



Companhia Aberta  
CNPJ/MF n.º 53.113.791/0001-22  
NIRE 35.300.153.171

## COMUNICADO AO MERCADO AQUISIÇÃO DA TBDC

A **TOTVS S.A.** (B3: TOTS3) ("Companhia" ou "TOTVS") comunica que sua subsidiária, Soluções em Software e Serviços TTS Ltda., celebrou, nesta data, o Contrato de Compra e Venda de Quotas e Outras Avenças ("Contrato") para a aquisição das quotas que representam a totalidade do capital social da TBDC Desenvolvimento de Software Ltda. ("TBDC"), pelo montante de R\$80 milhões ("Transação"). Adicionalmente, o Contrato prevê o pagamento de preço de compra complementar (*earn-out*), sujeito ao cumprimento de determinadas condições.

Fundada em 2018, a TBDC é especializada em soluções para o agronegócio, abrangendo toda a cadeia produtiva, desde fabricantes de insumos até produtores rurais e consultorias. O portfólio diversificado contempla desde a gestão comercial e geração de demanda até o monitoramento agronômico e a rentabilidade da fazenda, com destaque para o "TBDC CRM", uma solução com especificações únicas, totalmente adaptada à realidade do agronegócio, que se diferencia de outros *players* do mercado por sua capacidade de integração profunda nas rotinas operacionais dos clientes. Com elevados índices de retenção de clientes e cobrindo cerca de 15% da área plantada do Brasil, a TBDC espera atingir uma Receita Recorrente Anualizada (ARR) líquida de aproximadamente R\$24 milhões em 2025.

Para a TOTVS, a aquisição fortalece o posicionamento no agronegócio, complementando o portfólio com uma solução de CRM desenvolvida especialmente para a realidade deste setor, reduzindo complexidade e elevando a aderência especialmente para os subsegmentos de revendas, distribuidores e cooperativas agrícolas. Esta Transação reafirma o papel da TOTVS como *trusted advisor* e parceiro tecnológico para a digitalização e eficiência da cadeia produtiva do campo.

O fechamento desta Transação está sujeito ao cumprimento de condições precedentes usuais para este tipo de transação. A Companhia manterá o mercado informado acerca de eventuais desdobramentos relevantes.

São Paulo, 19 de dezembro de 2025.

**Gilsomar Maia Sebastião**  
Vice-Presidente Administrativo e Financeiro e  
Diretor de Relações com Investidores

**Relações com Investidores**  
+55 (11) 99585-7887  
[ri@totvs.com.br](mailto:ri@totvs.com.br) / [ri.totvs.com](http://ri.totvs.com)

*Sobre a TOTVS: Líder absoluta no mercado SMB do Brasil, a TOTVS cria soluções inovadoras para transformar o dia a dia das empresas e ajudá-las a superar os desafios de seus negócios. É a maior empresa de desenvolvimento de software de gestão do país, com mais de 70.000 clientes em 12 setores da economia. Como uma empresa originalmente brasileira, a TOTVS apoia o crescimento de milhares de negócios e empreendedores, de norte a sul do país, por meio da tecnologia: o Brasil que faz, faz com TOTVS.*



A publicly held company  
Corporate Taxpayer's ID:  
(CNPJ/MF) No. 53.113.791/0001-22  
Company Registry (NIRE) 35.300.153.171

## NOTICE TO THE MARKET ACQUISITION OF TBDC

**TOTVS S.A.** (B3: TOTS3) ("Company" or "TOTVS") hereby informs that its subsidiary, Soluções em Software e Serviços TTS Ltda., on the date hereof, entered into a Sale and Purchase Agreement (the "Agreement"), for the acquisition of quotas representing the entirety of TBDC Desenvolvimento de Software Ltda.'s ("TBDC") capital stock, for the amount of R\$80 million ("Transaction"). In addition, the Agreement provides for the payment of a complementary purchase price (earn-out), subject to the fulfillment of other conditions.

Founded in 2018, TBDC specializes in agribusiness solutions, covering the entire production chain, from input manufacturers to the rural producer and consultancies. Its diversified portfolio includes from commercial management and demand generation to agronomic monitoring and farm profitability, with a highlight on the "TBDC CRM", a solution with unique specifications, fully adapted to the reality of agribusiness, which differentiates itself from other market players by its deep integration capability into the clients' operational routines. With high customer retention rates and covering approximately 15% of Brazil's planted area, TBDC expects to reach a net Annualized Recurring Revenue (ARR) of approximately R\$24 million in 2025.

For TOTVS, the acquisition strengthens its positioning in the agribusiness sector, complementing the portfolio with a CRM solution developed especially for the reality of this sector, reducing complexity and increasing adherence, especially for the subsegments of resales, distributors, and agricultural cooperatives. This Transaction reaffirms TOTVS's role as a trusted advisor and technological partner for the digitalization and efficiency of the field's production chain.

The closing of this Transaction is subject to the fulfillment of usual conditions precedent for this type of operation. The Company will keep the market informed about any relevant developments.

São Paulo, December 19<sup>th</sup>, 2025.

**Gilsomar Maia Sebastião**  
Chief Financial and  
Investor Relations Officer

**Investor Relations**  
+55 (11) 99585-7887  
[ir@totvs.com.br](mailto:ir@totvs.com.br) / [ir.totvs.com](http://ir.totvs.com)

*About TOTVS: the absolute leader in the Brazilian SMB market, TOTVS creates innovative solutions to transform the daily lives of companies and help them overcome their business challenges. TOTVS is the largest management software developer in Brazil, with over 70,000 clients/customers in 12 sectors of the economy. As an original Brazilian company, TOTVS supports the growth of thousands of businesses and entrepreneurs, from north to south of the country, through technology: the Brazil that gets things done, does it with TOTVS.*