



Resultados do 2º trimestre de 2025

Marcus Vinícius de Oliveira

Presidente

Lucas Neves

CFO e DRI

WIZ^{co}

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.



Evoluções do 2T25

Desenvolvimento de diversas funcionalidades nos quatro módulos da Wiz Pro – vendas, operações, gestão e engajamento -, sendo **utilizado** de forma consistente **por 7 UNs da Wiz Co.**



Governança Wiz Co

Eleição de **novos membros para o Conselho de Administração da Companhia.**

Estrutura foi reduzida de 9 para 6 conselheiros, mantendo 2 independentes, **alinhada com o compromisso da Wiz com a agilidade nos processos decisórios.**



Redução da Dívida Líquida

Dívida líquida de **R\$333,1 milhões** no 2T25, **reco de R\$179,3 milhões** vs. 2T24.

A redução consistente do indicador colabora com a desalavancagem da empresa e **reforça o compromisso da Wiz com a eficiência e gestão sólida dos recursos.**



Receita Bruta Recorde

Marco recorde de **9,6 milhões de contratos ativos, um crescimento de 272% vs. 2T24.**

Destaque também para o **Lucro Líquido recorde** de R\$27,7 milhões, resultado 39% maior que o 2T24.



WIZC3: 10 anos na B3

A Wiz Co celebrou **10 anos como companhia listada** no mercado de capitais brasileiro.

A data **marca o compromisso** da empresa com a transparência, governança e **geração de valor para o mercado.**

Destques Financeiros

2T25



¹ Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.

Resultado Consolidado

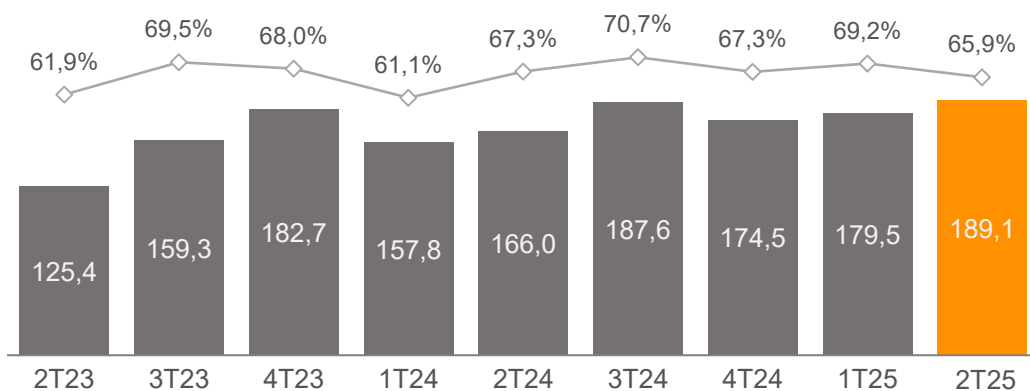


Resultado Consolidado

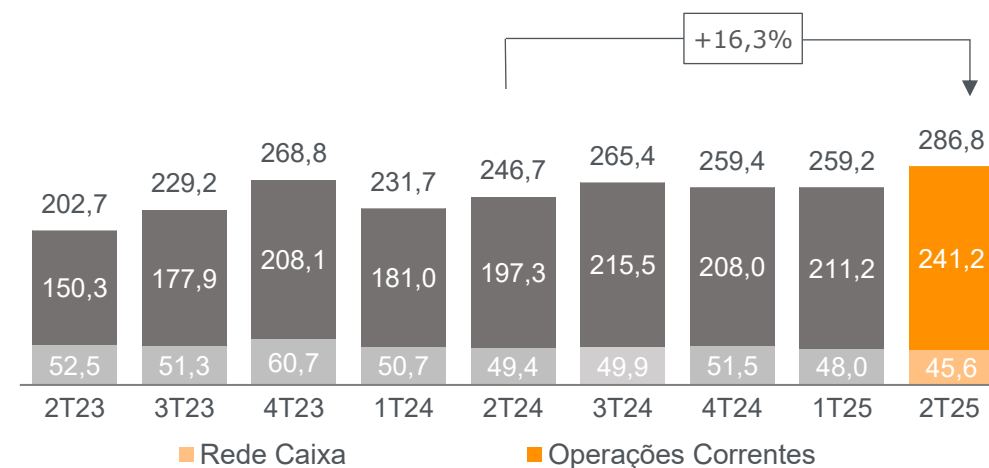
Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	2T25	2T24	Δ%	1S25	1S24	Δ%
Receita Bruta	511,1	473,2	8,0%	1.022,6	931,1	9,8%
Impostos sobre receita	(49,1)	(46,6)	5,4%	(98,7)	(93,1)	6,0%
Comissões ¹	(175,2)	(179,9)	-2,6%	(377,9)	(359,6)	5,1%
Receita Líq. Ex Comissões	286,8	246,7	16,3%	546,0	478,4	14,1%
Custos e Despesas	(101,0)	(93,0)	8,6%	(201,3)	(185,6)	8,4%
Outras Rec/Desp	(8,3)	4,5	-286,6%	(1,6)	14,5	-111,0%
Equivalência Patrimonial	11,6	7,9	46,4%	25,4	16,6	52,7%
EBITDA	189,1	166,0	13,9%	368,5	323,9	13,8%
Margem EBITDA	65,9%	67,3%	-1,4 p.p	67,5%	67,7%	-0,2 p.p
Lucro Líq. Consolidado	93,1	69,5	34,0%	177,2	136,8	29,6%
Margem Líquida	32,5%	28,2%	4,3 p.p	32,5%	28,6%	3,9 p.p
Lucro Líq. Controladora	49,4	33,9	45,8%	96,1	71,4	34,6%

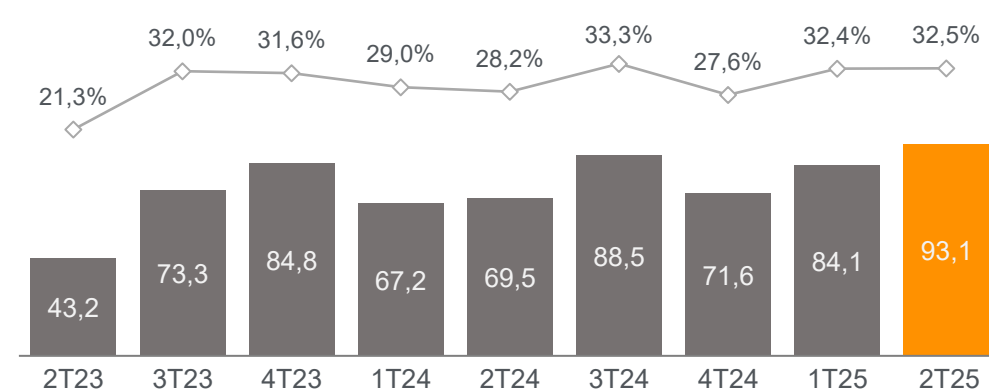
EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



Resultado Ajustado

— EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	2T25	2T24	Δ%	1S25	1S24	Δ%
EBITDA	189,1	166,0	13,9%	368,6	323,9	13,8%
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	-	-	-
EBITDA ajustado	189,1	166,0	13,9%	368,6	323,9	13,8%
Margem EBITDA Ajustado	65,9%	67,3%	-1,4 p.p	67,5%	67,7%	-0,2 p.p

— Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	2T25	2T24	Δ%	1S25	1S24	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	93,2	69,5	34,0%	177,2	136,8	29,6%
Ajustes em EBITDA	-	-	-	-	-	-
Ajustes em D&A e Impairment	21,7	23,4	-7,4%	43,4	59,3	-26,9%
Ajustes em Resultado Financeiro	9,6	19,2	-50,3%	19,5	35,1	-44,6%
Ajustes em IR/CSLL	(7,6)	(12,4)	-38,3%	(15,0)	(28,7)	-47,8%
Lucro Líquido Ajustado	116,8	99,8	17,0%	225,1	202,5	11,2%
Margem Líquida Ajustada	40,7%	40,5%	0,3 p.p	41,2%	42,3%	-1,1 p.p

Resultado Controladora

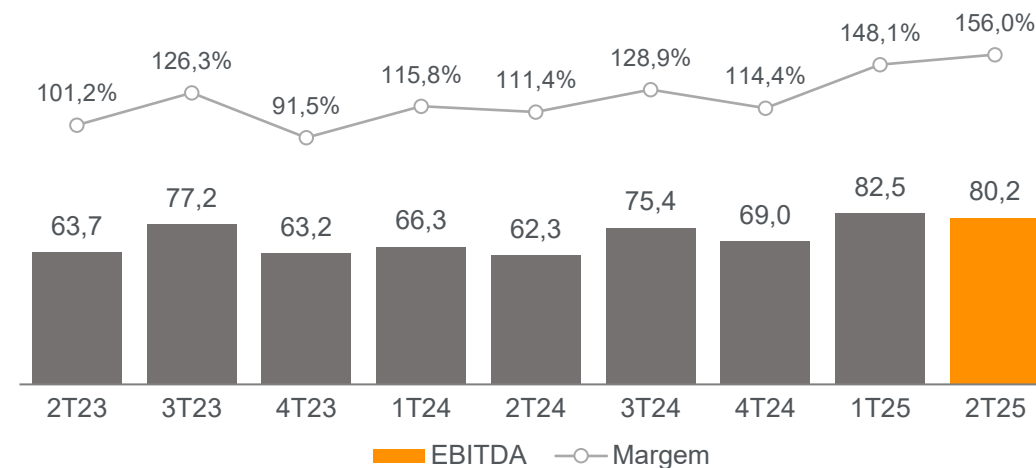
— Principais indicadores financeiros, controladora

Indicador (R\$ MM)	2T25	2T24	Δ%	1S25	1S24	Δ%
Receita Líquida	51,4	55,9	-8,0%	107,1	113,1	-5,3%
Custos	(4,7)	(6,3)	-25,9%	(9,9)	(12,9)	-23,7%
Despesas Gerais e Administrativas	(16,7)	(20,9)	-20,0%	(35,0)	(36,1)	-3,0%
Outras Rec./Despesas	(9,7)	(8,2)	18,9%	(13,8)	(11,5)	20,3%
Equivalência Patrimonial (MEP)	59,9	41,8	43,3%	114,3	75,9	50,5%
EBITDA	80,2	62,3	28,8%	162,7	128,5	26,6%
Margem EBITDA	156,0%	111,4%	44,5 p.p	151,9%	113,6%	38,3 p.p
Lucro Líquido Controladora	49,4	33,9	45,8%	96,1	71,4	34,6%
Margem Líquida	96,1%	60,6%	35,4 p.p	89,7%	63,1%	26,6 p.p

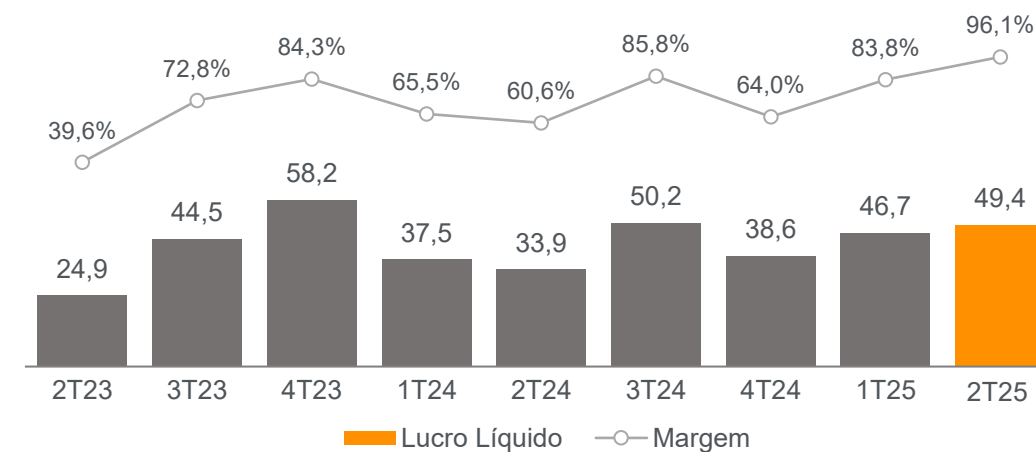
Destaques

- **MEP de Seguros:** +46,3% vs. o 2T24, como efeito da performance das subsidiárias BRB Seguros, Bmg Corretora, Inter Seguros e Omni1 Corretora.
- **MEP de Crédito e Consórcios:** resultado impulsionado pela Promotiva (+R\$6,9 milhões) e Wiz Parceiros (+R\$3,0 milhões).
- **EBITDA** cresceu 28,8% vs. 2T24, impulsionado pelo melhor desempenho das unidades de negócio.

— Evolução do EBITDA, controladora | R\$ milhões



— Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ milhões

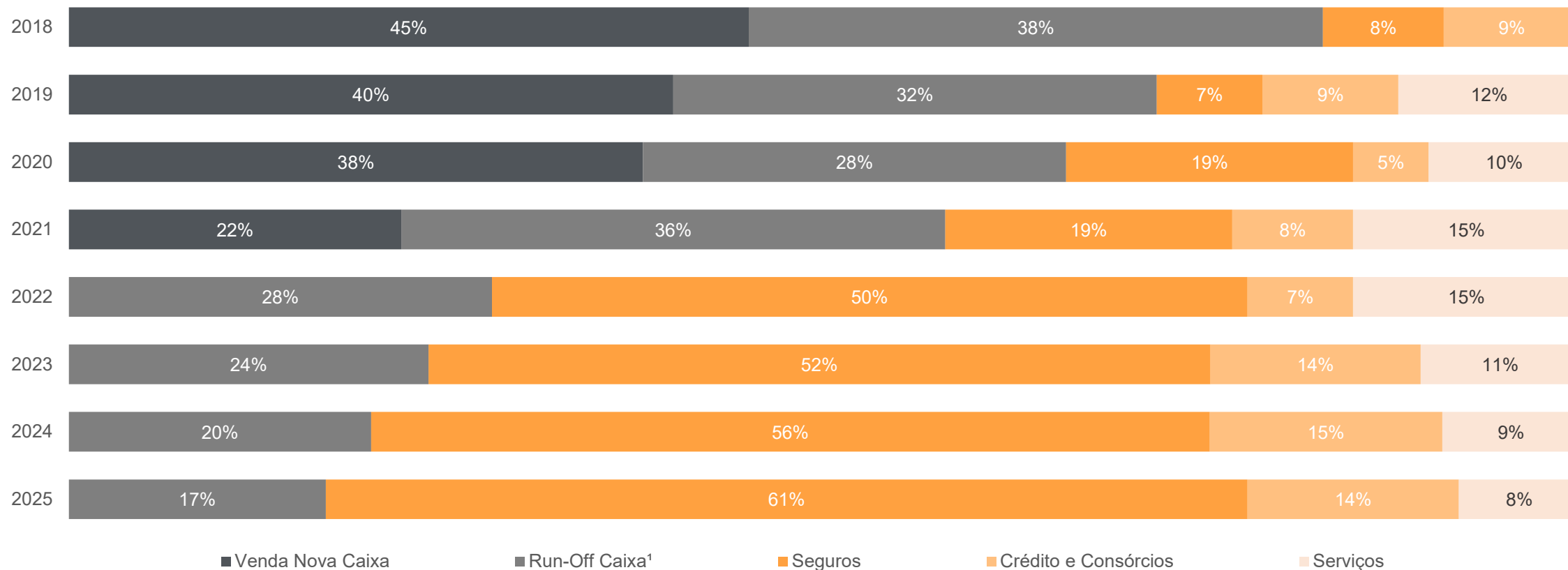


Resultado por Segmento



Receita Líquida Ex Comissões Consolidada

— Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



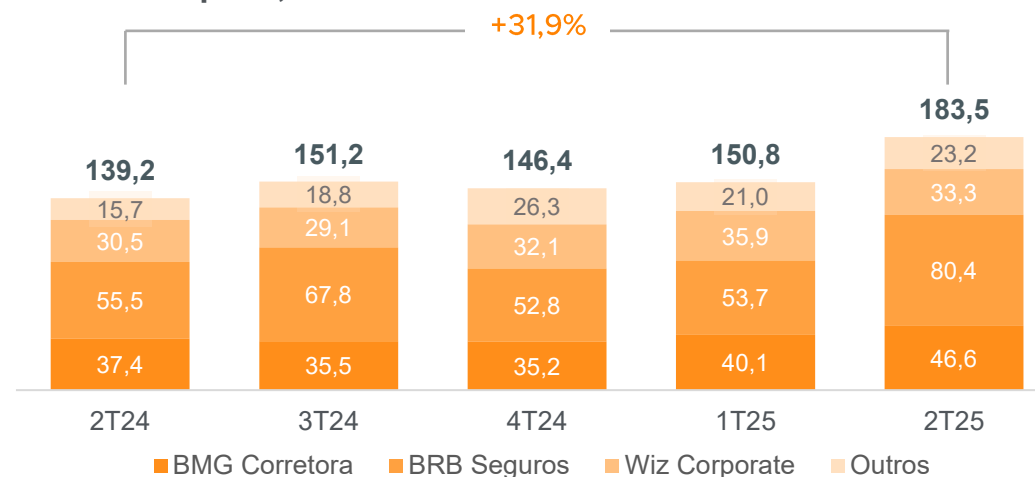
Fonte: Companhia.

Nota: ¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano.

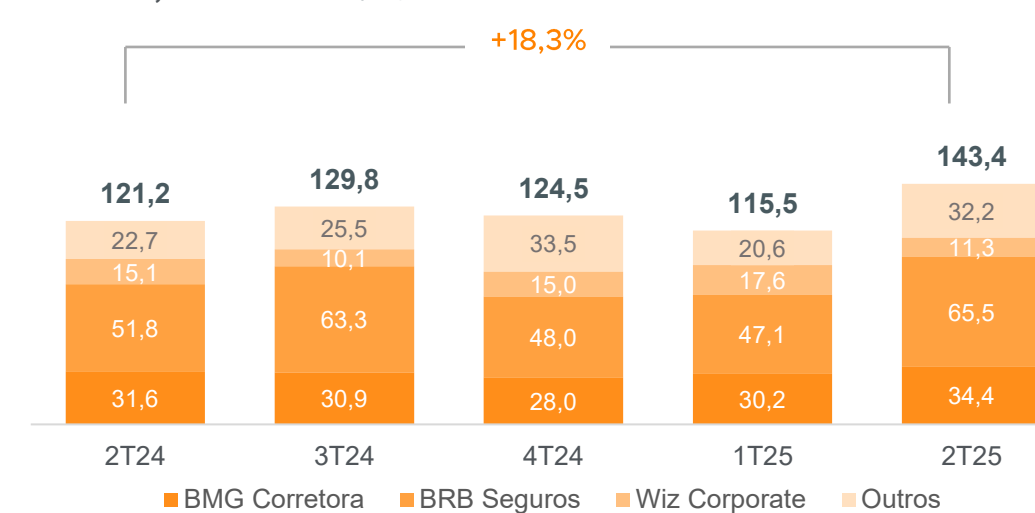
Segmento Seguros

Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões



– EBITDA, consolidado | R\$ milhões



Destaques do Período

bmgi CORRETORA DE SEGUROS

R\$264,7 MM

Prêmio emitido, +8,5% vs. 2T24

- Emissão de prêmio de seguro Prestamista com crescimento de 6,6% vs. 2T24.
- Receita líquida de R\$46,6 milhões, ou +24,6% acima do 2T24.

WIZ Corporate

R\$196,1 MM

Prêmio emitido, +7,8% vs. 2T24

- Avanço nos produtos recorrentes e renováveis, impulsionando a emissão de prêmio em +7,8% vs. 2T24.
- Receita bruta de R\$38,4 milhões, 9,4% maior que o 2T24.

interseguros

R\$103,8 MM

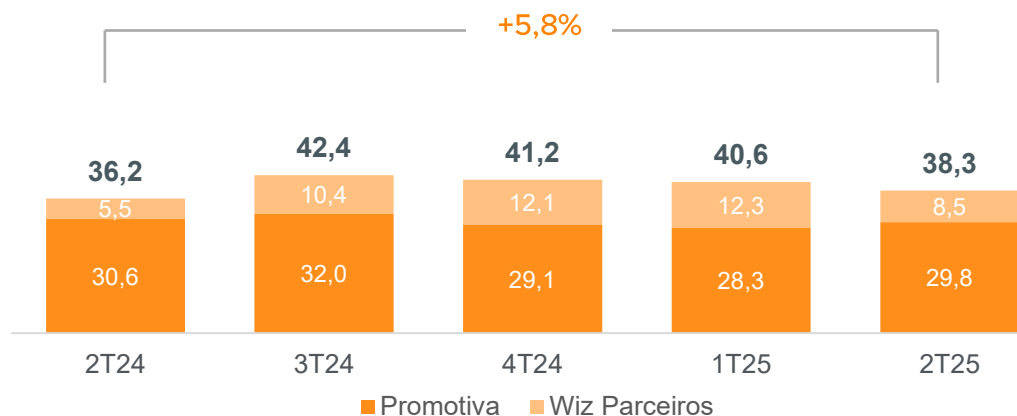
Prêmio Emitido, +46,5% vs. 2T24

- Receita bruta de R\$82,5 milhões, 42,1% maior que o 2T24.
- EBITDA de R\$42,1 milhões, ou +37,6% vs. 2T24.

Segmento Crédito e Consórcios

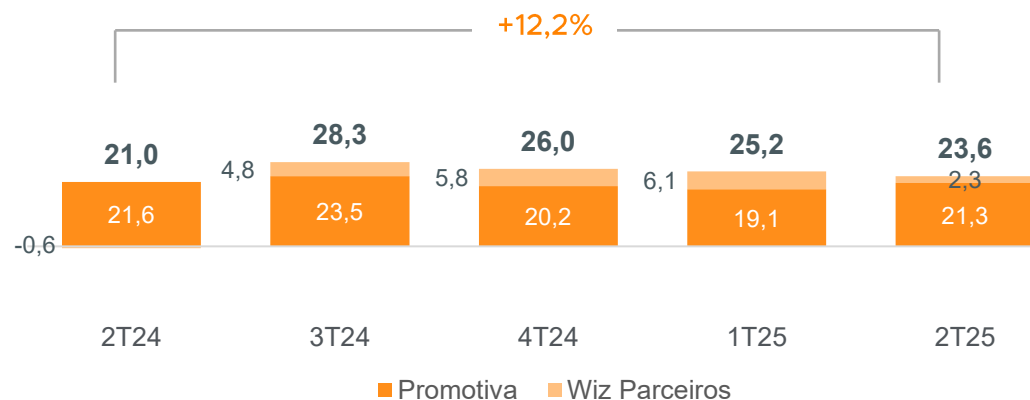
Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



– EBITDA, consolidado

| R\$ milhões ; Δ YoY



Destaques do Período

WIZ Parceiros

R\$1,1 bilhão

Em consórcios e créditos
vendidos no 2T25

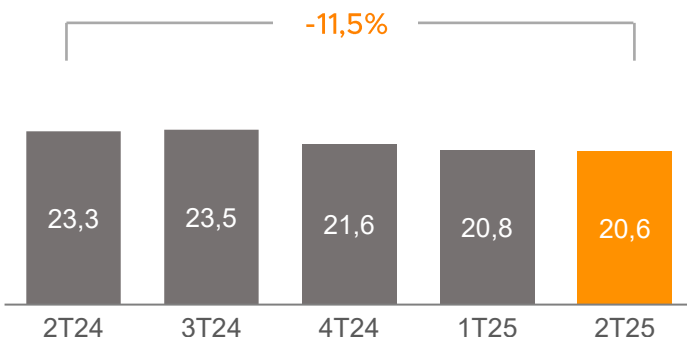
+21,0% vs. 2T24

- R\$8,5 milhões em receita líquida de comissões, 52,6% maior que o 2T24;

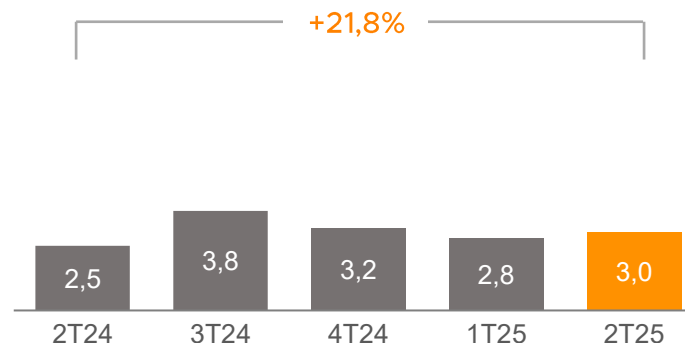
Segmento de Serviços e Run-Off Caixa

Segmento de Serviços

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



WIZ Concept

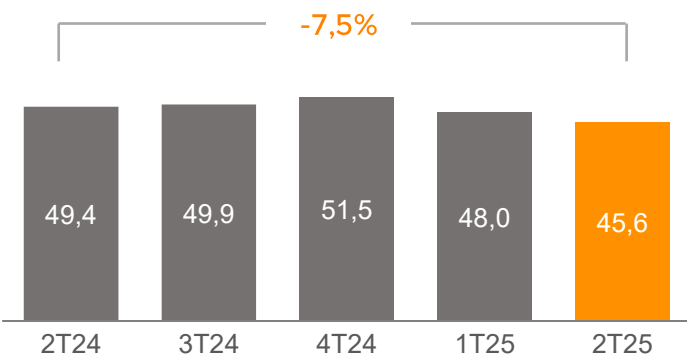
R\$20,6 MM

Em Receita Líquida Ex Comissões, -11,5% vs. 2T24

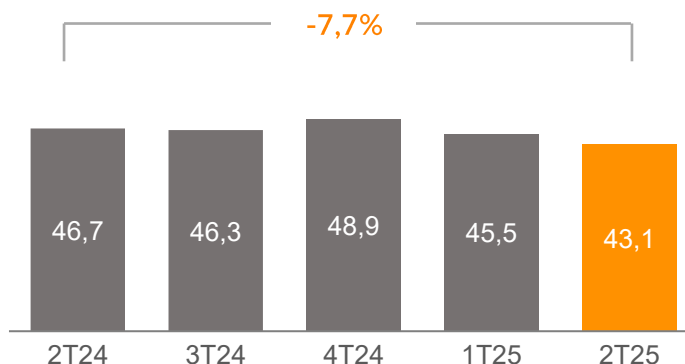
- EBITDA de R\$3,0 milhões, aumento de +21,8% vs 2T24.

Run-Off Caixa

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



Rede Caixa

R\$45,6 MM

Em Receita Líquida Ajustada, -7,5% vs. 2T24

- A Unidade Rede Caixa adicionou R\$43,1 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 7,7% abaixo do 2T24, devido ao decaimento de 7,5% na receita da operação vs 2T24.

Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM)	2T25	2T24	Δ%	1S25	1S24	Δ%
Receita Líquida Ajustada ¹	(1,2)	(1,3)	-6,6%	(2,2)	(2,8)	-19,7%
Despesas	(11,9)	(14,8)	-19,7%	(25,6)	(23,8)	7,8%
Outras Receitas/Despesas	(9,7)	(8,2)	18,9%	(13,8)	(11,5)	20,3%
Equivalência Patrimonial ¹	(1,1)	(1,1)	-	(2,2)	(1,6)	41,9%
EBITDA¹ Corporativo + Ajustes	(24,0)	(25,4)	-5,8%	(43,9)	(39,6)	10,9%

Abaixo do EBITDA Consolidado (R\$ MM)	2T25	2T24	Δ%	1S25	1S24	Δ%
Depreciação e Amortização e <i>Impairment</i>	(27,5)	(28,0)	-1,7%	(55,0)	(57,7)	-4,8%
Resultado Financeiro	(19,6)	(24,8)	-21,1%	(40,7)	(46,3)	-12,0%
IRPJ e CSLL	(48,8)	(43,8)	11,6%	(95,7)	(83,1)	15,1%

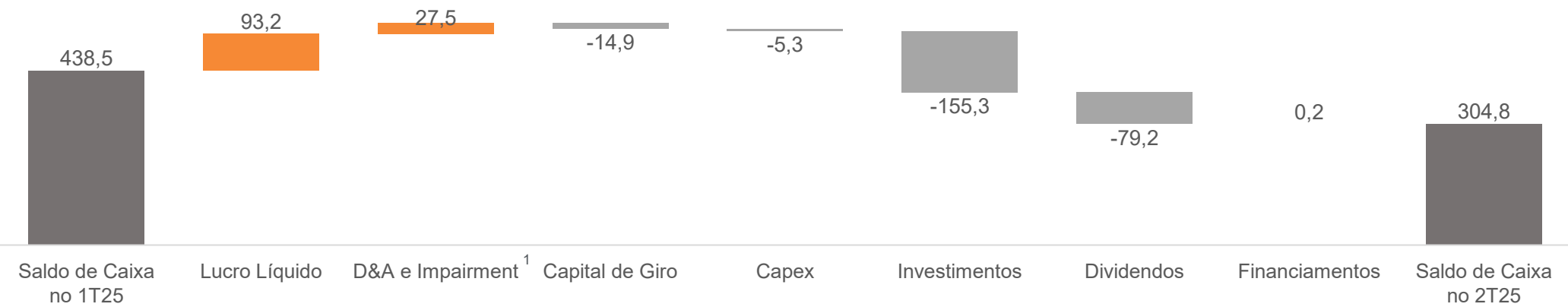
Destaques

- **Despesas:** a linha de Despesas totalizou R\$11,9 milhões, R\$2,9 milhões abaixo do 2T24, em função da maior eficiência dos custos corporativos.
- **Resultado Financeiro:** resultado financeiro de -R\$19,6 milhões, R\$5,2 milhões menor que no mesmo período do ano anterior, principalmente, pelos menores AVP (Ajuste a Valor Presente) e por efeito de variação cambial (R\$2,9 milhões) de instrumentos financeiros de derivativos contratados.
- **IRPJ e CSLL:** alíquota efetiva de 34,4% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

Fluxo de Caixa Consolidado



Fluxo de Caixa Consolidado em 2T25



Fluxo de Caixa (R\$ MM)	2T25	1T25	4T24	3T24	2T24
Lucro Líquido Consolidado	93,2	84,1	71,6	88,5	69,5
Depreciação, Amortização e Impairment ¹	27,5	27,5	37,9	38,1	28,0
Capital de Giro	(14,9)	11,6	(12,6)	(24,4)	24,1
Capex	(5,3)	(3,9)	(5,8)	(6,9)	(5,2)
Geração de Caixa Operacional	100,5	119,2	91,2	95,3	116,4
Investimentos	(155,3)	11,5	(14,7)	10,5	(212,2)
Dividendos	(79,2)	(18,2)	(52,5)	(44,7)	(59,6)
Financiamentos	0,2	55,9	(4,2)	(87,3)	65,5
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	438,5	270,1	250,4	276,6	366,6
Fluxo de Caixa	(133,7)	168,4	19,7	(26,2)	(90,0)
Saldo de Caixa Final Consolidado	304,8	438,5	270,1	250,4	276,6

Fonte: Companhia.
Nota: 1 Composto pelas linhas de Depreciação, Amortização, Impairment e Outros.

Obrigado!

Relações com Investidores

ri.wiz.co

ri@wiz.co

+55 (11) 3080-0100



— Resultado Consolidado por Segmento —

Resultado Consolidado 2T25 (R\$ MM) ¹	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado ³		
	2T25	2T24	Δ%	2T25	2T24	Δ%	2T25	2T24	Δ%	2T25	2T24	Δ%	2T25	2T24	Δ%	2T25	2T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada	183,5	139,2	31,9%	38,3	36,2	5,8%	20,6	23,3	-11,5%	45,6	49,4	-7,5%	(1,2)	(1,3)	-6,6%	286,8	246,7	16,3%
Custos e Despesas	(54,4)	(39,9)	36,3%	(14,4)	(14,9)	-3,0%	(17,7)	(20,7)	-14,6%	(2,5)	(2,7)	-4,6%	(11,9)	(14,8)	-19,7%	(101,0)	(93,0)	8,6%
Outras Rec./Despesas	1,6	13,0	-87,8%	(0,2)	(0,3)	-11,9%	0,1	(0,1)	-248,5%	-	-	-	(9,7)	(8,2)	18,9%	(8,3)	4,5	-286,1%
MEP	12,7	9,0	40,7%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,1)	(1,1)	0,0%	11,6	7,9	46,4%
EBITDA	143,4	121,2	18,3%	23,6	21,0	12,2%	3,0	2,5	19,0%	43,1	46,7	-7,7%	(24,0)	(25,4)	-5,8%	189,1	166,0	13,9%
Margem EBITDA	78,1%	87,1%	-9,0p.p	61,6%	58,1%	3,5p.p	14,6%	10,9%	3,8p.p	94,4%	94,6%	-0,2p.p	-	-	-	65,9%	67,3%	-1,4p.p
D&A e Impairment	(15,4)	(17,1)	-10,3%	(3,4)	(3,3)	2,2%	(1,3)	(0,4)	203,1%	-	-	-	(7,4)	(7,0)	4,5%	(27,5)	(28,0)	-1,7%
Resultado Financeiro	5,0	(2,1)	-332,9%	(0,4)	(1,8)	-75,3%	(0,3)	(0,8)	-69,5%	-	-	-	(23,9)	(20,1)	19,0%	(19,6)	(24,8)	-21,1%
IRPJ e CSLL	(39,9)	(33,0)	21,1%	(6,4)	(6,1)	5,8%	(0,0)	(0,2)	-94,8%	-	-	-	(2,5)	(4,5)	-45,6%	(48,8)	(43,8)	11,6%
Lucro Líquido	93,0	69,0	34,9%	13,3	9,8	35,4%	1,4	1,1	29,4%	43,1	46,7	-7,7%	(57,7)	(57,1)	1,1%	93,2	69,5	34,0%
Margem Líquida	50,7%	49,6%	1,1p.p	34,7%	27,1%	7,6p.p	6,9%	4,7%	2,2p.p	94,4%	94,6%	-0,2p.p	-	-	-	32,5%	28,2%	4,3p.p

¹ A partir do 2T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação. ² A partir do 2T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” junto aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos.



2st Quarter 2025 Earnings Results

Marcus Vinícius de Oliveira

CEO

Lucas Neves

CFO and IRO



- ▶ This presentation contains information about Wiz's business. its projects. its strategies. its associates and subsidiaries and its business partners.
- ▶ Statements mentioned on this presentation reflect the management's understanding of the Company. that are subject to market risks and uncertainties.
- ▶ The information herein presented follow the IFRS accounting principles. except when mentioned during the presentation. Wiz is not accountable for updating estimates in this presentation.
- ▶ In the charts and tables. the sums and growth rates reflect the decimal numbers of the values. that are displayed as rounded in this presentation.



2Q25 Evolutions

Development of various functionalities across the four modules of Wiz Pro – sales, operations, management, and engagement – **being used consistently by 7 units of Wiz Co.**



Wiz Co Governance

Election of new members to the Company's Board of Directors.

The structure was reduced from 9 to 6 directors, maintaining 2 independent directors, **in line with Wiz's commitment to agile decision-making processes.**



Financial Deleveraging

Net debt was **R\$333.1 million in 2Q25**, a **decrease of R\$179.3 million** compared to 2Q24.

The consistent reduction in this indicator contributes to the company's deleveraging and **reinforces Wiz's commitment to efficiency and sound resource management.**



Gross Revenue Record

Record milestone of **9.6 million active contracts**, a **272% increase** compared to 2Q24.

Also noteworthy is the record **Net Income of R\$27.7 million**, 39% higher than 2Q24.



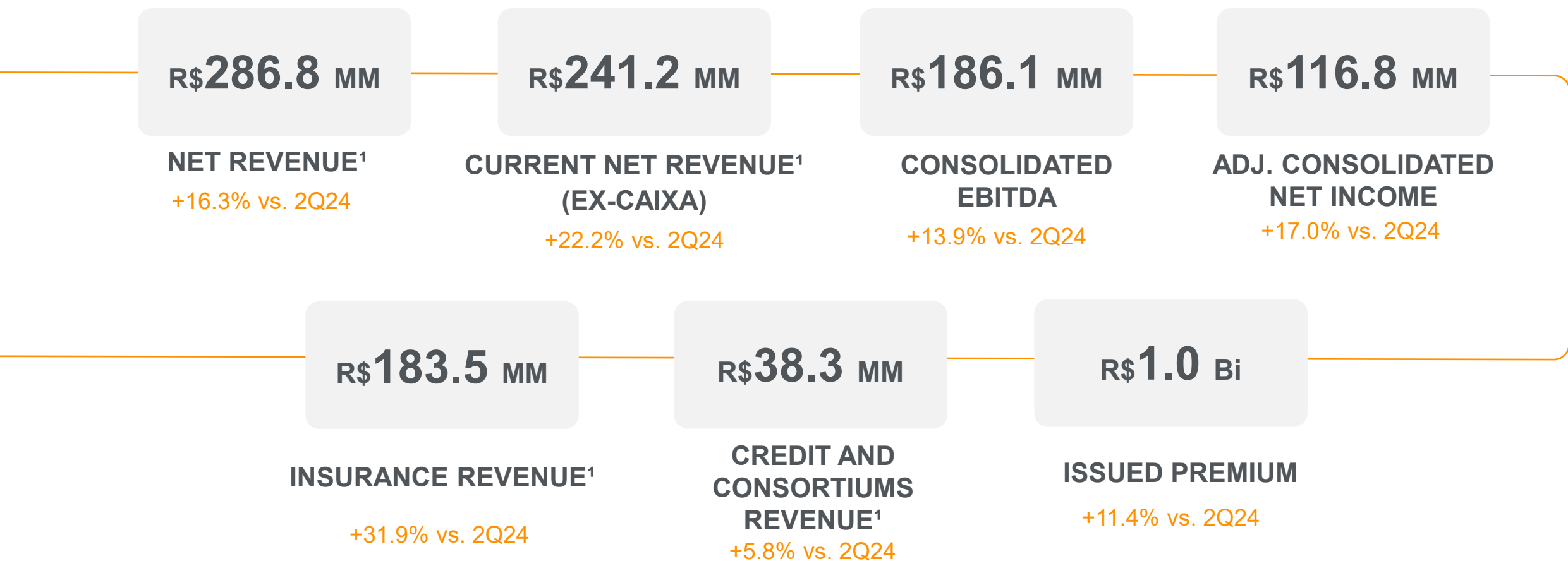
WIZC3: 10 years in B3

Wiz Co celebrated **10 years as a listed company** on the Brazilian capital market.

The date marks the company's **commitment to transparency, governance, and value creation for the market.**

Financial Highlights

2Q25



¹ Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

Consolidated Result

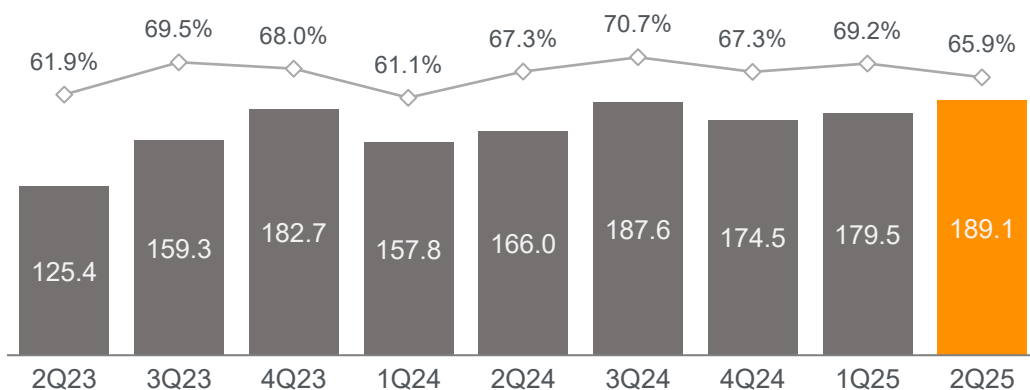


Consolidated Result

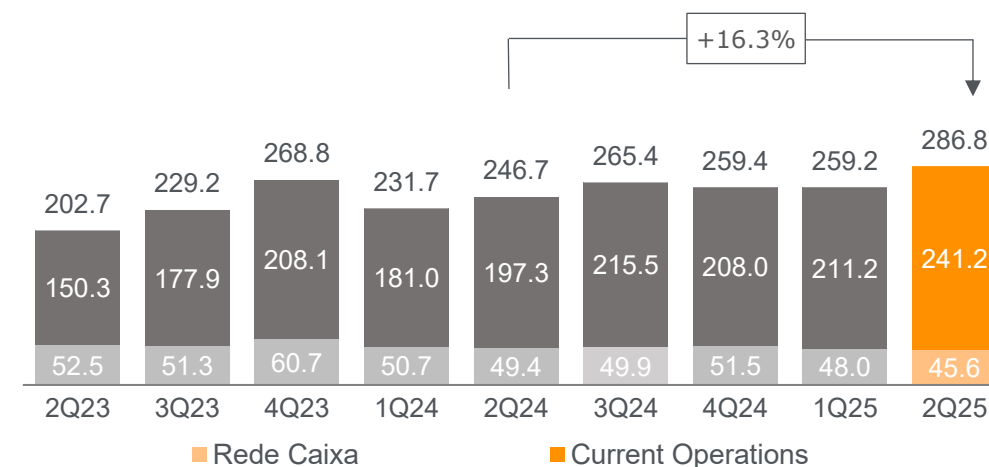
– Main Financial Indicators, consolidated

Indicator (R\$ MM)	2Q25	2Q24	Δ%	1H25	1H24	Δ%
Gross Revenue	511.1	473.2	8.0%	1,022.6	931.1	9.8%
Taxes	(49.1)	(46.6)	5.4%	(98.7)	(93.1)	6.0%
Commissions ¹	(175.2)	(179.9)	-2.6%	(377.9)	(359.6)	5.1%
Net Revenue	286.8	246.7	16.3%	546.0	478.4	14.1%
Costs & Expenses	(101.0)	(93.0)	8.6%	(201.3)	(185.6)	8.4%
Other Rev./Exp.	(8.3)	4.5	-286.6%	(1.6)	14.5	-111.0%
Equity Method ¹	11.6	7.9	46.4%	25.4	16.6	52.7%
EBITDA	189.1	166.0	13.9%	368.5	323.9	13.8%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>65.9%</i>	<i>67.3%</i>	<i>-1.4 p.p</i>	<i>67.5%</i>	<i>67.7%</i>	<i>-0.2 p.p</i>
Consolidated Net Inc.	93.1	69.5	34.0%	177.2	136.8	29.6%
<i>Net Margin</i>	<i>32.5%</i>	<i>28.2%</i>	<i>4.3 p.p</i>	<i>32.5%</i>	<i>28.6%</i>	<i>3.9 p.p</i>
Control. Stake Net Inc.	49.4	33.9	45.8%	96.1	71.4	34.6%

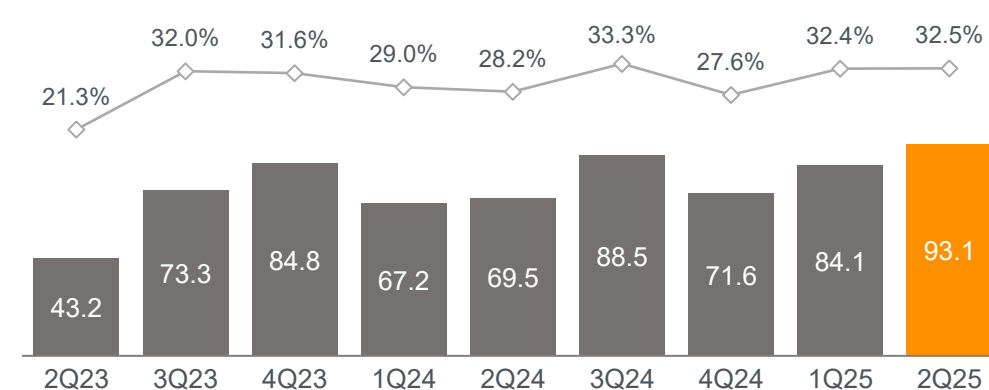
– EBITDA and EBITDA Margin, consolidated | R\$ million; %



– Net Revenue, consolidated | R\$ millions ; Δ YoY



– Net Income and Net Margin, consolidated | R\$ million; %



Adjusted Result

— Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA (R\$ MM)	2Q25	2Q24	Δ%	1H25	1H24	Δ%
EBITDA	189.1	166.0	13.9%	368.6	323.9	13.8%
Provision for Revenue Cancellation	-	-	-	-	-	-
Severance Costs and Other Adjustments	189.1	166.0	13.9%	368.6	323.9	13.8%
Adjusted EBITDA	65.9%	67.3%	-1.4 p.p	67.5%	67.7%	-0.2 p.p

— Adjusted Net Income

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	2Q25	2Q24	Δ%	1H25	1H24	Δ%
Consolidated Net Income	93.2	69.5	34.0%	177.2	136.8	29.6%
EBITDA Adjustments	-	-	-	-	-	-
D&A Adjustments	21.7	23.4	-7.4%	43.4	59.3	-26.9%
Financial Result Adjustments	9.6	19.2	-50.3%	19.5	35.1	-44.6%
IR/CSLL Adjustments	(7.6)	(12.4)	-38.3%	(15.0)	(28.7)	-47.8%
Adjusted Net Income	116.8	99.8	17.0%	225.1	202.5	11.2%
Adjusted Net Margin	40.7%	40.5%	0.3 p.p	41.2%	42.3%	-1.1 p.p

Parent Company's Accounting Result

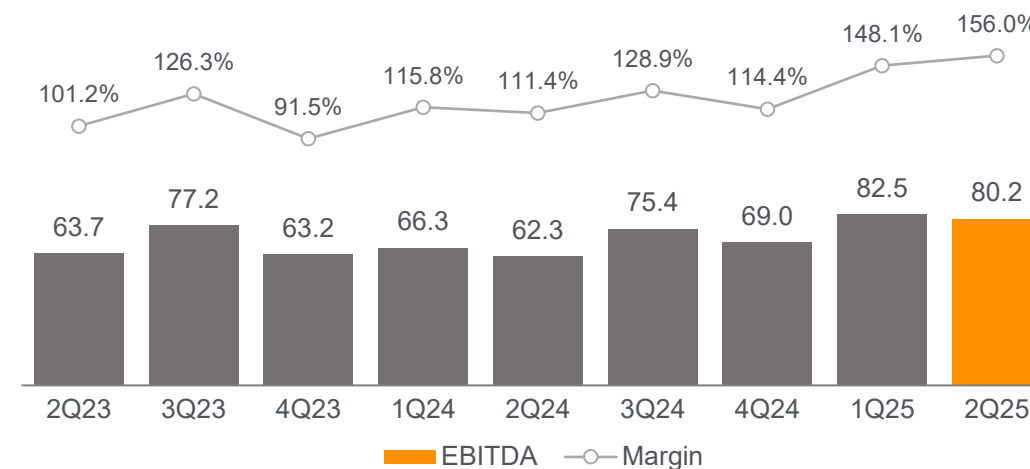
— Main Financial Indicators, parent company

Indicator (R\$ MM)	2Q25	2Q24	Δ%	1H25	1H24	Δ%
Net Revenue	51.4	55.9	-8.0%	107.1	113.1	-5.3%
Costs	(4.7)	(6.3)	-25.9%	(9.9)	(12.9)	-23.7%
Administrative Expenses	(16.7)	(20.9)	-20.0%	(35.0)	(36.1)	-3.0%
Other Rev/Exp.	(9.7)	(8.2)	18.9%	(13.8)	(11.5)	20.3%
Equity Method	59.9	41.8	43.3%	114.3	75.9	50.5%
EBITDA	80.2	62.3	28.8%	162.7	128.5	26.6%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>156.0%</i>	<i>111.4%</i>	<i>44.5 p.p</i>	<i>151.9%</i>	<i>113.6%</i>	<i>38.3 p.p</i>
Net Income	49.4	33.9	45.8%	96.1	71.4	34.6%
<i>Net Margin</i>	<i>96.1%</i>	<i>60.6%</i>	<i>35.4 p.p</i>	<i>89.7%</i>	<i>63.1%</i>	<i>26.6 p.p</i>

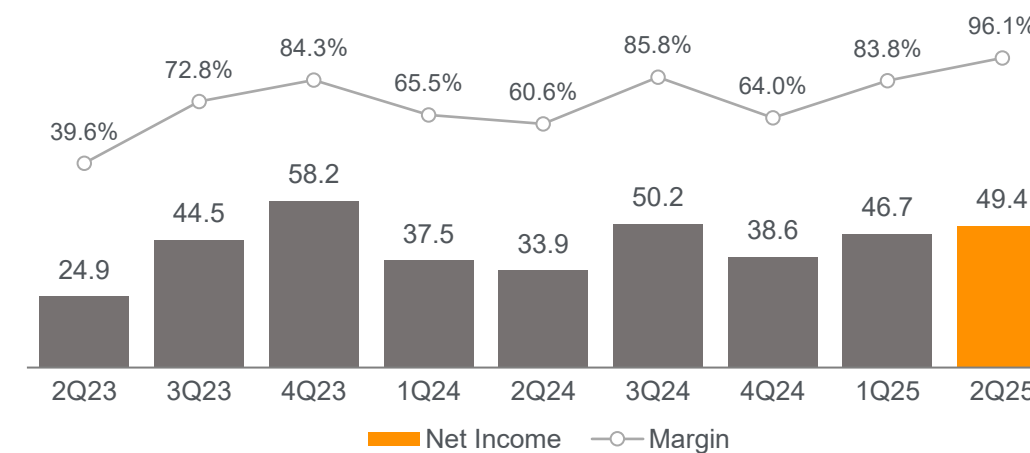
Highlights

- **Insurance Equity Method:** +46.3% vs. 2Q24, as a performance effect of BRB Seguros, Bmg Corretora, Inter Seguros, Omni1 Corretora.
- **Credit and Consortia Equity Method:** result driven by Promotiva (+R\$6.9 millions) and Wiz Parceiros (+R\$3.0 millions).
- **EBITDA** up 28.8% vs. 2Q24, driven by the better performance of business units.

— EBITDA Evolution, parent company | R\$ million



— Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ million

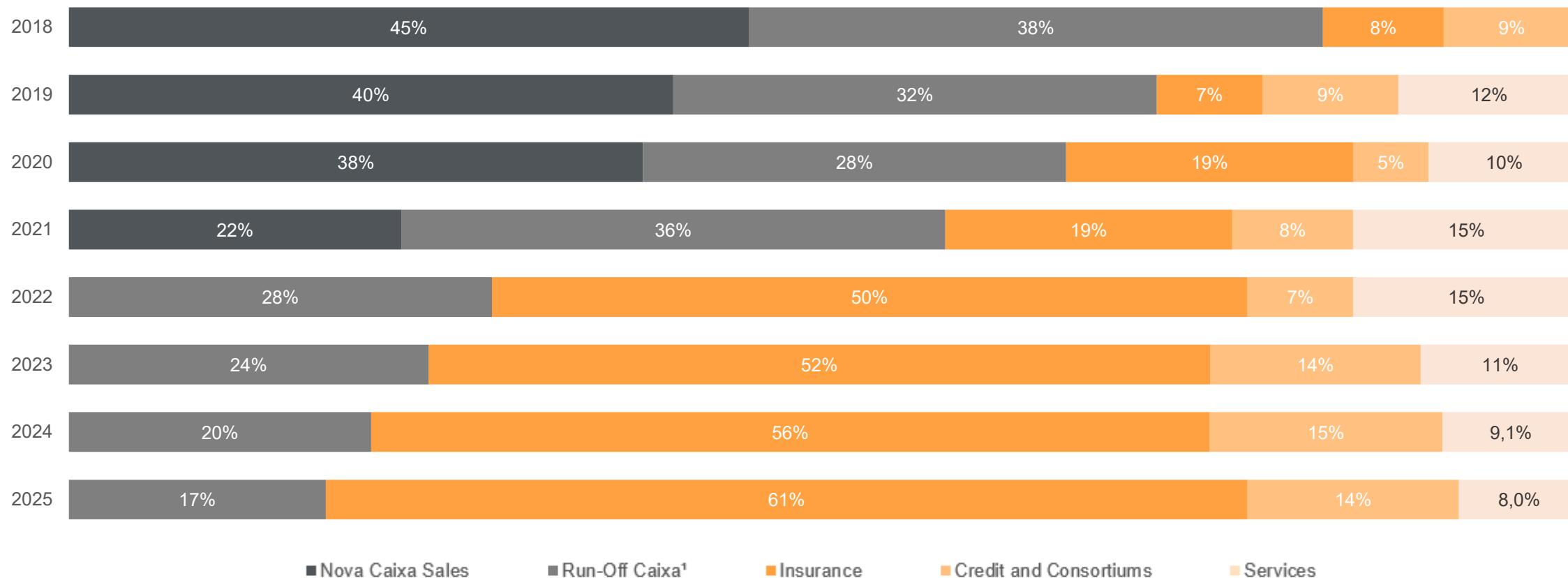


**Result per
Segment**



Consolidated Net Revenue Ex Commission

— Share of Segments in Consolidated Net Revenue Ex Commission



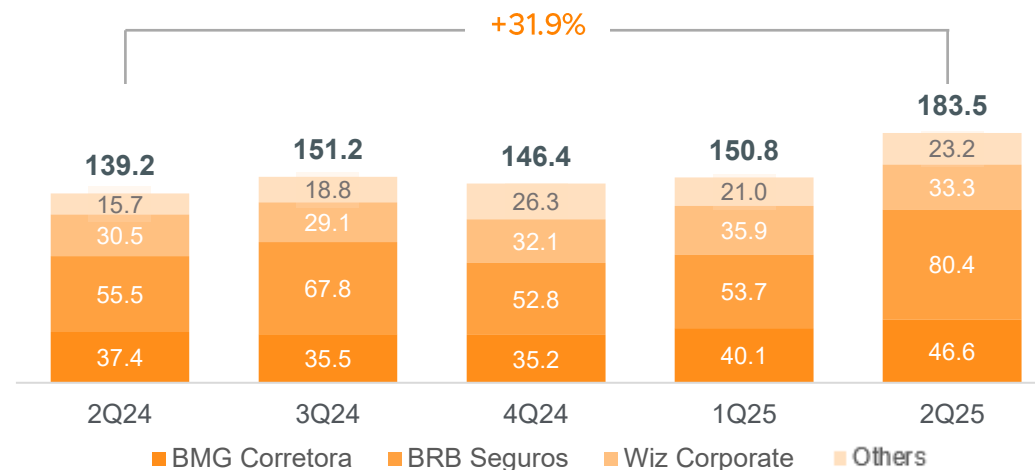
Source: Wiz Co

Note: ¹ For the years 2018 to 2020, the "Run-Off Caixa" is considered to be the Wiz Rede Unit's revenue stock determined in the period. As of 2021, the "Run-Off Cash" is composed only of the revenue earned from contracts sold up to February 14, 2021.² From 2018 to 2025, the accumulated result of the year is considered

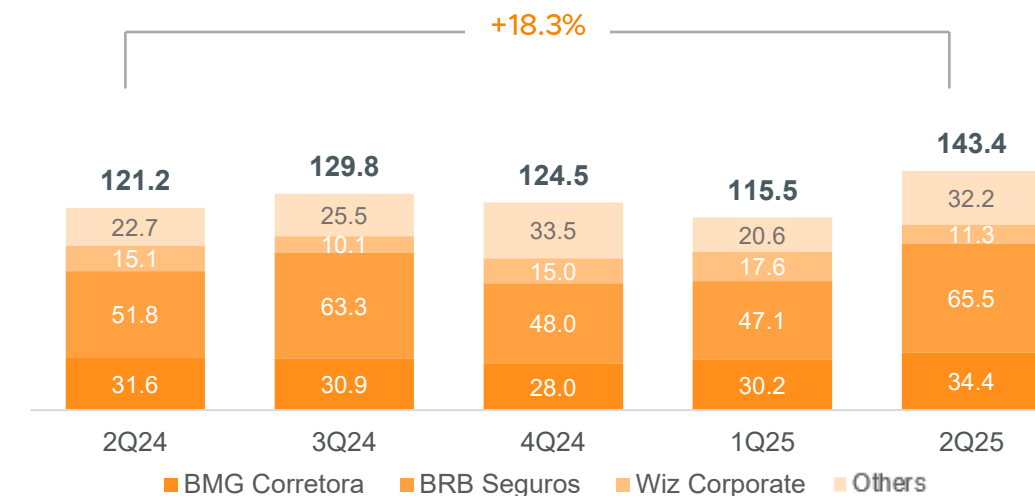
Insurance Segment

Performance Evolution

– Net Revenue, consolidated | R\$ million



– EBITDA, consolidated | R\$ million



Highlights of the Period

bmgi CORRETORA DE SEGUROS

R\$264.7 MM

Issued premium,
+8.5% vs. 2Q24

- Credit Life Insurance Premium up to 6.6% compared to 2Q24.
- Net revenue of R\$46.6 million, or +24.6% above 2Q24.

WIZ Corporate

R\$196.1 MM

Issued premium,
+7.8% vs. 2Q24

- Advancement in recurring and renewable products, driving premium issuance by +7.8% vs. 2Q24.
- Gross revenue of R\$38.4 million, +9.4% above 2Q24

interseguros

R\$103.8 MM

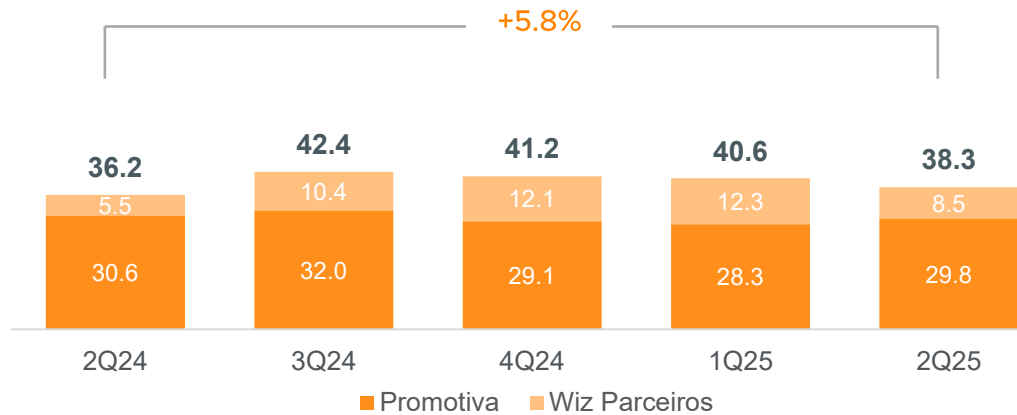
Issued premium,
+46.5% vs. 2Q24

- Gross revenue of R\$82.5 million, 42.1% higher than 2Q24.
- EBITDA of R\$42.1 million, or +37.6% versus 2Q24.

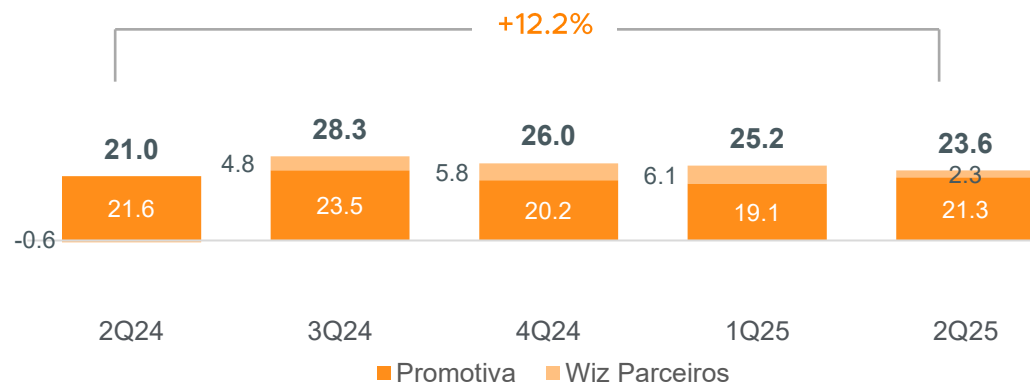
Credit and Consortiums Segment

Performance Evolution

– Net Revenue, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



– EBITDA, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



Highlights of the Period

WIZ Parceiros

R\$1.1 billion

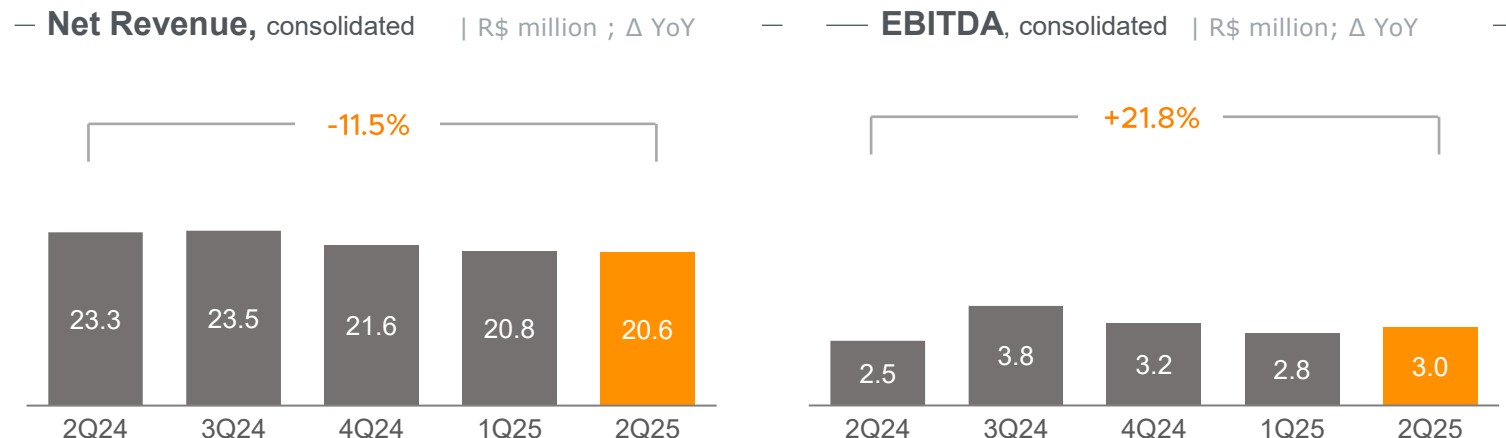
In consortium and credit sold in the 2Q25

+21.0% vs. 2Q24

- R\$8.5 million in net revenue ex commissions, 52.6% higher than 2Q24.

Services Segment and Run-Off Caixa

Services Segment



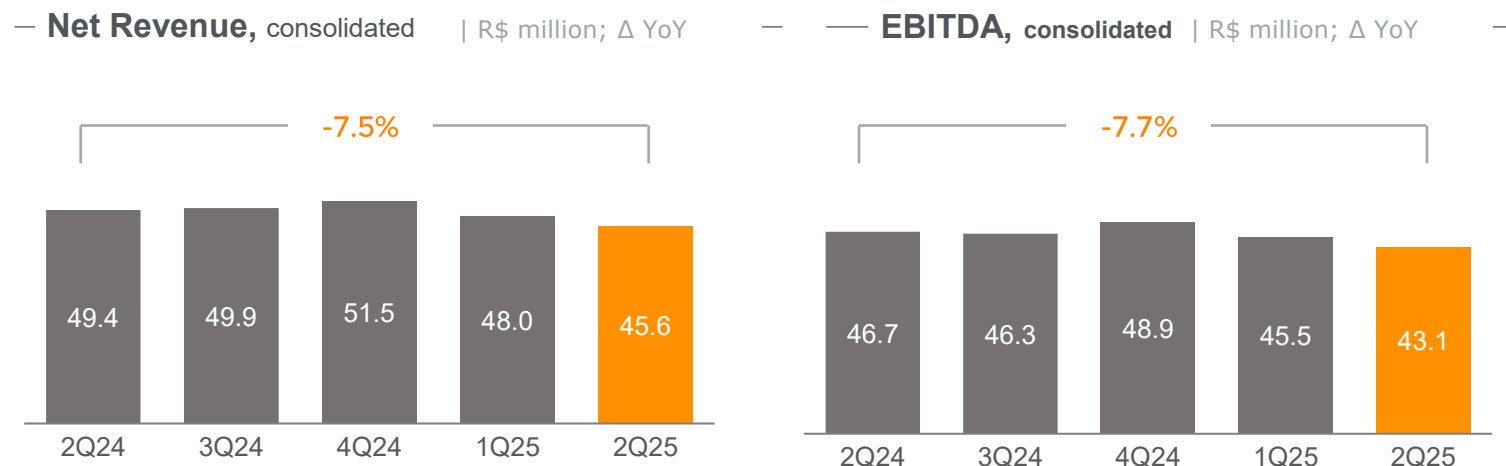
WIZ Concept

R\$20.6 MM

In Net Revenue Ex
Comissions,
-11.5% vs. 2Q24

- EBITDA of R\$3.0 million, an increase of +21.8% compared to 2Q24.

Run-Off Caixa



Rede Caixa

R\$45.6 MM

In Net Revenue Ex
Comissions,
-7.5% vs. 2Q24

- The Rede Caixa Unit added R\$43.1 million in EBITDA to the Company, a result 7.7% below 2Q24, due to a 7.5% decline in the operation's revenue compared to 2Q24.

Corporate Results and below the EBITDA

Corporate Results and Adjusts ¹ (R\$ MM)	2Q25	2Q24	Δ%	1H25	1H24	Δ%
Adjusted Net Revenue ¹	(1.2)	(1.3)	-6.6%	(2.2)	(2.8)	-19.7%
Expenses	(11.9)	(14.8)	-19.7%	(25.6)	(23.8)	7.8%
Other Rev/Expenses	(9.7)	(8.2)	18.9%	(13.8)	(11.5)	20.3%
Equity Method ¹	(1.1)	(1.1)	0.0%	(2.2)	(1.6)	41.9%
Corporate EBITDA ¹ + Adjusts	(24.0)	(25.4)	-5.8%	(43.9)	(39.6)	10.9%

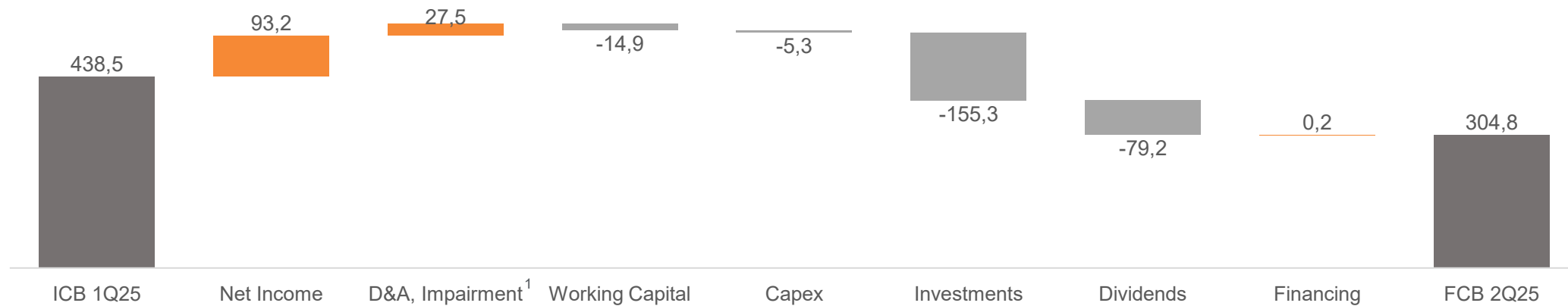
Below the EBITDA ¹ . Consolidated (R\$ MM)	2Q25	2Q24	Δ%	1H25	1H24	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(27.5)	(28.0)	-1.7%	(55.0)	(57.7)	-4.8%
Financial Result	(19.6)	(24.8)	-21.1%	(40.7)	(46.3)	-12.0%
Taxes	(48.8)	(43.8)	11.6%	(95.7)	(83.1)	15.1%

Highlights

- **Expenses:** the expenses totaled R\$11.9 million, R\$2.9 million lower than in 2Q24, due to greater efficiency in corporate costs..
- **Financial Result:** financial result of -R\$19.6 million, R\$5.2 million lower than in the same period of the previous year, mainly due to lower PVA (Present Value Adjustment) and the effect of exchange rate variation (R\$2.9 million) of contracted derivative financial instruments.
- **Taxes:** effective rate of 34.4% mainly due to non-deductible expenses for calculation of IRPJ/CSLL, such as Present Value Adjustment (PVA) and capital losses.

Consolidated Cash Flow

Consolidated Cash Flow in 2Q25



Cash Flow (R\$ MM)	2Q25	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24
Consolidated Net Income	93,2	84.1	71.6	88.5	69.5
D&A and <i>Impairment</i> ¹	27,5	27.5	37.9	38.1	28.0
Working Capital	(14,9)	11.6	(12.6)	(24.4)	24.1
Capex	(5,3)	(3.9)	(5.8)	(6.9)	(5.2)
Cash Provided by Operations	100,5	119.2	91.2	95.3	116.4
Investments	(155,3)	11.5	(14.7)	10.5	(212.2)
Dividends	(79,2)	(18.2)	(52.5)	(44.7)	(59.6)
Financing	0,2	55.9	(4.2)	(87.3)	65.5
Other	-	-	-	-	-
Initial Cash Balance (ICB)	438,5	270.1	250.4	276.6	366.6
Cash Flow	(133,7)	168.4	19.7	(26.2)	(90.0)
Consolidated Final Cash Balance (FCB)	304,8	438.5	270.1	250.4	276.6

Thank you!

Investor Relations

ri.wiz.co

ri@wiz.co

+55 (11) 3080-0100



Consolidated Result per Segment

Consolidated Result 2Q25 (R\$ MM) ¹	Insurance			Credit and Consortiums			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjusts ²			Consolidated		
	2Q25	2Q24	Δ%	2Q25	2Q24	Δ%	2Q25	2Q24	Δ%	2Q25	2Q24	Δ%	2Q25	2Q24	Δ%	2Q25	2Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue	183.5	139.2	31.9%	38.3	36.2	5.8%	20.6	23.3	-11.5%	45.6	49.4	-7.5%	(1.2)	(1.3)	-6.6%	286.8	246.7	16.3%
Costs and Expenses	(54.4)	(39.9)	36.3%	(14.4)	(14.9)	-3.0%	(17.7)	(20.7)	-14.6%	(2.5)	(2.7)	-4.6%	(11.9)	(14.8)	-19.7%	(101.0)	(93.0)	8.6%
Other Rev/Exp.	1.6	13.0	-87.8%	(0.2)	(0.3)	-11.9%	0.1	(0.1)	-248.5%	-	-	-	(9.7)	(8.2)	18.9%	(8.3)	4.5	-286.1%
Equity Method	12.7	9.0	40.7%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.1)	(1.1)	0.0%	11.6	7.9	46.4%
EBITDA	143.4	121.2	18.3%	23.6	21.0	12.2%	3.0	2.5	19.0%	43.1	46.7	-7.7%	(24.0)	(25.4)	-5.8%	189.1	166.0	13.9%
EBITDA Margin	78.1%	87.1%	-9.0p.p	61.6%	58.1%	3.5p.p	14.6%	10.9%	3.8p.p	94.4%	94.6%	-0.2p.p	-	-	-	65.9%	67.3%	-1.4p.p
D&A	(15.4)	(17.1)	-10.3%	(3.4)	(3.3)	2.2%	(1.3)	(0.4)	203.1%	-	-	-	(7.4)	(7.0)	4.5%	(27.5)	(28.0)	-1.7%
Financial Result	5.0	(2.1)	-332.9%	(0.4)	(1.8)	-75.3%	(0.3)	(0.8)	-69.5%	-	-	-	(23.9)	(20.1)	19.0%	(19.6)	(24.8)	-21.1%
Taxes	(39.9)	(33.0)	21.1%	(6.4)	(6.1)	5.8%	(0.0)	(0.2)	-94.8%	-	-	-	(2.5)	(4.5)	-45.6%	(48.8)	(43.8)	11.6%
Net Income for the period	93.0	69.0	34.9%	13.3	9.8	35.4%	1.4	1.1	29.4%	43.1	46.7	-7.7%	(57.7)	(57.1)	1.1%	93.2	69.5	34.0%
Net Margin	50.7%	49.6%	1.1p.p	34.7%	27.1%	7.6p.p	6.9%	4.7%	2.2p.p	94.4%	94.6%	-0.2p.p	-	-	-	32.5%	28.2%	4.3p.p

¹ As of 1Q24, the Company presents the segments result with opening up to the net income, restating the historical data to better comparison. ² As of 1Q24, the Company consolidates the "Corporate" data with the "Consolidation Adjustments", restating the historical data