

**WIZC**  
B3 LISTED NM



# Resultados do 4º trimestre de 2025

**Marcus Vinícius de Oliveira**

Presidente

**Lucas Neves**

CFO e DRI

**WIZ<sup>co</sup>**

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.



## Governança Wiz Co

Proposta de **redução de 6 para 5 membros no Conselho de Administração** da Companhia, a ser submetida em Assembleia.



## Mudanças na Diretoria Estatutária

A nova estrutura da Diretoria Estatutária contará com **Lucas Neves na Presidência e como DRI, Marcelo Kronenberg como Diretor Executivo**, enquanto **Marcus Vinícius de Oliveira** deixa a diretoria para compor o Conselho de Administração da Companhia.



## Redução da Dívida Líquida

Encerramos o ano de 2025 com uma **dívida líquida de R\$229,0 milhões**, redução de -48,6% vs. 4T24. Essa consistente **queda corrobora com o compromisso Wiz** de eficiência e **gestão sólida dos recursos**.



## Omni1: Recorde em Assistências

**R\$103,5 milhões em Receita Bruta** originada por meio da venda de **assistências em 2025**, sendo um recorde e avanço de 48,8% na comparação com o ano de 2024.



## Distribuição de Dividendos

Proposta de **distribuição de dividendos** equivalente a **50% do lucro líquido** da Companhia, sujeita à aprovação em Assembleia.



## Recorde de Prêmio Emitido

Atingimos a importante marca de **R\$4,0 bilhões de prêmio emitido em 2025**, emissão 11,7% acima do ano anterior. A constante evolução neste indicador **traz robustez e escalabilidade ao nosso negócio** e reforça nossa relevância no mercado de seguros.

# Destques Financeiros

## 4T25



<sup>1</sup> Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.



# Resultado Consolidado



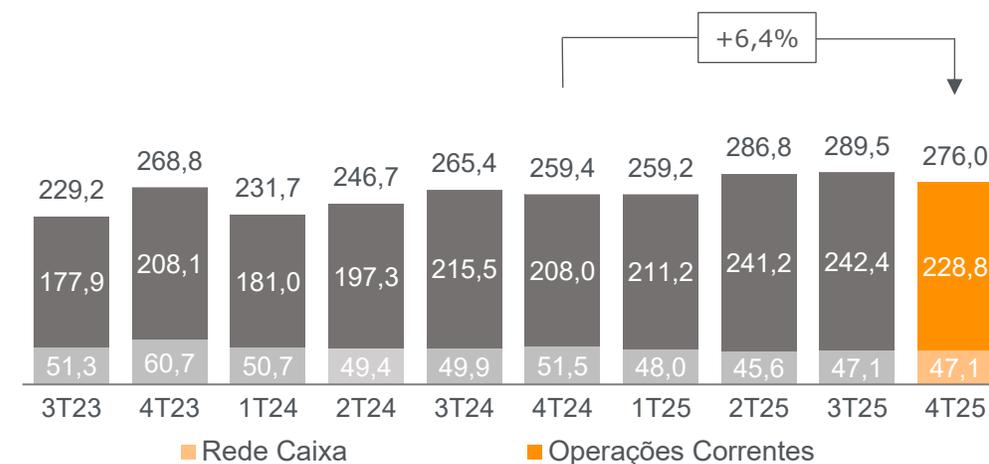
# Resultado Consolidado



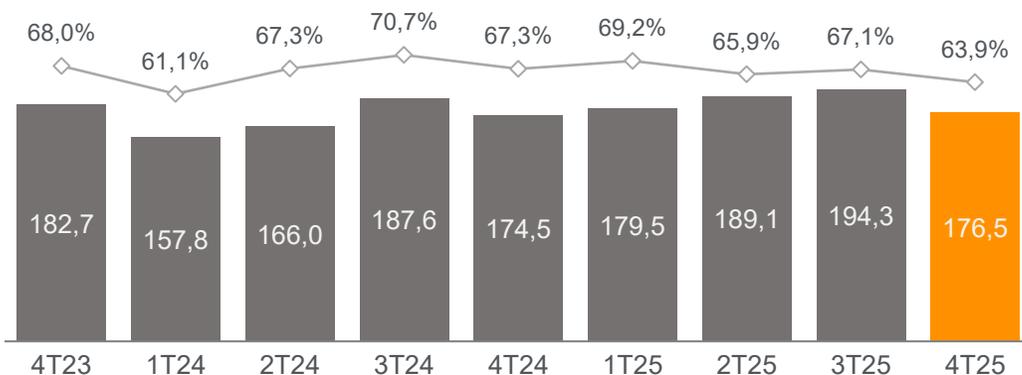
## Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	4T25	4T24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Receita Bruta	472,5	520,5	-9,2%	1.999,3	1.970,0	1,5%
Impostos sobre receita	(46,4)	(52,3)	-11,2%	(194,9)	(196,1)	-0,6%
Comissões <sup>1</sup>	(150,1)	(208,7)	-28,1%	(692,9)	(770,8)	-10,1%
<b>Receita Líq. Ex Comissões</b>	<b>276,0</b>	<b>259,4</b>	<b>6,4%</b>	<b>1.111,5</b>	<b>1.003,1</b>	<b>10,8%</b>
Custos e Despesas	(108,5)	(95,8)	13,2%	(415,0)	(371,0)	11,9%
Outras Rec/Desp	(2,6)	0,6	-529,4%	(3,9)	16,6	-123,5%
Equivalência Patrimonial	11,6	10,3	12,4%	46,8	37,2	25,8%
<b>EBITDA</b>	<b>176,5</b>	<b>174,5</b>	<b>1,1%</b>	<b>739,3</b>	<b>686,0</b>	<b>7,8%</b>
Margem EBITDA	63,9%	67,3%	-3,3 p.p	66,5%	68,4%	-1,9 p.p
<b>Lucro Líq. Consolidado</b>	<b>88,8</b>	<b>71,6</b>	<b>24,1%</b>	<b>367,7</b>	<b>296,8</b>	<b>23,9%</b>
Margem Líquida	32,2%	27,6%	4,6 p.p	33,1%	29,6%	3,5 p.p
<b>Lucro Líq. Controladora</b>	<b>49,6</b>	<b>38,6</b>	<b>28,6%</b>	<b>201,1</b>	<b>160,1</b>	<b>25,6%</b>

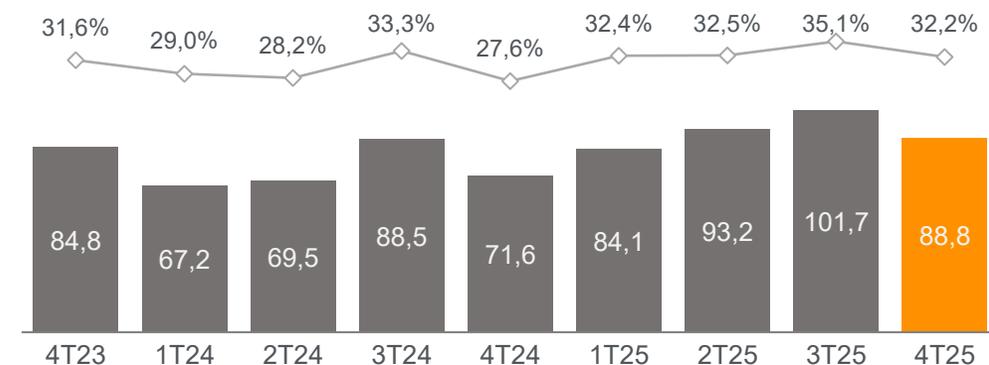
## Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



## EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



## Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



Fonte: Companhia.

Nota: <sup>1</sup> Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

# Resultado Ajustado



## — EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	4T25	4T24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
EBITDA	176,5	174,5	1,1%	739,3	686,0	7,8%
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	-	-	-
EBITDA ajustado	-	-	-	-	-	-
Margem EBITDA Ajustado	176,5	174,5	1,1%	739,3	686,0	7,8%

## — Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	4T25	4T24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	88,8	71,6	24,1%	367,7	296,8	23,9%
Ajustes em EBITDA	-	-	-	-	-	-
Ajustes em D&A e Impairment	32,0	43,0	-25,6%	97,0	138,9	-30,1%
Ajustes em Resultado Financeiro	3,7	20,2	-81,7%	32,4	64,5	-49,8%
Ajustes em IR/CSLL	(8,9)	(18,9)	-52,6%	(32,1)	(60,9)	-47,4%
Lucro Líquido Ajustado	115,5	115,8	-0,3%	465,1	439,2	5,9%
Margem Líquida Ajustada	41,9%	44,6%	-2,8 p.p	41,8%	43,8%	-1,9 p.p

# Resultado Controladora

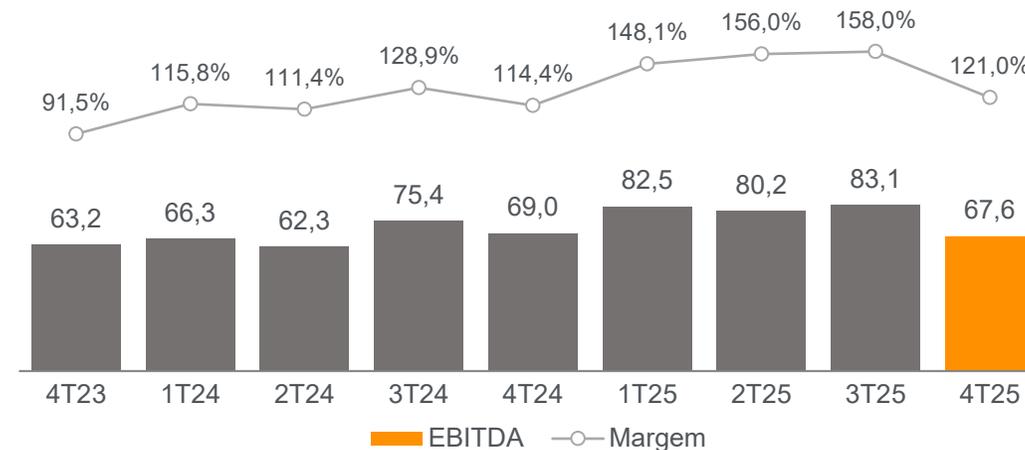
## Principais indicadores financeiros, controladora

Indicador (R\$ MM)	4T25	4T24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Receita Líquida	55,9	60,3	-7,3%	215,6	231,9	-7,0%
Custos	(7,0)	(4,1)	71,7%	(21,5)	(22,5)	-4,2%
Despesas Gerais e Administrativas	(18,1)	(12,0)	50,9%	(67,7)	(66,2)	2,4%
Outras Rec./Despesas	(20,5)	(12,5)	63,4%	(45,6)	(31,3)	45,6%
Equivalência Patrimonial (MEP)	57,4	37,3	53,7%	232,7	161,0	44,6%
<b>EBITDA</b>	<b>67,6</b>	<b>69,0</b>	<b>-2,0%</b>	<b>313,4</b>	<b>272,9</b>	<b>14,9%</b>
Margem EBITDA	121,0%	114,4%	6,6 p.p	145,4%	117,7%	27,7 p.p
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>49,6</b>	<b>38,6</b>	<b>28,6%</b>	<b>201,1</b>	<b>160,1</b>	<b>25,6%</b>
Margem Líquida	88,7%	64,0%	24,7 p.p	93,3%	69,1%	24,2 p.p

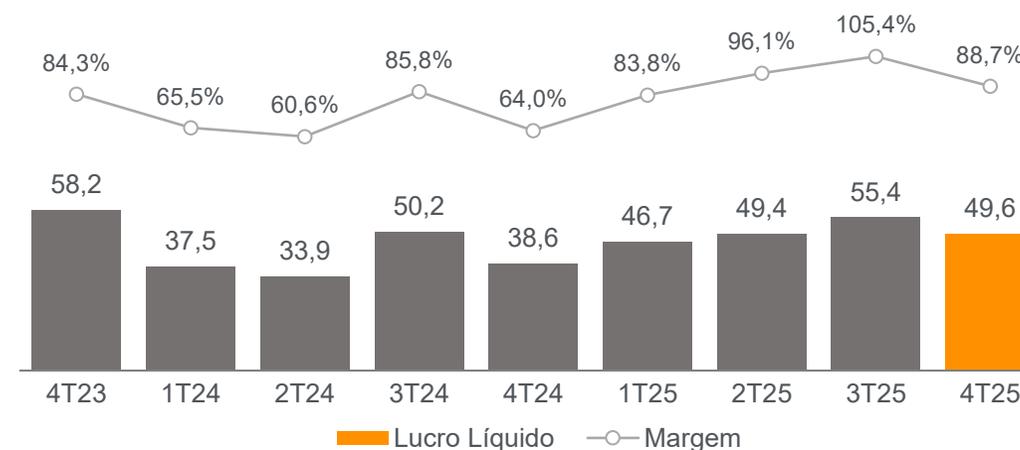
### Destaques

- **MEP de Seguros:** +33,7% vs. o 4T24, como efeito da performance das subsidiárias BRB Seguros, Bmg Corretora, Inter Seguros e Omni1 Corretora.
- **MEP de Crédito e Consórcios:** resultado impulsionado majoritariamente pela Promotiva (+R\$7,7 milhões).
- **Lucro Líquido** cresceu 28,6% vs. 4T24 e um aumento de 24,7p.p., na margem, impulsionado pelo melhor desempenho das unidades de negócio.

## Evolução do EBITDA, controladora | R\$ milhões



## Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ milhões

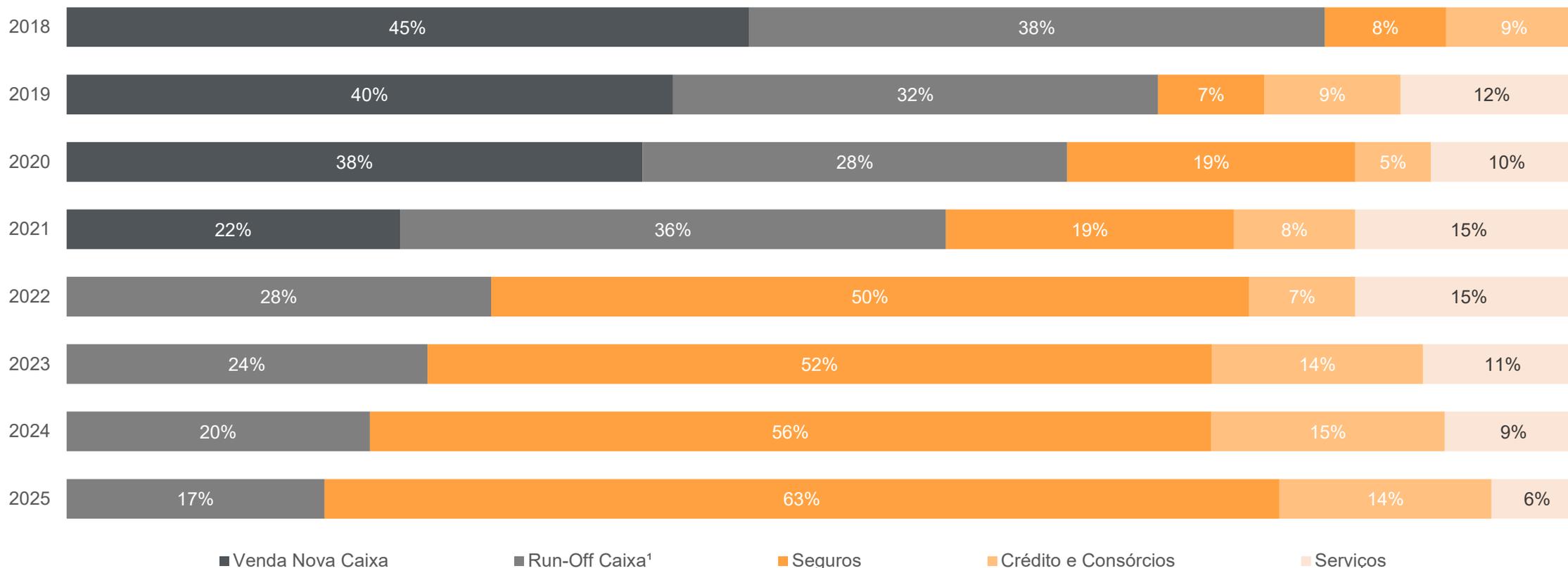


# Resultado por Segmento



# Receita Líquida Ex Comissões Consolidada

— Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



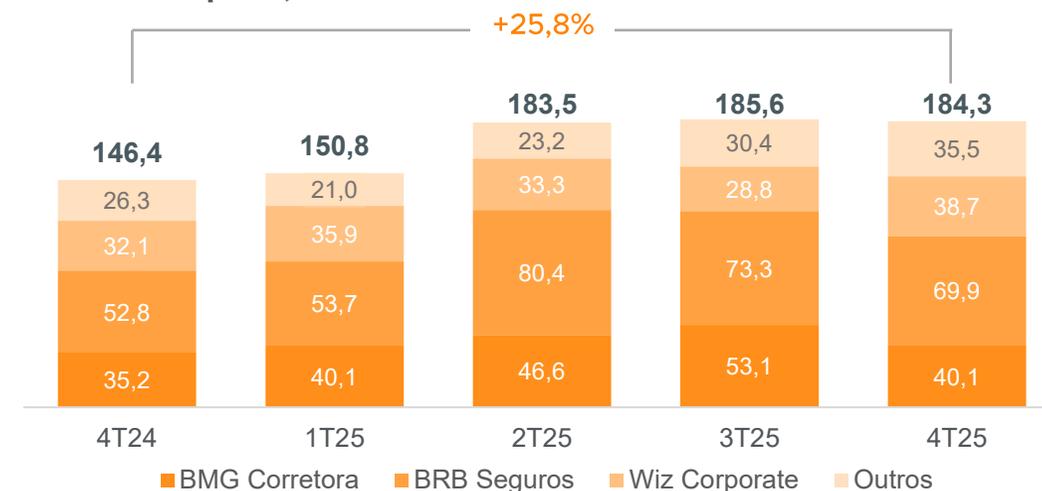
Fonte: Companhia.

Nota: <sup>1</sup> Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.<sup>2</sup> De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano.

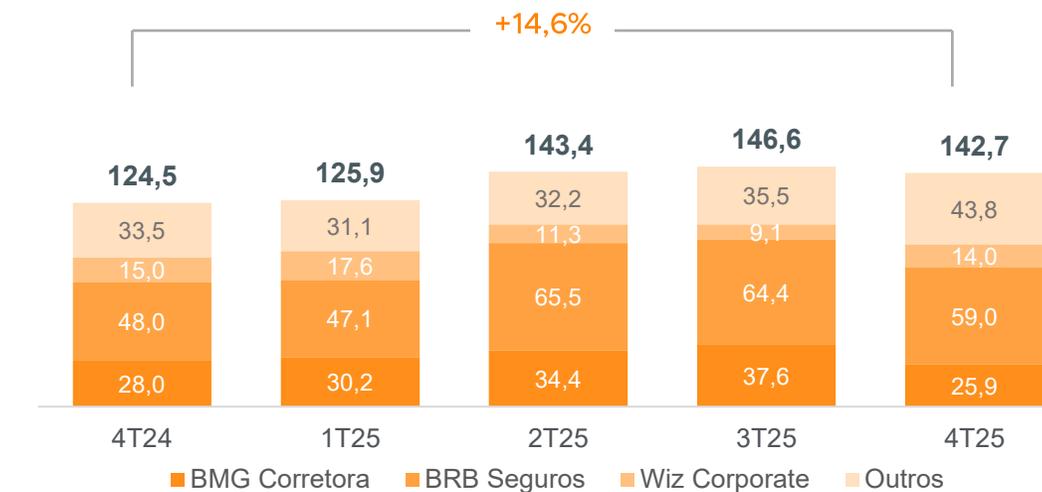
# Segmento Seguros

## Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões



– EBITDA, consolidado | R\$ milhões



## Destaques do Período

**bm**g | CORRETORA DE SEGUROS

**R\$40,1 MM**

Receita Líquida ex Comissões, +14,0% vs. 4T24

- Emissão de prêmios de seguros Saúde de R\$42,7 milhões, crescimento de 21,2% vs. 4T24.
- Lucro líquido de R\$22,1 milhões, ou 13,0% acima do 4T24.

**interseguros**

**R\$86,3 MM**

Receita Bruta, +20,8% vs. 4T24

- Receita bruta anual recorde de R\$333,8 milhões, 34,9% maior que 2024.
- Carteira de contratos encerrou o ano com 10,0 milhões de contratos ativos, ou +90,8% vs. 4T24.

**WIZ Corporate**

**R\$45,6 MM**

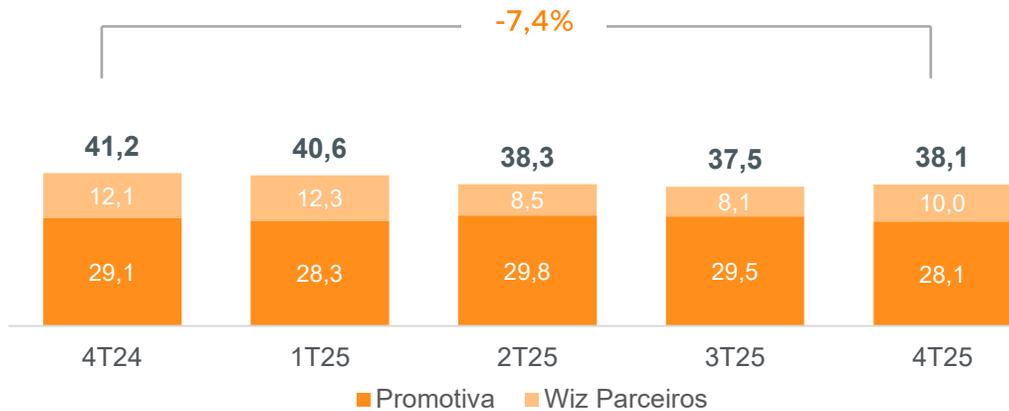
Em Receita Bruta, 16,0% vs. 4T24

- R\$159,7 milhões de Receita Bruta no acumulado do ano de 2025, 14,1% maior que o ano anterior.

# Segmento Crédito e Consórcios

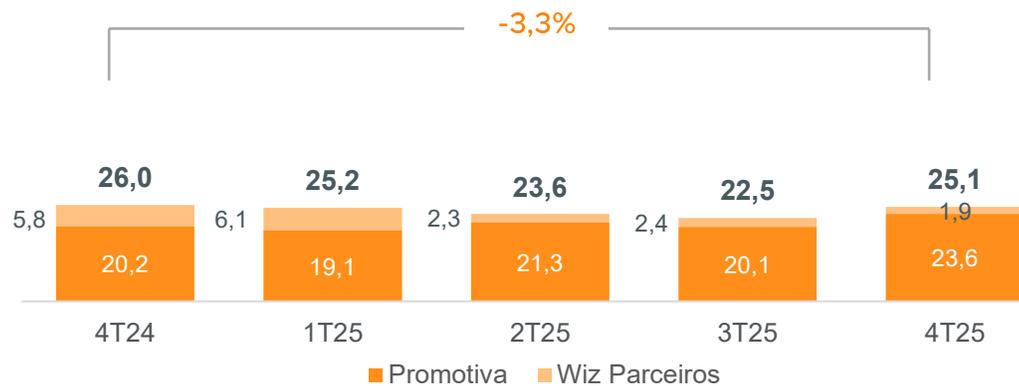
## Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



– EBITDA, consolidado

| R\$ milhões ; Δ YoY



## Destaques do Período

### Promotiva

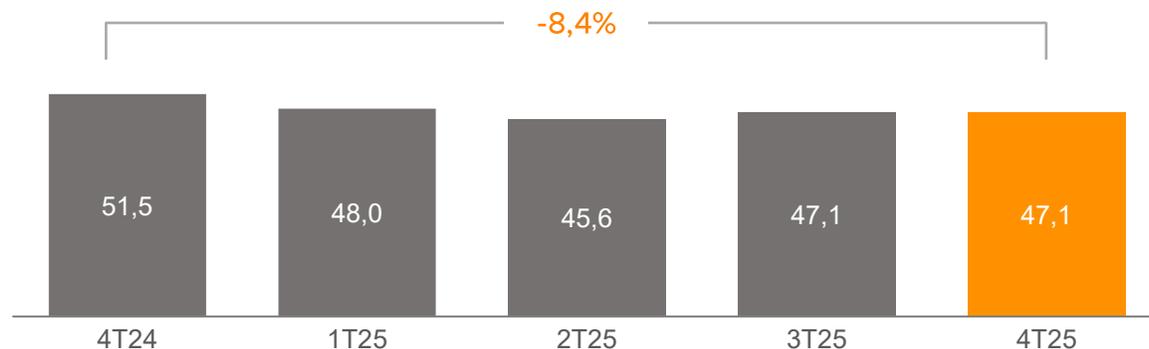
**R\$28,1 milhões**  
Em Receita Líquida Ex Comissões,  
-3,2% vs. 4T24

- Maior desafio no cenário das operações de crédito consignado, impactou a performance na distribuição de crédito e consórcios da unidade Promotiva.

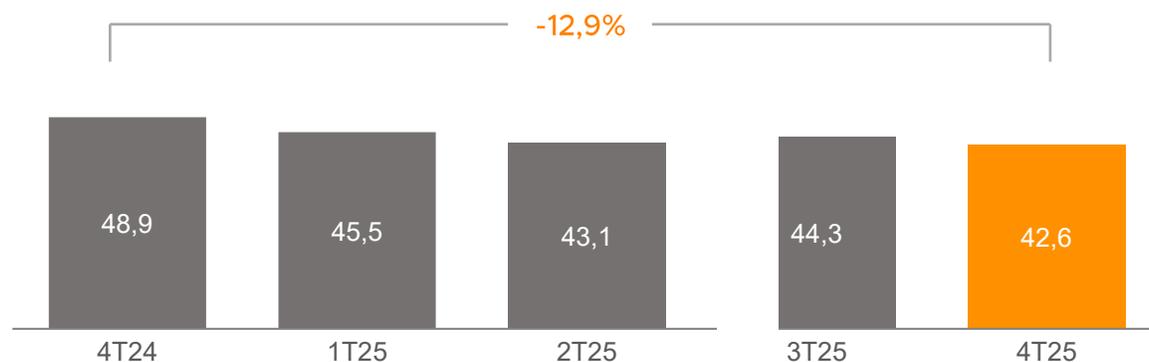
# Segmento Run-Off Caixa

## Run-Off Caixa

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



## Rede Caixa

**R\$47,1 MM**  
Em Receita Líquida Ajustada,  
-8,4% vs. 4T24

- A Unidade Rede Caixa em *run-off* adicionou R\$42,6 milhões em EBITDA, resultado -12,9% vs 4T24, devido ao decaimento de 8,4% na receita da operação.

# Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM)	4T25	4T24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Receita Líquida Ajustada <sup>1</sup>	(0,4)	(1,2)	-70,6%	(3,5)	(5,6)	-38,2%
Custos e Despesas	(14,1)	(13,1)	7,8%	(49,5)	(47,7)	3,9%
Outras Receitas/Despesas	(20,5)	(12,5)	63,4%	(45,6)	(31,3)	45,6%
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	(1,1)	(1,1)	-0,2%	(4,4)	(3,8)	17,9%
<b>EBITDA<sup>1</sup> Corporativo + Ajustes</b>	<b>(36,1)</b>	<b>(28,0)</b>	<b>29,0%</b>	<b>(103,1)</b>	<b>(88,4)</b>	<b>16,6%</b>

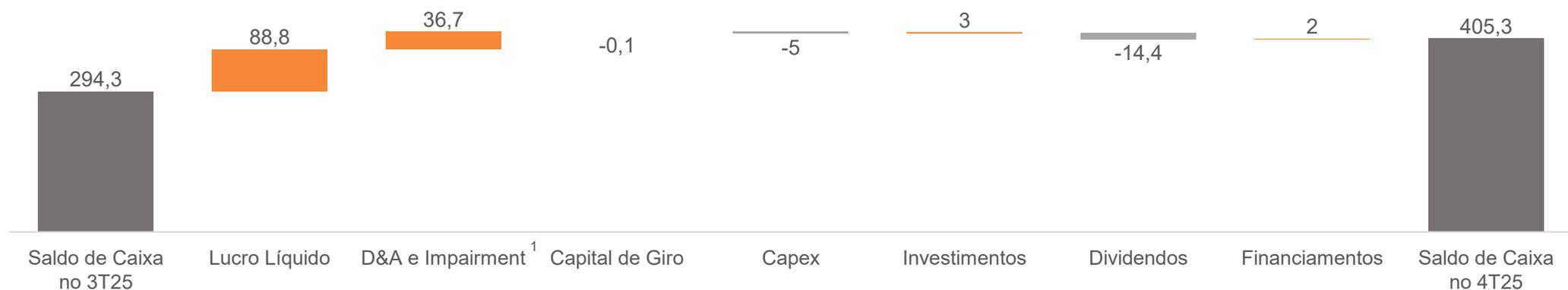
Abaixo do EBITDA Consolidado (R\$ MM)	4T25	4T24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	(36,7)	(37,9)	-3,2%	(119,1)	(133,8)	-11,0%
Resultado Financeiro	(7,1)	(25,0)	-71,7%	(62,4)	(85,3)	-26,8%
IRPJ e CSLL	(43,9)	(40,1)	9,5%	(190,1)	(170,1)	11,8%

## Destaques

- **Outras Receitas/Despesas:** a linha de Despesas totalizou R\$20,5 milhões, em função do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas, reflexo principalmente da distribuição dos dividendos pela Unidade de Negócio Omni1.
- **Resultado financeiro:** Redução de R\$17,9 milhões (ou -71,7%) é devido, principalmente, das atualizações monetárias das operações, parcialmente compensadas pelas receitas de aplicações financeiras.
- **IRPJ e CSLL:** alíquota efetiva de 33,1% por efeito principalmente das despesas ineditáveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

# Fluxo de Caixa Consolidado

## Fluxo de Caixa Consolidado em 4T25



Fluxo de Caixa (R\$ MM)	4T25	3T25	2T25	1T25	4T24
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>88,8</b>	<b>101,7</b>	<b>93,2</b>	<b>84,1</b>	<b>71,6</b>
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i> <sup>1</sup>	36,7	27,4	27,5	27,5	37,9
Capital de Giro	(0,1)	2,4	(14,9)	11,6	(12,6)
Capex	(5,0)	(5,1)	(5,3)	(3,9)	(5,8)
<b>Geração de Caixa Operacional</b>	<b>120,4</b>	<b>126,4</b>	<b>100,5</b>	<b>119,2</b>	<b>91,2</b>
Investimentos	3,0	7,3	(155,3)	11,5	(14,7)
Dividendos	(14,4)	(123,8)	(79,2)	(18,2)	(52,5)
Financiamentos	2,0	(20,4)	0,2	55,9	(4,2)
Outros	-	-	-	-	-
<b>Saldo de Caixa Inicial</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>	<b>270,1</b>	<b>250,4</b>
Fluxo de Caixa	111,1	(10,5)	(133,7)	168,4	19,7
<b>Saldo de Caixa Final Consolidado</b>	<b>405,3</b>	<b>294,3</b>	<b>304,8</b>	<b>438,5</b>	<b>270,1</b>

# Obrigado!

**Relações com Investidores**

ri.wiz.co  
ri@wiz.co

**WIZ<sup>co</sup>**

**WIZC**  
B3 LISTED NM



# 4th Quarter 2025 Earnings Results

**Marcus Vinícius de Oliveira**

CEO

**Lucas Neves**

CFO and IRO

**WIZ<sup>co</sup>**

- ▶ This presentation contains information about Wiz's business, its projects, its strategies, its associates and subsidiaries and its business partners.
- ▶ Statements mentioned on this presentation reflect the management's understanding of the Company, that are subject to market risks and uncertainties.
- ▶ The information herein presented follow the IFRS accounting principles, except when mentioned during the presentation. Wiz is not accountable for updating estimates in this presentation.
- ▶ In the charts and tables, the sums and growth rates reflect the decimal numbers of the values, that are displayed as rounded in this presentation.



## Governance Wiz Co

Proposal to **reduce the Board of Directors from 6 to 5 members**, to be submitted at the Shareholders' Meeting.



## Changes to the Statutory Executive Board

The new Statutory Executive Board structure will feature **Lucas Neves as President and IRO, Marcelo Kronenberg as Executive Director**, while **Marcus Vinícius de Oliveira** steps down from the board to **join the Company's Board of Directors**.



## Net Debt Deleveraging

2025 marked a **significant period of deleveraging for our business**, culminating in year-end **net debt of R\$229.0 million**—a robust 48.6% decline from 4Q24.

This consistent reduction **stems primarily from lower acquisition-related payables**, underscoring Wiz's commitment to operational efficiency and prudent resource management.



## Omni1: Record Assists

**Omni1 delivered R\$103.5 million in gross revenue** from assistance sales in 2025, **marking a record** and a 48.8% increase compared to 2024.

By **offering vehicle and residential assistance** options to its clients—alongside insurance products—**Omni1 helps strengthen the portfolio** diversity of the **Wiz Co Group**.



## Dividend Distribution

**Proposal for the distribution of dividends equivalent to 50%** of the Company's net income, **subject to approval at the Shareholders' Meeting**.



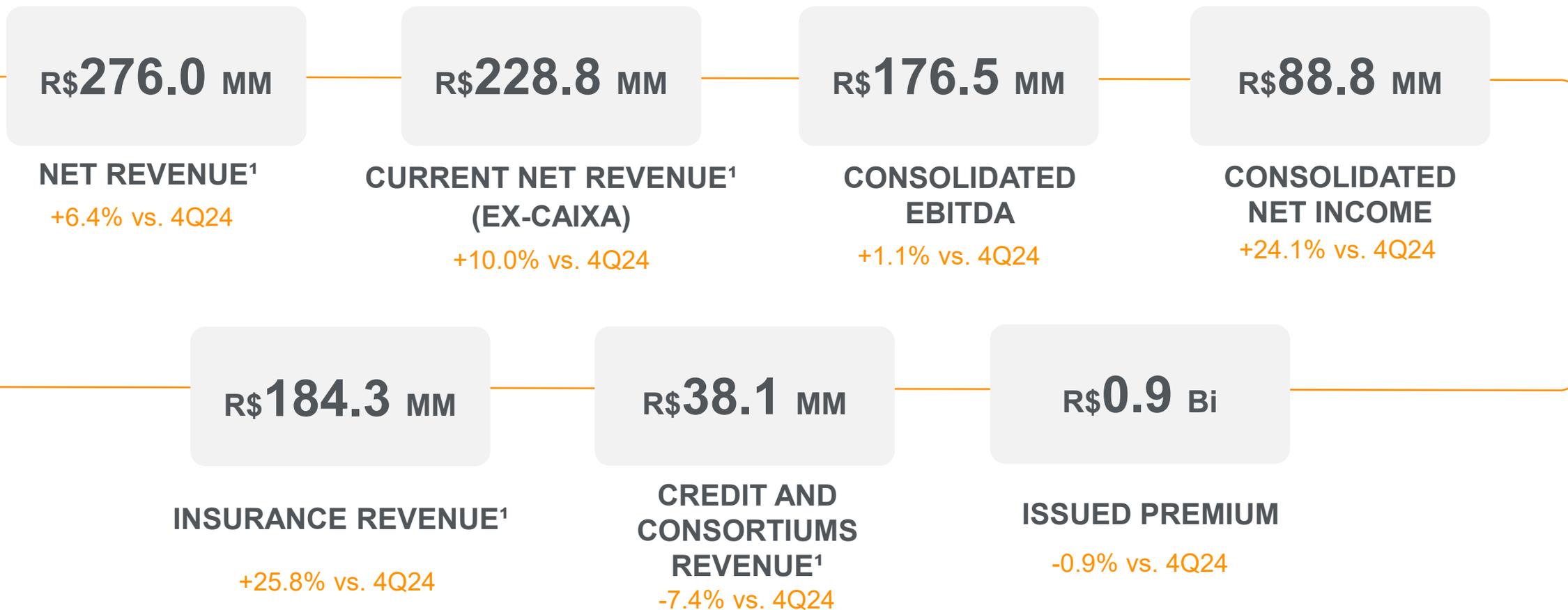
## Record Premiums Issued

**We reached the key milestone of R\$4.0 billion in premiums issued in 2025**, up 11.7% from the previous year.

This consistent progress in this indicator **adds robustness and scalability to our business** while strengthening our relevance in the **insurance market**.

# Financial Highlights

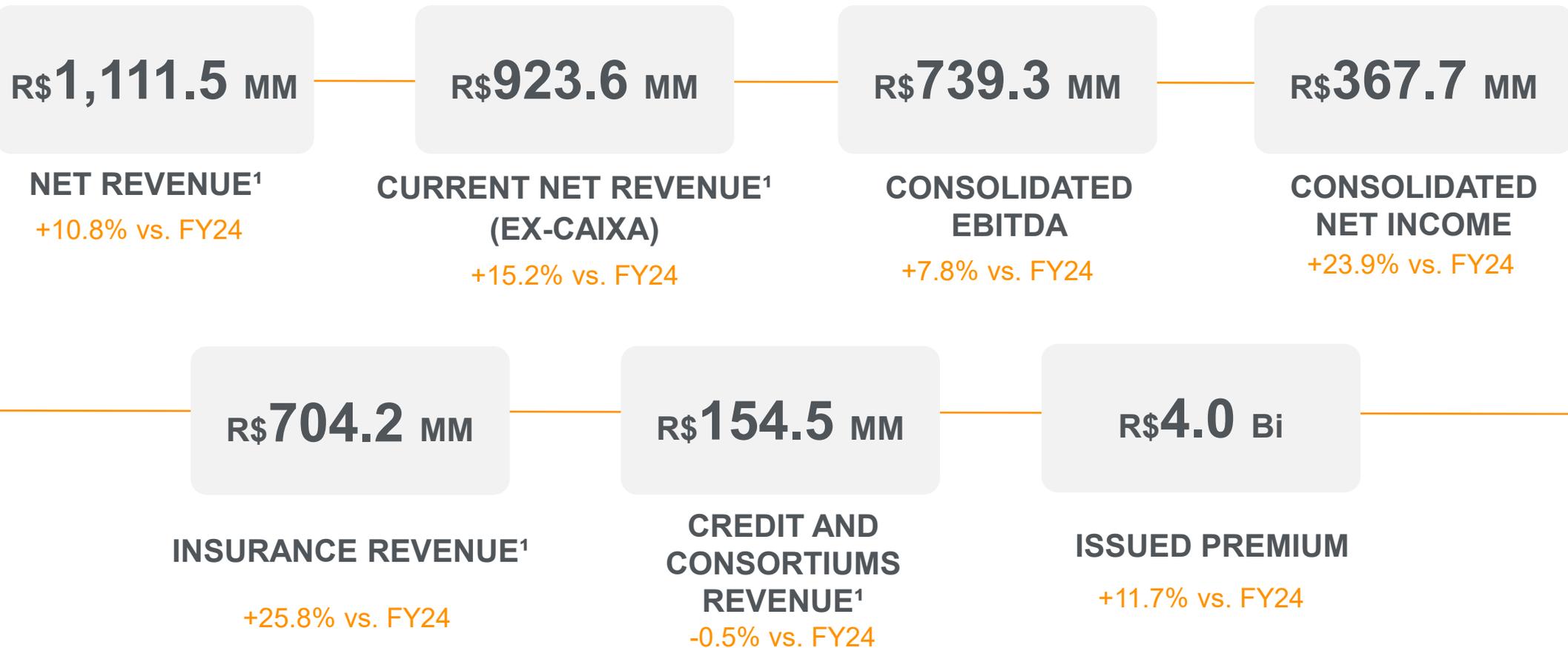
## 4Q25



<sup>1</sup> Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

# Financial Highlights

## 2025



<sup>1</sup> Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

# Consolidated Result



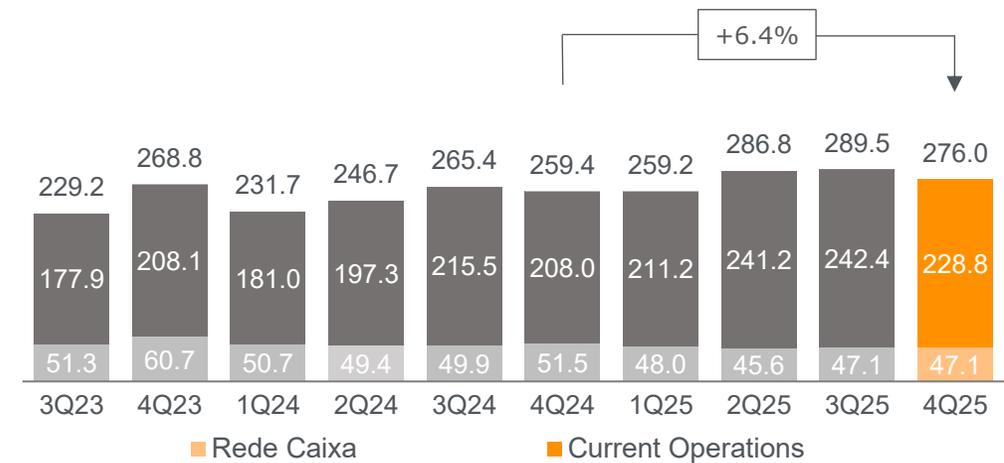
# Consolidated Result



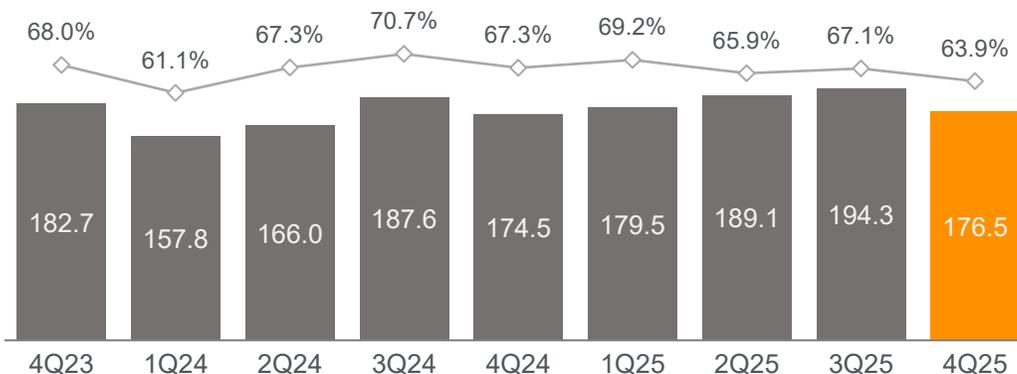
## – Main Financial Indicators, consolidated

Indicator (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Gross Revenue	472.5	520.5	-9.2%	1,999.3	1,970.0	1.5%
Taxes	(46.4)	(52.3)	-11.2%	(194.9)	(196.1)	-0.6%
Commissions <sup>1</sup>	(150.1)	(208.7)	-28.1%	(692.9)	(770.8)	-10.1%
<b>Net Revenue</b>	<b>276.0</b>	<b>259.4</b>	<b>6.4%</b>	<b>1,111.5</b>	<b>1,003.1</b>	<b>10.8%</b>
Costs & Expenses	(108.5)	(95.8)	13.2%	(415.0)	(371.0)	11.9%
Other Rev./Exp.	(2.6)	0.6	-529.4%	(3.9)	16.6	-123.5%
Equity Method <sup>1</sup>	11.6	10.3	12.4%	46.8	37.2	25.8%
<b>EBITDA</b>	<b>176.5</b>	<b>174.5</b>	<b>1.1%</b>	<b>739.3</b>	<b>686.0</b>	<b>7.8%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>63.9%</i>	<i>67.3%</i>	<i>-3.3 p.p</i>	<i>66.5%</i>	<i>68.4%</i>	<i>-1.9 p.p</i>
<b>Consolidated Net Inc.</b>	<b>88.8</b>	<b>71.6</b>	<b>24.1%</b>	<b>367.7</b>	<b>296.8</b>	<b>23.9%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>32.2%</i>	<i>27.6%</i>	<i>4.6 p.p</i>	<i>33.1%</i>	<i>29.6%</i>	<i>3.5 p.p</i>
<b>Control. Stake Net Inc.</b>	<b>49.6</b>	<b>38.6</b>	<b>28.6%</b>	<b>201.1</b>	<b>160.1</b>	<b>25.6%</b>

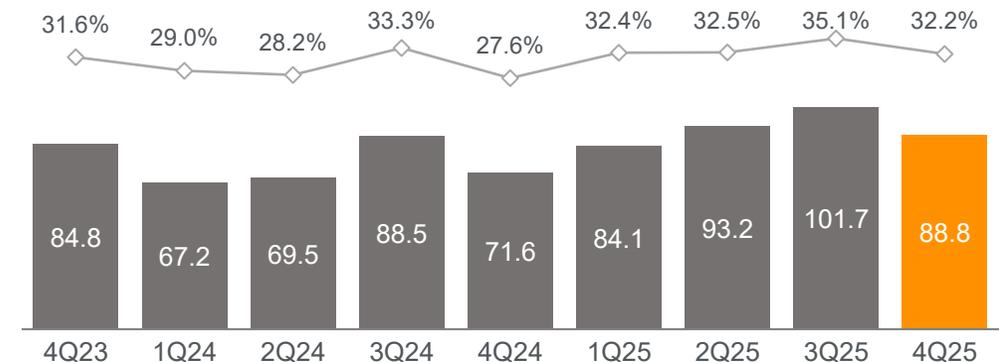
## – Net Revenue, consolidated | R\$ millions ; Δ YoY



## – EBITDA and EBITDA Margin, consolidated | R\$ million; %



## – Net Income and Net Margin, consolidated | R\$ million; %



Source: Wiz Co  
Note: <sup>1</sup> Considers the sum of the Commissions costs of all the Group's Units.

# Adjusted Result



## — Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
EBITDA	176.5	174.5	1.1%	739.3	686.0	7.8%
Provision for Revenue Cancellation	-	-	-	-	-	-
Severance Costs and Other Adjustments	-	-	-	-	-	-
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>176.5</b>	<b>174.5</b>	<b>1.1%</b>	<b>739.3</b>	<b>686.0</b>	<b>7.8%</b>

## — Adjusted Net Income

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Consolidated Net Income	88.8	71.6	24.1%	367,7	296,8	23,9%
EBITDA Adjustments	-	-	-	-	-	-
D&A Adjustments	32.0	43.0	-25.6%	97,0	138,9	-30,1%
Financial Result Adjustments	3.7	20.2	-81.7%	32,4	64,5	-49,8%
IR/CSLL Adjustments	(8.9)	(18.9)	-52.6%	(32,1)	(60,9)	-47,4%
<b>Adjusted Net Income</b>	<b>115.5</b>	<b>115.8</b>	<b>-0.3%</b>	<b>465,1</b>	<b>439,2</b>	<b>5,9%</b>
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>41.9%</i>	<i>44.6%</i>	<i>-2.8 p.p</i>	<i>41,8%</i>	<i>43,8%</i>	<i>-1,9 p.p</i>

# Parent Company's Accounting Result

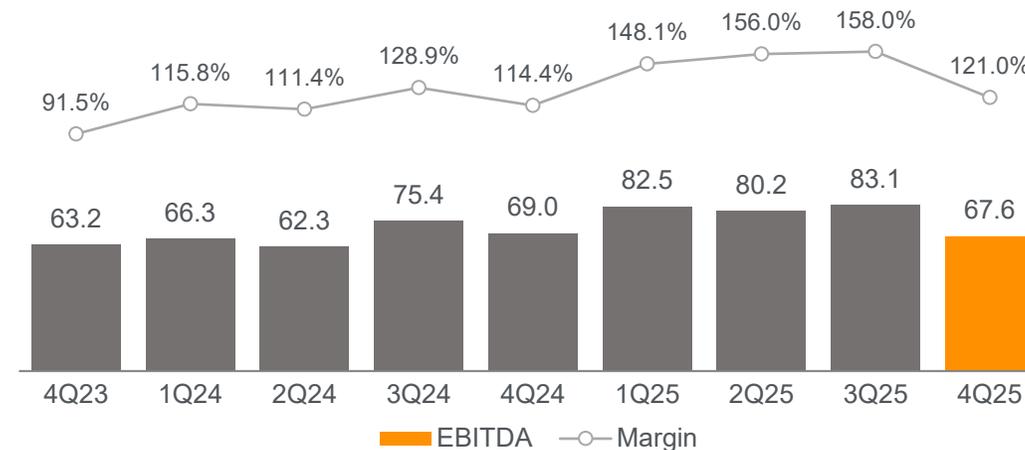
## – Main Financial Indicators, parent company

Indicator (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
<b>Net Revenue</b>	<b>55.9</b>	<b>60.3</b>	<b>-7.3%</b>	<b>215.6</b>	<b>231.9</b>	<b>-7.0%</b>
Costs	(7.0)	(4.1)	71.7%	(21.5)	(22.5)	-4.2%
Administrative Expenses	(18.1)	(12.0)	50.9%	(67.7)	(66.2)	2.4%
Other Rev/Exp.	(20.5)	(12.5)	63.4%	(45.6)	(31.3)	45.6%
Equity Method	57.4	37.3	53.7%	232.7	161.0	44.6%
<b>EBITDA</b>	<b>67.6</b>	<b>69.0</b>	<b>-2.0%</b>	<b>313.4</b>	<b>272.9</b>	<b>14.9%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>121.0%</i>	<i>114.4%</i>	<i>6.6 p.p</i>	<i>145.4%</i>	<i>117.7%</i>	<i>27.7 p.p</i>
<b>Net Income</b>	<b>49.6</b>	<b>38.6</b>	<b>28.6%</b>	<b>201.1</b>	<b>160.1</b>	<b>25.6%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>88.7%</i>	<i>64.0%</i>	<i>24.7 p.p</i>	<i>93.3%</i>	<i>69.1%</i>	<i>24.2 p.p</i>

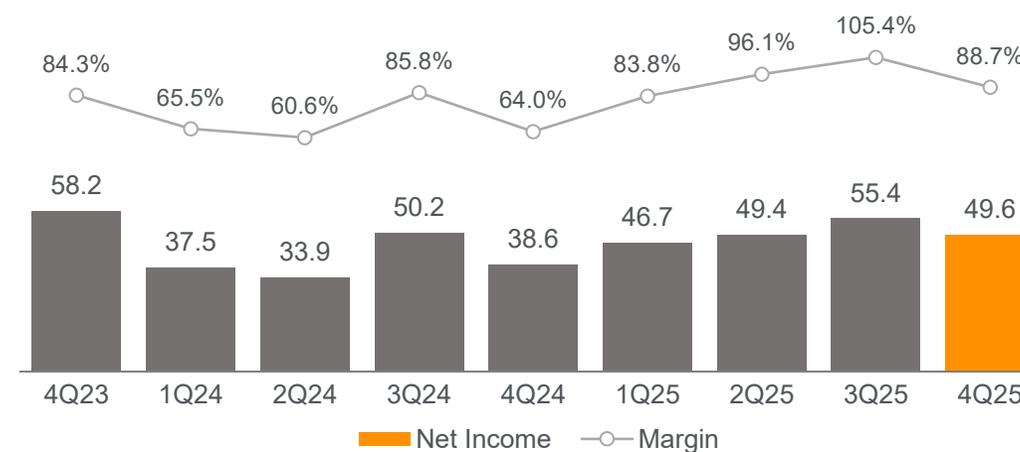
### Highlights

- **Insurance Equity Method:** +33.7% vs. 4Q24, driven by the performance of subsidiaries BRB Seguros, Bmg Corretora, Inter Seguros, and Omni1 Corretora.
- **Credit and Consortia Equity Method:** results boosted by Promotiva (+R\$7.7 million).
- **Net Income** grew 28.6% vs. 4Q24, with a 24.7 p.p. increase in margin, supported by the stronger performance of the business units.

## – EBITDA Evolution, parent company | R\$ million



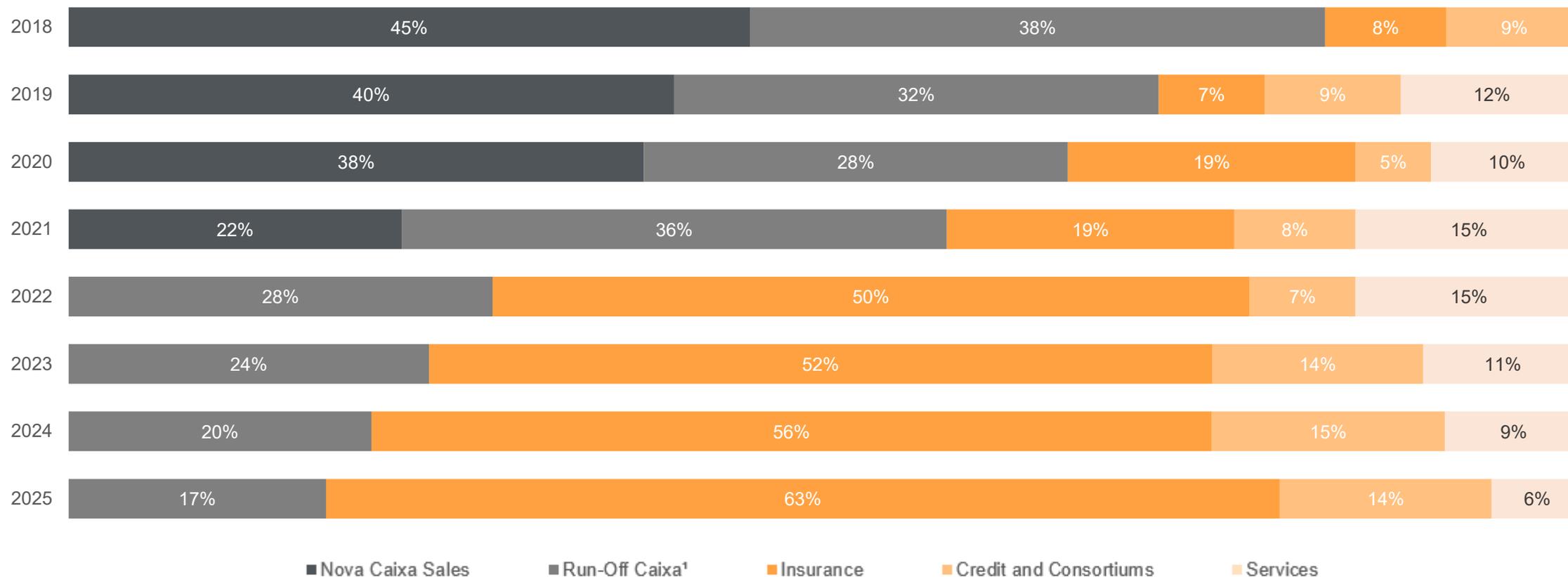
## – Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ million



# Result per Segment

# Consolidated Net Revenue Ex Commission

— Share of Segments in Consolidated Net Revenue Ex Commission

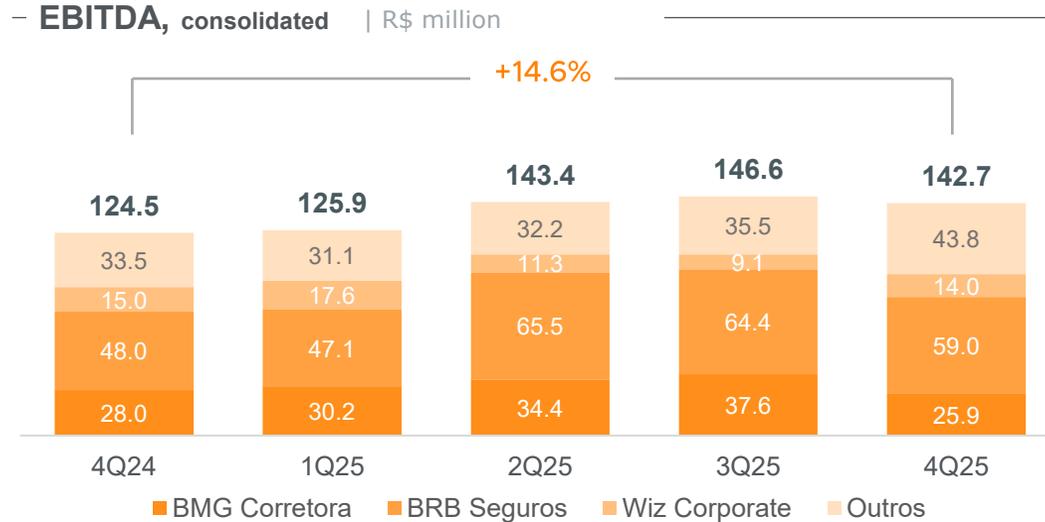


Source: Wiz Co

Note: <sup>1</sup> For the years 2018 to 2020, the "Run-Off Caixa" is considered to be the Wiz Rede Unit's revenue stock determined in the period. As of 2021, the "Run-Off Cash" is composed only of the revenue earned from contracts sold up to February 14, 2021.<sup>2</sup> From 2018 to 2025, the accumulated result of the year is considered

# Insurance Segment

## Performance Evolution



## Highlights of the Period

**bm**g | CORRETORA DE SEGUROS

**R\$40.1 MM**

Receita Líquida ex Comissões, +14.0% vs. 4Q24

- Health insurance premiums issued totaled R\$42.7 million, a 21.2% increase vs. 4Q24.
- Net income of R\$22.1 million, or 13.0% higher than 4Q24.

**interseguros**

**R\$86.3 MM**

Receita Bruta, +20.8% vs. 4Q24

- Record annual gross revenue of R\$333.8 million, 34.9% higher than 2024.
- The active portfolio closed the year with 10.0 million contracts, or +90.8% vs. 4Q24.

**WIZ Corporate**

**R\$45.6 MM**

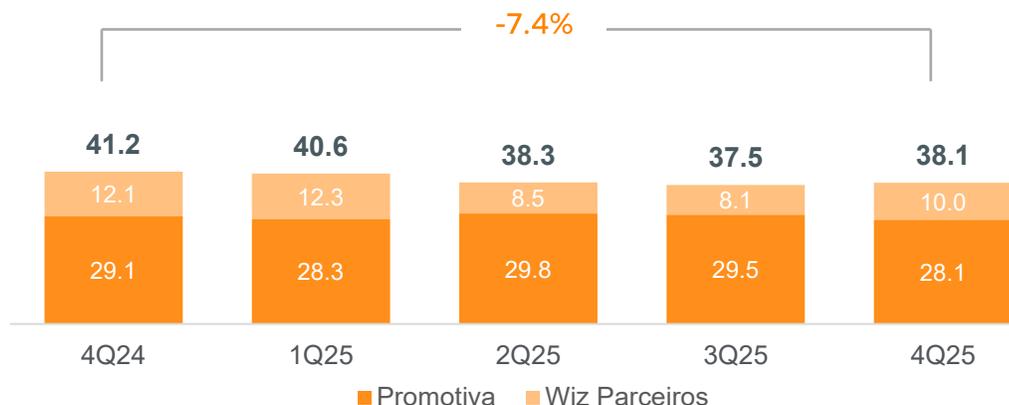
Em Receita Bruta, 16.0% vs. 4Q24

- R\$159.7 million in gross revenue in 2025, 14.1% higher than the previous year.

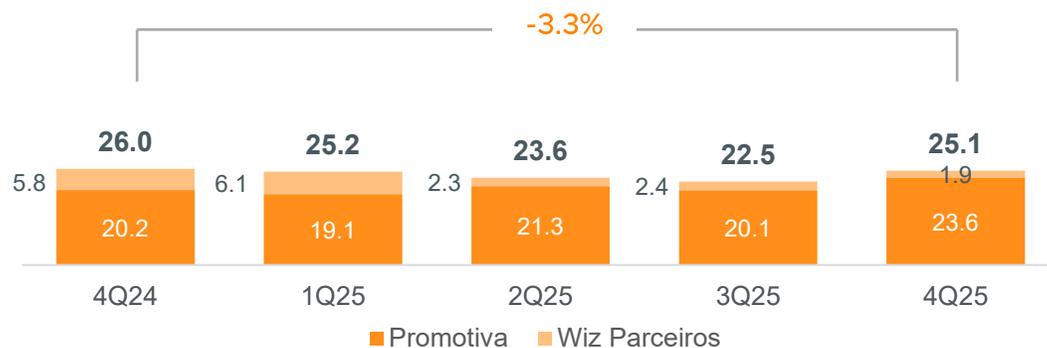
# Credit and Consortiums Segment

## Performance Evolution

– Net Revenue, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



– EBITDA, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



## Highlights of the Period

### Promotiva

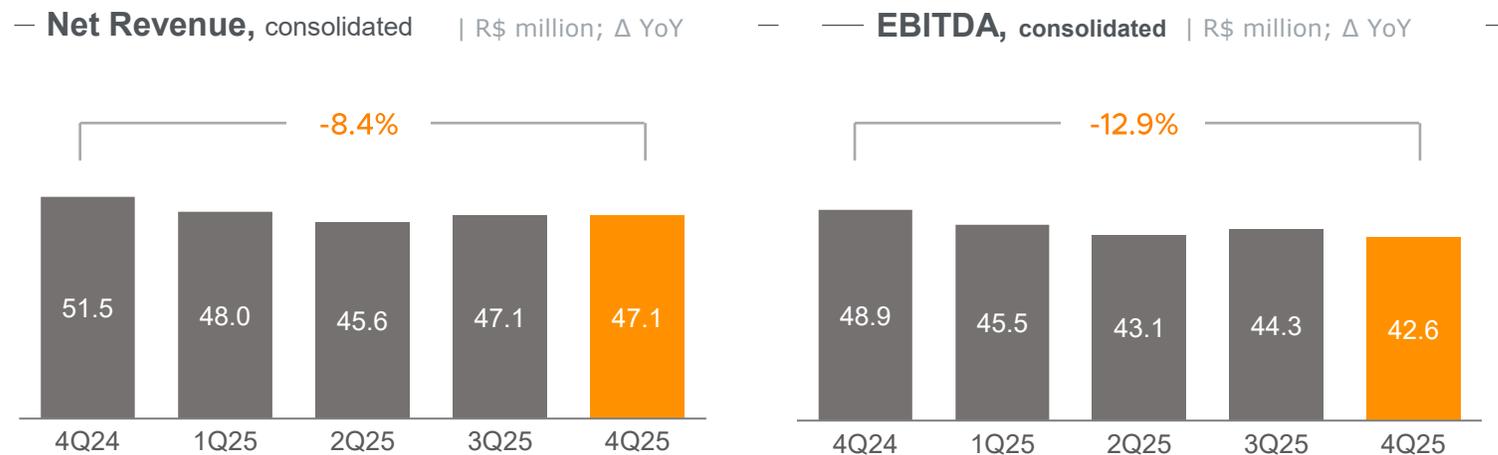
**R\$28.1 million**

Net Revenue ex-Commission,  
-3.2% vs. 4Q24

- The most significant challenge in the payroll-deductible loan market impacted the performance of credit and consortium distribution in the Promotiva unit.

# Services Segment and Run-Off Caixa

## Run-Off Caixa



### Rede Caixa

**R\$47.1 MM**

Adjusted Net Revenue,  
-8.4% vs. 4Q24

- The Rede Caixa run-off unit added R\$47.1 million in EBITDA, a -12.9% decrease vs. 4Q24, due to a 8.4% decline in operating revenue.

# Corporate Results and below the EBITDA



Corporate Results and Adjusts <sup>1</sup> (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
<b>Adjusted Net Revenue<sup>1</sup></b>	<b>(0.4)</b>	<b>(1.2)</b>	<b>-70.6%</b>	<b>(3.5)</b>	<b>(5.6)</b>	<b>-38.2%</b>
Expenses	(14.1)	(13.1)	7.8%	(49.5)	(47.7)	3.9%
Other Rev/Expenses	(20.5)	(12.5)	63.4%	(45.6)	(31.3)	45.6%
Equity Method <sup>1</sup>	(1.1)	(1.1)	-0.2%	(4.4)	(3.8)	17.9%
<b>Corporate EBITDA<sup>1</sup> + Adjusts</b>	<b>(36.1)</b>	<b>(28.0)</b>	<b>29.0%</b>	<b>(103.1)</b>	<b>(88.4)</b>	<b>16.6%</b>

Below the EBITDA <sup>1</sup> . Consolidated (R\$ MM)	4Q25	4Q24	Δ%	FY25	FY24	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(36.7)	(37.9)	-3.2%	(119.1)	(133.8)	-11.0%
Financial Result	(7.1)	(25.0)	-71.7%	(62.4)	(85.3)	-26.8%
Taxes	(43.9)	(40.1)	9.5%	(190.1)	(170.1)	11.8%

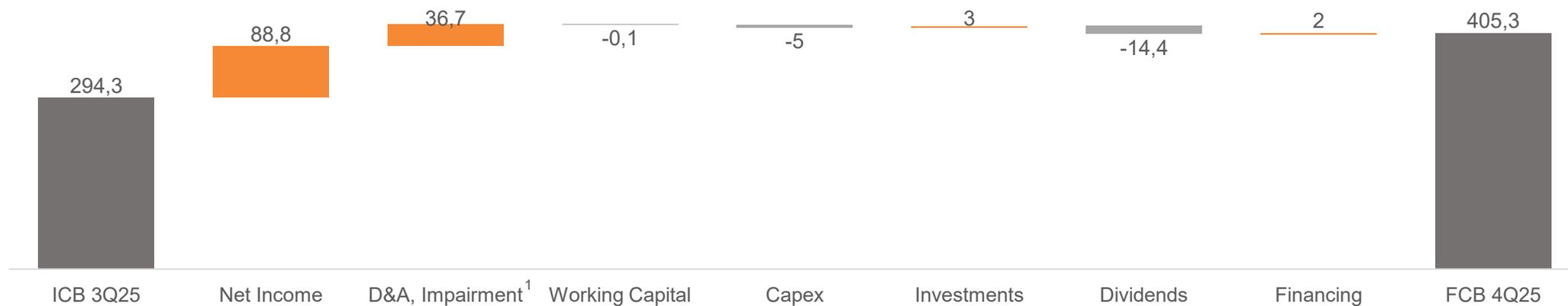
## Highlights

- **Other Income/Expenses:** total expenses amounted to R\$20.5 million, driven by the recognition of capital losses in investee companies, mainly reflecting the dividend distribution by the Omni1 Business Unit.
- **Financial result:** the decrease of R\$17.9 million (or -71.7%) is mainly due to monetary adjustments on operations, partially offset by income from financial investments.
- **Income Tax and Social Contribution (IRPJ and CSLL):** Effective tax rate of 33.1%, mainly impacted by non-deductible expenses for tax purposes, such as Present Value Adjustment (AVP) and capital losses.

# Consolidated Cash Flow



## Consolidated Cash Flow in 4Q25



Cash Flow (R\$ MM)	4Q25	3Q25	2Q25	1Q25	4Q24
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>88,8</b>	<b>101.7</b>	<b>93.2</b>	<b>84.1</b>	<b>71.6</b>
D&A and Impairment <sup>1</sup>	36,7	27.4	27.5	27.5	37.9
Working Capital	(0,1)	2.4	(14.9)	11.6	(12.6)
Capex	(5,0)	(5.1)	(5.3)	(3.9)	(5.8)
<b>Cash Provided by Operations</b>	<b>120,4</b>	<b>126.4</b>	<b>100.5</b>	<b>119.2</b>	<b>91.2</b>
Investments	3,0	7.3	(155.3)	11.5	(14.7)
Dividends	(14,4)	(123.8)	(79.2)	(18.2)	(52.5)
Financing	2,0	(20.4)	0.2	55.9	(4.2)
Other	-	-	-	-	-
<b>Initial Cash Balance (ICB)</b>	<b>294,3</b>	<b>304.8</b>	<b>438.5</b>	<b>270.1</b>	<b>250.4</b>
Cash Flow	111,1	(10.5)	(133.7)	168.4	19.7
<b>Consolidated Final Cash Balance (FCB)</b>	<b>405,3</b>	<b>294.3</b>	<b>304.8</b>	<b>438.5</b>	<b>270.1</b>

Source: Wiz Co  
Note: <sup>1</sup> Composed of Depreciation and Amortization lines and Others.

# Thank you!

**Investor Relations**

ri.wiz.co  
ri@wiz.co

**WIZ<sup>co</sup>**