



VAMOS LOCAÇÃO DE CAMINHÕES, MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S.A.

Companhia Aberta

CNPJ/ME no 23.373.000/0001-32

NIRE 35.300.512.642

FATO RELEVANTE: PRÉVIA DOS RESULTADOS DO 2T26

São Paulo, 16 de julho de 2026 – A Vamos Locação de Caminhões, Máquinas e Equipamentos S.A. (“VAMOS” ou “Companhia”), em cumprimento ao disposto na Resolução CVM nº 44, de 23 de agosto de 2021 e alterações posteriores, comunica aos seus acionistas e ao mercado em geral sua prévia dos resultados do 2T26.

(R\$ milhões)	2T26	2T25	Var. (%)	1T26	Var. (%)	1S26	1S25	Var. (%)
Receita Líquida¹	1.554,1	1.411,7	10,1%	1.620,3	-4,1%	3.174,4	2.743,7	15,7%
Locação	1.076,8	1.001,3	7,5%	1.053,6	2,2%	2.130,4	1.961,1	8,6%
Venda de Ativos	365,0	324,3	12,6%	458,3	-20,4%	823,3	614,8	33,9%
Venda de Ativos Seminovos	358,7	324,3	10,6%	326,1	10,0%	684,8	614,8	11,4%
Venda de Ativos (CPC-06)	6,2	-	-	132,2	-95,3%	138,5	-	-
Indústria	112,3	86,1	30,4%	108,4	3,6%	220,7	167,8	31,5%
Dados Operacionais de Locação								
Capex Contratado	1.554,2	973,7	59,6%	1.156,9	34,3%	2.711,1	2.390,4	13,4%
Ativos Novos	1.147,1	587,2	95,4%	658,0	74,3%	1.805,2	1.561,9	15,6%
Ativos Usados	407,0	386,5	5,3%	498,9	-18,4%	905,9	828,5	9,3%
Extensão de Contratos	227,5	268,2	-15,2%	318,3	-28,5%	545,9	577,9	-5,5%
Sempre Novo	179,5	118,4	51,6%	180,6	-0,6%	360,1	250,6	43,7%
Capex Implantado	975,0	931,3	4,7%	1.044,3	-6,6%	2.019,3	2.246,5	-10,1%
Ativos Novos	610,7	586,7	4,1%	609,5	0,2%	1.220,2	1.461,7	-16,5%
Ativos Usados	364,3	344,6	5,7%	434,8	-16,2%	799,2	784,8	1,8%
Extensão de Contratos	204,1	249,2	-18,1%	283,2	-27,9%	487,3	535,3	-9,0%
Sempre Novo	160,3	95,5	67,8%	151,6	5,7%	311,9	249,5	25,0%
Retomadas + Devoluções Antecipadas	189,4	364,9	-48,1%	281,9	-32,8%	471,2	582,3	-19,1%
Término de Contratos	237,4	269,7	-12,0%	202,0	17,5%	439,4	520,7	-15,6%
Imobilizado Bruto de Frota²	19.044,9	18.732,7	1,7%	18.969,1	0,4%	19.044,9	18.732,7	1,7%
Ocupação da Frota	88,6%	83,9%	4,7 p.p.	87,8%	0,8 p.p.	88,6%	83,9%	4,7 p.p.

Nota: As informações são preliminares, não auditadas e sujeitas a revisão até a data da divulgação oficial.

¹ Valores líquidos de eliminações intercompany. ² Imobilizado Bruto de frota (valor de compra dos ativos), inclui ativos disponíveis para venda.

Locação

- Receita **recorde**, com crescimento **acima da inflação**;
- **Capex Contratado**: forte demanda proveniente de diversos setores da economia, com destaque para o setor de *e-commerce* e contribuindo para a **contínua diversificação da receita**;
- **Capex Implantado**: reflete em boa parte o Capex Contratado do 1T26 e **apresentará aceleração nos próximos meses** devido ao elevado volume de Capex Contratado no 2T26, conforme divulgado em nosso *Guidance*;



- **Sempre Novo:** Capex Contratado praticamente **em linha ao volume recorde** apresentado no 1T26. **Capex Implantado recorde.** A demanda crescente pelo produto Sempre Novo vem **comprovando o potencial a ser explorado na locação de ativos usados** e que o *mix* dos nossos ativos em estoque está se tornando adequado à demanda;
- **Ocupação da frota: a maior desde 2020.** Beneficiada pelo **contínuo crescimento da frota alugada** tanto pela contratação de ativos usados como novos, aumento das vendas de Seminovos e desaceleração da retomada de ativos;
- **Margem EBITDA:** apresentou **crescimento em relação ao 2T25 e ao 1T26** com ganhos de alavancagem operacional, controle de custos e despesas e redução da inadimplência;
- **Retomadas + Devoluções Antecipadas: R\$189 milhões (-48% A/A e -33% T/T), melhor patamar desde o 3T23 e sem concentração setorial.** Esse montante anualizado representou **4,1% da média do imobilizado bruto de frota do 2T26 – menor nível desde o 1T23 – registrando três trimestres consecutivos abaixo dos 5,5% do ano de 2025.**

Seminovos

- Receita com **crescimento de dois dígitos em ambas as comparações**, refletindo demanda aquecida, melhor *mix* disponível para venda, alta qualidade e liquidez dos ativos;
- Destacamos:
 - A **forte demanda** de locação do produto Sempre Novo segue **contribuindo para a redução dos nossos estoques de ativos disponíveis para venda de Seminovos**;
 - Segunda fase do programa Move Brasil entrou em vigor em 29 de maio e teve ampla adesão pelo mercado brasileiro para a compra de ativos **novos**, gerando impacto negativo nas vendas de Maio e Junho, sendo Junho a menor receita de vendas do trimestre. Antecipamos que as vendas de Julho apresentam recuperação de forma gradual;
- Margem bruta se manteve **positiva**.

Reiteramos o *Guidance* para o ano de 2026.

São Paulo, 16 de julho de 2026.
José Cezário Menezes de Barros Sobrinho
Diretor Financeiro e de Relações com Investidores



VAMOS LOCAÇÃO DE CAMINHÕES, MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S.A.

Listed Company

CNPJ/ME no 23.373.000/0001-32

NIRE 35.300.512.642

MATERIAL FACT: 2Q26 RESULTS PREVIEW

São Paulo, July 16, 2026 – Vamos Locação de Caminhões, Máquinas e Equipamentos S.A. (“VAMOS” or the “Company”), in compliance with CVM Resolution No. 44 of August 23, 2021, as amended, hereby announces to its shareholders and the market in general its preliminary results for the second quarter of 2026 (2Q26).

(R\$ million)	2Q26	2Q25	Var. (%)	1Q26	Var. (%)	1S26	1S25	Var. (%)
Net Revenue¹	1,554.1	1,411.7	10.1%	1,620.3	-4.1%	3,174.4	2,743.7	15.7%
Leasing	1,076.8	1,001.3	7.5%	1,053.6	2.2%	2,130.4	1,961.1	8.6%
Asset Sales	365.0	324.3	12.6%	458.3	-20.4%	823.3	614.8	33.9%
Used Asset Sales (“Seminovos”)	358.7	324.3	10.6%	326.1	10.0%	684.8	614.8	11.4%
Asset sales IFRS-16	6.2	-	-	132.2	-95.3%	138.5	-	-
Industrial	112.3	86.1	30.4%	108.4	3.6%	220.7	167.8	31.5%
Operational Leasing Data								
Contracted Capex	1,554.2	973.7	59.6%	1,156.9	34.3%	2,711.1	2,390.4	13.4%
New Assets	1,147.1	587.2	95.4%	658.0	74.3%	1,805.2	1,561.9	15.6%
Used Assets	407.0	386.5	5.3%	498.9	-18.4%	905.9	828.5	9.3%
Contract Extension	227.5	268.2	-15.2%	318.3	-28.5%	545.9	577.9	-5.5%
Sempre Novo	179.5	118.4	51.6%	180.6	-0.6%	360.1	250.6	43.7%
Deployed Capex	975.0	931.3	4.7%	1,044.3	-6.6%	2,019.3	2,246.5	-10.1%
New Assets	610.7	586.7	4.1%	609.5	0.2%	1,220.2	1,461.7	-16.5%
Used Assets	364.3	344.6	5.7%	434.8	-16.2%	799.2	784.8	1.8%
Contract Extension	204.1	249.2	-18.1%	283.2	-27.9%	487.3	535.3	-9.0%
Sempre Novo	160.3	95.5	67.8%	151.6	5.7%	311.9	249.5	25.0%
Repossessions + Early Contract Termination	189.4	364.9	-48.1%	281.9	-32.8%	471.2	582.3	-19.1%
Contract Termination	237.4	269.7	-12.0%	202.0	17.5%	439.4	520.7	-15.6%
Gross PP&E - Fleet²	19,044.9	18,732.7	1.7%	18,969.1	0.4%	19,044.9	18,732.7	1.7%
Fleet Occupancy Rate	88.6%	83.9%	4.7 p.p.	87.8%	0.8 p.p.	88.6%	83.9%	4.7 p.p.

Note: The information is preliminary, unaudited, and subject to revision until the official release date.

¹ Figures net of intercompany eliminations. ² Fleet gross fixed assets (purchase value of assets), including assets held for sale.

Leasing

- **Record revenue**, with growth **above inflation**;
- **Contracted Capex: strong demand from various economic segments** — particularly e-commerce — contributing to **continued revenue diversification**;
- **Deployed Capex**: largely reflects the Contracted Capex from 1Q26 and **will accelerate in the coming months** due to the high volume of Contracted Capex in 2Q26, as disclosed in our guidance;
- **Sempre Novo product (Used Assets Leasing)**: Contracted Capex was **virtually in line with the record volume** reported in 1Q26. **Deployed Capex reached a record high**. Growing demand for the “Sempre Novo” product is **demonstrating the potential to be tapped in the used assets leasing market** and that our asset inventory mix is becoming well-aligned with demand;



- **Fleet utilization rate: the highest since 2020.** Driven by **continued growth of the leased fleet size** coming from the leasing of used and brand-new assets, increase in Used Assets Sales, and a slowdown in asset repossessions;
- **EBITDA margin:** showed **growth compared to 2Q25 and 1Q26**, driven by operating leverage gains, opex control, and lower bad debt;
- **Repossessions + Early Contract Termination: R\$189 million (-48% YoY and -33% QoQ), the best level since 3Q23 and with no sectoral concentration.** This figure annualized represented **4.1% of the average fleet (gross fixed assets) in 2Q26 – the lowest level since 1Q23 – resulting in three consecutive quarters below the 5.5% level seen in 2025.**

Used Assets Sales (“Seminovos”)

- **Double-digit revenue growth in both comparisons**, reflecting strong demand, better mix of assets available for sale inventory, and high asset quality and liquidity.;
- Highlights:
 - **Strong leasing demand** for the “*Sempre Novo*” product continues **to contribute to the reduction of our inventory of idle assets available for Used Assets Sales (“Seminovo”)**;
 - The second phase of the “*Move Brasil*” program took effect on May 29 and performed a widespread adoption in the Brazilian market for the purchase of **brand-new assets**, negatively impacting our sales in May and June, with June recording the lowest sales revenue of the quarter. We anticipate a gradual recovery in sales for July;
- Gross margin remained **positive**.

2026 Guidance reiterated.

São Paulo, July 16, 2026.
José Cezário Menezes de Barros Sobrinho
CFO and IRO