-2.6 p.p</i>	<i>66.6%</i>	<i>63.9%</i>	<i>2.7 p.p</i>

## Adjusted Net Income

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
Consolidated Net Income	72.7	84.1	-13.6%	72.7	88.8	-18.2%
EBITDA Adjustments	6.1	-	-	6.1	-	-
D&A Adjustments	21.6	21.7	-0.5%	21.6	32.0	-32.5%
Financial Result Adjustments	8.5	9.9	-14.2%	8.5	3.7	130.6%
IR/CSLL Adjustments	(6.0)	(7.4)	-18.1%	(6.0)	(8.9)	-32.7%
<b>Adjusted Net Income</b>	<b>102.8</b>	<b>108.3</b>	<b>-5.1%</b>	<b>102.8</b>	<b>115.5</b>	<b>-11.0%</b>
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>43.3%</i>	<i>41.8%</i>	<i>1.5 p.p</i>	<i>43.3%</i>	<i>41.9%</i>	<i>1.5 p.p</i>

# Parent Company's Accounting Result



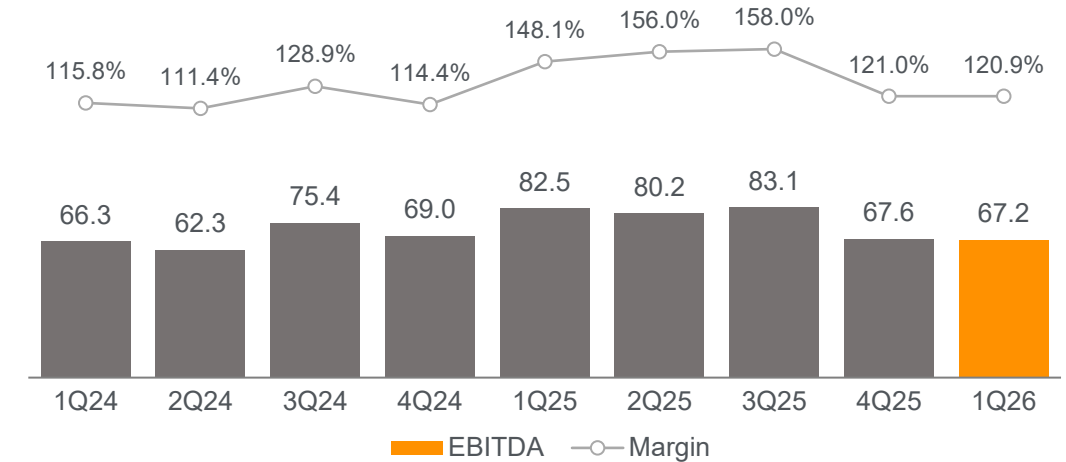
## – Main Financial Indicators, parent company

Indicator (R\$ MM)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
<b>Net Revenue</b>	<b>55.6</b>	<b>55.7</b>	<b>-0.2%</b>	<b>55.6</b>	<b>55.9</b>	<b>-0.6%</b>
Costs	(6.0)	(5.2)	15.9%	(6.0)	(7.0)	-14.7%
Administrative Expenses	(20.7)	(18.3)	13.3%	(20.7)	(18.1)	14.3%
Other Rev/Exp.	(6.2)	(4.1)	51.2%	(6.2)	(20.5)	-69.9%
Equity Method	44.5	54.3	-18.1%	44.5	57.4	-22.4%
<b>EBITDA</b>	<b>67.2</b>	<b>82.5</b>	<b>-18.5%</b>	<b>67.2</b>	<b>67.6</b>	<b>-0.6%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>120.9%</i>	<i>148.1%</i>	<i>-27.2 p.p</i>	<i>120.9%</i>	<i>121.0%</i>	<i>-0.1 p.p</i>
<b>Net Income</b>	<b>39.8</b>	<b>46.7</b>	<b>-14.6%</b>	<b>39.8</b>	<b>49.6</b>	<b>-19.7%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>71.7%</i>	<i>83.8%</i>	<i>-12.1 p.p</i>	<i>71.7%</i>	<i>88.7%</i>	<i>-17.0 p.p</i>

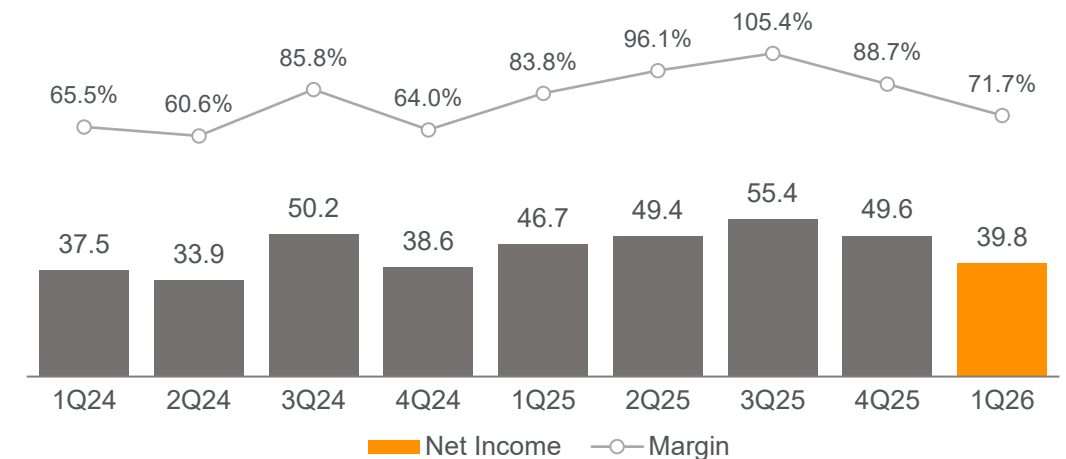
### Highlights

- **Insurance EM:** R\$43.1 million, allocated among BRB Seguros (+R\$14.5 million), Inter Seguros (+R\$11.6 million), Bmg Corretora (+R\$7.0 million) and Omni1 Corretora (+R\$6.7 million).
- **Credit and Consortia EM:** results driven primarily by Promotiva (+R\$4.8 million).

## – EBITDA Evolution, parent company | R\$ million



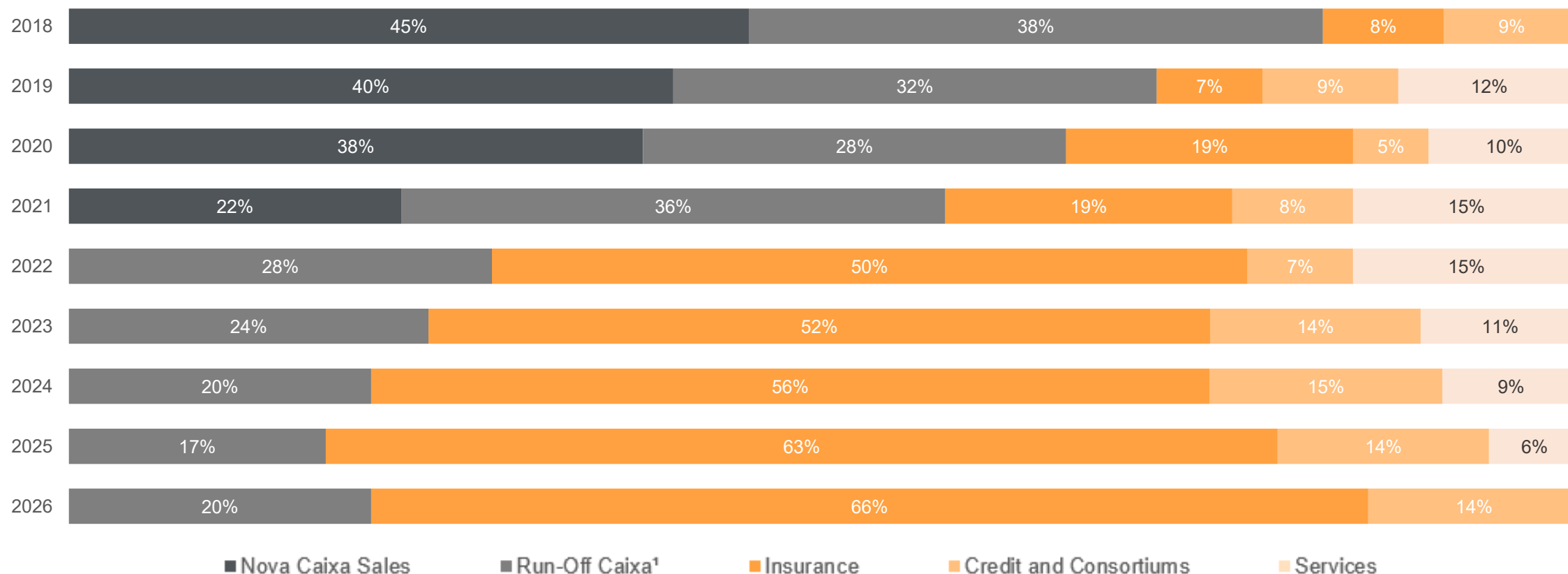
## – Net Income Evolution, parent company | R\$ million



# Result per Segment

# Consolidated Net Revenue Ex Commission

## — Share of Segments in Consolidated Net Revenue Ex Commission



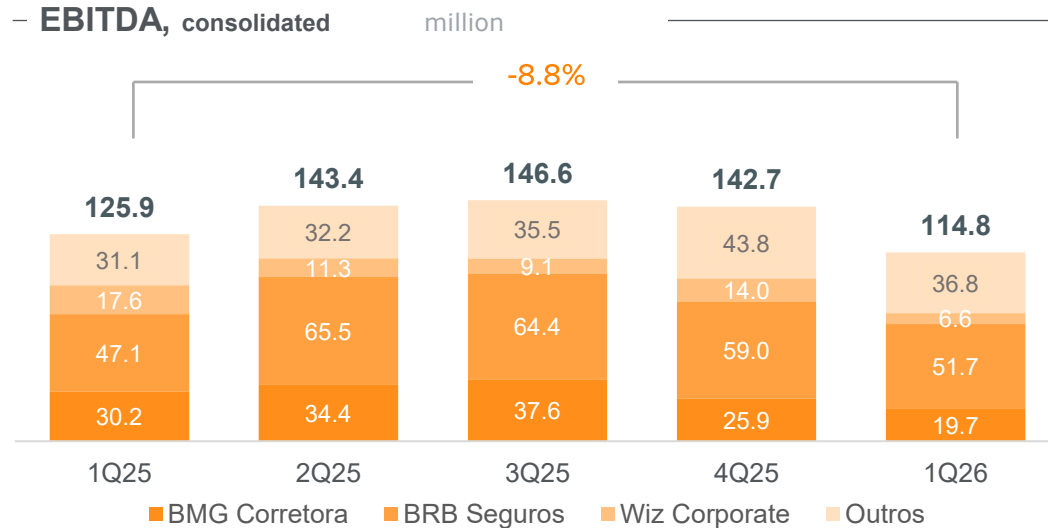
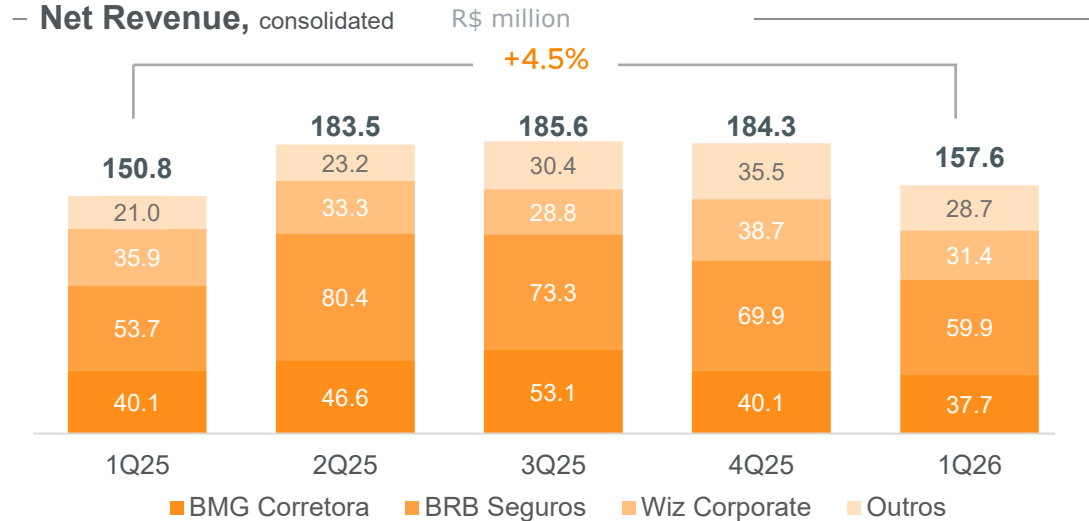
Source: Wiz Co

Note: <sup>1</sup> For the years 2018 to 2020, the "Run-Off Caixa" is considered to be the Wiz Rede Unit's revenue stock determined in the period. As of 2021, the "Run-Off Cash" is composed only of the revenue earned from contracts sold up to February 14, 2021.<sup>2</sup> From 2018 to 2025, the accumulated result of the year is considered

# Insurance Segment



## Performance Evolution



## Highlights of the Period

### BRB SEGUROS

**R\$59.9 MM**

Net Revenue ex Comissions, +11.4% vs. 1Q25

- Gross Written Premium of R\$179.2 million, up 7.1% vs. 1Q25;
- Net Income of R\$28.9 million, 16.0% higher vs. 1Q25.

### inter seguros

**R\$86.3 MM**

Gross Revenue, +5.5% vs. 1Q25

- EBITDA margin of 84.2%, a record level for the business unit;
- Contract portfolio of 9.0 million units and 2.3 million new sales during the quarter.

### omni1

**R\$23.3 MM**

Net Revenue, 51.5% above 1Q25

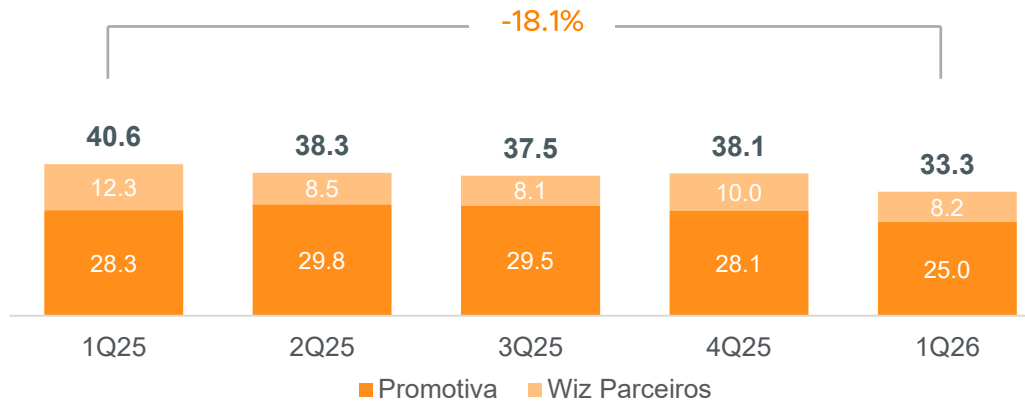
- Gross Written Premium of R\$93.7 million, 42.9% higher vs. 1Q25;
- Net Income of R\$13.4 million, 67.6% higher vs. 1Q25.

# Credit and Consortiums Segment

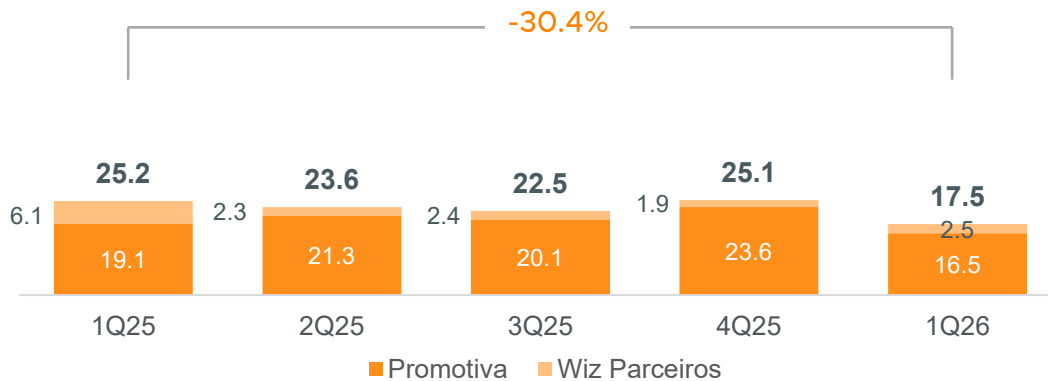


## Performance Evolution

– Net Revenue, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



– EBITDA, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



## Highlights of the Period

### Promotiva

**R\$25.0 milhões**

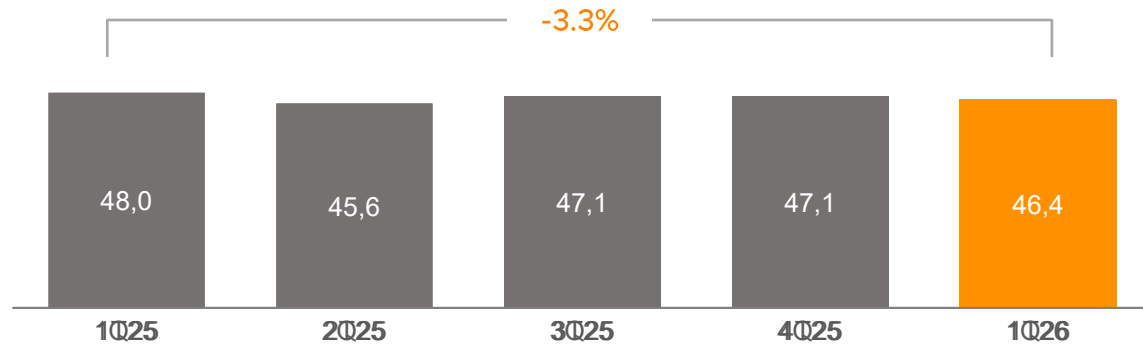
Net Revenue Ex Comissions,  
-11.4% vs. 1Q25

- R\$1.8 billion in credit and consortia products in 1Q26, representing a 9.7% decline vs. 1Q25 and a 13.1% increase compared to 4Q25;
- Contribution of R\$4.8 million to Wiz Co's equity method results in the period, down 15.5% compared to 1Q25.

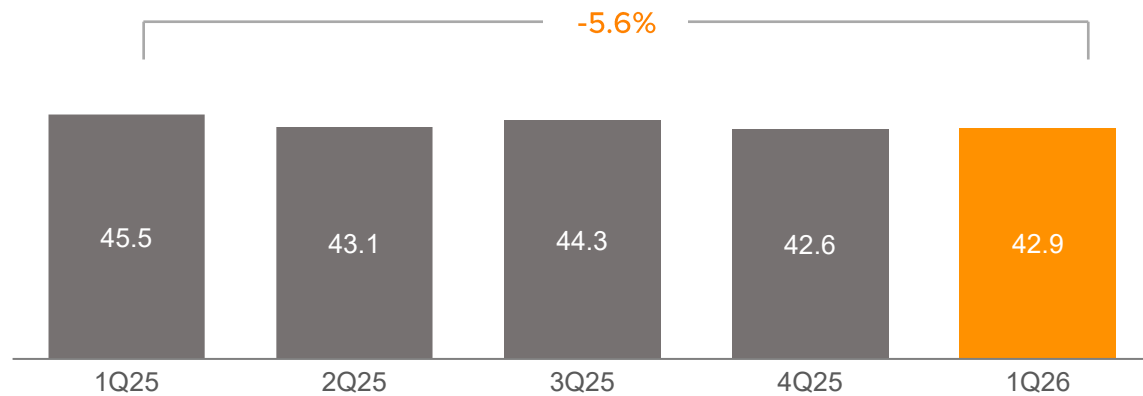
# Run-Off Caixa

## Run-Off Caixa

— Net Revenue, consolidated | R\$ million; Δ YoY



— EBITDA, consolidated | R\$ million; Δ YoY



### Rede Caixa

**R\$46.4 MM**

Net Revenue  
-3.3% vs. 1Q25

- The Run-Off Caixa unit generated EBITDA of R\$42.9 million, down 5.6% compared to 1Q25.

# Corporate Results and below the EBITDA

Corporate Results and Adjusts <sup>1</sup> (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Adjusted Net Revenue <sup>1</sup>	-	(1.0)	-100.0%	-	(0.4)	-100.0%
Expenses	(16.0)	(13.7)	17.0%	(16.0)	(14.1)	13.7%
Other Rev/Expenses	(6.2)	(4.1)	51.2%	(6.2)	(20.5)	-69.9%
Equity Method <sup>1</sup>	(1.1)	(1.1)	0.0%	(1.1)	(1.1)	0.0%
<b>Corporate EBITDA<sup>1</sup> + Adjusts</b>	<b>(23.3)</b>	<b>(19.9)</b>	<b>17.1%</b>	<b>(23.3)</b>	<b>(36.1)</b>	<b>-35.4%</b>

Below the EBITDA <sup>1</sup> . Consolidated (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(26.1)	(27.5)	-4.9%	(26.1)	(36.7)	-28.8%
Financial Result	(11.1)	(21.1)	-47.4%	(11.1)	(7.1)	57.4%
Taxes	(42.1)	(46.8)	-10.1%	(42.1)	(43.9)	-4.1%

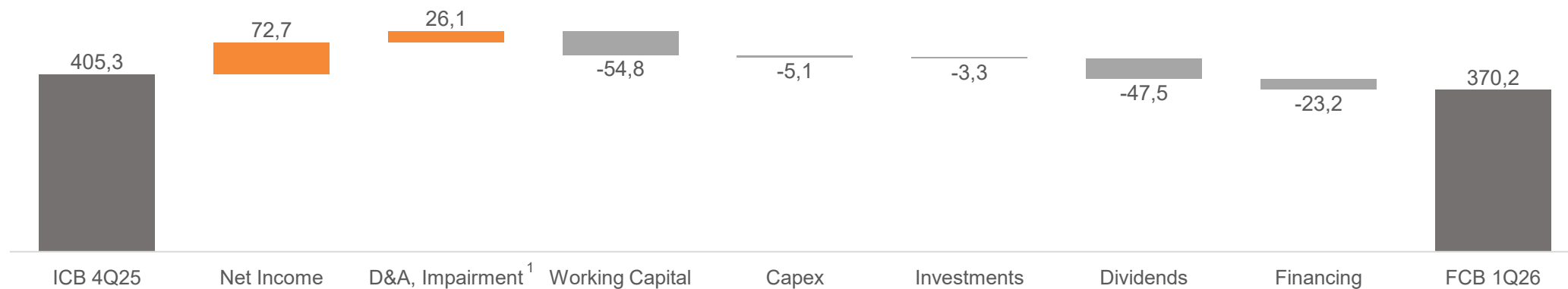
## Highlights

- **Costs and Expenses:** the line totaled R\$16.0 million, R\$2.3 million higher than in 1Q25, mainly due to expense seasonality in the quarter compared to the corresponding period.
- **Financial Result:** amounted to –R\$11.1 million, representing an improvement of R\$10.0 million compared to 1Q25 (–R\$21.1 million), driven by a reduction in present value adjustment (PVA) expenses and a positive foreign exchange variation of R\$2.9 million on contracted derivative financial instruments.
- **IRPJ and CSLL:** an effective tax rate of 36.7%, mainly reflecting the impact of non-deductible expenses for IRPJ/CSLL purposes, such as present value adjustments (PVA) and capital losses.

# Consolidated Cash Flow



## Consolidated Cash Flow in 1Q26



Cash Flow (R\$ MM)	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25	1Q25
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>101,7</b>	<b>93,2</b>	<b>84,1</b>
D&A and Impairment <sup>1</sup>	26,1	36,7	27,4	27,5	27,5
Working Capital	(54,8)	(0,1)	2,4	(14,9)	11,6
Capex	(5,1)	(5,0)	(5,1)	(5,3)	(3,9)
<b>Cash Provided by Operations</b>	<b>38,9</b>	<b>120,4</b>	<b>126,4</b>	<b>100,5</b>	<b>119,2</b>
Investments	(3,3)	3,0	7,3	(155,3)	11,5
Dividends	(47,5)	(14,4)	(123,8)	(79,2)	(18,2)
Financing	(23,2)	2,0	(20,4)	0,2	55,9
Other	-	-	-	-	-
<b>Initial Cash Balance (ICB)</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>	<b>270,1</b>
Cash Flow	(35,1)	111,1	(10,5)	(133,7)	168,4
<b>Consolidated Final Cash Balance (FCB)</b>	<b>370,2</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>

# Thank you!

## Investor Relations

[ri.wiz.co](http://ri.wiz.co)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

The logo for WIZCO, featuring the word "WIZ" in a bold, white, sans-serif font, followed by "CO" in a smaller, white, sans-serif font. The "I" in "WIZ" is stylized with a curved bottom. The logo is positioned in the bottom right corner of the slide.

**WIZ**<sup>CO</sup>