



VAMOS LOCAÇÃO DE CAMINHÕES, MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S.A.

Companhia Aberta

CNPJ/ME nº 23.373.000/0001-32

NIRE nº 35.300.512.642

FATO RELEVANTE

Guidance 2026

A **Vamos Locação de Caminhões, Máquinas e Equipamentos S.A.** (“Vamos” ou “Companhia”), em atendimento ao disposto no parágrafo 4º do artigo 157 da Lei nº 6.404/76 e na Resolução CVM nº 44/21, comunica aos seus acionistas e ao mercado em geral suas projeções financeiras para 2026, conforme demonstrado abaixo.

Indicadores Operacionais e Financeiros	Guidance 2026			Resultados 2025	% A/A		
	Menor	Média	Maior		Menor	Média	Maior
Taxa de Ocupação da Frota em 31/12	88%	90%	92%	87%	1p.p.	3p.p.	5p.p.
Compra de ativos novos (A)	3.000	3.250	3.500	3.001	0%	8%	17%
Sempre Novo (B)	400	500	600	422	-5%	18%	42%
Extensão de contratos (C)	600	750	900	777	-23%	-3%	16%
Capex Implantado Total (A+B+C)	4.000	4.500	5.000	4.200	-5%	7%	19%
Receita Bruta de Venda de Ativos (D)	1.600	1.700	1.800	1.382	16%	23%	30%
Capex Líquido (A-D) ¹	1.200	1.550	1.900	1.619	-26%	-4%	17%
Receita Líquida Consolidada	6.300	6.600	6.900	5.756	9%	15%	20%
EBITDA Consolidado	3.750	3.875	4.000	3.635	3%	7%	10%
Depreciação e Amortização	1.150	1.175	1.200	1.038	11%	13%	16%
Alavancagem em 31/12 ^{2 3}	2,9x	3,0x	3,1x	3,2x	-0,3x	-0,2x	-0,1x

¹ Valor menor calculado com o montante menor de compra de ativos novos e o valor maior de Receita Bruta de Venda de Ativos. Valor maior calculado de forma inversa. ² Para fins de *covenants*. ³ Valor menor calculado com o valor menor de Dívida Líquida e o valor maior de EBITDA. Valor maior calculado de forma inversa.

VAMOS Locação

- 📍 **Ocupação de frota:** Espera-se uma ocupação entre 88 e 92% em dez/26;
- 📍 **Capex Implantado:** demanda segue resiliente com a conquista de novos clientes de setores diversificados. O setor sucro-alcooleiro apresenta desaceleração da demanda por novos contratos em relação a 2025, sendo compensado por outros setores da economia. Dada a característica sazonal do setor sucro-alcooleiro de elevada concentração de Capex no 1T em comparação aos outros setores demandantes, o ano de 2026 deverá apresentar uma distribuição mais homogênea de implantação de Capex entre os trimestres do ano em comparação a 2025. Com isso, é esperado que o Capex Contratado do 1T26 apresente queda em relação ao 1T25, mas que será compensada ao longo do resto do ano. Sempre Novo tem apresentado maior entendimento e interesse por parte de clientes endereçáveis;



- 📍 **EBITDA:** crescerá acima do EBITDA consolidado em razão do aumento da ocupação e alavancagem operacional positiva com diluição de custos e despesas fixos.

VAMOS Seminovos

- 📍 **Mix de ativos disponíveis para venda:** em 2026, espera-se uma desmobilização de ativos com maior diversificação de *mix*, tanto por termos de contratos quanto por possíveis retomadas de ativos;
- 📍 **Abertura de lojas:** as novas lojas e canais de vendas que abrimos em 2025 determinaram um forte crescimento na capacidade de vendas e criaram bases que ainda não estão totalmente maduras e apresentarão crescimento por ponto de venda ainda maiores em 2026. Planejamos abertura de novas lojas ao longo de 2026 para ampliar nossa cobertura nacional, mas não são relevantes do ponto de vista investimentos;
- 📍 **Receita:** continuará a apresentar forte crescimento de dois dígitos devido à alta qualidade e liquidez ativos, além de um *mix* cada vez mais diverso e aderente a demanda por ativos seminovos;
- 📍 **EBITDA e Margem EBITDA:** margem deverá apresentar nível similar à do segundo semestre de 2025, entre 0 e 1%. Ressaltamos que em 2025, a venda de Seminovos performou um EBITDA de R\$50,1 milhões devido as margens mais altas no primeiro semestre. Para 2026, esperamos que a principal contribuição da venda de ativos seja na desalavancagem e no retorno da Companhia.

Resultados Consolidados

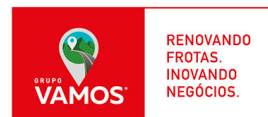
- 📍 **Receita:** crescimento em todas as divisões, com maior expansão na receita de Seminovos;
- 📍 **EBITDA:** expansão através do aumento do EBITDA de locação, que mais que compensará a menor contribuição de Seminovos com a normalização das margens;

As projeções ora divulgadas constituem-se em crenças e premissas da administração da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores. Dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da Companhia e podem conduzir a resultados que diferem materialmente das projeções. As projeções estão sujeitas à riscos e incertezas, não constituindo promessa de desempenho futuro.

A Companhia manterá o mercado informado sobre quaisquer fatos ou mudanças relevantes relacionadas às suas projeções ou desempenho operacional e financeiro.

São Paulo, 25 de março de 2026.

José Cezário Menezes de Barros Sobrinho
Diretor Financeiro e de Relações com Investidores



VAMOS LOCAÇÃO DE CAMINHÕES, MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S.A.

Listed Company

CNPJ/ME 23.373.000/0001-32

NIRE 35.300.512.642

MATERIAL FACT

Guidance 2026

Vamos Locação de Caminhões, Máquinas e Equipamentos S.A. ("Vamos" or "Company"), in compliance with art. 157, § 4, of Law No. 6,404/76 and CVM Resolution No. 44/21, communicates to its shareholders and the market in general its financial guidance for 2026, as highlighted below.

Operational and Financial Indicators	Guidance 2026			Results 2025	% YoY		
	Low	Mid	High		Low	Mid	High
Occupancy rate 12/31/2025	88%	90%	92%	87%	1p.p.	3p.p.	5p.p.
New Assets Purchase (A)	3,000	3,250	3,500	3,001	0%	8%	17%
Sempre Novo (B)	400	500	600	422	-5%	18%	42%
Contract Extensions (C)	600	750	900	777	-23%	-3%	16%
Total Deployed Capex (A+B+C)	4,000	4,500	5,000	4,200	-5%	7%	19%
Used Assets Sales Gross Revenue (D)	1,600	1,700	1,800	1,382	16%	23%	30%
Net Capex (A-D) ¹	1,200	1,550	1,900	1,619	-26%	-4%	17%
Consolidated Net Revenue	6,300	6,600	6,900	5,756	9%	15%	20%
Consolidated EBITDA	3,750	3,875	4,000	3,635	3%	7%	10%
Depreciation and Amortization	1,150	1,175	1,200	1,038	11%	13%	16%
Leverage in 12/31 ^{2 3}	2.9x	3.0x	3.1x	3.2x	-0.3x	-0.2x	-0.1x

¹ Lower value calculated using the lower amount of new asset purchases and the higher value of Gross Revenue from Asset Sales. Higher value calculated inversely. ² For covenant purposes. ³ Lower value calculated using the lower value of Net Debt and the higher value of EBITDA. Higher value calculated inversely.

VAMOS Leasing

- 📍 **Fleet occupancy:** between 88% and 92% is expected in December 2026;
- 📍 **Deployed Capex:** demand remains resilient with the acquisition of new clients from diverse sectors. The sugar and ethanol (bioenergy) sector is experiencing a slowdown in demand for new contracts compared to 2025, which is offset by other sectors of the economy. Given the seasonal characteristic of the sugar and ethanol sector, with a high concentration of Capex in Q1 compared to other demanding sectors, 2026 should show a more homogeneous distribution of Deployed Capex across the year's quarters compared to 2025. Therefore, it is expected that the Contracted Capex for 1Q26 will decrease compared to 1Q25, but this will be compensated for throughout the rest of the year. Sempre Novo has shown greater understanding and interest from addressable clients;
- 📍 **EBITDA:** will grow above consolidated EBITDA due to increased occupancy rate and positive operating leverage with dilution of fixed costs and expenses.



VAMOS Seminovos (Used Assets Sales)

- 📍 **Asset mix available for sale:** in 2026, asset demobilization is expected with greater diversification of the mix, both in contract terminations and in potential asset repossessions;
- 📍 **Store openings:** the new stores and sales channels we opened in 2025 determined strong growth in sales capacity and created foundations that are not yet fully mature and will show even greater growth per point of sale in 2026. We plan to open new stores throughout 2026 to expand our national coverage, but these are not significant from an investment standpoint;
- 📍 **Revenue:** will continue to show strong double-digit growth due to high-quality and liquidity of our assets, as well as an increasingly diverse mix that better meets the demand for used assets sales;
- 📍 **EBITDA and Margin:** the margin should be at a similar level to the second half of 2025, between 0 and 1%. We emphasize that in 2025, the sale of used assets generated an EBITDA of R\$50.1 million due to higher margins in the first half of the year. For 2026, we expect the main contribution of used assets sales to be in deleveraging and improving the Company's return.

Consolidated Results

- 📍 **Receita:** growth in all divisions, with the greatest expansion in used asset sales revenue;
- 📍 **EBITDA:** expansion through increased EBITDA from leasing services will more than compensate the lower contribution from used assets sales, as its margins normalize;

The projections disclosed herein constitute beliefs and assumptions of the Company's management, as well as currently available information. Future considerations substantially depend on market conditions, government rules, sector performance and the Brazilian economy, among other factors. Operating data may affect the Company's future performance and may lead to results that differ materially from projections. Projections are subject to risks and uncertainties and do not constitute a promise of future performance.

The Company will keep the market informed of any relevant facts or changes related to its projections or operational and financial performance.

São Paulo, March 25, 2026.

José Cezário Menezes de Barros Sobrinho
CFO and Investor Relations Officer