



Apresentação de resultados **3T25**

Mensagem da Administração

■ SOCIAL TRADING

A estratégia de verticalização foi validada pelo crescimento consistente nas Contas Abertas e volumes de negociação.

■ INTEGRAÇÃO APROFUNDADA

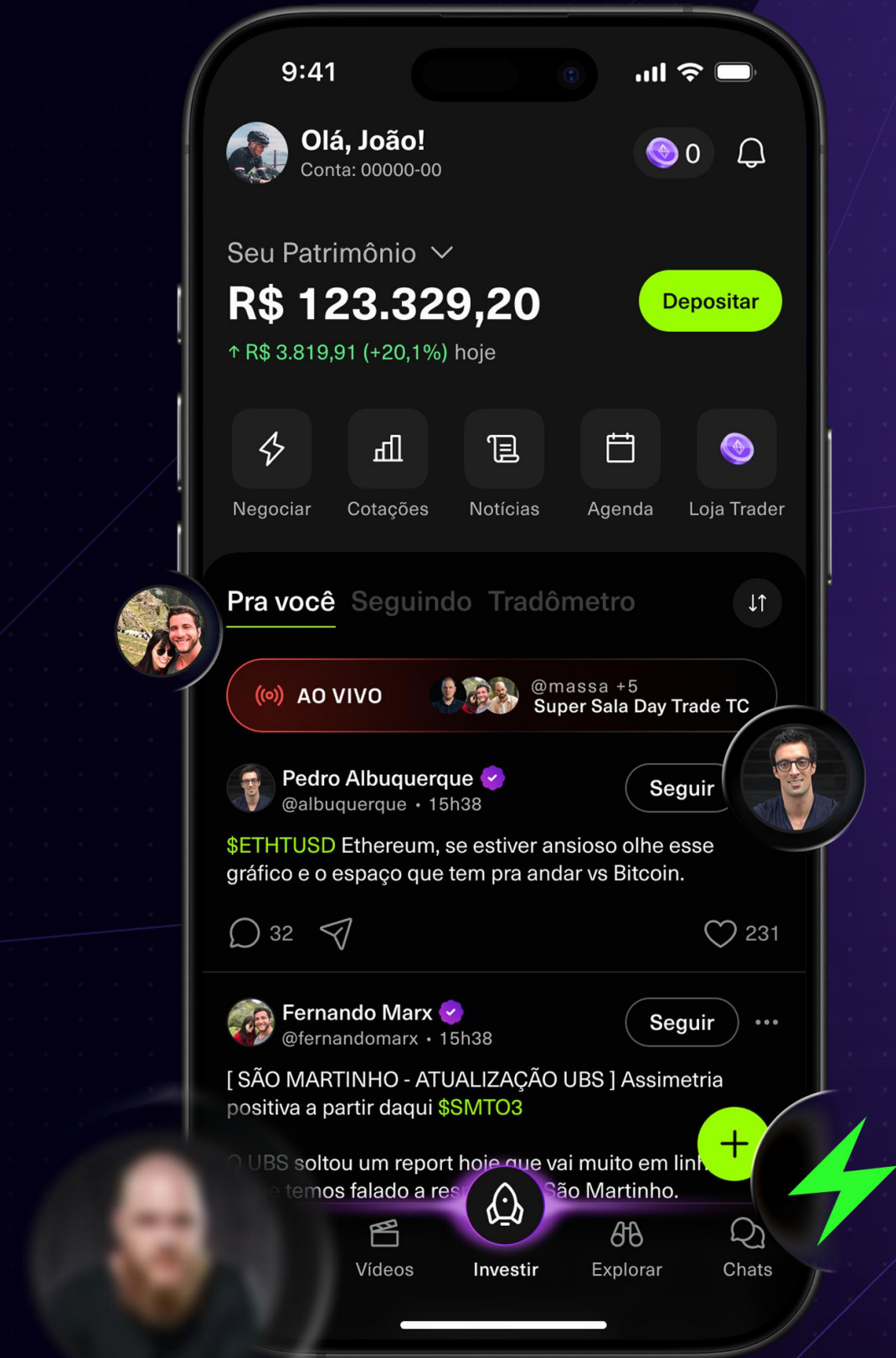
A sinergia entre comunidade, conteúdo e execução avançou com novas funcionalidades no *roadmap* de produto.

■ GESTÃO RIGOROSA

Mantivemos a disciplina operacional, com continuidade na redução de despesas ajustadas e ganhos de eficiência.

■ NOVO CICLO

A tração observada no T3 reafirma o posicionamento único e o pleno desenvolvimento do novo ciclo de crescimento.



Dados do 3T25



Contas Abertas

20.6 Mil

Contratos Operados BMF

10.9 Milhões

Volume Operado Bovespa

2.717 Bilhões

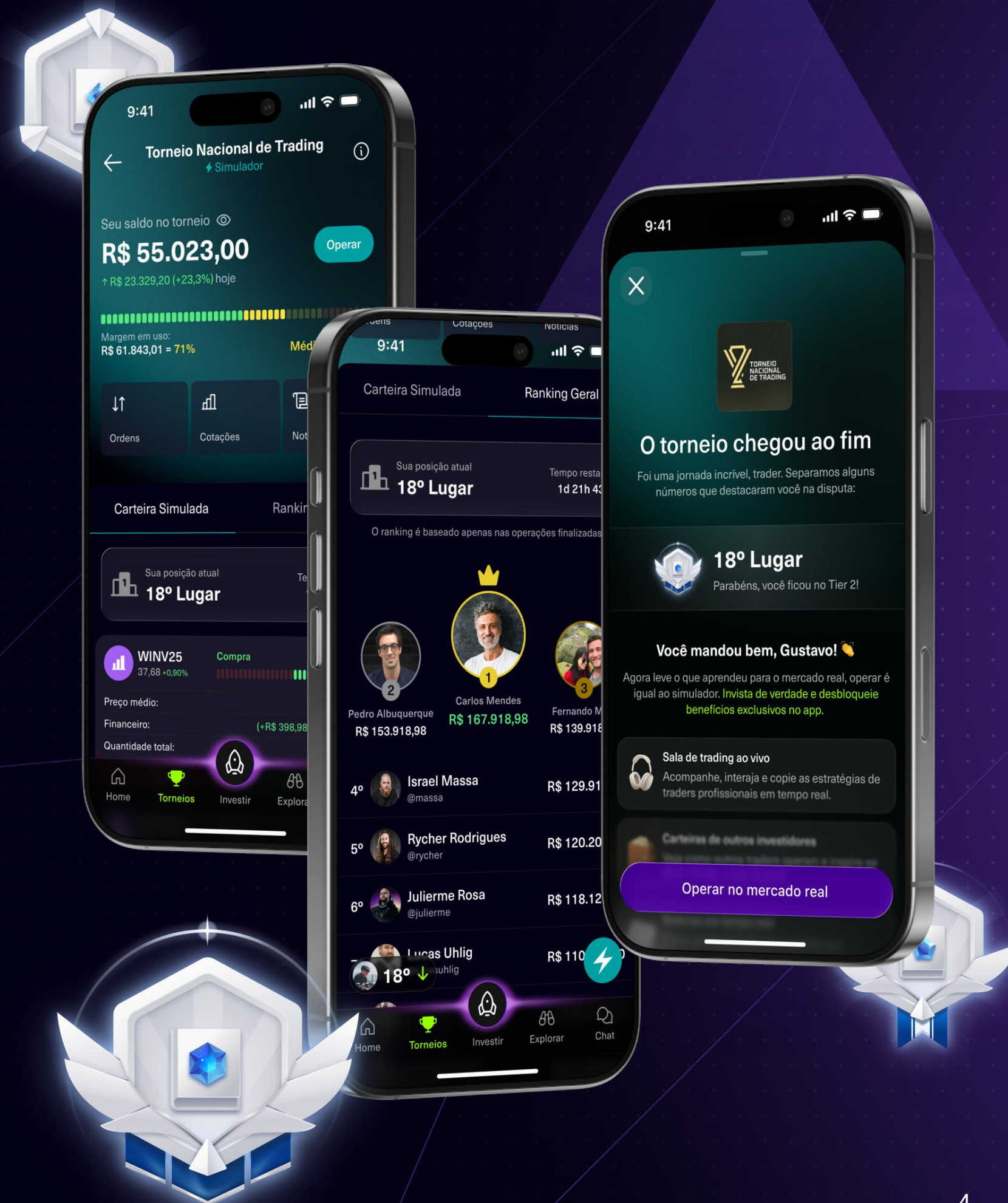
Torneio de Trading

A nova forma de engajar, treinar e desenvolver traders.

Torneios simulados semanais transformam a competição em aquisição de clientes e volume real de negociação.

Os participantes competem com preços em tempo real, ganham prêmios e constroem reputação.

Os melhores colocados ganham visibilidade e influência dentro da comunidade, fazendo a transição natural para a negociação real.



Dominando o mercado

O jogo começou! O Tradestreak é o feed público que coloca **os melhores traders em destaque**.

Quem conquista sequências de operações vencedoras ou alta lucratividade ganha visibilidade e se torna referência na comunidade.

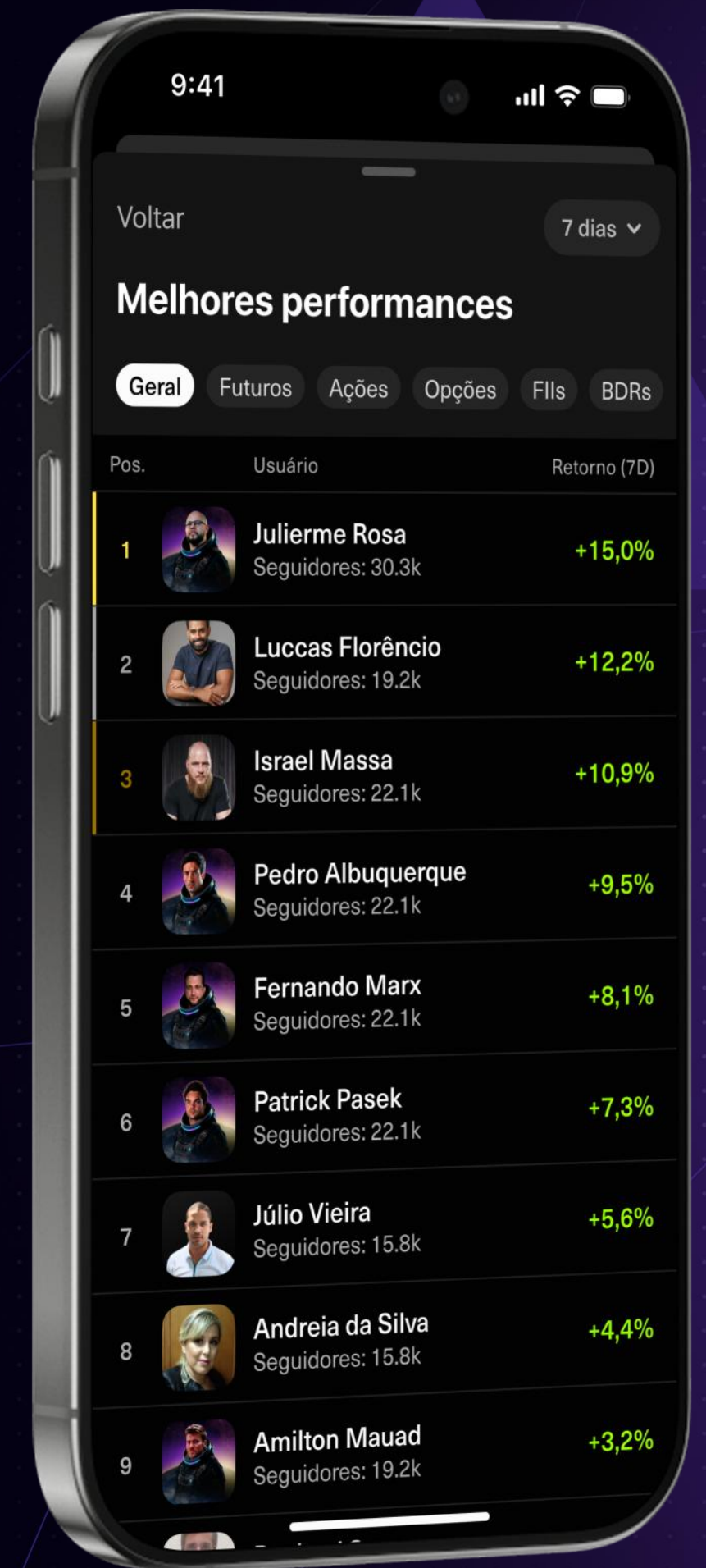
Status, respeito e influência estão ao alcance de todos. Mostre sua habilidade, suba no ranking e seja reconhecido!



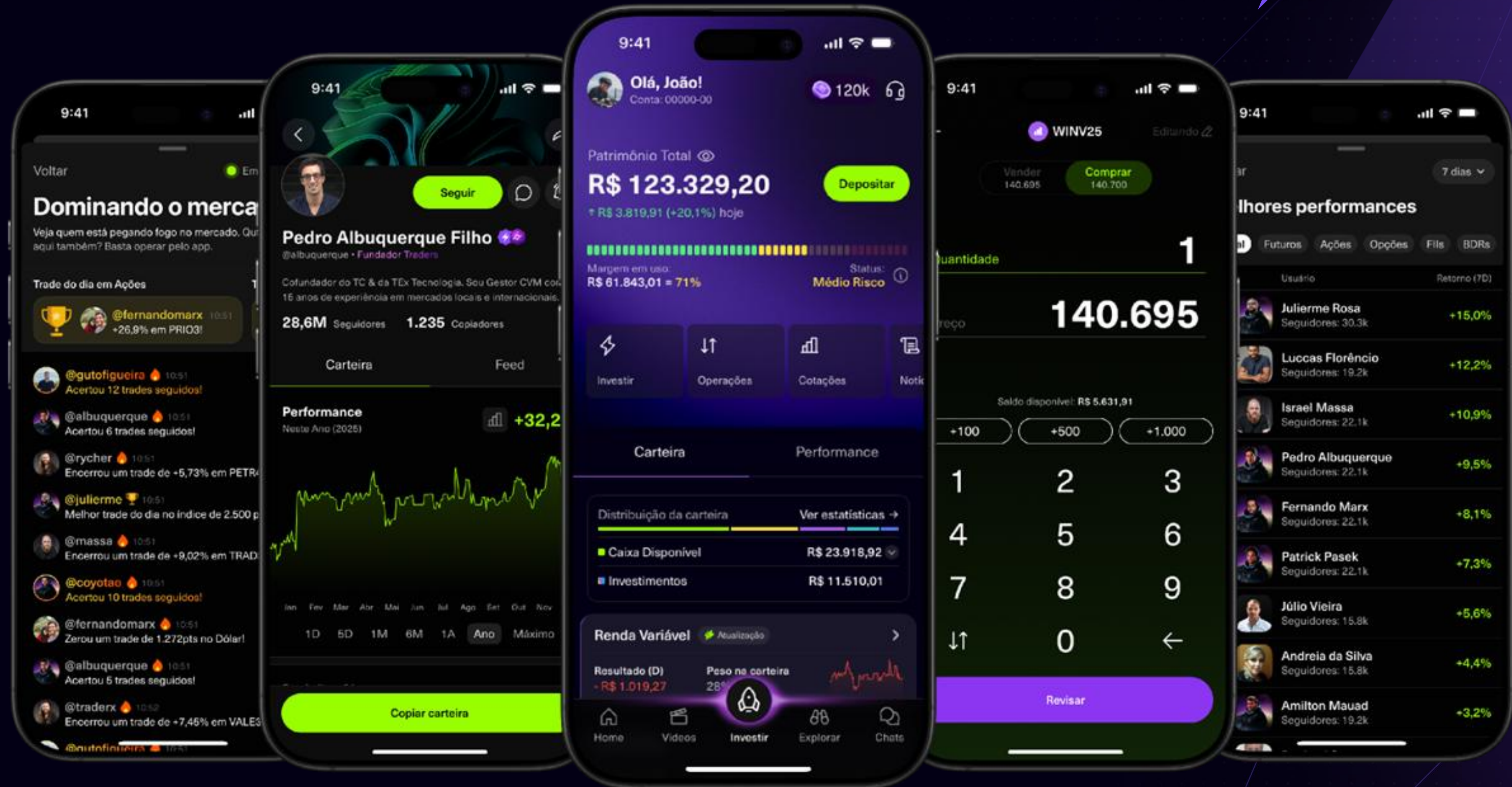
Ranking & Notificação de trades

O TC segue avançando com novas funcionalidades de social trading. No lançamento recente, o Ranking Real permite que clientes da Traders, ao deixarem sua carteira pública, compartilhem sua rentabilidade e ganhem notoriedade. Quem acompanha esse usuário pode ativar notificações e receber um push a cada movimentação da carteira.

Com isso, **ganhamos muita visibilidade**, pois somente clientes da Traders podem ativar essa funcionalidade.



Traders App

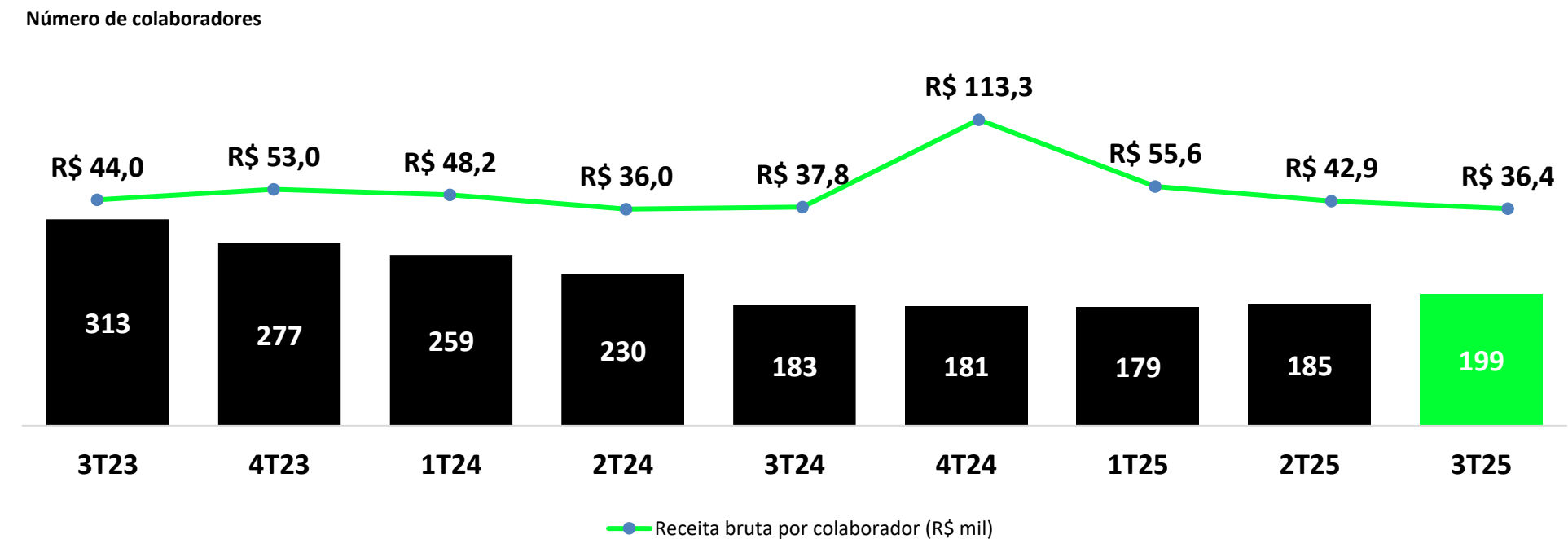


DESTAQUES DO PERÍODO

Colaboradores

- Ao final do 3T25, a Companhia alcançou um *headcount* de **199 colaboradores**, um aumento de 8,74% em relação ao mesmo período de 2024, considerando a operação da Economatica
- A receita bruta por colaborador atingiu R\$ 36,4 mil.

Número de Colaboradores





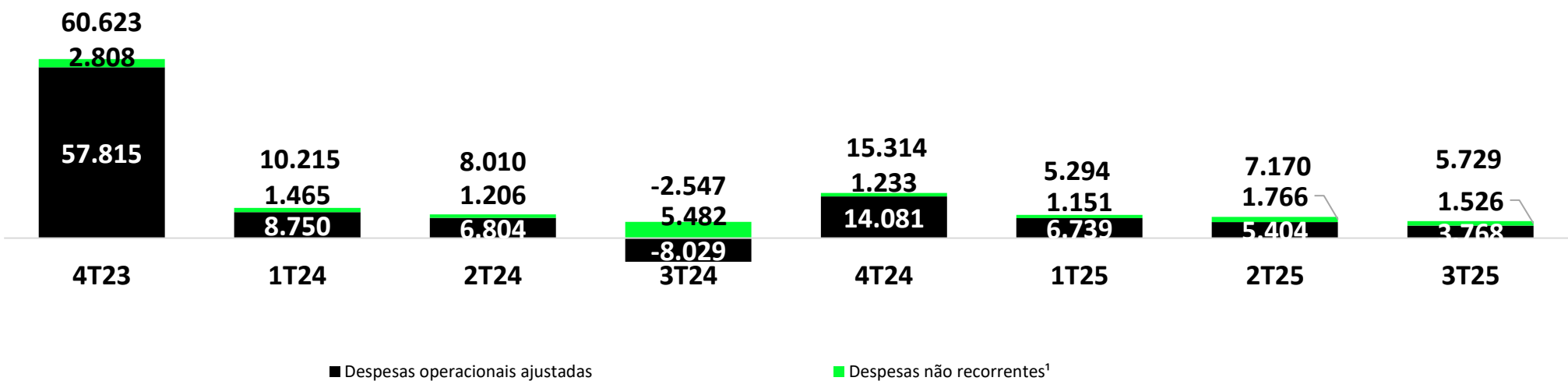
DESEMPENHO OPERACIONAL

Despesas Operacionais

Despesas Operacionais

(R\$ mil)

Despesas operacionais
(R\$ mil)



*Considerando a Economatica.

DESEMPENHO FINANCEIRO

Receita Operacional

■ O B2C apresentou forte crescimento, reforçando sua relevância estratégica e contribuindo significativamente para os resultados da Companhia.

■ +101% no 3T25 vs. 3T24 – Ano contra ano

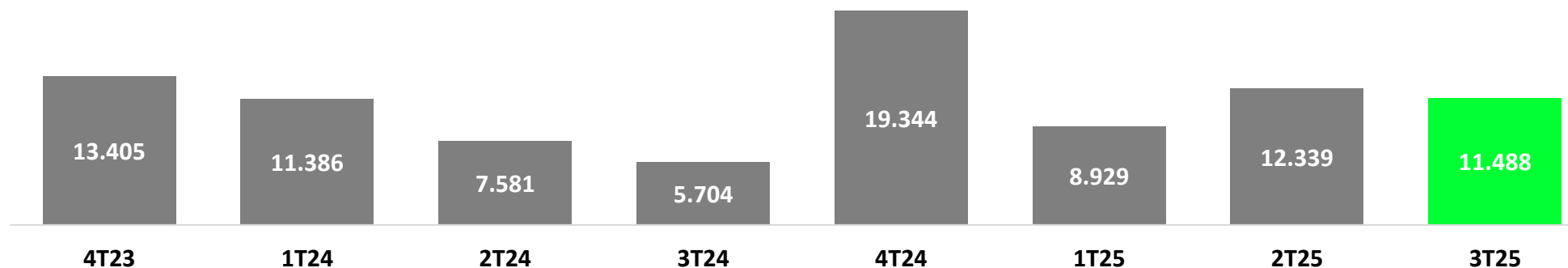
■ -6,9% no 3T25 vs. 2T25 – Trimestre contra trimestre

Receita líquida

(R\$ mil)



Evolução da receita líquida
(R\$ mil)



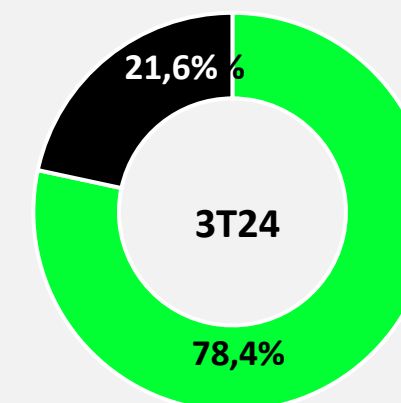
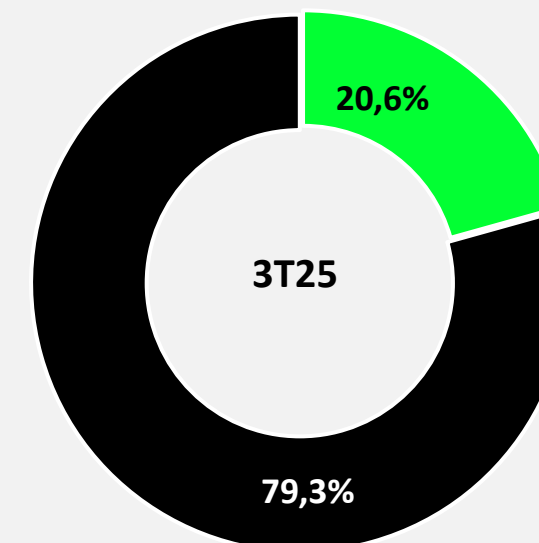
*Considerando a Economática

Composição da Receita

(%)

■ B2B

■ B2C



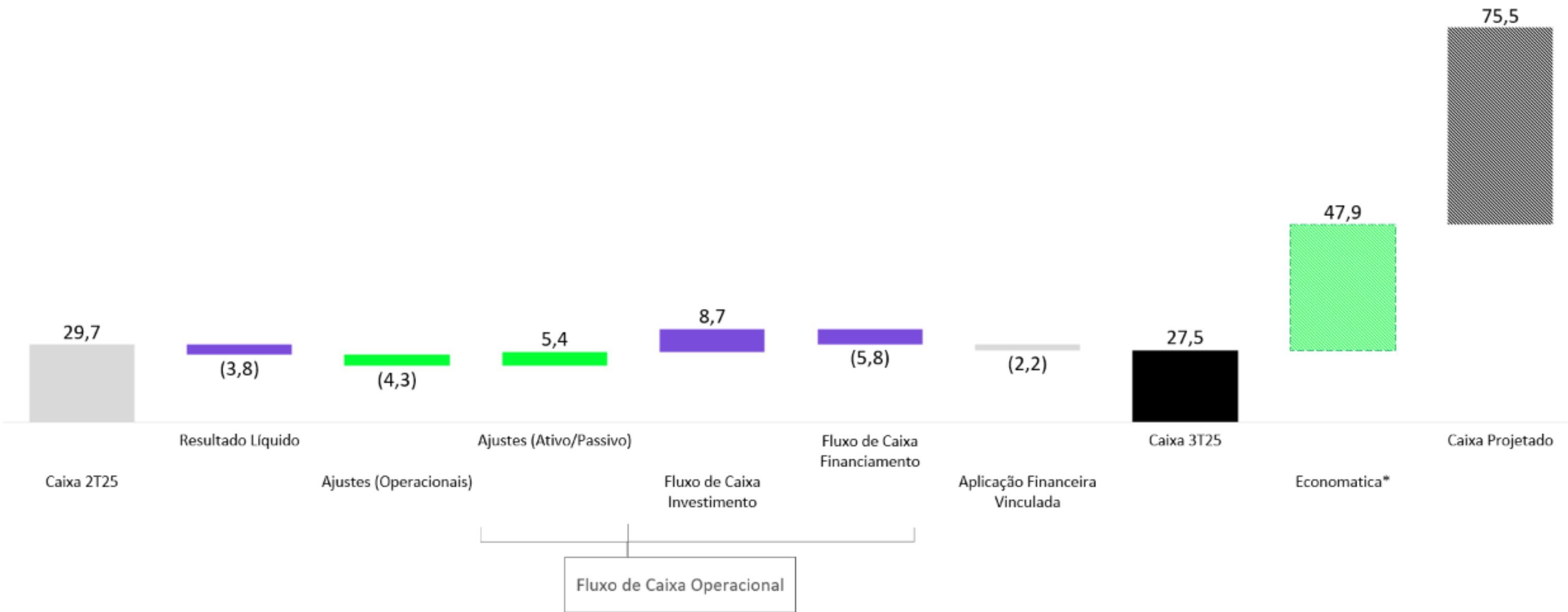
*Considerando a Economática.



Disponibilidade de Caixa no Período

Estrutura de caixa

[R\$ milhões]

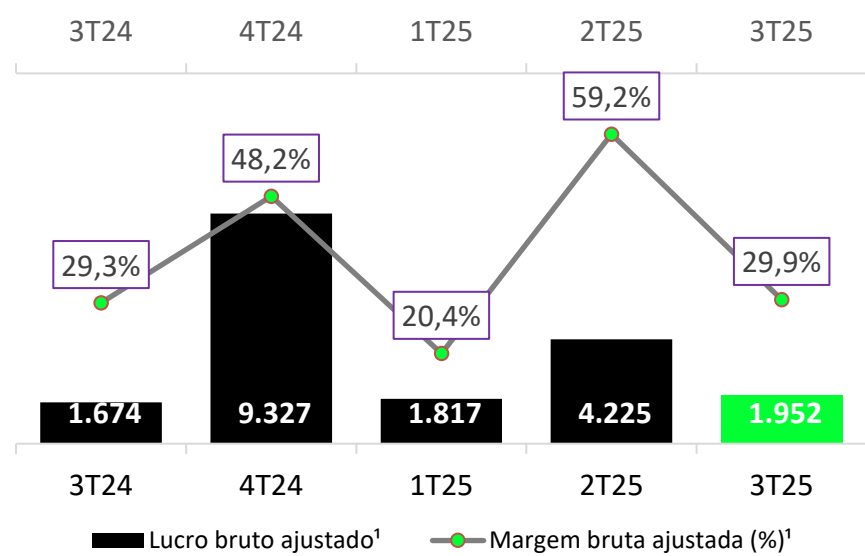


*Considerando a Economática.

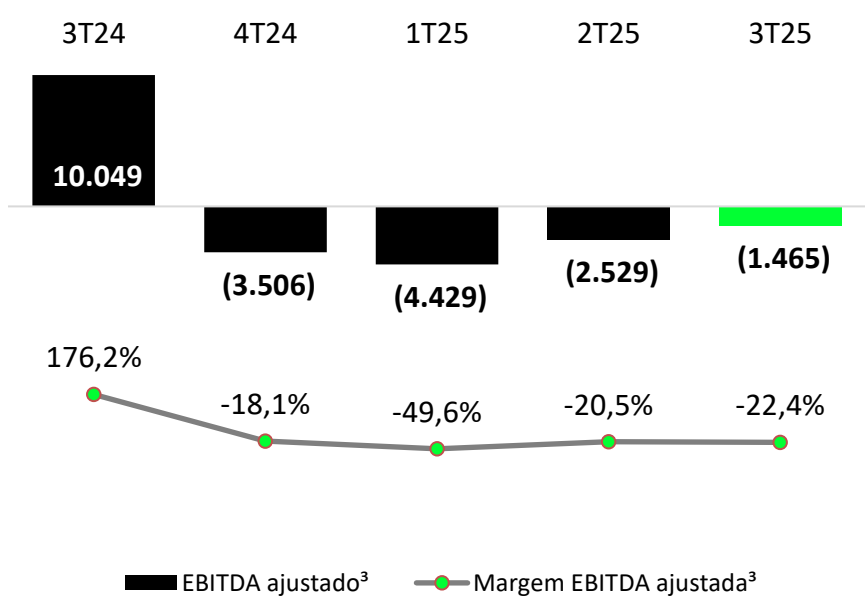


Lucro e EBITDA

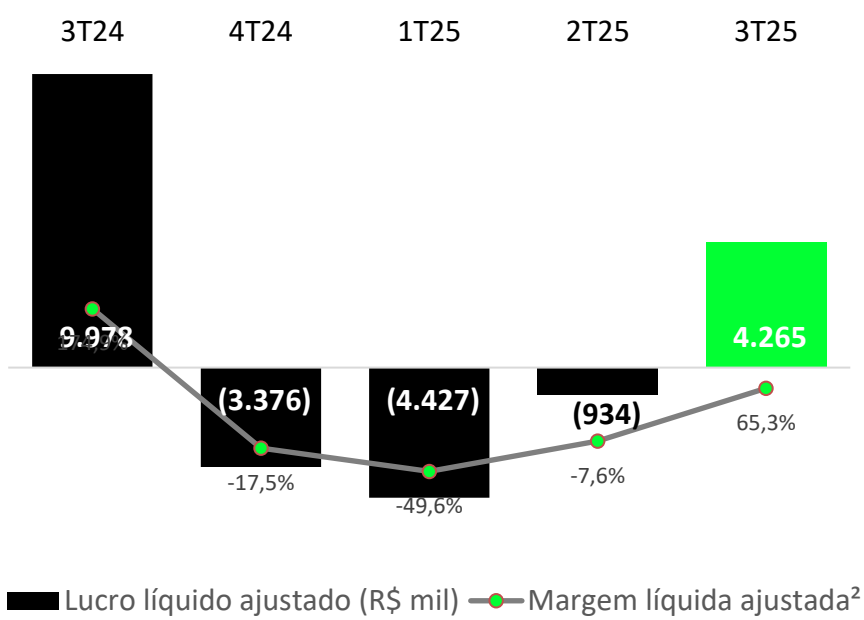
Lucro bruto ajustado e margem bruta ajustada



EBITDA ajustado e margem EBITDA ajustada



Lucro líquido ajustado e margem líquida ajustada



*Considerando a Economática.



Disclaimer

Esse material foi produzido pelo TC S.A. e estão presentes dados e análises de maneira resumida com indicativos tendentes podendo ter divergências dos valores finais e não configura guidance em nenhuma circunstância. O TC não se responsabiliza por tomadas de decisão baseadas exclusivamente nos dados aqui apresentados e orienta a análise a partir do Formulário de Referência, das Demonstrações Financeiras seguida pelas respectivas notas explicativas e, se necessário, em documentos da oferta pública. As informações contidas nesse documento possuem dados com arredondamentos e envolvem determinados riscos. É estritamente proibida a utilização deste material para qualquer reprodução parcial ou total sem a autorização da Companhia.



Relações com Investidores

ri@tc.com.br

tc.com.br/ri



Earnings Presentation **3Q25**

A message from management

■ SOCIAL TRADING

The verticalization strategy was validated by the consistent growth in Open Accounts and trading volumes.

■ DEEPENED INTEGRATION

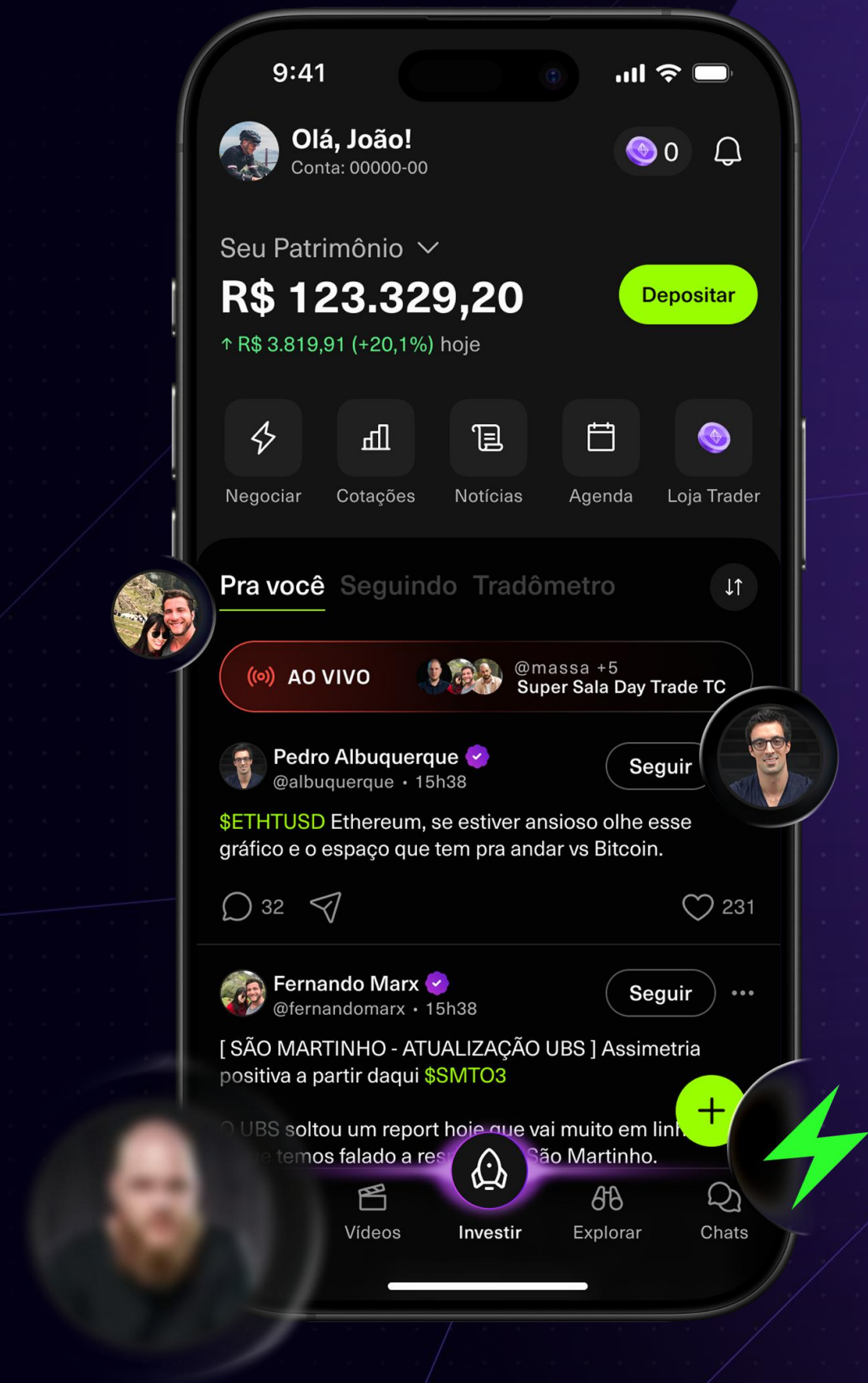
The synergy between community, content, and execution advanced with new features in the product roadmap.

■ STRICT MANAGEMENT

We maintained operational discipline, with continued reductions in adjusted expenses and efficiency gains.

■ NEW CYCLE

The momentum observed in 3Q reaffirms the company's unique positioning and the full development of the new growth cycle.



3Q25 Results



Open Accounts

20,6 thousand

BMF – Operated Contracts

10,9 million

Bovespa – Traded Volume

2,717 billion

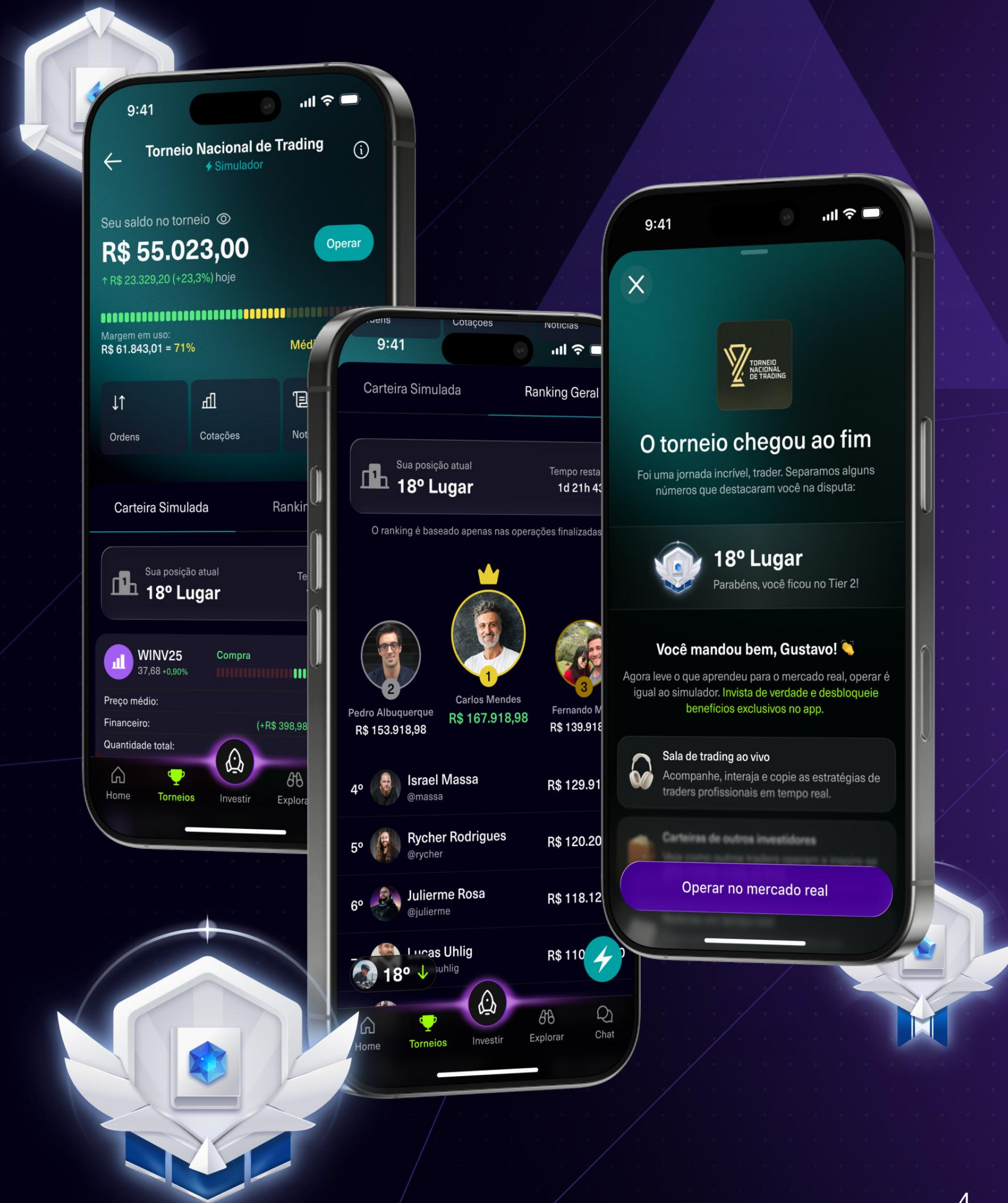
Trading Tournament

The new way to engage, train, and develop traders.

Weekly simulated tournaments turn competition into client acquisition and real trading volume.

Participants compete with real-time prices, win prizes, and build reputation.

The top performers gain visibility and influence within the community, making a natural transition to real trading..



Mastering the Market

The game has begun! Tradestreak is the public feed that puts **top traders in the spotlight**.

Those who achieve winning streaks or high profitability gain visibility and become a reference in the community.

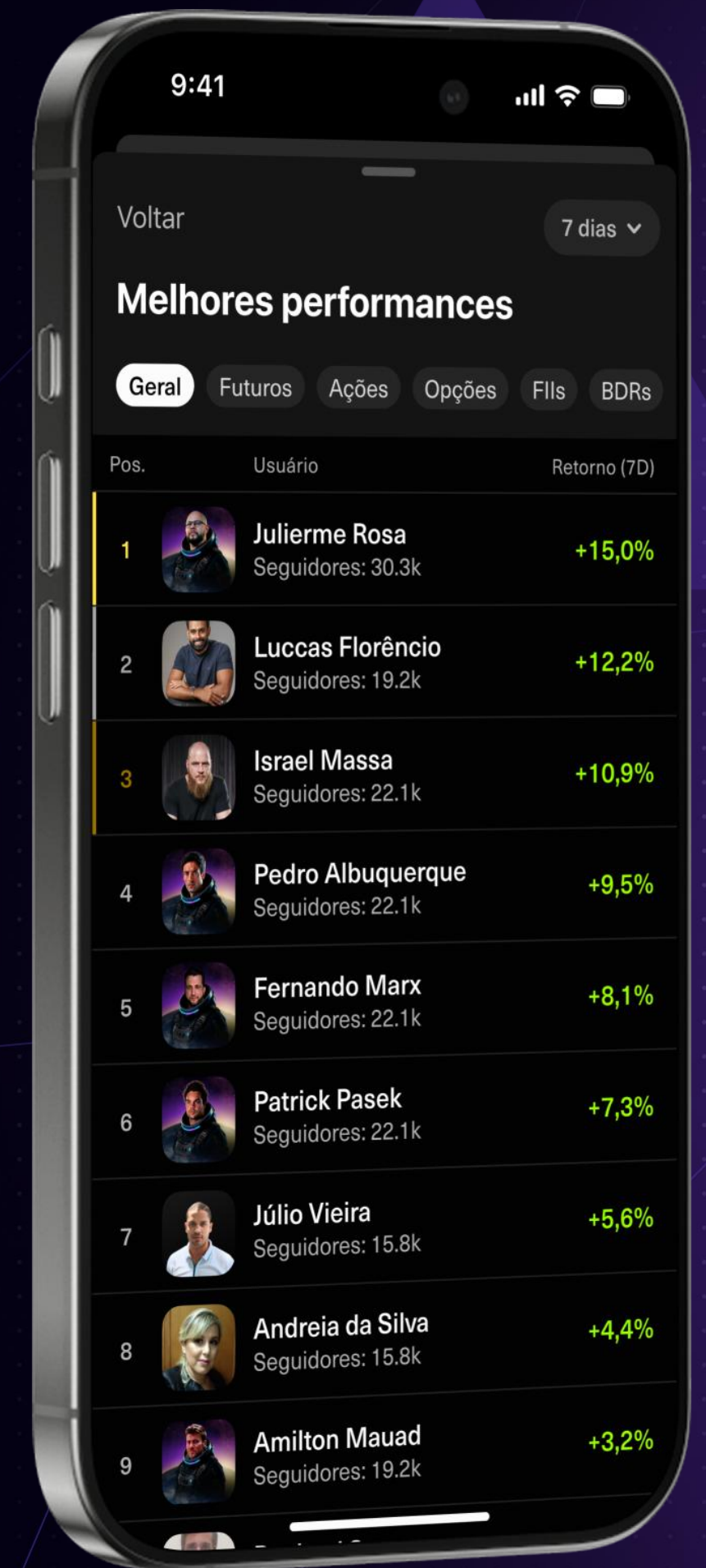
Status, respect, and influence are within everyone's reach. Show your skill, climb the rankings, and get recognized!



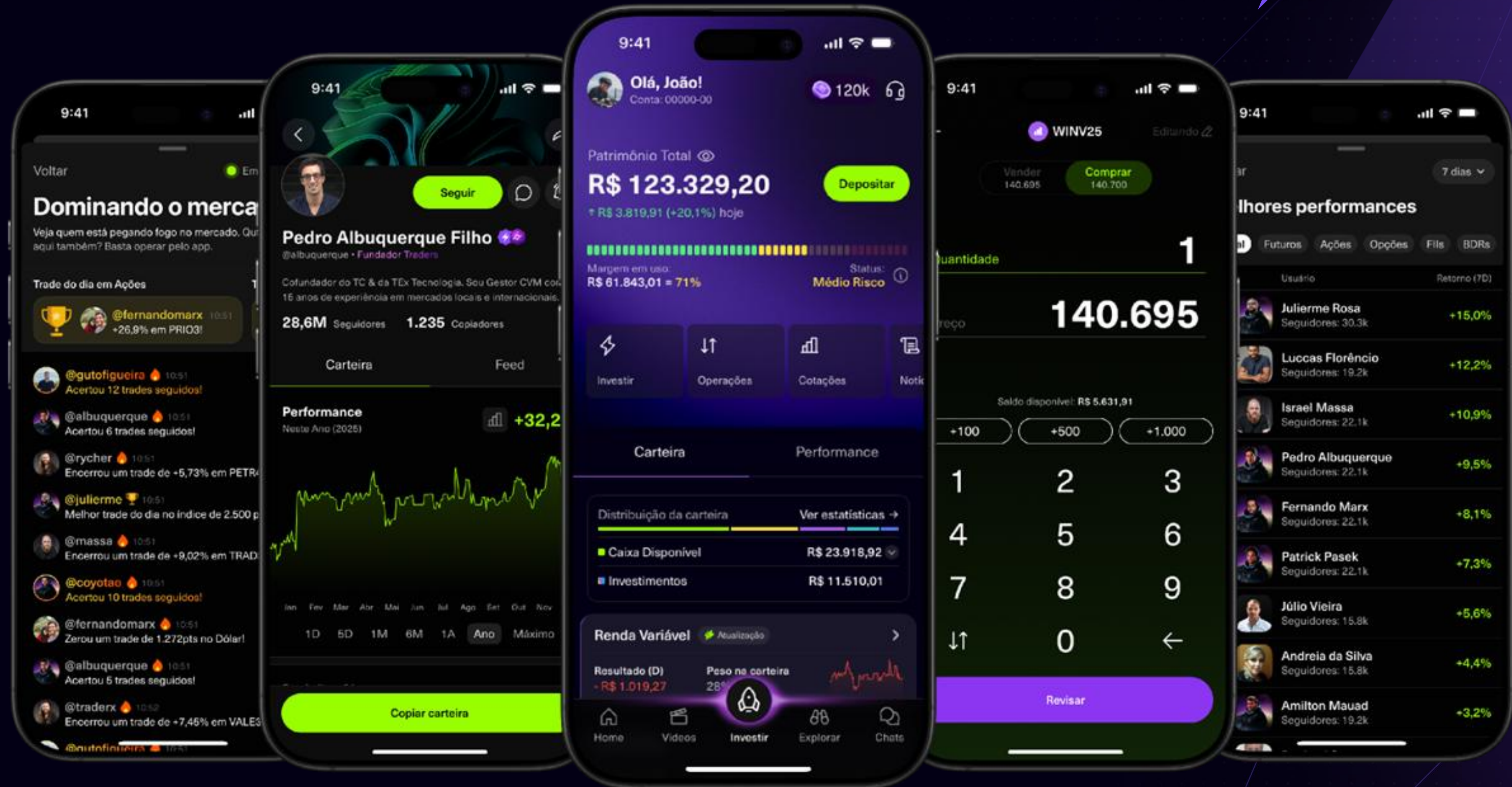
Ranking & Trade Notifications

TC continues to advance with new social trading features. In the recent launch, the Real Ranking allows Traders clients, by making their portfolio public, to share their profitability and gain visibility. Anyone following that user can enable notifications and receive a push alert for every portfolio movement.

With this, we **gain significant visibility**, since only Traders clients can activate this feature.



Traders App

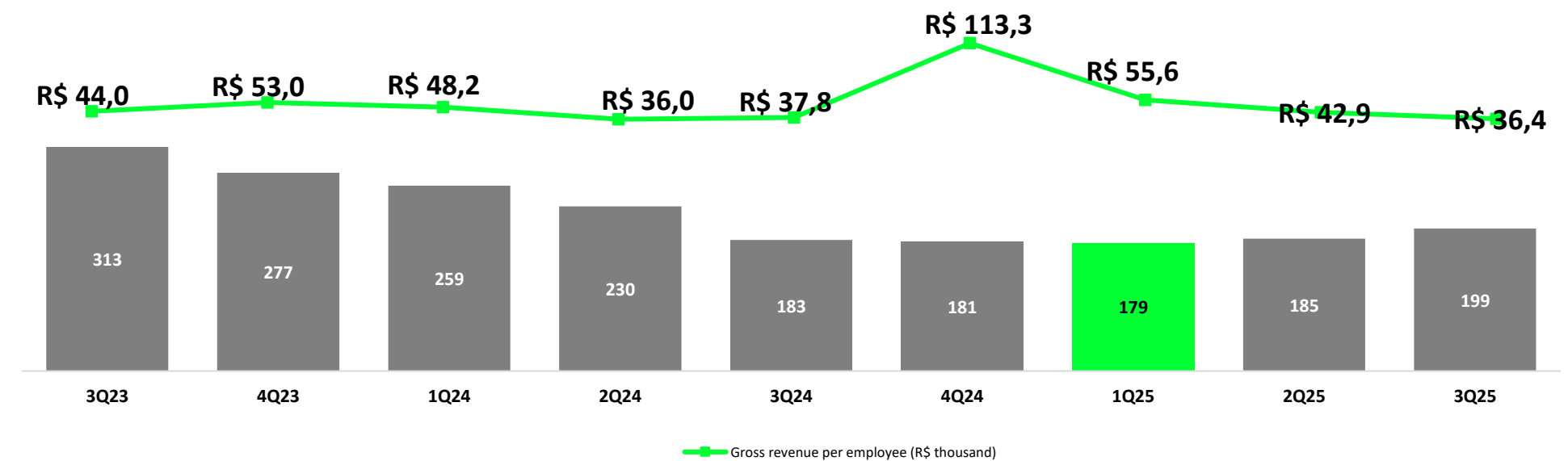


PERIOD HIGHLIGHTS

Employees

- At the end of 3Q25, the Company reached a headcount of 199 employees, an increase of 8.74% compared to the same period in 2024, considering the Economatica operation.
- Gross revenue per employee reached R\$36.4 thousand.

Number of Employees

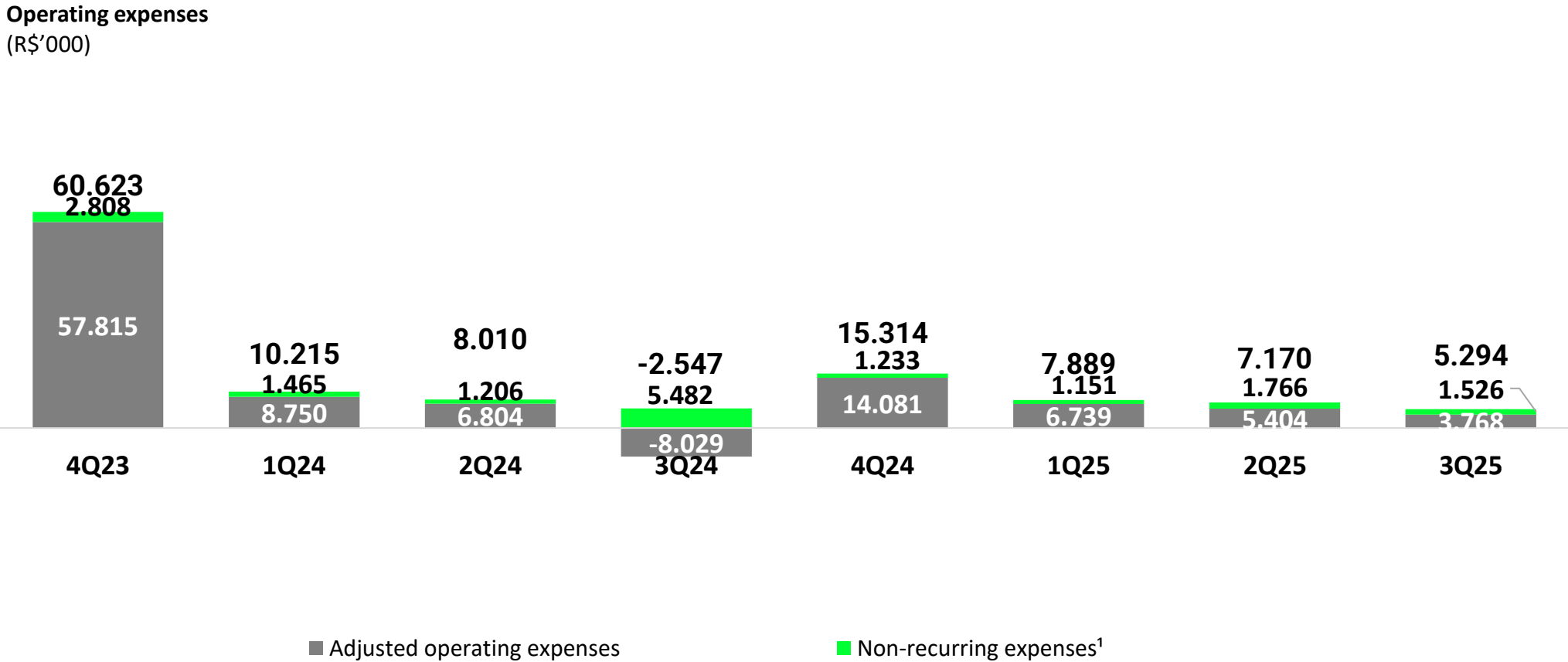




OPERATING PERFORMANCE

Operating Expenses

Operating Expenses [R\$ thousand]



*Considering Economatica.

FINANCIAL PERFORMANCE

Operating Revenue

■ The B2C segment showed strong growth, reinforcing its strategic importance and contributing significantly to the Company's results.

■ +101% in 3Q25 vs. 3Q24 – Year over year

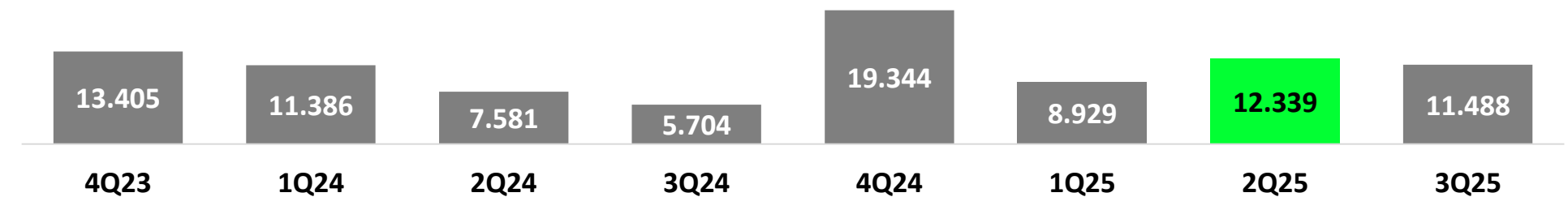
■ –6.9% in 3Q25 vs. 2Q25 – Quarter over quarter

Net Revenue

(R\$ thousand)



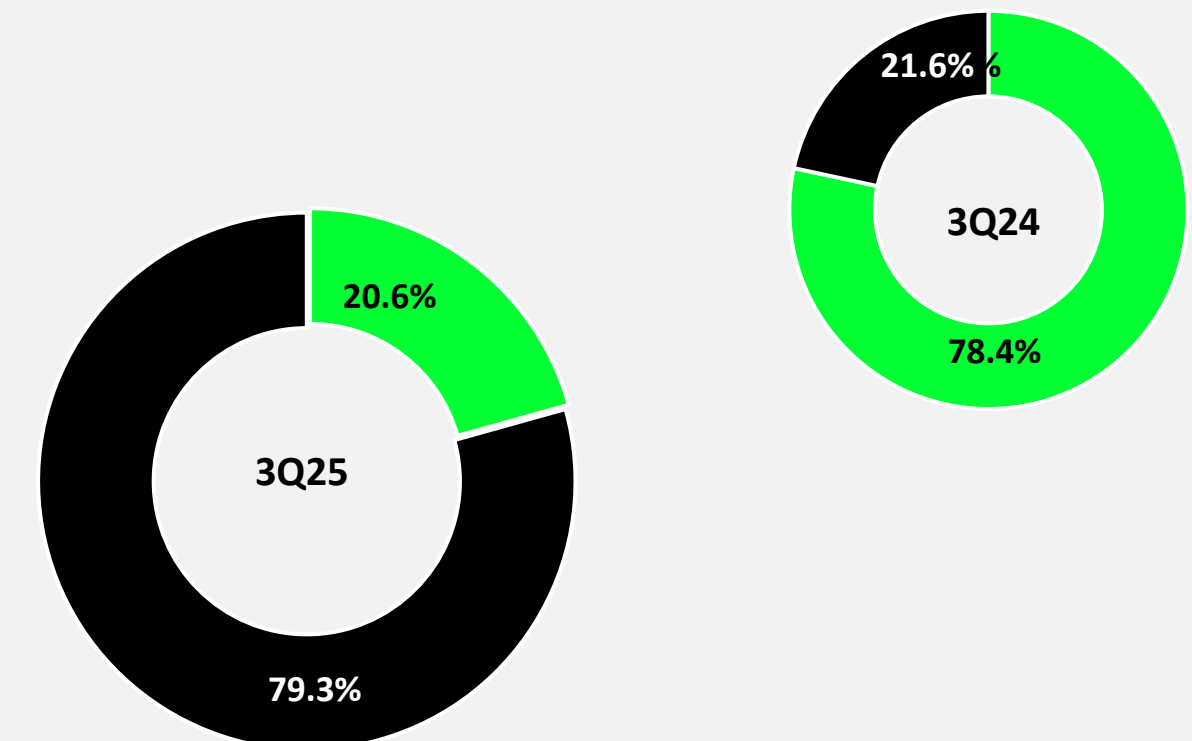
Evolution of net revenue
(R\$'000)



*Considering Econômica

Revenue Breakdown[%]

■ B2B ■ B2C



*Considering Econômica.



Cash Availability in the Period

Cash Structure

[R\$ million]

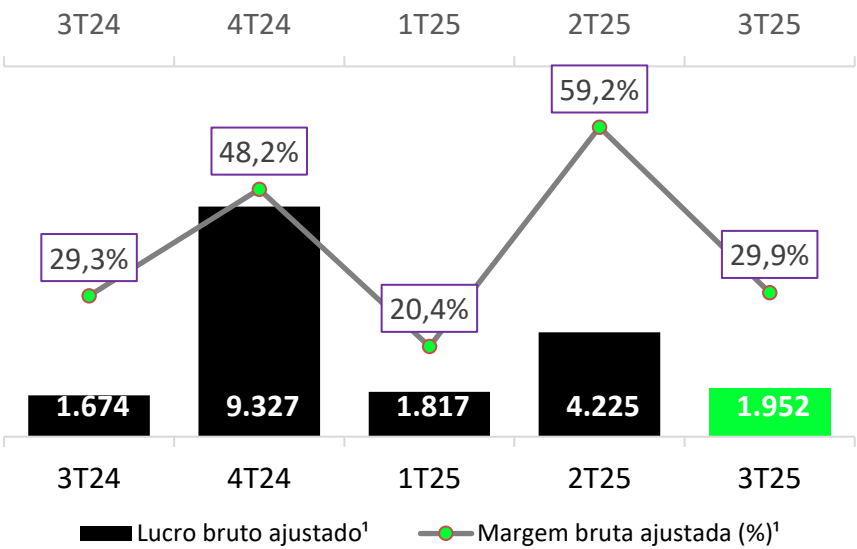


*Considering Economatrica.

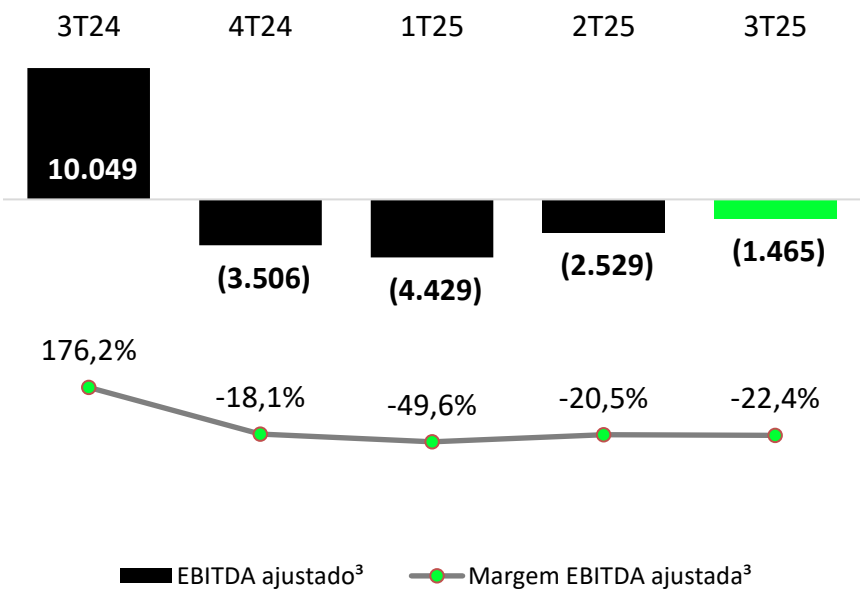


Profit and EBITDA

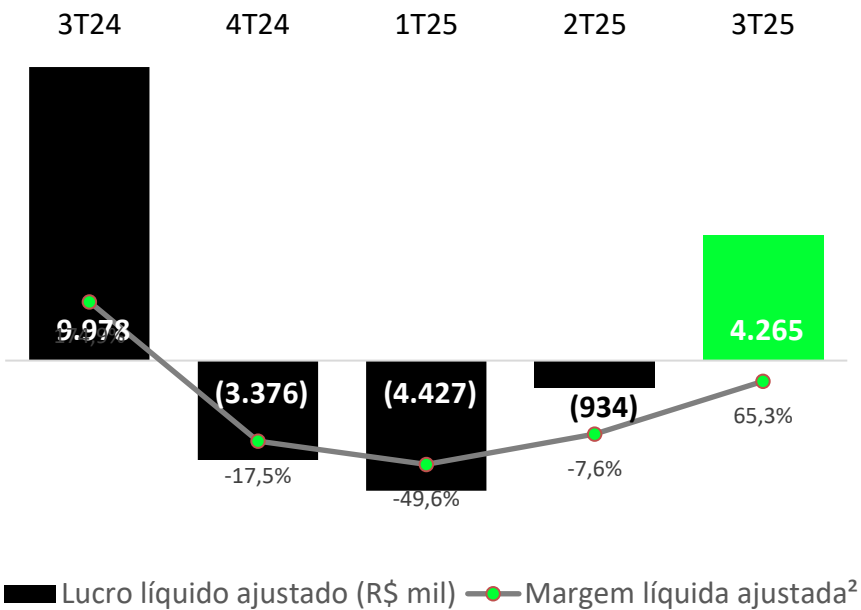
Adjusted Gross Profit and Adjusted Gross Margin



Adjusted EBITDA and Adjusted EBITDA Margin



Adjusted Net Profit and Adjusted Net Margin



*Considering Economática.



Disclaimer

This material was produced by TC S.A. and contains summarized data and analyses with forward-looking indications that may differ from final values and does not constitute guidance under any circumstances. TC is not responsible for decision-making based solely on the data presented here and recommends analysis based on the Reference Form, the Financial Statements with their respective notes, and, if necessary, documents from the public offering. The information contained in this document includes rounded figures and involves certain risks. Any partial or full reproduction of this material is strictly prohibited without the Company's authorization.



Investor Relations

ri@tc.com.br
tc.com.br/ri