

Release de Resultados 1T25

WIZ^{co}

Sumário

Destaques Financeiros	3
Mensagem do Presidente.....	4
Destaques do Período.....	6
1. Sumário de Resultados	8
1.1 Resultado Consolidado.....	8
1.2 Resultado Consolidado Ajustado	9
1.3 Resultado Contábil Controladora	10
1.4 Headcount.....	12
2. Resultado por Segmento.....	13
2.1 Seguros.....	15
2.2 Crédito e Consórcios	18
2.3 Serviços	19
2.4 Run-Off Caixa.....	19
2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda.....	20
3. Fluxo de Caixa e Pagamentos.....	21
3.1 Fluxo de Caixa	21
3.2 Pagamentos e Dívida Líquida.....	22
4. Anexos	23
4.1 Resultado por Participação	23
4.2 Demonstração do Resultado.....	24
4.3 Balanço Patrimonial.....	25
4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa.....	26

Destques Financeiros

- ▶ **R\$259,2 milhões em Receita¹ no 1T25**, sendo R\$211,2 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), um resultado 16,7% superior ao realizado no 1T24;
- ▶ **Destaque no acumulado do ano para o Segmento de Seguros**, que atingiu R\$150,8 milhões de Receita¹, o que representa um crescimento de 22,5% vs. 1T24. Os principais destaques estão vinculados ao desempenho comercial de Inter Seguros, Bmg Corretora e Wiz Corporate;
- ▶ **Segmento de Crédito e Consórcios** atingiu R\$40,6 milhões de Receita¹, crescimento de 14,1% vs. 1T24, refletindo o crescimento na operação Wiz Parceiros, que adicionou R\$12,3 milhões de Receita¹ no período;
- ▶ **EBITDA Consolidado Ajustado de R\$179,5 milhões**, crescimento de 13,7% em relação ao 1T24, e Margem Ebitda Ajustada de 69,2%, expansão de +1,1 p.p. quando comparado ao 1T24;
- ▶ **Lucro Líquido Ajustado de R\$108,3 milhões**, +5,5% em relação ao realizado no mesmo período do ano anterior.

Receita Líquida ex Comissões¹

R\$259,2MM +11,9%
1T25 YoY

Receita¹ Segmento Seguros

R\$150,8MM +22,5%
1T25 YoY

Receita¹ Segmento Crédito e Consórcios

R\$40,6MM +14,1%
1T25 YoY

EBITDA Consolidado Ajustado

R\$179,5MM +13,7%
1T25 YoY

Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Bruta Consolidada	511,5	457,9	11,7%	511,5	520,5	-1,7%
Receita Líquida Consolidada ¹	259,2	231,7	11,9%	259,2	259,4	-0,1%
EBITDA Consolidado Ajustado	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	69,2%	68,1%	1,1p.p	69,2%	67,3%	2,0p.p
Lucro Líquido Consolidado Ajustado	108,3	102,7	5,5%	108,3	115,8	-6,5%
Margem Líquida Consolidada	41,8%	44,3%	-2,6p.p	41,8%	44,7%	-2,9p.p
Lucro Líquido Controladora	46,7	37,5	24,5%	46,7	38,6	21,0%

¹ Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.



**Teleconferência
de Resultados**

Sexta-feira, 09 de maio de 2025

11:00 (BR) | 10:00 (NY)

Acesse a videoconferência pelo [link](#).

Com tradução simultânea para o inglês.

Mensagem do Presidente

Iniciamos o ano focados em nossas prioridades e encerramos o trimestre alinhados com nossa estratégia de crescimento consistente. Os resultados que veremos ao longo desta apresentação nos enchem de satisfação e reforçam nossa convicção de estarmos no caminho do crescimento sólido e sustentável.

Mostramos, mais uma vez, a capacidade da Wiz em navegar com destreza em cenários macroeconômicos turbulentos. E, para isso, seguimos firmes em nosso propósito de utilizar a tecnologia proprietária como vantagem competitiva, além estarmos comprometidos com a rentabilização das operações e captura de sinergias entre os diferentes negócios do Grupo.

Gostaria de começar a falar de resultados celebrando grandes marcas: atingimos recorde histórico de emissão de prêmio de seguros em um único trimestre ao alcançar a marca de R\$ 976,2 milhões no 1T25, resultado 15,9% superior ao mesmo período do ano passado. Já no que diz respeito a distribuição de crédito e consórcios, os resultados também foram positivos e fechamos o período com R\$3,6 bilhões, em linha com o mesmo período de 2024.

Essa consistência colaborou para que fechássemos o trimestre com R\$179,5 milhões em EBITDA Consolidado, resultado 13,7% superior ao que apresentamos no mesmo período do ano anterior. Nosso Lucro Líquido Consolidado foi de R\$84,1 milhões, desempenho 25,0% acima do 1T24, enquanto o Lucro Líquido da Controladora foi de R\$46,7 milhões, um crescimento de 24,5% na comparação com o mesmo período de 2024.

Em nossa vertical de “Seguros”, atingimos neste trimestre a marca de R\$ 81,9 milhões em Lucro Líquido Consolidado, resultado 43,4% acima do 1T24. O desempenho esteve atrelado ao belo trabalho realizado por nossas unidades de negócio com estratégias próprias na busca de resultados. Destaque para Bmg Corretora, Wiz Corporate e Inter Seguros, que fechou mais um trimestre com importantes avanços em carteira e agora sustenta a incrível marca de 8,0 milhões de contratos ativos.

No segmento de “Crédito e Consórcios” fechamos a primeira etapa do ano com R\$40,6 milhões em Receita Líquida Ajustada, resultado 14,1% superior ao 1T24, com destaque para a Wiz Parceiros que avançou 88,5% nesse indicador. Em Ebitda, registramos R\$ 25,2 milhões, marca 21,3% acima do mesmo período do ano passado, o que demonstra uma trajetória de expansão com o segmento de consórcios fortemente aquecido considerando as atuais taxas praticadas em operações de crédito bancário.

Finalizamos a primeira das quatro entregas de resultado de 2025 com motivos para celebrar. Alongamos nosso cronograma de pagamento de dívidas com a 2ª emissão de debêntures simples no valor de R\$300 milhões, reduzindo nosso custo financeiro de CDI + 2,5% para CDI + 1,9%, o que acabou por abaixar nosso custo de servir a



dívida. Além disso, mantivemos rígida gestão de caixa e estivemos conectados com nossa plataforma tecnológica proprietária, a Wiz Pro, que não para de avançar.

Aproveito para expressar enorme agradecimento aos wizzers. Sem eles não seria possível. Agradeço, também, aos membros do nosso Conselho de Administração, comitês e acionistas. Temos base sólida para colher bons frutos ao longo deste ano e navegar no cenário que se desenha a frente. Estou orgulhoso de nosso desempenho.

Marcus Vinícius de Oliveira
CEO

Destques do Período

Receita Líquida
ex Comissões

R\$259,2 milhões

11,9% YoY

EBITDA
Consolidado

R\$179,5 milhões

13,7% YoY

Lucro Líquido
Consolidado

R\$84,1 milhões

25,0% YoY

Lucro Líquido
Controladora

R\$46,7 milhões

24,5% YoY

Seguros

Prêmio Emitido

R\$1,0 bilhão

+15,9% YoY

Inter Seguros

Prêmio Emitido

R\$111,1 milhões

+76,5% vs 1T24

Avanços consistentes no melhor trimestre da história da unidade. Além do recorde em emissão de prêmio, atingimos 8,0 milhões de contratos ativos, mais que 3x o resultado do 1T24.

BRB Seguros

Prêmio Emitido

R\$167,3 milhões

-11,1% vs 1T24

Menor produção impactada principalmente pelo Prêmio do produto prestamista e parcialmente compensada pelos produtos Residencial, Habitacional e Consórcio.

Bmg Corretora

Prêmio Emitido

R\$297,3 milhões

+41,2% vs 1T24

Destaque para o produto Prestamista que emitiu R\$161,4 milhões em prêmio e o produto BMG Med que emitiu R\$52,1 milhões em prêmio, 1.101,9% acima do 1T24.

Wiz Corporate

Prêmio Emitido

R\$166,1 milhões

-7,0% vs. 1T24

O foco consistente no avanço de produtos recorrentes e renováveis impulsionou o crescimento em Receita Bruta de +31,6% vs 1T24.

Omni1

Prêmio Emitido

R\$65,6 milhões

+31,7% vs 1T24

Consistência nas campanhas comerciais e de oferta de assistências resultaram no forte crescimento do Prêmio Emitido no trimestre.

Crédito e Consórcios

Receita Líquida Ajustada

R\$40,6 milhões

+14,1% YoY

Wiz Parceiros

Receita Líquida Ajustada
R\$12,3 milhões

+88,5% vs. 1T24

Consórcios e Crédito
R\$945,4 milhões

+30,0% vs. 1T24

Destaque para a Wiz Parceiros que atingiu R\$945,4 milhões de cartas de consórcio e crédito vendidos no trimestre.

Wiz Pro Avanços do 1T25

Seguimos conectados com nossos objetivos de avançarmos em nossa plataforma tecnológica proprietária, a Wiz Pro, e nos mantermos alinhados com a inovação de nosso setor. Ao longo do 1T25 evoluímos em diversas funcionalidades na ferramenta em todo os quatro módulos – vendas, operações, gestão e engajamento - e seis unidades do grupo já a utilizam consistentemente em suas rotinas: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg e Wiz Parceiros. No módulo de “vendas”, avançamos no produto garantia mecânica e assistências, com possibilidade de transacionar em área não logada. Em “operações”, habilitamos a opção de atualização em lote de todos os dados, incluindo status das oportunidades e produtos de credenciamento. Na frente de “gestão”, melhoramos a usabilidade para os times comerciais, simplificando rotinas e incluindo responsividade nas funcionalidades. Por fim, em “engajamento”, evoluímos em parametrização e desenvolvimento das funcionalidades de campanhas, missões e selos.

Concluimos a 2º emissão de debêntures simples da Companhia em fevereiro deste ano no valor de R\$300 milhões. Com vencimento programado para 29 de janeiro de 2030, a movimentação fez com que o cronograma de dívidas da empresa fosse alongado e o custo financeiro reduzido de CDI + 2,5% para CDI+ 1,9%, abaixando o custo Wiz para servir a dívida. Os recursos obtidos foram utilizados para realizar o resgate antecipado da 1º emissão de debêntures e reforçar o caixa da emissora. O movimento corrobora com a firme gestão de recursos da Companhia.

2º Emissão de Debêntures

Recorde de Prêmio Emitido

O 1T25 ficou marcado como o período em que obtivemos a maior emissão de prêmios de seguros em um único trimestre. Ao todo, foram R\$976,2 milhões, resultado 15,9% superior ao 1T24 e 4,6% acima do 4T24. Destaque para Bmg Corretora (+41,2% vs. 1T24) e Inter Seguros (+76,5% vs. 1T24), que juntas representaram 41,8% de todo o prêmio emitido pelo Grupo. A evolução traz robustez a escalabilidade da empresa e colabora para termos cada vez mais relevância nos mercados.

A Inter Seguros fechou o melhor trimestre de sua história, ao superar os excelentes resultados observados no ano passado. A Receita Bruta da empresa alcançou os R\$81,8 milhões, superando em 56,3% o 1T24. O Lucro Líquido no período foi de R\$28,9 milhões, marca 41,8% acima do mesmo período de 2024. A base de contratos ativos está em 8,0 milhões, número 324,1% maior do que o medido no 1T24. O modelo de negócio tem permitido consolidar a posição de liderança no segmento, combinando portfólio diversificado, experiências integradas, escala e rentabilidade.

Inter Seguros: 8,0 milhões de contratos ativos

Sumário de Resultados

1.1 Resultado Consolidado

Demonstração de Resultado Consolidado (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Bruta	511,5	457,9	11,7%	511,5	520,5	-1,7%
Impostos sobre Receita	(49,6)	(46,5)	6,6%	(49,6)	(52,3)	-5,2%
Repasse de Comissões ¹	(202,7)	(179,7)	12,8%	(202,7)	(208,7)	-2,9%
Receita Líquida ex Comissões	259,2	231,7	11,9%	259,2	259,4	-0,1%
Custos	(59,3)	(55,7)	6,5%	(59,3)	(56,5)	4,9%
Despesas Gerais e Administrativas	(41,0)	(36,9)	11,0%	(41,0)	(39,3)	4,3%
Outras Receitas/Despesas	6,7	10,1	-33,1%	6,7	0,6	1014,6%
Equivalência Patrimonial	13,8	8,7	58,5%	13,8	10,3	33,8%
EBITDA	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Margem EBITDA	69,2%	68,1%	1,1 p.p	69,2%	67,3%	2,0 p.p
Depreciação, Amortização e Impairment	(27,5)	(29,8)	-7,7%	(27,5)	(37,9)	-27,6%
Resultado Financeiro	(21,1)	(21,5)	-1,6%	(21,1)	(25,0)	-15,4%
IRPJ e CSLL	(46,8)	(39,4)	19,0%	(46,8)	(40,1)	16,9%
Lucro Líquido Consolidado	84,1	67,2	25,0%	84,1	71,6	17,4%
Margem Líquida	32,4%	29,0%	3,4 p.p	32,4%	27,6%	4,8 p.p
Part. não controladores	(37,4)	(29,8)	25,7%	(37,4)	(33,0)	13,3%
Lucro Líquido Controladora	46,7	37,5	24,5%	46,7	38,6	21,0%

¹ Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

No 1T25 atingimos o patamar de R\$259,2 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, resultado 11,9% acima, na comparação com o realizado no 1T24 (+R\$27,6 milhões), impulsionada pelo resultado do segmento de Seguros (+R\$27,7 milhões), com destaque para as Unidades Bmg Corretora (+R\$10,6 milhões), alavancada pelo produto Prestamista, e para a Wiz Corporate (+R\$8,8 milhões). Ainda, destaque no trimestre para a Unidade Wiz Parceiros, do segmento de Crédito e Consórcios, que apresentou crescimento de 88,5% em Receita Líquida ex Comissões em relação ao 1T24 (+R\$5,8 milhões), que atingiu R\$945,4 milhões de cartas de consórcio e crédito vendidos no trimestre.

No primeiro trimestre do ano nossas Unidades de Negócio comercializaram mais de R\$976,2 milhões em prêmios de seguros, com crescimento de 15,9% vs. o 1T24. Nossos negócios ampliaram e renovaram seus portfólios de produtos, com foco em fortalecer a proposta de valor oferecida aos clientes, proporcionando soluções mais completas e personalizadas, além de impulsionar a rentabilidade dos canais de atuação. Em crédito e consórcios, fechamos o trimestre com R\$3,6 bilhões de volume comercializado (+1,0% vs 1T24).

Prêmio Emitido

R\$1,0 bi
+15,9% vs 1T24

Em **EBITDA Consolidado**, fechamos o 1T25 com R\$179,5 milhões, 13,7% acima do 1T24, como efeito do bom desempenho comercial de nossas unidades.

Lucro Líquido Consolidado

R\$84,1MM
+25,0% vs 1T24

O **Lucro Líquido Consolidado** apresentou crescimento de 25,0% quando comparado ao mesmo período do ano anterior, com um total de R\$84,1 milhões, impulsionado pelo resultado operacional. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu R\$46,7 milhões no período, 24,5% maior que o apresentado no 1T24 (+R\$9,2 milhões), impulsionado pela performance em EBITDA.

1.2 Resultado Consolidado Ajustado

EBITDA Ajustado (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
EBITDA	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Provisão de Cancelamento de Receita	-	-	-	-	-	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	-	-	-
EBITDA Ajustado	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Margem EBITDA Ajustada	69,2%	68,1%	1,1 p.p	69,2%	67,3%	2,0 p.p

► No trimestre não foram realizados ajustes em EBITDA.

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	84,1	67,2	25,0%	84,1	71,6	17,4%
Ajustes em EBITDA	-	-	-	-	-	-
Ajustes em D&A e Impairment	21,7	35,9	-39,6%	21,7	43,0	-49,6%
Ajustes em Resultado Financeiro	9,9	15,9	-37,6%	9,9	20,2	-51,0%
Ajustes em IR/CSLL	(7,4)	(16,3)	-55,0%	(7,4)	(18,9)	-61,1%
Lucro Líquido Ajustado	108,3	102,7	5,5%	108,3	115,9	-6,5%
Margem Líquida Ajustada	41,8%	44,3%	-2,6 p.p	41,8%	44,7%	-2,9 p.p

No Lucro Líquido, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- **Ajustes em Depreciação, Amortização e Impairment:** No 1T25, foram ajustados, principalmente, R\$26,5 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com as aquisições da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios. Ainda, no período, registramos uma baixa referente à subsidiária Polishop Seguros, de R\$3,2 milhões referente à provisão de perda de mútuo realizado para pagamento do empréstimo contratado pela subsidiária em agosto de 2022.
- **Ajustes em Resultado Financeiro:** No 1T25, os ajustes referem-se principalmente ao efeito do Ajuste a Valor Presente (AVP) das parcelas futuras dos custos de aquisição das investidas da Companhia (R\$6,8 milhões), atualizações monetárias do contas a pagar de aquisições (R\$3,1 milhões), sendo parcialmente compensadas pelas variações cambiais de instrumentos financeiros contratados (-R\$3,2 milhões).

- **Ajustes em IR/CSLL:** Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de “EBITDA”, “D&A e *Impairment*” e “Resultado Financeiro”.

1.3 Resultado Contábil Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 4T23. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

No 1T25, a Controladora registrou R\$82,5 milhões em EBITDA, +24,5% quando comparado ao 1T24 (ou +R\$16,2 milhões). O resultado foi impulsionado, principalmente, pelo bom desempenho comercial do trimestre em diversas unidades de negócios da Companhia, refletindo na linha de “Equivalência Patrimonial (MEP)”.

No 1T25, a Wiz Controladora registrou R\$54,3 milhões em MEP, resultado 59,3% (+R\$20,2 milhões) superior ao apresentado no 1T24. Abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

Em Lucro Líquido, a Controladora atingiu R\$46,7 milhões no 1T25, representando um crescimento de R\$9,2 milhões (+24,5%) em relação ao 1T24. Esse resultado é impulsionado, especialmente, pelo bom desempenho comercial das Unidades de Negócio da Companhia.

EBITDA Ajustado

R\$82,5MM
+2,9% vs. 1T24

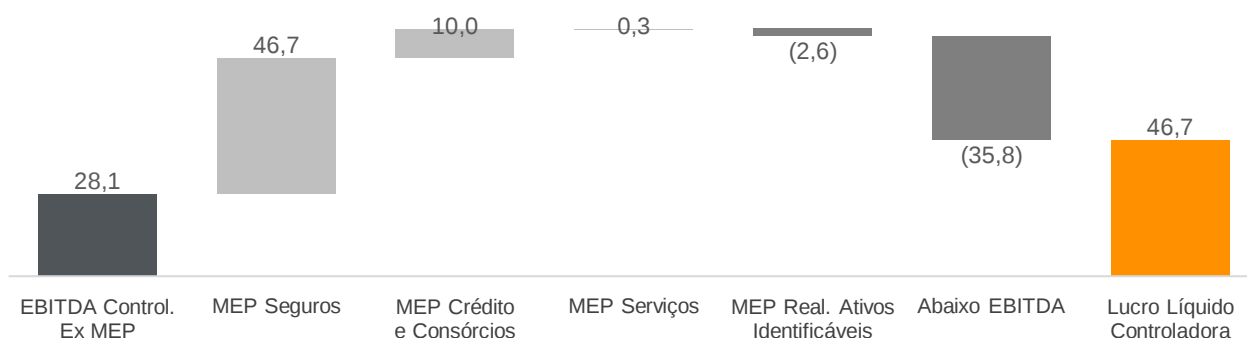
Lucro Líquido Ajustado

R\$61,9MM
-8,6% vs. 1T24

Demonstração de Resultado Controladora (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada	55,7	57,2	-2,7%	55,7	60,3	-7,7%
Custos	(5,2)	(6,6)	-21,7%	(5,2)	(4,1)	26,5%
Despesas Gerais & Administrativas	(18,3)	(15,2)	20,5%	(18,3)	(12,0)	52,2%
Outras Receitas/Despesas	(4,1)	(3,3)	23,8%	(4,1)	(12,5)	-67,5%
Equivalência Patrimonial (MEP)	54,3	34,1	59,3%	54,3	37,3	45,5%
EBITDA	82,5	66,3	24,5%	82,5	69,0	19,6%
<i>Margem EBITDA</i>	<i>148,1%</i>	<i>115,8%</i>	<i>32,3 p.p</i>	<i>148,1%</i>	<i>114,4%</i>	<i>33,7 p.p</i>
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	(3,0)	(3,2)	-7,1%	(3,0)	(3,8)	-21,6%
Resultado Financeiro	(25,7)	(19,1)	34,3%	(25,7)	(23,9)	7,4%
IRPJ e CSLL	(7,2)	(6,5)	11,1%	(7,2)	(2,7)	164,9%
Lucro Líquido Controladora	46,7	37,5	24,5%	46,7	38,6	21,0%
<i>Margem Líquida</i>	<i>83,8%</i>	<i>65,5%</i>	<i>18,3 p.p</i>	<i>83,8%</i>	<i>64,0%</i>	<i>19,8 p.p</i>

Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 1T25 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Aumento de 56,0% no MEP do Segmento de Seguros vs. o 1T24 (+R\$16,8 milhões), efeito, principalmente, da performance das subsidiárias Bmg Corretora (+R\$10,6 milhões), Inter Seguros (+R\$10,5 milhões), Wiz Corporate (+R\$4,6 milhões), Paraná Seguros(+R\$4,4 milhões) e Omni1 Corretora (+R\$4,0 milhões).
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial deste segmento foi impulsionada pela subsidiária Promotiva, adicionando R\$5,7 milhões, e pela Wiz Parceiros, adicionando R\$4,2 milhões.
- ▶ **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	1T25			1T24		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	24,9	50%	12,5	28,8	50%	14,4
Bmg Corretora	21,5	49%	10,6	17,2	40%	6,9
Inter Seguros ²	29,0	40%	10,5	20,4	40%	8,1
Omni 1 Corretora	8,0	50%	4,0	6,0	50%	3,0
Polishop Seguros	(0,7)	50%	(0,4)	(8,0)	50%	(4,0)
Paraná Seguros	10,9	40%	4,4	5,5	40%	2,2
Wiz Conseg	0,6	100%	0,6	(2,5)	100%	(2,5)
Wiz Corporate ¹	11,4	40%	4,6	5,9	40%	2,3
Demais Operações	-	-	-	-	-	(0,6)
MEP - Seguros	105,6	-	46,7	73,3	-	30,0
Promotiva ¹	9,4	61%	5,7	9,4	61%	5,7
Wiz Parceiros	4,2	100%	4,2	1,0	100%	1,0
ben.up	-	-	-	-	50%	-
MEP - Crédito e Consórcios	13,6	-	10,0	10,4	-	6,7
Wiz Concept ³	0,3	100%	0,3	0,1	100%	0,1
MEP Resultado – Serviços	0,3	-	0,3	0,1	-	0,1
MEP realização de ativos identificáveis	-	-	(2,6)	-	-	(2,6)
MEP Total	-	-	54,3	-	-	34,1

¹Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. ²MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. ³Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado.

1.4 Headcount

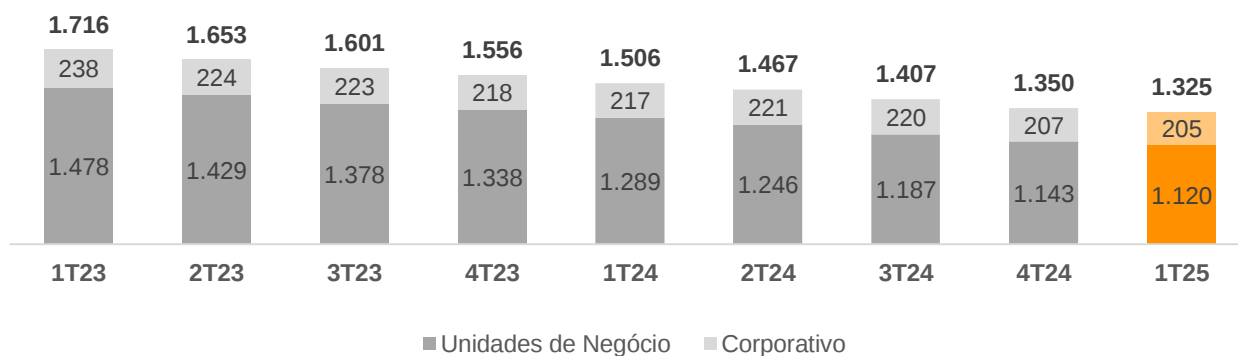
O gasto com pessoal constitui o principal componente dos nossos Custos e Despesas, atingindo, no 1T25, o montante de R\$69,0 milhões, o que representa 68,8% do total de Custos e Despesas do Consolidado. Em comparação ao 1T24, registramos a redução de 181 colaboradores (-12,0%), efeito do seguimento do projeto de eficiência operacional iniciado no ano de 2023.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Bmg Corretora	12	6	100,0%	12	12	0,0%
BRB Seguros	228	225	1,3%	228	238	-4,2%
Wiz Corporate	179	159	12,6%	179	169	5,9%
Promotiva	65	62	4,8%	65	67	-3,0%
Wiz Parceiros	55	73	-24,7%	55	54	1,9%
Wiz Concept	505	678	-25,5%	505	524	-3,6%
Outras Unidades	76	86	-11,6%	76	79	-3,8%
Unidades de Negócios	1.120	1.289	-13,1%	1.120	1.143	-2,0%
Corporativo	205	217	-5,5%	205	207	-1,0%
Headcount Total ¹	1.325	1.506	-12,0%	1.325	1.350	-1,9%

¹ Posição final do trimestre. ² Parte do *headcount* da Bmg Corretora foi integrado ao *headcount* comercial do Banco Bmg, a partir do 1T24.

A seguir, apresentamos a **evolução de *headcount*** nos últimos períodos:



2

Resultado por Segmento

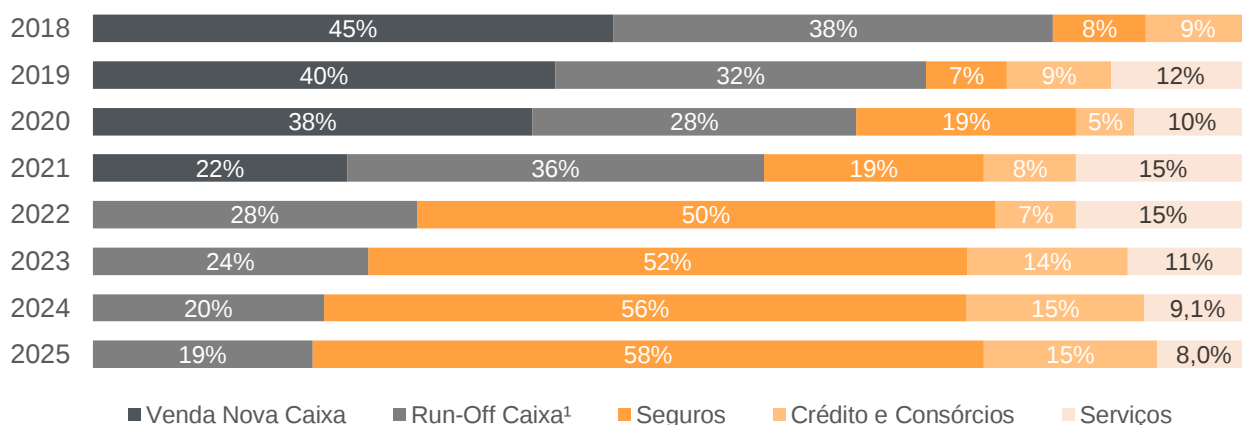
Nesta seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros”, “Crédito e Consórcios” e “Serviços”.

Resultado Consolidado YoY (R\$ MM) ¹	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado		
	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada	150,8	123,1	22,5%	40,6	35,6	14,1%	20,8	23,8	-12,8%	48,0	50,6	-5,1%	(1,0)	(1,5)	-31,1%	259,2	231,7	11,9%
Custos e Despesas	(51,0)	(43,5)	17,1%	(15,1)	(14,8)	2,0%	(17,9)	(22,6)	-20,9%	(2,6)	(2,7)	-5,7%	(13,7)	(8,9)	53,6%	(100,3)	(92,6)	8,3%
Outras Rec./Despesas	11,2	13,4	-16,3%	(0,3)	-	-	(0,1)	(0,1)	132,7%	-	-	-	(4,1)	(3,3)	23,8%	6,7	10,1	-33,1%
MEP	14,9	9,1	62,8%	-	-	-	-	(0,0)	-	-	-	-	(1,1)	(0,4)	155,7%	13,8	8,7	58,5%
EBITDA	125,9	102,1	23,4%	25,2	20,8	21,3%	2,8	1,2	135,7%	45,5	47,9	-5,1%	(19,9)	(14,1)	40,9%	179,5	157,8	13,7%
Margem EBITDA	83,5%	83,0%	0,5p.p	62,0%	58,3%	3,7p.p	13,3%	4,9%	8,4p.p	94,7%	94,7%	0,0p.p	-	-	-	69,2%	68,1%	1,1p.p
D&A e Impairment	(15,4)	(17,0)	-9,4%	(3,4)	(3,3)	2,4%	(1,3)	(1,4)	-6,4%	-	-	-	(7,4)	(8,1)	-8,6%	(27,5)	(29,8)	-7,7%
Resultado Financeiro	5,5	0,2	2110,3%	(1,1)	(2,2)	-50,5%	0,2	(0,4)	-141,6%	-	-	-	(25,7)	(19,1)	34,3%	(21,1)	(21,5)	-1,6%
IRPJ e CSLL	(34,1)	(28,2)	20,8%	(6,8)	(6,0)	13,8%	(0,2)	(0,3)	-29,6%	-	-	-	(5,7)	(4,8)	18,2%	(46,8)	(39,4)	19,0%
Lucro Líquido do Período	81,9	57,1	43,4%	13,9	9,2	50,3%	1,4	(1,0)	-239,2%	45,5	47,9	-5,1%	(58,6)	(46,1)	27,1%	84,1	67,2	25,0%
Margem Líquida	54,3%	46,4%	7,9p.p	34,2%	26,0%	8,2p.p	6,5%	-4,1%	10,6p.p	94,7%	94,7%	0,0p.p	-	-	-	32,4%	29,0%	3,4p.p

Resultado Consolidado QoQ (R\$ MM) ¹	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado		
	1T25	4T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada	150,8	146,4	3,0%	40,6	41,2	-1,3%	20,8	21,6	-3,7%	48,0	51,5	-6,7%	(1,0)	(1,2)	-16,8%	259,2	259,4	-0,1%
Custos e Despesas	(51,0)	(46,9)	8,8%	(15,1)	(14,9)	1,8%	(17,9)	(18,4)	-2,9%	(2,6)	(2,6)	-0,9%	(13,7)	(13,1)	4,8%	(100,3)	(95,8)	4,6%
Outras Rec./Despesas	11,2	13,5	-16,9%	(0,3)	(0,3)	-	(0,1)	(0,1)	111,3%	-	-	-	(4,1)	(12,5)	-67,5%	6,7	0,6	1014,6%
MEP	14,9	11,4	30,5%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,1)	(1,1)	-0,2%	13,8	10,3	33,8%
EBITDA	125,9	124,5	1,2%	25,2	26,0	-3,1%	2,8	3,1	-10,6%	45,5	48,9	-7,0%	(19,9)	(28,0)	-28,8%	179,5	174,5	2,8%
Margem EBITDA	83,5%	85,0%	-1,5 p.p	62,0%	63,1%	-1,1 p.p	13,3%	14,4%	-1,0 p.p	94,7%	95,0%	-0,3 p.p	-	-	-	69,2%	67,3%	2,0 p.p
D&A e Impairment	(15,4)	(24,4)	-36,9%	(3,4)	(3,5)	-3,0%	(1,3)	(1,4)	-2,0%	-	-	-	(7,4)	(8,7)	-15,3%	(27,5)	(37,9)	-27,6%
Resultado Financeiro	5,5	3,0	79,7%	(1,1)	(3,3)	-66,8%	0,2	(0,8)	-120,2%	-	-	-	(25,7)	(23,9)	7,4%	(21,1)	(25,0)	-15,4%
IRPJ e CSLL	(34,1)	(33,3)	2,4%	(6,8)	(6,5)	5,2%	(0,2)	0,7	-131,9%	-	-	-	(5,7)	(1,0)	444,0%	(46,8)	(40,1)	16,9%
Lucro Líquido do Período	81,9	69,9	17,3%	13,9	12,7	9,3%	1,4	1,7	-19,7%	45,5	48,9	-7,0%	(58,6)	(61,6)	-4,8%	84,1	71,6	17,4%
Margem Líquida	54,3%	47,7%	6,6 p.p	34,2%	30,9%	3,3 p.p	6,5%	7,9%	-1,3p.p	94,7%	95,0%	-0,3 p.p	-	-	-	32,4%	27,6%	4,8 p.p

¹ A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” junto aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos.

Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se “Run-Off Caixa” como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o “Run-Off Caixa” é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2024 considera resultado acumulado do ano.

Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
Seguros				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	40,00%	26/06/2069
Bmg Corretora	03/11/2020	20 anos	49,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros ¹	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
Crédito e Consórcios				
Promotiva ²	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

¹ Caso o Paraná Banco exerça a opção de venda de 9% da participação na Paraná Holding, em 2025, a exclusividade para operar no balcão será renovada automaticamente por mais 10 anos, a partir da data final do contrato inicial.

² A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros - Trimestre YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T25	1T24	1T25	1T24	1T25	1T24	1T25	1T24	1T25	1T24	1T25	1T24
Receita Líquida Ajustada	40,1	29,5	53,7	57,2	35,9	27,1	21,0	9,2	150,8	123,1	54,3	36,3
Custos e Despesas	(9,8)	(6,3)	(15,2)	(14,2)	(18,4)	(15,6)	(7,6)	(7,4)	(51,0)	(43,5)	(10,4)	(7,7)
Outras Rec./Despesas	(0,2)	(0,1)	8,6	11,2	(0,0)	(0,0)	2,8	2,4	11,2	13,4	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	14,9	9,1	14,9	9,1	-	-
EBITDA	30,2	23,0	47,1	54,3	17,6	11,5	31,1	13,3	125,9	102,1	43,9	28,6
Margem EBITDA	75,1%	78,0%	87,6%	94,8%	48,9%	42,4%	148,1%	144,1%	83,5%	83,0%	80,9%	78,8%
D&A e Impairment	(0,2)	(0,2)	(12,6)	(13,5)	(0,6)	(0,4)	(2,0)	(2,9)	(15,4)	(17,0)	(0,6)	(0,4)
Resultado Financeiro	2,5	1,3	3,4	3,2	0,0	(2,5)	(0,5)	(1,7)	5,5	0,2	-	-
IRPJ/CSLL	(11,0)	(7,0)	(13,0)	(15,2)	(5,6)	(2,7)	(4,6)	(3,3)	(34,1)	(28,2)	(14,3)	(7,8)
Lucro Líquido¹	21,5	17,2	24,9	28,8	11,4	5,9	24,0	5,3	81,9	57,1	29,0	20,4
Margem Líquida	53,7%	58,2%	46,4%	50,3%	31,9%	21,7%	114,4%	57,7%	54,3%	46,4%	53,4%	56,3%

Resultado Segmento Seguros – Ano QoQ (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T25	4T24	1T25	4T24	1T25	4T24	1T25	4T24	1T25	4T24	1T25	4T24
Receita Líquida Ajustada	40,1	35,2	53,7	52,8	35,9	32,1	21,0	26,3	150,8	146,4	54,3	48,4
Custos e Despesas	(9,8)	(6,3)	(15,2)	(15,5)	(18,4)	(17,1)	(7,6)	(7,9)	(51,0)	(46,9)	(10,4)	(9,5)
Outras Rec./Despesas	(0,2)	(0,9)	8,6	10,7	(0,0)	(0,0)	2,8	3,7	11,2	13,5	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	14,9	11,4	14,9	11,4	-	-
EBITDA	30,2	28,0	47,1	48,0	17,6	15,0	31,1	33,5	125,9	124,5	43,9	39,0
Margem EBITDA	75,1%	79,5%	87,6%	90,8%	48,9%	46,6%	148,1%	127,4%	83,5%	85,0%	80,9%	80,4%
D&A e Impairment	(0,2)	(0,2)	(12,6)	(13,4)	(0,6)	(0,5)	(2,0)	(10,4)	(15,4)	(24,4)	(0,6)	(0,6)
Resultado Financeiro	2,5	1,9	3,4	2,5	0,0	(0,1)	(0,5)	(1,3)	5,5	3,0	-	-
IRPJ/CSLL	(11,0)	(10,1)	(13,0)	(12,4)	(5,6)	(4,4)	(4,6)	(6,4)	(34,1)	(33,3)	(14,3)	(12,0)
Lucro Líquido¹	21,5	19,6	24,9	24,7	11,4	10,0	24,0	15,5	81,9	69,9	29,0	26,3
Margem Líquida	53,7%	55,6%	46,4%	46,8%	31,9%	31,1%	114,4%	59,0%	54,3%	47,7%	53,4%	54,4%

¹ A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, reapresentando os dados históricos para melhor comparação.

No 1T25, registramos R\$150,8 milhões em Receita Líquida de Comissões no segmento de Seguros, 22,5% acima do período anterior, efeito de mais um trimestre de boa performance em diversas unidades do segmento. Destaque para o desempenho da: (i) BMG Corretora (+36,1% vs. 1T24), e (ii) Wiz Corporate (+32,6% vs. 1T24).

Destaque também para a performance da investida Inter Seguros, que registrou R\$54,3 milhões em Receita Líquida (+49,6% vs. 1T24), registrando R\$10,5 milhões em Equivalência para a Wiz no período. Por fim, a Paraná Seguros, que atingiu Receita Bruta de R\$22,0 milhões no 1T25 (+R\$9,1 milhões vs. 1T24), adicionando R\$4,4 milhões em MEP para a Wiz.

Em EBITDA, o segmento registrou no trimestre R\$125,9 milhões, 23,4% acima do apresentado no 1T24.

Juntas, as Unidades da Wiz somaram R\$976,2 milhões em prêmio emitido no período, um recorde histórico e 15,9% acima do mesmo período do ano anterior.

Prêmio Emitido de Seguros (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Bmg Corretora	297,3	210,5	41,2%	297,3	259,5	14,6%
BRB Seguros	167,3	188,3	-11,1%	167,3	184,4	-9,3%
Inter Seguros	111,1	62,9	76,5%	111,1	98,1	13,3%
Wiz Corporate	166,1	178,5	-7,0%	166,1	163,2	1,8%
Outras UNs Segmento de Seguros	127,7	89,9	42,0%	127,7	103,9	22,9%
Prêmio Emitido Segmento de Seguros	869,4	730,2	19,1%	869,4	809,0	7,5%
Prêmio Emitido Demais Segmentos	106,7	112,4	-5,0%	106,7	124,5	-14,2%
Prêmio Emitido de Seguros Total	976,2	842,5	15,9%	976,2	933,5	4,6%

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:



- ▶ No trimestre, a Bmg Corretora registrou **Receita Líquida Ex Comissões de R\$40,1 milhões, representando um crescimento de 36,1% em relação ao 1T24 (+R\$10,6 milhões)**. Destaque para o produto Prestamista, que atingiu no trimestre a emissão de R\$161,4 milhões em prêmio, 62,5% superior ao 1T24. O prêmio total da Unidade no trimestre foi de R\$297,3 milhões, 41,2% vs 1T24. Outro destaque é o crescimento significativo do produto BMG Med, atingindo no trimestre R\$46,0 milhões, 960,1% acima do 1T24.
- ▶ A Unidade encerrou o trimestre com um **EBITDA de R\$30,2 milhões (+31,0% vs. 1T24)**, e **Lucro Líquido de R\$21,5 milhões (+25,5% vs. 1T24)**, efeito da melhor performance comercial da Unidade.

R\$297,3
milhões em
Prêmio Emitido
no 1T25
+41,2% vs. 1T24

R\$167,3
milhões em
Prêmio Emitido
no 1T25

- ▶ No 1T25, a Unidade atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$53,7 milhões, com queda de 6,1% vs. 1T24**. A BRB Seguros emitiu R\$167,3 milhões em prêmio de seguros no primeiro trimestre do ano, com redução de 11,1% em relação ao 1T24. Esse resultado foi impactado, principalmente, pela menor produção em seguro Prestamista, e parcialmente compensada pelo crescimento dos produtos Residencial, Habitacional e Consórcio, esse último impulsionado pela celebração da parceria de exclusividade entre a BRB Seguros e a CNP nos produtos de Consórcio e Capitalização, registrando R\$120,8 milhões produzidos apenas em consórcios, 44% maior quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Essa parceria proporciona maior capacidade de contar com produtos exclusivos e desenvolvidos especialmente para clientes BRB, reforçando a centralidade no cliente da Unidade.
- ▶ A BRB Seguros atingiu um **Lucro Líquido de R\$24,9 milhões no trimestre, (-13,4% vs. 1T24)**, com Margem Líquida de 46,4%, -3,9p.p vs. 1T24.

R\$81,8 milhões
em Receita Bruta no
1T25
+56,3% vs. 1T24

- ▶ A nossa investida Inter Seguros encerrou o 1T25 superando mais uma vez seu **patamar histórico de Receita Bruta, registrando R\$81,8 milhões, 56,3% acima do 1T25 (ou +R\$29,5 milhões)**. O prêmio total da Unidade atingiu a **marca de R\$111,1 milhões no trimestre, 76,5% vs 1T24**. A Inter Seguros também registrou 3,5 milhões de novos contratos de vendas, quase 9x superior ao realizado há um ano. A Inter Seguros possui um modelo de negócios que fortalece a sua posição de liderança no segmento, combinando portfólio diversificado, experiências integradas, escala e rentabilidade.
- ▶ A Inter Seguros apresentou, no 1T25, **EBITDA de R\$43,9 milhões, 53,7% acima do 1T24 (ou +R\$15,3 milhões)**. A Margem Ebitda foi de 80,9%, com expansão de 2,1 p.p. na comparação com o mesmo período do ano anterior. A Inter Seguros adicionou R\$10,5 milhões em Equivalência Patrimonial ao Lucro Líquido Consolidado da Wiz Co no primeiro trimestre do ano.

R\$166,1
milhões em
Prêmio Emitido
no 1T25
-7,0% vs. 1T24

- ▶ No 1T25, a Unidade Wiz Corporate apresentou a Receita Bruta de R\$41,1 milhões (+31,6% vs. 1T24). O desempenho em receita reflete o avanço consistente do time comercial na comercialização de produtos recorrentes e renováveis, atingindo, neste trimestre, **R\$166,1 milhões em prêmio de seguros (-7,0% vs. 1T24)**. A performance em receita, aliada ao controle de custos e despesas, posicionou a empresa no melhor trimestre de sua história. **O Lucro Líquido do 1T25 fechou em R\$ 11,4 milhões, crescimento de 94,8% vs. 1T24.**

Outras Unidades de Negócio

- ▶ No 1T25 a Unidade Omni1 alcançou R\$65,6 milhões em prêmio emitidos, resultado 31,7% superior ao 1T24. A Receita Bruta da unidade encerrou o período com R\$ 31,9, 41,1% superior ao 1T24. O trimestre foi marcado por consistência nos resultados e sucesso nas campanhas comerciais. Destaque para os produtos de assistências que fechou o trimestre com 63,8% do total de Receita Bruta gerada.
- ▶ A Paraná Seguros fechou o 1T25 com Receita Líquida de Comissões em R\$16,9 milhões, resultado 74,1% acima do 1T24. A Unidade superou sua marca histórica e emitiu R\$47,6 milhões em prêmios no trimestre, marca R\$24,1 milhões acima do mesmo período do ano anterior. No período, a Paraná Seguros adicionou, via equivalência patrimonial, R\$4,4 milhões ao Lucro Líquido da Wiz Co.

R\$47,6
milhões em Prêmio
Emitido
+102,8% vs. 1T24

2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Promotiva	28,3	29,0	-2,7%	28,3	29,1	-2,7%
Wiz Parceiros	12,3	6,6	88,5%	12,3	12,1	2,0%
Receita Líquida Ajustada	40,6	35,6	14,1%	40,6	41,2	-1,3%
Custos e Despesas	(15,1)	(14,8)	2,0%	(15,1)	(14,9)	1,8%
Outras Receitas e Despesas	(0,3)	-	-	(0,3)	(0,3)	-1,0%
Equivalência Patrimonial ¹	-	-	-	-	-	-
EBITDA	25,2	20,8	21,3%	25,2	26,0	-3,1%
Margem EBITDA³	62,0%	58,3%	3,7 p.p	62,0%	63,1%	-1,1 p.p

No 1T25, atingimos R\$40,6 milhões em Receita Líquida ex Comissões no segmento de Crédito e Consórcios, crescimento de 14,1% (+R\$5,0 milhões) em relação ao mesmo período do ano anterior, e EBITDA de R\$25,2 milhões, 21,3% acima do 1T24. Esse resultado reflete o bom resultado da operação Wiz Parceiros, com crescimento de 88,5% quando comparado ao 1T24, apresentando R\$12,3 milhões em Receita Líquida ex Comissões no período, e emissão de R\$0,9 bilhão em crédito e cartas de consórcio (+30,0% vs. 1T24). Também relevante nesse resultado, a Unidade Promotiva encerrou o período com R\$28,3 milhões em Receita Líquida de Comissões (-2,7% vs. 1T24), representando 69,6% da receita consolidada do segmento no 1T25, ainda sendo impactada pelo bloqueio do consignado INSS, realizado pelo Banco do Brasil.

Crédito e Consórcios Comercializados (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Promotiva	2.026,7	2.301,6	-11,9%	2.026,7	2.219,7	-8,7%
Wiz Parceiros	945,4	727,3	30,0%	945,4	973,7	-2,9%
Crédito e Consórcios Segmento	2.972,0	3.028,9	-1,9%	2.972,0	3.193,4	-6,9%
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	646,4	553,5	16,8%	646,4	628,3	2,9%
Crédito e Consórcios Total	3.618,5	3.582,4	1,0%	3.618,5	3.821,7	-5,3%

Promotiva

- ▶ No 1T25, a Promotiva adicionou **R\$28,3 milhões em Receita Líquida de Comissões**, apresentando decréscimo de 2,7% quando comparado ao mesmo período do ano anterior. O resultado da Unidade segue impactado pelo bloqueio do consignado INSS, realizado pelo Banco do Brasil, iniciado no quarto trimestre de 2024. O produto Consórcio atingiu o volume de R\$0,6 bilhão em cartas vendidas no 1T25, 25,0% maior que o mesmo período do ano anterior. No segmento de seguros, o produto Prestamista encerrou o período com R\$89,5 milhões de prêmio emitido, crescimento de 8,3% quando comparado ao 1T24.
- ▶ A operação continua com crescimento forte e gradual, encerrando o trimestre com 773 cobans em produção (+11,5% vs. 1T24). Esse esforço estabelece as bases para ampliar a capacidade produtiva da Promotiva, criando as condições necessárias para o crescimento sustentável da Unidade.

2.3 Serviços

Resultado Segmento Serviços (R\$MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida Ex Comissões	20,8	23,8	-12,8%	20,8	21,6	-3,7%
Custos e Despesas	(17,9)	(22,6)	-20,9%	(17,9)	(18,4)	-2,9%
Outras Receitas e Despesas	(0,1)	(0,1)	132,7%	(0,1)	(0,1)	111,3%
Equivalência Patrimonial	-	(0,0)	-	-	0,1	-
EBITDA	2,8	1,2	135,7%	2,8	3,2	-12,2%
Margem EBITDA	13,3%	4,9%	8,4 p.p	13,3%	14,6%	-1,3 p.p

Wiz Concept

No segmento de Serviços apresentamos os resultados da Unidade Wiz Concept, que no período apresentou a Receita Líquida ex Comissões de R\$20,8 milhões, com retração de 12,8% vs. 1T24 (-R\$3,1 milhões). A Unidade encerra o período com um EBITDA de R\$2,8 milhões, resultado R\$1,6 milhão maior que o mesmo período do ano anterior, e expansão de 8,4 p.p. de Margem EBITDA, atingindo 13,3% no 1T25, mantendo o foco na rentabilidade do negócio.

2.4 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$45,5 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 5,1% abaixo do 1T24, devido ao decaimento de 5,1% na receita da operação.

Resultado Run Off Caixa (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada	48,0	50,6	-5,1%	48,0	51,5	-6,7%
Custos e Despesas	(2,6)	(2,7)	-5,7%	(2,6)	(2,6)	-0,9%
EBITDA	45,5	47,9	-5,1%	45,5	48,9	-7,0%
Margem EBITDA	94,7%	94,7%	0,0 p.p	94,7%	95,0%	-0,3 p.p

2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM) ²	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada ¹	(1,0)	(1,5)	-31,1%	(1,0)	(1,2)	-16,8%
Despesas	(13,7)	(8,9)	53,6%	(13,7)	(13,1)	4,8%
Outras Receitas/Despesas	(4,1)	(3,3)	23,8%	(4,1)	(12,5)	-67,5%
Equivalência Patrimonial ¹	(1,1)	(0,4)	155,7%	(1,1)	(1,1)	-0,2%
EBITDA Corporativo + Ajustes	(19,9)	(14,1)	40,9%	(19,9)	(28,0)	-28,8%

¹ Valores reportados em “Receita Líquida” e “Equivalência Patrimonial” são referentes a ajustes de consolidação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação.

- **Despesas:** no 1T25, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$13,7 milhões, R\$4,8 milhões acima do 1T24, provenientes de uma sazonalidade de despesas no trimestre em relação ao período comparativo.
- **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$4,1 milhões apresentado em “Outras Receitas/Despesas” no 1T25 decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

Abaixo do EBITDA Consolidado (em R\$MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Depreciação, Amortização e Impairment	(27,5)	(29,8)	-7,7%	(27,5)	(37,9)	-27,6%
Resultado Financeiro	(21,1)	(21,5)	-1,6%	(21,1)	(25,0)	-15,4%
IRPJ/CSLL	(46,8)	(39,4)	19,0%	(46,8)	(40,1)	16,9%

- **Resultado Financeiro:** no 1T25, apresentamos um resultado financeiro de -R\$21,1 milhões, decorrente, principalmente, pela baixa do mútuo (R\$3,2 milhões) da Polishop Seguros e por efeito de variação cambial (R\$4,8 milhões) de instrumentos financeiros de derivativos contratados.
- **IRPJ e CSLL:** no 1T25 nossos gastos com IR/CSLL apresentaram crescimento de R\$7,5 milhões em relação ao 1T24 devido a um melhor resultado operacional no período. No 1T25 registramos uma alíquota efetiva de 35,8% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R\$438,5 milhões no Consolidado. O Fluxo de Caixa de R\$168,4 milhões no período decorre, principalmente, da 2ª emissão de Debêntures simples da Companhia, no valor total de R\$300,0 milhões, realizada em fevereiro, e da Geração de Caixa Operacional, sendo parcialmente compensado pelo pagamento de Dividendos.

Fluxo de Caixa Gerencial (R\$ MM)	1T25	4T24	3T24	2T24	1T24
Lucro Líquido Consolidado	84,1	71,6	88,5	69,5	67,2
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	27,5	37,9	38,1	28,0	29,8
Capital de Giro	11,6	(12,6)	(24,4)	24,1	0,9
Capex	(3,9)	(5,8)	(6,9)	(5,2)	(4,2)
Geração de Caixa Operacional	119,2	91,2	95,3	116,4	93,8
Investimentos	11,5	(14,7)	10,5	(212,2)	10,8
Dividendos	(18,2)	(52,5)	(44,7)	(59,6)	(19,3)
Financiamentos	55,9	(4,2)	(87,3)	65,5	(15,4)
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	270,1	250,4	276,6	366,6	296,6
Fluxo de Caixa	168,4	19,7	(26,2)	(90,0)	69,9
Saldo de Caixa Final Consolidado	438,5	270,1	250,4	276,6	366,6
Saldo de Caixa Final Controladora	144,0	18,7	39,0	37,5	109,0

¹Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

As principais variações que impactaram o fluxo de caixa do período foram:

- ▶ **Dividendos:** no trimestre foram desembolsados R\$18,2 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.
- ▶ **Financiamentos:** o fluxo de R\$55,9 milhões é referente, principalmente, (i) ao valor principal da 2ª emissão de Debêntures simples da Companhia, em fevereiro de 2025, no valor de R\$300 milhões, e o desconto de custos da emissão, parcialmente compensado pelo (ii) pagamento do principal (R\$225,0 milhões) acrescido de juros (R\$18,3 milhões) da 1ª emissão de Debêntures da Companhia.

3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos, a seguir, o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 31 de março de 2025.

Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Empréstimos e Debêntures	62,9	93,8	167,5	117,3	102,9	46,3
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	167,6	185,0	25,4	-	-	-
Total a Pagar	230,6	278,8	192,9	117,3	102,9	46,3

Abaixo, apresentamos a composição da Dívida Líquida da Companhia, considerando a dívida bruta proporcional à participação da Wiz em suas subsidiárias, bem como o Caixa por Participação.

Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)	1T25	4T24	3T24	2T24	1T24
Empréstimos e Debêntures Controladora ¹	344,5	278,4	274,0	284,7	277,2
Mútuo com Bloco de Controle	-	-	-	67,7	-
C.P. Aquisições Controladora ²	304,1	294,1	285,6	278,5	480,3
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz ¹	32,7	37,7	36,4	39,4	38,4
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz ²	23,3	22,4	21,5	20,7	27,1
Dívida Wiz por Participação	704,5	632,6	617,4	690,9	823,0
Saldo de Caixa Controladora ³	144,0	18,7	39,0	37,5	109,0
Saldo de Caixa Subsidiárias ³	294,6	251,4	211,4	239,1	257,6
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias ⁴	44,0%	54,5%	51,2%	51,1%	49,6%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	43,4	31,2	22,5	18,8	19,9
Caixa Wiz por Participação	316,9	187,0	169,7	178,6	256,6
Dívida Líquida Wiz	387,6	445,6	447,7	512,3	566,3

¹ Posição do 1T25 conforme Notas Explicativas nº18 e nº23 da Demonstração Financeira em 31 de março de 2025.

² Nota Explicativa nº19.

³ Notas Explicativas nº8 e nº9.

⁴ Excepcionalmente neste trimestre desconsideramos um montante referente a dividendo a pagar do sócio não controlador de uma das subsidiárias a fim de não enviesar o caixa por participação Wiz nas subsidiárias

4 Anexos

4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 1T25 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Demais Uns	Corp. + Ajustes	1T25
Receita Bruta	54,1	55,8	30,5	29,7	16,5	95,2	25,2	23,0	31,5	(1,1)	360,2
Impostos sobre receita	(6,0)	(3,6)	(3,5)	(10,0)	(1,9)	(9,0)	(3,4)	(2,2)	(2,9)	-	(42,6)
Comissões	-	(32,5)	-	-	(0,2)	(68,9)	(9,4)	(0,0)	(8,5)	0,0	(119,5)
Receita Líquida ex Comissões	48,0	19,7	26,9	19,7	14,4	17,2	12,3	20,8	20,1	(1,0)	198,1
Custos e Despesas	(2,6)	(4,8)	(7,6)	(3,8)	(7,3)	(5,4)	(6,3)	(17,9)	(6,4)	(13,6)	(75,7)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,1)	4,3	-	(0,0)	(0,2)	-	(0,1)	1,0	(4,1)	0,8
MEP ¹	-	-	-	-	-	-	-	0,0	(1,3)	-	(1,3)
EBITDA	45,5	14,8	23,6	15,9	7,0	11,7	6,1	2,8	13,3	(18,7)	121,9
Margem EBITDA	94,7%	75,1%	87,6%	80,9%	48,9%	67,6%	49,2%	13,4%	66,4%	-	61,5%
D&A e Impairment	-	(0,1)	(6,3)	(0,2)	(0,2)	(2,1)	-	(1,3)	(1,1)	(6,9)	(18,3)
Resultado Financeiro	-	1,2	1,7	-	0,0	(0,7)	0,1	0,2	(0,1)	(25,7)	(23,3)
IR/CSLL	-	(5,4)	(6,5)	(5,2)	(2,2)	(3,2)	(1,6)	(0,2)	(3,5)	(5,8)	(33,6)
Lucro Líquido	45,5	10,6	12,5	10,5	4,6	5,7	4,5	1,4	8,6	(57,2)	46,7
Margem Líquida	94,7%	53,7%	46,4%	53,4%	31,9%	33,1%	36,7%	6,6%	42,8%	-	23,5%
% Participação Wiz	100,0%	49,0%	50,1%	36,3%	40,0%	61,0%	100,0%	100,0%	47,4%	100,0%	-

4.2 Demonstração do Resultado

Operações continuadas	Controladora		Consolidado	
	31/03/2025	31/03/2024	31/03/2025	31/03/2024
Receita Líquida da prestação de serviços	55.680	58.417	339.576	291.135
Custo dos serviços prestados	(5.191)	(7.812)	(139.657)	(115.154)
Lucro bruto	50.489	50.605	199.919	175.981
Despesas administrativas	(18.283)	(15.169)	(40.954)	(36.902)
Depreciação e Amortização	(2.986)	(3.213)	(27.464)	(29.761)
Impairment	-	-	-	-
Outras receitas	225	849	12.534	16.146
Outras despesas	(4.299)	(4.142)	(5.809)	(6.089)
Equivalência Patrimonial em Investimentos	54.347	34.118	13.782	8.693
Lucro operacional antes do resultado financeiro	79.493	63.048	152.008	128.068
Receitas financeiras	2.487	6.467	16.203	13.844
Despesas financeiras	(28.145)	(25.566)	(37.334)	(35.314)
Resultado financeiro, líquido	(25.658)	(19.099)	(21.131)	(21.470)
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	53.835	43.949	130.877	106.598
Imposto de renda e contribuição social correntes	-	-	(39.233)	(33.729)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(7.171)	(6.455)	(7.581)	(5.622)
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	46.664	37.494	84.063	67.247
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n/a	n/a
LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS	0,29182	0,23447	n/a	n/a
Atribuível a:				
Acionistas da Companhia	n/a	n/a	46.664	37.494
Participação dos não controladores	n/a	n/a	37.399	29.752
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	n/a	n/a	84.063	67.247

4.3 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2025	31/12/2024	31/03/2025	31/03/2024
Caixa e equivalentes de caixa	12.406	4.678	47.942	19.161
Aplicações financeiras	131.547	13.993	390.575	250.939
Contas a receber	12.310	16.140	148.660	140.290
Impostos a compensar	7.119	9.898	34.550	44.822
Dividendos a receber	31.177	64.338	1.576	3.909
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	295
Outros ativos	5.982	6.630	18.264	17.375
Total do ativo circulante	200.541	115.677	641.567	476.791
Contas a Receber	-	-	740	706
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	4.734	8035
Impostos a compensar	-	-	63.751	51987
Imposto de renda e contribuição social diferidos	12.733	19.904	26.583	29.556
Outros ativos	63.387	65.695	40.811	39.768
Investimentos	896.731	855.904	245.421	231.707
Imobilizado	3.688	3.905	10.908	10.497
Intangível	205.545	206.638	1.514.602	1.585.758
Direito de Uso	4.827	5.241	9.417	10.507
Total do ativo não circulante	1.186.911	1.157.287	1.916.967	1.968.521
TOTAL DO ATIVO	1.387.452	1.272.964	2.558.534	2.445.312

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2025	31/12/2024	31/03/2025	31/12/2024
Contas a pagar	2.884	3.075	178.460	152.538
Obrigações sociais	7.620	12.173	35.283	43.737
Obrigações tributárias	3.944	3.965	41.692	41.523
Dividendos e JCP a pagar	40.028	40.028	121.272	127.436
Contas a pagar de aquisições	152.666	147.618	165.896	160.369
Arrendamentos	1.543	1462	4.218	4.399
Debêntures	6.393	122.618	6.393	122.618
Empréstimos	15.032	15.002	36.932	38.331
Outros passivos	2.195	3.041	12.550	13.397
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	1465	56
Total do circulante	232.305	348.982	618.021	718.264
Contas a pagar	862	6.896	3.975	10.009
Debêntures	297.844	112.008	297.844	112.008
Contas a pagar de aquisições	151.392	146.465	176.402	170.432
Provisão para contingências	16.292	16.018	26.791	25.103
Empréstimos	25.192	28.791	61.415	73.249
IR/CSLL diferidos	-	-	82.788	88.530
Outros passivos	38.039	34.852	65.090	56.495
Provisão para Perdas em Controladas	29.001	28629	-	-
Arrendamento	3.491	3.953	6.083	6.989
Receitas diferidas	-	-	23.100	26.565
Obrigações Tributárias	-	-	259	281
Total do não circulante	562.113	377.612	743.747	569.661
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	583.727	583.727	583.727	583.727
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucros Acumulados	46.664	-	46.664	-
Transações de capital	-118.077	-118.077	-118.077	-118.077
Atribuído aos acionistas controladores	593.034	546.370	593.034	546.370
Part. acionistas não controladores	-	-	603.732	611.017
Total do patrimônio líquido	593.034	546.370	1.196.766	1.157.387
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.387.452	1.272.964	2.558.534	2.445.312

4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	31/03/2025	31/03/2024	31/03/2025	31/03/2024
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	53.835	43.949	130.877	106.598
Ajustes de:				
Depreciação e Amortização	2.823	2.926	26.560	28.565
(Ganho)/Perda de capital em investidas	4.029	2.967	5.039	2.797
Despesas Financeiras Líquidas - Ajuste a Valor Presente e Juros em Aquisições	6.751	15.039	8.130	16.661
Amortização de Direitos de Uso	163	423	904	1.266
Juros e Remensuração de Arrendamentos	83	209	288	369
Obsolescência do ativo imobilizado	8	238	78	1.004
Equivalência Patrimonial em Investimentos	(54.347)	(34.118)	(13.782)	(8.693)
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	1.431	1.690	(2.297)	4.321
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	3.225	(2.863)	8.759	(2.863)
Atualização Monetária de Debêntures	12.861	7.622	12.861	7.622
Receitas Diferidas	-	-	(3.465)	(3.465)
Provisão contratos de não competição	2.566	500	2.566	3.812
Provisão de cancelamentos	(475)	(792)	(475)	(792)
Provisões para riscos Trabalhistas, Fiscais e Cíveis	684	346	6.775	498
Rendimentos de Aplicações Financeiras	(1.682)	(2.570)	(9.056)	(7.836)
Outras Provisões	(2.201)	-	(8.118)	-
Perda com Inadimplentes	-	-	(30)	-
Total de ajustes	(24.081)	(8.383)	34.737	43.266
Variações de:				
Contas a Pagar	185	2.775	30.090	23.724
Contas a Receber	3.830	(551)	(8.374)	(10.752)
Obrigações Sociais	(5.562)	(3.668)	(7.337)	(9.082)
Obrigações Tributárias	2.757	(1.587)	(10.584)	(13.641)
Outros Ativos	68	3.423	(4.760)	2.484
Outros Passivos	249	(8.522)	5.657	2.843
Intermediação de Pagamentos	-	(29)	-	(29)
Provisão para contingências	(410)	-	(5.087)	-
Soma de Variações	1.117	(8.159)	(395)	(4.453)
Caixa gerado nas Operações	30.871	27.407	165.219	145.411
IRPJ E CSLL pagos no exercício	-	(141)	(30.004)	(30.272)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	30.871	27.266	135.215	115.139
Fluxo de caixa das atividades de investimentos				
Aportes de Aplicações Financeiras	(465.782)	(15.000)	(957.332)	(263.843)
Resgates de Aplicações Financeiras	349.910	16.846	826.752	203.175
Dividendos Recebidos ¹	43.024	2.814	2.400	2.214
Aquisição de Imobilizado	(153)	(144)	(625)	(542)
Aquisição de Intangível	(1.368)	(2.208)	(3.278)	(3.616)
Aportes em Investidas	-	(950)	-	-
Caixa Líquido gerado/(utilizado) nas Atividades de Investimentos	(74.369)	1.358	(132.083)	(62.612)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento				
Aquisições - Pagamento de Principal	-	(4.665)	-	(4.665)
Aquisições - Pagamento de Juros ²	-	(1.210)	-	(1.210)
Debêntures - Recebimento de Principal	300.000	-	300.000	-
Debêntures - Pagamento de Principal	(225.000)	-	(225.000)	-
Debêntures - Pagamento de Juros e Custos ²	(18.250)	(15.929)	(18.250)	(15.929)
Dividendos e Juros sobre Capital Próprio pagos	-	-	(18.216)	(19.280)
Instrumentos Financeiros Derivativos Pagos	-	-	(385)	(1.549)
Empréstimos - Pagamento de Principal	(3.635)	-	(8.080)	(4.444)
Empréstimos - Pagamento de Juros ²	(1.364)	(1.653)	(2.856)	(2.601)
Pagamento de Arrendamentos	(525)	(504)	(1.564)	(1.419)
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	51.226	(23.961)	25.649	(51.097)
Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa	7.728	4.663	28.781	1.430
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	4.678	5.836	19.161	35.566
Caixa e equivalentes de caixa ao final do período	12.406	10.499	47.942	36.996

¹ A política contábil da Companhia define dividendos recebidos como atividades de investimento pois são retornos decorrentes de seus investimentos nas operações de suas subsidiárias. A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

² A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

BRASÍLIA
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

+55 11 3080-0100
ri.wiz.co
ri@wiz.co



Release of Results 1Q25



Table of Contents

Financial Highlights.....	3
Message from the President.....	4
Highlights for the Period.....	6
1. Summary of Results.....	8
1.1 Consolidated Income	8
1.2 Adjusted Consolidated Income.....	9
1.3 Parent Company's Accounting Result	10
1.4 Headcount.....	12
2. Result per Segment.....	13
2.1 Insurance	15
2.2 Credit and Consortia.....	18
2.3 Services	19
2.4 Run-Off Caixa.....	19
2.5 Corporate and Below the EBITDA.....	20
3. Cash Flow and Payments	21
3.1 Cash Flow	21
3.2 Payments and Net Debt.....	22
4. Exhibits	23
4.1 Income per Interest.....	23
4.2 Income Statement	24
4.3 Balance Sheet	25
4.4 Cash Flow Statement	26

Financial Highlights

- ▶ **BRL 259.2 million in Revenue¹ in 1Q25**, out of which BRL 211.2 million from current transactions (e.g. Rede Caixa), a result 16.7% higher than in 1Q24;
- ▶ **Highlight in the year to date for the Insurance Segment**, which reached BRL 150.8 million of Revenue¹, which represents a growth of 22.5% versus 1Q24. The main highlights are linked to the commercial performance of Inter Seguros, Bmg Corretora and Wiz Corporate;
- ▶ **Credit and Consortium Segment** reached BRL 40.6 million in Revenue¹, an increase of 14.1% vs. 1Q24 reflecting a growth in the Wiz Parceiros operation, which added BRL 12.3 million in Revenue¹ versus 1Q24;
- ▶ **Adjusted Consolidated EBITDA of BRL 179.5 million**, an increase of 13.7% compared to 1Q24, and Adjusted EBITDA Margin of 69.2%, an expansion of +1.1 p.p. when compared to 1Q25;
- ▶ **Adjusted Net Income of BRL 108.3 million**, +5.5% compared to the same period of the previous year.

Net Revenue Ex Commissions¹

BRL 259.2MM **+11.9%**
1Q25 YoY

Revenue¹ of the Insurance

BRL 150.8MM **+22.5%**
1Q25 YoY

Revenue¹ of the Credit and Consortium Segment

BRL 40.6MM **+14.1%**
1Q25 YoY

Adjusted Consolidated EBITDA

BRL 179.5MM **+13.7%**
1Q25 YoY

Main Financial Indicators (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Consolidated Gross Revenue	511.5	457.9	11.7%	511.5	520.5	-1.7%
Consolidated Net Revenue ¹	259.2	231.7	11.9%	259.2	259.4	-0.1%
Adjusted Consolidated EBITDA	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.9%
Adjusted Consolidated EBITDA Margin	69.2%	68.1%	1.1p.p	69.2%	67.3%	2.0p.p
Adjusted Consolidated Net Income	108.3	102.7	5.5%	108.3	115.8	-6.5%
Consolidated Net Margin	41.8%	44.3%	-2.5p.p	41.8%	44.7%	-2.9p.p
Net Income - Parent Company	46.7	37.5	24.4%	46.7	38.6	20.9%

¹ Consolidated Net Revenue Ex Commissions.



Teleconference Results

Friday, May 9, 2025

11:00 (BR) | 10:00 (NY)

Access the video call through the [link](#).
With simultaneous translation into English.

Message from the President

We started the year focused on our priorities and ended the quarter in line with our consistent growth strategy. The results we will see throughout this presentation fill us with satisfaction and reinforce our conviction that we are on the path to a solid and sustainable growth.

We show, once again, Wiz's ability to navigate turbulent macroeconomic scenarios. And, for this purpose, we remain firm in our purpose of using proprietary technology as a competitive advantage, in addition to being committed to monetizing operations and capturing synergies between the Group's different businesses.

I would like to start talking about results celebrating major brands: we reached a historical record of insurance premium issuance in a single quarter by reaching the mark of BRL 976.2 million in 1Q25, a result 15.9% higher than the same period last year. Regarding the distribution of credit and consortia, the results were also positive and we closed the period with BRL 3.6 billion, in line with the same period in 2024.

This consistency helped us to close the quarter with BRL 179.5 million in Consolidated EBITDA, a result 13.7% higher than what we presented in the same period of the previous year. Our Consolidated Net Income was BRL 84.1 million, a performance 25.0% above 1Q24 while the Parent Company's Net Income was BRL 46.7 million, an increase of 24.5% compared to the same period in 2024.

In our "Insurance" segment, we reached BRL 81.9 million in Consolidated Net Income this quarter, a result 43.4% above 1Q24. The performance was linked to the excellent work done by our business units with their own strategies in the search for results. We highlight Bmg Corretora, Wiz Corporate and Inter Seguros, which closed another quarter, having made important advances in the portfolio and now sustains the incredible mark of 8.0 million active contracts.

In the "Credit and Consortium" Segment, we closed the first stage of the year with BRL 40.6 million in Adjusted Net Revenue, a result 14.1% higher than 1Q24, with emphasis on Wiz Parceiros, which advanced 88.5% in this indicator. In EBITDA, we recorded R\$25.2 million, 21.3% above the same period last year, which demonstrates an expansion trajectory with the consortium segment strongly heated considering the current rates practiced in bank credit operations.

We finalized the first of four 2025 deliverables with reasons to celebrate. We extended our debt payment schedule with the 2nd issue of simple debentures in the amount of BRL 300 million, thus lowering our financial cost from CDI + 2.5% to CDI + 1.9%, which ultimately reduced our cost of servicing the debt. In addition, we maintained strict cash management and were connected to our proprietary technology platform, Wiz Pro, which continues to advance.



I take this opportunity to express my deep appreciation to the wizzers. Without them it would not be possible. Thank you also to the members of our Board of Directors, committees and shareholders. We have a solid foundation to reap good fruits throughout this year and navigate the scenario ahead. I'm proud of our performance.

Marcus Vinícius de Oliveira
CEO

Highlights for the Period

Net Revenue Ex Commissions

BRL **259.2** million

11.9% YoY

EBITDA Consolidated

BRL **179.5** million

13.7% YoY

Net Income Consolidated

BRL **84.1** million

25.0% YoY

Net Income Parent Company

BRL **46.7** million

24.5% YoY

Insurance

Issued Premium

BRL **1 billion**

+15.9% YoY

Inter

Issued Premium

BRL **111.1** million

+76.5% YoY

Consistent advances in the best quarter in the unit's history. In addition to the record in premium issuance, we reached 8.0 million active contracts, more than 3 times the result of 1Q24.

BRB Seguros

Issued Premium

BRL **167.3** million

-11.1% YoY

Lower production impacted mainly by the Premium of the credit life product and partially offset Residential, Housing and Consortium products.

Bmg Corretora

Issued Premium

BRL **297.3** million

+41.2% YoY

Highlight for the credit life product that issued BRL 161.4 million in premium and the BMG Med product that issued BRL 52.1 million in premium, 1,101.9% above 1Q24.

Wiz Corporate

Issued Premium

BRL **166.1** million

-7.0% YoY

The consistent focus on advancing recurring and renewable products drove Gross Revenue growth of +31.6% vs 1Q24.

Omni1

Issued Premium

BRL **65.6** million

+31.7% YoY

Consistency in commercial campaigns and assistance offers resulted in strong growth in Premium Issued in the quarter.

Credit and Consortia

Adjusted Net Revenue

BRL **40.6** million

+14.1% YoY

Wiz Parceiros

Adjusted Net Revenue

BRL **12.3** million

+88.5% vs. 1Q24

Consortiums & Credit

BRL **945.4** million

+30.0% YoY

Highlight for Wiz Parceiros that reached BRL 945.4 million in consortium letters and credit sold in the quarter.

Wiz Pro Advances in 1Q25

- ▶ We remain connected to our goals of advancing our proprietary technology platform, Wiz Pro, and we stay aligned with our industry's innovation. Throughout 1Q25 we have evolved in several functionalities in the tool across the four modules – sales, operations, management and engagement - and six units of the group already use it consistently in their routines: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg and Wiz Parceiros. In the "sales" module, we advanced in the mechanical warranty and assistance product, with the possibility of transacting in a non-logged-in area. Under "operations", we enable the option to batch update all data, including status of accreditation opportunities and products. On the "management" front, we improve usability for commercial teams by simplifying routines and including responsiveness in functionalities. Finally, as to "engagement," we evolved in parameterization and development of campaign, mission and seal functionalities.

- ▶ We concluded the 2nd issue of simple debentures of the Company in February this year in the amount of BRL 300 million. Scheduled to mature on January 29, 2030, the move caused the company's debt schedule to be lengthened, and the finance cost was reduced from CDI + 2.5% to CDI+ 1.9%, thus lowering the Wiz cost to service debt. The resources obtained were used to carry out the early redemption of the 1st issue of debentures and reinforce the issuer's cash flow. The movement corroborates the Company's firm cash management.

2nd Issue of Debentures

Record Award Issued

1Q25 was marked as the period in which we had the highest issuance of insurance premiums in a single quarter. In all, there were BRL 976.2 million, a result 15.9% higher than in 1Q24 and 4.6% higher than in 4Q24. The highlights were Bmg Corretora (+41.2% vs. 1Q24) and Inter Seguros (+76.5% vs. 1Q24), which together accounted for 41.8% of the entire premium written by the Group. The evolution brings robustness to the company's scalability and collaborates to have more and more relevance in the markets.

Inter Seguros closed the best quarter in its history and surpassed the excellent results observed last year. The company's Gross Revenue reached BRL 81.8 million, thus surpassing 1Q24 by 56.3%. Net Income in the period was BRL 28.9 million, 41.8% above the same period in 2024. The base of active contracts is 8.0 million, 324.1% higher than that measured in 4Q24. The business model has allowed the consolidation of its leadership position in the segment by combining a diversified portfolio, integrated experiences, scale and profitability.

Inter Seguros: 8.0 million of active contracts

1 Summary of Results

1.1 Consolidated Income

Statement of Profit or Loss Consolidated (BRL million)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Gross Revenue	511.5	457.9	11.7%	511.5	520.5	-1.7%
Tax on Income	(49.6)	(46.5)	6.6%	(49.6)	(52.3)	-5.2%
Commission Transfers ¹	(202.7)	(179.7)	12.8%	(202.7)	(208.7)	-2.9%
Net Revenue Ex Commissions	259.2	231.7	11.9%	259.2	259.4	-0.1%
Costs	(59.3)	(55.7)	6.5%	(59.3)	(56.5)	4.9%
General and Administrative Expenses	(41.0)	(36.9)	11.0%	(41.0)	(39.3)	4.3%
Other Revenues/Expenses	6.7	10.1	-33.1%	6.7	0.6	1,014.6%
Equity Method	13.8	8.7	58.5%	13.8	10.3	33.8%
EBITDA	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.8%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>69.2%</i>	<i>68.1%</i>	<i>1.1 p.p</i>	<i>69.2%</i>	<i>67.3%</i>	<i>2.0 p.p</i>
Depreciation, Amortization and Impairment	(27.5)	(29.8)	-7.7%	(27.5)	(37.9)	-27.6%
Financial Result	(21.1)	(21.5)	-1.6%	(21.1)	(25.0)	-15.4%
IRPJ and CSLL	(46.8)	(39.4)	19.0%	(46.8)	(40.1)	16.9%
Consolidated Net Income	84.1	67.2	25.0%	84.1	71.6	17.4%
<i>Net Margin</i>	<i>32.4%</i>	<i>29.0%</i>	<i>3.4 p.p</i>	<i>32.4%</i>	<i>27.6%</i>	<i>4.8 p.p</i>
Equity interest of non-controlling shareholders	(37.4)	(29.8)	25.7%	(37.4)	(33.0)	13.3%
Net Income - Parent Company	46.7	37.5	24.5%	46.7	38.6	21.0%

¹ Considers the sum of costs of all Commissions of all Units of the Group.

In 1Q25 we reached the level of BRL 259.2 million in **Net Revenue ex Commissions**, result 11.9% higher than in 1Q24 (+BRL 27.6 million), driven by the result of the Insurance segment (+BRL 27.7 million), with emphasis on the Bmg Corretora Units (+BRL 10.6 million), leveraged by the credit life product, and Wiz Corporate (+BRL 8.8 million). Also noteworthy in the quarter was the Wiz Parceiros Unit, from the Credit and Consortiums segment, which showed growth of 88.5% in Net Revenue ex Commissions compared to 1Q24 (+R\$5.8 million), reaching R\$945.4 million in consortium and credit letters sold in the quarter.

In the first quarter of the year, our Business Units sold over BRL 976.2 million in insurance premiums, an increase of 15.9% compared to 1Q24. Our businesses have expanded and renewed their product portfolios, with a focus on strengthening the value proposition offered to customers, providing more complete and personalized solutions, in addition to boosting the profitability of the operating channels. In credit and consortia, we closed the quarter with BRL 3.6 billion in volume sold (+1.0% vs 1Q24).

Issued Premium

BRL 1.0 bi
+15.9% vs 1Q24

In **Consolidated EBITDA**, we closed 1Q25 with BRL 179.5 million, 13.7% above 1Q24, as a result of the good commercial performance of our units.

Consolidated Net Income

BRL 84.1 MM
+25.0% vs 1Q24

Consolidated Net Income grew by 25.0% compared to the same period of the previous year, with a total of BRL 84.1 million, driven by operating results. The **Parent Company's Net Income (Attributable to Controlling Shareholders)** reached BRL 46.7 million in the period, 24.5% higher than in 1Q24 (+BRL 9.2 million), driven by EBITDA performance.

1.2 Adjusted Consolidated Income

Adjusted EBITDA (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
EBITDA	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.9%
Revenue Cancellation Provision	-	-	-	-	-	-
Termination Costs and Other Adjustments	-	-	-	-	-	-
Adjusted EBITDA	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.9%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>69.2%</i>	<i>68.1%</i>	<i>1.1 p.p</i>	<i>69.2%</i>	<i>67.3%</i>	<i>2.0 p.p</i>

► No adjustments to the EBITDA were made in the quarter.

Adjusted Net Income (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Consolidated Net Income	84.1	67.2	25.0%	84.1	71.6	17.4%
EBITDA Adjustments	-	-	-	-	-	-
Adjustments in D&A and Impairment	21.7	35.9	-39.6%	21.7	43.0	-49.6%
Financial Result Adjustments	9.9	15.9	-37.6%	9.9	20.2	-51.0%
IR/CSLL Adjustments	(7.4)	(16.3)	-55.0%	(7.4)	(18.9)	-61.1%
Adjusted Net Income	108.3	102.7	5.5%	108.3	115.9	-6.5%
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>41.8%</i>	<i>44.3%</i>	<i>-2.6 p.p</i>	<i>41.8%</i>	<i>44.7%</i>	<i>-2.9 p.p</i>

In Net Income, the following adjustments for non-recurring effects and/or without cash impact are highlighted:

► **Adjustments in Depreciation, Amortization and Impairment:** In the 1Q25, BRL 26.5 million were mainly adjusted in expenses with amortization of intangible assets recognized with the acquisitions of BRB Seguros, Promotiva, and other Business Units. Also, in the period, we recorded a write-off related to the subsidiary Polishop Seguros, of BRL 3.2 million related to the provision for loss of loan made to pay the loan contracted by the subsidiary in August 2022.

Financial Result Adjustments: In 1Q25, effect of the Adjustment to Present Value (AVP) of the future installments of the acquisition costs of the Company's investees (BRL 6.8 million), monetary restatements of the accounts payable of acquisitions (BRL 3.1 million), being partially offset by the exchange variations of contracted financial instruments (-BRL 3.2 million).

► **IR/CSLL Adjustments:** The amounts presented refer to the tax effects of the adjustments made in the "EBITDA", "D&A and Impairment" and "Financial Result" lines.

1.3 Parent Company's Accounting Result

We present Wiz Co's Statement of Profit or Loss from the Parent Company's perspective, in order to form the Net Income attributable to the controlling shareholders. The operating results of the Parent Company originate from the Run-off of the Rede Caixa Operation and the Wiz Parceiros Business Unit, merged in the 4Q23. The corporate expenses and the equity method of the result assessed by Wiz' investees are also added.

In the 1Q25, the Parent Company recorded BRL 82.5 million in EBITDA, +24.5% when compared to 1Q24 (or +BRL 16.2 million). The result was mainly driven by the good commercial performance for the quarter in several business units of the Company reflecting the line of "Equity Method (MEP)".

In 1Q25, Wiz Controladora recorded BRL 54.3 million in MEP, a result 59.3% (+BRL 20.2 million) higher than in 1Q24. In the year, the Parent Company recorded BRL 161.0 million in MEP, a result +BRL 20.2 million higher than that presented in 1Q24, due to the better performance in participation in the result of controlled companies. Below, we present a table detailing the equity method.

In Net Income, the Parent Company reached BRL 46.7 million in 1Q25, thus representing an increase of BRL 9.2 million (+24.5%) compared to 1Q24. This result is driven by the good commercial performance of the Company's Business Units.

Adjusted EBITDA

BRL 82.5 MM
+2.9% vs. 1Q24

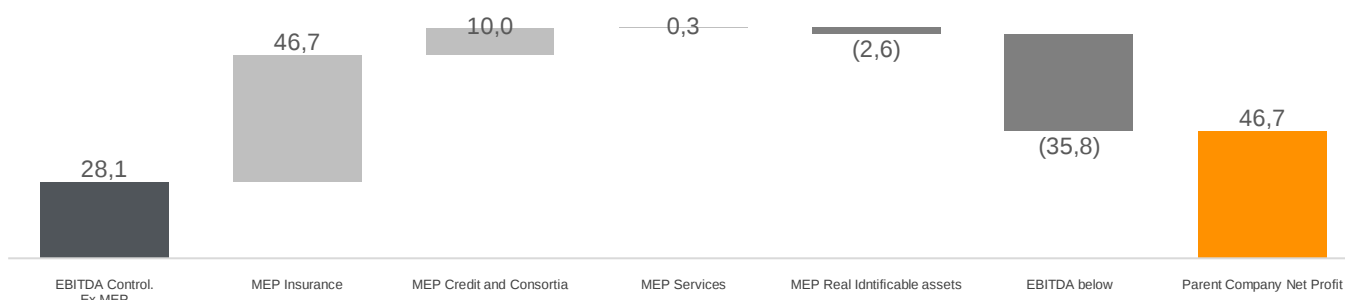
Adjusted Net Income

BRL 61.9 MM
-8.6% vs. 1Q24

Statement of Profit or Loss Parent Company (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue	55.7	57.2	-2.7%	55.7	60.3	-7.7%
Costs	(5.2)	(6.6)	-21.7%	(5.2)	(4.1)	26.5%
General and Administrative Expenses	(18.3)	(15.2)	20.5%	(18.3)	(12.0)	52.2%
Other Revenues/Expenses	(4.1)	(3.3)	23.8%	(4.1)	(12.5)	-67.5%
Equity Method (MEP)	54.3	34.1	59.3%	54.3	37.3	45.5%
EBITDA	82.5	66.3	24.5%	82.5	69.0	19.6%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>148.1%</i>	<i>115.8%</i>	<i>32.3 p.p</i>	<i>148.1%</i>	<i>114.4%</i>	<i>33.7 p.p</i>
Depreciation, Amortization and Impairment	(3.0)	(3.2)	-7.1%	(3.0)	(3.8)	-21.6%
Financial Result	(25.7)	(19.1)	34.3%	(25.7)	(23.9)	7.4%
IRPJ and CSLL	(7.2)	(6.5)	11.1%	(7.2)	(2.7)	164.9%
Net Income - Parent Company	46.7	37.5	24.5%	46.7	38.6	21.0%
<i>Net Margin</i>	<i>83.8%</i>	<i>65.5%</i>	<i>18.3 p.p</i>	<i>83.8%</i>	<i>64.0%</i>	<i>19.8 p.p</i>

Net Income Breakdown - Parent Company

Below, we break down the Parent Company's Net Income in the 1Q25 based on the EBITDA, minus the Equity Method.



- **Equity Method - Insurance:** An increase of 56.0% in the MEP of the Insurance Segment vs. 1Q24 (+BRL 16.8 million), mainly due to the performance of the subsidiaries Bmg Corretora (+BRL 10.6 million), Inter Seguros (+BRL 10.5 million), Wiz Corporate (+BRL 4.6 million), Paraná Seguros (+BRL 4.4 million) and Omni1 Corretora (+BRL 4.0 million).
- **Equity Method - Credit and Consortia:** In the quarter, the equity accounting of this segment was driven by the Promotiva subsidiary, thus adding BRL 5.7 million, and by Wiz Parceiros that added BRL 4.2 million.
- **Equity Method of the realization of identifiable assets:** refers to the effects of the realization of the amortization of portfolios and contracts identified in the acquisitions of subsidiaries.

Equity Method (In BRL MM)	1Q25			1Q24		
	Net Income	Equity Interest Wiz	Equity Method	Net Income	Equity Interest Wiz	Equity Method
BRB Seguros	24.9	50%	12.5	28.8	50%	14.4
Bmg Corretora	21.5	49%	10.6	17.2	40%	6.9
Inter Seguros ²	29.0	40%	10.5	20.4	40%	8.1
Omni 1 Corretora	8.0	50%	4.0	6.0	50%	3.0
Polishop Seguros	(0.7)	50%	(0.4)	(8.0)	50%	(4.0)
Paraná Seguros	10.9	40%	4.4	5.5	40%	2.2
Wiz Conseg	0.6	100%	0.6	(2.5)	100%	(2.5)
Wiz Corporate ¹	11.4	40%	4.6	5.9	40%	2.3
Other Operations	-	-	-	-	-	(0.6)
Equity Method - Insurance	105.6	-	46.7	73.3	-	30.0
Promotiva ¹	9.4	61%	5.7	9.4	61%	5.7
Wiz Parceiros	4.2	100%	4.2	1.0	100%	1.0
ben.up	-	-	-	-	50%	-
Equity Method - Credit and Consortia	13.6	-	10.0	10.4	-	6.7
Wiz Concept ³	0.3	100%	0.3	0.1	100%	0.1
MEP Result - Services	0.3	-	0.3	0.1	-	0.1
MEP realization of identifiable assets	-	-	(2.6)	-	-	(2.6)
Total Equity Method	-	-	54.3	-	-	34.1

¹Considers a proforma equity method of Promotiva, a sum of the direct and indirect equity interest held through the subsidiary Wiz Corporate. In Wiz Corporate, a proforma equity method is considered, excluding the interest in Promotiva. ²Equity Method of the subsidiary Inter Seguros is carried out based on a monthly performance provision, generating a mismatch between what was realized in the period. ³Equity Method registration considers net income for the period, adjusted for unrealized profit.

1.4 Headcount

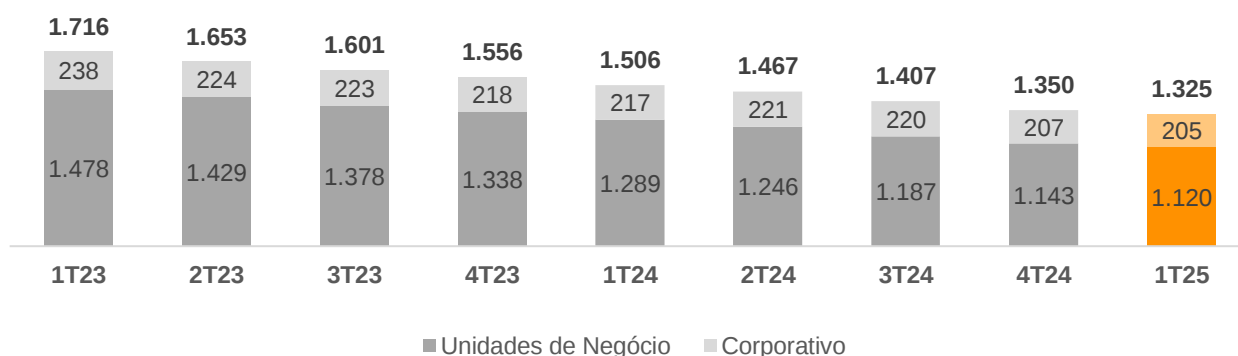
Personnel expenses are the main component of our Costs and Expenses, totaling BRL 69.0 million in the 1Q25, which represents 68.8% of the total Consolidated Costs and Expenses. Compared to 1Q24, we recorded a reduction of 181 employees (-12.0%), as a result of the follow-up of the operational efficiency project started in 2023.

We present below a table with the headcount variation in the period:

Headcount	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Bmg Corretora	12	6	100.0%	12	12	0.0%
BRB Seguros	228	225	1.3%	228	238	-4.2%
Wiz Corporate	179	159	12.6%	179	169	5.9%
Promotiva	65	62	4.8%	65	67	-3.0%
Wiz Parceiros	55	73	-24.7%	55	54	1.9%
Wiz Concept	505	678	-25.5%	505	524	-3.6%
Other Units	76	86	-11.6%	76	79	-3.8%
Business Units	1,120	1,289	-13.1%	1,120	1,143	-2.0%
Corporate	205	217	-5.5%	205	207	-1.0%
Total Headcount ¹	1,325	1,506	-12.0%	1,325	1,350	-1.9%

¹ Final position in the quarter. ² Part of Bmg Corretora's headcount was integrated into Banco Bmg's commercial headcount, as of 1Q24.

The following is the **headcount evolution** in recent periods:



2

Result per Segment

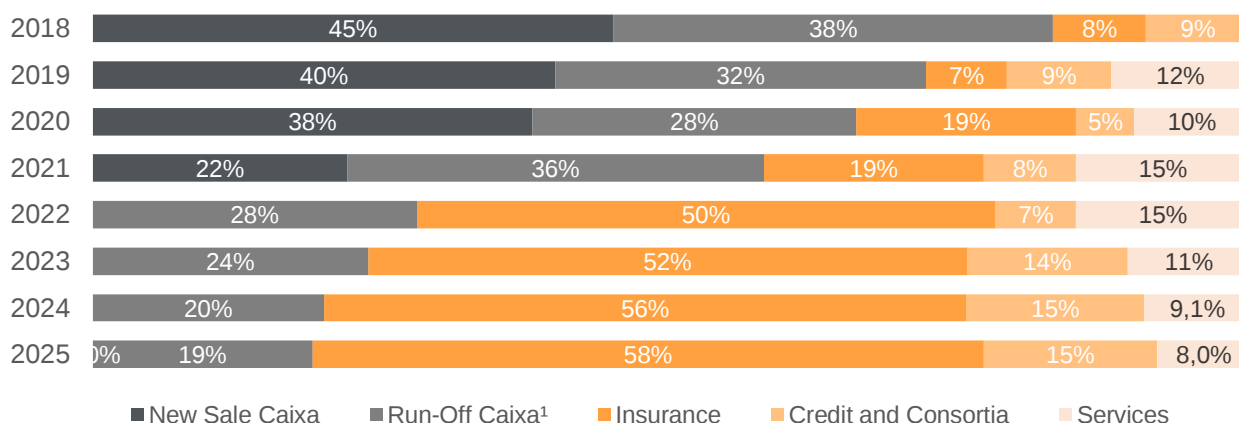
In this section, we present the management result detailed per segment of operation of Wiz Co: “Insurance”, “Credit and Consortia”, and “Services”.

YoY Consolidated Income (BRL MM) ¹	Insurance			Credit and Consortia			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments ²			Consolidated		
	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue	150.8	123.1	22.5%	40.6	35.6	14.1%	20.8	23.8	-12.8%	48.0	50.6	-5.1%	(1.0)	(1.5)	-31.1%	259.2	231.7	11.9%
Costs and Expenses	(51.0)	(43.5)	17.1%	(15.1)	(14.8)	2.0%	(17.9)	(22.6)	-20.9%	(2.6)	(2.7)	-5.7%	(13.7)	(8.9)	53.6%	(100.3)	(92.6)	8.3%
Other Revenue/Expenses	11.2	13.4	-16.3%	(0.3)	-	-	(0.1)	(0.1)	132.7%	-	-	-	(4.1)	(3.3)	23.8%	6.7	10.1	-33.1%
Equity Method	14.9	9.1	62.8%	-	-	-	-	(0.0)	-	-	-	-	(1.1)	(0.4)	155.7%	13.8	8.7	58.5%
EBITDA	125.9	102.1	23.4%	25.2	20.8	21.3%	2.8	1.2	135.7%	45.5	47.9	-5.1%	(19.9)	(14.1)	40.9%	179.5	157.8	13.7%
EBITDA Margin	83.5%	83.0%	0.5p.p	62.0%	58.3%	3.7p.p	13.3%	4.9%	8.4p.p	94.7%	94.7%	0.0p.p	-	-	-	69.2%	68.1%	1.1p.p
D&A and Impairment	(15.4)	(17.0)	-9.4%	(3.4)	(3.3)	2.4%	(1.3)	(1.4)	-6.4%	-	-	-	(7.4)	(8.1)	-8.6%	(27.5)	(29.8)	-7.7%
Financial Result	5.5	0.2	2,110.3%	(1.1)	(2.2)	-50.5%	0.2	(0.4)	-141.6%	-	-	-	(25.7)	(19.1)	34.3%	(21.1)	(21.5)	-1.6%
IRPJ and CSLL	(34.1)	(28.2)	20.8%	(6.8)	(6.0)	13.8%	(0.2)	(0.3)	-29.6%	-	-	-	(5.7)	(4.8)	18.2%	(46.8)	(39.4)	19.0%
Net Income for the Period	81.9	57.1	43.4%	13.9	9.2	50.3%	1.4	(1.0)	-239.2%	45.5	47.9	-5.1%	(58.6)	(46.1)	27.1%	84.1	67.2	25.0%
Net Margin	54.3%	46.4%	7.9p.p	34.2%	26.0%	8.2p.p	6.5%	-4.1%	10.6p.p	94.7%	94.7%	0.0p.p	-	-	-	32.4%	29.0%	3.4p.p

QoQ Consolidated Income (BRL MM) ¹	Insurance			Credit and Consortia			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments ²			Consolidated		
	1Q25	4Q24	Δ%	1Q14	4Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%	1Q14	4Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%	1Q14	4Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue	150.8	146.4	3.0%	40.6	41.2	-1.3%	20.8	21.6	-3.7%	48.0	51.5	-6.7%	(1.0)	(1.2)	-16.8%	259.2	259.4	-0.1%
Costs and Expenses	(51.0)	(46.9)	8.8%	(15.1)	(14.9)	1.8%	(17.9)	(18.4)	-2.9%	(2.6)	(2.6)	-0.9%	(13.7)	(13.1)	4.8%	(100.3)	(95.8)	4.6%
Other Revenue/Expenses	11.2	13.5	-16.9%	(0.3)	(0.3)	-	(0.1)	(0.1)	111.3%	-	-	-	(4.1)	(12.5)	-67.5%	6.7	0.6	1014.6%
Equity Method	14.9	11.4	30.5%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.1)	(1.1)	-0.2%	13.8	10.3	33.8%
EBITDA	125.9	124.5	1.2%	25.2	26.0	-3.1%	2.8	3.1	-10.6%	45.5	48.9	-7.0%	(19.9)	(28.0)	-28.8%	179.5	174.5	2.8%
EBITDA Margin	83.5%	85.0%	-1.5 p.p	62.0%	63.1%	-1.1 p.p	13.3%	14.4%	-1.0 p.p	94.7%	95.0%	-0.3 p.p	-	-	-	69.2%	67.3%	2.0 p.p
D&A and Impairment	(15.4)	(24.4)	-36.9%	(3.4)	(3.5)	-3.0%	(1.3)	(1.4)	-2.0%	-	-	-	(7.4)	(8.7)	-15.3%	(27.5)	(37.9)	-27.6%
Financial Result	5.5	3.0	79.7%	(1.1)	(3.3)	-66.8%	0.2	(0.8)	-120.2%	-	-	-	(25.7)	(23.9)	7.4%	(21.1)	(25.0)	-15.4%
IRPJ and CSLL	(34.1)	(33.3)	2.4%	(6.8)	(6.5)	5.2%	(0.2)	0.7	-131.9%	-	-	-	(5.7)	(1.0)	444.0%	(46.8)	(40.1)	16.9%
Net Income for the Period	81.9	69.9	17.3%	13.9	12.7	9.3%	1.4	1.7	-19.7%	45.5	48.9	-7.0%	(58.6)	(61.6)	-4.8%	84.1	71.6	17.4%
Net Margin	54.3%	47.7%	6.6 p.p	34.2%	30.9%	3.3 p.p	6.5%	7.9%	-1.3p.p	94.7%	95.0%	-0.3 p.p	-	-	-	32.4%	27.6%	4.8 p.p

¹ As of 1Q24, the Company starts to present the result of the segments with opening to net income, presenting the historical data again for better comparison. ² As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" data with the "Consolidation Adjustments", presenting the historical data again.

Share of Segments in the Consolidated Net Revenue Ex Commissions



¹ For the years 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is considered as the stock of revenues of the Wiz Rede Unit calculated in the period. As of 2021, the "Run-Off Caixa" is formed only by the revenue earned from contracts sold by February 14, 2021.² From 2018 to 2024, it considers the accrued results of the year.

Company's Exclusivity Agreements In Force

Below we list the main exclusivity agreements for the marketing of products held by the subsidiaries of Wiz Co.

Business Unit	Execution Date	Effectiveness	% share Wiz	Agreement End Date
Insurance				
Inter Seguros	06/27/2019	50 years	40.00%	06/26/2069
Bmg Corretora	11/03/2020	20 years	49.00%	11/02/2040
BRB Seguros	12/31/2021	20 years	50.10%	12/30/2041
Polishop Seguros	08/16/2022	10 years	50.00%	08/15/2032
Paraná Seguros ¹	11/08/2022	10 years	40.00%	11/07/2032
Omni 1 Corretora	12/02/2022	10 years	50.10%	12/01/2032
Wiz Conseg	01/05/2023	~11 years	50.10%	-
Credit and Consortia				
Promotiva ²	12/22/2022	5 years	35.00%	12/21/2027

¹ If Paraná Banco exercises the put option of 9% of the equity in Paraná Holding in 2025, the exclusive right to trade in the over-the-counter market will be renewed for another 10 years as of the deadline of the initial agreement.

² Wiz directly holds 100% of the capital stock of Open X, a subsidiary that holds 35.0% of the capital stock of Promotiva S.A. Additionally, Wiz holds 40.0% of the capital stock of Wiz Corporate, which holds 65% of Promotiva's capital stock. Thus, Wiz holds a total of 61.0% in equity in Promotiva.

2.1 Insurance

Insurance Segment Result - YoY Quarter (BRL MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	1Q25	1Q24	1Q25	1Q24	1Q25	1Q24	1Q25	1Q24	1Q25	1Q24	1Q25	1Q24
Adjusted Net Revenue	40.1	29.5	53.7	57.2	35.9	27.1	21.0	9.2	150.8	123.1	54.3	36.3
Costs and Expenses	(9.8)	(6.3)	(15.2)	(14.2)	(18.4)	(15.6)	(7.6)	(7.4)	(51.0)	(43.5)	(10.4)	(7.7)
Other Revenue/Expenses	(0.2)	(0.1)	8.6	11.2	(0.0)	(0.0)	2.8	2.4	11.2	13.4	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	14.9	9.1	14.9	9.1	-	-
EBITDA	30.2	23.0	47.1	54.3	17.6	11.5	31.1	13.3	125.9	102.1	43.9	28.6
EBITDA Margin	75.1%	78.0%	87.6%	94.8%	48.9%	42.4%	148.1%	144.1%	83.5%	83.0%	80.9%	78.8%
D&A and Impairment	(0.2)	(0.2)	(12.6)	(13.5)	(0.6)	(0.4)	(2.0)	(2.9)	(15.4)	(17.0)	(0.6)	(0.4)
Financial Result	2.5	1.3	3.4	3.2	0.0	(2.5)	(0.5)	(1.7)	5.5	0.2	-	-
IRPJ/CSLL	(11.0)	(7.0)	(13.0)	(15.2)	(5.6)	(2.7)	(4.6)	(3.3)	(34.1)	(28.2)	(14.3)	(7.8)
Net Income¹	21.5	17.2	24.9	28.8	11.4	5.9	24.0	5.3	81.9	57.1	29.0	20.4
Net Margin	53.7%	58.2%	46.4%	50.3%	31.9%	21.7%	114.4%	57.7%	54.3%	46.4%	53.4%	56.3%

Insurance Segment Result - QoQ Year (BRL MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	1Q25	4Q24	1Q25	4Q24	1Q25	4Q24	1Q25	4Q24	1Q25	4Q24	1Q25	4Q24
Adjusted Net Revenue	40.1	35.2	53.7	52.8	35.9	32.1	21.0	26.3	150.8	146.4	54.3	48.4
Costs and Expenses	(9.8)	(6.3)	(15.2)	(15.5)	(18.4)	(17.1)	(7.6)	(7.9)	(51.0)	(46.9)	(10.4)	(9.5)
Other Revenue/Expenses	(0.2)	(0.9)	8.6	10.7	(0.0)	(0.0)	2.8	3.7	11.2	13.5	-	-
Equity Method	-	-	-	-	-	-	14.9	11.4	14.9	11.4	-	-
EBITDA	30.2	28.0	47.1	48.0	17.6	15.0	31.1	33.5	125.9	124.5	43.9	39.0
EBITDA Margin	75.1%	79.5%	87.6%	90.8%	48.9%	46.6%	148.1%	127.4%	83.5%	85.0%	80.9%	80.4%
D&A and Impairment	(0.2)	(0.2)	(12.6)	(13.4)	(0.6)	(0.5)	(2.0)	(10.4)	(15.4)	(24.4)	(0.6)	(0.6)
Financial Result	2.5	1.9	3.4	2.5	0.0	(0.1)	(0.5)	(1.3)	5.5	3.0	-	-
IRPJ/CSLL	(11.0)	(10.1)	(13.0)	(12.4)	(5.6)	(4.4)	(4.6)	(6.4)	(34.1)	(33.3)	(14.3)	(12.0)
Net Income¹	21.5	19.6	24.9	24.7	11.4	10.0	24.0	15.5	81.9	69.9	29.0	26.3
Net Margin	53.7%	55.6%	46.4%	46.8%	31.9%	31.1%	114.4%	59.0%	54.3%	47.7%	53.4%	54.4%

¹ As of 1Q24, the Company starts to present the result of the segments with opening to net income, presenting the historical data again for better comparison.

In 1Q25, we recorded BRL 150.8 million in Net Revenue from Commissions in the Insurance segment, 22.5% above the previous period, an effect of another quarter of good performance in several units of the segment. Highlight the performance of: (i) BMG Corretora (+36.1% vs. 1Q24), and (ii) Wiz Corporate (+32.6% vs. 1Q24).

Also noteworthy is the performance of the investee Inter Seguros, which reached BRL 54.3 million in Net Revenue (+49.6% vs. 1Q24), thus recording BRL 10.5 million in Equity Method for Wiz in the period. Finally, Paraná Seguros, which reached Gross Revenue of BRL 22.0 million in 1Q25 (+BRL 9.1 million vs. 1Q24), thus adding BRL 4.4 million in MEP for Wiz

In EBITDA, the segment recorded BRL 125.9 million in the year, 23.4% higher than in the 1Q24.

Together, the Wiz Units totaled BRL 976.2 million in premium in the period, an historical record and 15.9% above the same period of the previous year.

Insurance Premium Issued (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Bmg Corretora	297.3	210.5	41.2%	297.3	259.5	14.6%
BRB Seguros	167.3	188.3	-11.1%	167.3	184.4	-9.3%
Inter Seguros	111.1	62.9	76.5%	111.1	98.1	13.3%
Wiz Corporate	166.1	178.5	-7.0%	166.1	163.2	1.8%
Other Insurance Segment Units	127.7	89.9	42.0%	127.7	103.9	22.9%
Premium Issued Insurance Segment	869.4	730.2	19.1%	869.4	809.0	7.5%
Premium Issued Other Segments	106.7	112.4	-5.0%	106.7	124.5	-14.2%
Total Insurance Premium Issued	976.2	842.5	15.9%	976.2	933.5	4.6%

Below we provide details on the main highlights of the Insurances Units in the period:



- In the quarter, Bmg Corretora recorded **Net Revenue Ex Commissions of BRL 40.1 million representing an increase of 36.1% compared to 1Q24 (+BRL 10.6 million)**. Highlight for the credit life product, which reached in the quarter the issuance of BRL 161.4 million in premium, 62.5% higher than in 1Q24. The Unit's total premium in the quarter was BRL 297.3 million, 41.2% vs 1Q24. Another highlight is the significant growth of the BMG Med product that reached BRL 46.0 million in the quarter, 960.1% above 1Q24.
- The Unit ended the quarter with an **EBITDA of BRL 30.2 million (+31.0% vs. 1Q24)**, and **Net Income of BRL 21.5 million (+25.5% vs. 1Q24)**, an effect of the Unit's best commercial performance.

BRL 297.3
Million in
Premium Issued
in the 1Q25
+41.2% vs. 1Q24

- ▶ In 1Q25, the Unit reached **Net Revenue Ex Commissions of BRL 53.7 million, down 6.1% vs. 1Q24**. BRB Seguros issued BRL 167.3 million in insurance premium in the first quarter of the year, down 11.1% compared to 1Q24. This result was mainly impacted by the lower production in credit life insurance, and partially offset by the growth of the residential, Housing and Consortium products, the latter driven by the conclusion of the exclusivity partnership between BRB Seguros and CNP in the Consortium and Capitalization products, thus registering BRL 120.8 million produced only in consortia, 44% higher when compared to the same period of the previous year. This partnership provides greater capacity to have exclusive products developed especially for BRB customers that reinforces how the Unit focuses on the customer.
- ▶ BRB Seguros reached a **Net Income of BRL 24.9 million in the quarter (-13.4% vs. 1Q24)**, with a Net Margin of 46.4%, -3.9 p.p. vs. 1Q24.

BRL 167.3
Million in
Premium Issued
in the 1Q25

- ▶ Our investee Inter Seguros started the 1Q25 surpassing once again its **highest historic level in Gross Revenue recording BRL 81.8 million, 56.3% above the 1Q24 (or +BRL 29.5 million)**. The Unit's total premium reached the mark of **BRL 111.1 million in the quarter, 76.5% vs 1Q24**. Inter Seguros also reached 3.5 million new sales contracts, almost 9 times higher than a year ago. Inter Seguros has a business model that strengthens its leadership position in the segment by combining a diversified portfolio, integrated experiences, scale and profitability.
- ▶ Inter Seguros presented, in 1Q25, **EBITDA of BRL 43.9 million, 53.7% above 1Q24 (or +BRL 15.3 million)**. The EBITDA Margin was 80.9%, with an expansion of 2.1 p.p. compared to the same period of the previous year. Inter Seguros added BRL 10.5 million in Equity Equivalence to Wiz Co's Consolidated Net Income in the first quarter of the year.

BRL 81.8
million in Gross
Revenue in 1Q25
+56.3% vs. 1Q24

- ▶ In 1Q25, the Wiz Corporate Unit presented a Gross Revenue of BRL 41.1 million (+31.6% vs. 1Q24). Revenue performance reflects the Unit's consistent commercial performance in the sales of recurring and renewable products in recent periods that reached, in this quarter, **BRL 166.1 million in insurance premium (-7.0% vs. 1Q24)**. The performance in premium and revenue combined with the control of costs and expenses positioned the company in the best quarter of its history. **Net Income for 1Q25 closed at BRL 11.4 million, an increase of 94.8% vs. 1Q24**.

BRL 166.1
Million in
Premium Issued
in the 1Q25
-7.0% vs. 1Q24

Other Business Units

- ▶ In 1Q25, the Omni1 Unit reached BRL 65.6 million in premiums issued, a result 31.7% higher than in 1Q24. The unit's Gross Revenue ended the period with BRL 31.9, 41.1% higher than in 1Q24. The year was marked by consistency in results and success in the commercial campaigns implemented. Highlight for the assistance products that closed the quarter with 63.8% of the total Gross Revenue generated.
- ▶ Paraná Seguros closed 1Q25 with Net Revenue from Commission at BRL 16.9 million, a result 74.1% above 1Q24. The Unit surpassed its historical mark and issued BRL 47.6 million in premiums in the quarter, a mark BRL 24.1 million above the same period of the previous year. In the period, Paraná Seguros added, via equity method, BRL 4.4 million to Wiz Co.'s Net Income.

BRL 47.6
million in Premium
Issued
+102.8% vs. 1Q24

2.2 Credit and Consortia

Result of the Credit and Consortia Segment (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Promotiva	28.3	29.0	-2.7%	28.3	29.1	-2.7%
Wiz Parceiros	12.3	6.6	88.5%	12.3	12.1	2.0%
Adjusted Net Revenue	40.6	35.6	14.1%	40.6	41.2	-1.3%
Costs and Expenses	(15.1)	(14.8)	2.0%	(15.1)	(14.9)	1.8%
Other Revenues and Expenses	(0.3)	-	-	(0.3)	(0.3)	-1.0%
Equity Adjustment ¹	-	-	-	-	-	-
EBITDA	25.2	20.8	21.3%	25.2	26.0	-3.1%
EBITDA Margin³	62.0%	58.3%	3.7 p.p	62.0%	63.1%	-1.1 p.p

In the 1Q25, we reached BRL 40.6 million in Net Revenue ex Commissions in the Credit and Consortium Segment, a 14.1% growth (+ BRL 5.0 million) against the same period last year, and EBITDA of BRL 25.2 million, 21.3% above 1Q24. This result reflects the good result of the Wiz Parceiros operation, with growth of 88.5% when compared to 1Q24, thus presenting BRL 12.3 million in Net Revenue ex Commissions in the period, and issuance of BRL 0.9 billion in credit and consortium letters (+30.0% vs. 1Q24). Also relevant in this result, the Promotiva Unit ended the period with BRL 28.3 million in Net Revenue from Commission (-2.7% vs. 1Q24) representing 69.6% of the segment's consolidated revenue in 1Q25, still being impacted by the blocking of the INSS payroll-deductible loan, carried out by Banco do Brasil.

Credit and Commercialized Consortia (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Promotiva	2,026.7	2,301.6	-11.9%	2,026.7	2,219.7	-8.7%
Wiz Parceiros	945.4	727.3	30.0%	945.4	973.7	-2.9%
Credit and Consortia Segment	2,972.0	3,028.9	-1.9%	2,972.0	3,193.4	-6.9%
Credit and Consortia Other Segments	646.4	553.5	16.8%	646.4	628.3	2.9%
Credit and Consortia Total	3,618.5	3,582.4	1.0%	3,618.5	3,821.7	-5.3%

Promotiva

- In the 1Q25, Promotiva added **BRL 28.3 million in Net Revenue of Commission** representing a 2.7% decrease compared to the same period of the previous year. The Unit's result continues to be impacted by the blocking of the INSS payroll-deductible loan, carried out by Banco do Brasil, which began in the fourth quarter of 2024. The Consortium product reached the volume of BRL 0.6 billion in letters sold in 1Q25, 25.0% higher than the same period of the previous year. In the insurance segment, the credit life product ended the year with BRL 89.5 million in written premium, an increase of 8.3% when compared to the 1Q24.
- The operation continues with strong and gradual growth ending the quarter with more than 773 COBANS in production (+11.5% vs. 1Q24). This effort establishes the basis for expanding the Promotiva's production capacity, thus creating the necessary conditions for the sustainable growth of the Unit.

2.3 Services

Result of the Services Segment (in BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Net Revenue Ex Commissions	20.8	23.8	-12.8%	20.8	21.6	-3.7%
Costs and Expenses	(17.9)	(22.6)	-20.9%	(17.9)	(18.4)	-2.9%
Other Revenues and Expenses	(0.1)	(0.1)	132.7%	(0.1)	(0.1)	111.3%
Equity Method	-	(0.0)	-100.0%	-	0.1	-
EBITDA	2.8	1.2	135.7%	2.8	3.2	-12.2%
<i>EBITDA Margin</i>	13.3%	4.9%	8.4 p.p	13.3%	14.6%	-1.3 p.p

Wiz Concept

In the Services segment, we present the results of the Wiz Concept Unit, which in the period presented Net Revenue ex Commissions of BRL 20.8 million with a decrease of 12.8% vs 1Q24 (- BRL 3.1 million). The Unit closes the period with an EBITDA of BRL 2.8 million, a result BRL 1.6 million higher than the same period of the previous year, and an expansion of 8.4 p.p. of EBITDA Margin, thus reaching 13.3% in 1Q25 and maintaining the focus on the profitability of the business.

2.4 Run-Off Caixa

In the quarter, the Rede Caixa Unit added BRL 45.5 million in EBITDA to the Company, a result 5.1% lower than the 1Q24, due to the decrease of 5.1% in the operation revenue.

Run Off Cash Result (BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue	48.0	50.6	-5.1%	48.0	51.5	-6.7%
Costs and Expenses	(2.6)	(2.7)	-5.7%	(2.6)	(2.6)	-0.9%
EBITDA	45.5	47.9	-5.1%	45.5	48.9	-7.0%
<i>EBITDA Margin</i>	94.7%	94.7%	0.0 p.p	94.7%	95.0%	-0.3 p.p

2.5 Corporate and Below the EBITDA

Corporate Income and Adjustments (BRL MM) ²	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue ¹	(1.0)	(1.5)	-31.1%	(1.0)	(1.2)	-16.8%
Expenses	(13.7)	(8.9)	53.6%	(13.7)	(13.1)	4.8%
Other Revenues/Expenses	(4.1)	(3.3)	23.8%	(4.1)	(12.5)	-67.5%
Equity Method ¹	(1.1)	(0.4)	155.7%	(1.1)	(1.1)	-0.2%
Corporate EBITDA + Adjustments	(19.9)	(14.1)	40.9%	(19.9)	(28.0)	-28.8%

¹ Amounts reported under "Net Revenue" and "Equity Method" refer to consolidation adjustments. ² As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" information into the "Consolidation Adjustments", restating the historical data for better comparison.

- **Expenses:** In 1Q25, the Corporate General and Administrative Expenses line totaled BRL 13.7 million, BRL 4.8 million above 1Q24 resulting from a seasonality of expenses in the quarter in relation to the comparative period.
- **Other Revenues and Expenses:** the result of -BRL 4.1 million presented in "Other Revenues/Expenses" in 1Q25 was mainly due to the recognition of capital losses in investees.

Below Consolidated EBITDA (In BRL MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(27.5)	(29.8)	-7.7%	(27.5)	(37.9)	-27.6%
Financial Result	(21.1)	(21.5)	-1.6%	(21.1)	(25.0)	-15.4%
IRPJ/CSLL	(46.8)	(39.4)	19.0%	(46.8)	(40.1)	16.9%

- **Financial Result:** in 1Q25, we presented a financial result of -BRL 21.1 million, mainly due to the decrease in the loan (BRL 3.2 million) of Polishop Seguros and the effect of exchange variation (BRL 4.8 million) of derivative financial instruments contracted.
- **IRPJ and CSLL:** In 1Q25, our expenses with IR/CSLL increased by BRL 7.5 million compared to 4Q23, due to a better operating result in the period. In the first quarter of 2025, we recorded an effective rate of 35.8% mainly due to non-deductible expenses for purposes of calculating IRPJ/CSLL, such as Adjustment to Present Value (APV) and capital losses.

3 Cash Flow and Payments

3.1 Cash Flow

We ended the quarter with a cash balance of BRL 438.5 million in Consolidated. The Cash Flow of BRL 19.7 million in the period is mainly due to the Company's 2nd issue of simple bond (Debentures), in the total amount of R\$300.0 million, carried out in February, and Operating Cash Generation, being partially offset by the payment of Dividends.

Managerial Cash Flow (BRL MM)	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24
Consolidated Net Income	84.1	71.6	88.5	69.5	67.2
Depreciation, Amortization and Impairment	27.5	37.9	38.1	28.0	29.8
Working Capital	11.6	(12.6)	(24.4)	24.1	0.9
Capex	(3.9)	(5.8)	(6.9)	(5.2)	(4.2)
Operating Cash Generation	119.2	91.2	95.3	116.4	93.8
Investment	11.5	(14.7)	10.5	(212.2)	10.8
Dividends	(18.2)	(52.5)	(44.7)	(59.6)	(19.3)
Financing	55.9	(4.2)	(87.3)	65.5	(15.4)
Others	-	-	-	-	-
Initial Cash Balance	270.1	250.4	276.6	366.6	296.6
Cash Flow	168.4	19.7	(26.2)	(90.0)	69.9
Consolidated Final Cash Balance	438.5	270.1	250.4	276.6	366.6
Parent Company Final Cash Balance	144.0	18.7	39.0	37.5	109.0

¹Values adjusted to reconcile the annual cash flow closing. Change made between the Working Capital and Investment lines.

The main variations that affected the cash flow of the period were:

- **Dividends:** in the quarter, BRL 18.5 million were paid as dividends to non-controlling shareholders of our controlled companies.
- **Investments:** the flow of R\$55.9 million refers mainly to (i) the principal amount of the Company's 2nd issue of simple bond (Debentures), in February 2025, in the amount of R\$300 million, and the discount of issuance costs, partially offset by (ii) payment of the principal (R\$225.0 million) plus interest (R\$18.3 million) of the Company's 1st issue of Debentures.

3.2 Payments and Net Debt

We present below a payment schedule of the main Liabilities' lines from the Consolidated perspective. We unified the accounts "Loans" and "Debentures" and, below, we present the balance of Accounts Payable for Acquisitions, as recorded in the Balance Sheet dated March 31, 2025.

Payment Schedule (BRL MM)	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Loans and Debentures	62.9	93.8	167.5	117.3	102.9	46.3
Accounts Payable for Acquisitions (APV)	167.6	185.0	25.4	-	-	-
Total due	230.6	278.8	192.9	117.3	102.9	46.3

Below, we present the composition of the Company's Net Debt, considering the gross debt proportional to Wiz's participation in its subsidiaries, as well as Cash per Share.

Wiz Parent Company Net Debt (BRL MM)	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24
Parent Company Loans and Debentures ¹	344.5	278.4	274.0	284.7	277.2
Loan with Controlling Block	-	-	-	67.7	-
C.P. Parent Company Acquisitions ²	304.1	294.1	285.6	278.5	480.3
Subsidiary Loans - Int. Wiz ¹	32.7	37.7	36.4	39.4	38.4
C.P. Promotiva Acquisitions - Int. Wiz ²	23.3	22.4	21.5	20.7	27.1
Wiz Debt by Share	704.5	632.6	617.4	690.9	823.0
Parent Company Cash Balance ³	144.0	18.7	39.0	37.5	109.0
Subsidiaries Cash Balance ³	294.6	251.4	211.4	239.1	257.6
% Int. Wiz Caixa Subsidiaries	53.4%	54.5%	51.2%	51.1%	49.6%
Non-Controlled Subsidiaries Cash Balance	43.4	31.2	22.5	18.8	19.9
Wiz Cash by Interest	344.6	187.0	169.7	178.6	256.6
Wiz Net Debt	359.9	445.6	447.7	512.3	566.3

¹1Q25 position according to Explanatory Notes No. 18 and No. 23 of the Financial Statement as of March 31, 2025.

²Note No. 19.

³Explanatory Notes No. 8 and No. 9.

⁴Exceptionally, in this quarter, we disregarded an amount related to dividends payable to the non-controlling partner of one of the subsidiaries in order not to bias cash due to Wiz's participation in the subsidiaries.

4 Exhibits

4.1 Income per Interest

Income per Share 1Q25 (BRL MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Other Units	Corp. + Adjustments	1Q25
Gross Revenue	54.1	55.8	30.5	29.7	16.5	95.2	25.2	23.0	31.5	(1.1)	360.2
Tax on Income	(6.0)	(3.6)	(3.5)	(10.0)	(1.9)	(9.0)	(3.4)	(2.2)	(2.9)	-	(42.6)
Commissions	-	(32.5)	-	-	(0.2)	(68.9)	(9.4)	(0.0)	(8.5)	0.0	(119.5)
Net Revenue Ex Commissions	48.0	19.7	26.9	19.7	14.4	17.2	12.3	20.8	20.1	(1.0)	198.1
Costs and Expenses	(2.6)	(4.8)	(7.6)	(3.8)	(7.3)	(5.4)	(6.3)	(17.9)	(6.4)	(13.6)	(75.7)
Other Revenues and Expenses	-	(0.1)	4.3	-	(0.0)	(0.2)	-	(0.1)	1.0	(4.1)	0.8
Equity Method ¹	-	-	-	-	-	-	-	0.0	(1.3)	-	(1.3)
EBITDA	45.5	14.8	23.6	15.9	7.0	11.7	6.1	2.8	13.3	(18.7)	121.9
<i>EBITDA Margin</i>	<i>94.7%</i>	<i>75.1%</i>	<i>87.6%</i>	<i>80.9%</i>	<i>48.9%</i>	<i>67.6%</i>	<i>49.2%</i>	<i>13.4%</i>	<i>66.4%</i>	-	<i>61.5%</i>
D&A and Impairment	-	(0.1)	(6.3)	(0.2)	(0.2)	(2.1)	-	(1.3)	(1.1)	(6.9)	(18.3)
Financial Result	-	1.2	1.7	-	0.0	(0.7)	0.1	0.2	(0.1)	(25.7)	(23.3)
IR/CSLL	-	(5.4)	(6.5)	(5.2)	(2.2)	(3.2)	(1.6)	(0.2)	(3.5)	(5.8)	(33.6)
Net Income	45.5	10.6	12.5	10.5	4.6	5.7	4.5	1.4	8.6	(57.2)	46.7
<i>Net Margin</i>	<i>94.7%</i>	<i>53.7%</i>	<i>46.4%</i>	<i>53.4%</i>	<i>31.9%</i>	<i>33.1%</i>	<i>36.7%</i>	<i>6.6%</i>	<i>42.8%</i>	-	<i>23.5%</i>
% Wiz Interest	100.0%	49.0%	50.1%	36.3%	40.0%	61.0%	100.0%	100.0%	47.4%	100.0%	-

4.2 Income Statement

Continued Operations	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2025	03/31/2024	03/31/2025	03/31/2024
Net Revenue from services rendered	55,680	58,417	339,576	291,135
Cost of services rendered	(5,191)	(7,812)	(139,657)	(115,154)
Gross Profit	50,489	50,605	199,919	175,981
Administrative expenses	(18,283)	(15,169)	(40,954)	(36,902)
Depreciation and amortization	(2,986)	(3,213)	(27,464)	(29,761)
Impairment	-	-	-	-
Other income	225	849	12,534	16,146
Other expenses	(4,299)	(4,142)	(5,809)	(6,089)
Profit participation of subsidiaries	54,347	34,118	13,782	8,693
Operating profit before the financial result	79,493	63,048	152,008	128,068
Financial revenue	2,487	6,467	16,203	13,844
Financial Expenses	(28,145)	(25,566)	(37,334)	(35,314)
Financial income, net	(25,658)	(19,099)	(21,131)	(21,470)
Profits before income tax and social contribution	53,835	43,949	130,877	106,598
Current income tax and social contribution	-	-	(39,233)	(33,729)
Deferred income tax and social contribution	(7,171)	(6,455)	(7,581)	(5,622)
NET INCOME FOR THE PERIOD	46,664	37,494	84,063	67,247
Number of shares at the end of the year – in units	159,907,282	159,907,282	n/a	n/a
NET INCOME PER SHARE - IN REAIS	0,29182	0,23447	n/a	n/a
Attributable to:				
Company Shareholders	n/a	n/a	46,664	37,494
Interest of non-controlling shareholders	n/a	n/a	37,399	29,752
NET INCOME FOR THE PERIOD	n/a	n/a	84,063	67,247

4.3 Balance Sheet

ASSETS	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2025	03/31/2024	03/31/2025	03/31/2024
Cash and cash equivalents	12,406	4,678	47,942	19,161
Financial investments	131,547	13,993	390,575	250,939
Accounts receivable	12,310	16,140	148,660	140,290
Taxes to offset	7,119	9,898	34,550	44,822
Dividends receivable	31,177	64,338	1,576	3,909
Derivative financial instruments	-	-	-	295
Other assets	5,982	6,630	18,264	17,375
Total Current Assets	200,541	115,677	641,567	476,791
Accounts Receivable	-	-	740	706
Derivative financial instruments	-	-	4,734	8035
Taxes to offset	-	-	63,751	51987
Deferred income tax and social contribution	12,733	19,904	26,583	29,556
Other assets	63,387	65,695	40,811	39,768
Investment	896,731	855,904	245,421	231,707
Fixed assets	3,688	3,905	10,908	10,497
Intangible assets	205,545	206,638	1,514,602	1,585,758
Right of Use	4,827	5,241	9,417	10,507
Total Non-Current Assets	1,186,911	1,157,287	1,916,967	1,968,521
TOTAL ASSETS	1,387,452	1,272,964	2,558,534	2,445,312

LIABILITIES	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2025	03/31/2024	03/31/2025	03/31/2024
Accounts payable	2,884	3,075	178,460	152,538
Social obligations	7,620	12,173	35,283	43,737
Tax obligations	3,944	3,965	41,692	41,523
Payable Dividends and Interest on Net Equity	40,028	40,028	121,272	127,436
Accounts payable for purchase of companies	152,666	147,618	165,896	160,369
Leasing	1,543	1462	4,218	4,399
Debentures	6,393	122,618	6,393	122,618
Loans	15,032	15,002	36,932	38,331
Other liabilities	2,195	3,041	12,550	13,397
Deferred revenue	-	-	13,860	13,860
Derivative financial instruments	-	-	1465	56
Total current liabilities	232,305	348,982	618,021	718,264
Accounts payable	862	6,896	3,975	10,009
Debentures	297,844	112,008	297,844	112,008
Accounts payable for purchase of companies	151,392	146,465	176,402	170,432
Provision for contingencies	16,292	16,018	26,791	25,103
Loans	25,192	28,791	61,415	73,249
Deferred IR/CSLL	-	-	82,788	88,530
Other liabilities	38,039	34,852	65,090	56,495
Provisions for loss in controlled companies	29,001	28629	-	-
Leasing	3,491	3,953	6,083	6,989
Deferred revenue	-	-	23,100	26,565
Derivative Financial Instruments	-	-	-	-
Tax Obligations	-	-	259	281
Total non-current liabilities	562,113	377,612	743,747	569,661
Capital stock	40,000	40,000	40,000	40,000
Capital reserves	33,454	33,454	33,454	33,454
Legal reserve	6,658	6,658	6,658	6,658
Profit reserves	583,727	583,727	583,727	583,727
Equity appraisal adjustment	608	608	608	608
Retained earnings	46,664	-	46,664	-
Capital transactions	-118,077	-118,077	-118,077	-118,077
Attributed to the controlling shareholders	593,034	546,370	593,034	546,370
Interest of non-controlling shareholders	-	-	603,732	611,017
Total net equity	593,034	546,370	1,196,766	1,157,387
TOTAL LIABILITIES AND NET EQUITY	1,387,452	1,272,964	2,558,534	2,445,312

4.4 Cash Flow Statement

	Controlling Company		Consolidated	
	03/31/2025	03/31/2024	03/31/2025	03/31/2024
Profits before income tax and social contribution	53,835	43,949	130,877	106,598
Adjustments to:				
Depreciation and Amortization	2,823	2,926	26,560	28,565
Loss of Capital in Investees	4,029	2,967	5,039	2,797
Net Financial Expenses — Adjustment to Present Value and Interest on Acquisitions	6,751	15,039	8,130	16,661
Amortization of right of use	163	423	904	1,266
Interest and Lease Remeasurement	83	209	288	369
Write-off of PP&E and Intangible Assets	8	238	78	1,004
Equity method in investments	(54,347)	(34,118)	(13,782)	(8,693)
Unrealized monetary and exchange variations	1,431	1,690	(2,297)	4,321
Change in fair value of financial instruments	3,225	(2,863)	8,759	(2,863)
Monetary adjustment of debentures	12,861	7,622	12,861	7,622
Deferred revenue	-	-	(3,465)	(3,465)
Constitution / (Reversal) of Provision for Non-Competition Agreements	2,566	500	2,566	3,812
Constitution / (Reversal) of Provision for Restitution	(475)	(792)	(475)	(792)
Provisions for Labor, Tax and Civil Risks	684	346	6,775	498
Income from Financial Investments	(1,682)	(2,570)	(9,056)	(7,836)
Other provisions	(2,201)	-	(8,118)	-
Loss with Defaulters	-	-	(30)	-
Total adjustments	(24,081)	(8,383)	34,737	43,266
Variations in:				
Accounts Payable	185	2,775	30,090	23,724
Accounts Receivable	3,830	(551)	(8,374)	(10,752)
Social obligations	(5,562)	(3,668)	(7,337)	(9,082)
Tax Obligations	2,757	(1,587)	(10,584)	(13,641)
Other Assets	68	3,423	(4,760)	2,484
Other liabilities	249	(8,522)	5,657	2,843
Intermediation of payments	-	(29)	-	(29)
Provisions for labor, tax and civil risks	(410)	-	(5,087)	-
Sum of variations	1,117	(8,159)	(395)	(4,453)
Cash generated from operations	30,871	27,407	165,219	145,411
IRPJ and CSLL paid in the period	-	(141)	(30,004)	(30,272)
Net cash generated by operating activities	30,871	27,266	135,215	115,139
Cash flow from investment activities				
Financial investments contribution	(465,782)	(15,000)	(957,332)	(263,843)
Financial investments redemption	349,910	16,846	826,752	203,175
Dividends Received ¹	43,024	2,814	2,400	2,214
Purchase of fixed assets	(153)	(144)	(625)	(542)
Acquisition of intangible	(1,368)	(2,208)	(3,278)	(3,616)
Contributions to Investees	-	(950)	-	-
Net Cash generated/(used) in Investment Activities	(74,369)	1,358	(132,083)	(62,612)
Cash flow from financing activities				
Acquisition payment	-	(4,665)	-	(4,665)
Interest on payment of acquisitions ²	-	(1,210)	-	(1,210)
Debentures - Receipt of Principal	300,000	-	300,000	-
Debentures - Payment of Principal	(225,000)	-	(225,000)	-
Debentures – Interest Payment and Costs ²	(18,250)	(15,929)	(18,250)	(15,929)
Dividends and Interest on Equity Paid	-	-	(18,216)	(19,280)
Derivative financial instruments paid	-	-	(385)	(1,549)
Loans – payment of principal	(3,635)	-	(8,080)	(4,444)
Loans – Interest Payment ²	(1,364)	(1,653)	(2,856)	(2,601)
Lease Payment	(525)	(504)	(1,564)	(1,419)
Net cash used in financing activities	51,226	(23,961)	25,649	(51,097)
Increase/(decrease) in cash and cash equivalents	7,728	4,663	28,781	1,430
Cash and cash equivalents in the beginning of the period	4,678	5,836	19,161	35,566
Cash and cash equivalents at the end of the period	12,406	10,499	47,942	36,996

¹ The Company's accounting policy defines dividends received as investment activities because they are returns arising from its investments in the operations of its subsidiaries.

² The Company's accounting policy defines financial interest paid, arising from its financial liabilities as financing activities.

2

BRASÍLIA
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

+55 11 3080-0100
ri.wiz.co
ri@wiz.co

WIZco