

# **Release de Resultados 1T26**

# Sumário

<b>Destaques Financeiros .....</b>	<b>3</b>
<b>Mensagem do CEO .....</b>	<b>4</b>
<b>Sumário de Resultados .....</b>	<b>8</b>
1.1 Resultado Consolidado.....	8
1.2 Resultado Consolidado Ajustado .....	9
1.3 Resultado Controladora .....	10
1.4 Headcount.....	12
<b>2. Resultado por Segmento .....</b>	<b>13</b>
2.1 Seguros.....	15
2.2 Crédito e Consórcios .....	18
2.3 Run-Off Caixa.....	19
2.4 Corporativo e Abaixo do Ebitda.....	19
<b>3. Fluxo de Caixa e Pagamentos .....</b>	<b>20</b>
3.1 Fluxo de Caixa .....	20
3.2 Pagamentos e Dívida Líquida .....	21
<b>4. Anexos.....</b>	<b>22</b>
4.1 Resultado por Participação .....	22
4.2 Demonstração do Resultado.....	23
4.3 Balanço Patrimonial.....	24
4.1 Demonstração do Fluxo de Caixa .....	25

# Destques Financeiros

**R\$237,3 milhões em Receita<sup>1</sup> no 1T26**, sendo R\$190,9 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), resultado 9,6% menor que o realizado no 1T25;

**Destaque para o Segmento de Seguros**, que atingiu R\$157,6 milhões de Receita<sup>1</sup>, representando um crescimento de 4,5% vs. 1T25.

**EBITDA Controladora Ajustado**, excluindo efeitos não recorrentes ligados a transições na alta administração, de R\$73,3 milhões, 11,1% menor em relação ao 1T25.

**Lucro Líquido Controladora Ajustado de R\$59,3 milhões**, crescimento de +0,5% em relação ao 1T25.

Receita Líquida ex Comissões<sup>1</sup>

**R\$237,3 MM** -8,4%  
YoY

Receita<sup>1</sup> Segmento Seguros

**R\$157,6 MM** +4,5%  
YoY

EBITDA Controladora Ajustado

**R\$73,3 MM** -11,1%  
YoY

Lucro Líquido Controladora Ajustado

**R\$59,3 MM** +0,5%  
YoY

Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Receita Bruta Consolidada	432,5	511,5	-15,4%	432,5	472,5	-8,5%
Receita Líquida Consolidada <sup>1</sup>	237,3	259,2	-8,4%	237,3	276,0	-14,0%
EBITDA Consolidado Ajustado	158,1	179,5	-11,9%	158,1	176,5	-10,4%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	66,6%	69,2%	-2,6p.p	66,6%	63,9%	2,7p.p
<b>Lucro Líquido Consolidado Ajustado</b>	<b>102,8</b>	<b>108,3</b>	<b>-5,1%</b>	<b>102,8</b>	<b>115,5</b>	<b>-11,0%</b>
Margem Líquida Consolidada	43,3%	41,8%	1,5p.p	43,3%	41,9%	1,5p.p
Lucro Líquido Controladora	39,8	46,7	-14,6%	39,8	49,6	-19,7%
<b>Lucro Líquido Controladora Ajustado</b>	<b>59,3</b>	<b>59,0</b>	<b>0,5%</b>	<b>50,7</b>	<b>50,7</b>	<b>0,0%</b>

<sup>1</sup> Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.

# Mensagem do CEO

Iniciamos o ano de 2026 inseridos em um cenário que exige disciplina e pragmatismo, exatamente um dos pares de características que melhor descrevem a atuação da Wiz nos últimos anos. Os juros elevados e as incertezas no ambiente macroeconômico deixam o ambiente de negócios do Brasil mais exigente. Ao mesmo tempo, essa conjuntura de fatores não é novidade e temos base sólida para navegar em mar revolto. Mais do que isso: acreditamos que ciclos de maior volatilidade são inerentes ao mercado, e as empresas mais bem preparadas, como é o caso da Wiz, podem aproveitar oportunidades para abrir espaço de evolução e fortalecimento.

E foi esse preparo, gerado por entregas de resultados consistentes ao longo dos últimos anos, que nos permitiu diminuir nossa dívida líquida significativamente e alcançar os R\$ 209,0 milhões no 1T26, recuo de R\$ 178,7 milhões na comparação com o mesmo período do ano passado. Esse avanço permitiu que fosse aprovado em Assembleia Geral Ordinária, realizada em 28 de abril deste ano, o pagamento de R\$ 100,5 milhões em dividendos (intercalares e adicionais), a serem pagos até o dia 31 de dezembro de 2026. O número é 2,5 vezes superior ao que foi pago em 2025.

No que diz respeito aos resultados do 1T26, gostaria de destacar a visão da Controladora e começar pelo desempenho de Receita Líquida, que fechou em R\$ 55,6 milhões, número em linha com os R\$ 55,7 milhões do mesmo período do ano passado. Já na visão de Lucro Líquido da Controladora, considero importante olharmos para o resultado ajustado, uma vez que há impactos relevantes de efeitos não recorrentes ligados, principalmente, às alterações feitas na alta administração da Companhia. Sendo assim, o Lucro Líquido Ajustado da Controladora fechou em R\$ 59,3 milhões, avanço de 0,5% se comparado ao 1T25.

Apesar das dificuldades apresentadas no ambiente macroeconômico, ainda assim tivemos recordes históricos. Merece destaque a operação da Inter Seguros que fechou o trimestre com R\$ 31,7 milhões de Lucro Líquido, alta de 9,5% na comparação com o 1T25. Além disso, a Unidade emitiu R\$ 116,8 milhões em prêmios, resultado 5,1% superior ao bom desempenho do mesmo período do ano passado.

Ainda na mesma direção, também destaco o desempenho de Omni1 que teve o segundo melhor trimestre de sua história. Por lá, geramos R\$ 13,4 milhões em Lucro Líquido, resultado 67,5% superior à entrega realizada no 1T25, e emitimos R\$ 31,2 milhões em assistências, alta de 54,7% versus o mesmo período do ano passado.

Sabemos que o ambiente brasileiro poderá apresentar oscilações ao longo deste ano. No entanto, nossa solidez e planejamento estratégico claro servirão de ferramentas para que possamos entregar resultados satisfatórios ao longo

de 2026. E assim faremos, sem abrir mão do foco na execução, garantindo que nossas ações sempre andem de mãos dadas com a geração de valor no longo prazo.

Agradeço aos wizzers, que com consistência e disciplina, têm garantido entregas importantes que conduzem a Wiz de maneira assertiva rumo ao futuro que queremos construir. Sou grato, também, aos nossos clientes, parceiros e acionistas. E, por fim, gostaria de agradecer nominalmente ao Antônio Cássio dos Santos, ex-presidente de nosso Conselho de Administração, e ao Miguel Ângelo Junger de Simas, ex-membro de nosso CA, pelos longos anos de dedicação à nossa empresa. Ambos tiveram papel relevante na transformação pela qual a Wiz passou nos últimos anos e foram peças-chave para nos posicionar de maneira assertiva diante dos desafios à frente.

**Lucas Neves**  
CEO Wiz Co

## Destaques Operacionais

Seguros

Prêmio Emitido

**R\$ 895,0 milhões**

-8,3% vs  
1T25

**bmg** | CORRETORA  
DE SEGUROS

**Prêmio Emitido**

**R\$ 256,4 milhões**

-13,7% vs 1T25

Receita Líquida de R\$37,7 milhões, 6,1% abaixo do 1T25, reflexo das mudanças estruturais das operações de crédito consignado INSS.

**BRB SEGUROS**

**Prêmio Emitido**

**R\$ 179,2 milhões**

+7,1% vs 1T25

Lucro Líquido de R\$28,9 milhões, 16,0% maior que o mesmo período do ano anterior.

**inter seguros**

**Prêmio Emitido**

**R\$ 116,8 milhões**

+5,1% vs 1T25

Margem EBITDA recorde de 84,2% e Lucro Líquido de R\$31,7 milhões, 9,5% maior que o 1T25.

**WIZ Corporate**

**Prêmio Emitido**

**R\$ 170,2 milhões**

+2,5% vs. 1T25

Destaque para produtos de Garantia e Patrimonial (+21,9% e +134% vs. 1T25 respectivamente). Unidade segue focada no crescimento sustentável a longo prazo

**omni**

**Prêmio Emitido**

**R\$ 93,7 milhões**

+42,9% vs. 1T25

Destaque para os produtos de Assistência e Receita Líquida de R\$23,3 milhões, 51,5% acima do mesmo período do ano anterior.

Crédito e  
Consórcios

Distribuição de Crédito e Consórcio

**R\$ 3,4 bilhões**

-5,1% vs.  
1T25

**Destaques do  
Segmento**

**Receita Líquida**

**R\$ 33,3 milhões**

-18,1% vs. 1T25

**EBITDA**

**R\$ 17,5 milhões**

-30,4% vs. 1T25

O resultado reflete as mudanças estruturais das operações de crédito consignado INSS, onde nossas Unidades geraram R\$3,4 bilhões no primeiro trimestre de 2026, 5,1% menor que o apresentado no mesmo período de 2025.

## Dividendos Wiz Co

Em 28 de Abril de 2026 foi realizada Assembleia Geral Ordinária que, dentre outros temas, aprovou a destinação do Lucro Líquido do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2025 da seguinte maneira: R\$50,5 milhões destinados a título de Dividendos Intercalares, R\$50,0 milhões a título de Dividendos Adicionais e R\$ 100,5 milhões retidos para fazer frente ao orçamento de capital da Companhia para o exercício de 2026. Ao todo, R\$ 100,5 milhões foram destinados ao pagamento de dividendos, número 2,5x superior ao realizado sob o resultado de 2024.

## Governança Wiz Co

Em 28 de Abril de 2026 foi eleita a nova composição do Conselho de Administração da Companhia, com mandatos vigentes até a Assembleia Geral que deliberar sobre as contas do exercício social a se encerrar em 31 de dezembro de 2026. Anteriormente formado por seis membros efetivos, dos quais dois independentes, o Conselho passou a contar com cinco integrantes, mantendo dois conselheiros independentes. Marcus Vinícius de Oliveira, que já ocupou a vaga de Diretor-Presidente da Wiz Co, assume como Presidente do Conselho de Administração. A reestruturação está alinhada com o compromisso da Empresa com a agilidade nos processos decisórios.

## Inter Seguros Recordes históricos

O ano de 2026 começou forte para a Inter Seguros. O desempenho reforça a capacidade da empresa de entregar bons resultados de maneira consistente. A Receita Bruta atingiu R\$ 86,3 milhões, recorde histórico e que superou o mesmo trimestre do ano passado em 5,5%. Isso também vale para o EBITDA, que fechou em R\$47,6 milhões, alta de 8,5% versus o 1T25. O Lucro Líquido, por sua vez, também foi o melhor da história com R\$ 31,7 milhões, superior em 9,5% na comparação com o 1T25.

## Omni1 Forte início de ano

A Omni1 entregou R\$ 46,1 milhões em Receita Bruta no 1T26, resultado 44,6% superior ao mesmo período do ano passado. O forte avanço colaborou para que o Ebitda evoluísse em 56,8% na mesma comparação, ao fechar o trimestre com R\$ 21,6 milhões. O Lucro Líquido foi o segundo melhor de sua história e atingiu R\$ 13,4 milhões, alta de 67,6% versus o 1T25. Destaque para as vendas de assistências que fecharam o período com R\$ 31,2 milhões em prêmio emitido, superando o YoY em 54,7%.

# Sumário de Resultados

## 1.1 Resultado Consolidado

Resultado Consolidado (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Receita Bruta	432,5	511,5	-15,4%	432,5	472,5	-8,5%
Impostos sobre receita	(44,1)	(49,6)	-11,1%	(44,1)	(46,4)	-5,1%
Comissões	(151,1)	(202,7)	-25,4%	(151,1)	(150,1)	0,7%
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>237,3</b>	<b>259,2</b>	<b>-8,4%</b>	<b>237,3</b>	<b>276,0</b>	<b>-14,0%</b>
Custos	(61,2)	(59,3)	3,1%	(61,2)	(70,6)	-13,4%
Despesas	(40,3)	(41,0)	-1,6%	(40,3)	(37,9)	6,3%
Outras Receitas e Despesas	4,9	6,7	-27,4%	4,9	(2,6)	-288,6%
MEP	11,2	13,8	-18,7%	11,2	11,6	-3,3%
<b>EBITDA</b>	<b>152,0</b>	<b>179,5</b>	<b>-15,3%</b>	<b>152,0</b>	<b>176,5</b>	<b>-13,9%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>64,0%</i>	<i>69,2%</i>	<i>-5,2 p.p</i>	<i>64,0%</i>	<i>63,9%</i>	<i>0,1 p.p</i>
D&A e Impairment	(26,1)	(27,5)	-4,9%	(26,1)	(36,7)	-28,8%
Resultado Financeiro	(11,1)	(21,1)	-47,4%	(11,1)	(7,1)	57,4%
IRPJ e CSLL	(42,1)	(46,8)	-10,1%	(42,1)	(43,9)	-4,1%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>72,7</b>	<b>84,1</b>	<b>-13,6%</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>-18,2%</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>30,6%</i>	<i>32,4%</i>	<i>-1,8 p.p</i>	<i>30,6%</i>	<i>32,2%</i>	<i>-1,6 p.p</i>
Part. Não Controladores	(32,8)	(37,4)	-12,3%	(32,8)	(39,2)	-16,3%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>39,8</b>	<b>46,7</b>	<b>-14,6%</b>	<b>39,8</b>	<b>49,6</b>	<b>-19,7%</b>
<b>Lucro Líquido Controladora Ajustado</b>	<b>59,3</b>	<b>59,0</b>	<b>0,5%</b>	<b>50,7</b>	<b>50,7</b>	<b>-</b>

<sup>1</sup> Considera o somatório dos custos de Comissões de todas as Unidades do Grupo.

No 1T26 atingimos R\$237,3 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, resultado 8,4% abaixo, na comparação com o realizado no 1T25 (-R\$21,9 milhões). O segmento de Seguros respondeu por R\$157,6 milhões (+4,5% vs 1T25), com destaque para as Unidades BRB Seguros (R\$59,9 milhões), Bmg Corretora (R\$37,7 milhões) e Wiz Corporate (R\$31,4 milhões).

No primeiro trimestre do ano nossas Unidades de Negócio comercializaram R\$895,0 milhões em prêmios de seguros, com destaque para o recorde histórico de emissão da Inter Seguros que atingiu R\$116,8 milhões, alta de 5,1% vs. o 1T25. Em crédito e consórcios, fechamos o trimestre com R\$3,4 bilhões de volume comercializado, em linha com os R\$3,3 bilhões entregues no trimestre anterior, ainda impactado pelo cenário macroeconômico desafiador para as Unidades do segmento.

**Prêmio  
Emitido 1T26**

**R\$ 895,0MM**

-8,3% vs 1T25

Em EBITDA Consolidado, fechamos o 1T26 com R\$152,0 milhões, 15,3% inferior ao 1T25. Considerando o **EBITDA Consolidado Ajustado, excluindo efeitos não recorrentes ligados a transições na alta administração, o resultado é de R\$158,1 milhões, 11,9% inferior ao 1T25.**

**Lucro Líquido Consolidado Ajustado 1T26**

**R\$ 102,8 MM**  
-5,1% vs 1T25

No trimestre, o Lucro Líquido Consolidado Ajustado apresentou decréscimo de 5,1% quando comparado ao mesmo período do ano anterior, com um total de R\$102,8 milhões. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu, no acumulado do ano ajustado, R\$59,3 milhões, 0,5% maior que o apresentado no 1T25.

## 1.2 Resultado Consolidado Ajustado

<b>EBITDA Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>	<b>Δ%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>152,0</b>	<b>179,5</b>	<b>-15,3%</b>	<b>152,0</b>	<b>176,5</b>	<b>-13,9%</b>
Provisão de Cancelamento de Receita	-	-	-	-	-	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	6,1	-	-	6,1	-	-
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>158,1</b>	<b>179,5</b>	<b>-11,9%</b>	<b>158,1</b>	<b>176,5</b>	<b>-10,4%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>66,6%</i>	<i>69,2%</i>	<i>-2,6 p.p</i>	<i>66,6%</i>	<i>63,9%</i>	<i>2,7 p.p</i>

<b>Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>	<b>Δ%</b>
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>72,7</b>	<b>84,1</b>	<b>-13,6%</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>-18,2%</b>
Ajustes em EBITDA	6,1	-	-	6,1	-	-
Ajustes em D&A	21,6	21,7	-0,5%	21,6	32,0	-32,5%
Ajustes em Resultado Financeiro	8,5	9,9	-14,2%	8,5	3,7	130,6%
Ajustes em IR/CSLL	(6,0)	(7,4)	-18,1%	(6,0)	(8,9)	-32,7%
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>102,8</b>	<b>108,3</b>	<b>-5,1%</b>	<b>102,8</b>	<b>115,5</b>	<b>-11,0%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>43,3%</i>	<i>41,8%</i>	<i>1,5 p.p</i>	<i>43,3%</i>	<i>41,9%</i>	<i>1,5 p.p</i>

No período, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- ▶ **Ajustes em EBITDA:** No 1T26, foram ajustados R\$6,1 milhões em custos rescisórios não recorrentes ligados a transições na alta administração. Os ajustes promovidos devem gerar *saving* anualizado estimado em R\$5,2 milhões nos próximos 12 meses, decorrente da redução do Conselho de Administração de 6 para 5 membros e impacto da eliminação de non-compete na estrutura atual.
- ▶ **Ajustes em D&A e Impairment:** No trimestre, foram ajustados R\$21,6 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com a aquisição da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios.
- ▶ **Ajustes em IR/CSLL:** Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de “D&A e Impairment” e “Resultado Financeiro”.

## 1.3 Resultado Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 4T23. A partir do 4T25, passam a compor o resultado da Controladora os resultados provenientes da operação Banriponto — nova parceria celebrada com o Banrisul em setembro de 2025, com vigência de 60 meses, para distribuição de produtos de crédito via rede de correspondentes bancários no Rio Grande do Sul. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

**No 1T26, a Controladora registrou R\$73,3 milhões em EBITDA Ajustado de efeitos não recorrentes ligados a transições na alta administração, - 11,1 % quando comparado ao 1T25.**

No 1T26, foi registrado R\$44,5 milhões em MEP no resultado Controladora, 18,1% menor ao apresentado no mesmo período do ano anterior. Abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

**Em Lucro Líquido Ajustado, a Controladora atingiu R\$59,3 milhões no período, 0,5% maior que o apresentado no 1T25.**

**EBITDA  
Controladora  
Ajustado 1T26**

**R\$ 73,3 MM**  
-11,1% vs. 1T25

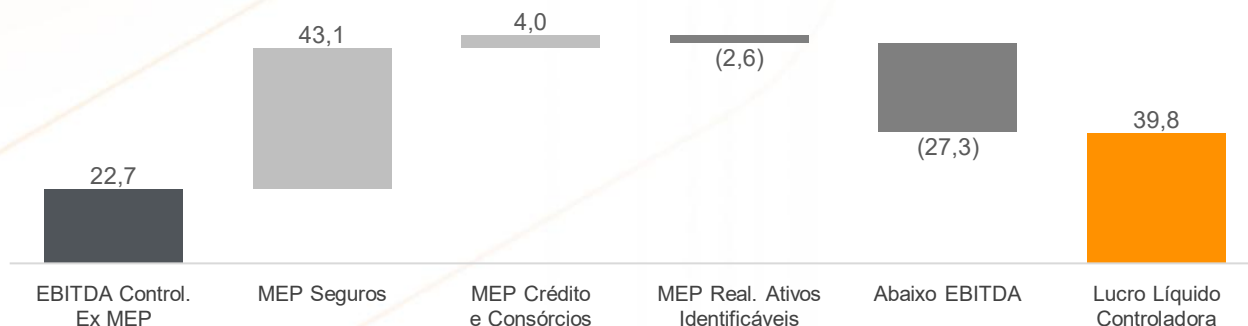
**Lucro Líquido  
Controladora  
Ajustado 1T26**

**R\$ 59,3 MM**  
+0,5% vs. 1T25

<b>Resultado Controladora (R\$ MM)</b>	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>	<b>Δ%</b>
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>55,6</b>	<b>55,7</b>	<b>-0,2%</b>	<b>55,6</b>	<b>55,9</b>	<b>-0,6%</b>
Custos	(6,0)	(5,2)	15,9%	(6,0)	(7,0)	-14,7%
Despesas	(20,7)	(18,3)	13,3%	(20,7)	(18,1)	14,3%
Outras Receitas e Despesas	(6,2)	(4,1)	51,2%	(6,2)	(20,5)	-69,9%
MEP	44,5	54,3	-18,1%	44,5	57,4	-22,4%
<b>EBITDA</b>	<b>67,2</b>	<b>82,5</b>	<b>-18,5%</b>	<b>67,2</b>	<b>67,6</b>	<b>-0,6%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>120,9%</i>	<i>148,1%</i>	<i>-27,2 p.p</i>	<i>120,9%</i>	<i>121,0%</i>	<i>-0,1 p.p</i>
D&A	(2,9)	(3,0)	-2,6%	(2,9)	(2,1)	40,9%
Resultado Financeiro	(16,7)	(25,7)	-34,8%	(16,7)	(11,9)	40,8%
IRPJ e CSLL	(7,7)	(7,2)	7,6%	(7,7)	(4,1)	89,1%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>39,8</b>	<b>46,7</b>	<b>-14,6%</b>	<b>39,8</b>	<b>49,6</b>	<b>-19,7%</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>71,7%</i>	<i>83,8%</i>	<i>-12,1 p.p</i>	<i>71,7%</i>	<i>88,7%</i>	<i>-17,0 p.p</i>
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>59,3</b>	<b>59,0</b>	<b>0,5%</b>	<b>50,7</b>	<b>50,7</b>	<b>-</b>

## Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 1T26 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Total de R\$43,1 milhões no 1T26, distribuídos principalmente entre BRB Seguros (+R\$14,5 milhões), Inter Seguros (+R\$11,6 milhões), Bmg Corretora (+R\$7,0 milhões) e Omni1 Corretora (+R\$6,7 milhões).
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial deste segmento está atrelada ao desempenho de Promotiva, adicionando R\$4,8 milhões.
- ▶ **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	1T26			1T25		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	28,9	50%	14,5	24,9	50%	12,5
Bmg Corretora	14,2	49%	7,0	21,5	40%	10,6
Inter Seguros <sup>2</sup>	31,7	40%	11,6	29,0	40%	10,5
Omni 1 Corretora	13,4	50%	6,7	8,0	50%	4,0
Polishop Seguros	(0,7)	50%	(0,3)	(0,7)	50%	(0,4)
Paraná Seguros	1,8	40%	0,7	10,9	40%	4,4
Wiz Conseg	1,5	100%	1,5	0,6	100%	0,6
Wiz Corporate <sup>1</sup>	3,6	40%	1,4	11,4	40%	4,6
<b>MEP - Seguros</b>	<b>94,5</b>	-	<b>43,1</b>	<b>105,6</b>	-	<b>46,7</b>
Promotiva <sup>1</sup>	7,9	61%	4,8	9,4	61%	5,7
Wiz Parceiros	(0,9)	100%	(0,9)	4,2	100%	4,2
<b>MEP - Crédito e Consórcios</b>	<b>7,1</b>	-	<b>4,0</b>	<b>13,6</b>	-	<b>10,0</b>
Wiz Concept <sup>3</sup>	-	100%	-	0,3	100%	0,3
<b>MEP Resultado – Serviços</b>	-	-	-	<b>0,3</b>	-	<b>0,3</b>
<b>MEP realização de ativos identificáveis</b>	-	-	<b>(2,6)</b>	-	-	<b>(2,6)</b>
<b>MEP Total</b>	-	-	<b>44,5</b>	-	-	<b>54,3</b>

<sup>1</sup>Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. <sup>2</sup>MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. <sup>3</sup>Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado.

## 1.4 Headcount

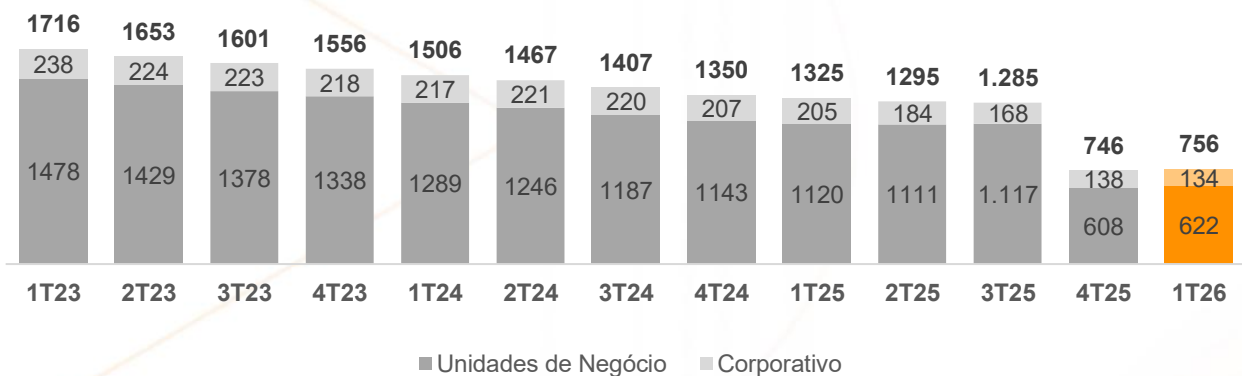
O gasto com pessoal totalizou R\$56,5 milhões no 1T26, representando 55,7% dos custos e despesas totais consolidados. Em comparação ao 1T25, o headcount apresentou uma redução de 569 colaboradores (-42,9%), reflexo principalmente da alienação da Wiz Concept em outubro de 2025, que contava com 505 profissionais no primeiro trimestre de 2025. Excluindo esse efeito pontual, a companhia registrou uma redução orgânica de 7,8% no quadro de colaboradores frente ao 1T25, reforçando o foco em eficiência operacional.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount	1T25	2T25	3T25	4T25	1T26	YoY Δ%
Bmg Corretora	12	12	13	13	16	33,3%
BRB Seguros	228	228	220	221	207	-9,2%
Wiz Corporate	179	180	189	192	203	13,4%
Promotiva	65	65	62	56	59	-9,2%
Wiz Parceiros	55	52	53	49	52	-5,5%
Wiz Concept	505	498	506	-	-	-100,0%
Outras Unidades	76	76	74	77	85	11,8%
<b>Unidades de Negócios</b>	<b>1.120</b>	<b>1.111</b>	<b>1.117</b>	<b>608</b>	<b>622</b>	<b>-44,5%</b>
<b>Corporativo</b>	<b>205</b>	<b>184</b>	<b>168</b>	<b>138</b>	<b>134</b>	<b>-34,6%</b>
<b>Headcount Total <sup>1</sup></b>	<b>1.325</b>	<b>1.295</b>	<b>1.285</b>	<b>746</b>	<b>756</b>	<b>-42,9%</b>

<sup>1</sup> Posição final do trimestre

A seguir, apresentamos a **evolução de headcount** nos últimos períodos:



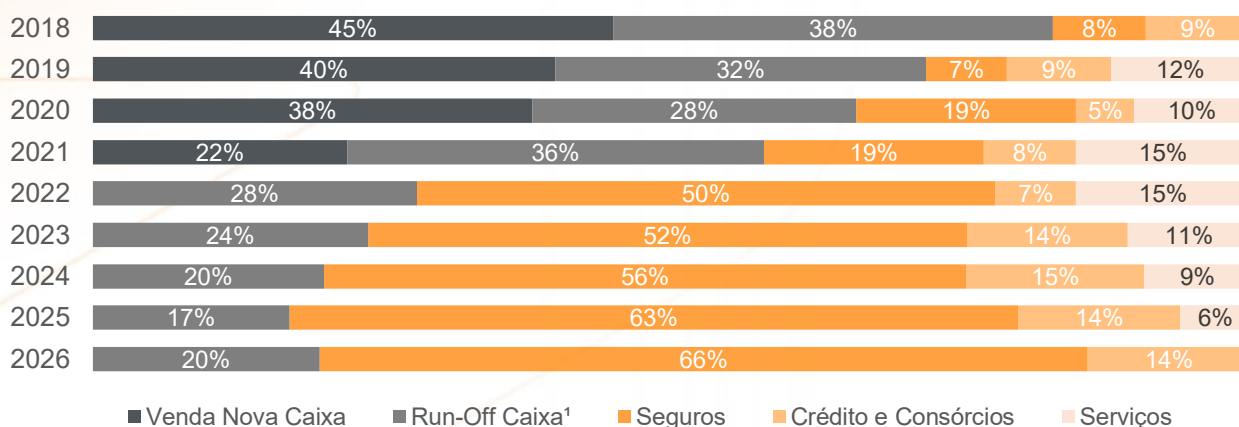
## 2. Resultado por Segmento

Nesta seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros”, “Crédito e Consórcios” e “Serviços”.

Resultado Consolidado YoY (R\$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes <sup>2</sup>			Consolidado		
	1T26	1T25	Δ%	1T26	1T25	Δ%	1T26	1T25	Δ%	1T26	1T25	Δ%	1T26	1T25	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>157,6</b>	<b>150,8</b>	<b>4,5%</b>	<b>33,3</b>	<b>40,6</b>	<b>-18,1%</b>	<b>46,4</b>	<b>48,0</b>	<b>-3,3%</b>	-	(1,0)	<b>-100,0%</b>	<b>237,3</b>	<b>259,2</b>	<b>-8,4%</b>
Custos e Despesas	(65,8)	(51,0)	29,1%	(16,1)	(15,1)	6,1%	(3,5)	(2,6)	37,0%	(16,0)	(13,7)	17,0%	(101,4)	(100,3)	1,2%
Outras Rec./Despesas	10,7	11,2	-4,4%	0,3	(0,3)	-212,1%	-	-	-	(6,2)	(4,1)	51,2%	4,9	6,7	-27,4%
MEP	12,3	14,9	-17,3%	-	-	-	-	-	-	(1,1)	(1,1)	0,0%	11,2	13,8	-18,7%
<b>EBITDA</b>	<b>114,8</b>	<b>125,9</b>	<b>-8,8%</b>	<b>17,5</b>	<b>25,2</b>	<b>-30,4%</b>	<b>42,9</b>	<b>45,5</b>	<b>-5,6%</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(19,9)</b>	<b>17,1%</b>	<b>152,0</b>	<b>179,5</b>	<b>-15,3%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>72,8%</b>	<b>83,5%</b>	<b>-10,7p.p</b>	<b>52,7%</b>	<b>62,0%</b>	<b>-9,3p.p</b>	<b>92,5%</b>	<b>94,7%</b>	<b>-2,2p.p</b>	-	-	-	<b>64,0%</b>	<b>69,2%</b>	<b>-5,2p.p</b>
D&A e Impairment	(15,5)	(15,4)	0,8%	(3,4)	(3,4)	0,8%	-	-	-	(7,2)	(7,4)	-2,2%	(26,1)	(27,5)	-4,9%
Resultado Financeiro	6,4	5,5	17,4%	(0,8)	(1,1)	-26,5%	-	-	-	(16,7)	(25,7)	-34,8%	(11,1)	(21,1)	-47,4%
IRPJ e CSLL	(31,5)	(34,1)	-7,5%	(4,3)	(6,8)	-36,9%	-	-	-	(6,3)	(5,7)	10,1%	(42,1)	(46,8)	-10,1%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>74,2</b>	<b>81,9</b>	<b>-9,4%</b>	<b>9,0</b>	<b>13,9</b>	<b>-35,2%</b>	<b>42,9</b>	<b>45,5</b>	<b>-5,6%</b>	<b>(53,5)</b>	<b>(58,6)</b>	<b>-8,7%</b>	<b>72,7</b>	<b>84,1</b>	<b>-13,6%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>47,1%</b>	<b>54,3%</b>	<b>-7,2p.p</b>	<b>27,1%</b>	<b>34,2%</b>	<b>-7,1p.p</b>	<b>92,5%</b>	<b>94,7%</b>	<b>-2,2p.p</b>	-	-	-	<b>30,6%</b>	<b>32,4%</b>	<b>-1,8p.p</b>

Resultado Consolidado QoQ (R\$ MM)	Seguros			Crédito e Consórcios			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes <sup>2</sup>			Consolidado		
	1T26	4T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>157,6</b>	<b>184,3</b>	<b>-14,5%</b>	<b>33,3</b>	<b>38,1</b>	<b>-12,7%</b>	<b>46,4</b>	<b>47,1</b>	<b>-1,5%</b>	-	(0,4)	<b>-100,0%</b>	<b>237,3</b>	<b>276,0</b>	<b>-14,0%</b>
Custos e Despesas	(65,8)	(66,6)	-1,1%	(16,1)	(17,1)	-5,8%	(3,5)	(4,5)	-22,8%	(16,0)	(14,1)	13,7%	(101,4)	(108,5)	-6,5%
Outras Rec./Despesas	10,7	12,3	-12,9%	0,3	4,1	-92,0%	-	-	-	(6,2)	(20,5)	-69,9%	4,9	(2,6)	-288,6%
MEP	12,3	12,7	-3,0%	-	-	-	-	-	-	(1,1)	(1,1)	0,0%	11,2	11,6	-3,3%
<b>EBITDA</b>	<b>114,8</b>	<b>142,7</b>	<b>-19,5%</b>	<b>17,5</b>	<b>25,1</b>	<b>-30,3%</b>	<b>42,9</b>	<b>42,6</b>	<b>0,8%</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(36,1)</b>	<b>-35,4%</b>	<b>152,0</b>	<b>176,5</b>	<b>-13,9%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>72,8%</b>	<b>77,4%</b>	<b>-4,6 p.p</b>	<b>52,7%</b>	<b>66,0%</b>	<b>-13,3 p.p</b>	<b>92,5%</b>	<b>90,4%</b>	<b>2,1 p.p</b>	-	-	-	<b>64,0%</b>	<b>63,9%</b>	<b>0,1 p.p</b>
D&A e Impairment	(15,5)	(25,8)	-39,8%	(3,4)	(3,4)	-0,2%	-	-	-	(7,2)	(7,1)	1,0%	(26,1)	(36,7)	-28,8%
Resultado Financeiro	6,4	5,6	15,1%	(0,8)	(0,7)	12,7%	-	-	-	(16,7)	(11,9)	40,8%	(11,1)	(7,1)	57,4%
IRPJ e CSLL	(31,5)	(35,0)	-10,0%	(4,3)	(6,6)	-35,1%	-	-	-	(6,3)	(2,4)	156,8%	(42,1)	(43,9)	-4,1%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>74,2</b>	<b>87,4</b>	<b>-15,1%</b>	<b>9,0</b>	<b>14,4</b>	<b>-37,5%</b>	<b>42,9</b>	<b>42,6</b>	<b>0,8%</b>	<b>(53,5)</b>	<b>(57,5)</b>	<b>-7,0%</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>-18,2%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>47,1%</b>	<b>47,5%</b>	<b>-0,4 p.p</b>	<b>27,1%</b>	<b>37,8%</b>	<b>-10,7 p.p</b>	<b>92,5%</b>	<b>90,4%</b>	<b>2,1 p.p</b>	-	-	-	<b>30,6%</b>	<b>32,2%</b>	<b>-1,6 p.p</b>

## Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



■ Venda Nova Caixa ■ Run-Off Caixa¹ ■ Seguros ■ Crédito e Consórcios ■ Serviços

<sup>1</sup> Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021. <sup>2</sup> De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano.

A partir de 2026, o segmento "Serviços" deixa de compor a Receita Líquida Ex Comissões Consolidada em decorrência da alienação da Wiz Concept, concluída em 2025.

## Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
<b>Seguros</b>				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	39,75%	26/06/2069
Bmg Corretora	03/11/2020	20 anos	49,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
<b>Crédito e Consórcios</b>				
Promotiva <sup>1</sup>	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

<sup>1</sup> A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

## 2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros - Trimestre YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T26	1T25	1T26	1T25	1T26	1T25	1T26	1T25	1T26	1T25	1T26	1T25
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>37,7</b>	<b>40,1</b>	<b>59,9</b>	<b>53,7</b>	<b>31,4</b>	<b>35,9</b>	<b>28,7</b>	<b>21,0</b>	<b>157,6</b>	<b>150,8</b>	<b>56,5</b>	<b>54,3</b>
Custos e Despesas	(17,4)	(9,8)	(15,0)	(15,2)	(24,8)	(18,4)	(8,6)	(7,6)	(65,8)	(51,0)	(8,9)	(10,4)
Outras Rec./Despesas	(0,6)	(0,2)	6,8	8,6	(0,0)	(0,0)	4,5	2,8	10,7	11,2	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	12,3	14,9	12,3	14,9	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>19,7</b>	<b>30,2</b>	<b>51,7</b>	<b>47,1</b>	<b>6,6</b>	<b>17,6</b>	<b>36,8</b>	<b>31,1</b>	<b>114,8</b>	<b>125,9</b>	<b>47,6</b>	<b>43,9</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>52,3%</b>	<b>75,1%</b>	<b>86,3%</b>	<b>87,6%</b>	<b>21,0%</b>	<b>48,9%</b>	<b>128,6%</b>	<b>148,1%</b>	<b>72,8%</b>	<b>83,5%</b>	<b>84,2%</b>	<b>80,9%</b>
D&A e Impairment	(0,3)	(0,2)	(12,6)	(12,6)	(0,7)	(0,6)	(1,9)	(2,0)	(15,5)	(15,4)	(0,6)	(0,6)
Resultado Financeiro	2,1	2,5	4,9	3,4	(0,7)	0,0	0,0	(0,5)	6,4	5,5	-	-
IRPJ/CSLL	(7,3)	(11,0)	(15,1)	(13,0)	(1,7)	(5,6)	(7,5)	(4,6)	(31,5)	(34,1)	(15,3)	(14,3)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>14,2</b>	<b>21,5</b>	<b>28,9</b>	<b>24,9</b>	<b>3,6</b>	<b>11,4</b>	<b>27,5</b>	<b>24,0</b>	<b>74,2</b>	<b>81,9</b>	<b>31,7</b>	<b>29,0</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>37,7%</b>	<b>53,7%</b>	<b>48,3%</b>	<b>46,4%</b>	<b>11,4%</b>	<b>31,9%</b>	<b>96,0%</b>	<b>114,4%</b>	<b>47,1%</b>	<b>54,3%</b>	<b>56,1%</b>	<b>53,4%</b>

Resultado Segmento Seguros - Ano QoQ (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T26	4T25	1T26	4T25	1T26	4T25	1T26	4T25	1T26	4T25	1T26	4T25
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>37,7</b>	<b>40,1</b>	<b>59,9</b>	<b>69,9</b>	<b>31,4</b>	<b>38,7</b>	<b>28,7</b>	<b>35,5</b>	<b>157,6</b>	<b>184,3</b>	<b>56,5</b>	<b>49,6</b>
Custos e Despesas	(17,4)	(15,6)	(15,0)	(16,3)	(24,8)	(23,7)	(8,6)	(11,0)	(65,8)	(66,6)	(8,9)	(12,8)
Outras Rec./Despesas	(0,6)	1,3	6,8	5,5	(0,0)	(1,1)	4,5	6,6	10,7	12,3	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	12,3	12,7	12,3	12,7	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>19,7</b>	<b>25,9</b>	<b>51,7</b>	<b>59,0</b>	<b>6,6</b>	<b>14,0</b>	<b>36,8</b>	<b>43,8</b>	<b>114,8</b>	<b>142,7</b>	<b>47,6</b>	<b>36,8</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>52,3%</b>	<b>64,5%</b>	<b>86,3%</b>	<b>84,5%</b>	<b>21,0%</b>	<b>36,0%</b>	<b>128,6%</b>	<b>123,3%</b>	<b>72,8%</b>	<b>77,4%</b>	<b>84,2%</b>	<b>74,2%</b>
D&A e Impairment	(0,3)	(0,3)	(12,6)	(12,5)	(0,7)	(9,3)	(1,9)	(3,6)	(15,5)	(25,8)	(0,6)	(0,6)
Resultado Financeiro	2,1	1,5	4,9	4,4	(0,7)	(0,1)	0,0	(0,3)	6,4	5,6	-	-
IRPJ/CSLL	(7,3)	(4,9)	(15,1)	(17,1)	(1,7)	(4,0)	(7,5)	(9,0)	(31,5)	(35,0)	(15,3)	(12,3)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>14,2</b>	<b>22,1</b>	<b>28,9</b>	<b>33,8</b>	<b>3,6</b>	<b>0,5</b>	<b>27,5</b>	<b>31,0</b>	<b>74,2</b>	<b>87,4</b>	<b>31,7</b>	<b>23,9</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>37,7%</b>	<b>55,2%</b>	<b>48,3%</b>	<b>48,4%</b>	<b>11,4%</b>	<b>1,3%</b>	<b>96,0%</b>	<b>87,2%</b>	<b>47,1%</b>	<b>47,5%</b>	<b>56,1%</b>	<b>48,1%</b>

O primeiro trimestre do ano foi marcado por um cenário ainda desafiador para o mercado brasileiro de seguros. O ambiente político-econômico, com taxa de juros em patamar elevado e pressão sobre a renda das famílias, impactou a produção de produtos massificados. Nesse contexto, nossas Unidades de Negócio registraram a emissão de R\$895,0 milhões em prêmio no período, redução de 8,3% quando comparado ao 1T25.

Em Receita Líquida de Comissões, registramos R\$157,6 milhões no segmento de Seguros, 4,5% acima do mesmo período do ano anterior, com destaque para a contribuição das Unidades: (i) BRB Seguros (R\$59,9 milhões, +11,4% vs 1T25); (ii) Bmg Corretora (R\$37,7 milhões, -6,1% vs 1T25), e (iii) Wiz Corporate (R\$31,4 milhões, -12,6% vs 1T25). Em EBITDA, o segmento registrou no trimestre R\$114,8 milhões, 8,8% menor que o apresentado no 1T25.

Prêmio Emitido de Seguros (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Bmg Corretora	256,4	297,3	-13,7%	256,4	214,6	19,5%
BRB Seguros	179,2	167,3	7,1%	179,2	182,3	-1,7%
Inter Seguros	116,8	111,1	5,1%	116,8	116,3	0,4%
Wiz Corporate	170,2	166,1	2,5%	170,2	192,0	-11,3%
Outras UNs Segmento de Seguros	114,2	127,7	-10,5%	114,2	134,9	-15,3%
<b>Prêmio Emitido de Seguros no Segmento</b>	<b>836,9</b>	<b>869,4</b>	<b>-3,7%</b>	<b>836,9</b>	<b>840,0</b>	<b>-0,4%</b>
Prêmio Emitido Demais Segmentos	58,1	106,7	-45,6%	58,1	84,8	-31,5%
<b>Prêmio Emitido de Seguros Total</b>	<b>895,0</b>	<b>976,2</b>	<b>-8,3%</b>	<b>895,0</b>	<b>924,8</b>	<b>-3,2%</b>

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:



- ▶ No trimestre, a Bmg Corretora registrou **R\$256,4 milhões em Prêmios Emitidos no 1T26**, um decréscimo de 13,7% em relação ao 1T25 e avanço de 19,5% sobre o 4T25. A **Receita Líquida Ex Comissões** do período totalizou R\$37,7 milhões, -6,1% comparada ao 1T25.
- ▶ A Unidade encerrou o trimestre com um **EBITDA de R\$19,7 milhões, e Margem EBITDA de 52,3%**, redução de 22,8 p.p. vs. 1T25. O **Lucro Líquido foi de R\$14,2 milhões (-34,0% vs. 1T25)**.

**R\$256,4**  
milhões em  
Prêmio Emitido  
no 1T26  
-13,7% vs. 1T25

## BRB SEGUROS

- ▶ No 1T26, a Unidade atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$59,9 milhões, crescimento de 11,4% na comparação com o 1T25**. A BRB Seguros registrou a emissão de **R\$179,2 milhões de prêmio** no trimestre, aumento de 7,1% comparado ao 1T25.
- ▶ **Em Lucro Líquido, a Unidade fechou o 1T26 com R\$28,9 milhões**, marca 16,0% maior quando comparada ao mesmo período do ano anterior, com **Margem Líquida de 48,3%**, avanço de 1,9 p.p. vs. 1T25.

**R\$179,2**  
milhões de  
Prêmio Emitido  
no 1T26  
+7,1% vs. 1T25

## inter seguros

- ▶ A nossa investida Inter Seguros apresentou resultados consistentes no primeiro trimestre de 2026, com desempenho sólido em indicadores operacionais e financeiros. A Unidade registrou **R\$86,3 milhões de Receita Bruta, alta de 5,5% vs. 1T25, e EBITDA de R\$47,6 milhões, 8,5% acima do ano anterior**. A margem EBITDA atingiu 84,2%, nível recorde desde a inclusão de despesas indiretas e overhead em 2023. **O Lucro Líquido totalizou R\$31,7 milhões, crescimento de 9,5% no período**.
- ▶ **A carteira de contratos ativos avançou 14% vs. 1T25, alcançando 9,0 milhões de contratos, com 2,3 milhões de novas vendas no trimestre, crescimento de 9% sobre o 4T25**. Excluindo o produto de capitalização, que passou por mudanças relevantes na oferta comercial, a carteira cresce 21% e as novas vendas avançam 30% na comparação anual.

**R\$31,7**  
milhões  
de Lucro Líquido  
no 1T26  
+9,5% vs. 1T25

## WIZ Corporate

- ▶ A Wiz Corporate registrou R\$37,1 milhões em Receita Bruta no 1T26, baixa de 9,7% sobre o 1T25. A emissão de R\$170,2 milhões em prêmios foi impulsionada pelo desempenho das linhas de Garantia (R\$82,5 mi, +21,9% vs. 1T25) e Patrimonial (R\$28,5 mi, +134% vs. 1T25). O time comercial da Unidade segue focado na comercialização de produtos recorrentes e renováveis, com foco no crescimento sustentável a longo prazo.
- ▶ O Lucro Líquido da Unidade totalizou R\$3,6 milhões no trimestre, apresentando retração de 68,6% em relação ao 1T25, reflexo do ajuste na metodologia de remuneração de grande parte dos executivos comerciais realizado no quarto trimestre do ano anterior.

**R\$37,1**  
milhões de  
Receita Bruta  
no 1T26  
-9,7% vs. 1T25

- ▶ No 1T26 a **Unidade Omni1** emitiu **R\$93,7 milhões em prêmios** emitidos, resultado 42,9% superior ao 1T25. A Unidade encerrou o período com Lucro Líquido de R\$13,4 milhões, 67,6% acima do 1T25. Destaque para os produtos de Assistência, registrando Receita Bruta de R\$29,9 milhões, 47,1% acima do mesmo período do ano anterior, sendo 65,0% da Receita Bruta da Unidade.

**R\$93,7**  
milhões em Prêmio  
Emitido no 1T26  
**+42,9% vs. 1T25**

## 2.2 Crédito e Consórcios

<b>Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)</b>	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>	<b>Δ%</b>
Promotiva	25,0	28,3	-11,4%	25,0	28,1	-11,0%
Wiz Parceiros	8,2	12,3	-33,5%	8,2	10,0	-17,8%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>33,3</b>	<b>40,6</b>	<b>-18,1%</b>	<b>33,3</b>	<b>38,1</b>	<b>-12,7%</b>
Custos e Despesas	(16,1)	(15,1)	6,1%	(16,1)	(17,1)	-5,8%
Outras Receitas e Despesas	0,3	(0,3)	-212,1%	0,3	4,1	-92,0%
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>17,5</b>	<b>25,2</b>	<b>-30,4%</b>	<b>17,5</b>	<b>25,1</b>	<b>-30,3%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>52,7%</b>	<b>62,0%</b>	<b>-9,3 p.p</b>	<b>52,7%</b>	<b>66,0%</b>	<b>-13,3 p.p</b>

O Segmento totalizou R\$3,4 bilhões em Crédito e Consórcios Comercializados no 1T26, retração de 5,1% sobre o 1T25 e crescimento de 2,8% em relação ao 4T25, refletindo a recuperação sequencial dos volumes apesar do cenário macroeconômico ainda desafiador para o setor.

A Receita Líquida do segmento foi de R\$33,3 milhões no 1T26, queda de 18,1% sobre o 1T25 e de 12,7% sobre o 4T25, impactada pelo mix de produtos comercializados e pelo desempenho da Wiz Parceiros. O EBITDA somou R\$17,5 milhões, com margem EBITDA de 52,7%, ante R\$25,2 milhões e margem de 62,0% no 1T25, principalmente em função da queda de receita.

<b>Crédito e Consórcios Comercializados (R\$ MM)</b>	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>	<b>Δ%</b>
Promotiva	1.829,9	2.026,7	-9,7%	1.829,9	1.618,2	13,1%
Wiz Parceiros	996,6	945,4	5,4%	996,6	1.012,9	-1,6%
<b>Crédito e Consórcios Segmento</b>	<b>2.826,5</b>	<b>2.972,0</b>	<b>-4,9%</b>	<b>2.826,5</b>	<b>2.631,1</b>	<b>7,4%</b>
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	607,9	646,4	-6,0%	607,9	708,9	-14,2%
<b>Crédito e Consórcios Total</b>	<b>3.434,5</b>	<b>3.618,5</b>	<b>-5,1%</b>	<b>3.434,5</b>	<b>3.340,0</b>	<b>2,8%</b>

## Promotiva

- ▶ A Promotiva comercializou R\$1,8 bilhão em produtos de crédito e consórcios no 1T26, retração de 9,7% sobre o 1T25 e avanço de 13,1% em relação ao 4T25, sinalizando retomada sequencial dos volumes em meio ao cenário ainda pressionado para o segmento de crédito.
- ▶ A unidade contribuiu com R\$4,8 milhões para a Equivalência Patrimonial da Wiz Co no período, -15,5% quando comparado ao 1T25.

## 2.3 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$42,9 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 5,6% abaixo do 1T25, devido, principalmente, ao decaimento esperado de 3,3% na receita da operação.

Resultado Run Off Caixa (R\$ MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Receita Líquida	46,4	48,0	-3,3%	46,4	47,1	-1,5%
Custos e Despesas	(3,5)	(2,6)	37,0%	(3,5)	(4,5)	-22,8%
<b>EBITDA</b>	<b>42,9</b>	<b>45,5</b>	<b>-5,6%</b>	<b>42,9</b>	<b>42,6</b>	<b>0,8%</b>
Margem EBITDA	92,5%	94,7%	-2,2 p.p	92,5%	90,4%	2,1 p.p

## 2.4 Corporativo e Abaixo do Ebitda

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM) <sup>2</sup>	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Receita Líquida Ajustada <sup>1</sup>	-	(1,0)	-100,0%	-	(0,4)	-100,0%
Despesas	(16,0)	(13,7)	17,0%	(16,0)	(14,1)	13,7%
Outras Receitas/Despesas	(6,2)	(4,1)	51,2%	(6,2)	(20,5)	-69,9%
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	(1,1)	(1,1)	0,0%	(1,1)	(1,1)	0,0%
<b>EBITDA Corporativo + Ajustes</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(19,9)</b>	<b>17,1%</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(36,1)</b>	<b>-35,4%</b>

<sup>1</sup> Valores reportados em "Receita Líquida" e "Equivalência Patrimonial" são referentes a ajustes de consolidação. <sup>2</sup> A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do "Corporativo" aos "Ajustes de Consolidação", reapresentando os dados históricos para melhor comparação.

- ▶ **Despesas:** no 1T26, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$16,0 milhões, R\$2,3 milhões acima do 1T25, provenientes de uma sazonalidade de despesas no trimestre em relação ao período comparativo.
- ▶ **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$6,2 milhões apresentado em "Outras Receitas/Despesas" no período decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

Abaixo do EBITDA Consolidado (em R\$MM)	1T26	1T25	Δ%	1T26	4T25	Δ%
Depreciação, Amortização e Impairment	(26,1)	(27,5)	-4,9%	(26,1)	(36,7)	-28,8%
Resultado Financeiro	(11,1)	(21,1)	-47,4%	(11,1)	(7,1)	57,4%
IRPJ/CSLL	(42,1)	(46,8)	-10,1%	(42,1)	(43,9)	-4,1%

- ▶ **Resultado Financeiro:** no trimestre, apresentamos resultado financeiro de -R\$11,1 milhões, uma melhora de R\$10,0 milhões em relação ao 1T25 (-R\$21,1 milhões), explicada principalmente pela redução das despesas com AVP (Ajuste a Valor Presente) e pelo efeito positivo de R\$2,9 milhões de variação cambial sobre instrumentos financeiros derivativos contratados.
- ▶ **IRPJ e CSLL:** no 1T26 nossos gastos com IR/CSLL foram de R\$42,1 milhões, registrando uma alíquota efetiva de 36,7% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

## 3. Fluxo de Caixa e Pagamentos

### 3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R\$370,2 milhões no Consolidado. A redução de R\$35,1 milhões em relação ao trimestre anterior decorre, principalmente, do pagamento de juros de debêntures e dividendos a acionistas não controladores.

Fluxo de Caixa Gerencial (R\$ MM)	1T26	4T25	3T25	2T25	1T25
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>72,7</b>	<b>88,8</b>	<b>101,7</b>	<b>93,2</b>	<b>84,1</b>
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	26,1	36,7	27,4	27,5	27,5
Capital de Giro	(54,8)	(0,1)	2,4	(14,9)	11,6
Capex	(5,1)	(5,0)	(5,1)	(5,3)	(3,9)
<b>Geração de Caixa Operacional</b>	<b>38,9</b>	<b>120,4</b>	<b>126,4</b>	<b>100,5</b>	<b>119,2</b>
Investimentos	(3,3)	3,0	7,3	(155,3)	11,5
Dividendos	(47,5)	(14,4)	(123,8)	(79,2)	(18,2)
Financiamentos	(23,2)	2,0	(20,4)	0,2	55,9
Outros	-	-	-	-	-
<b>Saldo de Caixa Inicial</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>	<b>270,1</b>
Fluxo de Caixa	(35,1)	111,1	(10,5)	(133,7)	168,4
<b>Saldo de Caixa Final Consolidado</b>	<b>370,2</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>
Saldo de Caixa Final Controladora	160,6	150,6	94,1	53,6	144,0

<sup>1</sup>Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

A principal variação que impactou o fluxo de caixa do período foi:

- ▶ **Capital de Giro:** Entre os principais fatores para o consumo de R\$54,8 milhões em Capital de Giro no 1T26, estão feitos no contas a receber e ajuste pontual no repasse de prêmio de duas seguradoras a ser compensado no 2º trimestre.
- ▶ **Financiamentos:** O fluxo de R\$23,2 milhões no trimestre decorre, principalmente, do pagamento de juros da 2ª emissão de Debêntures da Companhia.
- ▶ **Dividendos:** No trimestre foram desembolsados R\$47,5 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.

## 3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 31 de dezembro de 2025.

Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)	2026	2027	2028	2029	2030
Empréstimos e Debêntures	53,4	166,8	115,5	102,0	46,1
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	171,7	27,4	-	-	-
<b>Total a Pagar</b>	<b>225,1</b>	<b>194,2</b>	<b>115,5</b>	<b>102,0</b>	<b>46,1</b>

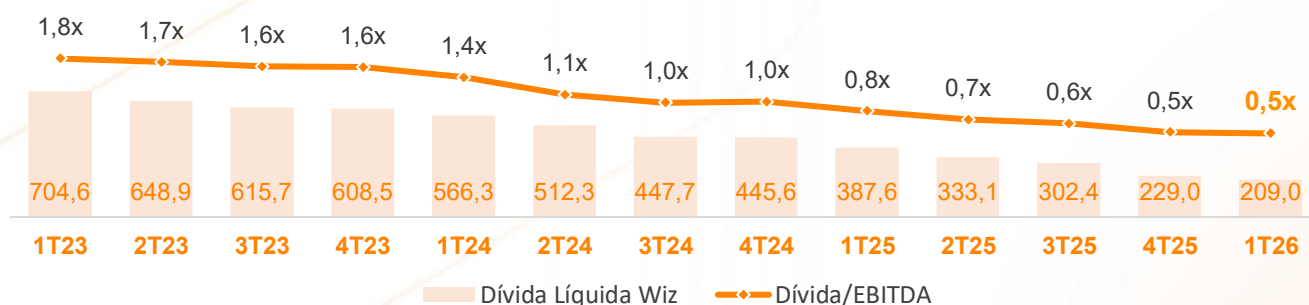
A seguir, a composição da Dívida Líquida, considerando dívida bruta proporcional nas subsidiárias e caixa por participação. No 1T26, a Companhia reduziu a Dívida Líquida em 46,1% vs. 1T25, mantendo trajetória consistente de desalavancagem, com Dívida Líquida/EBITDA de 0,5x, reflexo de disciplina financeira e foco na gestão de caixa.

Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)	1T26	4T25	3T25	2T25	1T25
Empréstimos e Debêntures Controladora <sup>1</sup>	331,6	348,4	339,3	352,7	344,5
Mútuo com Bloco de Controle	-	-	-	-	-
C.P. Aquisições Controladora <sup>2</sup>	163,5	168,0	166,9	160,9	304,1
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz <sup>1</sup>	19,0	22,3	24,7	27,6	32,7
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz <sup>2</sup>	18,4	17,6	16,8	16,0	23,3
Dívida Wiz por Participação	532,3	556,4	547,7	557,2	704,5
Saldo de Caixa Controladora	160,6	150,6	94,1	53,6	144,0
Saldo de Caixa Subsidiárias	209,6	254,8	200,2	251,2	294,6
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	52,3%	51,8%	54,4%	47,0%	44,0%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	53,2	45,0	42,3	52,4	43,4
Caixa Wiz por Participação	323,4	327,4	245,3	224,1	316,9
<b>Dívida Líquida Wiz</b>	<b>209,0</b>	<b>229,0</b>	<b>302,4</b>	<b>333,1</b>	<b>387,6</b>

<sup>1</sup> Posição do 1T26 conforme Notas Explicativas nº18 e nº23 da Demonstração Financeira em 31 de março de 2026.

<sup>2</sup> Nota Explicativa nº19.

### Dívida Líquida e Alavancagem



## 4. Anexos

### 4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 1T26 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Demais Uns	Corp. + Ajustes	1T26
Receita Bruta	52,3	44,1	34,3	31,5	14,9	74,4	10,1	31,9	(0,1)	293,5
Impostos sobre receita	(5,9)	(3,5)	(4,0)	(10,9)	(1,7)	(7,1)	(1,5)	(3,3)	-	(37,8)
Comissões	-	(22,2)	(0,3)	-	(0,6)	(52,0)	(0,5)	(9,8)	0,1	(85,3)
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>46,4</b>	<b>18,5</b>	<b>30,0</b>	<b>20,7</b>	<b>12,6</b>	<b>15,3</b>	<b>8,2</b>	<b>18,7</b>	-	<b>170,3</b>
Custos e Despesas	(3,5)	(8,5)	(7,5)	(3,3)	(9,9)	(5,4)	(5,7)	(7,8)	(16,0)	(67,7)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,3)	3,4	-	(0,0)	0,2	-	2,3	(6,2)	(0,6)
MEP <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	-	(0,9)	-	(0,9)
<b>EBITDA</b>	<b>42,9</b>	<b>9,7</b>	<b>25,9</b>	<b>17,4</b>	<b>2,6</b>	<b>10,1</b>	<b>2,5</b>	<b>12,3</b>	<b>(22,2)</b>	<b>101,2</b>
<i>Margem EBITDA</i>	92,5%	52,3%	86,3%	84,2%	21,0%	65,9%	30,5%	65,6%	-	59,4%
D&A e <i>Impairment</i>	-	(0,2)	(6,3)	(0,2)	(0,3)	(2,1)	-	(1,0)	(6,8)	(16,9)
Resultado Financeiro	-	1,0	2,5	-	(0,3)	(0,5)	0,0	0,2	(16,7)	(13,8)
IR/CSLL	-	(3,6)	(7,6)	(5,6)	(0,7)	(2,7)	0,1	(4,3)	(6,4)	(30,7)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>42,9</b>	<b>7,0</b>	<b>14,5</b>	<b>11,6</b>	<b>1,4</b>	<b>4,8</b>	<b>2,6</b>	<b>7,2</b>	<b>(52,1)</b>	<b>39,8</b>
<i>Margem Líquida</i>	92,5%	37,7%	48,3%	56,1%	11,4%	31,6%	31,3%	38,2%	-	23,4%
<b>% Participação Wiz</b>	<b>100,0%</b>	<b>49,0%</b>	<b>50,1%</b>	<b>36,5%</b>	<b>40,0%</b>	<b>61,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>50,2%</b>	<b>100,0%</b>	-

## 4.2 Demonstração do Resultado

	Controladora		Consolidado	
	31/03/2026	31/03/2025	31/03/2026	31/03/2025
<b>Operações continuadas</b>				
Receita Líquida da prestação de serviços	55.579	55.680	302.606	339.576
Custo dos serviços prestados	(6.015)	(5.191)	(126.430)	(139.657)
<b>Lucro bruto</b>	<b>49.564</b>	<b>50.489</b>	<b>176.176</b>	<b>199.919</b>
Despesas administrativas	(20.711)	(18.283)	(40.291)	(40.954)
Depreciação e Amortização	(2.908)	(2.986)	(26.115)	(27.464)
<i>Impairment</i>	66	225	14.910	12.534
Outras receitas	(6.229)	(4.299)	(10.025)	(5.809)
Outras despesas	44.509	54.347	11.201	13.782
Equivalência Patrimonial em Investimentos	64.291	79.493	125.856	152.008
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>(20.711)</b>	<b>(18.283)</b>	<b>(40.291)</b>	<b>(40.954)</b>
Receitas financeiras	6.354	2.487	18.440	16.203
Despesas financeiras	(23.083)	(28.145)	(29.560)	(37.334)
<b>Resultado financeiro, líquido</b>	<b>(16.729)</b>	<b>(25.658)</b>	<b>(11.120)</b>	<b>(21.131)</b>
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>47.562</b>	<b>53.835</b>	<b>114.736</b>	<b>130.877</b>
Imposto de renda e contribuição social correntes	2.004	-	(35.522)	(39.233)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(9.721)	(7.171)	(6.551)	(7.581)
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>	<b>39.845</b>	<b>46.664</b>	<b>72.663</b>	<b>84.063</b>
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n/a	n/a
<b>LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS</b>	<b>0,24918</b>	<b>0,29182</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>
<b>Atribuível a:</b>				
Acionistas da Companhia	n/a	n/a	39.845	46.664
Participação dos não controladores	n/a	n/a	32.818	37.399
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>72.663</b>	<b>84.063</b>

## 4.3 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2026	31/03/2025	31/03/2026	31/03/2025
Caixa e equivalentes de caixa	34.387	1.748	48.617	19.174
Aplicações financeiras	126.179	148.808	321.590	386.138
Contas a receber	17.034	15.905	156.499	141.484
Impostos a compensar	7.214	5.697	49.108	44.724
Dividendos a receber	37.544	30.682	30.359	2.473
Outros ativos	7.209	7.085	31.975	30.682
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>229.567</b>	<b>209.925</b>	<b>638.148</b>	<b>624.675</b>
Instrumentos financeiros derivativos	5.000	-	5.546	1.916
Impostos a compensar	-	-	28.929	27.886
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	1.974	25.897	25.254
Outros ativos	69.912	66.504	52.607	51.575
Investimentos	889.124	896.589	234.414	251.038
Imobilizado	2.688	2.907	6.684	6.977
Intangível	201.787	203.340	1.417.340	1.437.287
Direito de Uso	4.145	4.602	6.737	7.453
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>1.172.656</b>	<b>1.175.916</b>	<b>1.778.154</b>	<b>1.809.386</b>
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>1.402.223</b>	<b>1.385.841</b>	<b>2.416.302</b>	<b>2.434.061</b>

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2026	31/03/2025	31/03/2026	31/03/2025
Contas a pagar	6.284	6.392	115.156	123.976
Obrigações sociais	12.897	12.786	34.402	41.056
Obrigações tributárias	4.286	3.779	40.793	41.264
Dividendos e JCP a pagar	100.538	50.269	129.004	108.100
Contas a pagar de aquisições	163.453	159.602	178.783	174.319
Arrendamentos	1.406	1.406	2.696	2.672
Debêntures	50.096	20.686	50.096	20.686
Empréstimos	14.746	15.094	34.123	35.487
Outros passivos	628	987	628	987
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	2.025	1.217
<b>Total do circulante</b>	<b>354.334</b>	<b>271.001</b>	<b>601.566</b>	<b>563.624</b>
Contas a pagar	-	3.712	1.858	5.570
Debêntures	255.549	298.268	255.549	298.268
Contas a pagar de aquisições	-	8.439	14.771	22.517
Provisão para contingências	16.896	16.521	40.081	35.547
Empréstimos	11.162	14.399	25.354	34.146
IR/CSLL diferidos	7.747	-	92.636	85.441
Outros passivos	35.456	41.858	76.677	74.131
Provisão para Perdas em Controladas	30.362	30.066	-	-
Arrendamento	3.348	3.785	5.066	5.776
Receitas diferidas	-	-	9.240	12.705
Instrumentos Financeiros Derivativos a Pagar	-	-	109	-
Obrigações Tributárias	-	-	177	199
<b>Total do não circulante</b>	<b>360.520</b>	<b>417.048</b>	<b>521.518</b>	<b>574.300</b>
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	684.265	734.534	684.265	734.534
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucros Acumulados	39.845	-	39.845	-
Transações de capital	(117.461)	(117.462)	(117.461)	(117.462)
<b>Atribuído aos acionistas controladores</b>	<b>687.369</b>	<b>697.792</b>	<b>687.369</b>	<b>697.792</b>
Part. acionistas não controladores	-	-	605.849	598.345
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>687.369</b>	<b>697.792</b>	<b>1.293.218</b>	<b>1.296.137</b>
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.402.223</b>	<b>1.385.841</b>	<b>2.416.302</b>	<b>2.434.061</b>

## 4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	31/03/2026	31/03/2025	31/03/2026	31/03/2025
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>47.562</b>	<b>53.835</b>	<b>114.736</b>	<b>130.877</b>
<b>Ajustes de:</b>				
Depreciação e Amortização	2.733	2.823	25.600	26.560
(Ganho)/Perda de capital em investidas	3.248	4.029	2.631	5.039
Despesas Financeiras Líquidas - Ajuste a Valor Presente e Juros em Aquisições	4.379	6.751	5.536	8.130
Amortização de Direitos de Uso	175	163	515	904
Juros e Remensuração de Arrendamentos	132	83	287	288
Obsolescência do ativo imobilizado	30	8	34	78
Equivalência Patrimonial em Investimentos	-44.509	-54.347	-11.201	-13.782
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	1.181	1.431	2.874	-2.297
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	1.881	3.225	2.032	8.759
Atualização Monetária de Debêntures	11.998	12.861	11.998	12.861
Receitas Diferidas	-	-	-3.465	-3.465
Provisão contratos de não competição	-7.495	2.566	-7.495	2.566
Constituição / (Reversão) de Provisão para Restituição	-360	-475	-360	-475
Provisões para riscos Trabalhistas, Fiscais e Cíveis	972	684	7.424	6.775
Rendimentos de Aplicações Financeiras	-4.377	-1.682	-13.043	-9.056
Redução ao Valor Recuperável de Ativos não Financeiros	-	-	10.990	16.374
Baixa de Contas a Pagar de Aquisições	-	(1.394)	-	(1.394)
Outras Provisões	3.522	-2.201	18.690	-8.118
Perda com Inadimplentes	-	-	601	-30
Encerramento Contratual de Exclusividade	-	-	-3.000	-
Compra vantajosa	-	-	-335	-
<b>Total de ajustes</b>	<b>-26.490</b>	<b>-24.081</b>	<b>39.323</b>	<b>34.737</b>
<b>Variações de:</b>				
Contas a Pagar	-4	185	-15.441	30.090
Contas a Receber	-1.129	3.830	-15.616	-8.374
Obrigações Sociais	-4.239	-5.562	-19.447	-7.337
Obrigações Tributárias	1.116	2.757	-8.000	-10.584
Outros Ativos	-6.294	68	-2.178	-4.760
Outros Passivos	1.094	249	10.042	5.657
Provisões para riscos trabalhistas, fiscais e cíveis	-597	-410	-2.890	-5.087
Instrumentos Financeiros Derivativos	-5.000	-	-5.000	-
<b>Soma de Variações</b>	<b>-15.053</b>	<b>1.117</b>	<b>-58.530</b>	<b>-395</b>
<b>Caixa gerado nas Operações</b>	<b>6.019</b>	<b>30.871</b>	<b>95.529</b>	<b>165.219</b>
IRPJ E CSLL pagos no exercício	-122	-	-33.441	-30.004
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>5.897</b>	<b>30.871</b>	<b>62.088</b>	<b>135.215</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimentos</b>				
Aportes de Aplicações Financeiras	-21.500	-465.782	-288.221	-957.332
Resgates de Aplicações Financeiras	48.506	349.910	365.812	826.752
Dividendos Recebidos <sup>1</sup>	32.294	43.024	-	2.400
Aquisição de Imobilizado	-122	-153	-446	-625
Aquisição de Intangível	-871	-1.368	-4.613	-3.278
Redução de Capital	9.866	-	-	-
<b>Caixa Líquido gerado/(utilizado) nas Atividades de Investimentos</b>	<b>68.173</b>	<b>-74.369</b>	<b>72.532</b>	<b>-132.083</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento</b>				
Aquisições - Pagamento de Principal	-8.631	-	-8.631	-
Aquisições - Pagamento de Juros <sup>2</sup>	-2.217	-	-2.217	-
Debêntures - Recebimento de Principal	-	300.000	-	300.000
Debêntures - Pagamento de Principal	-	-225.000	-	-225.000
Debêntures - Pagamento de Juros e Custos <sup>2</sup>	-25.307	-18.250	-25.307	-18.250
Dividendos e Juros sobre Capital Próprio pagos	-	-	-47.544	-18.216
Instrumentos Financeiros Derivativos Pagos	-	-	-873	-385
Redução de Capital para não Controladores	-	-	-9.826	-
Empréstimos - Pagamento de Principal	-3.635	-3.635	-8.080	-8.080
Empréstimos - Pagamento de Juros <sup>2</sup>	-1.131	-1.364	-1.788	-2.856
Pagamento de Arrendamentos	-510	-525	-911	-1.564
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos</b>	<b>-41.431</b>	<b>51.226</b>	<b>-105.177</b>	<b>25.649</b>
<b>Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa</b>	<b>32.639</b>	<b>7.728</b>	<b>29.443</b>	<b>28.781</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>	<b>1.748</b>	<b>4.678</b>	<b>19.174</b>	<b>19.161</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa ao final do período</b>	<b>34.387</b>	<b>12.406</b>	<b>48.617</b>	<b>47.942</b>

<sup>1</sup> A política contábil da Companhia define dividendos recebidos como atividades de investimento pois são retornos decorrentes de seus investimentos nas operações de suas subsidiárias. A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

<sup>2</sup> A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

BRASÍLIA  
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301  
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF  
CEP: 70712-903

SÃO PAULO  
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar  
Edifício Capital Center - São Paulo - SP  
CEP: 04551-000

[ri.wiz.co](http://ri.wiz.co)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

**WIZ<sup>co</sup>**

# Release of Results

1Q26

# Table of Contents

<b>Financial Highlights</b>	<b>3</b>
<b>CEO's Message</b>	<b>4</b>
<b>Summary of Results</b>	<b>8</b>
1.1 Consolidated Income	8
1.2 Adjusted Consolidated Income	9
1.3 Parent Company's Accounting Result	10
1.4 Headcount	12
<b>2. Result per Segment</b>	<b>13</b>
2.1 Insurance	15
2.2 Credit and Consortia	18
2.3 Run-Off Caixa	19
2.4 Corporate and Below the EBITDA	19
<b>3. Cash Flow and Payments</b>	<b>21</b>
3.1 Cash Flow	21
3.2 Payments and Net Debt	22
<b>4. Attachments</b>	<b>23</b>
4.1 Results by Equity Interest	23
4.2 Income Statement	24
4.3 Balance Sheet	25
4.4 Cash Flow Statement	26

# Financial Highlights

**BRL 237.3 million in Revenue<sup>1</sup> in 1Q26**, out of which BRL 190.9 million from current transactions (e.g. Rede Caixa), a result 9.6% lower than in 1Q25;

**Emphasis on the Insurance Segment**, which reached BRL 157.6 million in Revenue<sup>1</sup>, representing a growth of 4.5% vs. 1Q25.

**Adjusted Parent Company EBITDA**, excluding non-recurring effects related to transitions in senior management, of BRL 73.3 million, 11.1% lower than in 1Q25.

**Adjusted Parent Company Net Income of BRL 59.3 million**, growth of +0.5% compared to 1Q25.

Net Revenue Ex Commissions<sup>1</sup>

**BRL 237.3 MM** -8.4%  
YoY

Insurance Segment Revenue<sup>1</sup>

**BRL 157.6 MM** +4.5%  
YoY

Adjusted Parent Company  
EBITDA

**BRL 73.3 MM** -11.1%  
YoY

Adjusted Parent Company  
Net Income

**BRL 59.3 MM** +0.5%  
YoY

Main Financial Indicators (BRL MM)	1Q26	1Q 25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
Consolidated Gross Revenue	432.5	511.5	-15.4%	432.5	472.5	-8.5%
Consolidated Net Revenue <sup>1</sup>	237.3	259.2	-8.4%	237.3	276.0	-14.0%
Adjusted Consolidated EBITDA	158.1	179.5	-11.9%	158.1	176.5	-10.4%
Adjusted Consolidated EBITDA Margin	66.6%	69.2%	-2.6p.p	66.6%	63.9%	2.7p.p
<b>Adjusted Consolidated Net Income</b>	<b>102.8</b>	<b>108.3</b>	<b>-5.1%</b>	<b>102.8</b>	<b>115.5</b>	<b>-11.0%</b>
Consolidated Net Margin	43.3%	41.8%	1.5p.p	43.3%	41.9%	1.5p.p
Net Income - Parent Company	39.8	46.7	-14.6%	39.8	49.6	-19.7%
<b>Adjusted Parent Company Net Income</b>	<b>59.3</b>	<b>59.0</b>	<b>0.5%</b>	<b>50.7</b>	<b>50.7</b>	<b>0.0%</b>

<sup>1</sup> Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

# CEO's Message

We started the year 2026 in a scenario that requires discipline and pragmatism. Precisely one of the characteristic pairs that best describes Wiz's performance in recent years. High interest rates and uncertainties in the macroeconomic environment make Brazil's business environment more demanding. At the same time, this combination of factors is nothing new and we have a solid basis for navigating in rough seas.

More than that: we believe that cycles of greater volatility are inherent in the market, and the best prepared companies, such as Wiz, can take advantage of opportunities to open spaces for evolution and strengthening.

And it was this preparation, driven by consistent results over the past few years, that enabled us to sharply reduce our net debt to BRL 209.0 million in 1Q26, a decrease of BRL 178.7 million compared to the same period last year. This advance enabled the payment, approved at the Annual General Meeting held on April 28, 2026, of R\$ 100.5 million in dividends, divided between interim and additional dividends, to be paid by December 31, 2026. The number is 2.5 times higher than what was paid in 2025.

With regard to 1Q26 results, I would like to highlight the Parent Company's vision and start with the achievement of Net Revenue, which closed at BRL 55.6 million, in line with the BRL 55.7 million of the same period last year. In the Parent Company's view of the Net Income, I consider it important to look at the adjusted result, since there are material impacts of non-recurring effects mainly related to changes made in the Company's senior management. Therefore, the Parent Company's Adjusted Net Income closed at BRL 59.3 million, an increase of 0.5% compared to 1Q25.

Despite the difficulties presented in the macroeconomic environment, we still had historical records. The operation of Inter Seguros, which closed the quarter with BRL 31.7 million in Net Income, an increase of 9.5% compared to 1Q25, is noteworthy. In addition, the Unit issued BRL 116.8 million in premiums, 5.1% higher than the good performance of the same period last year.

Still in the same direction, I also highlight the achievements of Omni1, which had the second best quarter in its history. There, we generated BRL 13.4 million in Net Income, a result 67.5% higher than the delivery made in 1Q25, and we issued BRL 31.2 million in assistance, an increase of 54.7% compared to the same period last year.

We know that the Brazilian environment may present oscillations throughout this year. However, our soundness and clear strategic planning will serve as tools for us to deliver satisfactory results throughout 2026. And we will do so, without giving up the focus on execution, ensuring that our actions always go hand in hand with generating value in the long term.

I thank the wizzers, who with consistency and discipline, have guaranteed important deliveries that lead Wiz assertively towards the future we want to build. I am also grateful to our customers, partners and shareholders. And finally, I would like to personally thank Antônio Cássio dos Santos, former chairman of our Board of Directors, and Miguel Ângelo Junger de Simas, former member of our Board of Directors, for the long years of dedication to our company. Both played a relevant role in the transformation that Wiz has undergone in recent years and were key players in positioning us assertively for the future we want to build.

**Lucas Neves**  
CEO Wiz Co

# Operating Highlights

## Insurance

Premium Issued

**BRL 895.0 million**

-8.3% vs 1Q25



### Premium Issued

**BRL 256.4 million**

-13.7% vs 1Q25

Net Revenue of BRL 37.7 million, 6.1% lower than in 1Q25, reflecting the structural changes in INSS payroll loans throughout the quarter.



### Premium Issued

**BRL 179.2 million**

+7.1% vs 1Q25

Net Income of BRL 28.9 million, 16.0% higher than the same period of the previous year.



### Premium Issued

**BRL 116.8 million**

+5.1% vs 1Q25

Record EBITDA Margin of 84.2% and Net Income of BRL 31.7 million, 9.5% higher than 1Q25.



### Premium Issued

**BRL 170.2 million**

+2.5% vs. 1Q25

Highlight for Collateral and Equity products (+21.9% and +134% vs. 1Q25 respectively). Unit continues to focus on long-term sustainable growth



### Premium Issued

**BRL 93.7 million**

+42.9% vs. 1Q25

Highlight for the Assistance products and Net Revenue of BRL 23.3 million, 51.5% above the same period of the previous year.

## Credit and Consortia

Credit and Consortia Distribution

**BRL 3.4 billion**

-5.1% vs. 1Q25

## Segment Highlights

### Net Revenue

**BRL 33.3 million**

-18.1% vs. 1Q25

The result reflects the structural changes in INSS payroll loans, where our Units generated BRL 3.4 billion in the first quarter of 2026, 5.1% lower than in the same period of 2025.

### EBITDA

**BRL 17.5 million**

-30.4% vs. 1Q25

## Dividends Wiz Co

On April 28, 2026, the Annual General Meeting was held, which, among other topics, approved the allocation of Net Income for the fiscal year ended December 31, 2025, as follows: BRL 50.5 million allocated as Interim Dividend, BRL 50.0 million as Additional Dividend and together with the interim dividend and BRL 100.5 million retained to meet the Company's capital budget for the year 2026. Overall, BRL 100.5 million was allocated to the payment of dividends, 2.5x higher than what was paid under the 2024 result.

## Governance Wiz Co

On April 28, 2026, the new members of the Company's Board of Directors were elected for a term of office ending at the General Meeting that will resolve on the accounts for the fiscal year ending December 31, 2026. Formerly composed of six sitting members, of which two are independent, the Board now has five members, maintaining two independent directors. Marcus Vinícius de Oliveira, who has already held the position of Chief Executive Officer of Wiz Co, takes over as Chairman of the Board of Directors. The restructuring is in line with the Company's commitment to agility in decision-making processes.

## Inter Seguros Historical records

The year 2026 started strong for Inter Seguros. Performance reinforces the company's ability to consistently deliver good results. Gross Revenue reached a historical record of BRL 86.3 million, surpassing the same quarter last year by 5.5%. This also applies to EBITDA, which closed at BRL 47.6 million, 8.5% higher in comparison to 1Q25. Net Income, in turn, was also the best in history with BRL 31.7 million, 9.5% higher in comparison to 1Q25.

## Omni1 Strong start to the year

Omni1 delivered BRL 46.1 million in Gross Revenue in 1Q26, 44.6% higher than the same period last year. The strong advance helped EBITDA to evolve by 56.8% in the same comparison, closing the quarter with BRL 21.6 million. Net Income was the second best in its history and reached BRL 13.4 million, 67.6% higher in comparison to 1Q25. Assistance sales stood out, closing the period with BRL 31.2 million, surpassing YoY by 54.7%.

# Summary of Results

## 1.1 Consolidated Income

Consolidated Income (BRL million)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
Gross Revenue	432.5	511.5	-15.4%	432.5	472.5	-8.5%
Tax on Income	(44.1)	(49.6)	-11.1%	(44.1)	(46.4)	-5.1%
Commissions	(151.1)	(202.7)	-25.4%	(151.1)	(150.1)	0.7%
<b>Net Revenue Ex Commissions</b>	<b>237.3</b>	<b>259.2</b>	<b>-8.4%</b>	<b>237.3</b>	<b>276.0</b>	<b>-14.0%</b>
Costs	(61.2)	(59.3)	3.1%	(61.2)	(70.6)	-13.4%
Expenses	(40.3)	(41.0)	-1.6%	(40.3)	(37.9)	6.3%
Other Revenues and Expenses	4.9	6.7	-27.4%	4.9	(2.6)	-288.6%
Equity Method	11.2	13.8	-18.7%	11.2	11.6	-3.3%
<b>EBITDA</b>	<b>152.0</b>	<b>179.5</b>	<b>-15.3%</b>	<b>152.0</b>	<b>176.5</b>	<b>-13.9%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>64.0%</i>	<i>69.2%</i>	<i>-5.2 p.p</i>	<i>64.0%</i>	<i>63.9%</i>	<i>0.1 p.p</i>
D&A and Impairment	(26.1)	(27.5)	-4.9%	(26.1)	(36.7)	-28.8%
Financial Result	(11.1)	(21.1)	-47.4%	(11.1)	(7.1)	57.4%
IRPJ and CSLL	(42.1)	(46.8)	-10.1%	(42.1)	(43.9)	-4.1%
<b>Net Income</b>	<b>72.7</b>	<b>84.1</b>	<b>-13.6%</b>	<b>72.7</b>	<b>88.8</b>	<b>-18.2%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>30.6%</i>	<i>32.4%</i>	<i>-1.8 p.p</i>	<i>30.6%</i>	<i>32.2%</i>	<i>-1.6 p.p</i>
Interest Non-controlling shareholders	(32.8)	(37.4)	-12.3%	(32.8)	(39.2)	-16.3%
<b>Net Income - Parent Company</b>	<b>39.8</b>	<b>46.7</b>	<b>-14.6%</b>	<b>39.8</b>	<b>49.6</b>	<b>-19.7%</b>

<sup>1</sup> Considers the sum of costs of all Commissions of all the Units of the Group.

In 1Q26, we reached BRL 237.3 million in **Net Revenue ex Commissions**, 8.4% lower than in 1Q25 (- BRL 21.9 million). The Insurance segment accounted for BRL 157.6 million (+4.5% vs 1Q25), with emphasis on the BRB Seguros Units (BRL 59.9 million), Bmg Corretora (BRL 37.7 million) and Wiz Corporate (BRL 31.4 million).

In the first quarter of the year, our Business Units sold BRL 880.0 million in insurance premiums, highlighting issuance historical record of Inter Seguros, which reached BRL 116.8 million, 5.1% higher than 1Q25. In credit and consortia, we closed the quarter with BRL 3.4 billion in sales volume, in line with the BRL 3.3 billion delivered in the previous quarter, still impacted by the challenging macroeconomic scenario for the Units in the segment.

**Premium  
Issued 1Q26**

**BRL 885.0MM**  
-8.3% vs 1Q25

In Consolidated EBITDA, we closed 1Q26 with BRL 152.0 million, 15.3% lower than 1Q25. Considering the **Adjusted Consolidated EBITDA, excluding non-recurring effects related to transitions in senior management, the result is BRL 158.1 million, 11.9% lower than in 1Q25.**

**Adjusted  
Consolidated Net  
Income 1Q26**

**BRL 102.8 MM**  
-5.1% vs 1Q25

In the quarter, the Adjusted Consolidated Net Income showed a reduction of 5.1% compared to the same period of the previous year, totaling BRL 102.8 million. **The Parent Company's Net Income (Attributable to Controlling Shareholders) reached, in the adjusted year, BRL 59.3 million, 0.5% higher than in 1Q25.**

## 1.2 Adjusted Consolidated Income

<b>Adjusted EBITDA (BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>1Q25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>Δ%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>152.0</b>	<b>179.5</b>	<b>-15.3%</b>	<b>152.0</b>	<b>176.5</b>	<b>-13.9%</b>
Revenue Cancellation Provision	-	-	-	-	-	-
Termination Costs and Other Adjustments	6.1	-	-	6.1	-	-
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>158.1</b>	<b>179.5</b>	<b>-11.9%</b>	<b>158.1</b>	<b>176.5</b>	<b>-10.4%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>66.6%</i>	<i>69.2%</i>	<i>-2.6 p.p</i>	<i>66.6%</i>	<i>63.9%</i>	<i>2.7 p.p</i>

<b>Adjusted Net Income (BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>1Q25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>Δ%</b>
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>72.7</b>	<b>84.1</b>	<b>-13.6%</b>	<b>72.7</b>	<b>88.8</b>	<b>-18.2%</b>
EBITDA Adjustments	6.1	-	-	6.1	-	-
D&A Adjustments	21.6	21.7	-0.5%	21.6	32.0	-32.5%
Financial Result Adjustments	8.5	9.9	-14.2%	8.5	3.7	130.6%
IR/CSLL Adjustments	(6.0)	(7.4)	-18.1%	(6.0)	(8.9)	-32.7%
<b>Adjusted Net Income</b>	<b>102.8</b>	<b>108.3</b>	<b>-5.1%</b>	<b>102.8</b>	<b>115.5</b>	<b>-11.0%</b>
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>43.3%</i>	<i>41.8%</i>	<i>1.5 p.p</i>	<i>43.3%</i>	<i>41.9%</i>	<i>1.5 p.p</i>

In the period, the following adjustments for non-recurring effects and/or without cash impact are highlighted:

- ▶ **EBITDA Adjustments:** In 1Q26, BRL 6.1 million in non-recurring severance costs linked to transitions in senior management were adjusted. The adjustments made should generate annualized savings estimated at BRL 5.2 million in the next 12 months, due to the reduction of the Board of Directors from 6 to 5 members and the impact of the elimination of non-compete in the current structure.
  - ▶ **Adjustments in D&A and Impairment:** In the quarter, BRL 21.6 million were adjusted in expenses with amortization of intangible assets recognized with the acquisition of BRB Seguros, Promotiva, and other Business Units.
- IR/CSLL Adjustments:** The amounts presented refer to the tax effects of the adjustments made in the "D&A and Impairment" and "Financial Result" lines.

## 1.3 Parent Company's Accounting Result

We present Wiz Co's Statement of Profit or Loss from the Parent Company's perspective, in order to form the Net Income attributable to the controlling shareholders. The operating results of the Parent Company originate from the Run-off of the Rede Caixa Operation and the Wiz Parceiros Business Unit, merged in the 4Q23. Starting in 4Q25, the Parent Company's results include the operations from Banripono—a new partnership established with Barrisul in September 2025, with a 60-month term, for the distribution of credit products through a network of banking correspondents in Rio Grande do Sul. The corporate expenses and the equity method of the result assessed by Wiz' investees are also added.

**In 1Q26, the Parent Company recorded BRL 73.3 million in Adjusted EBITDA from non-recurring effects linked to transitions in senior management, -11.1% when compared to 1Q25.**

In 1Q26, BRL 44.5 million in Equity Method was recorded in the Parent Company's result, 18.1% lower than in the same period of the previous year. Below, we present a table detailing the equity method.

**In Adjusted Net Income, the Parent Company reached BRL 59.3 million** in the period, 0.5% higher than in 1Q25.

**Adjusted Parent  
Company EBITDA  
1Q26**

**BRL 73.3 MM**  
-11.1% vs. 1Q25

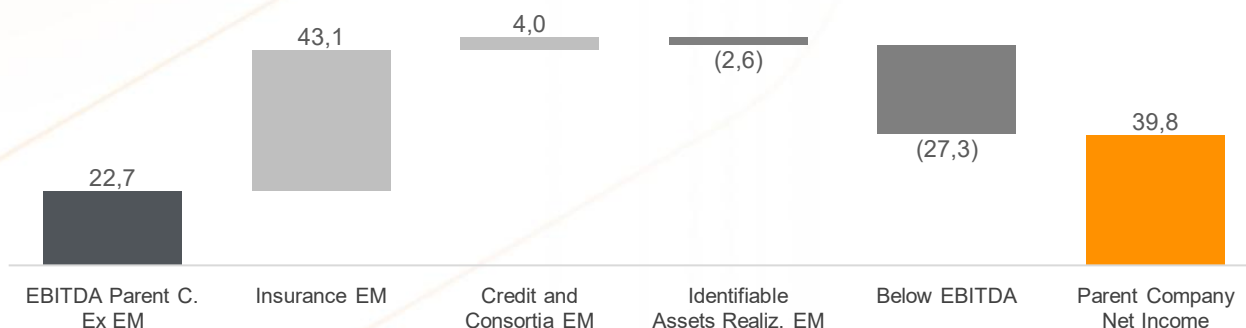
**Adjusted Parent  
Company Net Income  
1Q26**

**BRL 59.3 MM**  
+0.5% vs. 1Q25

<b>Parent Company's Result (BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>1Q25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>Δ%</b>
<b>Net Revenue Ex Commissions</b>	<b>55.6</b>	<b>55.7</b>	<b>-0.2%</b>	<b>55.6</b>	<b>55.9</b>	<b>-0.6%</b>
Costs	(6.0)	(5.2)	15.9%	(6.0)	(7.0)	-14.7%
Expenses	(20.7)	(18.3)	13.3%	(20.7)	(18.1)	14.3%
Other Revenues and Expenses	(6.2)	(4.1)	51.2%	(6.2)	(20.5)	-69.9%
Equity Method	44.5	54.3	-18.1%	44.5	57.4	-22.4%
<b>EBITDA</b>	<b>67.2</b>	<b>82.5</b>	<b>-18.5%</b>	<b>67.2</b>	<b>67.6</b>	<b>-0.6%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>120.9%</i>	<i>148.1%</i>	<i>-27.2 p.p</i>	<i>120.9%</i>	<i>121.0%</i>	<i>-0.1 p.p</i>
D&A	(2.9)	(3.0)	-2.6%	(2.9)	(2.1)	40.9%
Financial Result	(16.7)	(25.7)	-34.8%	(16.7)	(11.9)	40.8%
IRPJ and CSLL	(7.7)	(7.2)	7.6%	(7.7)	(4.1)	89.1%
<b>Net Income</b>	<b>39.8</b>	<b>46.7</b>	<b>-14.6%</b>	<b>39.8</b>	<b>49.6</b>	<b>-19.7%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>71.7%</i>	<i>83.8%</i>	<i>-12.1 p.p</i>	<i>71.7%</i>	<i>88.7%</i>	<i>-17.0 p.p</i>

## Net Income Breakdown - Parent Company

Below, we break down the Parent Company's Net Income in the 1Q26 based on the EBITDA, minus the Equity Method.



- ▶ **Equity Method - Insurance:** Total of BRL 43.1 million in 1Q26, distributed among BRB Seguros (+BRL 14.5 million), Inter Seguros (+BRL 11.6 million), Bmg Corretora (+BRL 7.0 million) and Omni1 Corretora (+BRL 6.7 million).
- ▶ **Equity Method - Credit and Consortia:** In the quarter, the equity method for this segment is linked to the performance of Promotiva, adding BRL 4.0 million.
- ▶ **Equity Method of the realization of identifiable assets:** refers to the effects of the realization of the amortization of portfolios and contracts identified in the acquisitions of subsidiaries.

Equity Method (In BRL MM)	1Q26			1Q25		
	Net Income	Interest Wiz	Equity Method	Net Income	Interest Wiz	Equity Method
BRB Seguros	28.9	50%	14.5	24.9	50%	12.5
BMG Corretora	14.2	49%	7.0	21.5	40%	10.6
Inter Seguros <sup>2</sup>	31.7	40%	11.6	29.0	40%	10.5
Omni 1 Corretora	13.4	50%	6.7	8.0	50%	4.0
Polishop Seguros	(0.7)	50%	(0.3)	(0.7)	50%	(0.4)
Paraná Seguros	1.8	40%	0.7	10.9	40%	4.4
Wiz Conseg	1.5	100%	1.5	0.6	100%	0.6
Wiz Corporate <sup>1</sup>	3.6	40%	1.4	11.4	40%	4.6
<b>Equity Method - Insurance</b>	<b>94.5</b>	-	<b>43.1</b>	<b>105.6</b>	-	<b>46.7</b>
Promotiva <sup>1</sup>	7.9	61%	4.8	9.4	61%	5.7
Wiz Parceiros	(0.9)	100%	(0.9)	4.2	100%	4.2
<b>Equity Method - Credit and Consortia</b>	<b>7.1</b>	-	<b>4.0</b>	<b>13.6</b>	-	<b>10.0</b>
Wiz Concept <sup>3</sup>	-	100%	-	0.3	100%	0.3
<b>Equity Method Result - Services</b>	<b>-</b>	-	<b>-</b>	<b>0.3</b>	-	<b>0.3</b>
<b>Equity Method realization of identifiable assets</b>	<b>-</b>	-	<b>(2.6)</b>	<b>-</b>	-	<b>(2.6)</b>
<b>Total Equity Method</b>	<b>-</b>	-	<b>44.5</b>	<b>-</b>	-	<b>54.3</b>

<sup>1</sup>Considers a proforma equity method of Promotiva, a sum of the direct and indirect equity interest held through the subsidiary Wiz Corporate. In Wiz Corporate, a proforma equity method is considered, excluding the interest in Promotiva. <sup>2</sup>Equity Method of the subsidiary Inter Seguros is carried out based on a monthly performance provision, generating a mismatch between what was realized in the period. <sup>3</sup>Equity Method registration considers net income for the period, adjusted for unrealized profit.

## 1.4 Headcount

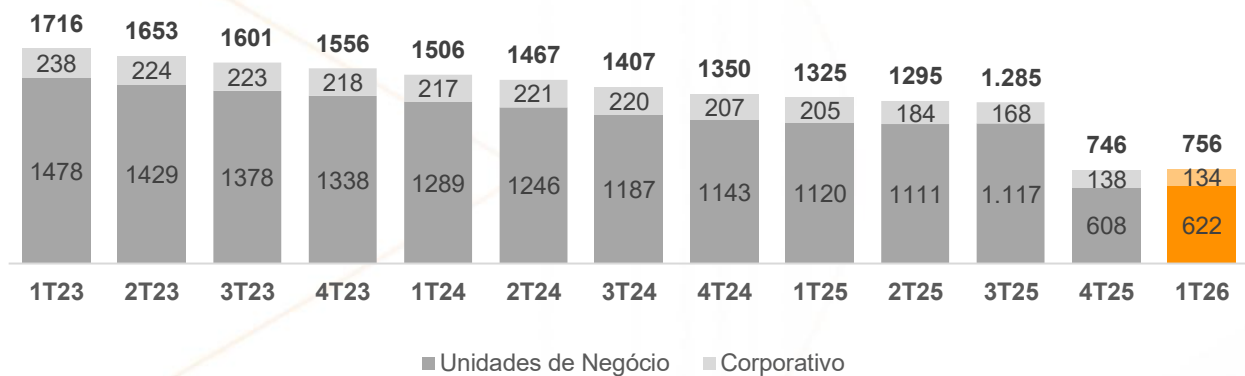
Personnel expenses totaled BRL 56.5 million in 1Q26, representing 55.7% of total consolidated costs and expenses. Compared to 1Q25, the headcount showed a reduction of 569 employees (-42.9%), primarily reflecting the divestment of Wiz Concept in October 2025, which had 505 professionals in the first quarter of 2025. Excluding this one-time effect, the company recorded an organic reduction of 7.8% in the workforce compared to 1Q25, reinforcing the focus on operational efficiency.

We present below a table with the headcount variation in the period:

Headcount	1Q25	2Q25	3Q25	4Q25	1Q26	YoY Δ%
BMG Corretora	12	12	13	13	16	33.3%
BRB Seguros	228	228	220	221	207	-9.2%
Wiz Corporate	179	180	189	192	203	13.4%
Promotiva	65	65	62	56	59	-9.2%
Wiz Parceiros	55	52	53	49	52	-5.5%
Wiz Concept	505	498	506	-	-	-100.0%
Other Units	76	76	74	77	85	11.8%
<b>Business Units</b>	<b>1,120</b>	<b>1,111</b>	<b>1,117</b>	<b>608</b>	<b>622</b>	<b>-44.5%</b>
<b>Corporate</b>	<b>205</b>	<b>184</b>	<b>168</b>	<b>138</b>	<b>134</b>	<b>-34.6%</b>
<b>Total Headcount <sup>1</sup></b>	<b>1,325</b>	<b>1,295</b>	<b>1,285</b>	<b>746</b>	<b>756</b>	<b>-42.9%</b>

<sup>1</sup> Final position in the quarter.

The following is the **evolution of headcount** in recent periods:



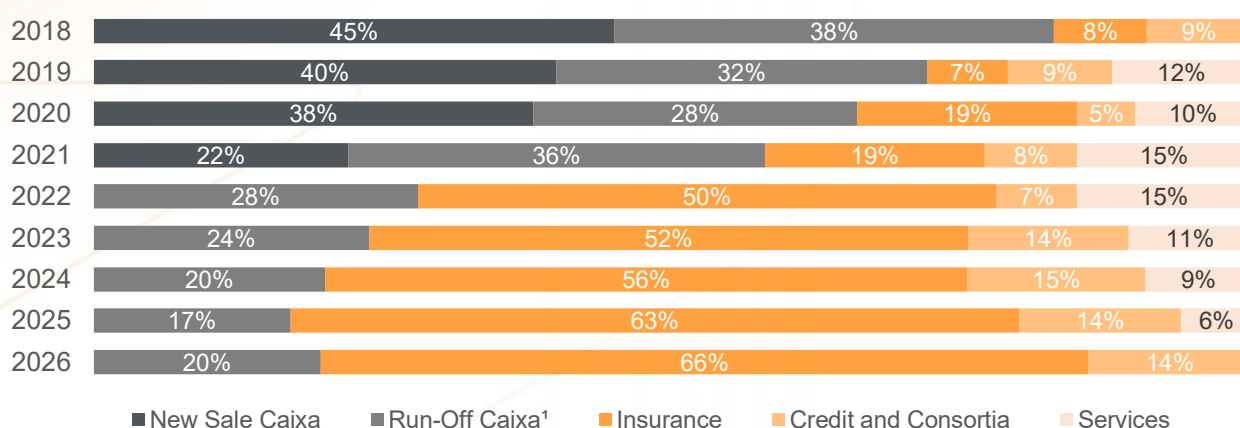
## 2. Result per Segment

In this section, we present the management result detailed per segment of operation of Wiz Co: “Insurance”, “Credit and Consortia”, and “Services”.

Consolidated Income YoY (BRL MM)	Insurance			Credit and Consortia			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments <sup>2</sup>			Consolidated		
	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	1Q25	Δ%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>157.6</b>	<b>150.8</b>	<b>4.5%</b>	<b>33.3</b>	<b>40.6</b>	<b>-18.1%</b>	<b>46.4</b>	<b>48.0</b>	<b>-3.3%</b>	<b>-</b>	<b>(1.0)</b>	<b>-100.0%</b>	<b>237.3</b>	<b>259.2</b>	<b>-8.4%</b>
Costs and Expenses	(65.8)	(51.0)	29.1%	(16.1)	(15.1)	6.1%	(3.5)	(2.6)	37.0%	(16.0)	(13.7)	17.0%	(101.4)	(100.3)	1.2%
Other Revenue/Expenses	10.7	11.2	-4.4%	0.3	(0.3)	-212.1%	-	-	-	(6.2)	(4.1)	51.2%	4.9	6.7	-27.4%
Equity Method	12.3	14.9	-17.3%	-	-	-	-	-	-	(1.1)	(1.1)	0.0%	11.2	13.8	-18.7%
<b>EBITDA</b>	<b>114.8</b>	<b>125.9</b>	<b>-8.8%</b>	<b>17.5</b>	<b>25.2</b>	<b>-30.4%</b>	<b>42.9</b>	<b>45.5</b>	<b>-5.6%</b>	<b>(23.3)</b>	<b>(19.9)</b>	<b>17.1%</b>	<b>152.0</b>	<b>179.5</b>	<b>-15.3%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	<b>72.8%</b>	<b>83.5%</b>	<b>-10.7p.p</b>	<b>52.7%</b>	<b>62.0%</b>	<b>-9.3p.p</b>	<b>92.5%</b>	<b>94.7%</b>	<b>-2.2p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>64.0%</b>	<b>69.2%</b>	<b>-5.2p.p</b>
D&A and Impairment	(15.5)	(15.4)	0.8%	(3.4)	(3.4)	0.8%	-	-	-	(7.2)	(7.4)	-2.2%	(26.1)	(27.5)	-4.9%
Financial Result	6.4	5.5	17.4%	(0.8)	(1.1)	-26.5%	-	-	-	(16.7)	(25.7)	-34.8%	(11.1)	(21.1)	-47.4%
IRPJ and CSLL	(31.5)	(34.1)	-7.5%	(4.3)	(6.8)	-36.9%	-	-	-	(6.3)	(5.7)	10.1%	(42.1)	(46.8)	-10.1%
<b>Net Income for the Period</b>	<b>74.2</b>	<b>81.9</b>	<b>-9.4%</b>	<b>9.0</b>	<b>13.9</b>	<b>-35.2%</b>	<b>42.9</b>	<b>45.5</b>	<b>-5.6%</b>	<b>(53.5)</b>	<b>(58.6)</b>	<b>-8.7%</b>	<b>72.7</b>	<b>84.1</b>	<b>-13.6%</b>
<b>Net Margin</b>	<b>47.1%</b>	<b>54.3%</b>	<b>-7.2p.p</b>	<b>27.1%</b>	<b>34.2%</b>	<b>-7.1p.p</b>	<b>92.5%</b>	<b>94.7%</b>	<b>-2.2p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>30.6%</b>	<b>32.4%</b>	<b>-1.8p.p</b>

Consolidated Income YTD (BRL MM)	Insurance			Credit and Consortia			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments <sup>2</sup>			Consolidated		
	1Q26	4Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>157.6</b>	<b>184.3</b>	<b>-14.5%</b>	<b>33.3</b>	<b>38.1</b>	<b>-12.7%</b>	<b>46.4</b>	<b>47.1</b>	<b>-1.5%</b>	<b>-</b>	<b>(0.4)</b>	<b>-100.0%</b>	<b>237.3</b>	<b>276.0</b>	<b>-14.0%</b>
Costs and Expenses	(65.8)	(66.6)	-1.1%	(16.1)	(17.1)	-5.8%	(3.5)	(4.5)	-22.8%	(16.0)	(14.1)	13.7%	(101.4)	(108.5)	-6.5%
Other Revenue/Expenses	10.7	12.3	-12.9%	0.3	4.1	-92.0%	-	-	-	(6.2)	(20.5)	-69.9%	4.9	(2.6)	-288.6%
Equity Method	12.3	12.7	-3.0%	-	-	-	-	-	-	(1.1)	(1.1)	0.0%	11.2	11.6	-3.3%
<b>EBITDA</b>	<b>114.8</b>	<b>142.7</b>	<b>-19.5%</b>	<b>17.5</b>	<b>25.1</b>	<b>-30.3%</b>	<b>42.9</b>	<b>42.6</b>	<b>0.8%</b>	<b>(23.3)</b>	<b>(36.1)</b>	<b>-35.4%</b>	<b>152.0</b>	<b>176.5</b>	<b>-13.9%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	<b>72.8%</b>	<b>77.4%</b>	<b>-4.6 p.p</b>	<b>52.7%</b>	<b>66.0%</b>	<b>-13.3 p.p</b>	<b>92.5%</b>	<b>90.4%</b>	<b>2.1 p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>64.0%</b>	<b>63.9%</b>	<b>0.1 p.p</b>
D&A and Impairment	(15.5)	(25.8)	-39.8%	(3.4)	(3.4)	-0.2%	-	-	-	(7.2)	(7.1)	1.0%	(26.1)	(36.7)	-28.8%
Financial Result	6.4	5.6	15.1%	(0.8)	(0.7)	12.7%	-	-	-	(16.7)	(11.9)	40.8%	(11.1)	(7.1)	57.4%
IRPJ and CSLL	(31.5)	(35.0)	-10.0%	(4.3)	(6.6)	-35.1%	-	-	-	(6.3)	(2.4)	156.8%	(42.1)	(43.9)	-4.1%
<b>Net Income for the Period</b>	<b>74.2</b>	<b>87.4</b>	<b>-15.1%</b>	<b>9.0</b>	<b>14.4</b>	<b>-37.5%</b>	<b>42.9</b>	<b>42.6</b>	<b>0.8%</b>	<b>(53.5)</b>	<b>(57.5)</b>	<b>-7.0%</b>	<b>72.7</b>	<b>88.8</b>	<b>-18.2%</b>
<b>Net Margin</b>	<b>47.1%</b>	<b>47.5%</b>	<b>-0.4 p.p</b>	<b>27.1%</b>	<b>37.8%</b>	<b>-10.7 p.p</b>	<b>92.5%</b>	<b>90.4%</b>	<b>2.1 p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>30.6%</b>	<b>32.2%</b>	<b>-1.6 p.p</b>

## Share of Segments in the Consolidated Net Revenue Ex Commissions



■ New Sale Caixa ■ Run-Off Caixa<sup>1</sup> ■ Insurance ■ Credit and Consortia ■ Services

<sup>1</sup> For the years 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is considered as the stock of revenues of the Wiz Rede Unit calculated in the period. As of 2021, the "Run-Off Caixa" is formed only by the revenue earned from contracts sold by February 14, 2021.<sup>2</sup> From 2018 to 2025, it considers the accrued results of the year.

## Company's Exclusivity Agreements In Force

Below we list the main exclusivity agreements for the marketing of products held by the subsidiaries of Wiz Co.

Business Unit	Execution Date	Effectiveness	% share Wiz	Agreement End Date
<b>Insurance</b>				
Inter Seguros	06/27/2019	50 years	39.75%	06/26/2069
BMG Corretora	11/03/2020	20 years	49.00%	11/02/2040
BRB Seguros	12/31/2021	20 years	50.10%	12/30/2041
Polishop Seguros	08/16/2022	10 years	50.00%	08/15/2032
Paraná Seguros	11/08/2022	10 years	40.00%	11/07/2032
Omni 1 Corretora	12/02/2022	10 years	50.10%	12/01/2032
Wiz Conseg	01/05/2023	~11 years	50.10%	-
<b>Credit and Consortia</b>				
Promotiva <sup>1</sup>	12/22/2022	5 years	35.00%	12/21/2027

<sup>1</sup> Wiz directly holds 100% of the capital stock of Open X, a subsidiary that holds 35% of the capital stock of Promotiva S.A. Additionally, Wiz holds 40% of the capital stock of Wiz Corporate, which holds 65% of Promotiva's capital stock. Thus, Wiz holds a total of 61% in equity in Promotiva.

## 2.1 Insurance

Insurance Segment Result - YoY Quarter (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	1Q26	1Q25	1Q26	1Q25	1Q26	1Q25	1Q26	1Q25	1Q26	1Q25	1Q26	1Q25
<b>Adjusted Net Revenue</b>	37.7	40.1	59.9	53.7	31.4	35.9	28.7	21.0	157.6	150.8	56.5	54.3
Costs and Expenses	(17.4)	(9.8)	(15.0)	(15.2)	(24.8)	(18.4)	(8.6)	(7.6)	(65.8)	(51.0)	(8.9)	(10.4)
Other Revenue/Expenses	(0.6)	(0.2)	6.8	8.6	(0.0)	(0.0)	4.5	2.8	10.7	11.2	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	12.3	14.9	12.3	14.9	-	-
<b>EBITDA</b>	19.7	30.2	51.7	47.1	6.6	17.6	36.8	31.1	114.8	125.9	47.6	43.9
<b>EBITDA Margin</b>	52.3%	75.1%	86.3%	87.6%	21.0%	48.9%	128.6%	148.1%	72.8%	83.5%	84.2%	80.9%
D&A and Impairment	(0.3)	(0.2)	(12.6)	(12.6)	(0.7)	(0.6)	(1.9)	(2.0)	(15.5)	(15.4)	(0.6)	(0.6)
Financial Result	2.1	2.5	4.9	3.4	(0.7)	0.0	0.0	(0.5)	6.4	5.5	-	-
IRPJ/CSLL	(7.3)	(11.0)	(15.1)	(13.0)	(1.7)	(5.6)	(7.5)	(4.6)	(31.5)	(34.1)	(15.3)	(14.3)
<b>Net Income</b>	14.2	21.5	28.9	24.9	3.6	11.4	27.5	24.0	74.2	81.9	31.7	29.0
<b>Net Margin</b>	37.7%	53.7%	48.3%	46.4%	11.4%	31.9%	96.0%	114.4%	47.1%	54.3%	56.1%	53.4%

Insurance Segment Result - YTD Year (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	1Q26	4Q25	1Q26	4Q25	1Q26	4Q25	1Q26	4Q25	1Q26	4Q25	1Q26	4Q25
<b>Adjusted Net Revenue</b>	37.7	40.1	59.9	69.9	31.4	38.7	28.7	35.5	157.6	184.3	56.5	49.6
Costs and Expenses	(17.4)	(15.6)	(15.0)	(16.3)	(24.8)	(23.7)	(8.6)	(11.0)	(65.8)	(66.6)	(8.9)	(12.8)
Other Revenue/Expenses	(0.6)	1.3	6.8	5.5	(0.0)	(1.1)	4.5	6.6	10.7	12.3	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	12.3	12.7	12.3	12.7	-	-
<b>EBITDA</b>	19.7	25.9	51.7	59.0	6.6	14.0	36.8	43.8	114.8	142.7	47.6	36.8
<b>EBITDA Margin</b>	52.3%	64.5%	86.3%	84.5%	21.0%	36.0%	128.6%	123.3%	72.8%	77.4%	84.2%	74.2%
D&A and Impairment	(0.3)	(0.3)	(12.6)	(12.5)	(0.7)	(9.3)	(1.9)	(3.6)	(15.5)	(25.8)	(0.6)	(0.6)
Financial Result	2.1	1.5	4.9	4.4	(0.7)	(0.1)	0.0	(0.3)	6.4	5.6	-	-
IRPJ/CSLL	(7.3)	(4.9)	(15.1)	(17.1)	(1.7)	(4.0)	(7.5)	(9.0)	(31.5)	(35.0)	(15.3)	(12.3)
<b>Net Income</b>	14.2	22.1	28.9	33.8	3.6	0.5	27.5	31.0	74.2	87.4	31.7	23.9
<b>Net Margin</b>	37.7%	55.2%	48.3%	48.4%	11.4%	1.3%	96.0%	87.2%	47.1%	47.5%	56.1%	48.1%

The first quarter of the year was marked by a still challenging scenario for the Brazilian insurance market. The political and economic environment, with a high interest rate and pressure on household income, impacted the production of mass products. In this context, our Business Units recorded the issuance of BRL 895.0 million in premium in the period, a reduction of 8.3% when compared to 1Q25.

In Net Commission Revenue, we recorded BRL 157.6 million in the Insurance segment, 4.5% higher than the same period of the previous year, with emphasis on the contribution of the Units: (i) BRB Seguros (BRL 59.9 million, +11.4% compared to 1Q25); (ii) Bmg Corretora (BRL 37.7 million, -6.1% compared to 1Q25), and (iii) Wiz Corporate (BRL 31.4 million, -12.6% compared to 1Q25). In EBITDA, the segment recorded BRL 114.8 million in the quarter, 8.8% lower than in 1Q25.

Insurance Premium Issued (BRL MM)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
BMG Corretora	256.4	297.3	-13.7%	256.4	214.6	19.5%
BRB Seguros	179.2	167.3	7.1%	179.2	182.3	-1.7%
Inter Seguros	116.8	111.1	5.1%	116.8	116.3	0.4%
Wiz Corporate	170.2	166.1	2.5%	170.2	192.0	-11.3%
Other Insurance Segment Units	114.2	127.7	-10.5%	114.2	134.9	-15.3%
<b>Insurance Premium Issued in the Segment</b>	<b>836.9</b>	<b>869.4</b>	<b>-3.7%</b>	<b>836.9</b>	<b>840.0</b>	<b>-0.4%</b>
Premium Issued Other Segments	58.1	106.7	-45.6%	58.1	84.8	-31.5%
<b>Total Insurance Premium Issued</b>	<b>895.0</b>	<b>976.2</b>	<b>-8.3%</b>	<b>895.0</b>	<b>924.8</b>	<b>-3.2%</b>

Below we provide details on the main highlights of the Insurance Segment Units in the period:



- ▶ In the quarter, Bmg Corretora recorded **BRL 256.4 million in Issued Premiums in 1Q26**, a decrease of 13.7% compared to 1Q25 and an increase of 19.5% over 4Q25. **Net Revenue Ex-Commission** for the period totaled BRL 37.7 million, -6.1% compared to 1Q25.
- ▶ The Unit ended the quarter with an **EBITDA of BRL 19.7 million, and an EBITDA Margin of 52.3%**, a decrease of 22.8 p.p. compared to 1Q25. **Net Income was BRL 14.2 million (-34.0% compared to 1Q25)**.

**BRL 256.4**  
million in Premium  
Issued in 1Q26  
-13.7% vs. 1Q25

## BRB SEGUROS

- ▶ In 1Q26, the Unit achieved **Net revenue ex Commissions of BRL 59.9 million, an increase of 11.4% compared to 1Q25**. BRB Seguros recorded a premium of **BRL 179.2 million** in the quarter, an increase of 7.1% compared to 1Q25.
- ▶ **In Net Income, the Unit closed 1Q26 with BRL 28.9 million**, a 16.0% increase compared to the same period of the previous year, with **Net Margin of 48.3%**, an increase of 1.9 p.p. compared to 1Q25.

**BRL 179.2**  
million in Issued  
Premium in 1Q26  
+7.1% vs. 1Q25

## inter seguros

- ▶ Our investee Inter Seguros presented consistent results in the first quarter of 2026, with solid performance in operational and financial indicators. The Unit recorded **BRL 86.3 million in Gross Revenue, an increase of 5.5% compared to 1Q25, and EBITDA of BRL 47.6 million, 8.5% above the previous year**. The EBITDA margin reached 84.2%, a record level since the inclusion of indirect and overhead expenses in 2023. **Net Income totaled BRL 31.7 million, an increase of 9.5% in the period**.
- ▶ **The active contract portfolio increased 14% compared to 1Q25, reaching 9.0 million contracts, with 2.3 million new sales in the quarter, an increase of 9% over 4Q25**. Excluding the capitalization product, which has undergone significant changes in the commercial offer, the portfolio grows 21% and new sales advance 30% in the annual comparison.

**BRL 31.7**  
million  
of Net Income  
in 1Q26  
+9.5% vs. 1Q25

## WIZ Corporate

- ▶ Wiz Corporate recorded BRL 37.1 million in Gross Revenue in 1Q26, a reduction of 9.7% over 1Q25. The issuance of BRL 170.2 million in premiums was driven by the performance of the Collateral (BRL 82.5 million, +21.9% compared to 1Q25) and Equity (BRL 28.5 million, +134% compared to 1Q25) lines. The Unit's commercial team continues to focus on the commercialization of recurring and renewable products, focusing on long-term sustainable growth.
- ▶ The Net Income of the Unit totaled BRL 3.6 million in the quarter, a decrease of 68.6% compared to 1Q25, reflecting the adjustment in the compensation methodology of most commercial executives carried out in the fourth quarter of the previous year.

**BRL 37.1**  
million in Gross  
Revenue  
in 1Q26  
-9.7% vs. 1Q25

- ▶ In 1Q26, the **Omni1 Unit issued BRL 93.7 million in premiums** issued, a result 42.9% higher than in 1Q25. The Unit ended the period with Net Income of BRL 13.4 million, 67.6% above 1Q25. Highlight for the Assistance products, registering Gross Revenue of BRL \$29.9 million, 47.1% above the same period of the previous year, being 73.2% of the total Revenue of the Unit.
- ▶ Net Income for the Unit closed 1Q26 at R\$ 28.9 million, 16.0% higher compared to the same period of the previous year, with a Net Margin of 48.3%, an advance of 1.9 p.p. vs. 1Q25.

**BRL 93.7**  
million in Premium  
Issued in 1Q26  
+42.9% vs. 1Q25

## 2.2 Credit and Consortia

<b>Result of the Credit and Consortia Segment (BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>1Q25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>Δ%</b>
Promotiva	25.0	28.3	-11.4%	25.0	28.1	-11.0%
Wiz Parceiros	8.2	12.3	-33.5%	8.2	10.0	-17.8%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>33.3</b>	<b>40.6</b>	<b>-18.1%</b>	<b>33.3</b>	<b>38.1</b>	<b>-12.7%</b>
Costs and Expenses	(16.1)	(15.1)	6.1%	(16.1)	(17.1)	-5.8%
Other Revenues and Expenses	0.3	(0.3)	-212.1%	0.3	4.1	-92.0%
Equity Method	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>17.5</b>	<b>25.2</b>	<b>-30.4%</b>	<b>17.5</b>	<b>25.1</b>	<b>-30.3%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	<b>52.7%</b>	<b>62.0%</b>	<b>-9.3 p.p</b>	<b>52.7%</b>	<b>66.0%</b>	<b>-13.3 p.p</b>

The Segment totaled BRL 3.4 billion in Credit and Consortia in 1Q26, a reduction of 5.1% compared to 1Q25 and 2.8% higher compared to 4Q25, reflecting the sequential recovery of volumes despite the still challenging macroeconomic scenario for the sector.

The Net Revenue segment was BRL 33.3 million in 1Q26, a reduction of 18.1% compared to 1Q25 and 12.7% compared to 4Q25, impacted by the mix of products sold and the performance of Wiz Partners. EBITDA totaled BRL 17.5 million, with an EBITDA margin of 52.7% compared to BRL 25.2 million and a margin of 62.0% in 1Q25, mainly due to the revenue decrease.

<b>Commercialized Credit and Consortia (BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>1Q25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>Δ%</b>
Promotiva	1,829.9	2,026.7	-9.7%	1,829.9	1,618.2	13.1%
Wiz Parceiros	996.6	945.4	5.4%	996.6	1,012.9	-1.6%
<b>Credit and Consortia Segment</b>	<b>2,826.5</b>	<b>2,972.0</b>	<b>-4.9%</b>	<b>2,826.5</b>	<b>2,631.1</b>	<b>7.4%</b>
Credit and Consortia Other Segments	607.9	646.4	-6.0%	607.9	708.9	-14.2%
<b>Credit and Consortia Total</b>	<b>3,434.5</b>	<b>3,618.5</b>	<b>-5.1%</b>	<b>3,434.5</b>	<b>3,340.0</b>	<b>2.8%</b>

- ▶ Promotiva sold BRL 1.8 billion in credit and consortia products in 1Q26, a reduction of 9.7% compared to 1Q25 and an increase of 13.1% compared to 4Q25, signaling a sequential resumption of volumes amid the scenario still under pressure for the credit segment.
- ▶ The unit contributed with BRL 4.8 million to Wiz Co's Equity Method in the period, -15.6% when compared to 1Q25.

## 2.3 Run-Off Caixa

In the quarter, the Rede Caixa Unit added BRL 42.9 million in EBITDA to the Company, a result 5.6% lower than 1Q25, mainly due to the expected decrease of 3,3% in the operation revenue..

Run Off Cash Result (BRL MM)	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
Net Revenue	46.4	48.0	-3.3%	46.4	47.1	-1.5%
Costs and Expenses	(3.5)	(2.6)	37.0%	(3.5)	(4.5)	-22.8%
EBITDA	42.9	45.5	-5.6%	42.9	42.6	0.8%
EBITDA Margin	92.5%	94.7%	-2.2 p.p	92.5%	90.4%	2.1 p.p

## 2.4 Corporate and Below the EBITDA

Corporate Income and Adjustments (BRL MM) <sup>2</sup>	1Q26	1Q25	Δ%	1Q26	4Q25	Δ%
Adjusted Net Revenue <sup>1</sup>	-	(1.0)	-100.0%	-	(0.4)	-100.0%
Expenses	(16.0)	(13.7)	17.0%	(16.0)	(14.1)	13.7%
Other Revenues/Expenses	(6.2)	(4.1)	51.2%	(6.2)	(20.5)	-69.9%
Equity Adjustment <sup>1</sup>	(1.1)	(1.1)	0.0%	(1.1)	(1.1)	0.0%
Corporate EBITDA + Adjustments	(23.3)	(19.9)	17.1%	(23.3)	(36.1)	-35.4%

<sup>1</sup> Amounts reported under "Net Revenue" and "Equity Method" refer to consolidation adjustments. <sup>2</sup> As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" information into the "Consolidation Adjustments", restating the historical data for better comparison.

- ▶ **Expenses:** In 1Q26, the Corporate General and Administrative Expenses line totaled BRL 16.0 million, BRL 2.3 million above 1Q25 resulting from a seasonality of expenses in the quarter in relation to the comparative period.
- ▶ **Other Revenues and Expenses:** the result of -BRL 6.2 million presented in "Other Revenues/Expenses" in the period was mainly due to the recognition of capital losses in investees.

<b>Below Consolidated EBITDA (In BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>1Q25</b>	<b>Δ%</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>Δ%</b>
Depreciation, Amortization and Impairment	(26.1)	(27.5)	-4.9%	(26.1)	(36.7)	-28.8%
Financial Result	(11.1)	(21.1)	-47.4%	(11.1)	(7.1)	57.4%
IRPJ/CSLL	(42.1)	(46.8)	-10.1%	(42.1)	(43.9)	-4.1%

- ▶ **Financial Result:** in the quarter, we presented a financial result of -BRL 11.1 million, an improvement of BRL 10.0 million compared to 1Q25 (-BRL 21.1 million), explained mainly by the reduction in expenses with APV (Adjusted Present Value ) and the positive effect of BRL 2.9 million of exchange variation on contracted derivative financial instruments.
- ▶ **Corporate Income Tax (IRPJ) and Social Contribution on Net Income (CSLL):** in 1Q26 our expenses with IR [income tax]/CSLL were BRL 42.1 million recording an actual rate of 36.7% mainly due to non-deductible expenses for purposes of calculating IRPJ/CSLL, such as Adjusted Present Value (APV) and capital losses.

## 3. Cash Flow and Payments

### 3.1 Cash Flow

We ended the quarter with a cash balance of BRL 370.2 million in Consolidated. The reduction of BRL 35.1 million compared to the previous quarter is mainly due to the payment of interest on debentures and dividends to non-controlling shareholders.

<b>Managerial Cash Flow (BRL MM)</b>	<b>1Q26</b>	<b>4Q25</b>	<b>3Q25</b>	<b>2Q25</b>	<b>1Q25</b>
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>72.7</b>	<b>88.8</b>	<b>101.7</b>	<b>93.2</b>	<b>84.1</b>
Depreciation, Amortization and Impairment	26.1	36.7	27.4	27.5	27.5
Working Capital	(54.8)	(0.1)	2.4	(14.9)	11.6
Capex	(5.1)	(5.0)	(5.1)	(5.3)	(3.9)
<b>Operating Cash Generation</b>	<b>38.9</b>	<b>120.4</b>	<b>126.4</b>	<b>100.5</b>	<b>119.2</b>
Investment	(3.3)	3.0	7.3	(155.3)	11.5
Dividends	(47.5)	(14.4)	(123.8)	(79.2)	(18.2)
Financing	(23.2)	2.0	(20.4)	0.2	55.9
Others	-	-	-	-	-
<b>Initial Cash Balance</b>	<b>405.3</b>	<b>294.3</b>	<b>304.8</b>	<b>438.5</b>	<b>270.1</b>
Cash Flow	(35.1)	111.1	(10.5)	(133.7)	168.4
<b>Consolidated Final Cash Balance</b>	<b>370.2</b>	<b>405.3</b>	<b>294.3</b>	<b>304.8</b>	<b>438.5</b>
Parent Company Final Cash Balance	<b>160.6</b>	<b>150.6</b>	<b>94.1</b>	<b>53.6</b>	<b>144.0</b>

<sup>1</sup>Values adjusted to reconcile the annual cash flow closing. Change made between the Working Capital and Investment lines.

The main variation that impacted the cash flow for the period was:

- ▶ **Working Capital:** Among the main factors for the consumption of Working Capital in 1Q26 are: (i) effects on accounts receivable, and (ii) occasional adjustment in the transfer of premium from two insurers to be offset in the 2nd quarter.
- ▶ **Financing:** The flow of BRL 23.2 million in the quarter is mainly due to the payment of interest on the Company's 2nd issue of Debentures.
- ▶ **Dividends:** In the quarter, BRL 47.5 million were paid as dividends to non-controlling shareholders of our controlled companies.

## 3.2 Payments and Net Debt

We present a payment schedule of the main Liabilities' lines from the Consolidated perspective. We unified the accounts "Loans" and "Debentures" and, below, we present the balance of Accounts Payable for Acquisitions, as recorded in the Balance Sheet dated December 31, 2025.

Payment Schedule (BRL MM)	2026	2027	2028	2029	2030
Loans and Debentures	53.4	166.8	115.5	102.0	46.1
Accounts Payable for Acquisitions (APV)	171.7	27.4	-	-	-
<b>Total due</b>	<b>225.1</b>	<b>194.2</b>	<b>115.5</b>	<b>102.0</b>	<b>46.1</b>

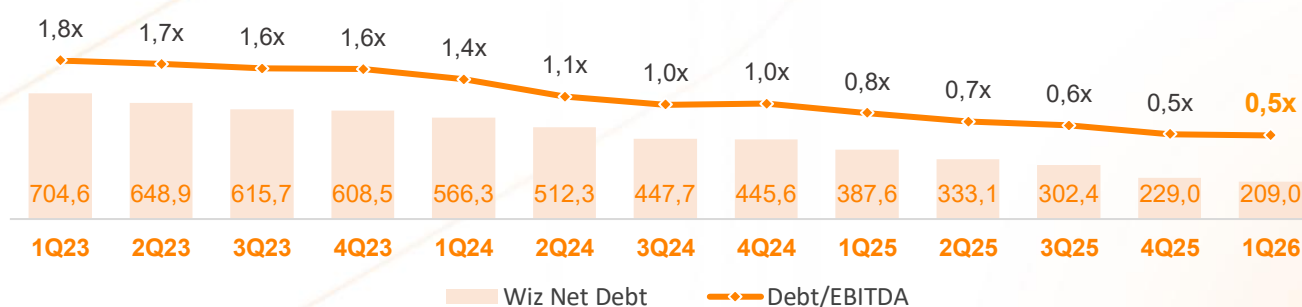
The following is the composition of the Net Debt, considering proportional gross debt in the subsidiaries and cash per share. In 1Q26, the Company reduced the Net Debt by 46.1% compared to 1Q25, maintaining a consistent deleveraging trajectory, with Net Debt/EBITDA of 0.5x, reflecting financial discipline and a focus on cash management.

Wiz Parent Company Net Debt (BRL MM)	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25	1Q25
Parent Company Loans and Debentures <sup>1</sup>	331.6	348.4	339.3	352.7	344.5
Loan with Controlling Block	-	-	-	-	-
C.P. Parent Company Acquisitions <sup>2</sup>	163.5	168.0	166.9	160.9	304.1
Subsidiary Loans - Int. Wiz <sup>1</sup>	19.0	22.3	24.7	27.6	32.7
C.P. Promotiva Acquisitions - Int. Wiz <sup>2</sup>	18.4	17.6	16.8	16.0	23.3
Wiz Debt by Share	532.3	556.4	547.7	557.2	704.5
Parent Company's Cash Balance	160.6	150.6	94.1	53.6	144.0
Subsidiary Cash Balance	209.6	254.8	200.2	251.2	294.6
% Int. Wiz Caixa Subsidiaries	52.3%	51.8%	54.4%	47.0%	44.0%
Non-Controlled Subsidiaries Cash Balance	53.2	45.0	42.3	52.4	43.4
Wiz Cash by Interest	323.4	327.4	245.3	224.1	316.9
<b>Wiz Net Debt</b>	<b>209.0</b>	<b>229.0</b>	<b>302.4</b>	<b>333.1</b>	<b>387.6</b>

<sup>1</sup> Position of 1Q26 according to Notes 18 and 23 of the Financial Statements as of March 31, 2026.

<sup>2</sup> Note 19.

### Net Debt and Leverage



## 4. Attachments

### 4.1 Results by Equity Interest

Results by Equity Interest 1Q26 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Other Units	Corp. + Ajustes	1Q26
Receita Bruta	52,3	44,1	34,3	31,5	14,9	74,4	10,1	31,9	(0,1)	293,5
Impostos sobre receita	(5,9)	(3,5)	(4,0)	(10,9)	(1,7)	(7,1)	(1,5)	(3,3)	-	(37,8)
Comissões	-	(22,2)	(0,3)	-	(0,6)	(52,0)	(0,5)	(9,8)	0,1	(85,3)
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>46,4</b>	<b>18,5</b>	<b>30,0</b>	<b>20,7</b>	<b>12,6</b>	<b>15,3</b>	<b>8,2</b>	<b>18,7</b>	-	<b>170,3</b>
Custos e Despesas	(3,5)	(8,5)	(7,5)	(3,3)	(9,9)	(5,4)	(5,7)	(7,8)	(16,0)	(67,7)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,3)	3,4	-	(0,0)	0,2	-	2,3	(6,2)	(0,6)
MEP <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	-	(0,9)	-	(0,9)
<b>EBITDA</b>	<b>42,9</b>	<b>9,7</b>	<b>25,9</b>	<b>17,4</b>	<b>2,6</b>	<b>10,1</b>	<b>2,5</b>	<b>12,3</b>	<b>(22,2)</b>	<b>101,2</b>
<i>Margem EBITDA</i>	92,5%	52,3%	86,3%	84,2%	21,0%	65,9%	30,5%	65,6%	-	59,4%
D&A e <i>Impairment</i>	-	(0,2)	(6,3)	(0,2)	(0,3)	(2,1)	-	(1,0)	(6,8)	(16,9)
Resultado Financeiro	-	1,0	2,5	-	(0,3)	(0,5)	0,0	0,2	(16,7)	(13,8)
IR/CSLL	-	(3,6)	(7,6)	(5,6)	(0,7)	(2,7)	0,1	(4,3)	(6,4)	(30,7)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>42,9</b>	<b>7,0</b>	<b>14,5</b>	<b>11,6</b>	<b>1,4</b>	<b>4,8</b>	<b>2,6</b>	<b>7,2</b>	<b>(52,1)</b>	<b>39,8</b>
<i>Margem Líquida</i>	92,5%	37,7%	48,3%	56,1%	11,4%	31,6%	31,3%	38,2%	-	23,4%
<b>% Participação Wiz</b>	<b>100,0%</b>	<b>49,0%</b>	<b>50,1%</b>	<b>36,5%</b>	<b>40,0%</b>	<b>61,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>50,2%</b>	<b>100,0%</b>	-

## 4.2 Income Statement

Continued Operations	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2026	03/31/2025	03/31/2025	03/31/2025
Net Revenue from services rendered	215,592	231,873	1,382,973	1,257,265
Cost of services rendered	(21,527)	(22,466)	(534,954)	(467,944)
<b>Gross Profit</b>	<b>194,065</b>	<b>209,407</b>	<b>848,019</b>	<b>789,321</b>
Administrative expenses	(67,745)	(66,157)	(151,566)	(157,183)
Depreciation and amortization	(10,978)	(11,646)	(108,111)	(117,381)
<i>Impairment</i>	-	-	(10,990)	(16,374)
Other income	765	2,002	49,515	60,764
Other expenses	(46,411)	(33,347)	(53,415)	(44,143)
Profit participation of subsidiaries	232,726	160,971	46,792	37,201
<b>Operating profit before the financial result</b>	<b>302,422</b>	<b>261,230</b>	<b>620,244</b>	<b>552,205</b>
Financial revenue	11,770	10,547	58,313	50,036
Financial Expenses	(95,186)	(92,959)	(120,711)	(135,327)
<b>Financial income, net</b>	<b>(83,416)</b>	<b>(82,412)</b>	<b>(62,398)</b>	<b>(85,291)</b>
<b>Profits before income tax and social contribution</b>	<b>219,006</b>	<b>178,818</b>	<b>557,846</b>	<b>466,914</b>
Current income tax and social contribution	-	1,384	(179,374)	(166,158)
Deferred income tax and social contribution	(17,930)	(20,091)	(10,762)	(3,960)
<b>NET INCOME FOR THE PERIOD</b>	<b>201,076</b>	<b>160,111</b>	<b>367,710</b>	<b>296,796</b>
Number of shares at the end of the year – in units	159.907.282	159.907.282	n/a	n/a
<b>NET INCOME PER SHARE - IN REAIS</b>	<b>1,25745</b>	<b>1,00127</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>
<b>Attributable to:</b>				
Company Shareholders	n/a	n/a	201,076	160,111
Interest of non-controlling shareholders	n/a	n/a	166,634	136,685
<b>NET INCOME FOR THE PERIOD</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>367,710</b>	<b>296,796</b>

## 4.3 Balance Sheet

ASSETS	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2026	03/31/2025	03/31/2026	03/31/2025
Cash and cash equivalents	34,387	1,748	48,617	19,174
Financial investments	126,179	148,808	321,590	386,138
Accounts receivable	17,034	15,905	156,499	141,484
Taxes to offset	7,214	5,697	49,108	44,724
Dividends receivable	37,544	30,682	30,359	2,473
Other assets	7,209	7,085	31,975	30,682
<b>Total Current Assets</b>	<b>229,567</b>	<b>209,925</b>	<b>638,148</b>	<b>624,675</b>
Derivative financial instruments	5,000	-	5,546	1,916
Taxes to offset	-	-	28,929	27,886
Deferred income tax and social contribution	-	1,974	25,897	25,254
Other assets	69,912	66,504	52,607	51,575
Investment	889,124	896,589	234,414	251,038
Fixed assets	2,688	2,907	6,684	6,977
Intangible assets	201,787	203,340	1,417,340	1,437,287
Right of Use	4,145	4,602	6,737	7,453
<b>Total Non-Current Assets</b>	<b>1,172,656</b>	<b>1,175,916</b>	<b>1,778,154</b>	<b>1,809,386</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>1,402,223</b>	<b>1,385,841</b>	<b>2,416,302</b>	<b>2,434,061</b>

LIABILITIES	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2026	03/31/2025	03/31/2026	03/31/2025
Accounts payable	6,284	6,392	115,156	123,976
Social obligations	12,897	12,786	34,402	41,056
Tax obligations	4,286	3,779	40,793	41,264
Payable Dividends and Interest on Net Equity	100,538	50,269	129,004	108,100
Accounts payable for purchase of companies	163,453	159,602	178,783	174,319
Leasing	1,406	1,406	2,696	2,672
Debentures	50,096	20,686	50,096	20,686
Loans	14,746	15,094	34,123	35,487
Other liabilities	628	987	628	987
Deferred revenue	-	-	13,860	13,860
Derivative financial instruments	-	-	2,025	1,217
<b>Total current liabilities</b>	<b>354,334</b>	<b>271,001</b>	<b>601,566</b>	<b>563,624</b>
Accounts payable	-	3,712	1,858	5,570
Debentures	255,549	298,268	255,549	298,268
Accounts payable for purchase of companies	-	8,439	14,771	22,517
Provision for contingencies	16,896	16,521	40,081	35,547
Loans	11,162	14,399	25,354	34,146
Deferred IR/CSLL	7,747	-	92,636	85,441
Other liabilities	35,456	41,858	76,677	74,131
Provisions for loss in controlled companies	30,362	30,066	-	-
Leasing	3,348	3,785	5,066	5,776
Deferred revenue	-	-	9,240	12,705
Derivative Financial Instruments Payable	-	-	109	-
Tax Obligations	-	-	177	199
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>360,520</b>	<b>417,048</b>	<b>521,518</b>	<b>574,300</b>
Capital stock	40,000	40,000	40,000	40,000
Capital reserves	33,454	33,454	33,454	33,454
Legal reserve	6,658	6,658	6,658	6,658
Profit reserves	684,265	734,534	684,265	734,534
Equity appraisal adjustment	608	608	608	608
Retained earnings	39,845	-	39,845	-
Capital transactions	(117,461)	(117,462)	(117,461)	(117,462)
<b>Attributed to the controlling shareholders</b>	<b>687,369</b>	<b>697,792</b>	<b>687,369</b>	<b>697,792</b>
Interest of non-controlling shareholders	-	-	605,849	598,345
<b>Total net equity</b>	<b>687,369</b>	<b>697,792</b>	<b>1,293,218</b>	<b>1,296,137</b>
<b>TOTAL LIABILITIES AND NET EQUITY</b>	<b>1,385,841</b>	<b>1,272,964</b>	<b>2,434,061</b>	<b>2,445,312</b>

## 4.4 Cash Flow Statement

	Controladora		Consolidado	
	31/03/2026	31/03/2025	31/03/2026	31/03/2025
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>47.562</b>	<b>53.835</b>	<b>114.736</b>	<b>130.877</b>
<b>Ajustes de:</b>				
Depreciação e Amortização	2.733	2.823	25.600	26.560
(Ganho)/Perda de capital em investidas	3.248	4.029	2.631	5.039
Despesas Financeiras Líquidas - Ajuste a Valor Presente e Juros em Aquisições	4.379	6.751	5.536	8.130
Amortização de Direitos de Uso	175	163	515	904
Juros e Remensuração de Arrendamentos	132	83	287	288
Obsolescência do ativo imobilizado	30	8	34	78
Equivalência Patrimonial em Investimentos	-44.509	-54.347	-11.201	-13.782
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	1.181	1.431	2.874	-2.297
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	1.881	3.225	2.032	8.759
Atualização Monetária de Debêntures	11.998	12.861	11.998	12.861
Receitas Diferidas	-	-	-3.465	-3.465
Provisão contratos de não competição	-7.495	2.566	-7.495	2.566
Constituição / (Reversão) de Provisão para Restituição	-360	-475	-360	-475
Provisões para riscos Trabalhistas, Fiscais e Cíveis	972	684	7.424	6.775
Rendimentos de Aplicações Financeiras	-4.377	-1.682	-13.043	-9.056
Redução ao Valor Recuperável de Ativos não Financeiros	-	-	10.990	16.374
Baixa de Contas a Pagar de Aquisições	-	(1.394)	-	(1.394)
Outras Provisões	3.522	-2.201	18.690	-8.118
Perda com Inadimplentes	-	-	601	-30
Encerramento Contratual de Exclusividade	-	-	-3.000	-
Compra Vantajosa	-	-	-335	-
<b>Total de ajustes</b>	<b>-26.490</b>	<b>-24.081</b>	<b>39.323</b>	<b>34.737</b>
<b>Variações de:</b>				
Contas a Pagar	-4	185	-15.441	30.090
Contas a Receber	-1.129	3.830	-15.616	-8.374
Obrigações Sociais	-4.239	-5.562	-19.447	-7.337
Obrigações Tributárias	1.116	2.757	-8.000	-10.584
Outros Ativos	-6.294	68	-2.178	-4.760
Outros Passivos	1.094	249	10.042	5.657
Provisões para riscos trabalhistas, fiscais e cíveis	-597	-410	-2.890	-5.087
Instrumentos Financeiros Derivativos	-5.000	-	-5.000	-
<b>Soma de Variações</b>	<b>-15.053</b>	<b>1.117</b>	<b>-58.530</b>	<b>-395</b>
<b>Caixa gerado nas Operações</b>	<b>6.019</b>	<b>30.871</b>	<b>95.529</b>	<b>165.219</b>
IRPJ E CSLL pagos no exercício	-122	-	-33.441	-30.004
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>5.897</b>	<b>30.871</b>	<b>62.088</b>	<b>135.215</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimentos</b>				
Aportes de Aplicações Financeiras	-21.500	-465.782	-288.221	-957.332
Resgates de Aplicações Financeiras	48.506	349.910	365.812	826.752
Dividendos Recebidos <sup>1</sup>	32.294	43.024	-	2.400
Aquisição de Imobilizado	-122	-153	-446	-625
Aquisição de Intangível	-871	-1.368	-4.613	-3.278
Redução de Capital	9.866	-	-	-
<b>Caixa Líquido gerado/(utilizado) nas Atividades de Investimentos</b>	<b>68.173</b>	<b>-74.369</b>	<b>72.532</b>	<b>-132.083</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento</b>				
Aquisições - Pagamento de Principal	-8.631	-	-8.631	-
Aquisições - Pagamento de Juros <sup>2</sup>	-2.217	-	-2.217	-
Debêntures - Recebimento de Principal	-	300.000	-	300.000
Debêntures - Pagamento de Principal	-	-225.000	-	-225.000
Debêntures - Pagamento de Juros e Custos <sup>2</sup>	-25.307	-18.250	-25.307	-18.250
Dividendos e Juros sobre Capital Próprio pagos	-	-	-47.544	-18.216
Instrumentos Financeiros Derivativos Pagos	-	-	-873	-385
Redução de Capital para não Controladores	-	-	-9.826	-
Empréstimos - Pagamento de Principal	-3.635	-3.635	-8.080	-8.080
Empréstimos - Pagamento de Juros <sup>2</sup>	-1.131	-1.364	-1.788	-2.856
Pagamento de Arrendamentos	-510	-525	-911	-1.564
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos</b>	<b>-41.431</b>	<b>51.226</b>	<b>-105.177</b>	<b>25.649</b>
<b>Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa</b>	<b>32.639</b>	<b>7.728</b>	<b>29.443</b>	<b>28.781</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>	<b>1.748</b>	<b>4.678</b>	<b>19.174</b>	<b>19.161</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa ao final do período</b>	<b>34.387</b>	<b>12.406</b>	<b>48.617</b>	<b>47.942</b>

<sup>1</sup> A política contábil da Companhia define dividendos recebidos como atividades de investimento pois são retornos decorrentes de seus investimentos nas operações de suas subsidiárias. A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

<sup>2</sup> A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

BRASÍLIA  
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301  
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF  
CEP: 70712-903

SÃO PAULO  
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar  
Edifício Capital Center - São Paulo - SP  
CEP: 04551-000

[ri.wiz.co](http://ri.wiz.co)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

**WIZ<sup>co</sup>**