

WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

Apresentação de Resultados 3T25

6 de novembro de 2025



WDCN3
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

**Great
Place
To
Work®**

Certificada

SET 2025-SET 2026

Brasil

Aviso Legal

As afirmações contidas neste documento, relacionadas as perspectivas sobre os negócios e de crescimento da WDC Networks, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem substancialmente das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, estão sujeitas à mudanças sem aviso prévio.

Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números sem os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

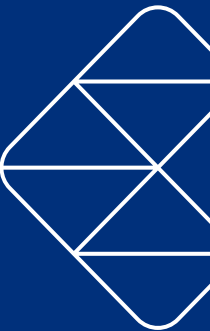
Agora somos:

WDCN3

B3 LISTED NM

Agenda

- ❖ **Prêmios e Reconhecimentos**
- ❖ **Destques Financeiros**
- ❖ **Breakdown Receita Líquida**
- ❖ **Desempenho Consolidado**
- ❖ **Gestão de Capital de Giro e Caixa**
- ❖ **Estratégia**
- ❖ **Q&A**





Prêmios e Reconhecimentos 3T25



Pela 6ª vez consecutiva, a WDC é reconhecida como Great Place to Work!

Outros prêmios:

Inforchannel



Executivo do Ano: Vanderlei Rigatieri

Inforchannel



Logística, Capilaridade e Suporte

Inforchannel



Sustentabilidade e Governança

Valor Econômico



Ranking TOP 1000 empresas



Destques Financeiros 3T25

Forte Geração de Caixa Operacional

Receita Líquida (Ex-Solar)

R\$ 222,5 MM

+11,3% (3T25 vs 3T24)

Lucro Bruto Ajustado

R\$ 61,4 MM

+11,5% (3T25 vs 3T24)

EBITDA Ajustado

R\$ 59,7 MM

-8,6% (3T25 vs 3T24)

Lucro Líquido Ajustado

R\$ 4,8 MM

-17,7% (3T25 vs 3T24)

9M25: +R\$11,9 MM

Geração de Caixa

R\$ 205 MM

Recorde em geração de caixa operacional:

R\$98,5MM

Dívida Líquida / EBITDA Aj. UDM

1,74x no 3T25

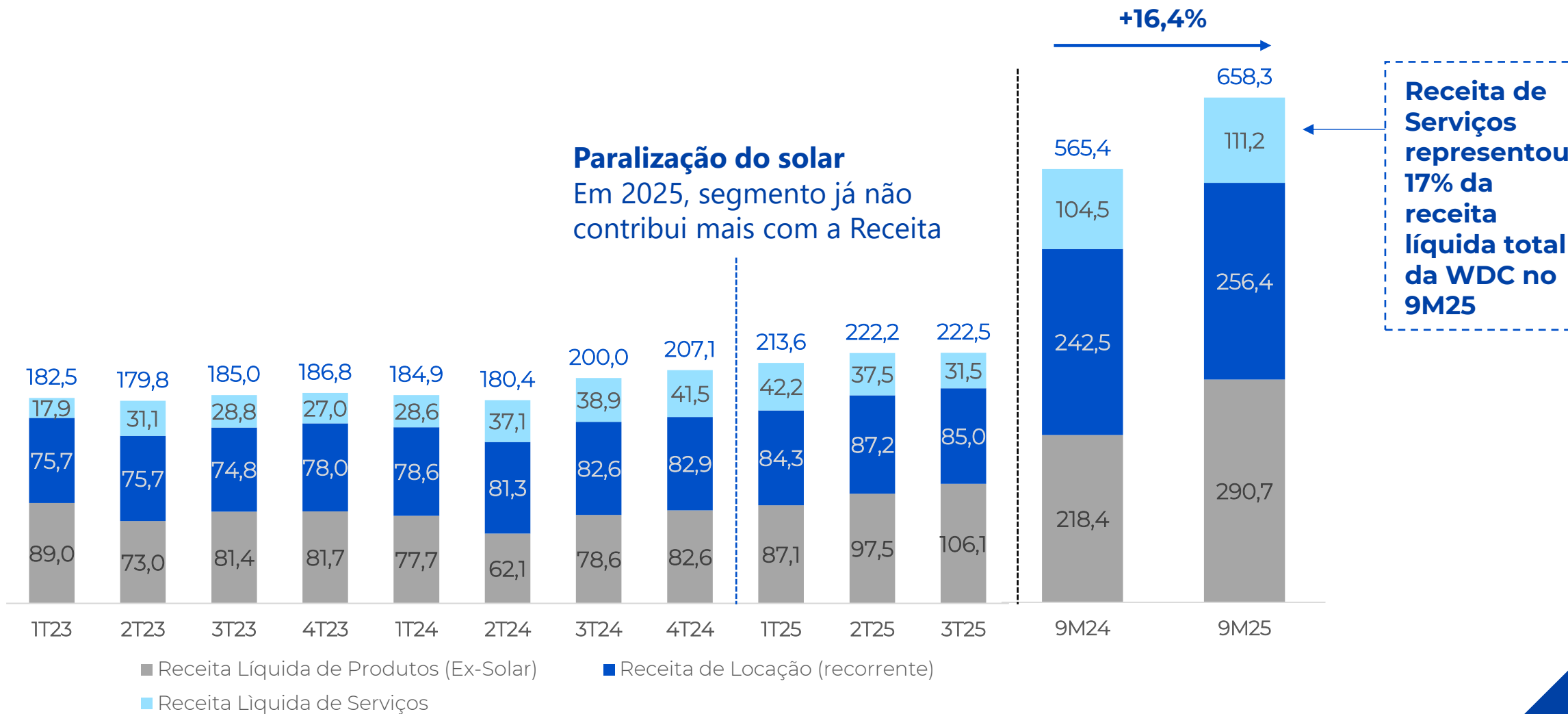
vs **2,21x no 3T24**

Breakdown Receita Líquida



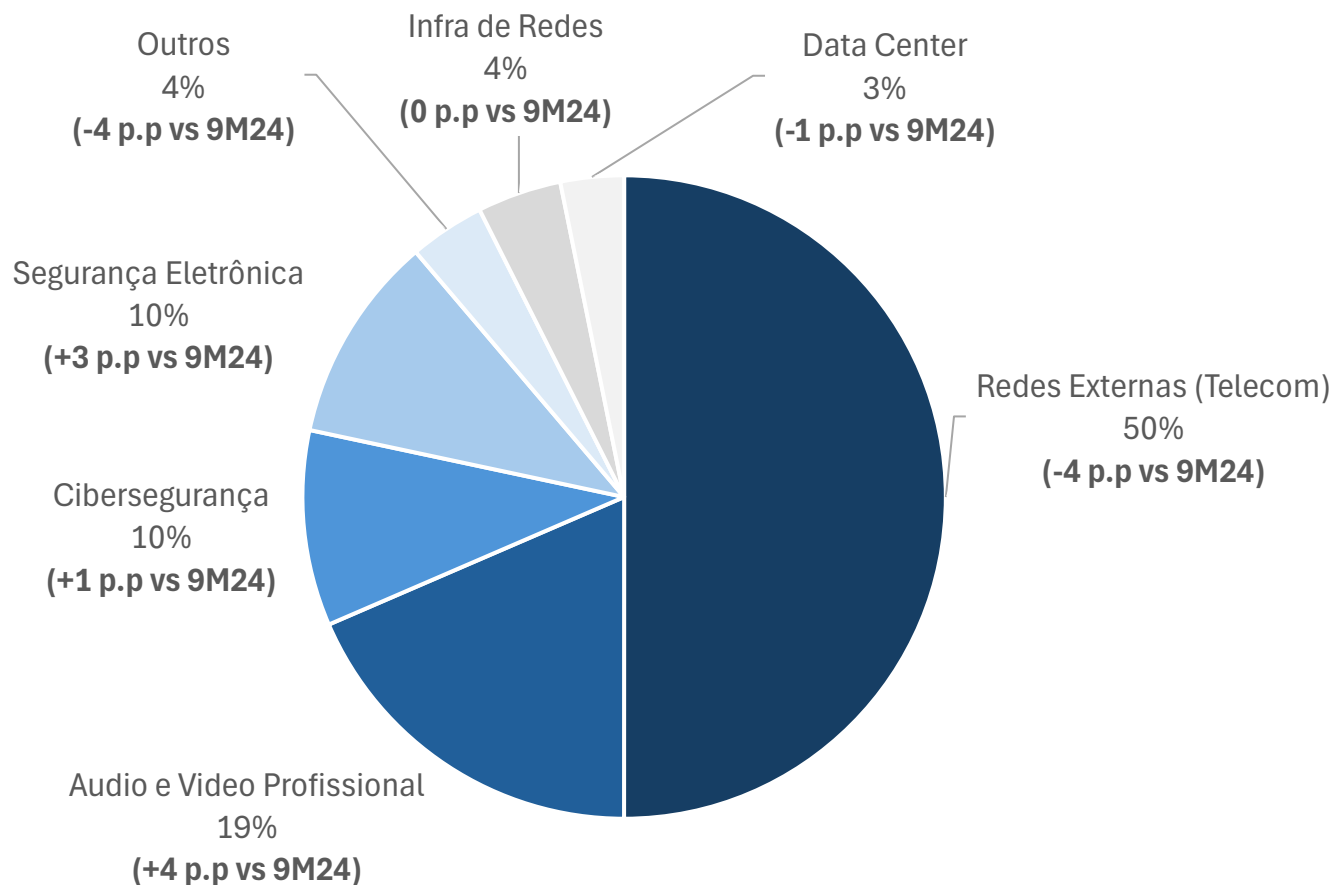
Receita Líquida em R\$ (milhões)

Sétimo trimestre consecutivo de crescimento YoY

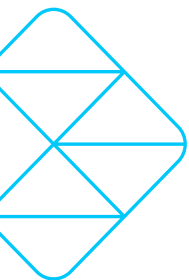


Receita Líquida por solução (Visão Produto)

Áudio e Vídeo, Segurança Eletrônica e Cibersegurança ganharam representatividade (+8 p.p vs 9M24)



Receita Líquida Ex -Solar no 9M25: R\$658,3 milhões
(+16,4% vs 9M24)



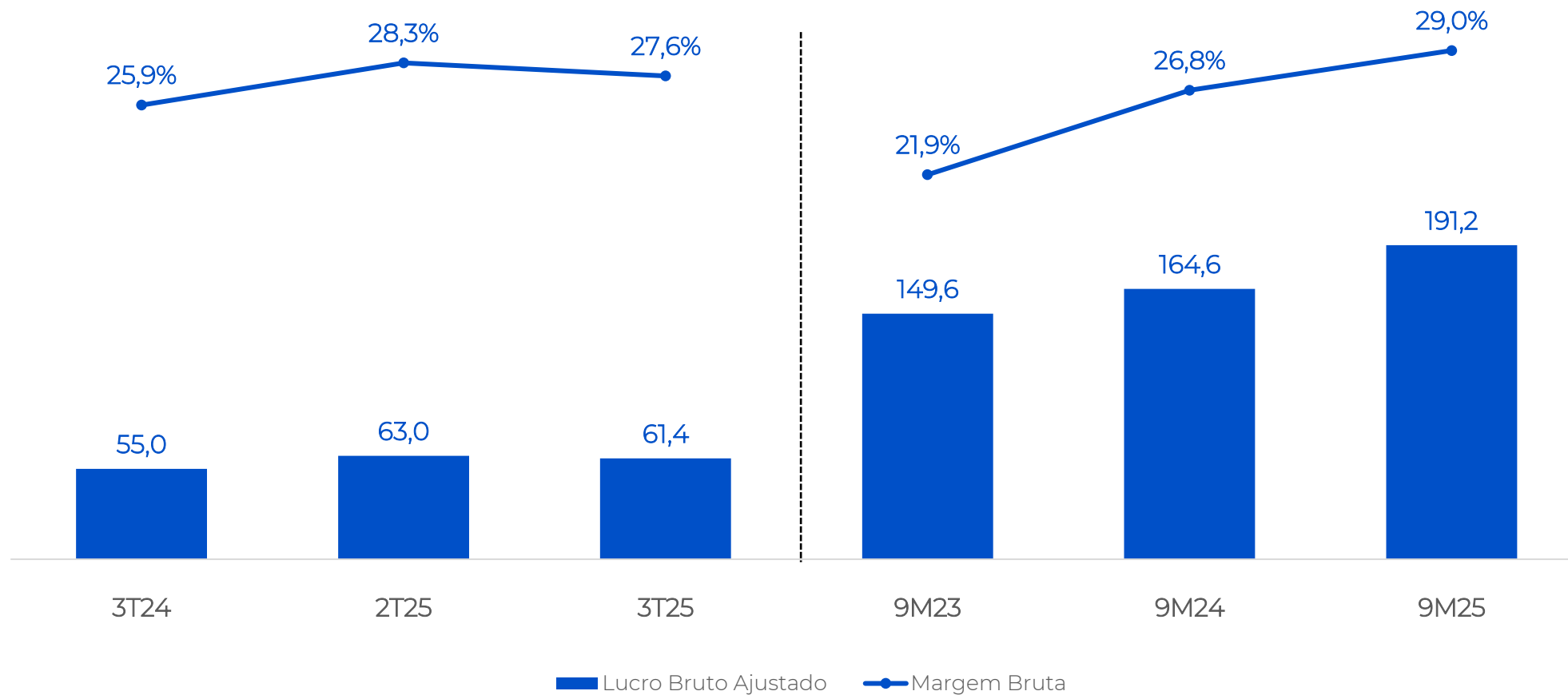


Desempenho Consolidado



Lucro Bruto Ajustado (R\$ milhões e %)

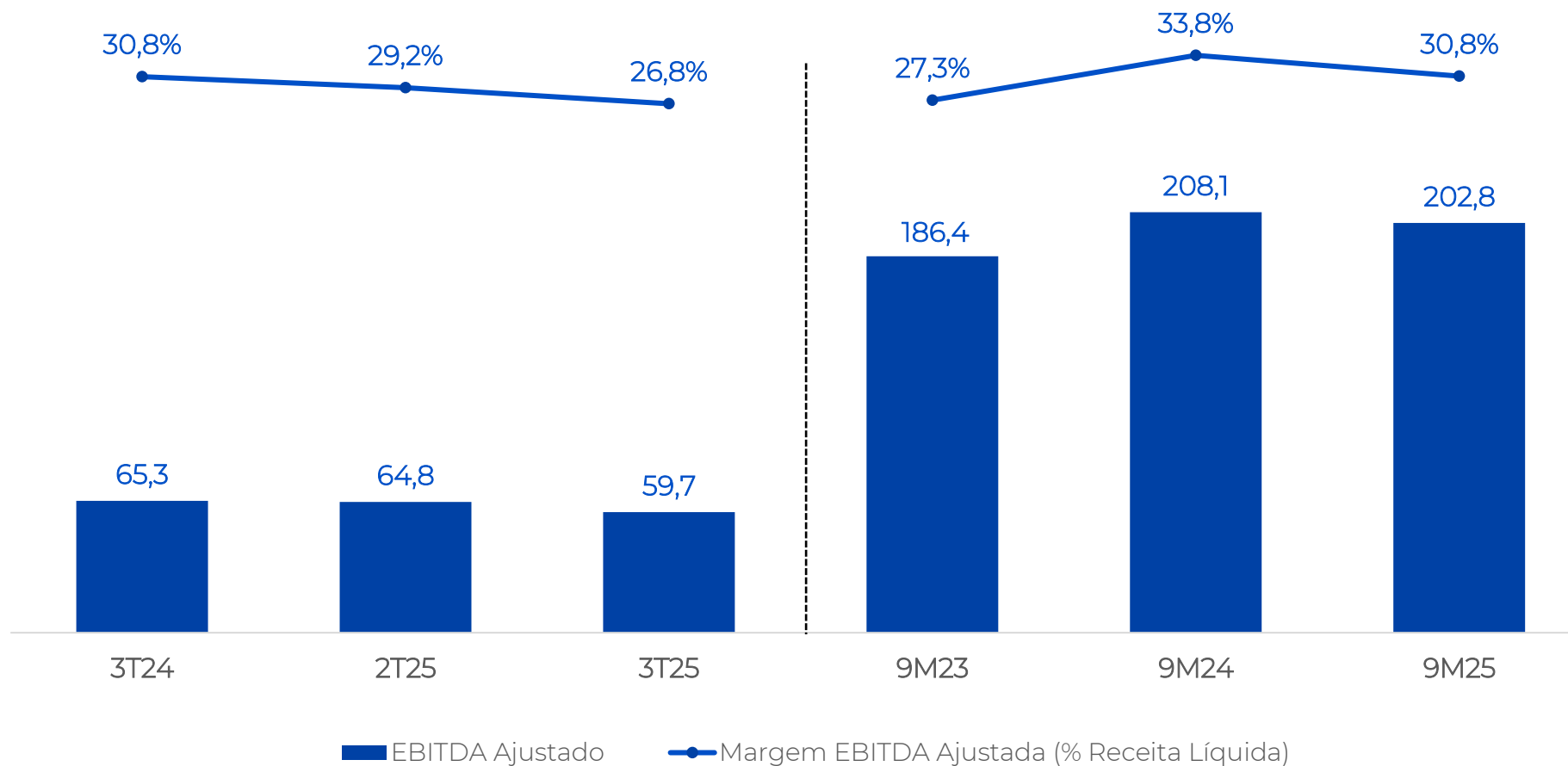
Melhor patamar de Margem Bruta Acumulada desde 2021



Nota: Termo Ajuste se refere a R\$ 2,8 M de custos de exercícios anteriores contabilizados no 3T25

EBITDA Ajustado (R\$ milhões e %)

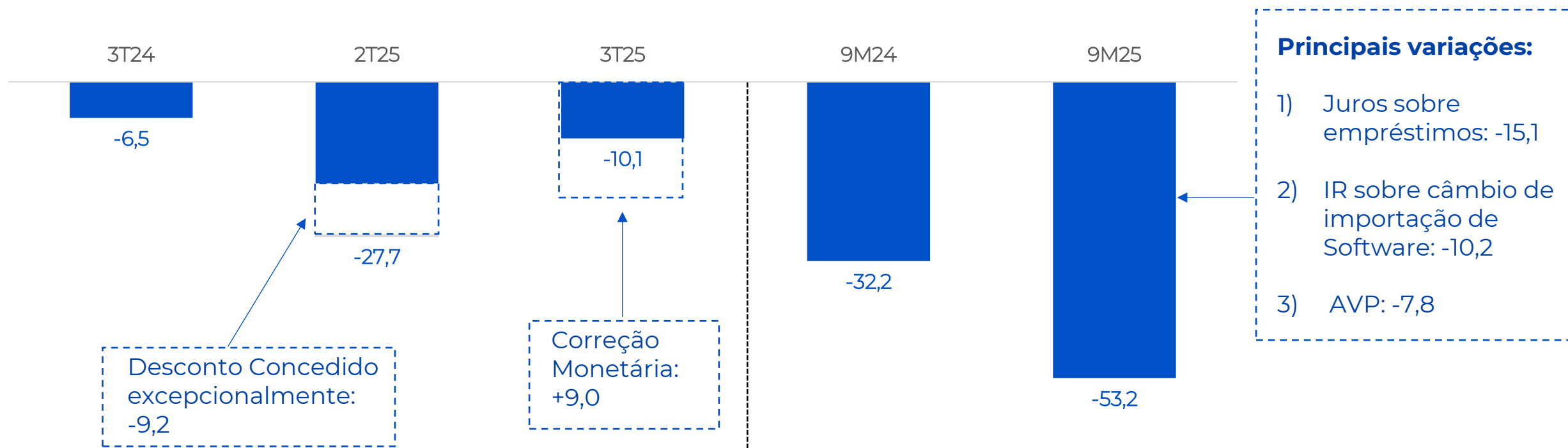
Leve queda da margem EBITDA em função da Margem Bruta e Despesas Operacionais



Nota: Termo Ajuste do 3T25 se refere a R\$0,9 milhão de IR/CSLL a recuperar de exercícios anteriores

Resultado Financeiro (R\$ milhões)

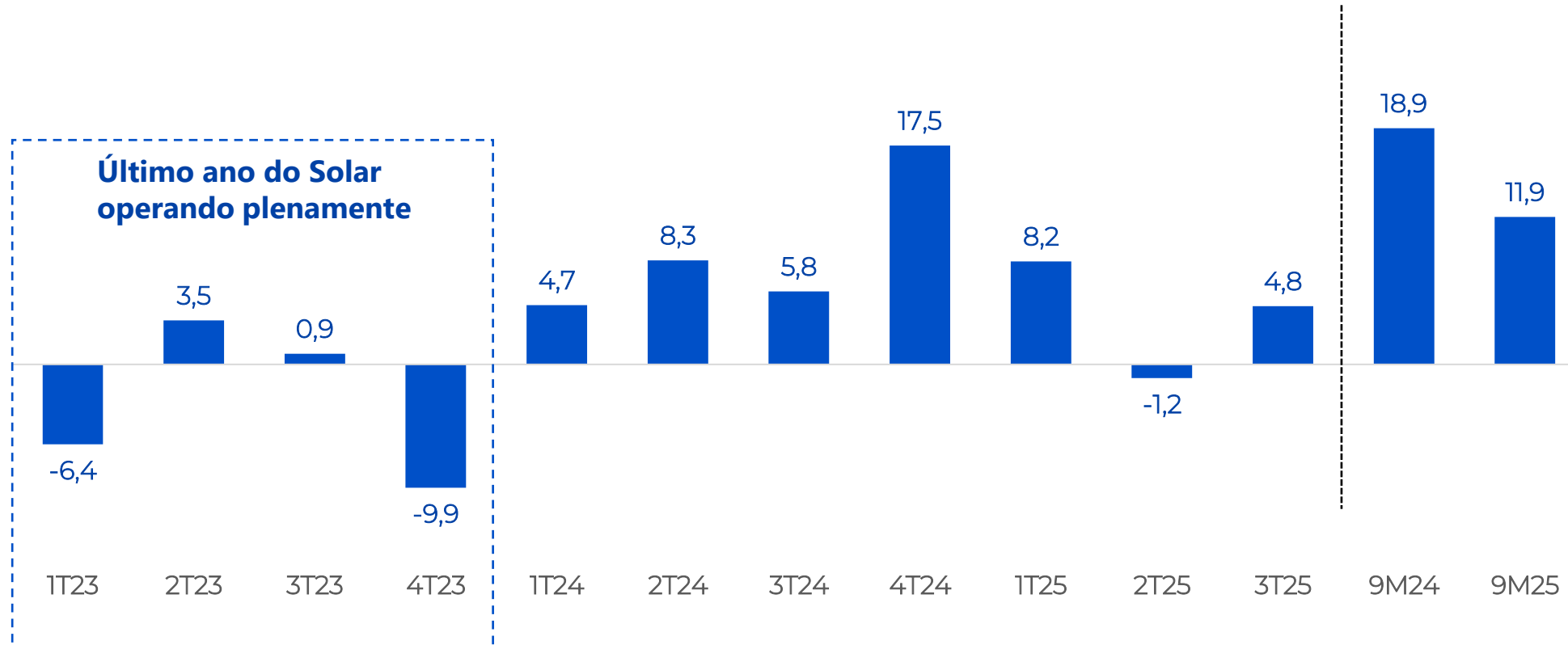
Resultado Financeiro mais pressionado em 2025, somado a alguns efeitos não recorrentes



Nota: No 3T25, reconhecemos R\$9 MM a título de correção monetária de exercícios anteriores, que será alvo de ajuste no lucro líquido conforme demonstrado na tabela de anexos

Lucro Líquido Ajustado (R\$ milhões)

Lucro na maioria dos trimestres desde a descontinuação do Solar

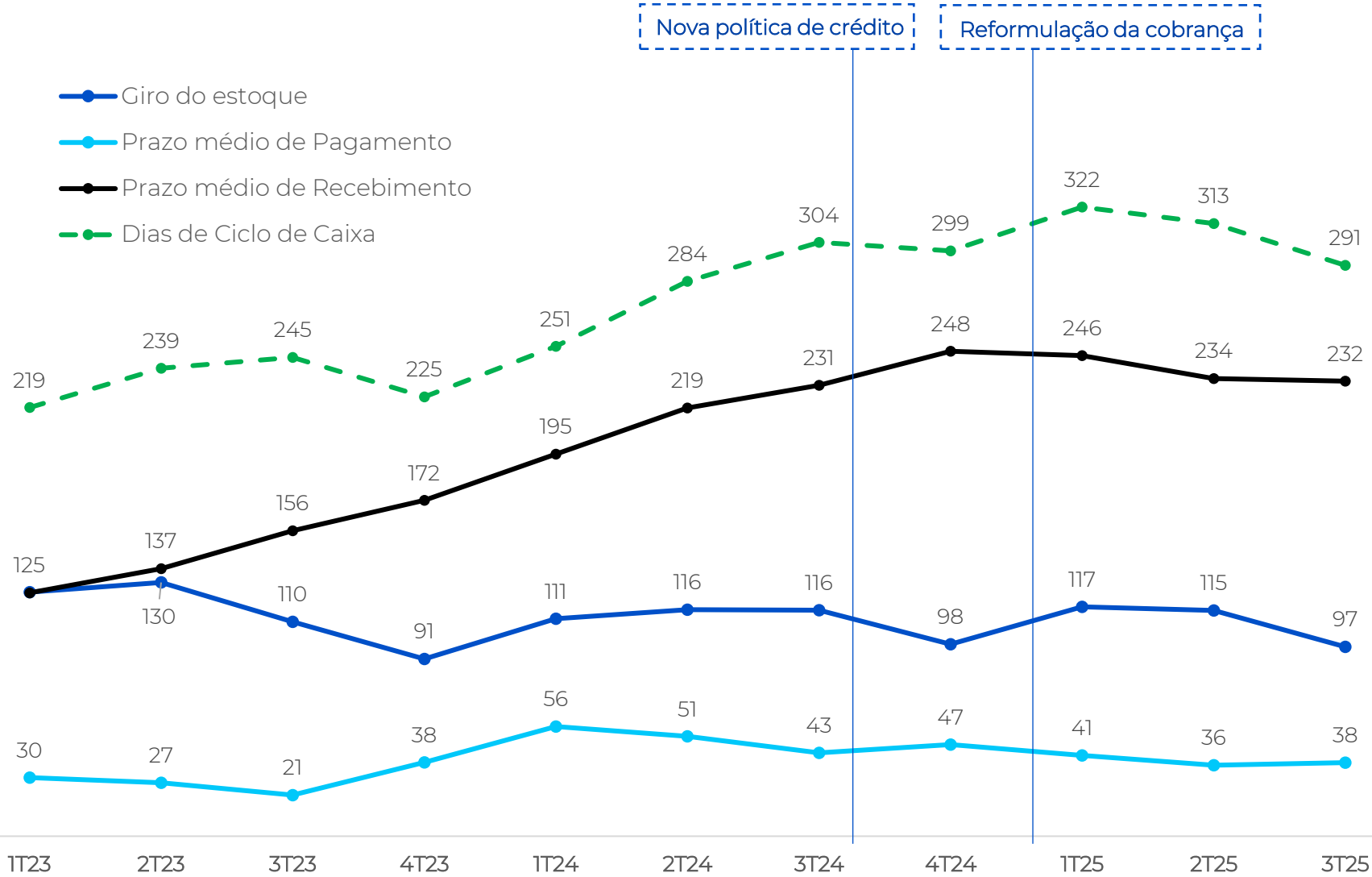


Nota: Termo Ajuste no 3T25 se refere aos ajustes já mencionados em Lucro Bruto e Despesas operacionais, que somam R\$ 3,7 M, adicionados ao efeito de -R\$9 MM sobre correção monetária de exercícios anteriores e R\$ 12,7 MM relativo a redução do IR/CSLL diferido sobre a baixa de PECLD de exercícios anteriores. Total dos ajustes: R\$ 7,4 M

Capital de Giro e Fluxo de Caixa



Capital de Giro



Ações para melhora do capital de giro:

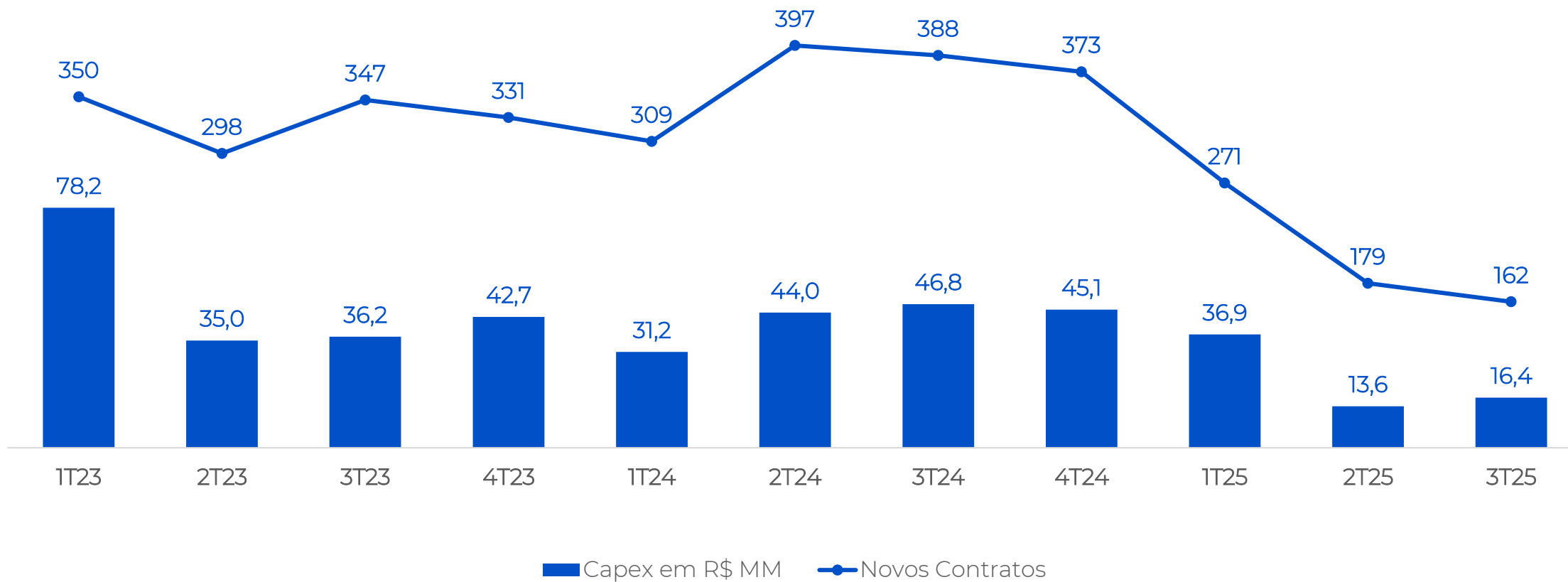
1) Redução de estoques

2) Redução do atraso de clientes

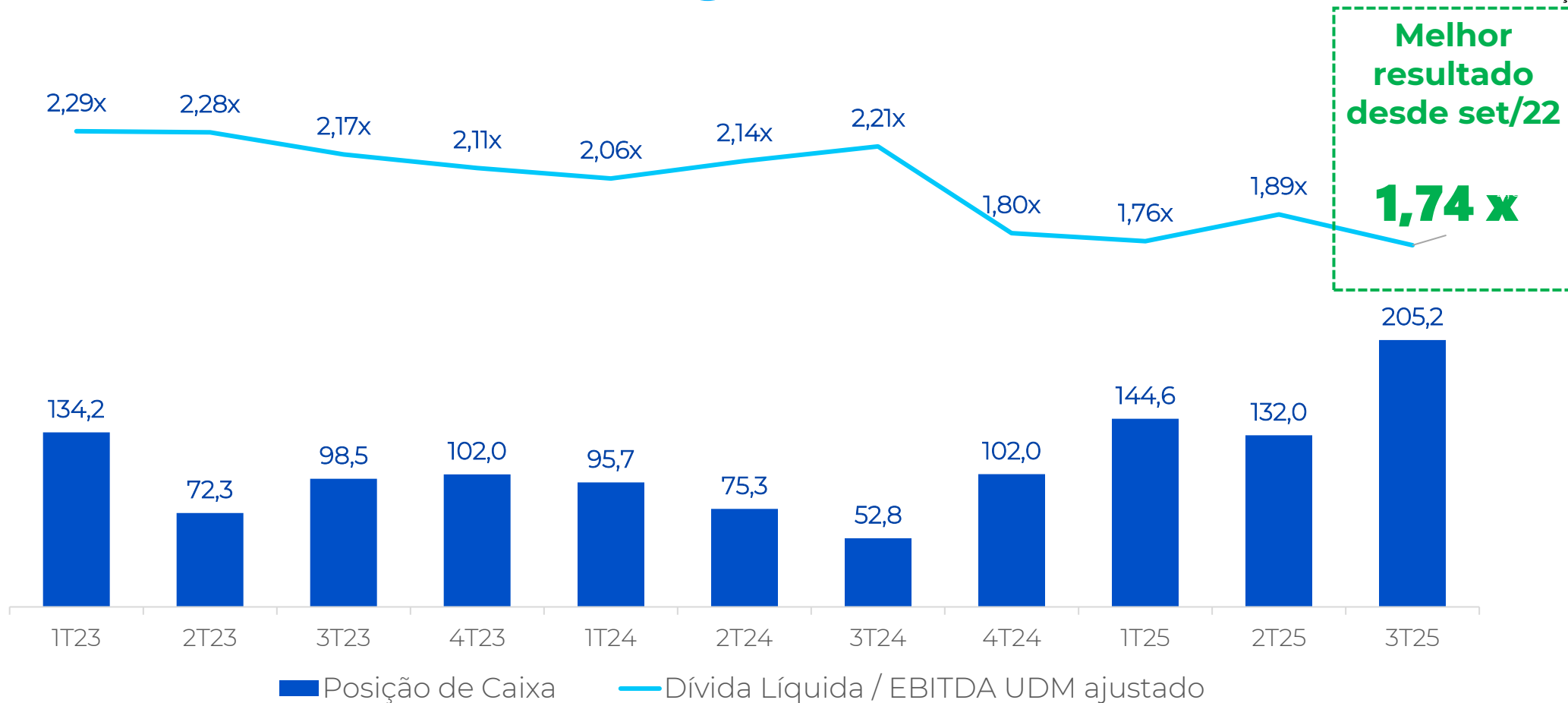
3) Aumento da recuperação via cobrança

4) Crédito aderente às boas práticas de mercado

Desaceleração discricionária do TaaS reduziu o Capex e preservou liquidez



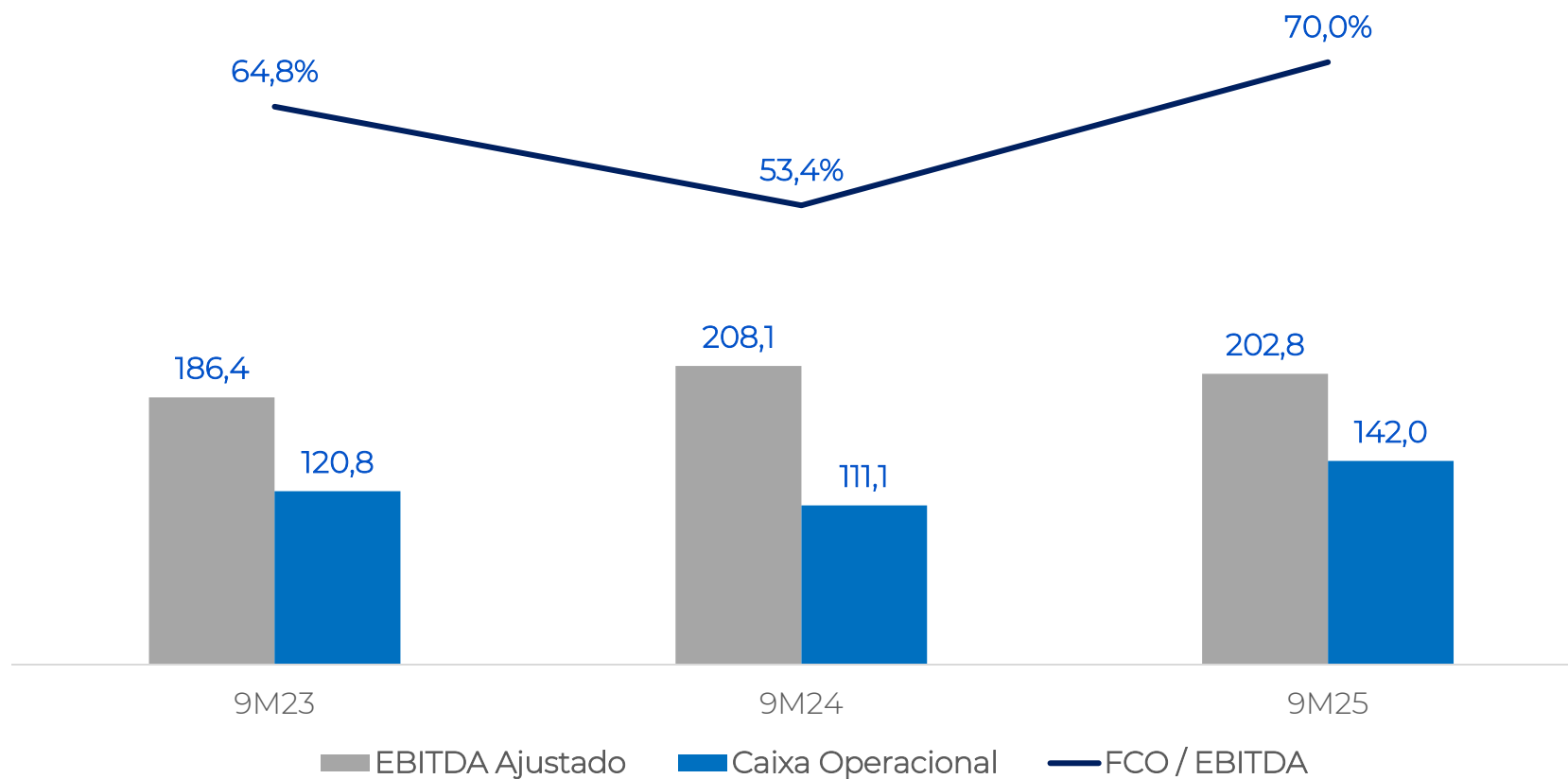
Gestão do Caixa e Alavancagem (Dívida Líquida / EBITDA UDM)



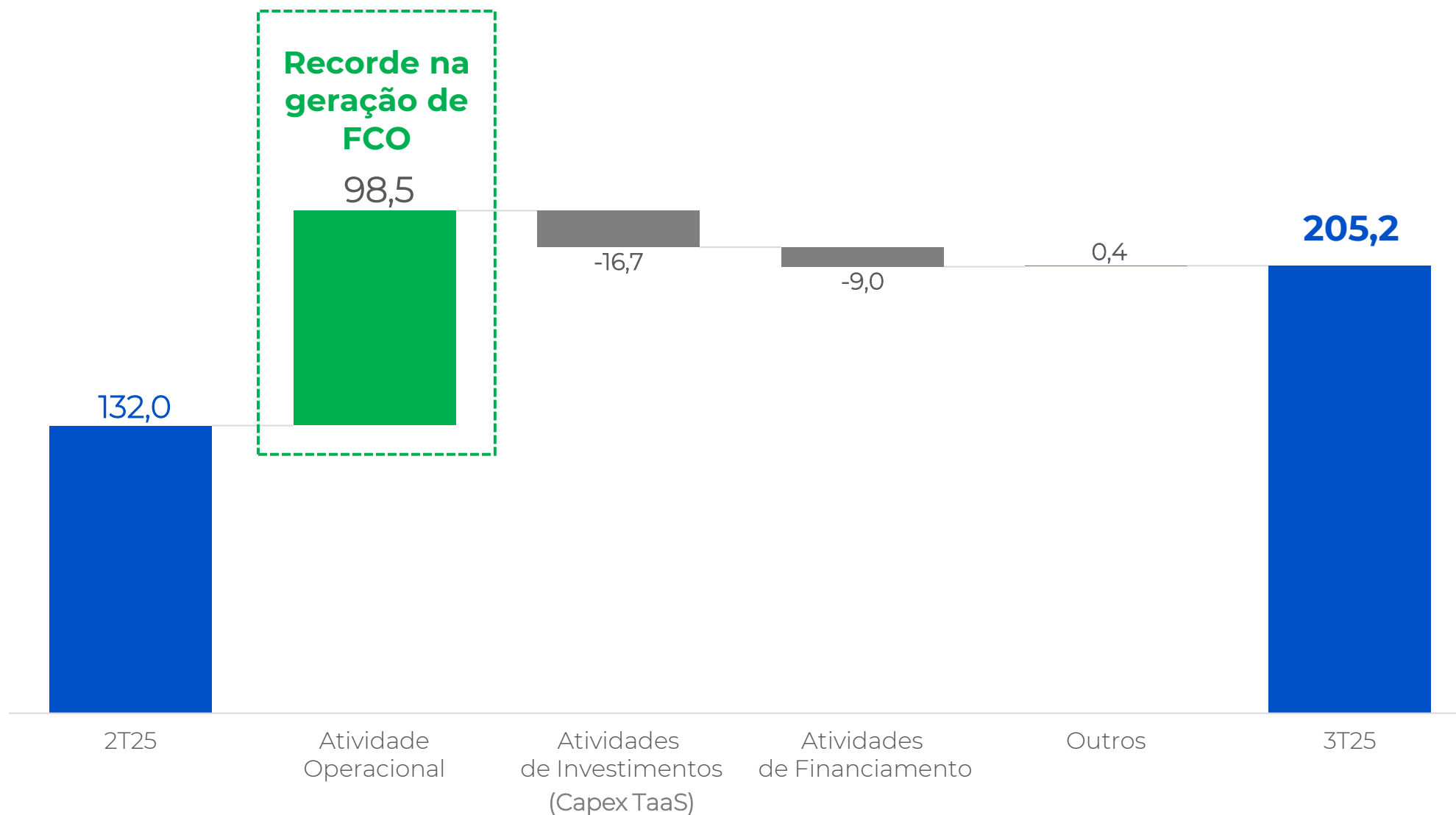
- ◇ Dobramos o saldo de Caixa ao longo de 2025
- ◇ Menor índice de Alavancagem dos últimos 3 anos

Conversão EBITDA x Caixa

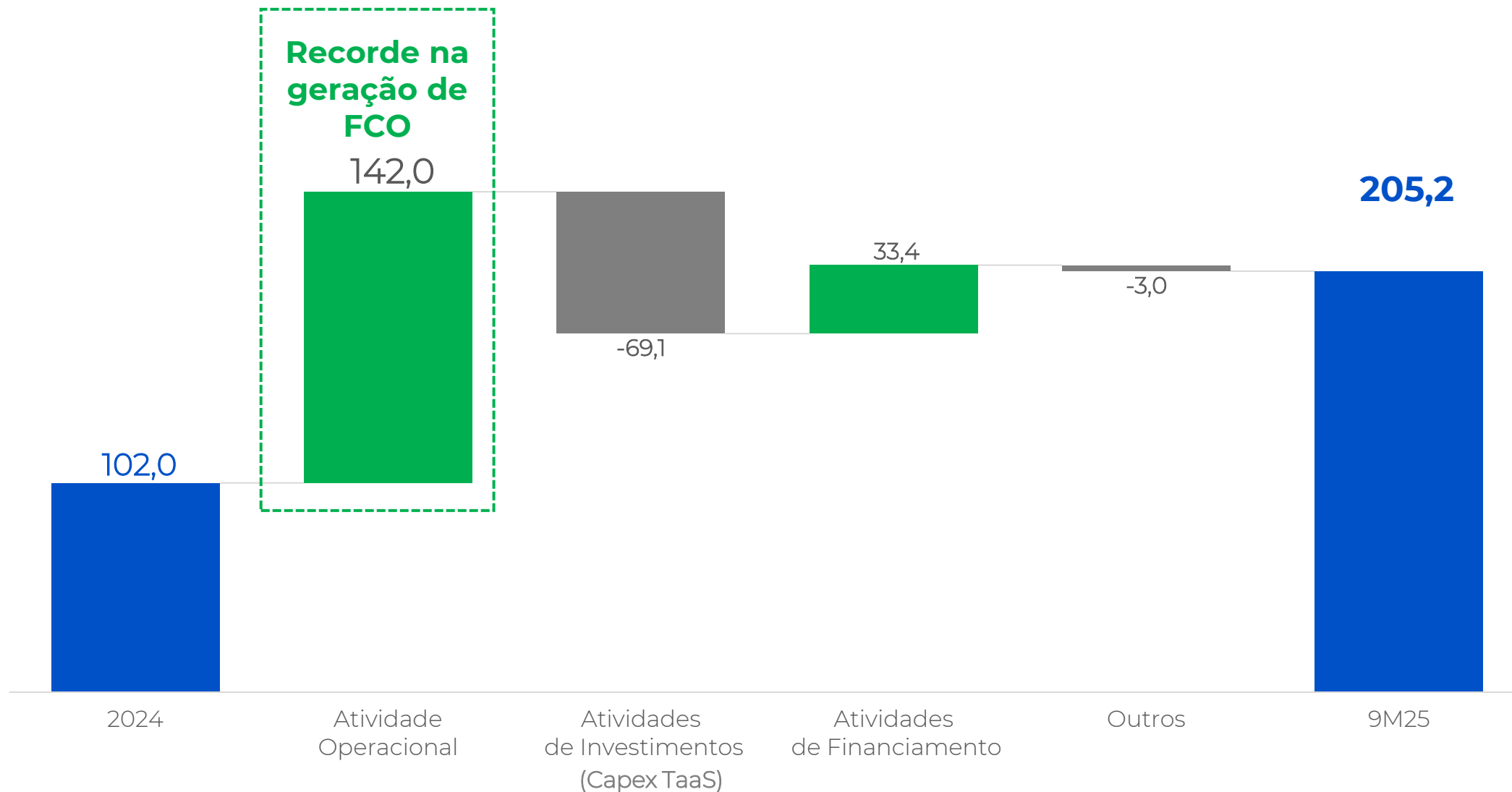
Conversão do EBITDA em geração do Caixa Operacional é a maior dos últimos 3 anos



Fluxo de Caixa Trimestral | (R\$ milhões, consolidado)



Fluxo de Caixa Acumulado | (R\$ milhões, consolidado)



Estratégia



**Novos
mercados**



**Agregar Serviços
Gerenciados
nos Projetos**



**Aumento da base e
recorrência de
integradores**



**Estender nosso
portifólio B2B
aos ISP's**



**Capilaridade
logística**

Estratégia de Canal

Novos mercados

Grande potencial de crescimento em novas verticais de atuação

- Mercados Tradicionais da WDC
- Novos mercados



Tendências

- ❖ Apoiar a migração dos ISP's na venda **B2B**
- ❖ Oportunidades em **Data Centers regionais de eficiência energética**
- ❖ Ampliar **Serviços Gerenciados**
- ❖ Atender a crescente demanda de **Redes Privativas 5G**
- ❖ Fornecer infraestrutura para **IA nos Clientes Corporativos**
- ❖ Seguir crescendo no portfólio de **Cibersegurança**

Manchetes no Brasil

Máquinas inteligentes e cibersegurança: o futuro da indústria brasileira



Por Eric Vieira em 17 de outubro de 2025 - 9:00 am

Cibersegurança: 83% das empresas adotam confiança zero, mas só 30% usam IA

Líderes ouvidos em pesquisa da DXC e da Microsoft indicam potencial ainda inexplorado, mas conscientização ampla sobre Zero Trust



por Redação
9:10 am - 16 de outubro de 2025

Conectividade rural avança com redes 4G e privadas, mas 5G ainda enfrenta barreiras econômicas

DA REDAÇÃO 29 DE JULHO DE 2025 | 20:09

Solução permite que ISPs lancem serviços de data center e cloud automatizados

6 de outubro de 2025 Por Jackeline Carvalho



Sobre Notícias Destaques Fornecedores

Mercado B2B é a nova fronteira para provedores de Internet



Anatel vê risco de concentração de data centers em poucos locais do Brasil

Presidente do conselho diretor da autarquia afirma que ideal seria data centers mais espalhados pelo território brasileiro por questões de segurança

Home > Artigos > Cibersegurança na saúde: quando a proteção digital também salva vidas

ARTIGOS > NEWSLETTER

Cibersegurança na saúde: quando a proteção digital também salva vidas

Globo quer usar rede privada 5G em um jogo de futebol

Depois de usar o carnaval como ambiente de inovação, TV Globo planeja usar a tecnologia em jogos de futebol de grande apelo.

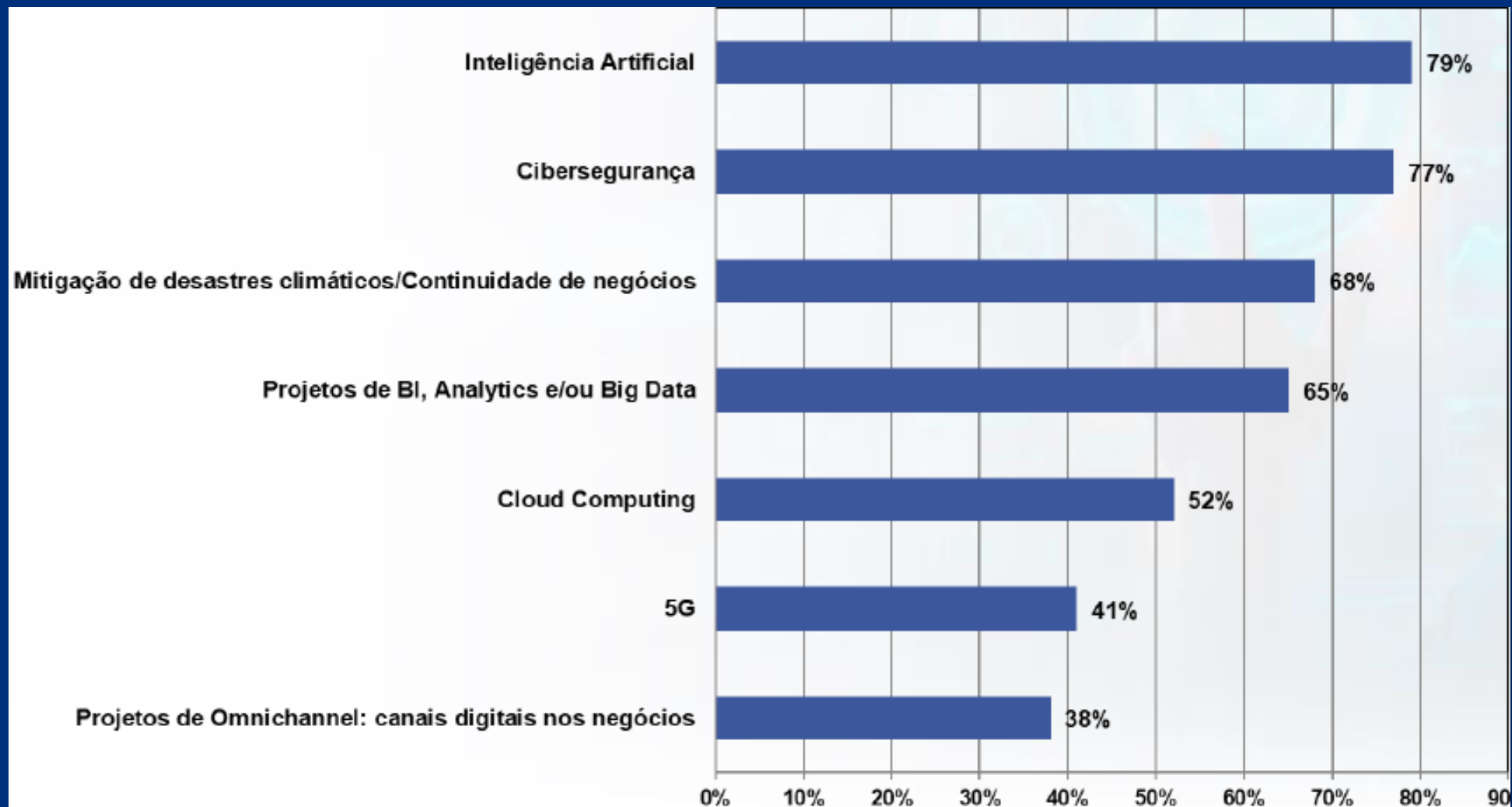
Brasscom: data center pode redefinir o desenvolvimento digital do Brasil

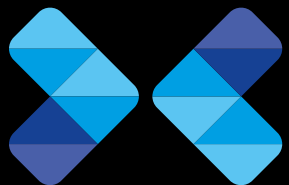
"Apagão de dados" pode acontecer no Brasil, alerta Anatel

Presidente da agência diz que a concentração de data centers em poucas cidades deixa o país vulnerável

Vale terá rede celular privada 5G em portos do MA e ES

Prioridades de investimentos de curto prazo das empresas





WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

OBRIGADO!

Q&A

ri.wdcnet.com.br
ri@wdcnet.com.br



@wdcnetworks



WDCN3
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

**Great
Place
To
Work.**
Certificada
Mai/2022 - Mai/2023
BRASIL



Anexo – Conciliação DRE Ajustada

3T25

DRE em milhões R\$	Contábil	Custos de exercícios anteriores	Baixas de IRPJ e CSLL	Atualização monetária (clientes)	Imposto diferido	Ajustada
Receita Líquida	222,5					222,5
(-)CMV	-163,9	2,8				-161,1
Lucro Bruto	58,6					61,4
(-)Despesas Operacionais	-49,4		0,9			-48,5
EBIT	9,2					12,9
(+) Depreciação & Amortização	46,7					46,7
EBITDA	56,0					59,7
(+/-) Resultado Financeiro	-10,1			-9,0		-19,1
(-) Provisão para IR e CSLL	-1,6				12,7	11,1
(+/-) Minoritários	-0,1					-0,1
Lucro Líquido	-2,6					4,8



WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

EARNINGS CALL PRESENTATION 3Q25

November 6th 2025



WDCN3
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

**Great
Place
To
Work®**

Certificada
SET 2025-SET 2026
Brasil



The statements contained in this document, related to the outlook for WDC Networks' business and growth, are based exclusively on the Board's expectations regarding the future of the business. These expectations depend substantially on market conditions, the performance of the Brazilian economy, the industry and international markets and, therefore, are subject to change without prior notice

.All variations presented herein are calculated based on the numbers without rounding. This performance report includes accounting and non-accounting data. The non-accounting data were not subject to review by the Company's independent auditors.



Agenda



- ❖ **Awards and Recognitions**
- ❖ **Highlights**
- ❖ **Breakdown Net Revenue**
- ❖ **Consolidated performance**
- ❖ **Working Capital and Cash Management**
- ❖ **Strategy**
- ❖ **Q&A**

Agora somos:

WDCN3

B3 LISTED NM



Awards and Recognitions



For 6 times, WDC is recognized as a **Great Place to Work!**

Others awards:

Inforchannel



Executive of the Year: Vanderlei Rigatieri

Inforchannel



Logistics, Reach and Support

Inforchannel



Sustainability and Governance

Valor Econômico



Ranking TOP 1000 companies



Highlights 3Q25

Net Revenue (Ex-Solar)

R\$ 222.5 MM

+11.3% (3Q25 vs 3Q24)

Adj. Gross Profit

R\$ 61.4 MM

+11.5% (3Q25 vs 3Q24)

Adj. EBITDA

R\$ 59.7 MM

-8.6% (3Q25 vs 3Q24)

Adj. Net Income

R\$ 4,8 MM

-17.7% (3Q25 vs 3Q24)

9M25: +R\$11.9 MM

Cash Position

R\$ 205 MM

Record-breaking operating cash flow generation:
R\$98.5MM

Net Debt / Adj. EBITDA LTM

1.74x in 3Q25

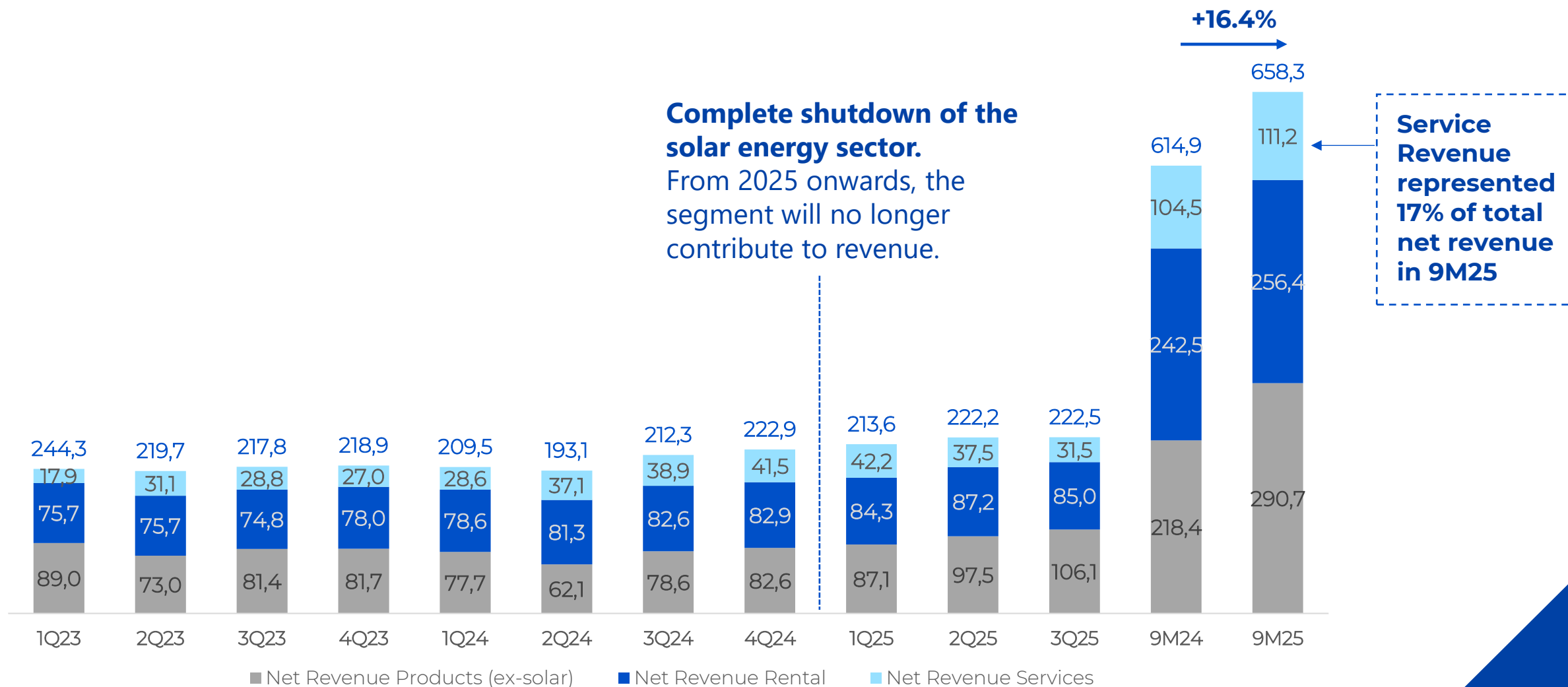
vs **2.21x** in 3Q24

Breakdown Net Revenue



Net Revenue Ex-Solar R\$ (million)

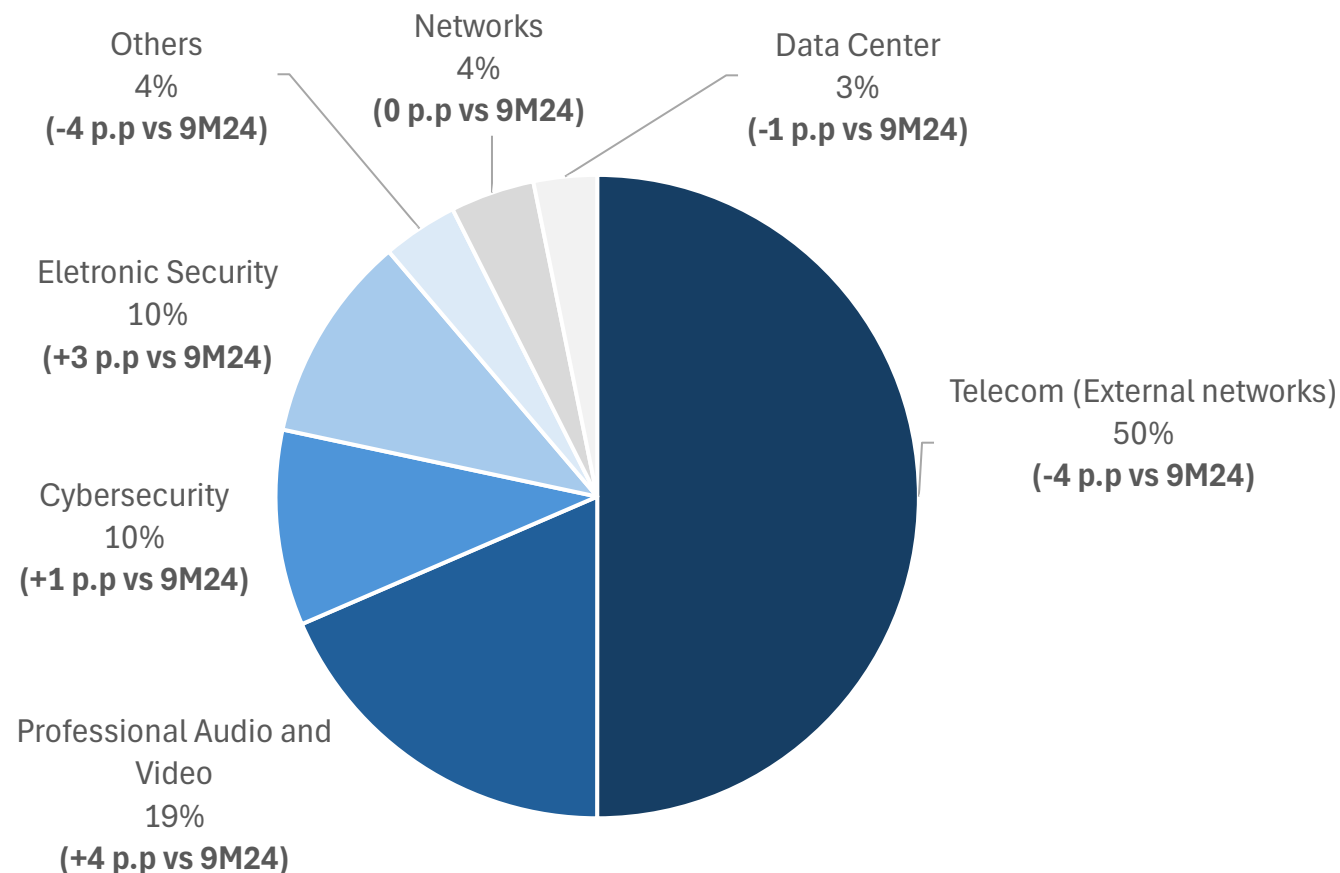
This is the seventh consecutive quarter that revenue has shown year-on-year growth



1. Services include software sales

Net Revenue in % – Solution Group

Audio and Video, Electronic Security and Cybersecurity, increasing its representation compared to 9M24.



Net Revenue in 9M25: R\$658.3 million
(+16.4% vs. 9M24)

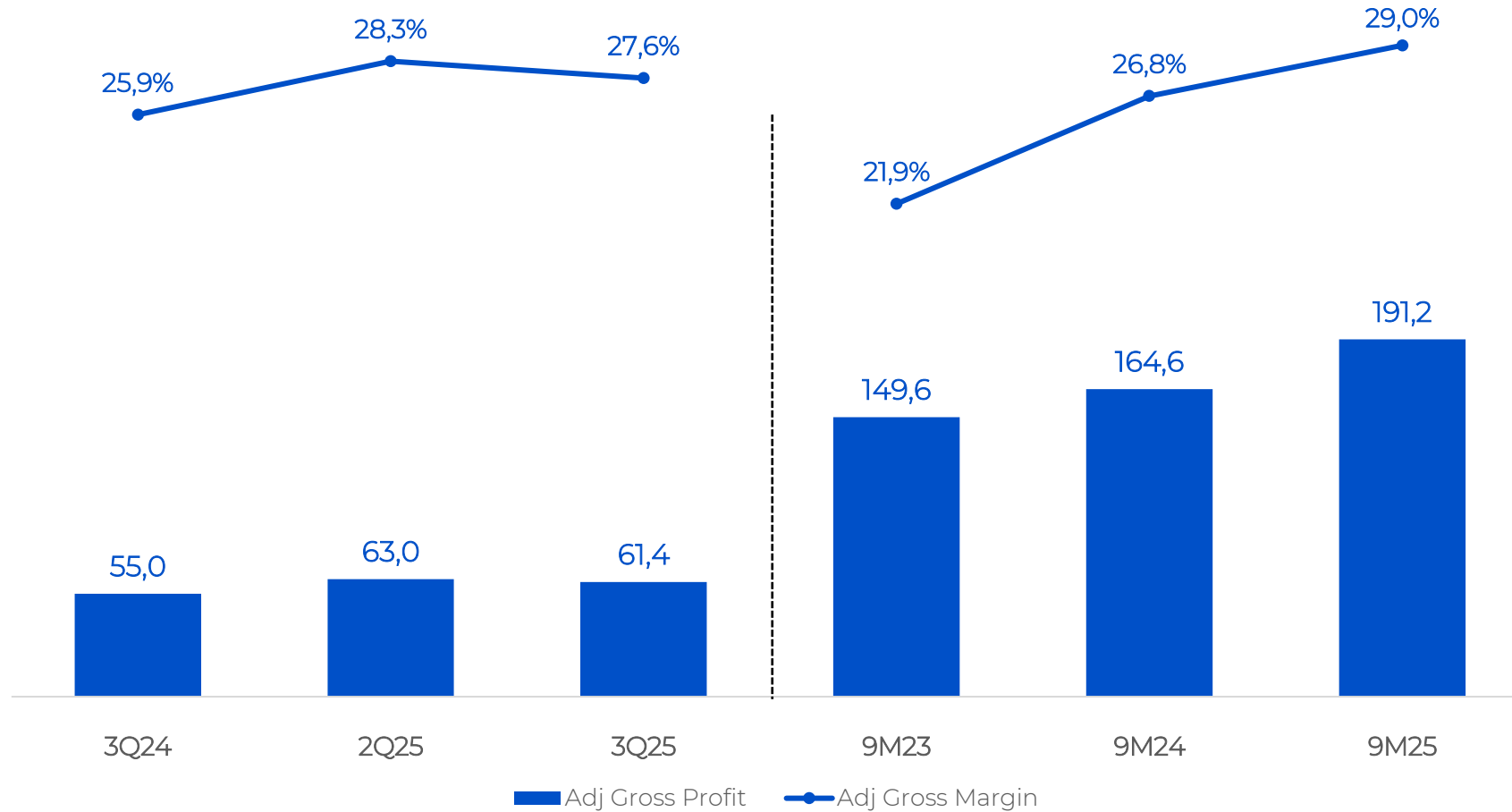


Consolidated Performance



Adj. Gross Profit (R\$ million and %)

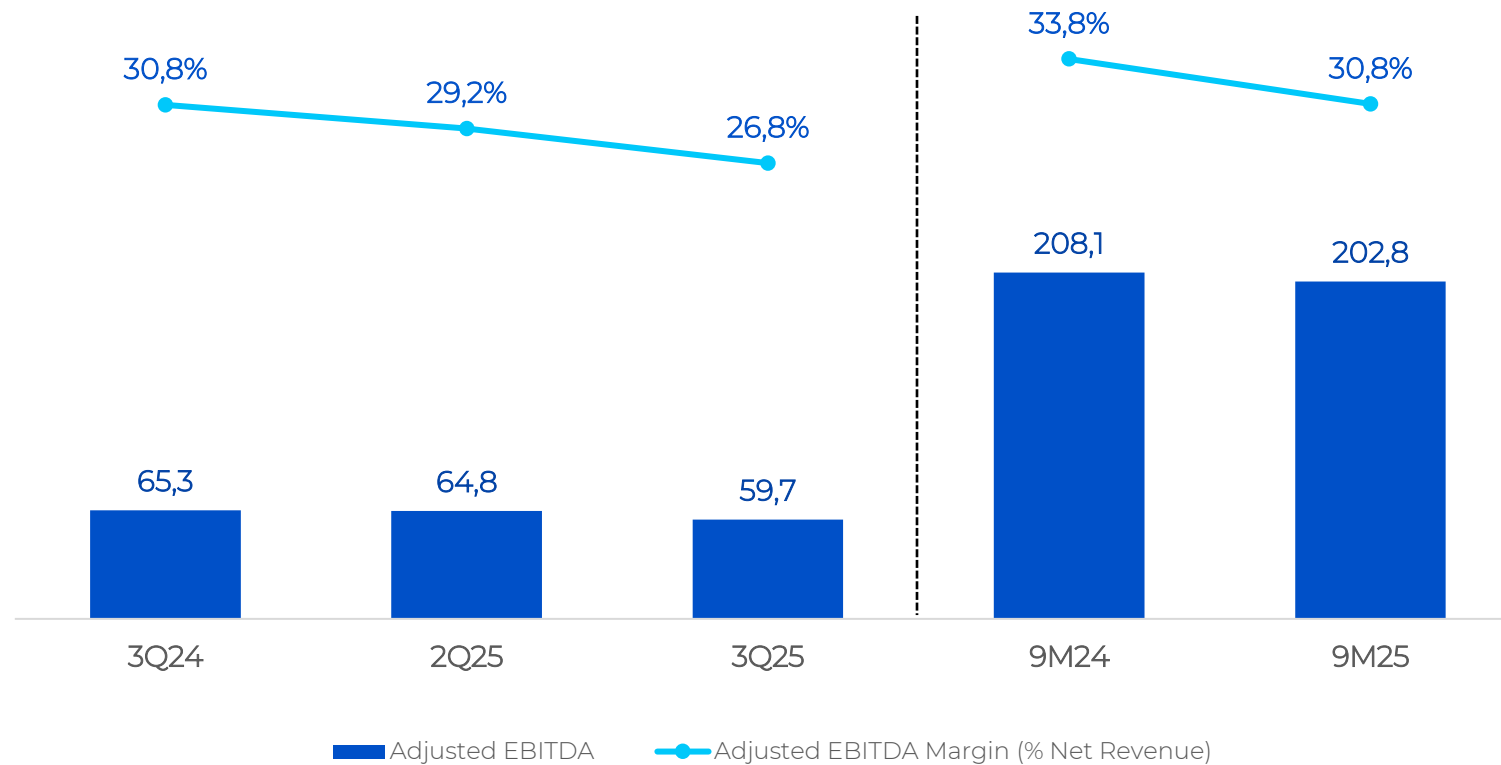
Gross margin improving in the accumulated periods since 2023.



Note: The term "Adjustment" refers to R\$ 2.8 million in costs from previous periods accounted for in 3Q25.

EBITDA Adjusted (R\$ million and %)

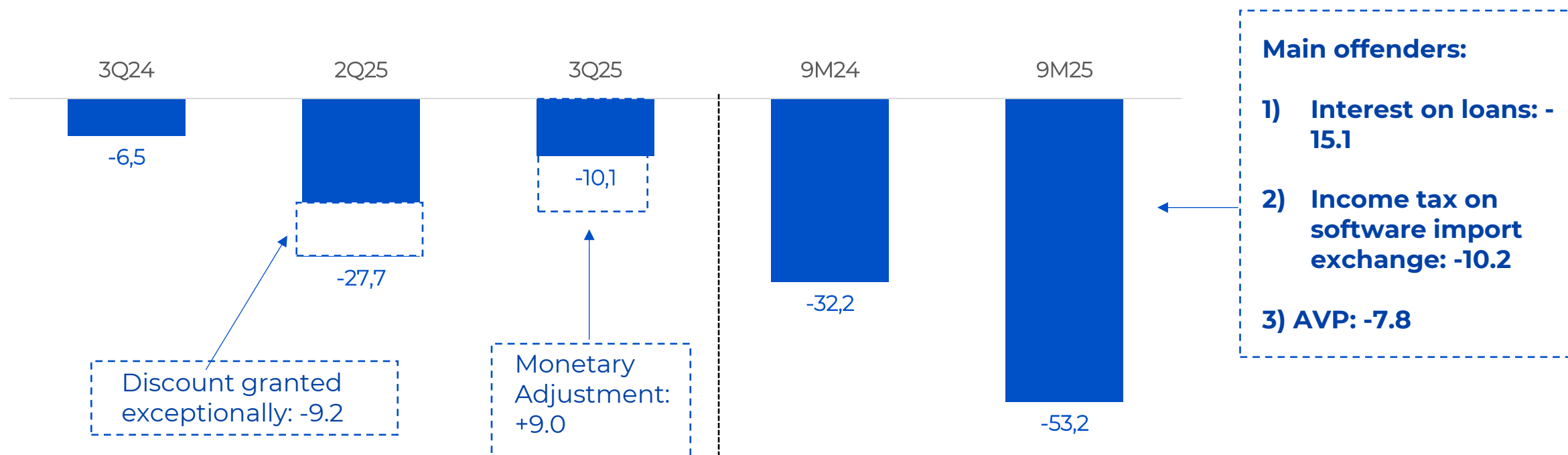
Third consecutive year of increase in EBITDA margin



Note: The adjusts are the same as those already mentioned in the previous slides

Financial Result (R\$ million)

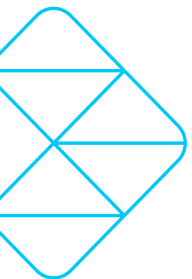
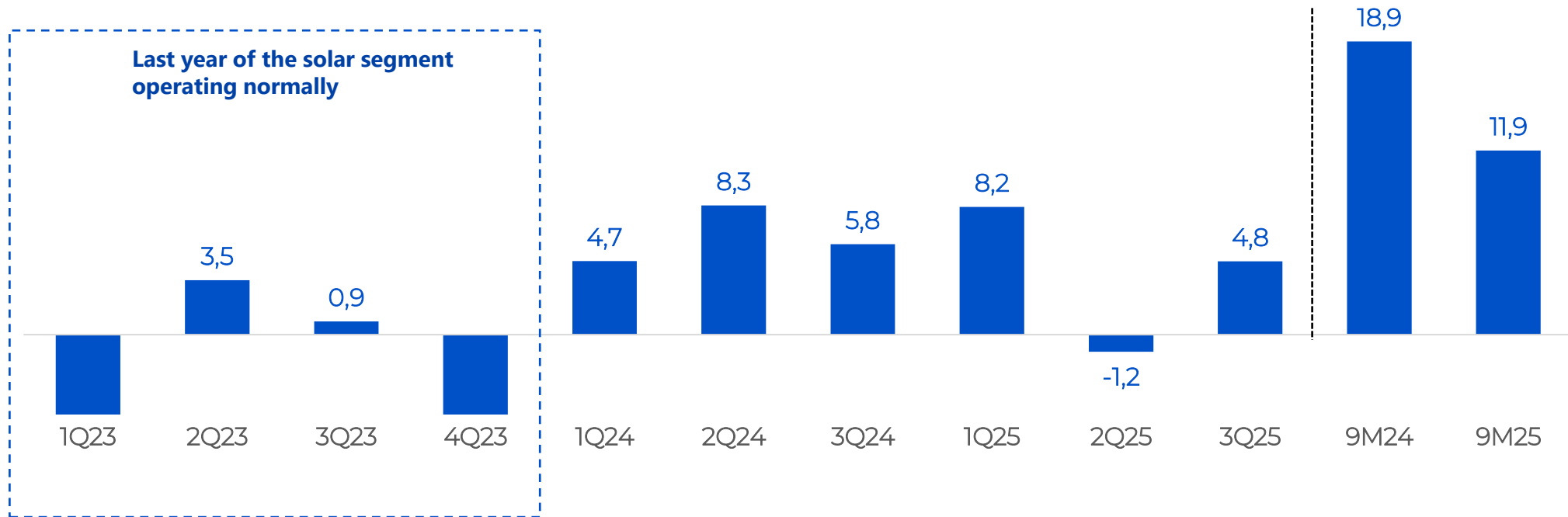
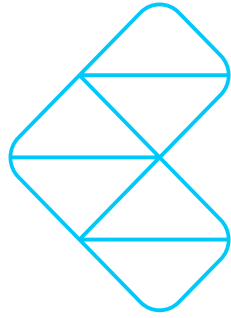
Current interest rate levels continue to pressure financial results



Note: In 3Q25, we recognized R\$9 million as monetary correction for prior periods, which will be subject to adjustment in net income as shown in the attached table.

Adj. Net Income (R\$ million)

Positive profit in virtually every quarter since the discontinuation of Solar

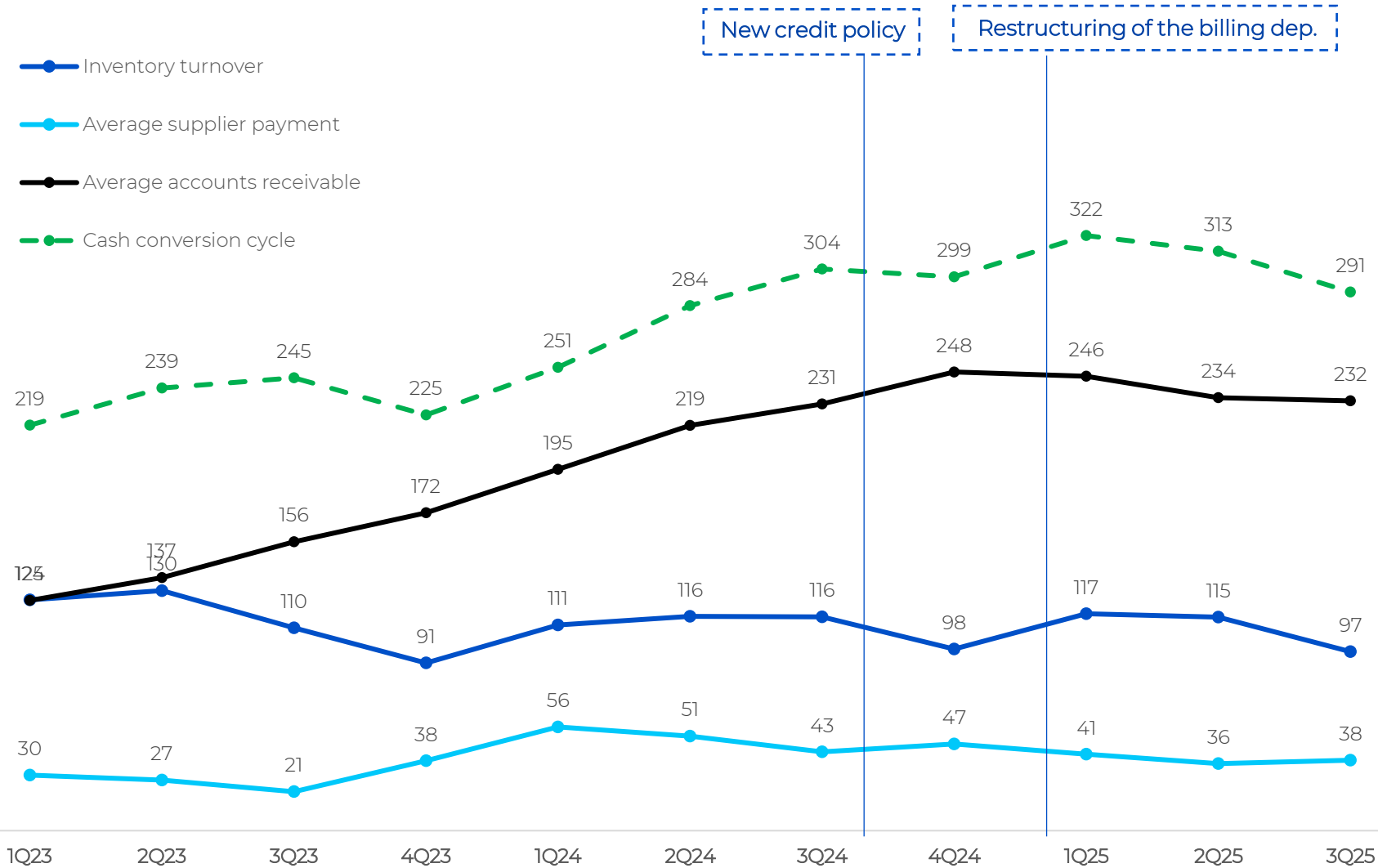


Note: The Adjustment term in 3Q25 refers to the adjustments already mentioned in Gross Profit and Operating Expenses, amounting R\$ 3.7 million, added to the effect of -R\$9 million on monetary correction from previous years and R\$ 12.7 million relating to the reduction of deferred income tax/social contribution on the write-off of doubtful accounts from previous years. Total adjustments: R\$ 7.4 million

Working Capital and Cash Flow



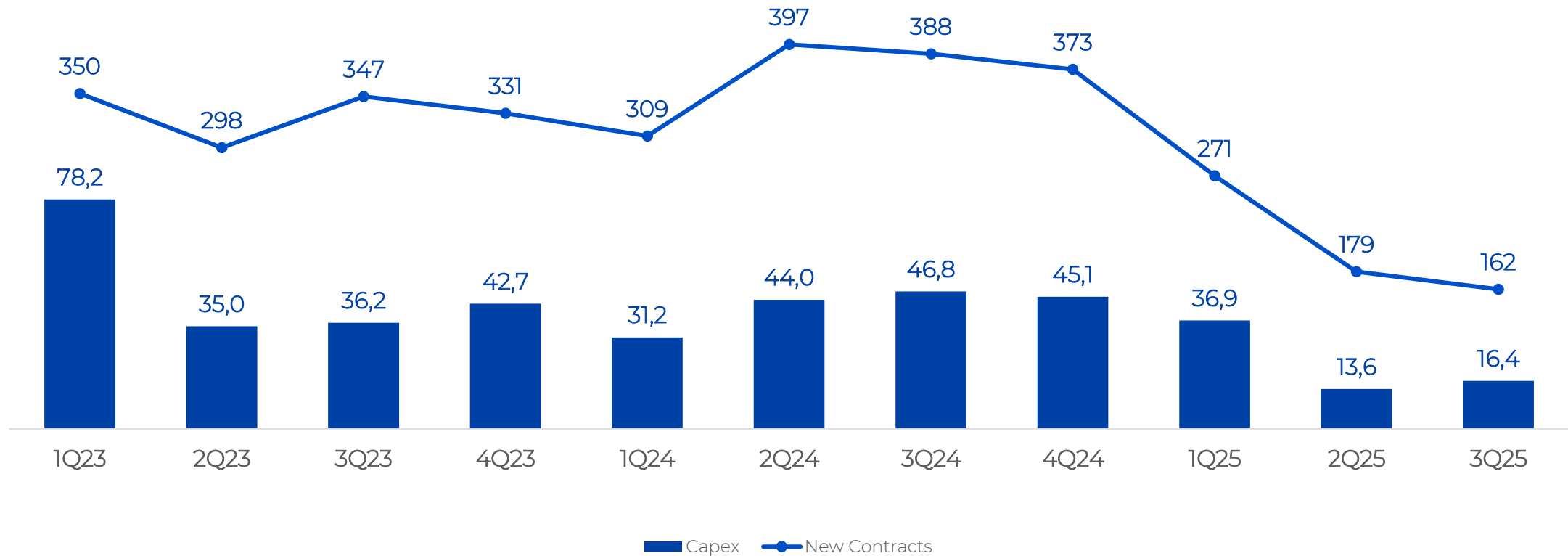
Working Capital



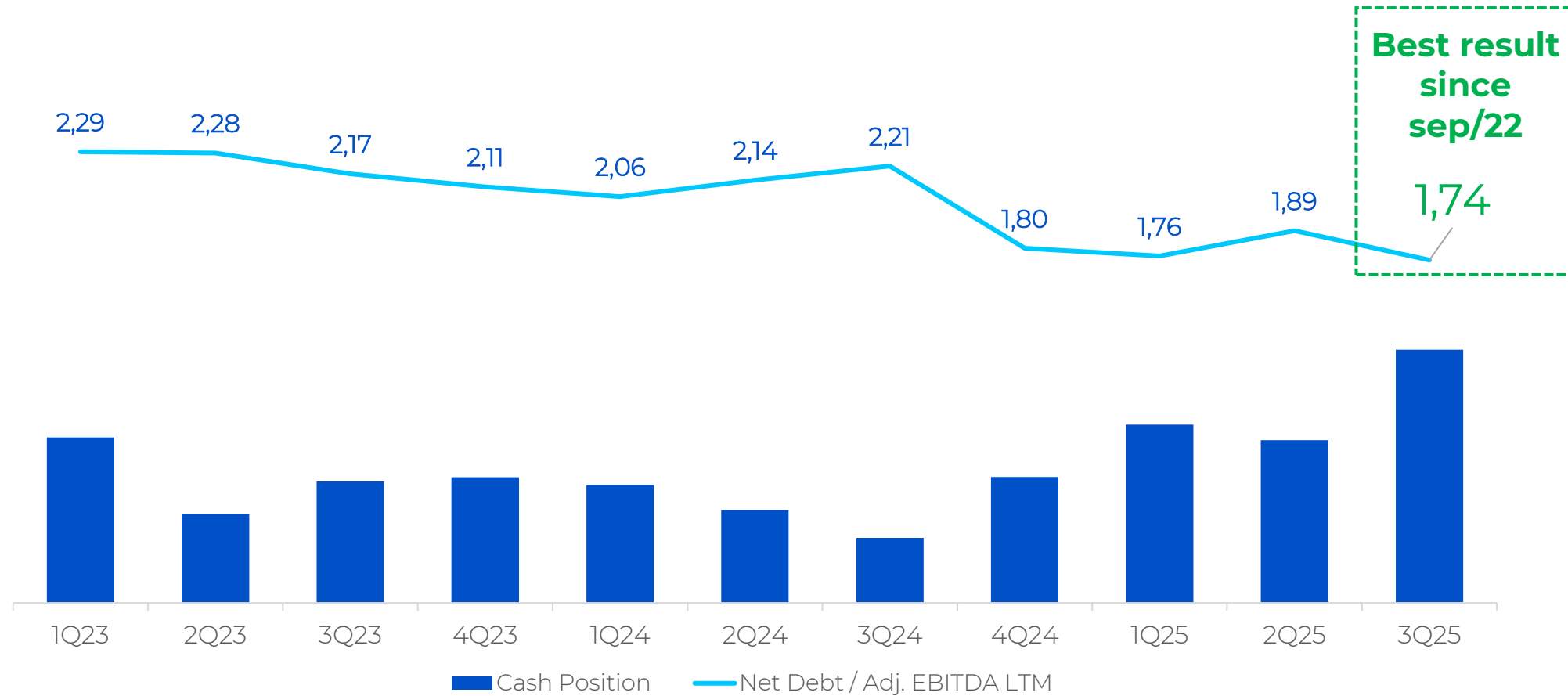
Actions underway to improve working capital:

- 1) Reduction of inventory
- 2) Reduction of customer payment delays and increased recovery through collections
- 3) Credit practices following good market practices

Conscious slowdown in leasing contracts (TaaS) resulted in reduced Capex and a stronger cash position.



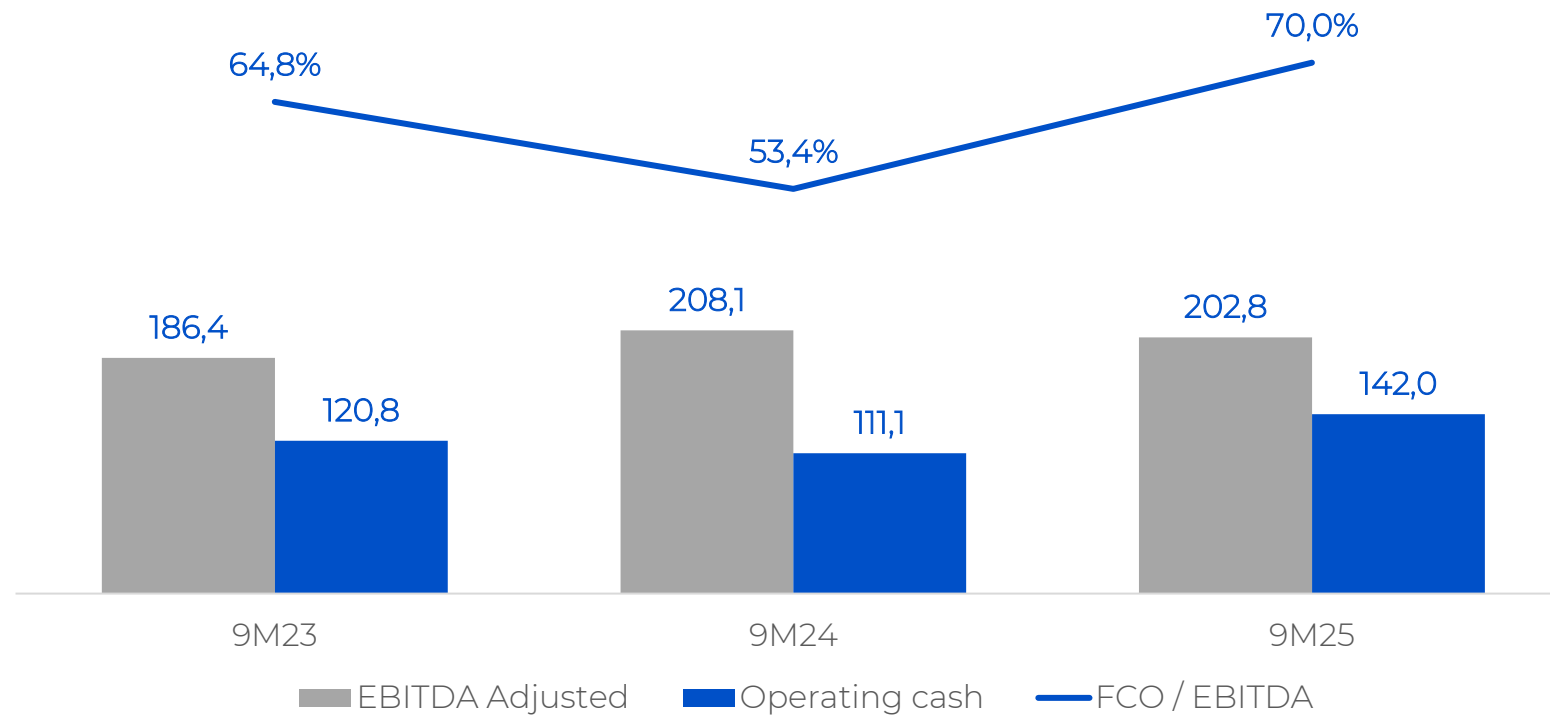
Cash Management and Leverage (Net Debt / Adj. EBITDA LTM)



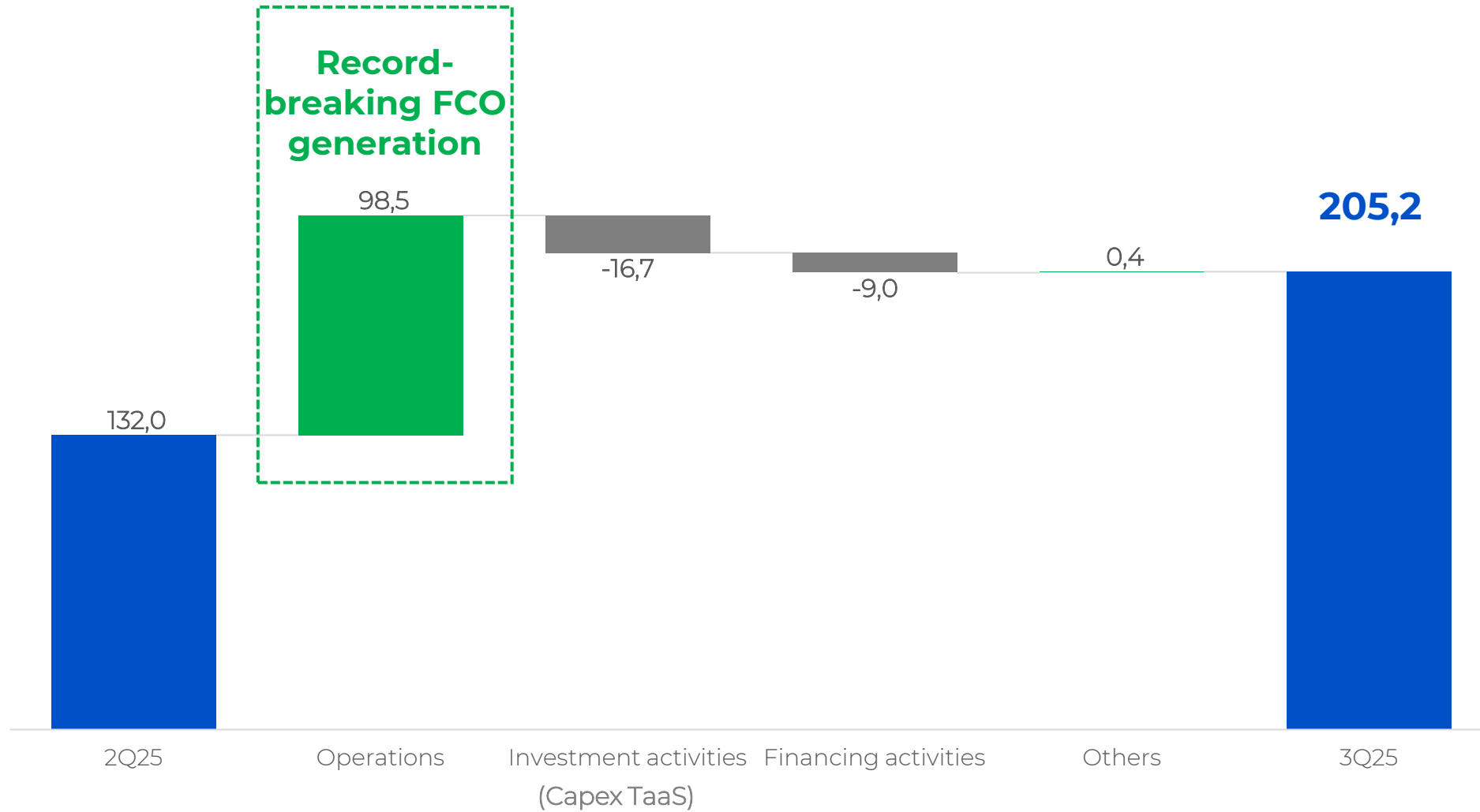
- ❖ Cash position doubled throughout 2025.
- ❖ Lowest leverage ratio in the last 3 years

EBITDA Conversion x Cash

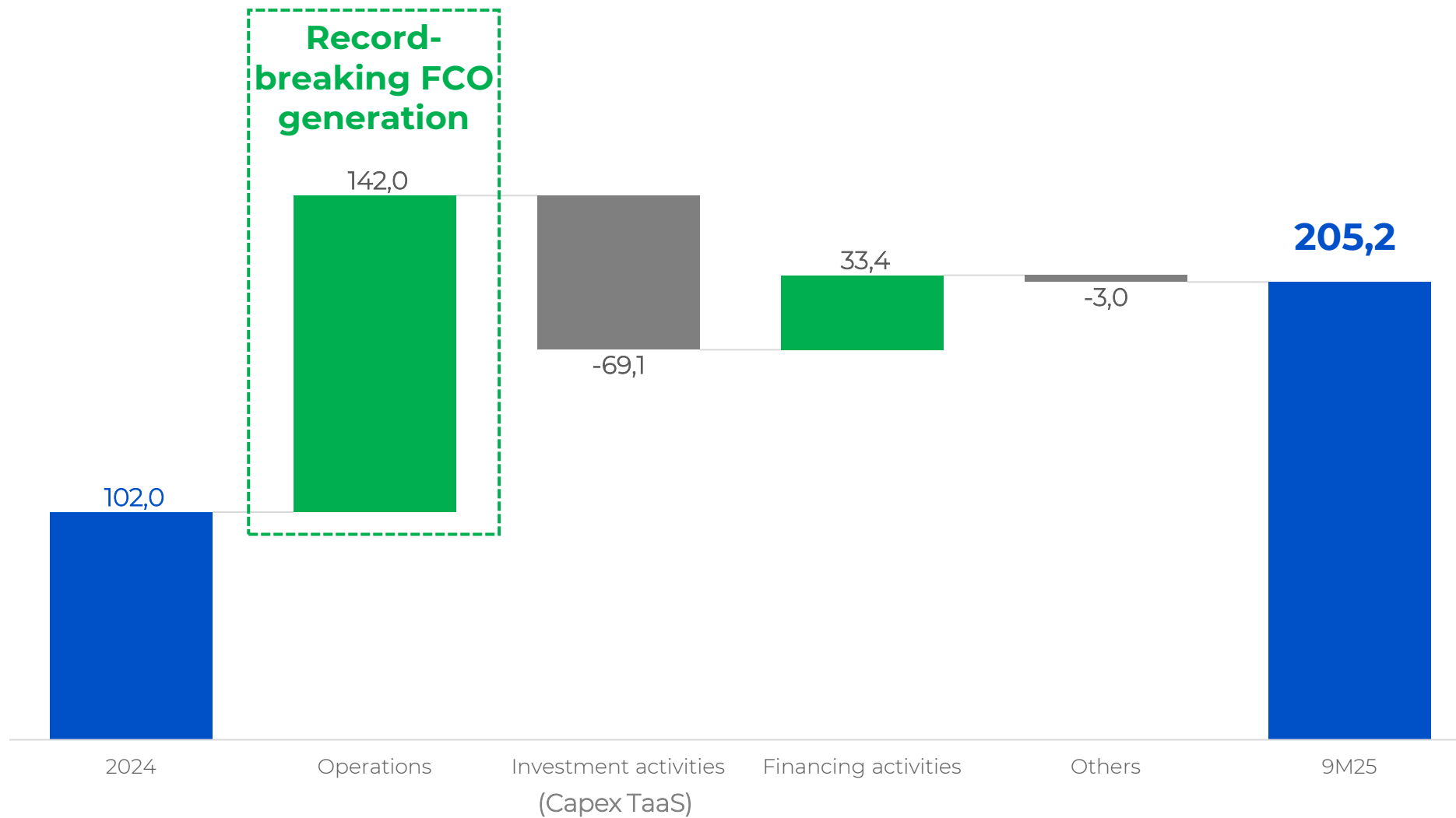
The conversion of EBITDA to operating cash flow is the highest in the last 3 years



Quarterly Cash Flow | (R\$ million, consolidated)



9M25 Cash Flow | (R\$ million, consolidated)



Strategy



New Markets



**Adding Managed
Services to Projects**



**Increase in the base
and recurrence of
integrators**



**Extend our B2B
portfolio to ISPs**



Logistical capillarity

Channel Strategy

New Markets

Great growth potential in new areas of activity.

■ WDC Traditional Markets

■ New Markets



Tendencies

- ❖ Support the migration of ISPs in **B2B** sales
- ❖ Opportunities in **energy-efficient regional data centers**
- ❖ Expand **Managed Services**
- ❖ Attend the growing demand for **Private 5G Networks**
- ❖ Provide infrastructure for **AI to Corporate Clients**
- ❖ Continue growing in the **Cybersecurity** portfolio

Headlines in Brasil

Máquinas inteligentes e cibersegurança: o futuro da indústria brasileira



Por Eric Vieira em 17 de outubro de 2025 - 9:00 am

Cibersegurança: 83% das empresas adotam confiança zero, mas só 30% usam IA

Líderes ouvidos em pesquisa da DXC e da Microsoft indicam potencial ainda inexplorado, mas conscientização ampla sobre Zero Trust



por Redação
9:10 am - 16 de outubro de 2025

Conectividade rural avança com redes 4G e privadas, mas 5G ainda enfrenta barreiras econômicas

DA REDAÇÃO 29 DE JULHO DE 2025 | 20:09



Solução permite que ISPs lancem serviços de data center e cloud automatizados

6 de outubro de 2025 Por Jackeline Carvalho



Sobre Notícias Destaques Fornecedores

Mercado B2B é a nova fronteira para provedores de Internet



Anatel vê risco de concentração de data centers em poucos locais do Brasil

Presidente do conselho diretor da autarquia afirma que ideal seria data centers mais espalhados pelo território brasileiro por questões de segurança

A Comissão de Constituição e Justiça (CCJ) do Senado aprovou a proposta (PL 4752/2025). O objetivo é garantir a segurança e o desenvolvimento

Alexandre Campos
06/10/2025 15h48

Brasscom: data center pode redefinir o desenvolvimento digital do Brasil

Home > Artigos > Cibersegurança na saúde: quando a proteção digital também salva vidas

ARTIGOS > NEWSLETTER

Cibersegurança na saúde: quando a proteção digital também salva vidas

Globo quer usar rede privada 5G em um jogo de futebol

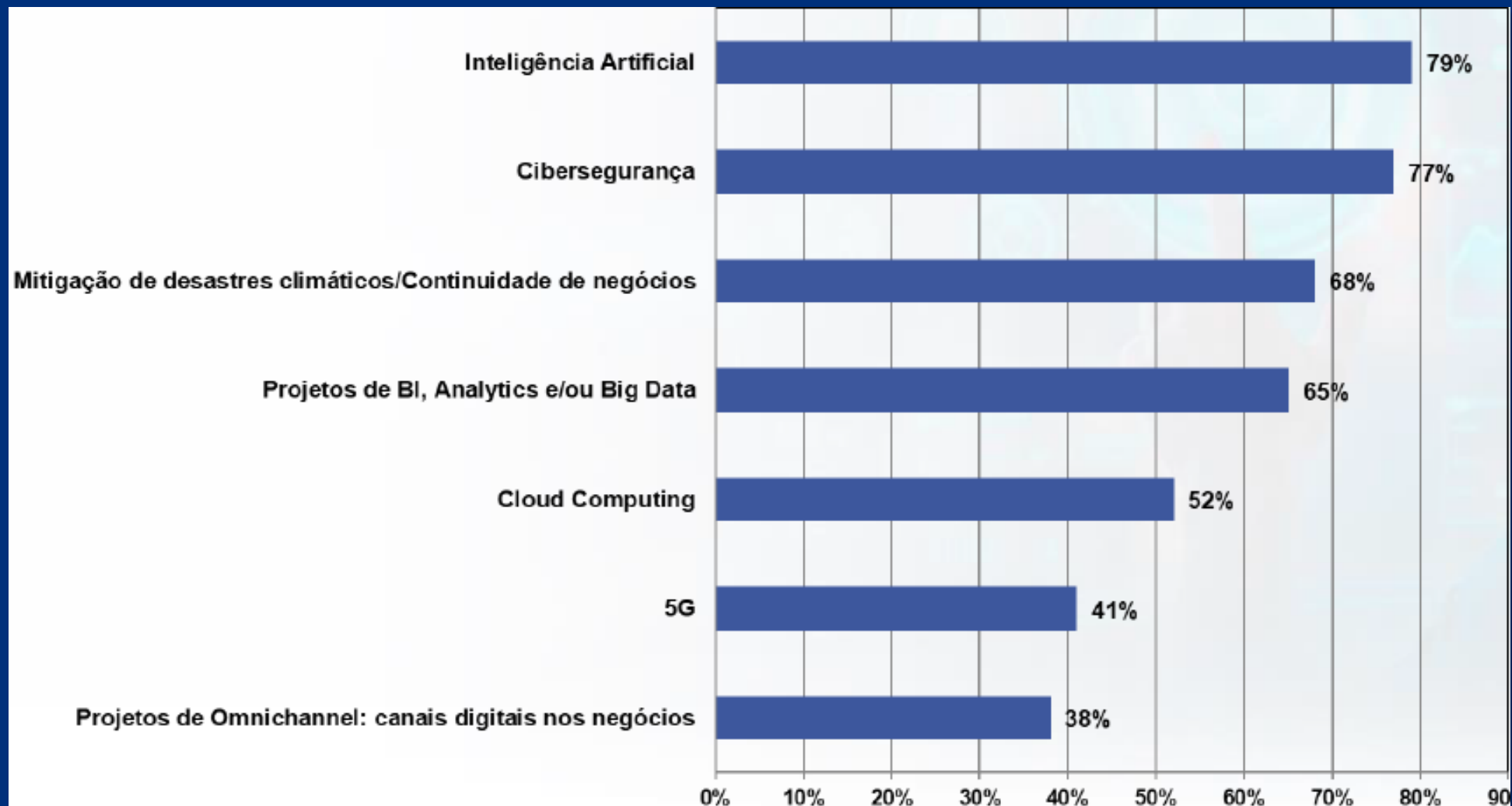
Depois de usar o carnaval como ambiente de inovação, TV Globo planeja usar a tecnologia em jogos de futebol de grande apelo.

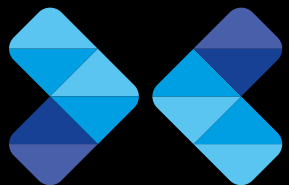
"Apagão de dados" pode acontecer no Brasil, alerta Anatel

Presidente da agência diz que a concentração de data centers em poucas cidades deixa o país vulnerável

Vale terá rede celular privada 5G em portos do MA e ES

Companies' short-term investment priorities





WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

Thank you!

Q&A

ri.wdcnet.com.br

ri@wdcnet.com.br



@wdcnetworks



WDCN3
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3



Certificada

SET 2025-SET 2026

Brasil

Appendix

Reconciliation of Adjusted Income Statement 3Q25

Income Statement in million R\$	Accounting	Costs from previous fiscal years	Reductions in tax and social contribution	Monetary adjustment (customers)	Deferred tax	Adjusted
Net Revenue	222,5					222,5
(-)COGS	-163,9	2,8				-161,1
Gross Profit	58,6					61,4
(-) Operational Expenses	-49,4		0,9			-48,5
EBIT	9,2					12,9
(+) Depreciation and Amortization	46,7					46,7
EBITDA	56,0					59,7
(+/-) Financial Result	-10,1			-9,0		-19,1
(-) Provision for tax and social contribution	-1,6				12,7	11,1
(+/-) Minorities	-0,1					-0,1
Net Income	-2,6					4,8

