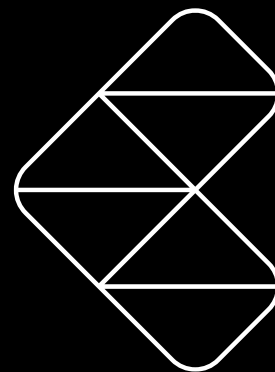




RELEASE DE **RESULTADOS** 3T25

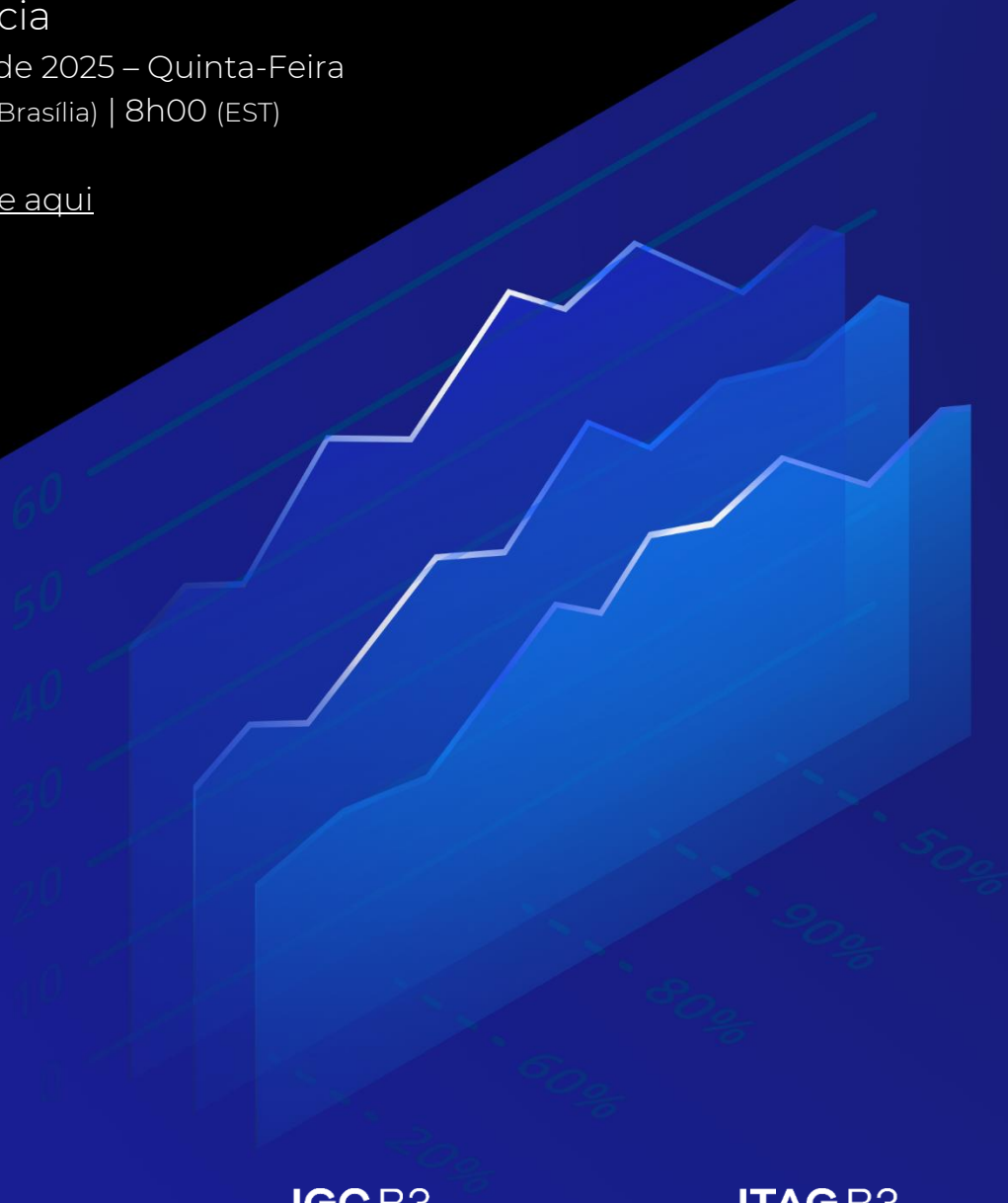


Teleconferência

6 de Novembro de 2025 – Quinta-Feira

10h00 (Horário de Brasília) | 8h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)



IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

Release de Resultados 3T25

*WDC fecha 3T25 com **R\$205,2 Milhões** em caixa e registra recorde em geração operacional de caixa no montante de R\$98,5 Milhões.*

Ilhéus, 5 de novembro de 2025 – A Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: WDCN3) ("Companhia" ou "WDC Networks") - empresa de tecnologia que atua nos setores de Telecomunicações, Energia Solar e Corporativo, fundada em 2003 e pioneira na locação de tecnologia ("Technology as a Service" ou "TaaS"), anuncia hoje os seus resultados referentes ao 3º trimestre de 2025 (3T25). As informações contábeis intermediárias da Companhia, referentes ao período findo em 30 de setembro de 2025 compreendem as informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas, elaboradas de acordo com a NBC TG 21 - Demonstração Intermediária aprovada pelo Conselho Federal de Contabilidade e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).

DESTAQUES | 3T25 (consolidado)

- ⇒ **Recorde na Geração Operacional de Caixa** totalizando R\$98,5 milhões e fechando trimestre com **R\$ 205,2 milhões em caixa**
- ⇒ **Receita Líquida** atingiu **R\$222,5 milhões**, +11,3% vs. 3T24 (ex-solar)
- ⇒ **Lucro Bruto Ajustado** atingiu **R\$61,4 milhões**, +11,5% vs. 3T24
- ⇒ **Margem Bruta Ajustada** registrou **27,6%**, +1,7 p.p vs. 3T24
- ⇒ **Dívida Líquida/EBITDA UDM** reduziu para **1,74x** vs 2,21x. vs. 3T24



R\$222,5
MILHÕES

Receita Líquida
(+11,3% vs 3T24 ex-solar)



R\$205,2
MILHÕES

Saldo de caixa em 30/09/25



1,74x

Dívida Líquida / EBITDA UDM
ajustado



Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

Destaques (R\$ milhões, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Resultados Financeiros Consolidados								
Receita Líquida	222,5	212,3	4,8%	222,2	0,1%	658,3	614,9	7,1%
Lucro Bruto Ajustado	58,6	55,0	6,5%	61,0	-3,8%	186,4	164,6	13,2%
Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)	26,3%	25,9%	0,4 p.p.	27,4%	-1,1 p.p.	28,3%	26,8%	1,5 p.p.
EBITDA Ajustado	59,7	65,3	-8,6%	64,8	-7,9%	202,8	208,1	-2,6%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	26,8%	30,8%	-3,9 p.p.	29,2%	-2,3 p.p.	30,8%	33,8%	-3,0 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	4,8	5,8	-17,7%	(1,2)	-510,0%	11,9	18,9	-37,2%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	2,2%	2,7%	-0,6 p.p.	-0,5%	2,7 p.p.	1,8%	3,1%	-1,3 p.p.
Principais Indicadores Financeiros								
Backlog de Receita Diferida	608,5	839,0	-27,5%	669,3	-9,1%	608,5	839,0	-27,5%
Investimento para Locação (CAPEX TaaS)	16,4	46,8	-65,1%	13,6	20,8%	36,9	31,2	18,3%
Dívida Líquida / EBITDA UDM (x)	1,74x	2,21x	-21,5%	1,89x	-7,9%	1,7	2,2	-21,5%
Principais Indicadores Operacionais								
% Produzidos Internamente (% Vendas Totais)	31%	45%	-14,2 p.p.	37%	-6,1 p.p.	36%	44%	-8,3 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	36	48	-25,8%	39	-8,1%	42	48	-12,5%
Quantidade Novos Contratos TaaS	162	388	-58,2%	179	-9,5%	612	1.094	-44,1%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	167,4	242,0	-30,8%	180,7	-7,3%	226,9	227,3	-0,2%

Mensagem da Administração

A WDC Networks (WDCN3) teve avanços significativos na gestão financeira no 3T25, com destaque para a evolução da nossa posição de caixa. **Encerramos o trimestre com um saldo de R\$205,2 milhões de caixa**, um crescimento expressivo frente aos R\$52,8 milhões reportados no 3T24, **nossa geração operacional de Caixa, que atingiu R\$ 98,5 milhões, patamar jamais atingido pela Companhia.**

Essa robustez é fruto direto da disciplina na gestão do capital de giro com foco na redução do ciclo de caixa, moderação estratégica e discricionária na venda de novos contratos de TaaS. Reconhecemos importância da otimização do capital de giro principalmente em época de taxa de juros alta e incertezas para 2026, por isso adotamos uma postura cautelosa, visando otimizar a eficiência financeira.

Além da evolução na gestão de caixa, revertemos o prejuízo do 2T25 e entregamos **um Lucro Líquido Ajustado de R\$4,8 milhões**, mantivemos **crescimento da receita líquida sendo o 3T25 o sétimo trimestre consecutivo de alta ano contra ano** atingindo R\$225,5 milhões no 3T25 (+11,3% vs. 3T24 ex-solar) e R\$658,3 milhões no 9M25 (+16,4% vs. 9M24 ex-solar). **Importante mencionar que em 2025, o segmento Solar já não contribui mais com a Receita da WDC, configurando uma decisão acertada em ser descontinuado frente ao cenário desafiador do segmento.**

Em linha com nosso propósito e identidade, **concluímos a alteração do nosso código de negociação (ticker) na B3, passando de LVTC3 para WDCN3.** Essa mudança reforça o alinhamento da nossa marca no mercado de capitais com nossa identidade corporativa, sem alterar estratégia, portfólio ou modelo de negócios.

Também celebramos importantes reconhecimentos: **fomos certificados pela 6ª vez consecutiva como uma das melhores empresas para se trabalhar no Brasil pelo selo Great Place to Work** e recebemos três prêmios da revista Inforchannel nas categorias (i) Executivo do Ano (Vanderlei Rigatieri), (ii) Logística, Capilaridade e Suporte, e (iii) Sustentabilidade e Governança. Por fim, integramos o Ranking Top 1.000 Empresas do Valor Econômico.

Desejamos um excelente final de ano a todos e agradecemos a confiança de nossos acionistas e parceiros.

WDC Networks

Receita Líquida e Lucro Bruto ajustado

CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	608,5	839,0	-27,5%	669,3	-9,1%	608,5	839,0	-27,5%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	137,6	129,7	6,1%	135,0	1,9%	401,9	372,5	7,9%
Receita Líquida de Taas	85,0	82,6	2,9%	87,2	-2,6%	256,4	242,5	5,8%
Receita Líquida	222,5	212,3	4,8%	222,2	0,1%	658,3	614,9	7,1%
Lucro Bruto	58,6	55,0	6,5%	61,0	-3,8%	186,4	164,6	13,2%
(+) Rev. Custos não recorrentes	2,8	-	n.a.	2,0	37,3%	4,8	-	n.a.
Lucro Bruto Ajustado	61,4	55,0	11,5%	63,0	-2,5%	191,2	164,6	16,2%
<i>Margem Bruta Ajustada</i>	<i>27,6%</i>	<i>25,9%</i>	<i>1,7 p.p.</i>	<i>28,3%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>	<i>29,0%</i>	<i>26,8%</i>	<i>2,3 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	59,7	65,3	-8,6%	64,8	-7,9%	202,8	208,1	-2,6%
<i>Margem EBTDA Ajustada</i>	<i>26,8%</i>	<i>30,8%</i>	<i>-3,9 p.p.</i>	<i>29,2%</i>	<i>-2,3 pp.</i>	<i>30,8%</i>	<i>33,8%</i>	<i>-3,0 p.p.</i>

No 3T25, a Receita Líquida Consolidada foi de R\$222,5 milhões (+4,8% vs. 3T24) devido avanço considerável nos segmentos de (i) áudio e vídeo profissional demandados por produtores de eventos e painéis de LED aplicados em Retail Media e OOH, (ii) Segurança Eletrônica que por sua vez são demandados por empresas de segurança privada e (iii) Redes Privativas 5G cada vez mais necessárias para automação industrial de empresas nos mais diversos segmentos econômicos buscando baixa latência.

Vale comentar que excluindo o Segmento Solar, que ainda tinha vendas em 2024, a Receita Líquida cresceu 11,3% no 3T25 vs. 3T24 e 16,4% no 9M25 vs. 9M24. No acumulado de 2025, os segmentos de Áudio e vídeo profissional, Cibersegurança e Segurança Eletrônica cresceram aproximadamente 40% ano contra ano.

Acompanhando o crescimento da receita líquida ex-solar no 3T25, o Lucro Bruto Ajustado atingiu R\$61,4 milhões (+11,5% vs. 3T24) com margem bruta consolidada ajusta de 27,6% (+1,7 p.p vs. 3T24). Da mesma maneira, no 9M25, totalizou R\$191,2 milhões (+16,2% vs. 9M24) com margem de 29% (+2,3p.p. vs. 9M24)

Ressaltamos que o termo "Ajustado" exclui lançamento de R\$ 2,7 milhões (efeito a favor do lucro bruto) referentes a custos de exercícios anteriores reconhecidos no 3T25.

EBITDA e Margem EBITDA ajustado

Reconciliação EBITDA CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Lucro Bruto	58,6	55,0	6,5%	61,0	-3,8%	186,4	164,6	13,2%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	26,3%	25,9%	0,4 p.p.	27,4%	-1,1 p.p.	28,3%	26,8%	1,5 p.p.
(-) Despesas Operacionais	-49,4	-41,9	17,8%	-52,7	-0,1	-141,7	-109,7	29,1%
EBIT	9,2	13,1	-29,7%	8,2	12,0%	44,8	54,9	-18,4%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	4,1%	6,2%	-2,0 p.p.	3,7%	0,4 p.p.	6,8%	8,9%	-2,1 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	46,7	51,1	-8,5%	49,4	-5,4%	147,0	152,1	-3,3%
EBITDA Consolidado	56,0	64,2	-12,9%	57,6	-2,9%	191,8	207,0	-7,3%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	25,1%	30,2%	-5,1 p.p.	25,9%	-0,8 p.p.	29,1%	33,7%	-4,5 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	3,7	1,09	241,7%	7,2	n.a.	11,0	1,2	n.a.
EBITDA Ajustado Consolidado	59,7	65,3	-8,6%	64,8	-7,9%	202,8	208,1	-2,6%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	26,8%	30,8%	-3,9 p.p.	29,2%	-2,3 p.p.	30,8%	33,8%	-3,0 p.p.

O EBITDA Ajustado Consolidado totalizou R\$59,7 milhões no 3T25 (-8,6% vs. 3T24). Esta retração é justificada principalmente por maior pressão em Despesas Operacionais.

No 9M25, o EBITDA Consolidado Ajustado registrou R\$202,8 milhões (-2,6% vs. 9M24). Atribuimos essa queda aos motivos mencionados, além do aumento do pagamento de comissões, reflexo do forte crescimento em vendas de Audio e Vídeo, LED, Segurança Eletrônica e Cibersegurança (categorias de produtos vendidos por meio de integradores).

Em relação as margens, no 3T25 a Companhia registrou uma Margem EBITDA Ajustada de 26,8%, (-3,9 p.p vs. 3T24). No 9M25, a Margem EBITDA Ajustada, atingiu 30,8% (-3p.p. vs. 9M24). Apesar da queda de 3,0 p.p, a Administração avalia que a Companhia mantém um patamar de margem satisfatório.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Variação Cambial	0,3	(1,1)	-128,2%	1,4	-77,0%	3,8	(8,6)	-144%
IR sobre importação de software	(2,3)	(1,3)	75,5%	(7,2)	-67,7%	(12,1)	(1,9)	544%
Receita Financeira	25,4	12,6	101,4%	14,6	74,4%	50,1	41,1	22%
Despesa Financeira	(33,6)	(16,6)	101,5%	(36,5)	-8,1%	(95,0)	(62,8)	51%
(+/-) Resultado Financeiro	(10,1)	(6,5)	56,2%	(27,7)	-63,5%	(53,2)	(32,2)	65,4%

O Resultado Financeiro Líquido no 3T25 totalizou R\$ 10,1 milhões vs. R\$ 6,5 milhões em 3T24 e R\$ 53,2 milhões no 9M25 vs. R\$ 32,2 milhões no 9M24.

A variação é explicada por (i) juros sobre empréstimos maiores devido aumento do CDI, (ii) AVP decorrente de renegociações com inadimplentes e (iii) aumento do IR pago no processo de importação de softwares.

Vale comentar apresentou impacto favorável ao resultado tanto que na variação cambial quanto rendimento financeiro de aplicações financeiras devido maior CDI e saldo de caixa.

Lucro Líquido e Margem Líquida ajustado

Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
EBIT	9,2	13,1	-29,7%	8,2	12,0%	44,8	54,9	-18,4%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	4,1%	6,2%	-2,0 p.p.	3,7%	0,4 p.p.	6,8%	8,9%	-2,1 p.p.
(+/-) Resultado Financeiro	(10,1)	(6,5)	56,2%	(27,7)	-63,5%	(53,2)	(32,2)	65,4%
(-) Provisão para IR e CSLL	(1,6)	(1,5)	4,5%	2,7	-157,9%	(2,7)	(4,7)	-42,6%
Lucro Líquido	(2,6)	5,1	-150,7%	(16,8)	-84,6%	(11,2)	18,1	-162,1%
Margem Líquida (% Receita Líquida)	-1,2%	2,4%	-3,6 p.p.	-7,6%	6,4 p.p.	-1,7%	2,9%	-4,7 p.p.
(+) Rev. Desp. não recorrentes	7,4	0,7	929,9%	15,6	-52,8%	23,1	0,8	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	4,8	5,8	-17,7%	(1,2)	-510,0%	11,9	18,9	-37,2%
Margem Ajustada (% Receita Líquida)	2,2%	2,7%	-0,6 p.p.	-0,5%	2,7 p.p.	1,8%	3,1%	-1,3 p.p.

O Lucro Líquido Ajustado Consolidado no 3T25 foi de R\$4,8 milhões, piora de R\$1,0 milhão em relação ao 3T24, explicado pelo EBITDA um pouco mais fraco e piora do Resultado Financeiro.

No 9M25, a Companhia registrou Lucro Líquido Ajustado de R\$11,9 milhões, queda de R\$ 7,0 milhões em comparação a 9M24 devido aos mesmos motivos já mencionados.

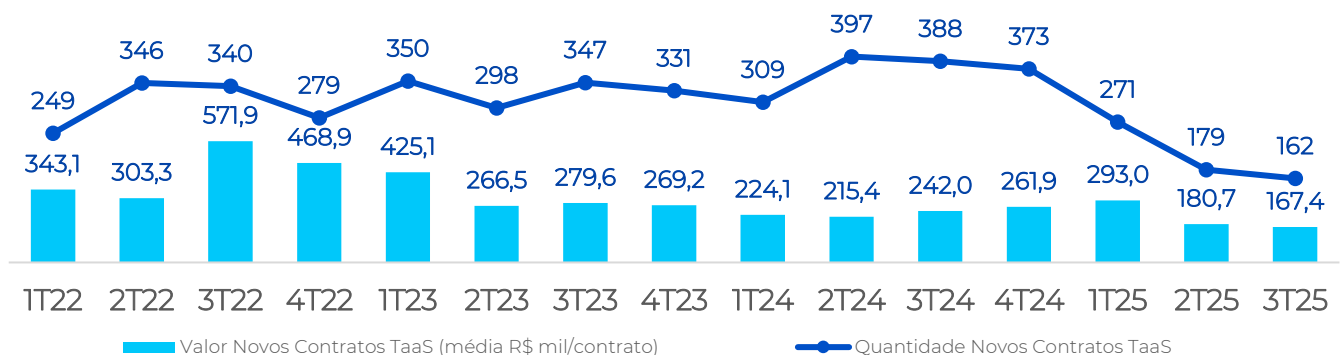
Por fim, é oportuno comentar que lucro líquido consolidado em 9M25 foi alvo de ajuste devido (i) R\$ 9,0 milhões de correção monetária não aplicados conforme previsto em contrato e reconhecidos no 3T25 de exercícios anteriores e (ii) R\$ 8,5 milhões de desconto financeiro praticado em 2T25 em uma renegociação com inadimplente cujos títulos venceram em exercícios anteriores

TaaS (Technology as a Service) e Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)

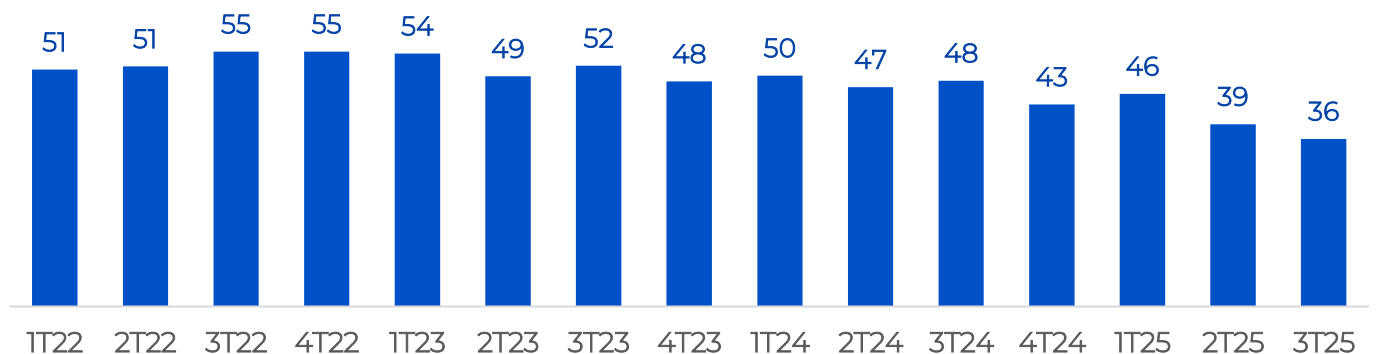
Esse modelo de negócios da WDC é baseado em contratos de locação de equipamentos, os quais a empresa compra e imobiliza, eventualmente industrializa, alugando-os aos clientes por prazos até 60 meses.

As Receitas Futuras Contratadas são constituídas pela soma das mensalidades dos contratos vendidos que serão reconhecidas como receita bruta mês a mês, sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado no momento da celebração do contrato de locação, subtraindo basicamente apenas PIS/COFINS e a depreciação dos bens alugados. Neste sentido, do ponto de vista de caixa, o backlog representa fluxo futuro de recebimento previsível, performado, sem novos desembolsos por parte da WDC.

No 3T25, realizamos 162 novos contratos com ticket médio de R\$167,4 mil. A queda é parte da atual estratégia da Companhia de reduzir CapEx preservar liquidez/caixa. Vale comentar, que essas vendas seguem ocorrendo, pois os clientes são direcionados para outras modalidades de pagamento.

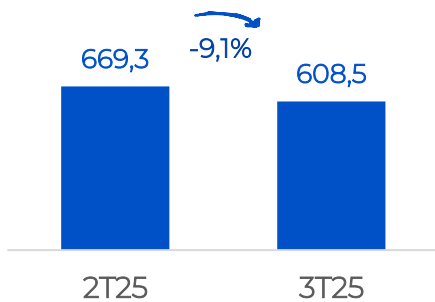


O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 36 meses no 3T25 vs. 39 meses no 2T25.

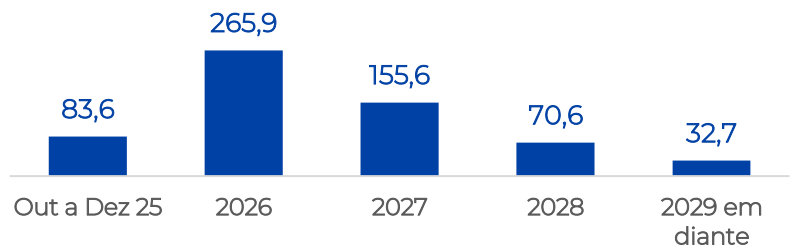


Apesar da postura mais conservadora no TaaS, este segue como um pilar estratégico pois proporciona previsibilidade de receita e de entrada de caixa, além de reforçar nossa resiliência financeira.

Receitas Futuras Contratadas
(Backlog de Receitas em R\$ milhões)

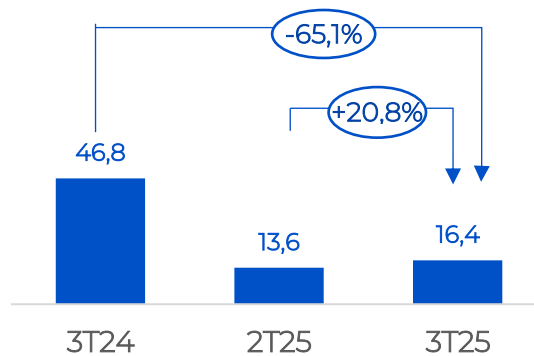


Cronograma de Recebimento TaaS
(R\$ milhões)



O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia, de out/25 em diante. Estes valores, por normas contábeis não aparecem como “recebíveis” no balanço da empresa quando o contrato de locação é firmado, mas se converterão em receitas mensais e, conseqüentemente, transitarão por contas a receber conforme a competência dos contratos.

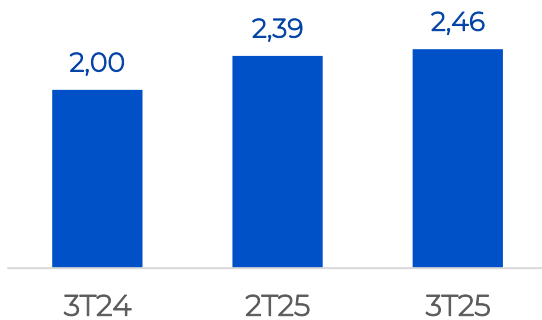
Investimento em Ativos TaaS - CAPEX
(R\$ milhões)



No 3T25, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$16,4 milhões, 65,1% abaixo do 3T24. Conforme já explorado anteriormente, a Companhia está adotando uma estratégia de desaceleração do TaaS, objetivando maior preservação da liquidez.

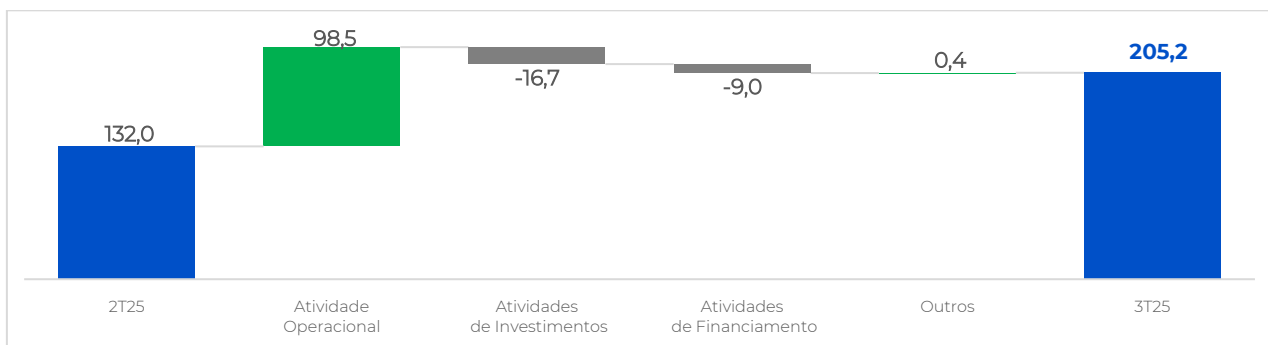
Mark-up TaaS Gerencial

(# Vendas Totais TaaS / Investimentos em Ativos TaaS - CAPEX)



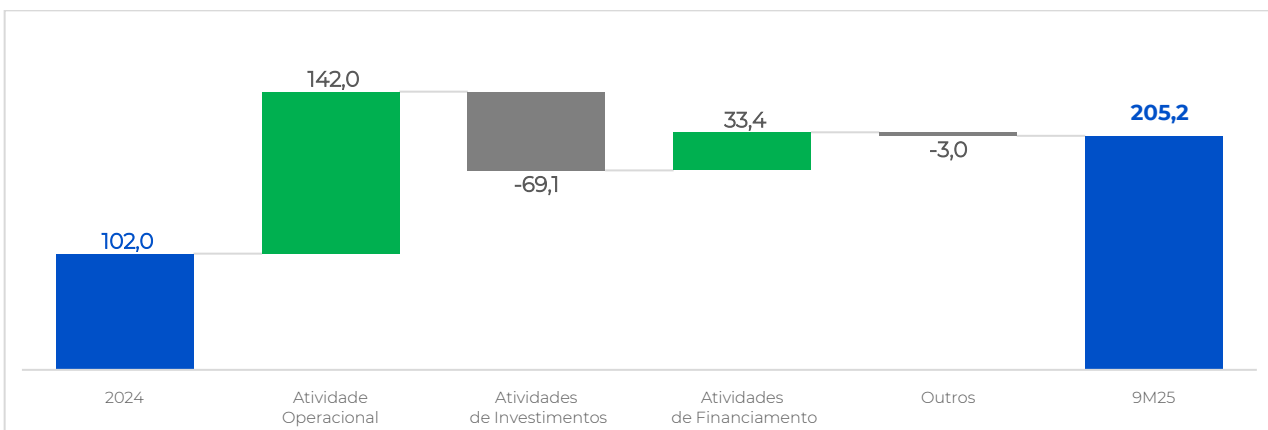
O Mark-up TaaS, é a relação do VGV dos contratos e Capex efetuado, ou seja, o Mark-up desses contratos indica o quanto de receita será gerada pelo investimento efetuado.

Fluxo de Caixa 3T25 Consolidado (R\$ milhões)



No 3T25, a Companhia apresentou recorde de geração de caixa operacional, totalizando R\$98,5 milhões. As atividades de investimento (CapEx TaaS), consumiram R\$16,7 milhões vs. R\$ 47,9 milhões em 3T24, enquanto as atividades de financiamento e variação cambial -R\$8,6 milhões. **A posição de caixa ao final do período foi de R\$205,2 milhões.**

Fluxo de Caixa 9M25 Consolidado (R\$ milhões)



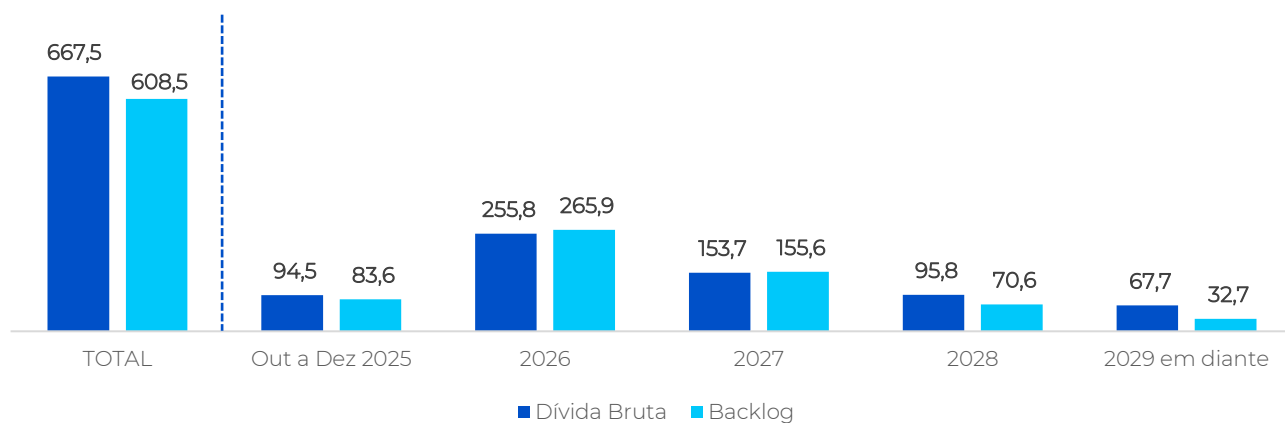
No 9M25, a Companhia apresentou geração de caixa operacional de R\$142,0 milhões. As atividades de investimento (CapEx TaaS) consumiram R\$69,1 milhões vs. R\$ 126,4 milhões em 9M24, enquanto as atividades de financiamento somaram R\$30,4 milhões. **A posição de caixa ao final de R\$205,2 milhões.**

Endividamento

Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %
(+) Empréstimos, financiamentos e debêntures	659,2	601,7	9,6%	635,3	3,8%
Circulante	264,7	126,0	110,0%	235,6	12,4%
Não Circulante	394,5	475,7	-17,1%	399,7	-1,3%
(+) Arrendamentos Mercantis	8,3	11,6	-28,0%	9,1	-8,8%
Circulante	3,0	3,5	-15,6%	3,0	0,0%
Não Circulante	5,4	8,0	-33,4%	6,2	-13,0%
(+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos	0,0	0,3	-100,0%	(0,0)	-100,0%
Ativo	0,0	(0,0)	-100,0%	(0,0)	-100,0%
Passivo	0,0	0,3	-100,0%	0,0	
Dívida Bruta	667,5	613,6	8,8%	644,4	3,6%
(-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(205,2)	(52,8)	289,0%	(132,0)	55,5%
Dívida Líquida	462,3	560,8	-17,6%	512,4	-9,8%
EBITDA UDM ajustado	266,1	253,4	5,0%	271,7	-2,1%
Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado	1,74x	2,21x	-21,5%	1,89x	-7,9%

Em setembro de 2025, a Dívida Líquida sobre o EBITDA Ajustado (UDM) ficou em 1,74x vs. 2,21x no 3T24. **Esse é o melhor nível registrado desde setembro/22** e traduz em alta capacidade de pagamento das suas obrigações financeiras.

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta x Backlog de Taas (R\$ milhões)



Retorno sobre Capital Investido (ROIC)

ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %
Receita Líquida	222,5	212,3	4,8%	222,2	0,1%
EBIT (UDM)	49,2	50,2	-1,9%	53,1	-7,3%
(-) Provisão para IR e CSLL (UDM)	(11,3)	(2,6)	338,0%	(11,3)	0,6%
Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A)	37,9	47,6	-20,4%	41,9	-9,5%
(+) Patrimônio Líquido	643,3	653,7	-1,6%	645,4	-0,3%
(+) Dívida Bruta	667,5	613,6	8,8%	644,4	3,6%
(+) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(205,2)	(52,8)	289,0%	(132,0)	55,5%
Capital Investido	1.105,6	1.214,5	-9,0%	1.157,8	-4,5%
Capital Investido Média 2024 e 2023 = (B)	1.129,5	1.169,0	-3,4%	1.155,6	-2,3%
ROIC (UDM) = (A/B)	3,4%	4,1%	-0,7 p.p.	3,6%	-0,3 p.p.



Demonstrativo de Resultado do Exercício

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida	222.535	212.283	4,8%	222.235	0,1%	658.325	614.942	7,1%
(-) CMV	(163.916)	(157.235)	4,2%	(161.285)	1,6%	(471.884)	(450.310)	4,8%
Lucro Bruto	58.619	55.049	6,5%	60.950	-3,8%	186.441	164.632	13,2%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	26,3%	25,9%	0,4 p.p.	27,4%	-1,1 p.p.	28,3%	26,8%	1,5 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	2.768	0	n.a.	2.016	37,3%	4.784	0	n.a.
Lucro Bruto Ajustado	61.387	55.049	11,5%	62.966	-2,5%	191.226	164.632	16,2%
Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)	27,6%	25,9%	1,7 p.p.	28,3%	-0,7 p.p.	29,0%	26,8%	2,3 p.p.
(-) Despesas c/ Pessoal	(16.159)	(15.809)	2,2%	(15.991)	1,0%	(47.506)	(44.484)	6,8%
(-) Despesas Comercial	(23.403)	(16.553)	41,4%	(26.461)	-11,6%	(62.219)	(44.941)	38,4%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(6.685)	(6.110)	9,4%	(5.788)	15,5%	(18.602)	(11.957)	55,6%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(3.162)	(3.477)	-9,0%	(4.484)	-29,5%	(13.328)	(8.340)	59,8%
(-) Despesas Operacionais	(49.409)	(41.949)	17,8%	(52.724)	-6,3%	(141.654)	(109.722)	29,1%
EBIT	9.210	13.100	-29,7%	8.226	12,0%	44.787	54.910	-18,4%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	4,1%	6,2%	-2,0 p.p.	3,7%	0,4 p.p.	6,8%	8,9%	-2,1 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	3.711	1.086	241,7%	7.162	-48,2%	11.003	1.175	8,4 p.p.
EBIT Ajustado	12.921	14.186	-8,9%	15.388	-16,0%	55.791	56.085	-0,5%
Margem EBIT Ajustada (% Receita Líquida)	5,8%	6,7%	-0,9 p.p.	6,9%	-1,1 p.p.	8,5%	9,1%	-0,6 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	46.749	51.113	-8,5%	49.415	-5,4%	147.011	152.055	-3,3%
EBITDA	55.959	64.213	-12,9%	57.641	-2,9%	191.798	206.965	-7,3%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	25,1%	30,2%	-5,1 p.p.	25,9%	-0,8 p.p.	29,1%	33,7%	-4,5 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	3.711	1.086	241,7%	7.162	-48,2%	11.003	1.175	836,5%
EBITDA Ajustado	59.670	65.299	-8,6%	64.803	-7,9%	202.802	208.140	-2,6%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	26,8%	30,8%	-3,9 p.p.	29,2%	-2,3 p.p.	30,8%	33,8%	-3,0 p.p.
(+/-) Resultado Financeiro	(10.110)	(6.472)	56,2%	(27.701)	-63,5%	(53.189)	(32.153)	65,4%
(-) Provisão para IR e CSLL	(1.589)	(1.520)	4,5%	2.745	-157,9%	(2.668)	(4.652)	-42,6%
(+/-) Minoritários	(99)	0	n.a.	(72)	37,5%	(171)	0	n.a.
Lucro Líquido	(2.588)	5.107	-150,7%	(16.801)	-84,6%	(11.241)	18.105	-162,1%
Margem Líquida (% Receita Líquida)	-1,2%	2,4%	-3,6 p.p.	-7,6%	6,4 p.p.	-1,7%	2,9%	-4,7 p.p.
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	7.382	717	929,9%	15.632	-52,8%	23.100	775	2878,9%
Lucro Líquido Ajustado	4.794	5.824	-17,7%	(1.169)	-510,0%	11.859	18.880	-37,2%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	2,2%	2,7%	-0,6 p.p.	-0,5%	2,7 p.p.	1,8%	3,1%	-1,3 p.p.

Tabelas de Conciliação dos Ajustes

3T25

DRE em milhões R\$	Contábil	Custos Sopros de exercícios anteriores	Baixas de IRPJ e CSLL	Atualização monetária (clientes)	Imposto diferido sobre PECLD	Ajustada
Receita Líquida	222,5					222,5
(-)CMV	-163,9	2,8				-161,1
Lucro Bruto	58,6					61,4
(-)Despesas Operacionais	-49,4		0,9			-48,5
EBIT	9,2					12,9
(+) Depreciação & Amortização	46,7					46,7
EBITDA	56,0					59,7
(+/-) Resultado Financeiro	-10,1			-9,0		-19,1
(-) Provisão para IR e CSLL	-1,6				12,7	11,1
(+/-) Minoritários	-0,1					-0,1
Lucro Líquido	-2,6					4,8

Custo de exercícios anteriores: custos baixados para resultado em 3T25 que, contudo, suas receitas foram reconhecidas em exercícios anteriores desrespeitando princípio de competência

Baixa de IRPJ/CSLL: impostos não recuperáveis de exercícios anteriores

Correção monetária: receita financeira prevista nos contratos de TaaS e reconhecida no 3T25 cujo fato gerador remonta ao período de 2021 a 2024, portanto referente a exercícios anteriores

Imposto diferido: redução do IR/CSLL diferidos em ativo referente a baixa de recebíveis provisionados em exercícios anteriores

9M25

DRE em milhões R\$	Contábil	Custos <u>Sophos</u> de exercícios anteriores	Gastos com M&A	Baixa de ativos de exercícios anteriores	Baixas de IRPJ e CSLL	Negociação com cliente específico	Atualização monetária (clientes)	Imposto diferido sobre PECLD	Ajustada
Receita Líquida	658,3								658,3
(-)CVM	-471,9	4,8							-467,1
Lucro Bruto	186,4								191,2
(-)Despesas Operacionais	-141,7		0,3	4,9	0,9				-135,5
EBIT	44,8								55,7
(+) Depreciação & Amort.	147,0								147,0
EBITDA	191,8								202,8
(+/-) Resultado Financeiro	-53,2					8,5	-9,0		-53,7
(-) Provisão para IR e CSLL	-2,7							12,7	10,0
(+/-) Minoritários	-0,2								-0,2
Lucro Líquido	-11,2								11,9

Custo de exercícios anteriores: custos baixados para resultado em 3T25 que, contudo, suas receitas foram reconhecidas em exercícios anteriores desrespeitando princípio de competência

Gastos com M&A: despesas com auditores, advogados e assessores financeiros que atuam na diligência de potenciais aquisições

Baixa de ativos: despesa reconhecida no ano de 2025 referente a margem bruta negativa apurada ao vender bens devolvidos por clientes em exercícios anteriores

Baixa de IRPJ/CSLL: impostos não recuperáveis de exercícios anteriores

Desconto financeiro: despesa reconhecida em 2025 ao conceder um desconto pontual durante a negociação com cliente que inadimpliu em exercícios anteriores

Correção monetária: receita financeira prevista nos contratos de TaaS e reconhecida em 2025 cujo fato gerador remonta ao período de 2021 a 2024, portanto referente a exercícios anteriores

Imposto diferido: redução do IR/CSLL diferidos em ativo referente a baixa de recebíveis provisionados em exercícios anteriores



Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %
Ativo					
Ativo Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	205.248	52.768	289%	131.969	55,5%
Contas a receber, líquidas	306.911	209.429	47%	332.688	-8%
Impostos a recuperar	22.235	12.092	84%	21.466	4%
Instrumentos financeiros derivativos	-	35	n.a.	24	n.a.
Estoques	172.970	202.501	-15%	204.192	-15%
Adiantamentos a fornecedores	16.910	29.782	-43%	19.363	-13%
Despesas Antecipadas	301	406	-26%	598	-50%
Total do Ativo Circulante	724.575	507.013	43%	710.300	2%
Ativo Não Circulante					
Contas a receber, líquidas	262.006	324.917	-19%	233.770	12%
Depósitos Judiciais	110	109	0%	109	0%
Impostos a recuperar	4.467	20.437	n.a.	5.696	-22%
Impostos diferidos	41.016	34.430	19%	42.966	-5%
Ativo de direito de uso	7.119	11.042	-36%	7.828	-9%
Imobilizado, líquido	317.878	391.242	-19%	345.203	-8%
Intangível, líquido	88.408	105.729	-16%	92.250	-4%
Total do Ativo Não Circulante	721.003	887.906	-19%	727.822	-1%
Total do Ativo	1.445.578	1.394.919	4%	1.438.122	1%
Passivo					
Passivo Circulante					
Fornecedores	84.840	104.420	-19%	83.470	2%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	9.314	8.109	15%	6.888	35%
Impostos a recolher	7.086	2.954	140%	8.640	-18%
Empréstimos, financiamentos e debêntures	264.691	126.035	110%	235.583	12%
Instrumentos financeiros derivativos	0	332	-100%	0	
Arrendamentos mercantis	2.967	3.514	-16%	2.968	0%
Partes relacionadas	0	1	-100%	0	
Outras obrigações	24.185	11.985	102%	17.347	39%
Receita diferida	0	0		17.973	-100%
Total do Passivo Circulante	393.083	257.350	53%	372.869	5%
Passivo Não Circulante					
Empréstimos, financiamentos e debêntures	394.515	475.705	-17%	399.722	-1%
Provisões para demandas judiciais	1.104	152	626%	1.930	-43%
Arrendamentos mercantis	5.353	8.037	-33%	6.152	-13%
Outras obrigações	8.235	-		12.065	-32%
Total do Passivo Não Circulante	409.208	483.894	-15%	419.869	-3%
Patrimônio Líquido					
Capital social	301.397	301.397	0%	301.397	0%
Ações em tesouraria	0	-8.536	-100%	0	
Reservas de capital	236.632	236.632	0%	236.632	0%
Reservas de lucro	112.920	104.858	8%	112.920	0%
Lucro/Prejuízo acumulado	-11.242	18.105	-162%	-8.654	30%
Outros resultados abrangentes	2.866	1.219	135%	2.430	18%
Participação dos não controladores	715	0		659	8%
Total do Patrimônio Líquido	643.287	653.675	-1,6%	645.384	-0,3%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.445.577	1.394.919	3,6%	1.438.122	0,5%



Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	3T25	3T24	Δ %	2T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais								
Lucro líquido do período	(2.588)	5.064	-151%	- 16.803	-85%	(11.242)	18.105	-162%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	89.806	77.416	16%	92.992	-3%	263.811	233.031	13%
Depreciação e amortização	46.749	51.114	-9%	49.415	-5%	147.011	152.055	-3%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	13.583	6.816	99%	18.224	-25%	29.362	15.876	85%
Provisão para obsolescência de estoques	(2.922)	1.279	-328%	411	-811%	(1.637)	(3.880)	-58%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	(826)	2	41400%	0		(820)	8	10350%
Marcação a mercado de derivativos	(596)	280	-313%	115	-618%	0	(1.691)	-100%
Despesas de juros e variação cambial	25.381	19.893	28%	22.816	11%	68.149	64.510	6%
Encargos sobre arrendamentos	109			600		833		
Despesas de ajuste a valor presente	4.877	(4.675)	-204%	118	4033%	7.421	(185)	-4111%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	1.862	1.186	57%	4.038	-54%	10.824	1.686	542%
Imposto de renda e contribuição social	(267)	912	-129%	-	-92%	673	6.211	-89%
Impostos de renda e contrinuição social diferidos	1.856	609	205%	444	318%	1.995	(1.559)	-228%
Redução (aumento) dos ativos	22.363	(12.663)	-277%	(5.155)	-534%	(7.987)	(126.799)	-94%
Contas a receber	(20.825)	(25.845)	-19%	(10.288)	102%	(28.539)	(120.336)	-76%
Impostos a recuperar	6.294	17.853	-65%	(5.951)	-206%	11.198	21.493	-48%
Estoques	34.144	2.775	1130%	(4.881)	-800%	(1.732)	(18.434)	-91%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	2.453	(7.354)	-133%	16.189	-85%	11.031	(8.313)	-233%
Despesas antecipadas	297	(92)	-423%	(224)	-233%	55	(1.209)	-105%
Aumento (redução) dos passivos	(11.049)	(28.567)	-61%	(78.004)	-86%	(102.615)	(13.268)	673%
Fornecedores	1.276	(9.072)	-114%	(22.125)	-106%	(23.803)	1.251	2003%
Impostos a recolher	(1.193)	(10.701)	-89%	(13.498)	-91%	(24.231)	(6.501)	273%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	2.426	1.549	57%	(1.694)	-243%	1.419	4.375	-68%
Partes relacionadas	0	(4)	-100%	0		0	(15)	-100%
Outras obrigações	(1.594)	(10.339)	-85%	(12)	13183%	(1.120)	(10.168)	-89%
Pagamento de juros	(6.130)	0		(40.675)	-85%	(49.046)	0	
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	(5.834)	0		-		(5.834)	(2.210)	164%
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais	98.532	41.250	139%	(6.970)	-1514%	141.967	111.069	28%
Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos	(16.735)	(47.946)	-65%	(15.136)	11%	(69.134)	(126.414)	-45%
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(17.890)	(47.946)	-63%	(13.893)	29%	(69.134)	(126.414)	-45%
Aumento de capital em investida	1.155	0		(1.243)	-193%	0	0	
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:	(16.735)	(47.946)	-65%	(15.136)	11%	(69.134)	(126.414)	-45%
Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento	(8.954)	(14.090)	-36%	10.796	-183%	33.372	(34.305)	-197%
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	6.949	0		101.988,00	-93%	142.445	50.000	185%
Operações com vendedor	1.547	17,00	-9200%	1.567,00	-1%	6.237	9.595,00	-35%
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(3.846)	(12.229)	-69%	(80.672)	-95%	(88.616)	(87.687)	1%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(909)	(1.675)	-46%	(729)	25%	(2.728)	(2.927)	-7%
Liquidação de derivativos	620	169,00	-467%	42	1376%	749	3.286,00	-123%
Receita Diferida	(13.371)	-		0		(13.371)	-	
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	-	-		(12.059)	-100%	12.059	-	
Constituição de minoritários	56	-		659	-92%	715	-	
Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento	(8.954)	(14.090)	-36%	10.796	-183%	33.372	(34.305)	-197%
Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa	436	(1.767)	-125%	(1.327)	-133%	(2.987)	459	-751%
Variação no Caixa Líquido da Companhia	73.279	(22.553)	-425%	(12.637)	-680%	103.218	(49.191)	-310%
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	131.969	75.321	75%	144.607	-9%	102.030	101.959	0%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	205.248	52.768	289%	131.969	56%	205.248	52.768	289%



Fale com o RI



ri@wdcnet.com.br



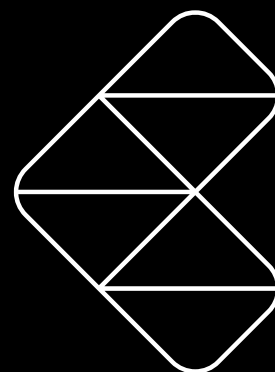
www.ri.wdcnet.com.br



WDC
NETWORKS



EARNINGS RELEASE 3Q25

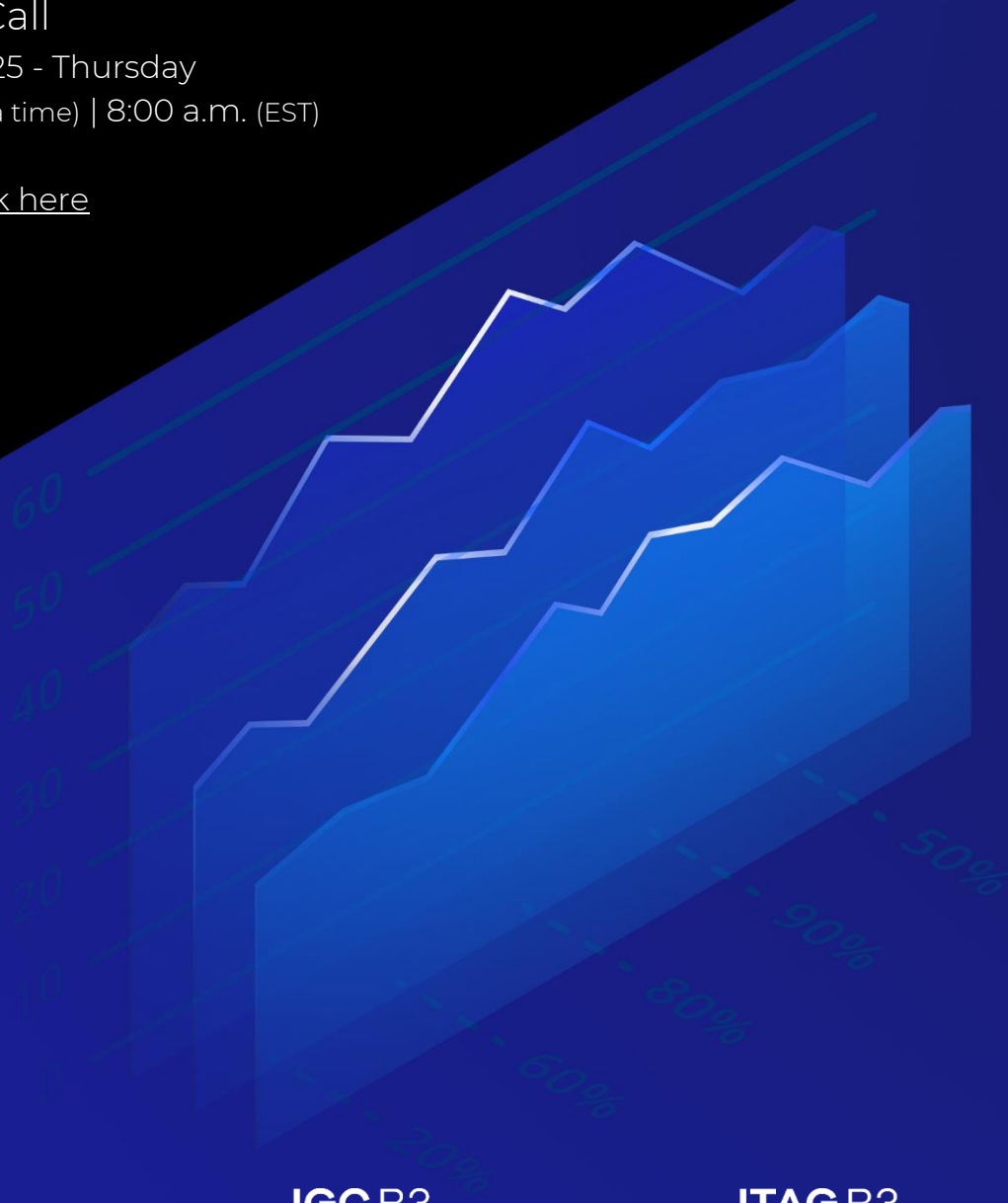


Conference Call

November 6, 2025 - Thursday

10:00 a.m. (Brasília time) | 8:00 a.m. (EST)

Portuguese: [click here](#)



IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

3Q25 Earnings Release

WDC achieves R\$205.2 million in cash and reach a record in operating cash generation amounting to R\$98.5 million.

Ilhéus, November 5, 2025 - Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: WDCN3) ("Company" or "WDC Networks"), a technology company in the Telecommunications, Solar Power and Enterprise segments founded in 2003 and a pioneer in marketing Technology as a Service (TaaS), today reports its results for the third quarter of 2025 (3Q25). The Company's interim financial information for the period ended September 30, 2025 comprises individual and consolidated interim accounting information prepared in accordance with NBC TG 21 - Interim Statement, approved by the Federal Accounting Council and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board (IASB), and presented in accordance with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission, applicable to the preparation of the Quarterly Information (ITR).

HIGHLIGHTS | 3Q25 (consolidated)

- ⇒ Record-breaking operating cash generation totaling R\$98.5 million and closing the quarter with R\$205.2 million in cash
- ⇒ Net revenue reached R\$222.5 million, +11.3% compared to Q3 2024 (ex-solar).
- ⇒ Adjusted Gross Profit reached R\$61.4 million, (+11.5% vs. 3Q24).
- ⇒ Adjusted Gross Margin came to 27.6% (+1.7 p.p. vs. 3Q24).
- ⇒ Net debt/EBITDA LTM decreased to 1.74x from 2.21x compared to 3Q24.



R\$222.6
MILLION

Net Revenue ex-Solar Power
(+11.3% vs. 3Q24 ex-solar)



R\$205.2
MILLION

Cash balance as of 9/30/25



1.74x

Net debt / Adjusted
LTM EBITDA



Summary of Consolidated Results and Financial Indicators

Highlights (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Consolidated Financial Income								
Net Revenue	222.5	212.3	4.8%	222.2	0.1%	658.3	614.9	7.1%
Adjusted Gross Income	58.6	55.0	6.5%	61.0	-3.8%	186.4	164.6	13.2%
Adjusted Gross Margin (% Net Revenue)	26.3%	25.9%	0.4 p.p.	27.4%	-1.1 p.p.	28.3%	26.8%	1.5 p.p.
Adjusted EBITDA	59.7	65.3	-8.6%	64.8	-7.9%	202.8	208.1	-2.6%
Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)	26.8%	30.8%	-3.9 p.p.	29.2%	-2.3 p.p.	30.8%	33.8%	-3.0 p.p.
Adjusted Net Income	4.8	5.8	-17.7%	(1.2)	-510.0%	11.9	18.9	-37.2%
Adjusted Net Margin (% Net Revenue)	2.2%	2.7%	-0.6 p.p.	-0.5%	2.7 p.p.	1.8%	3.1%	-1.3 p.p.
Main Financial Indicators								
Deferred Revenue Backlog	608.5	839.0	-27.5%	669.3	-9.1%	608.5	839.0	-27.5%
Investment in Property, Plant and Equipment for Lease (CAPEX TaaS)	16.4	46.8	-65.1%	13.6	20.8%	36.9	31.2	18.3%
Net Debt / Adjusted LTM EBITDA (x)	1.7	2.2	-21.5%	1.9	-7.9%	1.74	2.21	-21.5%
Main Operating Indicators								
% Produced Internally (% Total Sales)	31%	45%	-14.2 p.p.	37%	-6.1 p.p.	36%	44%	-8.3 p.p.
New TaaS Agreements' (sic) Term (average in months)	36	48	-25.8%	39	-8.1%	42	48	-12.5%
Quantity of New TaaS Agreements	162	388	-58.2%	179	-9.5%	612	1,094	-44.1%
New TaaS Agreements' Value (average R\$ thousand/agreement)	167	242	-30.8%	181	-7.3%	227	227	-0.2%

Message from Management

WDC Networks (WDCN3) made significant progress in financial management in 3Q25, notably in the evolution of our cash position. **We ended the quarter with a cash balance of R\$205.2 million**, a significant increase compared to the R\$52.8 million reported in 3Q24. **Our operating cash generation reached R\$98.5 million, a level never achieved by the Company.**

This robustness is a direct result of disciplined working capital management focused on reducing the cash conversion cycle, and strategic and discretionary moderation in the sale of new TaaS contracts. We recognize the importance of optimizing working capital, especially during a period of high interest rates and uncertainties for 2026, which is why we adopted a cautious approach aimed at optimizing financial efficiency.

In addition to the improvement in cash management, we reversed the loss from 2Q25 and delivered an **Adjusted Net Profit of R\$4.8 million**. We maintained **net revenue growth, with 3Q25 being the seventh consecutive quarter of year-on-year growth**, reaching R\$225.5 million in Q3 2025 (+11.3% vs. Q3 2024 ex-solar) and R\$658.3 million in 9M 2025 (+16.4% vs. 9M 2024 ex-solar). **It is important to mention that in 2025, the Solar segment no longer contributes to WDC's revenue.**

In line with our purpose and identity, **we completed the change of our trading code (ticker) on the B3 stock exchange, from LVTC3 to WDCN3**. This change reinforces the alignment of our brand in the capital markets with our corporate identity, without altering our strategy, portfolio, or business model.

We also celebrated important recognitions: **we were certified for the 6th consecutive time as one of the best companies to work for in Brazil by the Great Place to Work** seal and received three awards from Inforchannel magazine in the categories (i) Executive of the Year (Vanderlei Rigatieri), (ii) Logistics, Reach and Support, and (iii) Sustainability and Governance. Finally, we were included in the Valor Econômico Top 1,000 Companies Ranking.

We wish everyone an excellent end of the year and thank our shareholders and partners for their continued trust.

WDC Networks

Consolidated Financial Information

CONSOLIDATED (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Backlog	608.5	839.0	-27.5%	669.3	-9.1%	608.5	839.0	-27.5%
Net Revenue by Products and Services	137.6	129.7	6.1%	135.0	1.9%	401.9	372.5	7.9%
Net Revenue by TaaS	85.0	82.6	2.9%	87.2	-2.6%	256.4	242.5	5.8%
Net Revenue	222.5	212.3	4.8%	222.2	0.1%	658.3	614.9	7.1%
Gross Profit	58.6	55.0	6.5%	61.0	-3.8%	186.4	164.6	13.2%
(+) Rev. Non-Recurring Expenses	2.8	-	n.a.	2.0	37.3%	4.8	-	n.a.
Adj. Gross Profit	61.4	55.0	11.5%	63.0	-2.5%	191.2	164.6	16.2%
<i>Adj. Gross Margin (% Net Revenue)</i>	<i>27.6%</i>	<i>25.9%</i>	<i>1.7 p.p.</i>	<i>28.3%</i>	<i>-0.7 pp</i>	<i>29.0%</i>	<i>26.8%</i>	<i>2.3 p.p.</i>
Adj. EBITDA	59.7	65.3	-8.6%	64.8	-7.9%	202.8	208.1	-2.6%
<i>Adj. EBITDA Margin (% Net revenue)</i>	<i>26.8%</i>	<i>30.8%</i>	<i>-3.9 pp</i>	<i>29.2%</i>	<i>-2.3 pp.</i>	<i>30.8%</i>	<i>33.8%</i>	<i>-3.0pp.</i>

In 3Q25, Consolidated Net Revenue was R\$222.5 million (+4.8% vs. 3Q 2024) due to considerable growth in the segments of (i) professional audio and video demanded by event producers and LED panels used in Retail Media and OOH, (ii) Electronic Security, which in turn is demanded by private security companies, and (iii) Private 5G Networks, increasingly necessary for industrial automation of companies in various economic segments seeking low latency.

It is worth noting that excluding the Solar Segment, which still had sales in 2024, Net Revenue grew 11.3% in 3Q 2025 vs. 3Q24 and 16.4% in the first nine months of 2025 vs. 9M24. In the accumulated results for 2025, the Professional Audio and Video, Cybersecurity, and Electronic Security segments grew approximately 40% year-on-year.

Following the growth in net revenue excluding solar in 3Q25, Adjusted Gross Profit reached R\$61.4 million (+11.5% vs. 3Q24) with an adjusted consolidated gross margin of 27.6% (+1.7 p.p. vs. 3Q24). Similarly, in the 9M25, it totaled R\$191.2 million (+16.2% vs. 9M24) with a margin of 29% (+2.3 p.p. vs. 9M24).

We emphasize that the term "Adjusted" excludes a R\$2.7 million entry (effect favorable to gross profit) related to costs from previous periods recognized in 3Q25.

In 9M25, Adjusted Gross Margin advanced 2.3 p.p. in relation to 9M24, reaching 29.0%. The improved performance is mainly explained by the lower impact of depreciation on costs, due to the reduction of TaaS.

Adjusted EBITDA and EBITDA Margin

Adjusted EBITDA Reconciliation (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Gross Profit	58.6	55.0	6.5%	61.0	-3.8%	186.4	164.6	13.2%
<i>Gross Margin (% Net Revenue)</i>	<i>26.3%</i>	<i>25.9%</i>	<i>0.4 p.p.</i>	<i>27.4%</i>	<i>-1.1 p.p.</i>	<i>28.3%</i>	<i>26.8%</i>	<i>1.5 p.p.</i>
(-) Operating Expenses	(49.4)	(41.9)	17.8%	(52.7)	-6.3%	(141.7)	(109.7)	29.1%
EBIT	9.2	13.1	-29.7%	8.2	12.0%	44.8	54.9	-18.4%
<i>EBIT Margin (% Net Revenue)</i>	<i>4.1%</i>	<i>6.2%</i>	<i>-2.0 p.p.</i>	<i>3.7%</i>	<i>0.4 p.p.</i>	<i>6.8%</i>	<i>8.9%</i>	<i>-2.1 p.p.</i>
(+) Depreciation and Amortization	46.7	51.1	-8.5%	49.4	-5.4%	147.0	152.1	-3.3%
Consolidated EBITDA	56.0	64.2	-12.9%	57.6	-2.9%	191.8	207.0	-7.3%
<i>EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>25.1%</i>	<i>30.2%</i>	<i>-5.1 p.p.</i>	<i>25.9%</i>	<i>-0.8 p.p.</i>	<i>29.1%</i>	<i>33.7%</i>	<i>-4.5 p.p.</i>
(+) Non-recurring Expenses and Revenues	3.7	1.1	241.7%	7.16	n.a.	11.00	1.17	n.a.
Consolidated Adjusted EBITDA	59.7	65.3	-8.6%	64.8	-7.9%	202.8	208.1	-2.6%
<i>Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>26.8%</i>	<i>30.8%</i>	<i>-3.9 p.p.</i>	<i>29.2%</i>	<i>-2.3 p.p.</i>	<i>30.8%</i>	<i>33.8%</i>	<i>-3.0 p.p.</i>

Consolidated Adjusted EBITDA totaled R\$ 59.7 million in 3Q25 (-8.6% vs. 3Q24). This decrease is justified by the Provision for Doubtful Accounts (PCLD) within Operating Expenses. It is worth noting that we continue to maintain strict control over operating expenses, which remain stable in relation to net revenue when isolating the effect of the PCLD. This, in turn, was addressed with the reformulation of the Credit and Collection processes, which are already operating at satisfactory levels of delinquency and recovery.

In 9M25, Consolidated Adjusted EBITDA registered R\$ 202.8 million (-2.6% vs. 9M24). We attribute this decrease to the reasons mentioned above, in addition to the increase in commission payments, a reflection of the strong growth in sales of Audio and Video, LED, Electronic Security, and Cybersecurity (product categories sold through integrators).

Regarding margins, in 3Q25 the Company recorded an Adjusted EBITDA Margin of 26.8% (-3.9 p.p. vs. Q3 2024). In 9M25, the Adjusted EBITDA Margin reached 30.8% (-3 p.p. vs. 9M24). Despite the 3.0 p.p. decrease, management believes that the Company maintains a satisfactory margin level.

Financial Result

Financial Income (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Net Exchange Variation & Adjustment to fair value Der. Inst.	0.3	(1.1)	-128.2%	1.4	-77.0%	3.8	(8.6)	-144.3%
Income tax on software imports	(2.3)	(1.3)	75.5%	(7.2)	-67.7%	(12.1)	(1.9)	544.5%
Financial Revenues	25.4	12.6	101.4%	14.6	74.4%	50.1	41.1	21.7%
Financial Expenses	(33.6)	(16.6)	101.5%	(36.5)	-8.1%	(95.0)	(62.8)	51.2%
(+/-) Financial Income	(10.1)	(6.5)	56.2%	(27.7)	-63.5%	(53.2)	(32.2)	65.4%

Financial Income in 3Q25 totaled R\$ 10.1 million compared to R\$ 6.5 million in 3Q24 and R\$ 53.2 million in 9M25 compared to R\$ 32.2 million in 9M24.

The variation is explained by (i) higher interest on loans due to the increase in the CDI rate, (ii) provisions for doubtful accounts resulting from renegotiations with defaulting customers, and (iii) an increase in income tax paid in the software import process.

It is worth noting that there was a favorable impact on the result from both exchange rate variations and financial income from financial investments due to a higher CDI rate and cash balance.

Net Income/Loss and Net Margin

Net Income (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Net Revenue	222.5	212.3	4.8%	222.2	0.1%	658.3	614.9	7.1%
EBIT	9.2	13.1	-29.7%	8.2	12.0%	44.8	54.9	-18.4%
<i>EBIT Margin (% Net Revenue)</i>	<i>4.1%</i>	<i>6.2%</i>	<i>-2.0 p.p.</i>	<i>3.7%</i>	<i>0.4 p.p.</i>	<i>6.8%</i>	<i>8.9%</i>	<i>-2.1 p.p.</i>
(+/-) Financial Income	(10.1)	(6.5)	56.2%	(27.7)	-63.5%	(53.2)	(32.2)	65.4%
(-) Provision for IR and CSLL	(1.6)	(1.5)	4.5%	2.7	-157.9%	(2.7)	(4.7)	-42.6%
Net Income	(2.6)	5.1	-150.7%	(16.8)	-84.6%	(11.2)	18.1	n.a.
<i>Net Margin (% Net Revenue)</i>	<i>-1.2%</i>	<i>2.4%</i>	<i>-3.6 p.p.</i>	<i>-7.6%</i>	<i>6.4 p.p.</i>	<i>-1.7%</i>	<i>2.9%</i>	<i>-4.7 p.p.</i>
(+) Non-recurring Expenses and Revenues and IR and CSLL	7.4	0.72	929.9%	15.6	-52.8%	23.1	0.8	n.a.
Adjusted Net Income	4.8	5.8	-17.7%	(1.2)	-510.0%	11.9	18.9	n.a.
<i>Adjusted Net Income Margin (% Net Revenue)</i>	<i>2.2%</i>	<i>2.7%</i>	<i>-0.6 p.p.</i>	<i>-0.5%</i>	<i>2.7 p.p.</i>	<i>1.8%</i>	<i>3.1%</i>	<i>-1.3 p.p.</i>

The Consolidated Adjusted Net Income in 3Q25 was R\$4.8 million, a decrease of R\$1.0 million compared to 3Q24, explained by slightly weaker EBITDA and a deterioration in financial results.

In 9M25, the Company recorded an Adjusted Net Profit of R\$11.9 million, a decrease of R\$7.0 million compared to 9M24 due to the same reasons already mentioned.

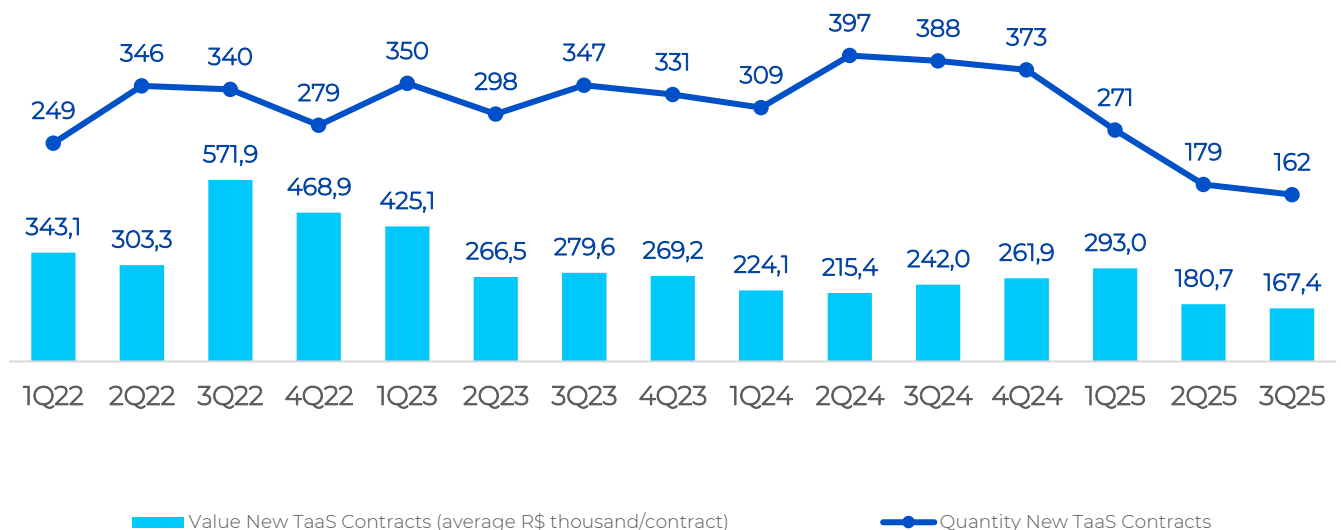
It is worth noting that the consolidated net income in 9M25 was subject to adjustments due to (i) R\$9.0 million in monetary correction not applied as foreseen in the contract and recognized in 3Q25 from previous periods and (ii) R\$8.5 million in financial discounts applied in 2Q25 in a renegotiation with a defaulting customer whose debts matured in previous periods.

Technology as a Service (TaaS) and Future Revenues (Revenue Backlog)

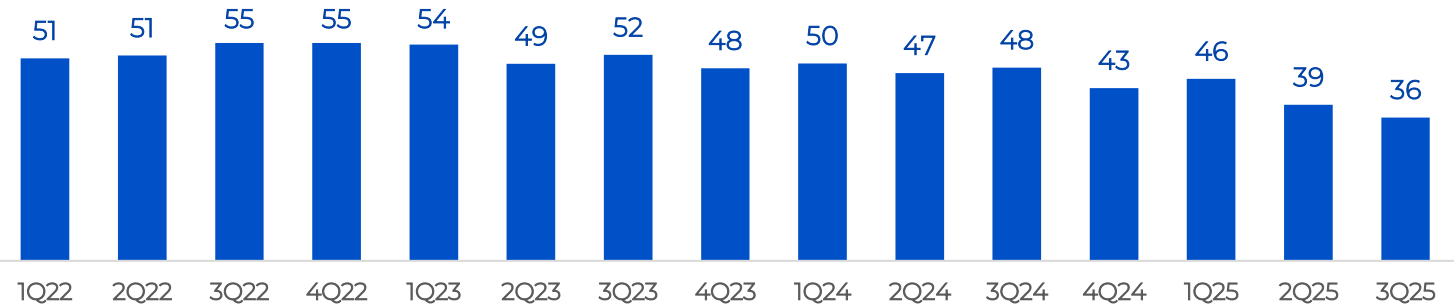
This WDC business model is based on equipment lease contracts. The Company buys, sets up and activates these assets, leasing them to its clients for terms of up to 60 months.

Revenue Backlog is the sum of monthly fees under lease contracts that will be recognized as gross revenue month by month, with no need for fresh investments, given that the Capex was already incurred at the time of execution of the lease contract, subtracting only PIS/COFINS and depreciation of the assets leased. Therefore, from a cash perspective, the backlog represents a predictable cash flow to be received in the future without any new disbursements by WDC.

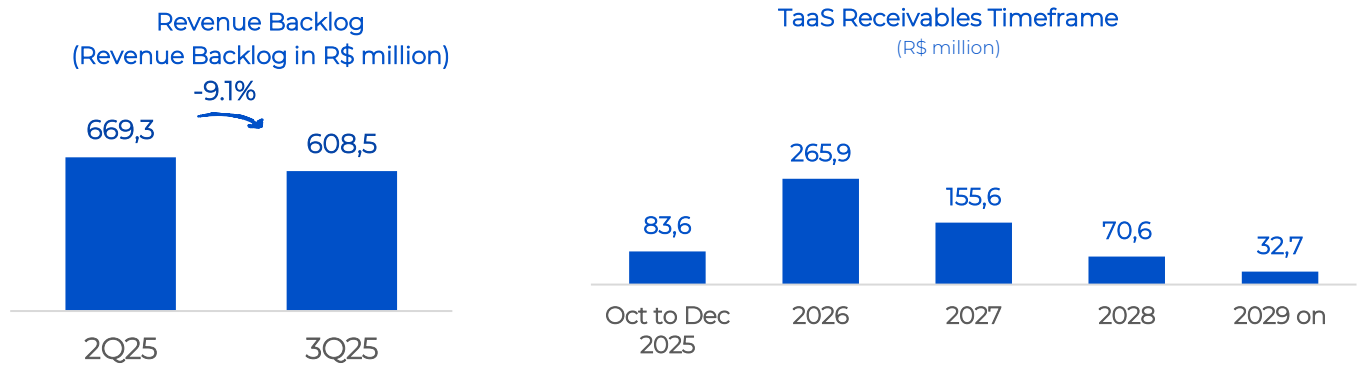
In 3Q25, we executed 162 new TaaS agreements, at an average ticket of R\$167,400. The decrease reflects the Company's strategic focus on liquidity generation and cash preservation. Note that these sales continue to occur through alternative payment models, as clients are directed to other available options.



The average term of new TaaS contracts was 36 months in 3Q25, compared to 39 months in 2Q25.

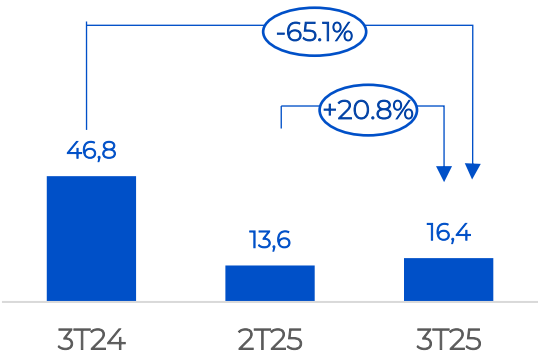


Despite the more conservative approach to TaaS, it remains a strategic pillar as it provides predictability of revenue and cash flow, in addition to strengthening our financial resilience.



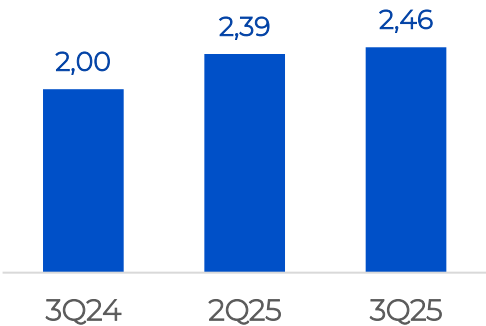
The receivables timeframe indicates the amount of Future Revenue to be recognized by the Company as from August 2025. In compliance with accounting standards, these amounts do not appear as “receivables” in the Company's balance sheet when the lease agreement is executed, but will translate as monthly revenues and, therefore, be registered as trade receivables according to the term of the contracts by the accrual method.

Investment in TaaS Assets - Capex
(R\$ million)



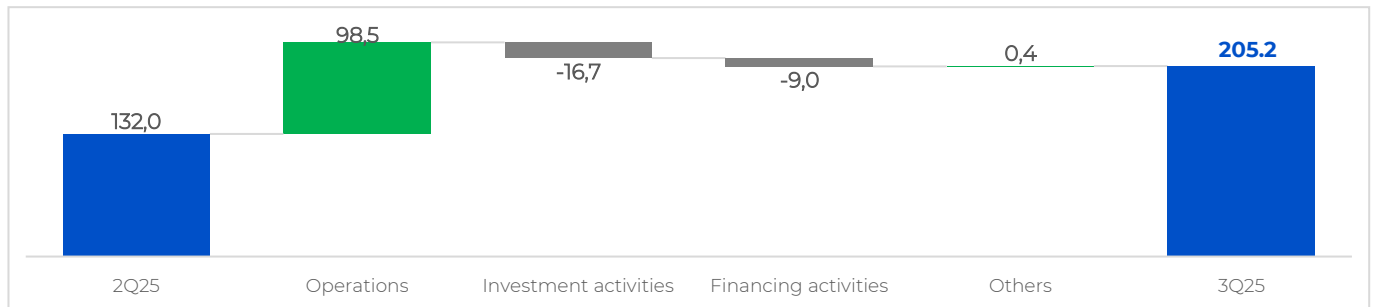
In 3Q25, total investment in TaaS assets came to R\$16.4 million, 65.1% lower than in 3Q24. As previously outlined, the Company is implementing a strategy to slow down TaaS operations, seeking to enhance liquidity generation.

Managerial TaaS Mark-up
(# Total TaaS Sales / Investments in TaaS Assets - Capex)



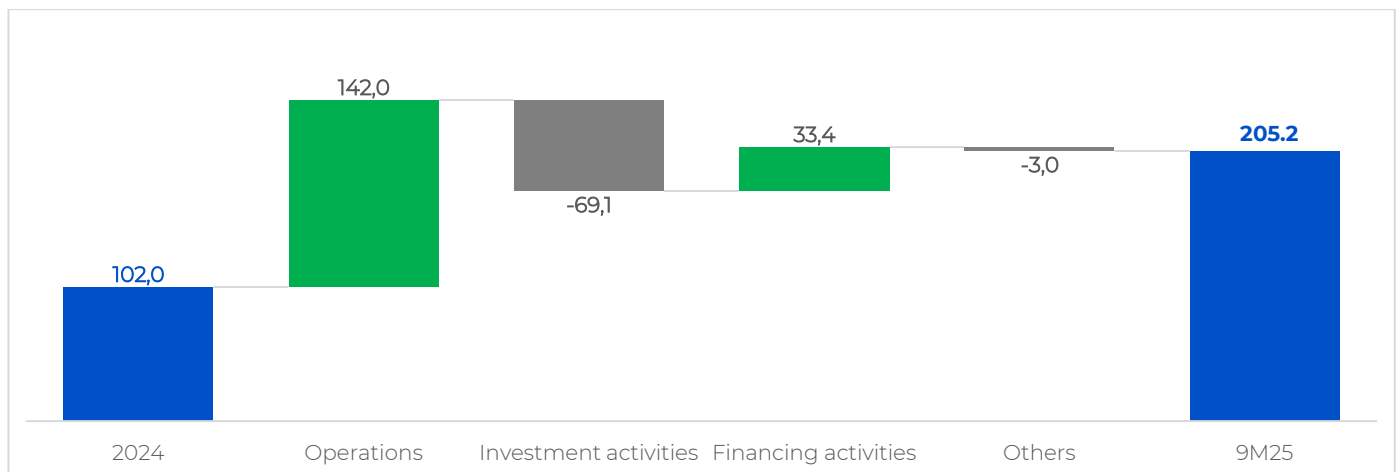
TaaS Mark-up is the ratio of the potential sales value (PSV) of contracts to the Capex amount, i.e. the mark-up of these contracts indicates how much revenue will be generated by the investment made.

Cash Flow 3Q25 Consolidated (R\$ million)



In 3Q25, the Company reported record operating cash flow generation, totaling R\$98.5 million. Investment activities (CapEx TaaS) consumed R\$16.7 million compared to R\$47.9 million in 3Q24, while financing activities and exchange rate variations amounted to -R\$8.6 million. **The cash position at the end of the period was R\$205.2 million.**

Cash Flow 9M25 Consolidated (R\$ million)



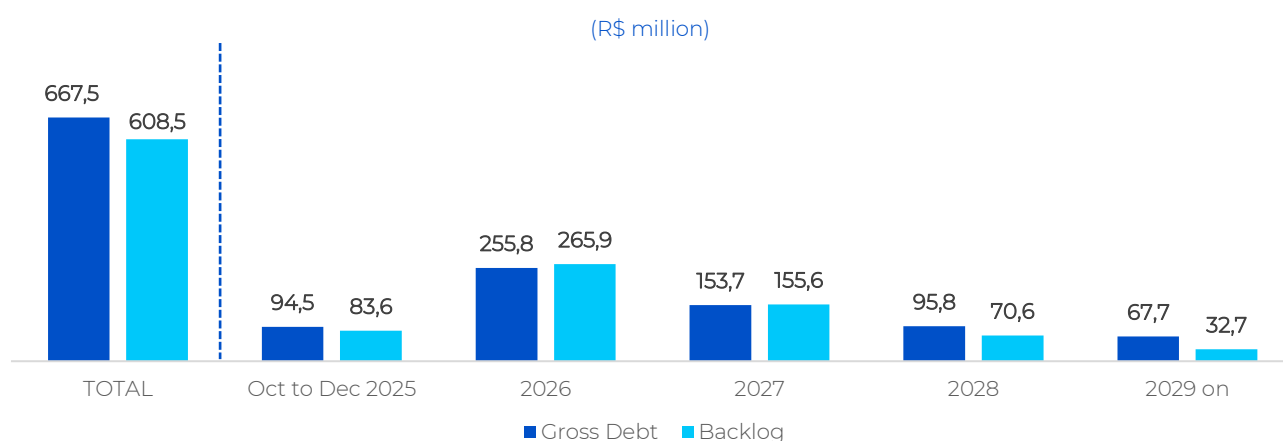
In 9M25, the Company reported operating cash generation of R\$142.0 million. Investment activities (CapEx TaaS) consumed R\$69.1 million compared to R\$126.4 million in 9M24, while financing activities totaled R\$30.4 million. **The cash position at the end of the period was R\$205.2 million.**

Debt

Indebtedness (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %
(+) Loans, financing and debentures	659.2	601.7	9.6%	635.3	3.8%
Current	264.7	126.0	110.0%	235.6	12.4%
Non-Current	394.5	475.7	-17.1%	399.7	-1.3%
(+) Commercial leases	8.3	11.6	-28.0%	9.1	-8.8%
Current	3.0	3.5	-15.6%	3.0	0.0%
Non-Current	5.4	8.0	-33.4%	6.2	-13.0%
(+/-) Net derivative financial instruments	0.0	0.3	-100.0%	(0.0)	-100.0%
Assets	0.0	(0.0)	-100.0%	(0.0)	-100.0%
Liabilities	0.0	0.3	-100.0%	0.0	
Gross Debt	667.5	613.6	8.8%	644.4	3.6%
(-) Disp. (Cash and Equiv.) and Invest. of CP	(205.2)	(52.8)	289.0%	(132.0)	55.5%
Net Debt	462.3	560.8	-17.6%	512.4	-9.8%
Adjusted LTM EBITDA	266.1	253.4	5.0%	271.7	-2.1%
Net Debt / Adjusted LTM EBITDA	1.74	2.21	-21.5%	1.89	-7.9%

In September 2025, the Net Debt to Adjusted EBITDA ratio (UDM) was 1.74x compared to 2.21x in 3Q24. This is the best level recorded since September 2022 and reflects a high capacity to meet its financial obligations.

Gross Debt Payment Schedule and Coverage of Future Revenues (Revenue Backlog)



ROIC

ROIC (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %
Net Revenue	222.5	212.3	4.8%	222.2	0.1%
EBIT (LTM)	49.2	50.2	-1.9%	53.1	-7.3%
(-) Provision for IR and CSLL (LTM)	(11.3)	(2.6)	338.0%	(11.3)	0.6%
Operating Income after Taxes (NOPAT) = (A)	37.9	47.6	-20.4%	41.9	-9.5%
(+) Equity	643.3	653.7	-1.6%	645.4	-0.3%
(+) Gross Debt	667.5	613.6	8.8%	644.4	3.6%
(+) Cash (Cash and Equiv.) and CP Investments	(205.2)	(52.8)	289.0%	(132.0)	55.5%
Invested Capital	1,105.6	1,214.5	-9.0%	1,157.8	-4.5%
Average Invested Capital of 2022 and 2021 = (B)	1,129.5	1,169.0	-3.4%	1,155.6	-2.3%
ROIC = (A/B)	3.4%	4.1%	-0.7 p.p.	3.6%	-0.3 p.p.

Statement of Income

Consolidated Statement (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Net Revenue	222,535	212,283	4.8%	222,235	0.1%	658,325	614,942	7.1%
(-) CMV	(163,916)	(157,235)	4.2%	(161,285)	1.6%	-	-	4.8%
Gross Income	58,619	55,049	6.5%	60,950	-3.8%	186,441	164,632	13.2%
Gross Margin (% Net Revenue)	26.3%	25.9%	0.4 p.p.	27.4%	-1.1 p.p.	28.3%	26.8%	1.5 p.p.
(+) Rev. Non-Recurring Expenses	2,768	-	n.a.	2,016.2	0.4 p.p.	4,784.2	0.0	n.a.
Adjusted Gross Income	61,387	55,049	11.5%	62,966	-2.5%	191,226	164,632	16.2%
Adjusted Gross Margin (% Net Revenue)	27.6%	25.9%	0.1 p.p.	28.3%	0.0 p.p.	29.0%	26.8%	0.1 p.p.
(-) Personnel Expenses	(16,159)	(15,809)	2.2%	(15,991)	1.0%	(47,506)	(44,484)	6.8%
(-) Commercial Expenses	(23,403)	(16,553)	41.4%	(26,461)	-11.6%	(62,219)	(44,941)	38.4%
(-) General and Administrative Expenses	(6,685)	(6,110)	9.4%	(5,788)	15.5%	(18,602)	(11,957)	55.6%
(+/-) Other operating income/expenses	(3,162)	(3,477)	-9.0%	(4,484)	-29.5%	(13,328)	(8,340)	59.8%
(-) Operating Expenses	(49,409)	(41,949)	17.8%	(52,724)	-6.3%	(141,654)	(109,722)	29.1%
EBIT	9,210	13,100	-29.7%	8,226	12.0%	44,787	54,910	-18.4%
EBIT Margin (% Net Revenue)	4.1%	6.2%	-2.0 p.p.	3.7%	0.4 p.p.	6.8%	8.9%	-2.1 p.p.
(+) Rev. Non-Recurring Expenses	3,711	1,086	241.7%	7,162.5	-48.2%	11,003.4	1,174.9	
Adjusted EBIT	12,921	14,186	-8.9%	15,388	-16.0%	55,791	56,085	-0.5%
Adjusted EBIT Margin (% Net Revenue)	5.8%	6.7%	-0.9 p.p.	6.9%	-1.1 p.p.	8.5%	9.1%	-0.6 p.p.
(+) Depreciation and Amortization	46,749	51,113	-8.5%	49,415	-5.4%	147,011	152,055	-3.3%
EBITDA	55,959	64,213	-12.9%	57,641	-2.9%	191,798	206,965	-7.3%
EBITDA Margin (% Net Revenue)	25.1%	30.2%	-5.1 p.p.	25.9%	-0.8 p.p.	29.1%	33.7%	-4.5 p.p.
(+) Non-recurring Expenses and Revenues	3,711	1,086	241.7%	7,162	-48.2%	11,003	1,175	836.5%
Adjusted EBITDA	59,670	65,299	-8.6%	64,803	-7.9%	202,802	208,140	-2.6%
Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)	26.8%	30.8%	-3.9 p.p.	29.2%	-2.3 p.p.	30.8%	33.8%	-3.0 p.p.
(+/-) Financial Income	(10,110)	(6,472)	56.2%	(27,701)	-63.5%	(53,189)	(32,153)	65.4%
(-) Provision for IR and CSLL	(1,589)	(1,520)	4.5%	2,745	-157.9%	(2,668)	(4,652)	-42.6%
Net Income	-2,588	5,107	-150.7%	(16,801)	-84.6%	(11,241)	18,105	-162.1%
Net Margin (% Net Revenue)	-1.2%	2.4%	-3.6 p.p.	-7.6%	6.4 p.p.	-1.7%	2.9%	-4.7 p.p.
(+) Non-recurring Expenses and Revenues and IR and CSLL	7,382	717	929.9%	15,632	-52.8%	23,100	775	2878.9%
Adjusted Net Income	4,794	5,824	-17.7%	(1,169)	-510.0%	11,859	18,880	-37.2%
Adjusted Net Margin (% Net Revenue)	2.2%	2.7%	-0.6 p.p.	-0.5%	2.7 p.p.	1.8%	3.1%	-1.3 p.p.

Adjustment Reconciliation Tables

3Q25

Income Statement in million R\$	Accounting	Costs from previous fiscal years	Reductions in tax and social contribution	Monetary adjustment (customers)	Deferred tax	Adjusted
Net Revenue	222,5					222,5
(-) COGS	-163,9	2,8				-161,1
Gross Profit	58,6					61,4
(-) Operational Expenses	-49,4		0,9			-48,5
EBIT	9,2					12,9
(+) Depreciation and Amortization	46,7					46,7
EBITDA	56,0					59,7
(+/-) Financial Result	-10,1			-9,0		-19,1
(-) Provision for tax and social contribution	-1,6				12,7	11,1
(+/-) Minorities	-0,1					-0,1
Net Income	-2,6					4,8

Costs from prior periods: costs expensed to profit and loss in 3Q25, but whose revenues were recognized in prior periods, disregarding the accrual principle.

Write-off of Corporate Income Tax/Social Contribution on Net Profit: non-recoverable taxes from prior periods.

Monetary correction: financial income foreseen in TaaS contracts and recognized in 3Q25, whose generating event dates back to the period from 2021 to 2024, therefore relating to prior periods.

Deferred tax: reduction of deferred income tax/social contribution on net profit in assets related to the write-off of receivables provisioned in prior periods.

9M25

Income Statement in million RS	Accounting	Costs from previous fiscal years	M&A expenses	Write-off of assets from previous fiscal years	Reductions in tax and social contribution	Negotiation with a client	Monetary adjustment (customers)	Deferred tax	Ajustada
Net Revenue	658,3								658,3
(-) COGS	-471,9	4,8							-467,1
Gross Profit	186,4								191,2
(-) Operational Expenses	-141,7		0,3	4,9	0,9				-135,5
EBIT	44,8								55,7
(+) Depreciation and Amortization	147,0								147,0
EBITDA	191,8								202,8
(+/-) Financial Result	-53,2					8,5	-9,0		-53,7
(-) Provision for tax and social contribution	-2,7							12,7	10,0
(+/-) Minorities	-0,2								-0,2
Net Income	-11,2								11,9

Costs from prior periods: costs expensed to profit and loss in 3Q25, but whose revenues were recognized in prior periods, disregarding the accrual principle.

M&A expenses: expenses for auditors, lawyers, and financial advisors involved in the due diligence of potential acquisitions.

Asset write-off: expense recognized in 2025 related to a negative gross margin recorded when selling goods returned by customers in prior periods.

Write-off of corporate income tax/social contribution tax: non-recoverable taxes from prior periods.

Financial discount: expense recognized in 2025 for granting a one-time discount during negotiations with a customer who defaulted in prior periods.

Monetary correction: financial income provided for in TaaS contracts and recognized in 2025, whose triggering event dates back to the period from 2021 to 2024, therefore relating to prior periods.

Deferred tax: reduction of deferred income tax/social contribution tax in assets related to the write-off of receivables provisioned in prior periods.

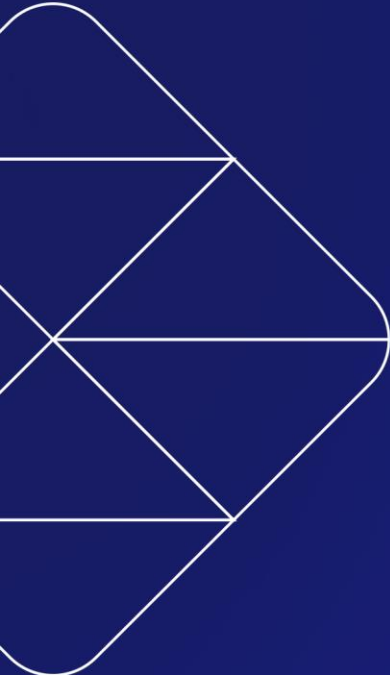
Balance Sheet

Consolidated Balance Sheet (In R\$ million, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %
Assets					
Current Assets					
Cash and cash equivalents	205,248	52,768	289%	131,969	56%
Trade receivables, net	306,911	209,429	47%	332,688	-8%
Recoverable taxes	22,235	12,092	84%	21,466	4%
Derivative financial instruments	0	35	-100%	24	-100%
Inventories	172,970	202,501	-15%	204,192	-15%
Advances to suppliers	16,910	29,782	-43%	19,363	-13%
Prepaid Expenses	301	406	-26%	598	-50%
Total Current Assets	724,575	507,013	43%	710,300	2%
Non-Current Assets					
Trade receivables, net	262,006	324,917	-19%	233,770	12%
Judicial Deposits	110	109	0%	109	0%
Deferred taxes	41,016	34,430	19%	42,966	-5%
Right-of-use assets	7,119	11,042	-36%	7,828	-9%
Property, plant and equipment, net	317,878	391,242	-19%	345,203	-8%
Net intangible assets	88,408	105,729	-16%	92,250	-4%
Total Non-Current Assets	721,003	887,906	-19%	727,822	-1%
Total Assets	1,445,578	1,394,919	4%	1,438,122	1%
Liabilities					
Current Liabilities					
Suppliers	84,840	104,420	-19%	83,470	2%
Personnel, social charges and benefits	9,314	8,109	15%	6,888	35%
Taxes payable	7,086	2,954	140%	8,640	-18%
Loans, financing, and debentures	264,691	126,035	110%	235,583	12%
Derivative financial instruments	0	332	-100%	0	
Lease Liabilities	2,967	3,514	-16%	2,968	0%
Related Parts	0	1	-100%	0	
Other liabilities	24,185	11,985	102%	17,347	39%
Deferred Income	0	0		17,973	-100%
Total Current Liabilities	393,083	257,350	53%	372,869	5%
Non-Current Liabilities					
Loans, financing, and debentures	394,515	475,705	-17%	399,722	-1%
Provisions for lawsuits	1,104	152	626%	1,930	-43%
Leases	5,353	8,037	-33%	6,152	-13%
Other liabilities	8,235	0		12,065	-32%
Total Non-Current Liabilities	409,208	483,894	-15%	419,869	-3%
Equity					
Share capital	301,397	301,397	0%	301,397	0%
Treasury Stock	0	-8,536	-100%	0	
Capital reserves	236,632	236,632	0%	236,632	0%
Retained earnings	112,920	104,858	8%	112,920	0%
Accumulated Loss/ Earnings	-11,242	18,105	-162%	-8,654	30%
Retained Earnings	0	0		0	
Other Comprehensive Results	2,866	1,219	135%	2,430	18%
Total Equity	643,287	653,675	-2%	645,384	0%
Total Liabilities and Equity	1,445,577	1,394,919	4%	1,438,122	1%



Statement of Cash Flow

Consolidated Statement of Cash Flows (In R\$ thousand, except when indicated)	3Q25	3Q24	Δ %	2Q25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Cash Flow From Operating Activities								
Net Income for the period	(2,588)	5,064	-151%	16,803	-85%	(11,242)	18,105	-162%
Adjustments to reconcile Income or loss for the period to cash from operating activities	89,806	77,416	16%	92,992	-3%	263,811	233,031	13%
Depreciation and amortization	46,749	51,114	-9%	49,415	-5%	147,011	152,055	-3%
Expected credit losses	13,583	6,816	99%	18,224	-25%	29,362	15,876	85%
Provision for inventory obsolescence	(2,922)	1,279	-328%	411	-811%	(1,637)	(3,880)	-58%
Provision for legal and other proceedings, net	(826)	2	-41400%	0		(820)	8	-10350%
Mark-to-market of derivatives	(596)	280	-313%	115	-618%	0	(1,691)	-100%
Interest and foreign exchange variation expenses	25,381	19,893	28%	22,816	11%	68,149	64,510	6%
Lease charges	109			600		833		
Expenses for adjustment to the present value	4,877	(4,675)	-204%	118	4033%	7,421	(185)	-4111%
Write-off of property, plant and equipment and intangible assets	1,862	1,186	57%	4,038	-54%	10,824	1,686	542%
Income tax and social security contribution	(267)	912	-129%	3,189,00	-92%	673	6,211	-89%
Deferred income tax and social contribution	1,856	609	205%	444	318%	1,995	(1,559)	-228%
Assets decrease (increase)	22,363	(12,663)	-277%	(5,155)	-534%	(7,987)	(126,799)	-94%
Trade receivables	(20,825)	(25,845)	-19%	(10,288)	102%	(28,539)	(120,336)	-76%
Recoverable taxes	6,294	17,853	-65%	(5,951)	-206%	11,198	21,493	-48%
Inventories	34,144	2,775	1130%	(4,881)	-800%	(1,732)	(18,434)	-91%
Advances to suppliers and legal deposits	2,453	(7,354)	-133%	16,189	-85%	11,031	(8,313)	-233%
Prepaid expenses	297	(92)	-423%	(224)	-233%	55	(1,209)	-105%
Liabilities increase (decrease)	(11,049)	(28,567)	-61%	(78,004)	-86%	(102,615)	(13,268)	673%
Suppliers	1,276	(9,072)	-114%	(22,125)	-106%	(23,803)	1,251	-2003%
Taxes payable	(1,193)	(10,701)	-89%	(13,498)	-91%	(24,231)	(6,501)	273%
Personnel, social charges and benefits	2,426	1,549	57%	(1,694)	-243%	1,419	4,375	-68%
Related parties	0	(4)	-100%	0		0	(15)	-100%
Other liabilities	(1,594)	(10,339)	-85%	(12)	13183%	(1,120)	(10,168)	-89%
Payment of interest	(6,130)	0		(40,675)	-85%	(49,046)	0	
Payment of income tax and social contribution	5,834,00	0		-		5,834,00	(2,210)	164%
Net cash generated by (used in) operating activities	98,532	41,250	139%	(6,970)	-1514%	141,967	111,069	28%
Cash Flow From Investment Activities	(16,735)	(47,946)	-65%	(15,136)	11%	(69,134)	(126,414)	-45%
Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets	(17,890)	(47,946)	-63%	(13,893)	29%	(69,134)	(126,414)	-45%
Capital increase in investment	1,155	0		(1,243)	-193%	0	0	
Net cash generated by (used in) investment activities	(16,735)	(47,946)	-65%	(15,136)	11%	(69,134)	(126,414)	-45%
Cash flow from Financing Activities	(8,954)	(14,090)	-36%	10,796	-183%	33,372	(34,305)	-197%
Entry of new loans and debentures	6,949	0		101,988,00	-93%	142,445	50,000	185%
Vendor Operations	1,547	17,00	-9200%	1,567,00	-1%	6,237	9,595	-35%
Payment of loans and financing (principal)	(3,846)	(12,229)	-69%	(80,672)	-95%	(88,616)	(87,687)	1%
Payment of commercial leases	(909)	(1,675)	-46%	(729)	25%	(2,728)	(2,927)	-7%
Derivatives Settlement	620	169,00	-467%	42	1376%	749	(3,286)	-123%
Deferred Revenue	(13,371)	-	0%	0	0%	(13,371)	0	0%
Dividends and interests on capital paid	0	-		(12,059)	-100%	(12,059)	0	
Constitution of minority shareholders	56	-	0%	659	-92%	715		
Net cash resulting from financing activities	(8,954)	(14,090)	-36%	10,796	-183%	33,372	(34,305)	-197%
Effect of Foreign Exchange Variation on Cash and Cash Equivalents	436	(1,767)	-125%	(1,327)	-133%	(2,987)	459	-751%
Change in the Company's Net Cash	73,279	(22,553)	-425%	(12,637)	-680%	103,218	(49,191)	-310%
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	131,969	75,321	75%	144,607	-9%	102,030	101,959	0%
Cash and cash equivalents at the end of the period	205,248	52,768	289%	131,969	56%	205,248	52,768	289%



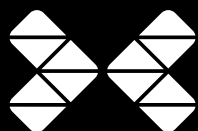
Talk to IR



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br



WDC
NETWORKS

