

"Em 2025, a Vale entregou um desempenho excepcional, atingindo ou superando todos os guidances enquanto avançou em prioridades estratégicas que reforçam nossa ambição de longo prazo. A companhia fortaleceu seu compromisso com a segurança, com reduções significativas em incidentes de alto potencial, além de alcançar um marco importante em nossa jornada de segurança, sem nenhuma barragem em nível 3 de emergência. Em nossas operações, atingimos os maiores níveis de produção de minério de ferro e cobre desde 2018 e entregamos crescimento de dois dígitos na produção de níquel. Esse forte desempenho operacional foi suportado pela maior confiabilidade dos ativos e pelo bem-sucedido ramp-up de projetos-chave de crescimento, como Capanema, Vargem Grande, VBME e Onça Puma. Ao mesmo tempo, a empresa continuou a melhorar sua competitividade de custos, capturando eficiências estruturais que aprimoram sua posição na curva global de custos da indústria. Nossa alocação disciplinada de capital, combinada com forte execução e um ciclo mais favorável, nos permitindo entregar retornos superiores aos acionistas. Ao entrar em 2026, permanecemos focados na excelência operacional, no crescimento sustentável por meio de iniciativas como o Programa Novo Carajás, e na entrega de valor de longo prazo superior para todos os nossos stakeholders.", comentou Gustavo Pimenta, CEO.

Indicadores financeiros selecionados

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| Receita líquida de vendas | 11.060 | 10.124 | 9% | 10.420 | 6% | 38.403 | 38.056 | 1% |
| Custos e despesas totais (ex-Brumadinho e descaracterização de barragens) ¹ | (7.667) | (7.376) | 4% | (7.229) | 6% | (27.496) | (27.292) | 1% |
| Despesas relacionadas a Brumadinho e descaracterização de barragens | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| EBIT ajustado | 3.728 | 2.992 | 25% | 3.608 | 3% | 12.353 | 11.783 | 5% |
| EBITDA ajustado | 4.588 | 3.794 | 21% | 4.369 | 5% | 15.458 | 14.840 | 4% |
| EBITDA proforma² | 4.834 | 4.119 | 17% | 4.399 | 10% | 15.869 | 15.392 | 3% |
| Margem EBITDA proforma (%) | 44% | 41% | 3 p.p. | 42% | 2 p.p. | 41% | 40% | 1 p.p. |
| Fluxo de caixa livre | 1.688 | (100) | n.a. | 2.568 | -34% | 5.653 | 5.510 | 3% |
| Fluxo de caixa livre recorrente | 1.688 | 817 | 107% | 1.562 | 8% | 4.762 | 3.771 | 26% |
| Lucro líquido atribuível | (3.844) | (694) | n.a. | 2.685 | n.a. | 2.352 | 6.166 | -62% |
| Lucro líquido atribuível proforma | 1.464 | 872 | 68% | 2.744 | -47% | 7.796 | 6.102 | 28% |
| Dívida líquida ⁴ | 11.236 | 10.499 | 7% | 12.452 | -10% | 11.236 | 10.499 | 7% |
| Dívida líquida expandida | 15.579 | 16.466 | -5% | 16.640 | -6% | 15.579 | 16.466 | -5% |
| Investimentos no imobilizado e intangível | 2.030 | 1.766 | 15% | 1.250 | 62% | 5.507 | 6.000 | -8% |

¹ Excluindo despesas relacionadas a Brumadinho e itens não recorrentes. ² Inclui arrendamentos (IFRS 16).

Destaques

- **Forte desempenho operacional e de custos em todos os segmentos de negócio, com todos os guidances para 2025 atingidos.**
- **Vendas robustas no 4T25 e no ano de 2025.** As vendas de minério de ferro, cobre e níquel aumentaram 5% (+4 Mt), 8% (+8 kt), e 5% (+3 kt) a/a no 4T25, respectivamente. Em 2025, aumentaram 3% (+8 Mt), 12% (+41 kt), e 11% (+18 kt), respectivamente.
- **O preço médio realizado de finos de minério de ferro foi 1% maior t/t e 3% a/a**, atingindo US\$ 95,4/t. **O preço realizado de cobre cresceu 12% t/t e 20% a/a** para US\$ 11.003/t. **O preço realizado de níquel recuou em 3% t/t e 7% a/a** para US\$ 15.015/t.
- **O custo caixa C1 de finos de minério de ferro atingiu US\$ 21,3/t em 2025, 2% menor a/a**, marcando o segundo ano consecutivo de redução de custos. No 4T25, o custo caixa C1 também totalizou US\$ 21,3/t, 13% maior a/a, em linha com o *guidance*. **O custo all-in de minério de ferro atingiu US\$ 54,2/t, 3% menor a/a em 2025** e US\$ 54,3/t, 10% maior a/a no 4T25.
- **Os custos all-in de cobre totalizaram US\$ -881/t no trimestre, enquanto os custos all-in do níquel caíram 35% a/a para US\$ 9.001/t**, devido principalmente a robusta receita de subprodutos e melhorias operacionais em ambos os segmentos. **Para 2025, os custos all-in totalizaram US\$ 603/t para cobre e US\$ 12.158/t para níquel**, marcando também o segundo ano consecutivo de redução do custo total.
- **O EBITDA Proforma totalizou US\$ 4,8 bilhões, 17% maior a/a e 10% maior t/t**, refletindo uma maior contribuição da Vale Metais Básicos.
- **CAPEX totalizou US\$ 2,0 bilhões no 4T25**, em linha com o *guidance* de CAPEX de US\$ 5,5 bilhões para o ano.
- **O Fluxo de caixa livre recorrente totalizou US\$ 1,7 bilhão**, US\$ 0,9 bilhão maior a/a, devido a um forte EBITDA Proforma e menores despesas financeiras líquidas.
- **A dívida líquida expandida atingiu US\$ 15,6 bilhões ao fim do trimestre**, US\$ 1,0 bilhão menor t/t, como resultado da sólida geração de fluxo de caixa livre e ajustes de provisão relacionados à Samarco.
- **US\$ 1,8 bilhão em dividendos e juros sobre capital próprio a serem pagos em março**, refletindo a política de dividendos, em adição ao US\$ 1,0 bilhão em remuneração extraordinária paga em janeiro.

Destaques dos Negócios



Soluções de Minério de Ferro

- **A Vale segue avançando na fase de comissionamento dos projetos Capanema e Vargem Grande 1**, com conclusão do *ramp-up* esperado no 1S26 e no 2S26, respectivamente. A construção do projeto Serra Sul +20 continua progredindo, atingindo 84% do progresso físico, com *start-up* esperado para o 2S26.

Vale Metais Básicos

- **As obras de construção do projeto Bacaba começaram após a aprovação da licença de instalação.** O projeto irá estender a vida útil do Complexo Minerário de Sossego, adicionando aproximadamente 50 ktpa de cobre ao longo de seus 8 anos de operação, com um CAPEX total planejado de US\$ 290 milhões.
- **A Vale Base Metals firmou um acordo com a Glencore para avaliar o desenvolvimento *brownfield* de cobre na Bacia de Sudbury**, visando uma futura *joint venture* 50/50. O projeto deverá produzir 880 kt de cobre ao longo de 21 anos, com investimento estimado entre US\$ 1,6–2,0 bilhões, além de níquel, cobalto, ouro e PGMs adicionais, com decisão de investimento prevista para o 1S27.

Desenvolvimentos Recentes

- **A Vale concluiu a recompra de 23% das debêntures participativas em circulação, totalizando US\$ 703 milhões, após a oferta de aquisição facultativa lançada em outubro.** Finalizada em novembro, essa transação representa um marco importante na gestão das obrigações financeiras da Vale.

ESG



Barragens de Rejeitos

- **As barragens Maravilhas II, Vargem Grande e Barragem 6 tiveram seus níveis de emergência removidos**, após aprovação da ANM. As estruturas receberam uma Declaração de Condição de Estabilidade (DCE) positiva, confirmando sua segurança estrutural. Desde 2020, 27 barragens foram retiradas da condição de nível de emergência.
- **A barragem Campo Grande, na mina de Alegria, em Minas Gerais, foi eliminada**, marcando 63% de conclusão do Programa de Descaracterização de Barragens a Montante, com 19 estruturas eliminadas desde 2019.

Clima & Social

- **COP30:** A Vale co-liderou a *Essential Mining Coalition*, unindo 15 entidades para definir um caminho visando reduzir em até 90% as emissões relacionadas à mineração no Brasil até 2050.
- **Pobreza:** Como parte da ambição da Vale de ajudar a tirar 500 mil pessoas da extrema pobreza, a Vale criou o programa Juntos contra a Pobreza, que trata a pobreza como um fenômeno multidimensional e um dos desafios sociais mais urgentes e complexos do nosso tempo. A iniciativa mobiliza empresas, organizações da sociedade civil, acadêmicas, sociedade civil e governos em um esforço colaborativo para fortalecer políticas públicas e criar um legado duradouro para as comunidades locais.

Reparação Brumadinho



- **A execução do Acordo de Reparação Integral de Brumadinho continua avançando**, com aproximadamente 81% dos compromissos acordados concluídos até o 4T25 e em conformidade com os prazos previstos no acordo.

Mariana

- **O programa de reparação da Samarco continua progredindo**, com R\$ 73 bilhões desembolsados até 31 de dezembro de 2025. O progresso do Programa de Indenização Definitiva (PID) continua forte, com cerca de 304 mil acordos assinados até o final de 2025, mostrando um avanço consistente na resolução das reivindicações remanescentes.



Resultado

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| EBITDA Proforma | | | | | | | | |
| Receita líquida de vendas | 11.060 | 10.124 | 9% | 10.420 | 6% | 38.403 | 38.056 | 1% |
| Custo dos produtos vendidos e serviços prestados | (6.779) | (6.268) | 8% | (6.632) | 2% | (24.947) | (24.265) | 3% |
| Despesas com vendas, gerais e administrativas | (207) | (206) | 0% | (158) | 31% | (641) | (622) | 3% |
| Pesquisa e desenvolvimento | (260) | (253) | 3% | (151) | 72% | (693) | (790) | -12% |
| Despesas pré-operacionais e de parada de operação | (57) | (131) | -56% | (50) | 14% | (268) | (403) | -33% |
| Despesas relacionadas a Brumadinho e descaracterização de barragens ¹ | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Despesas não recorrentes | – | (214) | n.a. | – | n.a. | – | (275) | n.a. |
| Outras despesas operacionais (excluindo despesas não recorrentes) ² | (364) | (304) | 20% | (238) | 53% | (947) | (937) | 1% |
| EBITDA Coligadas e JVs | 286 | 242 | 18% | 292 | -2% | 1.072 | 940 | 14% |
| Streaming ² | 295 | 113 | 161% | 155 | 90% | 785 | 356 | 121% |
| EBIT ajustado | 3.728 | 2.992 | 25% | 3.608 | 3% | 12.353 | 11.783 | 5% |
| Depreciação, amortização e exaustão | 860 | 802 | 7% | 761 | 13% | 3.105 | 3.057 | 2% |
| EBITDA ajustado | 4.588 | 3.794 | 21% | 4.369 | 5% | 15.458 | 14.840 | 4% |
| EBITDA proforma^{3 4} | 4.834 | 4.119 | 17% | 4.399 | 10% | 15.869 | 15.392 | 3% |
| Reconciliação do EBITDA proforma para Lucro Líquido | | | | | | | | |
| EBITDA proforma^{3 4} | 4.834 | 4.119 | 17% | 4.399 | 10% | 15.869 | 15.392 | 3% |
| Brumadinho e descaracterização de barragens ¹ e itens não recorrentes | (246) | (325) | -24% | (30) | n.a. | (411) | (552) | -26% |
| Redução ao valor recuperável e ganhos (perdas) com baixa de ativos não circulantes, líquidos ² | (3.844) | (1.847) | 108% | (370) | n.a. | (4.599) | 301 | n.a. |
| EBITDA Coligadas e JVs | (286) | (242) | 18% | (292) | -2% | (1.072) | (940) | 14% |
| Streaming ² | (295) | (113) | 161% | (155) | 90% | (785) | (357) | 120% |
| Resultado de participações e outros resultados em coligadas e JVs | (369) | 69 | n.a. | 160 | n.a. | (218) | (269) | -19% |
| Resultado financeiro | (1.039) | (1.760) | -41% | (339) | 206% | (1.026) | (3.823) | -73% |
| Tributos sobre o lucro | (2.138) | 29 | n.a. | 83 | n.a. | (2.670) | (721) | 270% |
| Depreciação, exaustão e amortização | (860) | (802) | 7% | (761) | 13% | (3.105) | (3.057) | 2% |
| Lucro líquido | (4.243) | (872) | n.a. | 2.695 | n.a. | 1.983 | 5.974 | -67% |
| Lucro líquido atribuído aos acionistas não controladores | (399) | (178) | 124% | 10 | n.a. | (369) | (191) | 93% |
| Lucro líquido atribuído aos acionistas da Vale | (3.844) | (694) | n.a. | 2.685 | n.a. | 2.352 | 6.166 | -62% |
| Itens não recorrentes ⁵ | 5.308 | 1.566 | 239% | 59 | n.a. | 5.444 | (64) | n.a. |
| Lucro líquido Proforma atribuído aos acionistas da Vale | 1.464 | 872 | 68% | 2.744 | -47% | 7.796 | 6.102 | 28% |

¹ Mais informações estão disponíveis no Anexo 4: Brumadinho & Descaracterização. ² A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em Despesas com vendas, gerais e administrativas e Redução ao valor recuperável e ganhos (perdas) com baixa de ativos não circulantes, líquidos, passam a ser divulgadas separadamente como Ajuste de *Streaming*. Os períodos anteriores foram reapresentados. ³ Excluindo despesas relacionadas a Brumadinho e itens não recorrentes. ⁴ A partir do 4T24 exclui itens não recorrentes. Períodos anteriores foram reapresentados. ⁵ Inclui *impairments*, despesas não recorrentes e efeitos tributários relacionados a esses itens.

EBITDA Proforma e Lucro líquido Proforma atribuído aos acionistas da Vale – Prática de Divulgação

Para aumentar a transparência e a comparabilidade, a Vale divulga:

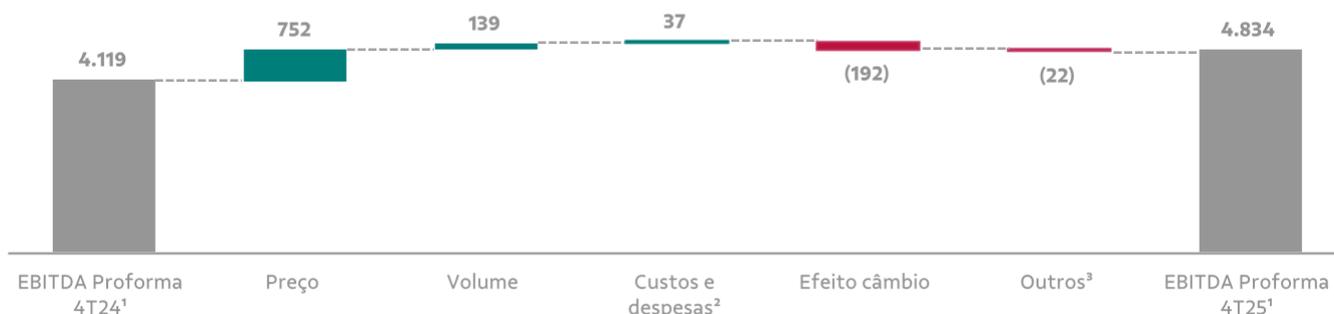
- EBITDA Proforma – uma métrica que oferece uma visão mais clara do desempenho operacional ao longo dos períodos. Ela é composta por: (i) o EBITDA Ajustado, conforme definido na nota 3 das Demonstrações Financeiras Intermediárias da Vale, sendo uma divulgação obrigatória sob o IFRS 8 – Segmentos Operacionais; excluindo (ii) os efeitos relacionados a Brumadinho e à descaracterização de barragens, e (iii) itens não recorrentes. Essa métrica é divulgada de forma consistente e em conformidade com a Resolução CVM 156. Para a reconciliação do EBITDA Proforma com o Lucro Líquido, consulte a tabela acima.
- Lucro líquido Proforma atribuído aos acionistas da Vale – uma métrica que oferece uma visão mais clara do desempenho do resultado ao longo dos períodos. Ela exclui itens não recorrentes, como *impairments*, bem como os respectivos efeitos de imposto de renda.



EBITDA

EBITDA Proforma foi de US\$ 4,8 bilhões no 4T25, 17% maior a/a, principalmente devido aos (i) preços de referência mais fortes de cobre e subprodutos, e (ii) maiores volumes de vendas de minério de ferro e cobre, que foram parcialmente compensados pelo impacto negativo da apreciação do BRL.

EBITDA Proforma 4T25 vs. 4T24 – US\$ milhão



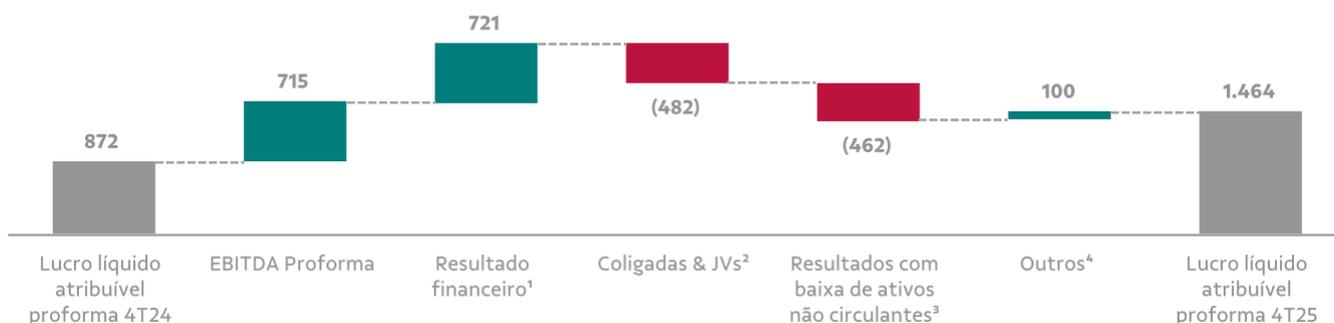
¹ Excluindo despesas de Brumadinho. ² Incluindo custos de frete de minério de ferro. ³ Incluindo EBITDA de coligadas e JVs e outros.

Lucro Líquido

O lucro líquido proforma foi de US\$ 1,5 bilhão no 4T25, 68% maior a/a, impulsionado principalmente por (i) maior EBITDA Proforma e (ii) Impacto da avaliação a valor de mercado dos swaps nos resultados do 4T24, refletindo a depreciação de 14% do BRL no final daquele trimestre. Esses efeitos positivos foram parcialmente compensados por um aumento de US\$ 449 milhões na provisão da Samarco, reconhecido no resultado de Coligadas e *Joint Ventures*, em função de atualizações relacionadas à Ação no Reino Unido, além da ausência do ganho de US\$ 626 milhões registrado no 4T24 referente à aquisição de participação acionária no Minas-Rio, incluído em Resultado na alienação de ativos não circulantes.

O lucro líquido atribuível aos acionistas da Vale foi de US\$ -3,8 bilhões, uma queda de US\$ 3,4 bilhões a/a, refletindo (i) os efeitos mencionados acima, (ii) o *impairment* de US\$ 3,5 bilhões nos ativos de níquel da Vale Base Metals no Canadá, decorrente da revisão para baixo das premissas de preço de longo prazo do níquel com base em estimativas de mercado e (iii) a redução de US\$ 2,8 bilhões decorrente da baixa de imposto diferido de subsidiárias, registrada em Tributos sobre o lucro.

Lucro Líquido Proforma 4T25 vs. 4T24 – US\$ milhão



¹ Inclui uma variação de US\$ 845 milhões na marcação a mercado dos *swaps*. ² Inclui variações de (i) US\$ -504 milhões em resultado de equivalência patrimonial, impactado por US\$ 449 milhões referentes ao ajuste da provisão de Samarco e (ii) US\$ -44 milhões no EBITDA de coligadas e *joint ventures*. ³ Excluindo uma variação de US\$ 1,5 bilhão relacionada a *impairment* e resultados em baixas de ativos não recorrentes. ⁴ Inclui variações de (i) US\$ 254 milhões em Tributos sobre o lucro, (ii) US\$ 228 milhões em Lucro líquido atribuível aos acionistas não controladores, (iii) US\$ -182 milhões em *Streaming*, (iv) US\$ -135 milhões em Brumadinho e descaracterização de barragens e (v) US\$ -58 milhões em depreciação, exaustão e amortização.



Investimentos

Total Projetos

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|------------------------------|--------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 1.291 | 1.036 | 25% | 891 | 45% | 3.852 | 3.943 | -2% |
| Vale Metais Básicos | 713 | 679 | 5% | 322 | 121% | 1.571 | 1.940 | -19% |
| Cobre | 232 | 168 | 38% | 86 | 170% | 440 | 368 | 20% |
| Níquel | 481 | 511 | -6% | 236 | 104% | 1.131 | 1.572 | -28% |
| Energia e outros | 26 | 51 | -49% | 37 | -30% | 84 | 117 | -28% |
| Total | 2.030 | 1.766 | 15% | 1.250 | 62% | 5.507 | 6.000 | -8% |

Projetos de crescimento

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|------------------------------|------------|------------|-------------|------------|------------|--------------|--------------|-------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 212 | 237 | -11% | 244 | -13% | 942 | 1.173 | -20% |
| Vale Metais Básicos | 75 | 80 | -6% | 55 | 36% | 194 | 268 | -28% |
| Cobre | 6 | 7 | -14% | 3 | 100% | 14 | 21 | -33% |
| Níquel | 69 | 73 | -5% | 52 | 33% | 180 | 247 | -27% |
| Energia e outros | - | 7 | -100% | - | n.a. | - | 21 | -100% |
| Total | 287 | 324 | -11% | 299 | -4% | 1.136 | 1.462 | -22% |

Os investimentos em projetos de crescimento totalizaram US\$ 287 milhões, US\$ 37 milhões (-11%) menor a/a, com o ramp-up do projeto de minério de ferro Capanema e do projeto do Segundo Forno de Níquel de Onça Puma.

Projetos de manutenção

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|------------------------------|--------------|--------------|------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 1.079 | 799 | 35% | 647 | 67% | 2.910 | 2.770 | 5% |
| Vale Metais Básicos | 638 | 599 | 7% | 267 | 139% | 1.377 | 1.672 | -18% |
| Cobre | 226 | 161 | 40% | 83 | 172% | 426 | 347 | 23% |
| Níquel | 412 | 438 | -6% | 184 | 124% | 951 | 1.325 | -28% |
| Energia e outros | 26 | 44 | -41% | 37 | -30% | 84 | 96 | -13% |
| Total | 1.743 | 1.442 | 21% | 951 | 83% | 4.371 | 4.538 | -4% |

Os investimentos de manutenção totalizaram US\$ 1,7 bilhão, US\$ 301 milhões (21%) maiores a/a, devido a maiores investimentos planejados em equipamentos e frota de mineração, incluindo veículos autônomos, em nossas operações de minério de ferro e na Vale Metais Básicos.

Em janeiro de 2026, a licença de instalação do projeto de cobre Bacaba foi concedida e as obras de construção foram iniciadas. O Bacaba foi concebido para estender a vida útil do complexo de Sossego, contribuindo com uma produção anual média de ~50 ktpa de cobre, com um CAPEX total de US\$ 290 milhões e início previsto para o 1S28.

A aprovação da licença do projeto Bacaba é um marco importante no programa de expansão da capacidade de produção de cobre na região de Carajás, no Brasil. No minério de ferro, o projeto Serra Sul +20 alcançou 84% de progresso físico e deve iniciar a fase de comissionamento no 2S26, adicionando 20 Mtpa de capacidade à mina Serra Sul.



Fluxo de caixa livre

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|------------|
| EBITDA proforma¹ | 4.834 | 4.119 | 17% | 4.399 | 10% | 15.869 | 15.392 | 3% |
| Capital de giro ² | 179 | 168 | 7% | (231) | n.a. | (312) | 268 | n.a. |
| Capex | (2.030) | (1.766) | 15% | (1.250) | 62% | (5.507) | (6.000) | -8% |
| Despesas financeiras ³ | (138) | (345) | -60% | (95) | 45% | (426) | (923) | -54% |
| Imposto de renda e REFIS | (360) | (416) | -13% | (558) | -35% | (1.982) | (1.859) | 7% |
| Coligadas & JVs líquido de dividendos recebidos ⁴ | (111) | (215) | -48% | (234) | -53% | (759) | (859) | -12% |
| Descaracterização e despesas incorridas de Brumadinho ⁵ | (181) | (226) | -20% | (183) | -1% | (677) | (900) | -25% |
| Streaming | (295) | (113) | 161% | (155) | 90% | (785) | (356) | 121% |
| Outros | (210) | (389) | -46% | (131) | 60% | (659) | (992) | -34% |
| Fluxo de Caixa Livre recorrente | 1.688 | 817 | 107% | 1.562 | 8% | 4.762 | 3.771 | 26% |
| Itens não recorrentes | - | (887) | -100% | - | n.a. | - | (948) | -100% |
| Aquisição e alienação de ativos não circulantes, líquido | - | (30) | -100% | 891 | -100% | 891 | 2.687 | -67% |
| Fluxo de Caixa Livre | 1.688 | (100) | n.a. | 2.453 | -31% | 5.653 | 5.510 | 3% |
| Brumadinho | (280) | (321) | -13% | (306) | -8% | (874) | (909) | -4% |
| Samarco | (176) | (504) | -65% | (970) | -82% | (2.298) | (808) | 184% |
| Gerenciamento de caixa e outros | 300 | 1.504 | -80% | (935) | n.a. | (297) | (2.073) | -86% |
| Acréscimo/(Redução) de caixa e equivalentes | 1.532 | 579 | 165% | 242 | n.a. | 2.184 | 1.720 | 27% |

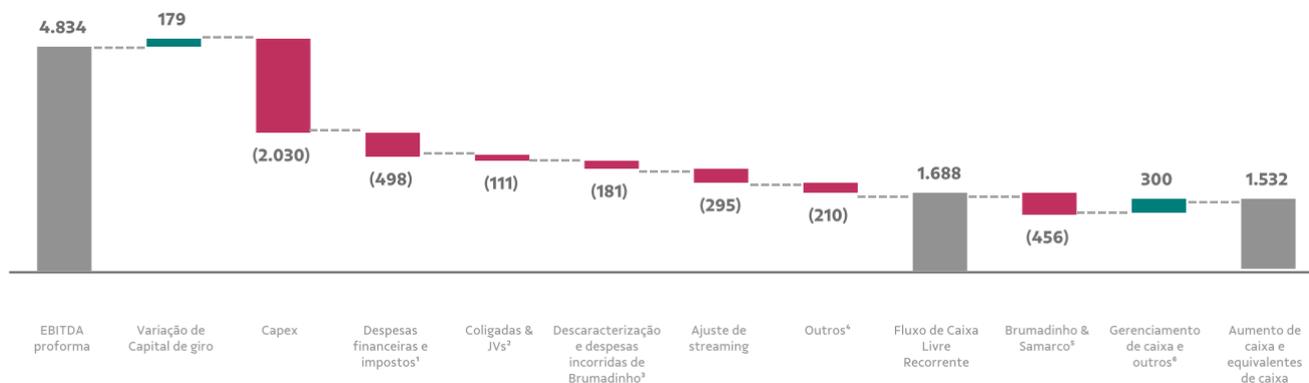
¹ Excluindo despesas relacionadas a Brumadinho e itens não recorrentes. Períodos anteriores foram reapresentados. ² Inclui US\$ -52 milhões relacionados às transações de *streaming* no 4T25, US\$ -29 milhões no 4T24, US\$ -44 milhões no 3T25, US\$ -213 milhões em 2025 e US\$ -137 milhões em 2024, refletindo a diferença entre os termos contratuais e os recebimentos em caixa, sujeitos à dinâmica de volume e liquidação. ³ Inclui juros sobre empréstimos e financiamentos, leasing e recebimentos líquidos em caixa com liquidação de derivativos. ⁴ Inclui US\$ 175 milhões em dividendos recebidos no 4T25, US\$ 27 milhões no 4T24, US\$ 58 milhões no 3T25, US\$ 313 milhões em 2025 e US\$ 81 milhões em 2024. ⁵ Inclui pagamentos relacionados à descaracterização de barragens, despesas incorridas relacionadas a Brumadinho, e outros.

A geração de Fluxo de Caixa Livre Recorrente atingiu US\$ 1,7 bilhão, US\$ 0,9 bilhão maior a/a, principalmente como resultado de um desempenho mais forte do EBITDA e menores despesas financeiras líquidas, beneficiadas pela liquidação de derivativos do programa de *swaps* cambiais.

O capital de giro positivo no trimestre foi influenciado pela entrada de caixa das vendas de minério de ferro do 3T25 e menores volumes de minério de ferro acumulados ao final do trimestre.

A posição de caixa da Vale foi impactada pela maior geração de fluxo de caixa livre, resultando em um aumento de US\$ 1,5 bilhão em caixa e equivalentes de caixa durante o trimestre.

Fluxo de caixa livre 4T25 - US\$ milhões

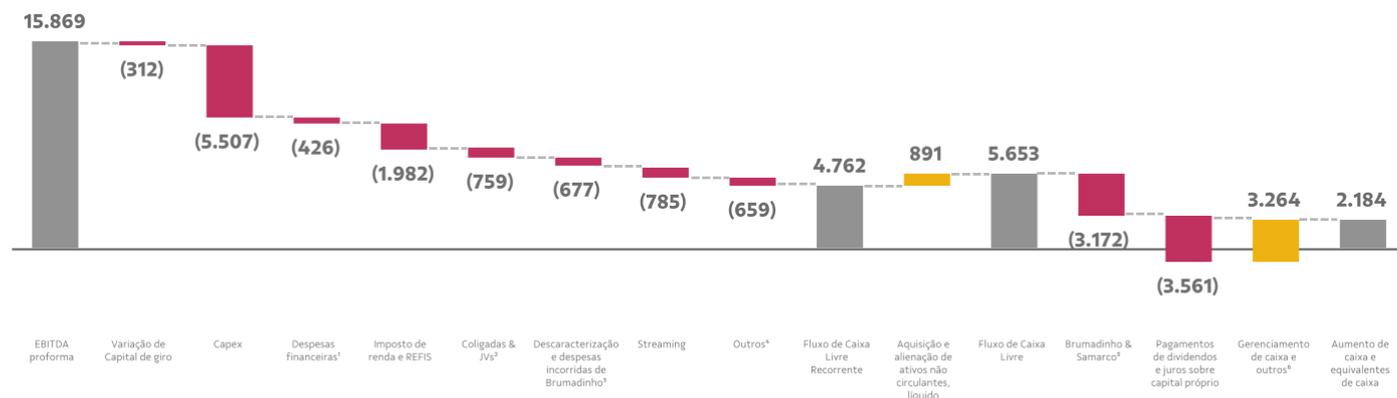


¹ Inclui impostos sobre a renda e REFIS (US\$ -360 milhões), juros sobre empréstimos e financiamentos (US\$ -306 milhões), arrendamentos (US\$ -69 milhões), caixa líquido recebido na liquidação de derivativos (US\$ 203 milhões) e outras receitas financeiras (US\$ 34 milhões). ² Refere-se ao EBITDA de coligadas e *joint ventures* que foi incluído no EBITDA Proforma, líquido de dividendos recebidos. ³ Inclui despesas incorridas em Brumadinho (US\$ -75 milhões) e pagamentos relacionados à descaracterização de barragens (US\$ -106 milhões). ⁴ Inclui desembolsos relacionados a contratos de concessão ferroviária (US\$ -159 milhões) e outros. ⁵ Pagamentos relacionados a Brumadinho e Samarco. Exclui despesas incorridas. ⁶ Inclui US\$ -23 milhões em amortização de dívidas, US\$ 420 milhões em novos empréstimos e títulos e US\$ -97 milhões em impostos pagos relativos a juros sobre capital próprio.



A geração de Fluxo de Caixa Livre Recorrente atingiu US\$ 4,8 bilhões em 2025, US\$ 1,0 bilhão maior a/a, principalmente impulsionado pela redução do CAPEX, decorrente do programa de eficiência, e pelos resultados positivos da liquidação de derivativos no âmbito do programa de hedge cambial (US\$ 579 milhões).

Fluxo de caixa livre 2025 – US\$ milhões



¹ Inclui impostos sobre a renda e REFIS (US\$ -1.982 milhões), juros sobre empréstimos e financiamentos (US\$ -1.000 milhões), arrendamentos (US\$ -174 milhões), recebimento líquido de caixa na liquidação de derivativos (US\$ 579 milhões) e outras receitas financeiras (US\$ 169 milhões). ² Refere-se ao EBITDA de Coligadas e *Joint Ventures* que foi incluído no EBITDA Proforma, líquido dos dividendos recebidos. ³ Inclui despesas incorridas com Brumadinho (US\$ -299 milhões) e pagamentos referentes à descaracterização de barragens (US\$ -378 milhões). ⁴ Inclui desembolsos relacionados a contratos de concessão ferroviária (US\$ -499 milhões) e outros. ⁵ Pagamentos relacionados a Brumadinho e Samarco. Exclui despesas incorridas. ⁶ Inclui US\$ -1.454 milhões em amortização de dívidas, US\$ 4.718 milhões em novos empréstimos e emissões de títulos, e US\$ -3.561 milhões referentes a dividendos e juros sobre capital próprio pagos.



Endividamento

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|--|---------------|---------------|------------|---------------|-------------|
| Dívida bruta¹ | 18.134 | 14.792 | 23% | 17.843 | 2% |
| Arrendamentos (IFRS 16) | 668 | 713 | -6% | 700 | -5% |
| Dívida bruta e arrendamentos | 18.802 | 15.505 | 21% | 18.543 | 1% |
| Caixa, equivalentes de caixa e aplicações financeiras de curto prazo | (7.566) | (5.006) | 51% | (6.091) | 24% |
| Dívida líquida | 11.236 | 10.499 | 7% | 12.452 | -10% |
| Swaps cambiais ² | (181) | 334 | n.a. | (173) | 5% |
| Provisões de Brumadinho | 1.911 | 1.970 | -3% | 1.960 | -3% |
| Provisões de Samarco | 2.613 | 3.663 | -29% | 2.401 | 9% |
| Dívida líquida expandida | 15.579 | 16.466 | -5% | 16.640 | -6% |
| Prazo médio da dívida (anos) | 8,4 | 8,7 | -3% | 8,7 | -3% |
| Custo da dívida após hedge (% por ano) | 5,3 | 5,7 | -7% | 5,4 | -2% |
| Dívida bruta e arrendamentos / LTM EBITDA ajustado (x) | 1,2 | 1,0 | 20% | 1,0 | 20% |
| Dívida líquida / LTM EBITDA ajustado (x) | 0,7 | 0,7 | - | 1,0 | -30% |
| LTM EBITDA ajustado/ LTM juros brutos (x) | 15,7 | 17,9 | -12% | 15,0 | 5% |

¹ Não inclui arrendamentos (IFRS 16). ² Inclui swaps de taxa de juros.

A dívida líquida expandida diminuiu US\$ 1,1 bilhão t/t, totalizando US\$ 15,6 bilhões, impulsionada principalmente pelo caixa gerado pelas operações.

Provisões Samarco: Neste trimestre, a Vale reconheceu uma provisão adicional de US\$ 449 milhões referente à Samarco, relacionada às obrigações da Ação no Reino Unido.

A dívida bruta e os arrendamentos atingiram US\$ 18,8 bilhões em 31 de dezembro de 2025, US\$ 0,3 bilhão maior t/t, principalmente em função do novo financiamento de US\$ 420 milhões captado pela Vale Base Metals.

O prazo médio da dívida reduziu para 8,4 anos no final do 4T25 vs. 8,7 anos no final do 3T25. O custo anual médio da dívida após swaps de moeda e taxa de juros foi de 5,3%, ligeiramente abaixo de 5,4% no final do 3T25.

Desempenho dos Segmentos

EBITDA Proforma por área de negócio:

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 3.967 | 4.008 | -1% | 3.972 | 0% | 13.803 | 15.085 | -8% |
| Finos | 3.415 | 3.176 | 8% | 3.418 | 0% | 11.562 | 11.598 | 0% |
| Pelotas | 527 | 770 | -32% | 512 | 3% | 2.052 | 3.166 | -35% |
| Outros produtos ferrosos e serviços logísticos | 25 | 62 | -60% | 42 | -40% | 189 | 321 | -41% |
| Vale Metais Básicos | 1.393 | 541 | 157% | 687 | 103% | 3.355 | 1.453 | 131% |
| Cobre | 1.059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2.757 | 1.521 | 81% |
| Níquel | 358 | 55 | 551% | 114 | 214% | 714 | 114 | 526% |
| Outros | (24) | (40) | -40% | (41) | -41% | (116) | (182) | -36% |
| Itens não alocados¹ | (526) | (430) | 22% | (260) | 102% | (1.289) | (1.146) | 12% |
| EBITDA Proforma | 4.834 | 4.119 | 17% | 4.399 | 10% | 15.869 | 15.392 | 3% |
| Brumadinho e descaracterização ² | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Despesas não recorrentes | - | (214) | n.a. | - | n.a. | - | (275) | n.a. |
| EBITDA Ajustado | 4.588 | 3.794 | 21% | 4.369 | 5% | 15.458 | 14.840 | 4% |

¹ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens Não Alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação nem em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Inclui US\$ 22 milhões em despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 4T25. Considerando essas despesas, o EBITDA da VBM foi de US\$ 1,4 bilhão no 4T25. ² Para mais informações sobre essas despesas, consulte o Anexo 4: Brumadinho & Descaracterização.

Informações por segmento 4T25

| US\$ milhões | Receita Líquida | Custos ¹ | SG&A e outras ¹ | P&D ¹ | Pré operacionais e de parada de operação ¹ | EBITDA Coligadas e JV's | Streaming | EBITDA Ajustado |
|---|-----------------|---------------------|----------------------------|------------------|---|-------------------------|------------|-----------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 8.370 | (4.469) | (28) | (127) | (39) | 260 | - | 3.967 |
| Finos | 7.016 | (3.618) | (5) | (104) | (29) | 155 | - | 3.415 |
| Pelotas | 1.190 | (703) | 1 | (1) | (2) | 42 | - | 527 |
| Outros | 164 | (148) | (24) | (22) | (8) | 63 | - | 25 |
| Vale Metais Básicos | 2.691 | (1.506) | (51) | (61) | (2) | 27 | 295 | 1.393 |
| Cobre ² | 1.565 | (468) | (8) | (29) | (1) | - | - | 1.059 |
| Níquel ³ | 1.328 | (954) | (10) | (31) | (1) | 26 | - | 358 |
| Outros ⁴ | (202) | (84) | (33) | (1) | - | 1 | 295 | (24) |
| Brumadinho e descaracterização⁵ | - | - | (246) | - | - | - | - | (246) |
| Despesas não recorrentes | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Itens não alocados⁶ | - | - | (469) | (57) | - | - | - | (526) |
| Total | 11.061 | (5.975) | (794) | (245) | (41) | 287 | 295 | 4.588 |

¹ Excluindo depreciação, exaustão e amortização. ² Incluindo subprodutos das operações de cobre. ³ Incluindo cobre e subprodutos das operações de níquel. ⁴ A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em SG&A e outros, passarão a ser divulgadas separadamente como *Streaming*. Os períodos anteriores foram rerepresentados. ⁵ Para mais informações sobre essas despesas, consulte o Anexo 4: Brumadinho & Descaracterização. ⁶ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens Não Alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou nos efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Incluindo US\$ 22 milhões em despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 4T25. Considerando essas despesas, o EBITDA da VBM foi de US\$ 1,4 bilhão no 4T25.

Soluções de Minério de Ferro

Destaques

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|---------------|---------------|------------|---------------|------------|----------------|----------------|-------------|
| Preço médio (US\$/t) | | | | | | | | |
| Minério de ferro – preço 62% Fe | 106,0 | 103,4 | 3% | 102,0 | 4% | 102,4 | 109,4 | -6% |
| Preço realizado de finos de minério de ferro (CFR/FOB) | 95,4 | 93,0 | 3% | 94,4 | 1% | 91,6 | 95,3 | -4% |
| Preço realizado de pelotas de minério de ferro (CFR/FOB) | 131,4 | 143,0 | -8% | 130,8 | 0% | 134,0 | 154,6 | -13% |
| Volume vendido ('000 toneladas métricas) | | | | | | | | |
| Finos | 73.566 | 69.912 | 5% | 75.020 | -2% | 273.027 | 260.314 | 5% |
| Pelotas | 9.056 | 10.067 | -10% | 8.769 | 3% | 32.801 | 38.300 | -14% |
| ROM | 2.251 | 1.216 | 85% | 2.208 | 2% | 8.530 | 8.038 | 6% |
| Total – Minério de Ferro | 84.874 | 81.196 | 5% | 85.997 | -1% | 314.358 | 306.652 | 3% |
| Indicadores financeiros (US\$ milhões) | | | | | | | | |
| Receita líquida | 8.370 | 8.151 | 3% | 8.423 | -1% | 30.130 | 31.444 | -4% |
| Custos ¹ | (4.469) | (4.099) | 9% | (4.531) | -1% | (16.612) | (16.322) | 2% |
| Despesas com vendas e outras despesas ¹ | (28) | (54) | -48% | (54) | -48% | (139) | (243) | -43% |
| Despesas com P&D | (127) | (127) | —% | (84) | 51% | (349) | (391) | -11% |
| Despesas pré-operacional e de parada ¹ | (39) | (80) | -51% | (42) | -7% | (198) | (274) | -28% |
| EBITDA Coligadas e JVs | 260 | 217 | 20% | 260 | 0% | 971 | 871 | 11% |
| EBITDA Ajustado | 3.967 | 4.008 | -1% | 3.972 | 0% | 13.803 | 15.085 | -8% |
| Depreciação e amortização | (554) | (536) | 3% | (553) | 0% | (2.122) | (2.107) | 1% |
| EBIT Ajustado | 3.413 | 3.472 | -2% | 3.419 | 0% | 11.681 | 12.978 | -10% |

¹ Excluindo depreciação e amortização.

EBITDA Ajustado por segmento

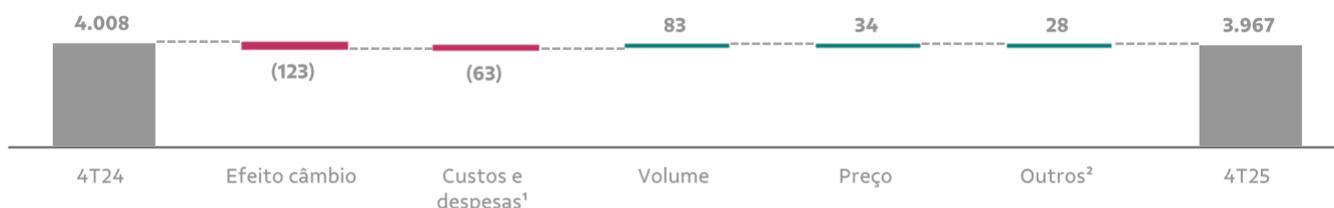
| US\$ milhão | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|--------------|------------|--------------|-----------|---------------|---------------|------------|
| Finos | 3.415 | 3.176 | 8% | 3.418 | 0% | 11.562 | 11.598 | 0% |
| Pelotas | 527 | 770 | -32% | 512 | 3% | 2.052 | 3.166 | -35% |
| Outros minerais ferrosos e serviços de logística | 25 | 62 | -60% | 42 | -40% | 189 | 321 | -41% |
| EBITDA Ajustado | 3.967 | 4.008 | -1% | 3.972 | 0% | 13.803 | 15.085 | -8% |

O EBITDA de Soluções de Minério de Ferro foi US\$ 4,0 bilhões, em linha a/a, principalmente refletindo o impacto negativo da apreciação do BRL e do maior custo caixa C1 de finos de minério de ferro, compensados por maiores volumes de vendas, preços realizados mais elevados e menores custos de frete.

O EBITDA de Finos de minério de ferro aumentou em 8% a/a, totalizando US\$ 3,4 bilhões, explicado principalmente por maiores volumes de vendas (US\$ 163 milhões), maiores preços de referência do minério de ferro (US\$ 162 milhões) e o impacto positivo de menores custos de frete do minério de ferro (US\$ 133 milhões). Esses efeitos foram parcialmente compensados por maior custo caixa C1 (US\$ 94 milhões) e pelo impacto negativo da apreciação do BRL (US\$ 84 milhões).

O EBITDA de Pelotas de minério de ferro diminuiu em 32% a/a, totalizando US\$ 527 milhões, devido principalmente por preços realizados mais baixos (US\$ -96 milhões) e pela redução nos volumes de vendas (US\$ -72 milhões), refletindo as condições de mercado para produtos aglomerados.

Variação do EBITDA – US\$ milhão (4T25 vs. 4T24)



¹ Inclui custos de frete de minério de ferro. ² Incluindo EBITDA de coligadas e JVs e outros.

Finos de minério de ferro

Mix de produtos

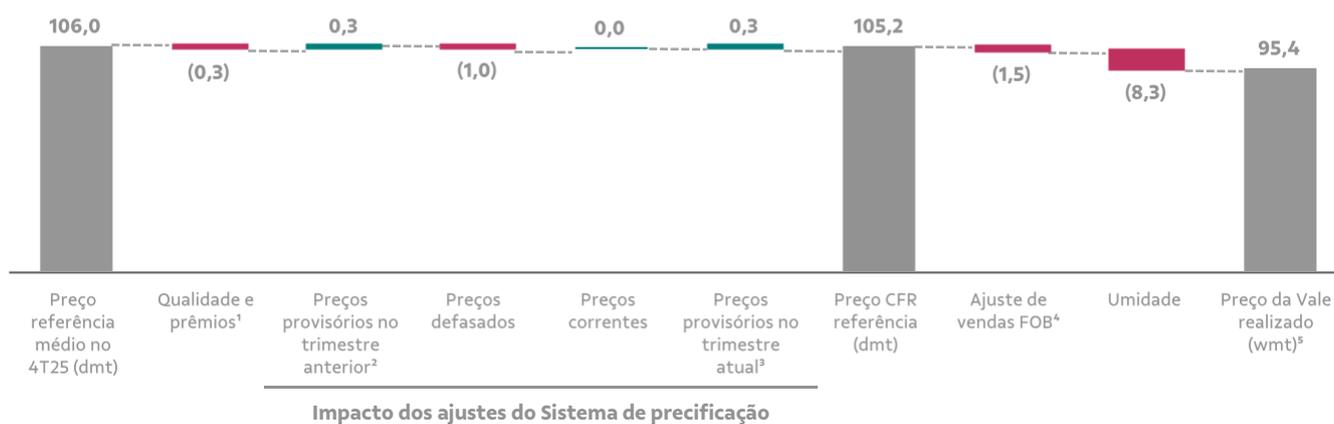
| mil toneladas métricas | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|---------------|---------------|-----------|---------------|------------|----------------------|----------------------|-----------|
| Volume vendido | | | | | | | | |
| Finos¹ | 73.566 | 69.912 | 5% | 75.020 | -2% | 273.027 | 260.314 | 5% |
| IOCJ | 5.042 | 9.287 | -46% | 5.672 | -11% | 21.707 | 43.576 | -50% |
| BRBF | 36.337 | 43.626 | -17% | 36.133 | 1% | 140.432 ² | 134.260 ³ | 5% |
| Mid-Grade Carajás | 10.512 | 6.279 | 67% | 10.474 | 0% | 34.576 ⁴ | 14.535 | 138% |
| Pellet feed - China (PFC) ² | 8.155 | 3.585 | 127% | 8.575 | -5% | 26.176 | 12.786 | 105% |
| Granulado | 2.085 | 1.535 | 36% | 2.160 | -3% | 7.641 | 7.097 | 8% |
| Produtos alta sílica | 4.213 | 852 | n.a. | 4.267 | -1% | 14.323 ⁴ | 27.437 | -48% |
| Outros finos (60-62% Fe) | 7.222 | 4.748 | 52% | 7.739 | -7% | 28.171 ³ | 20.623 ³ | 37% |

¹ Inclui compras de terceiros. ² Produtos concentrados em instalações chinesas. ³ Dados históricos foram reapresentados. ⁴ Dados históricos foram reapresentados.

Receita

O preço médio realizado de finos de minério de ferro foi US\$ 95,4/t, US\$ 1,0/t maior t/t, principalmente devido maiores preços de referência do minério de ferro (US\$ 4,0/t maior t/t). Esse efeito foi parcialmente compensado por menores prêmios de mercado (US\$ 1,0/t menor t/t) e pelo efeito negativo de ajustes nos mecanismos de precificação (US\$ 2,1/t menor t/t), principalmente relacionados a ajustes de preços defasados. No trimestre, os ajustes para vendas FOB foram positivamente impactados pelo efeito das taxas spot nos mecanismos de precificação de frete.

Realização de preço de finos de minério de ferro – US\$/t (4T25)



¹ Inclui qualidade (US\$ 0,7/t) e prêmios/descontos e condições comerciais (US\$ -1,0/t). ² Ajuste em função dos preços provisórios registrados no 3T25 em US\$ 103,8/t. ³ Diferença entre a média ponderada dos preços fixados provisoriamente no final do 4T25 em US\$ 107,0/t com base nas curvas futuras e US\$ 105,2/t do preço de referência média do 4T25. ⁴ Inclui mecanismos de precificação de frete no reconhecimento de vendas CFR. ⁵ Preço da Vale líquido de impostos.

Prêmio all-in do minério de ferro

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|------------|------------|-------------|------------|-------------|------------|------------|-------------|
| Prêmio all-in - Total | 0,9 | 4,6 | -80% | 2,1 | -57% | 1,5 | 2,1 | -29% |
| Qualidade e prêmio de finos | (0,3) | 1,0 | n.a. | 0,7 | n.a. | (0,4) | (1,4) | -71% |
| Contribuição do negócio de pelotas ¹ | 1,1 | 3,6 | -69% | 1,4 | -21% | 1,9 | 3,5 | -46% |

¹ Contribuição média ponderada.

O prêmio all-in diminuiu em US\$ 1,2/t t/t, totalizando US\$ 0,9/t, devido principalmente a menor contribuição de produtos de baixo teor de alumina, em decorrência de prêmios de mercado mais baixos durante o trimestre, impactando a qualidade e os prêmios dos finos de minério de ferro (US\$ 1,0/t menor t/t).

Custos e despesas

Custos *all-in* de finos de minério de ferro e pelotas (*Break-even* de caixa entregue na China)

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|-------------|-------------|------------|-------------|------------|-------------|-------------|------------|
| Custo caixa C1, ex-custo de compra de terceiros | 21,3 | 18,8 | 13% | 20,7 | 3% | 21,3 | 21,8 | -2% |
| Ajustes de custo de compras de terceiros | 4,0 | 2,6 | 54% | 3,6 | 11% | 3,9 | 3,3 | 18% |
| Custo de frete ¹ | 18,0 | 20,0 | -10% | 18,8 | -4% | 18,4 | 19,8 | -7% |
| Custo de distribuição | 3,5 | 2,7 | 30% | 3,8 | -8% | 3,7 | 2,6 | 42% |
| Despesas ² & royalties | 6,2 | 7,2 | -14% | 5,7 | 9% | 5,9 | 7,4 | -20% |
| EBITDA de coligadas e <i>joint ventures</i> | (2,1) | (1,4) | 50% | (1,8) | 17% | (1,9) | (1,4) | 36% |
| Ajuste de umidade | 4,3 | 4,1 | 5% | 4,3 | 0% | 4,4 | 4,5 | -2% |
| Ajuste de qualidade de finos de minério de ferro | 0,3 | (1,0) | n.a. | (0,7) | n.a. | 0,4 | 1,4 | -71% |
| Custo <i>all-in</i> de finos de minério de ferro (US\$/dmt) | 55,5 | 53,1 | 5% | 54,4 | 2% | 56,1 | 59,4 | -6% |
| Contribuição do negócio de pelotas | (1,1) | (3,6) | -69% | (1,4) | -21% | (1,9) | (3,5) | -46% |
| Custo <i>all-in</i> de finos e pelotas (US\$/dmt) | 54,3 | 49,5 | 10% | 52,9 | 3% | 54,2 | 55,9 | -3% |
| Investimentos de manutenção (finos e pelotas) | 13,4 | 9,7 | 38% | 7,8 | 72% | 9,6 | 9,1 | 5% |
| Custo <i>all-in</i> de finos e pelotas incl. manutenção³ (US\$/dmt) | 67,7 | 59,1 | 15% | 60,8 | 11% | 63,8 | 65,0 | -2% |

¹ Ex-bunker oil hedge. ² Inclui despesas com paradas. ³ Inclui investimentos correntes.

Os custos *all-in* de finos de minério de ferro e pelotas, excluindo investimentos de manutenção, **aumentaram US\$ 4,8/t a/a, atingindo US\$ 54,3/t no 4T25**. Esse aumento foi impulsionado principalmente por menores prêmios *all-in* (US\$ 3,7/t menor a/a) e maiores custos caixa C1, excluindo compras de terceiros (US\$ 2,5/t maior a/a). Esses impactos foram parcialmente compensados por menores custos de frete (US\$ 2,0/t menor a/a).

Em 2025, os custos totais de finos de minério de ferro e pelotas, excluindo investimentos de manutenção, **totalizaram US\$ 54,2/t, abaixo do *guidance* anual de aproximadamente US\$ 55/t. O *guidance* para 2026 está definido entre US\$ 52-56/t**, assumindo uma taxa de câmbio de BRL/USD de 5,60.

Custo de produção C1 de finos de minério de ferro

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|------|------|-------|------|-------|------|------|-------|
| Custo de produção C1, ex-custos de compras de terceiros | 21,4 | 17,9 | 20% | 20,3 | 5% | 21,5 | 21,1 | 2% |
| Custo caixa C1, ex-custos de compras de terceiros | 21,3 | 18,8 | 13% | 20,7 | 3% | 21,3 | 21,8 | -2% |

O custo caixa C1, excluindo compras de terceiros, **atingiu US\$ 21,3/t no 4T25, 13% maior a/a**. Esse aumento reflete principalmente o (i) impacto negativo da apreciação do BRL, (ii) a maior concentração de atividades de manutenção no Sistema Norte, visando melhorar o desempenho e a confiabilidade dos ativos; e (iii) a maior produção nos Sistemas Sudeste e Sul, que possuem uma base de custos estruturalmente mais elevada do que o Sistema Norte e, portanto, impactaram o mix de produção. Esses efeitos foram parcialmente compensados pelo impacto positivo de giro de estoques, devido ao consumo de estoques do trimestre anterior a custos unitários mais baixos.

Em 2025, o custo caixa C1 da Vale, excluindo o custo de compras de terceiros, **totalizou US\$ 21,3/t**, marcando o segundo ano consecutivo de redução (US\$ 0,5/t menor em relação a/a) e atendendo ao *guidance* de aproximadamente US\$ ~21,3/t. **O *guidance* para 2026 está entre US\$ 20,0-21,5/t**, assumindo uma taxa de câmbio de BRL/USD de 5,60.

Custo caixa C1, excluindo compra de terceiros - US\$/t, 4T25 vs. 4T24



¹ Incluindo materiais, *demurrage*, combustível, pessoal e outros.



O custo médio de frete marítimo da Vale foi de US\$ 18,0/t no 4T25, US\$ 5,9/t abaixo do índice de referência da rota Brasil–China (C3) no período, evidenciando a efetividade da estratégia de afretamento de longo prazo da Companhia, que reduz tanto os custos quanto a volatilidade. Os custos de frete caíram sequencialmente em US\$ 0,8/t, devido principalmente por menores custos de combustível bunker (US\$ 0,6/t menor t/t) e pela menor exposição às taxas spot de frete (US\$ 0,3/t menor t/t). As vendas CFR totalizaram 65,6 Mt no 4T25, representando 89% das vendas totais de finos de minério de ferro.

Pelotas

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------|-----------|--------------|--------------|-------------|
| Receita líquida | 1.190 | 1.440 | -17% | 1.147 | 4% | 4.396 | 5.921 | -26% |
| Custo caixa ¹ | (703) | (729) | -4% | (677) | 4% | (2.516) | (2.920) | -14% |
| Despesas pré-operacionais e de parada de operação | (3) | (2) | 50% | (5) | -40% | (15) | (12) | 25% |
| Despesas ² | 1 | (4) | n.a. | 2 | -50% | 5 | (5) | n.a. |
| EBITDA – plantas de pelotização arrendadas | 42 | 65 | -35% | 45 | -7% | 182 | 182 | 0% |
| EBITDA | 527 | 770 | -32% | 512 | 3% | 2.052 | 3.166 | -35% |
| Preço realizado de pelotas de minério de ferro (CFR/FOB, US\$/t) | 131,4 | 143,0 | -8% | 130,8 | 0% | 134,0 | 154,6 | -13% |
| Custo caixa¹ por tonelada (US\$/t) | 77,6 | 72,4 | 7% | 77,2 | 1% | 76,7 | 76,2 | 1% |
| EBITDA por tonelada (US\$/t) | 58,2 | 76,5 | -24% | 58,4 | 0% | 62,6 | 82,7 | -24% |

¹ Inclui custos de minério de ferro, arrendamento, frete, *overhead*, energia e outros. ² Inclui vendas, P&D e outros.

As vendas de pelotas totalizaram 9,1 Mt, 3% maior t/t e 10% menor a/a, em linha com os ajustes nos níveis de produção em resposta às atuais condições de mercado.

O preço médio realizado de pelotas foi US\$ 131,4/t, US\$ 0,6/t maior q/q, como resultado de um maior preço de referência do minério de ferro (US\$ 4,0/t maior t/t). Esse efeito foi parcialmente compensado por menores prêmios contratuais de pelotas (US\$ 2,8/t menor t/t).

O custo caixa por tonelada de pelotas foi 7% maior a/a, totalizando US\$ 77,6/t, devido à combinação do impacto negativo da apreciação do real (BRL) e dos maiores custos unitários nas operações em Omã, em função do aumento dos custos de serviços no período. As vendas FOB representaram 58% das vendas totais de pelotas no trimestre.

Vale Metais Básicos

Destaques

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|------------|-------------|------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| Receita líquida | 2.691 | 1.973 | 36% | 1.997 | 35% | 8.273 | 6.613 | 25% |
| Custos ¹ | (1.506) | (1.419) | 6% | (1.368) | 10% | (5.376) | (5.040) | 7% |
| Vendas e outras despesas ^{1 2} | (51) | (49) | 4% | (92) | -45% | (249) | (234) | 6% |
| Despesas com P&D | (61) | (79) | -23% | (39) | 56% | (167) | (274) | -39% |
| Despesas pré-operacionais e de parada ¹ | (2) | (21) | -90% | 2 | n.a. | (13) | (27) | -52% |
| EBITDA de coligadas e JV's ³ | 27 | 23 | 17% | 32 | -16% | 102 | 59 | 73% |
| Streaming ² | 295 | 113 | 161% | 155 | 90% | 785 | 356 | 121% |
| EBITDA Ajustado | 1.393 | 541 | 157% | 687 | 103% | 3.355 | 1.453 | 131% |
| Depreciação e amortização | (301) | (256) | 18% | (201) | 50% | (958) | (872) | 10% |
| EBIT Ajustado | 1.092 | 285 | 283% | 486 | 125% | 2.397 | 581 | 313% |

¹ Líquido de depreciação e amortização. ² A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em Vendas e outras despesas, passam a ser divulgadas separadamente como *Streaming*. Períodos anteriores foram reapresentados. ³ A partir do 3T24, o EBITDA de PTVI passa a ser reportado dentro de EBITDA de coligadas e JV's, representando os 33,9% de participação da Vale Base Metals na PTVI.

EBITDA ajustado

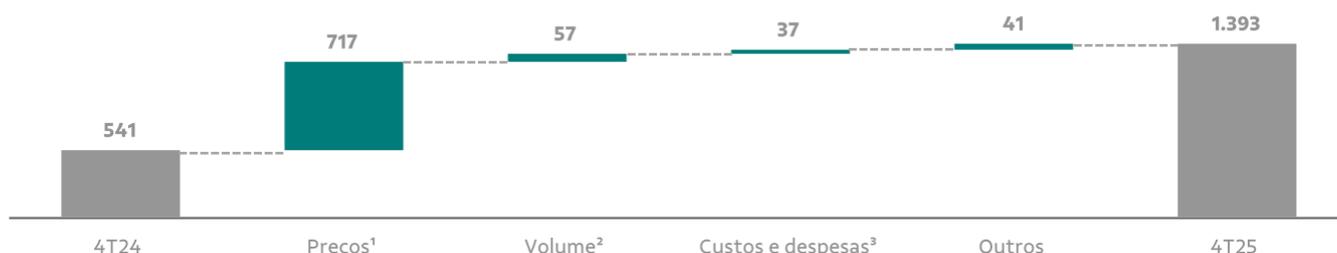
| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--------------|--------------|------------|-------------|------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| Cobre | 1.059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2.757 | 1.521 | 81% |
| Níquel | 358 | 55 | 551% | 114 | 214% | 714 | 114 | 526% |
| Outros | (24) | (40) | -40% | (41) | -41% | (116) | (182) | -36% |
| Total | 1.393 | 541 | 157% | 687 | 103% | 3.355 | 1.453 | 131% |

O EBITDA da Vale Metais Básicos aumentou em 157% a/a no 4T25, totalizando US\$ 1,4 bilhão, refletindo condições de mercado favoráveis, especialmente em cobre e metais preciosos oriundos de subprodutos, além de importantes melhorias operacionais nos negócios de Cobre e Níquel.

O EBITDA do Cobre aumentou em 101% a/a, totalizando US\$ 1,1 bilhão no trimestre, refletindo um ambiente de preços favoráveis para ouro (US\$ 186 milhões) e cobre (US\$ 148 milhões), bem como um efeito positivo de ajustes de preços provisórios decorrentes da melhora nos preços futuros de cobre aplicados às faturas em aberto ao final do trimestre (US\$ 170 milhões).

O EBITDA de Níquel aumentou em 551% a/a, totalizando US\$ 358 milhões, devido aos preços mais altos dos subprodutos (US\$ 155 milhões), pela disponibilidade de *feed* de Voisey's Bay a custos menores (US\$ 26 milhões), parcialmente compensado pelo menor preço do níquel na LME (US\$ -57 milhões).

Varição EBITDA – US\$ milhões (4T25 vs. 4T24)



¹ Inclui variações de (i) US\$ 350 milhões em preços realizados de subprodutos, (ii) US\$ 277 milhões em ajustes de preços provisórios e (iii) US\$ 90 milhões em preços realizados de cobre e níquel. ² Inclui uma variação de US\$ 41 milhões nos volumes de subprodutos. ³ Inclui variações de (i) US\$ 26 milhões em Voisey's Bay, (ii) US\$ 26 milhões pela redução do custo de *feed* externo devido a menores volumes e ao impacto dos preços da LME na operação das refinarias, e (iii) US\$ -15 milhões devido ao aumento da alíquota de TFRM.



Cobre

| US\$ milhões (exceto se indicado) | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|------------|-------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Preço de cobre LME (US\$/t) | 11.092 | 9.193 | 21% | 9.797 | 13% | 9.945 | 9.147 | 9% |
| Preço médio realizado de cobre (US\$/t) | 11.003 | 9.187 | 20% | 9.818 | 12% | 9.763 | 8.811 | 11% |
| Volume vendido – cobre (kt) | 81 | 74 | 9% | 70 | 16% | 279 | 250 | 12% |
| Receita líquida | 1.565 | 964 | 62% | 1.086 | 44% | 4.509 | 3.142 | 44% |
| Custos ¹ | (468) | (387) | 21% | (437) | 7% | (1.644) | (1.473) | 12% |
| Vendas e outras despesas ¹ | (8) | (13) | -38% | (22) | -64% | (44) | (27) | 62% |
| Despesas com P&D ² | (29) | (37) | -22% | (13) | 123% | (61) | (120) | -49% |
| Despesas pré-operacionais e de parada ¹ | (1) | (1) | —% | — | n.a. | (3) | (1) | 200% |
| EBITDA ajustado | 1.059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2.757 | 1.521 | 81% |
| Depreciação e amortização | (53) | (42) | 26% | (44) | 20% | (170) | (112) | 52% |
| EBIT ajustado | 1.006 | 484 | 108% | 570 | 76% | 2.587 | 1.409 | 84% |

¹ Excluindo depreciação e amortização. ² Inclui despesas com P&D não relacionadas às operações correntes US\$ 24 milhões no 4T25, US\$ 12 milhões no 3T25, US\$ 53 milhões em 2025, US\$ 40 milhões no 4T24 e US\$ 113 milhões em 2024.

EBITDA ajustado

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---------------------|--------------|------------|-------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Salobo | 853 | 513 | 66% | 485 | 76% | 2.160 | 1.391 | 55% |
| Sossego | 130 | 123 | 6% | 143 | -9% | 451 | 282 | 60% |
| Outros ¹ | 76 | (110) | n.a. | (14) | n.a. | 146 | (152) | n.a. |
| Total | 1.059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2.757 | 1.521 | 81% |

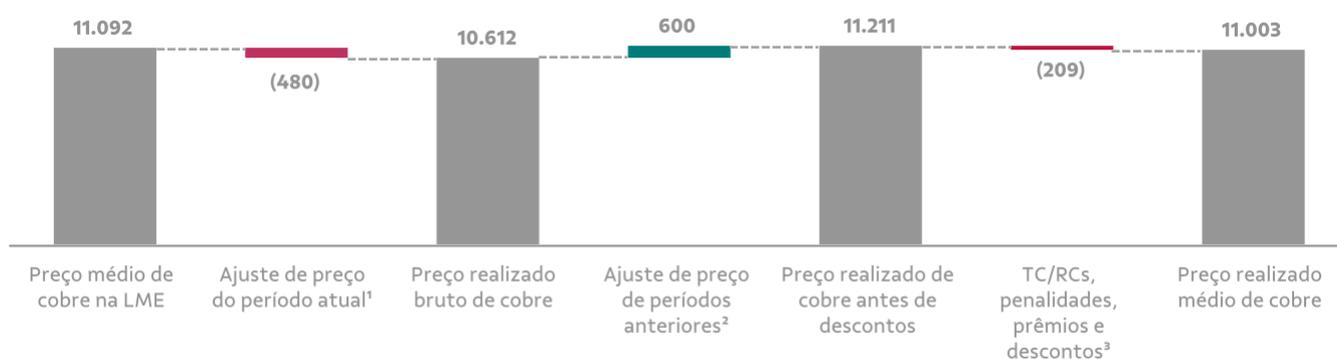
¹ Inclui despesas de P&D e ajustes de preços provisórios não realizados.

Receita

A receita líquida totalizou US\$ 1,6 bilhão no 4T25, aumentando 62% a/a, impulsionada pelo efeito positivo dos ajustes de preços provisórios (US\$ 170 milhões), maiores preços realizados de cobre (US\$ 148 milhões) e maiores volumes vendidos (US\$ 63 milhões), além do aumento das receitas de subprodutos, impactadas pelos maiores preços do ouro (US\$ 186 milhões) e o aumento no volume de ouro vendido nos concentrados de cobre (US\$ 21 milhões).

O preço médio realizado de cobre foi de US\$ 11.003/t, 12% maior t/t, refletindo preços mais altos na LME, menores descontos de TC/RC e o impacto favorável dos ajustes de preço final dentro do atual ambiente de preços.

Preço médio realizado de cobre 4T25 – US\$/t



Nota: Os produtos de cobre da Vale são vendidos com base em preços provisórios, com preços finais determinados em período futuro. O preço médio realizado do cobre exclui a marcação a mercado de faturas em aberto com base na curva futura do preço do cobre (ajustes de preços provisórios não realizados) e inclui os ajustes de preços do período anterior e atual (ajustes de preços provisórios realizados). ¹ Ajuste de preço do período atual: faturas finais com preços provisórios e liquidadas no trimestre. ² Ajuste de preço de períodos anteriores: faturas finais de vendas com preços provisórios de trimestres anteriores. ³ TC/RCs, penalidades, prêmios e descontos por produtos intermediários.



Custos & Despesas

Custos all-in (breakeven EBITDA)

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|----------------|--------------|-------------|------------|-------------|------------|--------------|-------------|
| CPV | 5.749 | 5.205 | 10% | 6.221 | -8% | 5.903 | 5.885 | 0% |
| Receita de subprodutos | (7.022) | (4.721) | 49% | (5.706) | 23% | (5.706) | (3.898) | 46% |
| CPV depois da receita de subprodutos | (1.273) | 484 | n.a. | 515 | n.a. | 197 | 1.987 | -90% |
| Outras despesas ¹ | 183 | 145 | 26% | 343 | -47% | 197 | 139 | 42% |
| Custos totais | (1.090) | 629 | n.a. | 858 | n.a. | 394 | 2.126 | -81% |
| TC/RCS penalidades, prêmios e descontos | 209 | 468 | -55% | 136 | 54% | 209 | 490 | -57% |
| Break-even de EBITDA^{2 3} | (881) | 1.098 | n.a. | 994 | n.a. | 603 | 2.616 | -77% |

¹ Inclui despesas com vendas, P&D associado com Salobo e Sossego, despesa pré operacional e de parada e outras despesas. ² Considerando apenas o efeito caixa das transações de streaming, o break-even de EBITDA das operações de cobre aumentaria para US\$ 3.002/t no 4T25. ³ O preço realizado a ser comparado com o break-even de EBITDA é o preço de cobre realizado antes dos descontos (US\$ 11.211/t para 4T25 e US\$ 9.972/t para 2025), dado que TC/RCS, penalidades e outros descontos já são considerados no build-up do break-even de EBITDA.

Os custos all-in atingiram US\$ -881/t no 4T25, reduzindo US\$ 1.979/t a/a, impulsionados pelos maiores volumes e preços dos subprodutos. Esses efeitos positivos foram parcialmente compensados pelo aumento do CPV unitário. Em 2025, os custos all-in atingiram US\$ 603/t, reduzindo 77% a/a.

O CPV unitário atingiu US\$ 5.749/t, 10% maior a/a, refletindo o efeito negativo da apreciação do BRL e maiores pagamentos de tributo mineral decorrentes do ajuste da alíquota de TFRM, introduzido em março de 2025. Esses efeitos foram parcialmente compensados pela maior diluição de custos fixos, impulsionada pelo aumento nos níveis de produção.

O CPV unitário, após subprodutos, atingiu US\$ -1.273/t, diminuindo US\$ 1.757/t a/a, devido ao aumento das receitas de ouro, resultante dos maiores preços do ouro e do incremento no volume de ouro vendido em concentrados de cobre.

CPV unitário, após subproduto, por operação

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---------|---------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Salobo | (2.741) | (269) | n.a. | (156) | n.a. | (795) | 1.263 | n.a. |
| Sossego | 3.690 | 2.683 | 38% | 2.260 | 63% | 3.169 | 4.171 | -24% |



Níquel

| US\$ milhões (exceto se indicado) | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|------------|--------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|-------------|
| Preço de níquel LME | 14.892 | 16.038 | -7% | 15.015 | -1% | 15.160 | 16.812 | -10% |
| Preço médio realizado de níquel | 15.015 | 16.163 | -7% | 15.445 | -3% | 15.556 | 17.078 | -9% |
| Volume vendido – níquel (kt) | 50 | 47 | 6% | 43 | 16% | 173 | 155 | 12% |
| Volume vendido – cobre (kt) | 26 | 25 | 4% | 20 | 30% | 90 | 77 | 17% |
| Receita líquida | 1.328 | 1.067 | 24% | 1.010 | 31% | 4.319 | 3.687 | 17% |
| Custos ¹ | (954) | (974) | -2% | (871) | 10% | (3.513) | (3.415) | 3% |
| Vendas e outras despesas ¹ | (10) | (6) | 67% | (31) | -68% | (70) | (53) | 32% |
| Despesas com P&D ² | (31) | (35) | -11% | (25) | 24% | (103) | (121) | -15% |
| Despesas pré-operacionais e de parada ¹ | (1) | (21) | -95% | 2 | n.a. | (10) | (26) | -62% |
| EBITDA de coligadas e JV's ³ | 26 | 24 | 8% | 29 | -10% | 91 | 42 | 117% |
| EBITDA ajustado | 358 | 55 | n.a. | 114 | 214 | 714 | 114 | n.a. |
| Depreciação e amortização | (231) | (201) | 15% | (150) | 54% | (749) | (738) | 1% |
| EBIT ajustado | 127 | (146) | n.a. | (36) | n.a. | (35) | (624) | -94% |

¹ Líquido de depreciação e amortização. ² Inclui despesas com P&D não relacionadas a operações correntes (US\$ 5 milhões no 4T25, US\$ 3 milhões no 3T25; US\$ 14 milhões no 2025, US\$ 4 milhões no 4T24 e US\$ 13 milhões no 2024). ³ A partir do 3T24, o EBITDA de PTVI passa a ser reportado dentro de EBITDA de coligadas e JV's, representando os 33,9% de participação da Vale Base Metals na PTVI. Os resultados anteriores não foram reapresentados.

EBITDA ajustado

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|-----------------------------------|------------|-----------|-------------|------------|-------------|------------|------------|-------------|
| Sudbury ¹ | 196 | 54 | 263% | 44 | 345% | 314 | 149 | 111% |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 1 | (45) | n.a. | 46 | -98% | 14 | (211) | n.a. |
| Refinarias autônomas ² | 8 | 23 | -65% | 2 | 300% | 40 | 47 | -15% |
| Onça Puma | 22 | 30 | -27% | 9 | 144% | 59 | (16) | n.a. |
| PTVI (histórico) | - | - | —% | - | —% | - | 137 | n.a. |
| Outros ³ | 131 | (7) | n.a. | 13 | n.a. | 287 | 8 | n.a. |
| Total | 358 | 55 | n.a. | 114 | 214% | 714 | 114 | n.a. |

¹ Inclui as operações de Thompson. ² Compreende os resultados de vendas para refinarias de Clydach e Matsusaka. ³ Inclui eliminações de intragrupo, ajustes de preço provisório e ajustes de estoques. Inclui o EBITDA proporcional de PTVI, com início no 3T24. Os resultados anteriores incluem os resultados consolidados de PTVI.

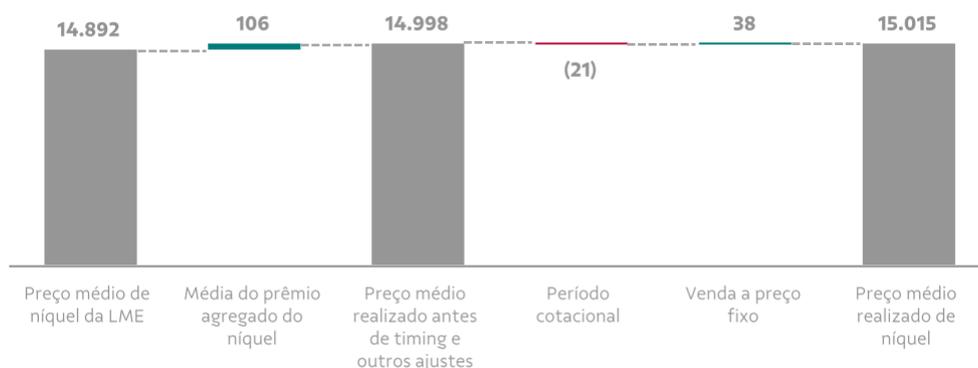
Receita

A receita líquida totalizou US\$ 1,3 bilhão no 4T25, aumentando 24% a/a, impulsionada pelos maiores preços dos subprodutos (US\$ 155 milhões) e maiores volumes vendidos (US\$ 15 milhões), parcialmente compensados pelo menor preço realizado do níquel (US\$ -57 milhões).

O preço médio realizado do níquel foi US\$ 15.015/t, com queda de 3% q/q explicado por uma redução de 1% na média do preço de níquel na LME.

O preço médio realizado do níquel foi 1% superior à média da LME, principalmente devido à participação de 67% de produtos Classe I Superior no mix da operação do Atlântico Norte, resultando em um impacto positivo geral de prêmios de US\$ 106/t.

Preço médio realizado de níquel 4T25 – US\$/t





Custos & Despesas

Custos all-in (breakeven de EBITDA)

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|--------------|---------------|-------------|---------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| CPV excluindo feed externo, com ajuste de PTVI | 21.204 | 24.679 | -14% | 22.835 | -7% | 23.200 | 27.855 | -17% |
| CPV ¹ | 19.225 | 20.670 | -7% | 20.310 | -5% | 20.771 | 21.772 | -5% |
| Receitas subprodutos ¹ | (10.356) | (7.269) | 42% | (8.166) | 27% | (8.701) | (6.890) | 26% |
| CPV depois receitas subprodutos | 8.869 | 13.401 | -34% | 12.144 | -27% | 12.070 | 14.882 | -19% |
| Outras despesas ² | 762 | 1.215 | -37% | 1.324 | -42% | 978 | 1.207 | -19% |
| EBITDA de coligadas e JV's ³ | (524) | (509) | 3% | (677) | -23% | (527) | (271) | 94% |
| Custo Total | 9.107 | 14.107 | -35% | 12.791 | -29% | 12.521 | 15.818 | -21% |
| (Prêmio) / Desconto médio agregado de níquel | (106) | (226) | -53% | (444) | -76% | (363) | (398) | -9% |
| Break-even de EBITDA⁴ | 9.001 | 13.881 | -35% | 12.347 | -27% | 12.158 | 15.420 | -21% |
| Break-even de EBITDA, com ajuste de PTVI⁵ | 9.001 | 13.881 | -35% | 12.347 | -27% | 12.158 | 16.616 | -27% |

¹ Exclui as atividades de marketing. ² Inclui P&D associado às operações correntes de níquel, despesas com vendas e despesas pré-operacionais e de parada. ³ A partir do 3T24, inclui o resultado proporcional de PTVI (33,9% detida pela VBM). ⁴ Considerando apenas o efeito caixa das transações de *streaming*, o break-even de EBITDA das operações de níquel aumentaria para US\$ 9.629/t no 4T25 e US\$ 12.731/t em 2025. ⁵ Períodos anteriores ajustados para refletir a desconexão da PTVI.

Os custos all-in totalizaram US\$ 9.001/t no trimestre, com redução de 35% a/a e 27% t/t, explicado pelo aumento das receitas de subprodutos e pelo menor CPV unitário. Em 2025, os custos all-in atingiram US\$ 12.158/t, reduzindo 27% a/a.

O CPV unitário, excluindo compras de feed de terceiros, totalizou US\$ 21.204/t, com redução de 14% a/a, sustentado pela maior eficiência de custos em Voisey's Bay e pelo desempenho robusto de Long Harbour, que contribuiu para a diluição de custos fixos.

O CPV unitário foi de US\$ 19.225/t, reduzindo 7% a/a e 5% t/t, em linha com a redução de custos com feed de origem própria e de terceiros.

As receitas unitárias de subprodutos foram de US\$ 10.356/t, com aumento de 42% a/a, impulsionadas pelos maiores volumes e preços de subprodutos.

Custo caixa unitário das vendas por operação, após crédito de subprodutos

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------|--------|-------|--------|-------|--------|--------|-------|
| Sudbury ^{1 2} | (119) | 11.853 | n.a. | 10.768 | n.a. | 9.410 | 13.177 | -29% |
| Voisey's Bay & Long Harbour ² | 14.640 | 20.678 | -29% | 10.955 | 34% | 14.698 | 23.182 | -37% |
| Refinarias autônomas ^{2 3} | 14.897 | 15.433 | -3% | 15.813 | -6% | 14.971 | 17.055 | -12% |
| Onça Puma | 9.243 | 8.106 | 14% | 10.721 | -14% | 10.070 | 13.615 | -26% |

¹ Números de Sudbury incluem custos de Thompson. ² Uma grande parte da produção de níquel acabado em Sudbury, Clydach, Matsusaka e Long Harbour é derivada de transferências *intercompany*, bem como da compra de minérios ou intermediários de níquel de terceiros. Estas transações são reconhecidas pelo valor justo de mercado. ³ Compreende o CPV para refinarias de Clydach e Matsusaka.

As despesas unitárias totalizaram US\$ 762/t, com redução de 37% a/a, impulsionada pela diminuição das despesas pré-operacionais e de parada.



Informações Webcast

A Vale realizará um webcast na

Sexta-
feira

**13 de
fevereiro
de 2026**

Às
10:00 (Nova Iorque)
11:00(Brasília)
14:00 (Londres)

O acesso pela internet ao webcast e materiais de apresentação estarão disponíveis no site da Vale em

www.vale.com/investidores

Um replay estará disponível logo após a conclusão da teleconferência.

Mais informações sobre a Vale podem ser encontradas em:

Vale.com

Relações com Investidores

Vale.RI@vale.com

Thiago Lofiego
thiago.lofiego@vale.com

Mariana Rocha
mariana.rocha@vale.com

Luciana Oliveti
luciana.oliveti@vale.com

Pedro Terra
pedro.terra@vale.com

Patricia Tinoco
patricia.tinoco@vale.com

As informações operacionais e financeiras contidas neste press release, exceto quando de outra forma indicado, são apresentadas com base em números consolidados de acordo com o IFRS. Tais informações, são baseadas em demonstrações contábeis trimestrais revisadas pelos auditores independentes. As principais subsidiárias da Vale consolidadas são: Companhia Portuária da Baía de Sepetiba, Vale Manganês S.A., Minerações Brasileiras Reunidas S.A., Vale Base Metals Ltd, Salobo Metais S.A., Tecnoed Desenvolvimento Tecnológico S.A., Vale Holdings B.V, Vale Canada Limited, Vale International S.A., Vale Malaysia Minerals Sdn. Bhd. e Vale Oman Pelletizing Company LLC.

Este comunicado pode incluir declarações sobre as expectativas atuais da Vale sobre eventos ou resultados futuros (estimativas e projeções). Muitas dessas estimativas e projeções podem ser identificadas através do uso de palavras com perspectivas futuras como "antecipar," "acreditar," "poder," "esperar," "dever," "planejar" "pretender", "estimar", "fará" e "potencial," entre outras. Todas as estimativas e projeções envolvem vários riscos e incertezas. A Vale não pode garantir que tais declarações venham a ser corretas. Tais riscos e incertezas incluem, entre outros, fatores relacionados a: (a) países onde a Vale opera, especialmente Brasil e Canadá; (b) economia global; (c) mercado de capitais; (d) negócio de minérios e metais e sua dependência à produção industrial global, que é cíclica por natureza; e (e) elevado grau de competição global nos mercados onde a Vale opera. A Vale cautela que os resultados atuais podem diferenciar materialmente dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressadas nesta apresentação. A Vale não assume nenhuma obrigação de atualizar publicamente ou revisar nenhuma estimativa e projeção, seja como resultado de informações novas ou eventos futuros ou por qualquer outra razão. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem originar resultados diferentes daqueles estimados pela Vale, favor consultar os relatórios arquivados pela Vale na U.S. Securities and Exchange Commission (SEC), na Comissão de Valores Mobiliários (CVM) e, em particular, os fatores discutidos nas seções "Estimativas e Projeções" e "Fatores de Risco" no Relatório Anual – Form 20 F da Vale.

As informações contidas neste comunicado incluem métricas financeiras que não são preparadas de acordo com o IFRS. Essas métricas não-IFRS diferem das métricas mais diretamente comparáveis determinadas pelo IFRS, mas não apresentamos uma reconciliação com as métricas IFRS mais diretamente comparáveis, porque as métricas não-IFRS são prospectivas e uma reconciliação não pode ser preparada sem envolver esforços desproporcionais.



Anexo 1: Informações Financeiras Detalhadas

Demonstrações financeiras simplificadas

| Demonstração de resultado | | | | | | | | |
|--|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
| Receita de vendas, líquida | 11.060 | 10.124 | 9% | 10.420 | 6% | 38.403 | 38.056 | 1% |
| Custo dos produtos vendidos e serviços prestados | (6.779) | (6.268) | 8% | (6.632) | 2% | (24.947) | (24.265) | 3% |
| Lucro bruto | 4.281 | 3.856 | 11% | 3.788 | 13% | 13.456 | 13.791 | -2% |
| Margem bruta (%) | 39% | 38% | 1 p.p. | 36% | 3 p.p. | 35% | 36% | -1 p.p. |
| Despesas com vendas e administrativas | (207) | (206) | 0% | (158) | 31% | (641) | (622) | 3% |
| Pesquisa e desenvolvimento | (260) | (253) | 3% | (151) | 72% | (693) | (790) | -12% |
| Despesas pré-operacionais e de parada de operação | (57) | (131) | -56% | (50) | 14% | (268) | (403) | -33% |
| Outras despesas operacionais, líquida | (610) | (629) | -3% | (268) | 128% | (1.358) | (1.489) | -9% |
| Redução ao valor recuperável e ganhos (perdas) com baixa de ativos não circulantes, líquidos | (3.844) | (1.847) | 108% | (370) | n.a. | (4.599) | 301 | n.a. |
| Lucro operacional | (697) | 790 | n.a. | 2.791 | n.a. | 5.897 | 10.788 | -45% |
| Receitas financeiras | 125 | 106 | 18% | 148 | -16% | 501 | 422 | 19% |
| Despesas financeiras | (465) | (396) | 17% | (396) | 17% | (1.647) | (1.473) | 12% |
| Outros itens financeiros, líquido | (699) | (1.470) | -52% | (91) | n.a. | 120 | (2.772) | n.a. |
| Resultado de participações e outros resultados em Coligadas e Joint Ventures | (369) | 69 | n.a. | 160 | n.a. | (218) | (269) | -19% |
| Lucro antes de impostos | (2.105) | (901) | 134% | 2.612 | n.a. | 4.653 | 6.696 | -31% |
| Tributo corrente | 253 | (315) | n.a. | 294 | -14% | 76 | (2.007) | n.a. |
| Tributo diferido | (2.391) | 344 | n.a. | (211) | n.a. | (2.746) | 1.286 | n.a. |
| Lucro líquido | (4.243) | (872) | n.a. | 2.695 | n.a. | 1.983 | 5.975 | -67% |
| Lucro líquido atribuído aos acionistas não controladores | (399) | (178) | 124% | 10 | n.a. | (369) | (191) | 93% |
| Lucro líquido atribuído aos acionistas da Vale | (3.844) | (694) | n.a. | 2.685 | n.a. | 2.352 | 6.166 | -62% |
| Lucro por ação (atribuído aos acionistas da controladora - US\$): | | | | | | | | |
| Lucro por ação básico e diluído (atribuído aos acionistas da controladora - US\$) | (0,90) | (0,16) | n.a. | 0,63 | n.a. | 0,55 | 1,44 | -62% |

Resultado de participações societárias por área de negócio

| US\$ milhões | 4T25 | % | 4T24 | % | Δ a/a | 3T25 | % | Δ t/t | 2025 | % | 2024 | % | Δ a/a |
|---------------------------------|-----------|-------------|-----------|-------------|------------|------------|-------------|-------------|------------|-------------|------------|-------------|------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 83 | 130% | 80 | 186% | 4% | 147 | 101% | -44% | 401 | 109% | 335 | 111% | 20% |
| Vale Metais Básicos | (24) | -38% | (34) | -79% | -29% | - | 0% | n.a. | (31) | -8% | (29) | -10% | 7 |
| Itens não alocados ¹ | 5 | 8% | (3) | -7% | n.a. | (2) | -1% | n.a. | (5) | -1% | (4) | -1% | 25% |
| Total | 64 | 100% | 43 | 100% | 49% | 145 | 100% | -56% | 365 | 100% | 302 | 100% | 21% |

¹ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site.



Balço patrimonial

| US\$ milhões | 31/12/2025 | 31/12/2024 | Δ q/q | 30/9/2025 | Δ y/y |
|---|---------------|---------------|------------|---------------|-------------|
| Ativo | | | | | |
| Ativo circulante | 18.291 | 13.481 | 36% | 16.486 | 11% |
| Caixa e equivalentes de caixa | 7.372 | 4.953 | 49% | 5.902 | 25% |
| Aplicações financeiras de curto prazo | 194 | 53 | 266% | 189 | 3% |
| Contas a receber | 2.297 | 2.358 | -3% | 2.506 | -8% |
| Outros ativos financeiros | 457 | 53 | n.a. | 626 | -27% |
| Estoques | 5.937 | 4.605 | 29% | 5.567 | 7% |
| Tributos a recuperar | 1.505 | 1.100 | 37% | 1.232 | 22% |
| Outros | 529 | 359 | 47% | 464 | 14% |
| Ativos não circulantes mantidos para venda | - | - | n.a. | - | n.a. |
| Ativo não circulante | 10.627 | 11.626 | -9% | 13.306 | -20% |
| Depósitos judiciais | 651 | 537 | 21% | 638 | 2% |
| Outros ativos financeiros | 482 | 231 | 109% | 416 | 16% |
| Tributos a recuperar | 1.776 | 1.297 | 37% | 1.771 | —% |
| Tributos diferidos sobre o lucro | 6.318 | 8.244 | -23% | 8.891 | -29% |
| Outros | 1.400 | 1.317 | 6% | 1.590 | -12% |
| Ativos fixos | 57.607 | 55.045 | 5% | 61.398 | -6% |
| Ativos Total | 86.525 | 80.152 | 8% | 91.190 | -5% |
| Passivo | | | | | |
| Passivos circulante | 15.870 | 13.090 | 21% | 13.324 | 19% |
| Fornecedores e empreiteiros | 5.565 | 4.234 | 31% | 5.651 | -2% |
| Empréstimos, financiamentos e arrendamentos | 518 | 1.020 | -49% | 470 | 10% |
| Arrendamentos | 160 | 147 | 9% | 175 | -9% |
| Concessão de ferrovias | 570 | 467 | 22% | 484 | 18% |
| Outros passivos financeiros | 655 | 1.076 | -39% | 512 | 28% |
| Tributos a recolher | 687 | 574 | 20% | 576 | 19% |
| Programa de refinanciamento - REFIS | 423 | 353 | 20% | 430 | -2% |
| Provisões para litigação | 144 | 119 | 21% | 148 | -3% |
| Benefícios a empregados | 1.133 | 1.012 | 12% | 1.012 | 12% |
| Passivos relacionados a participação em Coligadas e Joint Ventures | 1.082 | 1.844 | -41% | 1.188 | -9% |
| Passivos relacionados a Brumadinho | 758 | 714 | 6% | 814 | -7% |
| Provisão para descaracterização de barragens e desmobilização de ativos | 868 | 833 | 4% | 938 | -7% |
| Dividendos a pagar | 2.651 | 330 | n.a. | - | n.a. |
| Outros | 656 | 367 | 79% | 926 | -29% |
| Passivos relacionados a ativos não circulantes mantidos para venda | | | | | |
| Passivos não circulante | 36.305 | 32.534 | 12% | 35.585 | 2% |
| Empréstimos, financiamentos e arrendamentos | 17.616 | 13.772 | 28% | 17.373 | 1% |
| Arrendamentos | 508 | 566 | -10% | 525 | -3% |
| Concessão de ferrovias | 1.824 | 1.887 | -3% | 2.081 | -12% |
| Outros passivos financeiros | 3.047 | 2.677 | 14% | 2.756 | 11% |
| Programa de refinanciamento - REFIS | 784 | 1.007 | -22% | 905 | -13% |
| Tributos diferidos sobre o lucro | 107 | 445 | -76% | 66 | 62% |
| Provisões para litigação | 899 | 894 | 1% | 912 | -1% |
| Benefícios a empregados | 1.214 | 1.118 | 9% | 1.212 | 0% |
| Passivos relacionados a participação em Coligadas e Joint Ventures | 1.531 | 1.819 | -16% | 1.213 | 26% |
| Passivos associados a Brumadinho | 1.153 | 1.256 | -8% | 1.146 | 1% |
| Provisão para descaracterização de barragens e desmobilização de ativos | 5.294 | 4.930 | 7% | 5.134 | 3% |
| Transações de streaming | 1.968 | 1.882 | 5% | 1.988 | -1% |
| Outros | 360 | 281 | 28% | 274 | 31% |
| Total do passivo | 52.175 | 45.624 | 14% | 48.909 | 7% |
| Patrimônio líquido total | 34.350 | 34.528 | -1% | 42.281 | -19% |
| Total do passivo e patrimônio líquido | 86.525 | 80.152 | 8% | 91.190 | -5% |



Fluxo de Caixa

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|----------------|----------------|-------------|----------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Fluxo de caixa operacional | 4.362 | 4.065 | 7% | 3.643 | 20% | 13.401 | 13.767 | -3% |
| Juros de empréstimos e financiamentos pagos | (306) | (224) | 37% | (185) | 65% | (1.000) | (868) | 15% |
| Caixa recebido na liquidação de derivativos, líquido | 203 | (83) | n.a. | 93 | 118% | 579 | 11 | n.a. |
| Pagamentos relacionados a Brumadinho | (280) | (321) | -13% | (306) | -8% | (874) | (909) | -4% |
| Pagamentos relacionados à descaracterização de barragens | (106) | (128) | -17% | (110) | -4% | (378) | (533) | -29% |
| Remunerações pagas às debêntures participativas | (814) | (94) | n.a. | - | n.a. | (945) | (243) | 289% |
| Tributos pagos sobre o lucro (incluindo programa de refinanciamento) | (360) | (416) | -13% | (558) | -35% | (1.982) | (1.859) | 7% |
| Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais | 2.699 | 2.799 | -4% | 2.577 | 5% | 8.801 | 9.366 | -6% |
| Fluxos de caixa das atividades de investimento: | | | | | | | | |
| Aplicações financeiras | 143 | (136) | n.a. | 61 | 134% | 337 | (85) | n.a. |
| Investimentos no imobilizado e intangível | (2.189) | (2.213) | -1% | (1.394) | 57% | (6.006) | (6.447) | -7% |
| Pagamentos antecipado relativo à renegociação de contratos de concessão de ferrovias | - | (656) | n.a. | - | n.a. | - | (656) | n.a. |
| Pagamentos relacionados ao rompimento da barragem da Samarco | (176) | (504) | -65% | (970) | -82% | (2.298) | (808) | 184% |
| Dividendos recebidos de coligadas e <i>joint ventures</i> | 175 | 27 | n.a. | 58 | 202% | 313 | 81 | 286% |
| Desbolsos provenientes da alienação de investimentos, líquidos | - | (30) | n.a. | 891 | n.a. | 891 | 2.687 | -67% |
| Outras atividades de investimentos, líquidas | (92) | (136) | -32% | (1) | n.a. | (101) | (140) | -28% |
| Caixa líquido utilizado nas atividades de investimento | (2.139) | (3.648) | -41% | (1.355) | 58% | (6.864) | (5.368) | 28% |
| Fluxos de caixa provenientes das atividades de financiamento: | | | | | | | | |
| Empréstimos e financiamentos: | | | | | | | | |
| Empréstimos e financiamentos de terceiros | 420 | 1.933 | -78% | 1.011 | -58% | 4.718 | 4.855 | -3% |
| Pagamentos de empréstimos e financiamentos de terceiros | (23) | (429) | -95% | (461) | -95% | (1.454) | (2.605) | -44% |
| Pagamentos de arrendamentos | (69) | (69) | 0% | (42) | 64% | (174) | (202) | -14% |
| Pagamentos aos acionistas: | | | | | | | | |
| Dividendos e juros sobre o capital próprio pagos aos acionistas da Vale | (97) | - | n.a. | (1.485) | -93% | (3.561) | (3.914) | -9% |
| Programa de recompra de ações | - | - | n.a. | - | n.a. | - | (409) | n.a. |
| Emissão de títulos subordinados | 741 | - | n.a. | - | n.a. | - | - | n.a. |
| Caixa líquido utilizado nas atividades de financiamento | 972 | 1.435 | -32% | (977) | n.a. | 270 | (2.275) | n.a. |
| Aumento (redução) no caixa e equivalentes de caixa | 1.532 | 586 | 161% | 245 | n.a. | 2.207 | 1.723 | 28% |
| Caixa e equivalentes de caixa no início do período | 5.902 | 4.596 | 28% | 5.514 | 7% | 4.953 | 3.609 | 37% |
| Efeito de variação cambial no caixa e equivalentes de caixa | (62) | (229) | -73% | 28 | n.a. | 212 | (454) | n.a. |
| Efeito da transferência do caixa de controladas classificadas como ativos não circulantes mantidos para venda e outros | - | - | n.a. | 115 | n.a. | - | 75 | n.a. |
| Caixa e equivalentes de caixa no final do período | 7.372 | 4.953 | 49% | 5.902 | 25% | 7.372 | 4.953 | 49% |
| Transações que não envolveram caixa: | | | | | | | | |
| Adições ao imobilizado com capitalizações de juros | 5 | 12 | -58 | 5 | 0% | 22 | 36 | -39% |
| Fluxo de caixa das atividades operacionais: | | | | | | | | |
| Lucro líquido antes dos tributos sobre o lucro | (2.105) | (901) | 134% | 2.612 | n.a. | 4.653 | 6.696 | -31% |
| Ajustado para: | | | | | | | | |
| Revisão de estimativas relacionadas à provisão de Brumadinho | 243 | 88 | 176% | 5 | n.a. | 297 | 116 | 156% |
| Revisão de estimativas relacionadas à provisão para descaracterização de barragens | (67) | (75) | -11% | (53) | 26% | (185) | (206) | -10% |
| Resultado de participações e outros resultados em coligadas e <i>joint ventures</i> | 369 | (69) | n.a. | (160) | n.a. | 218 | 269 | -19% |
| Redução ao valor recuperável e ganhos (perdas) com baixa de ativos não circulantes, líquidos | 3.844 | 1.847 | 108% | 370 | n.a. | 4.599 | (301) | n.a. |
| Depreciação, exaustão e amortização | 860 | 802 | 7% | 761 | 13% | 3.105 | 3.057 | 2% |
| Resultados financeiros, líquido | 1.039 | 1.760 | -41% | 339 | 206% | 1.026 | 3.823 | -73% |
| Variação dos ativos e passivos: | | | | | | | | |
| Contas a receber | 170 | 572 | -70% | (207) | n.a. | 120 | 1.668 | -93% |
| Estoques | (349) | 57 | n.a. | (344) | 1% | (1.076) | (549) | 96% |
| Contas a pagar a fornecedores e empreiteiros | 48 | (681) | n.a. | 105 | -54% | 875 | (360) | n.a. |
| Outros ativos e passivos, líquidos | 310 | 665 | -53% | 215 | 44% | (231) | (446) | -48% |
| Caixa gerado pelas operações | 4.362 | 4.065 | 7% | 3.643 | 20% | 13.401 | 13.767 | -3% |



Reconciliação de informações IFRS e “Non-GAAP”

(a) EBIT ajustado

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|--------------|--------------|------------|--------------|-----------|---------------|---------------|-----------|
| Receita de vendas, líquida | 11.060 | 10.124 | 9% | 10.420 | 6% | 38.403 | 38.056 | 1% |
| CPV | (6.779) | (6.268) | 8% | (6.632) | 2% | (24.947) | (24.265) | 3% |
| Despesas com vendas e administrativas | (207) | (206) | 0% | (158) | 31% | (641) | (622) | 3% |
| Despesas com pesquisa e desenvolvimento | (260) | (253) | 3% | (151) | 72% | (693) | (790) | -12% |
| Despesas pré-operacionais e de parada de operação | (57) | (131) | -56% | (50) | 14% | (268) | (403) | -33% |
| Despesas relacionadas a Brumadinho e descaracterização de barragens | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Outras despesas operacionais, líquido ¹ | (364) | (518) | -30% | (238) | 53% | (947) | (1.212) | -22% |
| EBITDA coligadas e JVs | 286 | 242 | 18% | 292 | -2% | 1.072 | 940 | 14% |
| Streaming ² | 295 | 113 | 161% | 155 | 90% | 785 | 356 | 121% |
| EBIT ajustado | 3.728 | 2.992 | 25% | 3.608 | 3% | 12.353 | 11.783 | 5% |

¹ A partir de 3T25, as transações de *streaming* a preço de mercado, anteriormente reportadas em “Outras despesas operacionais, líquido”, passam a ser divulgadas separadamente como *Streaming*. Os períodos anteriores foram rerepresentados.

(b) EBITDA ajustado

O termo EBITDA se refere a um indicador definido como lucro (prejuízo) antes de juros, impostos, depreciação, exaustão e amortização. A definição do termo EBITDA (LAJIDA) ajustado da Vale é o lucro ou o prejuízo operacional acrescido do EBITDA de coligadas e *joint ventures*, excluindo os valores contabilizados com (a) depreciação, exaustão e amortização e (b) redução ao valor recuperável e baixa de ativos não circulantes. Todavia, o EBITDA ajustado não é uma medida definida nos padrões IFRS e pode não ser comparável com indicadores com o mesmo nome reportados por outras empresas. O EBITDA ajustado não deve ser considerado substituto do lucro operacional ou medida de liquidez melhor do que o fluxo de caixa operacional, que são determinados de acordo com o IFRS. A Vale apresenta o EBITDA ajustado para prover informação adicional a respeito da sua capacidade de pagar dívidas, realizar investimentos e cobrir necessidades de capital de giro. Os quadros a seguir demonstram a reconciliação entre EBITDA ajustado e fluxo de caixa operacional e EBITDA ajustado e lucro líquido, de acordo com a demonstração de fluxo de caixa. A definição de EBIT ajustado é o EBITDA ajustado mais depreciação, exaustão e amortização.

Reconciliação entre EBITDA ajustado e o fluxo de caixa operacional

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|--------------|------------|--------------|------------|---------------|---------------|------------|
| EBITDA ajustado | 4.588 | 3.794 | 21% | 4.369 | 5% | 15.458 | 14.840 | 4% |
| Capital de giro: | | | | | | | | |
| Contas a receber | 170 | 572 | -70% | (207) | n.a. | 120 | 1.668 | -93% |
| Estoques | (349) | 57 | n.a. | (344) | 1% | (1.076) | (549) | 96% |
| Contas a pagar a fornecedores e empreiteiros | 48 | (681) | n.a. | 105 | -54% | 875 | (360) | n.a. |
| Revisão de estimativas relacionadas à provisão de Brumadinho | 243 | 88 | 176% | 5 | n.a. | 297 | 116 | 156% |
| Revisão de estimativas relacionadas à provisão para descaracterização de barragens | (67) | (75) | -11 | (53) | 26% | (185) | (206) | -10% |
| Outros | (271) | 310 | n.a. | (232) | 17% | (2.088) | (1.742) | 20% |
| Fluxo de caixa | 4.362 | 4.065 | 7% | 3.643 | 20% | 13.401 | 13.767 | -3% |
| Tributos sobre o lucro (incluindo programa de refinanciamento) | (360) | (416) | -13% | (558) | -35% | (1.982) | (1.859) | 7% |
| Juros de empréstimos e financiamentos pagos | (306) | (224) | 37% | (185) | 65% | (1.000) | (868) | 15% |
| Pagamentos relacionados a Brumadinho | (280) | (321) | -13% | (306) | -8% | (874) | (909) | -4% |
| Pagamentos relacionados à descaracterização das barragens | (106) | (128) | -17% | (110) | -4% | (378) | (533) | -29% |
| Remunerações pagas às debêntures participativas | (814) | (94) | n.a. | - | n.a. | (945) | (243) | 289 |
| Caixa recebido na liquidação de derivativos, líquido | 203 | (83) | n.a. | 93 | 118% | 579 | 11 | n.a. |
| Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais | 2.699 | 2.799 | -4% | 2.577 | 5% | 8.801 | 9.366 | -6% |



Reconciliação entre EBITDA ajustado e o lucro líquido

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| EBITDA ajustado | 4.588 | 3.794 | 21% | 4.369 | 5% | 15.458 | 14.840 | 4% |
| Depreciação, amortização e exaustão | (860) | (802) | 7% | (761) | 13% | (3.105) | (3.057) | 2% |
| EBITDA de coligadas e <i>joint ventures</i> | (286) | (242) | 18% | (292) | -2% | (1.072) | (940) | 14% |
| Redução ao valor recuperável e ganhos (perdas) com baixa de ativos não circulantes, líquidos ¹ | (3.844) | (1.847) | 108% | (370) | n.a. | (4.599) | 301 | n.a. |
| <i>Streaming</i> ² | (295) | (113) | 161% | (155) | 90% | (785) | (356) | 121% |
| Lucro operacional | (697) | 790 | n.a. | 2.791 | n.a. | 5.897 | 10.788 | -45% |
| Resultado financeiro | (1.039) | (1.760) | -41% | (339) | 206% | (1.026) | (3.823) | -73% |
| Resultado de participações e outros resultados em coligadas e <i>joint ventures</i> | (369) | 69 | n.a. | 160 | n.a. | (218) | (269) | -19% |
| Tributos sobre o lucro | (2.138) | 29 | n.a. | 83 | n.a. | (2.670) | (721) | 270% |
| Lucro líquido | (4.243) | (872) | n.a. | 2.695 | n.a. | 1.983 | 5.975 | -67% |
| Lucro líquido atribuído aos acionistas não controladores | (399) | (178) | 124% | 10 | n.a. | (369) | (191) | 93% |
| Lucro líquido atribuído aos acionistas da Vale | (3.844) | (694) | n.a. | 2.685 | n.a. | 2.352 | 6.166 | -62% |

¹ A partir de 3T25, as transações de *streaming* a preço de mercado, anteriormente reportadas em "Redução ao valor recuperável e ganhos (perdas) com baixa de ativos não circulantes, líquidos", passam a ser divulgadas separadamente como Ajuste de *streaming*. Os períodos anteriores foram rerepresentados.

(c) Dívida líquida

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|-------------------------------|---------------|---------------|-----------|---------------|-------------|
| Dívida bruta | 18.134 | 14.792 | 23% | 17.843 | 2% |
| Arrendamentos | 668 | 713 | -6% | 700 | -5% |
| Caixa e equivalentes de caixa | (7.566) | (5.006) | 51% | (6.091) | 24% |
| Dívida líquida | 11.236 | 10.499 | 7% | 12.452 | -10% |

(d) Dívida bruta / LTM EBITDA ajustado

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|---|------|------|-------|------|-------|
| Dívida Bruta e arrendamentos / LTM EBITDA ajustado (x) | 1,2 | 1,0 | 20% | 1,3 | -8% |
| Dívida Bruta e arrendamentos / LTM Fluxo de Caixa Operacional (x) | 0,8 | 0,8 | 0% | 0,9 | -11% |

(e) LTM EBITDA ajustado / LTM Pagamentos de juros

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|--|------|------|-------|------|-------|
| LTM EBITDA ajustado / LTM juros brutos (x) | 15,7 | 17,9 | -12% | 15,2 | 3% |
| LTM EBITDA ajustado / LTM Pagamento de juros (x) | 15,5 | 17,1 | -9% | 16,0 | -3% |

(f) Taxas de câmbio - dólar americano

| R\$/US\$ | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|----------------|--------|--------|-------|--------|-------|
| Média | 5,3955 | 5,8369 | -8% | 5,4488 | -1% |
| Fim do período | 5,5024 | 6,1923 | -11% | 5,3186 | 3% |



Receitas e volumes

Receitas de vendas, líquida, por área de negócio

| US\$ milhões | 4T25 | % | 4T24 | % | Δ a/a | 3T25 | % | Δ t/t | 2025 | % | 2024 | % | Δ a/a |
|-------------------------------------|---------------|-------------|---------------|-------------|------------|---------------|-------------|------------|---------------|-------------|---------------|-------------|------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 8.370 | 76% | 8.151 | 81% | 3% | 8.423 | 81% | -1% | 30.130 | 78% | 31.444 | 83% | -4% |
| Finos | 7.016 | 63% | 6.503 | 64% | 8% | 7.078 | 68% | -1% | 25.010 | 65% | 24.805 | 65% | 1% |
| ROM | 25 | 0% | 18 | 0% | 39% | 30 | 0% | -17% | 111 | 0% | 105 | 0% | 6% |
| Pelotas | 1.190 | 11% | 1.440 | 14% | -17% | 1.147 | 11% | 4% | 4.396 | 11% | 5.921 | 16% | -26% |
| Outros | 139 | 1% | 190 | 2% | -27% | 168 | 2% | -17% | 613 | 2% | 613 | 2% | 0% |
| Vale Metais Básicos | 2.691 | 24% | 1.973 | 19% | 36% | 1.997 | 19% | 35% | 8.273 | 22% | 6.612 | 17% | 25% |
| Cobre | 1.179 | 11% | 885 | 9% | 33% | 869 | 8% | 36% | 3.550 | 9% | 2.852 | 7% | 24% |
| Níquel | 745 | 7% | 762 | 8% | -2% | 662 | 6% | 13% | 2.687 | 7% | 2.652 | 7% | 1% |
| PGMs | 110 | 1% | 83 | 1% | 33% | 79 | 1% | 39% | 315 | 1% | 233 | 1% | 35% |
| Ouro como subproduto ¹ | 318 | 3% | 254 | 3% | 25% | 270 | 3% | 18% | 922 | 2% | 679 | 2% | 36% |
| Prata como subproduto | 36 | 0% | 17 | 0% | 112% | 24 | 0% | 50% | 98 | 0% | 52 | 0% | 88% |
| Cobalto ¹ | 30 | 0% | 17 | 0% | 76% | 30 | 0% | 0% | 99 | 0% | 50 | 0% | 98% |
| Outros ² | 273 | 2% | (46) | 0% | n.a. | 63 | 1% | 333% | 602 | 2% | 96 | 0% | n.a. |
| Total | 11.061 | 100% | 10.124 | 100% | 9% | 10.420 | 100% | 6% | 38.403 | 100% | 38.056 | 100% | 1% |

¹ Exclui ajustes de US\$ 295 milhões no 4T25, US\$ 155 milhões no 3T25, US\$ 785 milhões em 2025, US\$ 113 milhões no 4T24, US\$ 356 milhões em 2024 para refletir o desempenho das transações de streaming à preços de mercado. ² Inclui atividades de marketing.

Receita operacional líquida por destino

| US\$ milhões | 4T25 | % | 4T24 | % | Δ a/a | 3T25 | % | Δ t/t | 2025 | % | 2024 | % | Δ a/a |
|-------------------------|---------------|-------------|---------------|-------------|-------------|---------------|-------------|------------|---------------|-------------|---------------|-------------|-------------|
| América do Norte | 436 | 4% | 392 | 4% | 11% | 404 | 4% | 8% | 1.683 | 4% | 1.601 | 4% | 5% |
| EUA | 264 | 2% | 287 | 3% | -8% | 275 | 3% | -4% | 1.108 | 3% | 1.075 | 3% | 3% |
| Canadá | 172 | 2% | 105 | 1% | 64% | 129 | 1% | 33% | 575 | 1% | 526 | 1% | 9% |
| América do Sul | 806 | 7% | 897 | 9% | -10% | 834 | 8% | -3% | 3.323 | 9% | 4.009 | 11% | -17% |
| Brasil | 764 | 7% | 794 | 8% | -4% | 782 | 8% | -2% | 3.135 | 8% | 3.565 | 9% | -12% |
| Outros | 42 | 0% | 103 | 1% | -59% | 52 | 0% | -19% | 188 | 0% | 444 | 1% | -58% |
| Ásia | 7.302 | 66% | 6.863 | 68% | 6% | 7.406 | 71% | -1% | 25.703 | 67% | 25.312 | 67% | 2% |
| China | 5.495 | 50% | 5.402 | 53% | 2% | 5.695 | 55% | -4% | 19.405 | 51% | 19.375 | 51% | 0% |
| Japão | 640 | 6% | 709 | 7% | -10% | 620 | 6% | 3% | 2.425 | 6% | 3.050 | 8% | -20% |
| Coreia do Sul | 312 | 3% | 303 | 3% | 3% | 219 | 2% | 42% | 1.017 | 3% | 1.126 | 3% | -10% |
| Outros | 855 | 8% | 449 | 4% | 90% | 872 | 8% | -2% | 2.856 | 7% | 1.761 | 5% | 62% |
| Europa | 1.956 | 18% | 1.256 | 12% | 56% | 1.246 | 12% | 57% | 5.724 | 15% | 4.486 | 12% | 28% |
| Alemanha | 630 | 6% | 442 | 4% | 43% | 307 | 3% | 105% | 1.853 | 5% | 1.467 | 4% | 26% |
| Itália | 58 | 1% | 90 | 1% | -36% | 50 | 0% | 16% | 272 | 1% | 226 | 1% | 20% |
| Outros | 1.268 | 11% | 724 | 7% | 75% | 889 | 9% | 43% | 3.599 | 9% | 2.793 | 7% | 29% |
| Oriente Médio | 283 | 3% | 366 | 4% | -23% | 268 | 3% | 6% | 975 | 3% | 1.164 | 3% | -16% |
| Resto do mundo | 278 | 3% | 350 | 3% | -21% | 262 | 3% | 6% | 995 | 3% | 1.484 | 4% | -33% |
| Total | 11.061 | 100% | 10.124 | 100% | 9% | 10.420 | 100% | 6% | 38.403 | 100% | 38.056 | 100% | 1% |



Despesas Operacionais

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|--------------|-------------|------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| SG&A | 207 | 206 | 0% | 158 | 31% | 641 | 622 | 3% |
| Administrativas | 173 | 181 | -4% | 133 | 30% | 542 | 532 | 2% |
| Pessoal | 56 | 88 | -36% | 55 | 2% | 212 | 226 | -6% |
| Serviços | 54 | 40 | 35% | 33 | 64% | 139 | 147 | -5% |
| Depreciação | 25 | 23 | 9% | 16 | 56% | 72 | 56 | 29% |
| Outros | 38 | 30 | 27% | 29 | 31% | 119 | 103 | 16% |
| Vendas | 34 | 25 | 36% | 25 | 36% | 99 | 90 | 10% |
| P&D | 260 | 253 | 3% | 151 | 72% | 693 | 790 | -12% |
| Despesas pré-operacionais e de parada de operação | 57 | 131 | -56% | 50 | 14% | 268 | 403 | -33% |
| Despesas relacionadas a Brumadinho e descaracterização de barragens | 246 | 111 | 122% | 30 | n.a. | 411 | 277 | 48% |
| Outras despesas operacionais | 364 | 518 | -30% | 238 | 53% | 947 | 1.212 | -22% |
| Despesas operacionais totais | 1.134 | 1.219 | -7% | 627 | 81% | 2.960 | 3.304 | -10% |
| Depreciação | 56 | 52 | 8% | 28 | 100% | 147 | 154 | -5% |
| Despesas operacionais, excluindo depreciação | 1.078 | 1.167 | -8% | 599 | 80% | 2.813 | 3.150 | -11% |

Outras despesas operacionais – divisão por segmento

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|-------------|------------|-------------|------------|-------------|-------------|--------------|-------------|
| Soluções de Minério de Ferro | (27) | 15 | n.a. | 21 | n.a. | (10) | 94 | n.a. |
| Finos | (25) | 14 | n.a. | 7 | n.a. | (34) | 90 | n.a. |
| Pelotas | (1) | (1) | —% | (2) | -50% | (4) | (8) | -50% |
| Outros minerais ferrosos | (1) | 2 | n.a. | 16 | n.a. | 28 | 12 | 133% |
| Vale Metais Básicos | 20 | 19 | 5% | 56 | -64% | 119 | 97 | 23% |
| Cobre | 9 | 13 | -31% | 21 | -57% | 42 | 26 | 62% |
| Níquel | 8 | (3) | n.a. | 21 | -62% | 46 | 28 | 64% |
| Outros | 3 | 9 | -67% | 14 | -79% | 31 | 43 | -28% |
| Outros | 371 | 484 | -23% | 161 | 130% | 838 | 1.021 | -18% |
| TOTAL – Outras despesas operacionais | 364 | 518 | -30% | 238 | 53% | 947 | 1.212 | -22% |

¹ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale, disponíveis em nosso site.



Resultados Financeiros

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|----------------|----------------|-------------|--------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Despesas financeiras, das quais: | (465) | (396) | 17% | (396) | 17% | (1.647) | (1.473) | 12% |
| Juros Brutos | (258) | (237) | 9% | (263) | -2% | (983) | (827) | 19% |
| Juros capitalizados | 5 | 12 | -58% | 5 | 0% | 22 | 36 | -39% |
| Outros | (190) | (152) | 25% | (115) | 65% | (599) | (591) | 1% |
| Despesas financeiras (REFIS) | (22) | (19) | 16% | (23) | -4% | (87) | (91) | -4% |
| Receitas financeiras | 125 | 106 | 18% | 148 | -16% | 501 | 422 | 19% |
| Debêntures Participativas | (466) | (190) | 145% | (149) | 213% | (694) | (175) | 297% |
| Derivativos¹ | 50 | (804) | n.a. | 253 | -80% | 1.616 | (1.209) | n.a. |
| Swaps de moedas e taxas de juros | 58 | (787) | n.a. | 226 | -74% | 1.605 | (1.187) | n.a. |
| Outros (<i>commodities</i> etc.) | (8) | (17) | -53% | 27 | n.a. | 11 | (22) | n.a. |
| Variação cambial | 16 | (111) | n.a. | 148 | -89% | 367 | (82) | n.a. |
| Variação monetária | (299) | (365) | -18% | (343) | -13 | (1.169) | (1.306) | -10 |
| Variação cambial e monetária | (283) | (476) | -41% | (195) | 45% | (802) | (1.388) | -42% |
| Resultado financeiro líquido | (1.039) | (1.760) | -41% | (339) | 206% | (1.026) | (3.823) | -73% |

¹ O efeito dos derivativos no caixa reflete um ganho de US\$ 203 milhões no 4T25.

Projetos de manutenção por tipo

| US\$ milhões | Soluções de Minério de Ferro | Vale Metais Básicos | Energia e outros | Total |
|---|------------------------------|---------------------|------------------|--------------|
| Melhorias nas operações | 767 | 434 | 1 | 1.202 |
| Projetos de reposição | 9 | 62 | - | 71 |
| Projetos de filtragem e empilhamento a seco | 24 | - | - | 24 |
| Gestão de barragens | 39 | 48 | - | 87 |
| Outros investimentos em barragens e pilhas de estéril | 71 | 46 | - | 117 |
| Saúde & Segurança | 66 | 26 | 10 | 102 |
| Investimentos sociais e proteção ambiental | 37 | 5 | - | 43 |
| Administrativo & Outros | 66 | 16 | 14 | 96 |
| Total | 1.079 | 638 | 26 | 1.743 |



Anexo 2: Informações por segmento

Resultados por segmento 4T25

| US\$ milhões | Receita Líquida | Custos ¹ | SG&A e outras ¹ | P&D ¹ | Pré operacionais e de parada de operação ¹ | EBITDA Coligadas e JV's | Streaming | EBITDA Ajustado |
|--|-----------------|---------------------|----------------------------|------------------|---|-------------------------|------------|-----------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 8.370 | (4.469) | (28) | (127) | (39) | 260 | – | 3.967 |
| Finos | 7.016 | (3.618) | (5) | (104) | (29) | 155 | – | 3.415 |
| Pelotas | 1.190 | (703) | 1 | (1) | (2) | 42 | – | 527 |
| Outros produtos ferrosos e serviços logísticos | 164 | (148) | (24) | (22) | (8) | 63 | – | 25 |
| Vale Metais Básicos | 2.691 | (1.506) | (51) | (61) | (2) | 27 | 295 | 1.393 |
| Cobre² | 1.565 | (468) | (8) | (29) | (1) | – | – | 1.059 |
| Salobo | 1.212 | (347) | (9) | (2) | (1) | – | – | 853 |
| Sossego | 253 | (121) | 2 | (4) | – | – | – | 130 |
| Outros | 100 | – | (1) | (23) | – | – | – | 76 |
| Níquel³ | 1.328 | (954) | (10) | (31) | (1) | 26 | – | 358 |
| Sudbury | 631 | (415) | (2) | (18) | – | – | – | 196 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 206 | (199) | 1 | (7) | – | – | – | 1 |
| Refinarias Autônomas | 217 | (209) | – | – | – | – | – | 8 |
| Onça Puma | 104 | (75) | (7) | – | – | – | – | 22 |
| Outros ⁴ | 170 | (56) | (2) | (6) | (1) | 26 | – | 131 |
| Outros⁵ | (202) | (84) | (33) | (1) | – | 1 | 295 | (24) |
| Brumadinho e descaracterização de barragens | – | – | (246) | – | – | – | – | (246) |
| Despesas não recorrentes | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Itens não alocados⁶ | – | – | (469) | (57) | – | – | – | (526) |
| Total | 11.061 | (5.975) | (794) | (245) | (41) | 287 | 295 | 4.588 |

¹ Excluindo depreciação, exaustão e amortização. ² Incluindo subprodutos das operações de cobre. ³ Incluindo cobre e outros subprodutos das operações de níquel. ⁴ A partir do 3T24, o EBITDA de PTVI passa a ser incluído como "EBITDA de Coligadas & JVs" em "Outros". ⁵ A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em "SG&A e outros", passam a ser divulgadas separadamente como *Streaming*. Os períodos anteriores foram rerepresentados. ⁶ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Inclui US\$ 22 milhões de despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 4T25. Considerando as despesas não alocadas, o EBITDA da VBM foi US\$ 1,4 bilhão no 4T25.

Informações dos segmentos 4T24

| US\$ milhões | Receita Líquida | Custos ¹ | SG&A e outras ¹ | P&D ¹ | Pré operacionais e de parada de operação ¹ | EBITDA Coligadas e JV's | Streaming | EBITDA Ajustado |
|--|-----------------|---------------------|----------------------------|------------------|---|-------------------------|------------|-----------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 8.151 | (4.099) | (54) | (127) | (80) | 217 | – | 4.008 |
| Finos | 6.503 | (3.216) | (24) | (110) | (75) | 98 | – | 3.176 |
| Pelotas | 1.440 | (729) | (1) | (3) | (2) | 65 | – | 770 |
| Outros produtos ferrosos e serviços logísticos | 208 | (154) | (29) | (14) | (3) | 54 | – | 62 |
| Vale Metais Básicos | 1.973 | (1.419) | (49) | (79) | (21) | 23 | 113 | 541 |
| Cobre² | 964 | (387) | (13) | (37) | (1) | – | – | 526 |
| Salobo | 809 | (289) | (4) | (2) | (1) | – | – | 513 |
| Sossego | 225 | (98) | – | (4) | – | – | – | 123 |
| Outros | (70) | – | (9) | (31) | – | – | – | (110) |
| Níquel³ | 1.067 | (974) | (6) | (35) | (21) | 24 | – | 55 |
| Sudbury | 547 | (479) | 5 | (19) | – | – | – | 54 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 195 | (225) | (4) | (11) | – | – | – | (45) |
| Refinarias Autônomas | 259 | (236) | – | – | – | – | – | 23 |
| Onça Puma | 83 | (46) | (1) | – | (6) | – | – | 30 |
| Outros | (17) | 12 | (6) | (5) | (15) | 24 | – | (7) |
| Outros⁴ | (58) | (58) | (30) | (6) | – | (1) | 113 | (40) |
| Brumadinho e descaracterização de barragens | – | – | (111) | – | – | – | – | (111) |
| Despesas não recorrentes | – | – | (214) | – | – | – | – | (214) |
| Itens não alocados⁵ | – | – | (384) | (48) | – | 2 | – | (430) |
| Total | 10.124 | (5.517) | (813) | (253) | (102) | 242 | 113 | 3.794 |

¹ Excluindo depreciação, exaustão e amortização. ² Incluindo subprodutos das operações de cobre. ³ Incluindo cobre e outros subprodutos das operações de níquel. ⁴ A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em "SG&A e outros", passam a ser divulgadas separadamente como *Streaming*. Os períodos anteriores foram rerepresentados. ⁵ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Inclui US\$ -79 milhões de despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 4T24. Considerando as despesas não alocadas, o EBITDA da VBM foi US\$ 462 milhões no 4T24.



Informações dos segmentos 3T25

| US\$ milhões | Receita Líquida | Custos ¹ | SG&A e outras ¹ | P&D ¹ | Pré operacionais e de parada de operação ¹ | EBITDA Coligadas e JV's | Streaming | EBITDA Ajustado |
|--|-----------------|---------------------|----------------------------|------------------|---|-------------------------|------------|-----------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 8.423 | (4.531) | (54) | (84) | (42) | 260 | – | 3.972 |
| Finos | 7.078 | (3.673) | (20) | (70) | (31) | 134 | – | 3.418 |
| Pelotas | 1.147 | (677) | 2 | (3) | (2) | 45 | – | 512 |
| Outros produtos ferrosos e serviços logísticos | 198 | (181) | (36) | (11) | (9) | 81 | – | 42 |
| Vale Metais Básicos | 1.997 | (1.368) | (92) | (39) | 2 | 32 | 155 | 687 |
| Cobre² | 1.086 | (437) | (22) | (13) | – | – | – | 614 |
| Salobo | 833 | (331) | (17) | – | – | – | – | 485 |
| Sossego | 255 | (106) | (2) | (4) | – | – | – | 143 |
| Outros | (2) | – | (3) | (9) | – | – | – | (14) |
| Níquel³ | 1.010 | (871) | (31) | (25) | 2 | 29 | – | 114 |
| Sudbury | 510 | (436) | (11) | (19) | – | – | – | 44 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 250 | (194) | – | (10) | – | – | – | 46 |
| Refinarias Autônomas | 215 | (213) | – | – | – | – | – | 2 |
| Onça Puma | 76 | (62) | (3) | – | (2) | – | – | 9 |
| Outros ⁴ | (41) | 34 | (17) | 4 | 4 | 29 | – | 13 |
| Outros⁵ | (99) | (60) | (39) | (1) | – | 3 | 155 | (41) |
| Brumadinho e descaracterização de barragens | – | – | (30) | – | – | – | – | (30) |
| Despesas não recorrentes | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Itens não alocados⁶ | – | – | (233) | (27) | – | – | – | (260) |
| Total | 10.420 | (5.899) | (409) | (150) | (40) | 292 | 155 | 4.369 |

¹ Excluindo depreciação, exaustão e amortização. ² Incluindo subprodutos das operações de cobre. ³ Incluindo cobre e outros subprodutos das operações de níquel. ⁴ A partir do 3T24, o EBITDA de PTVI passa a ser incluído como "EBITDA de Coligadas & JV's" em "Outros". ⁵ A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em "SG&A e outros", passam a ser divulgadas separadamente como Ajuste de *streaming*. ⁶ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Inclui US\$ -16 milhões de despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 3T25. Considerando as despesas não alocadas, o EBITDA da VBM foi US\$ 671 milhões no 3T25.

Informações dos segmentos 2025

| US\$ milhões | Receita Líquida | Custos ¹ | SG&A e outras ¹ | P&D ¹ | Pré operacionais e de parada de operação ¹ | EBITDA Coligadas e JV's | Streaming | EBITDA Ajustado |
|--|-----------------|---------------------|----------------------------|------------------|---|-------------------------|------------|-----------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 30.130 | (16.612) | (139) | (349) | (198) | 971 | – | 13.803 |
| Finos | 25.010 | (13.488) | (36) | (285) | (153) | 514 | – | 11.562 |
| Pelotas | 4.396 | (2.516) | 5 | (7) | (8) | 182 | – | 2.052 |
| Outros produtos ferrosos e serviços logísticos | 724 | (608) | (108) | (57) | (37) | 275 | – | 189 |
| Vale Metais Básicos | 8.273 | (5.376) | (249) | (167) | (13) | 102 | 785 | 3.355 |
| Cobre² | 4.509 | (1.646) | (42) | (61) | (3) | – | – | 2.757 |
| Salobo | 3.440 | (1.240) | (34) | (3) | (3) | – | – | 2.160 |
| Sossego | 871 | (405) | (2) | (13) | – | – | – | 451 |
| Outros | 198 | – | (7) | (45) | – | – | – | 146 |
| Níquel³ | 4.319 | (3.513) | (70) | (103) | (10) | 91 | – | 714 |
| Sudbury | 2.169 | (1.780) | (18) | (57) | – | – | – | 314 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 890 | (846) | 1 | (31) | – | – | – | 14 |
| Refinarias Autônomas | 824 | (784) | – | – | – | – | – | 40 |
| Onça Puma | 326 | (245) | (17) | – | (5) | – | – | 59 |
| Outros ⁴ | 110 | 142 | (36) | (15) | (5) | 91 | – | 287 |
| Outros⁵ | (555) | (217) | (137) | (3) | – | 11 | 785 | (116) |
| Brumadinho e descaracterização de barragens | – | – | (411) | – | – | – | – | (411) |
| Despesas não recorrentes | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Itens não alocados⁶ | – | – | (1.129) | (160) | – | – | – | (1.289) |
| Total | 38.403 | (21.988) | (1.928) | (676) | (211) | 1.073 | 785 | 15.458 |

¹ Excluindo depreciação, exaustão e amortização. ² Incluindo subprodutos das operações de cobre. ³ Incluindo cobre e outros subprodutos das operações de níquel. ⁴ A partir do 3T24, o EBITDA de PTVI passa a ser incluído como "EBITDA de Coligadas & JV's" em "Outros". ⁵ A partir do 3T25, as transações de *streaming* a preços de mercado, anteriormente reportadas em "SG&A e outros", passam a ser divulgadas separadamente como *Streaming*. Os períodos anteriores foram reapresentados. ⁶ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Inclui US\$ -72 milhões de despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 2025. Considerando as despesas não alocadas, o EBITDA da VBM foi US\$ 3.283 milhões no 2025.



Informações dos segmentos 2024

| US\$ milhões | Receita Líquida | Custos ¹ | SG&A e outras ¹ | P&D ¹ | Pré operacionais e de parada de operação ¹ | EBITDA Coligadas e JV's | Streaming | EBITDA Ajustado |
|--|-----------------|---------------------|----------------------------|------------------|---|-------------------------|------------|-----------------|
| Soluções de Minério de Ferro | 31.444 | (16.322) | (243) | (391) | (274) | 871 | – | 15.085 |
| Finos | 24.805 | (12.846) | (144) | (338) | (237) | 358 | – | 11.598 |
| Pelotas | 5.921 | (2.920) | 3 | (8) | (12) | 182 | – | 3.166 |
| Outros produtos ferrosos e serviços logísticos | 718 | (556) | (102) | (45) | (25) | 331 | – | 321 |
| Vale Metais Básicos | 6.613 | (5.040) | (234) | (273) | (27) | 59 | 356 | 1.453 |
| Cobre² | 3.142 | (1.473) | (27) | (120) | (1) | – | – | 1.521 |
| Salobo | 2.501 | (1.091) | (11) | (7) | (1) | – | – | 1.391 |
| Sossego | 680 | (382) | (2) | (14) | – | – | – | 282 |
| Outros | (39) | – | (14) | (99) | – | – | – | (152) |
| Níquel³ | 3.686 | (3.415) | (53) | (121) | (26) | 42 | – | 114 |
| Sudbury | 1.954 | (1.734) | (1) | (70) | – | – | – | 149 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 661 | (830) | (9) | (33) | – | – | – | (211) |
| Refinarias Autônomas | 976 | (929) | – | – | – | – | – | 47 |
| Onça Puma | 176 | (170) | (10) | (1) | (11) | – | – | (16) |
| PTVI (histórico) | 479 | (338) | (1) | (3) | – | – | – | 137 |
| Outros | (559) | 586 | (32) | (14) | (15) | 42 | – | 8 |
| Outros⁴ | (216) | (153) | (153) | (33) | – | 17 | 356 | (182) |
| Brumadinho e descaracterização de barragens | – | – | (277) | – | – | – | – | (277) |
| Despesas não recorrentes | – | – | (275) | – | – | – | – | (275) |
| Itens não alocados⁵ | – | – | (1.027) | (126) | (4) | 10 | – | (1.147) |
| Total | 38.056 | (21.362) | (2.055) | (790) | (305) | 940 | 356 | 14.840 |

¹ Excluindo depreciação, exaustão e amortização. ² Incluindo subprodutos das operações de cobre. ³ Incluindo cobre e outros subprodutos das operações de níquel. ⁴ A partir do 3T25, as transações de streaming a preços de mercado, anteriormente reportadas em "SG&A e outros", passam a ser divulgadas separadamente como Streaming. Os períodos anteriores foram reapresentados. ⁵ A partir do 2T25, o segmento anteriormente denominado "Outros" passou a ser chamado de "Itens não alocados". Não houve alteração na metodologia de alocação ou em seus efeitos. Para mais informações, consulte as Demonstrações Financeiras da Vale disponíveis em nosso site. Inclui US\$ -145 milhões de despesas não alocadas da Vale Base Metals Ltd ("VBM") no 2024. Considerando as despesas não alocadas, o EBITDA da VBM foi US\$ 1.308 milhões no 2024.



Anexo 3: Informações adicionais por segmento de negócio

Soluções de minério de ferro: Resultados financeiros detalhados

Volumes, preços, prêmio e receita

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|---------------|---------------|-------------|---------------|------------|----------------------|----------------------|-------------|
| Volume vendido (mil toneladas métricas) | | | | | | | | |
| Finos¹ | 73.566 | 69.912 | 5% | 75.020 | -2% | 273.027 | 260.314 | 5% |
| IOCJ | 5.042 | 9.287 | -46% | 5.672 | -11% | 21.707 | 43.576 | -50% |
| BRBF | 36.337 | 43.626 | -17% | 36.133 | 1% | 140.432 ³ | 134.260 ³ | 5% |
| Mid-Grade Carajás | 10.512 | 6.279 | 67% | 10.474 | 0% | 34.576 ⁴ | 14.535 | 138% |
| Pellet feed – China (PFC1) ² | 8.155 | 3.585 | 127% | 8.575 | -5% | 26.176 | 12.786 | 105% |
| Granulados | 2.085 | 1.535 | 36% | 2.160 | -3% | 7.641 | 7.097 | 8% |
| Produtos de alta sílica | 4.213 | 852 | n.a. | 4.267 | -1% | 14.323 ⁴ | 27.437 | -48% |
| Outros finos (60–62% Fe) | 7.222 | 4.748 | 52% | 7.739 | -7% | 28.171 ³ | 20.623 ³ | 37% |
| Pelotas | 9.056 | 10.067 | -10% | 8.769 | 3% | 32.801 | 38.300 | -14% |
| ROM | 2.251 | 1.216 | 85% | 2.208 | 2% | 8.530 | 8.038 | 6% |
| Total – Vendas minério de ferro | 84.874 | 81.195 | 5% | 85.997 | -1% | 314.358 | 306.652 | 3% |

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| Preço médio (US\$/t) | | | | | | | | |
| Minério de Ferro – índice 62% Fe | 106,0 | 103,4 | 3% | 102,0 | 4% | 102,4 | 109,4 | -6% |
| Minério de Ferro – índice 62% low alumina | 107,7 | 103,9 | 4% | 104,2 | 3% | 103,1 | 110,1 | -6% |
| Minério de Ferro – índice 65% Fe | 118,9 | 118,3 | 1% | 118,3 | 1% | 115,8 | 123,4 | -6% |
| Preço provisório no final do trimestre | 107,0 | 100,8 | 6% | 103,8 | 3% | 107,0 | 100,8 | 6% |
| Referência de finos de minério de ferro da Vale, CFR (dmt) | 105,2 | 101,2 | 4% | 104,5 | 1% | 101,9 | 105,7 | -4% |
| Preço realizado de finos de minério de ferro, CFR/FOB (wmt) | 95,4 | 93,0 | 3% | 94,4 | 1% | 91,6 | 95,3 | -4% |
| Preço realizado de pelotas de minério de ferro, CFR/FOB (wmt) | 131,4 | 143,0 | -8% | 130,8 | 0% | 134,0 | 154,6 | -13% |
| Prêmio de qualidade de finos de minério de ferro e pelotas (US\$/t) | | | | | | | | |
| Qualidade e prêmio de finos minério de ferro | -0,3 | 1,0 | n.a. | 0,7 | n.a. | -0,4 | -1,4 | -71% |
| Contribuição ponderada média do negócio de pelotas | 1,1 | 3,6 | -69% | 1,4 | -21% | 1,9 | 3,5 | -46% |
| Prêmio all-in – Total | 0,9 | 4,6 | -80% | 2,1 | -57% | 1,5 | 2,1 | -29% |
| Receita de vendas, líquida, por produto (US\$ milhões) | | | | | | | | |
| Finos | 7.016 | 6.503 | 8% | 7.078 | -1% | 25.010 | 24.805 | 1% |
| ROM | 25 | 18 | 39% | 30 | -17% | 111 | 105 | 6% |
| Pelotas | 1.190 | 1.440 | -17% | 1.147 | 4% | 4.396 | 5.921 | -26% |
| Outros | 139 | 190 | -27% | 168 | -17% | 613 | 613 | —% |
| Total | 8.370 | 8.151 | 3% | 8.423 | -1% | 30.130 | 31.444 | -4% |

¹Inclui compra de terceiros. ²Produtos concentrados nas instalações chinesas. ³Dados históricos foram reapresentados. ⁴Dados históricos foram reapresentados.



Volumes vendidos por destino – Finos, pelotas e ROM

| mil toneladas métricas | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|------------------------|---------------|---------------|-------------|---------------|------------|----------------|----------------|-------------|
| Américas | 9.230 | 8.773 | 5% | 9.249 | 0% | 36.359 | 38.840 | -6% |
| Brasil | 8.571 | 7.453 | 15% | 8.588 | 0% | 33.485 | 34.602 | -3% |
| Outros | 659 | 1.320 | -50% | 661 | 0% | 2.874 | 4.238 | -32% |
| Ásia | 68.457 | 64.663 | 6% | 69.950 | -2% | 251.040 | 238.071 | 5% |
| China | 53.775 | 52.404 | 3% | 55.926 | -4% | 198.239 | 191.249 | 4% |
| Japão | 6.274 | 6.270 | 0% | 6.010 | 4% | 23.404 | 24.297 | -4% |
| Outros | 8.408 | 5.989 | 40% | 8.014 | 5% | 29.397 | 22.525 | 31% |
| Europa | 3.370 | 3.362 | 0% | 3.157 | 7% | 13.947 | 14.406 | -3% |
| Alemanha | 1.108 | 1.121 | -1% | 898 | 23% | 4.225 | 4.477 | -6% |
| França | 213 | 38 | n.a. | - | n.a. | 772 | 1.325 | -42% |
| Outros | 2.049 | 2.203 | -7% | 2.259 | -9% | 8.950 | 8.604 | 4% |
| Oriente Médio | 1.932 | 2.208 | -13% | 1.791 | 8% | 6.412 | 6.667 | -4% |
| Resto do mundo | 1.885 | 2.190 | -14% | 1.850 | 2% | 6.600 | 8.668 | -24% |
| Total | 84.874 | 81.196 | 5% | 85.997 | -1% | 314.358 | 306.652 | 3% |

Preços de finos de minério de ferro

Sistema de precificação (%)

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|--------------|------------|------------|-----------|------------|-----------|
| Defasado | 13 | 14 | -7% | 11 | 18% |
| Corrente | 61 | 58 | 5% | 58 | 5% |
| Provisório | 26 | 28 | -7% | 31 | -16% |
| Total | 100 | 100 | 0% | 100 | 0% |

Realização de preço

| US\$ por tonelada | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|
| Preço referência médio (dmt) | 106,0 | 103,4 | 3% | 102,0 | 4% |
| Qualidade e prêmios ¹ | (0,3) | 1,0 | n.a. | 0,7 | n.a. |
| Impacto dos ajustes do sistema de precificação | 105,7 | (3,1) | n.a. | 1,7 | n.a. |
| Preços provisórios no trimestre anterior ² | 0,3 | (1,9) | n.a. | 1,6 | -81% |
| Preços defasados | (1,0) | (0,3) | 233% | (0,6) | 67% |
| Preços correntes | 0,0 | (0,2) | n.a. | 0,2 | n.a. |
| Preços provisórios no trimestre atual ³ | 0,3 | (0,7) | n.a. | 0,5 | -40% |
| Preço CFR referência (dmt) | 105,2 | 101,2 | 4% | 104,5 | 1% |
| Ajuste de vendas FOB ⁴ | (1,5) | (0,3) | n.a. | (2,1) | -29% |
| Umidade | (8,3) | (7,8) | 6% | (8,1) | 2% |
| Preço da Vale realizado (wmt)⁵ | 95,4 | 93,0 | 3% | 94,4 | 1% |

¹ Inclui qualidade (US\$ 0,7/t) e prêmios/descontos e condições comerciais (US\$ -1,0/t). ² Ajuste em função dos preços provisórios registrados no 3Q25 em US\$ 103,8/t. ³ Diferença entre a média ponderada dos preços fixados provisoriamente no final do 4T25 em US\$ 107,0/t com base nas curvas futuras e US\$ 105,2/t do preço de referência do 4T25. ⁴ Inclui mecanismos de precificação de frete no reconhecimento de vendas CFR. ⁵ Preço da Vale líquido de impostos.



Custos e despesas de finos de minério de ferro

CPV – 4T25 vs. 4T24

| US\$ milhões | 3T24 | Volume | Câmbio | Outros | Variação total | 4T25 |
|---|--------------|------------|-----------|------------|----------------|--------------|
| Custo caixa C1 | 1.494 | 83 | 70 | 214 | 367 | 1.861 |
| Frete | 1.234 | 80 | - | (133) | (53) | 1.181 |
| Custos de distribuição | 192 | 10 | - | 57 | 67 | 259 |
| Royalties e outros | 296 | 15 | - | 6 | 21 | 317 |
| Custos totais antes de depreciação e amortização | 3.216 | 188 | 70 | 144 | 402 | 3.618 |
| Depreciação | 336 | 19 | 19 | 5 | 43 | 379 |
| Total | 3.552 | 207 | 89 | 149 | 445 | 3.997 |

Custo caixa e frete

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|-------|-------|--------|-------|---------|-------|-------|--------|
| Custos (US\$ milhões) | | | | | | | | |
| Custo caixa C1, incluindo custos de compra de terceiros (A) | 1.861 | 1.494 | 25% | 1.821 | 2% | 6.864 | 6.537 | 5% |
| Custo de aquisição de terceiros ¹ (B) | 468 | 278 | 68% | 438 | 7% | 1.704 | 1.411 | 21% |
| Custo caixa C1 ex-volume de terceiros (C = A – B) | 1.393 | 1.216 | 15% | 1.383 | 1% | 5.160 | 5.127 | 1% |
| Volume de vendas (Mt) | | | | | | | | |
| Volume vendido ² (D) | 73,6 | 69,9 | 5% | 75,0 | -2% | 273,0 | 260,3 | 5% |
| Volume vendido de compra de terceiros (E) | 8,1 | 5,3 | 53% | 8,2 | -1% | 30,6 | 25,2 | 21% |
| Volume vendido das próprias operações (F = D – E) | 65,5 | 64,6 | 1% | 66,8 | -2% | 242,4 | 235,1 | 3% |
| Custo caixa C1² FOB (US\$ /t) | | | | | | | | |
| Custo caixa C1 ex-custo de compra de terceiros (C/F) | 21,3 | 18,8 | 13% | 20,7 | 3% | 21,3 | 21,8 | -2% |
| Custo caixa C1, médio, de compra de terceiros (B/E) | 58,1 | 52,6 | 10% | 53,4 | 9% | 55,6 | 56,0 | -1% |
| Custo caixa C1 de minério de ferro (A/D) | 25,3 | 21,4 | 18% | 24,3 | 4% | 25,1 | 25,1 | —% |
| Frete | | | | | | | | |
| Custos de frete marítimo (G) | 1.181 | 1.234 | -99% | 1.265 | -99% | 4.487 | 4.441 | 1% |
| % de Vendas CFR (H) | 89% | 88% | 1 p.p. | 90% | -1 p.p. | 89% | 86% | 3 p.p. |
| Volume CFR (Mt) (I = D x H) | 65,6 | 61,7 | 6% | 67,3 | -3% | 243,7 | 224,4 | 9% |
| Custo unitário de frete de minério de ferro (US\$/t) (G/I) | 18,0 | 20,0 | -10% | 18,8 | -4% | 18,4 | 19,8 | -7% |

¹ Inclui custos logísticos da compra de terceiros. ² Exclui ROM, royalties e custos de distribuição.

Despesas

| US\$ milhões | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|------------|------------|-------------|------------|------------|------------|------------|-------------|
| Vendas | 27 | 9 | 200% | 12 | 125% | 64 | 72 | -11% |
| P&D | 104 | 110 | -5% | 70 | 49% | 285 | 338 | -16% |
| Despesas pré-operacionais e de parada de operação | 29 | 75 | -61% | 31 | -6% | 153 | 237 | -35% |
| Outras despesas | (22) | 15 | n.a. | 8 | n.a. | -28 | 72 | n.a. |
| Despesas totais | 138 | 209 | -34% | 121 | 14% | 474 | 719 | -34% |



Soluções de Minério de Ferro: detalhes dos projetos

| Projetos de crescimento | Capex 4T25 | Progresso financeiro ¹ | Progresso físico | Comentários |
|---|------------|-----------------------------------|------------------|--|
| Serra Sul +20 Capacidade: 20 Mtpa Start-up: 2H26 Capex: US\$ 2.844 MM | 98 | 65% | 84% | A montagem da correia transportadora de longa distância está com quase 98% de avanço. Na Usina, as montagens dos prédios da Britagem Secundária e da Classificação continuam em andamento. |
| Projetos de manutenção | Capex 4T25 | Progresso financeiro ¹ | Progresso físico | Comentários |
| Compact Crushing S11D Capacidade: 50 Mtpa Start-up: 2H26 Capex: US\$ 755 MM | 49 | 72% | 88% | As obras civis das britagens primária e secundária estão praticamente concluídas enquanto as obras de montagem eletromecânica seguem conforme planejado. |

¹ Desembolso de CAPEX até o final do 4T25 vs. CAPEX esperado.

Projetos sob avaliação

| | | |
|--------------------------------|---|--|
| Apolo | Capacidade: 14 Mtpa | Estágio: FEL2 |
| Sistema Sudeste (Brasil) | Projeto de crescimento | |
| Participação da Vale: 100% | Mina a céu aberto | |
| Plantas de briquete | Capacidade: Em avaliação | Estágio: 1 planta em construção; 1 planta em FEL2; 2 plantas em diferentes FEL. |
| Brasil e outras regiões | Projeto de crescimento | Decisão de investimento: 2026-2030 |
| Participação da Vale: N/A | Planta de aglomeração a frio | |
| Minas Itabira | Capacidade: 25 Mtpa | Estágio: projetos em diferentes fases de FEL1 e FEL2 |
| Sistema Sudeste (Brasil) | Projeto de reposição | |
| Participação da Vale: 100% | Mina a céu aberto | Projetos de cavas, rejeitos e pilhas de estéril voltadas para a manutenção dos volumes de longo-prazo de Itabira |
| Mega Hubs | Capacidade: Em avaliação | Estágio: Estudo de pré-viabilidade |
| Oriente Médio | Projeto de crescimento | |
| Participação da Vale: N/A | Complexos industriais para concentração e aglomeração de minério de ferro e produção de metálicos de redução direta | A Vale continua a avançar nas negociações com players de classe mundial e estuda conjuntamente o desenvolvimento de Mega Hubs. |
| S11C | Capacidade: Em avaliação | Estágio: FEL2 |
| Sistema Norte (Brasil) | Projeto de reposição | |
| Participação da Vale: 100% | Mina a céu aberto | |
| Expansão da Serra Leste | Capacidade: 10 Mtpa (+4 Mtpa) | Estágio: Engenharia |
| Sistema Norte (Brasil) | Projeto de crescimento | |
| Participação da Vale: 100% | Mina a céu aberto. O projeto será implementado em fases até a atingir a capacidade | Parte da capacidade de expansão já está em construção. |

¹ O escopo do projeto está em revisão, devido às restrições de licenciamento.



Vale Metais Básicos: Cobre

Receitas e realização de preço

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|--------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Volume vendido | | | | | | | | |
| Cobre (mil toneladas métricas) | 81 | 74 | 9% | 70 | 16% | 279 | 250 | 12% |
| Ouro como subproduto (milhares de oz) | 128 | 121 | 6% | 104 | 23% | 426 | 380 | 12% |
| Prata como subproduto (milhares de oz) | 389 | 257 | 51% | 342 | 14% | 1.296 | 889 | 46% |
| Preço médio | | | | | | | | |
| Preço médio de cobre LME (US\$/t) | 11.092 | 9.193 | 21% | 9.797 | 13% | 9.945 | 9.147 | 9% |
| Preço médio realizado de cobre (US\$/t) | 11.003 | 9.187 | 20% | 9.806 | 12% | 9.763 | 8.811 | 11% |
| Ouro (US\$/oz) ¹ | 4.293 | 2.834 | 51% | 3.706 | 16% | 3.610 | 2.501 | 44% |
| Prata (US\$/oz) | 55 | 34 | 62% | 39 | 41% | 41 | 29 | 41% |
| Receita líquida (US\$ milhões) | | | | | | | | |
| Cobre | 895 | 683 | 31% | 688 | 30% | 2.721 | 2.205 | 23% |
| Ouro como subproduto ¹ | 550 | 342 | 61% | 387 | 42% | 1.537 | 950 | 62% |
| Prata como subproduto | 20 | 9 | 122% | 13 | 54% | 53 | 26 | 104% |
| Total | 1.465 | 1.034 | 42% | 1.088 | 35% | 4.311 | 3.181 | 36% |
| Ajustes de preços provisórios ² | 100 | (71) | n.a. | (2) | n.a. | 198 | (40) | n.a. |
| Receita líquida depois de ajuste de preços provisórios | 1.565 | 964 | 62% | 1.086 | 44% | 4.509 | 3.142 | 44% |

¹ As receitas apresentadas foram ajustadas para refletir os preços de mercado dos produtos vendidos relacionados às transações de *streaming*. ² Ajustes de preços provisórios passaram a ser reportados separadamente a partir do 1T24. Em 31 de dezembro de 2025, a Vale precificou provisoriamente as vendas de cobre de Sossego e Salobo totalizando 45.044 toneladas, avaliadas ao preço médio ponderado de US\$ 12.257/t na LME, sujeito à precificação final nos meses seguintes.

Detalhamento dos preços realizados de cobre

| US\$/t | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|---------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Preço médio de cobre na LME | 11.092 | 9.193 | 21% | 9.797 | 13% | 9.945 | 9.147 | 9% |
| Ajuste de preço do período atual ¹ | (480) | 262 | n.a. | (63) | n.a. | (147) | 62 | n.a. |
| Preço realizado bruto de cobre | 10.612 | 9.455 | 12% | 9.733 | 9% | 9.798 | 9.209 | 6% |
| Ajuste de preço de períodos anteriores ² | 600 | 201 | 199% | 221 | 171% | 174 | 91 | 91% |
| Preço realizado de cobre antes de descontos | 11.211 | 9.656 | 16% | 9.954 | 13% | 9.972 | 9.300 | 7% |
| TC/RCS, penalidades, prêmios e descontos ³ | (209) | (468) | -55% | (136) | 54% | (209) | (490) | -57% |
| Preço realizado médio de cobre | 11.003 | 9.187 | 20% | 9.818 | 12% | 9.763 | 8.811 | 11% |

Nota: Os produtos de cobre da Vale são vendidos com base em preços provisórios, com preços finais determinados em período futuro. O preço médio realizado do cobre exclui a marcação a mercado de faturas em aberto com base na curva futura do preço do cobre (ajustes de preços provisórios não realizados) e inclui os ajustes de preços do período anterior e atual (ajustes de preços provisórios realizados). ¹ Ajuste de preço do período atual: faturas finais com preços provisórios e liquidadas no trimestre. ² Ajuste de preço de períodos anteriores: faturas finais de vendas com preços provisórios de trimestres anteriores. ³ TC/RCS, penalidades, prêmios e descontos por produtos intermediários.



Vale Metais Básicos: Níquel

Receitas e realização de preço

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|---|--------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Volume vendido (milhares de toneladas métricas) | | | | | | | | |
| Níquel | 50 | 47 | 6% | 43 | 16% | 173 | 155 | 12% |
| Cobre | 26 | 25 | 4% | 20 | 30% | 90 | 77 | 17% |
| Ouro como subproduto (milhares de oz) | 13 | 9 | 44% | 9 | 44% | 42 | 34 | 24% |
| Prata como subproduto (milhares de oz) | 252 | 224 | 13% | 245 | 3% | 1.077 | 884 | 22% |
| PGMs (milhares de oz) | 53 | 72 | -26% | 43 | 23% | 209 | 224 | -7% |
| Cobalto (toneladas métricas) | 781 | 700 | 12% | 908 | -14% | 3.037 | 1.949 | 56% |
| Preço médio realizado (US\$/t) | | | | | | | | |
| Níquel | 15.015 | 16.163 | -7% | 15.445 | -3% | 15.556 | 17.078 | -9% |
| Cobre | 11.111 | 8.222 | 35% | 9.114 | 22% | 9.313 | 8.413 | 11% |
| Ouro (US\$/oz) | 4.267 | 2.694 | 58% | 3.488 | 22% | 3.613 | 2.408 | 50% |
| Prata (US\$/oz) | 64 | 35 | 83% | 42 | 52% | 42 | 29 | 45% |
| Cobalto | 49.587 | 26.575 | 87% | 39.572 | 25% | 38.570 | 27.139 | 42% |
| Receita líquida por produto (US\$ milhões) | | | | | | | | |
| Níquel | 745 | 762 | -2% | 663 | 12% | 2.687 | 2.652 | 1% |
| Cobre | 284 | 202 | 41% | 180 | 58% | 829 | 646 | 28% |
| Ouro como subproduto ¹ | 54 | 24 | 125% | 32 | 69% | 150 | 82 | 84% |
| Prata como subproduto | 16 | 8 | 100% | 10 | 60% | 45 | 26 | 73% |
| PGMs | 110 | 83 | 33% | 79 | 39% | 315 | 233 | 36% |
| Cobalto ¹ | 39 | 19 | 105% | 36 | 8% | 117 | 53 | 121% |
| Outros | 11 | 8 | 38% | 12 | -8% | 47 | 31 | 42% |
| Total | 1.259 | 1.105 | 14% | 1.012 | 24% | 4.190 | 3.722 | 13% |
| Ajustes de preços provisórios ² | 69 | (37) | n.a. | (2) | n.a. | 129 | (35) | n.a. |
| Receita líquida depois de ajuste de preços provisórios | 1.328 | 1.068 | 24% | 1.010 | 31% | 4.319 | 3.687 | 17% |

¹ As receitas apresentadas acima foram ajustadas para refletir os preços de mercado dos produtos vendidos relacionados às transações de *streaming*. ² Ajustes de preços provisórios começaram a serem reportados separadamente no 1T24.

Detalhamento dos volumes de níquel vendido, preço realizado e prêmio

| | 4T25 | 4T24 | Δ a/a | 3T25 | Δ t/t | 2025 | 2024 | Δ a/a |
|--|-------------|-------------|-----------|-------------|------------|--------------|------------|------------|
| Volumes (kt) | | | | | | | | |
| Níquel Classe I Superior | 22,3 | 25,5 | -13% | 23,0 | -3% | 91,7 | 88 | 4% |
| - dos quais: Bateria EV ¹ | 2,4 | 2,5 | -4% | 2,6 | -8% | 9,6 | 7,0 | 37% |
| Níquel Classe I Inferior | 8,0 | 5,9 | 36% | 7,0 | 14% | 29,4 | 20,1 | 46% |
| Níquel Classe II | 17,6 | 14,3 | 23% | 12,0 | 47% | 48,6 | 35,6 | 37% |
| Intermediários | 1,7 | 1,5 | 13% | 1,0 | 70% | 3,0 | 11,3 | -73% |
| Total | 49,6 | 47,1 | 5% | 43,0 | 15% | 172,8 | 155 | 11% |
| Preço realizado de níquel (US\$/t) | | | | | | | | |
| Preço médio de níquel da LME | 14.892 | 16.038 | -7% | 15.015 | -1% | 15.160 | 16.812 | -10% |
| Preço médio realizado de níquel | 15.015 | 16.163 | -7% | 15.445 | -3% | 15.556 | 17.078 | -9% |
| Contribuição para o preço realizado por categoria de níquel: | | | | | | | | |
| Média do prêmio/(desconto) realizado de níquel | 106 | 226 | -53% | 444 | -76% | 363 | 398 | -9% |
| Outros ajustes de precificação e <i>timing</i> ² | 18 | (101) | n.a. | (14) | n.a. | 33 | (132) | n.a. |

¹ Compreende (a) os efeitos do período cotacional realizado (baseado na distribuição das vendas nos três meses anteriores, bem como as diferenças entre o preço de níquel da LME no momento da venda e a média de preços da LME), com impacto negativo de US\$ 61/t, e (b) as vendas a preço fixo, com impacto positivo de US\$ 47/t.

Tipo de produto por operação

| % das vendas | Atlântico Norte ¹ | Matsusaka | Onça Puma |
|-------------------|------------------------------|-----------|-----------|
| Classe I Superior | 67,1 | - | - |
| Classe I Inferior | 24,1 | - | - |
| Classe II | 4,6 | 98,9 | 97,4 |
| Intermediários | 4,2 | 1,1 | 2,6 |

¹ Compreende as refinarias de Sudbury, Clydach e Long Harbour.



Vale Metais Básicos: detalhes dos projetos

| Projetos de manutenção | Capex 4T25 | Progresso financeiro ¹ | Progresso físico | Comentários |
|--|------------|-----------------------------------|------------------|---|
| Bacaba Capacidade: 50 ktpa Start-up: 1S28 Capex: US\$ 290 MM | n.a. | 0 | 0 | 82% da supressão de vegetação planejada já foi executada. A Licença de Instalação foi concedida em janeiro de 2026. |

¹Desembolso de CAPEX até o final do 4T25 vs. CAPEX esperado.

Projetos sob avaliação

| Cobre | | |
|--|---|---|
| Alemão | Capacidade: 60-70 ktpa | Estágio: FEL3 |
| Carajás, Brasil | Projeto de crescimento | Decisão de investimento: 2026 |
| Participação da Vale Base Metals: 100% | Mina subterrânea | 115 kozpy de Au como subproduto |
| Extensão Hub Sul (118 e Cristalino) | Capacidade: 60-70 ktpa | Estágio: FEL2-FEL3 |
| Carajás, Brasil | Projeto de reposição | |
| Participação da Vale Base Metals: 100% | Desenvolvimento de minas para alimentar o moinho de Sossego | |
| Victor | Capacidade: 20 ktpa | Estágio: FEL3 |
| Ontário, Canadá | Projeto de reposição | Decisão de investimento: 2026 |
| Participação da Vale: N/A | Mina subterrânea | 5 ktpa de Ni como subproduto; Parceria de JV em discussão |
| Hu'u | Capacidade: 300-350 ktpa | Estágio: FEL2 |
| Dompou, Indonésia | Projeto de crescimento | 200 kozpa de Au como subproduto |
| Participação da Vale: 80% | Block cave subterrânea | |
| Paulo Afonso (Hub Norte) | Capacidade: 70-100 ktpa | Estágio: FEL2 |
| Carajás, Brasil | Projeto de crescimento | |
| Participação da Vale Base Metals: 100% | Minas e plantas de processamento | |
| Expansão de Salobo | Capacidade: 20-30 ktpa | Estágio: FEL3 |
| Carajás, Brasil | Projeto de crescimento | Decisão de investimento: 2026 |
| Participação da Vale Base Metals: 100% | Planta de processamento | |
| Níquel | | |
| CCM Pit | Capacidade: 12-15 ktpa | Estágio: FEL3 |
| Ontario, Canadá | Projeto de reposição | Decisão de investimento: 2026-2027 |
| Participação da Vale Base Metals: 100% | Mina a céu aberto | 7-9 ktpa Cu como subproduto |

¹ Os projetos CCM Fase 3 e Fase 4 foram agora integrados ao Plano de Vida dos Ativos (*Life of the Business Plan*), e os custos passarão a ser reportados como parte dos custos de manutenção da Vale Base Metals.



Anexo 4: Brumadinho, Samarco e Descaracterização de barragens

Brumadinho e Descaracterização de barragens

| US\$ milhões | Saldo provisões 30sep25 | Impacto EBITDA ² | Pagamentos | FX e outros ajustes ³ | Saldo provisões 31dec25 |
|--------------------------------|-------------------------|-----------------------------|--------------|----------------------------------|-------------------------|
| Descaracterização | 2.306 | (67) | (106) | (36) | 2.097 |
| Acordos e doações ¹ | 1.960 | 243 | (280) | (12) | 1.911 |
| Total de provisões | 4.266 | 176 | (386) | (48) | 4.008 |
| Despesas incorridas | – | 70 | (75) | 5 | – |
| Total | 4.266 | 246 | (461) | (43) | 4.008 |

¹Inclui o Acordo de Reparação Integral, indenizações individuais, trabalhistas e emergenciais, e os trabalhos de remoção e contenção de rejeitos. ²Inclui a revisão de estimativas para provisões e despesas incorridas, incluindo o efeito da taxa de desconto. ³Inclui variações cambiais, valor presente e outros ajustes.

Impacto de Brumadinho e Descaracterização desde 2019 até 2025

| US\$ milhões | Impacto EBITDA | Pagamentos | FX e outros ajustes ² | Saldo provisões 31dec25 |
|--------------------------------|----------------|-----------------|----------------------------------|-------------------------|
| Descaracterização | 4.800 | (2.507) | (196) | 2.097 |
| Acordos e doações ¹ | 9.532 | (8.115) | 494 | 1.911 |
| Total de provisões | 14.332 | (10.622) | 298 | 4.008 |
| Despesas Incorridas | 3.645 | (3.645) | – | – |
| Others | 180 | (178) | (2) | – |
| Total | 18.157 | (14.445) | 296 | 4.008 |

¹Inclui o Acordo de Reparação Integral, indenizações individuais, trabalhistas e emergenciais, e os trabalhos de remoção e contenção de rejeitos. ²Inclui variações cambiais, valor presente e outros ajustes.

Desembolso de caixa dos compromissos de Brumadinho (incluído na dívida líquida expandida)^{1 2}

| US\$ bilhão | Desembolsado de 2019 até 4T25 | 2026 | 2027 | 2028 | Média anual 2029–2031 |
|--|-------------------------------|------|------|------|-----------------------|
| Acordo de Reparação Integral e outras provisões de reparação | (8,1) | 0,9 | 0,7 | 0,3 | 0,1 |

¹ Desembolsos de caixa esperado para os períodos de 2026–2035, dado uma taxa de câmbio BRL/USD de 5,5024. ² Valores expressos sem desconto a valor presente, líquido de depósitos judiciais e não corrigido pela inflação.

Desembolso de caixa dos compromissos da Samarco (incluído na dívida líquida expandida)^{1 2 3}

| | Desembolsado | 2026 | 2027 | 2028 | 2029 | 2030 | 2031 | Média anual 2032 – 2043 |
|--|--------------|------------|------------|------------|------------|------------|----------|-------------------------|
| Reparação de Mariana – 100% | 73,1 | 12,4 | 6,2 | 5,8 | 9,0 | 9,4 | 6,8 | 5,2 |
| Contribuição Vale (R\$ bilhão) | | 6,2 | 3,1 | 2,1 | 3,5 | 3,2 | – | – |
| Contribuição Vale (US\$ bilhão) | | 1,1 | 0,6 | 0,4 | 0,6 | 0,6 | – | – |

¹ Valores expressos em termos reais. ² Taxa de câmbio BRL/USD de 5,5024 de 31 de dezembro de 2025. ³ Inclui provisão referente à Ação no Reino Unido.

Desembolso de caixa de descaracterização e despesas incorridas (não incluído na dívida líquida expandida)^{1 2}

| US\$ bilhão | Desembolsado de 2019 até 2025 | 2026 | 2027 | 2028 | Média anual 2029–2035 |
|---------------------|-------------------------------|------------|------------|------------|-----------------------|
| Descaracterização | (2,5) | 0,4 | 0,5 | 0,4 | 0,2 ³ |
| Despesas incorridas | (3,6) | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,2 ⁴ |
| Total | (6,1) | 0,7 | 0,8 | 0,7 | – |

¹ Taxa de câmbio BRL/USD de 5,5024 de 31 de dezembro de 2025. ² Valores expressos sem desconto a valor presente, líquido de depósitos judiciais e não corrigido pela inflação. ³ Média anual esperada dos desembolsos de caixa para as provisões de descaracterização para os períodos de 2029–2035 é de US\$ 215 milhões por ano. ⁴ Desembolsos relacionados a despesas incorridas terminam em 2030.

"In 2025, Vale delivered an outstanding performance, achieving or exceeding all guidances, while advancing strategic priorities that reinforce our long-term ambition. We strengthened our commitment to safety, with meaningful reductions in high potential incidents, while accomplishing an important milestone in our safety journey, by having no dams at emergency Level 3. In our operations, we reached the highest iron ore and copper production levels since 2018 and delivered double digit production growth in nickel. This strong operational performance was supported by improved asset reliability and the successful ramp up of key growth projects, like Capanema, Vargem Grande, VBME and Onça Puma. At the same time, we continued to enhance our cost competitiveness, capturing structural efficiencies that improve our position in the global industry cost curve. Our disciplined capital allocation, coupled with strong execution and a more favorable cycle, enabled us to deliver superior shareholder returns. As we enter 2026, we remain focused on operational excellence, sustainable growth through initiatives such as the New Carajás Program, and on delivering superior long-term value for all our stakeholders.", commented Gustavo Pimenta, CEO

Selected financial indicators

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|----------------|---------------|-------------|---------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| Net operating revenues | 11,060 | 10,124 | 9% | 10,420 | 6% | 38,403 | 38,056 | 1% |
| Total costs and expenses (ex-Brumadinho and dams decharacterization) | (7,667) | (7,376) | 4% | (7,229) | 6% | (27,496) | (27,292) | 1% |
| Expenses related to Brumadinho and dams decharacterization | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Adjusted EBIT | 3,728 | 2,992 | 25% | 3,608 | 3% | 12,353 | 11,783 | 5% |
| Adjusted EBITDA | 4,588 | 3,794 | 21% | 4,369 | 5% | 15,458 | 14,840 | 4% |
| Proforma EBITDA¹ | 4,834 | 4,119 | 17% | 4,399 | 10% | 15,869 | 15,392 | 3% |
| Proforma EBITDA margin (%) | 44% | 41% | 3 p.p. | 42% | 2 p.p. | 41% | 40% | 1 p.p. |
| Free cash flow | 1,688 | (100) | n.a. | 2,568 | -34% | 5,653 | 5,510 | 3% |
| Recurring free cash flow | 1,688 | 817 | 107% | 1,562 | 8% | 4,762 | 3,771 | 26% |
| Attributable net income | (3,844) | (694) | n.a. | 2,685 | n.a. | 2,352 | 6,166 | -62% |
| Proforma net income attributable to Vale's shareholders | 1,464 | 872 | 68% | 2,744 | -47% | 7,796 | 6,102 | 28% |
| Net debt² | 11,236 | 10,499 | 7% | 12,452 | -10% | 11,236 | 10,499 | 7% |
| Expanded net debt | 15,579 | 16,466 | -5% | 16,640 | -6% | 15,579 | 16,466 | -5% |
| Capital expenditures | 2,030 | 1,766 | 15% | 1,250 | 62% | 5,507 | 6,000 | -8% |

¹ Excluding expenses related to Brumadinho and non-recurring items. ² Including leases (IFRS 16).

Results Highlights

- **Strong operational and cost performance across all business segments, with all 2025 guidances achieved.**
- **Robust sales in 4Q25 and 2025.** Iron ore, copper, and nickel sales increased by 5% (+4 Mt), 8% (+8 kt), and 5% (+3 kt) y/y in 4Q25, respectively. In 2025, sales increased 3% (+8 Mt), 12% (+41 kt) and 11% (+18 kt), respectively.
- **Average realized iron ore fines price was up 1% q/q and 3% y/y** to US\$ 95.4/t. **Realized copper prices rose 12% q/q and 20% y/y** to US\$ 11,003/t. **Realized nickel prices declined by 3% q/q and 7% y/y** to US\$ 15,015/t.
- **Iron ore C1 cash cost reached US\$ 21.3/t in 2025, 2% lower y/y**, marking the second consecutive year of cost reduction. In 4Q25, C1 cash cost also totaled US\$ 21.3/t, 13% higher y/y, in line with guidance. **Iron ore all-in costs reached US\$ 54.2/t, 3% lower y/y in 2025** and US\$ 54.3/t, 10% higher y/y in 4Q25.
- **Copper all-in costs were US\$ -881/t in the quarter, while nickel all-in costs declined 35% y/y to US\$ 9,001/t**, mainly driven by strong by-product revenues and operational improvements across both segments. **For 2025, all-in costs totaled US\$ 603/t for copper and US\$ 12,158/t for nickel**, also marking the second consecutive year of all-in cost reduction.
- **Proforma EBITDA totaled US\$ 4.8 billion, up 17% y/y and 10% q/q**, reflecting higher contribution from Vale Base Metals.
- **Capital expenditures amounted to US\$ 2.0 billion in 4Q25**, in line with the US\$ 5.5 billion CAPEX guidance for the year.
- **Recurring Free Cash Flow totaled US\$ 1.7 billion**, US\$ 0.9 billion higher y/y, driven by stronger Proforma EBITDA and lower net financial expenses.
- **Expanded net debt reached US\$ 15.6 billion at quarter-end**, US\$ 1.0 billion lower q/q, as a result of stronger FCF generation and Samarco-related provision adjustments.
- **US\$1.8 billion in dividends and interest on capital to be paid in March**, reflecting the dividend policy, in addition to the US\$ 1.0 billion in extraordinary remuneration paid in January.

Business Highlights



Iron Ore Solutions

- **Vale has continued to advance the commissioning of the Capanema and Vargem Grande 1 projects**, with full ramp-up expected in 1H26 and 2H26, respectively. The Serra Sul +20 project construction also continues to progress, having 84% physical progress, with start-up expected in 2H26.

Vale Base Metals

- **Construction works at the Bacaba project began following the construction license approval.** The project will extend the life of the Sossego Mining Complex, adding approximately 50 ktpy of copper over its 8-year mine life, with a total planned CAPEX of US\$ 290 million.
- **Vale Base Metals entered into an agreement with Glencore to assess a brownfield copper development in the Sudbury Basin**, targeting a future 50/50 joint venture. The project is expected to produce 880 kt of copper over 21 years with US\$1.6–2.0 billion in capital, alongside additional nickel, cobalt, gold and PGMs, with a 1H27 investment decision.

Recent developments

- **Vale has completed the repurchase of 23% of its outstanding participating debentures, totaling US\$ 703 million, following the optional acquisition offer launched in October.** Concluded in November, this transaction marks a key milestone in Vale's financial liability management.

ESG



Tailing Dams

- **Maravilhas II dam, Vargem Grande dam and Dam 6 had their emergency levels removed**, following the approval by ANM. The structures received a positive Declaration of Stability Condition (DCE), confirming their structural safety. Since 2020, 27 dams were removed from emergency level status.
- **Campo Grande dam, at the Alegria mine in Minas Gerais, was eliminated**, marking 63% completion of the Upstream Dam Decharacterization Program, with 19 structures eliminated since 2019.

Climate & Social

- **COP30:** Vale co-led the Essential Mining Coalition, uniting 15 entities to outline a pathway to cut Brazil's mining-related emissions by up to 90% by 2050.
- **Poverty:** As part of Vale's ambition to help lift 500,000 people out of extreme poverty, Vale has created the Together Against Poverty program (*Juntos contra a Pobreza*) which treats poverty as a multidimensional phenomenon and one of the most urgent and complex social challenges of our time. The initiative mobilizes companies, social organizations, academia, civil society, and governments in a collaborative effort to strengthen public policy and create a lasting legacy for local communities.

Reparation



Brumadinho

- **The execution of the Brumadinho Integral Reparation Agreement continues to progress**, with approximately 81% of the agreed-upon commitments completed by 4Q25 and in accordance with the deadlines outlined in the settlement.

Mariana

- **The Samarco reparation program continues to advance**, with R\$ 73 billion disbursed as of December 31, 2025. Progress under the definitive compensation program (PID) remains strong, with ~304 thousand agreements signed by the end of 2025, showing steady advancement in resolving the underlying claims.



Financials

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| Proforma EBITDA | | | | | | | | |
| Net operating revenues | 11,060 | 10,124 | 9% | 10,420 | 6% | 38,403 | 38,056 | 1% |
| COGS | (6,779) | (6,268) | 8% | (6,632) | 2% | (24,947) | (24,265) | 3% |
| SG&A | (207) | (206) | 0% | (158) | 31% | (641) | (622) | 3% |
| Research and development | (260) | (253) | 3% | (151) | 72% | (693) | (790) | -12% |
| Pre-operating and stoppage expenses | (57) | (131) | -56% | (50) | 14% | (268) | (403) | -33% |
| Brumadinho & dam decharacterization ¹ | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Non-recurring expenses | – | (214) | n.a. | – | n.a. | – | (275) | n.a. |
| Other operational expenses (excluding non-recurring expenses) ² | (364) | (304) | 20% | (238) | 53% | (947) | (937) | 1% |
| EBITDA from associates and JVs | 286 | 242 | 18% | 292 | -2% | 1,072 | 940 | 14% |
| Streaming ² | 295 | 113 | 161% | 155 | 90% | 785 | 356 | 121% |
| Adjusted EBIT | 3,728 | 2,992 | 25% | 3,608 | 3% | 12,353 | 11,783 | 5% |
| Depreciation, amortization & depletion | 860 | 802 | 7% | 761 | 13% | 3,105 | 3,057 | 2% |
| Adjusted EBITDA | 4,588 | 3,794 | 21% | 4,369 | 5% | 15,458 | 14,840 | 4% |
| Proforma EBITDA^{3 4} | 4,834 | 4,119 | 17% | 4,399 | 10% | 15,869 | 15,392 | 3% |
| Reconciliation of Proforma EBITDA to Net Income | | | | | | | | |
| Proforma EBITDA^{3 4} | 4,834 | 4,119 | 17% | 4,399 | 10% | 15,869 | 15,392 | 3% |
| Brumadinho & dam decharacterization ¹ and non-recurring items | (246) | (325) | -24% | (30) | n.a. | (411) | (552) | -26% |
| Impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets, net ² | (3,844) | (1,847) | 108% | (370) | n.a. | (4,599) | 301 | n.a. |
| EBITDA from associates and JVs | (286) | (242) | 18% | (292) | -2% | (1,072) | (940) | 14% |
| Streaming ² | (295) | (113) | 161% | (155) | 90% | (785) | (357) | 120% |
| Equity results on associates and JVs and other results | (369) | 69 | n.a. | 160 | n.a. | (218) | (269) | -19% |
| Financial results | (1,039) | (1,760) | -41% | (339) | 206% | (1,026) | (3,823) | -73% |
| Income taxes | (2,138) | 29 | n.a. | 83 | n.a. | (2,670) | (721) | 270% |
| Depreciation, depletion & amortization | (860) | (802) | 7% | (761) | 13% | (3,105) | (3,057) | 2% |
| Net income | (4,243) | (872) | n.a. | 2,695 | n.a. | 1,983 | 5,974 | -67% |
| Net income attributable to noncontrolling interests | (399) | (178) | 124% | 10 | n.a. | (369) | (191) | 93% |
| Net income attributable to Vale's shareholders | (3,844) | (694) | n.a. | 2,685 | n.a. | 2,352 | 6,166 | -62% |
| Non-recurring items ⁵ | 5,308 | 1,566 | 239% | 59 | n.a. | 5,444 | (64) | n.a. |
| Proforma net income attributable to Vale's shareholders | 1,464 | 872 | 68% | 2,744 | -47% | 7,796 | 6,102 | 28% |

¹ Find more information about expenses in Annex 4: Brumadinho & Decharacterization. ² Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and Impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets, net, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ³ Excluding expenses related to Brumadinho and non-recurring items. ⁴ Starting in 4Q24 it excludes non-recurring items. Previous periods were restated. ⁵ Includes impairments, non-recurring expenses and tax effects related to these items.

Proforma EBITDA and Proforma net income attributable to Vale's shareholders – Reporting practice

To enhance transparency and comparability, Vale reports:

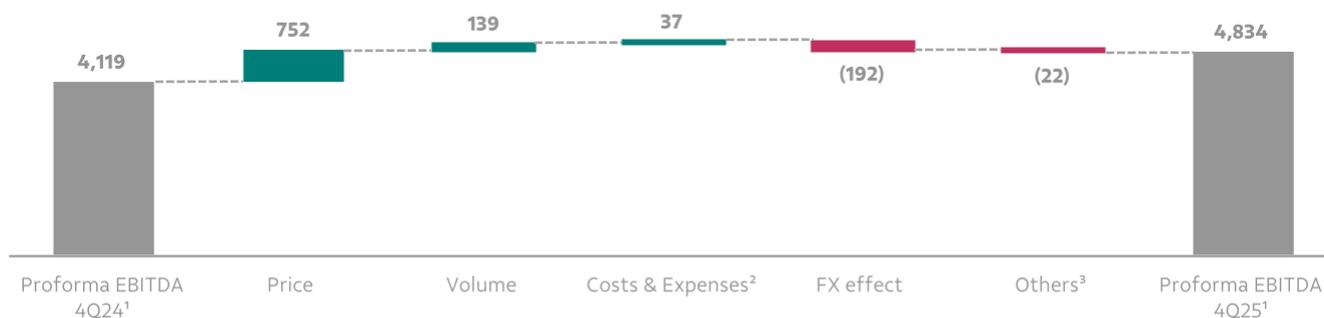
- Proforma EBITDA – a metric that provides a clearer view of operational performance across periods. It comprises: (i) Adjusted EBITDA as defined in note 3 to Vale's Interim Financial Statements, which is a required disclosure under IFRS 8 – Operating Segments; excluding (ii) Brumadinho-related and dam decharacterization effects, and (iii) non-recurring items. This metric is disclosed consistently and in compliance with CVM Resolution 156. For the reconciliation of EBITDA Proforma to Net Income, please refer to table above.
- Proforma net income attributable to Vale's shareholders – a metric that provides a clearer view of earnings performance across periods. It excludes non-recurring items, such as asset impairments, as well as the related income tax effects.



EBITDA

Proforma EBITDA was US\$ 4.8 billion in 4Q25, 17% higher y/y, mainly driven by (i) stronger copper and by-products reference prices, and (ii) higher sales volumes of iron ore and copper, which were partially offset by the negative impact of the BRL appreciation.

Proforma EBITDA 4Q25 vs. 4Q24 – US\$ million



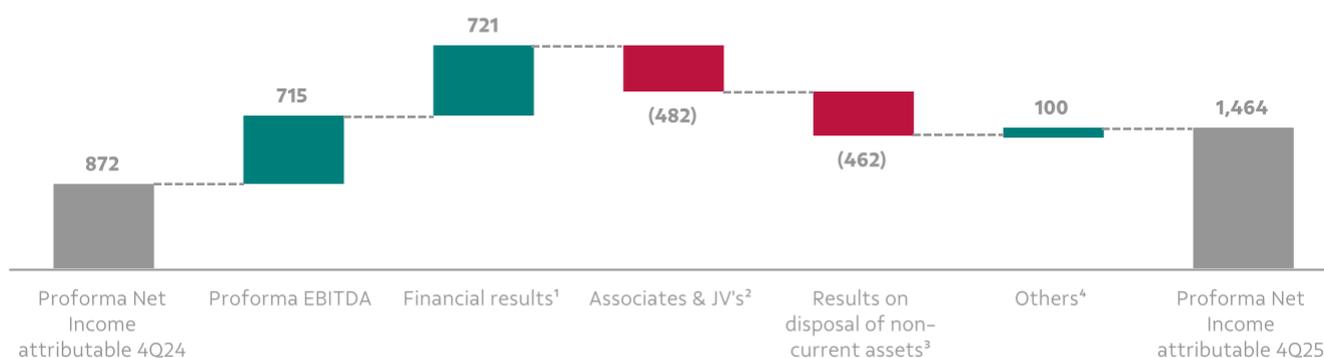
¹ Excluding Brumadinho expenses. ² Including iron ore freight costs. ³ Including Associates and JVs EBITDA and others.

Net Income

Proforma net income totaled US\$ 1.5 billion in 4Q25, 68% higher y/y, mainly driven by (i) an increase in Proforma EBITDA, (ii) impact of mark-to-market valuation of swaps on 4Q24 results, reflecting the 14% depreciation of the BRL at the end of that quarter. These positive effects were partially offset by a US\$ 449 million increase in the Samarco provision, recognized in Associates & JVs result, reflecting updates related to the UK Claim, as well as the absence of a US\$ 626 million gain recognized in 4Q24 from the acquisition of an equity interest in Minas-Rio, included in Results on disposal of non-current assets.

Net income attributable to Vale's shareholders totaled US\$ -3.8 billion, a decline of US\$ 3.4 billion y/y, reflecting (i) the effects mentioned above, (ii) US\$ 3.5 billion impairment on Vale Base Metals's nickel assets in Canada, triggered by a downward revision in long-term nickel price assumptions based on market estimates and (iii) a US\$ 2.8 billion reduction from a write-off of deferred tax assets from subsidiaries, recorded under Income taxes.

Proforma net income 4Q25 vs. 4Q24 – US\$ million



¹ Including a variation of US\$ 845 million in mark-to-market valuation of swaps. ² Including variations of (i) US\$ -504 million equity results, impacted by US\$ 449 million of the Samarco provision adjustment, and (ii) US\$ -44 million in EBITDA from associates and JVs. ³ Excluding a variation of US\$ 1.5 billion related to Impairment and results on disposal of non-recurring assets. ⁴ Including variations of (i) US\$ 254 million in Income taxes, (ii) US\$ 228 million in Net income attributable to non-controlling interests, (iii) US\$ -182 million in Streaming, (iv) US\$ -135 million in Brumadinho and dam decharacterization, and (v) US\$ -58 million in depreciation, depletion & amortization.



Capital Expenditures

Total CAPEX

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--------------------|--------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Iron Ore Solutions | 1,291 | 1,036 | 25% | 891 | 45% | 3,852 | 3,943 | -2% |
| Vale Base Metals | 713 | 679 | 5% | 322 | 121% | 1,571 | 1,940 | -19% |
| Copper | 232 | 168 | 38% | 86 | 170% | 440 | 368 | 20% |
| Nickel | 481 | 511 | -6% | 236 | 104% | 1,131 | 1,572 | -28% |
| Energy and others | 26 | 51 | -49% | 37 | -30% | 84 | 117 | -28% |
| Total | 2,030 | 1,766 | 15% | 1,250 | 62% | 5,507 | 6,000 | -8% |

Growth Projects

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--------------------|------------|------------|-------------|------------|------------|--------------|--------------|-------------|
| Iron Ore Solutions | 212 | 237 | -11% | 244 | -13% | 942 | 1,173 | -20% |
| Vale Base Metals | 75 | 80 | -6% | 55 | 36% | 194 | 268 | -28% |
| Copper | 6 | 7 | -14% | 3 | 100% | 14 | 21 | -33% |
| Nickel | 69 | 73 | -5% | 52 | 33% | 180 | 247 | -27% |
| Energy and others | - | 7 | -100% | - | n.a. | - | 21 | -100% |
| Total | 287 | 324 | -11% | 299 | -4% | 1,136 | 1,462 | -22% |

Investments in growth projects totaled US\$ 287 million, US\$ 37 million (-11%) lower y/y, with the ramp-up of the Capanema iron ore project and the Onça Puma 2nd Furnace nickel project.

Sustaining Investments

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--------------------|--------------|--------------|------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Iron Ore Solutions | 1,079 | 799 | 35% | 647 | 67% | 2,910 | 2,770 | 5% |
| Vale Base Metals | 638 | 599 | 7% | 267 | 139% | 1,377 | 1,672 | -18% |
| Copper | 226 | 161 | 40% | 83 | 172% | 426 | 347 | 23% |
| Nickel | 412 | 438 | -6% | 184 | 124% | 951 | 1,325 | -28% |
| Energy and others | 26 | 44 | -41% | 37 | -30% | 84 | 96 | -13% |
| Total | 1,743 | 1,442 | 21% | 951 | 83% | 4,371 | 4,538 | -4% |

Sustaining investments totaled US\$ 1.7 billion, US\$ 301 million (21%) higher y/y, driven by higher planned investments in equipment and mining fleet, including autonomous vehicles, across our iron ore operations and at Vale Base Metals.

In January 2026, the installation license for the Bacaba copper project was granted and construction work commenced. Bacaba is designed to extend the life of the Sossego Mining complex contributing with an average annual copper production of ~50 ktpy with a total CAPEX of US\$ 290 million and start-up in 1H28.

The license approval for the Bacaba project is an important milestone in Vale's program to expand copper production capacity in the Carajás region, Brazil. In iron ore, the Serra Sul +20 project has reached 84% physical progress and is expected to start commissioning in 2H26, adding 20 Mtpy capacity to the Serra Sul mine.



Free cash flow

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|--------------|------------|
| Proforma EBITDA¹ | 4,834 | 4,119 | 17% | 4,399 | 10% | 15,869 | 15,392 | 3% |
| Working capital ² | 179 | 168 | 7% | (231) | n.a. | (312) | 268 | n.a. |
| Capex | (2,030) | (1,766) | 15% | (1,250) | 62% | (5,507) | (6,000) | -8% |
| Net financial expenses ³ | (138) | (345) | -60% | (95) | 45% | (426) | (923) | -54% |
| Income taxes and REFIS | (360) | (416) | -13% | (558) | -35% | (1,982) | (1,859) | 7% |
| Associates & JV's, net of dividends received ⁴ | (111) | (215) | -48% | (234) | -53% | (759) | (859) | -12% |
| Brumadinho incurred expenses & dams ⁵ | (181) | (226) | -20% | (183) | -1% | (677) | (900) | -25% |
| Streaming | (295) | (113) | 161% | (155) | 90% | (785) | (356) | 121% |
| Others | (210) | (389) | -46% | (131) | 60% | (659) | (992) | -34% |
| Recurring Free Cash Flow | 1,688 | 817 | 107% | 1,562 | 8% | 4,762 | 3,771 | 26% |
| Non-recurring events | - | (887) | -100% | - | n.a. | - | (948) | -100% |
| Disposal and acquisition of investments, net | - | (30) | -100% | 891 | -100% | 891 | 2,687 | -67% |
| Free Cash Flow | 1,688 | (100) | n.a. | 2,453 | -31% | 5,653 | 5,510 | 3% |
| Brumadinho | (280) | (321) | -13% | (306) | -8% | (874) | (909) | -4% |
| Samarco | (176) | (504) | -65% | (970) | -82% | (2,298) | (808) | 184% |
| Cash management and others | 300 | 1,504 | -80% | (935) | n.a. | (297) | (2,073) | -86% |
| Increase/(Decrease) in cash & equivalents | 1,532 | 579 | 165% | 242 | n.a. | 2,184 | 1,720 | 27% |

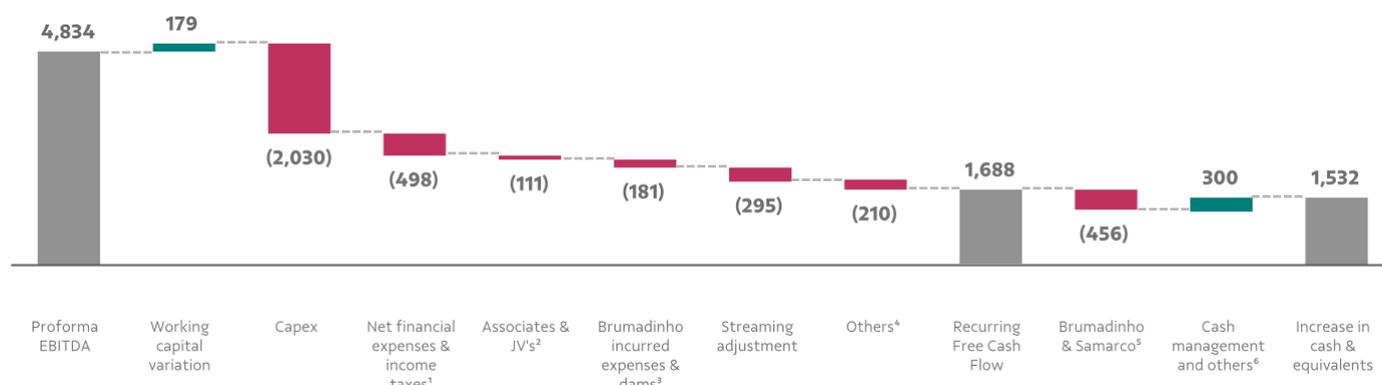
¹ Excluding expenses related to Brumadinho and non-recurring items. Previous periods were restated. ² Includes US\$ -52 million related to streaming transactions in 4Q25, US\$ -29 million in 4Q24, US\$ -44 million in 3Q25, US\$ -213 million in 2025 and US\$ -137 million in 2024, reflecting the difference between contractual terms and cash receipts, subject to volume and settlement dynamics. ³ Includes interest in loans and borrowings, leasing and net cash received on settlement of derivatives. ⁴ Net of US\$ 175 million in dividends received in 4Q25, US\$ 27 million in 4Q24, US\$ 58 million in 3Q25, US\$ 313 million in 2025 and US\$ 81 million in 2024. ⁵ Includes payments related to dam decharacterization, incurred expenses related to Brumadinho, and others.

Recurring Free Cash Flow generation reached US\$ 1.7 billion, US\$ 0.9 billion higher y/y, mainly driven by stronger Proforma EBITDA performance, lower net financial expenses, which benefited from the settlement of derivatives under the currency swaps program.

The positive working capital in the quarter was mainly driven by stronger cash collection from 3Q25 iron ore sales, with lower iron ore volumes accrued at quarter-end.

Vale's cash position was mainly impacted by the Free Cash Flow generation, resulting in a US\$ 1.5 billion increase in cash and cash equivalents during the quarter.

Free Cash Flow 4Q25 - US\$ million

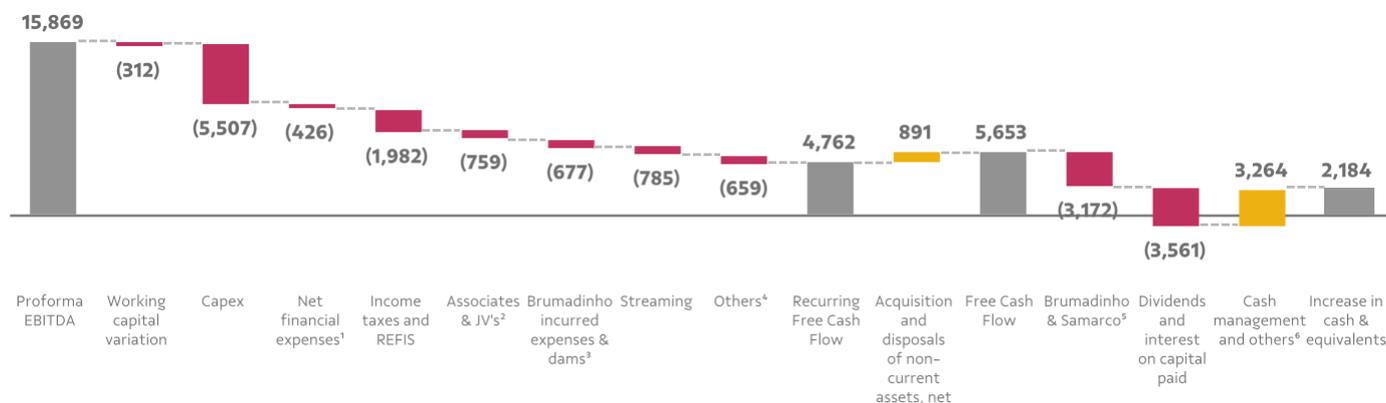


¹Includes income taxes and REFIS (US\$ -360 million), interests on loans and borrowings (US\$ -306 million), leasing (US\$ -69 million), net cash received on settlement of derivatives (US\$ 203 million), and other financial revenues (US\$ 34 million). ² Related to Associates and Joint Ventures EBITDA that was included in the Proforma EBITDA, net of dividends received. ³ Includes incurred expenses on Brumadinho (US\$ -75 million) and payments on dam decharacterization (US\$ -106 million). ⁴ Includes disbursements related to railway concession contracts (US\$ -159 million), and others. ⁵ Payments related to Brumadinho and Samarco. Excludes incurred expenses. ⁶ Includes US\$ -23 million in debt repayment, US\$ 420 billion in new loans & bonds and US\$ -97 million related interest on capital paid taxes



Recurring Free Cash Flow generation was US\$ 4.8 billion in 2025, US\$ 1.0 billion higher y/y, mainly driven by lower capital expenditures, driven by the efficiency program), and the positive results from the settlement of derivatives under the currency hedge program (US\$ 579 million).

Free Cash Flow 2025 – US\$ million



¹ Includes income taxes and REFIS (US\$ -1,982 million), interests on loans and borrowings (US\$ -1,000 million), leasing (US\$ -174 million), net cash received on settlement of derivatives (US\$ 579 million), and other financial revenues (US\$ 169 million). ² Related to Associates and Joint Ventures EBITDA that was included in the Proforma EBITDA, net of dividends received. ³ Includes incurred expenses on Brumadinho (US\$ -299 million) and payments on dam decharacterization (US\$ -378 million). ⁴ Includes disbursements related to railway concession contracts (US\$ -499 million), and others. ⁵ Payments related to Brumadinho and Samarco. Excludes incurred expenses. ⁶ Includes US\$ -1,454 million in debt repayment, US\$ 4,718 million in new loans & bonds and US\$ -3,561 million related dividends and interest on capital paid.



Debt

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|---|---------------|---------------|------------|---------------|-------------|
| Gross debt¹ | 18,134 | 14,792 | 23% | 17,843 | 2% |
| Lease (IFRS 16) | 668 | 713 | -6% | 700 | -5% |
| Gross debt and leases | 18,802 | 15,505 | 21% | 18,543 | 1% |
| Cash, cash equivalents and short-term investments | (7,566) | (5,006) | 51% | (6,091) | 24% |
| Net debt | 11,236 | 10,499 | 7% | 12,452 | -10% |
| Currency swaps ² | (181) | 334 | n.a. | (173) | 5% |
| Brumadinho provisions | 1,911 | 1,970 | -3% | 1,960 | -3% |
| Samarco provisions | 2,613 | 3,663 | -29% | 2,401 | 9% |
| Expanded net debt | 15,579 | 16,466 | -5% | 16,640 | -6% |
| Average debt maturity (years) | 8.4 | 8.7 | -3% | 8.7 | -3% |
| Cost of debt after hedge (% pa) | 5.3 | 5.7 | -7% | 5.4 | -2% |
| Total debt and leases / adjusted LTM EBITDA (x) | 1.2 | 1.0 | 20% | 1.0 | 20% |
| Net debt / adjusted LTM EBITDA (x) | 0.7 | 0.7 | - | 1.0 | -30% |
| Adjusted LTM EBITDA / LTM gross interest (x) | 15.7 | 17.9 | -12% | 15.0 | 5% |

¹ Does not include leases (IFRS 16). ² Includes interest rate swaps.

Expanded net debt reduced by US\$ 1.1 billion q/q, totaling US\$ 15.6 billion, primarily driven by cash generated from operations.

Samarco Provisions: This quarter, Vale recognized an additional provision of US\$ 449 million for Samarco related to obligations of the UK Claim.

Gross debt and leases reached US\$ 18.8 billion as of December 31st, 2025, US\$ 0.3 billion higher q/q, mainly as a result of new funding of US\$ 420 million raised by Vale Base Metals.

The average debt maturity decreased to 8.4 years at the end of 4Q25 from 8.7 years at the end of 3Q25. The average annual cost of debt after currency and interest rate swaps was 5.3%, slightly below the 5.4% at the end of 3Q25.

Segments' Performance

Adjusted EBITDA by business area:

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Iron Ore Solutions | 3,967 | 4,008 | -1% | 3,972 | 0% | 13,803 | 15,085 | -8% |
| Fines | 3,415 | 3,176 | 8% | 3,418 | 0% | 11,562 | 11,598 | 0% |
| Pellets | 527 | 770 | -32% | 512 | 3% | 2,052 | 3,166 | -35% |
| Other ferrous products and logistics services | 25 | 62 | -60% | 42 | -40% | 189 | 321 | -41% |
| Vale Base Metals | 1,393 | 541 | 157% | 687 | 103% | 3,355 | 1,453 | 131% |
| Copper | 1,059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2,757 | 1,521 | 81% |
| Nickel | 358 | 55 | 551% | 114 | 214% | 714 | 114 | 526% |
| Other | (24) | (40) | -40% | (41) | -41% | (116) | (182) | -36% |
| Unallocated Items¹ | (526) | (430) | 22% | (260) | 102% | (1,289) | (1,146) | 12% |
| Proforma EBITDA | 4,834 | 4,119 | 17% | 4,399 | 10% | 15,869 | 15,392 | 3% |
| Brumadinho & dam decharacterization ² | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Non-recurring expenses | - | (214) | n.a. | - | n.a. | - | (275) | n.a. |
| Adjusted EBITDA | 4,588 | 3,794 | 21% | 4,369 | 5% | 15,458 | 14,840 | 4% |

¹ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ 22 million in unallocated expenses from Vale Base Metals Ltd ("VBM") in 4Q25. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 1.4 billion in 4Q25. ² Find more information about these expenses in Annex 4: Brumadinho & Decharacterization.

Segment information 4Q25

| US\$ million | Net operating revenues | Cost ¹ | SG&A and others ¹ | R&D ¹ | Pre operating & stoppage ¹ | Associates and JVs EBITDA | Streaming | Adjusted EBITDA |
|--|------------------------|-------------------|------------------------------|------------------|---------------------------------------|---------------------------|------------|-----------------|
| Iron Ore Solutions | 8,370 | (4,469) | (28) | (127) | (39) | 260 | - | 3,967 |
| Fines | 7,016 | (3,618) | (5) | (104) | (29) | 155 | - | 3,415 |
| Pellets | 1,190 | (703) | 1 | (1) | (2) | 42 | - | 527 |
| Other ferrous products and logistics services | 164 | (148) | (24) | (22) | (8) | 63 | - | 25 |
| Vale Base Metals | 2,691 | (1,506) | (51) | (61) | (2) | 27 | 295 | 1,393 |
| Copper ² | 1,565 | (468) | (8) | (29) | (1) | - | - | 1,059 |
| Nickel ³ | 1,328 | (954) | (10) | (31) | (1) | 26 | - | 358 |
| Others ⁴ | (202) | (84) | (33) | (1) | - | 1 | 295 | (24) |
| Brumadinho & dam decharacterization⁵ | - | - | (246) | - | - | - | - | (246) |
| Non-recurring expenses | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Unallocated Items⁶ | - | - | (469) | (57) | - | - | - | (526) |
| Total | 11,061 | (5,975) | (794) | (245) | (41) | 287 | 295 | 4,588 |

¹ Excluding depreciation, depletion, and amortization. ² Including by-products from our copper operations. ³ Including copper and by-products from our nickel operations. ⁴ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ⁵ Find more information of expenses in Annex 4: Brumadinho & Decharacterization. ⁶ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ 22 million in unallocated expenses from VBM in 4Q25. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 1.4 billion in 4Q25.

Iron Ore Solutions

Highlights

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|---------------|---------------|------------|---------------|------------|----------------|----------------|-------------|
| Average Prices (US\$/t) | | | | | | | | |
| Iron ore – 62% Fe price | 106.0 | 103.4 | 3% | 102.0 | 4% | 102.4 | 109.4 | -6% |
| Iron ore fines realized price, CFR/FOB | 95.4 | 93.0 | 3% | 94.4 | 1% | 91.6 | 95.3 | -4% |
| Iron ore pellets realized price, CFR/FOB | 131.4 | 143.0 | -8% | 130.8 | 0% | 134.0 | 154.6 | -13% |
| Volume sold ('000 metric tons) | | | | | | | | |
| Fines | 73,566 | 69,912 | 5% | 75,020 | -2% | 273,027 | 260,314 | 5% |
| Pellets | 9,056 | 10,067 | -10% | 8,769 | 3% | 32,801 | 38,300 | -14% |
| ROM | 2,251 | 1,216 | 85% | 2,208 | 2% | 8,530 | 8,038 | 6% |
| Total – Iron ore | 84,874 | 81,196 | 5% | 85,997 | -1% | 314,358 | 306,652 | 3% |
| Financial indicators (US\$ million) | | | | | | | | |
| Net Revenues | 8,370 | 8,151 | 3% | 8,423 | -1% | 30,130 | 31,444 | -4% |
| Costs ¹ | (4,469) | (4,099) | 9% | (4,531) | -1% | (16,612) | (16,322) | 2% |
| SG&A and Other expenses ¹ | (28) | (54) | -48% | (54) | -48% | (139) | (243) | -43% |
| R&D expenses | (127) | (127) | —% | (84) | 51% | (349) | (391) | -11% |
| Pre-operating and stoppage expenses ¹ | (39) | (80) | -51% | (42) | -7% | (198) | (274) | -28% |
| EBITDA Associates & JV's | 260 | 217 | 20% | 260 | 0% | 971 | 871 | 11% |
| Adjusted EBITDA | 3,967 | 4,008 | -1% | 3,972 | 0% | 13,803 | 15,085 | -8% |
| Depreciation and amortization | (554) | (536) | 3% | (553) | 0% | (2,122) | (2,107) | 1% |
| Adjusted EBIT | 3,413 | 3,472 | -2% | 3,419 | 0% | 11,681 | 12,978 | -10% |

¹ Net of depreciation and amortization.

Adjusted EBITDA per segment

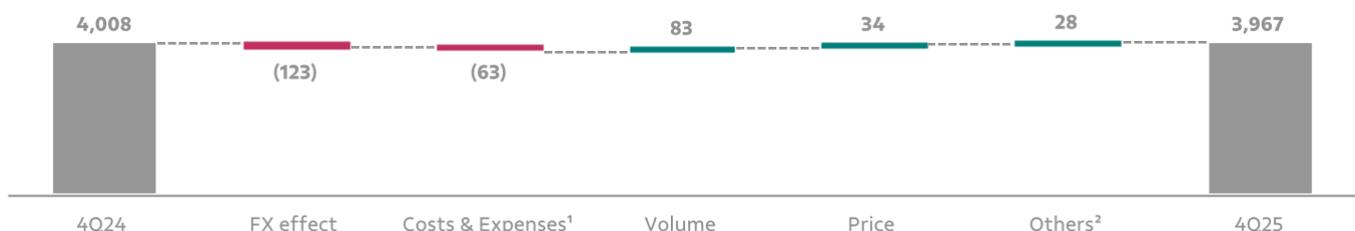
| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|--------------|--------------|------------|--------------|-----------|---------------|---------------|------------|
| Fines | 3,415 | 3,176 | 8% | 3,418 | 0% | 11,562 | 11,598 | 0% |
| Pellets | 527 | 770 | -32% | 512 | 3% | 2,052 | 3,166 | -35% |
| Other ferrous products and logistics services | 25 | 62 | -60% | 42 | -40% | 189 | 321 | -41% |
| Adjusted EBITDA | 3,967 | 4,008 | -1% | 3,972 | 0% | 13,803 | 15,085 | -8% |

Iron Ore Solutions EBITDA was US\$ 4.0 billion, flat y/y, mainly reflecting the negative impact of BRL appreciation and higher iron ore fines C1 cash cost, offset by increased sales volumes, higher realized prices and lower freight costs.

Iron Ore Fines EBITDA increased by 8% y/y, reaching US\$ 3.4 billion, mostly explained by higher sales volumes (US\$ 163 million), higher iron ore reference prices (US\$ 162 million) and the positive impact of lower iron ore freight costs (US\$ 133 million). These effects were partly offset by higher C1 cash cost (US\$ 94 million), and the negative impact of BRL appreciation (US\$ 84 million).

Iron Ore Pellets EBITDA decreased by 32% y/y, totaling US\$ 527 million, primarily driven by lower realized prices (US\$ -96 million) and reduced sales volumes (US\$ -72 million), reflecting the market conditions for agglomerated products.

EBITDA variation – US\$ million (4Q25 vs. 4Q24)



¹ Including iron ore freight costs. ² Includes Associates and JVs EBITDA and others.



Iron Ore Fines

Product mix

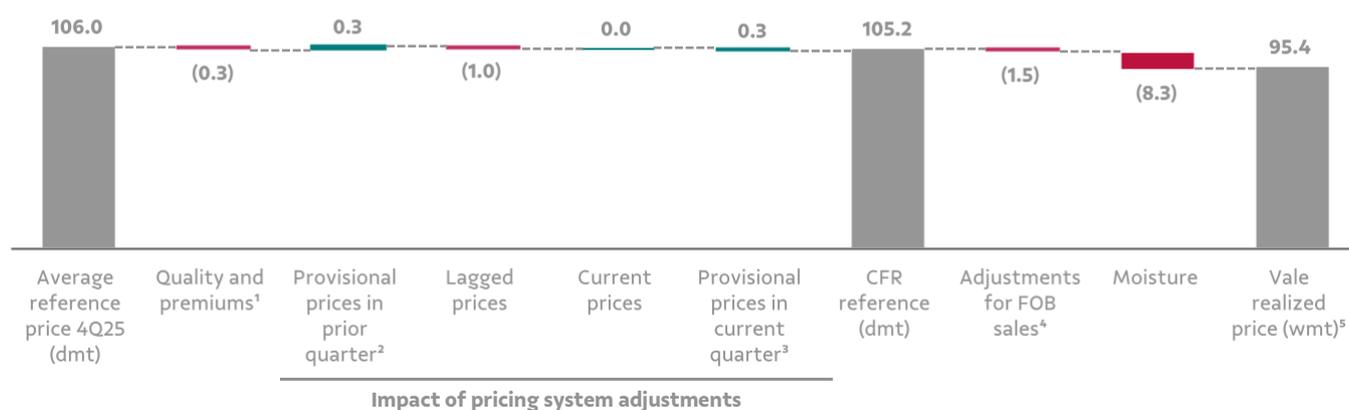
| 000 metric tons | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|---------------|---------------|-----------|---------------|------------|----------------------|----------------------|-----------|
| Volume sold | | | | | | | | |
| Fines¹ | 73,566 | 69,912 | 5% | 75,020 | -2% | 273,027 | 260,314 | 5% |
| IOCI | 5,042 | 9,287 | -46% | 5,672 | -11% | 21,707 | 43,576 | -50% |
| BRBF | 36,337 | 43,626 | -17% | 36,133 | 1% | 140,432 ³ | 134,260 ³ | 5% |
| Mid-Grade Carajás | 10,512 | 6,279 | 67% | 10,474 | 0% | 34,576 ⁴ | 14,535 | 138% |
| Pellet feed - China (PFC) ² | 8,155 | 3,585 | 127% | 8,575 | -5% | 26,176 | 12,786 | 105% |
| Lump | 2,085 | 1,535 | 36% | 2,160 | -3% | 7,641 | 7,097 | 8% |
| High-silica products | 4,213 | 852 | n.a. | 4,267 | -1% | 14,323 ⁴ | 27,437 | -48% |
| Other fines (60-62% Fe) | 7,222 | 4,748 | 52% | 7,739 | -7% | 28,171 ³ | 20,623 ³ | 37% |

¹ Including third-party purchases. ² Products concentrated in Chinese facilities. ³ Restated from historical figures. ⁴ Restated from historical figures.

Revenues

The average realized iron ore fines price was **US\$ 95.4/t, US\$ 1.0/t higher q/q**, mainly driven by higher iron ore reference prices (US\$ 4.0/t higher q/q). This effect was partially offset by lower market premiums (US\$ 1.0/t lower q/q) and the negative effect of pricing mechanisms adjustments (US\$ 2.1/t lower q/q), mainly related to lagged prices adjustments. In the quarter, the Adjustments for FOB sales were positively impacted by the spot rates effect on freight pricing mechanisms.

Price realization iron ore fines – US\$/t (4Q25)



¹ Includes quality (US\$ 0.7/t) and premiums/discounts and commercial conditions (US\$ -1.0/t). ² Adjustment as a result of provisional prices booked in 3Q25 at US\$ 103.8/t. ³ Difference between the weighted average of the prices provisionally set at the end of 4Q25 at US\$ 107.0/t based on forward curves and US\$ 105.2/t from the 4Q25 average reference price. ⁴ Includes freight pricing mechanisms of CFR sales freight recognition. ⁵ Vale's price is net of taxes.

Iron ore all-in premium

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|-------------------------------------|------------|------------|-------------|------------|-------------|------------|------------|-------------|
| All-in premium – Total | 0.9 | 4.6 | -80% | 2.1 | -57% | 1.5 | 2.1 | -29% |
| Iron ore fines quality and premiums | (0.3) | 1.0 | n.a. | 0.7 | n.a. | (0.4) | (1.4) | -71% |
| Pellets business' contribution | 1.1 | 3.6 | -69% | 1.4 | -21% | 1.9 | 3.5 | -46% |

¹ Weighted average contribution.

The all-in premium decreased by **US\$ 1.2/t q/q, totaling US\$ 0.9/t**, mainly driven by a lower contribution from low-alumina products due to lower market premiums during the quarter, impacting Iron ore fines quality and premiums (US\$ 1.0/t lower q/q).



Costs and expenses

Iron ore fines and pellets all-in costs (cash cost break-even landed in China)

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|-------------|-------------|------------|-------------|------------|-------------|-------------|------------|
| C1 cash cost, ex-third-party purchase costs | 21.3 | 18.8 | 13% | 20.7 | 3% | 21.3 | 21.8 | -2% |
| Third-party purchases cost adjustments | 4.0 | 2.6 | 54% | 3.6 | 11% | 3.9 | 3.3 | 18% |
| Freight cost ¹ | 18.0 | 20.0 | -10% | 18.8 | -4% | 18.4 | 19.8 | -7% |
| Distribution cost | 3.5 | 2.7 | 30% | 3.8 | -8% | 3.7 | 2.6 | 42% |
| Expenses ² & royalties | 6.2 | 7.2 | -14% | 5.7 | 9% | 5.9 | 7.4 | -20% |
| EBITDA from associates and joint ventures | (2.1) | (1.4) | 50% | (1.8) | 17% | (1.9) | (1.4) | 36% |
| Moisture adjustment | 4.3 | 4.1 | 5% | 4.3 | 0% | 4.4 | 4.5 | -2% |
| Iron ore fines quality adjustment | 0.3 | (1.0) | n.a. | (0.7) | n.a. | 0.4 | 1.4 | -71% |
| Iron ore fines all-in costs (US\$/dmt) | 55.5 | 53.1 | 5% | 54.4 | 2% | 56.1 | 59.4 | -6% |
| Pellet business contribution | (1.1) | (3.6) | -69% | (1.4) | -21% | (1.9) | (3.5) | -46% |
| Iron ore fines and pellets all-in costs (US\$/dmt) | 54.3 | 49.5 | 10% | 52.9 | 3% | 54.2 | 55.9 | -3% |
| Sustaining investments (fines and pellets) | 13.4 | 9.7 | 38% | 7.8 | 72% | 9.6 | 9.1 | 5% |
| All-in costs including sustaining³ (US\$/dmt) | 67.7 | 59.1 | 15% | 60.8 | 11% | 63.8 | 65.0 | -2% |

¹ Ex-bunker oil hedge. ² Including stoppage expenses. ³ Includes sustaining.

Iron ore fines and pellets all-in costs, excluding sustaining investments, **increased by US\$ 4.8/t y/y, reaching US\$ 54.3/t in 4Q25**. This increase was mainly driven by lower all-in premiums (US\$ 3.7/t lower y/y) and higher C1 cash costs, ex-third-party purchases (US\$ 2.5/t higher y/y). These impacts were partially offset by lower freight costs (US\$ 2.0/t lower y/y).

For 2025, iron ore fines and pellets all-in costs, excluding sustaining investments, **totaled US\$ 54.2/t, below annual guidance of approximately US\$ 55/t. The 2026 guidance is set at US\$ 52-56/t**, assuming a BRL/USD exchange rate of 5.60.

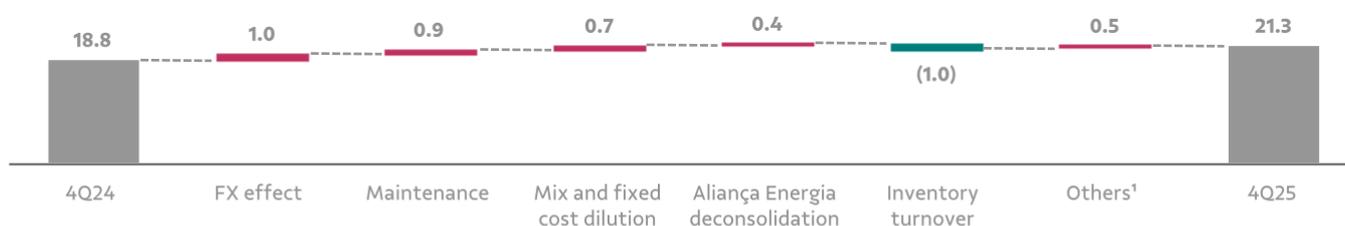
Iron ore fines C1 production costs

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|------|------|-------|------|-------|------|------|-------|
| C1 production costs, ex-third-party purchase costs | 21.4 | 17.9 | 20% | 20.3 | 5% | 21.5 | 21.1 | 2% |
| C1 cash cost, ex-third-party purchase costs | 21.3 | 18.8 | 13% | 20.7 | 3% | 21.3 | 21.8 | -2% |

The C1 cash cost, excluding third-party purchases, reached US\$ 21.3/t in 4Q25, 13% higher y/y. This increase mainly reflects (i) the negative impact of BRL appreciation, (ii) greater concentration of maintenance activities in the Northern System to improve performance and asset reliability, and (iii) higher production from the Southeastern and Southern Systems, which have a structurally higher cost base than the Northern System and therefore weighed on the production mix. These effects were partially offset by the positive impact of inventory turnover, driven by the consumption of inventories from the previous quarter at lower unit costs.

For 2025, Vale's C1 cash cost, ex-third-party purchases, totaled US\$ 21.3/t, marking the second consecutive year of reduction (US\$ 0.5/t lower y/y) and meeting the annual guidance of approximately US\$ ~21.3/t. **The 2026 guidance is US\$ 20.0-21.5/t**, assuming a BRL/USD exchange rate of 5.60.

C1 cash cost, excluding third-party purchase costs - US\$/t, 4Q25 vs. 4Q24



¹ Including materials, demurrage, fuel, personnel and others.



Vale's average maritime freight cost was US\$ 18.0/t in 4Q25, US\$ 5.9/t below the Brazil–China C3 route benchmark during the period, underscoring the effectiveness of Vale's long-term affreightment strategy, which reduces both costs and volatility. Freight costs declined sequentially by US\$ 0.8/t, mainly driven by lower bunker fuel costs (US\$ 0.6/t lower q/q) and lower exposure to spot freight rates (US\$ 0.3/t lower q/q). CFR sales totaled 65.6 Mt in 4Q25, representing 89% of total iron ore fines sales.

Pellets

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------|-----------|--------------|--------------|-------------|
| Net revenues | 1,190 | 1,440 | -17% | 1,147 | 4% | 4,396 | 5,921 | -26% |
| Cash costs ¹ | (703) | (729) | -4% | (677) | 4% | (2,516) | (2,920) | -14% |
| Pre-operational & stoppage expenses | (3) | (2) | 50% | (5) | -40% | (15) | (12) | 25% |
| Expenses ² | 1 | (4) | n.a. | 2 | -50% | 5 | (5) | n.a. |
| Leased pelletizing plants EBITDA | 42 | 65 | -35% | 45 | -7% | 182 | 182 | 0% |
| EBITDA | 527 | 770 | -32% | 512 | 3% | 2,052 | 3,166 | -35% |
| Iron ore pellets realized price (CFR/FOB, S\$/t) | 131.4 | 143.0 | -8% | 130.8 | 0% | 134.0 | 154.6 | -13% |
| Cash costs¹ per ton (US\$/t) | 77.6 | 72.4 | 7% | 77.2 | 1% | 76.7 | 76.2 | 1% |
| EBITDA per ton (US\$/t) | 58.2 | 76.5 | -24% | 58.4 | 0% | 62.6 | 82.7 | -24% |

¹Including iron ore, leasing, freight, overhead, energy and others. ²Including selling, R&D and others.

Pellets sales totaled 9.1 Mt, 3% higher q/q and 10% lower y/y, in line with the adjustments to production levels in response to current market conditions.

The average realized iron ore pellets price was US\$ 131.4/t, US\$ 0.6/t higher q/q, as a result of a higher iron ore reference price (US\$ 4.0/t higher q/q). This effect was partly offset by lower contractual pellet premiums (US\$ 2.8/t lower q/q).

Pellets' cash costs per ton were 7% higher y/y, totaling US\$ 77.6/t, primarily due to the combination of the negative impact of the BRL appreciation and higher unit costs in Oman operations given higher services costs in the period. FOB sales accounted for 58% of total pellets sales in the quarter.

Vale Base Metals

Highlights

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|------------|-------------|------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| Net Revenues | 2,691 | 1,973 | 36% | 1,997 | 35% | 8,273 | 6,613 | 25% |
| Costs ¹ | (1,506) | (1,419) | 6% | (1,368) | 10% | (5,376) | (5,040) | 7% |
| SG&A and Other expenses ^{1 2} | (51) | (49) | 4% | (92) | -45% | (249) | (234) | 6% |
| R&D expenses | (61) | (79) | -23% | (39) | 56% | (167) | (274) | -39% |
| Pre-operating and stoppage expenses ¹ | (2) | (21) | -90% | 2 | n.a. | (13) | (27) | -52% |
| EBITDA from associates and JV's ³ | 27 | 23 | 17% | 32 | -16% | 102 | 59 | 73% |
| Streaming ² | 295 | 113 | 161% | 155 | 90% | 785 | 356 | 121% |
| Adjusted EBITDA | 1,393 | 541 | 157% | 687 | 103% | 3,355 | 1,453 | 131% |
| Depreciation and amortization | (301) | (256) | 18% | (201) | 50% | (958) | (872) | 10% |
| Adjusted EBIT | 1,092 | 285 | 283% | 486 | 125% | 2,397 | 581 | 313% |

¹ Net of depreciation and amortization. ² Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, is disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ³ Starting in 3Q24, PTVI EBITDA is included in EBITDA from associates and JVs, reflecting VBM's ownership of 33.9% in PTVI.

Adjusted EBITDA

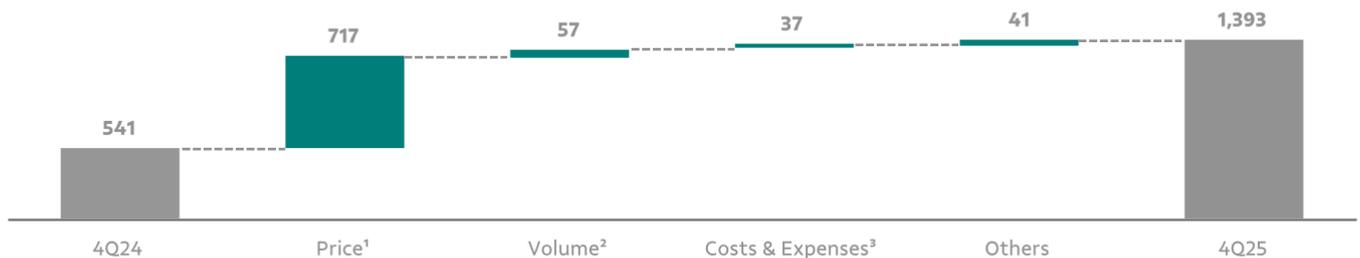
| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--------------|--------------|------------|-------------|------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| Copper | 1,059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2,757 | 1,521 | 81% |
| Nickel | 358 | 55 | 551% | 114 | 214% | 714 | 114 | 526% |
| Others | (24) | (40) | -40% | (41) | -41% | (116) | (182) | -36% |
| Total | 1,393 | 541 | 157% | 687 | 103% | 3,355 | 1,453 | 131% |

Vale Base Metals EBITDA increased by 157% y/y in 4Q25, totaling US\$ 1.4 billion, reflecting favorable market conditions, especially in copper and by-product precious metals, along with major operational improvements in the Copper and Nickel businesses.

Copper EBITDA increased by 101% y/y, totaling US\$ 1.1 billion in the quarter, reflecting a supportive market price environment for gold (US\$ 186 million) and copper (US\$ 148 million), as well as a positive effect from provisional price adjustments due to improved copper forward prices applied to open invoices at the end of the quarter (US\$ 170 million).

Nickel EBITDA increased by 551% y/y, totaling US\$ 358 million, driven by higher by-product prices (US\$ 155 million), feed availability from Voisey's Bay at lower costs (US\$ 26 million), partially offset by lower nickel LME price (US\$ -57 million).

EBITDA variation – US\$ million (4Q25 vs. 4Q24)



¹ Includes variations of (i) US\$ 350 million in realized prices for by-products, (ii) US\$ 277 million in provisional price adjustments and (iii) US\$ 90 million in realized prices for copper and nickel. ² Includes a variation of US\$ 41 million in by-products volumes. ³ Includes variations of (i) US\$ 26 million in Voisey's Bay, (ii) US\$ 26 million in lower cost of external feed due to lower volumes and the impact of LME prices in Refineries operation and (iii) US\$ -15 million due to mineral tax (TFRM) increase.

Copper

| US\$ million (unless otherwise stated) | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|------------|-------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|
| LME copper price (US\$/t) | 11,092 | 9,193 | 21% | 9,797 | 13% | 9,945 | 9,147 | 9% |
| Average realized copper price (US\$/t) | 11,003 | 9,187 | 20% | 9,818 | 12% | 9,763 | 8,811 | 11% |
| Volume sold – copper (kt) | 81 | 74 | 9% | 70 | 16% | 279 | 250 | 12% |
| Net Revenues | 1,565 | 964 | 62% | 1,086 | 44% | 4,509 | 3,142 | 44% |
| Costs ¹ | (468) | (387) | 21% | (437) | 7% | (1,644) | (1,473) | 12% |
| Selling and other expenses ¹ | (8) | (13) | -38% | (22) | -64% | (44) | (27) | 63% |
| R&D expenses ² | (29) | (37) | -22% | (13) | 123% | (61) | (120) | -49% |
| Pre-operating and stoppage expenses ¹ | (1) | (1) | —% | — | n.a. | (3) | (1) | 200% |
| Adjusted EBITDA | 1,059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2,757 | 1,521 | 81% |
| Depreciation and amortization | (53) | (42) | 26% | (44) | 20% | (170) | (112) | 52% |
| Adjusted EBIT | 1,006 | 484 | 108% | 570 | 76% | 2,587 | 1,409 | 84% |

¹ Net of depreciation and amortization. ² Includes R&D expenses not related to current operations US\$ 24 million in 4Q25, US\$ 12 million in 3Q25, US\$ 53 million in 2025, US\$ 40 million in 4Q24 and US\$ 113 million in 2024.

Adjusted EBITDA

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--------------------|--------------|------------|-------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Salobo | 853 | 513 | 66% | 485 | 76% | 2,160 | 1,391 | 55% |
| Sossego | 130 | 123 | 6% | 143 | -9% | 451 | 282 | 60% |
| Other ¹ | 76 | (110) | n.a. | (14) | n.a. | 146 | (152) | n.a. |
| Total | 1,059 | 526 | 101% | 614 | 72% | 2,757 | 1,521 | 81% |

¹ Includes R&D expenses and the unrealized provisional price adjustments.

Revenues

Net revenues totaled US\$ 1.6 billion in 4Q25, 62% higher y/y, driven by a positive effect from provisional price adjustments (US\$ 170 million), higher realized copper prices (US\$ 148 million) and sales volumes (US\$ 63 million) along with higher by-product revenues, which were impacted by higher gold prices (US\$ 186 million) and the increase in gold volumes sold in copper concentrates (US\$ 21 million).

The average realized copper price was US\$ 11,003/t, 12% higher q/q, reflecting higher LME prices, lower TC/RC discounts and the favorable impact of final price settlements within the current pricing environment.

Average realized copper price 4Q25 – US\$/t



Note: Vale's copper products are sold on a provisional pricing basis, with final prices determined in a future period. The average copper realized price excludes the mark-to-market of open invoices based on the copper price forward curve (unrealized provisional price adjustments) and includes the prior and current period price adjustments (realized provisional price adjustments). ¹ Current-period price adjustments: Final invoices that were provisionally priced and settled within the quarter. ² Prior-period price adjustment: Final invoices of sales provisionally priced in prior quarters. ³ TC/RCs, penalties, premiums, and discounts for intermediate products.



Costs & Expenses

All-in costs (EBITDA breakeven)

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|----------------|--------------|-------------|------------|-------------|------------|--------------|-------------|
| COGS | 5,749 | 5,205 | 10% | 6,221 | -8% | 5,903 | 5,885 | 0% |
| By-product revenues | (7,022) | (4,721) | 49% | (5,706) | 23% | (5,706) | (3,898) | 46% |
| COGS after by-product revenues | (1,273) | 484 | n.a. | 515 | n.a. | 197 | 1,987 | -90% |
| Other expenses ¹ | 183 | 145 | 26% | 343 | -47% | 197 | 139 | 42% |
| Total costs | (1,090) | 629 | n.a. | 858 | n.a. | 394 | 2,126 | -81% |
| TC/RCS, penalties, premiums and discounts | 209 | 468 | -55% | 136 | 54% | 209 | 490 | -57% |
| EBITDA breakeven^{2 3} | (881) | 1,098 | n.a. | 994 | n.a. | 603 | 2,616 | -77% |

¹ Includes sales expenses, R&D associated with Salobo and Sossego, pre-operating and stoppage expenses and other expenses. ² Considering only the cash effect of streaming transactions, copper operations EBITDA break-even would increase to US\$ 3,002/t in 4Q25 and to US\$ 3,827 in 2025. ³ The realized price to be compared to the EBITDA break-even should be the copper realized price before discounts (US\$ 11,211/t for 4Q25 and US\$ 9,972/t for 2025), given that TC/RCS, penalties, and other discounts are already part of the EBITDA break-even build-up.

All-in costs reached US\$ -881/t in 4Q25, down US\$ 1,979/t y/y, driven by higher by-product volumes and prices. These positive effects were partially offset by higher unit COGS. In 2025, all-in costs reached US\$603/t, 77% down y/y.

Unit COGS was US\$ 5,749/t, up 10% y/y, reflecting the negative effect of BRL appreciation and higher mineral tax payments from the TFRM rate adjustment, introduced in March 2025. These effects were partially offset by higher dilution of fixed costs driven by higher production levels.

Unit COGS, net of by-products, reached US\$ -1,273/t, down US\$ 1,757/t y/y, due to increased gold revenues, following higher gold prices and the increase in gold volumes sold in copper concentrates.

Unit COGS, net of by-products, by operation

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---------|---------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Salobo | (2,741) | (269) | n.a. | (156) | n.a. | (795) | 1,263 | n.a. |
| Sossego | 3,690 | 2,683 | 38% | 2,260 | 63% | 3,169 | 4,171 | -24% |

Nickel

| US\$ million (unless otherwise stated) | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|------------|--------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|-------------|
| LME nickel price | 14,892 | 16,038 | -7% | 15,015 | -1% | 15,160 | 16,812 | -10% |
| Average realized nickel price | 15,015 | 16,163 | -7% | 15,445 | -3% | 15,556 | 17,078 | -9% |
| Volume sold – nickel (kt) | 50 | 47 | 6% | 43 | 16% | 173 | 155 | 12% |
| Volume sold – copper (kt) | 26 | 25 | 4% | 20 | 30% | 90 | 77 | 17% |
| Net Revenues | 1,328 | 1,067 | 24% | 1,010 | 31% | 4,319 | 3,687 | 17% |
| Costs ¹ | (954) | (974) | -2% | (871) | 10% | (3,513) | (3,415) | 3% |
| Selling and other expenses ¹ | (10) | (6) | 67% | (31) | -68% | (70) | (53) | 32% |
| R&D expenses ² | (31) | (35) | -11% | (25) | 24% | (103) | (121) | -15% |
| Pre-operating and stoppage expenses ¹ | (1) | (21) | -95% | 2 | n.a. | (10) | (26) | -62% |
| EBITDA from associates and JV's ³ | 26 | 24 | 8% | 29 | -10% | 91 | 42 | 117% |
| Adjusted EBITDA | 358 | 55 | n.a. | 114 | 214% | 714 | 114 | n.a. |
| Depreciation and amortization | (231) | (201) | 15% | (150) | 54% | (749) | (738) | 1% |
| Adjusted EBIT | 127 | (146) | n.a. | (36) | n.a. | (35) | (624) | -94% |

¹ Net of depreciation and amortization. ² Includes R&D expenses not related to current operations (US\$ 5 million in 4Q25, US\$ 3 million in 3Q25, US\$ 14 million in 2025, US\$ 4 million in 4Q24 and US\$ 13 million in 2024). ³ Starting in 3Q24, PTVI EBITDA is included in EBITDA from associates and JVs, reflecting VBM's ownership of 33.9% in PTVI. Historical figures were not restated.

Adjusted EBITDA

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|------------------------------------|------------|-----------|-------------|------------|-------------|------------|------------|-------------|
| Sudbury ¹ | 196 | 54 | 263% | 44 | 345% | 314 | 149 | 111% |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 1 | (45) | n.a. | 46 | -98% | 14 | (211) | n.a. |
| Standalone Refineries ² | 8 | 23 | -65% | 2 | 300% | 40 | 47 | -15% |
| Onça Puma | 22 | 30 | -27% | 9 | 144% | 59 | (16) | n.a. |
| PTVI (historical) | – | – | —% | – | —% | – | 137 | n.a. |
| Others ³ | 131 | (7) | n.a. | 13 | n.a. | 287 | 8 | n.a. |
| Total | 358 | 55 | n.a. | 114 | 214% | 714 | 114 | n.a. |

¹ Includes the Thompson operations. ² Comprises the sales results for Clydach and Matsusaka refineries. ³ Includes intercompany eliminations, provisional price adjustments and inventories adjustments. Includes proportionate EBITDA from PTVI, starting from 3Q24. Historical figures include the consolidated results from PTVI.

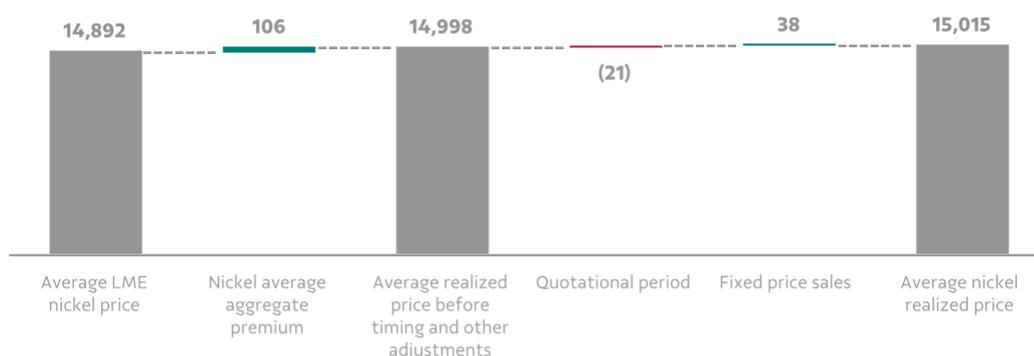
Revenues

Net revenues totaled US\$ 1.3 billion in 4Q25, increasing by 24% y/y, boosted by higher by-product prices (US\$ 155 million) and higher sales volumes (US\$ 15 million), which were partially offset by lower nickel realized price (US\$ -57 million).

The average realized nickel price was US\$ 15,015/t, down 3% q/q, explained by a 1% decrease in the LME nickel price average.

The average realized nickel price was 1% higher than the LME average, mainly due to the 67% share of Upper-Class I products in the North Atlantic mix, resulting in an overall positive impact of premiums of US\$ 106/t.

Average realized nickel price 4Q25 – US\$/t





Costs & Expenses

All-in costs (EBITDA breakeven)

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|---------------|-------------|---------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| COGS ex-external feed, PTVI-adjusted | 21,204 | 24,679 | -14% | 22,835 | -7% | 23,200 | 27,855 | -17% |
| COGS ¹ | 19,225 | 20,670 | -7% | 20,310 | -5% | 20,771 | 21,772 | -5% |
| By-product revenues ¹ | (10,356) | (7,269) | 42% | (8,166) | 27% | (8,701) | (6,890) | 26% |
| COGS after by-product revenues | 8,869 | 13,401 | -34% | 12,144 | -27% | 12,070 | 14,882 | -19% |
| Other expenses ² | 762 | 1,215 | -37% | 1,324 | -42% | 978 | 1,207 | -19% |
| EBITDA from associates & JV's ³ | (524) | (509) | 3% | (677) | -23% | (527) | (271) | 94% |
| Total Costs | 9,107 | 14,107 | -35% | 12,791 | -29% | 12,521 | 15,818 | -21% |
| Nickel average aggregate (premium) discount | (106) | (226) | -53% | (444) | -76% | (363) | (398) | -9% |
| EBITDA breakeven⁴ | 9,001 | 13,881 | -35% | 12,347 | -27% | 12,158 | 15,420 | -21% |
| EBITDA breakeven, PTVI-adjusted⁵ | 9,001 | 13,881 | -35% | 12,347 | -27% | 12,158 | 16,616 | -27% |

¹ Excluding marketing activities. ² Includes R&D associated with current nickel operations, sales expenses and pre-operating & stoppage. ³ Starting from 3Q24, it includes the proportionate results from PTVI (33.9% owned by VBM). ⁴ Considering only the cash effect of streaming transactions, nickel operations EBITDA break-even would increase to US\$ 9,629/t in 4Q25 and US\$ 12,731/t in 2025. ⁵ Previous periods adjusted to reflect the deconsolidation of PTVI.

All-in cost totaled US\$ 9,001/t in the quarter, decreasing by 35% y/y and 27% q/q, explained by stronger by-product revenues and lower unit COGS. In 2025, all-in costs reached US\$ 12,158/t, 27% lower y/y.

Unit COGS, excluding external feed purchases, was US\$ 21,204/t, declining by 14% y/y, underpinned by cost efficiencies at Voisey's Bay and robust output at Long Harbour, which contributed to fixed cost dilution.

Unit COGS totaled US\$ 19,225/t, down by 7% y/y and 5% q/q, in line with lower costs for own-sourced and external feed.

Unit by-product revenues were US\$ 10,356/t, 42% higher y/y, driven by higher by-product sales and prices.

Unit COGS, net of by-products, by operation

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------|--------|-------|--------|-------|--------|--------|-------|
| Sudbury ^{1 2} | (119) | 11,853 | n.a. | 10,768 | n.a. | 9,410 | 13,177 | -29% |
| Voisey's Bay & Long Harbour ² | 14,640 | 20,678 | -29% | 10,955 | 34% | 14,698 | 23,182 | -37% |
| Standalone refineries ^{2 3} | 14,897 | 15,433 | -3% | 15,813 | -6% | 14,971 | 17,055 | -12% |
| Onça Puma | 9,243 | 8,106 | 14% | 10,721 | -14% | 10,070 | 13,615 | -26% |

¹ Sudbury costs include Thompson costs. ² A large portion of Sudbury, Clydach, Matsusaka and Long Harbour finished nickel production is derived from intercompany transfers, as well as from the purchase of ore or nickel intermediates from third parties. These transactions are valued at fair market value. ³ Comprises the unit COGS for Clydach and Matsusaka refineries.

Unit expenses were US\$762/t, decreased by 37% y/y, driven by a reduction in pre-operating and stoppage expenses.

Webcast information

Vale will host a webcast on

| | | |
|--------|---|---|
| Friday | February 13th, 2026 | At 10:00 a.m. (New York) 11:00 a.m. (Brasília) 2:00 p.m. (London) |
|--------|---|---|

Internet access to the webcast and presentation materials will be available on Vale website at

www.vale.com/investors

A webcast replay will be accessible shortly after the completion of the call.

Further information on Vale can be found at:
vale.com

Investor Relations

Vale.RI@vale.com

Thiago Lofiego
thiago.lofiego@vale.com

Mariana Rocha
mariana.rocha@vale.com

Luciana Oliveti
luciana.oliveti@vale.com

Pedro Terra
pedro.terra@vale.com

Patricia Tinoco
patricia.tinoco@vale.com

Except where otherwise indicated, the operational and financial information in this release is based on the consolidated figures in accordance with IFRS. Our quarterly financial statements are reviewed by the company's independent auditors. The main subsidiaries that are consolidated are the following: Companhia Portuária da Baía de Sepetiba, Vale Manganês S.A., Minerações Brasileiras Reunidas S.A., Vale Base Metals Ltd, Salobo Metais S.A, Tecnoored Desenvolvimento Tecnológico S.A., Vale Holdings B.V, Vale Canada Limited, Vale International S.A., Vale Malaysia Minerals Sdn. Bhd. and Vale Oman Pelletizing Company LLC.

This press release may include statements about Vale's current expectations about future events or results (forward-looking statements). Many of those forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking words such as "anticipate," "believe," "could," "expect," "should," "plan," "intend," "estimate" "will" and "potential," among others. All forward-looking statements involve various risks and uncertainties. Vale cannot guarantee that these statements will prove correct. These risks and uncertainties include, among others, factors related to: (a) the countries where Vale operates, especially Brazil and Canada; (b) the global economy; (c) the capital markets; (d) the mining and metals prices and their dependence on global industrial production, which is cyclical by nature; and (e) global competition in the markets in which Vale operates. Vale cautions you that actual results may differ materially from the plans, objectives, expectations, estimates and intentions expressed in this presentation. Vale undertakes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information or future events or for any other reason. To obtain further information on factors that may lead to results different from those forecast by Vale, please consult the reports that Vale files with the U.S. Securities and Exchange Commission (SEC), the Brazilian *Comissão de Valores Mobiliários* (CVM) and, in particular, the factors discussed under "Forward-Looking Statements" and "Risk Factors" in Vale's annual report on Form 20-F.

The information contained in this press release includes financial measures that are not prepared in accordance with IFRS. These non-IFRS measures differ from the most directly comparable measures determined under IFRS, but we have not presented a reconciliation to the most directly comparable IFRS measures, because the non-IFRS measures are forward-looking and a reconciliation cannot be prepared without unreasonable effort.



Annex 1: Detailed Financial Information

Simplified financial statements

| Income Statement | | | | | | | | |
|--|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
| Net operating revenue | 11,060 | 10,124 | 9% | 10,420 | 6% | 38,403 | 38,056 | 1% |
| Cost of goods sold and services rendered | (6,779) | (6,268) | 8% | (6,632) | 2% | (24,947) | (24,265) | 3% |
| Gross profit | 4,281 | 3,856 | 11% | 3,788 | 13% | 13,456 | 13,791 | -2% |
| Gross margin (%) | 39% | 38% | 1 p.p. | 36% | 3 p.p. | 35% | 36% | -0% |
| Selling and administrative expenses | (207) | (206) | —% | (158) | 31% | (641) | (622) | 3% |
| Research and development | (260) | (253) | 3% | (151) | 72% | (693) | (790) | -12% |
| Pre-operating and operational stoppage | (57) | (131) | -56% | (50) | 14% | (268) | (403) | -33% |
| Other operational expenses, net | (610) | (629) | -3% | (268) | 128% | (1,358) | (1,489) | -9% |
| Impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets, net | (3,844) | (1,847) | 108% | (370) | n.a. | (4,599) | 301 | n.a. |
| Operating income | (697) | 790 | n.a. | 2,791 | n.a. | 5,897 | 10,788 | -45% |
| Financial income | 125 | 106 | 18% | 148 | -16% | 501 | 422 | 19% |
| Financial expenses | (465) | (396) | 17% | (396) | 17% | (1,647) | (1,473) | 12% |
| Other financial items, net | (699) | (1,470) | -52% | (91) | n.a. | 120 | (2,772) | n.a. |
| Equity results and other results in associates and joint ventures | (369) | 69 | n.a. | 160 | n.a. | (218) | (269) | -19% |
| Income before income taxes | (2,105) | (901) | 134% | 2,612 | n.a. | 4,653 | 6,696 | -31% |
| Current tax | 253 | (315) | n.a. | 294 | -14% | 76 | (2,007) | n.a. |
| Deferred tax | (2,391) | 344 | n.a. | (211) | n.a. | (2,746) | 1,286 | n.a. |
| Net income | (4,243) | (872) | n.a. | 2,695 | n.a. | 1,983 | 5,975 | -67% |
| Net income attributable to noncontrolling interests | (399) | (178) | 124% | 10 | n.a. | (369) | (191) | 93% |
| Net income attributable to Vale's shareholders | (3,844) | (694) | n.a. | 2,685 | n.a. | 2,352 | 6,166 | -62% |
| Basic earnings per share (attributable to the Company's shareholders - US\$): | | | | | | | | |
| Basic and diluted earnings per share (attributable to the Company's shareholders - US\$) | (0.90) | (0.16) | n.a. | 0.63 | n.a. | 0.55 | 1.44 | -62% |

Equity income (loss) by business segment

| US\$ million | 4Q25 | % | 4Q24 | % | Δ y/y | 3Q25 | % | Δ q/q | 2025 | % | 2024 | % | Δ y/y |
|--------------------------------|-----------|-------------|-----------|-------------|------------|------------|-------------|-------------|------------|-------------|------------|-------------|------------|
| Iron Ore Solutions | 83 | 130% | 80 | 186% | 4% | 147 | 101% | -44% | 401 | 109% | 335 | 111% | 20% |
| Vale Base Metals | (24) | -38% | (34) | -79% | -29% | — | 0% | n.a. | (31) | -8% | (29) | -10% | 7% |
| Unallocated items ¹ | 5 | 8% | (3) | -7% | n.a. | (2) | -1% | n.a. | (5) | -1% | (4) | -1% | 25% |
| Total | 64 | 100% | 43 | 100% | 49% | 145 | 100% | -56% | 365 | 100% | 302 | 100% | 21% |

¹ Starting in 2025, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website.



Balance sheet

| US\$ million | 12/31/2025 | 12/31/2024 | Δ q/q | 9/30/2025 | Δ y/y |
|---|---------------|---------------|------------|---------------|-------------|
| Assets | | | | | |
| Current assets | 18,291 | 13,481 | 36% | 16,486 | 11% |
| Cash and cash equivalents | 7,372 | 4,953 | 49% | 5,902 | 25% |
| Short term investments | 194 | 53 | 266% | 189 | 3% |
| Accounts receivable | 2,297 | 2,358 | -3% | 2,506 | -8% |
| Other financial assets | 457 | 53 | n.a. | 626 | -27% |
| Inventories | 5,937 | 4,605 | 29% | 5,567 | 7% |
| Recoverable taxes | 1,505 | 1,100 | 37% | 1,232 | 22% |
| Other | 529 | 359 | 47% | 464 | 14% |
| Non-current assets held for sale | - | - | n.a. | - | n.a. |
| Non-current assets | 10,627 | 11,626 | -9% | 13,306 | -20% |
| Judicial deposits | 651 | 537 | 21% | 638 | 2% |
| Other financial assets | 482 | 231 | 109% | 416 | 16% |
| Recoverable taxes | 1,776 | 1,297 | 37% | 1,771 | —% |
| Deferred income taxes | 6,318 | 8,244 | -23% | 8,891 | -29% |
| Other | 1,400 | 1,317 | 6% | 1,590 | -12% |
| Fixed assets | 57,607 | 55,045 | 5% | 61,398 | -6% |
| Total assets | 86,525 | 80,152 | 8% | 91,190 | -5% |
| Liabilities | | | | | |
| Current liabilities | 15,870 | 13,090 | 21% | 13,324 | 19% |
| Suppliers and contractors | 5,565 | 4,234 | 31% | 5,651 | -2% |
| Loans, borrowings and leases | 518 | 1,020 | -49% | 470 | 10% |
| Leases | 160 | 147 | 9% | 175 | -9% |
| Railway concession | 570 | 467 | 22% | 484 | 18% |
| Other financial liabilities | 655 | 1,076 | -39% | 512 | 28% |
| Taxes payable | 687 | 574 | 20% | 576 | 19% |
| Settlement program ("REFIS") | 423 | 353 | 20% | 430 | -2% |
| Provisions for litigation | 144 | 119 | 21% | 148 | -3% |
| Employee benefits | 1,133 | 1,012 | 12% | 1,012 | 12% |
| Liabilities related to associates and joint ventures | 1,082 | 1,844 | -41% | 1,188 | -9% |
| Liabilities related to Brumadinho | 758 | 714 | 6% | 814 | -7% |
| Dam de-characterization and asset retirement obligations | 868 | 833 | 4% | 938 | -7% |
| Dividends payable | 2,651 | 330 | n.a. | - | n.a. |
| Other | 656 | 367 | 79% | 926 | -29% |
| Liabilities associated with non-current assets held for sale | | | | | |
| Non-current liabilities | 36,305 | 32,534 | 12% | 35,585 | 2% |
| Loans, borrowings and leases | 17,616 | 13,772 | 28% | 17,373 | 1% |
| Leases | 508 | 566 | -10% | 525 | -3% |
| Railway concession | 1,824 | 1,887 | -3% | 2,081 | -12% |
| Other financial liabilities | 3,047 | 2,677 | 14% | 2,756 | 11% |
| Settlement program (REFIS) | 784 | 1,007 | -22% | 905 | -13% |
| Deferred income taxes | 107 | 445 | -76% | 66 | 62% |
| Provisions for litigation | 899 | 894 | 1% | 912 | -1% |
| Employee benefits | 1,214 | 1,118 | 9% | 1,212 | —% |
| Liabilities related to associates and joint ventures | 1,531 | 1,819 | -16% | 1,213 | 26% |
| Liabilities related to Brumadinho | 1,153 | 1,256 | -8% | 1,146 | 1% |
| Dam de-characterization and asset retirement obligations | 5,294 | 4,930 | 7% | 5,134 | 3% |
| Streaming transactions | 1,968 | 1,882 | 5% | 1,988 | -1% |
| Others | 360 | 281 | 28% | 274 | 31% |
| Total liabilities | 52,175 | 45,624 | 14% | 48,909 | 7% |
| Shareholders' equity | 34,350 | 34,528 | -1% | 42,281 | -19% |
| Total liabilities and shareholders' equity | 86,525 | 80,152 | 8% | 91,190 | -5% |



Cash flow

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|----------------|----------------|-------------|----------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Cash flow from operations | 4,362 | 4,065 | 7% | 3,643 | 20% | 13,401 | 13,767 | -3% |
| Interest on loans and borrowings paid | (306) | (224) | 37% | (185) | 65% | (1,000) | (868) | 15% |
| Cash received on settlement of derivatives, net | 203 | (83) | n.a. | 93 | 118% | 579 | 11 | n.a. |
| Payments related to Brumadinho | (280) | (321) | -13% | (306) | -8% | (874) | (909) | -4% |
| Payments related to dam de-characterization | (106) | (128) | -17% | (110) | -4% | (378) | (533) | -29% |
| Interest on participative shareholders debentures paid | (814) | (94) | n.a. | – | n.a. | (945) | (243) | 289% |
| Income taxes (including settlement program) paid | (360) | (416) | -13% | (558) | -35% | (1,982) | (1,859) | 7% |
| Net cash generated by operating activities | 2,699 | 2,799 | -4% | 2,577 | 5% | 8,801 | 9,366 | -6% |
| Cash flow from investing activities | | | | | | | | |
| Short-term investment | 143 | (136) | n.a. | 61 | 134% | 337 | (85) | n.a. |
| Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets | (2,189) | (2,213) | -1% | (1,394) | 57% | (6,006) | (6,447) | -7% |
| Advanced payment related to renegotiation of railway concession contracts | – | (656) | n.a. | – | n.a. | – | (656) | n.a. |
| Payments related to Samarco dam failure | (176) | (504) | -65% | (970) | -82% | (2,298) | (808) | 184% |
| Dividends received from joint ventures and associates | 175 | 27 | n.a. | 58 | 202% | 313 | 81 | 286% |
| Cash received from disposal and acquisition of investments, net | – | (30) | n.a. | 891 | n.a. | 891 | 2,687 | -67% |
| Other investment activities, net | (92) | (136) | -32% | (1) | n.a. | (101) | (140) | -28% |
| Net cash used in investing activities | (2,139) | (3,648) | -41% | (1,355) | 58% | (6,864) | (5,368) | 28% |
| Cash flow from financing activities | | | | | | | | |
| Loans and financing: | | | | | | | | |
| Loans and borrowings from third parties | 420 | 1,933 | -78% | 1,011 | -58% | 4,718 | 4,855 | -3% |
| Payments of loans and borrowings from third parties | (23) | (429) | -95% | (461) | -95% | (1,454) | (2,605) | -44% |
| Payments of leasing | (69) | (69) | —% | (42) | 64% | (174) | (202) | -14% |
| Payments to shareholders: | | | | | | | | |
| Dividends and interest on capital paid to Vale's shareholders | (97) | – | n.a. | (1,485) | -93% | (3,561) | (3,914) | -9% |
| Share buyback program | – | – | n.a. | – | n.a. | – | (409) | n.a. |
| Issuance of subordinated notes | 741 | – | n.a. | – | n.a. | 741 | – | n.a. |
| Net cash used in financing activities | 972 | 1,435 | -32% | (977) | n.a. | 270 | (2,275) | n.a. |
| Net increase (decrease) in cash and cash equivalents | 1,532 | 586 | 161% | 245 | n.a. | 2,207 | 1,723 | 28% |
| Cash and cash equivalents in the beginning of the period | 5,902 | 4,596 | 28% | 5,514 | 7% | 4,953 | 3,609 | 37% |
| Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents | (62) | (229) | -73% | 28 | n.a. | 212 | (454) | n.a. |
| Cash from subsidiaries classified as non-current assets held for sale and others | – | – | n.a. | 115 | n.a. | – | 75 | n.a. |
| Cash and cash equivalents at the end of period | 7,372 | 4,953 | 49% | 5,902 | 25% | 7,372 | 4,953 | 49% |
| Non-cash transactions: | | | | | | | | |
| Additions to property, plant and equipment – capitalized loans and borrowing costs | 5 | 12 | -58% | 5 | 0% | 22 | 36 | -39% |
| Cash flow from operating activities | | | | | | | | |
| Income before income taxes | (2,105) | (901) | 134% | 2,612 | n.a. | 4,653 | 6,696 | -31% |
| Adjusted for: | | | | | | | | |
| Review of estimates related to the provision of Brumadinho | 243 | 88 | 176% | 5 | n.a. | 297 | 116 | 156% |
| Review of estimates related to the provision of dam de-characterization | (67) | (75) | -11% | (53) | 26% | (185) | (206) | -10% |
| Equity results and other results in associates and joint ventures | 369 | (69) | n.a. | (160) | n.a. | 218 | 269 | -19% |
| Impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets, net | 3,844 | 1,847 | 108% | 370 | n.a. | 4,599 | (301) | n.a. |
| Depreciation, depletion and amortization | 860 | 802 | 7% | 761 | 13% | 3,105 | 3,057 | 2% |
| Financial results, net | 1,039 | 1,760 | -41% | 339 | 206% | 1,026 | 3,823 | -73% |
| Change in assets and liabilities | | | | | | | | |
| Accounts receivable | 170 | 572 | -70% | (207) | n.a. | 120 | 1,668 | -93% |
| Inventories | (349) | 57 | n.a. | (344) | 1% | (1,076) | (549) | 96% |
| Suppliers and contractors | 48 | (681) | n.a. | 105 | -54% | 875 | (360) | n.a. |
| Other assets and liabilities, net | 310 | 665 | -53% | 215 | 44% | (231) | (446) | -48% |
| Cash flow from operations | 4,362 | 4,065 | 7% | 3,643 | 20% | 13,401 | 13,767 | -3% |



Reconciliation of IFRS and “non-GAAP” information

(a) Adjusted EBIT

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|--------------|------------|--------------|-----------|---------------|---------------|-----------|
| Net operating revenues | 11,060 | 10,124 | 9% | 10,420 | 6% | 38,403 | 38,056 | 1% |
| COGS | (6,779) | (6,268) | 8% | (6,632) | 2% | (24,947) | (24,265) | 3% |
| Sales and administrative expenses | (207) | (206) | —% | (158) | 31% | (641) | (622) | 3% |
| Research and development expenses | (260) | (253) | 3% | (151) | 72% | (693) | (790) | -12% |
| Pre-operating and stoppage expenses | (57) | (131) | -56% | (50) | 14% | (268) | (403) | -33% |
| Brumadinho event and dam decharacterization | (246) | (111) | 122% | (30) | n.a. | (411) | (277) | 48% |
| Other operational expenses, net ¹ | (364) | (518) | -30% | (238) | 53% | (947) | (1,212) | -22% |
| EBITDA from associates and JV's | 286 | 242 | 18% | 292 | -2% | 1,072 | 940 | 14% |
| Streaming ² | 295 | 113 | 161% | 155 | 90% | 785 | 356 | 121% |
| Adjusted EBIT | 3,728 | 2,992 | 25% | 3,608 | 3% | 12,353 | 11,783 | 5% |

¹ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under “Other operational expenses, net”, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated.

(b) Adjusted EBITDA

EBITDA defines profit or loss before interest, tax, depreciation, depletion and amortization. The definition of Adjusted EBITDA for the Company is the operating income or loss plus EBITDA associates and joint ventures, and excluding the amounts charged as (i) depreciation, depletion and amortization and (ii) impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets. However, our adjusted EBITDA is not the measure defined as EBITDA under IFRS and may possibly not be comparable with indicators with the same name reported by other companies. Adjusted EBITDA should not be considered as a substitute for operational profit or as a better measure of liquidity than operational cash flow, which are calculated in accordance with IFRS. Vale provides its adjusted EBITDA to give additional information about its capacity to pay debt, carry out investments and cover working capital needs. The following tables shows the reconciliation between adjusted EBITDA and operational cash flow and adjusted EBITDA and net income, in accordance with its statement of changes in financial position. The definition of Adjusted EBIT is Adjusted EBITDA plus depreciation, depletion and amortization.

Reconciliation between adjusted EBITDA and operational cash flow

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|--------------|--------------|------------|--------------|------------|---------------|---------------|------------|
| Adjusted EBITDA | 4,588 | 3,794 | 21% | 4,369 | 5% | 15,458 | 14,840 | 4% |
| Working capital: | | | | | | | | |
| Accounts receivable | 170 | 572 | -70% | (207) | n.a. | 120 | 1,668 | -93% |
| Inventories | (349) | 57 | n.a. | (344) | 1% | (1,076) | (549) | 96% |
| Suppliers and contractors | 48 | (681) | n.a. | 105 | -54% | 875 | (360) | n.a. |
| Review of estimates related to the provision of Brumadinho | 243 | 88 | 176% | 5 | n.a. | 297 | 116 | 156% |
| Review of estimates related to the provision of dam de-characterization | (67) | (75) | -11% | (53) | 26% | (185) | (206) | -10% |
| Others | (271) | 310 | n.a. | (232) | 17% | (2,088) | (1,742) | 20% |
| Cash flow | 4,362 | 4,065 | 7% | 3,643 | 20% | 13,401 | 13,767 | -3% |
| Income taxes paid (including settlement program) | (360) | (416) | -13% | (558) | -35% | (1,982) | (1,859) | 7% |
| Interest on loans and borrowings paid | (306) | (224) | 37% | (185) | 65% | (1,000) | (868) | 15% |
| Payments related to Brumadinho event | (280) | (321) | -13% | (306) | -8% | (874) | (909) | -4% |
| Payments related to dam de-characterization | (106) | (128) | -17% | (110) | -4% | (378) | (533) | -29% |
| Interest on participative shareholders' debentures paid | (814) | (94) | n.a. | — | n.a. | (945) | (243) | 289% |
| Cash received on settlement of Derivatives, net | 203 | (83) | n.a. | 93 | 118% | 579 | 11 | n.a. |
| Net cash generated by operating activities | 2,699 | 2,799 | -4% | 2,577 | 5% | 8,801 | 9,366 | -6% |



Reconciliation between adjusted EBITDA and net income

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| Adjusted EBITDA | 4,588 | 3,794 | 21% | 4,369 | 5% | 15,458 | 14,840 | 4% |
| Depreciation, depletion and amortization | (860) | (802) | 7% | (761) | 13% | (3,105) | (3,057) | 2% |
| EBITDA from associates and joint ventures | (286) | (242) | 18% | (292) | -2% | (1,072) | (940) | 14% |
| Impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets, net ¹ | (3,844) | (1,847) | 108% | (370) | n.a. | (4,599) | 301 | n.a. |
| Streaming ² | (295) | (113) | 161% | (155) | 90% | (785) | (356) | 121% |
| Operating income | (697) | 790 | n.a. | 2,791 | n.a. | 5,897 | 10,788 | -45% |
| Financial results | (1,039) | (1,760) | -41% | (339) | 206% | (1,026) | (3,823) | -73% |
| Equity results and other results in associates and joint ventures | (369) | 69 | n.a. | 160 | n.a. | (218) | (269) | -19% |
| Income taxes | (2,138) | 29 | n.a. | 83 | n.a. | (2,670) | (721) | 270% |
| Net income | (4,243) | (872) | n.a. | 2,695 | n.a. | 1,983 | 5,975 | -67% |
| Net income attributable to noncontrolling interests | (399) | (178) | 124% | 10 | n.a. | (369) | (191) | 93% |
| Net income attributable to Vale's shareholders | (3,844) | (694) | n.a. | 2,685 | n.a. | 2,352 | 6,166 | -62% |

¹ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under "Impairment and gains (losses) on disposal of non-current assets, net", will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated.

(c) Net debt

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|---------------------------|---------------|---------------|-----------|---------------|-------------|
| Gross debt | 18,134 | 14,792 | 23% | 17,843 | 2% |
| Leases | 668 | 713 | -6% | 700 | -5% |
| Cash and cash equivalents | (7,566) | (5,006) | 51% | (6,091) | 24% |
| Net debt | 11,236 | 10,499 | 7% | 12,452 | -10% |

(d) Gross debt / LTM Adjusted EBITDA

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|---|------|------|-------|------|-------|
| Gross debt and leases / LTM Adjusted EBITDA (x) | 1.2 | 1.0 | 20% | 1.3 | -8% |
| Gross debt and leases / LTM operational cash flow (x) | 0.8 | 0.8 | —% | 0.9 | -11% |

(e) LTM Adjusted EBITDA / LTM interest payments

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|---|------|------|-------|------|-------|
| Adjusted LTM EBITDA / LTM gross interest (x) | 15.7 | 17.9 | -12% | 15.2 | 3% |
| LTM adjusted EBITDA / LTM interest payments (x) | 15.5 | 17.1 | -9% | 16.0 | -3% |

(f) US dollar exchange rates

| R\$/US\$ | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|---------------|--------|--------|-------|--------|-------|
| Average | 5.3955 | 5.8369 | -8% | 5.4488 | -1% |
| End of period | 5.5024 | 6.1923 | -11% | 5.3186 | 3% |



Revenues and volumes

Net operating revenue by business area

| US\$ million | 4Q25 | % | 4Q24 | % | Δ y/y | 3Q25 | % | Δ q/q | 2025 | % | 2024 | % | Δ y/y |
|---|---------------|-------------|---------------|-------------|------------|---------------|-------------|------------|---------------|-------------|---------------|-------------|------------|
| Iron Ore Solutions | 8,370 | 76% | 8,151 | 81% | 3% | 8,423 | 81% | -1% | 30,130 | 78% | 31,444 | 83% | -4% |
| Fines | 7,016 | 63% | 6,503 | 64% | 8% | 7,078 | 68% | -1% | 25,010 | 65% | 24,805 | 65% | 1% |
| ROM | 25 | 0% | 18 | 0% | 39% | 30 | 0% | -17% | 111 | 0% | 105 | 0% | 6% |
| Pellets | 1,190 | 11% | 1,440 | 14% | -17% | 1,147 | 11% | 4% | 4,396 | 11% | 5,921 | 16% | -26% |
| Other ferrous products and logistics services | 139 | 1% | 190 | 2% | -27% | 168 | 2% | -17% | 613 | 2% | 613 | 2% | —% |
| Vale Base Metals | 2,691 | 24% | 1,973 | 19% | 36% | 1,997 | 19% | 35% | 8,273 | 22% | 6,612 | 17% | 25% |
| Copper | 1,179 | 11% | 885 | 9% | 33% | 869 | 8% | 36% | 3,550 | 9% | 2,852 | 7% | 24% |
| Nickel | 745 | 7% | 762 | 8% | -2% | 662 | 6% | 13% | 2,687 | 7% | 2,652 | 7% | 1% |
| PGMs | 110 | 1% | 83 | 1% | 33 | 79 | 1% | 38% | 315 | 1% | 233 | 1% | 35% |
| Gold as by-product ¹ | 318 | 3% | 254 | 3% | 23% | 270 | 3% | 17% | 922 | 2% | 679 | 2% | 36% |
| Silver as by-product | 36 | 0% | 17 | 0% | 112% | 24 | 0% | 58% | 98 | 0% | 52 | 0% | 88% |
| Cobalt ¹ | 30 | 0% | 17 | 0% | 76% | 30 | 0% | —% | 99 | 0% | 50 | 0% | 98% |
| Others ² | 273 | 2% | (46) | 0% | n.a. | 63 | 1% | 333% | 602 | 2% | 96 | 0% | n.a. |
| Total | 11,061 | 100% | 10,124 | 100% | 9% | 10,420 | 100% | 6% | 38,403 | 100% | 38,056 | 100% | 1% |

¹ Excludes adjustment of US\$ 295 million in 4Q25, US\$ 155 million in 3Q25, US\$ 785 million in 2025, US\$ 113 million in 4Q24 and US\$ 356 million in 2024 to reflect the performance of the streaming transactions at market price. ² Includes marketing activities.

Net operating revenue by destination

| US\$ million | 4Q25 | % | 4Q24 | % | Δ y/y | 3Q25 | % | Δ q/q | 2025 | % | 2024 | % | Δ y/y |
|--------------------------|---------------|-------------|---------------|-------------|-------------|---------------|-------------|------------|---------------|-------------|---------------|-------------|-------------|
| North America | 436 | 4% | 392 | 4% | 11% | 404 | 4% | 8% | 1,683 | 4% | 1,601 | 4% | 5% |
| USA | 264 | 2% | 287 | 3% | -8% | 275 | 3% | -4% | 1,108 | 3% | 1,075 | 3% | 3% |
| Canada | 172 | 2% | 105 | 1% | 64% | 129 | 1% | 33% | 575 | 1% | 526 | 1% | 9% |
| South America | 806 | 7% | 897 | 9% | -10% | 834 | 8% | -3% | 3,323 | 9% | 4,009 | 11% | -17% |
| Brazil | 764 | 7% | 794 | 8% | -4% | 782 | 8% | -2% | 3,135 | 8% | 3,565 | 9% | -12% |
| Others | 42 | 0% | 103 | 1% | -59% | 52 | 0% | -19% | 188 | 0% | 444 | 1% | -58% |
| Asia | 7,302 | 66% | 6,863 | 68% | 6% | 7,406 | 71% | -1% | 25,703 | 67% | 25,312 | 67% | 2% |
| China | 5,495 | 50% | 5,402 | 53% | 2% | 5,695 | 55% | -4% | 19,405 | 51% | 19,375 | 51% | 0% |
| Japan | 640 | 6% | 709 | 7% | -10% | 620 | 6% | 3% | 2,425 | 6% | 3,050 | 8% | -20% |
| South Korea | 312 | 3% | 303 | 3% | 3% | 219 | 2% | 42% | 1,017 | 3% | 1,126 | 3% | -10% |
| Others | 855 | 8% | 449 | 4% | 90% | 872 | 8% | -2% | 2,856 | 7% | 1,761 | 5% | 62% |
| Europe | 1,956 | 18% | 1,256 | 12% | 56% | 1,246 | 12% | 57% | 5,724 | 15% | 4,486 | 12% | 28% |
| Germany | 630 | 6% | 442 | 4% | 43% | 307 | 3% | 105% | 1,853 | 5% | 1,467 | 4% | 26% |
| Italy | 58 | 1% | 90 | 1% | -36% | 50 | 0% | 16% | 272 | 1% | 226 | 1% | 20% |
| Others | 1,268 | 11% | 724 | 7% | 75% | 889 | 9% | 43% | 3,599 | 9% | 2,793 | 7% | 29% |
| Middle East | 283 | 3% | 366 | 4% | -23% | 268 | 3% | 6% | 975 | 3% | 1,164 | 3% | -16% |
| Rest of the World | 278 | 3% | 350 | 3% | -21% | 262 | 3% | 6% | 995 | 3% | 1,484 | 4% | -33% |
| Total | 11,061 | 100% | 10,124 | 100% | 9% | 10,420 | 100% | 6% | 38,403 | 100% | 38,056 | 100% | 1% |



Operating Expenses

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|--------------|-------------|------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| SG&A | 207 | 206 | 0% | 158 | 31% | 641 | 622 | 3% |
| Administrative | 173 | 181 | -4% | 133 | 30% | 542 | 532 | 2% |
| Personnel | 56 | 88 | -36% | 55 | 2% | 212 | 226 | -6% |
| Services | 54 | 40 | 35% | 33 | 64% | 139 | 147 | -5% |
| Depreciation | 25 | 23 | 9% | 16 | 56% | 72 | 56 | 29% |
| Others | 38 | 30 | 27% | 29 | 31% | 119 | 103 | 16% |
| Selling | 34 | 25 | 36% | 25 | 36% | 99 | 90 | 10% |
| R&D | 260 | 253 | 3% | 151 | 72% | 693 | 790 | -12% |
| Pre-operating and stoppage expenses | 57 | 131 | -56% | 50 | 14% | 268 | 403 | -33% |
| Expenses related to Brumadinho event and dam decharacterization | 246 | 111 | 122% | 30 | n.a. | 411 | 277 | 48% |
| Other operating expenses | 364 | 518 | -30% | 238 | 53% | 947 | 1,212 | -22% |
| Total operating expenses | 1,134 | 1,219 | -7% | 627 | 81% | 2,960 | 3,304 | -10% |
| Depreciation | 56 | 52 | 8% | 28 | 100% | 147 | 154 | -5% |
| Operating expenses, ex-depreciation | 1,078 | 1,167 | -8% | 599 | 80% | 2,813 | 3,150 | -11% |

Other operating expenses – breakdown by segment

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|-------------|------------|-------------|------------|-------------|-------------|--------------|-------------|
| Iron Ore Solutions | (27) | 15 | n.a. | 21 | n.a. | (10) | 94 | n.a. |
| Fines | (25) | 14 | n.a. | 7 | n.a. | (34) | 90 | n.a. |
| Pellets | (1) | (1) | —% | (2) | -50% | (4) | (8) | -50% |
| Other ferrous products and logistics services | (1) | 2 | n.a. | 16 | n.a. | 28 | 12 | 133% |
| Vale Base Metals | 20 | 19 | 5% | 56 | -64% | 119 | 97 | 23% |
| Copper | 9 | 13 | -31% | 21 | -57% | 42 | 26 | 62% |
| Nickel | 8 | (3) | n.a. | 21 | -62% | 46 | 28 | 64% |
| Others | 3 | 9 | -67% | 14 | -79% | 31 | 43 | -28% |
| Unallocated items¹ | 371 | 484 | -23% | 161 | 130% | 838 | 1,021 | -18% |
| TOTAL – Other operating expenses | 364 | 518 | -30% | 238 | 53% | 947 | 1,212 | -22% |

¹ Starting in 2025, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website.



Financial results

| US\$ million | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|----------------|----------------|-------------|--------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Financial expenses, of which: | (465) | (396) | 17% | (396) | 17% | (1,647) | (1,473) | 12% |
| Gross interest | (258) | (237) | 9% | (263) | -2% | (983) | (827) | 19% |
| Capitalization of interest | 5 | 12 | -58% | 5 | —% | 22 | 36 | -39% |
| Others | (190) | (152) | 25% | (115) | 65% | (599) | (591) | 1% |
| Financial expenses (REFIS) | (22) | (19) | 16% | (23) | -4% | (87) | (91) | -4% |
| Financial income | 125 | 106 | 18% | 148 | -16% | 501 | 422 | 19% |
| Shareholder Debentures | (466) | (190) | 145% | (149) | 213% | (694) | (175) | 297% |
| Derivatives¹ | 50 | (804) | n.a. | 253 | -80% | 1,616 | (1,209) | n.a. |
| Currency and interest rate swaps | 58 | (787) | n.a. | 226 | -74% | 1,605 | (1,187) | n.a. |
| Others (commodities, etc) | (8) | (17) | -53% | 27 | n.a. | 11 | (22) | n.a. |
| Foreign exchange | 16 | (111) | n.a. | 148 | -89% | 367 | (82) | n.a. |
| Monetary variation | (299) | (365) | -18% | (343) | -13% | (1,169) | (1,306) | -10% |
| Foreign exchange and monetary variation | (283) | (476) | -41% | (195) | 45% | (802) | (1,388) | -42% |
| Financial result, net | (1,039) | (1,760) | -41% | (339) | 206% | (1,026) | (3,823) | -73% |

¹ The cash effect of the derivatives was a gain of US\$ 203 million in 4Q25.

Sustaining Investments by type

| US\$ million | Iron Ore Solutions | Vale Base Metals | Energy and others | Total |
|---|--------------------|------------------|-------------------|--------------|
| Enhancement of operations | 767 | 434 | 1 | 1,202 |
| Replacement projects | 9 | 62 | — | 71 |
| Filtration and dry stacking projects | 24 | — | — | 24 |
| Dam management | 39 | 48 | — | 87 |
| Other investments in dams and waste dumps | 71 | 46 | — | 117 |
| Health and safety | 66 | 26 | 10 | 102 |
| Social investments and environmental protection | 37 | 5 | — | 43 |
| Administrative & others | 66 | 16 | 14 | 96 |
| Total | 1,079 | 638 | 26 | 1,743 |



Annex 2: Segment information

Segment results 4Q25

| US\$ million | Net operating revenues | Cost ¹ | SG&A and others ¹ | R&D ¹ | Pre operating & stoppage ¹ | Associates and JVs EBITDA | Streaming | Adjusted EBITDA |
|---|------------------------|-------------------|------------------------------|------------------|---------------------------------------|---------------------------|------------|-----------------|
| Iron Ore Solutions | 8,370 | (4,469) | (28) | (127) | (39) | 260 | – | 3,967 |
| Fines | 7,016 | (3,618) | (5) | (104) | (29) | 155 | – | 3,415 |
| Pellets | 1,190 | (703) | 1 | (1) | (2) | 42 | – | 527 |
| Other ferrous products and logistics services | 164 | (148) | (24) | (22) | (8) | 63 | – | 25 |
| Vale Base Metals | 2,691 | (1,506) | (51) | (61) | (2) | 27 | 295 | 1,393 |
| Copper² | 1,565 | (468) | (8) | (29) | (1) | – | – | 1,059 |
| Salobo | 1,212 | (347) | (9) | (2) | (1) | – | – | 853 |
| Sossego | 253 | (121) | 2 | (4) | – | – | – | 130 |
| Other | 100 | – | (1) | (23) | – | – | – | 76 |
| Nickel³ | 1,328 | (954) | (10) | (31) | (1) | 26 | – | 358 |
| Sudbury | 631 | (415) | (2) | (18) | – | – | – | 196 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 206 | (199) | 1 | (7) | – | – | – | 1 |
| Standalone Refineries | 217 | (209) | – | – | – | – | – | 8 |
| Onça Puma | 104 | (75) | (7) | – | – | – | – | 22 |
| Other ⁴ | 170 | (56) | (2) | (6) | (1) | 26 | – | 131 |
| Others⁵ | (202) | (84) | (33) | (1) | – | 1 | 295 | (24) |
| Brumadinho and dam decharacterization | – | – | (246) | – | – | – | – | (246) |
| Non-recurring expenses | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Unallocated items⁶ | – | – | (469) | (57) | – | – | – | (526) |
| Total | 11,061 | (5,975) | (794) | (245) | (41) | 287 | 295 | 4,588 |

¹ Excluding depreciation, depletion and amortization. ² Including by-products from our copper operations. ³ Including copper and by-products from our nickel operations. ⁴ Starting in 3Q24, PTVI's EBITDA is included in "Associates and JVs" in "Other". ⁵ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ⁶ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ 22 million in unallocated expenses from VBM in 4Q25. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 1.4 billion in 4Q25.

Segment results 4Q24

| US\$ million | Net operating revenues | Cost ¹ | SG&A and others ¹ | R&D ¹ | Pre operating & stoppage ¹ | Associates and JVs EBITDA | Streaming | Adjusted EBITDA |
|---|------------------------|-------------------|------------------------------|------------------|---------------------------------------|---------------------------|-----------|-----------------|
| Iron Ore Solutions | 8,151 | (4,099) | (54) | (127) | (80) | 217 | – | 4,008 |
| Fines | 6,503 | (3,216) | (24) | (110) | (75) | 98 | – | 3,176 |
| Pellets | 1,440 | (729) | (1) | (3) | (2) | 65 | – | 770 |
| Other ferrous products and logistics services | 208 | (154) | (29) | (14) | (3) | 54 | – | 62 |
| Vale Base Metals | 1,973 | (1,419) | (49) | (79) | (21) | 23 | 11 | 541 |
| Copper² | 964 | (387) | (13) | (37) | (1) | – | – | 526 |
| Salobo | 809 | (289) | (4) | (2) | (1) | – | – | 513 |
| Sossego | 225 | (98) | – | (4) | – | – | – | 123 |
| Other | (70) | – | (9) | (31) | – | – | – | (110) |
| Nickel³ | 1,067 | (974) | (6) | (35) | (21) | 24 | – | 55 |
| Sudbury | 547 | (479) | 5 | (19) | – | – | – | 54 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 195 | (225) | (4) | (11) | – | – | – | (45) |
| Standalone Refineries | 259 | (236) | – | – | – | – | – | 23 |
| Onça Puma | 83 | (46) | (1) | – | (6) | – | – | 30 |
| Other ⁴ | (17) | 12 | (6) | (5) | (15) | 24 | – | (7) |
| Others⁵ | (58) | (58) | (30) | (6) | – | (1) | 11 | (40) |
| Brumadinho and dam decharacterization | – | – | (111) | – | – | – | – | (111) |
| Non-recurring expenses | – | – | (214) | – | – | – | – | (214) |
| Unallocated items⁶ | – | – | (384) | (48) | – | 2 | – | (430) |
| Total | 10,124 | (5,517) | (813) | (253) | (102) | 242 | 11 | 3,794 |

¹ Excluding depreciation, depletion and amortization. ² Including by-products from our copper operations. ³ Including copper and by-products from our nickel operations. ⁴ Starting in 3Q24, PTVI's EBITDA is included in "Associates and JVs" in "Other". ⁵ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ⁶ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ -79 million in unallocated expenses from VBM in 4Q24. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 462 million in 4Q24.



Segment information 3Q25

| US\$ million | Net operating revenues | Cost ¹ | SG&A and others ¹ | R&D ¹ | Pre operating & stoppage ¹ | Associates and JVs EBITDA | Streaming | Adjusted EBITDA |
|---|------------------------|-------------------|------------------------------|------------------|---------------------------------------|---------------------------|------------|-----------------|
| Iron Ore Solutions | 8,423 | (4,531) | (54) | (84) | (42) | 260 | – | 3,972 |
| Fines | 7,078 | (3,673) | (20) | (70) | (31) | 134 | – | 3,418 |
| Pellets | 1,147 | (677) | 2 | (3) | (2) | 45 | – | 512 |
| Other ferrous products and logistics services | 198 | (181) | (36) | (11) | (9) | 81 | – | 42 |
| Vale Base Metals | 1,997 | (1,368) | (92) | (39) | 2 | 32 | 155 | 687 |
| Copper² | 1,086 | (437) | (22) | (13) | – | – | – | 614 |
| Salobo | 833 | (331) | (17) | – | – | – | – | 485 |
| Sossego | 255 | (106) | (2) | (4) | – | – | – | 143 |
| Other | (2) | – | (3) | (9) | – | – | – | (14) |
| Nickel³ | 1,010 | (871) | (31) | (25) | 2 | 29 | – | 114 |
| Sudbury | 510 | (436) | (11) | (19) | – | – | – | 44 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 250 | (194) | – | (10) | – | – | – | 46 |
| Standalone Refineries | 215 | (213) | – | – | – | – | – | 2 |
| Onça Puma | 76 | (62) | (3) | – | (2) | – | – | 9 |
| Other ⁴ | (41) | 34 | (17) | 4 | 4 | 29 | – | 13 |
| Others⁵ | (99) | (60) | (39) | (1) | – | 3 | 155 | (41) |
| Brumadinho and dam decharacterization | – | – | (30) | – | – | – | – | (30) |
| Non-recurring expenses | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Unallocated items⁶ | – | – | (233) | (27) | – | – | – | (260) |
| Total | 10,420 | (5,899) | (409) | (150) | (40) | 292 | 155 | 4,369 |

¹ Excluding depreciation, depletion and amortization. ² Including by-products from our copper operations. ³ Including copper and by-products from our nickel operations. ⁴ Starting in 3Q24, PTVI's EBITDA is included in "Associates and JVs" in "Other". ⁵ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ⁶ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ -16 million in unallocated expenses from VBM in 3Q25. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 671 million in 3Q25.

Segment information 2025

| US\$ million | Net operating revenues | Cost ¹ | SG&A and others ¹ | R&D ¹ | Pre operating & stoppage ¹ | Associates and JVs EBITDA | Streaming | Adjusted EBITDA |
|---|------------------------|-------------------|------------------------------|------------------|---------------------------------------|---------------------------|------------|-----------------|
| Iron Ore Solutions | 30,130 | (16,612) | (139) | (349) | (198) | 971 | – | 13,803 |
| Fines | 25,010 | (13,488) | (36) | (285) | (153) | 514 | – | 11,562 |
| Pellets | 4,396 | (2,516) | 5 | (7) | (8) | 182 | – | 2,052 |
| Other ferrous products and logistics services | 724 | (608) | (108) | (57) | (37) | 275 | – | 189 |
| Vale Base Metals | 8,273 | (5,376) | (249) | (167) | (13) | 102 | 785 | 3,355 |
| Copper² | 4,509 | (1,646) | (42) | (61) | (3) | – | – | 2,757 |
| Salobo | 3,440 | (1,240) | (34) | (3) | (3) | – | – | 2,160 |
| Sossego | 871 | (405) | (2) | (13) | – | – | – | 451 |
| Other | 198 | – | (7) | (45) | – | – | – | 146 |
| Nickel³ | 4,319 | (3,513) | (70) | (103) | (10) | 91 | – | 714 |
| Sudbury | 2,169 | (1,780) | (18) | (57) | – | – | – | 314 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 890 | (846) | 1 | (31) | – | – | – | 14 |
| Standalone Refineries | 824 | (784) | – | – | – | – | – | 40 |
| Onça Puma | 326 | (245) | (17) | – | (5) | – | – | 59 |
| Other ⁴ | 110 | 142 | (36) | (15) | (5) | 91 | – | 287 |
| Others⁵ | (555) | (217) | (137) | (3) | – | 11 | 785 | (116) |
| Brumadinho and dam decharacterization | – | – | (411) | – | – | – | – | (411) |
| Non-recurring expenses | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Unallocated items⁶ | – | – | (1,129) | (160) | – | – | – | (1,289) |
| Total | 38,403 | (21,988) | (1,928) | (676) | (211) | 1,073 | 785 | 15,458 |

¹ Excluding depreciation, depletion and amortization. ² Including by-products from our copper operations. ³ Including copper and by-products from our nickel operations. ⁴ Starting in 3Q24, PTVI's EBITDA is included in "Associates and JVs" in "Other". ⁵ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ⁶ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ -72 million in unallocated expenses VBM in 2025. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 3,283 million in 2025.



Segment information 2024

| US\$ million | Net operating revenues | Cost ¹ | SG&A and others ¹ | R&D ¹ | Pre operating & stoppage ¹ | Associates and JVs EBITDA | Streaming | Adjusted EBITDA |
|---|------------------------|-------------------|------------------------------|------------------|---------------------------------------|---------------------------|------------|-----------------|
| Iron Ore Solutions | 31,444 | (16,322) | (243) | (391) | (274) | 871 | – | 15,085 |
| Fines | 24,805 | (12,846) | (144) | (338) | (237) | 358 | – | 11,598 |
| Pellets | 5,921 | (2,920) | 3 | (8) | (12) | 182 | – | 3,166 |
| Other ferrous products and logistics services | 718 | (556) | (102) | (45) | (25) | 331 | – | 321 |
| Vale Base Metals | 6,613 | (5,040) | (234) | (273) | (27) | 59 | 356 | 1,453 |
| Copper² | 3,142 | (1,473) | (27) | (120) | (1) | – | – | 1,521 |
| Salobo | 2,501 | (1,091) | (11) | (7) | (1) | – | – | 1,391 |
| Sossego | 680 | (382) | (2) | (14) | – | – | – | 282 |
| Other | (39) | – | (14) | (99) | – | – | – | (152) |
| Nickel³ | 3,687 | (3,415) | (53) | (121) | (26) | 42 | – | 114 |
| Sudbury | 1,954 | (1,734) | (1) | (70) | – | – | – | 149 |
| Voisey's Bay & Long Harbour | 661 | (830) | (9) | (33) | – | – | – | (211) |
| Standalone Refineries | 976 | (929) | – | – | – | – | – | 47 |
| Onça Puma | 176 | (170) | (10) | (1) | (11) | – | – | (16) |
| PTVI (historic) | 479 | (338) | (1) | (3) | – | – | – | 137 |
| Other | (559) | 586 | (32) | (14) | (15) | 42 | – | 8 |
| Others⁴ | (216) | (153) | (153) | (33) | – | 17 | 356 | (182) |
| Brumadinho and dam decharacterization | – | – | (277) | – | – | – | – | (277) |
| Non-recurring expenses | – | – | (275) | – | – | – | – | (275) |
| Unallocated items⁵ | – | – | (1,027) | (126) | (4) | 10 | – | (1,147) |
| Total | 38,056 | (21,362) | (2,055) | (790) | (305) | 940 | 356 | 14,840 |

¹ Excluding depreciation, depletion and amortization. ² Including copper and by-products from our nickel operations. ³ Including by-products from our copper operations. ⁴ Starting in 3Q25, streaming transactions at market prices, previously reported under SG&A and others, will be disclosed separately as Streaming. Prior periods were restated. ⁵ Starting in 2Q25, the segment previously labeled 'Others' has been renamed to 'Unallocated Items'. There was no change in the allocation methodology or effects. For more information, please refer to Vale's Financial Statements available on our website. Includes US\$ -145 million in unallocated expenses from VBM in 2024. Considering the unallocated expenses, VBM's EBITDA was US\$ 1,308 million in 2024.



Annex 3: Additional information by business segment

Iron Ore Solutions: Financial results detailed

Volumes, prices, premium and revenues breakdown

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|---------------|---------------|-------------|---------------|------------|----------------------|----------------------|-------------|
| Volume sold ('000 metric tons) | | | | | | | | |
| Fines¹ | 73,566 | 69,912 | 5% | 75,020 | -2% | 273,027 | 260,314 | 5% |
| IOCI | 5,042 | 9,287 | -46% | 5,672 | -11% | 21,707 | 43,576 | -50% |
| BRBF | 36,337 | 43,626 | -17% | 36,133 | 1% | 140,432 ³ | 134,260 ³ | 5% |
| Mid-Grade Carajás | 10,512 | 6,279 | 67% | 10,474 | 0% | 34,576 ⁴ | 14,535 | 138% |
| Pellet feed - China (PFC1) ² | 8,155 | 3,585 | 127% | 8,575 | -5% | 26,176 | 12,786 | 105% |
| Lump | 2,085 | 1,535 | 36% | 2,160 | -3% | 7,641 | 7,097 | 8% |
| High-silica products | 4,213 | 852 | n.a. | 4,267 | -1% | 14,323 ⁴ | 27,437 | -48% |
| Other fines (60-62% Fe) | 7,222 | 4,748 | 52% | 7,739 | -7% | 28,171 ³ | 20,623 ³ | 37% |
| Pellets | 9,056 | 10,067 | -10% | 8,769 | 3% | 32,801 | 38,300 | -14% |
| ROM | 2,251 | 1,216 | 85% | 2,208 | 2% | 8,530 | 8,038 | 6% |
| Total - Iron ore sales | 84,874 | 81,195 | 5% | 85,997 | -1% | 314,358 | 306,652 | 3% |

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|
| Average prices (US\$/t) | | | | | | | | |
| Iron ore - 62% Fe price index | 106.0 | 103.4 | 3% | 102.0 | 4% | 102.4 | 109.4 | -6% |
| Iron ore - 62% Fe low alumina index | 107.7 | 103.9 | 4% | 104.2 | 3% | 103.1 | 110.1 | -6% |
| Iron ore - 65% Fe index | 118.9 | 118.3 | 1% | 118.3 | 1% | 115.8 | 123.4 | -6% |
| Provisional price at the end of the quarter | 107.0 | 100.8 | 6% | 103.8 | 3% | 107.0 | 100.8 | 6% |
| Iron ore fines Vale's CFR reference (dmt) | 105.2 | 101.2 | 4% | 104.5 | 1% | 101.9 | 105.7 | -4% |
| Iron ore fines realized price, CFR/FOB (wmt) | 95.4 | 93.0 | 3% | 94.4 | 1% | 91.6 | 95.3 | -4% |
| Iron ore pellets realized price, CFR/FOB (wmt) | 131.4 | 143.0 | -8% | 130.8 | 0% | 134.0 | 154.6 | -13% |
| Iron ore fines and pellets quality premium (US\$/t) | | | | | | | | |
| Iron ore fines quality and premiums | (0.3) | 1.0 | n.a. | 0.7 | n.a. | (0.4) | (1.4) | -71% |
| Pellets business' weighted average contribution | 1.1 | 3.6 | -69% | 1.4 | -21% | 1.9 | 3.5 | -46% |
| All-in premium - Total | 0.9 | 4.6 | -80% | 2.1 | -57% | 1.5 | 2.1 | -29% |
| Net operating revenue by product (US\$ million) | | | | | | | | |
| Fines | 7,016 | 6,503 | 8% | 7,078 | -1% | 25,010 | 24,805 | 1% |
| ROM | 25 | 18 | 39% | 30 | -17% | 111 | 105 | 6% |
| Pellets | 1,190 | 1,440 | -17% | 1,147 | 4% | 4,396 | 5,921 | -26% |
| Other ferrous products and logistics services | 139 | 190 | -27% | 168 | -17% | 613 | 613 | —% |
| Total | 8,370 | 8,151 | 3% | 8,423 | -1% | 30,130 | 31,444 | -4% |

¹ Including third-party purchases. ² Products concentrated in Chinese facilities. ³ Restated from historical figures. ⁴ Restated from historical figures.



Volume sold by destination – Fines, pellets and ROM

| '000 metric tons | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--------------------------|---------------|---------------|-------------|---------------|------------|----------------|----------------|-------------|
| Americas | 9,230 | 8,773 | 5% | 9,249 | 0% | 36,359 | 38,840 | -6% |
| Brazil | 8,571 | 7,453 | 15% | 8,588 | 0% | 33,485 | 34,602 | -3% |
| Others | 659 | 1,320 | -50% | 661 | 0% | 2,874 | 4,238 | -32% |
| Asia | 68,457 | 64,663 | 6% | 69,950 | -2% | 251,040 | 238,071 | 5% |
| China | 53,775 | 52,404 | 3% | 55,926 | -4% | 198,239 | 191,249 | 4% |
| Japan | 6,274 | 6,270 | 0% | 6,010 | 4% | 23,404 | 24,297 | -4% |
| Others | 8,408 | 5,989 | 40% | 8,014 | 5% | 29,397 | 22,525 | 31% |
| Europe | 3,370 | 3,362 | 0% | 3,157 | 7% | 13,947 | 14,406 | -3% |
| Germany | 1,108 | 1,121 | -1% | 898 | 23% | 4,225 | 4,477 | -6% |
| France | 213 | 38 | n.a. | - | n.a. | 772 | 1,325 | -42% |
| Others | 2,049 | 2,203 | -7% | 2,259 | -9% | 8,950 | 8,604 | 4% |
| Middle East | 1,932 | 2,208 | -13% | 1,791 | 8% | 6,412 | 6,667 | -4% |
| Rest of the World | 1,885 | 2,190 | -14% | 1,850 | 2% | 6,600 | 8,668 | -24% |
| Total | 84,874 | 81,196 | 5% | 85,997 | -1% | 314,358 | 306,652 | 3% |

Iron ore fines pricing

Pricing system breakdown (%)

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|--------------|------------|------------|-----------|------------|-----------|
| Lagged | 13 | 14 | -7% | 11 | 18% |
| Current | 61 | 58 | 5% | 58 | 5% |
| Provisional | 26 | 28 | -7% | 31 | -16% |
| Total | 100 | 100 | 0% | 100 | 0% |

Price realization

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q |
|--|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|
| Average reference price (dmt) | 106.0 | 103.4 | 3% | 102.0 | 4% |
| Quality and premiums ¹ | (0.3) | 1.0 | n.a. | 0.7 | n.a. |
| Impact of pricing system adjustments | 105.7 | (3.1) | n.a. | 1.7 | n.a. |
| Provisional prices in prior quarter ² | 0.3 | (1.9) | n.a. | 1.6 | -81% |
| Lagged prices | (1.0) | (0.3) | 233% | (0.6) | 67% |
| Current prices | 0.0 | (0.2) | n.a. | 0.2 | n.a. |
| Provisional prices in current quarter ³ | 0.3 | (0.7) | n.a. | 0.5 | -40% |
| CFR reference (dmt) | 105.2 | 101.2 | 4% | 104.5 | 1% |
| Adjustments for FOB sales ⁴ | (1.5) | (0.3) | n.a. | (2.1) | -29% |
| Moisture | (8.3) | (7.8) | 6% | (8.1) | 2% |
| Vale realized price (wmt)⁵ | 95.4 | 93.0 | 3% | 94.4 | 1% |

¹ Includes quality (US\$ 0.7/t) and premiums/discounts and commercial conditions (US\$ -1.0/t). ² Adjustment because of provisional prices booked in 3Q25 at US\$ 103.8/t. ³ Difference between the weighted average of the prices provisionally set at the end of 4Q25 at US\$ 107.0/t based on forward curves and US\$ 105.2/t from the 4Q25 average reference price. ⁴ Includes freight pricing mechanisms of CFR sales freight recognition. ⁵ Vale's price is net of taxes.



Iron ore fines costs & expenses

COGS – 4Q25 vs. 4Q24

| US\$ million | 4Q24 | Volume | Exchange rate | Others | Total variation | 4Q25 |
|---|--------------|------------|---------------|------------|-----------------|--------------|
| C1 cash costs | 1,494 | 83 | 70 | 214 | 367 | 1,861 |
| Freight | 1,234 | 80 | – | (133) | (53) | 1,181 |
| Distribution costs | 192 | 10 | – | 57 | 67 | 259 |
| Royalties & others | 296 | 15 | – | 6 | 21 | 317 |
| Total costs before depreciation and amortization | 3,216 | 188 | 70 | 144 | 402 | 3,618 |
| Depreciation | 336 | 19 | 19 | 5 | 43 | 379 |
| Total | 3,552 | 207 | 89 | 149 | 445 | 3,997 |

Cash cost and freight

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|-------|-------|--------|-------|---------|-------|-------|--------|
| C1 cash cost (US\$ million) | | | | | | | | |
| C1 cash cost, including third-party purchase costs (A) | 1,861 | 1,494 | 25% | 1,821 | 2% | 6,864 | 6,537 | 5% |
| Third-party purchase cost adjustment ¹ (B) | 468 | 278 | 68% | 438 | 7% | 1,704 | 1,411 | 21% |
| C1 cash cost, ex-third-party purchase costs (C = A – B) | 1,393 | 1,216 | 15% | 1,383 | 1% | 5,160 | 5,127 | 1% |
| Sales volumes (Mt) | | | | | | | | |
| Volume sold ² (D) | 73.6 | 69.9 | 5% | 75.0 | –2% | 273.0 | 260.3 | 5% |
| Volume sold from third-party purchases (E) | 8.1 | 5.3 | 53% | 8.2 | –1% | 30.6 | 25.2 | 21% |
| Volume sold from own operations (F = D – E) | 65.5 | 64.6 | 1% | 66.8 | –2% | 242.4 | 235.1 | 3% |
| C1 cash cost², FOB (US\$/t) | | | | | | | | |
| C1 cash cost, ex-third-party purchase costs (C/F) | 21.3 | 18.8 | 13% | 20.7 | 3% | 21.3 | 21.8 | –2% |
| Average third-party purchase C1 cash cost (B/E) | 58.1 | 52.6 | 10% | 53.4 | 9% | 55.6 | 56.0 | –1% |
| Iron ore cash cost (A/D) | 25.3 | 21.4 | 18% | 24.3 | 4% | 25.1 | 25.1 | —% |
| Freight | | | | | | | | |
| Maritime freight costs (G) | 1,181 | 1,234 | –99% | 1,265 | –99% | 4,487 | 4,441 | 1% |
| CFR sales (%) (H) | 89% | 88% | 1 p.p. | 90% | –1 p.p. | 89% | 86% | 3 p.p. |
| Volume CFR (Mt) (I = D x H) | 65.6 | 61.7 | 6% | 67.3 | –3% | 243.7 | 224.4 | 9% |
| Freight unit cost (US\$/t) (G/I) | 18.0 | 20.0 | –10% | 18.8 | –4% | 18.4 | 19.8 | –7% |

¹ Includes logistics costs related to third-party purchases. ² Excludes ROM, royalties and distribution costs.

Expenses

| SG&A | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|-------------------------------------|------------|------------|-------------|------------|------------|------------|------------|-------------|
| SG&A | 27 | 9 | 200% | 12 | 125% | 64 | 72 | –11% |
| R&D | 104 | 110 | –5% | 70 | 49% | 285 | 338 | –16% |
| Pre-operating and stoppage expenses | 29 | 75 | –61% | 31 | –6% | 153 | 237 | –35% |
| Other expenses | (22) | 15 | n.a. | 8 | n.a. | (28) | 72 | n.a. |
| Total expenses | 138 | 209 | –34% | 121 | 14% | 474 | 719 | –34% |



Iron Ore Solutions: Project Details

| Growth projects | Capex 4Q25 | Financial Progress ¹ | Physical Progress | Comments |
|---|------------|---------------------------------|-------------------|---|
| Serra Sul +20 Capacity: 20 Mtpy Start-up: 2H26 Capex: US\$ 2,844 MM | 98 | 65% | 84% | Assembly of the long-distance conveyor belt is almost 98% concluded. At the plant, assembly of the secondary crusher and other buildings continue to advance. |
| Sustaining projects | Capex 4Q25 | Financial Progress ¹ | Physical Progress | Comments |
| Compact Crushing S11D Capacity: 50 Mtpy Start-up: 2H26 Capex: US\$ 755 MM | 49 | 72% | 88% | Civil works of the primary and secondary crushers is essentially complete. Electromechanical assembly is progressing according to schedule. |

¹ CAPEX disbursement until end of 4Q25 vs. CAPEX expected.

Projects under evaluation

| | | |
|--------------------------------------|--|--|
| Apolo | Capacity: 14 Mtpy | Stage: FEL2 |
| Southeastern System (Brazil) | Growth project | |
| Vale's ownership: 100% | Open pit mine | |
| Briquette plants | Capacity: Under evaluation | Stage: 1 plant under construction, 1 plant at FEL2; 2 plants at different stages of FEL |
| Brazil and other regions | Growth project | Investment decision: 2026–2030 |
| Vale's ownership: N/A | Cold agglomeration plant | |
| Itabira mines | Capacity: 25 Mtpy | Stage: projects at different phases of FEL1 and FEL2 |
| Southeastern System (Brazil) | Replacement project | |
| Vale's ownership: 100% | Open pit mine | Diverse pits and tailing and waste stockpile projects aimed at maintaining Itabira's long-term production volumes. |
| Mega Hubs | Capacity: Under evaluation | Stage: Pre-feasibility Study |
| Middle East | Growth project | |
| Vale's ownership: N/A | Industrial complexes for iron ore concentration and agglomeration and production of direct reduction metallics | Vale continues to advance in negotiations with world-class players and jointly study the development of Mega Hubs |
| S11C | Capacity: Under evaluation | Stage: FEL2 |
| Northern System (Brazil) | Replacement project | |
| Vale's ownership: 100% | Open pit mine | |
| Serra Norte N1/N2¹ | Capacity: 10 Mtpy | Stage: FEL2 |
| Northern System (Brazil) | Replacement project | |
| Vale's ownership: 100% | Open pit mine | |
| Serra Leste expansion | Capacity: 10 Mtpy (+4 Mtpy) | Stage: Engineering |
| Northern System (Brazil) | Growth project | |
| Vale's ownership: 100% | Open pit mine expansion. The project will be implemented in stages until it reaches full capacity. | Part of the expansion capacity is already under construction. |

¹ Project scope is under review given permitting constraints.



Vale Base Metals: Copper

Revenues & price realization

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Volume sold | | | | | | | | |
| Copper ('000 metric tons) | 81 | 74 | 9% | 70 | 16% | 279 | 250 | 12% |
| Gold as by-product ('000 oz) | 128 | 121 | 6% | 104 | 23% | 426 | 380 | 12% |
| Silver as by-product ('000 oz) | 389 | 257 | 51% | 342 | 14% | 1,296 | 889 | 46% |
| Average prices | | | | | | | | |
| Average LME copper price (US\$/t) | 11,092 | 9,193 | 21% | 9,797 | 13% | 9,945 | 9,147 | 9% |
| Average copper realized price (US\$/t) | 11,003 | 9,187 | 20% | 9,806 | 12% | 9,763 | 8,811 | 11% |
| Gold (US\$/oz) ¹ | 4,293 | 2,834 | 51% | 3,706 | 16% | 3,610 | 2,501 | 44% |
| Silver (US\$/oz) | 55 | 34 | 62% | 39 | 41% | 41 | 29 | 41% |
| Net revenue (US\$ million) | | | | | | | | |
| Copper | 895 | 683 | 31% | 688 | 30% | 2,721 | 2,205 | 23% |
| Gold as by-product ¹ | 550 | 342 | 61% | 387 | 42% | 1,537 | 950 | 62% |
| Silver as by-product | 20 | 9 | 122% | 13 | 54% | 53 | 26 | 104% |
| Total | 1,465 | 1,034 | 42% | 1,088 | 35% | 4,311 | 3,181 | 36% |
| Provisional price adjustments ² | 100 | (71) | n.a. | (2) | n.a. | 198 | (40) | n.a. |
| Net revenue after provisional price adjustments | 1,565 | 964 | 62% | 1,086 | 44% | 4,509 | 3,142 | 44% |

¹ Revenues presented were adjusted to reflect the market prices of products delivered related to the streaming transactions. ² Provisional price adjustments to be disclosed separately from 1Q24 onwards. On December 31st, 2025, Vale had provisionally priced copper sales from Sossego and Salobo totaling 45,044 tons valued at weighted average LME forward price of US\$ 12,257/t, subject to final pricing over the following months.

Breakdown of copper realized prices

| US\$/t | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|---------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Average LME copper price | 11,092 | 9,193 | 21% | 9,797 | 13% | 9,945 | 9,147 | 9% |
| Current period price adjustments ¹ | (480) | 262 | n.a. | (63) | n.a. | (147) | 62 | n.a. |
| Copper gross realized price | 10,612 | 9,455 | 12% | 9,733 | 9% | 9,798 | 9,209 | 6% |
| Prior period price adjustments ² | 600 | 201 | 199% | 221 | 171% | 174 | 91 | 91% |
| Copper realized price before discounts | 11,211 | 9,656 | 16% | 9,954 | 13% | 9,972 | 9,300 | 7% |
| TC/RCS, penalties, premiums and discounts ³ | (209) | (468) | -55% | (136) | 54% | (209) | (490) | -57% |
| Average copper realized price | 11,003 | 9,187 | 20% | 9,818 | 12% | 9,763 | 8,811 | 11% |

Note: Vale's copper products are sold on a provisional pricing basis, with final prices determined in a future period. The average copper realized price excludes the mark-to-market of open invoices based on the copper price forward curve (unrealized provisional price adjustments) and includes the prior and current period price adjustments (realized provisional price adjustments). ¹ Current-period price adjustments: Final invoices that were provisionally priced and settled within the quarter. ² Prior-period price adjustment: Final invoices of sales provisionally priced in prior quarters. ³ TC/RCS, penalties, premiums, and discounts for intermediate products.



Vale Base Metals: Nickel

Revenues & price realization

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|--|--------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Volume sold ('000 metric tons) | | | | | | | | |
| Nickel | 50 | 47 | 6% | 43 | 16% | 173 | 155 | 12% |
| Copper | 26 | 25 | 4% | 20 | 30% | 90 | 77 | 17% |
| Gold as by-product ('000 oz) | 13 | 9 | 44% | 9 | 44% | 42 | 34 | 24% |
| Silver as by-product ('000 oz) | 252 | 224 | 13% | 245 | 3% | 1,077 | 884 | 22% |
| PGMs ('000 oz) | 53 | 72 | -26% | 43 | 23% | 209 | 224 | -7% |
| Cobalt (metric ton) | 781 | 700 | 12% | 908 | -14% | 3,037 | 1,949 | 56% |
| Average realized prices (US\$/t) | | | | | | | | |
| Nickel | 15,015 | 16,163 | -7% | 15,445 | -3% | 15,556 | 17,078 | -9% |
| Copper | 11,111 | 8,222 | 35% | 9,114 | 22% | 9,313 | 8,413 | 11% |
| Gold (US\$/oz) | 4,267 | 2,694 | 58% | 3,488 | 22% | 3,613 | 2,408 | 50% |
| Silver (US\$/oz) | 64 | 35 | 83% | 42 | 52% | 42 | 29 | 45% |
| Cobalt | 49,587 | 26,575 | 87% | 39,572 | 25% | 38,570 | 27,139 | 42% |
| Net revenue by product (US\$ million) | | | | | | | | |
| Nickel | 745 | 762 | -2% | 663 | 12% | 2,687 | 2,652 | 1% |
| Copper | 284 | 202 | 41% | 180 | 58% | 829 | 646 | 28% |
| Gold as by-product ¹ | 54 | 24 | 125% | 32 | 69% | 150 | 82 | 84% |
| Silver as by-product | 16 | 8 | 100% | 10 | 60% | 45 | 26 | 73% |
| PGMs | 110 | 83 | 33% | 79 | 39% | 315 | 233 | 36% |
| Cobalt ¹ | 39 | 19 | 105% | 36 | 8% | 117 | 53 | 121% |
| Others | 11 | 8 | 38% | 12 | -8% | 47 | 31 | 42% |
| Total | 1,259 | 1,105 | 14% | 1,012 | 24% | 4,190 | 3,722 | 13% |
| Provisional price adjustments ² | 69 | (37) | n.a. | (2) | n.a. | 129 | (35) | n.a. |
| Net revenue after provisional price adjustments | 1,328 | 1,068 | 24% | 1,010 | 31% | 4,319 | 3,687 | 17% |

¹ Revenues presented above were adjusted to reflect the market prices of products delivered related to the streaming transactions. ² Provisional price adjustments started to disclose separately

Breakdown of nickel volumes sold, realized price and premium

| | 4Q25 | 4Q24 | Δ y/y | 3Q25 | Δ q/q | 2025 | 2024 | Δ y/y |
|---|-------------|-------------|-----------|-------------|------------|--------------|--------------|------------|
| Volumes (kt) | | | | | | | | |
| Upper Class I nickel | 22.3 | 25.5 | -13% | 23.0 | -3% | 91.7 | 88.2 | 4% |
| - of which: EV Battery ¹ | 2.4 | 2.5 | -4% | 2.6 | -8% | 9.6 | 7.0 | 37% |
| Lower Class I nickel | 8.0 | 5.9 | 36% | 7.0 | 14% | 29.4 | 20.1 | 46% |
| Class II nickel | 17.6 | 14.3 | 23% | 12.0 | 47% | 48.6 | 35.6 | 37% |
| Intermediates | 1.7 | 1.5 | 13% | 1.0 | 70% | 3.0 | 11.3 | -73% |
| Total | 49.6 | 47.1 | 5% | 43.0 | 15% | 172.8 | 155.2 | 11% |
| Nickel realized price (US\$/t) | | | | | | | | |
| LME average nickel price | 14,892 | 16,038 | -7% | 15,015 | -1% | 15,160 | 16,812 | -10% |
| Average nickel realized price | 15,015 | 16,163 | -7% | 15,445 | -3% | 15,556 | 17,078 | -9% |
| Contribution to the nickel realized price by category: | | | | | | | | |
| Nickel average aggregate premium/(discount) | 106 | 226 | -53% | 444 | -76% | 363 | 398 | -9% |
| Other timing and pricing adjustments contributions ² | 18 | (101) | n.a. | (14) | n.a. | 33 | (132) | n.a. |

¹ Comprises (i) the realized quotational period effects (based on sales distribution in the prior three months, as well as the differences between the LME price at the moment of sale and the LME average price), with a negative impact of US\$ 21/t and (ii) fixed-price sales, with a positive impact of US\$ 38/t.

Product type by operation

| % of sales | North Atlantic ¹ | Matsusaka | Onça Puma |
|---------------|-----------------------------|-----------|-----------|
| Upper Class I | 67.1 | - | - |
| Lower Class I | 24.1 | - | - |
| Class II | 4.6 | 98.9 | 97.4 |
| Intermediates | 4.2 | 1.1 | 2.6 |

¹ Comprises Sudbury, Clydach and Long Harbour refineries.



Vale Base Metals: Projects Details

| Sustaining projects | Capex 4Q25 | Financial progress ¹ | Physical progress | Comments |
|--|------------|---------------------------------|-------------------|--|
| Bacaba Capacity: 50 ktpy Start-up: 1H28 Capex: US\$ 290 MM | — | 0% | 0% | 82% of the planned vegetation suppression has been executed. The Installation License was granted in January 2026. |

¹ CAPEX disbursement until end of 4Q25 vs. CAPEX expected.

Projects under evaluation

| Copper | | |
|---|---|--|
| Alemão | Capacity: 60 -70 ktpy | Stage: FEL3 |
| Carajás, Brazil | Growth project | Investment decision: 2026 |
| Vale Base Metals ownership: 100% | Underground mine | 115 kozpy Au as by-product |
| South Hub extension (118 / Cristalino) | Capacity: 60-70 ktpy | Stage: FEL2-FEL3 |
| Carajás, Brazil | Replacement project | |
| Vale Base Metals ownership: 100% | Development of mines to feed Sossego mill | |
| Victor | Capacity: 20 ktpy | Stage: FEL3 |
| Ontario, Canada | Replacement project | Investment decision: 2026 |
| Vale's ownership: N/A | Underground mine | 5 ktpy Ni as co-product; JV partnership under discussion |
| Hu'u | Capacity: 300-350 ktpy | Stage: FEL2 |
| Dompu, Indonesia | Growth project | 200 kozpy Au as by-product |
| Vale's ownership: 80% | Underground block cave | |
| Paulo Afonso (North Hub) | Capacity: 70-100 ktpy | Stage: FEL2 |
| Carajás, Brazil | Growth project | |
| Vale Base Metals ownership: 100% | Mines and Processing plant | |
| Salobo Expansion | Capacity: 20-30 ktpy | Stage: FEL3 |
| Carajás, Brazil | Growth project | Investment decision: 2026 |
| Vale Base Metals ownership: 100% | Processing plant | |
| Nickel | | |
| CCM Pit | Capacity: 12-15 ktpy | Stage: FEL3 |
| Ontario, Canada | Replacement project | Investment decision: 2026-2027 |
| Vale Base Metals ownership: 100% | Open pit mine | 7-9 ktpy Cu as by-product |

¹ The CCM Ph3 and Ph4 projects have now been integrated into the Life of the Business Plan and costs will be reported as part of Vale Base Metals Sustaining costs.



Annex 4: Brumadinho, Samarco & Dam Decharacterization

Brumadinho & Dam decharacterization

| US\$ million | Provisions balance 30Sep25 | EBITDA impact ² | Payments | FX and other adjustments ³ | Provisions balance 31Dec25 |
|-------------------------------------|-------------------------------|----------------------------|--------------|--|-------------------------------|
| Decharacterization | 2,306 | (67) | (106) | (36) | 2,097 |
| Agreements & donations ¹ | 1,960 | 243 | (280) | (12) | 1,911 |
| Total Provisions | 4,266 | 176 | (386) | (48) | 4,008 |
| Incurred Expenses | – | 70 | (75) | 5 | – |
| Total | 4,266 | 246 | (461) | (43) | 4,008 |

¹ Includes Integral Reparation Agreement, individual, labor and emergency indemnifications, tailing removal and containment works. ² Includes the revision of estimates for provisions and incurred expenses, including discount rate effect. ³ Includes foreign exchange, present value and other adjustments.

Impact of Brumadinho and Decharacterization from 2019 to 2025

| US\$ million | EBITDA impact | Payments | FX and other adjustments ² | Provisions balance 31Dec25 |
|-------------------------------------|------------------|-----------------|--|-------------------------------|
| Decharacterization | 4,800 | (2,507) | (196) | 2,097 |
| Agreements & donations ¹ | 9,532 | (8,115) | 494 | 1,911 |
| Total Provisions | 14,332 | (10,622) | 298 | 4,008 |
| Incurred expenses | 3,645 | (3,645) | – | – |
| Others | 180 | (178) | (2) | – |
| Total | 18,157 | (14,445) | 296 | 4,008 |

¹ Includes Integral Reparation Agreement, individual, labor and emergency indemnifications, tailing removal and containment works. ² Includes foreign exchange, present value and other adjustments.

Cash outflow of Brumadinho commitments (included in the expanded net debt)¹²

| US\$ billion | Disbursed from 2019 to 2025 | 2026 | 2027 | 2028 | Yearly average 2029–2031 |
|---|-----------------------------------|------|------|------|--------------------------------|
| Integral Reparation Agreement & other reparation provisions | (8.1) | 0.9 | 0.7 | 0.3 | 0.1 |

¹ Estimate cash outflow for 2026–2035 period, given BRL–USD exchange rates of 5.5024. ² Amounts stated without discount to present value, net of judicial deposits and inflation adjustments.

Cash outflow of Samarco commitments (included in the expanded net debt)¹²³

| | Already disbursed | 2026 | 2027 | 2028 | 2029 | 2030 | 2031 | Yearly average 2032–2043 |
|---|----------------------|------------|------------|------------|------------|------------|----------|-----------------------------|
| Mariana reparation – 100% | 73.1 | 12.4 | 6.2 | 5.8 | 9.0 | 9.4 | 6.8 | 5.2 |
| Vale's contribution (R\$ billion) | | 6.2 | 3.1 | 2.1 | 3.5 | 3.2 | – | – |
| Vale's contribution (US\$ billion)³ | | 1.1 | 0.6 | 0.4 | 0.6 | 0.6 | – | – |

¹ Amounts stated in real terms. ² BRL–USD exchange final rate of December 31st, 2025 of 5.5024. ³ Including UK Claim provision.

Cash outflow of decharacterization and incurred expenses (not included in the expanded net debt)¹²

| US\$ billion | Disbursed from 2019 to 2025 | 2026 | 2027 | 2028 | Yearly average 2029–2035 |
|--------------------|-----------------------------------|------------|------------|------------|--------------------------------|
| Decharacterization | (2.5) | 0.4 | 0.5 | 0.4 | 0.2 ³ |
| Incurred expenses | (3.6) | 0.3 | 0.3 | 0.3 | 0.2 ⁴ |
| Total | (6.1) | 0.7 | 0.8 | 0.7 | – |

¹ BRL–USD exchange final rate of December 31st, 2025 of 5.5024. ² Amounts stated without discount to present value, net of judicial deposits and inflation adjustments. ³ Estimate annual average cash flow for Decharacterization provisions in the 2029–2035 period is US\$ 215 million per year. ⁴ Disbursements related to incurred expenses ending in 2030.