



RELEASE DE RESULTADOS

1T25

TRAD
B3 LISTED NM

IBRA B3

IGC B3

IGC-NM B3

IGCT B3

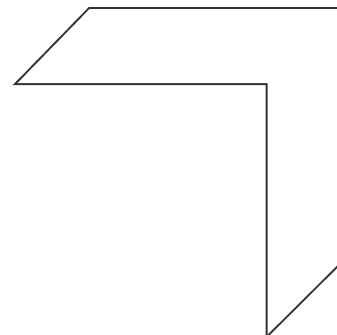
ITAG B3

SMLL B3

IGPTW B3

Resultados 1T25

São Paulo, 14 de maio de 2025 - O TC S.A. ("TC" ou "Companhia"), uma das plataformas mais inovadoras e tecnológicas, com produtos e serviços para investidores pessoas físicas e institucionais, bem como para clientes B2B, anuncia os seus resultados relativos ao **primeiro trimestre de 2025 (1T25)**. As informações financeiras estão apresentadas em Reais (R\$), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP) e com as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS).



Videoconferência de resultados

15 de maio de 2025

11h00 [horário de Brasília]

10h00 [horário de Nova York]

Assista ao vivo:

[Plataforma TC](#)

[Zoom](#)

Q&A

Utilize o chat disponível nas plataformas acima para enviar sua pergunta

As **despesas operacionais ajustadas** alcançaram o menor valor já obtido pela Companhia, totalizando **R\$ 6,7 milhões** no 1T25

O TC deu início ao processo de alistamento para futura operação da corretora

A **Receita Líquida** atingiu **R\$ 8,9 milhões**, 1,2% superior ao trimestre passado

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Receita líquida	8.929	8.822	1,2%	11.386	-21,6%
Custo do serviço prestado (CSV)	-7.667	-6.651	15,3%	-9.148	-16,2%
Lucro bruto ajustado¹	1.817	2.394	-24,1%	2.518	-27,8%
<i>Margem bruta ajustada (%)¹</i>	<i>20,4%</i>	<i>27,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22,1%</i>	<i>n.a.</i>
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	-4.427	-4.527	-2,2%	-5.379	-17,7%
<i>Margem líquida ajustada²</i>	<i>-49,6%</i>	<i>-51,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47,2%</i>	<i>n.a.</i>
EBITDA ajustado³	-4.429	-5.311	-16,6%	-6.232	-28,9%
<i>Margem EBITDA ajustada³</i>	<i>-49,6%</i>	<i>-60,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54,7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Inclui ajustes de itens não recorrentes. Lucro bruto inclui apenas ajustes que incidem sobre o custo.

Mensagem da administração

Começamos 2025 colhendo os primeiros frutos das decisões estratégicas tomadas ao longo do último ano. O primeiro trimestre foi marcado por avanços concretos na execução da nossa estratégia — com destaque para a integração da corretora ao nosso ecossistema — e por melhorias operacionais significativas em toda a companhia.

Seguimos firmes em nossa jornada de foco e eficiência: simplificamos estruturas, fortalecemos a governança e mantivemos o compromisso com a excelência operacional. Também avançamos no engajamento da nossa comunidade, com crescimento consistente em interações, usuários ativos e retenção.

Uma comunidade ativa e engajada fortalece nossa proposta de valor e amplia significativamente o potencial da nossa corretora. Estamos trabalhando intensamente para integrar, de forma inédita, nossa comunidade à experiência de investimento — e sermos os primeiros a lançar uma corretora verdadeiramente conectada à maior rede social de investidores do Brasil.

Neste momento, iniciamos o alistamento dos primeiros usuários para a experiência inovadora da TC Corretora: um ambiente totalmente gamificado, que oferece uma jornada única de acompanhamento de posições, operações e investimentos — tudo em uma plataforma onde aprender, interagir e investir acontecem de forma fluida e simples.

Estamos só no começo. O futuro é promissor, e seguimos comprometidos em liderar essa transformação.

Eduardo Barone
CEO do TC

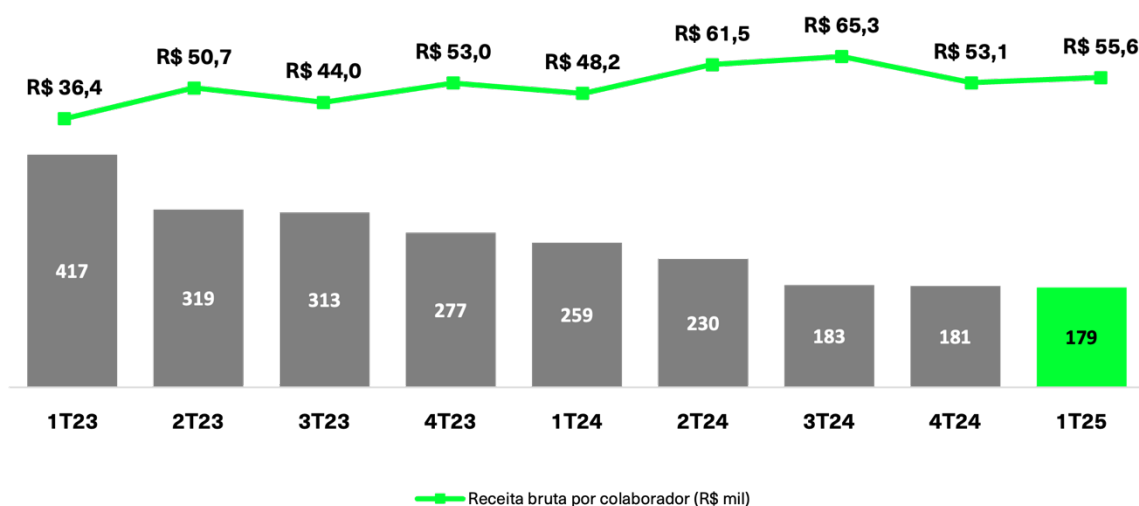
Desempenho financeiro e operacional

CORPORATIVO

No primeiro trimestre de 2025, o TC possuía **179 funcionários**, o que representa uma queda de 1,1% em comparação com o trimestre anterior. Essa diminuição foi ainda mais significativa em relação ao mesmo período de 2024, refletindo o impacto das medidas de controle financeiro implementadas pela gestão.

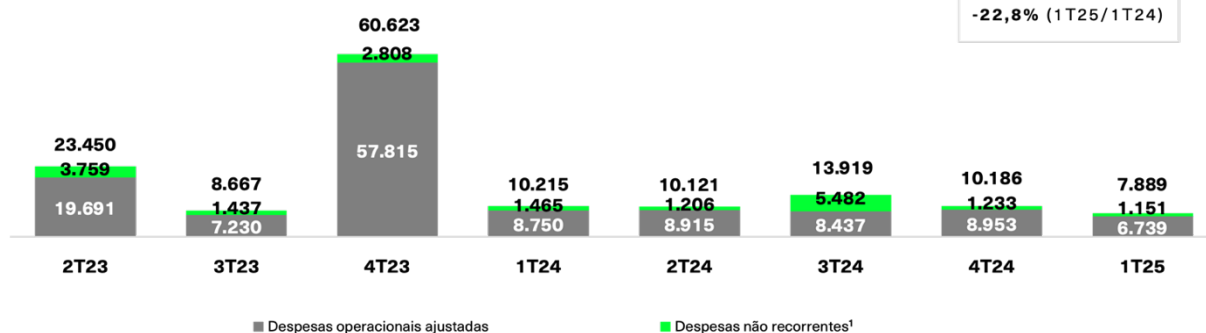
No 1T25, a média de **receita bruta por funcionário** foi de **R\$ 55,6 mil**, 4,7% superior em relação ao 4T24, evidenciando ganhos de eficiência operacional.

Número de colaboradores



No 1T25, as **despesas operacionais ajustadas** atingiram o menor patamar desde o IPO da Companhia, que somaram **R\$ 6,7 milhões**, representando uma redução de 24,7% em comparação ao trimestre anterior. Esse resultado reflete o esforço contínuo da companhia em otimizar custos e reforçar seu compromisso com a eficiência financeira, alcançando sucessivas quedas nas despesas operacionais ajustadas.

Despesas operacionais
(R\$ mil)



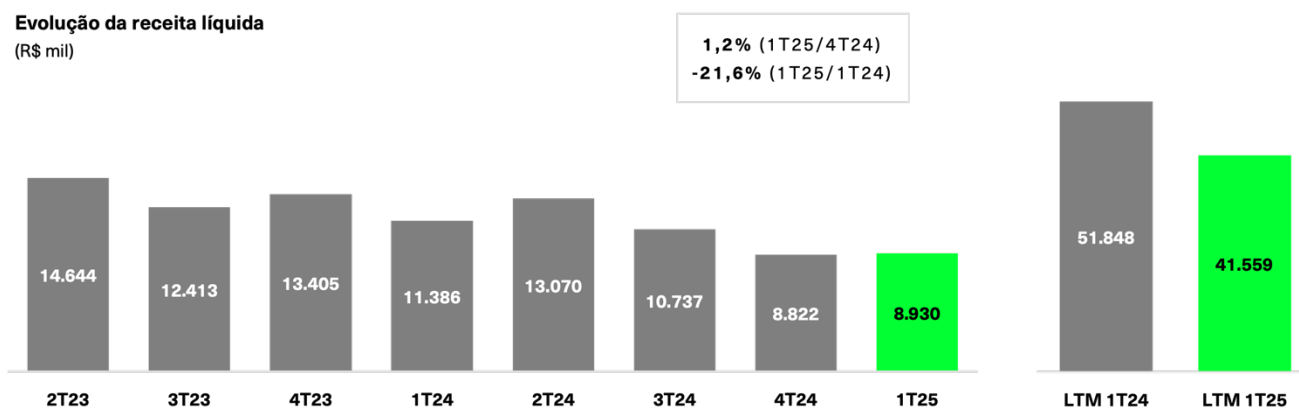
1. Despesas não recorrentes no período relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

RECEITA LÍQUIDA

A receita líquida atingiu **R\$ 8,9 milhões** no 1T25, representando uma melhora de 1,2% em relação ao valor registrado no 4T24.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Receita bruta	9.944	9.609	3,5%	12.481	-20,3%
Deduções	-1.015	-787	29,0%	-1.095	-7,3%
Receita líquida	8.929	8.822	1,2%	11.386	-21,6%

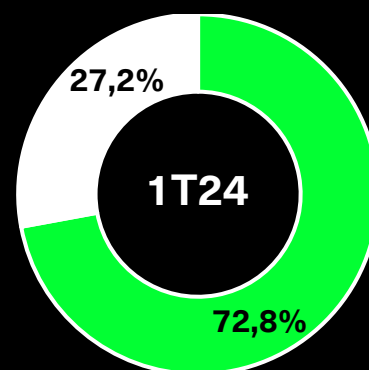
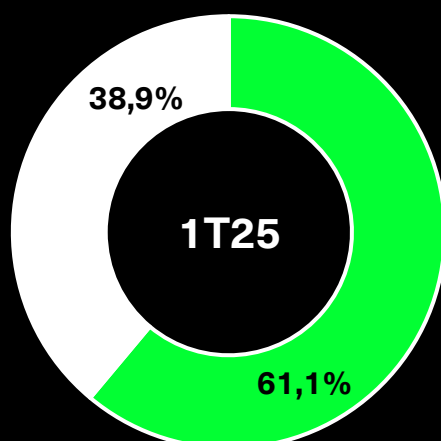
Evolução da receita líquida
(R\$ mil)



A participação por segmento revela uma mudança na composição da receita bruta da Companhia. No 1T25, as receitas do segmento B2B representaram 61,1% do total, embora esse percentual tenha caído em comparação aos trimestres anteriores. Apesar da redução, o B2B continua desempenhando um papel estratégico na geração de receita, contribuindo de forma relevante para os resultados financeiros da Companhia.

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA

■ B2B
■ B2C



RESULTADO OPERACIONAL

LUCRO BRUTO E MARGEM BRUTA

No 1T25, o **lucro bruto** foi de **R\$ 1,2 milhão**, com uma **margem bruta** de **14,1%**. Esse resultado representa uma queda de 41,9% em relação ao trimestre anterior.

Considerando a exclusão de itens não recorrentes que impactam os custos, a Companhia registrou no primeiro trimestre de 2025 um **lucro bruto ajustado** de **R\$ 1,8 milhão**, com uma **margem bruta ajustada** de **20,4%**.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Receita líquida	8.929	8.822	1,2%	11.386	-21,6%
Custo do serviço prestado (CSV)	-7.667	-6.651	15,3%	-9.148	-16,2%
Lucro bruto	1.262	2.171	-41,9%	2.238	-43,6%
<i>Margem bruta</i>	<i>14,1%</i>	<i>24,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>19,7%</i>	<i>n.a.</i>
Ajustes de custos operacionais ¹	555	223	148,9%	280	98,2%
Lucro bruto ajustado¹	1.817	2.394	-24,1%	2.518	-27,8%
<i>Margem bruta ajustada (%)¹</i>	<i>20,4%</i>	<i>27,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22,1%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos custos operacionais não recorrentes do período.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes que incidem sobre o custo.

O **Custo do Serviço Prestado (CSV)**, que abrange todas as despesas associadas à prestação de serviços, totalizou **R\$ 7,6 milhões** no 1T25, representando uma redução de 16,2% em comparação ao 1T24. Esse desempenho reflete o compromisso da Companhia com a estratégia de otimização de custos e o fortalecimento da disciplina financeira.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO

Ao final do primeiro trimestre de 2025, a Companhia apresentou um **resultado financeiro** de **R\$ 251 mil**, registrando uma queda significativa em relação ao 4T24. Parte desse efeito foi decorrente das operações de derivativos que eram maiores em 2024.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Resultado financeiro líquido	251	1.042	-75,9%	1.475	-83,0%
Receita financeira	877	1.500	-41,5%	2.476	-64,6%
Despesa financeira	-626	-458	36,7%	-1.001	-37,5%

DESPESAS OPERACIONAIS

As **despesas operacionais ajustadas** somaram **R\$ 6,7 milhões** no 1T25, 24,7% inferior ao trimestre anterior. Esse resultado reflete os esforços contínuos da Companhia para otimizar custos e fortalecer sua eficiência financeira, com a venda de alguns ativos não alinhados ao nosso *core business*, desempenhando um papel relevante nessa redução.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Despesas operacionais ajustadas	-6.739	-8.953	-24,7%	-8.750	-23,0%
Despesas não recorrentes	-1.151	-1.233	-6,7%	-1.465	-21,5%
Ajuste Despesas ³	-4.085	-27.867	<i>n.a.</i>	-4.422	<i>n.a.</i>
Despesas operacionais	-11.974	-38.053	-68,5%	-14.637	-18,2%
Gerais e administrativas	-10.420	-12.710	-18,0%	-12.410	-16,0%
Despesas com vendas / marketing	-1.351	-1.536	-12,0%	-2.214	-39,0%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-438	-24.568	-98,2%	27	-1722,2%
Equivalência patrimonial	235	761	-69,2%	-40	-686,4%

1. Inclui ajustes de despesas não recorrentes.

2. Despesas não recorrentes no período, relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

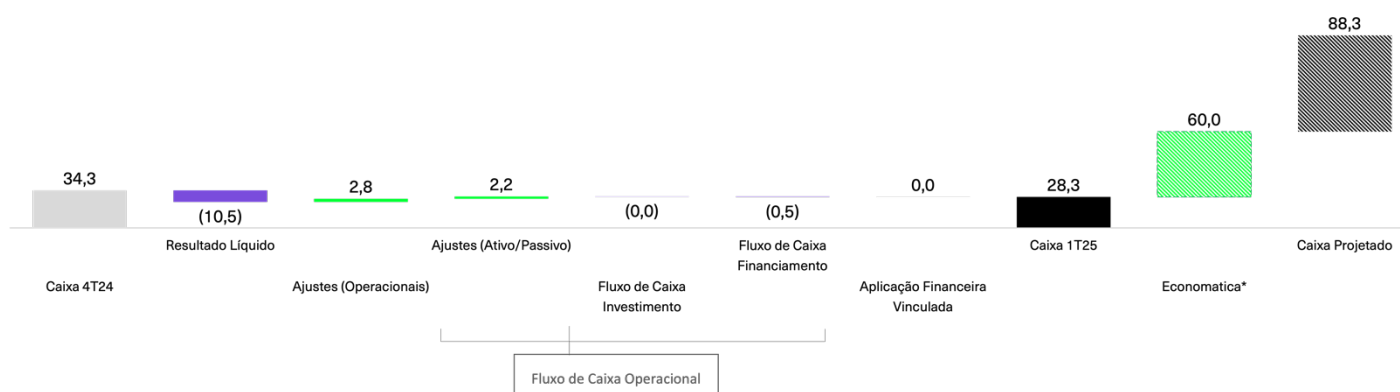
ESTRUTURA DE CAIXA

No 1T25, a posição de **caixa e equivalentes de caixa**, incluindo aplicações financeiras vinculadas, somou **R\$ 28,2 milhões**.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Bancos	19.785	20.093	-1,5%	10.259	92,9%
Aplicações financeiras	7.321	13.019	-43,8%	63.998	-88,6%
Caixa e equivalentes de caixa	27.106	33.112	-18,1%	74.257	-63,5%
Aplicação financeira vinculada ¹	1.172	1.144	2,4%	1.700	-31,1%
Total	28.278	34.256	-17,5%	75.957	-62,8%

1. Aplicações financeiras vinculadas como garantia de instrumentos financeiros derivativos

(em R\$ milhões)



*MOU vinculante – processo de venda da Economática.

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO E MARGEM LÍQUIDA

No 1T25, a empresa apresentou um **prejuízo líquido ajustado** de **R\$ 4,4 milhões**, apresentando uma melhora em relação ao 4T24.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Lucro bruto	1.262	2.171	-41,9%	2.238	-43,6%
(+/-) Receitas (despesas) operacionais	-11.974	-38.053	-68,5%	-14.637	-18,2%
(+/-) Resultado financeiro	251	1.042	-75,9%	1.475	-83,0%
(+/-) IR/CSLL	-249	-258	-3,5%	-622	-60,0%
Lucro (prejuízo) líquido	-10.710	-35.098	-69,5%	-11.546	-7,2%
<i>Margem líquida</i>	<i>-120,0%</i>	<i>-397,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-101,4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes	1.706	1.456	17,2%	1.745	-2,2%
Ajuste Prejuízo ³	-4.578	-29.115	<i>n.a.</i>	-3.903	<i>n.a.</i>
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	-4.427	-4.527	-2,2%	-5.379	-17,7%
<i>Margem líquida ajustada²</i>	<i>-49,6%</i>	<i>-51,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47,2%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

EBITDA E MARGEM EBITDA

A Companhia registrou um **EBITDA ajustado negativo** de **R\$ 4,4 milhões** no 1T25, representando uma melhora de 16,6% em comparação com 4T24.

(R\$ mil)	1T25	4T24	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Lucro (prejuízo) líquido	-10.710	-35.098	-69,5%	-11.546	-7,2%
(+/-) IR/CSLL	-249	-258	-3,5%	-622	-60,0%
(+/-) Resultado financeiro	251	1.042	-75,9%	1.475	-83,0%
(+/-) Depreciação/amortização	2.562	2.676	-4,3%	2.264	13,2%
EBITDA	-8.150	-33.206	-75,5%	-10.135	-19,6%
Margem EBITDA (%)	-91,3%	-376,4%	n.a.	-89,0%	n.a.
(+/-) Itens não recorrentes ¹	1.706	1.456	17,2%	1.745	-2,2%
Ajuste EBITDA ³	-2.016	-26.439	n.a.	-3.903	n.a.
EBITDA Ajustado²	-4.429	-5.311	-16,6%	-6.232	-28,9%
<i>Margem EBITDA ajustada (%)²</i>	<i>-49,6%</i>	<i>-60,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54,7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais e impairment.

Eventos Subsequentes

ALISTAMENTO TRADERS

Em 5 de maio de 2025, o TC S.A. comunicou aos seus acionistas e ao mercado em geral que a sua distribuidora de valores mobiliários deu início ao processo de alistamento para futura operação de corretora, por meio de um procedimento de pré-cadastro. Durante essa fase, os usuários interessados poderão alistar-se por meio do aplicativo da Companhia.

Informações adicionais

RELACIONAMENTO COM OS AUDITORES

A política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os auditores independentes se fundamenta nos princípios que preservam sua independência. Esses princípios consistem nos padrões internacionalmente aceitos, em que: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) o auditor não deve exercer função de gerência no seu cliente; e (c) o auditor não deve gerar conflitos de interesses com seus clientes.

Durante o período findo em 31 de março de 2025, a Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. foi contratada para a execução de serviços apenas relacionados à auditoria externa.

Anexos

BALANÇO PATRIMONIAL (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	1T25	1T24
ATIVO	204.495	300.477
Ativo circulante	58.580	102.870
Caixa e equivalentes de caixa	27.106	74.257
Aplicação financeira vinculada	1.172	1.700
Contas a receber	3.475	11.275
Adiantamentos	4.678	4.041
Impostos a recuperar	5.442	4.810
Instrumentos financeiros derivativos - Ativo	85	-
Outros créditos	16.622	6.787
Ativo não circulante	145.915	197.607
Impostos a recuperar.	12.104	10.959
Outros créditos	1.331	6.709
Ativo fiscal diferido	81	234
Ativos financeiros	34.702	32.162
Partes relacionadas	663	185
Investimentos	17.066	44.165
Imobilizado	7.016	11.553
Intangível	72.952	91.640
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	204.495	300.477
Passivo circulante	14.478	23.615
Obrigações sociais e trabalhistas	1.568	1.473
Obrigações tributárias	561	1.168
Passivo de contrato	582	3.595
Arrendamento	781	694
Outras contas a pagar	10.986	16.089
Instrumentos financeiros derivativos	-	596
Passivo não circulante	3.827	4.566
Arrendamento	1.642	2.383
Provisão para contingências	2.185	2.183
Patrimônio líquido	186.999	272.487
Capital social	581.164	581.164
Reserva de capital	26.018	25.975
Ações em tesouraria	-4.870	-5.407
Prejuízos acumulados	-415.313	-329.245
Participação não controladores	-809	-191
Patrimônio líquido total	186.190	272.296

DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	1T25	1T24
Receita líquida	8.929	11.386
Custo do serviço prestado (CSV)	-7.667	-9.148
Lucro bruto	1.262	2.238
Despesas operacionais	-11.974	-14.637
Despesas com vendas / marketing	-1.351	-2.214
Gerais e administrativas	-10.420	-12.410
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-438	27
Equivalência patrimonial	235	-40
Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro	-10.712	-12.399
Receita financeira	877	2.476
Despesa financeira	-626	-1.001
Resultado financeiro líquido	251	1.475
Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	-10.461	-10.924
Imposto de renda e contribuição social corrente	-162	-665
Imposto de renda e contribuição social diferido	-87	43
Lucro (prejuízo) líquido	-10.710	-11.546

DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	1T25	1T24
Das atividades operacionais		
Resultado do período	-10.710	-11.546
Ajustes por	-7.919	-9.202
Resultado de equivalência patrimonial	-235	40
Depreciações e amortizações	2.562	2.264
Baixa líquida e ajustes do imobilizado e intangível	-	-3
Perda esperada para créditos de liquidação duvidosa	258	128
Opções outorgadas reconhecidas	-53	-
Provisão para contingências	-	-287
Imposto diferido	87	-43
Resultado de derivativos	83	164
Despesa de juros	89	81
Decréscimo (acrécimo) em ativos		
Contas a receber	533	450
Adiantamentos	-217	-82
Impostos a recuperar	-160	109
Dividendos recebidos de investidas	480	256
Outros créditos	3.064	1.564
(Decréscimo) acréscimo em passivos		
Obrigações sociais e trabalhistas	243	-460
Obrigações tributárias	-231	325
Passivo de contrato	351	173
Outras contas a pagar	-1.612	-118
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades operacionais	-5.468	-6.985
Fluxo de caixa das atividades de investimento		
Aplicação financeira vinculada	-28	-35
Aquisição de imobilizado	-2	-168
Aquisição de intangível	-1	-1.464
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de investimento	-31	-1.667
Fluxo de caixa das atividades de financiamento		
Pagamento de arrendamentos	-276	-616
Partes relacionadas	-231	3
Dividendos pagos	-	65
Aquisição de ações em tesouraria	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de financiamento	-507	-548
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-6.006	-9.200
Caixa e equivalentes de caixa		
No início do exercício	33.112	83.457
No final do exercício	27.106	74.257
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-6.006	-9.200

Glossário

AMORTIZAÇÃO: É o pagamento de uma dívida, de maneira parcelada, por um período pré-estabelecido. Ou seja, o pagamento de um empréstimo, financiamento ou algo semelhante, por meio de parcelas.

ATIVO: Bens, valores ou créditos que formam o patrimônio de uma pessoa ou de uma empresa.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Modelo de negócio “empresa para empresa” onde o cliente final é uma outra empresa ou organização.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Modelo de negócio “empresa para consumidor” onde o cliente final é uma pessoa física.

BALANÇO PATRIMONIAL: É uma demonstração contábil que apresenta um “retrato” da posição patrimonial da firma.

BR GAAP: Refere-se ao conjunto de normas contábeis vigentes no Brasil.

CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA: Caixa é o montante em espécie e depósitos bancários disponíveis de uma empresa. Os Equivalentes de Caixa são todas aplicações financeiras de curto prazo e de alta liquidez que estão sujeitas a um insignificante risco de mudança de valor.

CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL): Complemento da tributação do Imposto de Renda.

(CSV) CUSTO DOS SERVIÇOS VENDIDOS/PRESTADOS: Representa os custos que incidem sobre a venda de um produto ou serviço prestado por uma empresa.

DEPRECIAÇÃO: A depreciação indica o quanto do valor de um ativo foi utilizado. Ela é usada em contabilidade para tentar igualar o custo de um ativo à renda que o ativo ajuda a empresa a ganhar.

DESPESAS OPERACIONAIS/SG&A: Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas, ou SG&A (*Selling, General & Administrative Expenses*). Incluem todos os custos que não são relacionados diretamente à produção (salários dos funcionários e despesas com *marketing*, por exemplo).

DOWNGRADE: Solicitação do usuário final do serviço pela troca de um plano para um de menor custo do que o contratado inicialmente.

EBITDA/EBITDA AJUSTADO: Indicador financeiro que informa o lucro de uma companhia antes de serem descontados o que a empresa gastou em juros e impostos, bem com o que perdeu em depreciação e amortização. Quando é divulgado como “ajustado”, significa que o cálculo foi feito de forma customizada por uma empresa, usando regras próprias.

HEADCOUNT: É o número de funcionários de uma empresa.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): Em português significa Normas Internacionais de Relatório Financeiro. É o conjunto de normas internacionais de contabilidade, emitidas e revisadas pelo IASB – *International Accounting Standards Board* (Conselho de Normas Internacionais de Contabilidade).

IMPOSTO DE RENDA (IR): Tributo federal que incide sobre o lucro.

LUCRO BRUTO: Lucro operacional bruto ou lucro de vendas é a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis (matérias-primas, custos de produção, comissões e demais insumos produtivos).

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO: Rendimento real de uma empresa, calculado pela diferença entre a receita total, os custos e despesas totais, as receitas e despesas financeiras e os impostos.

MARGEM BRUTA: Resultado da divisão do Lucro Bruto pela Receita Líquida. Ela apresenta a rentabilidade do negócio, segundo uma porcentagem de lucro que a empresa ganha nas suas vendas.

MARGEM EBITDA: Diferença entre o valor do EBITDA pelo valor da receita, representando a parcela da receita que gerou caixa para a Companhia.

MARGEM LÍQUIDA: Resultado da divisão do Lucro Líquido pela Receita Líquida, o qual indica a porcentagem de lucro em relação às receitas totalizadas no período.

PASSIVO: É o saldo de tudo que é devido por alguém ou por uma companhia.

PATRIMÔNIO LÍQUIDO: O patrimônio líquido representa o valor residual dos ativos de uma empresa depois de deduzidos todos os seus passivos.

RECEITA BRUTA: Representa o montante da receita proveniente de uma transação entre entidade e comprador que deve ser mensurada pelo valor justo. Pode ser proveniente tanto da venda de bens como também da prestação de serviços.

RECEITA LÍQUIDA: Representa o resultado das vendas e prestação de serviços após a dedução dos custos, descontos, abatimentos, devoluções e os impostos que incidem sobre vendas/serviços.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO: Diferença entre o total das receitas financeiras (rendimentos não relacionados com as atividades da empresa, como juros e descontos) e as despesas financeiras (gastos não relacionados com as atividades da empresa, como empréstimos, IOF e tarifas bancárias).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, ou *Software as a Service*, é uma forma de disponibilizar softwares e soluções de tecnologia por meio da Internet, como um serviço.



EARNINGS RELEASE 1Q25

TRAD
B3 LISTED NM

IBRA B3

IGC B3

IGC-NM B3

IGCT B3

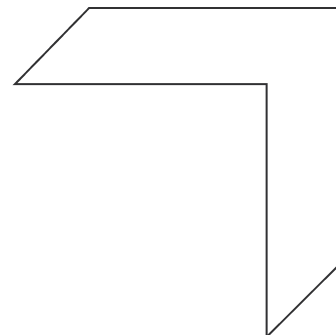
ITAG B3

SMLL B3

IGPTW B3

Results 1Q25

São Paulo, May 14, 2025 - TC S.A. ("TC" or "Company"), one of the most innovative and technological platforms, offering products and services for individual and institutional investors, as well as for B2B clients, announces its results for the **first quarter of 2025 (1Q25)**. The financial information is presented in Brazilian Reais (BRL), in accordance with the accounting practices adopted in Brazil (BR GAAP) and with international financial reporting standards (IFRS).



Results Videoconference

May 15, 2025

11:00 a.m. (Brasília time)

10:00 a.m. (New York time)

Watch live:

[TC Platform](#)

[Zoom](#)

Q&A

Use the chat available on the platforms above to send your question.

Adjusted operating expenses reached the lowest value ever obtained by the Company, totaling **R\$6.7 million** in 1Q25

The TC started the enrollment process for the brokerage firm's future operations

Net Revenue reached **BRL 8.9 million**, 1.2% higher than the previous quarter

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Net revenue	8,929	8,822	1.2%	11,386	-21.6%
Cost of service provided (CSV)	-7,667	-6,651	15.3%	-9,148	-16.2%
Adjusted gross profit¹	1,817	2,394	-24.1%	2,518	-27.8%
<i>Adjusted gross margin (%)¹</i>	<i>20.4%</i>	<i>27.1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22.1%</i>	<i>n.a.</i>
Adjusted net profit (loss)²	-4,427	-4,527	-2.2%	-5,379	-17.7%
<i>Adjusted net margin²</i>	<i>-49.6%</i>	<i>-51.3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47.2%</i>	<i>n.a.</i>
Adjusted EBITDA⁵	-4,429	-5,311	-16.6%	-6,232	-28.9%
<i>Adjusted EBITDA Margin³</i>	<i>-49.6%</i>	<i>-60.2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54.7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Includes adjustments for non-recurring items. Gross profit includes only adjustments that impact the cost.

A message from management

We begin 2025 reaping the first benefits of the strategic decisions made over the last year. The first quarter was marked by concrete advances in the execution of our strategy — with emphasis on the integration of the brokerage into our ecosystem — and by significant operational improvements across the company.

We remain firm on our journey of focus and efficiency: we simplified structures, strengthened governance and maintained our commitment to operational excellence. We also made progress in engaging our community, with consistent growth in interactions, active users, and retention.

An active and engaged community strengthens our value proposition and significantly expands the potential of our brokerage. We are working hard to integrate our community into the investment experience unprecedentedly — and to be the first to launch a brokerage that is genuinely connected to Brazil's largest social network of investors.

We are now starting to enroll the first users for the innovative TC Corretora experience: a fully gamified environment, which offers a unique journey of monitoring positions, operations and investments — all on a platform where learning, interacting, and investing happen in a fluid and simple way.

We are just starting. The future is bright, and we remain committed to leading this transformation.

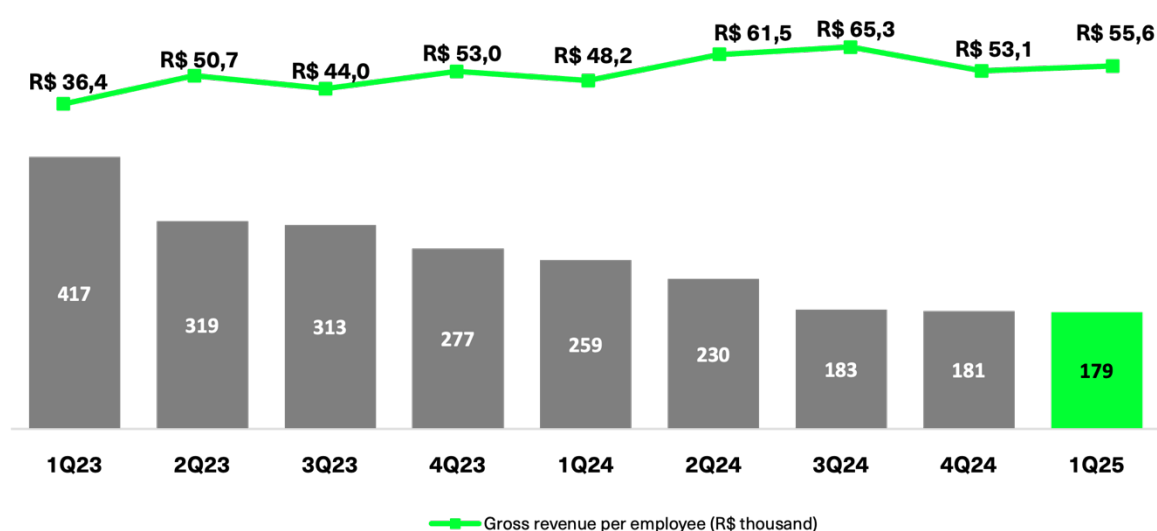
Eduardo Barone 
TC CEO

Financial and operational performance

CORPORATE

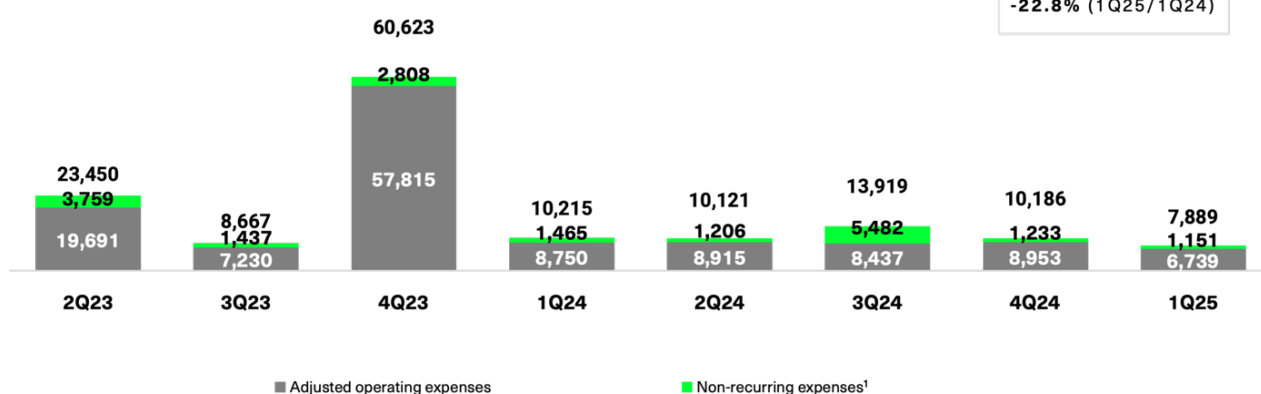
In the first quarter of 2025, TC had **179 employees**, representing a 1.1% decrease compared to the previous quarter. This decrease was even more significant compared to the same period in 2024, reflecting the impact of the financial control measures implemented by management.

In 1Q25, the average **gross revenue per employee** was **BRL 55.6 thousand**, 4.7% higher than in 4Q24, demonstrating earnings in operational efficiency.



In 1Q25, **adjusted operating expenses** reached the lowest level since the Company's IPO, **totaling R\$6.7 million**, representing a decrease of 24.7% compared to the previous quarter. This reflects the company's ongoing efforts to optimize costs and reinforce its commitment to financial efficiency, achieving successive drops in adjusted operating expenses.

Operating expenses
(R\$'000)



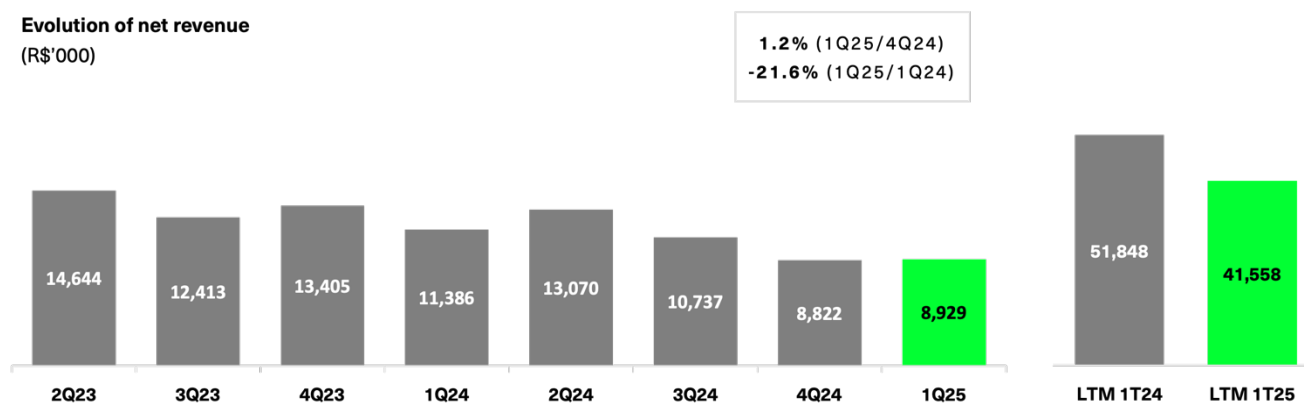
1. Non-recurring expenses for the period related to terminations, operational system optimization, and legal advisory.

NET REVENUE

Net revenue reached **BRL 8.9 million** in 1Q25, representing an improvement of 1.2% compared to the amount recorded in 4Q24.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Gross revenue	9,944	9,609	3.5%	12,481	-20.3%
Deductions	-1,015	-787	29,0%	-1,095	-7.3%
Net revenue	8,929	8,822	1.2%	11,386	-21.6%

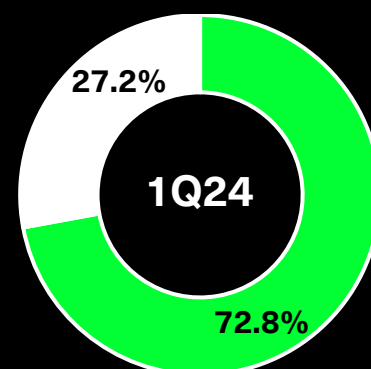
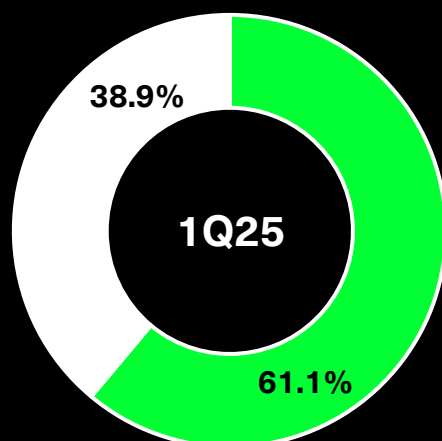
Evolution of net revenue
(R\$'000)



The share by segment reveals a change in the composition of the Company's gross revenue. In 1Q25, revenues from the B2B segment represented 61.1% of the total, although this percentage fell compared to previous quarters. Despite the reduction, B2B continues to play a strategic role in generating revenue and significantly contributing to the Company's financial results.

GROSS REVENUE COMPOSITION

■ B2B
■ B2C



OPERATING RESULTS

GROSS PROFIT AND GROSS MARGIN

In 1Q25, **gross profit** was **BRL 1.2 million**, with a **gross margin** of **14.1%**. This result represents a decrease of 41.9% compared to the previous quarter.

Excluding non-recurring items that impact costs, the Company recorded an **adjusted gross profit** of **BRL 1.8 million** in the first quarter of 2025, with an **adjusted gross margin** of **20.4%**.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Net revenue	8,929	8,822	1.2%	11,386	-21.6%
Cost of service provided (CSV)	-7,667	-6,651	15.3%	-9,148	-16.2%
Gross profit	1,262	2,171	-41.9%	2,238	-43.6%
<i>Gross margin</i>	<i>14.1%</i>	<i>24.6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>19.7%</i>	<i>n.a.</i>
Adjustments of operating costs ¹	255	223	148.9%	280	98.2%
Adjusted gross profit¹	1,817	2,394	-24.1%	2,518	-27.8%
<i>Adjusted gross margin (%)¹</i>	<i>20.4%</i>	<i>27.1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22.1%</i>	<i>n.a.</i>

1. They refer to the non-recurring operating costs for the period.

2. Includes adjustments for non-recurring items that impact the cost.

The **Cost of Services Provided** (CSV), which covers all expenses associated with service provision, totaled **BRL 7.6 million** in 1Q25, representing a reduction of 16.2% compared to 1Q24. This performance reflects the Company's commitment to the cost optimization strategy and strengthening financial discipline.

FINANCIAL RESULTS (LOSS)

At the end of the first quarter of 2025, the Company had a **financial result** of **BRL 251 thousand** and registered a significant drop in relation to 4Q24. Part of this effect was due to derivatives operations that were larger in 2024.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Net Financial Result	251	1,042	-75.9%	1,475	-83.0%
Financial revenue	877	1,500	-41.5%	2,476	-64.6%
Financial expense	-626	-458	36.7%	-1,001	-37.5%

OPERATING EXPENSES

Adjusted operating expenses totaled **BRL 6.7 million** in 1Q25, 24.7% lower than the previous quarter. This result reflects the Company's ongoing efforts to optimize costs and strengthen its financial efficiency, with the sale of certain non-core assets playing a significant role in this reduction.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Adjusted operating expenses	-6,739	-8,953	-24.7%	-8,750	-23.0%
Non-recurring expenses	-1,151	-1,233	-6.7%	-1,465	-21.5%
Adjusted Expenses ³	-4,085	-27,867	<i>n.a.</i>	-4,422	<i>n.a.</i>
Operating expenses	-11,974	-38,053	-68.5%	-14,637	-18.2%
General and administrative expenses	-10,420	-12,710	-18.0%	-12,410	-16.0%
Sales/marketing expenses	-1,351	-1,536	-12.0%	-2,214	-39.0%
Other operating revenues (expenses), net	-438	-24,568	-98.2%	27	-1722.2%
Equity accounting method	235	761	-69.2%	-40	-686.4%

1. Includes adjustments for non-recurring expenses.

2. Non-recurring expenses for the period related to terminations, operational system optimization, and legal advisory.

3. Adjustment of non-operating expenses.

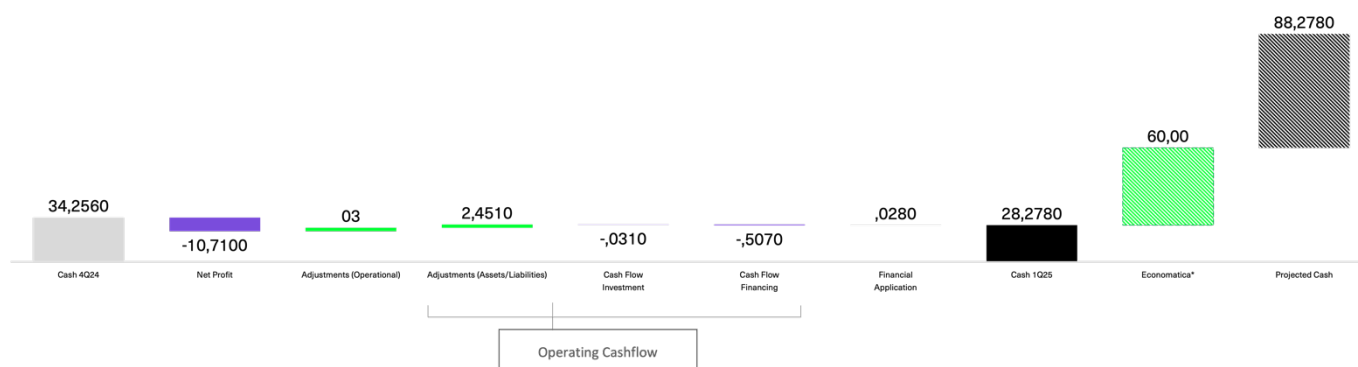
CASH STRUCTURE

In 1Q25, the **cash and cash equivalents** position, including linked financial investments, totaled **BRL 28.2 million**.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Banks	19,785	20,093	-1.5%	10,259	92.9%
Financial investments	7,321	13,019	-43.8%	63,998	-88.6%
Cash and cash equivalents	27,106	33,112	-18.1%	74,257	-63.5%
Restricted financial investment ¹	1,172	1,144	2.4%	1,700	-31.1%
Total	28,278	34,256	-17.5%	75,957	-62.8%

1. Linked financial investments as collateral for derivative financial instruments.

(in BRL million)



*Binding MOU - Economatrica sale process.

NET PROFIT (LOSS) AND NET MARGIN

In 1Q25, the company reported an **adjusted net loss** of **BRL 4.4 million**, an improvement compared to 4Q24.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Gross profit	1,262	2,171	-41.9%	2,238	-43.6%
(+/-) Operating revenues (expenses)	-11,974	-38,053	-68.5%	-14,637	-18.2%
(+/-) Financial Result	251	1,042	-75.9%	1,475	-83.0%
(+/-) Income Tax (IR)/Social Contribution on Net Income (CSLL)	-249	-258	-3.5%	-622	-60.0%
Net profit (loss)	-10,710	-35,098	-69.5%	-11,546	-7.2%
<i>Net margin</i>	<i>-120,0%</i>	<i>-397.8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-101.4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items	1,706	1,456	17.2%	1,745	-2.2%
Loss Adjustment ³	-4,578	-29,115	<i>n.a.</i>	-3,903	<i>n.a.</i>
Adjusted net profit (loss)²	-4,427	-4,527	-2.2%	-5,379	-17.7%
<i>Adjusted net margin²</i>	<i>-49.6%</i>	<i>-51.3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47.2%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referring to non-recurring expenses related to severance, legal processes (legal advisory), and operational systems optimization.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment of non-operating expenses.

EBITDA AND EBITDA MARGIN

The Company recorded a **negative adjusted EBITDA** of **BRL 4.4 million** in 1Q25, representing an improvement of 16.6% compared to 1Q24.

(BRL thousand)	1Q25	4Q24	Chg. (%)	1Q24	Chg. (%)
Net profit (loss)	-10,710	-35,098	-69.5%	-11,546	-7.2%
(+/-) Income Tax (IR)/Social Contribution on Net Income (CSLL)	-249	-258	-3.5%	-622	-60.0%
(+/-) Financial Result	251	1,042	-75.9%	1,475	-83.0%
(+) Depreciation/amortization	2,562	2,676	-4.3%	2,264	13.2%
EBITDA	-8,150	-33,206	-75.5%	-10,135	-19.6%
EBITDA Margin (%)	-91.3%	-376.4%	<i>n.a.</i>	-89.0%	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items ¹	1,706	1,456	-17.2%	1,745	-2.2%
EBITDA Adjustment ³	-2,016	-26,439	<i>n.a.</i>	-3,903	<i>n.a.</i>
Adjusted EBITDA²	-4,429	-5,311	-16.6%	-6,232	-28.9%
<i>Adjusted EBITDA margin (%)²</i>	<i>-49.6%</i>	<i>-60.2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54.7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referring to non-recurring expenses related to severance, legal processes (legal advisory), and operational systems optimization.

2. Includes adjustments for non-recurring items.

3. Adjustment of non-operating expenses.

Subsequent Events

TRADER ENROLLMENT

On May 5, 2025, TC S.A. informed its shareholders and the market in general that its securities distributor had started the registration process for future brokerage operations through a pre-registration procedure. During this phase, interested users will be able to register through the Company's app.

Additional information

RELATIONSHIP WITH AUDITORS

The Company's policy for contracting with independent auditors' services that are not related to outside auditing is based on the principles that preserve their independence. These principles consist of internationally accepted standards, in which: (a) the auditor should not audit his own work; (b) the auditor must not assume a management role with their client; and (c) the auditor must not create conflicts of interest with their clients.

During the period ended March 31, 2025, Grant Thornton Auditores Independientes Ltda. was engaged solely for the execution of external audit services.

Exhibits

[CONSOLIDATED] BALANCE SHEET

(BRL thousand)	1Q25	1Q24
ASSETS	204,495	300,477
Current assets	58,580	102,870
Cash and cash equivalents	27,106	74,257
Related financial investment	1,172	1,700
Trade receivables	3,475	11,275
Advances	4,678	4,041
Recoverable taxes	5,442	4,810
Derivative financial instruments - asset	85	-
Other credits	16,622	6,787
Non-current assets	145,915	197,607
Recoverable taxes.	12,104	10,959
Other credits	1,331	6,709
Deferred tax assets	81	234
Financial assets	34,702	32,162
Related parties	663	185
Investments	17,066	44,165
Property, plant, and equipment	7,016	11,553
Intangible assets	72,952	91,640
LIABILITIES AND EQUITY	204,495	300,477
Current liabilities	14,478	23,615
Social and labor obligations	1,568	1,473
Tax obligations	561	1,168
Agreement liabilities	582	3,595
Lease	781	694
Other account payables	10,986	16,089
Derivative financial instruments	-	596
Non-current liabilities	3,827	4,566
Lease	1,642	2,383
Provision for contingencies	2,185	2,183
Equity	186,999	272,487
Share capital	581,164	581,164
Capital reserve	26,018	25,975
Treasury shares	-4,870	-5,407
Accrued losses	-415,313	-329,245
Non-controlling interest	-809	-191
Total equity	186,190	272,296

[CONSOLIDATED] STATEMENT OF RESULTS

(BRL thousand)	1Q25	1Q24
Net revenue	8,929	11,386
Cost of service provided (CSV)	-7,667	-9,148
Gross profit	1,262	2,238
Operating expenses	-11,974	-14,637
Sales/marketing expenses	-1,351	-2,214
General and administrative expenses	-10,420	-12,410
Other operating revenues (expenses), net	-438	27
Equity accounting method	235	-40
Operating profit (loss) before the financial results	-10,712	-12,399
Financial revenue	877	2,476
Financial expense	-626	-1,001
Net Financial Result	251	1,475
Profit (Loss) before income tax and social security contribution	-10,461	-10,924
Current income tax and social security contribution	-162	-665
Deferred income tax and social security contribution	-87	43
Net profit (loss)	-10,710	-11,546

[CONSOLIDATED] STATEMENT OF CASH FLOWS

(BRL thousand)	1Q25	1Q24
Operating activities		
Result for the period	-10,710	-11,546
Adjustments by	-7,919	-9,202
Income using the equity accounting method	-235	40
Depreciation and amortization	2,562	2,264
Net write-off and adjustments of property, plant, and equipment, and intangible assets	-	-3
Expected loss on doubtful accounts	258	128
Options granted recognized	-53	-
Provision for contingencies	-	-287
Deferred tax	87	-43
Derivative result	83	164
Interest expenses	89	81
Decrease/(increase) in assets		
Trade receivables	533	450
Advances	-217	-82
Recoverable taxes	-160	109
Dividends received from investees	480	256
Other credits	3,064	1,564
(Decrease) increase in liabilities		
Social and labor obligations	243	-460
Tax obligations	-231	325
Agreement liabilities	351	173
Other account payables	-1,612	-118
Net cash from (used in) operating activities	-5,468	-6,985
Cash flow from investing activities		
Related financial investment	-28	-35
Acquisition of property, plant, and equipment	-2	-168
Acquisition of intangible assets	-1	-1,464
Net cash provided by (used in) investment activities	-31	-1,667
Cash flow from financing activities		
Lease payments	-276	-616
Related parties	-231	3
Dividends paid	-	65
Net cash provided by (used in) financing activities	-507	-548
Net increase (decrease) of cash and cash equivalents	-6,006	-9,200
Cash and cash equivalents		
At the beginning of the fiscal year	33,112	83,457
At the end of the year	27,106	74,257
Net increase (decrease) of cash and cash equivalents	-6,006	-9,200

Glossary

AMORTIZATION: The payment of a debt in installments over a pre-established period. In other words, the payment of a loan, financing, or something similar, through installments.

ASSET: Assets, values, or credits that make up the wealth of an individual or a company.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Business model "business to business" (B2B), where the end client is another company or organization.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Business model "business to consumer" (B2C), where the end client is an individual.

BALANCE SHEET: A financial statement that presents a "snapshot" of the company's financial position.

BR GAAP: Refers to the set of accounting standards in effect in Brazil.

CASH AND CASH EQUIVALENTS: Cash is the amount in cash and available bank deposits of a company. Cash equivalents are all short-term, highly liquid financial investments that are subject to an insignificant risk of value changes.

SOCIAL CONTRIBUTION ON NET INCOME (CSLL): Supplement of income tax taxation.

(CSV) COST OF SERVICES SOLD/PROVIDED: It represents the costs incurred in the sale of a product or service provided by a company.

DEPRECIATION: Depreciation indicates how much of an asset's value has been used up. It is used in accounting to try to match the cost of an asset to the income that the asset helps the company earn.

OPERATING EXPENSES/SG&A: Selling, General & Administrative Expenses, or SG&A. They include all costs not directly related to production (such as employee salaries and marketing expenses, for example).

DOWNGRADE: Request by the end user of the service to change to a plan with a lower cost than the one initially contracted.

EBITDA AND ADJUSTED EBITDA: Financial indicator that shows the profit of a company before deducting what the company spent on interest and taxes, as well as what was lost in depreciation and amortization. When disclosed as "adjusted," it means that the calculation was made in a customized manner by a company, using its own rules.

HEADCOUNT: The number of employees of a company.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): In English, it means International Financial Reporting Standards. It is the set of international accounting standards, issued and revised by the IASB – International Accounting Standards Board.

INCOME TAX (IR): Federal tax that is levied on profit.

GROSS PROFIT: Gross operating profit or sales profit is the difference between a company's revenue and its variable costs (raw materials, production costs, commissions, and other production inputs).

NET PROFIT (LOSS): Real income of a company, calculated by the difference between total revenue, total costs and expenses, financial income and expenses, and taxes.

GROSS MARGIN: Result of the division of Gross Profit by Net Revenue. It shows the profitability of the business, according to a percentage of profit the company earns from its sales.

EBITDA MARGIN: Difference between the EBITDA value and the revenue value, representing the portion of revenue that generated cash for the Company.

NET MARGIN: Result of the division of Net Profit by Net Revenue, which indicates the percentage of profit relative to the total revenues for the period.

LIABILITIES The balance of everything owed by an individual or a company.

EQUITY: Equity represents the residual value of a company's assets after deducting all its liabilities.

GROSS REVENUE: Represents the amount of revenue derived from a transaction between an entity and a buyer, which should be measured at fair value. It may arise from both the sale of goods and the provision of services.

NET REVENUE: It represents the result of sales and service provision after deducting costs, discounts, allowances, returns, and taxes levied on sales/services.

FINANCIAL RESULTS (LOSS): Difference between total financial revenues (income not related to the company's core activities, such as interest and discounts) and financial expenses (costs not related to the company's core activities, such as loans, IOF (Tax on Financial Transactions), and banking fees).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, or Software as a Service, is a method of delivering software and technology solutions via the Internet as a service.