



RELEASE DE RESULTADOS

2T25

TRAD
B3 LISTED NM

IBRA B3

IGC B3

IGC-NM B3

IGCT B3

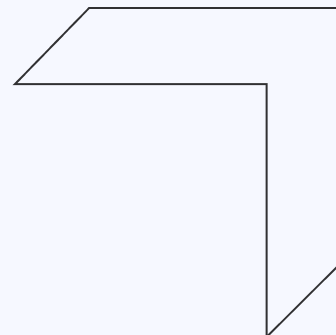
ITAG B3

SMLL B3

IGPTW B3

Resultados 2T25

São Paulo, 13 de agosto de 2025 - O TC S.A. ("TC" ou "Companhia"), uma das plataformas mais inovadoras e tecnológicas, com produtos e serviços para investidores pessoas físicas e institucionais, bem como para clientes B2B, anuncia os seus resultados relativos ao **segundo trimestre de 2025 (2T25)**. As informações financeiras estão apresentadas em Reais (R\$), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP) e com as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS).



Videoconferência de resultados

14 de agosto de 2025

11h00 (horário de Brasília)

10h00 (horário de Nova York)

Assista ao vivo:

[Plataforma TC](#)

[Zoom](#)

Q&A

Utilize o chat disponível nas plataformas acima para enviar sua pergunta

Lançamento da Corretora:
primeiros indicadores confirmam a força da estratégia de verticalização e a capacidade de monetizar a comunidade TC.

Base engajada e crescente:
número relevante de contas abertas, forte presença no mercado de derivativos, volumes expressivos na Bovespa e crescimento consistente de ativos sob custódia.

Vantagem competitiva:
custo de aquisição significativamente inferior aos canais tradicionais, com potencial de expansão acelerada.

Disciplina operacional:
manutenção da redução de despesas ajustadas, preservação de caixa e avanço contínuo no *roadmap* de integração entre experiência social e corretora

Métricas Operacionais	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Contas abertas corretora (em unidades)	17.853	-	-	-	-
Total contratos negociados BMF (em milhões)	9,98	-	-	-	-
Total volume financeiro Bovespa (em R\$ bilhões)	2,204	-	-	-	-

Considerando as operações descontinuadas da Economatica, nas quais a companhia ainda detém 50,1% de participação, a receita líquida totalizou R\$ 12,339 milhões, representando um aumento de 38,19% em relação ao trimestre anterior. O resultado líquido combinado, também incluindo a operação descontinuada, foi negativo em R\$ 837 mil. Por fim, o EBITDA ajustado combinado ficou negativo em R\$ 2,529 milhões, com margem de -20,5%, mostrando evolução positiva em comparação com bases semelhantes.

Métricas financeiras (R\$ mil)	Economatica 2T25 ¹	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Receita líquida	5.205	7.134	8.929	-20,1%	7.581	-5,9%
Custo do serviço prestado (CSV)	-2.644	-5.617	-7.667	-26,7%	-7.064	-20,5%
Margem bruta ajustada (%)	50,79%	23,3%	20,4%	-	9,8%	-
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	742	-1.579	-4.427	-64,3%	-5.826	-72,9%
Margem líquida ajustada ²	14,25%	-22,1%	-49,6%	-	-76,8%	-
EBITDA ajustado	828	-3.357	-4.429	-24,2%	-6.405	-47,6%
Margem EBITDA ajustada ³	16%	-47,1%	-49,6%	-	-84,5%	-

1. Operação descontinuada, o TC detém hoje 50,1% da Economatica e uma opção de venda do restante da operação em data determinada.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais.

Mensagem da administração

O segundo trimestre de 2025 marca um ponto de virada na história do TC: o lançamento da nossa corretora em junho. Em apenas um mês de operação, os primeiros indicadores confirmam a força da nossa estratégia de verticalização e validam nossa capacidade de monetizar a comunidade que construímos ao longo dos anos.

Encerramos o mês inicial com uma base relevante de contas abertas, alta participação no mercado de derivativos, volumes expressivos negociados na Bovespa e um crescimento consistente nos ativos sob custódia. Esses resultados iniciais mostram uma base de clientes altamente engajada, com alta frequência de negociação e custo de aquisição significativamente inferior ao dos canais tradicionais.

Isso reforça nossa visão de construir a plataforma mais completa para o trader brasileiro — integrando conteúdo, comunidade e execução em um único ambiente. Seguimos avançando no roadmap de produto, aprofundando a integração entre a experiência social e a corretora, e teremos novidades nas próximas semanas.

No trimestre, mantivemos a disciplina operacional e continuamos reduzindo despesas ajustadas, preservando caixa e aumentando eficiência. O início das operações da corretora inaugura um novo ciclo de crescimento para o TC, com uma proposta de valor diferenciada e potencial de expansão sustentável no longo prazo.

Eduardo Barone
CEO do TC

Métricas operacionais

Pelo primeiro trimestre, a companhia divulga as métricas operacionais da Traders Corretora, após aprovação do BACEN e início das operações em junho de 2025. Com 17,8 mil contas abertas, 9,98 milhões de contratos futuros negociados e R\$ 2,20 bilhões em volume transacionado no mercado à vista, a operação evidencia a força do ecossistema do TC.

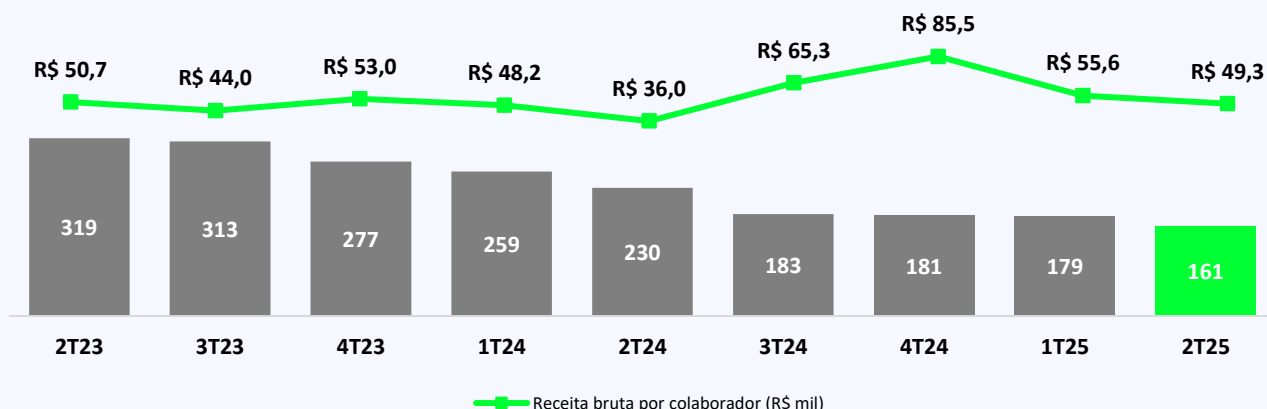
Desempenho financeiro e operacional

CORPORATIVO

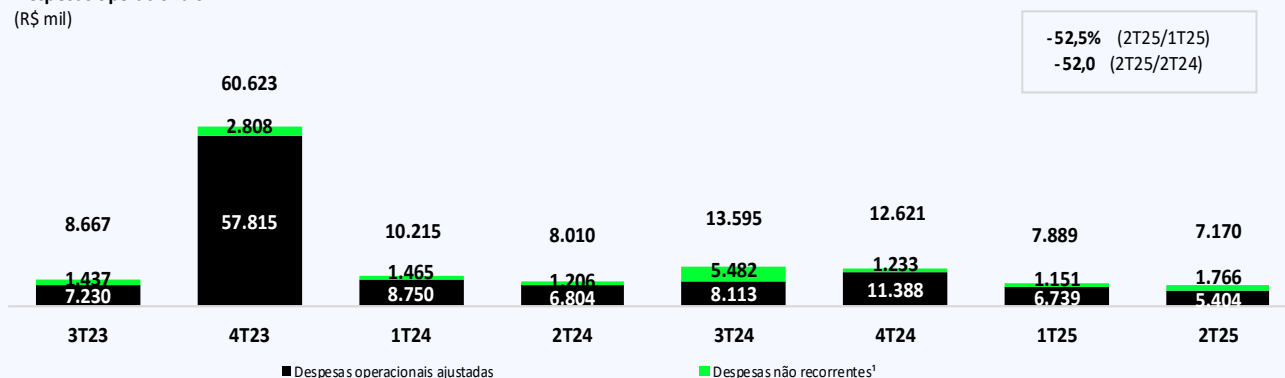
No segundo trimestre de 2025, o TC possuía **161 funcionários**, o que representa um decréscimo de 10,1% em comparação com o trimestre anterior. A diminuição significativa ao longo de 2024/2025 reflete o impacto das medidas de controle financeiro implementadas pela gestão.

No 2T25, a média de **receita bruta por funcionário** foi de **R\$ 49,3 mil**, uma queda de 11,2% em relação ao 1T25.

Número de colaboradores



No 2T25, as **despesas operacionais ajustadas** atingiram o menor patamar desde o IPO da Companhia, que somaram **R\$ 5,4 milhões**, representando uma redução de 19,8% em comparação ao trimestre anterior. Esse resultado reflete o esforço contínuo da companhia em otimizar custos e reforçar seu compromisso com a eficiência financeira, alcançando sucessivas quedas nas despesas operacionais ajustadas.

Despesas operacionais
(R\$ mil)


1. Despesas não recorrentes no período relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

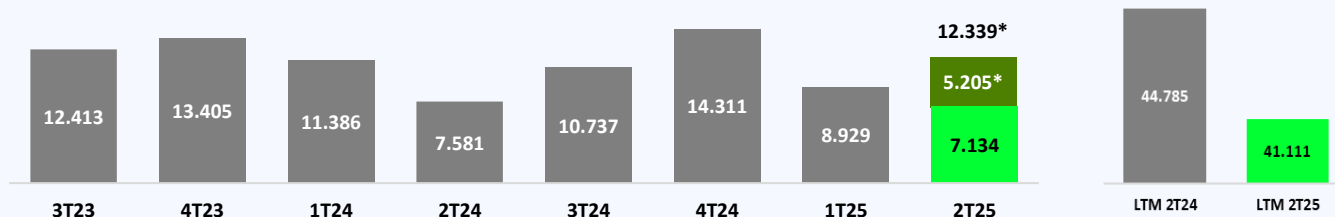
RECEITA LÍQUIDA

A **receita líquida** atingiu **R\$ 7,1 milhões** no 2T25, representando uma queda de 20,1% em relação ao valor registrado no 1T25. Considerando as operações descontinuadas da empresa Economática, ao qual a companhia ainda detém de 50,1

. Dessa forma, temos um incremento de +62,76% no comparativo de 2T25 vs. 2T24 (Ano contra ano) e de um incremento de +38,19% no 2T25 vs. 1T25 (Trimestre contra trimestre)

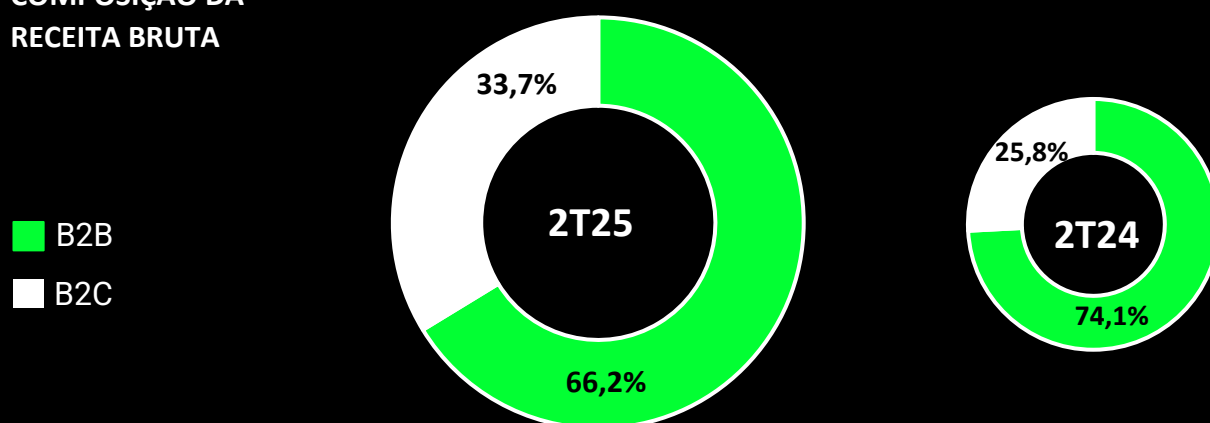
(R\$ mil)	Econômática 2T25*	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Receita bruta	5.576	7.943	9.944	-20,1%	8.271	-4,0%
Deduções	-371	-809	-1.015	-20,3%	-690	17,2%
Receita líquida	5.205	7.134	8.929	-20,1%	7.581	-5,9%

*Operação descontinuada, o TC detém hoje 50,1% da Economática e uma opção de venda do restante da operação em data determinada.

Evolução da receita líquida
(R\$ mil)


A participação por segmento revela uma mudança na composição da receita bruta da Companhia. No 2T25, as receitas do segmento B2B representaram 66,2% do total, embora esse percentual tenha caído em comparação aos trimestres anteriores. Apesar da redução, o B2B continua desempenhando um papel estratégico na geração de receita, contribuindo de forma relevante para os resultados financeiros da Companhia.

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA



RESULTADO OPERACIONAL

LUCRO BRUTO E MARGEM BRUTA

No 2T25, o **lucro bruto** foi de **R\$ 1,5 milhão**, com uma **margem bruta** de **21,3%**. Esse resultado representa um aumento de 20,2% em relação ao trimestre anterior.

Considerando a exclusão de itens não recorrentes que impactam os custos, a Companhia registrou no segundo trimestre de 2025 um **lucro bruto ajustado** de **R\$ 1,6 milhão**, com uma **margem bruta ajustada** de **23,3%**.

(R\$ mil)	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Receita líquida	7.134	8.929	-20,1%	7.581	-5,9%
Custo do serviço prestado (CSV)	-5.617	-7.667	-26,7%	-7.064	-20,5%
Lucro bruto	1.517	1.262	20,2%	517	193,4%
<i>Margem bruta</i>	<i>21,3%</i>	<i>14,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>6,8%</i>	<i>n.a.</i>
Ajustes de custos operacionais ¹	147	555	-73,5%	227	-35,2%
Lucro bruto ajustado¹	1.664	1.817	-8,4%	744	123,7%
<i>Margem bruta ajustada (%)¹</i>	<i>23,3%</i>	<i>20,4%</i>	<i>n.a.</i>	<i>9,8%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos custos operacionais não recorrentes do período.

O **Custo do Serviço Prestado (CSV)**, que abrange todas as despesas associadas à prestação de serviços, totalizou **R\$ 5,6 milhões** no 2T25, representando uma redução de 26,7% em comparação ao 2T24. Esse desempenho reflete o compromisso da Companhia com a estratégia de otimização de custos e o fortalecimento da disciplina financeira.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO

Ao final do segundo trimestre de 2025, a Companhia apresentou um **resultado financeiro** de mais de **R\$ 2 milhões**, registrando um aumento significativo em relação ao 1T25.

(R\$ mil)	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Resultado financeiro líquido	2.044	251	714,3%	586	248,8%
Receita financeira	2.647	877	201,8%	2.170	22,0%
Despesa financeira	-603	-626	-3,7%	-1.584	-61,9%

DESPESAS OPERACIONAIS

As **despesas operacionais** somaram **R\$ 5,4 milhões** no 2T25, 19,8% inferior ao trimestre anterior. Esse resultado reflete os esforços contínuos da Companhia para otimizar custos e fortalecer sua eficiência financeira, com a venda de alguns ativos não alinhados ao nosso *core business*, desempenhando um papel relevante nessa redução.

(R\$ mil)	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Despesas operacionais ajustadas	-5.404	-6.739	-19,8%	-6.804	-20,6%
Despesas não recorrentes	-1.766	-1.151	53,5%	-1.206	46,4%
Ajuste Despesas ³	-5.158	-4.085	<i>n.a.</i>	-18.130	<i>n.a.</i>
Despesas operacionais	-12.328	-11.974	-2,95%	-26.140	-52,8%
Gerais e administrativas	-9.835	-10.420	5,6%	-14.267	-31,1%
Despesas com vendas / marketing	-1.451	-1.351	-7,4%	-1.451	0,0%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	7.754	-438	1870,3%	-12.076	-164,2%
Equivalência patrimonial	148	235	-36,9%	1.654	-91,1%

1. Inclui ajustes de despesas não recorrentes.

2. Despesas não recorrentes no período, relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

ESTRUTURA DE CAIXA

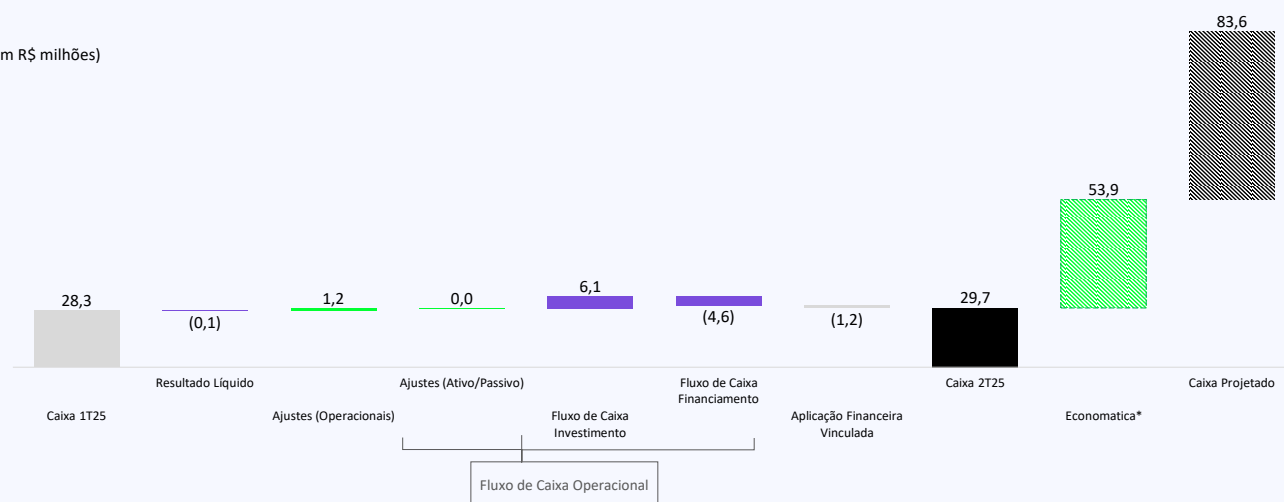
No 2T25, a posição de **caixa e equivalentes de caixa, incluindo aplicações financeiras vinculadas**, somou **R\$ 29,7 milhões**, um incremento de 5,31% se comparado com o trimestre anterior.

(R\$ mil)	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Bancos	23.410	19.785	18,3%	7.843	198,5%
Aplicações financeiras	6.213	7.321	-15,1%	52.595	-88,2%
Caixa e equivalentes de caixa¹	29.623	27.106	9,3%	60.438	-51,0%
Aplicação financeira vinculada ²	122	1.172	-89,6%	1.144	-89,3%
Total	29.745	28.278	5,2%	61.582	-51,7%

1. Aplicações financeiras vinculadas como garantia de instrumentos financeiros derivativos, ativos de longo prazo e operação descontinuada

Disponibilidade de Caixa no Período

(em R\$ milhões)



*Considerando a Economática.

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO E MARGEM LÍQUIDA

No 2T25, a empresa apresentou um **Lucro líquido ajustado** de **R\$ 7,3 milhões**, revertendo a sequência de prejuízos dos trimestres anteriores.

(R\$ mil)	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Lucro bruto	1.517	1.262	20,2%	517	193,4%
(+/-) Receitas (despesas) operacionais	-3.384	-11.974	-71,7%	-26.140	-87,1%
(+/-) Resultado financeiro	2.044	251	714,3%	586	248,8%
(+/-) IR/CSLL	-266	-249	6,8%	-7	3700,0%
Lucro (prejuízo) líquido	-89	-10.710	-99,2%	-25.044	-99,6%
<i>Margem líquida</i>	<i>-1,2%</i>	<i>-120,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-330,4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes	1.913	1.706	12,1%	2.392	-20,0%
Ajuste Prejuízo ³	-5.541	-4.578	<i>n.a.</i>	-16.826	<i>n.a.</i>
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	7.365	-4.427	-266,4%	-5.826	-226,4%
<i>Margem líquida ajustada²</i>	<i>103,2%</i>	<i>-49,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-76,8%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

EBITDA E MARGEM EBITDA

A Companhia registrou um **EBITDA ajustado negativo** de **-R\$ 3.357 milhões** no 2T25, representando uma melhora de 24,20% em comparação com 1T25.

Considerando as operações descontinuadas da empresa Economatica, ao qual a companhia ainda detém de 50,1%, o Lucro Líquido é de R\$ 232 mil. O resultado do EBITDA combinado, também considerando a operação descontinuada, é de R\$ 3.188 milhões. Por fim, o EBITDA ajustado é de -R\$ 2.529 milhões, ainda considerando as operações combinado, sendo negativa de -20,5%, mostrando evolução positiva em comparação com bases semelhantes.

(R\$ mil)	Economatica 2T25*	2T25	1T25	Var. (%)	2T24	Var. (%)
Lucro (prejuízo) líquido	321	-89	-10.710	-99,2%	-25.044	-99,6%
(+/-) IR/CSLL	-86	-266	-249	6,8%	-7	3700,0%
(+/-) Resultado financeiro	-97	2.044	251	714,3%	586	248,8%
(+/-) Depreciação/amortização	-324	1.665	2.562	-35,0%	3.963	-58,0%
EBITDA	828	2.360	-8.150	-129,0%	-21.660	-110,9%
Margem EBITDA (%)	16%	33,1%	-91,3%	n.a.	-285,7%	n.a.
(+/-) Itens não recorrentes ¹	n.a.	1.913	1.706	12,1%	2.392	-20,0%
Ajuste EBITDA ³	n.a.	7.630	-2.016	n.a.	-12.863	n.a.
EBITDA Ajustado²	828	-3.357	-4.429	-226,2%	-6.405	-187,2%
<i>Margem EBITDA ajustada (%)²</i>	16%	-47,03%	-49,6%	n.a.	-84,5%	n.a.

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

*Operação descontinuada

Informações adicionais

RELACIONAMENTO COM OS AUDITORES

A política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os auditores independentes se fundamenta nos princípios que preservam sua independência. Esses princípios consistem nos padrões internacionalmente aceitos, em que: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) o auditor não deve exercer função de gerência no seu cliente; e (c) o auditor não deve gerar conflitos de interesses com seus clientes.

Durante o período findo em 30 de junho de 2025, a Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. foi contratada para a execução de serviços apenas relacionados à auditoria externa.

Anexos

BALANÇO PATRIMONIAL (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2T25	2T24
ATIVO	228.714	275.648
Ativo circulante	121.268	103.537
Caixa e equivalentes de caixa	23.852	60.438
Aplicação financeira vinculada	122	1.144
Contas a receber	5.664	10.834
Adiantamentos	3.823	4.430
Impostos a recuperar	3.102	5.713
Instrumentos financeiros derivativos - Ativo	-	-
Ativos Mantidos para venda	46.457	6.637
Outros créditos	38.248	14.341
Ativo não circulante	107.446	172.111
Impostos a recuperar.	15.825	11.658
Aplicação financeira LP	4.393	-
Outros créditos	491	5.475
Ativo fiscal diferido	-	513
Ativos financeiros	34.702	32.162
Partes relacionadas	704	423
Investimentos	16.973	27.920
Imobilizado	3.799	11.086
Intangível	30.559	82.874
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	228.714	275.648
Passivo circulante	19.438	21.608
Obrigações sociais e trabalhistas	1.549	1.309
Obrigações tributárias	700	1.696
Passivo de contrato	1.891	1.460
Arrendamento	27	539
Outras contas a pagar	10.888	15.690
Instrumentos financeiros derivativos	2	277
Dividendos a pagar	-	-

Passivos Mantido para Venda	4.381	637
Passivo não circulante	2.185	6.083
Arrendamento	-	2.595
Provisão para contingências	2.185	3.488
Passivo de contrato - Não Circulante	-	-
Patrimônio líquido	186.935	247.969
Capital social	581.164	581.164
Reserva de capital	26.062	25.975
Ações em tesouraria	-4.870	-5.407
Prejuízos acumulados	-415.421	-353.763
Ajuste de avaliação patrimonial	-	-
Participação não controladores	20.156	-12
Patrimônio líquido total	207.091	247.957

DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2T25	2T24
Receita líquida	7.134	7.581
Custo do serviço prestado (CSV)	-5.617	-7.064
Lucro bruto	1.517	517
Despesas operacionais	-3.384	-26.140
Despesas com vendas / marketing	-1.451	-1.451
Gerais e administrativas	-9.835	-14.267
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	7.754	-12.076
Equivalência patrimonial	148	1.654
Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro	-1.867	-25.623
Receita financeira	2.647	2.170
Despesa financeira	-603	-1.584
Resultado financeiro líquido	2.044	586
Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	177	-25.037
Imposto de renda e contribuição social corrente	-266	-134
Imposto de renda e contribuição social diferido	-	127
Lucro (prejuízo) líquido	-89	-25.044

DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)

2T25	2T24
------	------

Das atividades operacionais

Resultado do período	-139	-25.975
----------------------	------	---------

Ajustes por	1.018	-11.258
-------------	-------	---------

Resultado de equivalência patrimonial	-148	-1.654
---------------------------------------	------	--------

Depreciações e amortizações	1.665	3.963
-----------------------------	-------	-------

Baixa líquida e ajustes do imobilizado e intangível	-	3
---	---	---

Perda esperada para créditos de liquidação duvidosa	-258	260
---	------	-----

Ganho/ perda na alienação de empresas	-	9.003
---------------------------------------	---	-------

Valor Justo 2TM	-	-
-----------------	---	---

Opções outorgadas reconhecidas	97	58
--------------------------------	----	----

Variação cambial	-	-
------------------	---	---

Provisão para contingências	-	1.304
-----------------------------	---	-------

Imposto diferido	-87	-132
------------------	-----	------

Resultado de derivativos	-26	-9
--------------------------	-----	----

Ganho/ perda ativos mantido para venda	-	1.912
--	---	-------

Despesa de Juros	-86	9
------------------	-----	---

Decréscimo (acrécimo) em ativos

Contas a receber	-2.544	733
------------------	--------	-----

Adiantamentos	855	-378
---------------	-----	------

Ativos Mantidos para venda	-	-6.637
	21.080	

Impostos a recuperar	-1.294	-1.043
----------------------	--------	--------

Dividendos recebidos de investidas	241	-256
------------------------------------	-----	------

Outros créditos	15.969	-5.650
-----------------	--------	--------

(Decréscimo) acréscimo em passivos

Obrigações sociais e trabalhistas	-19	-266
-----------------------------------	-----	------

Obrigações tributárias	52	-1.078
------------------------	----	--------

Passivo de contrato	1.353	-2.135
---------------------	-------	--------

Passivos Mantido para Venda	-	637
-----------------------------	---	-----

Outras contas a pagar	-195	670
-----------------------	------	-----

Caixa Líquido utilizado pelas atividades de operacionais provenientes de operações descontinuadas	898	-3.000
---	-----	--------

Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades operacionais	-4.746	-29.661
---	---------------	----------------

Fluxo de caixa das atividades de investimento

Investimentos para alienação	9.831	6.000
Aplicação em Títulos Públicos	-4.393	-
Perda de ativos de investimento	-	7.431
Aplicação financeira vinculada	1.050	556
Perda efetiva com derivativos	-	643
Aquisição de imobilizado	-155	-47
Aquisição de intangível	-257	-1.046
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de investimento	6.076	13.537

Fluxo de caixa das atividades de financiamento

Pagamento de arrendamentos	234	-255
Partes relacionadas	-41	-238
Dividendos pagos	-	-65
Juros ativos	-261	-
Caixa Líquido utilizado pelas atividades de financiamento provenientes de operações descontinuadas.	-4.516	2.863
Aquisição de ações em tesouraria	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de financiamento	-4.584	2.305

Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-3.254	-13.819
---	---------------	----------------

Caixa e equivalentes de caixa

No início do exercício	33.112	83.457
No final do exercício	29.858	69.638

Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-3.254	-13.819
---	---------------	----------------

Glossário

AMORTIZAÇÃO: É o pagamento de uma dívida, de maneira parcelada, por um período pré-estabelecido. Ou seja, o pagamento de um empréstimo, financiamento ou algo semelhante, por meio de parcelas.

ATIVO: Bens, valores ou créditos que formam o patrimônio de uma pessoa ou de uma empresa.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Modelo de negócio “empresa para empresa” onde o cliente final é uma outra empresa ou organização.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Modelo de negócio “empresa para consumidor” onde o cliente final é uma pessoa física.

BALANÇO PATRIMONIAL: É uma demonstração contábil que apresenta um “retrato” da posição patrimonial da firma.

BR GAAP: Refere-se ao conjunto de normas contábeis vigentes no Brasil.

CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA: Caixa é o montante em espécie e depósitos bancários disponíveis de uma empresa. Os Equivalentes de Caixa são todas aplicações financeiras de curto prazo e de alta liquidez que estão sujeitas a um insignificante risco de mudança de valor.

CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL): Complemento da tributação do Imposto de Renda.

(CSV) CUSTO DOS SERVIÇOS VENDIDOS/PRESTADOS: Representa os custos que incidem sobre a venda de um produto ou serviço prestado por uma empresa.

DEPRECIAÇÃO: A depreciação indica o quanto do valor de um ativo foi utilizado. Ela é usada em contabilidade para tentar igualar o custo de um ativo à renda que o ativo ajuda a empresa a ganhar.

DESPESAS OPERACIONAIS/SG&A: Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas, ou SG&A (*Selling, General & Administrative Expenses*). Incluem todos os custos que não são relacionados diretamente à produção (salários dos funcionários e despesas com *marketing*, por exemplo).

DOWNGRADE: Solicitação do usuário final do serviço pela troca de um plano para um de menor custo do que o contratado inicialmente.

EBITDA/EBITDA AJUSTADO: Indicador financeiro que informa o lucro de uma companhia antes de serem descontados o que a empresa gastou em juros e impostos, bem com o que perdeu em depreciação e amortização. Quando é divulgado como “ajustado”, significa que o cálculo foi feito de forma customizada por uma empresa, usando regras próprias.

HEADCOUNT: É o número de funcionários de uma empresa.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): Em português significa Normas Internacionais de Relatório Financeiro. É o conjunto de normas internacionais de contabilidade, emitidas e revisadas pelo IASB – *International Accounting Standards Board* (Conselho de Normas Internacionais de Contabilidade).

IMPOSTO DE RENDA (IR): Tributo federal que incide sobre o lucro.

LUCRO BRUTO: Lucro operacional bruto ou lucro de vendas é a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis (matérias-primas, custos de produção, comissões e demais insumos produtivos).

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO: Rendimento real de uma empresa, calculado pela diferença entre a receita total, os custos e despesas totais, as receitas e despesas financeiras e os impostos.

MARGEM BRUTA: Resultado da divisão do Lucro Bruto pela Receita Líquida. Ela apresenta a rentabilidade do negócio, segundo uma porcentagem de lucro que a empresa ganha nas suas vendas.

MARGEM EBITDA: Diferença entre o valor do EBITDA pelo valor da receita, representando a parcela da receita que gerou caixa para a Companhia.

MARGEM LÍQUIDA: Resultado da divisão do Lucro Líquido pela Receita Líquida, o qual indica a porcentagem de lucro em relação às receitas totalizadas no período.

PASSIVO: É o saldo de tudo que é devido por alguém ou por uma companhia.

PATRIMÔNIO LÍQUIDO: O patrimônio líquido representa o valor residual dos ativos de uma empresa depois de deduzidos todos os seus passivos.

RECEITA BRUTA: Representa o montante da receita proveniente de uma transação entre entidade e comprador que deve ser mensurada pelo valor justo. Pode ser proveniente tanto da venda de bens como também da prestação de serviços.

RECEITA LÍQUIDA: Representa o resultado das vendas e prestação de serviços após a dedução dos custos, descontos, abatimentos, devoluções e os impostos que incidem sobre vendas/serviços.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO: Diferença entre o total das receitas financeiras (rendimentos não relacionados com as atividades da empresa, como juros e descontos) e as despesas financeiras (gastos não relacionados com as atividades da empresa, como empréstimos, IOF e tarifas bancárias).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, ou Software as a Service, é uma forma de disponibilizar softwares e soluções de tecnologia por meio da Internet, como um serviço.



EARNINGS RELEASE 2Q25

TRAD
B3 LISTED NM

IBRA B3

IGC B3

IGC-NM B3

IGCT B3

ITAG B3

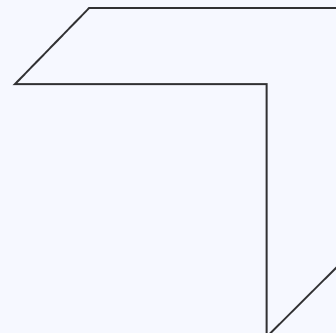
SMLL B3

IGPTW B3

Results

2Q25

São Paulo, August 13, 2025 - **TC S.A.** ("TC" or "Company"), one of the most innovative and technological platforms, offering products and services for individual and institutional investors, as well as for B2B clients, announces its results for the **second quarter of 2025 (2Q25)**. The financial information is presented in Brazilian Reais (BRL), in accordance with the accounting practices adopted in Brazil (BR GAAP) and with international financial reporting standards (IFRS).



Results Videoconference

August 14, 2025

11:00 a.m. (Brasília time)

10:00 a.m. (New York time)

Watch live:

[TC Platform](#)

[Zoom](#)

Q&A

Use the chat available on the platforms above to send your question.

Brokerage Launch: Initial indicators confirm the strength of the vertical integration strategy and the ability to monetize the TC community.

Engaged and growing client base: Significant number of new accounts opened, strong presence in the derivatives market, substantial trading volumes on Bovespa, and consistent growth in assets under custody.

Competitive advantage: Acquisition cost significantly lower than traditional channels, with strong potential for **accelerated**

Operational discipline: Maintaining the reduction of adjusted expenses, preserving cash, and making continuous progress on the integration roadmap between the social experience and the brokerage.

Operational Metrics	2T25	1T25	Chg. (%)	2T24	Chg. (%)
Brokerage Accounts Opened (units)	17,853	-	-	-	-
Total Contracts Traded – BMF (in millions)	9,98	-	-	-	-
Total Trading Volume – Bovespa (in R\$ billions)	2,204	-	-	-	-

Having regard Economática's operations, that had been discontinued while the Company still has got a 50.1% stake in it, net revenue is BRL 12,339 million in total, an increase of 38.19% when compared to 1Q25. Combined net revenue, also including the discontinued operation, is negative at BRL 837 thousand. Finally, Combined Adjusted EBITDA is negative at BRL 2.529 million, with a -20.5% margin, showing positive evolution when compared to similar bases.

Financial Metrics (R\$ thousand)	Economática 2Q25 ¹	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Net Revenue	5,205	7,134	8,929	-20.1%	7,581	-5.9%
Cost of Services Rendered (CSV)	-2,644	-5,617	-7,667	-26.7%	-7,064	-20.5%
Adjusted Gross Margin (%)	50.79%	23.3%	20.4%	-	9.8%	-
Adjusted Net Income (Loss) ²	742	-1,579	-4,427	-64.3%	-5,826	-72.9%
Adjusted Net Margin ²	14.25%	-22.1%	-49.6%	-	-76.8%	-
Adjusted EBITDA	828	-3,357	-4,429	-24.2%	-6,405	-47.6%
<i>Adjusted EBITDA Margin³</i>	<i>16%</i>	<i>-47.1%</i>	<i>-49.6%</i>	<i>-</i>	<i>-8.5%</i>	<i>-</i>

1. Discontinued operation – TC currently holds 50.1% of Economática and has a put option for the remaining interest in the operation at a predetermined date.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment for non-operating expenses.

A message from management

We begin 2025 reaping the first benefits of the strategic decisions made over the last year. The first quarter was marked by concrete advances in the execution of our strategy — with emphasis on the integration of the brokerage into our ecosystem — and by significant operational improvements across the company.

We remain firm on our journey of focus and efficiency: we simplified structures, strengthened governance and maintained our commitment to operational excellence. We also made progress in engaging our community, with consistent growth in interactions, active users, and retention.

An active and engaged community strengthens our value proposition and significantly expands the potential of our brokerage. We are working hard to integrate our community into the investment experience unprecedentedly — and to be the first to launch a brokerage that is genuinely connected to Brazil's largest social network of investors.

We are now starting to enroll the first users for the innovative TC Corretora experience: a fully gamified environment, which offers a unique journey of monitoring positions, operations and investments — all on a platform where learning, interacting, and investing happen in a fluid and simple way.

We are just starting. The future is bright, and we remain committed to leading this transformation.

Eduardo Barone
TC CEO

Operational metrics

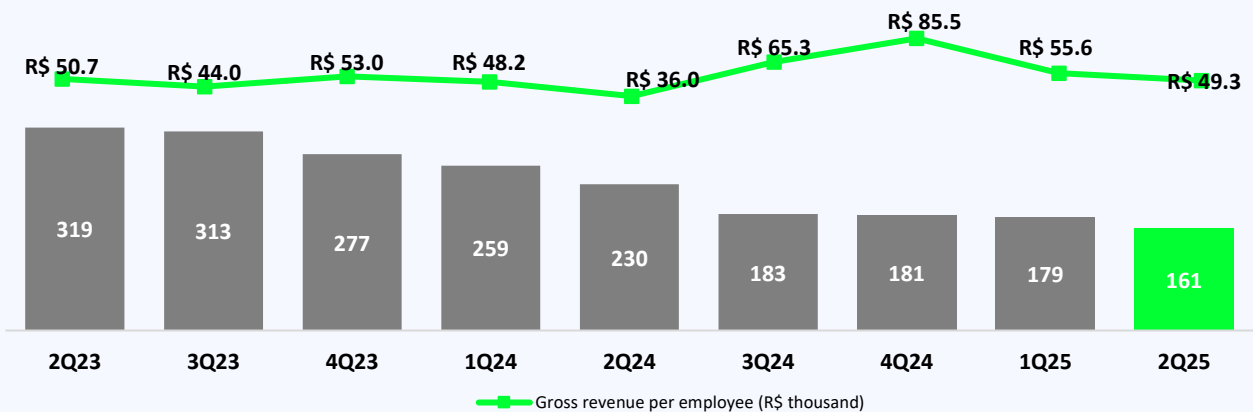
For the first quarter, the Company presents the brokerage’s operational metrics after BACEN’s approval and launching in June 2025. With 17.8 thousand open accounts, 9.98 million agreed future’s contracts and BRL 2.2 billion in traded volume on spot market, the operation shows TC’s ecosystem strength.

Financial and operational performance

CORPORATE

In the second quarter of 2025, TC had **161 employees**, representing a 10,1% decrease compared to the previous quarter. This significant decrease over 2024/2025 reflects the impact of the financial control measures implemented by management.

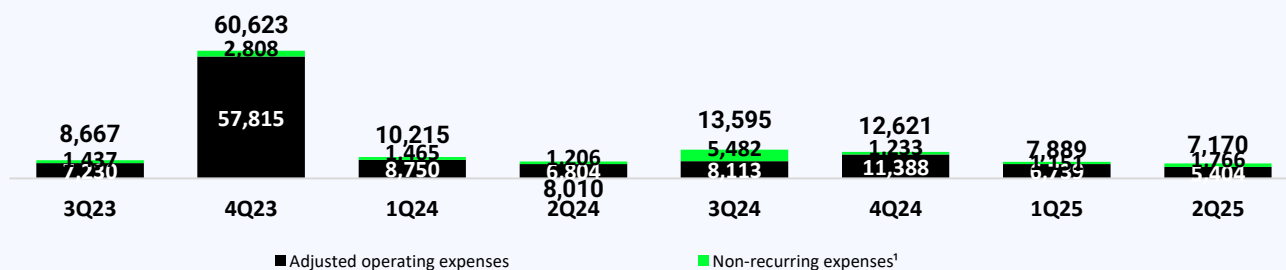
In 2Q25, the average **gross revenue per employee** was **BRL 49.3 thousand**, 11.2% lower than in 1Q25.



In 2Q25, **adjusted operating expenses** reached the lowest level since the Company's IPO, **totaling R\$5.4 million**, representing a decrease of 19.8% compared to the previous quarter. This reflects the company's ongoing efforts to optimize costs and reinforce its commitment to financial efficiency, achieving successive drops in adjusted operating expenses.

Operating expenses (R\$'000)

-52.5% (2Q25/1Q25)
-52.0% (2Q25/2Q24)



1. Non-recurring expenses for the period related to terminations, operational system optimization, and legal advisory.

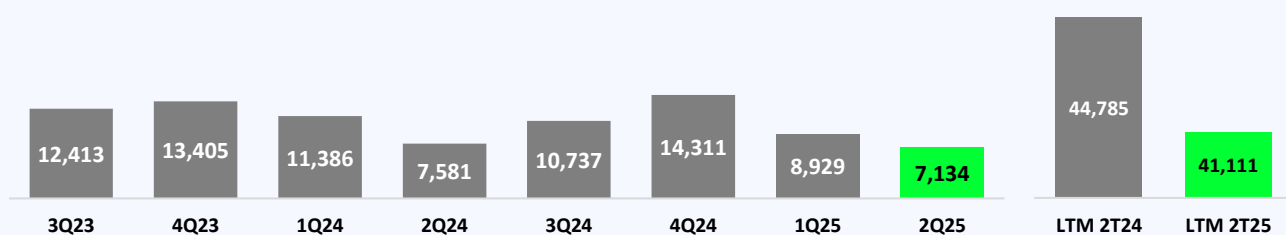
NET REVENUE

Net revenue reached **BRL 7.1 million** in 2Q25, representing a decrease of 20.1% compared to the amount recorded in 1Q25. Having regard Economática's operations, which had been discontinued while the Company still has got a 50.1% stake in it, Net Revenue for this quarter is BRL 10,780 million. As such, we have an increase of 62.76% when compared to 2Q24 (Year on Year), and an increase of 38.19% when compared to 1Q25 (Quarter on quarter).

(BRL thousand)	Economatica 2Q25*	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2T24	Chg. (%)
Gross revenue	5,576	7,943	9,944	-20.1%	8,271	-4.0%
Deductions	-371	-809	-1,015	-20.3%	-690	17.2%
Net revenue	5,205	7,134	8,929	-20.1%	7,581	-5.9%

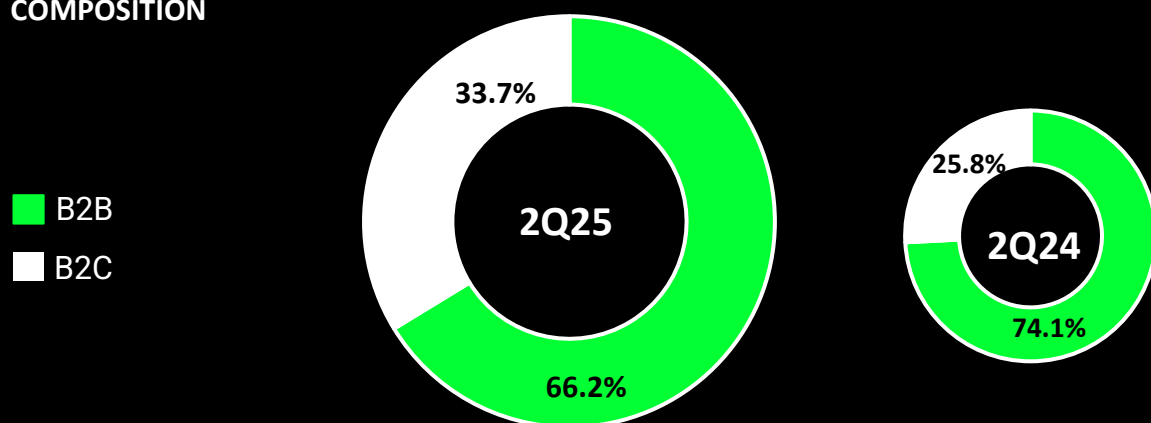
*Operação descontinuada, o TC detém hoje 50,1% da Economática e uma opção de venda do restante da operação em data determinada.

Evolution of net revenue (R\$'000)



The share by segment reveals a change in the composition of the Company's gross revenue. In 2Q25, revenues from the B2B segment represented 66.2% of the total, although this percentage fell compared to previous quarters. Despite the reduction, B2B continues to play a strategic role in generating revenue and significantly contributing to the Company's financial results.

GROSS REVENUE COMPOSITION



Excluding non-recurring items that impact costs, the Company recorded an **adjusted gross profit** of **BRL 1.6 million** in the second quarter of 2025, with an **adjusted gross margin** of **23.3%**.

(BRL thousand)	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Net revenue	7,134	8,929	-20.1%	7,581	-5.9%
Cost of service provided (CSV)	-5,617	-7,667	-26.7%	-7,064	-20.5%
Gross profit	1,517	1,262	20.2%	517	193.4%
<i>Gross margin</i>	<i>21.3%</i>	<i>14.1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>6.8%</i>	<i>n.a.</i>
Adjustments of operating costs ¹	147	555	-73.5%	227	-35.2%
Adjusted gross profit¹	1,664	1,817	-8.4%	744	123.7%
<i>Adjusted gross margin (%)¹</i>	<i>23.3%</i>	<i>20.4%</i>	<i>n.a.</i>	<i>9.8%</i>	<i>n.a.</i>

1. They refer to the non-recurring operating costs for the period.

2. Includes adjustments for non-recurring items that impact the cost.

The **Cost of Services Provided (CSV)**, which covers all expenses associated with service provision, totaled **BRL 5.6 million** in 2Q25, representing a reduction of 26.7% compared to 2Q24. This performance reflects the Company's commitment to the cost optimization strategy and strengthening financial discipline.

FINANCIAL RESULTS (LOSS)

At the end of the second quarter of 2025, the Company had a **financial result** of **BRL 2 million** and registered a significant increase in relation to 1Q25.

(BRL thousand)	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Net Financial Result	2,044	251	714.3%	586	248.8%
Financial revenue	2,647	877	201.8%	2,170	22.0%
Financial expense	-603	-626	-3.7%	-1,584	-61.9%

OPERATING EXPENSES

Adjusted operating expenses totaled **BRL 5.4 million** in 2Q25, 19.8% lower than the previous quarter. This result reflects the Company's ongoing efforts to optimize costs and strengthen its financial efficiency, with the sale of certain non-core assets playing a significant role in this reduction.

(BRL thousand)	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Adjusted operating expenses	-5,404	-6,739	-19.8%	-6,804	-20.6%
Non-recurring expenses	-1,766	-1,151	53.5%	-1,206	46.4%
Adjusted Expenses ³	-5,158	-4,085	<i>n.a.</i>	-18,130	<i>n.a.</i>
Operating expenses	-12,328	-11,974	3.0%	-26,140	-52.8%
General and administrative expenses	-9,835	-10,420	-5.6%	-14,267	-31.1%
Sales/marketing expenses	-1,451	-1,351	7.4%	-1,451	0.0%
Other operating revenues (expenses), net	-1,190	-438	171.7%	-12,076	-90.1%
Equity accounting method	148	235	-36.9%	1,654	-91.1%

1. Includes adjustments for non-recurring expenses.

2. Non-recurring expenses for the period related to terminations, operational system optimization, and legal advisory.

3. Adjustment of non-operating expenses.

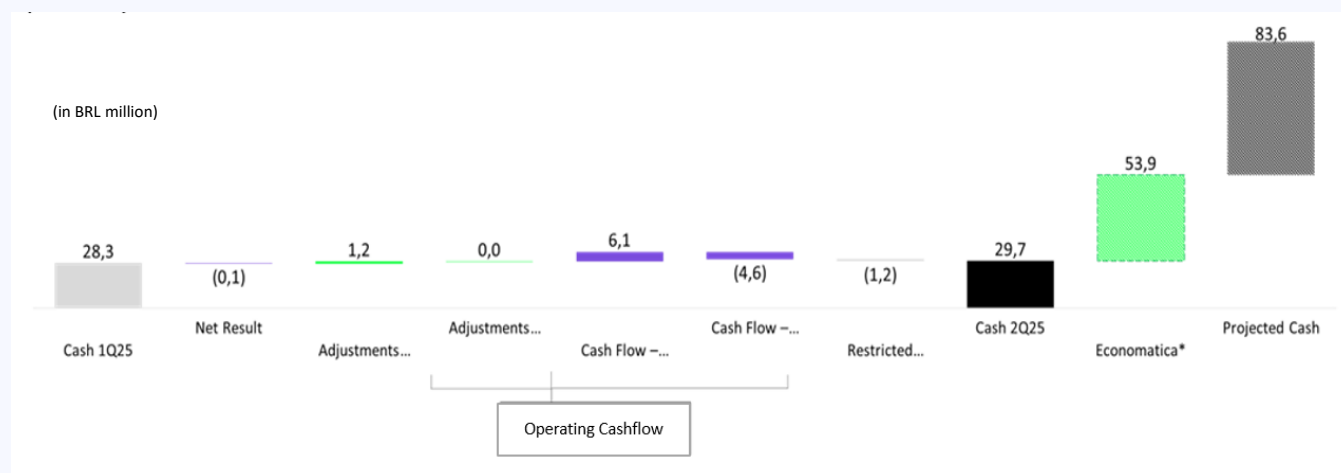
CASH STRUCTURE

In 2Q25, the **cash and cash equivalents** position, **including linked financial investments**, totaled **BRL 23.9 million**, a reduction of 15.2% when compared to the last quarter.

(BRL thousand)	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Banks	23,410	19,785	18.3%	7,843	198.5%
Financial investments	442	7,321	-94.0%	52,595	-99.2%
Cash and cash equivalents	23,852	27,106	-12.0%	60,438	-60.5%
Restricted financial investment ¹	122	1,172	-89.6%	1,144	-89.3%
Total	23,974	28,278	-15.2%	61,582	-61.1%

1. Linked financial investments as collateral for derivative financial instruments.

Cash Availability In the Timeframe



*Including Economatica's participation

NET PROFIT (LOSS) AND NET MARGIN

In 2Q25, the company reported an **adjusted net profit** of BRL 7.3 million, reversing the sequence of losses from previous quarters.

(BRL thousand)	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Gross profit	1,517	1,262	20.2%	517	193.4%
(+/-) Operating revenues (expenses)	-3,384	-11,974	-71.7%	-26,140	-87.1%
(+/-) Financial Result	2,044	251	714.3%	586	248.8%
(+/-) Income Tax (IR)/Social Contribution on Net Income (CSLL)	-266	-249	6.8%	-7	3700.0%
Net profit (loss)	-89	-10,710	-99.2%	-25,044	-99.6%
<i>Net margin</i>	<i>-1.2%</i>	<i>-120.0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-330.4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items	1,913	1,706	12.1%	2,392	-20.0%
Loss Adjustment ³	-5,541	-4,578	<i>n.a.</i>	-16,826	<i>n.a.</i>
Adjusted net profit (loss)²	7,365	-4,427	-266.4%	-5,826	-226.4%
<i>Adjusted net margin²</i>	<i>103.2%</i>	<i>-49.6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-76.8%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referring to non-recurring expenses related to severance, legal processes (legal advisory), and operational systems optimization.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment of non-operating expenses.

EBITDA AND EBITDA MARGIN

The Company recorded a **negative adjusted EBITDA** of **BRL -3.357 million** in 2Q25, representing an improvement of 24.20% compared to 1Q25.

Having regard Economatica's operations, that had been discontinued while the Company still has got a 50.1% stake in it, Net Profit is BRL 232 thousand. Combined EBITDA, also considering the aforementioned discontinued operation, is BRL 3,188 million. Finally, Adjusted EBITDA is -BRL 2,529 million, still considering the combined operations, while negative at -20.5%, show positive evolution when compared to similar bases.

(BRL thousand)	Economatica 2Q25*	2Q25	1Q25	Chg. (%)	2Q24	Chg. (%)
Net profit (loss)	321	-89	-10,710	-99.2%	-25,044	-99.6%
(+/-) Income Tax (IR)/Social Contribution on Net Income (CSLL)	-86	-266	-249	6.8%	-7	3700.0%
(+/-) Financial Result	-97	2,044	251	714.3%	586	248.8%
(+) Depreciation/amortization	-324	1,665	2,562	-35.0%	3,963	-58.0%
EBITDA	828	2,360	-8,150	-129.0%	-21,660	-110.9%
EBITDA Margin (%)	16%	33.1%	-91.3%	n.a.	-285.7%	n.a.
(+/-) Non-recurring items ¹	n.a.	1,913	1,706	12.1%	2,392	-20.0%
EBITDA Adjustment ³	n.a.	-1,314	-2,016	n.a.	-12,863	n.a.
Adjusted EBITDA²	828	5,587	-4,429	-226.2%	-6,405	-187.2%
<i>Adjusted EBITDA margin (%)²</i>	16%	78.3%	-49.6%	n.a.	-84.5%	n.a.

1. Referring to non-recurring expenses related to severance, legal processes (legal advisory), and operational systems optimization.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment of non-operating expenses.

Additional information

RELATIONSHIP WITH AUDITORS

The Company's policy for contracting with independent auditors' services that are not related to outside auditing is based on the principles that preserve their independence. These principles consist of internationally accepted standards, in which: (a) the auditor should not audit his own work; (b) the auditor must not assume a management role with their client; and (c) the auditor must not create conflicts of interest with their clients.

During the period ended March 31, 2025, Grant Thornton Auditores Independientes Ltda. was engaged solely for the execution of external audit services.

Exhibits

(CONSOLIDATED) BALANCE SHEET

(BRL thousand)	2Q25	2Q24
ATIVO	228,714	275,648
Current Assets	121,268	103,537
Cash and Cash Equivalents	23,852	60,438
Restricted Financial Investments	122	1,144
Accounts Receivable	5,664	10,834
Advances	3,823	4,430
Taxes Recoverable	3,102	5,713
Derivative Financial Instruments – Assets	-	-
Assets Held for Sale	46,457	6,637
Other Receivables	38,248	14,341
Non-Current Assets	107,446	172,111
Taxes Recoverable	15,825	11,658
Long-Term Financial Investments	4,393	-
Other Receivables	491	5,475
Deferred Tax Assets	-	513
Financial Assets	34,702	32,162
Related Parties	704	423
Investments	16,973	27,920
Property, Plant and Equipment	3,799	11,086
Intangible Assets	30,559	82,874
LIABILITIES AND EQUITY	228,714	275,648
Current Liabilities	19,438	21,608
Social Security and Labor Obligations	1,549	1,309
Tax Liabilities	700	1,696
Contract Liabilities	1,891	1,460
Lease Liabilities	27	539
Other Accounts Payable	10,888	15,690
Derivative Financial Instruments	2	277
Dividends Payable	-	-
Liabilities Held for Sale	4,381	637

Non-Current Liabilities	2,185	6,083
Lease Liabilities	-	2,595
Provision for Contingencies	2,185	3,488
Contract Liabilities – Non-Current	-	-
Equity	186,935	247,969
Share Capital	581,164	581,164
Capital Reserve	26,062	25,975
Treasury Shares	-4,870	-5,407
Accumulated Losses	-415,421	-353,763
	-	-
Non-Controlling Interests	20,156	-12
Total Equity	207,091	247,957

(CONSOLIDATED) STATEMENT OF RESULTS

(BRL thousand)	2Q25	2Q24
Net revenue	7,134	7,581
Cost of service provided (CSV)	-5,617	-7,064
Gross profit	1,517	517
Operating expenses	-3,384	-26,140
Sales/marketing expenses	-1,451	-1,451
General and administrative expenses	-9,835	-14,267
Other operating revenues (expenses), net	7,754	-12,076
Equity accounting method	148	1,654
Operating profit (loss) before the financial results	-1,867	-25,623
Financial revenue	2,647	2,170
Financial expense	-603	-1,584
Net Financial Result	2,044	586
Profit (Loss) before income tax and social security contribution	177	-25,037
Current income tax and social security contribution	-266	-134
Deferred income tax and social security contribution	-	127
Net profit (loss)	-89	-25,044

(CONSOLIDATED) STATEMENT OF CASH FLOWS

(BRL thousand)

2Q25	2Q24
------	------

Cash flows from operating activities

Net income for the period	-139	-25,975
---------------------------	------	---------

Adjustments for:

1,018	-11,258
--------------	----------------

Equity method results	-148	-1,654
Depreciation and amortization	1,665	3,963
Write-off and adjustments of property, plant and equipment and intangible assets	-	3
Expected credit loss for doubtful accounts	-258	260
Gain/loss on disposal of subsidiaries	-	9,003
Fair value – 2TM	-	-
Share-based payment recognized	97	58
Foreign exchange variation	-	-
Provision for contingencies	-	1,304
Deferred tax	-87	-132
Derivative results	-26	-9
Gain/loss on assets held for sale	-	1,912
Interest expense	-86	9

Decrease (increase) in assets:

Accounts receivable	-2,544	733
Advances	855	-378
Assets held for sale	-	-6,637
	21,080	
Taxes recoverable	-1,294	-1,043
Dividends received from investees	241	-256
Other receivables	15,969	-5,650

(Decrease) increase in liabilities:

Social security and labor obligations	-19	-266
Tax liabilities	52	-1,078
Contract liabilities	1,353	-2,135
Liabilities held for sale	-	637
Other accounts payable	-195	670
Net cash used in operating activities from discontinued operations	898	-3,000

Net cash provided by (used in) operating activities

-4,746	-29,661
---------------	----------------

Cash flows from investing activities

Investments for disposal	9,831	6,000
Investment in government securities	-4,393	-
Loss on investment assets	-	7,431
Restricted financial investments	1,050	556
Realized loss on derivatives	-	643
Acquisition of property, plant and equipment	-155	-47
Acquisition of intangible assets	-257	-1,046
Net cash provided by (used in) investing activities	6,076	13,537

Cash flows from financing activities

Lease payments	234	-255
Related parties	-41	-238
Dividends paid	-	-65
Interest income	-261	-
Net cash used in financing activities from discontinued operations	-4,516	2,863
Acquisition of treasury shares	-	-
Net cash provided by (used in) financing activities	-4,584	2,305

Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-3,254	-13,819
---	---------------	----------------

Cash and cash equivalents

At the beginning of the year	33,112	83,457
At the end of the year	29,858	69,638

Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-3,254	-13,819
---	---------------	----------------

Glossary

AMORTIZATION: The payment of a debt in installments over a pre-established period. In other words, the payment of a loan, financing, or something similar, through installments.

ASSET: Assets, values, or credits that make up the wealth of an individual or a company.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Business model "business to business" (B2B), where the end client is another company or organization.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Business model "business to consumer" (B2C), where the end client is an individual.

BALANCE SHEET: A financial statement that presents a "snapshot" of the company's financial position.

BR GAAP: Refers to the set of accounting standards in effect in Brazil.

CASH AND CASH EQUIVALENTS: Cash is the amount in cash and available bank deposits of a company. Cash equivalents are all short-term, highly liquid financial investments that are subject to an insignificant risk of value changes.

SOCIAL CONTRIBUTION ON NET INCOME (CSLL): Supplement of income tax taxation.

(CSV) COST OF SERVICES SOLD/PROVIDED: It represents the costs incurred in the sale of a product or service provided by a company.

DEPRECIATION: Depreciation indicates how much of an asset's value has been used up. It is used in accounting to try to match the cost of an asset to the income that the asset helps the company earn.

OPERATING EXPENSES/SG&A: Selling, General & Administrative Expenses, or SG&A. They include all costs not directly related to production (such as employee salaries and marketing expenses, for example).

DOWNGRADE: Request by the end user of the service to change to a plan with a lower cost than the one initially contracted.

EBITDA AND ADJUSTED EBITDA: Financial indicator that shows the profit of a company before deducting what the company spent on interest and taxes, as well as what was lost in depreciation and amortization. When disclosed as "adjusted," it means that the calculation was made in a customized manner by a company, using its own rules.

HEADCOUNT: The number of employees of a company.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): In English, it means International Financial Reporting Standards. It is the set of international accounting standards, issued and revised by the IASB – International Accounting Standards Board.

INCOME TAX (IR): Federal tax that is levied on profit.

GROSS PROFIT: Gross operating profit or sales profit is the difference between a company's revenue and its variable costs (raw materials, production costs, commissions, and other production inputs).

NET PROFIT (LOSS): Real income of a company, calculated by the difference between total revenue, total costs and expenses, financial income and expenses, and taxes.

GROSS MARGIN: Result of the division of Gross Profit by Net Revenue. It shows the profitability of the business, according to a percentage of profit the company earns from its sales.

EBITDA MARGIN: Difference between the EBITDA value and the revenue value, representing the portion of revenue that generated cash for the Company.

NET MARGIN: Result of the division of Net Profit by Net Revenue, which indicates the percentage of profit relative to the total revenues for the period.

LIABILITIES The balance of everything owed by an individual or a company.

EQUITY: Equity represents the residual value of a company's assets after deducting all its liabilities.

GROSS REVENUE: Represents the amount of revenue derived from a transaction between an entity and a buyer, which should be measured at fair value. It may arise from both the sale of goods and the provision of services.

NET REVENUE: It represents the result of sales and service provision after deducting costs, discounts, allowances, returns, and taxes levied on sales/services.

FINANCIAL RESULTS (LOSS): Difference between total financial revenues (income not related to the company's core activities, such as interest and discounts) and financial expenses (costs not related to the company's core activities, such as loans, IOF (Tax on Financial Transactions), and banking fees).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, or Software as a Service, is a method of delivering software and technology solutions via the Internet as a service.