

# Resultados 1º Trimestre

SAFRA 2025/26

11 DE AGOSTO DE 2025

### Lucro Caixa totaliza R\$ 157,0 milhões no 1T26

**EBITDA Ajustado** resultou em **R\$ 805,0 milhões no 1T26** (+19,7% vs. 1T25), com margem de 43,3% (+2,7 p.p.). A performance no trimestre reflete, principalmente, maiores preço e volume comercializados de etanol, parcialmente compensados por menores preço e quantidade de açúcar vendido no período.

**EBIT Ajustado** somou **R\$ 331,1 milhões no 1T26** (+7,6%), com margem de 17,8%.

**Lucro Líquido** totalizou **R\$ 62,8 milhões** no trimestre, uma redução de 40,9% comparado ao 1T25, reflexo da variação do valor justo do ativo biológico e do impacto temporal do pagamento de Juros Sobre o Capital Próprio no segundo trimestre da safra corrente, vis-à-vis a Safra 2024/25, quando o provento foi distribuído no primeiro trimestre.

**Índice de Alavancagem** equivalente a **1,36x Dívida Líquida/EBITDA Ajustado LTM** ao final do 1T26.

Em 30 de junho de 2025, as **fixações de preço de açúcar para a Safra 2025/26** totalizavam **~711 mil toneladas**, a um preço de **~R\$ 2.529/ton**.

### Sumário Executivo

Em milhares de Reais

|                                          | 1T26      | 4T25      | 1T25      | $\Delta$<br>1T26/4T25 | $\Delta$<br>1T26/1T25 |
|------------------------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------------------|-----------------------|
| Receita Líquida <sup>1</sup>             | 1.857.459 | 1.738.986 | 1.654.794 | 6,8%                  | 12,2%                 |
| EBITDA Ajustado                          | 805.025   | 771.412   | 672.339   | 4,4%                  | 19,7%                 |
| Margem EBITDA Ajustado                   | 43,3%     | 44,4%     | 40,6%     | -1,0 p.p.             | 2,7 p.p.              |
| EBIT Ajustado                            | 331.103   | 252.337   | 307.702   | 31,2%                 | 7,6%                  |
| Margem EBIT Ajustado                     | 17,8%     | 14,5%     | 18,6%     | 3,3 p.p.              | -0,8 p.p.             |
| Lucro Líquido                            | 62.829    | 105.041   | 106.320   | -40,2%                | -40,9%                |
| Lucro Caixa                              | 157.026   | 140.466   | 46.580    | 11,8%                 | n.m                   |
| Alavancagem (Dív. Líq. / EBITDA Aj. LTM) | 1,36 x    | 1,43 x    | 1,27 x    | -5,1%                 | 7,1%                  |

<sup>1</sup> - Exclui efeito de Hedge Accounting de dívida em moeda estrangeira e PPA USC e inclui a Receita Financeira de Negócios Imobiliários  
Os dados não contemplam os impactos do IFRS 16

**SMT03:** R\$ 17,57 por ação

**Valor de Mercado:** R\$ 5,84 bilhões

\*Em 30 de junho de 2025

#### Teleconferência dos Resultados

12 de Agosto de 2025 (Terça-feira)

15h00 no horário de Brasília

14h00 no horário de Nova York

Link para Acesso: [clique aqui](#)

#### Destaques Operacionais

|                                      | 1T26           | 1T25           | Var%.         |
|--------------------------------------|----------------|----------------|---------------|
| <b>Dados Operacionais</b>            |                |                |               |
| <b>ATR Produzido (mil tons)</b>      | <b>1.097,4</b> | <b>1.231,5</b> | <b>-10,9%</b> |
| Cana-de-açúcar                       | 998,4          | 1.142,8        | -12,6%        |
| Milho                                | 99,0           | 88,7           | 11,6%         |
| <b>Agrícola - Cana de Açúcar</b>     |                |                |               |
| Cana processada (mil tons)           | 8.185,1        | 8.854,9        | -7,6%         |
| Própria                              | 5.414,6        | 5.795,3        | -6,6%         |
| Terceiros                            | 2.770,5        | 3.059,6        | -9,4%         |
| Produtividade no Período (ton/ha)    | 81,0           | 91,7           | -11,7%        |
| ATR Médio (kg/ton)                   | 122,0          | 129,1          | -5,5%         |
| <b>Milho Processado (mil tons)</b>   | <b>137,3</b>   | <b>124,1</b>   | <b>10,6%</b>  |
| <b>Dados de produção</b>             |                |                |               |
| Açúcar (mil toneladas)               | 475,1          | 535,4          | -11,3%        |
| Etanol (mil m³)                      | 354,5          | 393,7          | -9,9%         |
| Cana-de-açúcar                       | 297,8          | 342,9          | -13,1%        |
| Milho                                | 56,7           | 50,8           | 11,6%         |
| Energia Exportada (mil MWh)          | 306,4          | 272,0          | 12,6%         |
| DDGS (mil tons)                      | 38,0           | 31,9           | 18,8%         |
| Óleo de Milho (mil tons)             | 1,9            | 1,8            | 6,9%          |
| Mix Açúcar - Etanol (Cana-de-açúcar) | 50% - 50%      | 49% - 51%      |               |
| Mix Açúcar - Etanol (Consolidado)    | 45% - 55%      | 45% - 55%      |               |

No primeiro trimestre da Safra 2025/26 a São Martinho processou cerca de 8,2 milhões de toneladas de cana-de-açúcar, uma queda de 7,6% em relação ao mesmo período da safra anterior, reflexo da menor produtividade no período (-11,7% em toneladas por hectare vs. 1T25), decorrente, principalmente, do déficit hídrico registrado em fevereiro e março de 2025, que comprometeu o desenvolvimento dos canaviais.

No 1T26 as operações de cana-de-açúcar produziram aproximadamente 475,1 mil toneladas de açúcar (-11,3% vs. 1T25) e 297,8 mil metros cúbicos de etanol (-13,1%). O processamento de milho adicionou 56,7 mil metros cúbicos de etanol (+11,6%), 38 mil toneladas de DDGS (+18,8%) e 1,9 mil toneladas de Óleo de Milho (+6,9%).

A operação combinada de cana-de-açúcar e processamento de milho produziu, ao final do 1T26, um total de 1.097,4 mil toneladas de ATR (-10,9% vs. 1T25), das quais 998,4 mil toneladas foram advindas da moagem de cana-de-açúcar (-12,6% vs. 1T25). O ATR médio apresentou uma retração de 5,5% em função do déficit hídrico no período de maturação do canavial.

**Guidance de Capex 2025/26**

Nesta seção estão detalhadas as estimativas revisadas para Capex da Safra 2025/26, conforme Fato Relevante divulgado em 11 de agosto de 2025.

| Em milhões de Reais                   | Atualizado<br>12M26 | Guidance<br>12M26 | Var. (%)     |
|---------------------------------------|---------------------|-------------------|--------------|
| <b>Capex de Manutenção</b>            | <b>1.990,5</b>      | <b>1.990,5</b>    | <b>0,0%</b>  |
| <b>Melhoria Operacional</b>           | <b>125,0</b>        | <b>125,0</b>      | <b>0,0%</b>  |
| <b>Modernização/Expansão</b>          | <b>881,0</b>        | <b>200,0</b>      | <b>n.m.</b>  |
| Etanol de Milho - Segunda Fase        | 439,0               | -                 | n.m.         |
| Ativos biológicos - Usina Santa Elisa | 242,0               | -                 | n.m.         |
| Demais Projetos                       | 200,0               | 200,0             | 0,0%         |
| <b>Capex Total</b>                    | <b>2.996,5</b>      | <b>2.315,5</b>    | <b>29,4%</b> |

O valor estimado para **Modernização/Expansão** foi atualizado para R\$ 881,0 milhões, um aumento de R\$ 681,0 milhões em relação ao Guidance inicial, decorrente da i) aprovação da Segunda Fase de Etanol de Milho totalizando R\$ 439,0 milhões na Safra 2025/26 (publicado via Fato Relevante em 11 de agosto de 2025) e ii) aquisição parcial de ativos biológicos da Usina Santa Elisa (divulgado via Fato Relevante em 15 de julho de 2025) somando R\$ 242,0 milhões (sujeitos a ajustes até o fechamento).

Não houve alterações ao estimado para o Capex de Manutenção, Melhoria Operacional e Demais projetos de Modernização/Expansão.

O Guidance de **Capex Total** para a safra 2025/26 foi revisado para aproximadamente R\$ 3,0 bilhões.

*Importante mencionar que as considerações futuras não são garantias de desempenho, pois envolvem riscos, incertezas e premissas, e estão sujeitas a circunstâncias que podem ou não se concretizar. O público deve estar ciente de que condições da indústria (setor), fatores operacionais e climáticos podem afetar os resultados futuros e vir a divergir, materialmente, daqueles expressos nas considerações futuras.*

## Composição da Receita Líquida

Em milhares de Reais

|                                          | 1T26             | 4T25             | 1T25             | $\Delta$<br>1T26/4T25 | $\Delta$<br>1T26/1T25 |
|------------------------------------------|------------------|------------------|------------------|-----------------------|-----------------------|
| <b>Mercado Doméstico</b>                 | <b>1.115.731</b> | <b>1.109.089</b> | <b>760.446</b>   | <b>0,6%</b>           | <b>46,7%</b>          |
| Açúcar                                   | 78.308           | 88.090           | 72.389           | -11,1%                | 8,2%                  |
| Etanol                                   | 842.087          | 893.709          | 513.753          | -5,8%                 | 63,9%                 |
| Cana                                     | 632.065          | 654.594          | 412.510          | -3,4%                 | 53,2%                 |
| Milho                                    | 210.022          | 239.115          | 101.243          | -12,2%                | 107,4%                |
| Energia Elétrica                         | 84.263           | 11.060           | 73.470           | n.m                   | 14,7%                 |
| Levedura                                 | 20.579           | 1.001            | 20.085           | n.m                   | 2,5%                  |
| DDGS                                     | 44.627           | 38.923           | 31.238           | 14,7%                 | 42,9%                 |
| CBIOs                                    | 6.921            | 25.976           | 13.932           | -73,4%                | -50,3%                |
| Outros                                   | 38.946           | 50.330           | 35.579           | -22,6%                | 9,5%                  |
| <b>Mercado Externo</b>                   | <b>741.728</b>   | <b>629.897</b>   | <b>894.348</b>   | <b>17,8%</b>          | <b>-17,1%</b>         |
| Açúcar                                   | 725.624          | 517.247          | 840.978          | 40,3%                 | -13,7%                |
| Etanol                                   | 14.426           | 111.623          | 52.282           | -87,1%                | -72,4%                |
| Levedura                                 | -                | (64)             | 112              | -100,0%               | -100,0%               |
| Outros                                   | 1.678            | 1.091            | 976              | 53,8%                 | 71,9%                 |
| <b>Receita Líquida Total<sup>1</sup></b> | <b>1.857.459</b> | <b>1.738.986</b> | <b>1.654.794</b> | <b>6,8%</b>           | <b>12,2%</b>          |
| Açúcar                                   | 803.932          | 605.337          | 913.367          | 32,8%                 | -12,0%                |
| Etanol                                   | 856.513          | 1.005.332        | 566.035          | -14,8%                | 51,3%                 |
| Cana                                     | 646.491          | 766.217          | 464.792          | -15,6%                | 39,1%                 |
| Milho                                    | 210.022          | 239.115          | 101.243          | -12,2%                | 107,4%                |
| Energia Elétrica                         | 84.263           | 11.060           | 73.470           | n.m                   | 14,7%                 |
| Levedura                                 | 20.579           | 937              | 20.197           | n.m                   | 1,9%                  |
| DDGS                                     | 44.627           | 38.923           | 31.238           | 14,7%                 | 42,9%                 |
| CBIOs                                    | 6.921            | 25.976           | 13.932           | -73,4%                | -50,3%                |
| Outros                                   | 40.624           | 51.421           | 36.555           | -21,0%                | 11,1%                 |
| <b>Receita Líquida - Cana</b>            | <b>1.591.664</b> | <b>1.450.538</b> | <b>1.517.798</b> | <b>9,7%</b>           | <b>4,9%</b>           |
| <b>Receita Líquida - Milho</b>           | <b>265.795</b>   | <b>288.448</b>   | <b>136.996</b>   | <b>-7,9%</b>          | <b>94,0%</b>          |

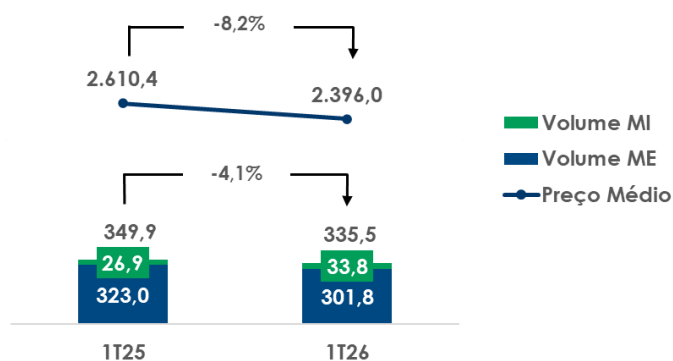
1- Exclui efeito de Hedge Accounting de dívida em moeda estrangeira e PPA USC e inclui a Receita Financeira de Negócios Imobiliários

## Receita Líquida

A receita líquida da São Martinho atingiu R\$ 1.857,5 milhões no 1T26, representando crescimento de 12,2% em relação a 1T25, impulsionado pelo melhor desempenho do etanol, com avanços de 30,1% em volume e 16,3% em preço, parcialmente compensados pelo menor preço (-8,2%) e quantidade (-4,1%) comercializados de açúcar.

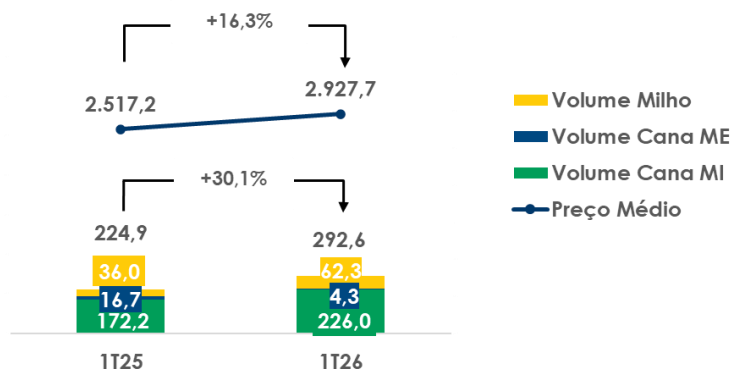
Destaca-se abaixo o perfil da receita líquida por produto para 1T26, vis-à-vis igual período da Safra 2024/25.

#### Açúcar – Quantidade (mil tons) e Preço Médio (R\$/ton)



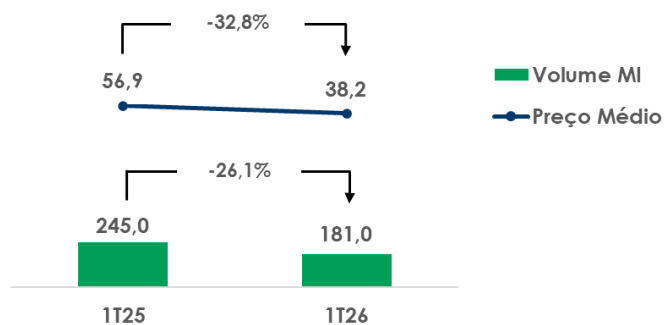
A receita líquida das vendas de açúcar resultou em R\$ 804,0 milhões no 1T26, uma queda de 12,0% frente a 1T25, em função das reduções de quantidade (-4,1%) e preço (-8,2%) comercializados no período.

#### Etanol – Volume (mil m³) e Preço Médio (R\$/m³)



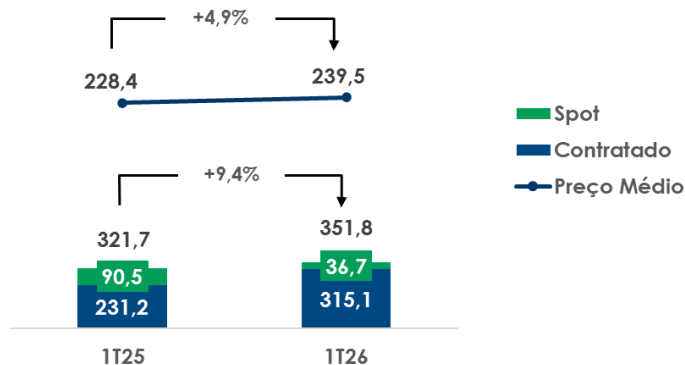
A receita líquida das vendas de etanol somou R\$ 856,5 milhões no 1T26, representando um aumento de 51,3% (vs. 1T25), impulsionado por melhores preço (+16,3%) e volume (+30,1%) comercializados, principalmente do etanol de milho, com maior participação dos estoques da Safra 2024/25 ("estoque de passagem") no volume vendido.

#### CBIOs – Quantidade (mil CBIOs) e Preço Médio (R\$/CBIO)

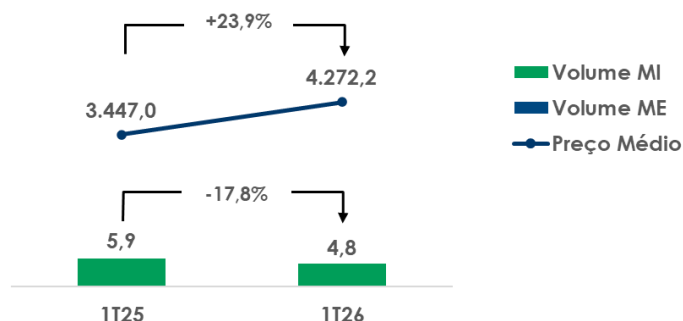


No 1T26, foram comercializados cerca de 181,0 mil CBIOs (-26,1% vs. 1T25), com preço líquido médio de R\$ 38,2/CBIO (líquido de impostos - PIS/Cofins, INSS e IR de 15% retido na fonte), valor 32,8% menor do que o realizado no mesmo período da safra anterior, totalizando uma receita de R\$ 6,9 milhões (-50,3% vs. 1T25).

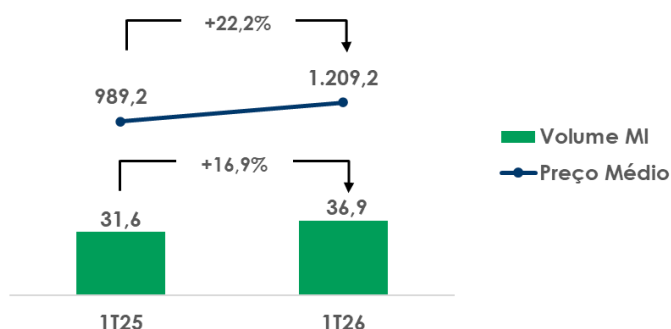
#### Energia Elétrica – Quantidade (mil MWh) e Preço Médio (R\$/MWh)



A receita líquida proveniente da comercialização de energia elétrica atingiu R\$ 84,3 milhões no 1T26, um aumento de 14,7% em relação ao 1T25, decorrente de maiores quantidade (+9,4%) e preço (+4,9%) comercializados. Tal incremento reflete uma maior participação de energia contratada no mix de vendas, com melhores preços, referentes à UTE Fase II da unidade São Martinho.

**Levedura – Quantidade (mil tons) e Preço Médio (R\$/ton)**

A receita líquida de comercialização de levedura totalizou cerca de R\$ 20,6 milhões no 1T26 (+1,9% vs. 1T25), reflexo do aumento de preço (+23,9%) parcialmente compensado pela queda na quantidade comercializada (-17,8%) no período.

**DDGS – Quantidade (mil tons) e Preço Médio (R\$/ton)**

A receita líquida com vendas de DDGS totalizou R\$ 44,6 milhões no 1T26, um aumento de 42,9% versus 1T25, impulsionado pela maior quantidade comercializada (+16,9%) e melhor preço (+22,2%) no trimestre.

#### Custo dos Produtos Vendidos (CPV) – Caixa

Em milhares de Reais

|                                                   | 1T26             | 4T25             | 1T25             | $\Delta$<br>1T26/4T25 | $\Delta$<br>1T26/1T25 |
|---------------------------------------------------|------------------|------------------|------------------|-----------------------|-----------------------|
| <b>Operação de Cana-de-açúcar</b>                 | <b>732.703</b>   | <b>734.991</b>   | <b>668.209</b>   | <b>-0,3%</b>          | <b>9,7%</b>           |
| Custos Agrícolas                                  | 634.595          | 637.491          | 571.244          | -0,5%                 | 11,1%                 |
| Fornecedores                                      | 353.352          | 297.623          | 333.166          | 18,7%                 | 6,1%                  |
| Cana Própria - Parceiros                          | 142.342          | 193.191          | 129.908          | -26,3%                | 9,6%                  |
| Cana Própria Industrial                           | 138.900          | 146.678          | 108.169          | -5,3%                 | 28,4%                 |
| Processamento de Milho                            | <b>153.805</b>   | <b>179.969</b>   | <b>129.899</b>   | <b>-14,5%</b>         | <b>18,4%</b>          |
| Compra de Milho                                   | 130.847          | 139.062          | 103.574          | -5,9%                 | 26,3%                 |
| Industrial                                        | 22.958           | 40.907           | 26.325           | -43,9%                | -12,8%                |
| Outros Produtos                                   | 40.713           | 37.017           | 42.399           | 10,0%                 | -4,0%                 |
| Reintegra                                         | (607)            | (783)            | (923)            | -22,5%                | -34,3%                |
| <b>CPV - Caixa</b>                                | <b>926.615</b>   | <b>951.194</b>   | <b>839.584</b>   | <b>-2,6%</b>          | <b>10,4%</b>          |
| <b>CPV - Caixa (ex-revenda)</b>                   | <b>926.615</b>   | <b>951.194</b>   | <b>839.584</b>   | <b>-2,6%</b>          | <b>10,4%</b>          |
| Ativos Biológicos                                 | 65.225           | (57.537)         | (21.629)         | n.m                   | n.m                   |
| Depreciação e amortização                         | 469.323          | 515.016          | 360.455          | -8,9%                 | 30,2%                 |
| <b>Custo do Produto Vendido (CPV)</b>             | <b>1.461.163</b> | <b>1.408.672</b> | <b>1.178.410</b> | <b>3,7%</b>           | <b>24,0%</b>          |
| Efeitos não caixa do IFRS16                       | (36.553)         | 51.924           | (46.871)         | -170,4%               | -22,0%                |
| <b>Custo do Produto Vendido (CPV) após IFRS16</b> | <b>1.424.609</b> | <b>1.460.596</b> | <b>1.131.539</b> | <b>-2,5%</b>          | <b>25,9%</b>          |
| ATR vendido (mil tons)                            | 848              | 829              | 749              | 2,3%                  | 13,3%                 |
| ATR vendido (mil tons) - Cana-de-Açúcar           | 740              | 703              | 686              | 5,3%                  | 7,9%                  |

O CPV – Caixa registrado no 1T26 foi de R\$ 926,6 milhões, valor 10,4% superior ao 1T25, devido i) maiores vendas no período (+13,3% em termos de ATR vendido), principalmente de etanol; ii) início antecipado do período de moagem, resultando um trimestre com maior número de dias efetivos, embora com menor aproveitamento de tempo devido à ocorrência de chuvas; iii) maiores custos de processamento de milho (+18,4% vs. 1T25) advindos da maior quantidade comercializada.

## Composição do Custo Caixa

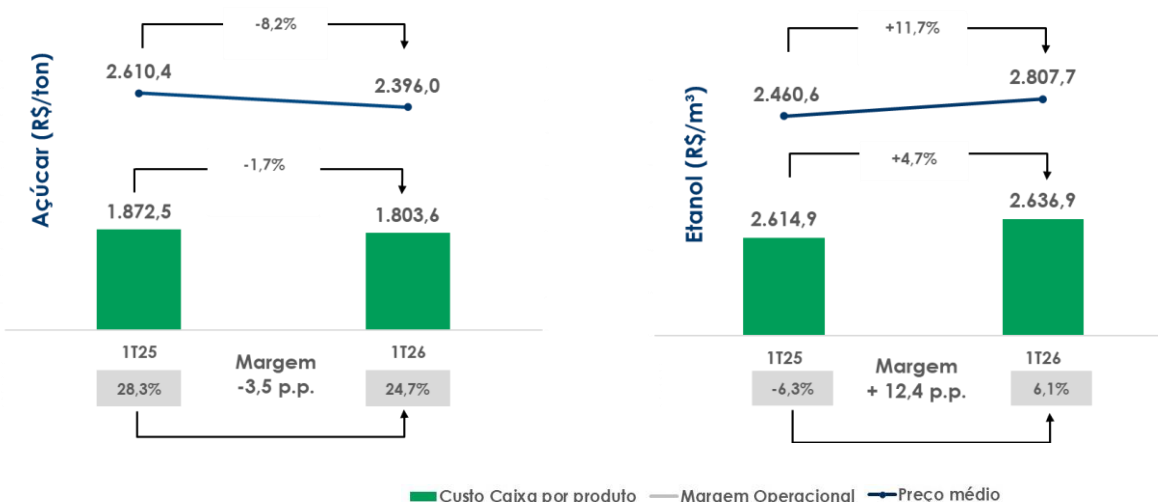
Em milhares de Reais

|                                  | 1T26           |                |                  |               |              |               |                  | 1T25           |                |                  |               |              |               |                  |
|----------------------------------|----------------|----------------|------------------|---------------|--------------|---------------|------------------|----------------|----------------|------------------|---------------|--------------|---------------|------------------|
|                                  | Açúcar         | Etanol         | Açúcar + Etanol  | Energia       | Levedura     | Outros        | Total            | Açúcar         | Etanol         | Açúcar + Etanol  | Energia       | Levedura     | Outros        | Total            |
| Custo Produto Vendido (CPV)      | 527.077        | 720.141        | 1.247.218        | 29.211        | 7.455        | 16.115        | 1.300.000        | 556.113        | 422.938        | 979.051          | 20.536        | 8.335        | 30.656        | 1.038.578        |
| (-) Depreciação/Amortização      | (215.070)      | (230.836)      | (445.906)        | (4.370)       | (1.944)      | (9.082)       | (461.302)        | (174.972)      | (157.041)      | (332.013)        | (3.413)       | (2.099)      | (13.524)      | (351.048)        |
| Var. Valor Justo Ativo Biológico | 45.173         | (114.389)      | (69.216)         | -             | -            | 3.991         | (65.225)         | (12.516)       | 33.692         | 21.176           | -             | -            | 453           | 21.629           |
| <b>CPV - Caixa</b>               | <b>357.179</b> | <b>374.917</b> | <b>732.096</b>   | <b>24.841</b> | <b>5.512</b> | <b>11.025</b> | <b>773.474</b>   | <b>368.625</b> | <b>299.589</b> | <b>668.214</b>   | <b>17.123</b> | <b>6.236</b> | <b>17.585</b> | <b>709.159</b>   |
| Despesas de Vendas               | 42.803         | 7.999          | 50.802           | 5.068         | -            | 222           | 56.092           | 46.659         | 5.627          | 52.286           | 4.022         | 2            | 234           | 56.544           |
| Despesas Gerais e Admin.         | 37.252         | 41.395         | 78.647           | 10.564        | 1.023        | 1.623         | 91.858           | 42.433         | 37.181         | 79.613           | 10.552        | 1.360        | 1.684         | 93.210           |
| (-) Depreciação/Amortização      | (1.899)        | (2.110)        | (4.010)          | (539)         | (52)         | -             | (4.600)          | (1.939)        | (1.699)        | (3.638)          | (482)         | (62)         | -             | (4.182)          |
| <b>Custo Operacional - Caixa</b> | <b>435.335</b> | <b>422.201</b> | <b>857.536</b>   | <b>39.935</b> | <b>6.483</b> | <b>12.870</b> | <b>916.823</b>   | <b>455.778</b> | <b>340.697</b> | <b>796.475</b>   | <b>31.215</b> | <b>7.536</b> | <b>19.503</b> | <b>854.730</b>   |
| (+) Capex de Manutenção          | 169.851        | 184.947        | 354.799          | -             | -            | -             | 354.799          | 199.402        | 153.240        | 352.641          | -             | -            | -             | 352.641          |
| <b>Custo Caixa total</b>         | <b>605.187</b> | <b>607.148</b> | <b>1.212.334</b> | <b>39.935</b> | <b>6.483</b> | <b>12.870</b> | <b>1.271.622</b> | <b>655.180</b> | <b>493.937</b> | <b>1.149.117</b> | <b>31.215</b> | <b>7.536</b> | <b>19.503</b> | <b>1.207.371</b> |
| Volume Vendido¹                  | 336            | 230            | 686              | 352           | 5            |               |                  | 350            | 189            | 740              | 322           | 6            |               |                  |
| Custo Caixa Unitário             | 1.804          | 2.637          | 1.768            | 114           | 1.346        |               |                  | 1.873          | 2.615          | 1.553            | 97            | 1.286        |               |                  |
| Margem Operacional (%)           | 24,7%          | 6,1%           |                  | 52,6%         | 68,5%        |               |                  | 28,3%          | -6,3%          |                  | 57,5%         | 62,7%        |               |                  |

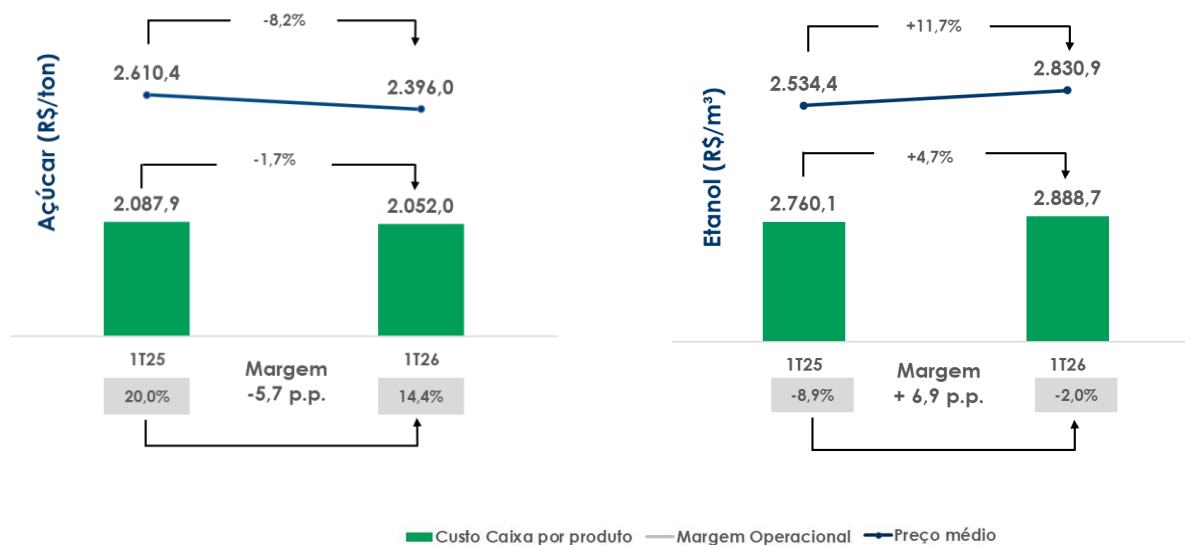
Abaixo é apresentada a formação do **Custo Caixa** para produtos resultantes da operação com **cana-de-açúcar**, definido como:

**Custo Caixa Total** = CPV – Depreciação/Amortização + Variação do Valor Justo do Ativo Biológico + Despesas de Vendas + Despesas Gerais e Administrativas + Capex de Manutenção

Abaixo, compilando as informações detalhadas nas seções anteriores, é apresentada a evolução da **Margem Operacional** do açúcar e do etanol produzidos através do processamento da **cana-de-açúcar**:



Com base neste, é detalhada a **Margem Operacional Ajustado** considerando: i) a segregação dos impactos da variação de preço por produto na composição do Consecana, considerando-os de forma individualizada nos custos do açúcar e do etanol, e ii) o Capex de Manutenção previsto para safra 2025/26 (conforme *Guidance* publicado em 23 de junho de 2025), alocado de forma proporcional ao volume de vendas (no valor de aproximadamente R\$ 483,3 milhões em 1T26).



# RESULTADOS 1T26

## OPERAÇÃO DE MILHO

### RESULTADO & COMPRA DE MILHO

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### Resultado da Operação de Milho

Em milhares de Reais

|                                       | 1T26             | 4T25             | 1T25             | Δ<br>1T26/4T25 | Δ<br>1T26/1T25 |
|---------------------------------------|------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|
| <b>Receita Líquida</b>                | <b>265.795</b>   | <b>288.448</b>   | <b>136.996</b>   | -7,9%          | 94,0%          |
| Etanol                                | 210.022          | 239.115          | 101.243          | -12,2%         | 107,4%         |
| DDGS                                  | 44.627           | 38.923           | 31.238           | 14,7%          | 42,9%          |
| Óleo de Milho                         | 9.571            | 10.410           | 4.515            | -8,1%          | 112,0%         |
| CBIOs                                 | 1.575            | -                | -                | n.m.           | n.m.           |
| <b>Custo do Produto Vendido Total</b> | <b>(170.294)</b> | <b>(190.955)</b> | <b>(130.938)</b> | <b>-10,8%</b>  | <b>30,1%</b>   |
| Compra de Milho                       | (130.847)        | (139.062)        | (103.574)        | -5,9%          | 26,3%          |
| Industrial, SG&A e Outros             | (39.447)         | (51.893)         | (27.364)         | -24,0%         | 44,2%          |
| <b>EBITDA</b>                         | <b>95.500</b>    | <b>97.493</b>    | <b>6.058</b>     | <b>n.m.</b>    | <b>n.m.</b>    |
| Margem EBITDA (%)                     | 35,9%            | 33,8%            | 4,4%             | n.m.           | 31,5 p.p.      |
| (-) Depreciação/Amortização           | (8.045)          | (10.593)         | (9.430)          | n.m.           | -14,7%         |
| <b>EBIT</b>                           | <b>87.455</b>    | <b>86.900</b>    | <b>(3.372)</b>   | <b>n.m.</b>    | <b>n.m.</b>    |
| Margem EBIT (%)                       | 32,9%            | 30,1%            | -2,5%            | n.m.           | 35,4 p.p.      |

Ao longo do 1T26 a operação de milho sustentou níveis de moagem conforme *Guidance* publicado em 23 de junho de 2025. O desempenho econômico-financeiro da operação no período reflete a queda de custo da matéria-prima e melhor desempenho em relação a preços e volumes comercializados do biocombustível e seus coprodutos.

No primeiro trimestre da safra foram processadas cerca de 137,3 mil toneladas de milho, produzindo 56,7 mil m<sup>3</sup> de etanol e 38,0 mil toneladas de DDGS. A operação de milho contribuiu com aproximadamente 99,0 mil toneladas de produto (em ATR produzido), R\$ 95,5 milhões de EBITDA e R\$ 87,5 milhões de EBIT ao desempenho consolidado da São Martinho.

#### Compra de Milho

|                    | Compra de<br>Milho | Preço Bruto<br>(R\$/Sc) | Preço Líquido<br>(R\$/Sc) |
|--------------------|--------------------|-------------------------|---------------------------|
| <b>Safra 25/26</b> | <b>323.769</b>     | <b>62,6</b>             | <b>53,1</b>               |
| Estoque Físico     | 23.679             | 64,9                    | 56,0                      |
| Entregas Futuras   | 300.090            | 62,4                    | 52,9                      |

Em 30 de junho de 2025, a Companhia havia comprado, para processamento na Safra 2025/26, cerca de 323,8 mil toneladas de milho ao preço aproximado de R\$ 53,1/saca, líquido de impostos e despesas com frete.

# RESULTADOS 1T26

## CONSOLIDADO

### DESPESAS OPERACIONAIS & OUTRAS RECEITAS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas

Em milhares de Reais

|                                                      | 1T26           | 4T25           | 1T25           | $\Delta$<br>1T26/4T25 | $\Delta$<br>1T26/1T25 |
|------------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|-----------------------|-----------------------|
| <b>Despesas Gerais e Administrativas - Caixa</b>     | <b>89.331</b>  | <b>73.487</b>  | <b>87.466</b>  | <b>21,6%</b>          | <b>2,1%</b>           |
| Mão de Obra/Honorários                               | 48.371         | 46.711         | 56.181         | 3,6%                  | -13,9%                |
| Despesas Gerais                                      | 40.960         | 26.776         | 31.285         | 53,0%                 | 30,9%                 |
| Stock Options / Outros                               | (338)          | (2.057)        | 5.333          | -83,6%                | -106,3%               |
| Depreciação e Amortização                            | 4.600          | 4.062          | 4.182          | 13,2%                 | 10,0%                 |
| Ajustes não caixa do IFRS16                          | (488)          | (558)          | 436            | -12,6%                | n.m                   |
| <b>Despesas Gerais e administrativas</b>             | <b>93.106</b>  | <b>74.934</b>  | <b>97.417</b>  | <b>24,3%</b>          | <b>-4,4%</b>          |
| Custos Portuários / Fretes                           | 65.416         | 50.723         | 52.722         | 29,0%                 | 24,1%                 |
| Outros                                               | 5.957          | 6.982          | 4.019          | -14,7%                | 48,2%                 |
| <b>Despesas com Vendas</b>                           | <b>71.373</b>  | <b>57.705</b>  | <b>56.741</b>  | <b>23,7%</b>          | <b>25,8%</b>          |
| % da Receita Líquida                                 | 3,8%           | 3,3%           | 3,4%           | 0,5 p.p.              | 0,4 p.p.              |
| <b>Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas</b> | <b>164.479</b> | <b>132.639</b> | <b>154.158</b> | <b>24,0%</b>          | <b>6,7%</b>           |
| Outras Receitas (Despesas)                           | (33.789)       | (112.566)      | (3.739)        | -70,0%                | n.m                   |
| Equivalência Patrimonial                             | (1.587)        | (2.277)        | (1.868)        | -30,3%                | -15,0%                |
| <b>Receitas (Despesas) Operacionais</b>              | <b>129.103</b> | <b>17.796</b>  | <b>148.551</b> | <b>n.m</b>            | <b>-13,1%</b>         |

As Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$ 93,1 milhões no 1T26 (-4,4% vs. 1T25), devido, principalmente, à redução do custo com mão-de-obra (-13,9%) e à marcação a mercado das opções atreladas ao preço das ações da Companhia, parcialmente compensada pelo aumento das despesas gerais no período.

As Despesas com Vendas totalizaram R\$ 71,4 milhões no 1T26, um crescimento de 25,8% (vs. 1T25), reflexo do maior volume de etanol comercializado, principalmente entregue no destino.

# RESULTADOS 1T26

## CONSOLIDADO

### RESULTADO FINANCEIRO & ENDIVIDAMENTO

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### Resultado Financeiro

Em milhares de Reais

|                                     | 1T26             | 4T25             | 1T25             | $\Delta$<br>1T26/4T25 | $\Delta$<br>1T26/1T25 |
|-------------------------------------|------------------|------------------|------------------|-----------------------|-----------------------|
| Receitas Financeiras                | 77.505           | 142.297          | 74.161           | -45,5%                | 4,5%                  |
| Despesas Financeiras                | (202.281)        | (242.382)        | (172.770)        | -16,5%                | 17,1%                 |
| <b>Resultado Financeiro (Caixa)</b> | <b>(124.776)</b> | <b>(100.085)</b> | <b>(98.609)</b>  | <b>24,7%</b>          | <b>26,5%</b>          |
| Var. Cambial/Derivativos/Outros     | (40.225)         | (6.687)          | (145.987)        | n.m                   | -72,4%                |
| Efeito IFRS 16 - AVP                | (73.325)         | (50.931)         | (84.578)         | 44,0%                 | -13,3%                |
| Resultados de Negócios Imobiliários | 348              | 1.411            | 1.040            | -75,3%                | -66,5%                |
| <b>Resultado Financeiro</b>         | <b>(237.978)</b> | <b>(156.292)</b> | <b>(328.134)</b> | <b>52,3%</b>          | <b>-27,5%</b>         |
| Hedge de Dívida                     | 50               | -                | (10.045)         | n.m.                  | n.m                   |
| <b>Resultado Financeiro</b>         | <b>(237.928)</b> | <b>(156.292)</b> | <b>(338.179)</b> | <b>52,2%</b>          | <b>-29,6%</b>         |

O Resultado Financeiro (Caixa) totalizou uma despesa de R\$ 124,8 milhões no 1T26, um aumento de 26,5% frente a 1T25, decorrente do avanço da taxa Selic, principal indicador de referência para a dívida e aplicações do caixa, potencializado pela diferença de base da Dívida Bruta e das Disponibilidades no período.

Considerando as rubricas sem-impacto caixa (e Resultados de Negócios Imobiliários), o resultado financeiro totalizou uma despesa de R\$ 238,0 milhões, uma queda de 27,5%, reflexo, principalmente, da marcação a mercado dos contratos de derivativos e da variação cambial das dívidas em moeda estrangeira, em função das oscilações do câmbio e da taxa de juros (CDI).

#### Endividamento

Em milhares de Reais

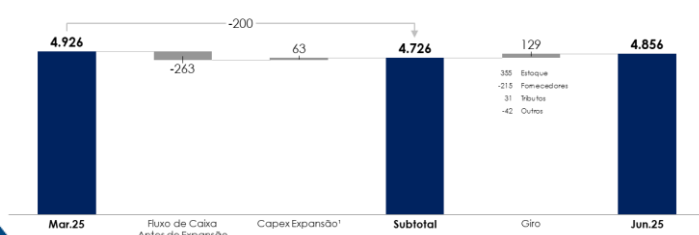
|                                                    | jun/25           | mar/25           | Var%.        |
|----------------------------------------------------|------------------|------------------|--------------|
| Certificado de Recebíveis do Agronegócio (CRA)     | 1.682.654        | 1.953.079        | -13,8%       |
| BNDES/FINAME                                       | 2.052.194        | 2.028.052        | 1,2%         |
| Capital de Giro/ NCE - Nota de Crédito de          | 102.604          | 378.501          | -72,9%       |
| Debêntures                                         | 2.496.900        | 2.447.440        | 2,0%         |
| PPE (Pré-Pagamento de Exportação)                  | -                | 58.755           | -100,0%      |
| International Finance Corporation (IFC)            | 1.394.163        | 1.223.634        | 13,9%        |
| <b>Dívida Bruta Total</b>                          | <b>7.728.515</b> | <b>8.089.461</b> | <b>-4,5%</b> |
| Disponibilidades                                   | 2.872.953        | 3.163.227        | -9,2%        |
| <b>Dívida Líquida</b>                              | <b>4.855.562</b> | <b>4.926.234</b> | <b>-1,4%</b> |
| % Dívida Líquida em moeda estrangeira (USD)        | -3,7%            | 2,2%             | -5,9 p.p.    |
| <b>EBITDA Ajustado LTM</b>                         | <b>3.577.902</b> | <b>3.445.216</b> | <b>3,9%</b>  |
| Dívida Líquida / EBITDA Aj. LTM - BRL              | 1,36 x           | 1,43 x           | -5,1%        |
| Dívida Líquida / EBITDA Aj. LTM - USD <sup>1</sup> | 1,42 x           | 1,40 x           | 1,6%         |

1 - PTAX médio diário 12 meses: mar/25: R\$ 5,61 e jun/25: R\$ 5,72

Em 30 de junho de 2025, a Dívida Líquida da Companhia atingiu R\$ 4,9 bilhões (-1,4% vs. março/25). A queda do endividamento líquido decorre o balanço entre novas captações e liquidação/amortização dos financiamentos do Certificado de Recebíveis do Agronegócio (CRA), Pré-Pagamento de Exportação (PPE) e Capital de Giro.

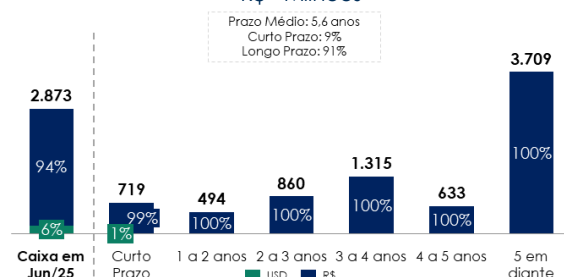
#### Mutação da Dívida Líquida

R\$ - Milhões



#### Cronograma de Amortização da Dívida

R\$ - Milhões



# RESULTADOS 1T26

## CONSOLIDADO

### EBITDA, EBIT & LUCRO CAIXA

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Conciliação do EBITDA e EBIT

Em milhares de Reais

|                                                    | 1T26           | 4T25             | 1T25           | Δ<br>1T26/4T25 | Δ<br>1T26/1T25 |
|----------------------------------------------------|----------------|------------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>Lucro Antes do Imposto de Renda<sup>1</sup></b> | <b>65.470</b>  | <b>102.892</b>   | <b>35.485</b>  | <b>-36,4%</b>  | <b>84,5%</b>   |
| Depreciação e Amortização <sup>1</sup>             | (574.176)      | (758.347)        | (447.993)      | -24,3%         | 28,2%          |
| Despesa Financeira Líquida                         | (237.978)      | (156.293)        | (328.134)      | 52,3%          | -27,5%         |
| <b>EBITDA Contábil<sup>1</sup></b>                 | <b>877.624</b> | <b>1.017.532</b> | <b>811.612</b> | <b>-13,7%</b>  | <b>8,1%</b>    |
| Margem (%)                                         | 47,2%          | 58,5%            | 49,0%          | -11,3 p.p.     | -1,8 p.p.      |
| Efeito não Caixa do IFRS 16                        | (137.295)      | (187.911)        | (129.791)      | -26,9%         | 5,8%           |
| Resultados de Negócios Imobiliários                | 348            | 1.411            | 1.040          | -75,3%         | -66,5%         |
| Resultado de Equivalência Patrimonial              | (1.587)        | (2.277)          | (1.868)        | -30,3%         | -15,0%         |
| Vencimento de Dívida (Hedge)                       | (50)           | -                | 10.045         | n.m.           | -100,5%        |
| Opções Virtuais - Não exercíveis                   | 760            | 194              | 2.930          | n.m.           | -74,1%         |
| Ativos Biológicos                                  | 65.225         | (57.537)         | (21.629)       | n.m.           | n.m.           |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                             | <b>805.025</b> | <b>771.412</b>   | <b>672.339</b> | <b>4,4%</b>    | <b>19,7%</b>   |
| Margem (%)                                         | 43,3%          | 44,4%            | 40,6%          | -1,0 p.p.      | 2,7 p.p.       |
| (-) Depreciação e Amortização                      | (473.922)      | (519.074)        | (364.637)      | -8,7%          | 30,0%          |
| <b>EBIT Ajustado</b>                               | <b>331.103</b> | <b>252.337</b>   | <b>307.702</b> | <b>31,2%</b>   | <b>7,6%</b>    |
| Margem (%)                                         | 17,8%          | 14,5%            | 18,6%          | 3,3 p.p.       | -0,8 p.p.      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                             | <b>805.025</b> | <b>771.412</b>   | <b>672.339</b> | <b>18,3%</b>   | <b>19,7%</b>   |
| (-) Capex de Manutenção                            | (357.032)      | (825.725)        | (352.641)      | -56,8%         | 1,2%           |
| <b>EBITDA - CAPEX</b>                              | <b>447.993</b> | <b>(54.313)</b>  | <b>319.698</b> | <b>n.m.</b>    | <b>40,1%</b>   |
| Margem (%)                                         | 24,1%          | -3,1%            | 19,3%          | 27,2 p.p.      | 4,8 p.p.       |

1 - Contempla os impactos do IFRS 16

O EBITDA Ajustado alcançou R\$ 805,0 milhões no 1T26 (+19,7% vs. 1T25), com margem EBITDA Ajustado de 43,3% (+2,7 p.p.). O desempenho no trimestre foi motivado pela maior rentabilidade do etanol, com expansão de preço e volume, parcialmente compensada pela queda do preço e quantidade de açúcar comercializado, reflexo das condições mercadológicas.

## Lucro Caixa

Em milhares de Reais

|                                           | 1T26           | 4T25           | 1T25           | Δ<br>1T26/4T25 | Δ<br>1T26/1T25 |
|-------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>Lucro Líquido</b>                      | <b>62.829</b>  | <b>105.041</b> | <b>106.320</b> | <b>-40,2%</b>  | <b>-40,9%</b>  |
| Efeito não Caixa do IFRS 16 no LAIR       | 36.284         | 102.296        | 38.142         | -64,5%         | -4,9%          |
| IR Contábil                               | 2.641          | (2.151)        | (70.835)       | n.m.           | -103,7%        |
| IR pago                                   | (9.953)        | (7.183)        | (5.418)        | 38,6%          | 83,7%          |
| Ativo Biológico/Outros                    | 65.225         | (57.537)       | (21.629)       | n.m.           | n.m.           |
| <b>Lucro Caixa</b>                        | <b>157.026</b> | <b>140.466</b> | <b>46.580</b>  | <b>11,8%</b>   | <b>n.m.</b>    |
| <b>Ações ex- tesouraria (em milhares)</b> | <b>328.577</b> | <b>328.578</b> | <b>336.524</b> | <b>0,0%</b>    | <b>-2,4%</b>   |
| <b>Lucro por ação</b>                     | <b>0,48</b>    | <b>0,43</b>    | <b>0,14</b>    | <b>11,8%</b>   | <b>n.m.</b>    |

## Posição de Hedge

Em milhares de Reais

|                      | Volume Hedge<br>(tons) | Preço Médio<br>(US\$ c/p) | Preço Médio<br>(R\$/ton) |
|----------------------|------------------------|---------------------------|--------------------------|
| <b>Safra 2025/26</b> | <b>710.700</b>         | <b>19,02</b>              |                          |
|                      | 646.405                | 19,02                     | 2.529                    |
|                      | 64.296                 | 19,02                     | em aberto                |
| <b>Safra 2026/27</b> | <b>4.979</b>           | <b>18,67</b>              |                          |
|                      | 4.834                  | 18,67                     | 2.717                    |
|                      | 145                    | 18,67                     | em aberto                |

A tabela acima detalha a posição de *hedge* de açúcar para Safra 2025/26, com data-base em 30 de junho de 2025. A posição considera tanto a parcela já fixada em dólares americanos (USD) quanto as posições em aberto na referida data, as quais se justificam por servirem de contraparte à exposição de compra de insumos dolarizados e outras obrigações em moeda estrangeira.

A Companhia utiliza estruturas de *hedge* (combinações de derivativos) com objetivo de capturar melhores preços de mercado e, na tabela detalhada acima, os preços consideram, de forma conservadora, o exercício pelo valor mínimo da estrutura.

## Detalhamento do CAPEX

Em milhares de Reais

|                                          | 1T26           | 4T25             | 1T25           | Δ<br>1T26/4T25 | Δ<br>1T26/1T25 |
|------------------------------------------|----------------|------------------|----------------|----------------|----------------|
| Plantio de Cana                          | 122.427        | 204.099          | 133.959        | -40,0%         | -8,6%          |
| Tratos Culturais                         | 214.178        | 229.141          | 196.609        | -6,5%          | 8,9%           |
| Manutenção Entressafra/Outros            | 20.426         | 392.485          | 22.073         | -94,8%         | -7,5%          |
| <b>Manutenção</b>                        | <b>357.032</b> | <b>825.725</b>   | <b>352.641</b> | <b>-56,8%</b>  | <b>1,2%</b>    |
| <b>Melhoria Operacional</b>              | <b>22.572</b>  | <b>4.192</b>     | <b>13.480</b>  | <b>n.m</b>     | <b>67,4%</b>   |
| <b>Modernização/Expansão</b>             | <b>27.851</b>  | <b>189.546</b>   | <b>143.706</b> | <b>-85,3%</b>  | <b>-80,6%</b>  |
| Tratos Culturais/Plantio não Recorrentes | -              | 45.174           | -              | -100,0%        | n.m.           |
| <b>Total Geral</b>                       | <b>407.454</b> | <b>1.064.636</b> | <b>509.827</b> | <b>-61,7%</b>  | <b>-20,1%</b>  |

O Capex de Manutenção totalizou R\$ 357,0 milhões no 1T26, um crescimento de 1,2% em relação ao 1T25. A expansão reflete a maior área de Tratos Culturais, parcialmente compensada pelo diferencial de cronograma de manutenção entressafra e plantio comparado à Safra 2024/25.

O Capex dedicado à Melhoria Operacional totalizou R\$ 22,6 milhões no 1T26, um aumento de 67,4% frente a 1T25, decorrente do cronograma de reposições de frota agrícola e industrial.

O Capex de Expansão somou R\$ 27,9 milhões no 1T26, uma redução de 80,6% vs. 1T25, reflexo do cronograma de desembolso dos projetos aprovados na Safra 2024/25, que contemplam i) dispêndios finais de projetos em fase de conclusão, ii) expansão do plano de irrigação visando o aumento da resiliência do nosso canavial a fatores climáticos, iii) manutenção não-recorrente da caldeira da Unidade Itacema, e iv) investimentos menores conforme divulgado no *Guidance* em 23 de junho de 2025.

Esta sessão de ajustes foi incorporada à Carta Financeira da Companhia para facilitar o entendimento dos resultados, detalhando os impactos de movimentos gerenciais aplicados na transformação de dados contábeis para uma visão caixa operacional e, também, ajustes em contas de balanço decorrentes da adoção de normas contábeis específicas.

#### Ajustes na Demonstração de Resultados do 1T26

Com o objetivo de auxiliar a compreensão de sua geração de caixa operacional recorrente, a Companhia ajusta gerencialmente alguns de seus dados contábeis para definir o indicador EBITDA Ajustado, conforme tabela abaixo:

Em milhares de Reais

|                                                | 1T26               |                 |                    |                                                                                                                                                                    |
|------------------------------------------------|--------------------|-----------------|--------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                                | Contábil           | Impactos        | Ajustado           |                                                                                                                                                                    |
| <b>Receita Líquida</b>                         | <b>1.857.161</b>   | <b>298</b>      | <b>1.857.459</b>   |                                                                                                                                                                    |
| Vencimento de Dívida (Hedge)                   |                    | (50)            | →                  | Despesas financeiras referentes à variação cambial de <u>hedge accounting</u>                                                                                      |
| Amortização dos contratos de Energia - PPA     |                    | -               | →                  | O resultado financeiro de <u>Negócios Imobiliários</u> foi somada à receita líquida.                                                                               |
| Resultados de Negócios Imobiliários            |                    | 348             |                    |                                                                                                                                                                    |
| <b>Custo do Produto Vendido</b>                | <b>(1.424.609)</b> | <b>28.672</b>   | <b>(1.395.937)</b> |                                                                                                                                                                    |
| Ativos Biológicos                              |                    | 65.225          | →                  | Ativos biológicos e o <u>Ajuste IFRS 16</u> desconsiderados do custo por não representarem efeito caixa.                                                           |
| Efeito não Caixa do IFRS 16                    |                    | (36.553)        |                    |                                                                                                                                                                    |
| <b>Lucro Bruto</b>                             | <b>432.552</b>     | <b>28.970</b>   | <b>461.522</b>     |                                                                                                                                                                    |
| <b>Despesas Operacionais e Outras Receitas</b> | <b>(129.104)</b>   | <b>(1.315)</b>  | <b>(130.419)</b>   |                                                                                                                                                                    |
| Opções Virtuais - Não Exercíveis               |                    | 760             | →                  | Custos e receitas relacionados às <u>Opções Virtuais e Equivalência Patrimonial</u> tiveram seus efeitos excluídos.                                                |
| Resultado de Equivalência Patrimonial          |                    | (1.587)         |                    |                                                                                                                                                                    |
| Amortização dos contratos de Energia - PPA     |                    | -               | →                  | A receita relacionada ao recebimento dos <u>Direitos Copersucar</u> foi ajustada por não representar uma receita recorrente da atividade operacional da companhia. |
| Direitos Copersucar                            |                    | -               |                    |                                                                                                                                                                    |
| Efeito não Caixa do IFRS 16                    |                    | (488)           |                    |                                                                                                                                                                    |
| <b>EBIT</b>                                    | <b>303.448</b>     | <b>27.655</b>   | <b>331.103</b>     |                                                                                                                                                                    |
| Depreciação e amortização                      | 574.176            | (100.254)       | 473.922            |                                                                                                                                                                    |
| <b>EBITDA</b>                                  | <b>877.624</b>     | <b>(72.599)</b> | <b>805.025</b>     |                                                                                                                                                                    |
| Capex de Manutenção                            | (357.032)          |                 | (357.032)          |                                                                                                                                                                    |
| <b>EBITDA - CAPEX</b>                          | <b>520.592</b>     | <b>(72.599)</b> | <b>447.994</b>     |                                                                                                                                                                    |

#### Ajustes no Patrimônio Líquido do 1T26:

A partir de março de 2010, inclusive, a Companhia passou a adotar a contabilização de *Hedge Accounting* para os derivativos designados como endividamento em moeda estrangeira.

Os resultados trimestrais são registrados no Patrimônio Líquido ("Ajustes de avaliação patrimonial"), líquido do imposto de renda e da contribuição social diferidos. No período entre abril/24 e março/25 foi contabilizada uma adição no Patrimônio Líquido de R\$ 172,0 milhões.

#### Efeitos da Adoção do IFRS16/CPC 06

A partir do exercício encerrado em 31 de março de 2020 a Companhia adotou o IFRS 16 – Arrendamentos, que introduz um modelo único de contabilização de arrendamentos e parcerias agrícolas no Balanço Patrimonial. O direito de uso do ativo foi reconhecido como um ativo e a obrigação dos pagamentos como um passivo.

A Companhia adotou a abordagem simplificada de efeito cumulativo e os seguintes critérios:

1. **Passivo:** saldos remanescentes dos contratos vigentes na data da adoção inicial, líquidos dos adiantamentos realizados e descontados pela média de cotação de contratos futuros da DI (cupom de juros nominal) com prazos equivalentes aos contratos de parceria e arrendamento; e
2. **Ativo:** valor equivalente ao passivo ajustado a valor presente.

Não houve impacto no Fluxo de Caixa, nem no EBITDA Ajustado da Companhia.

Maiores detalhamentos podem ser encontrados nas Demonstrações Financeiras do período.

#### Impactos do IFRS16 na Demonstração de Resultados do 1T26:

Em milhares de Reais

|                                           | 1T26             |                 |                  |                                                                                                                                                           |
|-------------------------------------------|------------------|-----------------|------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                           | Antes do IFRS 16 | Impactos        | Após IFRS 16     |                                                                                                                                                           |
| <b>Receita Líquida<sup>1</sup></b>        | <b>1.857.459</b> | <b>-</b>        | <b>1.857.459</b> |                                                                                                                                                           |
| Custo do Produto Vendido                  | (1.461.162)      | 36.553          | (1.424.609)      | Não é mais contabilizado o custo caixa dos contratos agrários                                                                                             |
| (-) Pagamento dos arrendamentos           |                  | 136.351         | →                | Atualmente, é feita a contabilização da amortização dos contratos                                                                                         |
| (+) Amortização do direito-de-Uso         |                  | (99.797)        | →                |                                                                                                                                                           |
| <b>Lucro Bruto</b>                        | <b>396.297</b>   | <b>36.553</b>   | <b>432.850</b>   |                                                                                                                                                           |
| Desp. Vendas/Gerais/Administrativas       | (129.592)        | 488             | (129.104)        |                                                                                                                                                           |
| (-) Pagamento dos arrendamentos           |                  | 944             |                  |                                                                                                                                                           |
| (+) Amortização do direito-de-uso         |                  | (457)           |                  |                                                                                                                                                           |
| <b>Lucro Op. Antes Result. Financeiro</b> | <b>266.705</b>   | <b>37.041</b>   | <b>303.746</b>   |                                                                                                                                                           |
| Resultado Financeiro/Hedge Dívida         | (164.951)        | (73.325)        | (238.276)        | O ajuste a valor presente (AVP) dos contratos agrários é contabilizado no resultado financeiro                                                            |
| AVP Arrendamento                          |                  | (73.325)        | →                |                                                                                                                                                           |
| <b>Lucro Antes do Imposto de Renda</b>    | <b>101.754</b>   | <b>(36.284)</b> | <b>65.470</b>    |                                                                                                                                                           |
| Imposto de Renda                          | (14.978)         | 12.337          | (2.641)          |                                                                                                                                                           |
| <b>Lucro Líquido</b>                      | <b>86.776</b>    | <b>(23.947)</b> | <b>62.829</b>    |                                                                                                                                                           |
| <b>EBITDA Contábil</b>                    | <b>740.329</b>   | <b>137.295</b>  | <b>877.624</b>   | Em função de não ser mais contabilizado o custo caixa dos contratos agrários, o EBITDA contábil aumenta, porém é ajustado o efeito para o EBITDA Ajustado |
| Pagamento dos arrendamentos               |                  | (137.295)       | (137.295)        |                                                                                                                                                           |
| Demais ajustes                            | 64.696           |                 | 64.696           |                                                                                                                                                           |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                    | <b>805.025</b>   | <b>-</b>        | <b>805.025</b>   |                                                                                                                                                           |

As afirmações contidas neste documento relacionadas às perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas às perspectivas de crescimento da São Martinho são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, de mudanças nas condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

As informações das tabelas a seguir consideram os impactos do IFRS 16 a partir da Safra 2019/20, de acordo com as Demonstrações Financeiras consolidadas e auditadas, incluindo os efeitos detalhados na seção 'Adoção do IFRS 16/CPC 06 – Arrendamentos' na página 3 deste release de resultados.

## Demonstração dos Resultados

São Martinho - Consolidado; Em milhares de Reais

|                                                             | 1T26             | 1T25             | $\Delta$<br>1T26/1T25 |
|-------------------------------------------------------------|------------------|------------------|-----------------------|
| Receita bruta                                               | 1.984.182        | 1.726.414        | 14,9%                 |
| Deduções da receita bruta                                   | (127.021)        | (82.705)         | 53,6%                 |
| <b>Receita líquida</b>                                      | <b>1.857.161</b> | <b>1.643.709</b> | <b>13,0%</b>          |
| Custo dos produtos vendidos (CPV)                           | (1.424.609)      | (1.131.539)      | 25,9%                 |
| <b>Lucro bruto</b>                                          | <b>432.552</b>   | <b>512.170</b>   | <b>-15,5%</b>         |
| Margem bruta (%)                                            | 23,3%            | 31,2%            | -7,9 p.p              |
| <b>Receitas (despesas) operacionais</b>                     | <b>(129.104)</b> | <b>(148.551)</b> | <b>-13,1%</b>         |
| Despesas com vendas                                         | (71.374)         | (56.741)         | 25,8%                 |
| Despesas gerais e administrativas                           | (93.106)         | (97.417)         | -4,4%                 |
| Resultado de equivalência patrimonial                       | 1.587            | 1.868            | -15,0%                |
| Outras receitas, líquidas                                   | 33.789           | 3.739            | 803,7%                |
| <b>Lucro operacional</b>                                    | <b>303.448</b>   | <b>363.619</b>   | <b>-16,5%</b>         |
| <b>Resultado financeiro</b>                                 | <b>(237.978)</b> | <b>(328.134)</b> | <b>-27,5%</b>         |
| Receitas financeiras                                        | 77.854           | 75.200           | 3,5%                  |
| Despesas financeiras                                        | (275.606)        | (257.348)        | 7,1%                  |
| Variações monetárias e cambiais, líquidas                   | 37.609           | (91.898)         | -140,9%               |
| Derivativos                                                 | (77.835)         | (54.088)         | 43,9%                 |
| <b>Lucro antes do IR e CS</b>                               | <b>65.470</b>    | <b>35.485</b>    | <b>84,5%</b>          |
| IR e contribuição social - corrente                         | (7.223)          | 2.279            | -416,9%               |
| IR e contribuição social - diferidos                        | 4.582            | 68.556           | -93,3%                |
| <b>Lucro líquido antes da participação dos minoritários</b> | <b>62.829</b>    | <b>106.320</b>   | <b>-40,9%</b>         |
| <b>Lucro líquido</b>                                        | <b>62.829</b>    | <b>106.320</b>   | <b>-40,9%</b>         |
| Margem líquida (%)                                          | 3,4%             | 6,5%             | -3,1 p.p              |

## Balanço Patrimonial (Ativo)

São Martinho - Consolidado; Em milhares de Reais

|                                        | jun/25            | mar/25            |
|----------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>CIRCULANTE</b>                      |                   |                   |
| Caixa e equivalentes de caixa          | 190.344           | 898.588           |
| Aplicações financeiras                 | 2.599.868         | 2.184.443         |
| Contas a receber de clientes           | 543.837           | 477.210           |
| Instrumentos financeiros derivativos   | 185.966           | 81.482            |
| Estoques                               | 871.984           | 597.081           |
| Adiantamento a fornecedores            | 261.092           | 145.980           |
| Ativos biológicos                      | 1.364.209         | 1.405.729         |
| Tributos a recuperar                   | 456.695           | 423.822           |
| Imposto de renda e contribuição social | 100.117           | 75.900            |
| Outros ativos                          | 22.448            | 15.006            |
| <b>TOTAL CIRCULANTE</b>                | <b>6.596.560</b>  | <b>6.305.241</b>  |
| <b>NÃO CIRCULANTE</b>                  |                   |                   |
| <b>Realizável a longo prazo</b>        |                   |                   |
| Aplicações financeiras                 | 82.741            | 80.196            |
| Contas a receber                       | 37.095            | 37.544            |
| Adiantamento a fornecedores            | 97.846            | 56.005            |
| Instrumentos financeiros derivativos   | 261.223           | 177.367           |
| Tributos a recuperar                   | 712.553           | 710.071           |
| Imposto de renda e contribuição social | 8.983             | 8.983             |
| Depósitos judiciais                    | 2.115.703         | 2.049.045         |
| Direitos com a Copersucar              | 369.560           | 369.560           |
|                                        | <b>3.685.704</b>  | <b>3.488.771</b>  |
| <b>Investimentos</b>                   | 62.902            | 62.573            |
| <b>Imobilizado</b>                     | 8.532.381         | 8.708.049         |
| <b>Intangível</b>                      | 447.053           | 452.114           |
| <b>Direito de uso</b>                  | 2.587.596         | 2.752.635         |
| <b>TOTAL NÃO CIRCULANTE</b>            | <b>15.315.636</b> | <b>15.464.142</b> |
| <b>TOTAL DO ATIVO</b>                  | <b>21.912.196</b> | <b>21.769.383</b> |

#### Balanço Patrimonial (Passivo)

São Martinho - Consolidado; Em milhares de Reais

|                                                      | jun/25            | mar/25            |
|------------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>CIRCULANTE</b>                                    |                   |                   |
| Fornecedores                                         | 684.348           | 404.994           |
| Arrendamentos a pagar                                | 119.617           | 113.485           |
| Parceria agrícola a pagar                            | 429.142           | 577.005           |
| Empréstimos e financiamentos                         | 718.549           | 906.297           |
| Instrumentos financeiros derivativos                 | 234.390           | 207.006           |
| Salários e contribuições sociais                     | 326.763           | 264.498           |
| Tributos a recolher                                  | 42.027            | 38.408            |
| Imposto de renda e contribuição social               | 6.882             | 5.834             |
| Dividendos a Pagar                                   | 20                | 20                |
| Adiantamento a clientes                              | 24.607            | 47.732            |
| Outros passivos                                      | 50.671            | 24.344            |
| <b>TOTAL CIRCULANTE</b>                              | <b>2.637.016</b>  | <b>2.589.623</b>  |
| <b>NÃO CIRCULANTE</b>                                |                   |                   |
| Arrendamento Mercantil                               | 513.895           | 532.830           |
| Parceria agrícola a pagar                            | 1.532.933         | 1.607.133         |
| Obrigações - Copersucar                              | 140.812           | 139.276           |
| Empréstimos e financiamentos                         | 7.009.966         | 7.183.164         |
| Instrumentos financeiros derivativos                 | 46.895            | 51.999            |
| I.R e C.S diferidos                                  | 876.994           | 792.961           |
| Provisão para contingências                          | 125.946           | 121.033           |
| Tributos com exigibilidade suspensa                  | 2.093.424         | 2.025.634         |
| Outros passivos                                      | -                 | 26.368            |
| <b>TOTAL NÃO CIRCULANTE</b>                          | <b>12.340.865</b> | <b>12.480.398</b> |
| <b>PARTICIPAÇÃO DE MINORITÁRIOS</b>                  |                   |                   |
| <b>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>                            |                   |                   |
| Capital social                                       | 4.445.192         | 4.445.192         |
| Ações em Tesouraria                                  | (90.323)          | (90.323)          |
| Ajustes de avaliação patrimonial                     | 1.350.411         | 1.180.341         |
| Reserva de Lucros                                    | 1.164.152         | 1.164.152         |
| Lucros acumulados                                    | 64.883            | -                 |
| <b>TOTAL PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>                      | <b>6.934.315</b>  | <b>6.699.362</b>  |
| <b>Participação dos acionistas não controladores</b> |                   |                   |
| <b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>         | <b>21.912.196</b> | <b>21.769.383</b> |

## Fluxo de Caixa Consolidado

São Martinho - Consolidado; Em milhares de Reais

|                                                                                  | 1T26             | 1T25             |
|----------------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>FLUXOS DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS</b>                               |                  |                  |
| <b>Lucro líquido do período</b>                                                  | 62.829           | 106.320          |
| <b>Ajustes</b>                                                                   |                  |                  |
| Depreciação e amortização                                                        | 259.846          | 209.896          |
| Ativos biológicos colhidos                                                       | 314.330          | 238.097          |
| Variação no valor justo de ativos biológicos, produtos agrícolas e CBIOS         | 65.225           | (21.629)         |
| Resultado de equivalência patrimonial                                            | (1.587)          | (1.868)          |
| Resultado de investimento e imobilizado baixados                                 | 255              | (2.288)          |
| Juros, variações monetárias e cambiais, líquidas                                 | 100.049          | 125.880          |
| Instrumentos financeiros derivativos                                             | (67.043)         | 85.533           |
| Constituição de provisão para contingências, líquidas                            | 17.563           | 11.639           |
| Imposto de renda e contribuição social                                           | 2.641            | (70.835)         |
| Provisão para perdas na realização dos estoques                                  | -                | 2.000            |
| Tributos com exigibilidade suspensa                                              | 67.790           | 40.383           |
| Reversão de provisões para perdas de crédito de liquidação duvidosa              | 17               | (15)             |
| Ajuste a valor presente e outros                                                 | 72.480           | 91.719           |
|                                                                                  | <b>894.395</b>   | <b>814.832</b>   |
| <b>Variações nos Ativos e Passivos</b>                                           |                  |                  |
| Contas a receber de clientes                                                     | (71.684)         | 74.366           |
| Estoques                                                                         | (313.258)        | (337.567)        |
| Tributos a recuperar                                                             | (54.950)         | 5.787            |
| Instrumentos financeiros derivativos                                             | 73.768           | (7.073)          |
| Outros ativos                                                                    | (5.169)          | (412.458)        |
| Fornecedores                                                                     | 278.079          | 327.345          |
| Salários e contribuições sociais                                                 | 62.265           | 57.255           |
| Tributos a recolher                                                              | 7.424            | 142              |
| Obrigações com a Copersucar                                                      | 724              | (3.599)          |
| Provisão para contingências (liquidações)                                        | (14.125)         | (12.202)         |
| Outros passivos                                                                  | (23.163)         | 29.047           |
| <b>Caixa proveniente das operações</b>                                           | <b>834.306</b>   | <b>535.875</b>   |
| Pagamento de juros sobre empréstimos e financiamentos                            | (239.628)        | (165.136)        |
| Imposto de renda e contribuição social pagos                                     | (9.953)          | (5.418)          |
| <b>Caixa líquido proveniente das atividades operacionais</b>                     | <b>584.725</b>   | <b>365.321</b>   |
| <b>FLUXOS DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS</b>                           |                  |                  |
| Adições ao imobilizado e intangível                                              | (107.710)        | (246.515)        |
| Adições ao plantio e tratos (ativo)                                              | (335.643)        | (331.508)        |
| Aplicações financeiras                                                           | (349.660)        | (210.655)        |
| Recebimento de recursos pela venda de imobilizado                                | 1.054            | 4.079            |
| Outros recebimentos de investidas                                                | 559              | -                |
| <b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>                    | <b>(791.400)</b> | <b>(784.599)</b> |
| <b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS</b>                           |                  |                  |
| Pagamento de arrendamento e parceria agrícola                                    | (242.587)        | (266.514)        |
| Captação de financiamentos - terceiros                                           | 250.121          | 1.063.982        |
| Amortização de financiamentos - terceiros                                        | (503.214)        | (112.848)        |
| Outros recebimentos                                                              | -                | 2.130            |
| Recompra de ações                                                                | -                | (283.130)        |
| <b>Caixa líquido proveniente das (aplicado nas) atividades de financiamentos</b> | <b>(495.680)</b> | <b>403.620</b>   |
| <b>Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa</b>                | <b>(702.355)</b> | <b>(15.658)</b>  |
| <b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>                        | <b>898.588</b>   | <b>204.560</b>   |
| Efeito da variação cambial sobre caixa e equivalentes de caixa                   | (5.889)          | 16.539           |
| <b>Caixa e equivalentes de caixa no final do período</b>                         | <b>190.344</b>   | <b>205.441</b>   |

## RELAÇÕES COM INVESTIDORES

☎ +55 11 2105-4100

✉ [ri@saomartinho.com.br](mailto:ri@saomartinho.com.br)

🌐 [www.saomartinho.com.br/ri](http://www.saomartinho.com.br/ri)

[saomartinho.com.br/ri](http://saomartinho.com.br/ri)

# Earnings Release

## 1st Quarter

### 2025/26 CROP YEAR

AUGUST 11, 2025

### Cash Income totaled **BRL157.0 million** in 1Q26

**Adjusted EBITDA** resulted in **BRL 805.0 million in 1Q26** (+19.7% vs. 1Q25), with margin of 43.3% (+2.7 p.p.). The quarterly performance primarily reflects higher prices and sales volumes of ethanol, partially offset by lower prices and sales volumes of sugar during the period.

**Adjusted EBIT** totaled **BRL 331.1 million** in 1Q26 (+7.6%), with a margin of 17.8%.

**Net Income** was **BRL 62.8 million** in the quarter, down 40.9% from 1Q25, reflecting changes in the fair value of biological assets and the timing effect of Interest on Equity payments, which were made in the second quarter of the current crop year, whereas in the 2024/25 crop year, the distribution occurred in the first quarter.

**Leverage ratio** ended 1Q26 at **1.36x Net Debt/Adjusted EBITDA LTM**.

On June 30, 2025, **sugar prices hedged for the 2025/26 crop year** totaled **~711,000 metric tons** at **~ BRL 2.529/ton**.

### Executive Summary

In thousands of BRL

|                                       | 1Q26      | 4Q25      | 1Q25      | Δ<br>1Q26/4Q25 | Δ<br>1Q26/1Q25 |
|---------------------------------------|-----------|-----------|-----------|----------------|----------------|
| Net Revenue <sup>1</sup>              | 1,857,459 | 1,738,986 | 1,654,794 | 6.8%           | 12.2%          |
| Adjusted EBITDA                       | 805,025   | 771,412   | 672,339   | 4.4%           | 19.7%          |
| Adjusted EBITDA Margin                | 43.3%     | 44.4%     | 40.6%     | -1.0 p.p.      | 2.7 p.p.       |
| Adjusted EBIT                         | 331,103   | 252,337   | 307,702   | 31.2%          | 7.6%           |
| Adjusted EBIT Margin                  | 17.8%     | 14.5%     | 18.6%     | 3.3 p.p.       | -0.8 p.p.      |
| Net Income                            | 62,829    | 105,041   | 106,320   | -40.2%         | -40.9%         |
| Cash Income                           | 157,026   | 140,466   | 46,580    | 11.8%          | n.m            |
| Leverage (Net Debt / Adj. EBITDA LTM) | 1.36 x    | 1.43 x    | 1.27 x    | -5.1%          | 7.1%           |

1- Excludes the Hedge Accounting effect of foreign-denominated debt and PPA USC and includes Financial Income from Real Estate Development.  
Data do not include the IFRS 16 impacts.

**SMTO3:** BRL17.57 per share

**Market Cap:** BRL5.84 billion

\*On June 30, 2025

#### Earnings Conference Call

August 12, 2025 (Tuesday)

3:00 p.m. Brasília time

2:00 p.m. New York time

To access the webcast: [click here](#)

## Operating Highlights

|                                           | 1Q26           | 1Q25           | Var%.         |
|-------------------------------------------|----------------|----------------|---------------|
| <b>Operational Data</b>                   |                |                |               |
| <b>TRS Produced ('000 metric tons)</b>    | <b>1,097.4</b> | <b>1,231.5</b> | <b>-10.9%</b> |
| Sugarcane                                 | 998.4          | 1,142.8        | -12.6%        |
| Corn                                      | 99.0           | 88.7           | 11.6%         |
| <b>Agricultural - Sugarcane</b>           |                |                |               |
| Crushed Sugarcane ('000 metric tons)      | 8,185.1        | 8,854.9        | -7.6%         |
| Own                                       | 5,414.6        | 5,795.3        | -6.6%         |
| Third Parties                             | 2,770.5        | 3,059.6        | -9.4%         |
| Agricultural Yield (mt/ha)                | 81.0           | 91.7           | -11.7%        |
| Average TRS (kg/mt)                       | 122.0          | 129.1          | -5.5%         |
| <b>Corn Processing ('000 metric tons)</b> | <b>137.3</b>   | <b>124.1</b>   | <b>10.6%</b>  |
| <b>Production Data</b>                    |                |                |               |
| Sugar ('000 metric tons)                  | 475.1          | 535.4          | -11.3%        |
| Ethanol ('000 m³)                         | 354.5          | 393.7          | -9.9%         |
| Sugarcane                                 | 297.8          | 342.9          | -13.1%        |
| Corn                                      | 56.7           | 50.8           | 11.6%         |
| Cogeneration ('000 MWh)                   | 306.4          | 272.0          | 12.6%         |
| DDGS ('000 metric tons)                   | 38.0           | 31.9           | 18.8%         |
| Corn Oil (metric tons)                    | 1.9            | 1.8            | 6.9%          |
| Sugar - Ethanol Mix (Sugarcane)           | 50% - 50%      | 49% - 51%      |               |
| Sugar - Ethanol Mix (Consolidated)        | 45% - 55%      | 45% - 55%      |               |

In the first quarter of the 2025/26 crop year, São Martinho processed approximately 8.2 million tons of sugarcane, marking a 7.6% decrease compared to the same period in the previous crop year. This decline is a result of reduced productivity during the period (-11.7% in tons per hectare vs. 1Q25), mainly due to the water deficit recorded in February and March 2025, which adversely affected the development of the sugarcane fields.

In 1Q26, sugarcane operations produced approximately 475.1 thousand tons of sugar (-11.3% vs. 1Q25) and 297.8 thousand cubic meters of ethanol (-13.1%). Corn processing contributed 56,700 cubic meters of ethanol (+11.6%), 38,000 metric tons of DDGS (+18.8%), and 1,900 tons of corn oil (+6.9%).

Considering both sugarcane operations and corn processing, Total Recoverable Sugar (TRS) produced was 1,097.4 thousand tons at the end of 1Q26 (-10.9% vs. 1Q25), of which 998,400 metric tons came from sugarcane crushing (-12.6% vs. 1Q25). Average TRS declined 5.5% due to the water deficit during the maturation period of the raw material.

## Capex Guidance – 2025/2026 Harvest

This section provides the revised Capex estimates for the 2025/26 crop year, as disclosed in the Material Fact released on August 11, 2025.

| In million BRL                       | Updated<br>12M26 | Guidance<br>12M26 | Chg. (%)     |
|--------------------------------------|------------------|-------------------|--------------|
| <b>Maintenance Capex</b>             | <b>1,990.5</b>   | <b>1,990.5</b>    | <b>0.0%</b>  |
| <b>Operational Improvements</b>      | <b>125.0</b>     | <b>125.0</b>      | <b>0.0%</b>  |
| <b>Modernization/Expansion</b>       | <b>881.0</b>     | <b>200.0</b>      | <b>n.m.</b>  |
| Corn Ethanol - Second Phase          | 439.0            | -                 | n.m.         |
| Biological Assets - Santa Elisa Mill | 242.0            | -                 | n.m.         |
| Other Projects                       | 200.0            | 200.0             | 0.0%         |
| <b>Total Capex</b>                   | <b>2,996.5</b>   | <b>2,315.5</b>    | <b>29.4%</b> |

The estimated allocation for Modernization and Expansion has been revised to BRL 881.0 million, reflecting an increase of R\$ 681.0 million compared to the initial Guidance. This revision is primarily attributable to: (i) the approval of the Second Phase of the Corn Ethanol project, totaling BRL 439.0 million in the 2025/26 crop year (as disclosed in the Material Fact released on August 11, 2025); and (ii) the partial acquisition of biological assets from Usina Santa Elisa, totaling BRL 242.0 million (subject to customary closing adjustments), as announced in the Material Fact released on July 15, 2025.

No changes have been made to the estimated Maintenance Capex, Operational Improvements, or other Modernization/Expansion initiatives.

As a result, the **Total Capex** Guidance for the 2025/26 crop year has been updated to approximately BRL 3.0 billion.

*It is important to note that forward-looking statements are not guarantees of future performance, as they involve risks, uncertainties, and assumptions, and are subject to circumstances that may or may not materialize. The audience should be aware that industry conditions, as well as operational and weather-related factors, may affect future results and cause them to differ materially from those expressed in such forward-looking statements.*

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

CONSOLIDATED

NET REVENUE

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Net Revenue Breakdown

In BRL '000

|                                | 1Q26             | 4Q25             | 1Q25             | Δ<br>1Q26/4Q25 | Δ<br>1Q26/1Q25 |
|--------------------------------|------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|
| <b>Domestic Market</b>         | <b>1,115,731</b> | <b>1,109,089</b> | <b>760,446</b>   | <b>0.6%</b>    | <b>46.7%</b>   |
| Sugar                          | 78,308           | 88,090           | 72,389           | -11.1%         | 8.2%           |
| Ethanol                        | 842,087          | 893,709          | 513,753          | -5.8%          | 63.9%          |
| Sugarcane                      | 632,065          | 654,594          | 412,510          | -3.4%          | 53.2%          |
| Corn                           | 210,022          | 239,115          | 101,243          | -12.2%         | 107.4%         |
| Cogeneration                   | 84,263           | 11,060           | 73,470           | n.m            | 14.7%          |
| Yeast                          | 20,579           | 1,001            | 20,085           | n.m            | 2.5%           |
| DDGS                           | 44,627           | 38,923           | 31,238           | 14.7%          | 42.9%          |
| CBIOs                          | 6,921            | 25,976           | 13,932           | -73.4%         | -50.3%         |
| Others                         | 38,946           | 50,330           | 35,579           | -22.6%         | 9.5%           |
| <b>Export Market</b>           | <b>741,728</b>   | <b>629,897</b>   | <b>894,348</b>   | <b>17.8%</b>   | <b>-17.1%</b>  |
| Sugar                          | 725,624          | 517,247          | 840,978          | 40.3%          | -13.7%         |
| Ethanol                        | 14,426           | 111,623          | 52,282           | -87.1%         | -72.4%         |
| Yeast                          | -                | (64)             | 112              | -100.0%        | -100.0%        |
| Others                         | 1,678            | 1,091            | 976              | 53.8%          | 71.9%          |
| <b>Net Revenue<sup>1</sup></b> | <b>1,857,459</b> | <b>1,738,986</b> | <b>1,654,794</b> | <b>6.8%</b>    | <b>12.2%</b>   |
| Sugar                          | 803,932          | 605,337          | 913,367          | 32.8%          | -12.0%         |
| Ethanol                        | 856,513          | 1,005,332        | 566,035          | -14.8%         | 51.3%          |
| Sugarcane                      | 646,491          | 766,217          | 464,792          | -15.6%         | 39.1%          |
| Corn                           | 210,022          | 239,115          | 101,243          | -12.2%         | 107.4%         |
| Cogeneration                   | 84,263           | 11,060           | 73,470           | n.m            | 14.7%          |
| Yeast                          | 20,579           | 937              | 20,197           | n.m            | 1.9%           |
| DDGS                           | 44,627           | 38,923           | 31,238           | 14.7%          | 42.9%          |
| CBIOs                          | 6,921            | 25,976           | 13,932           | -73.4%         | -50.3%         |
| Others                         | 40,624           | 51,421           | 36,555           | -21.0%         | 11.1%          |
| <b>Net Revenue - Sugarcane</b> | <b>1,591,664</b> | <b>1,450,538</b> | <b>1,517,798</b> | <b>9.7%</b>    | <b>4.9%</b>    |
| <b>Net Revenue - Corn</b>      | <b>265,795</b>   | <b>288,448</b>   | <b>136,996</b>   | <b>-7.9%</b>   | <b>94.0%</b>   |

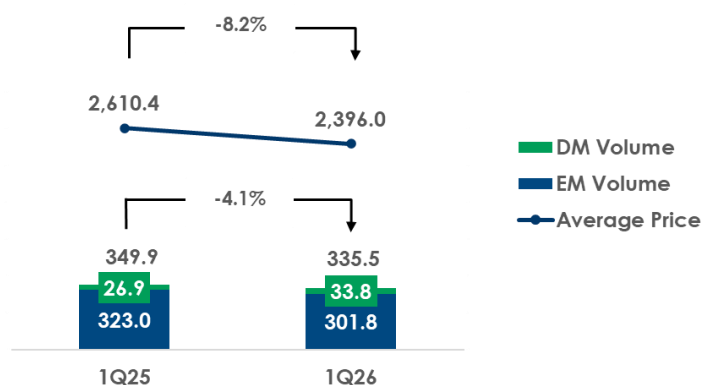
1- Excludes the Hedge Accounting effect of foreign-denominated debt and PPA USC and includes Financial Income from Real Estate Development.

## Net revenue

São Martinho's net revenue reached BRL 1,857.5 million in 1Q26, a 12.2% increase when compared to 1Q25, driven by the better performance in ethanol, with volumes up by 30.1% and prices by 16.3%, partially offset by a decrease in both price (-8.2%) and sales volume (-4.1%) of sugar.

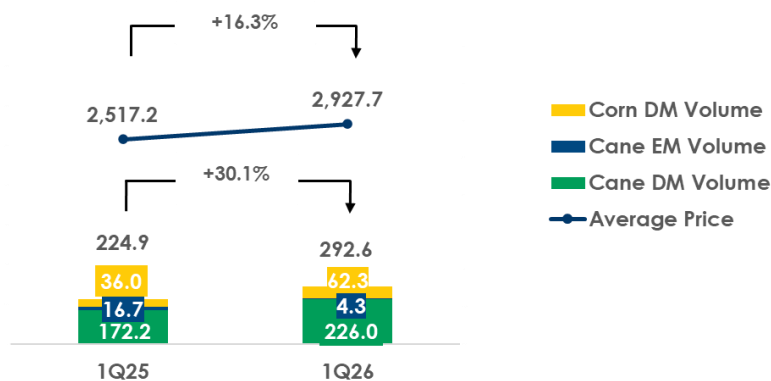
The following charts present a breakdown of net revenue by product in 1Q26 compared to 2024/25 crop year.

### Sugar – Volume ('000 metric tons) and Average Price (BRL/mt)



Net revenue from sugar sales amounted to BRL 804.0 million in 1Q26, decreasing 12.0% compared to 1Q25, due to reductions in sales volume (-4.1%) and price (-8.2%) in the period.

### Ethanol – Volume ('000 m³) and Average Price (BRL/m³)



Net revenue from ethanol sales totaled BRL 856.5 million in 1Q26, an increase of 51.3% (vs. 1Q25), driven by better sales prices (+16.3%) and volumes (+30.1%), mainly regarding corn ethanol, with a greater share of 2024/25 crop year inventories ("carryover stocks") in the volume sold.

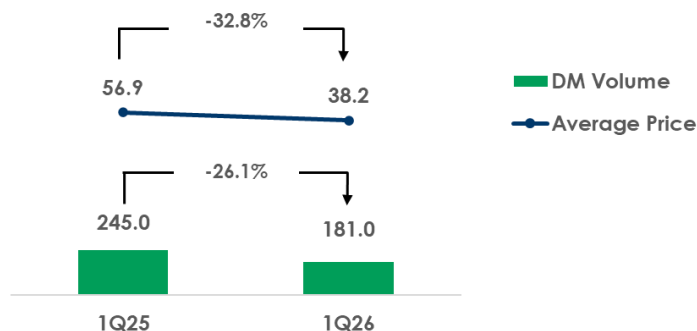
# 1Q26 EARNINGS RELEASE

CONSOLIDATED

NET REVENUE

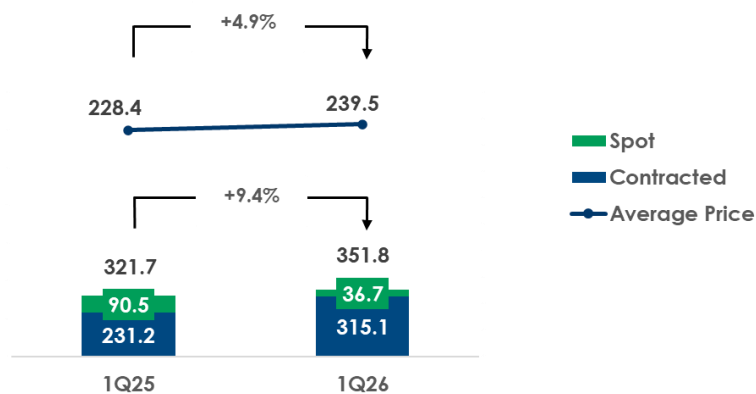
**SMTO**  
B3 LISTED NM

## CBIOs - Volume ('000 CBIOs) and Average Price (BRL/CBIO)



In 1Q26, the Company sold approximately 181.0 thousand CBIOs (decarbonization credits) (-26.1% vs. 1Q25), with an average net price of BRL 38.2/CBIO (net of taxes - PIS/Cofins, INSS and income tax withheld at source at 15%), 32.8% lower than in the same period of the previous crop year, totaling revenue of BRL 6.9 million (-50.3% vs. 1Q25).

## Cogeneration - Volume ('000 MWh) and Average Price (BRL/MWh)



Net revenue from cogeneration sales totaled BRL 84.3 million in 1Q26, up 14.7% from 1Q25, due to higher sales volume (+9.4%) and prices (+4.9%). This increase reflects a greater share of contracted cogeneration in the sales mix, with better prices related to the Second Phase of Thermal Power Plant (TPP) at the São Martinho unit.

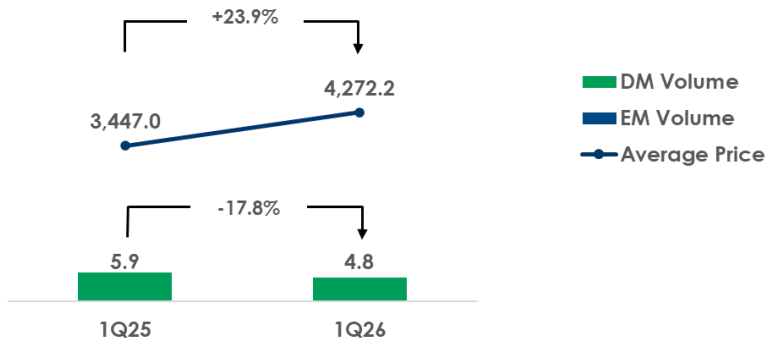
# 1Q26 EARNINGS RELEASE

CONSOLIDATED

NET REVENUE

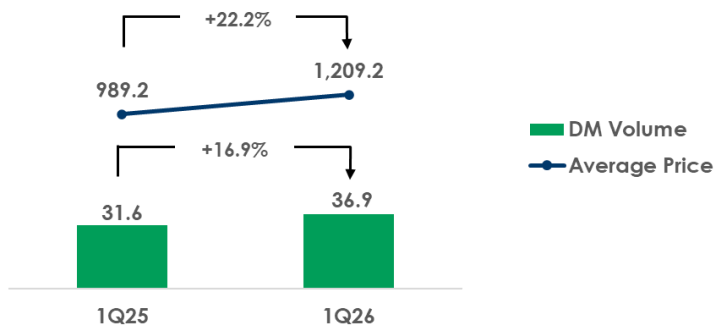
**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Yeast – Volume ('000 tons) and Average Price (BRL/ton)



Net revenue from yeast sales totaled around BRL 20.6 million in 1Q26 (+1.9% vs. 1Q25), reflecting the price increase (+23.9%) partially offset by the drop in the sales volume (-17.8%) in the period.

## DDGS - Volume ('000 tons) and Average Price (BRL/ton)



Net revenue from sales of DDGs totaled BRL 44.6 million in 1Q26, an increase of 42.9% compared to 1Q25, driven by higher sales volume (+16.9%) and better price (+22.2%) in the quarter.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED COSTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

### Cash Cost of Goods Sold (COGS)

In BRL '000

|                                               | 1Q26             | 4Q25             | 1Q25             | $\Delta$<br>1Q26/4Q25 | $\Delta$<br>1Q26/1Q25 |
|-----------------------------------------------|------------------|------------------|------------------|-----------------------|-----------------------|
| <b>Operation - Sugarcane</b>                  | <b>732,703</b>   | <b>734,991</b>   | <b>668,209</b>   | <b>-0.3%</b>          | <b>9.7%</b>           |
| Agricultural Costs                            | 634,595          | 637,491          | 571,244          | -0.5%                 | 11.1%                 |
| Suppliers                                     | 353,352          | 297,623          | 333,166          | 18.7%                 | 6.1%                  |
| Partnerships                                  | 142,342          | 193,191          | 129,908          | -26.3%                | 9.6%                  |
| Own Sugarcane - Partners                      | 138,900          | 146,678          | 108,169          | -5.3%                 | 28.4%                 |
| Industrial                                    | 98,108           | 97,499           | 96,965           | 0.6%                  | 1.2%                  |
| <b>Corn Processing</b>                        | <b>153,805</b>   | <b>179,969</b>   | <b>129,899</b>   | <b>-14.5%</b>         | <b>18.4%</b>          |
| Corn Purchase                                 | 130,847          | 139,062          | 103,574          | -5.9%                 | 26.3%                 |
| Industrial                                    | 22,958           | 40,907           | 26,325           | -43.9%                | -12.8%                |
| Other Products                                | 40,713           | 37,017           | 42,399           | 10.0%                 | -4.0%                 |
| Reintegra                                     | (607)            | (783)            | (923)            | -22.5%                | -34.3%                |
| <b>Cash Cost</b>                              | <b>926,615</b>   | <b>951,194</b>   | <b>839,584</b>   | <b>-2.6%</b>          | <b>10.4%</b>          |
| <b>Cost of Goods Sold (COGS) ex- Resale</b>   | <b>926,615</b>   | <b>951,194</b>   | <b>839,584</b>   | <b>-2.6%</b>          | <b>10.4%</b>          |
| Biological Assets                             | 65,225           | (57,537)         | (21,629)         | n.m                   | n.m                   |
| (-) Depreciation and Amortization             | 469,323          | 515,016          | 360,455          | -8.9%                 | 30.2%                 |
| <b>Cost of Goods Sold (COGS)</b>              | <b>1,461,163</b> | <b>1,408,672</b> | <b>1,178,410</b> | <b>3.7%</b>           | <b>24.0%</b>          |
| Non-cash effect of IFRS 16                    | (36,553)         | 51,924           | (46,871)         | -170.4%               | -22.0%                |
| <b>Cost of Goods Sold (COGS) after IFRS16</b> | <b>1,424,609</b> | <b>1,460,596</b> | <b>1,131,539</b> | <b>-2.5%</b>          | <b>25.9%</b>          |
| TRS Sold ('000 metric tons)                   | 848              | 829              | 749              | 2.3%                  | 13.3%                 |
| TRS Sold ('000 metric tons) - Sugar Cane      | 740              | 703              | 686              | 5.3%                  | 7.9%                  |

Cash COGS in 1Q26 was BRL 926.6 million, up 10.4% from 1Q25, due to: i) higher sales in the period (+13.3% in terms of TRS sold), particularly in ethanol; ii) an earlier start to the crushing season, leading to a quarter with more effective days, although with reduced time utilization due to rainfall; iii) increased corn processing costs (+18.4% vs. 1Q25) arising from the higher sales volume.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## SUGARCANE

### COSTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Cash Cost Breakdown

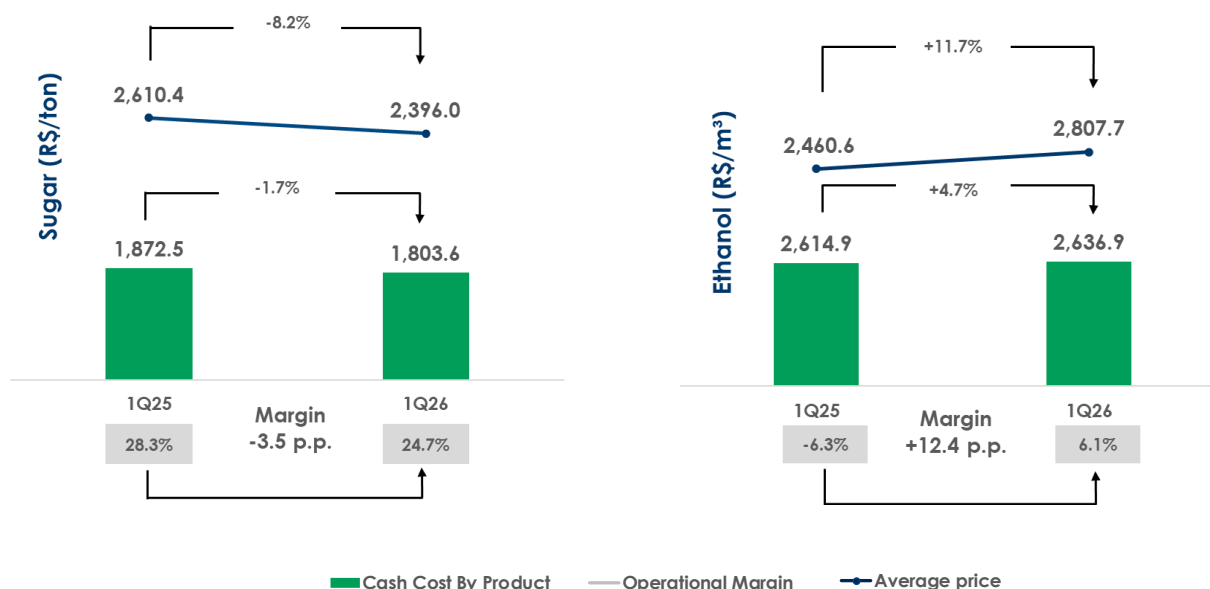
In thousands of BRL

|                                      | 1Q26           |                |                  |               |              |               |                  | 1Q25           |                |                  |               |              |               |                  |
|--------------------------------------|----------------|----------------|------------------|---------------|--------------|---------------|------------------|----------------|----------------|------------------|---------------|--------------|---------------|------------------|
|                                      | Sugar          | Ethanol        | Sugar + Ethanol  | Cogen.        | Yeast        | Others        | Total            | Sugar          | Ethanol        | Sugar + Ethanol  | Cogen.        | Yeast        | Others        | Total            |
| Cost of Goods Sold (COGS)            | 527,077        | 720,141        | 1,247,218        | 29,211        | 7,455        | 16,115        | 1,300,000        | 556,113        | 422,938        | 979,051          | 20,536        | 8,335        | 30,656        | 1,038,578        |
| (-) Depreciation and Amortization    | (215,070)      | (230,836)      | (445,906)        | (4,370)       | (1,944)      | (9,082)       | (461,302)        | (174,972)      | (157,041)      | (332,013)        | (3,413)       | (2,099)      | (13,524)      | (351,048)        |
| Var. Fair Value of Biological Assets | 45,173         | (114,389)      | (69,216)         | -             | -            | 3,991         | (65,225)         | (12,516)       | 33,692         | 21,176           | -             | -            | 453           | 21,629           |
| <b>Cash Cost</b>                     | <b>357,179</b> | <b>374,917</b> | <b>732,096</b>   | <b>24,841</b> | <b>5,512</b> | <b>11,025</b> | <b>773,474</b>   | <b>368,625</b> | <b>299,589</b> | <b>668,214</b>   | <b>17,123</b> | <b>6,236</b> | <b>17,585</b> | <b>709,159</b>   |
| Selling Expenses                     | 42,803         | 7,999          | 50,802           | 5,068         | -            | 222           | 56,092           | 46,659         | 5,627          | 52,286           | 4,022         | 2            | 234           | 56,544           |
| General and Administrative Expenses  | 37,252         | 41,395         | 78,647           | 10,564        | 1,023        | 1,623         | 91,858           | 42,433         | 37,181         | 79,613           | 10,552        | 1,360        | 1,684         | 93,210           |
| (-) Depreciation and Amortization    | (1,899)        | (2,110)        | (4,010)          | (539)         | (52)         | -             | (4,600)          | (1,939)        | (1,699)        | (3,638)          | (482)         | (62)         | -             | (4,182)          |
| <b>Operational Cash COGS</b>         | <b>435,335</b> | <b>422,201</b> | <b>857,536</b>   | <b>39,935</b> | <b>6,483</b> | <b>12,870</b> | <b>916,823</b>   | <b>455,778</b> | <b>340,697</b> | <b>796,475</b>   | <b>31,215</b> | <b>7,536</b> | <b>19,503</b> | <b>854,730</b>   |
| (+) Maintenance Capex                | 169,851        | 184,947        | 354,799          | -             | -            | -             | 354,799          | 199,402        | 153,240        | 352,641          | -             | -            | -             | 352,641          |
| <b>Total Cash COGS</b>               | <b>605,187</b> | <b>607,148</b> | <b>1,212,334</b> | <b>39,935</b> | <b>6,483</b> | <b>12,870</b> | <b>1,271,622</b> | <b>655,180</b> | <b>493,937</b> | <b>1,149,117</b> | <b>31,215</b> | <b>7,536</b> | <b>19,503</b> | <b>1,207,371</b> |
| Sold Volume <sup>1</sup>             | 336            | 230            | 686              | 352           | 5            |               |                  | 350            | 189            | 740              | 322           | 6            |               |                  |
| Unit Cash Cost                       | 1,804          | 2,637          | 1,768            | 114           | 1,346        |               |                  | 1,873          | 2,615          | 1,553            | 97            | 1,286        |               |                  |
| Operational Margin (%)               | 24.7%          | 6.1%           |                  | 52.6%         | 68.5%        |               |                  | 28.3%          | -6.3%          |                  | 57.5%         | 62.7%        |               |                  |

The breakdown of **Cash Cost** is presented below, for products resulting from the **sugarcane** operation, defined as follows:

**Total Cash Cost** = COGS – Depreciation/Amortization + Var. in Fair Value of Biological Assets + Selling Expenses + General and Administrative Expenses + Maintenance Capex

Compiling the information detailed in the previous sections, the variation in **Operating Margin** from sugar and ethanol produced from the processing of **sugarcane** is shown below:



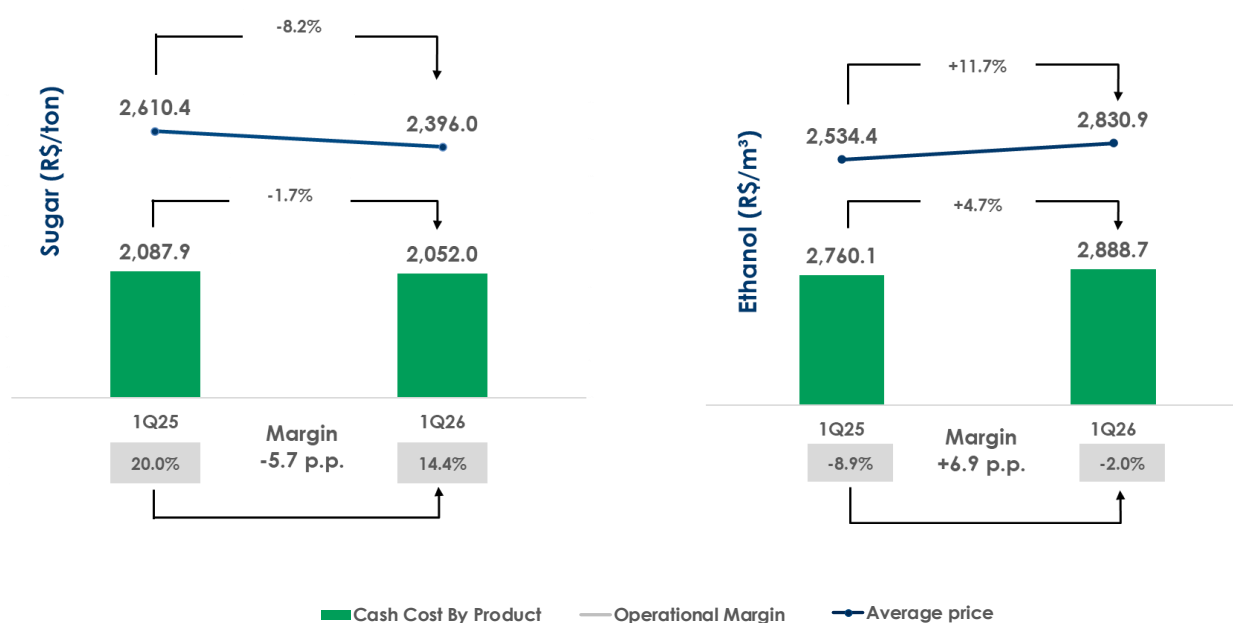
# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## SUGARCANE

### COSTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

Based on that, the **Adjusted Operating Margin** is detailed considering: i) the segregation of the impacts of price variation by product in the composition of the Consecana price, considering them individually in the costs of sugar and ethanol; and ii) the Maintenance Capex planned for the 2025/26 crop year (according to the Guidance published on June 23, 2025), allocated proportionally to the sales volume (of approximately BRL 483.3 million in 1Q26).



# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CORN OPERATION

### RESULTS & CORN PURCHASES

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### Corn Operation Results

In BRL '000

|                                  | 1Q26             | 4Q25             | 1Q25             | Δ<br>1Q26/4Q25 | Δ<br>1Q26/1Q25 |
|----------------------------------|------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|
| <b>Net Revenue</b>               | <b>265,795</b>   | <b>288,448</b>   | <b>136,996</b>   | -7.9%          | 94.0%          |
| Ethanol                          | 210,022          | 239,115          | 101,243          | -12.2%         | 107.4%         |
| DDGS                             | 44,627           | 38,923           | 31,238           | 14.7%          | 42.9%          |
| Corn Oil                         | 9,571            | 10,410           | 4,515            | -8.1%          | 112.0%         |
| CBIOS                            | 1,575            | -                | -                | n.m.           | n.m.           |
| <b>Cost of Goods Sold (COGS)</b> | <b>(170,294)</b> | <b>(190,955)</b> | <b>(130,938)</b> | <b>-10.8%</b>  | <b>30.1%</b>   |
| Corn Purchases                   | (130,847)        | (139,062)        | (103,574)        | -5.9%          | 26.3%          |
| Industrial                       | (39,447)         | (51,893)         | (27,364)         | -24.0%         | 44.2%          |
| <b>EBITDA</b>                    | <b>95,500</b>    | <b>97,493</b>    | <b>6,058</b>     | <b>n.m.</b>    | <b>n.m.</b>    |
| EBITDA Margin (%)                | 35.9%            | 33.8%            | 4.4%             | n.m.           | 31.5 p.p.      |
| (-) Depreciation/Amortization    | (8,045)          | (10,593)         | (9,430)          | n.m.           | -14.7%         |
| <b>EBIT</b>                      | <b>87,455</b>    | <b>86,900</b>    | <b>(3,372)</b>   | <b>n.m.</b>    | <b>n.m.</b>    |
| EBIT Margin (%)                  | 32.9%            | 30.1%            | -2.5%            | n.m.           | 35.4 p.p.      |

During 1Q26, the corn operation maintained crushing levels as per the Guidance published on June 23, 2025. The economic and financial performance of the operation during the period reflects a decrease in raw material costs and improved performance in terms of the prices and volumes of biofuel and co-products sold.

In the first quarter of the crop year, around 137.3 thousand metric tons of corn were processed, which produced 56.7 thousand m<sup>3</sup> of ethanol and 38.0 thousand metric tons of DDGS. The corn operation added approximately 99.0 thousand metric tons of product (in TRS produced), BRL 95.5 million of EBITDA and BRL 87.5 million of EBIT to São Martinho's consolidated performance.

#### Corn Purchases

|                          | Corn<br>Purchases | Gross Price<br>(R\$/Sc) | Net Price<br>(R\$/Sc) |
|--------------------------|-------------------|-------------------------|-----------------------|
| <b>2025/26 Crop Year</b> | <b>323,769</b>    | <b>62.6</b>             | <b>53.1</b>           |
| Physical Stocks          | 23,679            | 64.9                    | 56.0                  |
| Forward Delivery         | 300,090           | 62.4                    | 52.9                  |

On June 30, 2025, the Company purchased approximately 323,800 tons of corn for processing in the 2025/26 crop year, at a net price of around BRL 53.1/sack, net of taxes and shipping costs.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

### OPERATING EXPENSES & OTHER INCOME

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### Selling, General and Administrative Expenses

In BRL '000

|                                                     | 1Q26           | 4Q25           | 1Q25           | Δ<br>1Q26/4Q25 | Δ<br>1Q26/1Q25 |
|-----------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>General and Administrative Expenses - Cash</b>   | <b>89,331</b>  | <b>73,487</b>  | <b>87,466</b>  | <b>21.6%</b>   | <b>2.1%</b>    |
| Labor/ Fees                                         | 48,371         | 46,711         | 56,181         | 3.6%           | -13.9%         |
| General Expenses                                    | 40,960         | 26,776         | 31,285         | 53.0%          | 30.9%          |
| Stock Options/Others                                | (338)          | (2,057)        | 5,333          | -83.6%         | -106.3%        |
| Depreciation and Amortization                       | 4,600          | 4,062          | 4,182          | 13.2%          | 10.0%          |
| Non-cash Effects of IFRS16                          | (488)          | (558)          | 436            | -12.6%         | n.m            |
| <b>General and Administrative Expenses</b>          | <b>93,106</b>  | <b>74,934</b>  | <b>97,417</b>  | <b>24.3%</b>   | <b>-4.4%</b>   |
| Port Costs / Freight                                | 65,416         | 50,723         | 52,722         | 29.0%          | 24.1%          |
| Other                                               | 5,957          | 6,982          | 4,019          | -14.7%         | 48.2%          |
| <b>Selling Expenses</b>                             | <b>71,373</b>  | <b>57,705</b>  | <b>56,741</b>  | <b>23.7%</b>   | <b>25.8%</b>   |
| % of Net Revenue                                    | 3.8%           | 3.3%           | 3.4%           | 0.5 p.p.       | 0.4 p.p.       |
| <b>Selling, General and Administrative Expenses</b> | <b>164,479</b> | <b>132,639</b> | <b>154,158</b> | <b>24.0%</b>   | <b>6.7%</b>    |
| Others Revenues (Expenses)                          | (33,789)       | (112,566)      | (3,739)        | -70.0%         | n.m            |
| Equity Result                                       | (1,587)        | (2,277)        | (1,868)        | -30.3%         | -15.0%         |
| <b>Operating Income (Expenses)</b>                  | <b>129,103</b> | <b>17,796</b>  | <b>148,551</b> | <b>n.m</b>     | <b>-13.1%</b>  |

General and Administrative Expenses totaled BRL 93.1 million in 1Q26 (-4.4% vs. 1Q25), primarily due to the reduction in labor costs (-13.9%) and the mark-to-market adjustment of options that track the price fluctuations of the Company's shares, partially offset by an increase in general expenses during the period.

Selling Expenses totaled BRL 71.4 million in 1Q26, increasing 25.8% from 1Q25, due to the higher volume of ethanol sold, primarily delivered at the destination.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

## FINANCIAL RESULT & DEBT

**SMTO**  
B3 LISTED NM

### Financial Result

In BRL '000

|                                      | 1Q26             | 4Q25             | 1Q25             | $\Delta$<br>1Q26/4Q25 | $\Delta$<br>1Q26/1Q25 |
|--------------------------------------|------------------|------------------|------------------|-----------------------|-----------------------|
| Financial Revenues                   | 77,505           | 142,297          | 74,161           | -45.5%                | 4.5%                  |
| Financial Expenses                   | (202,281)        | (242,382)        | (172,770)        | -16.5%                | 17.1%                 |
| <b>Financial Results (Cash)</b>      | <b>(124,776)</b> | <b>(100,085)</b> | <b>(98,609)</b>  | <b>24.7%</b>          | <b>26.5%</b>          |
| Exchange Variation/Derivative/Others | (40,225)         | (6,687)          | (145,987)        | n.m.                  | -72.4%                |
| IFRS16 Effects - APV                 | (73,325)         | (50,931)         | (84,578)         | 44.0%                 | -13.3%                |
| Real Estate Development              | 348              | 1,411            | 1,040            | -75.3%                | -66.5%                |
| <b>Financial Result</b>              | <b>(237,978)</b> | <b>(156,292)</b> | <b>(328,134)</b> | <b>52.3%</b>          | <b>-27.5%</b>         |
| Hedge of Debt                        | 50               | -                | (10,045)         | n.m.                  | n.m.                  |
| <b>Financial Result</b>              | <b>(237,928)</b> | <b>(156,292)</b> | <b>(338,179)</b> | <b>52.2%</b>          | <b>-29.6%</b>         |

The Financial Result (Cash) was an expense of BRL 124.8 million in 1Q26, an increase of 26.5% compared to 1Q25, driven by the increase in Selic rate, the main benchmark for both debt and cash investments, amplified by the difference in the basis between the Gross Debt and Cash Equivalents during the period.

Considering the non-cash items (and Results from Real Estate Development), the financial result was an expense of BRL 238.0 million, a decrease of 27.5%. This was primarily due to the mark-to-market adjustments of derivative contracts and the exchange rate fluctuations of foreign currency debts, influenced by changes in exchange rates and the CDI interest rate.

### Debt

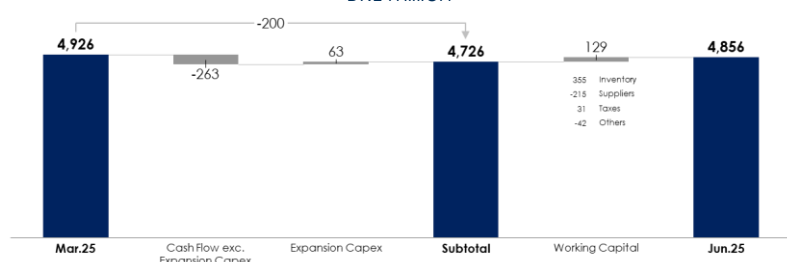
In BRL '000

|                                               | jun/25           | mar/25           | Var%.        |
|-----------------------------------------------|------------------|------------------|--------------|
| Agribusiness Certificate of Receivables (CRA) | 1,682,654        | 1,953,079        | -13.8%       |
| BNDES / FINAME                                | 2,052,194        | 2,028,052        | 1.2%         |
| Working Capital/ NCE (Export Credit Note)     | 102,604          | 378,501          | -72.9%       |
| Debentures                                    | 2,496,900        | 2,447,440        | 2.0%         |
| PPE (Export prepayment)                       | -                | 58,755           | -100.0%      |
| International Finance Corporation (IFC)       | 1,394,163        | 1,223,634        | 13.9%        |
| <b>Gross Debt</b>                             | <b>7,728,515</b> | <b>8,089,461</b> | <b>-4.5%</b> |
| Cash and Cash Equivalents                     | 2,872,953        | 3,163,227        | -9.2%        |
| <b>Net Debt</b>                               | <b>4,855,562</b> | <b>4,926,234</b> | <b>-1.4%</b> |
| % Debt in USD                                 | -3.7%            | 2.2%             | -5.9 p.p.    |
| <b>LTM Adjusted EBITDA</b>                    | <b>3,577,902</b> | <b>3,445,216</b> | <b>3.9%</b>  |
| Net Debt / LTM EBITDA - BRL                   | 1.36 x           | 1.43 x           | -5.1%        |
| Net Debt / LTM EBITDA - USD <sup>1</sup>      | 1.42 x           | 1.40 x           | 1.6%         |

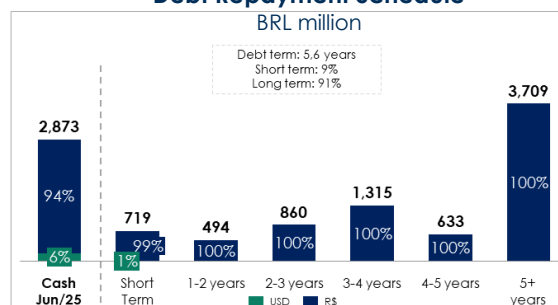
<sup>1</sup> - LTM EBITDA average daily PTAX: Mar/25: R\$ 5.61 and June/25: R\$ 5.72

On June 30, 2025, the Company's net debt stood at BRL 4.9 billion (-1.4% vs. March 2025). The decrease in net debt results from the balance between new funding and the settlement/amortization of financing from the Agribusiness Certificate of Receivables (CRA), Export Prepayment (PPE), and Working Capital.

#### Changes in Net Debt BRL million



#### Debt Repayment Schedule BRL million



# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

### EBITDA, EBIT & CASH INCOME

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### EBITDA and EBIT Reconciliation

In BRL '000

|                                             | 1Q26           | 4Q25             | 1Q25           | $\Delta$<br>1Q26/4Q25 | $\Delta$<br>1Q26/1Q25 |
|---------------------------------------------|----------------|------------------|----------------|-----------------------|-----------------------|
| <b>Profit Before Income Tax<sup>1</sup></b> | <b>65,470</b>  | <b>102,892</b>   | <b>35,485</b>  | <b>-36.4%</b>         | <b>84.5%</b>          |
| Depreciation and Amortization <sup>1</sup>  | (574,176)      | (758,347)        | (447,993)      | -24.3%                | 28.2%                 |
| Financial Revenue (Expense), Net            | (237,978)      | (156,293)        | (328,134)      | 52.3%                 | -27.5%                |
| <b>Book EBITDA<sup>1</sup></b>              | <b>877,624</b> | <b>1,017,532</b> | <b>811,612</b> | <b>-13.7%</b>         | <b>8.1%</b>           |
| Margin (%)                                  | 47.2%          | 58.5%            | 49.0%          | -11.3 p.p.            | -1.8 p.p.             |
| Non-cash effect of IFRS 16                  | (137,295)      | (187,911)        | (129,791)      | -26.9%                | 5.8%                  |
| Real Estate Results                         | 348            | 1,411            | 1,040          | -75.3%                | -66.5%                |
| Equity Income                               | (1,587)        | (2,277)          | (1,868)        | -30.3%                | -15.0%                |
| Debt Maturity (Hedge)                       | (50)           | -                | 10,045         | n.m.                  | -100.5%               |
| Stock Option - Non-vested                   | 760            | 194              | 2,930          | n.m.                  | -74.1%                |
| Biological Assets                           | 65,225         | (57,537)         | (21,629)       | n.m.                  | n.m.                  |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                      | <b>805,025</b> | <b>771,412</b>   | <b>672,339</b> | <b>4.4%</b>           | <b>19.7%</b>          |
| Margin (%)                                  | 43.3%          | 44.4%            | 40.6%          | -1.0 p.p.             | 2.7 p.p.              |
| (-) Depreciation and Amortization           | (473,922)      | (519,074)        | (364,637)      | -8.7%                 | 30.0%                 |
| <b>Adjusted EBIT</b>                        | <b>331,103</b> | <b>252,337</b>   | <b>307,702</b> | <b>31.2%</b>          | <b>7.6%</b>           |
| Margin (%)                                  | 17.8%          | 14.5%            | 18.6%          | 3.3 p.p.              | -0.8 p.p.             |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                      | <b>805,025</b> | <b>771,412</b>   | <b>672,339</b> | <b>18.3%</b>          | <b>19.7%</b>          |
| (-) Maintenance Capex                       | (357,032)      | (825,725)        | (352,641)      | -56.8%                | 1.2%                  |
| <b>EBITDA - CAPEX</b>                       | <b>447,993</b> | <b>(54,313)</b>  | <b>319,698</b> | <b>n.m.</b>           | <b>40.1%</b>          |
| Margin (%)                                  | 24.1%          | -3.1%            | 19.3%          | 27.2 p.p.             | 4.8 p.p.              |

1 - Includes the IFRS 16 impacts

Adjusted EBITDA stood at BRL 805.0 million in 1Q26 (+19.7% vs. 1Q25), with Adjusted EBITDA margin of 43.3% (+2.7 p.p.). The quarterly performance was driven by increased profitability in ethanol, with expansion in both price and volume, partially offset by a decline in both the price and volume of sugar sold, which reflects market conditions.

#### Cash Income

In BRL '000

|                                           | 1Q26           | 4Q25           | 1Q25           | $\Delta$<br>1Q26/4Q25 | $\Delta$<br>1Q26/1Q25 |
|-------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|-----------------------|-----------------------|
| <b>Net Income</b>                         | <b>62,829</b>  | <b>105,041</b> | <b>106,320</b> | <b>-40.2%</b>         | <b>-40.9%</b>         |
| Non-cash Effect of IFRS 16 on EBIT        | 36,284         | 102,296        | 38,142         | -64.5%                | -4.9%                 |
| Book Income Tax                           | 2,641          | (2,151)        | (70,835)       | n.m.                  | -103.7%               |
| Income Tax Paid                           | (9,953)        | (7,183)        | (5,418)        | 38.6%                 | 83.7%                 |
| Biological Assets/ Others                 | 65,225         | (57,537)       | (21,629)       | n.m.                  | n.m.                  |
| <b>Cash Income</b>                        | <b>157,026</b> | <b>140,466</b> | <b>46,580</b>  | <b>11.8%</b>          | <b>n.m.</b>           |
| <b>Total Shares ex-treasury (in '000)</b> | <b>328,577</b> | <b>328,578</b> | <b>336,524</b> | <b>0.0%</b>           | <b>-2.4%</b>          |
| <b>Net Income per share</b>               | <b>0.48</b>    | <b>0.43</b>    | <b>0.14</b>    | <b>11.8%</b>          | <b>n.m.</b>           |

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

CONSOLIDATED

HEDGE

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Hedge Position

In BRL '000

|                      | Sugar hedged<br>(tons) | Avg. Price<br>(USD c/p) | Avg. Price<br>(R\$/ton) |
|----------------------|------------------------|-------------------------|-------------------------|
| <b>25/26 Harvest</b> | <b>710,700</b>         | <b>19.02</b>            |                         |
|                      | 646,405                | 19.02                   | 2,529                   |
|                      | 64,296                 | 19.02                   | not hedged              |
| <b>26/27 Harvest</b> | <b>4,979</b>           | <b>18.67</b>            |                         |
|                      | 4,834                  | 18.67                   | 2,717                   |
|                      | 145                    | 18.67                   | not hedged              |

The above table details our sugar hedge position for the 2025/26 crop year (baseline: June 30, 2025), considering the portion fixed in USD and open positions, which justify this status as they serve as a counterbalance to the exposure of purchases of inputs in USD and other obligations in foreign currency.

The Company has been using hedge structures (combinations of derivatives) to obtain higher market prices. In relation to the above details, the price conservatively considers the exercise of the structure at the lowest price.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

CONSOLIDATED

CAPEX

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Capex Breakdown

In BRL '000

|                                                  | 1Q26           | 4Q25             | 1Q25           | $\Delta$<br>1Q26/4Q25 | $\Delta$<br>1Q26/1Q25 |
|--------------------------------------------------|----------------|------------------|----------------|-----------------------|-----------------------|
| Sugarcane Planting - Renovation                  | 122,427        | 204,099          | 133,959        | -40.0%                | -8.6%                 |
| Crop Treatment                                   | 214,178        | 229,141          | 196,609        | -6.5%                 | 8.9%                  |
| Off-Season Maintenance (Industrial/Agricultural) | 20,426         | 392,485          | 22,073         | -94.8%                | -7.5%                 |
| <b>Maintenance</b>                               | <b>357,032</b> | <b>825,725</b>   | <b>352,641</b> | <b>-56.8%</b>         | <b>1.2%</b>           |
| <b>Operational Improvements</b>                  | <b>22,572</b>  | <b>4,192</b>     | <b>13,480</b>  | <b>n.m.</b>           | <b>67.4%</b>          |
| <b>Upgrading/Expansion</b>                       | <b>27,851</b>  | <b>189,546</b>   | <b>143,706</b> | <b>-85.3%</b>         | <b>-80.6%</b>         |
| Crop Treatment - Non-Recurring                   | -              | 45,174           | -              | -100.0%               | n.m.                  |
| <b>TOTAL</b>                                     | <b>407,454</b> | <b>1,064,636</b> | <b>509,827</b> | <b>-61.7%</b>         | <b>-20.1%</b>         |

Maintenance Capex totaled BRL 357.0 million in 1Q26, increasing 1.2% from 1Q25. The expansion reflects the larger area of Crop Treatment, partially offset by the maintenance schedule differences during the inter-crop period compared to the 2024/25 crop year.

Operational Improvement Capex totaled BRL 22.6 million in 1Q26, an increase of 67.4% compared to 1Q25, due to the schedule of agricultural and industrial fleet replacements.

Expansion Capex totaled BRL 27.9 million in 1Q26, a reduction of 80.6% from 1Q25, reflecting the disbursement schedule for projects approved in the 2024/25 crop year, which comprise: i) final expenditures for projects in their concluding phase; ii) expansion of the irrigation plan to enhance the resilience of our sugarcane fields to climatic factors; iii) non-recurring maintenance of the boiler at the Iracema Unit; and iv) minor investments as disclosed in the Guidance on June 23, 2025.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED ADJUSTMENTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

The adjustments section was incorporated into the Company's Earnings Release to facilitate the understating of results by detailing the impacts of managerial account movements in transforming the accounting data to an operating cash perspective and, also, adjustments in the equity accounts arising from the adoption of specific accounting standards.

### Adjustments to 1Q26 Income Statement

To help investors understand its recurring operating cash generation, the Company makes managerial adjustments to certain accounting data to define the adjusted EBITDA indicator, as shown in the following table:

In BRL '000

|                                              |                    | 1Q26            |                    |
|----------------------------------------------|--------------------|-----------------|--------------------|
|                                              | Accounting         | Impacts         | Adjusted           |
| <b>Net Revenue</b>                           | <b>1,857,161</b>   | <b>298</b>      | <b>1,857,459</b>   |
| Debt Maturity (Hedge)                        |                    | (50)            | →                  |
| Amortization of Cogeneration Contracts - PPA |                    | -               | →                  |
| Result from Real Estate Development          |                    | 348             | →                  |
| <b>Cost of Goods Solds (COGS)</b>            | <b>(1,424,609)</b> | <b>28,672</b>   | <b>(1,395,937)</b> |
| Biological Assets                            |                    | 65,225          | →                  |
| Non-cash Effect of IFRS 16                   |                    | (36,553)        | →                  |
| <b>Gross Profit</b>                          | <b>432,552</b>     | <b>28,970</b>   | <b>461,522</b>     |
| <b>Operating Income (Expenses)</b>           | <b>(129,104)</b>   | <b>(1,315)</b>  | <b>(130,419)</b>   |
| Stock Option - Non-vested                    |                    | 760             | →                  |
| Equity Income                                |                    | (1,587)         | →                  |
| Amortization of Cogeneration Contracts - PPA |                    | -               | →                  |
| Copersucar Rights                            |                    | -               | →                  |
| Non-cash Effect of IFRS 16                   |                    | (488)           | →                  |
| <b>EBIT</b>                                  | <b>303,448</b>     | <b>27,655</b>   | <b>331,103</b>     |
| Depreciation and Amortization                | 574,176            | (100,254)       | 473,922            |
| <b>EBITDA</b>                                | <b>877,624</b>     | <b>(72,599)</b> | <b>805,025</b>     |
| Maintenance Capex                            | (357,032)          |                 | (357,032)          |
| <b>EBITDA - CAPEX</b>                        | <b>520,592</b>     | <b>(72,599)</b> | <b>447,994</b>     |

Financial expenses related to hedge accounting exchange variation.  
Financial income from real estate development was included in net revenue.

Disconsiders Biological assets and IFRS16 adjustments from cost as they are non-cash effects.

The effects of costs and revenues related to stock options and equity income were excluded.  
The revenue related to the receipt of Coopersucar Rights was adjusted because it does not represent a recurring revenue from the company's operating activity.

### Adjustments to Equity for 1Q26:

Since March 2010, also, the Company has been adopting hedge accounting for derivatives designated as foreign currency debts.

The quarterly results are recorded in Equity ("Adjustments to Book Value"), net of deferred income tax and social contribution. In the period from April 2024 to March 2025, Equity increased BRL 72.0 million.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED ADJUSTMENTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

### Effects of Adoption of IFRS 16/CPC 06

Starting from the fiscal year ended March 31, 2020, the Company has adopted the standard IFRS 16 – Leases, which introduced a single model for booking leases and agricultural partnerships in the Balance Sheet. The right to use such assets was recognized as an asset and the payment obligations as a liability.

The Company adopted the cumulative effect simplified approach and the following criteria:

1. **Liabilities:** outstanding balances of the agreements in force on the date of first-time adoption, net of advances and discounted by the average rate of future agreements of Interbank Deposits – DI (nominal coupon rate), with terms equivalent to those of partnership and lease agreements; and
2. **Assets:** amount equivalent to liabilities adjusted to present value.

There was no impact on the Company's Cash Flow or Adjusted EBITDA.

For more details, see the Financial Statements for the period.

### Impacts from IFRS16 on 1Q26 Income Statement:

In BRL '000

|                                           | Before<br>IFRS 16 | 1Q26<br>Impacts | After<br>IFRS 16 |                                                                                                                                            |
|-------------------------------------------|-------------------|-----------------|------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Net Revenue¹</b>                       | <b>1,857,459</b>  | <b>-</b>        | <b>1,857,459</b> |                                                                                                                                            |
| COGS                                      | (1,461,162)       | 36,553          | (1,424,609)      | We no longer account for <u>cash cost of agrarian contracts</u>                                                                            |
| (-) Leasing Payment                       |                   | 136,351         |                  |                                                                                                                                            |
| (+) Right-of-Use Amortization             |                   | (99,797)        |                  | We now account for <u>contract amortization</u>                                                                                            |
| <b>Gross Income</b>                       | <b>396,297</b>    | <b>36,553</b>   | <b>432,850</b>   |                                                                                                                                            |
| Selling/General/Adm. Expenses             | (129,592)         | 488             | (129,104)        |                                                                                                                                            |
| (-) Leasing Payment                       |                   | 944             |                  |                                                                                                                                            |
| (+) Right-of-Use Amortization             |                   | (457)           |                  |                                                                                                                                            |
| <b>Op. Income Before Financial Result</b> | <b>266,705</b>    | <b>37,041</b>   | <b>303,746</b>   |                                                                                                                                            |
| Financial Result/Debt Hedge               | (164,951)         | (73,325)        | (238,276)        |                                                                                                                                            |
| Lease APV                                 |                   | (73,325)        |                  | Adjustment to Present Value (APV) of agrarian contracts is accounted for as net financial result                                           |
| <b>Income before Taxes</b>                | <b>101,754</b>    | <b>(36,284)</b> | <b>65,470</b>    |                                                                                                                                            |
| Income tax                                | (14,978)          | 12,337          | (2,641)          |                                                                                                                                            |
| <b>Net Income</b>                         | <b>86,776</b>     | <b>(23,947)</b> | <b>62,829</b>    |                                                                                                                                            |
| <b>Book EBITDA</b>                        | <b>740,329</b>    | <b>137,295</b>  | <b>877,624</b>   |                                                                                                                                            |
| Leasing Payment                           |                   | (137,295)       | (137,295)        |                                                                                                                                            |
| Other adjustments                         | 64,696            |                 | 64,696           | As we no longer account for cash cost of agrarian contracts, Book EBITDA increased, which effect has been adjusted for the Adjusted EBITDA |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                    | <b>805,025</b>    | <b>-</b>        | <b>805,025</b>   |                                                                                                                                            |

This document contains forward-looking statements related to the business outlook, operating and financial projections and growth prospects of São Martinho. These statements are merely projections and as such are based exclusively on Management's expectations for the future of the business. These forward-looking statements depend materially on changes in market conditions and the performance of the Brazilian economy, the industry and international markets, and therefore are subject to change without prior notice.

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

### FINANCIAL STATEMENTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

The figures in the following tables consider the impacts from the adoption of IFRS 16 as of the 2019/20 crop year, in accordance with the consolidated and audited Financial Statements, including the effects detailed in section "Adoption of IFRS 16/CPC 06 – Leases" on page 3 of this Earnings Release.

## Income Statement

São Martinho - Consolidated In BRL '000

|                                                   | 1Q26             | 1Q25             | Δ<br>1Q26/1Q25 |
|---------------------------------------------------|------------------|------------------|----------------|
| Gross Revenue                                     | 1,984,182        | 1,726,414        | 14.9%          |
| Deductions from Gross Revenue                     | (127,021)        | (82,705)         | 53.6%          |
| <b>Net Revenue</b>                                | <b>1,857,161</b> | <b>1,443,709</b> | <b>13.0%</b>   |
| Cost of Goods Sold (COGS)                         | (1,424,609)      | (1,131,539)      | 25.9%          |
| <b>Gross Profit</b>                               | <b>432,552</b>   | <b>512,170</b>   | <b>-15.5%</b>  |
| Gross Margin (%)                                  | 23.3%            | 31.2%            | -7.9 p.p       |
| <b>Operating income (expenses)</b>                | <b>(129,104)</b> | <b>(148,551)</b> | <b>-13.1%</b>  |
| Selling Expenses                                  | (71,374)         | (56,741)         | 25.8%          |
| General and Administrative Expenses               | (93,106)         | (97,417)         | -4.4%          |
| Equity in the results of investees                | 1,587            | 1,868            | -15.0%         |
| Other income (expenses), net                      | 33,789           | 3,739            | 803.7%         |
| <b>Operating profit</b>                           | <b>303,448</b>   | <b>363,619</b>   | <b>-16.5%</b>  |
| <b>Finance income (costs)</b>                     | <b>(237,978)</b> | <b>(328,134)</b> | <b>-27.5%</b>  |
| Finance income                                    | 77,854           | 75,200           | 3.5%           |
| Finance costs                                     | (275,606)        | (257,348)        | 7.1%           |
| Monetary and foreign exchange variations, net     | 37,609           | (91,898)         | -140.9%        |
| Derivatives                                       | (77,835)         | (54,088)         | 43.9%          |
| <b>Profit before taxation</b>                     | <b>65,470</b>    | <b>35,485</b>    | <b>84.5%</b>   |
| Income Tax and Social Contribution - Current      | (7,223)          | 2,279            | -416.9%        |
| Income Tax and Social Contribution - Deferred     | 4,582            | 68,556           | -93.3%         |
| <b>Net Income (Loss) Before Minority Interest</b> | <b>62,829</b>    | <b>106,320</b>   | <b>-40.9%</b>  |
| <b>Net Income</b>                                 | <b>62,829</b>    | <b>106,320</b>   | <b>-40.9%</b>  |
| Net Margin (%)                                    | 3.4%             | 6.5%             | -3.1 p.p       |

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

### FINANCIAL STATEMENTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Balance Sheet (Assets)

São Martinho - Consolidated In BRL '000

|                                      | June/25           | Mar/25            |
|--------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>CURRENT ASSETS</b>                |                   |                   |
| Cash and Cash Equivalents            | 190,344           | 898,588           |
| Financial Investments                | 2,599,868         | 2,184,443         |
| Trade Receivables                    | 543,837           | 477,210           |
| Derivative Financial Instruments     | 185,966           | 81,482            |
| Inventories                          | 871,984           | 597,081           |
| Advance to Suppliers                 | 261,092           | 145,980           |
| Biological Assets                    | 1,364,209         | 1,405,729         |
| Taxes Recoverable                    | 456,695           | 423,822           |
| Income Tax and Social Contribution   | 100,117           | 75,900            |
| Other Assets                         | 22,448            | 15,006            |
| <b>TOTAL CURRENT ASSETS</b>          | <b>6,596,560</b>  | <b>6,305,241</b>  |
| <b>NON-CURRENT ASSETS</b>            |                   |                   |
| <b>Long-term Receivables</b>         |                   |                   |
| Financial Investments                | 82,741            | 80,196            |
| Trade Receivables                    | 37,095            | 37,544            |
| Advance to Suppliers                 | 97,846            | 56,005            |
| Derivative Financial Instruments     | 261,223           | 177,367           |
| Taxes Recoverable                    | 712,553           | 710,071           |
| Income Tax and Social Contribution   | 8,983             | 8,983             |
| Judicial Deposits                    | 2,115,703         | 2,049,045         |
| Rights with Copersucar               | 369,560           | 369,560           |
|                                      | <b>3,685,704</b>  | <b>3,488,771</b>  |
| <b>Investments</b>                   | 62,902            | 62,573            |
| <b>Property, Plant and Equipment</b> | 8,532,381         | 8,708,049         |
| <b>Intangible Assets</b>             | 447,053           | 452,114           |
| <b>Right-of-use Assets</b>           | 2,587,596         | 2,752,635         |
| <b>TOTAL NON-CURRENT ASSETS</b>      | <b>15,315,636</b> | <b>15,464,142</b> |
| <b>TOTAL ASSETS</b>                  | <b>21,912,196</b> | <b>21,769,383</b> |

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

### FINANCIAL STATEMENTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

#### Balance Sheet (Liabilities)

São Martinho - Consolidated In BRL '000

|                                             | June/25           | Mar/25            |
|---------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>CURRENT LIABILITIES</b>                  |                   |                   |
| Trade Payables                              | 684,348           | 404,994           |
| Leases Payable                              | 119,617           | 113,485           |
| Agricultural Partnership Payable            | 429,142           | 577,005           |
| Borrowings and Financing                    | 718,549           | 906,297           |
| Derivative Financial Instruments            | 234,390           | 207,006           |
| Salaries and Social Charges                 | 326,763           | 264,498           |
| Taxes Recoverable                           | 42,027            | 38,408            |
| Income Tax and Social Contribution Payable  | 6,882             | 5,834             |
| Dividends Payable                           | 20                | 20                |
| Advances from Customers                     | 24,607            | 47,732            |
| Other Liabilities                           | 50,671            | 24,344            |
| <b>TOTAL CURRENT LIABILITIES</b>            | <b>2,637,016</b>  | <b>2,589,623</b>  |
| <b>NON-CURRENT LIABILITIES</b>              |                   |                   |
| Leases                                      | 513,895           | 532,830           |
| Agricultural Partnership Payable            | 1,532,933         | 1,607,133         |
| Payables to Copersucar                      | 140,812           | 139,276           |
| Borrowings and Financing                    | 7,009,966         | 7,183,164         |
| Derivative Financial Instruments            | 46,895            | 51,999            |
| Deferred Income Tax and Social Contribution | 876,994           | 792,961           |
| Provision for Contingencies                 | 125,946           | 121,033           |
| Taxes with Suspended Payment                | 2,093,424         | 2,025,634         |
| Other Liabilities                           | -                 | 26,368            |
| <b>TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES</b>        | <b>12,340,865</b> | <b>12,480,398</b> |
| <b>NON-CONTROLLING SHAREHOLDERS</b>         |                   |                   |
| <b>EQUITY</b>                               |                   |                   |
| Share Capital                               | 4,445,192         | 4,445,192         |
| Treasury Shares                             | (90,323)          | (90,323)          |
| Carrying Value Adjustments                  | 1,350,411         | 1,180,341         |
| Revenue Reserves                            | 1,164,152         | 1,164,152         |
| Retained Earnings                           | 64,883            | -                 |
| <b>TOTAL EQUITY</b>                         | <b>6,934,315</b>  | <b>6,699,362</b>  |
| <b>Non-controlling Interest</b>             |                   |                   |
| <b>TOTAL LIABILITIES AND EQUITY</b>         | <b>21,912,196</b> | <b>21,769,383</b> |

# 1Q26 EARNINGS RELEASE

## CONSOLIDATED

### FINANCIAL STATEMENTS

**SMTO**  
B3 LISTED NM

## Consolidated Cash Flow

São Martinho - Consolidated In BRL '000

|                                                                                | 1Q26             | 1Q25             |
|--------------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>CASH FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES</b>                                     |                  |                  |
| <b>Profit for the year</b>                                                     | 62,829           | 106,320          |
| <b>Adjustments</b>                                                             |                  |                  |
| Depreciation and amortization                                                  | 259,846          | 209,896          |
| Biological assets harvested                                                    | 314,330          | 238,097          |
| Change in the fair value of biological assets, agricultural products and CBIOS | 65,225           | (21,629)         |
| Equity in the results of investees                                             | (1,587)          | (1,868)          |
| Gains (losses) on investments and PP&E written off                             | 255              | (2,288)          |
| Interest, inflation adjustments and exchange rate changes, net                 | 100,049          | 125,880          |
| Derivative financial instruments                                               | (67,043)         | 85,533           |
| Setup of provision for contingences, net                                       | 17,563           | 11,639           |
| Income tax and social contribution                                             | 2,641            | (70,835)         |
| Allowance for losses in inventory realization                                  | -                | 2,000            |
| Taxes with suspended payment                                                   | 67,790           | 40,383           |
| Reversal of provisions for doubtful credit losses                              | 17               | (15)             |
| Adjustment to present value and other adjustments                              | 72,480           | 91,719           |
|                                                                                | <b>894,395</b>   | <b>814,832</b>   |
| <b>Changes in asset and liabilities</b>                                        |                  |                  |
| Trade receivables                                                              | (71,684)         | 74,366           |
| Inventories                                                                    | (313,258)        | (337,567)        |
| Taxes recoverable                                                              | (54,950)         | 5,787            |
| Derivative financial instruments                                               | 73,768           | (7,073)          |
| Other assets                                                                   | (5,169)          | (412,458)        |
| Trade payables                                                                 | 278,079          | 327,345          |
| Salaries and social charges                                                    | 62,265           | 57,255           |
| Taxes payable                                                                  | 7,424            | 142              |
| Payables to Copersucar                                                         | 724              | (3,599)          |
| Provision for contingencies - settlement                                       | (14,125)         | (12,202)         |
| Other liabilities                                                              | (23,163)         | 29,047           |
| <b>Cash from operations</b>                                                    | <b>834,306</b>   | <b>535,875</b>   |
| Payment of interest on borrowings and financing                                | (239,628)        | (165,136)        |
| Income tax and social contribution paid                                        | (9,953)          | (5,418)          |
| <b>Net cash provided by operating activities</b>                               | <b>584,725</b>   | <b>365,321</b>   |
| <b>CASH FLOW FROM INVESTING ACTIVITIES</b>                                     |                  |                  |
| Purchases of property, plant and equipment and intangible assets               | (107,710)        | (246,515)        |
| Additions to planting and crop treatments (assets)                             | (335,643)        | (331,508)        |
| Financial investments                                                          | (349,660)        | (210,655)        |
| Proceeds from sale of property, plant and equipment                            | 1,054            | 4,079            |
| Other amounts received from investees                                          | 559              | -                |
| <b>Net cash provided by investing activities</b>                               | <b>(791,400)</b> | <b>(784,599)</b> |
| <b>CASH FLOW FROM FINANCING ACTIVITIES</b>                                     |                  |                  |
| Amortization of lease and agricultural partnerships                            | (242,587)        | (266,514)        |
| Proceeds from financing - third parties                                        | 250,121          | 1,063,982        |
| Repayment of financing - third parties                                         | (503,214)        | (112,848)        |
| Others receipts                                                                | -                | 2,130            |
| Share repurchase                                                               | -                | (283,130)        |
| <b>Net cash provided by (used in) financing activities</b>                     | <b>(495,680)</b> | <b>403,620</b>   |
| <b>Increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>                        | <b>(702,355)</b> | <b>(15,658)</b>  |
| <b>Cash and cash equivalents at the beginning of the period</b>                | <b>898,588</b>   | <b>204,560</b>   |
| Effect of exchange rate variation on cash and cash equivalents                 | (5,889)          | 16,539           |
| <b>Cash and cash equivalents at the end of the period</b>                      | <b>190,344</b>   | <b>205,441</b>   |



## INVESTOR RELATIONS

☎ +55 11 2105-4100

✉ [ri@saomartinho.com.br](mailto:ri@saomartinho.com.br)

🌐 [www.saomartinho.com.br/ri](http://www.saomartinho.com.br/ri)

[saomartinho.com.br/ri](http://saomartinho.com.br/ri)