



APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL 2026

WDCN3
B3 LISTED NM



Desde 2019



Jornada WDC - Trajetória de 22 Anos

ISP

Enterprise

Institucional



Fundação da empresa. Comercialização de produtos **wireless e internet via rádio**



2003

2004



Entrada no mercado de **Segurança Eletrônica | CFTV**



Expedição WDC e início da **distribuição de FTTH**



2011



2012 Inauguração do CD Ilhéus



2017 Entrada do 2B Capital

2018



Aquisição da Axyon Distribuidora; entrada nos mercados de **Data Center, DWDM, Áudio e Vídeo Profissional e Cibersegurança**



2019 Obtenção da Certificação OEA e abertura da filial Colômbia



2021 Listagem na B3, atual Ticker WDCN3

2021



Início da parceria  **HUAWEI**



WDCN3
B3 LISTED NM



2024 Reposicionamento estratégico — **mindset consultivo**



2025 Aquisição da **Infinite Consulting**

Modelo de Negócio

01 DISTRIBUIÇÃO



LEYARD

SOPHOS



GRANDSTREAM
CONNECTING THE WORLD

Hillstone
NETWORKS

AXIS
COMMUNICATIONS



YAMAHA

e outros...

Alhuda
TECHNOLOGY

02 ISP's



HUAWEI

NOKIA



tp-link



Fujikura

awire
NETWORKS

PANDUIT®

e outros...

IMPORTAÇÃO
INDUSTRIALIZAÇÃO
(Benefício Fiscal)



01 Distribuição

Go To Market na Distribuição

WDC
NETWORKS

DISTRIBUIÇÃO · CANAIS

USUÁRIO FINAL

Grandes Contas (Verticais)

PERFIL DOS CLIENTES

● SEGURANÇA ELETRÔNICA ELETRÔNICA

- Integradores especializados
- Empresas de vigilância

● CIBERSEGURANÇA

- Integradores especializados
- Empresas de portes variados e setores

● INFRA DE REDES (T.I.)

- Integradores especializados
- Revendas
- ISP's

● PRO-AV · ÁUDIO E VÍDEO PROFISSIONAL

- Integradores especializados
- Revendas
- Clientes corporativos, lojistas e varejistas do setor de entretenimento

SOLUÇÕES

- Controle de acesso
- Vigilância por vídeo inteligente com análise em tempo real
- Monitoramento 24x7

- Proteção em software, redes e acessos privilegiados
- Defesa contra ameaças cibernéticas em constante evolução

- Redes corporativas
- Conectividade em nuvem
- Equipamentos de alta performance para data centers

- Sonorização
- Telas profissionais com integração audiovisual completa
- Equipamentos de alta performance para data centers

GRANDES CONTAS (VERTICAIS) (VERTICAIS)

- EDTECH e Healthcare
- Energia e Utilities
- Transporte
- Varejo & Financeiro

► Foco em grandes projetos

► Fomento do cross-sell

MARCAS



SOPHOS



ASSA ABLOY



Control ID



02 ISP

56 MILHÕES DE ACESSOS
DISTRIBUIDOS EM 8,9
MIL OPERADORAS/ISPs



Soluções:

- Rede Externa GPON
- Apoio ao B2B
- Data Center Regional

Marcas:



**Perfil dos
ISPs
atendidos
pela WDC**

Mercados de Alto Crescimento

Data Center



TAM Global: US\$ 1 tri até 2035

CAGR Brasil/LATAM:
13% a.a.

Diferenciais Competitivos: Forte relacionamento com ISPs, que possuem alta aderência com o produto

Cibersegurança



TAM Global: US\$ 265 bi até 2030

CAGR Brasil/LATAM:
12% a.a.

Diferenciais Competitivos: Variedade de softwares e soluções. Adaptável a realidade financeira dos clients diversos

Redes 5G Privadas



TAM Global: US\$ 8 bi até 2027

CAGR Brasil/LATAM:
28% a.a.

Diferenciais Competitivos: Elaboração de projetos personalizados em redes 100% independentes. Mercado com baixa concorrência

Segurança Eletrônica



TAM Global: US\$ 100 bi gastos em 2025 e 2026

CAGR Brasil/LATAM:
9% a.a.

Diferenciais Competitivos: Altíssima variedade de produtos e fabricantes, que se adaptam a qualquer projeto, independentemente do tamanho e complexidade

Retail Media/OOH



TAM Global: US\$ 180 bi gastos em 2025 e 2026

CAGR Brasil/LATAM:
17% a.a.

Diferenciais Competitivos: Entregamos soluções completas, além do hardware. Temos também mais de uma marca no portfólio para fornecer aos nossos clientes

ISP – B2B



WDC possui notoriedade neste mercado e busca capturar oportunidades no B2B dos ISPs devido ao relacionamento criado ao longo de sua história. **Companhia atende mais de 1.500 ISPs por ano.**

Posição Acionária

Principais Acionistas

Acionista	Participação (%)	Qualificação
Vanderlei Rigatieri (Fundador)	36,2%	Controlador
2B Capital	20,3%	Controlador
Tuesday Capital	14,0%	Free float
FIP M Plus Bradesco	10,2%	Free float
Alaska	8,1%	Free float
Diversos	11,3%	Free float

Free float: 43,5%

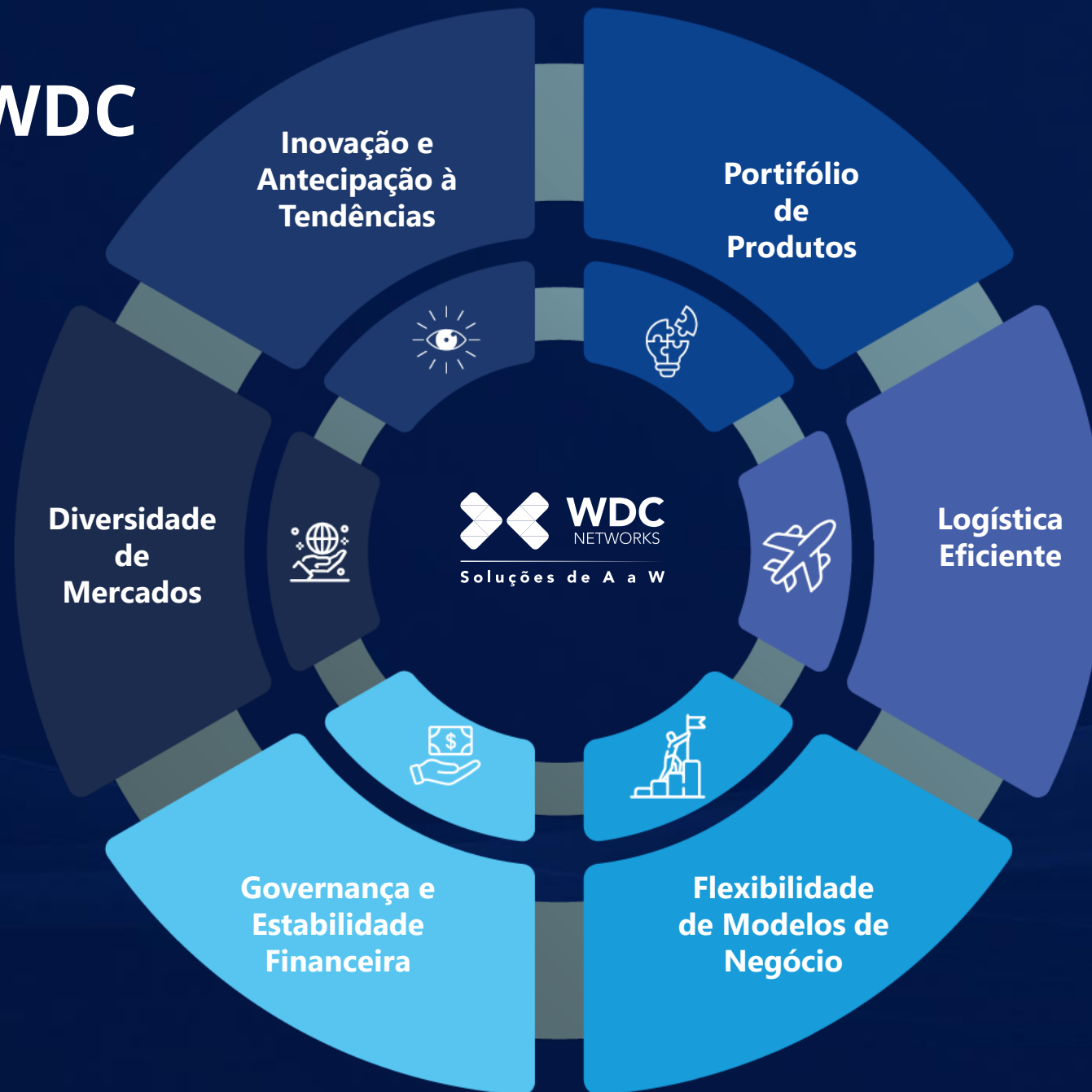


Gestão alinhada

Fundador nunca reduziu sua participação na companhia, demonstrando comprometimento de longo prazo com o crescimento da empresa.

Vanderlei e 2B Capital participam de um acordo de acionistas que garante alinhamento estratégico e governança corporativa sólida.

Fortalezas WDC



Governança Corporativa



Vanderlei Rigatieri
CEO - Diretor Presidente
Visão estratégica e liderança



Felipe Meldonian
CFO - Diretor Financeiro e RI
Gestão financeira e relações com investidores



Gustavo Momente
Diretor de Tecnologia
Inovação tecnológica



**Auditados por
Big Four desde 2017**



Juranilson Santos
Diretor de Logística e Compras
Gestão da cadeia de suprimentos e operações logísticas



Bruno Rigatieri
Diretor Comercial e de Marketing
Estratégia de vendas e relacionamento com clientes



Ruth Rigatieri
Diretora de Recursos Humanos
Gestão de pessoas e benefícios



**Selo conquistado por
6 anos consecutivos**

Conselho de Administração

Composto por 7 membros (três independentes e uma mulher) com vasta experiência em finanças e governança corporativa.

Comitê de Auditoria Estatutário

Composto por 3 membros com experiência em contabilidade, controles internos e gestão de riscos corporativos.

ONDE ESTAMOS

Grande cobertura
em todo o Brasil



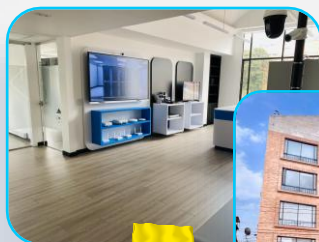
ONDE ESTAMOS

E no mundo

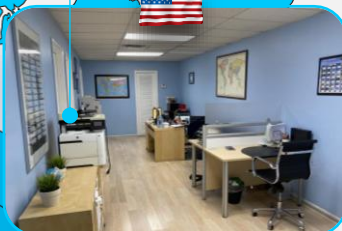


Colômbia

Escritório
Comercial
Centro de
Distribuição



Panamá
Centro de
Distribuição



EUA
Escritório
Comercial

Nova Operação

CHINA

Mais agilidade e inovação!
A WDC Networks
mais perto de você!



 **WDC**
NETWORKS
Soluções de A a W

Shenzhen
Centro de
Distribuição

WDC EM NÚMEROS



DESTAQUES 6M26

RECEITA LÍQUIDA LTM

R\$ 825,9_{MM}

RATING MOODY'S

A.Br

Perspectiva elevada para **Estável** em Nov/25

SALDO DE CAIXA

R\$ 258,9_{MM}

▲ **+96,2%** vs 6M25

GERAÇÃO DE CAIXA OP. 6M26

R\$ 134,1_{MM}

▲ **+55,3%** vs 6M25

CONVERSÃO FCO_p / EBITDA

118,9%

▲ **+58,6 p.p.** vs 6M25

DÍVIDA LÍQ. / EBITDA LTM.

1,7_x

Vs 1,9x no 6M25

CUSTO MÉDIO DA DÍVIDA **CDI +1,7%**

HISTÓRICO DA RECEITA (MILHÕES R\$)

CAGR EX-SOLAR · 2018-2025

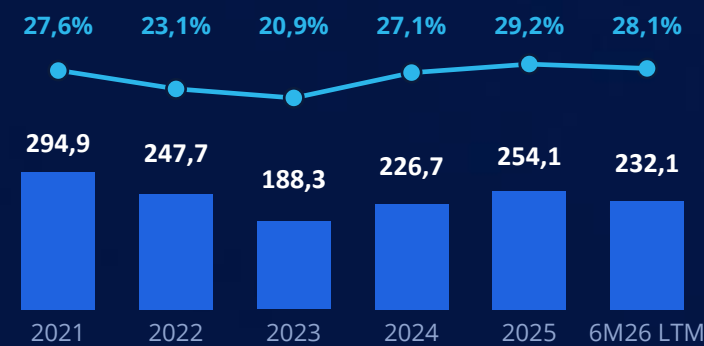
+12,9%



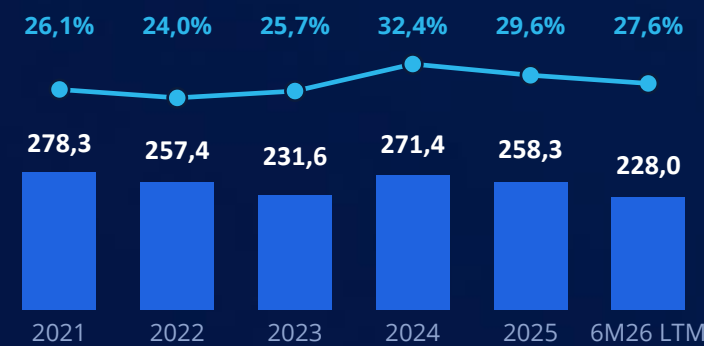
i Em 2025, o segmento Solar já não contribui mais com a receita da WDC.

PERFORMANCE FINANCEIRA (MILHÕES R\$)

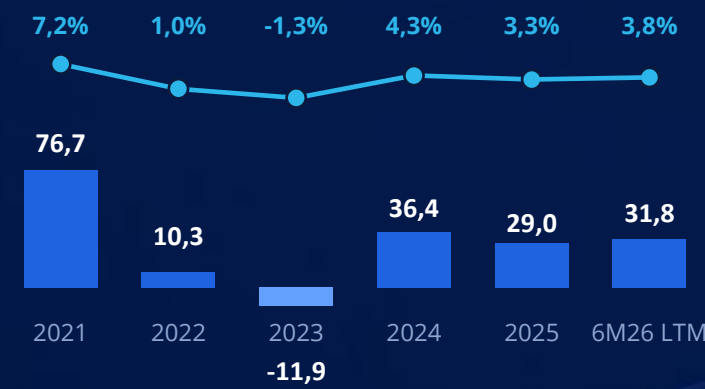
LUCRO BRUTO AJUSTADO E MARGEM



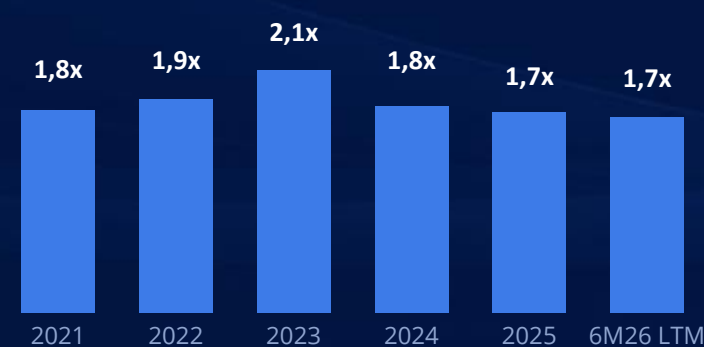
EBITDA AJUSTADO E MARGEM



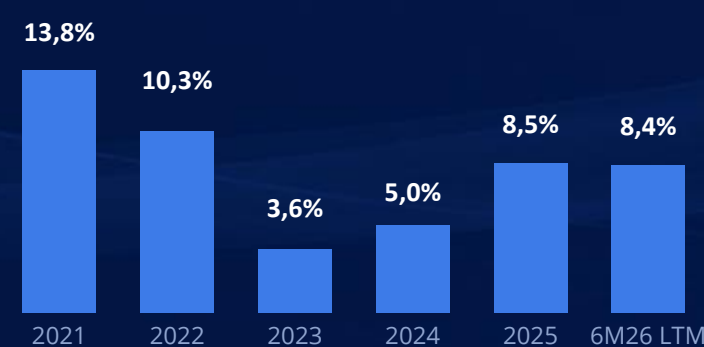
LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO E MARGEM



DÍVIDA LÍQUIDA / EBITDA LTM



ROIC



CAPEX (TaaS)



Desaceleração deliberada do TaaS = preservação de caixa



WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

Avenida Chedid Jafet, 222, Conj 41 e 42 Bloco C
Vila Olímpia, São Paulo - SP, 04551-065

ri.wdcnet.com.br

ri@wdcnet.com.br

