Apresentação de resultados 2T25

Mensagem do CEO

- **LANÇAMENTO DA CORRETORA**
  Primeiros indicadores confirmam a força da estratégia de verticalização e a capacidade de monetizar a comunidade TC.

- **BASE ENGAJADA E CRESCENTE**
  Número relevante de contas abertas, forte presença no mercado de derivativos e volumes expressivos na Bovespa.

- **VANTAGEM COMPETITIVA**
  Custo de aquisição significativamente inferior aos canais tradicionais, com potencial de expansão acelerada.

- **DISCIPLINA OPERACIONAL**
  Manutenção da redução de despesas ajustadas, preservação de caixa e avanço contínuo no roadmap de integração entre experiência social e corretora.

Dados do 2T25

Contas Abertas	17.8 Mil
Contratos Operados BMF	9.98 Milhões
Volume Operado Bovespa	2.204 Bilhões

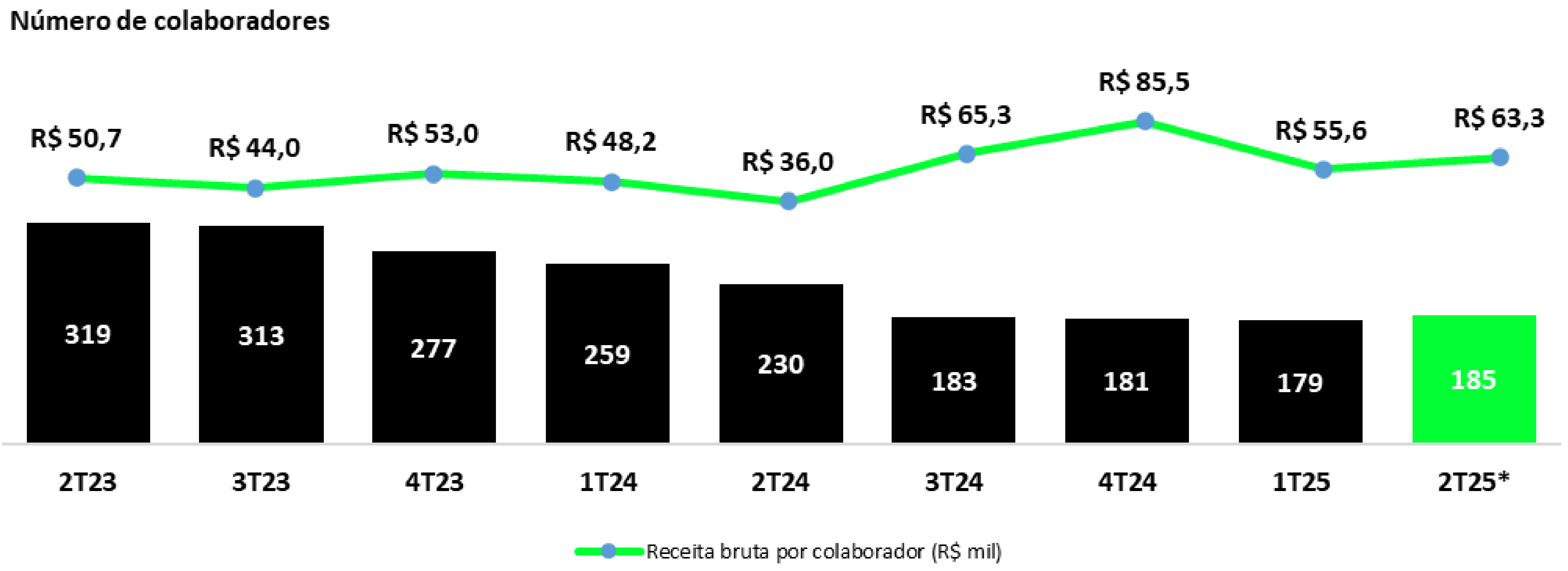
DESTAQUES DO PERÍODO

Colaboradores

- Ao final do 2T25, a Companhia alcançou um ***headcount* de 185 colaboradores**, uma redução de 19,6% em relação ao mesmo período de 2024.

- A **receita bruta por colaborador** atingiu **R$ 63,3 mil.**

Número de Colaboradores



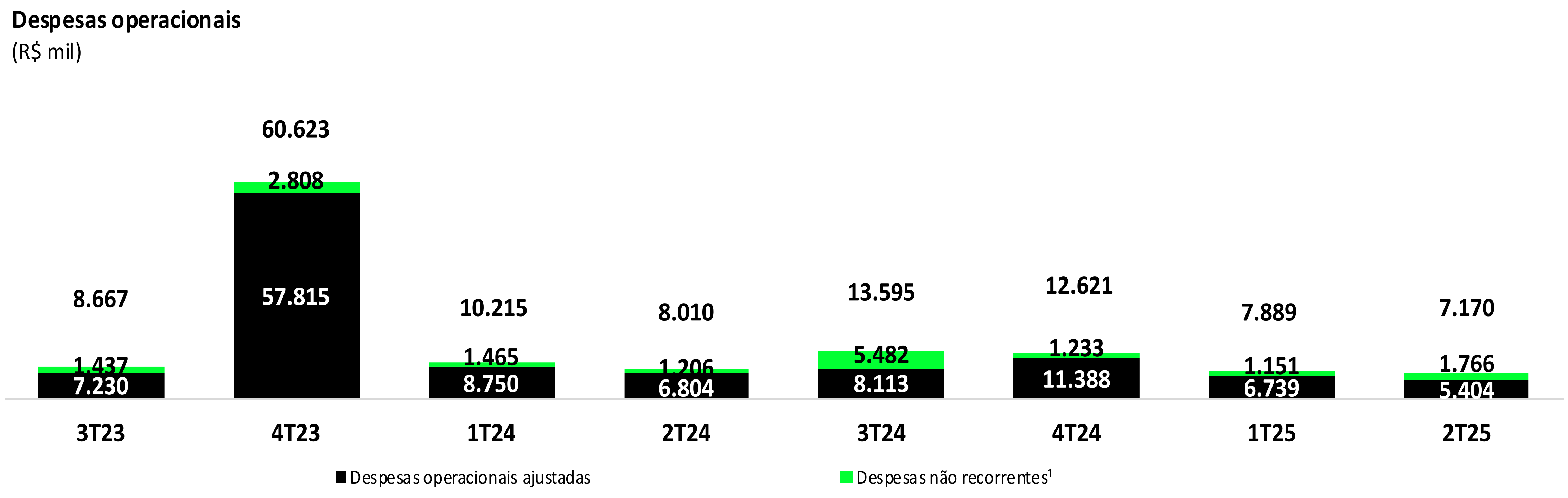
*Considerando a Economatica.

DESEMPENHO OPERACIONAL

Despesas Operacionais

Despesas Operacionais

(R$ mil)



*Considerando a Economatica.

DESEMPENHO FINANCEIRO

Receita Operacional

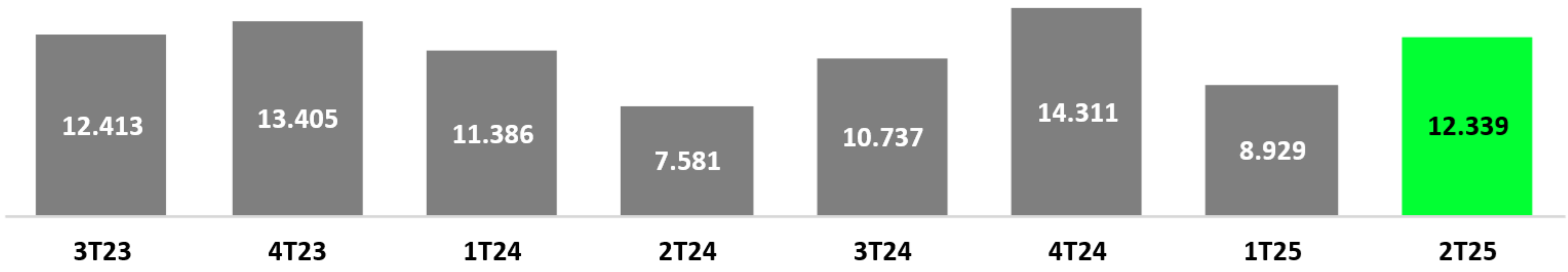
- O B2C apresentou forte crescimento, reforçando sua relevância estratégica e contribuindo significativamente para os resultados da Companhia.

- +62,76% no 2T25 vs. 2T24 – Ano contra ano

- +38,19% no 2T25 vs. 1T25 – Trimestre contra trimestre

Receita líquida
(R$ mil)

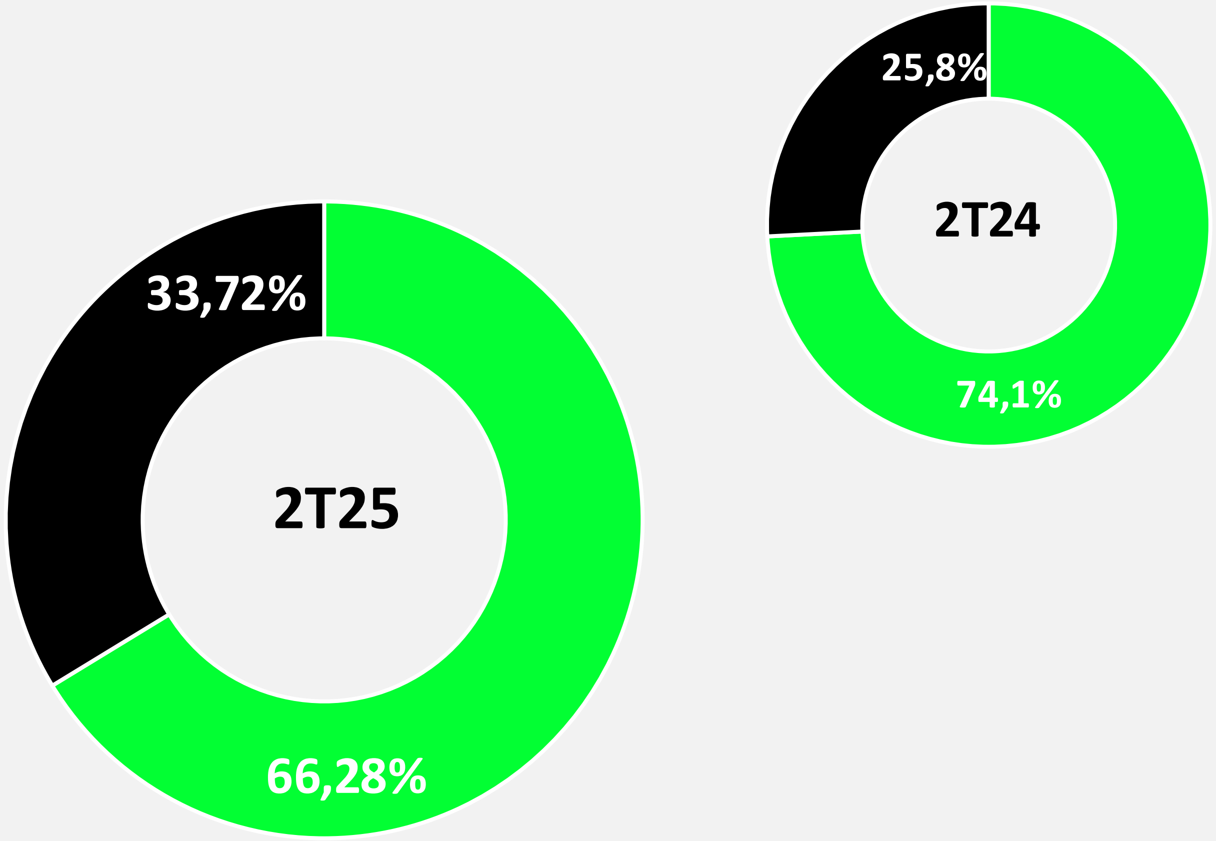
Evolução da receita líquida
(R$ mil)



*Considerando a Economática

Composição da Receita
(%)

B2B B2C

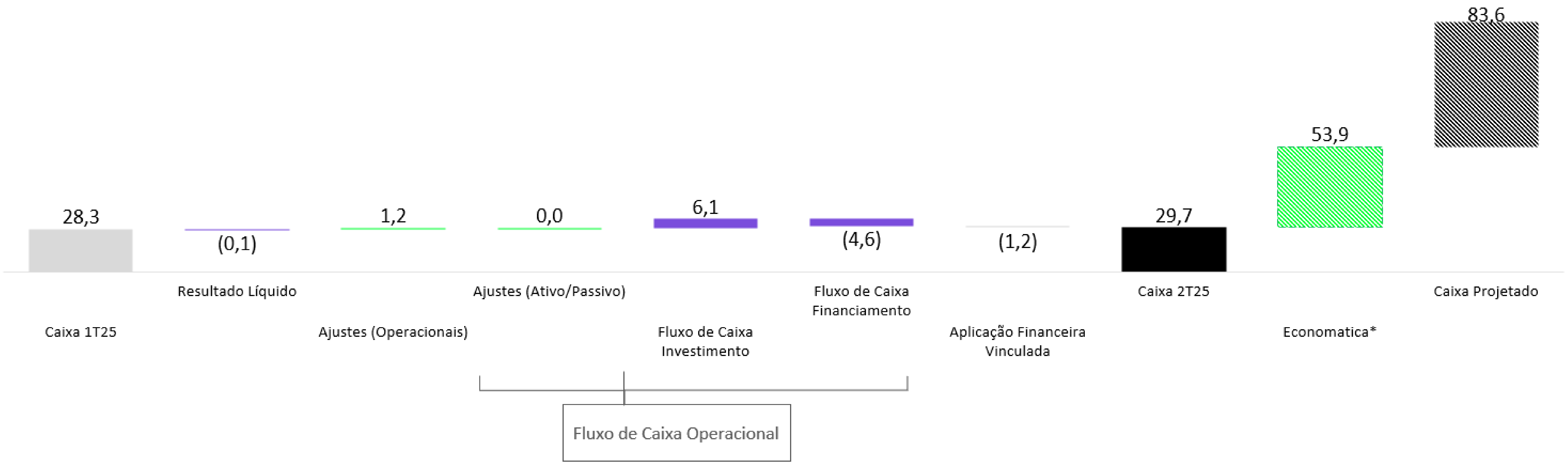


*Considerando a Economatica.

Disponibilidade de Caixa no Período

Estrutura de caixa

(R$ milhões)

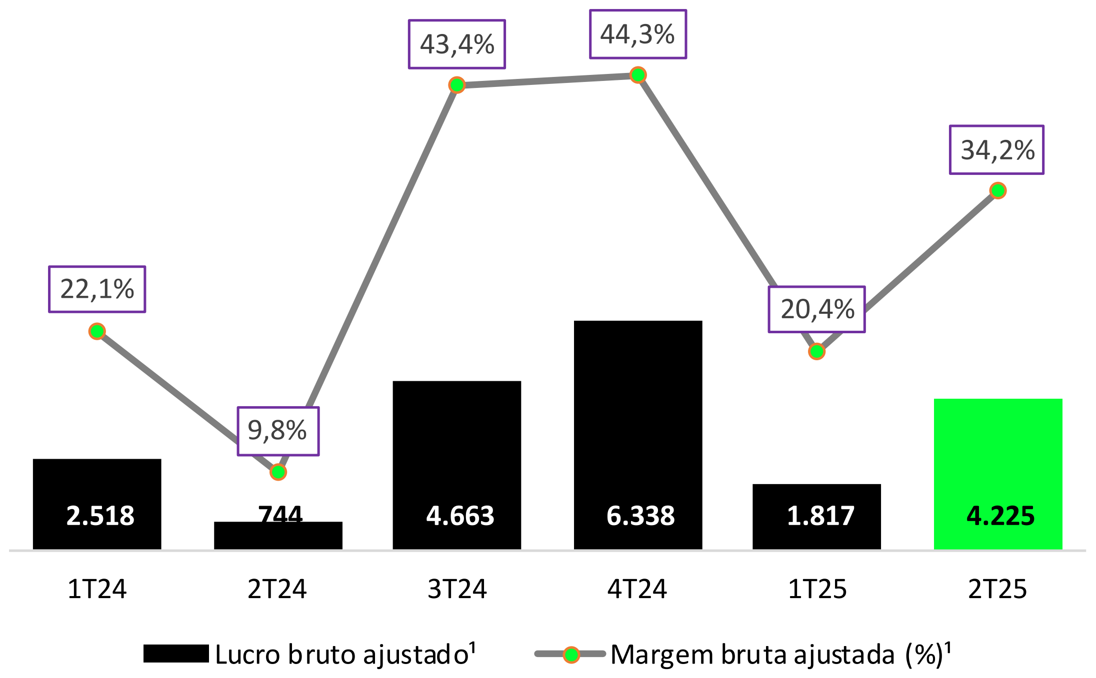


*Considerando a Economatica.

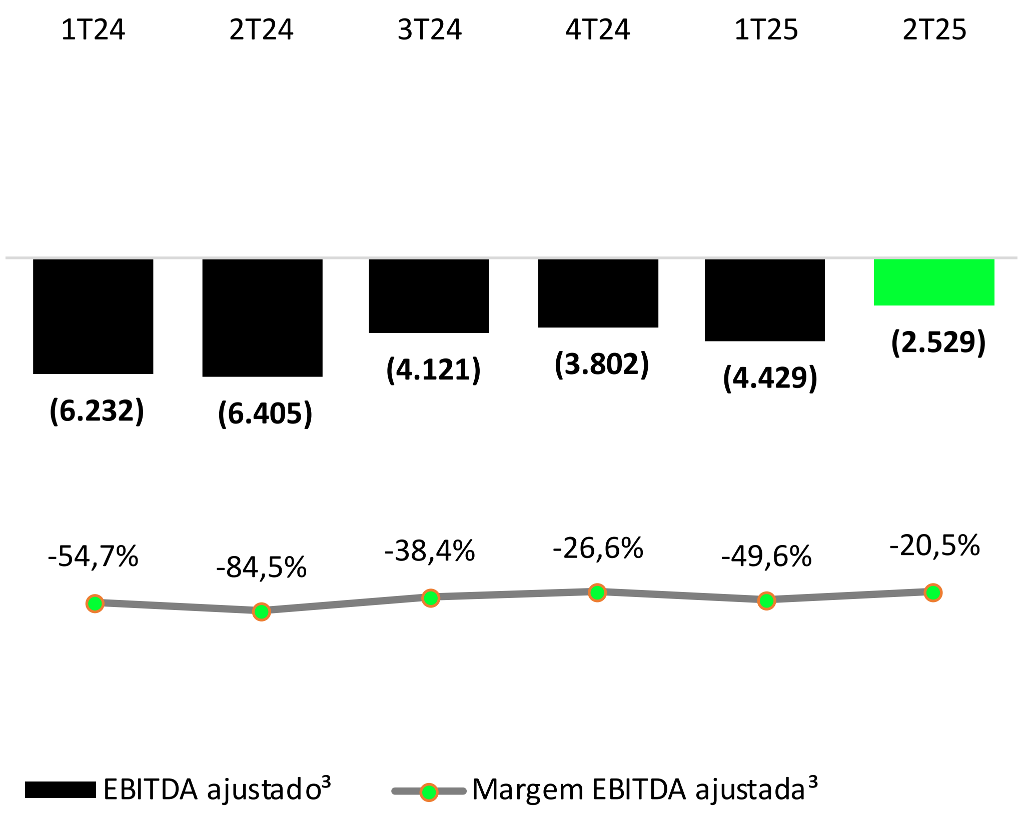
DESEMPENHO FINANCEIRO

Lucro e EBITDA

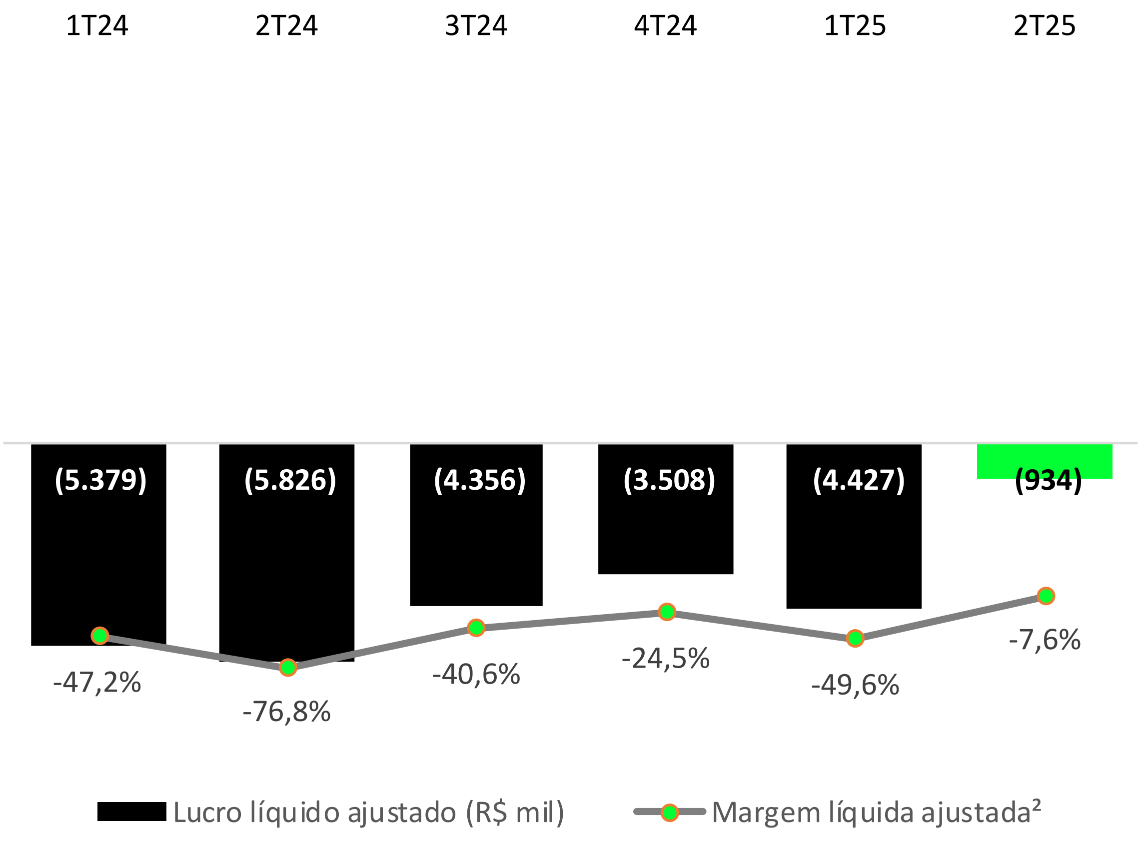
Lucro bruto ajustado e margem bruta ajustada



EBITDA ajustado e margem EBITDA ajustada



Lucro líquido ajustado e margem líquida ajustada



*Considerando a Economatica.

Disclaimer

Esse material foi produzido pelo TC S.A. e estão presentes dados e análises de maneira resumida com indicativos tendentes podendo ter divergências dos valores finais e não configura guidance em nenhuma circunstância. O TC não se responsabiliza por tomadas de decisão baseadas exclusivamente nos dados aqui apresentados e orienta a análise a partir do Formulário de Referência, das Demonstrações Financeiras seguida pelas respectivas notas explicativas e, se necessário, em documentos da oferta pública. As informações contidas nesse documento possuem dados com arredondamentos e envolvem determinados riscos. É estritamente proibida a utilização deste material para qualquer reprodução parcial ou total sem à autorização da Companhia.

Relações com Investidores

ri@tc.com.br
tc.com.br/ri

Earnings Presentation 2Q25

CEO's Message

- **LAUNCH OF TC's BROKERAGE**
  Initial indicators confirm the strength of the vertical integration strategy and the ability to monetize TC's community.

- **ENGAGED AND GROWING CLIENT BASE**
  Significant number of new accounts opened, strong presence in the derivatives market, substantial trading volumes on Bovespa, and consistent growth in assets under custody.

- **COMPETITIVE ADVANTAGE**
  Acquisition cost significantly lower than traditional channels, with strong potential for accelerated expansion.

- **OPERATIONAL DISCIPLINE**
  Maintaining the reduction of adjusted expenses, preserving cash, and making continuous progress on the integration roadmap between the social experience and the brokerage.

2Q25 Data

traders

Open Accounts	17,8 thousand
Operated BMF Contracts	9,98 Million
Operated B3 Volume	2,204 Billion

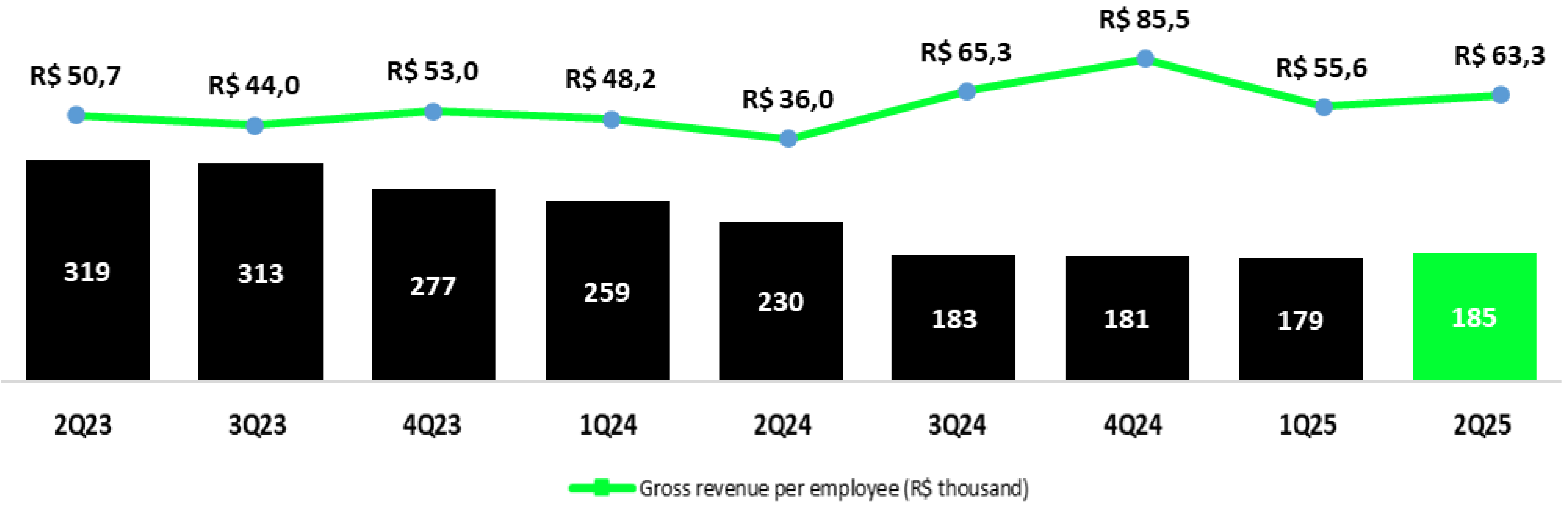
QUARTERLY HIGHLIGHTS

Employees

- At the end of 2Q25, the company reached a **headcount of 185 employees**, a reduction of 19.6% compared to the same period in 2024.

- **Gross revenue per employee reached BRL 63.3 thousand.**

Number of employees



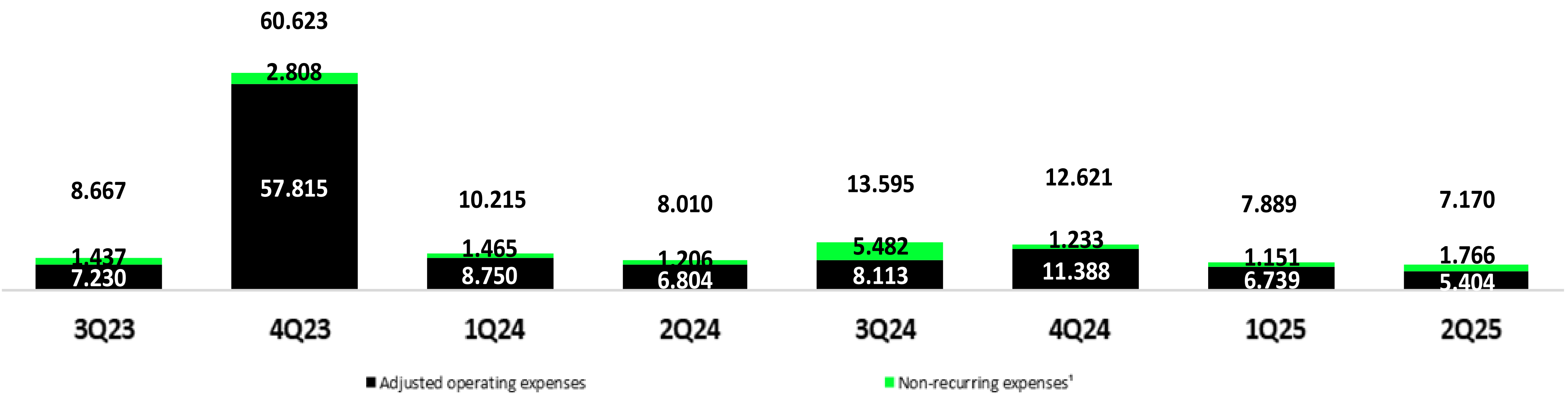
*Including Economática's participation

OPERATIONAL PERFORMANCE

Operating expenses

Operating expenses

(BRL thousand)



1. Non-recurring expenses in the period related to terminations, optimization of operational systems and legal advice.

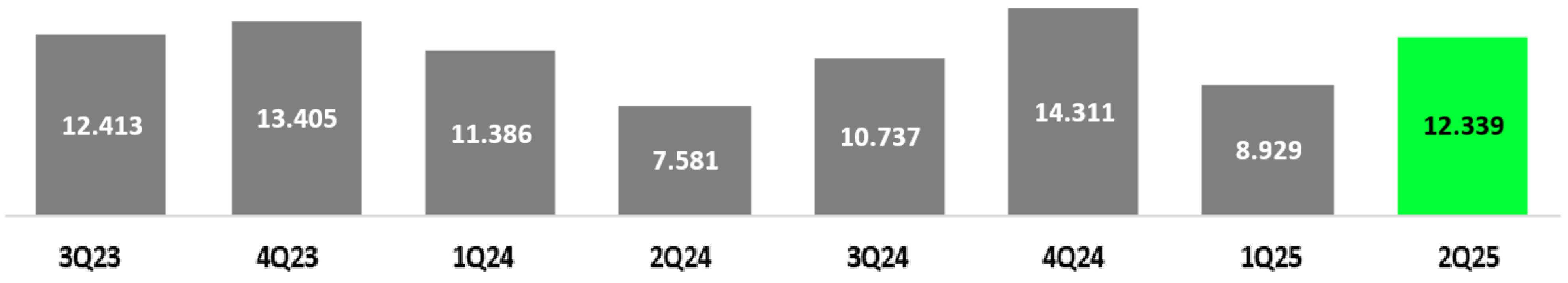
FINANCIAL PERFORMANCE

Operating revenue

- B2C had a sharp increase, reinforcing its strategic relevance and playing a major significant role in the Company's Results;
- +62.76% in 2Q25 vs. 2Q24 – Year on Year
- +38.19% in 2Q25 vs. 1Q25 – Quarter on Quarter

Evolution of net revenue

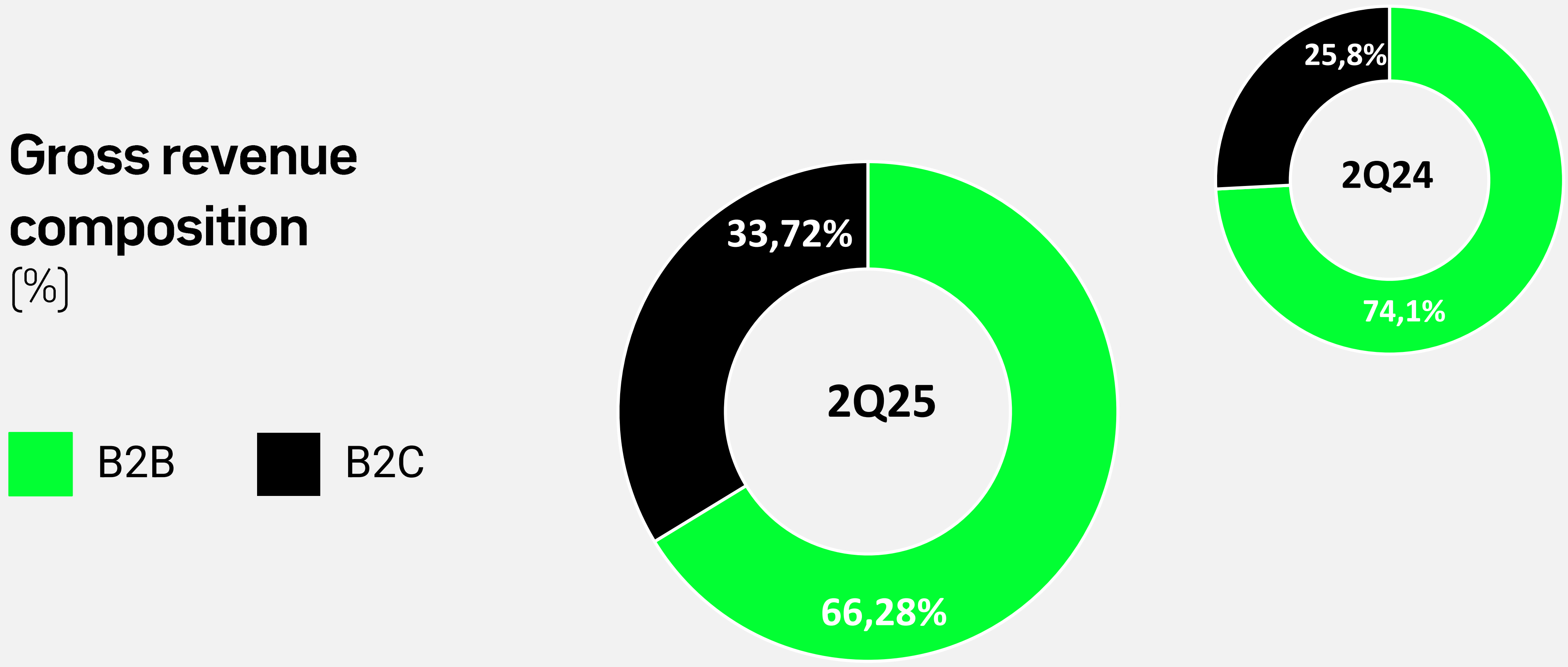
(BRL thousand)



*Including Economática's participation

Gross revenue composition

(%)

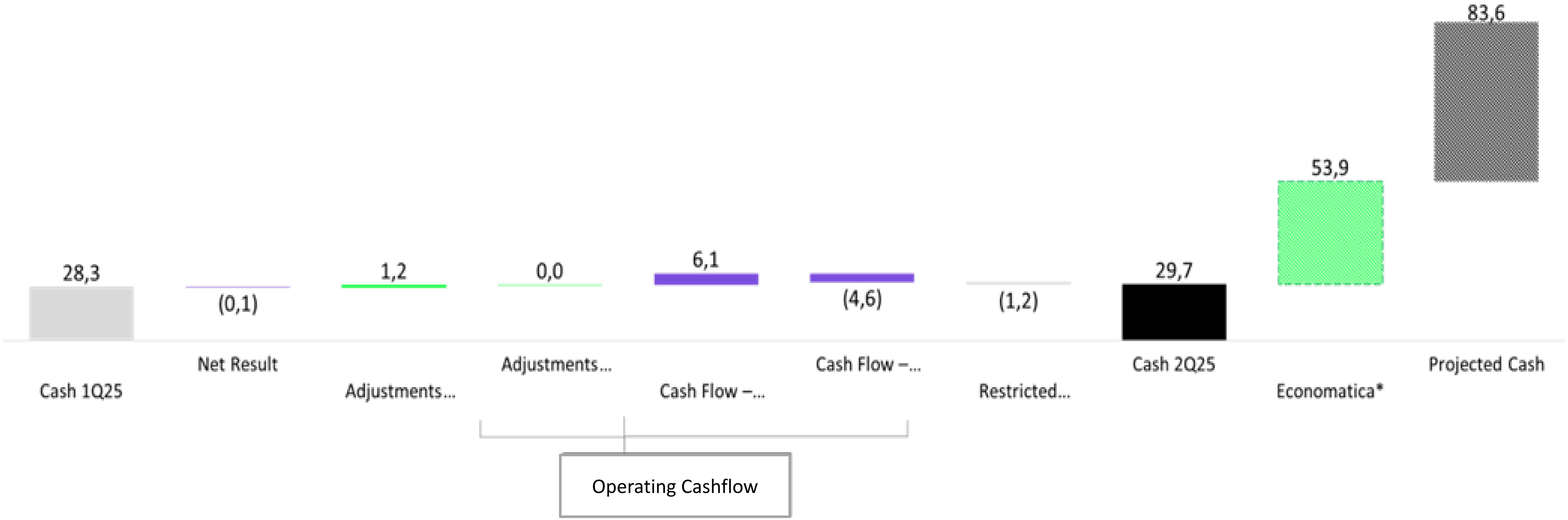


*Including Economática's participation

Cash availability in the period

Cash and cash equivalent's structure

(BRL thousand)

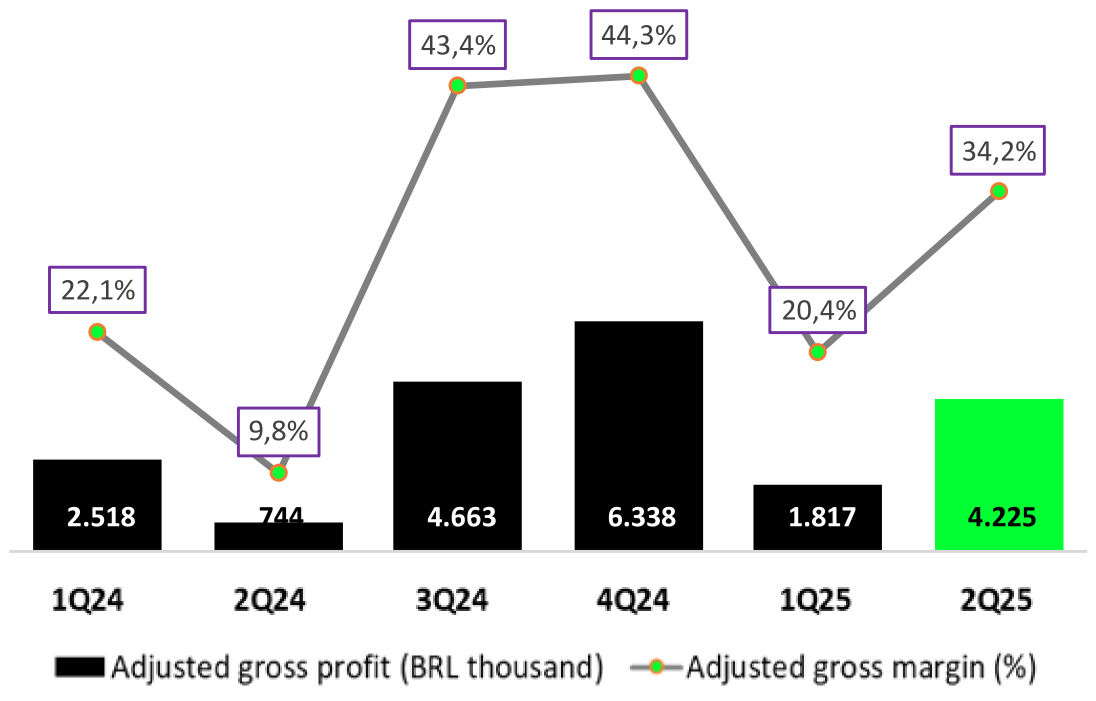


*Binding MOU - Economatica sale process.

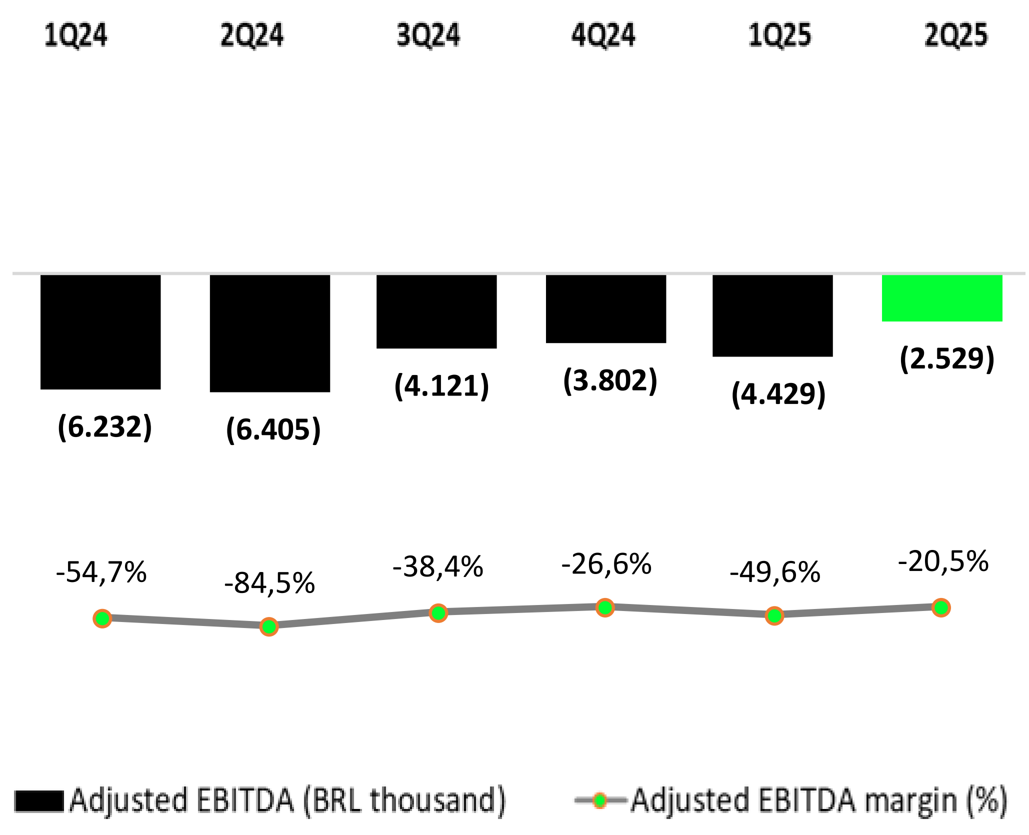
FINANCIAL PERFORMANCE

Profit and EBITDA

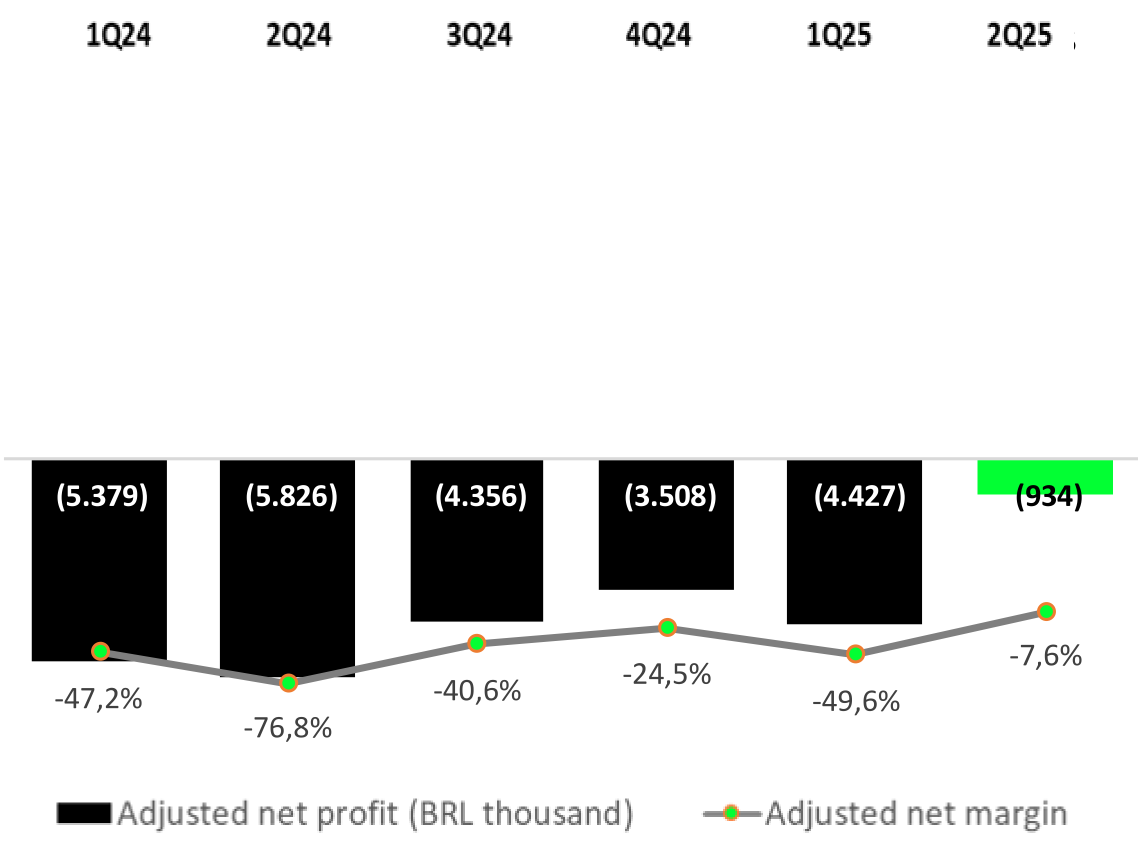
Gross profit and gross margin



EBITDA and EBITDA margin



Net profit and net margin



*Including Economática's participation

Disclaimer

This material was produced by TC S A. and presents data and analysis in a summarized manner with indicative tendencies that may differ from the final values and does not constitute guidance under any circumstances. TC is not responsible for any decisions based exclusively on the data presented herein and recommends that the analysis be based on the Reference Form, the Financial Statements followed by the respective explanatory notes and, if necessary, on the public offering documents. The information contained in this document contains rounded data and involves certain risks. The use of this material for any partial or total reproduction without the Company's authorization is strictly forbidden.

Investor Relations

ri@tc.com.br
tc.com.br/ri