



A Companhia de Tecnologia e Serviços (TC ou "Companhia") uma das principais provedoras de tecnologias, com produtos e serviços para empresas e consumidores, bem como para a Clientes 2B, anuncia o lançamento de seu relatório financeiro relativo ao trimestre de 2T25 (2T25). As informações são divulgadas de acordo com as práticas contábeis internacionais de relatórios financeiros.

RELEASE DE RESULTADOS 3T25

Videoconferência de resultados

14 de novembro de 2025

11h00 (horário de Brasília)

09h00 (horário de Nova York)

Assista ao vivo:

[Plataforma TC](#)

[Zoom](#)

Q&A

Utilize o chat disponível nas plataformas acima para enviar sua pergunta

SOCIAL TRADING

A estratégia de verticalização foi validada pelo crescimento consistente nas Contas Abertas e volumes de negociação.

INTEGRAÇÃO

APROFUNDADA

A sinergia entre comunidade, conteúdo e execução avançou com novas funcionalidades no roadmap de produto.

GESTÃO RIGOROSA

Mantivemos a disciplina operacional, com continuidade na redução de despesas ajustadas e ganhos de eficiência.

NOVO CICLO

A tração observada no T3 reafirma o posicionamento único e o pleno desenvolvimento do novo ciclo de crescimento.

Métricas Operacionais	3T25	2T25	Var. (%)	3T24
Contas Abertas Corretora (em unidades)	20.591	17.853	15,3%	-
Total contratos negociados BMF (em milhões)	10,9	9,98	9,2%	-
Total volume financeiro Bovespa (em R\$ bilhões)	2,717	2,204	23,3%	-

Considerando as operações descontinuadas da Economatica, nas quais a companhia ainda detém 50,1% de participação, a receita líquida totalizou R\$ 11,488 milhões. O resultado líquido combinado, também incluindo a operação descontinuada, foi positivo em R\$ 4.422 mil representando um aumento de 628,32% em relação ao trimestre anterior. Por fim, o EBITDA ajustado combinado ficou negativo em R\$ 1.167 milhões, com margem de -16,45%, mostrando evolução positiva em comparação com bases semelhantes.

Métricas financeiras (R\$ mil)	Economatica	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
	3T25 ¹					
Receita líquida	4.961	6.527	7.134	-8,51%	5.704	14,43%
Custo do serviço prestado (CSV)	-2.674	-4.889	-5.617	-12,96%	-4.206	16,24%
Margem bruta ajustada (%)	46,10%	29,91%	23,32%	28,22%	29,35%	1,90%
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	157	4.265	-1.579	-370,11%	9.978	-57,26%
Margem líquida ajustada ²	3,15%	65,34%	103%	-36,71%	174,93%	-62,65%
EBITDA ajustado	298	-1.465	-3.357	-56,36%	10.049	-114,58%
Margem EBITDA ajustada ³	6,00%	-22,45%	-47,10%	-52,35%	176,17%	-112,74%

1. Operação descontinuada, o TC detém hoje 50,1% da Economatica e uma opção de venda do restante da operação em data determinada.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais.

Mensagem da administração

Após o lançamento bem-sucedido da Traders no 2º tri, concentramos os esforços na aceleração da integração entre a experiência social e a execução de investimentos, reforçando a essência da nossa proposta de valor.

Os resultados da TC Corretora no trimestre validam a estratégia de verticalização. Encerramos o T3/25 com indicadores que confirmam a conversão eficiente da nossa comunidade engajada, com um crescimento consistente na base de Contas Abertas. Registramos volumes de negociação relevantes e em expansão na Bovespa e um aumento na participação nos Contratos Futuros negociados na B3. Essa performance reafirma o diferencial competitivo de ser a única Corretora que se origina da maior rede social de *traders* do Brasil.

O roteiro de produto avançou substancialmente, aprofundando a sinergia entre comunidade, conteúdo e execução. Novas funcionalidades foram implementadas para ligar a interação social diretamente à jornada de investimento. Essa arquitetura permite construir a plataforma mais completa e fluida para o investidor brasileiro.

Em paralelo, mantivemos um forte controle operacional. O T3/25 demonstra nossa capacidade de gestão de custos, com a continuidade da redução de despesas ajustadas e o aprimoramento da eficiência em toda a companhia, o que fortalece nossa estrutura de capital para o crescimento futuro.

Com a tração observada neste trimestre, o novo ciclo de crescimento impulsionado pela corretora está em pleno desenvolvimento. Reafirmamos nosso posicionamento estratégico, combinando uma plataforma de execução com o alcance da maior rede social de investidores do país.

Eduardo Barone
CEO do TC

Métricas operacionais

Pelo segundo trimestre, a companhia divulga as métricas operacionais da Traders Corretora, após aprovação do BACEN e início das operações em junho de 2025. Com 20,6 mil contas abertas, 10,9 milhões de contratos futuros negociados e R\$ 2,72 bilhões em volume transacionado no mercado à vista, a operação evidencia a força do ecossistema do TC.

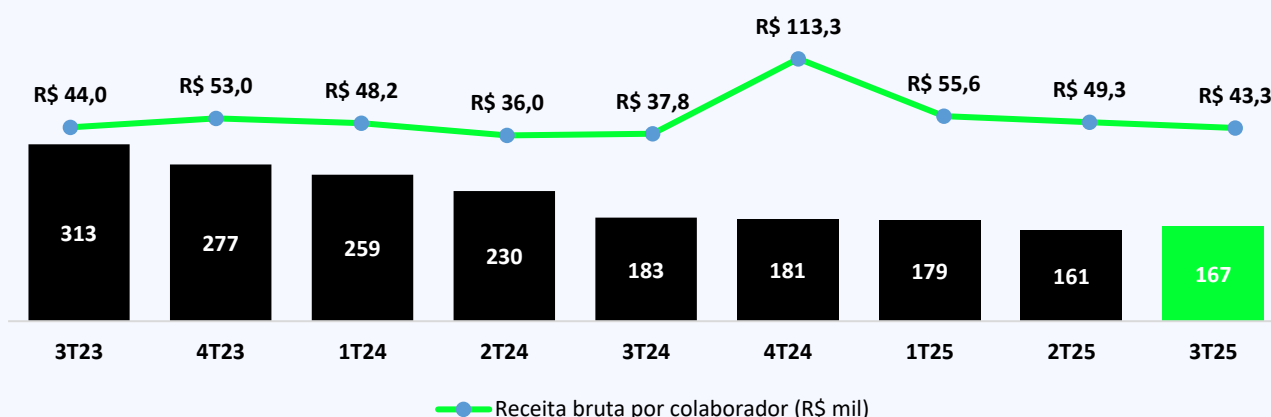
Desempenho financeiro e operacional

CORPORATIVO

No terceiro trimestre de 2025, o TC possuía **167 funcionários**, o que representa um acréscimo de 3,7% em comparação com o trimestre anterior.

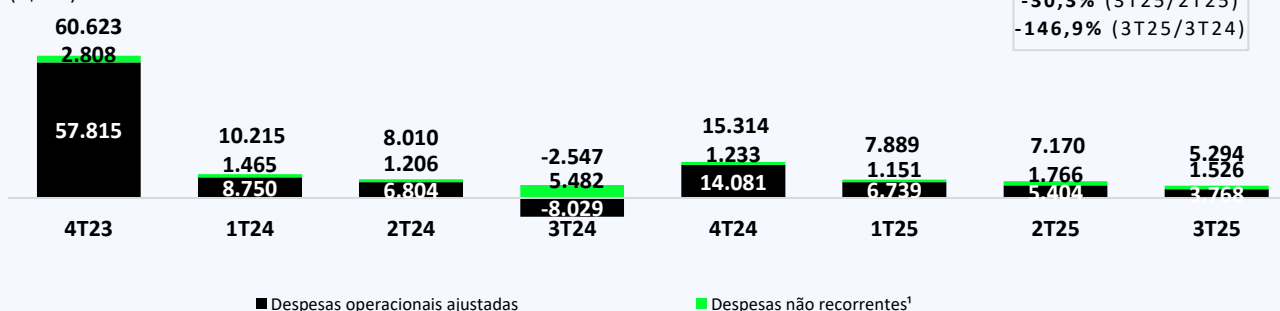
No 3T25, a média de **receita bruta por funcionário** foi de **R\$ 43,3 mil**, uma queda de 12% em relação ao 2T25.

Número de colaboradores



No 3T25, as **despesas operacionais ajustadas** somaram **R\$ 3,7 milhões**, representando uma redução de 30,3% em comparação ao trimestre anterior. Esse resultado reflete o esforço contínuo da companhia em otimizar custos e reforçar seu compromisso com a eficiência financeira, alcançando sucessivas quedas nas despesas operacionais ajustadas.

Despesas operacionais
(R\$ mil)



1. Despesas não recorrentes no período relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

RECEITA LÍQUIDA

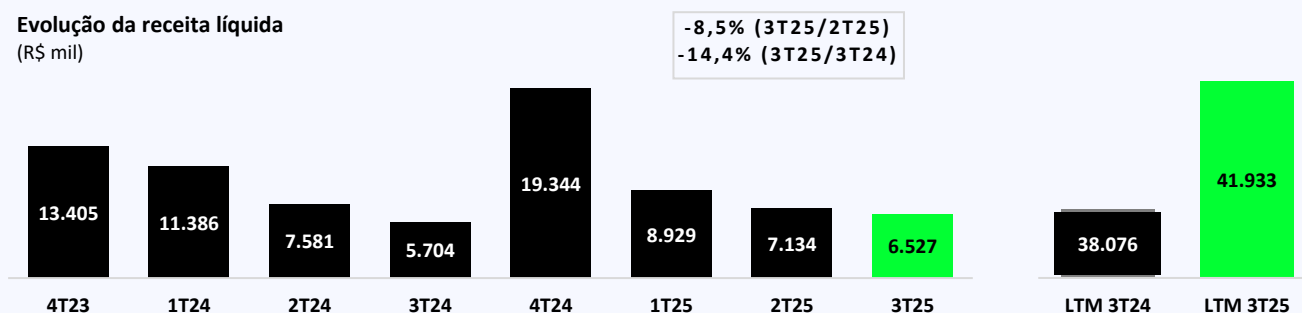
A **receita líquida** atingiu **R\$ 6,5 milhões** no 3T25, representando uma alta de 14,4% em relação ao valor registrado no 3T24. Considerando as operações descontinuadas da empresa Economática, ao qual a companhia ainda detém de 50,1%, a receita líquida do 3T25 é de **R\$ 11,488 milhões**.

Dessa forma, temos um incremento de +101% no comparativo de 3T25 vs. 3T24 (Ano contra ano) e de um incremento de 61% no 3T25 vs. 2T25 (Trimestre contra trimestre)

(R\$ mil)	Econômática 3T25*	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Receita bruta	5.309	7.235	7.943	-8,9%	6.911	4,7%
Deduções	-348	-708	-809	-12,5%	-1.207	-41,3%
Receita líquida	4.961	6.527	7.134	-8,5%	5.704	14,4%

*Operação descontinuada, o TC detém hoje 50,1% da Economática e uma opção de venda do restante da operação em data determinada.

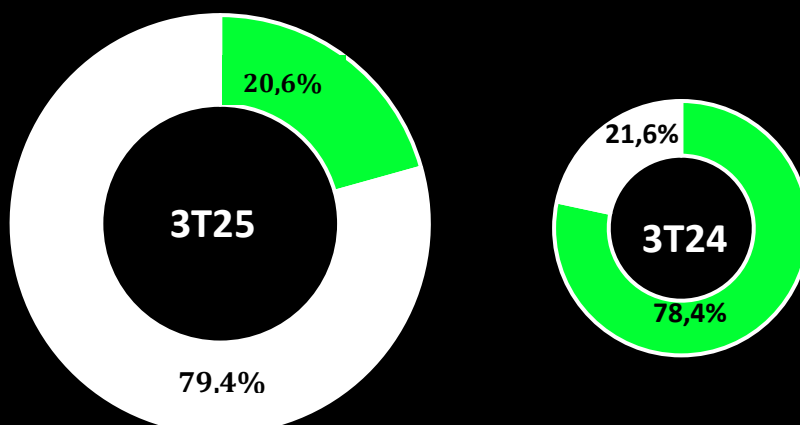
Evolução da receita líquida
(R\$ mil)



A participação por segmento revela uma mudança na composição da receita bruta da Companhia. No 3T25, as receitas do segmento B2B representaram 20,67% do total, embora esse percentual tenha caído em comparação aos trimestres anteriores. Apesar da redução, o B2B continua desempenhando um papel estratégico na geração de receita, contribuindo de forma relevante para os resultados financeiros da Companhia.

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA

■ B2B
■ B2C



RESULTADO OPERACIONAL

LUCRO BRUTO E MARGEM BRUTA

No 3T25, o **lucro bruto** foi de **R\$ 1,6 milhão**, com uma **margem bruta** de **25,1%**. Esse resultado representa um aumento de 8% em relação ao trimestre anterior.

Considerando a exclusão de itens não recorrentes que impactam os custos, a Companhia registrou no terceiro trimestre de 2025 um **lucro bruto ajustado** de **R\$ 1,9 milhão**, com uma **margem bruta ajustada** de **29,9%**.

(R\$ mil)	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Receita líquida	6.527	7.134	-8,5%	5.704	14,4%
Custo do serviço prestado (CSV)	-4.889	-5.617	-13,0%	-4.206	16,2%
Lucro bruto	1.638	1.517	8,0%	1.498	9,3%
<i>Margem bruta</i>	<i>25,1%</i>	<i>21,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>26,3%</i>	<i>n.a.</i>
Ajustes de custos operacionais ¹	314	147	113,6%	176	78,4%
Lucro bruto ajustado¹	1.952	1.664	17,3%	1.674	16,6%
<i>Margem bruta ajustada (%)¹</i>	<i>29,9%</i>	<i>23,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>29,3%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos custos operacionais não recorrentes do período.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes que incidem sobre o custo.

O **Custo do Serviço Prestado (CSV)**, que abrange todas as despesas associadas à prestação de serviços, totalizou **R\$ 4,8 milhões** no 3T25, representando um leve aumento de 16,2% em comparação ao 3T24. Esse desempenho reflete o compromisso da Companhia com a estratégia de otimização de custos e o fortalecimento da disciplina financeira.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO

Ao final do terceiro trimestre de 2025, a Companhia apresentou um **resultado financeiro** de mais de **R\$ 5 milhões**, registrando um aumento expressivo em relação ao 2T25.

(R\$ mil)	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Resultado financeiro líquido	5.803	2.044	183,9%	635	813,9%
Receita financeira	6.836	2.647	158,3%	1.572	334,9%
Despesa financeira	-1.033	-603	71,3%	-937	10,2%

DESPESAS OPERACIONAIS

As despesas operacionais somaram R\$ 11,216 milhões no 3T25, 231% superior ao trimestre anterior.

(R\$ mil)	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Despesas operacionais ajustadas	-3.768	-5.404	-30,3%	8.029	-146,9%
Despesas não recorrentes	-1.526	-1.766	-13,6%	-5.482	-72,2%
Ajuste Despesas ³	-5.922	-5.158	<i>n.a.</i>	-20.212	<i>n.a.</i>
Despesas operacionais	-11.216	-3.384	231,4%	-17.665	-36,5%
Gerais e administrativas	-11.988	-9.835	21,9%	-13.642	-12,1%
Despesas com vendas / marketing	-842	-1.451	-42,0%	-1.740	-51,6%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	1.646	7.754	-78,8%	-2.199	-174,9%
Equivalência patrimonial	-32	148	-121,6%	-84	-61,9%

1. Inclui ajustes de despesas não recorrentes.

2. Despesas não recorrentes no período, relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

ESTRUTURA DE CAIXA

No 3T25, a posição de **caixa e equivalentes de caixa, incluindo aplicações financeiras vinculadas**, somou R\$ 27,5 milhões, uma redução de 7,4% se comparado com o trimestre anterior. A Companhia conta ainda com R\$ 47,9 milhões a receber relativos à venda da Economatica, conforme já anunciada ao mercado.

(R\$ mil)	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Bancos	19.177	23.410	-18,1%	5.266	264,2%
Aplicações financeiras	6.243	6.213	0,5%	45.579	-86,3%
Caixa e equivalentes de caixa	25.420	29.623	-14,2%	50.845	-50,0%
Aplicação financeira de longo prazo	2.113	122	1632,0%	1.168	80,9%
Total	27.533	29.745	-7,4%	52.013	-47,1%

Disponibilidade de Caixa no Período

(em R\$ milhões)



*Considerando a Economática.

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO E MARGEM LÍQUIDA

No 3T25, a empresa apresentou um **Lucro líquido ajustado de R\$ 4,2 milhões**, uma redução de 57% se comparado com o exercício anterior.

(R\$ mil)	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Lucro bruto	1.638	1.517	8,0%	1.498	9,3%
(+/-) Receitas (despesas) operacionais	-11.216	-3.384	231,4%	-17.665	-36,5%
(+/-) Resultado financeiro	5.803	2.044	183,9%	635	813,9%
(+/-) IR/CSLL	-73	-266	-72,6%	-706	-89,7%
Lucro (prejuízo) líquido	-3.848	-89	4223,6%	-16.238	-76,3%
<i>Margem líquida</i>	<i>-59,0%</i>	<i>-1,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-284,7%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes	1.840	1.913	-3,8%	5.658	-67,5%
Ajuste Prejuízo ³	-6.273	-5.541	<i>n.a.</i>	-20.558	<i>n.a.</i>
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	4.265	7.365	-42,1%	9.978	-57,3%
<i>Margem líquida ajustada²</i>	<i>65,3%</i>	<i>103,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>174,9%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

EBITDA E MARGEM EBITDA

A Companhia registrou um **EBITDA ajustado negativo** de **-R\$ 1.465 milhões** no 3T25, representando uma melhora de 56,3% em comparação com 2T25.

Considerando as operações descontinuadas da empresa Economática, ao qual a companhia ainda detém de 50,1%, o Prejuízo Líquido é de R\$ 3,701 mil. O resultado do EBITDA combinado, também considerando a operação descontinuada, é de -R\$ 3.017 milhões. Por fim, o EBITDA ajustado é de -R\$ 1.167 milhões, ainda considerando as operações combinado, sendo negativa de -10,2%, mostrando evolução positiva em comparação com bases semelhantes.

(R\$ mil)	Econômática 3T25*	3T25	2T25	Var. (%)	3T24	Var. (%)
Lucro (prejuízo) líquido	147	-3.848	-89	4223,6%	-16.238	-76,3%
(+/-) IR/CSLL	-5	-73	-266	-72,6%	-706	-89,7%
(+/-) Resultado financeiro	-146	5.803	2.044	183,9%	635	813,9%
(+/-) Depreciação/amortização	-178	6.273	1.665	276,8%	8.622	-27,2%
EBITDA	288	-3.305	2.360	-240,0%	-7.545	-56,2%
Margem EBITDA (%)	5,8%	-50,6%	33,1%	n.a.	-14,0%	262,3%
(+/-) Itens não recorrentes ¹	10	1.840	1.913	-3,8%	5.658	-67,5%
Ajuste EBITDA ³	n.a.	-	7.630	n.a.	-11.936	-
EBITDA Ajustado²	298	-1.465	-3.357	-56,4%	10.049	-114,6%
<i>Margem EBITDA ajustada (%)²</i>	<i>6,0%</i>	<i>-22,4%</i>	<i>-47,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>18,6%</i>	<i>-220,6%</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

*Operação descontinuada

Informações adicionais

RELACIONAMENTO COM OS AUDITORES

A política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os auditores independentes se fundamenta nos princípios que preservam sua independência. Esses princípios consistem nos padrões internacionalmente aceitos, em que: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) o auditor não deve exercer função de gerência no seu cliente; e (c) o auditor não deve gerar conflitos de interesses com seus clientes.

Durante o período findo em 30 de setembro de 2025, a Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. foi contratada para a execução de serviços apenas relacionados à auditoria externa.

Anexos

BALANÇO PATRIMONIAL (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	3T25	3T24
ATIVO	217.265	256.090
Ativo circulante	109.786	89.248
Caixa e equivalentes de caixa	25.420	50.845
Aplicação financeira vinculada	-	1.168
Contas a receber	5.053	6.983
Adiantamentos	394	4.291
Impostos a recuperar	3.236	5.722
Instrumentos financeiros derivativos - Ativo	-	-
Ativos Mantidos para venda	46.457	-
Outros créditos	29.226	20.239
Ativo não circulante	107.479	166.842
Impostos a recuperar.	15.825	11.658
Aplicação financeira LP	2.113	-
Outros créditos	1.396	4.096
Ativo fiscal diferido	-	328
Ativos financeiros	34.702	32.162
Partes relacionadas	4.288	704
Investimentos	16.827	27.523
Imobilizado	3.241	8.792
Intangível	29.087	81.579
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	217.265	256.090
Passivo circulante	11.788	19.804
Obrigações sociais e trabalhistas	1.487	1.542
Obrigações tributárias	651	1.631
Passivo de contrato	1.388	977
Arrendamento	7	837
Outras contas a pagar	3.818	14.708
Instrumentos financeiros derivativos	56	109
Dividendos a pagar	-	-
Passivos Mantido para Venda	4.381	-

Passivo não circulante	2.185	4.922
Arrendamento	-	2.106
Provisão para contingências		-
Passivo de contrato - Não Circulante	2.185	-
Outras contas a pagar LP	-	2.816
	-	
Patrimônio líquido	183.145	232.152
Capital social	581.164	581.164
Reserva de capital	26.111	25.975
Ações em tesouraria	-4.870	-5.407
Prejuízos acumulados	-419.260	-369.580
Ajuste de avaliação patrimonial	-	-
Participação não controladores	20.147	-788
Patrimônio líquido total	203.292	231.364

DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	3T25	3T24
Receita líquida	6.527	5.704
Custo do serviço prestado (CSV)	-4.889	-4.206
Lucro bruto	1.638	1.498
Despesas operacionais	-11.216	-17.665
Despesas com vendas / marketing	-842	-1.740
Gerais e administrativas	-11.988	-13.642
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	1.646	-2.199
Equivalência patrimonial	-32	-84
Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro	-9.578	-16.167
Receita financeira	6.836	1.572
Despesa financeira	-1.033	-937
Resultado financeiro líquido	5.803	635
Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	-3.775	-15.532
Imposto de renda e contribuição social corrente	-73	-546
Imposto de renda e contribuição social diferido	-	-160
Lucro (prejuízo) líquido	-3.848	-16.238

DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)

3T25**3T24****Das atividades operacionais**

Resultado do período	-14.697	-53.758
----------------------	---------	---------

Ajustes por**-15.042****-26.929**

Resultado de equivalência patrimonial	-351	-1.530
---------------------------------------	------	--------

Depreciações e amortizações	6.273	8.622
-----------------------------	-------	-------

Baixa líquida e ajustes do imobilizado e intangível	-	8.154
---	---	-------

Perda esperada para créditos de liquidação duvidosa	-	843
---	---	-----

Ganho/ perda na alienação de empresas	-	9.810
---------------------------------------	---	-------

Valor Justo	-6.288	-
-------------	--------	---

Opções outorgadas reconhecidas	-	-
--------------------------------	---	---

Variação cambial	-	-
------------------	---	---

Provisão para contingências	-	346
-----------------------------	---	-----

Imposto diferido	-	68
------------------	---	----

Resultado de derivativos	17	320
--------------------------	----	-----

Ganho/ perda ativos mantido para venda	-	-
--	---	---

Despesa de Juros	4	196
------------------	---	-----

Decréscimo (acrécimo) em ativos

Contas a receber	-1.401	3.598
------------------	--------	-------

Adiantamentos	4.067	-166
---------------	-------	------

Ativos Mantidos para venda	-	-
----------------------------	---	---

Impostos a recuperar	-1.588	-442
----------------------	--------	------

Dividendos recebidos de investidas	834	-
------------------------------------	-----	---

Outros créditos	-	-1.777
-----------------	---	--------

(Decréscimo) acréscimo em passivos

Obrigações sociais e trabalhistas	162	-500
-----------------------------------	-----	------

Obrigações tributárias	-228	-188
------------------------	------	------

Passivo de contrato	1.247	-2.445
---------------------	-------	--------

Passivos Mantido para Venda	-	-
-----------------------------	---	---

Outras contas a pagar	-2.691	-4.043
-----------------------	--------	--------

Dividendos recebidos de controladas/coligadas	-	1.158
---	---	-------

Caixa Líquido utilizado pelas atividades de operacionais provenientes de operações descontinuadas	3.109	5.426
---	-------	-------

Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades operacionais	-11.531	-26.308
Fluxo de caixa das atividades de investimento		
Investimentos para alienação	16.154	-
Aplicação em Títulos Públicos	-2.113	-
Perda de ativos de investimento	-	-
Aplicação financeira vinculada	1.144	497
Perda efetiva com derivativos	-	-643
Aquisição de imobilizado	-169	3.012
Aquisição de intangível	-262	-3.730
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de investimento	14.754	-864
Fluxo de caixa das atividades de financiamento		
Pagamento de arrendamentos	-63	-1.169
Partes relacionadas	-3.856	701
Dividendos pagos	-	-
Juros ativos	-261	-
Caixa Líquido utilizado pelas atividades de financiamento provenientes de operações descontinuadas.	-6.735	-4.972
Aquisição de ações em tesouraria	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de financiamento	-10.915	-5.440
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-7.692	-32.612
Caixa e equivalentes de caixa		
No início do exercício	33.112	83.457
No final do exercício	25.420	50.845
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-7.692	-32.612

Glossário

AMORTIZAÇÃO: É o pagamento de uma dívida, de maneira parcelada, por um período pré-estabelecido. Ou seja, o pagamento de um empréstimo, financiamento ou algo semelhante, por meio de parcelas.

ATIVO: Bens, valores ou créditos que formam o patrimônio de uma pessoa ou de uma empresa.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Modelo de negócio “empresa para empresa” onde o cliente final é uma outra empresa ou organização.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Modelo de negócio “empresa para consumidor” onde o cliente final é uma pessoa física.

BALANÇO PATRIMONIAL: É uma demonstração contábil que apresenta um “retrato” da posição patrimonial da firma.

BR GAAP: Refere-se ao conjunto de normas contábeis vigentes no Brasil.

CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA: Caixa é o montante em espécie e depósitos bancários disponíveis de uma empresa. Os Equivalentes de Caixa são todas aplicações financeiras de curto prazo e de alta liquidez que estão sujeitas a um insignificante risco de mudança de valor.

CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL): Complemento da tributação do Imposto de Renda.

(CSV) CUSTO DOS SERVIÇOS VENDIDOS/PRESTADOS: Representa os custos que incidem sobre a venda de um produto ou serviço prestado por uma empresa.

DEPRECIAÇÃO: A depreciação indica o quanto do valor de um ativo foi utilizado. Ela é usada em contabilidade para tentar igualar o custo de um ativo à renda que o ativo ajuda a empresa a ganhar.

DESPESAS OPERACIONAIS/SG&A: Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas, ou SG&A (*Selling, General & Administrative Expenses*). Incluem todos os custos que não são relacionados

diretamente à produção (salários dos funcionários e despesas com *marketing*, por exemplo).

DOWNGRADE: Solicitação do usuário final do serviço pela troca de um plano para um de menor custo do que o contratado inicialmente.

EBITDA/EBITDA AJUSTADO: Indicador financeiro que informa o lucro de uma companhia antes de serem descontados o que a empresa gastou em juros e impostos, bem com o que perdeu em depreciação e amortização. Quando é divulgado como “ajustado”, significa que o cálculo foi feito de forma customizada por uma empresa, usando regras próprias.

HEADCOUNT: É o número de funcionários de uma empresa.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): Em português significa Normas Internacionais de Relatório Financeiro. É o conjunto de normas internacionais de contabilidade, emitidas e revisadas pelo IASB – *International Accounting Standards Board* (Conselho de Normas Internacionais de Contabilidade).

IMPOSTO DE RENDA (IR): Tributo federal que incide sobre o lucro.

LUCRO BRUTO: Lucro operacional bruto ou lucro de vendas é a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis (matérias-primas, custos de produção, comissões e demais insumos produtivos).

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO: Rendimento real de uma empresa, calculado pela diferença entre a receita total, os custos e despesas totais, as receitas e despesas financeiras e os impostos.

MARGEM BRUTA: Resultado da divisão do Lucro Bruto pela Receita Líquida. Ela apresenta a rentabilidade do negócio, segundo uma porcentagem de lucro que a empresa ganha nas suas vendas.

MARGEM EBITDA: Diferença entre o valor do EBITDA pelo valor da receita, representando a parcela da receita que gerou caixa para a Companhia.

MARGEM LÍQUIDA: Resultado da divisão do Lucro Líquido pela Receita Líquida, o qual indica a porcentagem de lucro em relação às receitas totalizadas no período.

PASSIVO: É o saldo de tudo que é devido por alguém ou por uma companhia.

PATRIMÔNIO LÍQUIDO: O patrimônio líquido representa o valor residual dos ativos de uma empresa depois de deduzidos todos os seus passivos.

RECEITA BRUTA: Representa o montante da receita proveniente de uma transação entre entidade e comprador que deve ser mensurada pelo valor justo. Pode ser proveniente tanto da venda de bens como também da prestação de serviços.

RECEITA LÍQUIDA: Representa o resultado das vendas e prestação de serviços após a dedução dos custos, descontos, abatimentos, devoluções e os impostos que incidem sobre vendas/serviços.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO: Diferença entre o total das receitas financeiras (rendimentos não relacionados com as atividades da empresa, como juros e descontos) e as despesas financeiras (gastos não relacionados com as atividades da empresa, como empréstimos, IOF e tarifas bancárias).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, ou *Software as a Service*, é uma forma de disponibilizar *softwares* e soluções de tecnologia por meio da Internet, como um serviço.



Itaú, conhecido como ITC ou "Companhia", uma das maiores e mais inovadoras tecnológicas, com produtos e serviços para pessoas físicas e jurídicas, bem como para a Clientes ZB, anuncia o resultado do 3º trimestre de 2025 (3Q25). As informações são de acordo com as práticas contábeis em conformidade com a Norma Internacional de Relato Financeiro (IFRS).

EARNINGS RELEASE

3Q25

SOCIAL TRADING

The verticalization strategy was validated by the consistent growth in Open Accounts and trading volumes.

DEEPENED INTEGRATION

The synergy between community, content, and execution advanced with new features in the product roadmap.

STRICT MANAGEMENT

We maintained operational discipline, with continued reductions in adjusted expenses and efficiency gains.

NEW CYCLE

The momentum observed in 3Q reaffirms the company's unique positioning and the full development of the new growth cycle.

Operating Metrics	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24
Brokerage Accounts Opened (units)	20,591	17,853	15.3%	-
Total BMF Contracts Traded (millions)	10.9	9.98	9.2%	-
Total Bovespa Trading Volume (R\$ billions)	2.717	2.204	23.3%	-

Considering Economática's discontinued operations, in which the company still holds a 50.1% stake, total net revenue amounted to R\$11.488 million. The combined net income, also including the discontinued operation, was positive at R\$4.422 million, representing an increase of 628.32% compared to the previous quarter. Finally, the combined adjusted EBITDA was negative at R\$1.167 million, with a margin of -16.45%, showing positive progress compared to similar bases.

Financial Metrics (R\$ thousand)	Economatica 3Q25 ¹	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Net revenue	4,961	6,527	7,134	-8.51%	5,704	14.43%
Cost of services rendered (CSV)	-2,674	-4,889	-5,617	-20.71%	-4,206	5.90%
Adjusted gross margin (%)	46.1%	29.91%	23.32%	56.79%	29.35%	24.61%
Adjusted net profit (loss) ²	157	4,265	-1,579	-370.11%	9,978	-57.26%
Adjusted net margin ²	3.15%	65.34%	103%	-36.71%	174.93%	-62.65%
Adjusted EBITDA	298	-1,465	-3,357	-56.36%	10,049	-114.58%
Adjusted EBITDA margin ³	6.00%	-22.45%	-47.10%	-52.35%	176.17%	-112.74%

1. Discontinued operation — TC currently holds 50.1% of Economática and has a put option for the remaining interest at a specified date.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment for non-operating expenses.

A message from management

Following the successful launch of Traders in the second quarter, we focused our efforts on accelerating the integration between the social experience and investment execution, reinforcing the essence of our value proposition.

The results of TC Corretora this quarter validate our verticalization strategy. We closed 3Q25 with indicators that confirm the efficient conversion of our engaged community, showing consistent growth in the number of Open Accounts. We recorded strong and expanding trading volumes on Bovespa and an increased share in Futures Contracts traded on B3. This performance reaffirms our competitive advantage as the only brokerage firm originating from Brazil's largest social network of traders.

The product roadmap advanced substantially, deepening the synergy between community, content, and execution. New features were implemented to connect social interaction directly to the investment journey. This architecture enables the development of the most complete and seamless platform for Brazilian investors.

In parallel, we maintained strong operational control. 3Q25 demonstrates our cost management capability, with continued reduction of adjusted expenses and improvements in efficiency across the company, strengthening our capital structure for future growth.

With the momentum observed this quarter, the new growth cycle driven by the brokerage is in full development. We reaffirm our strategic positioning by combining an execution platform with the reach of the largest social network of investors in the country.

Eduardo Barone
TC CEO

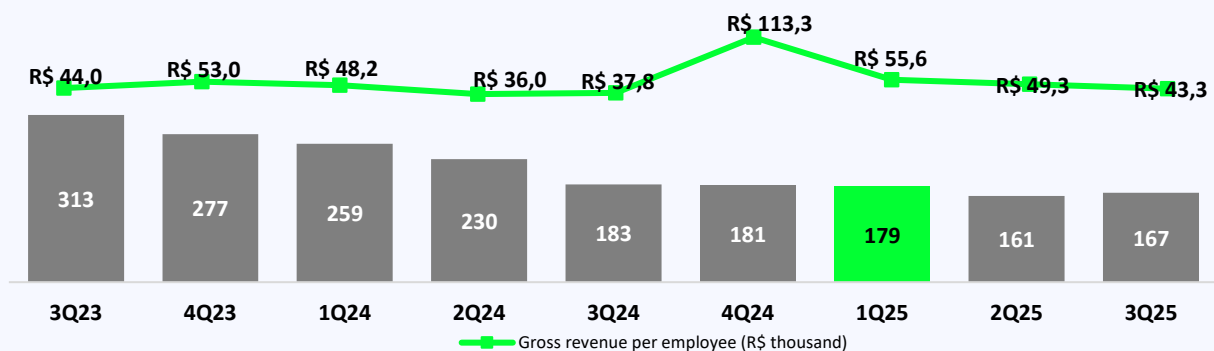
Operational metrics

For the second consecutive quarter, the company reports the operating metrics of Traders Corretora, following BACEN's approval and the start of operations in June 2025. With 20.6 thousand accounts opened, 10.9 million futures contracts traded, and R\$2.72 billion in cash market trading volume, the operation highlights the strength of TC's ecosystem.

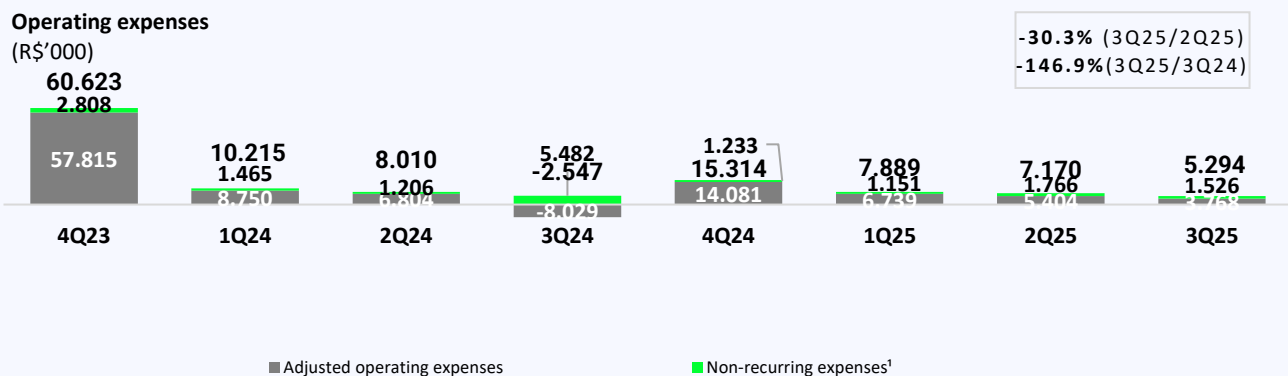
Financial and operational performance

CORPORATE

In the third quarter of 2025, TC had 167 employees, representing an increase of 3.7% compared to the previous quarter. In 3Q25, the average gross revenue per employee was R\$43.3 thousand, a decrease of 12% compared to 2Q25.



In 3Q25, adjusted operating expenses totaled R\$3.7 million, representing a 30.3% reduction compared to the previous quarter. This result reflects the company's continued efforts to optimize costs and reinforce its commitment to financial efficiency, achieving consecutive decreases in adjusted operating expenses.



1. Non-recurring expenses for the period related to severance payments, optimization of operating systems, and legal advisory services.



NET REVENUE

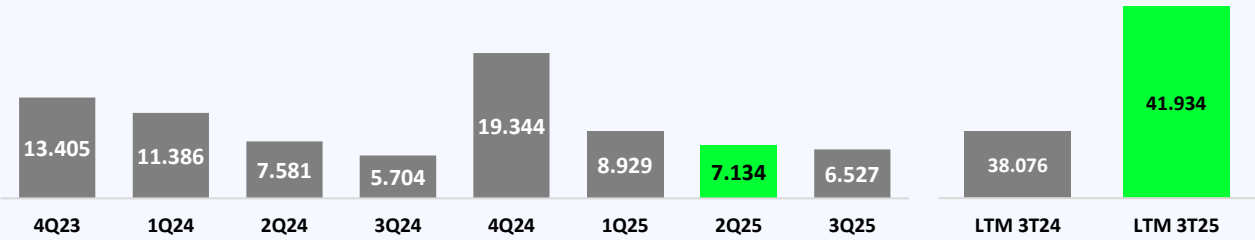
Net revenue reached R\$6.5 million in 3Q25, representing a decrease of 8.5% compared to the amount recorded in 2Q25. Considering the discontinued operations of Economática, in which the company still holds a 50.1% stake, 3Q25 net revenue totaled R\$11.488 million.

Thus, there was an increase of 101% in 3Q25 compared to 3Q24 (year-over-year) and a 61% increase in 3Q25 compared to 2Q25 (quarter-over-quarter).

(R\$ thousand)	Economática 3Q25*	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Gross revenue	5,309	7,235	7,943	-8.9%	6,911	4.7%
Deductions	-348	-708	-809	-12.5%	-1,207	-41.3%
Net revenue	4,961	6,527	7,134	-8.5%	5,704	14.4%

* Discontinued operation – TC currently holds 50.1% of Economática and has a put option for the remaining interest at a specified date.

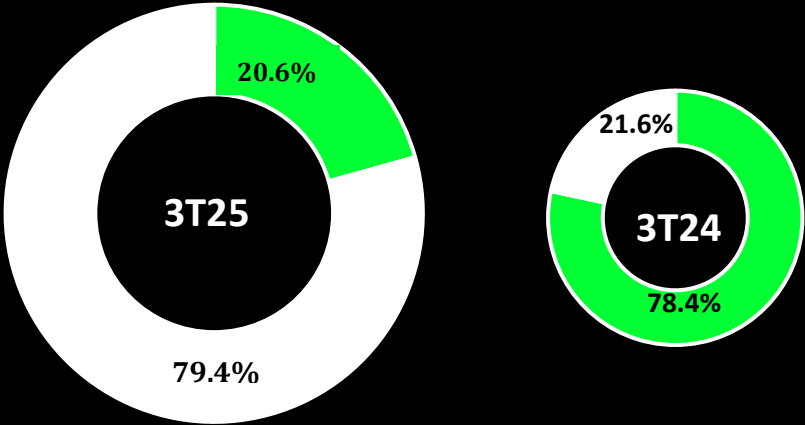
Evolution of net revenue
(R\$'000)



The breakdown by segment shows a change in the composition of the Company’s gross revenue. In 3Q25, revenue from the B2B segment accounted for 20.67% of the total, although this percentage declined compared to previous quarters. Despite the decrease, B2B continues to play a strategic role in revenue generation, making a significant contribution to the Company’s financial results.

**GROSS REVENUE
COMPOSITION**

- B2B
- B2C



OPERATING RESULT

GROSS PROFIT AND GROSS MARGIN

In 3Q25, gross profit was R\$1,6 million, with a gross margin of 25.1%. This result represents a 8% increase compared to the previous quarter.

Excluding non-recurring items that impact costs, the Company recorded an adjusted gross profit of R\$1.9 million in the third quarter of 2025, with an adjusted gross margin of 29.9%.

(R\$ thousand)	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Net revenue	6,527	7,134	-8.5%	5,704	14.4%
Cost of services rendered (CSV)	-4,889	-5,617	-13.0%	-4,206	16.2%
Gross profit	1,638	1,517	8.0%	1,498	9.3%
Gross margin	25.1%	21.3%	n.a.	26.3%	n.a.
Operating cost adjustments ¹	314	147	113.6%	176	78.4%
Adjusted gross profit ¹	1,952	1,664	17.3%	1,674	16.6%
Adjusted gross margin (%) ¹	29.9%	23.3%	n.a.	29.3%	n.a.

1. Refers to non-recurring operating costs for the period.

2. Includes adjustments for non-recurring items affecting costs.

The Cost of Services Rendered (CSV), which includes all expenses associated with service delivery, totaled R\$4.8 million in 3Q25, representing a slight increase of 16.2% compared to 3Q24. This performance reflects the Company's commitment to its cost optimization strategy and the strengthening of financial discipline.

FINANCIAL RESULTS (LOSS)

At the end of the third quarter of 2025, the Company reported a financial result of over R\$5 million, showing a significant increase compared to 2Q25.

(R\$ thousand)	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Net financial result	5,803	2,044	183.9%	635	813.9%
Financial income	6,836	2,647	158.3%	1,572	334.9%
Financial expenses	-1,033	-603	71.3%	-937	10.2%

OPERATING EXPENSES

Operating expenses totaled R\$11.216 million in 3Q25, 231% higher than in the previous quarter.

(R\$ thousand)	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Adjusted operating expenses	-3,768	-5,404	-30.3%	8,029	-146.9%
Non-recurring expenses	-1,526	-1,766	-13.6%	-5,482	-72.2%
Expense adjustments ³	-5,922	-5,158	<i>n.a.</i>	-20,212	<i>n.a.</i>
Operating expenses	-11,216	-3,384	231.4%	-17,665	-36.5%
General and administrative expenses	-11,988	-9,835	21.9%	-13,642	-12.1%
Sales and marketing expenses	-842	-1,451	-42.0%	-1,740	-51.6%
Other net operating income (expenses)	1,646	7,754	-78.8%	-2,199	-174.9%
Equity pickup	-32	148	-121.6%	-84	-61.9%

1. Includes adjustments for non-recurring expenses.

2. Non-recurring expenses for the period related to severance payments, optimization of operating systems, and legal advisory services.

3. Adjustment for non-operating expenses and impairment.

CASH STRUCTURE

In 3Q25, the cash and cash equivalents position, including restricted financial investments, totaled R\$27.5 million, a decrease of 7.4% compared to the previous quarter. The Company also has R\$47.9 million receivable related to the sale of Economatica, as previously announced to the market.

(R\$ thousand)	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Banks	19,177	23,410	-18.1%	5,266	264.2%
Financial investments	6,243	6,213	0.5%	45,579	-86.3%
Cash and cash equivalents	25,420	29,623	-14.2%	50,845	-50.0%
Restricted financial investments ¹	2,113	122	1632.0%	1,168	80.9%
Total	27,533	29,745	-7.4%	52,013	-47.1%

1. Restricted financial investments pledged as collateral for derivative financial instruments.

Cash Availability In the Timeframe



*Considering the Economática.

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO E MARGEM LÍQUIDA

In 3Q25, the company reported an adjusted net profit of R\$4.2 million, a decrease of 57% compared to the previous year.

(R\$ thousand)	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Gross profit	1,638	1,517	8.0%	1,498	9.3%
(+/-) Operating income (expenses)	-11,216	-3,384	231.4%	-17,665	-36.5%
(+/-) Financial result	5,803	2,044	183.9%	635	813.9%
(+/-) Income tax and social contribution (IR/CSLL)	-73	-266	-72.6%	-706	-89.7%
Net profit (loss)	-3,848	-89	4223.6%	-16,238	-76.3%
Net margin	-59.0%	-1.2%	n.a.	-284.7%	n.a.
(+/-) Non-recurring items	1,840	1,913	-3.8%	5,658	-67.5%
Loss adjustment ³	-6,273	-5,541	n.a.	-20,558	n.a.
Adjusted net profit (loss) ²	4,265	7,365	-42.1%	9,978	-57.3%
Adjusted net margin ²	65.3%	103.2%	n.a.	174.9%	n.a.

1. Refers to non-recurring expenses related to severance payments, legal proceedings (legal advisory), and optimization of operating systems.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment for non-operating expenses and impairment.

EBITDA AND EBITDA MARGIN

The Company recorded a negative adjusted EBITDA of R\$1.465 million in 3Q25, representing an improvement of 56.3% compared to 2Q25.

Considering the discontinued operations of Economática, in which the company still holds a 50.1% stake, the net loss was R\$3.701 million. The combined EBITDA result, also including the discontinued operation, was negative at R\$3.017 million. Finally, the adjusted EBITDA, still considering the combined operations, was negative at R\$1.167 million, with a margin of -10.2%, showing positive progress compared to similar bases.

(R\$ thousand)	Economática 3Q25*	3Q25	2Q25	Chg. (%)	3Q24	Chg. (%)
Net profit (loss)	147	-3,848	-89	4223.6%	-16,238	-76.3%
(+/-) Income tax and social contribution (IR/CSLL)	-5	-73	-266	-72.6%	-706	-89.7%
(+/-) Financial result	-146	5,803	2,044	183.9%	635	813.9%
(+/-) Depreciation/amortization	-178	6,273	1,665	276.8%	8,622	-27.2%
EBITDA	288	-3,305	2,360	-240.0%	-7,545	-56.2%
EBITDA margin (%)	5.8%	-50.6%	33.1%	n.a.	-14.0%	262.3%
(+/-) Non-recurring items ¹	10	1,840	1,913	-3.8%	5,658	-67.5%
EBITDA adjustment ³	n.a.	-	7,630	n.a.	-11,936	-
Adjusted EBITDA ²	298	-1,465	-3,357	-56.4%	10,049	-114.6%
Adjusted EBITDA margin (%) ²	6.0%	-22.4%	-47.1%	n.a.	18.6%	-220.6%

1. Refers to non-recurring expenses related to severance payments, legal proceedings (legal advisory), and optimization of operating systems.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment for non-operating expenses and impairment

* Discontinued operation

Additional information

RELATIONSHIP WITH AUDITORS

The Company's policy for contracting with independent auditors' services that are not related to outside auditing is based on the principles that preserve their independence. These principles consist of internationally accepted standards, in which: (a) the auditor should not audit his own work; (b) the auditor must not assume a management role with their client; and (c) the auditor must not create conflicts of interest with their clients.

During the period ended September 30, 2025, Grant Thornton Auditores Independientes Ltda. was engaged solely for the execution of external audit services.

Exhibits

(CONSOLIDATED) BALANCE SHEET

(R\$ thousand)	3Q25	3Q24
ASSETS	217,265	256,090
Current Assets	109,786	89,248
Cash and cash equivalents	25,420	50,845
Restricted financial investments	-	1,168
Accounts receivable	5,053	6,983
Advances	394	4,291
Taxes recoverable	3,236	5,722
Derivative financial instruments – Assets	-	-
Assets held for sale	46,457	-
Other receivables	29,226	20,239
Non-current Assets	107,479	166,842
Taxes recoverable	15,825	11,658
Long-term financial investments	2,113	-
Other receivables	1,396	4,096
Deferred tax assets	-	328
Financial assets	34,702	32,162
Related parties	4,288	704
Investments	16,827	27,523
Property, plant and equipment	3,241	8,792
Intangible assets	29,087	81,579
LIABILITIES AND EQUITY	217,265	256,090
Current Liabilities	11,788	19,804
Social and labor obligations	1,487	1,542
Tax obligations	651	1,631
Contract liabilities	1,388	977
Lease liabilities	7	837
Other payables	3,818	14,708
Derivative financial instruments	56	109
Dividends payable	-	-
Liabilities held for sale	4,381	-

Non-current Liabilities	2,185	4,922
Lease liabilities	-	2,106
Provision for contingencies		-
Contract liabilities – Non-current	2,185	-
Other long-term payables	-	2,816
	-	-
Equity	183,145	232,152
Share capital	581,164	581,164
Capital reserve	26,111	25,975
Treasury shares	-4,870	-5,407
Accumulated losses	-419,260	-369,580
Equity valuation adjustment	-	-
Non-controlling interests	20,147	-788
Total equity	203,292	231,364

(CONSOLIDATED) STATEMENT OF RESULTS

(R\$ thousand)	3Q25	3Q24
Net revenue	6.527	5.704
Cost of services rendered (CSV)	-4.889	-4.206
Gross profit	1.638	1.498
Operating expenses	-11.216	-17.665
Sales and marketing expenses	-842	-1.740
General and administrative expenses	-11.988	-13.642
Other net operating income (expenses)	1.646	-2.199
Equity pickup	-32	-84
Operating profit (loss) before financial result	-9.578	-16.167
Financial income	6.836	1.572
Financial expenses	-1.033	-937
Net financial result	5.803	635
Profit (loss) before income tax and social contribution	-3.775	-15.532
Current income tax and social contribution	-73	-546
Deferred income tax and social contribution	-	-160
Net profit (loss)	-3.848	-16.238

(CONSOLIDATED) STATEMENT OF CASH FLOWS

(R\$ thousand)	3Q25	3Q24
From operating activities		
Profit (loss) for the period	-14.697	-53.758
Adjustments for:	-15.042	-26.929
Equity pickup	-351	-1.530
Depreciation and amortization	6.273	8.622
Net write-off and adjustments of property, plant and equipment and intangible assets	-	8.154
Expected credit losses	-	843
Gain/loss on disposal of companies	-	9.810
Fair value adjustments	-6.288	-
Recognized granted options	-	-
Foreign exchange variation	-	-
Provision for contingencies	-	346
Deferred tax	-	68
Derivative results	17	320
Gain/loss on assets held for sale	-	-
Interest expense	4	196
Decrease (increase) in assets:		
Accounts receivable	-1.401	3.598
Advances	4.067	-166
Assets held for sale	-	-
Taxes recoverable	-1.588	-442
Dividends received from investees	834	-
Other receivables	-	-1.777
(Decrease) increase in liabilities:		
Social and labor obligations	162	-500
Tax obligations	-228	-188
Contract liabilities	1.247	-2.445
Liabilities held for sale	-	-
Other payables	-2.691	-4.043
Dividends received from subsidiaries/associates	-	1.158
(Decrease) increase in liabilities:	3.109	5.426

Net cash used in operating activities from discontinued operations	-11.531	-26.308
Cash Flow from Investing Activities		
Investments for disposal	16.154	-
Investment in government securities	-2.113	-
Loss on investment assets	-	-
Restricted financial investments	1.144	497
Realized loss on derivatives	-	-643
Acquisition of property, plant and equipment	-169	3.012
Acquisition of intangible assets	-262	-3.730
Net cash generated (used) in investing activities	14.754	-864
Cash Flow from Financing Activities		
Lease payments	-63	-1.169
Related parties	-3.856	701
Dividends paid	-	-
Interest paid	-261	-
Net cash used in financing activities from discontinued operations	-6.735	-4.972
Purchase of treasury shares	-	-
Net cash generated (used) in financing activities	-10.915	-5.440
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-7.692	-32.612
Cash and cash equivalents		
At the beginning of the period	33.112	83.457
At the end of the period	25.420	50.845
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-7.692	-32.612

Glossary

AMORTIZATION: The payment of a debt in installments over a pre-established period. In other words, the payment of a loan, financing, or something similar, through installments.

ASSET: Assets, values, or credits that make up the wealth of an individual or a company.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Business model "business to business" (B2B), where the end client is another company or organization.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Business model "business to consumer" (B2C), where the end client is an individual.

BALANCE SHEET: A financial statement that presents a "snapshot" of the company's financial position.

BR GAAP: Refers to the set of accounting standards in effect in Brazil.

CASH AND CASH EQUIVALENTS: Cash is the amount in cash and available bank deposits of a company. Cash equivalents are all short-term, highly liquid financial investments that are subject to an insignificant risk of value changes.

SOCIAL CONTRIBUTION ON NET INCOME (CSLL): Supplement of income tax taxation.

(CSV) COST OF SERVICES SOLD/PROVIDED: It represents the costs incurred in the sale of a product or service provided by a company.

DEPRECIATION: Depreciation indicates how much of an asset's value has been used up. It is used in accounting to try to match the cost of an asset to the income that the asset helps the company earn.

OPERATING EXPENSES/SG&A: Selling, General & Administrative Expenses, or SG&A. They include all costs not directly related to production (such as employee salaries and marketing expenses, for example).

DOWNGRADE: Request by the end user of the service to change to a plan with a lower cost than the one initially contracted.

EBITDA AND ADJUSTED EBITDA: Financial indicator that shows the profit of a company before deducting what the company spent on interest and taxes, as well as what was lost in depreciation and amortization. When disclosed as "adjusted," it means that the calculation was made in a customized manner by a company, using its own rules.

HEADCOUNT: The number of employees of a company.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): In English, it means International Financial Reporting Standards. It is the set of international accounting standards, issued and revised by the IASB – International Accounting Standards Board.

INCOME TAX (IR): Federal tax that is levied on profit.

GROSS PROFIT: Gross operating profit or sales profit is the difference between a company's revenue and its variable costs (raw materials, production costs, commissions, and other production inputs).

NET PROFIT (LOSS): Real income of a company, calculated by the difference between total revenue, total costs and expenses, financial income and expenses, and taxes.

GROSS MARGIN: Result of the division of Gross Profit by Net Revenue. It shows the profitability of the business, according to a percentage of profit the company earns from its sales.

EBITDA MARGIN: Difference between the EBITDA value and the revenue value, representing the portion of revenue that generated cash for the Company.

NET MARGIN: Result of the division of Net Profit by Net Revenue, which indicates the percentage of profit relative to the total revenues for the period.

LIABILITIES The balance of everything owed by an individual or a company.

EQUITY: Equity represents the residual value of a company's assets after deducting all its liabilities.

GROSS REVENUE: Represents the amount of revenue derived from a transaction between an entity and a buyer, which should be measured at fair value. It may arise from both the sale of goods and the provision of services.

NET REVENUE: It represents the result of sales and service provision after deducting costs, discounts, allowances, returns, and taxes levied on sales/services.

FINANCIAL RESULTS (LOSS): Difference between total financial revenues (income not related to the company's core activities, such as interest and discounts) and financial expenses (costs not related to the company's core activities, such as loans, IOF (Tax on Financial Transactions), and banking fees).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, or Software as a Service, is a method of delivering software and technology solutions via the Internet as a service.