



GRUPO
VAMOS®



RELEASE DE
RESULTADOS
1T24

TELECONFERÊNCIA

Data: 07 de maio de 2024

Horário: 11h00 (São Paulo) / 10h00 (NY)

Acesso Zoom: [Clique aqui](#)

UMA EMPRESA DO GRUPO





RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

LOCAÇÃO IMPULSIONA OS RESULTADOS DO TRIMESTRE E CONTRIBUI PARA PERFORMANCE CONSOLIDADA CONSISTENTE

DESTAQUES

Locação

- 📍 **Receita líquida** de **R\$ 979,3 milhões** no 1T24, **alta de 21,6%** em relação ao 1T23;
- 📍 **Receita líquida de serviços** de **R\$ 829,1 milhões**, **crescimento de 41,8%** em relação ao 1T23;
- 📍 **EBIT** de **R\$ 635,2 milhões**, **maior em 38,5%** em relação ao 1T23;
- 📍 **EBITDA** totalizou **R\$ 793,2 milhões**, **crescimento de 40,6%** em relação ao 1T23;
- 📍 **CAPEX contratado recorde (pedidos confirmados para novos aluguéis)** de **R\$ 2,025 bilhões** no 1T24, **alta de 16,8%** em relação ao 1T23, demonstrando o potencial de crescimento do segmento de locação;
- 📍 **CAPEX implantado recorde** de **R\$ 1,8 bilhão** no 1T24, **36,2% superior** ao volume de implantação no 1T23;
- 📍 **Expansão da frota locada** para **44,7 mil ativos**, **90% da frota total**;
- 📍 **Ativos disponíveis para locação** em março/24 somaram **R\$ 1,37 bilhão**, refletindo as compras estratégicas dado a demanda;
- 📍 No segmento de **seminovos**, a **receita líquida cresceu 56,4%** em relação ao 1T23⁽¹⁾, totalizando **R\$ 150,3 milhões** no 1T24, com **margem bruta de 23,4%** na venda dos ativos (25,7% para caminhões e cavalos mecânicos);

Concessionárias

- 📍 **Receita líquida** das concessionárias totalizou **R\$ 670,8 milhões no 1T24**;
- 📍 **EBITDA** totalizou **R\$17,8 milhões com margem EBITDA de 2,6%**;
- 📍 Performance favorável das concessionárias de caminhões e linha amarela somada às medidas de adequação já refletem na melhora do capital de giro;

Consolidado

- Receita líquida consolidada de R\$ 1,726 bilhão no 1T24, em linha com o 1T23;
- Lucro Operacional (EBIT) tem alta de 18,3% vs 1T23 e atingindo R\$ 640,9 milhões no trimestre;
- EBITDA de R\$ 819,8 milhões, superior em 24,4% em relação ao 1T23;
- Lucro líquido consolidado de R\$ 183,0 milhões no 1T24, superior em 8,2% versus o registrado no 1T23;
- Alavancagem de 3,44x dívida líquida/EBITDA¹ (pro forma com transação de sales and leaseback: 3,27x)
- Crescimento operacional com ganho de rentabilidade:
 - ROIC 1T24 UDM de 16,8%²;
 - ROE 1T24 UDM de 13,8%.

(R\$ milhões)	1T24	1T23	Var. (%)	4T23	Var. (%)
Receita líquida	1.726,1	1.682,3	2,6%	1.457,1	18,5%
Locação	979,3	805,5	21,6%	881,3	11,1%
Receita líquida de Serviços	829,1	584,6	41,8%	758,6	9,3%
Receita líquida de venda de ativos ⁽¹⁾	150,3	96,1	56,4%	116,4	29,0%
Concessionárias	670,8	794,8	-15,6%	488,7	37,2%
Industrial	76,0	82,0	-7,3%	87,1	-12,7%
EBIT	640,9	541,7	18,3%	482,8	32,7%
Locação	635,2	458,8	38,4%	533,0	19,2%
Concessionárias	3,4	81,4	-95,8%	-52,3	-106,5%
Industrial	2,3	1,4	58,9%	2,1	9,9%
EBITDA	819,8	659,2	24,4%	661,0	24,0%
Locação	793,2	564,2	40,6%	687,1	15,4%
Concessionárias	17,8	86,8	-79,5%	-35,8	149,6%
Industrial	8,8	8,2	7,9%	9,7	-9,2%
Resultado Financeiro	-395,1	-337,7	17,0%	-395,9	-0,2%
IR	-62,7	-34,9	80,0%	108,6	-157,8%
Lucro líquido	183,0	169,1	8,2%	195,5	-6,4%
Dívida Líquida	9.818,7	7.209,0	36,2%	9.059,0	8,4%
Alavancagem	3,44x	3,23x	0,21x	3,32x	0,12x
Dados operacionais					
CAPEX Contratado (pedidos confirmados)	2.025,4	1.734,6	16,8%	1.105,1	83,3%
CAPEX Implantado	1.791,5	1.315,8	36,2%	1.110,8	61,3%
Frota Total (# de ativos)	49.515	45.055	9,9%	45.727	8,3%
ROIC	16,8%	19,4%	-2,6p.p.	18,4%	-1,6p.p.

¹ Vendas de ativos seminovos 100% através das lojas da VAMOS para clientes. Não considera vendas não recorrentes (a valor de mercado) em 2023 para outras empresas do Grupo Simpar.

² Considera o EBITDA dos últimos doze meses e a dívida das empresas adquiridas DHL Valtra e Tietê Veículos.

³ Não considera a apropriação da subvenção do ICMS referente aos anos anteriores a 2023 realizada no 4T23. Se excluirmos o efeito da subvenção no 2T23, 3T23 e 4T23, o ROIC 1T24 UDM foi 15,6%;



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Iniciamos a trajetória de nosso ano de 2024 de maneira consistente, marcando nosso primeiro trimestre do ano com **resultados consolidados robustos**, que reforçam a evolução e **potencial de nossos segmentos de negócios**.

No segmento de locação tivemos um trimestre duplamente recorde. Recorde no volume de ativos implantados em nossos clientes, e **recorde no volume na demanda de ativos para novos contratos realizados**, comprovando que a **demand**a para o segmento de locação **segue bastante saudável**, com manutenção de rentabilidade única no setor. Passamos a consolidar neste trimestre uma operação inédita de compra e locação subsequente ao mesmo cliente, sem opção de compra ao final (*sale and leaseback*), mais de 2,7 mil caminhões em contratos de longo prazo que contribuirão para o fortalecimento de nosso posicionamento no setor de locação. No final do trimestre atingimos quase **50 mil ativos em nossa frota total de locação**, superando 90% a taxa de utilização.

Em nosso segmento de **venda de ativos seminovos** apresentamos **mais de 50%⁽¹⁾ de crescimento na receita líquida** em relação ao mesmo período do ano anterior, com margens robustas que demonstram, não somente o potencial de demanda deste mercado, como a geração de valor criada na VAMOS (desde nossa estratégia de negociação comercial com nossos fornecedores até o momento da venda desses ativos no mercado secundário), reforçando relevante potencial de valorização do imobilizado da Companhia.

Neste início de ano as vendas de caminhões já começaram a sinalizar uma melhora no ritmo do volume de vendas, que segundo dados de mercado⁽²⁾ tem potencial de expandir cerca de 15% ao longo do ano. Essa **dinâmica positiva** já teve reflexos nos resultados que apresentamos **no segmento de concessionárias** de caminhões no 1T24, assim como em linhas amarelas, ainda que no ambiente agro, a performance das concessionárias de linha verde tenha tido uma contribuição mais tímida no início deste ano (conforme esperado) - no entanto já apresentando **efeitos gradualmente melhores** nos resultados da Companhia no 1T24, considerando as **negociações comerciais já acordadas para acelerar a normalização no capital de giro empregado**, dado o contexto ocorrido ao longo de 2023.

Dessa forma, **crescemos nossa receita líquida consolidada no 1T24**, que somou **mais de R\$ 1,7 bilhão**, com aumento de 2,6% quando comparado ao primeiro trimestre do ano anterior, refletindo principalmente a **expressiva contribuição do segmento de locação** – que somou **R\$ 829,1 milhões, crescendo 41,8% em relação 1T23** - desconsiderando o efeito da venda de ativos, que somou adicionais R\$ 150,3 milhões no trimestre. Com consequência, **o EBITDA consolidado da Companhia atingiu R\$ 819 milhões no trimestre**, dos quais R\$ 793,2 milhões – crescimento de 40,6% versus 1T23 e margem EBITDA acima de 90% -, vieram como resultado da performance de locação.

Encerramos o trimestre com aproximadamente R\$ 2,5 bilhões em caixa e recursos disponíveis e R\$9,8 bilhões de dívida líquida, resultando em grau de alavancagem de 3,44x dívida líquida/EBITDA. Se ajustarmos este indicador para refletir integralmente a aquisição recente que fizemos de *sale and leaseback*, a alavancagem totalizou 3,27x em março de 2024.

Estamos confiantes de que 2024 será um ano de evolução na entrega de resultados da VAMOS, em todos os segmentos de negócios. Reforçamos nosso compromisso no desenvolvimento sustentável, com rentabilidade, muita diligência e, acima de tudo, oferecendo o melhor serviço aos nossos **CLIENTES**.

Agradecemos à nossa **GENTE** que, comprometida com o propósito de realizar cada vez mais e melhor, são essenciais à construção da melhor experiência aos nossos clientes. Estendemos os agradecimentos aos nossos CLIENTES, pela confiança em nossas soluções e serviços, aos nossos fornecedores, acionistas e instituições financeiras, pelo suporte e confiança em nossa liderança e protagonismo no desenvolvimento sustentável do setor de locação de caminhões, máquinas e equipamentos no Brasil.

A Administração – VAMOS

⁽¹⁾ Vendas de ativos seminovos 100% através das lojas da VAMOS para clientes. Não considera vendas não recorrentes (a valor de mercado) em 2023 para outras empresas do Grupo Simpar.

⁽²⁾ Anfavea

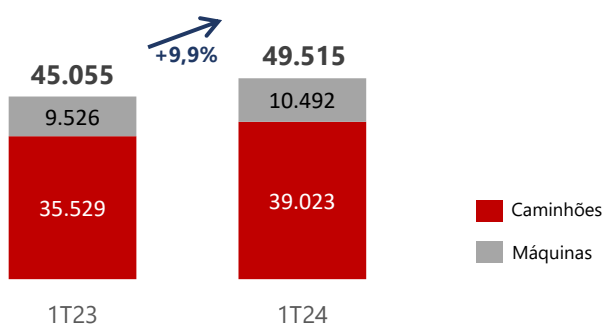
LOCAÇÃO

Destaques Operacionais

Atingimos o total de **49.515 ativos no segmento de locação**, representando um **crescimento de 9,9% na frota total de locação**, dos quais 39.023 caminhões e implementos e 10.492 máquinas e equipamentos, representando um mix de frota de 79%/21%, respectivamente. O aumento da frota no período reflete o efeito da operação de *sale and leaseback*, assim como as demais compras para fazer frente às demandas dos nossos clientes.

Frota Total

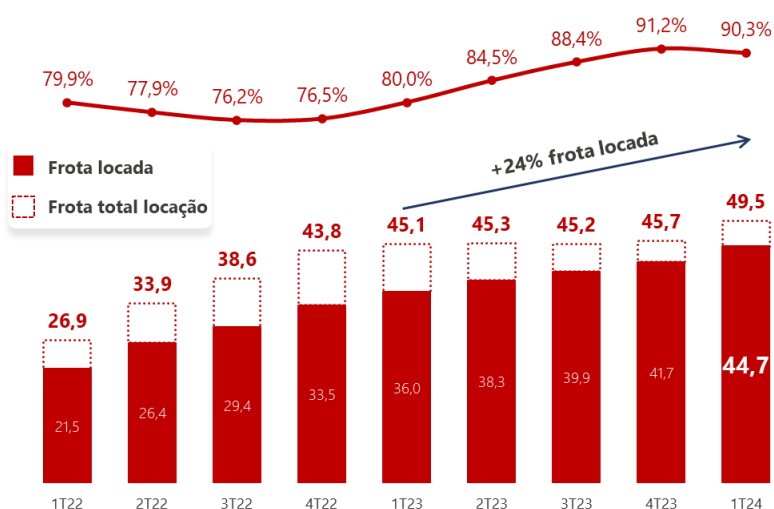
(#)



No 1T24 nossa frota locada somou cerca de **44,7 mil ativos locados**, um **aumento de 24% em relação ao mesmo período do ano passado (mar/23)**, ou **adição de 8,7 mil ativos implantados ao longo dos últimos 12 meses**, reforçando uma trajetória consistente de implantação que comprova a capacidade de execução única da Companhia.

% Frota locada vs Frota total | Ativos mil

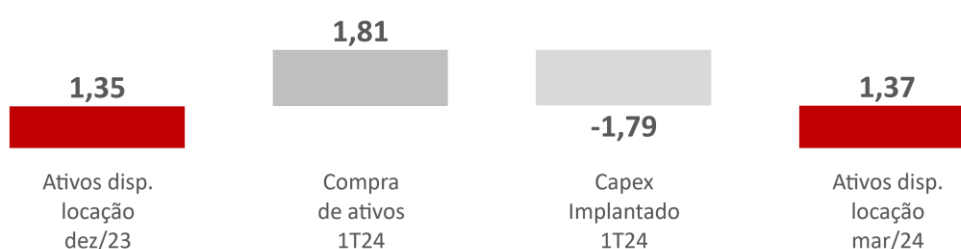
45 mil
Ativos locados



No gráfico abaixo demonstramos a movimentação dos nossos ativos disponíveis para locação, que no 1T24 somou cerca de R\$ 1,37 bilhão, refletindo as entradas de ativos novos que realizamos no trimestre para fazer frente à demanda pelos nossos cliente e manter nosso 'pulmão de ativos' disponíveis para locação, visando um atendimento ágil aos nossos clientes, e a saída de ativos implantados nos clientes.

Movimentação dos ativos disponíveis para locação

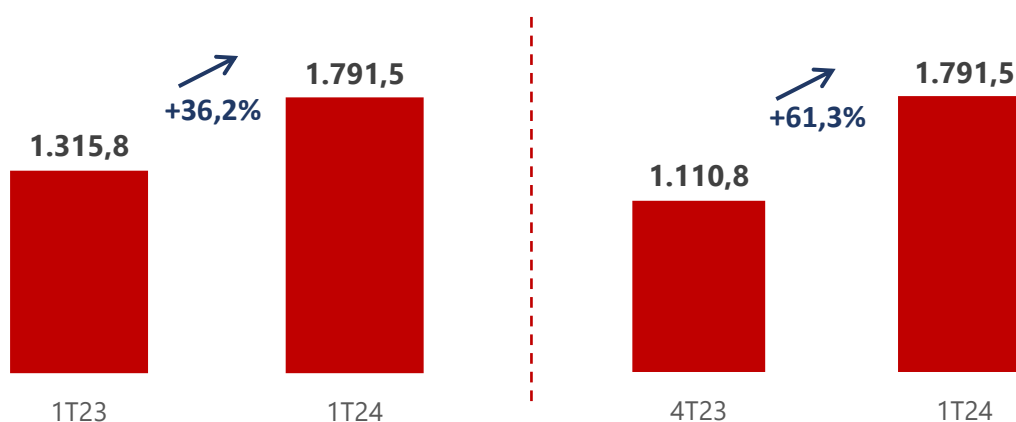
(R\$ bilhões)



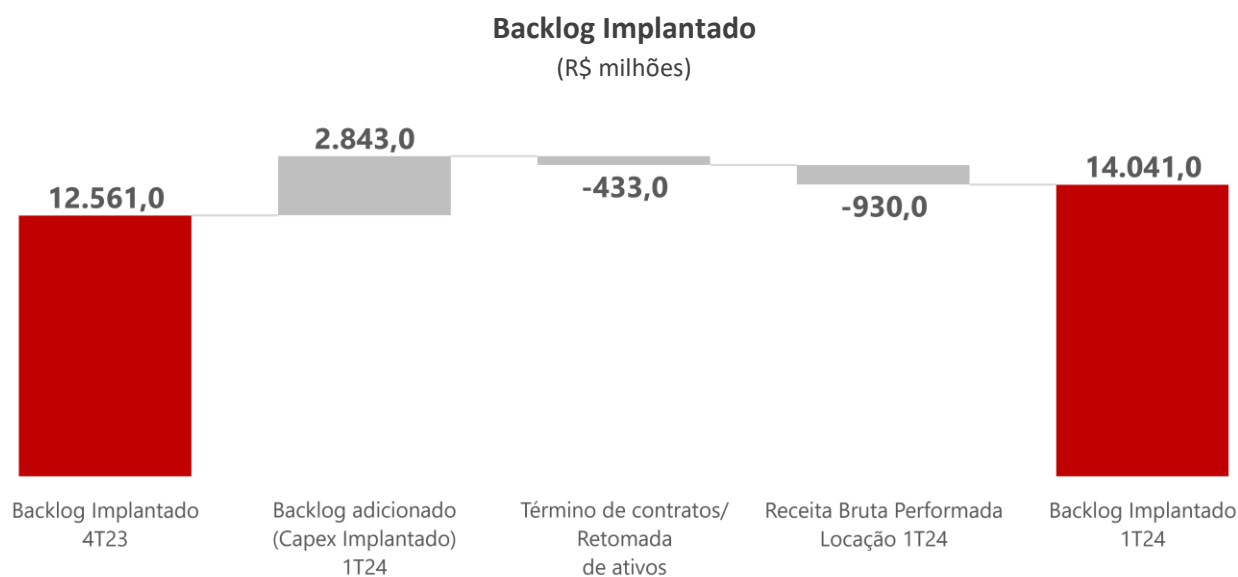
Iniciamos o ano de 2024 com volume recorde de R\$ 1,8 bilhão de CAPEX Implantado no trimestre – crescimento de 36,2% em relação ao 1T23, que confirma, não somente nossa capacidade de execução, como também a consistência da demanda do mercado, e de nossos clientes. Do volume implantado no 1T24, aproximadamente (i) R\$ 55 milhões foram ativos usados (retomados e reimplantados), (ii) R\$ 1,2 bilhões de novos ativos e (iii) R\$ 525 milhões referentes à operação de *sale and leaseback*.

CAPEX Implantado

(R\$ milhões)



A partir do 4T23 passamos a demonstrar a **composição do backlog (receitas futuras de locação) com base no volume de CAPEX Implantado** – e não mais contratado. Essa mudança, conforme comentamos no trimestre anterior, teve a finalidade de informar com maior assertividade a geração futura da receita dos contratos já implantados e entregue aos nossos clientes. No **1T24** nosso **backlog implantado somou R\$ 14,0 bilhões**. Na nota explicativa nº 32 que faz parte das demonstrações financeiras deste trimestre detalhamos a quebra do backlog ao longo dos próximos anos, conforme previsto.



Quanto ao **CAPEX Contratado** (Pedidos Confirmados – valor equivalente em ativos relacionados aos novos pedidos confirmados) no 1T24 tivemos R\$ 2,025 bilhões, **recorde histórico**, representando **alta de 16,8% em relação ao 1T23**, demonstrando o **potencial de crescimento do segmento de locação**.



Conforme demonstrado na tabela abaixo, o yield médio dos novos contratos resultou em 2,5%, e a TIR spread média destes em aproximadamente 12 p.p. (relação da TIR média e custo da dívida pós impostos ao final do 1T24).

Novos contratos de locação - 1º trimestre de 2024

Indicadores (R\$ Milhões)	1T24
Capex Contratado (Pedidos Confirmados)*	2.025,4
Faturamento Mensal	50,7
Prazo médio faturamento (meses)	59,6

*Parte do Capex Contratado já foi implantado no período.

Como consequência da movimentação (entradas e saídas) dos ativos de locação, apresentamos abaixo a movimentação do imobilizado bruto locado de dezembro de 2023 a março de 2024.

Evolução do Imobilizado Bruto locado (R\$ milhões)



Conforme no trimestre anterior, para os ativos retomados relacionados com operações de antecipação de recebíveis realizadas, a Companhia tem a prerrogativa de substituição dos contratos ou pré pagamento dos fluxos futuros relacionados, não gerando, portanto, efeito no resultado financeiro. No 1T24 houve pré pagamento com desembolso de caixa, de R\$ 28,6 milhões de fluxos futuros.

Demonstramos na tabela abaixo o imobilizado bruto que gera receita, para melhor compreensão da evolução do yield da nossa base de ativos locados. Reforçamos nosso entendimento que essa métrica isolada, apesar de importante, reflete uma análise parcial dos nossos resultados, e pode conter efeitos sazonais (como uma maior concentração de ativos relacionados ao agro no 1º trimestre). Avaliamos principalmente, indicadores de rentabilidade, tais como TIR e TIR spread em relação ao custo de dívida de cada contrato, que continuam apresentando níveis bastante adequados de retorno.

Demonstração do imobilizado bruto que gera receita

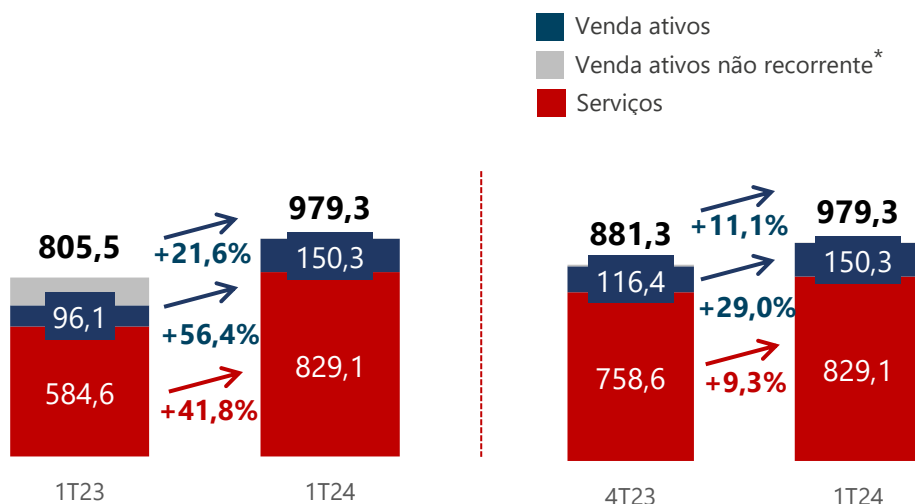
R\$ milhões	4T22	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
Imob. Bruto Veículos e Máq. (DF Controladora)	12.310	12.710	13.142	13.274	13.947	15.350
% Ativos disponíveis para locação ("Estoque")	28,1%	23,5%	17,6%	12,2%	9,7%	8,9%
Imob. Bruto Locado	71,9%	76,5%	82,4%	87,8%	90,3%	91,1%
% Imob. sem Contribuição na Receita no Tri*	0,8%	7,1%	4,0%	1,9%	1,9%	5,3%
% Imob. Bruto para locação gerando receita	71,1%	69,4%	78,4%	85,9%	88,4%	85,8%

* Contempla ativos do agro e ativos desmobilizados

Destaques Financeiros

A **receita líquida** de locação totalizou **R\$ 979,3 milhões** no 1T24, **crescimento de 21,6%** comparado ao primeiro trimestre de 2023, com destaque para o crescimento da receita com serviços, que **evoluiu 41,8% na receita líquida de locação de serviços**. O aumento demonstra uma consistência no ritmo de ativos locados aos nossos clientes no período, indicando que a demanda segue favorável. Adicionalmente, levando em consideração a venda de ativos ocorrida nos períodos (desconsiderando transação não recorrente ocorrida no 1T23), a receita líquida aumentou 56,4% somando R\$ 150,3 milhões no 1T24 indicando mercado consistente e com amplo potencial de apreciação de ativos.

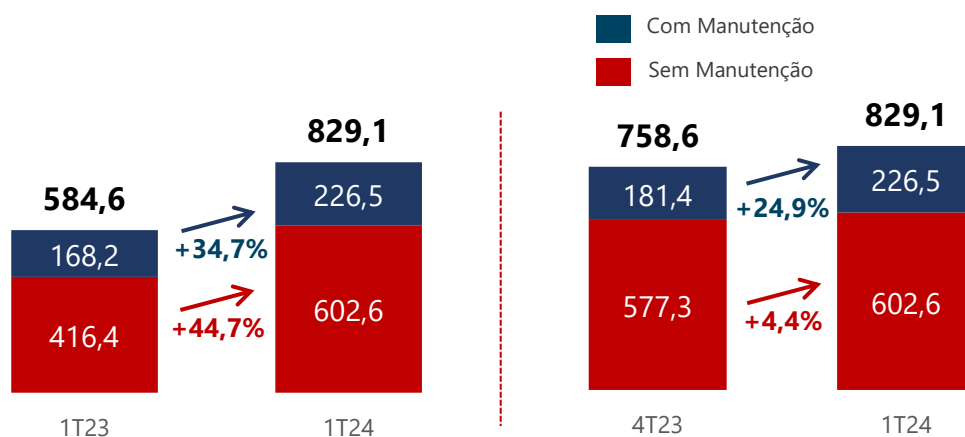
Receita Líquida | R\$ milhões



* Venda não recorrente de ativos novos de Locação e outras transações que somaram R\$ 124,8 milhões em 2023 para outras empresas do Grupo Simpar.

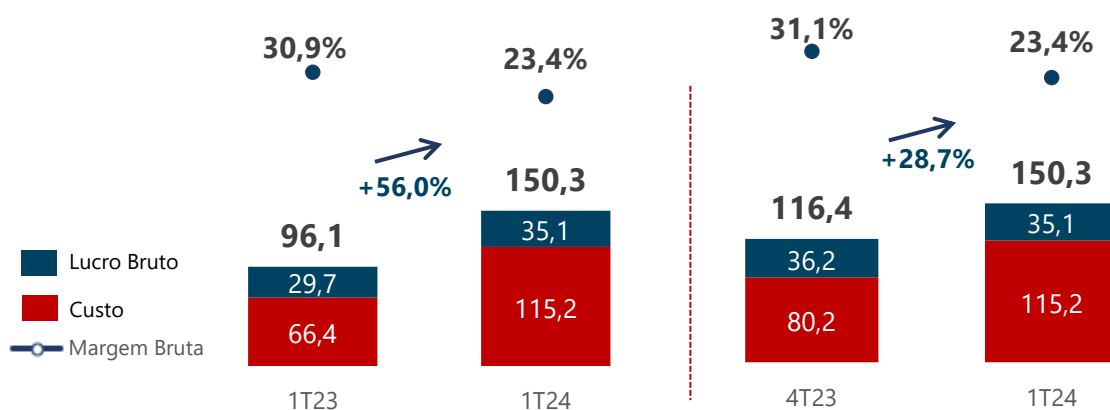
Considerando o destaque para o crescimento da receita líquida de serviços de locação, apresentamos abaixo a composição da evolução entre a receita com contratos sem manutenção e contratos com manutenção, que cresceram 34,7% e 44,7% consequentemente no 1T24.

Receita Líquida de Serviços | R\$ milhões



Venda de ativos seminovos

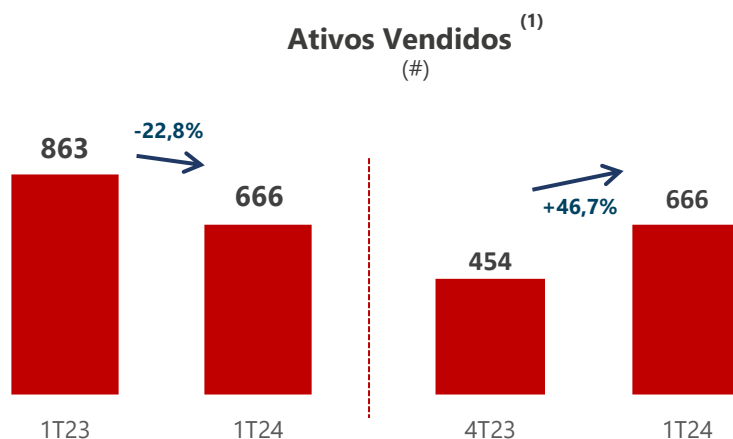
Receita Líquida, Lucro Bruto (R\$ milhões) e Margem Bruta (%) ⁽¹⁾



(1) Vendas de ativos seminovos 100% através das lojas da VAMOS para clientes. Venda não recorrente de ativos novos de Locação e outras transações que somaram R\$ 124,8 milhões (no 1T23) e R\$ 6,2 milhões (no 4T23) para outras empresas do Grupo Simpar.

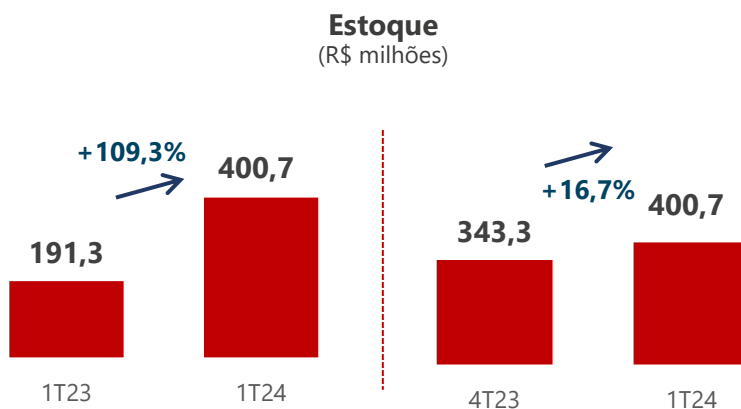
A receita líquida de venda de ativos apresentou crescimento de 56,4% no 1T24 em comparação ao primeiro trimestre do ano anterior, com margem bruta de 23,4% (sendo 25,7% para caminhões e cavalos mecânicos) indicando não somente um mercado consistente, como com amplo potencial de apreciação dos ativos.

O **total de ativos vendidos até março de 2024 foi de 666 unidades**, queda de 22,9% em relação ao mesmo período do ano anterior, refletindo efeito de mix no perfil dos ativos vendidos no período (no 1T23 foi vendido um lote de veículos leves, não representativo do perfil de nossa frota de pesados). No entanto, 46,7% superior em relação ao volume de ativos vendidos no 4T23.



(1) Vendas de ativos seminovos 100% através das lojas da VAMOS para clientes.

O estoque de seminovos atingiu R\$ 400,7 milhões em março de 2024, tendo seu crescimento relacionado ao principalmente com efeito dos ativos desmobilizados no período, assim como ativos desmobilizados dos contratos de locação.



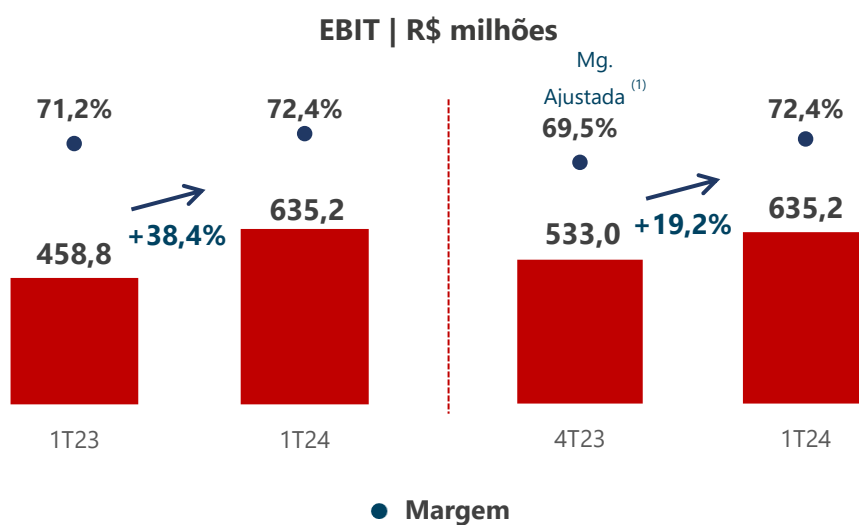
Para melhor entendimento da apreciação dos ativos ao longo dos anos, demonstramos abaixo parte da frota de caminhões de modelos 2022 da VAMOS pelo valor médio de livro, em relação ao preço FIPE de abril de 2024. Esses modelos utilizados na amostra apreciaram aproximadamente 36% e tem representatividade de 13% sobre o imobilizado líquido de veículos.

Modelo 2022	Preço FIPE (abr/24)
VW 11.180	R\$ 324.000,00
Mercedes 1719	R\$ 352.900,00
Scania G450	R\$ 627.000,00
Mercedes 2651	R\$ 602.000,00



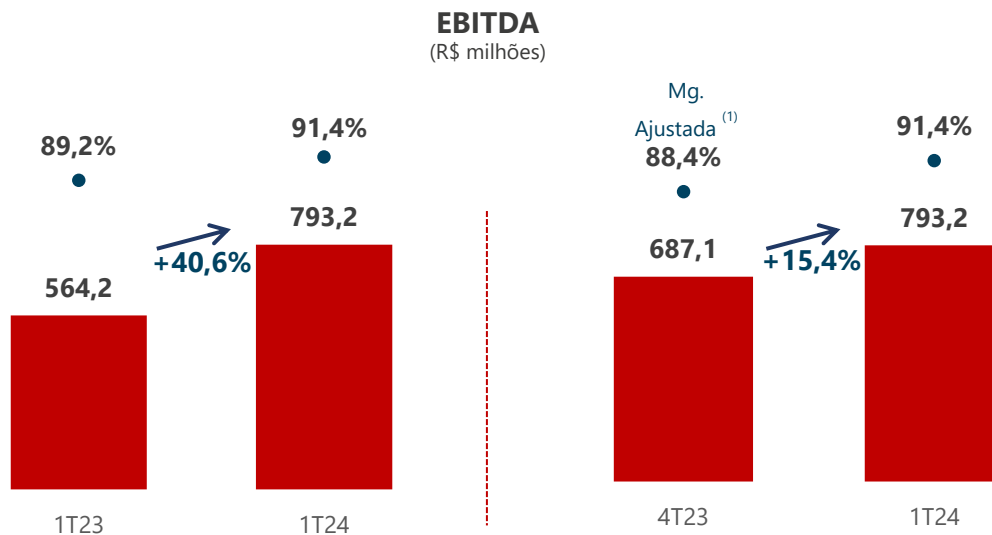
* Média ponderada pelo valor médio residual atual de cada modelo, assumindo preço de venda de acordo com tabela FIPE. Não considera eventuais descontos comerciais.

O **EBIT da Locação** atingiu **R\$ 635,2 milhões no 1T24**, **38,4%** superior comparado ao 1T23, demonstrando principalmente o ritmo saudável na demanda de locação, com contribuição no aumento da receita líquida no período.



(1) Considera o EBIT do 4T23 excluindo os efeitos não recorrentes (+R\$30,8 milhões nas despesas)

O **EBITDA de locação** somou **R\$ 793,2 milhões no 1T24, alta de 40,6%** em comparação com o primeiro trimestre de 2023, com **margem de 91,4%** – aumento de 2,2 p.p. em relação ao 1T23, refletindo a consistência operacional do segmento.



(1) Considera o EBIT do 4T23 excluindo os efeitos não recorrentes (+R\$30,8 milhões nas despesas);

● **Margem**



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

CONCESSIONÁRIAS

No segmento de concessionárias, os resultados do primeiro trimestre de 2024 indicam uma perspectiva crescente na participação dos resultados da Vamos para o ano de 2024.

A receita líquida apresentou redução de 15,6% no 1T24 em relação ao mesmo período do ano anterior e totalizou R\$ 670,8 milhões, refletindo principalmente o efeito não recorrente relacionado à dinâmica do agro, conforme demonstramos a seguir. No entanto, houve aumento de 38,5% em relação ao 4T23, sinalizando uma melhora gradual nos resultados do segmento.

Importante mencionar nos períodos, tivemos importante contribuição das concessionárias de caminhões, e máquinas de construção (linha amarela), que seguem com perspectivas positivas.

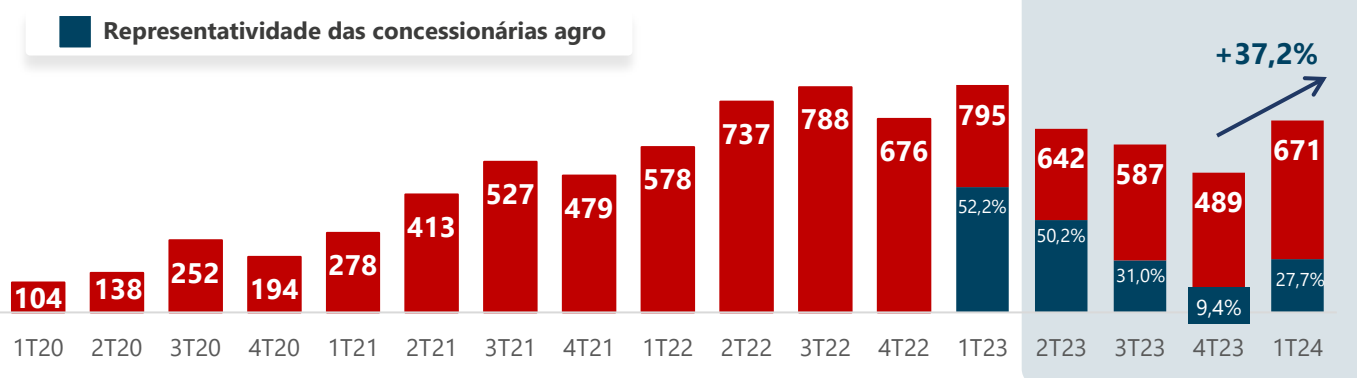
Compartilhamos abaixo a evolução histórica trimestral da receita líquida consolidada de concessionárias, onde é possível observar o efeito não recorrente do agro ocorrido a partir de 2023, refletido na queda da representatividade do setor na receita líquida consolidada das concessionárias - no entanto com uma contribuição crescente a partir deste trimestre (1T24).

Essa dinâmica mais favorável neste trimestre é reflexo não somente da performance positiva para as vendas de caminhões e linha amarela, como também as medidas internas tomadas ao longo de 2023 para mitigar os impactos do ambiente agro, tais como: (i) negociação de prazos de pagamento estendidos das máquinas em estoque, (ii) congelamento no pedido de compra de máquinas agrícolas, (iii) negociação de bônus-retail (bonificação) com a montadora, com trajetória de normalização no capital de giro empregado.

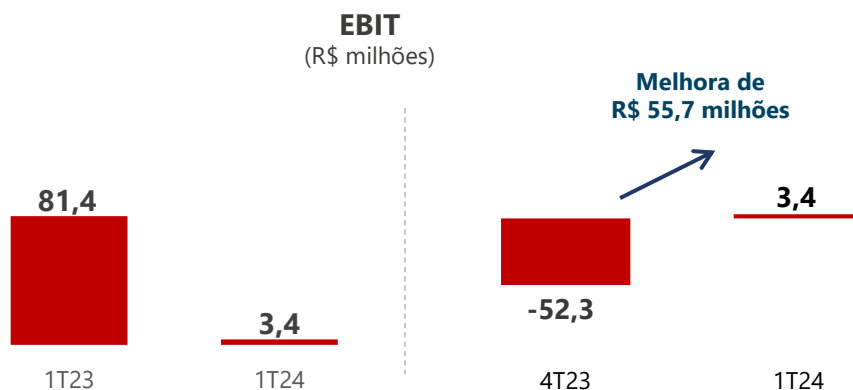
Apesar da ciclicidade momentânea do setor, acreditamos no potencial agrícola do país.

Evolução da receita Líquida

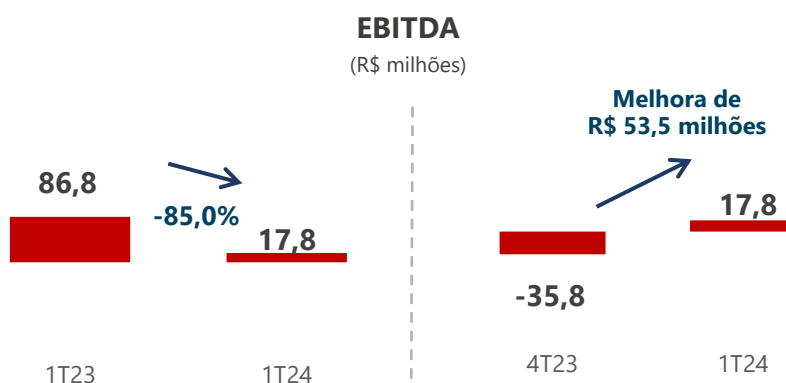
(R\$ milhões)



O lucro operacional (EBIT) de Concessionárias apresentou prejuízo de R\$ 3,4 milhões no 1T24, considerando principalmente os efeitos mencionados anteriormente relacionados ambiente agro. Houve melhora em mais de R\$ 50 milhões em relação ao EBIT do 4T23.



O EBITDA de concessionárias totalizou R\$ 17,8 milhões no 1T24, revertendo a performance negativa do 4T23 e refletindo a melhora nos efeitos relacionados ao agro, além da performance positiva das demais linhas das concessionárias, conforme mencionado anteriormente.



Estamos confiantes na melhora gradual dos resultados de concessionárias ao longo de 2024 e já enxergamos uma dinâmica mais favorável neste início de ano, somada às medidas implementadas desde o segundo semestre de 2023 relacionadas às concessionárias do agro.



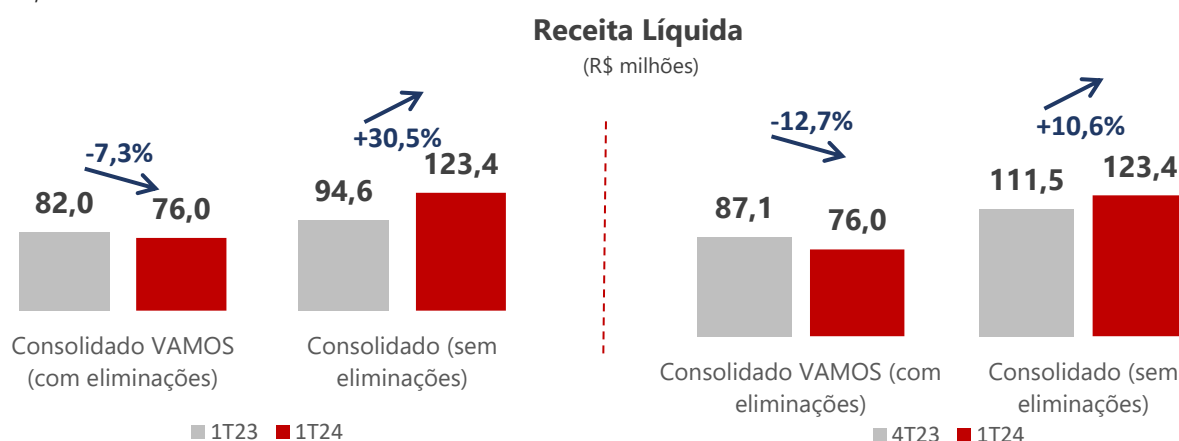
INDUSTRIAL (BMB + TRUCKVAN)

Os resultados demonstrados a seguir refletem a performance do segmento, com eliminações para fins consolidação – mesmo formato das divulgações nos trimestres anteriores.

Considerando que no segmento industrial existem vendas realizadas para a Vamos Locação – que são eliminadas – adicionaremos comentários sobre a performance individual (sem eliminações) para a correta compreensão da evolução dos resultados.

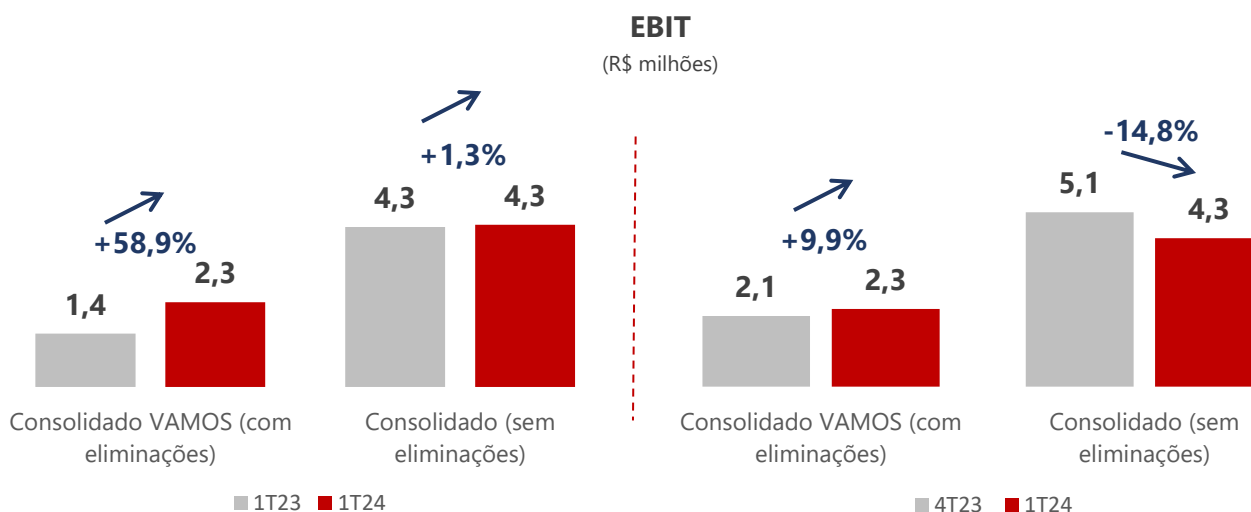
No 1T24, o segmento Industrial (Customização e Industrialização) atingiu a receita líquida consolidada de R\$ 76,0 milhões, redução de 7,3% em relação ao 1T23.

Se considerarmos a performance individual das empresas adquiridas, a receita líquida no 1T24 totalizou R\$ 123,4 milhões.



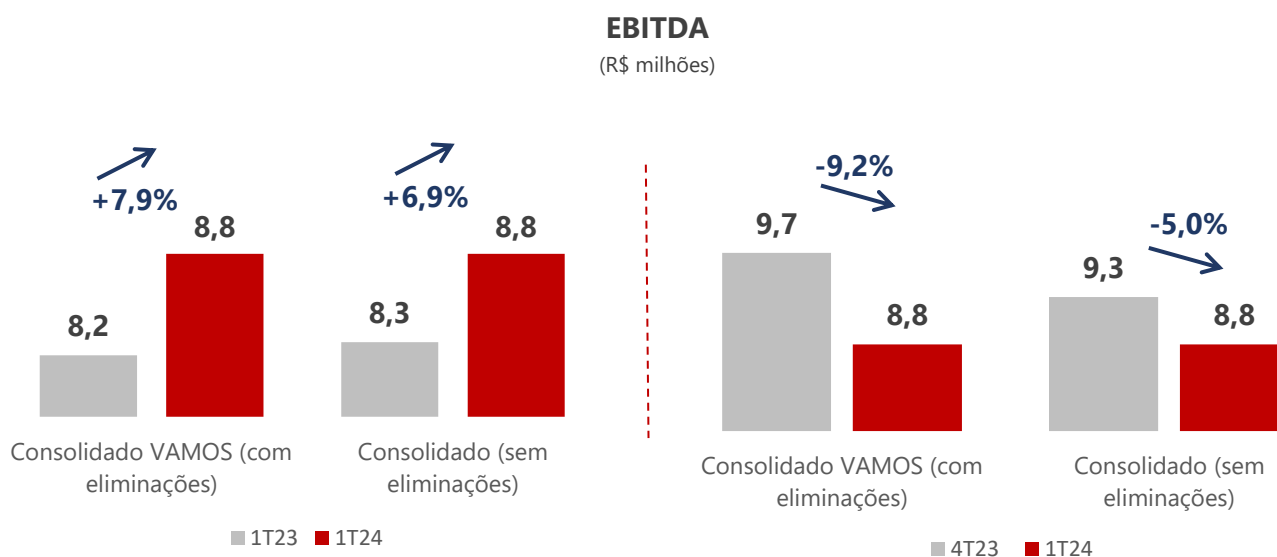
O lucro operacional (EBIT) do segmento Industrial apresentou crescimento de 58,9% em relação ao 1T24.

Se considerarmos a performance individual das empresas adquiridas, o EBIT no 1T24 foi de R\$ 4,3 milhões.



O EBITDA de Industrialização atingiu R\$ 8,8 milhões no 1T24, representando um aumento de 7,9% comparado com o 1T23.

Se considerarmos a performance individual das empresas adquiridas, o EBITDA total no 1T24 também foi de R\$ 8,8 milhões.

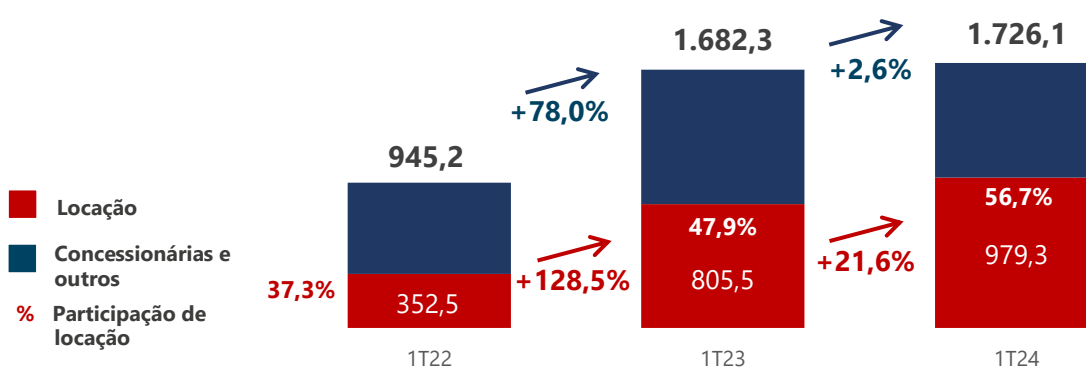




VAMOS | DESTAQUES FINANCEIROS CONSOLIDADOS

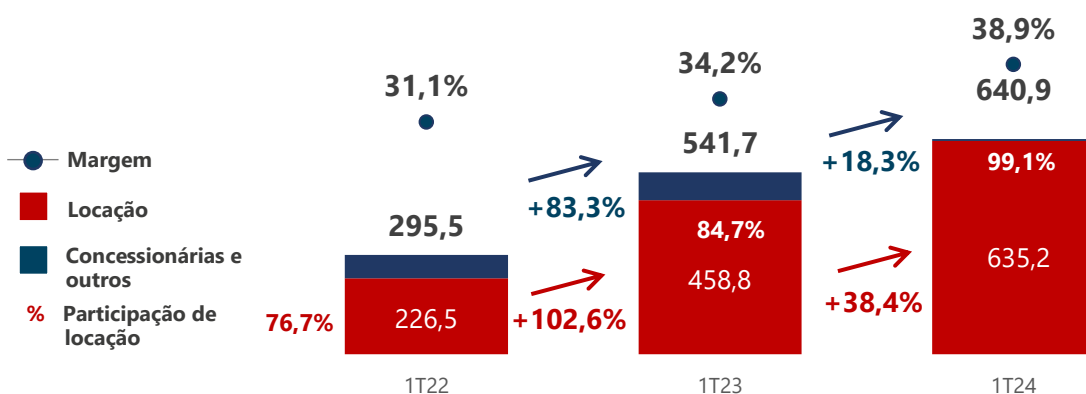
No 1T24, a receita líquida consolidada da **VAMOS** teve aumento de **2,6%** quando comparada ao 1T23 totalizando **R\$ 1,726 bilhão**, com destaque para o **crescimento no segmento de locação, que cresceu 21,6%** no período. Se considerarmos somente a receita líquida de serviços de locação houve aumento de 41,8% no período - somando R\$ 829,1 milhões. Apesar dos efeitos do agro terem reduzido a contribuição das concessionárias no trimestre, em relação ao 1T23, o segmento totalizou, somado ao segmento de industrialização, R\$ 746,8 milhões no trimestre, com contribuição positiva para as concessionárias de caminhões e linha amarela.

Receita Líquida | R\$ milhões



O lucro operacional (**EBIT**) totalizou **R\$ 640,9 milhões** no 1T24, representando um **aumento de 18,3%** em relação ao ano anterior, refletindo, conforme demonstrado no gráfico abaixo, o forte **crescimento de 38,4% no segmento de locação, que representou 99,1% do EBIT total da VAMOS no trimestre**, reforçando o crescimento orgânico do negócio com eficiência operacional e ganhos de escala.

EBIT
(R\$ milhões)



Na tabela abaixo demonstramos a evolução das margens EBIT por segmento, com destaque para a importante contribuição do segmento de locação no período.

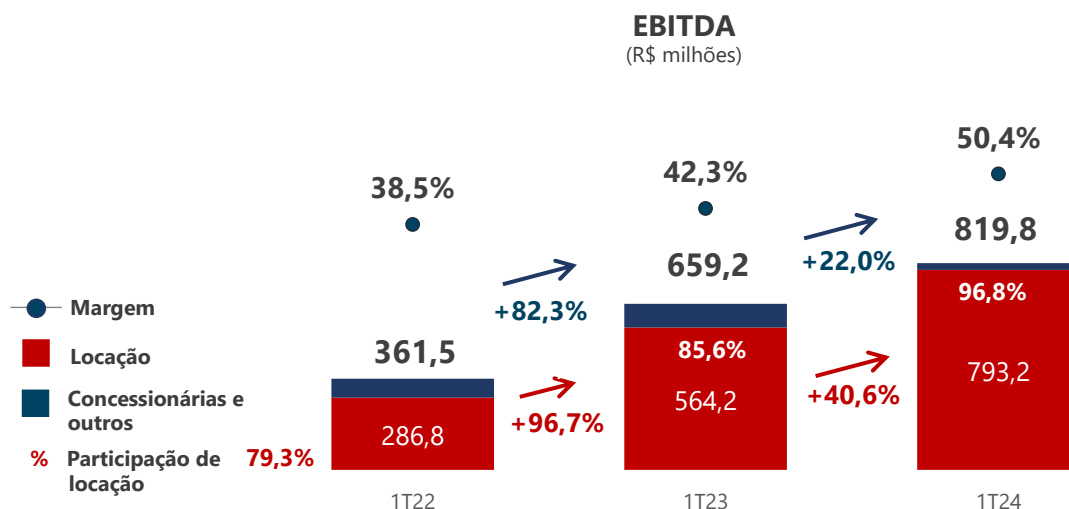
Margem EBIT (%)	1T24	4T23	Var% T/T	1T23	Var % A/A	1T24 UDM
VAMOS⁽¹⁾	38,9%	34,3%	3,5 p.p.	34,2%	+4,7 p.p	36,8%
Locação ⁽¹⁾	72,4%	65,5%	5,6 p.p.	71,2%	+1,2 p.p	69,8%
Venda de ativos ⁽²⁾	23,4%	29,6%	-6,2 p.p.	19,3%	4,0 p.p	29,8%
Concessionárias ⁽³⁾	-0,3%	-10,8%	9,8 p.p.	10,1%	-10,3 p.p	-3,7%
Industrial ⁽³⁾	3,0%	2,4%	0,6 p.p.	1,7%	+1,2 p.p	1,7%

(1) Margem calculada considerando EBIT de serviços/Receita Líquida de serviços

(2) Margem calculada considerando: (Receita Líquida de Venda de Ativos de Locação - Custo de Venda de Ativos de Locação)/Receita Líquida de Venda de Ativos de Locação

(3) Margem calculada considerando EBIT/Receita Líquida

O **EBITDA consolidado** totalizou **R\$ 819,8 milhões** no 1T24, representando um **crescimento de 24,4%** comparado ao 1T23 (R\$ 659,2 milhões). Conforme já mencionado anteriormente, esse resultado se deve, principalmente, ao **crescimento operacional do segmento de locação**, que registrou **alta de 40,6%** e é o **principal gerador de EBITDA da Companhia**, representando, no 1T24, **96,8% do resultado operacional total da VAMOS**.



Margem EBITDA (%)	1T24	4T23	Var% T/T	1T23	Var % A/A	1T24 UDM
VAMOS⁽¹⁾	50,4%	48,6%	2,0 p.p	42,3%	8,2 p.p	48,9%
Locação ⁽¹⁾	91,4%	85,8%	5,7 p.p	89,2%	+2,2 p.p	89,2%
Venda de ativos ⁽²⁾	23,4%	29,6%	-6,3 p.p	19,3%	4,0 p.p	29,8%
Concessionárias ⁽³⁾	1,9%	-7,4%	+15,2 p.p	10,9%	-9,0 p.p	-1,5%
Industrial ⁽³⁾	11,6%	11,2%	+0,5 p.p	10,3%	+1,6 p.p	12,7%

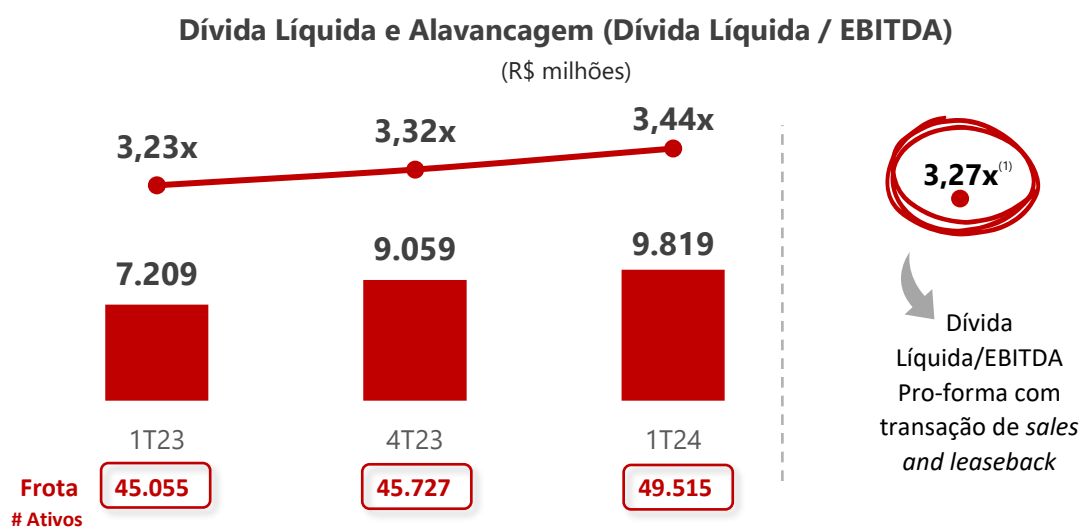
(1) Margem calculada considerando EBITDA de serviços/Receita Líquida de serviços

(2) Margem calculada considerando: (Receita Líquida de Venda de Ativos de Locação - Custo de Venda de Ativos de Locação)/Receita Líquida de Venda de Ativos de Locação

(3) Margem calculada considerando EBITDA/Receita Líquida

INFORMAÇÕES FINANCEIRAS

Em 31 de março de 2024, a dívida líquida foi de R\$ 9,8 bilhões com alavancagem de 3,44x (dívida líquida/EBITDA).



(1) Demonstração Pro-forma considerando EBITDA UDM com sales lease back (R\$15,6 milhões de receita bruta/mês).

Empréstimos e Financiamentos (R\$ milhões)	1T23	4T23	1T24	Var% T/T	Var% A/A
Dívida bruta	11.364,0	9.517,8	12.277,6	8,0%	29,0%
Caixa e aplicações financeiras	2.305,0	2.308,7	2.458,9	6,7%	6,5%
Dívida Líquida	9.059,0	7.209,0	9.818,7	8,4%	36,2%

Indicadores de Alavancagem	1T23	4T23	1T24	Covenants
Dívida Líquida/ EBITDA	3,32x*	3,23x	3,44x*	Máx 3,75x

* Considera o EBITDA dos últimos doze meses e a dívida das empresas adquiridas Tietê Veículos e DHL Valtra.

Encerramos o 1T24 com sólida posição de caixa e aplicações financeiras de R\$ 2,459 bilhões, além da disposição de R\$1,345 bilhão em linhas compromissadas não sacadas, totalizando R\$ 1,115 bilhão. Este montante é suficiente para cobrir a dívida até meados de 2026.

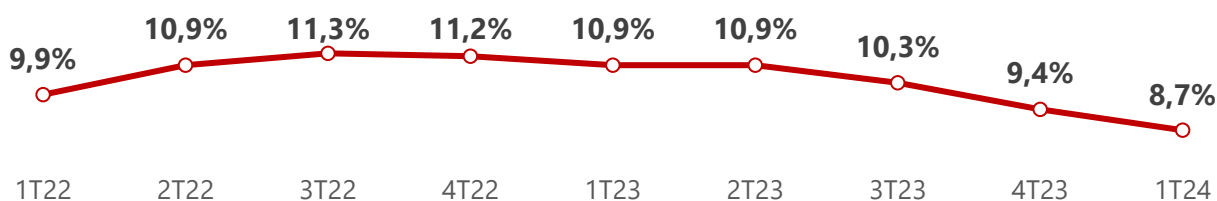
Cronograma de vencimento da dívida bruta | R\$ milhões



*Montante em linhas compromissadas disponíveis

O prazo médio da dívida líquida atingiu 4,9 anos com custo médio de 8,7% em 31 de março de 2024 (líquido de impostos), conforme demonstramos nos gráficos abaixo.

Custo da dívida após impostos (a.a.) – CDI fim do período



Empréstimos e Financiamentos (R\$ milhões)	1T24	1T23	Var% A/A	4T23	Var% T/T
Dívida bruta	12.277,6	9.517,8	29,0%	11.364,0	8,0%
Dívida bruta - Curto prazo	1.550,1	728,7	112,7%	908,0	70,7%
Dívida bruta - Longo prazo	10.913,9	8.579,8	27,2%	10.681,0	2,2%
Instrumentos financeiros e derivativos	-186,4	209,2	-189,1%	(225,0)	-17,2%
Caixa e aplicações financeiras	2.458,9	2.308,7	6,5%	2.305,0	46,7%
Dívida Líquida	9.818,7	7.209,0	36,2%	9.059,0	12,6%
EBITDA UDM	2.850,7	2.230,8	27,8%	2.726,2	4,6%
Alavancagem Líquida	3,44x*	3,23x	0,21x	3,32x*	0,12x
(Dívida Líquida/EBITDA) (x)					
Prazo Médio Bruto (anos)	4,0	4,7	-0,7	4,3	-0,3
Prazo Médio Líquido (anos)	4,9	5,8	-0,9	5,0	-0,1

* Considera o EBITDA dos últimos doze meses e a dívida das empresas adquiridas Tietê Veículos e DHL Valtra.

Resultado Financeiro

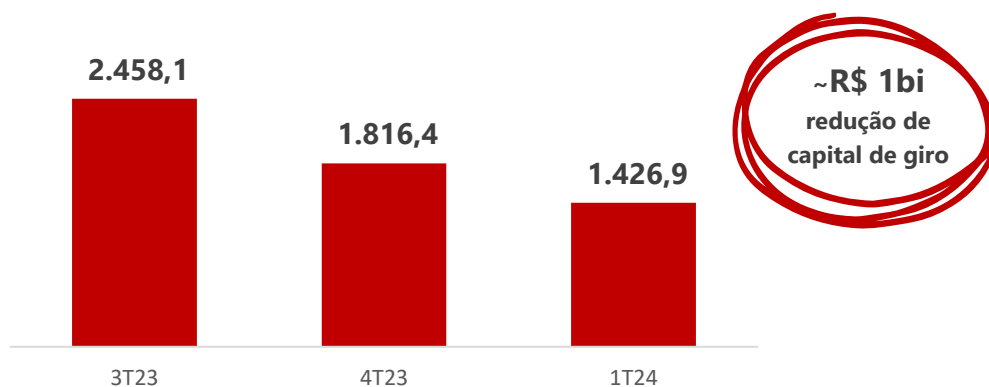
(R\$ milhões)

Resultado Financeiro (R\$ milhões)	1T24	1T23	Var% T/T	4T23	Var% A/A	1T24 UDM
Receitas Financeiras	61,5	47,4	29,7%	48,4	73,8%	234,2
Despesas Financeiras	-456,6	-385,1	18,6%	-444,4	7,9%	-1.866,2
Resultado Financeiro	-395,1	-337,7	17,0%	-395,9	-0,2%	-1.632,0

O aumento da despesa financeira no período decorre, principalmente, pelos investimentos realizados pela Companhia - notadamente concentrados para locação - que elevaram a dívida líquida de R\$ 9,059 bilhões para R\$ 9,819 bilhões, somado ao maior capital de giro empregado nas concessionárias (não recorrente) em função dos efeitos relacionados às concessionárias do agro. Considerando o cenário de taxas de juros em patamares maiores no período comparativo o resultado financeiro da Companhia no 1T24 totalizou R\$ 395,1 milhões.

Movimentação do Capital de Giro

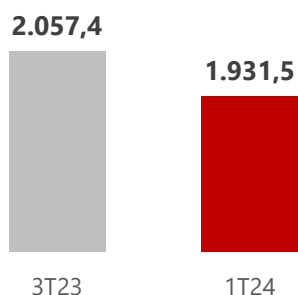
(R\$ milhões)



Em linha com nossas informações compartilhadas publicamente no evento anual da Simpar ocorrido em novembro de 2023 (e disponibilizadas em nosso website e RI), e nosso compromisso para a melhora do capital de giro empregado, demonstramos abaixo a movimentação ocorrida ao longo dos trimestres mais recentes.

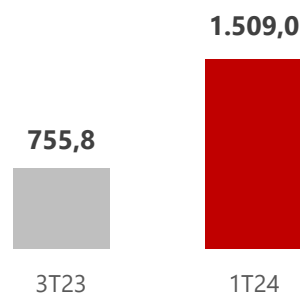
Estoques + Contas a receber de concessionárias

(R\$ milhões)



Fornecedores

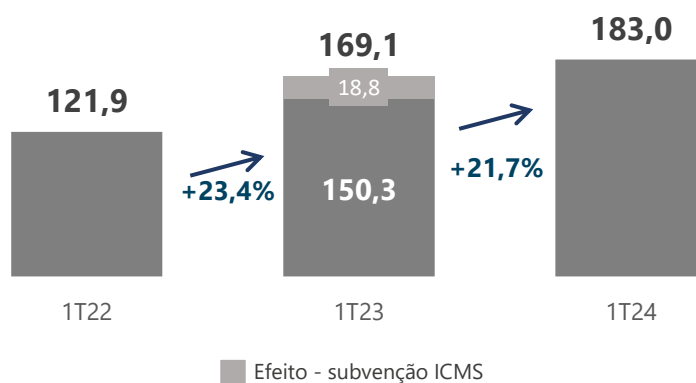
(R\$ milhões)



Conforme demonstrado, apresentamos redução dos estoques, com parcela crescente na linha de fornecedores – dobrou no período –, refletindo maior capital financiado pelo prazo das montadoras, dado condições comerciais consistentes e prazos de pagamento alongados. O capital de giro empregados nas concessionárias reduziu R\$ 125,9 milhões – ainda em nível acima do normalizado – e vemos uma grande oportunidade na trajetória de normalização ao longo dos próximos trimestres.

LUCRO LÍQUIDO CONSOLIDADO

(R\$ milhões)

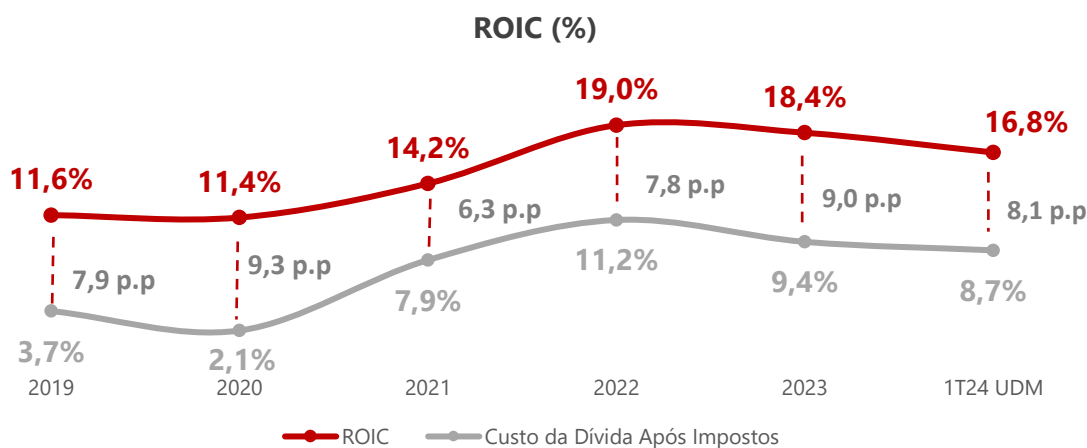


No 1T24 apresentamos lucro líquido de R\$ 183,0 milhões, apresentando crescimento de 21,7% - excluindo o efeito da subvenção de ICMS – em relação ao mesmo período do ano anterior, refletindo, principalmente, a expansão do EBIT no período (+18,3%) – reflexo do forte crescimento e desempenho do segmento de locação.

Lucro Líquido e Reconciliação EBITDA (R\$ milhões)	1T24	1T23	Var % A/A	4T23	Var% T/T	1T24 UDM
Lucro Líquido do exercício	183,0	169,1	8,2%	195,5	-6,4%	600,9
<i>Margem líquida</i>	10,6%	10,1%	<i>0,5 p.p.</i>	13,5%	<i>2,9 p.p.</i>	9,8%
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social	62,7	34,9	80,0%	(108,6)	-157,8%	(49,7)
(+) Resultado Financeiro Líquido	395,1	337,7	17,0%	395,9	-0,2%	1.632,0
(+) Depreciação e Amortização	178,9	117,5	52,3%	178,2	0,4%	645,6
EBITDA	819,8	659,2	24,4%	661,0	24,0%	2.828,8

Indicadores de retorno e rentabilidade

Nosso ROIC 1T24 (UDM) resultou em 16,8%, com ROIC Spread de 8,1 p.p., com contribuição principal do segmento de locação, que impulsionou em mais de 8x EBIT vs 2019 (EBIT 1T24 anualizado).



ROIC (R\$ milhões)	1T24 UDM
EBIT	2.183,1
Despesas Financeiras Líquidas	-1.632,0
EBT	551,2
Impostos	-7,2
Alíquota efetiva ³	-1,3%
NOPAT	2.154,6
Dívida Líquida Média ⁴	8.513,9
Patrimônio Líquido Médio ⁶	4.340,7
Capital Investido Médio⁶	12.854,5
ROIC 1T24 UDM	16,8%

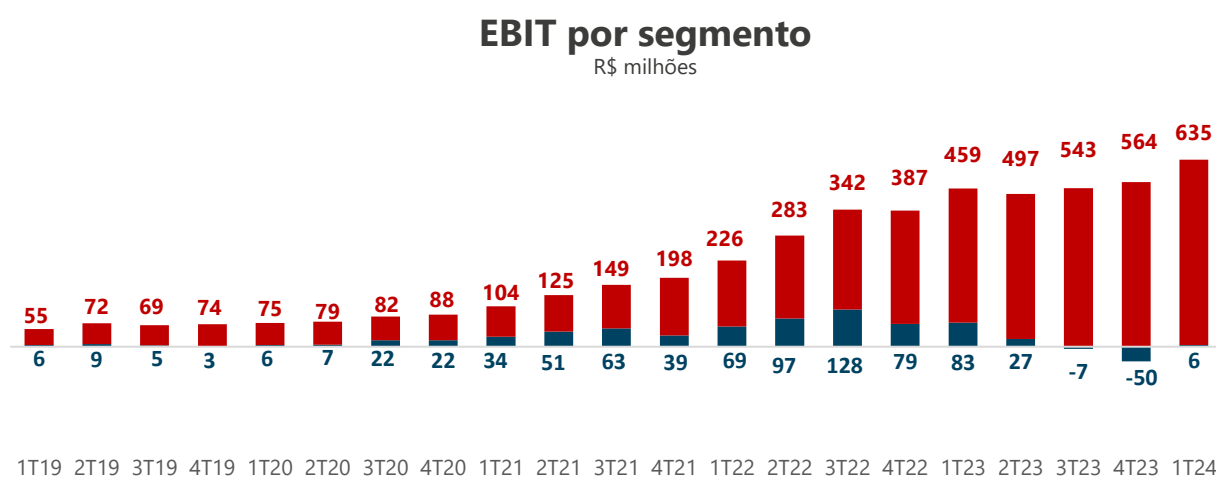
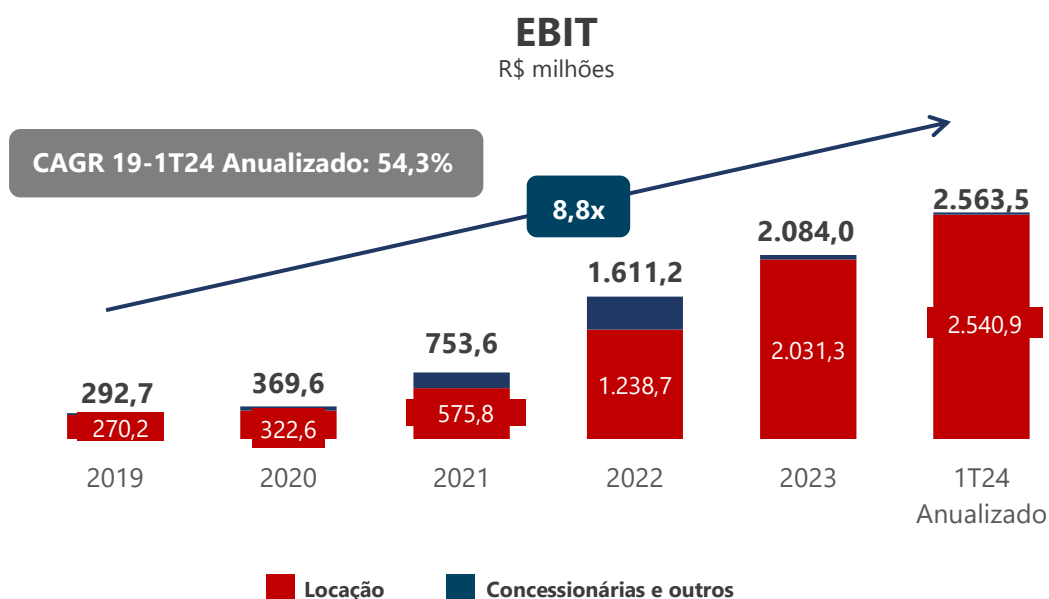
³ Desconsidera o efeito da subvenção de ICMS de períodos anteriores que foi contabilizado no 4T23

⁴ Considera média entre o período atual e dezembro de 2022

⁶ ROIC 2023: Não considera a apropriação da subvenção do ICMS referente aos anos anteriores a 2023 realizada no 4T23. Se excluirmos o efeito da subvenção no 2T23, 3T23 e 4T23, o ROIC 1T24 UDM foi 15,4%.

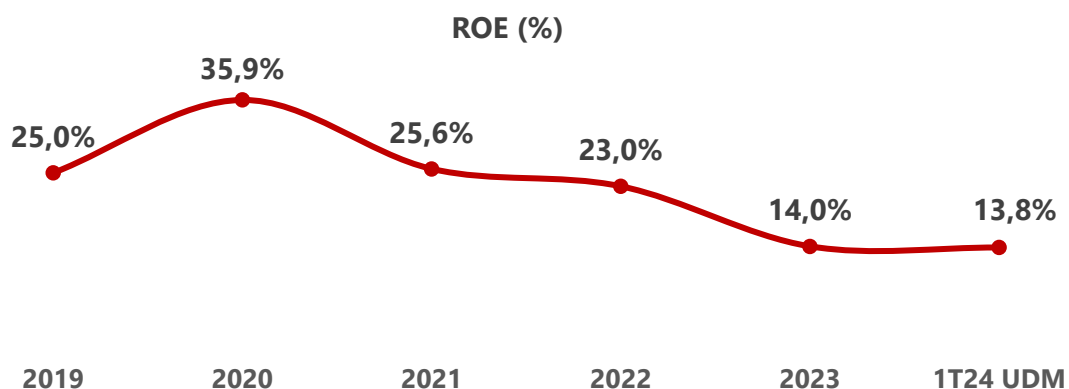


No gráfico abaixo demonstramos em série histórica o EBIT consolidado da Companhia nos últimos anos, reforçando a consistência e relevância dos resultados do segmento de locação, assim como a contribuição das concessionárias nos últimos anos. Acreditamos que os efeitos de ciclicidade ocorridos desde 2023 no contexto agro são pontuais e momentâneos, e já sinalizam efeitos de recuperação nos resultados da Companhia.





O ROE 1T24 dos últimos doze meses atingiu 13,8% e considera o efeito no patrimônio líquido da operação de follow-on realizada.



Conforme mencionado acima, o modelo de negócios da **VAMOS** demonstra resiliência com crescimento do lucro operacional (EBIT) ao longo dos últimos anos, realizado com disciplina de execução potencializando o ganho operacional.

DRE POR SEGMENTO

DRE Locação (R\$ milhões)	1T24	1T23	Var% A/A	4T23	Var% T/T	1T24 UDM
Receita Bruta Total	1.087,6	894,2	21,6%	989,6	9,9%	3.867,0
Receita Bruta de serviços	930,0	650,2	43,0%	851,0	9,3%	3.280,4
Receita Bruta de Venda de Ativos	157,7	244,0	-35,4%	138,6	13,7%	586,5
Receita Líquida Total	979,3	805,4	21,6%	881,3	11,1%	3.471,5
Receita Líquida de serviços	829,1	584,5	41,8%	758,7	9,3%	2.932,5
Receita Líquida de Venda de Ativos	150,3	220,9	-32,0%	122,7	22,5%	539,1
Custo total	-283,4	-289,5	-2,1%	-263,7	7,5%	-992,8
Custo de serviços	-168,3	-111,3	51,2%	-177,4	-5,2%	-614,2
Custo de Venda de Ativos	-115,2	-178,2	-35,4%	-86,3	33,4%	-378,6
Lucro bruto	695,9	515,9	34,9%	617,6	12,7%	2.478,8
Despesa operacional total	-60,7	-57,2	6,2%	-84,5	-28,2%	-81,4
EBIT	635,2	458,7	38,5%	533,1	19,2%	2.397,4
Margem EBIT s/ receita líquida de serviços	72,4%	71,2%	1,2 p.p.	65,5%	6,9 p.p.	76,3%
EBITDA	793,2	564,1	40,6%	687,1	15,4%	2.776,1
Margem EBITDA s/ receita líquida de serviços	91,4%	89,2%	2,2 p.p.	85,8%	5,7 p.p.	89,2%

DRE Concessionárias (R\$ milhões)	1T24	1T23	Var% A/A	4T23	Var% T/T	1T24 UDM
Receita Bruta Total	762,4	882,5	-13,6%	777,0	-1,9%	3.080,4
Receita Líquida Total	670,8	794,8	-15,6%	488,7	37,2%	2.388,5
Custo total	-579,2	-640,3	-9,5%	-418,2	38,5%	-2.051,3
Lucro bruto	91,6	154,5	-40,7%	70,5	29,9%	337,2
Despesa operacional total	-88,2	-73,1	20,7%	-122,8	-28,2%	-366,4
EBIT	3,4	81,4	-95,8%	-52,3	-106,5%	-29,3
Margem EBIT s/ receita líquida	0,5%	10,2%	-9,7 p.p.	-10,7%	11,2 p.p.	-1,2%
EBITDA	17,8	86,8	-79,5%	-35,8	-149,7%	17,7
Margem EBITDA s/ receita líquida	2,6%	10,9%	-8,3 p.p.	-7,3%	10,0 p.p.	0,7%

DRE Industrial (R\$ Milhões)	1T24	1T23	Var% A/A	4T23	Var% T/T	1T24 UDM
Receita Bruta Total	106,0	107,4	-1,3%	113,6	-6,7%	389,2
Receita Líquida Total	76,0	82,0	-7,3%	87,1	-12,7%	273,5
Custo total	-60,6	-66,3	-8,7%	-71,9	-15,7%	-216,2
Lucro bruto	15,5	15,7	-1,6%	15,3	1,3%	57,3
Despesa operacional total	-13,2	-14,3	-7,5%	-13,2	0,0%	-52,6
EBIT	2,3	1,4	56,9%	2,1	9,9%	4,7
Margem EBIT s/ receita líquida	3,0%	1,8%	1,2 p.p.	2,4%	0,6 p.p.	1,7%
EBITDA	8,8	8,2	7,71%	9,7	-9,2%	34,8
Margem EBITDA s/ receita líquida	11,6%	10,0%	1,6 p.p.	11,18%	0,5 p.p.	12,7%

DRE Grupo VAMOS (R\$ Milhões)	1T24	1T23	Var% A/A	4T23	Var% T/T	1T24 UDM
Receita Bruta Total	1.956,0	1.884,0	3,8%	1.880,2	5.439,00	7.264,6
Receita Líquida Total	1.726,1	1.682,2	2,6%	1.457,2	4.913,50	6.089,6
Custo total	-923,1	-996,1	-7,3%	-753,8	-2.821,10	-3.333,3
Lucro bruto	803,0	686,1	17,0%	703,4	2.092,40	2.756,4
Lucro bruto de serviços	762,3	641,4	18,8%	648,7	2.006,10	2.541,2
Lucro (Prejuízo) bruto de venda de ativos	40,7	44,7	-8,9%	54,7	86,3	215,1
Despesa operacional total	-162,1	-144,5	12,2%	-220,5	-481,2	-672,7
EBIT	640,9	541,6	18,3%	482,8	1.611,20	2.083,7
Margem EBIT s/ receita líquida de serviços	38,9%	34,2%	-0,5 p.p.	34,2%	33,20%	35,5%
Resultado financeiro líquido	-395,1	-337,7	17,0%	-395,9	-830,2	-1.574,6
Imposto de renda e contribuição social	-62,7	-34,9	80,0%	108,6	-112,4	77,6
Lucro Líquido	183,0	169,0	8,3%	195,5	668,6	586,7
Margem líquida de serviços	9,2%	8,6%	0,7 p.p.	11,3%	12,70%	7,1%
EBITDA	819,8	659,1	24,4%	661,1	1.933,10	2.667,9
Margem EBITDA s/ receita líquida de serviços	50,4%	42,3%	8,2 p.p.	48,5%	40,20%	46,6%

BALANÇO PATRIMONIAL

Balanço Grupo VAMOS	1T24	1T23	4T23
(R\$ milhões)	(mar/24)	(mar/23)	(dez/23)
ATIVO			
Caixa e equivalentes de caixa	265,779	1257,408	97,768
Títulos, valores mobiliários e aplicações financeiras	2.182,21	1.032,28	2.196,24
Instrumentos financeiro derivativos	-	-	2,769
Contas a receber	1081,401	1.523,16	982,81
Estoques	1.545,85	784,06	1.650,61
Tributos a recuperar	188,241	78,126	182,398
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	284,036	212,008	296,61
Despesas antecipadas	90,181	73,495	18,015
Adiantamentos a terceiros	108,912	22,563	109,196
Outros créditos	33,405	17,073	23,49
Ativos circulantes mantidos para venda	438,6	246,09	397,968
Total do ativo circulante	6.218,61	5.246,27	5.957,89
Não Circulante			
Realizável a longo prazo			
Títulos, valores mobiliários e aplicações financeiras	10,899	19,055	10,95
Instrumentos financeiros derivativos	450,194	15,726	518,412
Contas a receber	76,841	45,461	55,511
Fundo para capitalização de concessionárias	79,778	53,111	102,76
Imposto de renda e contribuição social diferidos	194,225	54,62	177,6
Ativo de indenização	84,403	45,045	82,458
Depósitos judiciais	12,874	10,908	12,396
Outros créditos	11,413	2,888	2,994
Total do Realizável a Longo Prazo	920,627	246,814	963,081
Investimento	-	-	-
Imobilizado	14.694,81	12.351,73	13.381,56
Intangível	500,909	246,184	506,303
Total do ativo não circulante	16.116,35	12.844,73	14.850,94
ATIVO total	22.334,96	18.090,99	20.808,83
PASSIVO			
Fornecedores	1.509,04	1.467,90	1090,698
Risco sacado a pagar	5,24	26,422	53,289
Floor Plan	124,69	183,286	70,966
Empréstimos, financiamentos e debêntures	1544,892	702,313	854,734
Arrendamentos por direito de uso	28,038	18,795	26,891
Cessão de direitos creditórios	326,9	558,754	343,328
Instrumentos financeiros derivativos	251,497	-	226,617
Obrigações trabalhistas	61,358	76,998	72,819
Imposto de renda e contribuição social a recolher	3,973	7,219	3,903
Tributos a recolher	41,051	18,08	39,321
Adiantamentos de clientes	111,265	89,873	123,317
Dividendos a pagar	302	246,924	300,174
Obrigações a pagar por aquisição de empresas	143,698	33,522	144,476
Compra de ações a termo	101,52	-	-
Outras contas a pagar	80,871	41,181	61,968
Total do passivo circulante	4.636,03	3.471,27	3.412,50
Empréstimos, financiamentos e debêntures	10.913,90	8.579,81	10.680,95
Arrendamentos por direito de uso	169,815	117,007	154,433
Tributos a recolher	1,662	-	0,845
Imposto de renda e contribuição social diferidos	470,735	363,543	397,08
Provisão para demandas judiciais e administrativas	95,136	54,005	90,851
Cessão de direitos creditórios	905,39	1.355,67	1.033,42
Instrumentos financeiros derivativos	12,268	224,934	69,545
Obrigações a pagar por aquisição de empresas	214,845	116,714	211,762
Outras contas a pagar	25,301	6,116	22,145
Total do passivo não circulante	12.809,05	10.817,80	12.661,03
Capital social	2.142,58	1.274,38	2.142,58
Reservas de capital	1.757,98	1.777,32	1.757,98
Ações em tesouraria	-43,73	-12,003	-11,893
Reservas de lucros	1048,16	797,31	865,14
Outros resultados abrangentes	-15,111	-35,084	-18,514
Total do patrimônio líquido	4.889,88	3.801,93	4.735,30
Total do passivo e patrimônio líquido	22.334,96	18.090,99	20.808,83



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

FLUXO DE CAIXA

Fluxo de Caixa VAMOS Consolidado (R\$ Milhões)	1T24	1T23	Var% A/A
Fluxo de caixa das atividades operacionais			
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição da social	245.750,0	203.978,0	20,5%
Ajustes para:			
Depreciação e amortização	178.906,0	117.469,0	52,3%
Resultado de equivalência patrimonial	-	-	-
Custo de venda de ativos desmobilizados	140.749,0	183.927,0	-23,5%
Provisão (reversão) para demandas judiciais e administrativas	2.340,0	64,0	3556,3%
Provisão para perdas esperadas (<i>impairment</i>) de contas a receber	25.961,0	15.264,0	70,1%
Baixa de outros ativos imobilizados	6.740,0	45.184,0	-85,1%
Provisão para perdas em estoques	734,0	1.380,0	-46,8%
Remuneração com base em ações	-	-	-
Créditos de impostos extemporâneos	298,0	-	-
Resultado nas operações de derivativos	(10.741,0)	51.344,0	-120,9%
Juros sobre venda de participação societária	-	-	-
Juros e variações monetárias e cambiais sobre empréstimos, financiamentos e debêntures, arrendamentos e outros passivos financeiros	456.618,0	328.253,0	39,1%
Juros sobre duplicatas descontadas	8.209,0	-	-
	1.055.564,0	946.863,0	11,5%
Variações no capital circulante líquido operacional			
Contas a receber	(180.000,0)	(392.612,0)	-54,2%
Estoques	104.027,0	(21.858,0)	-575,9%
Tributos a recuperar	(6.141,0)	(10.267,0)	-40,2%
Fornecedores	418.339,0	(1.247.128,0)	-133,5%
Floor Plan	53.724,0	17.011,0	215,8%
Obrigações trabalhistas e tributos a recolher	(8.914,0)	(27.123,0)	-67,1%
Outros ativos e passivos circulantes e não circulantes	(49.626,0)	(77.240,0)	-35,8%
Variações no capital circulante líquido operacional	331.409,0	(1.759.217,0)	-118,8%
Caixa (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais	1.386.973,0	(812.354,0)	-270,7%
Imposto de renda e contribuição social pagos	(2.651,0)	(9.711,0)	-72,7%
Juros pagos sobre empréstimos, financiamentos e debêntures, risco sacado e arrendamentos	(86.451,0)	(79.768,0)	8,4%
Compra de ativo imobilizado operacional para locação	(1.641.180,0)	(76.649,0)	2041,2%
Resgate (investimentos) em títulos, valores mobiliários e aplicações financeiras	14.088,0	606.335,0	-97,7%
Fluxo de caixa líquido utilizado nas atividades operacionais	(329.221,0)	(372.147,0)	-11,5%
Fluxo de caixa das atividades de investimentos			
Caixa de empresa incorporada	-	-	-
Aquisição de empresas, líquido de caixa no consolidado	949,0	-	-
Aumento de capital em controladas	-	-	-
Adiantamento para futuro aumento de capital	-	-	-
Adições ao imobilizado	(9.912,0)	(15.251,0)	-35,0%

Adições ao intangível	(24,0)	(13,0)	84,6%
Dividendos recebidos de controladas	-	-	-
Compra de ações a termo	101.520,0	-	-
Recebimentos por venda de participação societária	-	-	-
Caixa líquido utilizado nas atividades de investimento	92.533,0	(15.264,0)	-706,2%
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos			
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	1.826,0	-	-
Pagamento de derivativos contratados	(38.112,0)	(44.608,0)	-14,6%
Recebimento (pagamento) por opção de compra de taxa IDI	2.769,0	1.112,0	149,0%
Aumento de capital via oferta inicial de ações (IPO), líquido de custos de captação	-	-	-
Aumento de capital via oferta subsequente de ações (Follow-on), líquido de custos de captação	-	-	-
Recompra de ações em tesouraria	(31.837,0)	-	-
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures e risco sacado	750.626,0	1.104.559,0	-32,0%
Pagamentos de empréstimos, financiamentos e debêntures, risco sacado e arrendamentos	(107.070,0)	(65.689,0)	63,0%
Novas cessões de direitos creditórios	-	693.646,0	-100,0%
Pagamento de cessão de direitos creditórios	(192.994,0)	(123.256,0)	56,6%
Pagamento de parcelamento de aquisição de empresa	(6.422,0)	(5.443,0)	18,0%
Desconto de duplicatas	25.913,0	-	-
Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamento	404.699,0	1.560.321,0	-74,1%
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	168.011,0	1.172.910,0	-85,7%
Caixa e equivalentes de caixa			
No início do período	97.768,0	84.498,0	15,7%
No final do período	265.779,0	1.257.408,0	-78,9%
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	168.011,0	1.172.910,0	-85,7%
Principais transações que não afetaram o caixa, registradas no balanço			
Captação de financiamentos para aquisição de imobilizado	-	(583.939,0)	-100,0%
Adição de contratos de arrendamentos por direito de uso	(27.941,0)	(48.860,0)	-42,8%



GRUPO
VAMOS[®]



**EARNINGS
RELEASE
1Q24**

CONFERENCE CALL

Date: May 7, 2024

Time: 11 a.m. (São Paulo) / 10 a.m. (NY)

Zoom access: [Click here](#)

UMA EMPRESA DO GRUPO





RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

RENTAL DRIVES QUARTER AND CONTRIBUTES TO SOLID CONSOLIDATED PERFORMANCE HIGHLIGHTS

Rental

- 📍 **Net revenue** of **R\$ 979.3 million** in 1Q24, **up 21.6%** over 1Q23;
- 📍 **Net revenue from services** of **R\$ 829.1 million**, **an increase of 41.8%** over 1Q23;
- 📍 **EBIT** of **R\$ 635.2 million**, **up 38.5%** over 1Q23;
- 📍 **EBITDA** reached **R\$ 793.2 million**, **up 40.6%** over 1Q23;
- 📍 **Record contracted CAPEX (confirmed orders for new rentals)** of **R\$ 2.025 billion** in 1Q24, **up 16.8%** over 1Q23, demonstrating the growth potential of the rental segment;
- 📍 **Record deployed CAPEX** of **R\$ 1.8 billion** in 1Q24, **36.2% higher** than the deployed volume in 1Q23;
- 📍 **Growth in the rented fleet** to **44.7 thousand assets**, **90%** of the **total fleet**;
- 📍 **Assets available for rental** amounted to **R\$ 1.37 billion** in March/24, reflecting strategic purchases in response to demand;
- 📍 In **Used Assets**, **net sales increased by 56.4%** over 1Q23⁽¹⁾, amounting to **R\$ 150.3 million** in 1Q24, with **gross margin of 23.4%** in asset sales (25.7% for trucks and tractors);

Dealerships

- 📍 **Net revenue** from dealerships reached **R\$ 670.8 million** in 1Q24;
- 📍 **EBITDA** reached **R\$17.8 million** with an **EBITDA margin of 2.6%**;
- 📍 Favorable performance of truck and heavy equipment (yellow line) dealerships, in addition to adjustment measures, already reflects improved working capital;

¹Sales of 100% pre-owned assets through VAMOS stores to customers. Does not consider non-recurring sales (at market value) in 2023 to other companies in the Simpar Group.

Consolidated

- 📍 **Consolidated net revenue** of R\$ 1.726 billion in 1Q24, in line with 1Q23;
- 📍 **Operating Profit (EBIT)** increases by 18.3% vs 1Q23, reaching R\$ 640.9 million in the quarter;
- 📍 **EBITDA** of R\$ 819.8 million, up 24.4% over 1Q23;
- 📍 **Consolidated Net Profit** of R\$ 183.0 million in 1Q24, up 8.2% vs. 1Q23;
- 📍 **Leverage** of 3.44x net debt/EBITDA² (pro forma sales and leaseback transaction: 3.27x)
- 📍 **Operational growth with higher profitability:**
 - LTM 1Q24 ROIC of 16.8%³;
 - LTM 1Q24 ROE of 13.8%.

(R\$ million)	1Q24	1Q23	Var. (%)	4Q23	Var. (%)
Net revenue	1,726.1	1,682.3	2.6%	1,457.1	18.5%
Rental	979.3	805.5	21.6%	881.3	11.1%
Net revenue from services	829.1	584.6	41.8%	758.6	9.3%
Net revenue from asset sales*	150.3	96.1	56.4%	116.4	29.0%
Dealerships	670.8	794.8	-15.6%	488.7	37.2%
Industrial	76.0	82.0	-7.3%	87.1	-12.7%
EBIT	640.9	541.7	18.3%	482.8	32.7%
Rental	635.2	458.8	38.4%	533.0	19.2%
Dealerships	3.4	81.4	-95.8%	-52.3	-106.5%
Industrial	2.3	1.4	58.9%	2.1	9.9%
EBITDA	819.8	659.2	24.4%	661.0	24.0%
Rental	793.2	564.2	40.6%	687.1	15.4%
Dealerships	17.8	86.8	-79.5%	-35.8	149.6%
Industrial	8.8	8.2	7.9%	9.7	-9.2%
Financial Result	-395.1	-337.7	17.0%	-395.9	-0.2%
Income Tax	-62.7	-34.9	80.0%	108.6	-157.8%
Net profit	183.0	169.1	8.2%	195.5	-6.4%
Net debt	9,818.7	7,209.0	36.2%	9,059.0	8.4%
Leverage	3.44x	3.23x	0.21x	3.32x	0.12x
Operational data					
Contracted CAPEX (confirmed orders)	2,025.4	1,734.6	16.8%	1,105.1	83.3%
Deployed CAPEX	1,791.5	1,315.8	36.2%	1,110.8	61.3%
Total fleet (# of assets)	49,515	45,055	9.9%	45,727	8.3%
ROIC	16.8%	19.4%	-2.6p.p.	18.4%	-1.6p.p.

¹Sales of 100% pre-owned assets through VAMOS stores to customers. Does not consider non-recurring sales (at market value) in 2023 to other companies in the Simpar Group.

²Includes the EBITDA of the last twelve months and the debt of the acquired companies DHL Valtra and Tietê Vehicles.

³Excludes the allocation of the ICMS subsidy for the years before 2023 made in 4Q23. Excluding the impact of the subsidy in 2Q23, 3Q23 and 4Q23, LTM ROIC 1Q24 was 15.4%;



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

MESSAGE FROM MANAGEMENT

We have started our 2024 on a strong footing, marking our first quarter of the year with **solid consolidated results** that reinforce the development and **potential of our businesses**.

In Rental, we had a double record quarter. A record volume of assets deployed with our customers and a **record volume of demand for assets for new contracts**, proving that **demand** for the rental segment **remains very healthy**, with profitability that remains unique in the sector. This quarter, we began to consolidate an unprecedented purchase and subsequent leasing operation for the same customer, with no option to purchase at the end (sale and leaseback), more than 2,700 trucks under long-term contracts that will contribute to strengthening our positioning in the rental sector. At the end of the quarter, we reached almost **50 thousand assets in our total rental fleet**, exceeding 90% of the utilization rate.

In the **retail sale of used assets**, we **achieved a net revenue growth of more than 50%** ⁽¹⁾ compared to the same period of the previous year, with solid margins that not only demonstrate the potential demand of this market, but also the value creation of VAMOS (from our commercial negotiation strategy with our suppliers to the sale of these assets on the secondary market), underlining the significant potential for appreciation of the Company's assets.

At the beginning of the year, truck sales have already started to show an improvement in volume, which, according to secondary market data⁽²⁾, has the potential to grow by around 15% over the course of the year. This **positive momentum** has already been reflected in the results that we have presented in the truck **dealership segment** in 1Q24, as well as in the heavy equipment segment, although the performance of the agricultural dealership segment at the beginning of this year has had a more modest contribution (as expected) - but already showing **gradually better effects** on the company's results in 1Q24, taking into account the commercial negotiations **already agreed to accelerate the normalization of the working capital employed** in the context of 2023.

As a result, **in 1Q24 we grew our consolidated revenue**, which amounted to **more than R\$1.7 billion**, with an increase of 2.6% compared to the first quarter of the previous year, mainly reflecting the **significant contribution of the rental segment** - which reached **R\$829.1 million, up 41.8% compared to 1Q23** - excluding the effect of asset sales, which amounted to an additional R\$150.3 million in the quarter. As a result, **the Company's consolidated EBITDA reached R\$819 million in the quarter**, of which R\$793.2 million - an increase of 40.6% over 1Q23 and an EBITDA margin of over 90% - was due to the performance of Rental.

We ended the quarter with approximately R\$ 2.5 billion of available cash and funds and R\$ 9.8 billion of net debt, resulting in a leverage ratio of 3.44x net debt/EBITDA. If we adjust this indicator to fully reflect the recent sale and leaseback transaction, the leverage would be 3.27x in March 2024.

We are confident that 2024 will be a year of progress in the delivery of VAMOS results in all business segments. We reinforce our commitment to sustainable development, profitability, diligence and, above all, to provide the best service to our **CUSTOMERS**.

We would like to thank our **PEOPLE**, who, committed to doing more and better, are essential to building the best experience for our customers. We would like to thank our CUSTOMERS for their trust in our solutions and services, our suppliers, shareholders and financial institutions for their support and confidence in our leadership and leading role in the sustainable development of the truck, machinery and equipment rental sector in Brazil.

The Management – Vamos

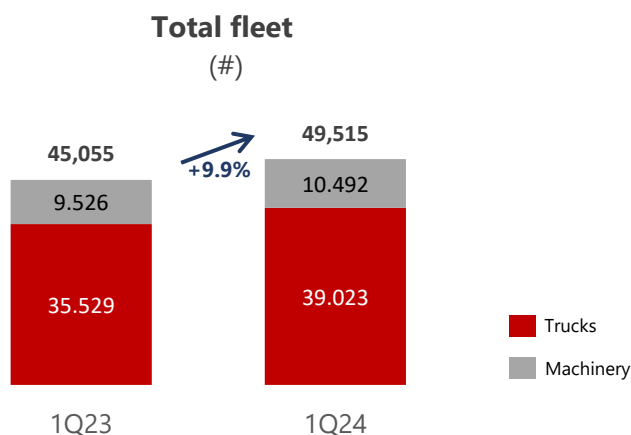
(1) Sales of 100% used assets through VAMOS stores to customers. Does not consider non-recurring sales (at market value) in 2023 to other companies in the Simpar Group.

(2) Anfavea

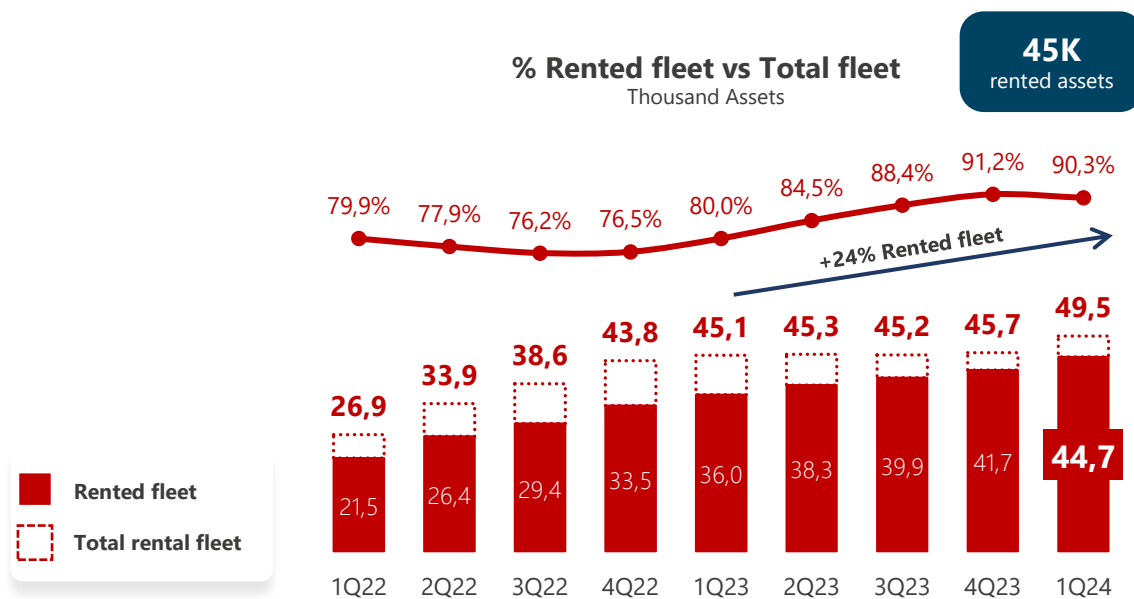
RENTAL

Operational Highlights

We reached a **total of 49,515 assets in the rental segment**, representing a **growth of 9.9% in the total rental fleet**, of which 39,023 consisted of trucks and road equipment and 10,492 consisted of machines and equipment, representing a fleet mix of 79%/21%, respectively. The increase in the fleet during the period reflects the impact of the acquisition of assets from the sale and leaseback transaction, as well as other purchases to meet the needs of our customers.

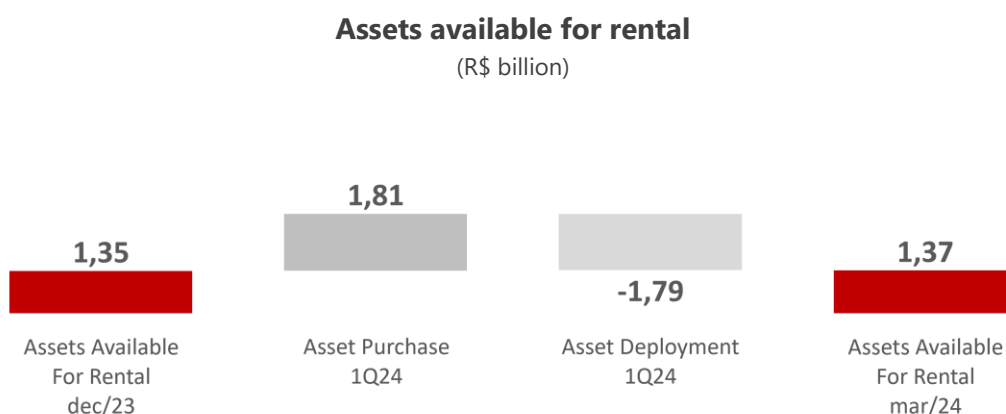


In 1Q24 our rental fleet amounted to approximately 44,700 rented assets, an increase of 24% compared to the same period last year (Mar/23), or the addition of 8.7 thousand assets deployed in the last 12 months, reinforcing a consistent level of deployment that demonstrates the Company's unique execution capacity.

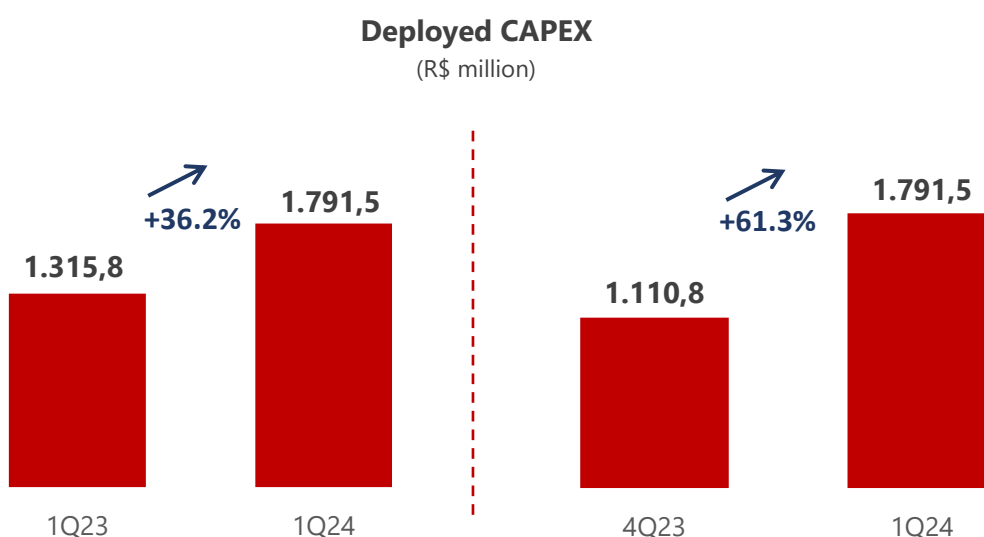




The chart below shows the movement of our assets available for rental, which amounted to approximately R\$ 1.37 billion in 1Q24, reflecting the inflow of new assets acquired in the quarter to meet the demand of our customers and keep our "lung of assets" available for rental, aiming at an agile offering to our customers, and the outflow of assets deployed at customers.

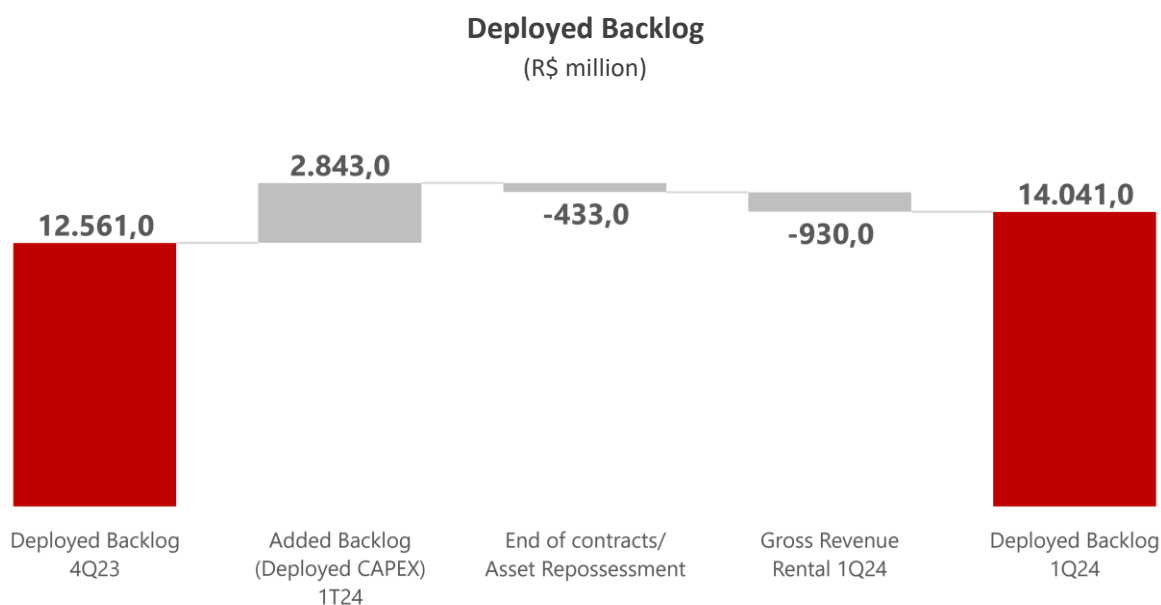


We started 2024 with a record volume of R\$ 1.8 billion of CAPEX deployed in the quarter - a growth of 36.2% over 1Q23, confirming not only our ability to execute, but also the consistency of market demand and our customers. Of the volume deployed in 1Q24, approximately (i) R\$ 55 million were used assets (returned and redeployed), (ii) R\$ 1.2 billion were new assets and (iii) R\$ 525 million were related to the sale-leaseback transaction we executed.

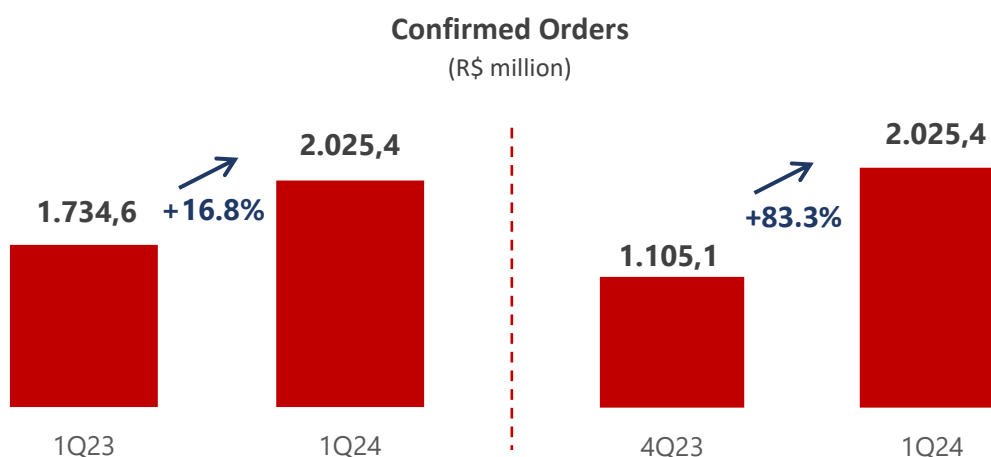




Starting in 4Q23, we began reporting **the composition of our backlog (rental future revenues) based on the volume of CAPEX deployed** – rather than the contracted CAPEX. As we mentioned last quarters, this change was made to better communicate the future generation of revenue from contracts already in place and delivered to our customers. In **1Q24**, our **deployed backlog amounted to R\$ 14.0 billion**. In Note no. 32, which is part of the financial statements, we provide a breakdown of our backlog over the coming years, as planned.



The **Contracted CAPEX** (Confirmed Orders) – equivalent value in assets related to the new confirmed orders – in 1Q24, amounted to R\$ 2,025 billion – **an all-time record, an increase of 16.8% over 1Q23**, demonstrating the **potential growth of the rental segment**.





RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

As shown in the table below, the average yield of new contracts was 2.5% and the average IRR spread of these contracts was approximately 12 p.p. (ratio between average IRR and cost of debt after tax at the end of 1Q24).

New rental contracts – 1st quarter 2024

Indicators (R\$ million)	1Q24
Contracted CAPEX (Confirmed Orders) *	2,025.4
Monthly turnover	50.7
Average billing time (months)	59.6

*Part of the Contracted Capex has already been deployed in the period.

As a result of the movement (inflows and outflows) of rented assets, we show below the changes in gross rented assets from December 2023 to March 2024.

Gross Rental Assets (R\$ million)



As in the previous quarter, for returned assets related to receivables prepayment transactions, the Company has the right to replace the contracts or prepay the related future flows, thus generating no impact on the financial result. In 1Q24, there was a cash prepayment of R\$ 28.6 million of future flows.

To better understand the performance of return on our rental asset base, the table below shows gross assets generating revenue. We reiterate our understanding that this isolated metric, while important, reflects a partial analysis of our results and may include seasonal effects (such as a greater concentration of agricultural assets in the first quarter). We primarily evaluate profitability metrics such as IRR and IRR spread in relation to the cost of debt of each contract, which continue to show a satisfactory level of return.

Gross assets generating revenue

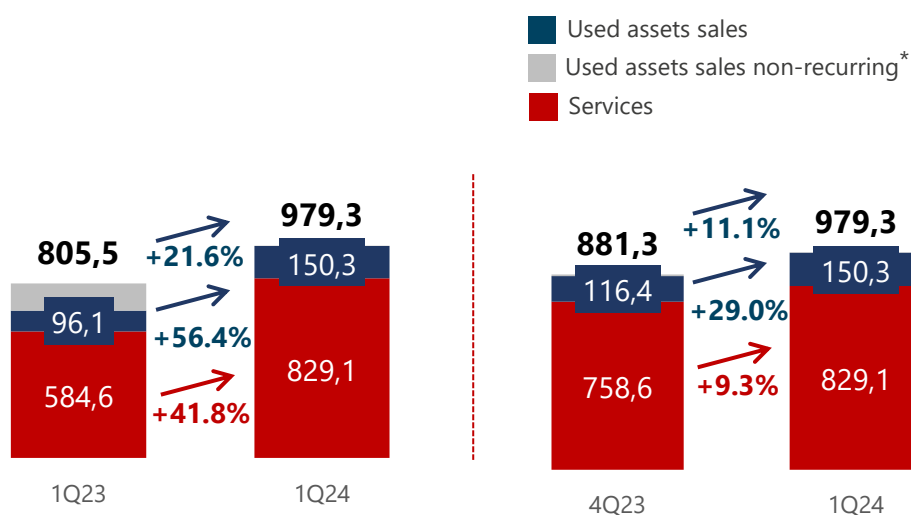
R\$ million	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Gross Assets Trucks and Machinery (Parent Company)	12,310	12,710	13,142	13,274	13,947	15,350
% Assets available for rental ("Inventory")	28.1%	23.5%	17.6%	12.2%	9.7%	8.9%
Rented Gross Assets	71.9%	76.5%	82.4%	87.8%	90.3%	91.1%
% Assets not contributing to Revenue in Quarter*	0.8%	7.1%	4.0%	1.9%	1.9%	5.3%
% Gross rental assets generating revenue	71.1%	69.4%	78.4%	85.9%	88.4%	85.8%

* Includes agricultural and retired assets

Financial Highlights

Net rental revenue amounted to **R\$979.3 million** in 1Q24, **an increase of 21.6%** compared to the first quarter of 2013, net revenue from services increasing by 41.8%. This increase represents a consistent pace of assets being rented to our customers during the period, indicating that demand remains favorable. In addition, taking into account the retail sales during the period (excluding the non-recurring transaction in 1Q23), net revenue increased by 56.4% to R\$150.3 million in 1Q24, indicating a stable market with strong potential for asset appreciation.

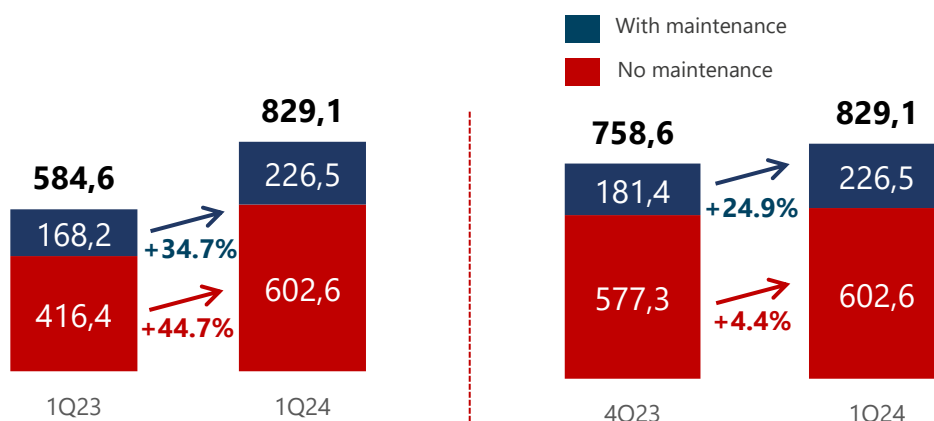
Net Revenue | R\$ million



* Non-recurring sale of new assets from Rental and other transactions totaling R\$124.8 million in 2023 to other companies in the Simpar Group.

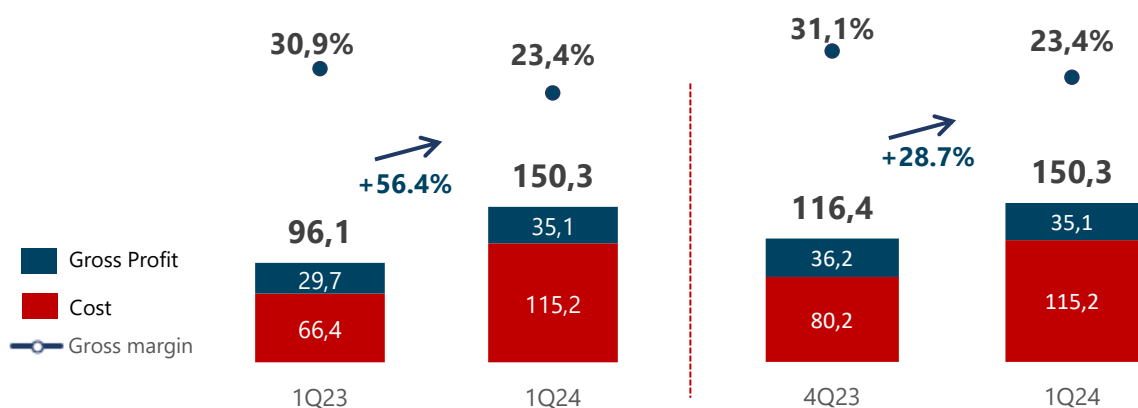
Given the emphasis on the growth of net revenue from rental services, the following is a breakdown of the evolution of revenue from contracts without and with maintenance services (tune-ups), which grew by 34.7% and 44.7%, respectively, in 1Q24.

Net Revenue from Services | R\$ million



Used Assets Sales

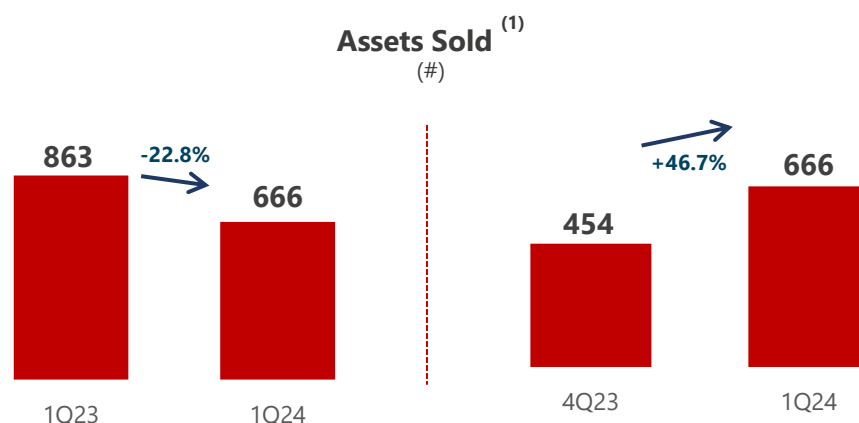
Net Revenue, Net Profit (R\$ million) and Gross Margin (%) ⁽¹⁾



(1) Sales of 100% used assets through VAMOS stores to customers. Does not consider non-recurring sales of new Rental assets and other transactions that added up R\$124.8 million in 1Q23 and R\$6.2 million in 4Q23 for other companies in the Simpar Group.

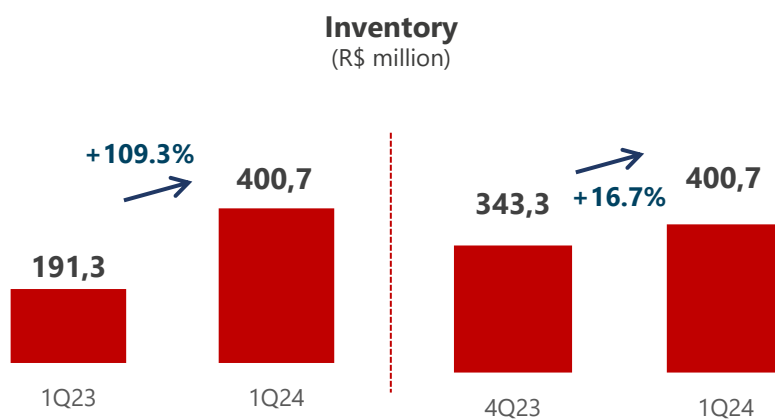
Net revenue from used assets sales increased by 56.4% in the first quarter of 2024 compared to the first quarter of 2023, with a gross margin of 23.4% (25.7% for trucks), indicating not only a stable market, but also strong potential for asset appreciation.

The total number of assets sold through March 2024 was **665 units**, 22.9% lower than the same period last year, reflecting the mix effect on the profile of assets sold in the period (in 1Q23 a batch of light vehicles was sold, not representative of the profile of our heavy-duty fleet). However, it was 46.7% higher than the volume of assets sold in 4Q23.



(1) Sales of 100% used assets to customers through VAMOS stores.

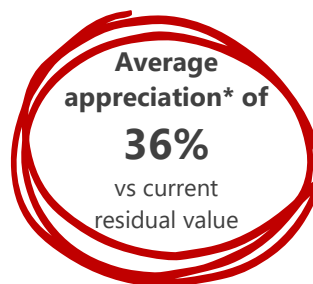
The inventory of used vehicles reached R\$400.7 million in March 2024, and its growth was mainly related to the impact of assets retired during the period, as well as assets retired from rental contracts.





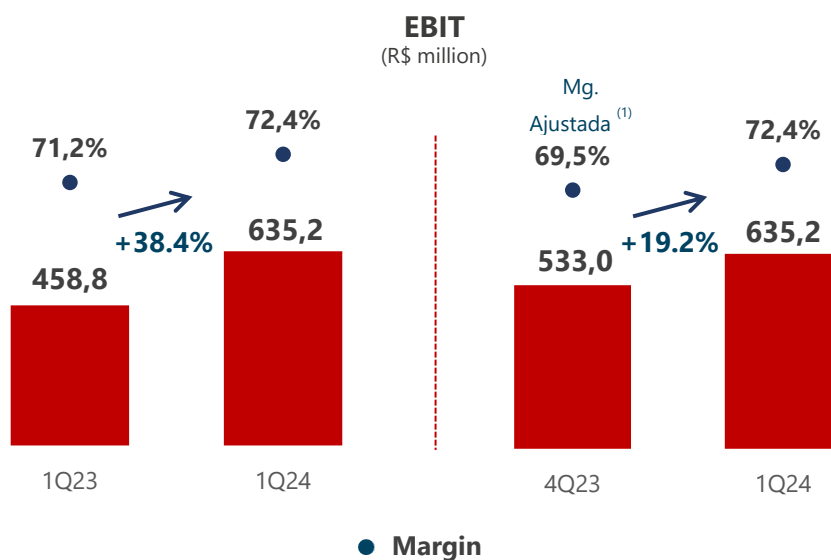
For a better understanding of the appreciation of assets over the years, we show below a portion of VAMOS truck fleet (year 2022) at the average book value compared to the April 2024 FIPE price. The 2022 trucks used in the sample have appreciated by approximately 36% and represent 13% of the total net asset value of vehicles.

Year 2022	FIPE Price (Apr/24)
VW 11.180	R\$ 324.000,00
Mercedes 1719	R\$ 352.900,00
Scania G450	R\$ 627.000,00
Mercedes 2651	R\$ 602.000,00



* Average weighted by the current average residual value of each model, assuming sales price in accordance with the FIPE table. Does not consider possible commercial discounts.

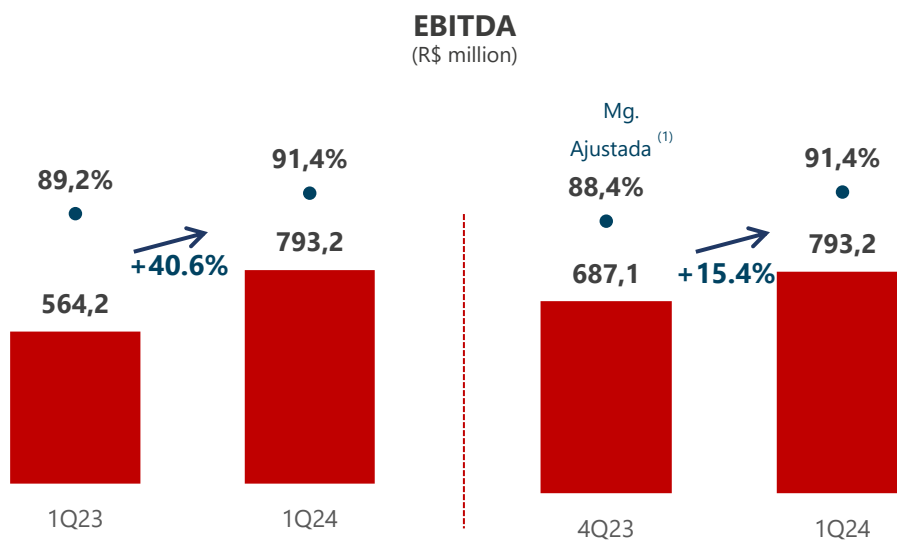
Rental EBIT reached **R\$635.2 million in 1Q24**, **38.4%** higher than in 1Q23, mainly reflecting the healthy pace of rental demand, which contributed to the increase in net revenues during the period.



(1) 4Q23 EBIT excluding non-recurring items (+R\$30.8 million in expenses)



Rental EBITDA amounted to **R\$ 793.2 million in 1Q24**, up **40.6%** compared to the first quarter of 2023, with a **margin of 91.4%** - an increase of 2.2 p.p. over 1Q23, reflecting the segment's operational consistency.



● **Margin**

DEALERSHIPS

The 1Q24 results for the dealerships indicate a growing contribution of this segment to Vamos' results in 2024.

Net revenues in 1Q24 decreased by 15.6% compared to the same period last year, amounting to R\$670.8 million, mainly due to the one-time impact related to the agribusiness segment, as shown below. However, there was an increase of 37.2% compared to 4Q23, signaling a gradual improvement in the segment's results.

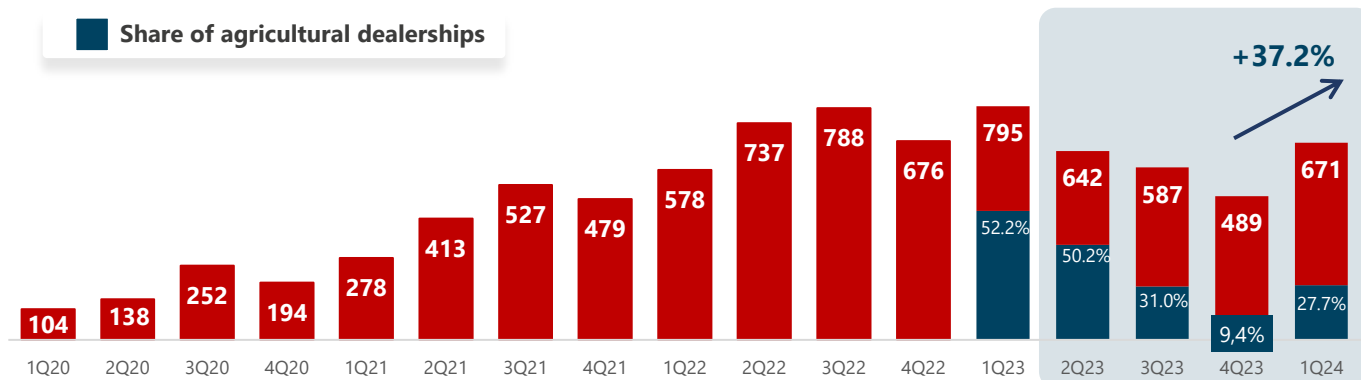
It is important to note that the last quarters had an important contribution from truck and construction equipment (yellow line) dealerships, which continue to have a positive outlook.

We share below the historical quarterly evolution of consolidated net sales at dealerships, where it is possible to see the one-off impact of the agricultural segment starting from 2023, which is reflected in the decline of the sector's share of consolidated net sales at dealerships - although with an increasing contribution starting from this quarter (1Q24).

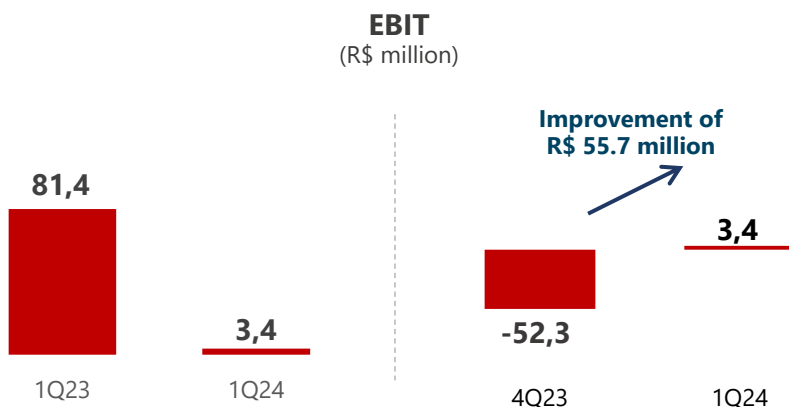
This more favorable momentum in this quarter reflects not only the positive performance of truck and heavy equipment sales, but also the internal measures taken throughout 2023 to mitigate the impact of the agricultural environment, such as: (i) negotiating extended payment terms for equipment in inventory, (ii) freezing orders for agricultural equipment, (iii) negotiating a retail bonus with OEMs, with the goal of normalizing working capital employed..

Despite the current weakness of the sector, we believe in the agricultural potential of the country.

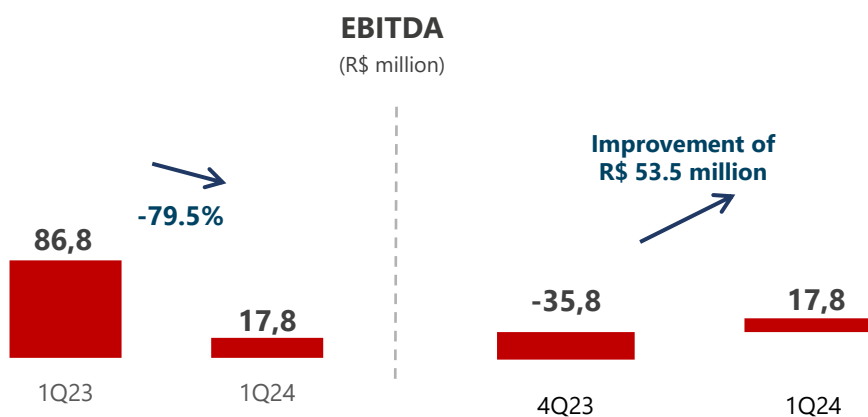
Net Revenue Evolution
(R\$ million)



Dealerships' Operating Profit (EBIT) recorded a loss of R\$ 3.4 million in 1Q24, mainly due to the aforementioned impacts related to the agricultural environment. There was an improvement of more than R\$ 50 million compared to the EBIT in 4Q23.



Dealerships' EBITDA amounted to R\$ 17.8 million in 1Q24, reversing the negative performance of 4Q23 and reflecting the improvement of the impacts related to the agribusiness, as well as the positive performance of the other lines, as mentioned above.



We are confident of a gradual improvement in the results of the dealerships over the course of 2024, and we already see a more favorable momentum at the beginning of the year, in addition to the results coming from the measures implemented since the second half of 2023 related to the agricultural dealerships.

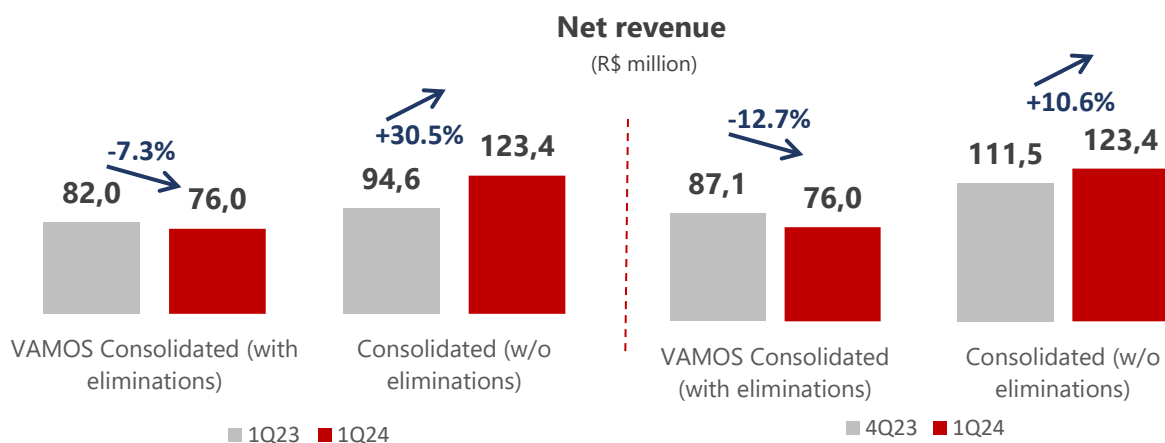
INDUSTRIAL (BMB + TRUCKVAN)

The results shown below reflect the performance of the segment, with eliminations for consolidation purposes - the same principle used in previous quarters.

Considering that the Industrial segment includes sales to Vamos Locação - which are eliminated - we will add comments on the individual performance (without eliminations) for a correct understanding of the results.

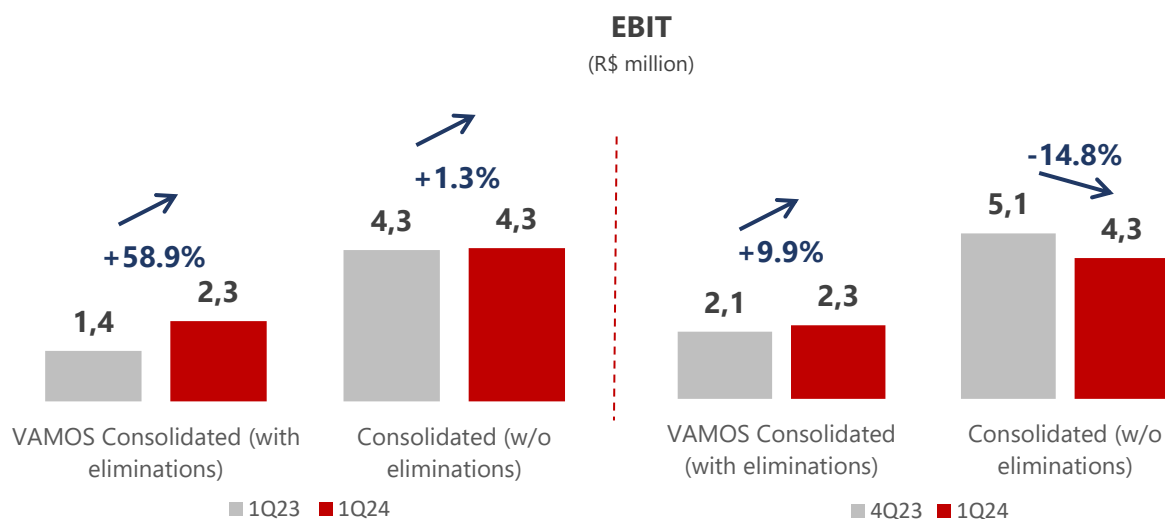
In 1Q24, the Industrial Segment (Customization and Industrialization) achieved consolidated net revenues of R\$ 76.0 million, down 7.3% from 1Q23.

Looking at the individual performance of the acquired companies, net revenue in 1Q24 amounted to R\$ 123.4 million.



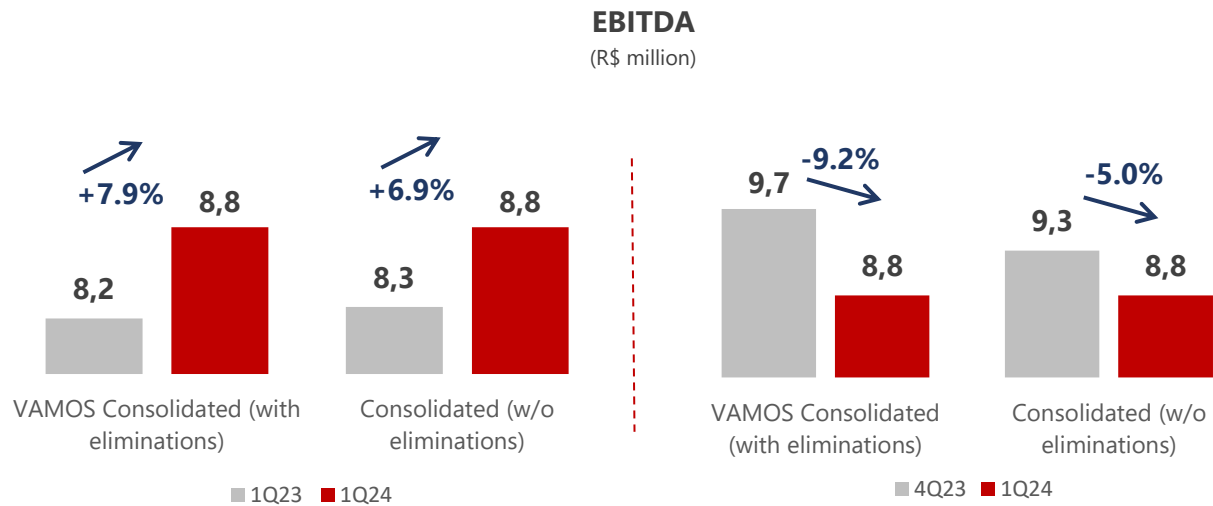
The Industrial segment's operating profit (EBIT) increased by 58.9% compared to 1Q24.

Considering the individual performance of the acquired companies, EBIT in 1Q24 was R\$ 4.3 million.



Industrialization EBITDA reached R\$ 8.8 million in 1Q24, an increase of 7.9% compared to 1Q23.

Considering the individual performance of the acquired companies, the total EBITDA in 1Q24 was also R\$ 8.8 million.

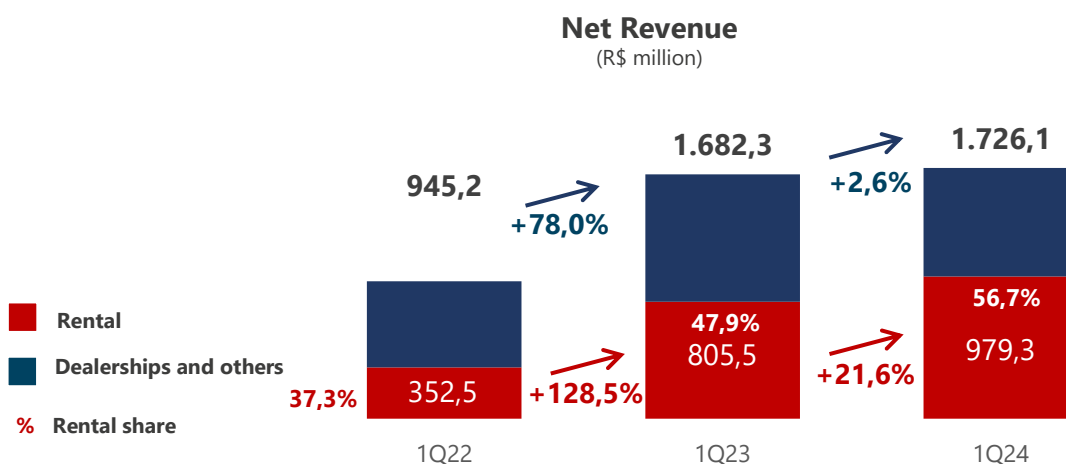




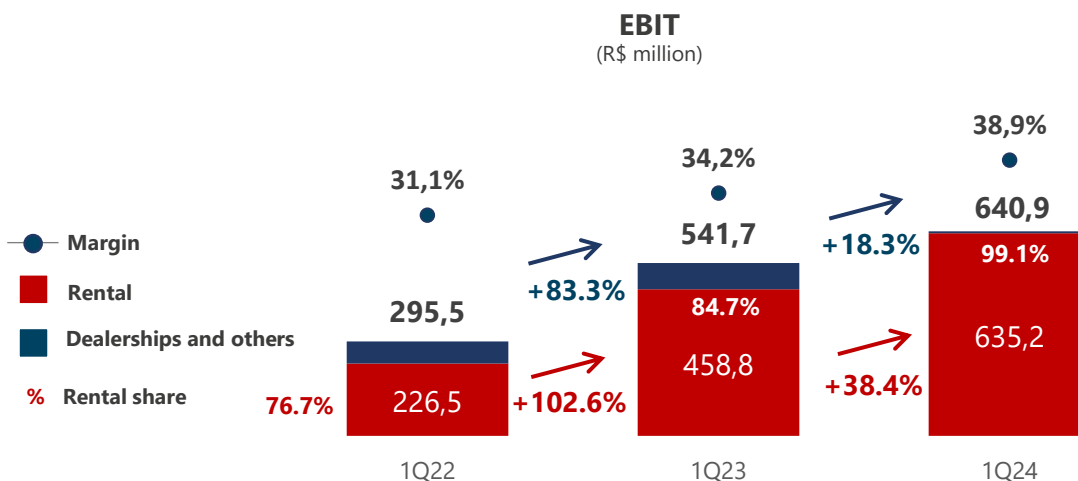
RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

VAMOS | CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS

In 1Q24, **VAMOS'** consolidated net revenue increased by **2.6%** compared to 1Q23, amounting to R\$ 1.726 billion, with a notable **growth in the rental segment of 21.6%** during the period. If we consider only the net revenues generated by Rental Services, an increase of 41.8% was recorded during the period, totaling R\$ 829.1 million. Although the impacts of the agribusiness have reduced the contribution of the dealerships in the quarter compared to 1Q23, the segment, together with the Industrialization segment, recorded R\$ 746.8 million in the quarter, with a positive contribution from the truck and heavy equipment dealerships.



Operating profit (**EBIT**) reached **R\$ 640.9 million** in 1Q24, **an increase of 18.3%** over the previous year, reflecting, as shown in the chart below, the strong **growth of 38.4% in the rental segment, which represented 99.1% of VAMOS' total EBIT in the quarter**, reinforcing the organic growth of the business with operational efficiency and economies of scale.



The table below shows the evolution of EBIT margins by segment, highlighting the important contribution of the Rental segment during the period.

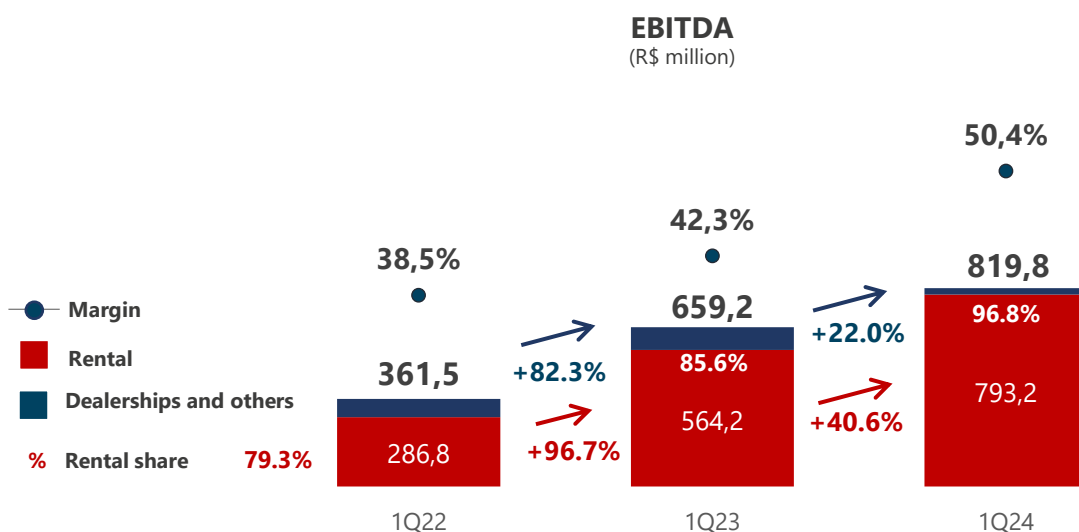
EBIT Margin (%)	1Q24	4Q23	Var% Q/Q	1Q23	Var % Y/Y	1Q24 LTM
VAMOS ⁽¹⁾	38.9%	34.3%	3.5 p.p.	34.2%	+4.7 p.p	36.8%
Rental ⁽¹⁾	72.4%	65.5%	5.6 p.p.	71.2%	+1.2 p.p	69.8%
Asset sales ⁽²⁾	23.4%	29.6%	-6.2 p.p.	19.3%	4.0 p.p	29.8%
Dealerships ⁽³⁾	-0.3%	-10.8%	9.8 p.p.	10.1%	-10.3 p.p	-3.7%
Industrial ⁽³⁾	3.0%	2.4%	0.6 p.p.	1.7%	+1.2 p.p	1.7%

(1) Margin calculated taking into account: EBIT from services/Net revenue from services

(2) Margin calculated taking into account: (net revenue from the sale of rental assets - cost of sale of rental assets)/net revenue from sale of rental assets.

(3) Margin calculated taking into account EBIT/Net revenue

Consolidated EBITDA amounted to **R\$ 819.8 million** in 1Q24, representing a **growth of 24.4%** compared to 1Q23 (R\$ 659.2 million). As mentioned above, this result is mainly due to the **operational growth of the Rental segment**, which recorded an increase of 40.6% and is the **Company's main EBITDA generator**, representing **96.8% of VAMOS' total operating income** in 1Q24.



EBITDA Margin (%)	1Q24	4Q23	Var% Q/Q	1Q23	Var % Y/Y	1Q24 LTM
VAMOS ⁽¹⁾	50.4%	48.6%	2.0 p.p	42.3%	8.2 p.p	48.9%
Rental ⁽¹⁾	91.4%	85.8%	5.7 p.p	89.2%	+2.2 p.p	89.2%
Asset sales ⁽²⁾	23.4%	29.6%	-6.3 p.p	19.3%	4.0 p.p	29.8%
Dealerships ⁽³⁾	1.9%	-7.4%	+15.2 p.p	10.9%	-9.0 p.p	-1.5%
Industrial ⁽³⁾	11.6%	11.2%	+0.5 p.p	10.3%	+1.6 p.p	12.7%

(1) Margin calculated considering: EBITDA from services / Net revenue from services

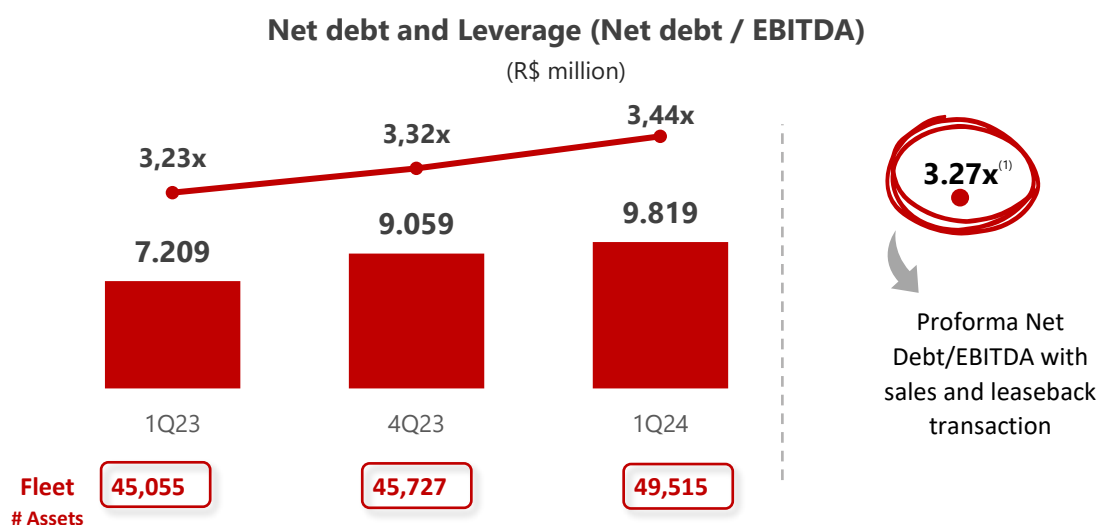
(2) Margin calculated considering: (Net revenue from sale of rental assets - Cost of sale of rental assets)/Net revenue from sale of rental assets

(3) Margin calculated considering EBITDA/net revenue



FINANCIAL INFORMATION

On March 31, 2014, net debt amounted to R\$ 9.8 billion, with a leverage of 3.44x (net debt/EBITDA).



(1) Proforma statement taking into account EBITDA LTM with sales-leaseback transaction (R\$15.6 million of gross revenue/month).

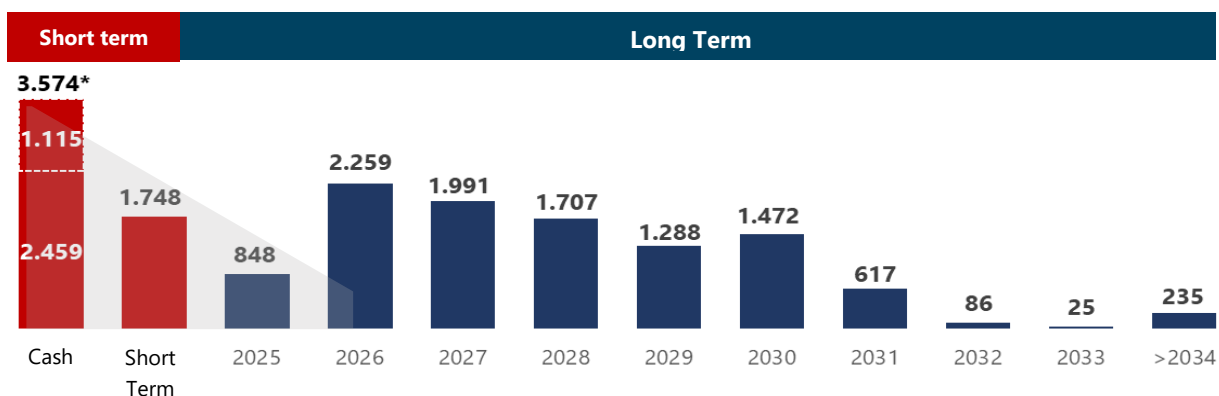
Loans and Financing (R\$ million)	1Q23	4Q23	1Q24	Var% Q/Q	Var% Y/Y
Gross debt	11,364.0	9,517.8	12,277.6	8.0%	29.0%
Cash and financial investments	2,305.0	2,308.7	2,458.9	6.7%	6.5%
Net debt	9,059.0	7,209.0	9,818.7	8.4%	36.2%

Leverage Indicators	1Q23	4Q23	1Q24	Covenants
Net debt/EBITDA	3.32x*	3.23x	3.44x*	Max 3.75x

* Includes the EBITDA of the last twelve months and the debt of the acquired companies Tietê Veículos and DHL Valtra.

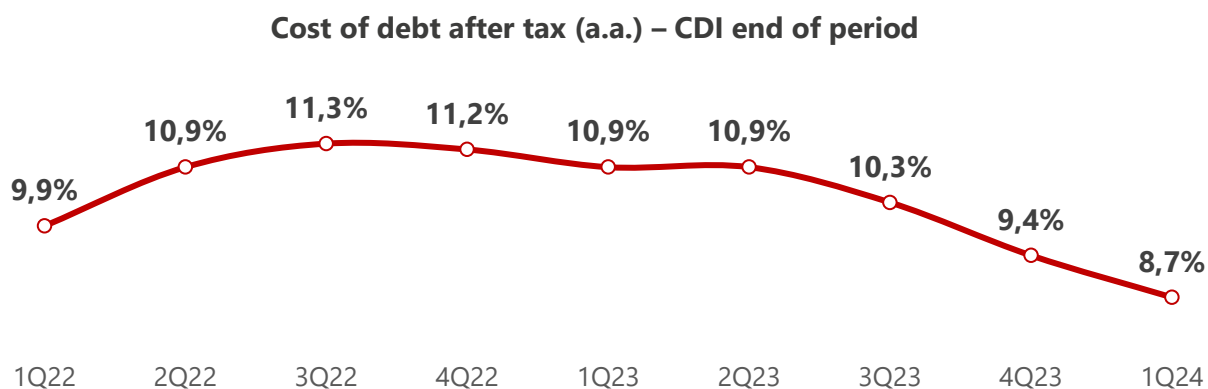
We ended 1Q24 with a solid cash and investments position of R\$ 2.459 billion, in addition to the availability of R\$ 1.345 billion in revolving credit lines, for a total of R\$ 1.115 billion. This amount is sufficient to cover debt until mid-2026.

Gross debt maturity schedule | R\$ million



*Amount of available revolving credit lines

As shown in the following charts, the average maturity of net debt reached 4.9 years at an average cost of 8.7% (after tax) as of March 31, 2024.



Loans and Financing (R\$ million)	1Q24	1Q23	Var% Y/Y	4Q23	Var% Q/Q
Gross debt	12,277.6	9,517.8	29.0%	11,364.0	8.0%
Gross debt - Short term	1,550.1	728.7	112.7%	908.0	70.7%
Gross debt - Long term	10,913.9	8,579.8	27.2%	10,681.0	2.2%
Financial instruments and derivatives	-186.4	209.2	-189.1%	(225.0)	-17.2%
Cash and financial investments	2,458.9	2,308.7	6.5%	2,305.0	46.7%
Net debt	9,818.7	7,209.0	36.2%	9,059.0	12.6%
EBITDA LTM	2,850.7	2,230.8	27.8%	2,726.2	4.6%
Net Leverage (Net debt/EBITDA) (x)	3.44x*	3.23x	0.21x	3.32x*	0.12x
Average Gross Term (years)	4.0	4.7	-0.7	4.3	-0.3
Average Net Term (years)	4.9	5.8	-0.9	5.0	-0.1

* Considers the EBITDA of the last twelve months and the debt of the acquired companies Tietê Veículos and DHL Valtra.

Financial Result

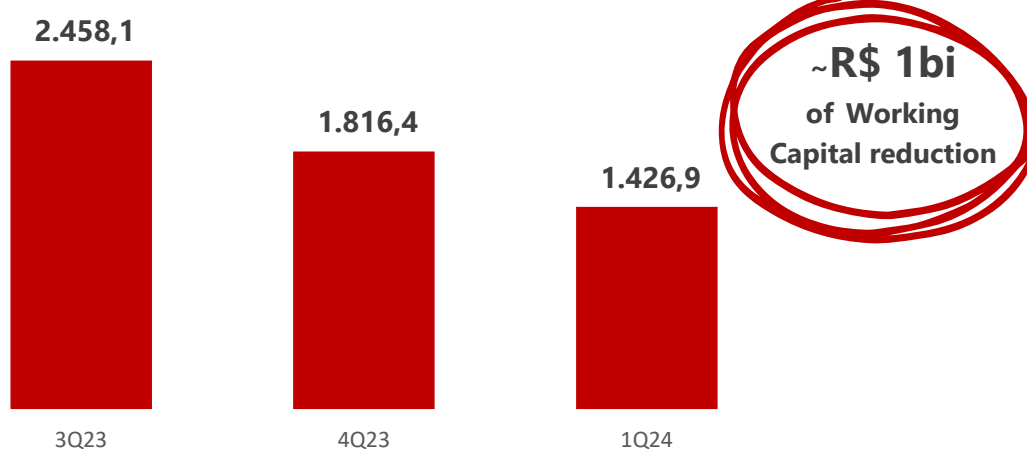
(R\$ million)

Financial Result (R\$ million)	1Q24	1Q23	Var% Q/Q	4Q23	Var% Y/Y	1Q24 LTM
Financial Revenues	61.5	47.4	77.7%	48.4	73.8%	234.2
Financial Expenses	-456.6	-385.1	24.5%	-444.4	7.9%	-1,866.2
Financial Result	-395.1	-337.7	17.0%	-395.9	-0.2%	-1,632.0

The increase in financial expenses during the period is mainly due to the investments made by the Company - mainly concentrated in rental - which increased net debt from R\$9.059 billion to R\$9.819 billion, in addition to the higher working capital employed in the dealerships (non-recurring) due to the impact related to the agricultural dealerships. Considering the scenario of higher interest rates in the comparative period, the Company's financial result in 1Q24 amounted to R\$ 395.1 million.

Working Capital Evolution

(R\$ million)

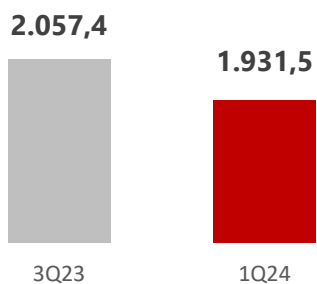




In line with the information shared publicly at Simpar's annual event in November 2023 (and made available on our website and IR), and our commitment to improve working capital employed, we show below the evolution in recent quarters.

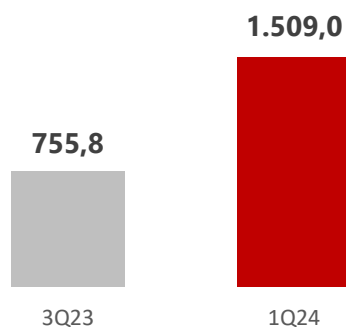
**Inventory + Accounts
receivable from dealerships**

(R\$ million)



Suppliers

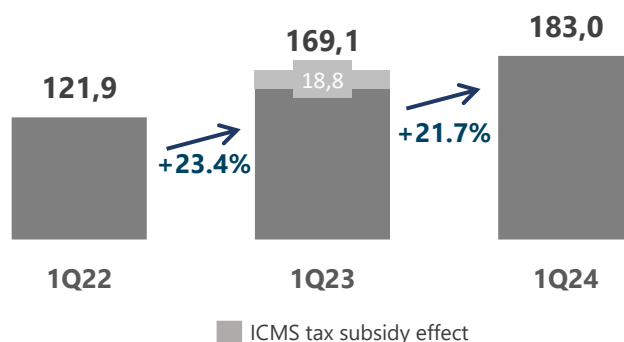
(R\$ million)



As shown, we have reduced inventories, with an increasing share in the supplier line – which doubled during the period - reflecting the higher capital financed by the OEMs, given the stable commercial conditions and long payment terms. Dealerships' working capital decreased by R\$ 125,9 million - still above normal levels. We see a great opportunity for normalization in the coming the next quarters.

CONSOLIDATED NET PROFIT

(R\$ million)

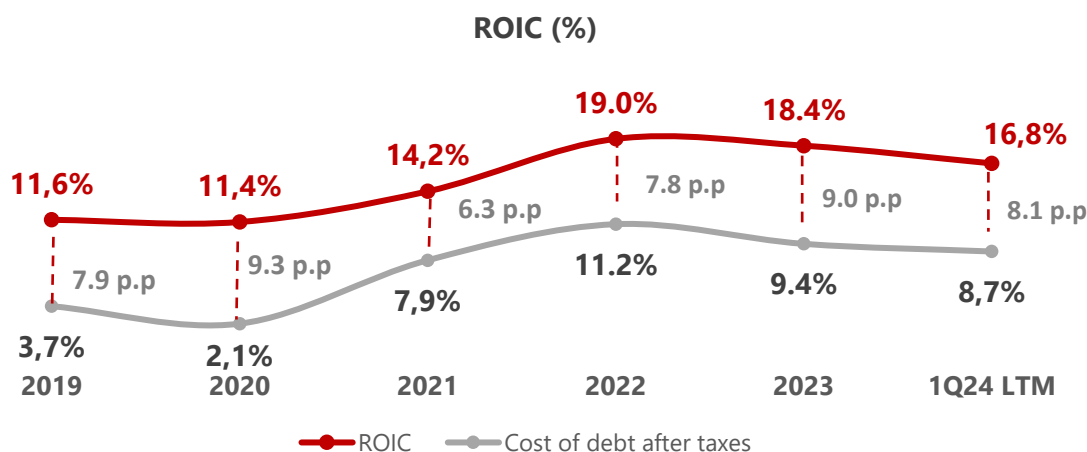


In 1Q24, we recorded a net profit of R\$ 183.0 million, an increase of 21.7% - excluding the ICMS tax subsidy effect - over the same period of the previous year, mainly due to the expansion of EBIT in the period (+18.3%) - reflecting the strong growth and performance of the rental segment.

Net profit and Reconciliation EBITDA (R\$ million)	1Q24	1Q23	Var % Y/Y	4Q23	Var% Q/Q	1Q24 LTM
Net profit of the period	183.0	169.1	8.2%	195.5	-6.4%	600.9
<i>Net Margin</i>	10.6%	10.1%	0.5 p.p.	13.5%	2.9 p.p.	9.8%
(+) Income Tax and Social Contribution	62.7	34.9	80.0%	(108.6)	-157.8%	(49.7)
(+) Net Financial Result	395.1	337.7	17.0%	395.9	-0.2%	1,632.0
(+) Depreciation and Amortization	178.9	117.5	52.3%	178.2	0.4%	645.6
EBITDA	819.8	659.2	24.4%	661.0	24.0%	2,828.8

Return and Profitability Indicators

LTM 1Q24 ROIC reached 16.8%, with a ROIC spread of 8.1 p.p., with the main contribution coming from the rental segment, which strengthened EBIT by more than 8x vs. 2019 (annualized 1Q24 EBIT).



ROIC (R\$ million)	1Q24 LTM
EBIT	2,183.1
Net Financial Expenses	-1,632.0
EBT	551.2
Taxes	-7.2
Effective rate ⁴	-1.3%
NOPAT	2,154.6
Average Net Debt ⁵	8,513.9
Average Net Equity ⁶	4,340.7
Average Invested Capital⁶	12,854.5
LTM 1Q24 ROIC	16.8%

The chart below shows the company's consolidated EBIT over the last few years, which reinforces the consistency and relevance of the rental segment's results, as well as the contribution of the dealerships in recent years. We believe that the negative impact in the agricultural business since 2023 is isolated and temporary, so much so that the company's results are already showing signs of recovery.

⁴ Excludes the impact of the ICMS subsidy from previous periods, which was recognized in 4Q23.

⁵ Average between the current period and December 2022

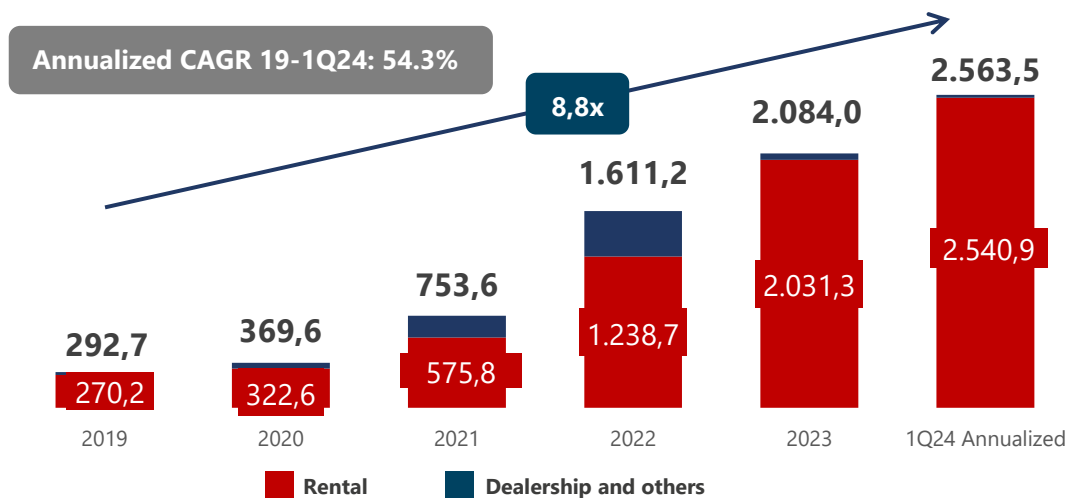
⁶ Excludes the allocation of the ICMS subsidy for the years before 2023 made in 4Q23. Excluding the impact of the subsidy in 2Q23, 3Q23 and 4Q23, LTM ROIC 1Q24 was 15.4%;



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

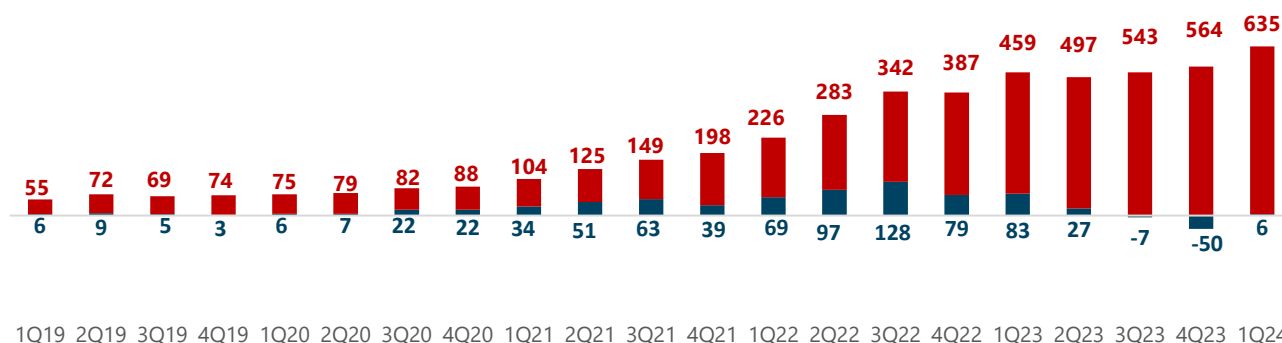
EBIT

R\$ million



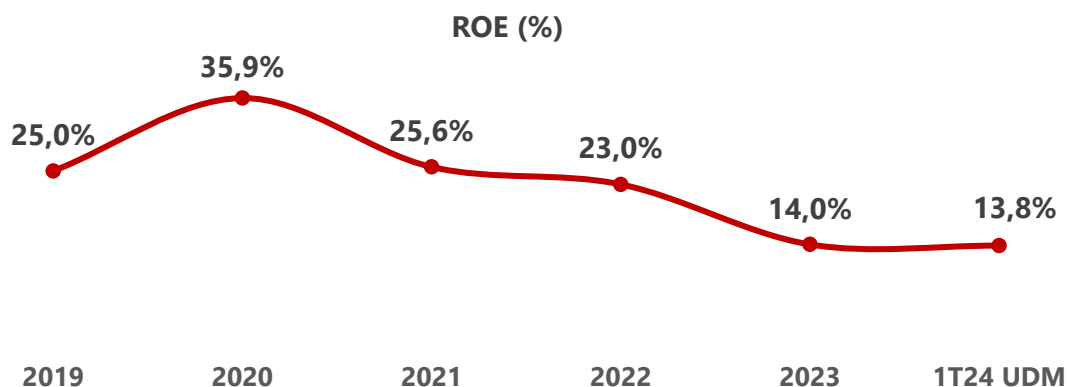
EBIT by segment

R\$ million





1Q24 ROE for the last twelve months reached 13.8% and takes into account the impact of the follow-on operation.



As mentioned above, the **VAMOS** business model has shown resilience with growth of Operating Profit (EBIT) over the last few years, carried out with discipline in execution, maximizing gains.

INCOME STATEMENT BY SEGMENT

Rental (R\$ million)	1Q24	1Q23	Var% Y/Y	4Q23	Var% Q/Q	1Q24 LTM
Total Gross Revenue	1,087.6	894.2	21.6%	989.6	9.9%	3,867.0
Gross Revenue from Services	930.0	650.2	43.0%	851.0	9.3%	3,280.4
Gross Revenue from Asset Sales	157.7	244.0	-35.4%	138.6	13.7%	586.5
Total Net Revenue	979.3	805.4	21.6%	881.3	11.1%	3,471.5
Net Revenue from Services	829.1	584.5	41.8%	758.7	9.3%	2,932.5
Net Revenue from Asset Sales	150.3	220.9	-32.0%	122.7	22.5%	539.1
Total Cost	-283.4	-289.5	-2.1%	-263.7	7.5%	-992.8
Cost of Services	-168.3	-111.3	51.2%	-177.4	-5.2%	-614.2
Cost of Asset Sales	-115.2	-178.2	-35.4%	-86.3	33.4%	-378.6
Gross Profit	695.9	515.9	34.9%	617.6	12.7%	2,478.8
Total operating expenses	-60.7	-57.2	6.2%	-84.5	-28.2%	-81.4
EBIT	635.2	458.7	38.5%	533.1	19.2%	2,397.4
<i>EBIT Margin w/o Net Revenue from Services</i>	72.4%	71.2%	1.2 p.p.	65.5%	6.9 p.p.	76.3%
EBITDA	793.2	564.1	40.6%	687.1	15.4%	2,776.1
<i>EBITDA Margin w/o Net Revenue from Services</i>	91.4%	89.2%	2.2 p.p.	85.8%	5.7 p.p.	89.2%

Dealerships (R\$ million)	1Q24	1Q23	Var% Y/Y	4Q23	Var% Q/Q	1Q24 LTM
Total Gross Revenue	762.4	882.5	-13.6%	777.0	-1.9%	3,080.4
Total Net Revenue	670.8	794.8	-15.6%	488.7	37.2%	2,388.5
Total cost	-579.2	-640.3	-9.5%	-418.2	38.5%	-2,051.3
Gross profit	91.6	154.5	-40.7%	70.5	29.9%	337.2
Total operating expenses	-88.2	-73.1	20.7%	-122.8	-28.2%	-366.4
EBIT	3.4	81.4	-95.8%	-52.3	-106.5%	-29.3
<i>EBIT margin on net revenue</i>	0.5%	10.2%	-9.7 p.p.	-10.7%	11.2 p.p.	-1.2%
EBITDA	17.8	86.8	-79.5%	-35.8	-149.7%	17.7
<i>EBITDA margin on net revenue</i>	2.6%	10.9%	-8.3 p.p.	-7.3%	10.0 p.p.	0.7%

Customization and Industrialization (R\$ Million)	1Q24	1Q23	Var% Y/Y	4Q23	Var% Q/Q	1Q24 LTM
Total Gross Revenue	106.0	107.4	-1.3%	113.6	-6.7%	389.2
Total Net Revenue	76.0	82.0	-7.3%	87.1	-12.7%	273.5
Total cost	-60.6	-66.3	-8.7%	-71.9	-15.7%	-216.2
Gross profit	15.5	15.7	-1.6%	15.3	1.3%	57.3
Total operating expenses	-13.2	-14.3	-7.5%	-13.2	0.0%	-52.6
EBIT	2.3	1.4	56.9%	2.1	9.9%	4.7
<i>EBIT margin on net revenue from services</i>	3.0%	1.8%	1.2 p.p.	2.4%	0.6 p.p.	1.7%
EBITDA	8.8	8.2	7.71%	9.7	-9.2%	34.8
<i>EBITDA margin on net revenue from services</i>	11.6%	10.0%	1.6 p.p.	11.18%	0.5 p.p.	12.7%

Grupo VAMOS (R\$ Million)	1Q24	1Q23	Var% Y/Y	4Q23	Var% Q/Q	1Q24 LTM
Total Gross Revenue	1,956.0	1,884.0	3.8%	1,880.2	5,439.00	7,264.6
Total Net Revenue	1,726.1	1,682.2	2.6%	1,457.2	4,913.50	6,089.6
Total cost	-923.1	-996.1	-7.3%	-753.8	-2,821.10	-3,333.3
Gross profit	803.0	686.1	17.0%	703.4	2,092.40	2,756.4
Gross profit from services	762.3	641.4	18.8%	648.7	2,006.10	2,541.2
Gross profit (loss) on asset sales	40.7	44.7	-8.9%	54.7	86.3	215.1
Total operating expenses	-162.1	-144.5	12.2%	-220.5	-481.2	-672.7
EBIT	640.9	541.6	18.3%	482.8	1,611.20	2,083.7
<i>EBIT margin on net revenue from services</i>	38.9%	34.2%	-0,5 p.p	34.2%	33.20%	35.5%
Net financial result	-395.1	-337.7	17.0%	-395.9	-830.2	-1,574.6
Income tax and social contribution	-62.7	-34.9	80.0%	108.6	-112.4	77.6
Net Profit	183.0	169.0	8.3%	195.5	668.6	586.7
<i>Net margin</i>	9.2%	8.6%	0.7 p.p.	11.3%	12.70%	7.1%
EBITDA	819.8	659.1	24.4%	661.1	1,933.10	2,667.9
<i>EBITDA margin on net revenue from services</i>	50.4%	42.3%	8.2 p.p.	48.5%	40.20%	46.6%



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

BALANCE SHEET

Grupo VAMOS Balance Sheet (R\$ million)	1Q24 (Mar/24)	1Q23 (Mar/23)	4Q23 (Dec/23)	Grupo VAMOS Balance Sheet (R\$ million)	4Q23 (Dec/23)	4Q22 (Dec/22)	3Q23 (Dec/23)
ASSETS				LIABILITIES			
Cash and cash equivalents	265.779	1257.408	97.768	Suppliers	1,509.04	1,467.90	1090.698
Securities and financial investments	2,182.21	1,032.28	2,196.24	Forfeiting payable	5.24	26.422	53.289
Derivative financial instruments	-	-	2.769	Floor Plan	124.69	183.286	70.966
Accounts receivable	1081.401	1,523.16	982.81	Loans, financing and debentures	1544.892	702.313	854.734
Inventory	1,545.85	784.06	1,650.61	Right of use leases	28.038	18.795	26.891
Taxes Receivable	188.241	78.126	182.398	Assignment of credit rights	326.9	558.754	343.328
Income tax and social contribution receivable	284.036	212.008	296.61	Derivative financial instruments	251.497	-	226.617
Prepaid expenses	90.181	73.495	18.015	Labor obligations	61.358	76.998	72.819
Advances to third parties	108.912	22.563	109.196	Income tax and social contribution payable	3.973	7.219	3.903
Other credits	33.405	17.073	23.49	Taxes payable	41.051	18.08	39.321
Current assets held for sale	438.6	246.09	397.968	Advances from customers	111.265	89.873	123.317
				Dividends payable	302	246.924	300.174
				Payables for the acquisition of companies	143.698	33.522	144.476
				Purchase of forward shares	101.52	-	-
				Other accounts payable	80.871	41.181	61.968
Total current assets	6,218.61	5,246.27	5,957.89	Total current liabilities	4,636.03	3,471.27	3,412.50
Securities and financial investments	10.899	19.055	10.95	Loans, financing and debentures	10,913.90	8,579.81	10,680.95
Derivative financial instruments	450.194	15.726	518.412	Right of use leases	169.815	117.007	154.433
Accounts receivable	76.841	45.461	55.511	Taxes to be paid	1.662	-	0.845
Fund to capitalize dealerships	79.778	53.111	102.76	Deferred income tax and social contribution	470.735	363.543	397.08
Deferred income tax and social contribution	194.225	54.62	177.6	Provision for legal and administrative claims	95.136	54.005	90.851
Indemnity assets	84.403	45.045	82.458	Assignment of credit rights	905.39	1,355.67	1,033.42
Court deposits	12.874	10.908	12.396	Derivative financial instruments	12.268	224.934	69.545
Other credits	11.413	2.888	2.994	Payables for the acquisition of companies	214.845	116.714	211.762
				Other accounts payable	25.301	6.116	22.145
Total Long-Term Assets	920.627	246.814	963.081	Total non-current liabilities	12,809.05	10,817.80	12,661.03
Fixed assets	14,694.81	12,351.73	13,381.56	Share capital	2,142.58	1,274.38	2,142.58
Intangible assets	500.909	246.184	506.303	Capital reserves	1,757.98	1,777.32	1,757.98
				Treasury shares	-43.73	-12.003	-11.893
				Profit reserves	1048.16	797.31	865.14
				Other comprehensive income	-15.111	-35.084	-18.514
Total non-current assets	16,116.35	12,844.73	14,850.94	Total equity	4,889.88	3,801.93	4,735.30
Total ASSETS	22,334.96	18,090.99	20,808.83	Total liabilities and shareholders' equity	22,334.96	18,090.99	20,808.83



RENOVANDO
FROTAS.
INOVANDO
NEGÓCIOS.

CASH FLOW

Cash Flow VAMOS Consolidated (R\$ Million)	1Q24	1Q23	Var% Y/Y
Cash flow from operating activities			
Profit before income tax and social contribution	245,750.0	203,978.0	20.5%
Adjustments for:			
Depreciation and amortization	178,906.0	117,469.0	52.3%
Cost of retired assets sales	140,749.0	183,927.0	-23.5%
Provision (reversal) for legal and administrative claims	2,340.0	64.0	3556.3%
Provision for expected losses (impairment) of accounts receivable	25,961.0	15,264.0	70.1%
Write-off of other fixed assets	6,740.0	45,184.0	-85.1%
Provision for inventory losses	734.0	1,380.0	-46.8%
Share-based compensation	-	-	-
Extemporaneous tax credits	298.0	-	-
Result on derivative operations	(10,741.0)	51,344.0	-120.9%
Interest and monetary and exchange variations on loans, financing and debentures, leases and other financial liabilities	456,618.0	328,253.0	39.1%
Interest on discounted trade notes	8,209.0	-	-
Total cash flow from operating activities	1,055,564.0	946,863.0	11.5%
Variations in operating net working capital			
Accounts receivable	(180,000.0)	(392,612.0)	-54.2%
Inventory	104,027.0	(21,858.0)	-575.9%
Taxes Receivable	(6,141.0)	(10,267.0)	-40.2%
Suppliers	418,339.0	(1,247,128.0)	-133.5%
<i>Floor Plan</i>	53,724.0	17,011.0	215.8%
Labor obligations and taxes payable	(8,914.0)	(27,123.0)	-67.1%
Other current and non-current assets and liabilities	(49,626.0)	(77,240.0)	-35.8%
Total variations in operating net working capital	331,409.0	(1,759,217.0)	-118.8%
Cash (used in) generated by operating activities	1,386,973.0	(812,354.0)	-270.7%
Income tax and social contribution paid	(2,651.0)	(9,711.0)	-72.7%
Interest paid on loans, financing and debentures, forfeiting and leases	(86,451.0)	(79,768.0)	8.4%
Purchase of operational fixed assets for rental	(1,641,180.0)	(76,649.0)	2041.2%

Redemption (investments) in securities and financial investments	14,088.0	606,335.0	-97.7%
Net cash flow (used in) generated by operating activities	(329,221.0)	(372,147.0)	-11.5%
Cash flow from investing activities			
Acquisition of companies. net of cash on a consolidated basis	949.0	-	-
Additions to fixed assets	(9,912.0)	(15,251.0)	-35.0%
Additions to intangible assets	(24.0)	(13.0)	84.6%
Purchase of forward shares	101,520.0	-	-
Net cash used in investing activities	92,533.0	(15,264.0)	-706.2%
Cash flow from financing activities			
Dividends and interest on equity paid	1,826.0	-	-
Payment of contracted derivatives	(38,112.0)	(44,608.0)	-14.6%
Payment for IDI rate purchase option	2,769.0	1,112.0	149.0%
Capital increase via follow-on offer, net of funding costs	-	-	-
Buyback of treasury shares	(31,837.0)	-	-
Raising loans. financing and debentures and forfaiting	750,626.0	1,104,559.0	-32.0%
Payments of loans. financing and debentures. forfaiting and leases	(107,070.0)	(65,689.0)	63.0%
New assignments of credit rights	-	693,646.0	-100.0%
Payment for assignment of credit rights	(192,994.0)	(123,256.0)	56.6%
Payment in installments for company acquisition	(6,422.0)	(5,443.0)	18.0%
Discounting trade bills	25,913.0	-	-
Net cash generated by financing activities	404,699.0	1,560,321.0	-74.1%
Net increase in cash and cash equivalents	168,011.0	1,172,910.0	-85.7%
Main transactions not affecting cash recorded in the balance sheet			
At the beginning of the period	-	(583,939.0)	-100.0%
At the end of the period	(27,941.0)	(48,860.0)	-42.8%