

**VITTIA**  
DEFESA E NUTRIÇÃO

# Apresentação de Resultados

## 2T25





Aviso - Informações e projeções: O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da VITTIA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação. Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da VITTIA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas. Embora a VITTIA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a VITTIA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A VITTIA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações. Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

# Destques 2T25 e 1S25

Geração de caixa das  
atividades operacionais  
**R\$ 115,2 milhões**  
no 2T25

Crescimento de **28,3%**  
no segmento de Fertilizantes  
de Solo no semestre

Queda de **0,6%**  
do SG&A (vs 1S24) como  
continuidade da estratégia  
de racionalização dos gastos

**R\$ 13,9 milhões**  
EBITDA ajustado  
(vs. R\$ 11,2 milhões no 1S24)

**R\$ 236,9 milhões**  
Receita Líquida  
(+7,0% vs. 1S24)

O resultado líquido foi  
negativo em **R\$ 23,1**  
**milhões** no 1S25 (vs. R\$  
16,9 milhões no 1S24)

Pagamento de  
**R\$ 32,2 milhões** entre  
recompra e JCP no 1S25

Lançamento dos inseticidas  
**Meta-Turbo Max e**  
**Bovéria-Turbo WP**

## Performance 1S25

- Crescimento na receita líquida consolidada mesmo diante de um cenário adverso
- Crescimento em micros de solo mostra confiança do produtor na safra 2025/26
- Mix dos produtos de menor valor agregado não resultaram em crescimento de lucro bruto
- Racionalização de despesas e disciplina rigorosa na concessão de crédito, assegurando a saúde financeira e estabilidade operacional da Companhia
- Forte geração de caixa operacional: carteira de clientes de qualidade e política de crédito eficiente.

## Riscos e Oportunidades Cenário Atual

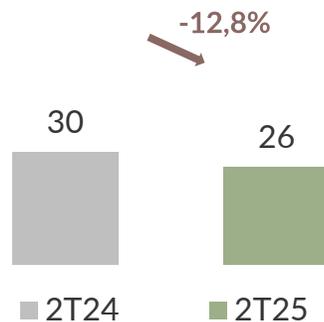
- Cenário desafiador para o agronegócio brasileiro, com cautela por parte do agricultor -> Altas taxas de juros e volatilidade nos preços das commodities
- Boa expectativa para milho segunda safra, porém, com cenário de rentabilidade ainda incerto para a safra 25/26
- Indefinição por parte do agricultor no fechamento dos seus pacotes de insumos deve resultar em um segundo semestre mais aquecido
- Oportunidade com novos lançamentos: Triunfe, Bovéria-Turbo WP e Meta-Turbo Max

## Posicionamento Vittia

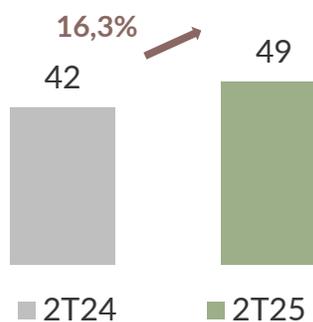
- Redução da dívida líquida e manutenção de alavancagem confortável, reforçando a disciplina e solidez financeira
- Proximidade com o produtor em todo o território nacional
- Evolução das soluções biológicas na proteção e nutrição de cultivos e alinhadas à crescente demanda por soluções sustentáveis e eficientes
- Portfólio completo com qualidade e custo competitivo

# Receita Líquida por Linha de Negócio (R\$ milhões)

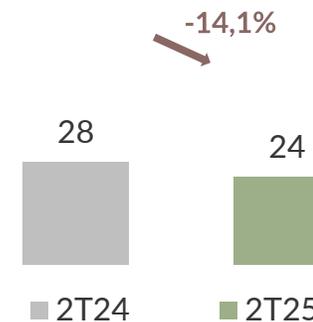
## Fertilizantes Foliares e produtos industriais



## Fertilizantes de Solo

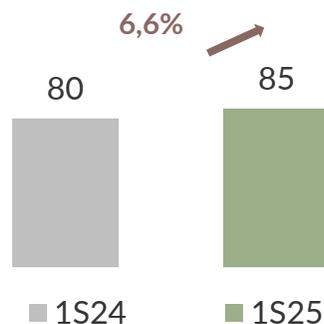


## Soluções Biológicas e Naturais

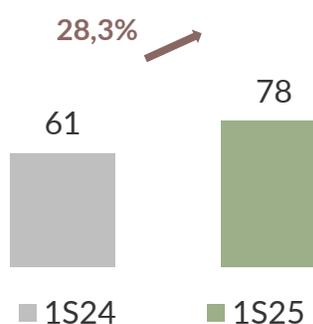


**- 0,8 %**  
2T25 vs. 2T24

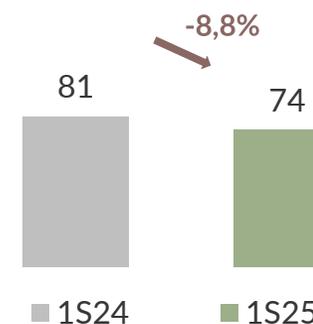
## Fertilizantes Foliares e produtos industriais



## Fertilizantes de Solo



## Soluções Biológicas e Naturais

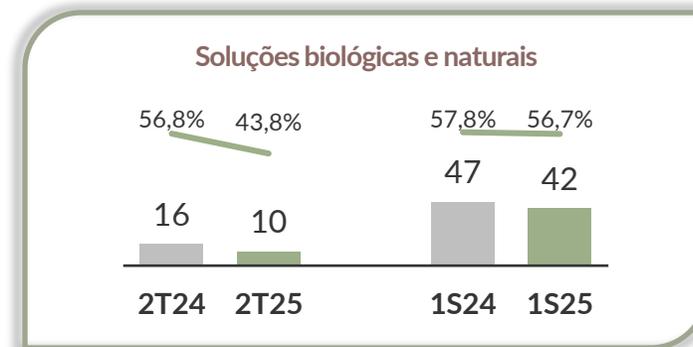
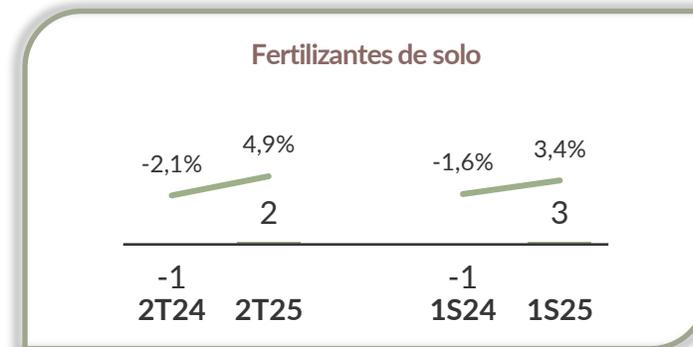
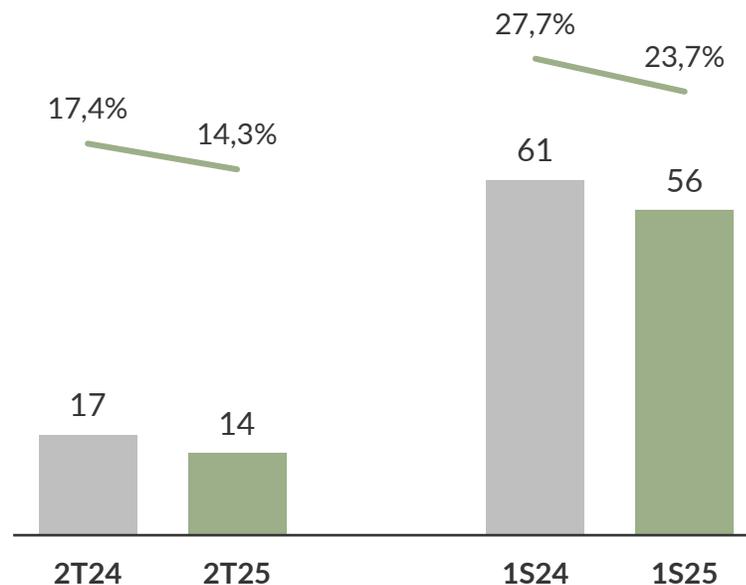


**+ 7,0 %**  
1S25 vs. 1S24

# Lucro Bruto (R\$ milhares) e Margem Bruta por Segmento (%)

Lucro Bruto consolidado

**- 8,5 %**  
1S25 vs. 1S24



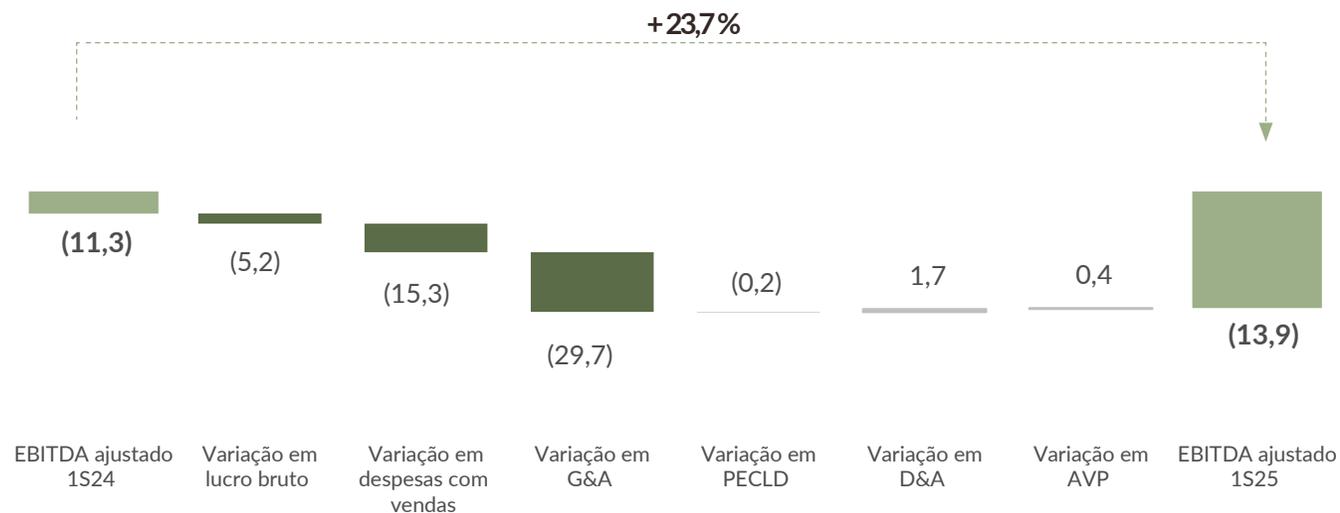
## Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas (R\$ mil)

O SG&A totalizou R\$ 88,9 milhões no 1S25, representando 37,5% da receita líquida, uma redução de 2,8 p.p. em relação ao 1S24. A queda nominal de 0,6% reflete as iniciativas de racionalização e otimização de custos implementadas no exercício anterior, cujos efeitos se mantiveram ao longo do primeiro semestre de 2025. O desempenho reforça a consolidação da estratégia de eficiência operacional, preservando a capacidade comercial e sustentando o crescimento da Companhia.

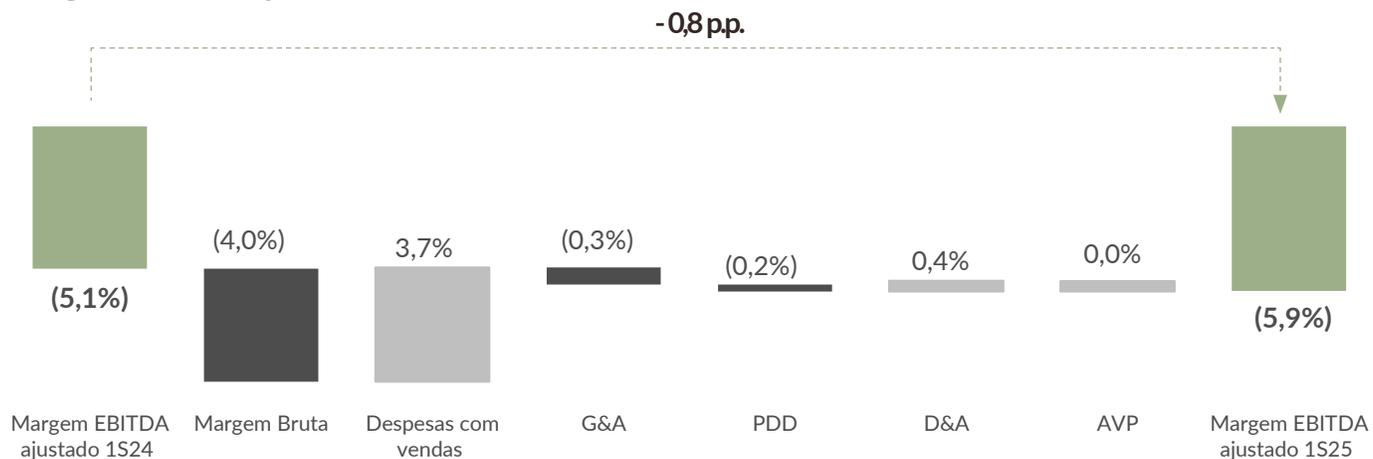
| Em milhares de R\$, exceto %              | 2T25            | 2T24            | Var %       | 1S25            | 1S24            | Var %         |
|---|-----------------|-----------------|-------------|-----------------|-----------------|---------------|
| Despesas com vendas                       | (15.244)        | (17.622)        | (13,5%)     | (32.952)        | (38.292)        | (13,9%)       |
| Provisão para perdas de crédito esperadas | (91)            | 990             | N/A         | 782             | 1.279           | (38,9%)       |
| Gerais e administrativas                  | (29.185)        | (27.129)        | 7,6%        | (56.953)        | (52.486)        | 8,5%          |
| Outras receitas (despesas) operacionais   | 579             | 155             | 273,5%      | 266             | 126             | 111,1%        |
| <b>Total SG&amp;A</b>                     | <b>(43.941)</b> | <b>(43.607)</b> | <b>0,8%</b> | <b>(88.857)</b> | <b>(89.372)</b> | <b>(0,6%)</b> |
| % receita líquida                         | 44,4%           | 43,7%           | 0,7 p.p.    | 37,5%           | 40,4%           | -2,8 p.p.     |

# EBITDA ajustado

## Ebtida ajustado - R\$ milhões



## Margem Ebtida ajustado



● ● ● ● ●

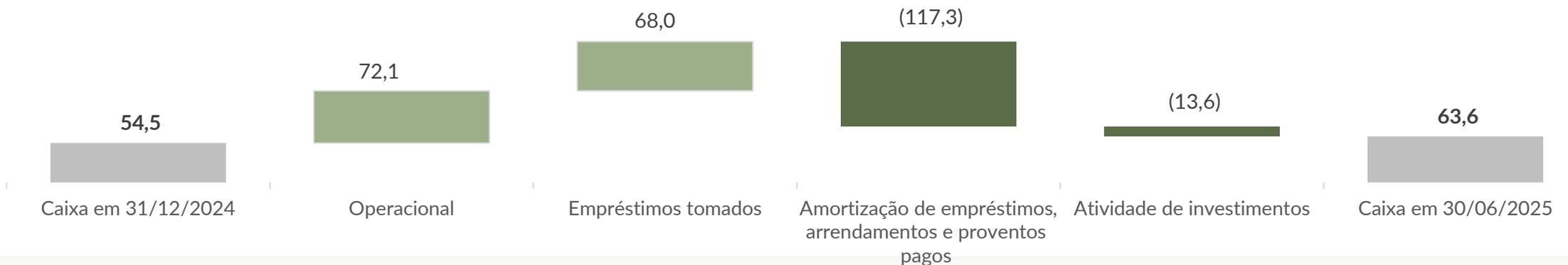
A maior fábrica de controle biológico da América Latina e uma das maiores do mundo.



- Os investimentos em CAPEX atingiram R\$ 15,0 milhões no 1S25 (-14,1% vs. 1S24).
- Foram investidos R\$ 1,7 milhões na planta de Fertilizantes e Defensivos Atípicos no 1S25, de um total R\$ 10,2 milhões previstos para o ano 2025
- Foco em investimentos que tragam melhoria de eficiência operacional e redução de custos

# Gestão de Fluxo de Caixa (R\$ milhões) e Endividamento (R\$ mil)

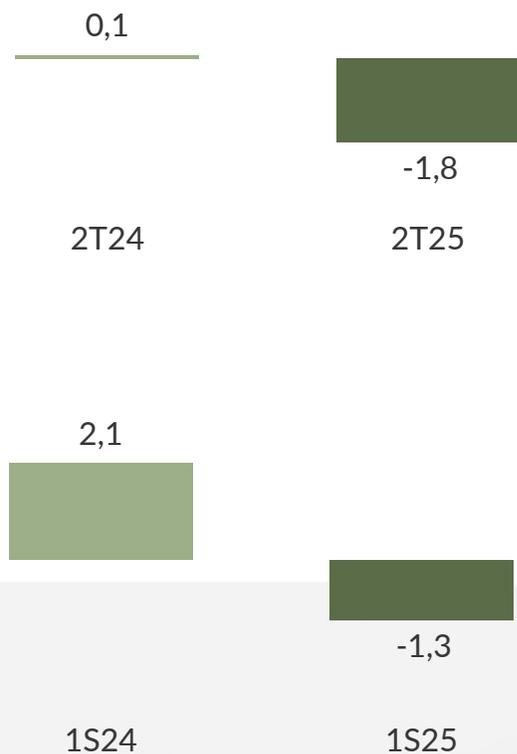
- Geração de caixa atividades operacionais de R\$ 115,2 milhões no 2T25, com crescimento de 16,6%
- Dívida líquida de R\$ 115,2 milhões (-3,3% vs. 1S24), mesmo após o retorno de R\$ 39,7 milhões aos acionistas, sendo R\$ 22,2 milhões em proventos e R\$ 17,5 milhões destinados à continuidade do programa de recompra de ações.



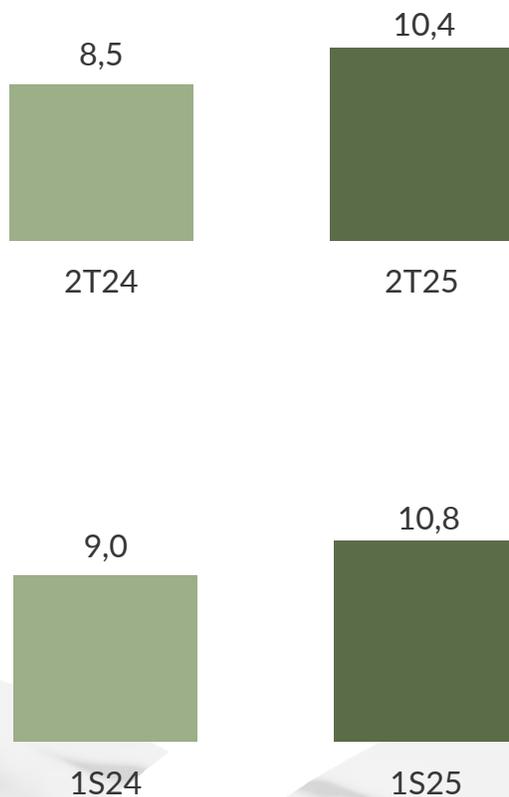
| Em milhares de R\$, exceto %                  | 1S25           | 1S24           | Var %         | 2024           | Var %          |
|---|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|
| Empréstimos e financiamentos (circulante)     | 96.829         | 103.809        | (6,7%)        | 132.058        | (26,7%)        |
| Empréstimos e financiamentos (não circulante) | 81.981         | 54.098         | 51,5%         | 67.440         | 21,6%          |
| <b>Dívida bruta</b>                           | <b>178.810</b> | <b>157.907</b> | <b>13,2%</b>  | <b>199.498</b> | <b>(10,4%)</b> |
| (-) Caixa e equivalentes de caixa             | (63.607)       | (38.793)       | 64,0%         | (54.473)       | 16,8%          |
| <b>Dívida líquida (i)</b>                     | <b>115.203</b> | <b>119.114</b> | <b>(3,3%)</b> | <b>145.025</b> | <b>(20,6%)</b> |
| <i>EBITDA ajustado LTM</i>                    | <i>130.614</i> | <i>123.694</i> | <i>5,6%</i>   | <i>133.282</i> | <i>(2,0%)</i>  |
| <b>Dívida líquida/EBITDA ajustado LTM</b>     | <b>0,88x</b>   | <b>0,96x</b>   | <b>-0,08x</b> | <b>1,09x</b>   | <b>-0,21x</b>  |

# Resultado Financeiro, Impostos e Lucro Líquido (R\$ milhões)

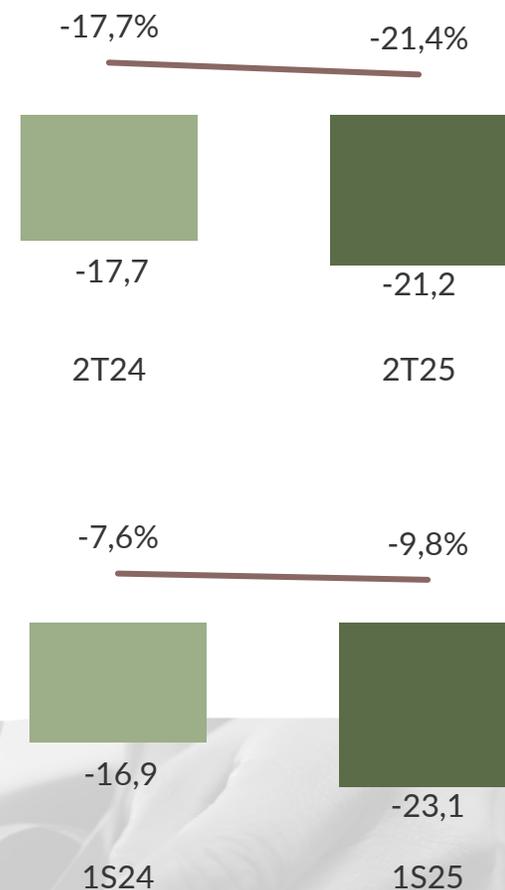
## Resultado Financeiro



## IR e CSLL



## Lucro líquido e margem líquida



# Lançamento Triunfe

LANÇAMENTO NA  
TECNOSHOW COMIGO

O MULTISSÍTIO PESO-PESADO PARA A SUA LAVOURA.

# TRIUNFE

ALTO GRAU DE  
APLICABILIDADE:  
NÃO ENTOPE BICO

COMPATIBILIDADE  
BIOLÓGICA E FÍSICA\*

MELHOR COBERTURA  
FOLIAR, COM ALTO  
PODER DE FIXAÇÃO

EFICÁCIA  
COMPROVADA  
NO MANEJO  
DE DOENÇAS

VITTIA  
DEFESA E NUTRIÇÃO

-  Multissítio mineral inovador
-  Ação protetora e erradicante contra doenças críticas em culturas como soja, café, algodão, tomate e citros
-  Formulação estável, compatibilidade com os defensivos biológicos e facilidade de aplicação
-  Validado em cerca de 80 campos testes em parceria com 35 instituições
-  Possibilidade de incremento médio de até 25% de produtividade em campos de soja.

# Inovação para o controle das pragas: lançamento de 2 inseticidas

## Meta-Turbo® Max



- Formulado com o fungo *Metarhizium anisopliae* BV12
- Apresenta uma tecnologia em suspensão concentrada obtida por fermentação líquida
- Alta virulência
- **Cepa exclusiva Vittia**
- O produto preserva inimigos naturais das pragas e reduz as chances de surgimento de pragas resistentes.



BICHO MINEIRO DO CAFEIEIRO



BICUDO-DA-CANA-DE-AÇÚCAR



PERCEVEJO-CASTANHO



LAGARTA-FALSA-MEDIDEIRA



LAGARTA-DAS-FOLHAS



BICUDO-DO-ALGODOEIRO

## Bovéria-Turbo WP



- Inseticida e acaricida microbiológico formulado com o isolado BVF15 do fungo *Beauveria bassiana*
- Alta virulência
- **Cepa exclusiva Vittia**
- Sua formulação em pó molhável (WP) protege os esporos contra radiação ultravioleta e oferece facilidade de mistura em tanque
- Ação rápida, com colonização dos insetos em até 72 horas
- Alta compatibilidade com preservação dos inimigos naturais



MOSCA-BRANCA



BROCA-DO-CAFÉ



CIGARRINHA-DO-MILHO



BICUDO-DA-CANA



## Investimentos em Pesquisa e Desenvolvimento

| Em milhares de R\$, exceto % | 2T25         | 2T24         | Var %       | 1S25          | 1S24          | Var %          |
|------------------------------|--------------|--------------|-------------|---------------|---------------|----------------|
| Produtos Biológicos          | 5.307        | 5.119        | 3,7%        | 10.033        | 11.108        | (9,7%)         |
| Fertilizantes                | 1.674        | 1.700        | (1,5%)      | 3.310         | 3.801         | (12,9%)        |
| <b>Total</b>                 | <b>6.981</b> | <b>6.819</b> | <b>2,4%</b> | <b>13.343</b> | <b>14.910</b> | <b>(10,5%)</b> |
| Capex                        | 91           | 349          | (73,8%)     | 165           | 1.550         | (89,4%)        |
| Opex                         | 6.889        | 6.470        | 6,5%        | 13.178        | 13.360        | (1,4%)         |
| % da receita líquida         | 7,0%         | 6,8%         | 0,2 p.p.    | 5,6%          | 6,7%          | -0,9 p.p.      |

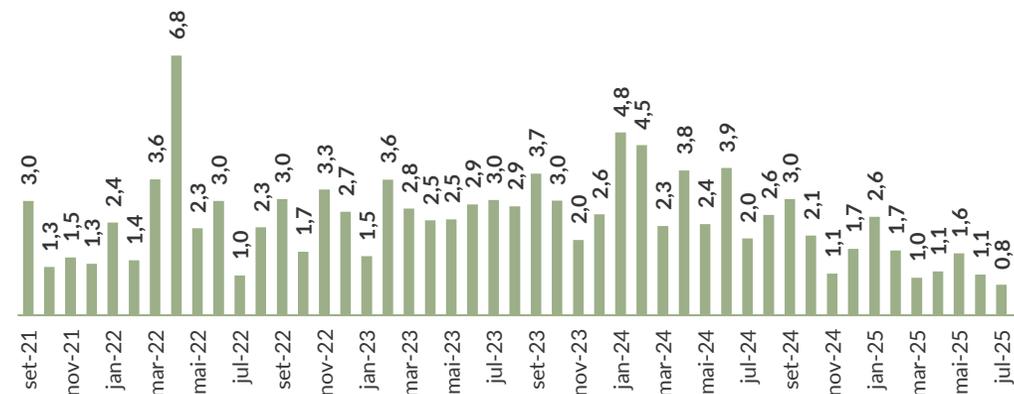
### Principais desenvolvimentos

- 1 renovação de RET, 3 novos registros e 2 novas recomendações de uso/alvo biológicos
- Início da comercialização na Vittia México, com portfólio de 12 registros já ativos
- Vale ressaltar o caráter sazonal dos investimentos em Capex, o que não indica uma redução de investimentos da Companhia em 2025

Cotação VITT x IBOV\*



Volume médio diário de negociação VITT3\*



✓ **4º Programa de Recompra de Ações:**

- 2.346.300 ações (52,1% do limite aprovado) recompradas até 30/06/2025
- **R\$ 10,0 milhões** recomprados no 1S25

- ✓ No 1S25 foram pagos **R\$ 22,2 milhões** em proventos a título de JCP, gerando um *dividend yield* de 3,0%



# Perguntas e respostas



[ri.vittia.com.br](http://ri.vittia.com.br)



[ri@vittia.com.br](mailto:ri@vittia.com.br)