ser educacional

RESULTADOS
2T26

Disclaimer

O material divulgado pela Companhia reflete as expectativas dos administradores e poderá conter estimativas sobre eventos futuros. Quaisquer informações, dados em geral, previsões ou planos futuros refletem estimativas e não podem ser tomados como dados concretos ou promessa perante o mercado. A Ser Educacional não será responsável por quaisquer decisões de investimentos, operações ou alterações nas posições dos investidores tomadas com base nas informações e dados aqui divulgados. Da mesma forma, fica claro que o material ora divulgado poderá sofrer alterações sem prévio aviso.

O presente material foi elaborado pela Ser Educacional S.A. (“Ser Educacional" ou a "Companhia") de acordo com as mais rígidas normas nacionais e internacionais aplicáveis ao setor e inclui determinadas declarações prospectivas que se baseiam, principalmente, nas atuais expectativas e nas previsões da Ser Educacional quanto a acontecimentos futuros e tendências financeiras que atualmente afetam ou poderiam vir a afetar o negócio da Ser Educacional, não representando, no entanto, garantias de desempenho no futuro. Elas estão fundamentadas nas expectativas da administração, envolvendo uma série de riscos e incertezas em função dos quais a situação financeira real e os resultados operacionais podem vir a diferir de maneira relevante dos resultados expressos nas declarações prospectivas. A Ser Educacional não assume nenhuma obrigação no sentido de atualizar ou revisar publicamente qualquer declaração prospectiva.

Esta apresentação é divulgada exclusivamente para efeito de informação e não deve ser interpretada como solicitação ou oferta de compra ou venda de ações ou instrumentos financeiros correlatos. De igual modo, esta apresentação não oferece recomendação referente a investimento e tampouco deve ser considerada como se a oferecesse. Ela não diz respeito a objetivos específicos de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de nenhuma pessoa. Tampouco oferece declaração ou garantia, quer expressa, quer implícita, em relação à exatidão, abrangência ou confiabilidade das informações nela contidas. Esta apresentação não deve ser considerada pelos destinatários como elemento que substitua a opção de exercer seu próprio julgamento. Quaisquer opiniões expressas nesta apresentação estão sujeitas a alteração sem aviso e a Ser Educacional não têm a obrigação de atualizar e manter em dia as informações nela contidas.

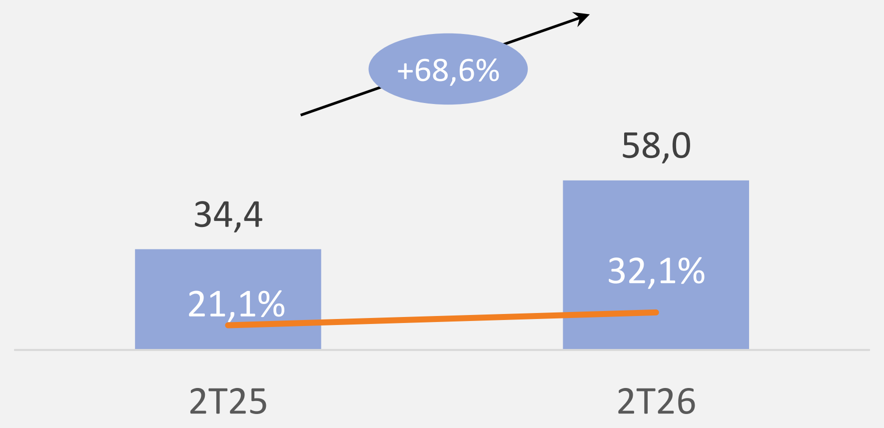
ser educacional

DESTAQUES
2T26

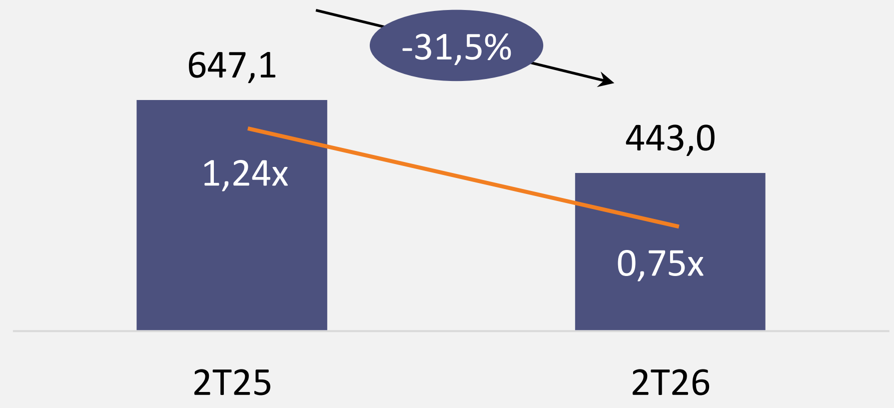
Destaques 2T26 x 2T25

Base de Alunos de Graduação Presencial	+4,4%
Ticket Médio Geral	+11,4%
Receita Líquida	+5,6%
Lucro Bruto	+7,5%
EBITDA Ajustado	+10,8%
Lucro Líquido	+30,7%

Geração Operacional de Caixa Líquida Pós-Capex (R$MM) e % do EBITDA ajustado

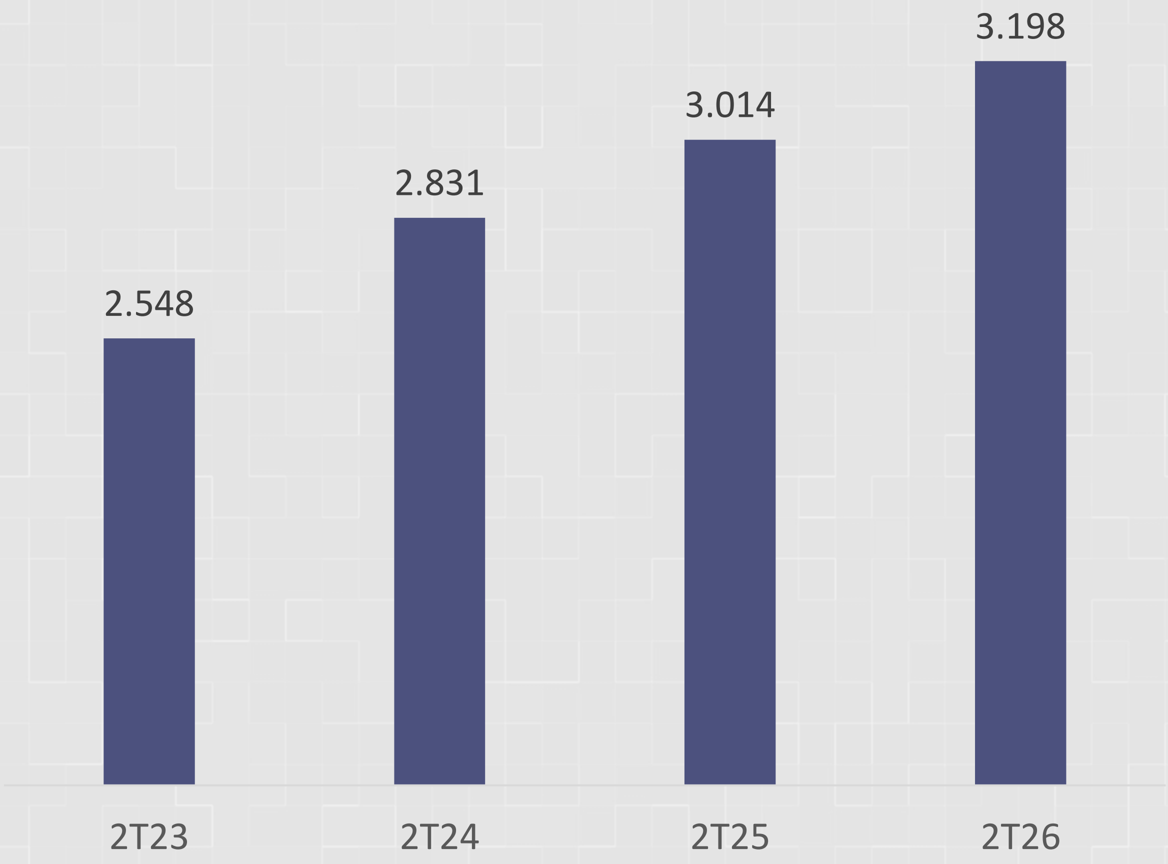


Dívida Líquida (R$MM) e Dívida Líquida / EBITDA Ajustado (x)

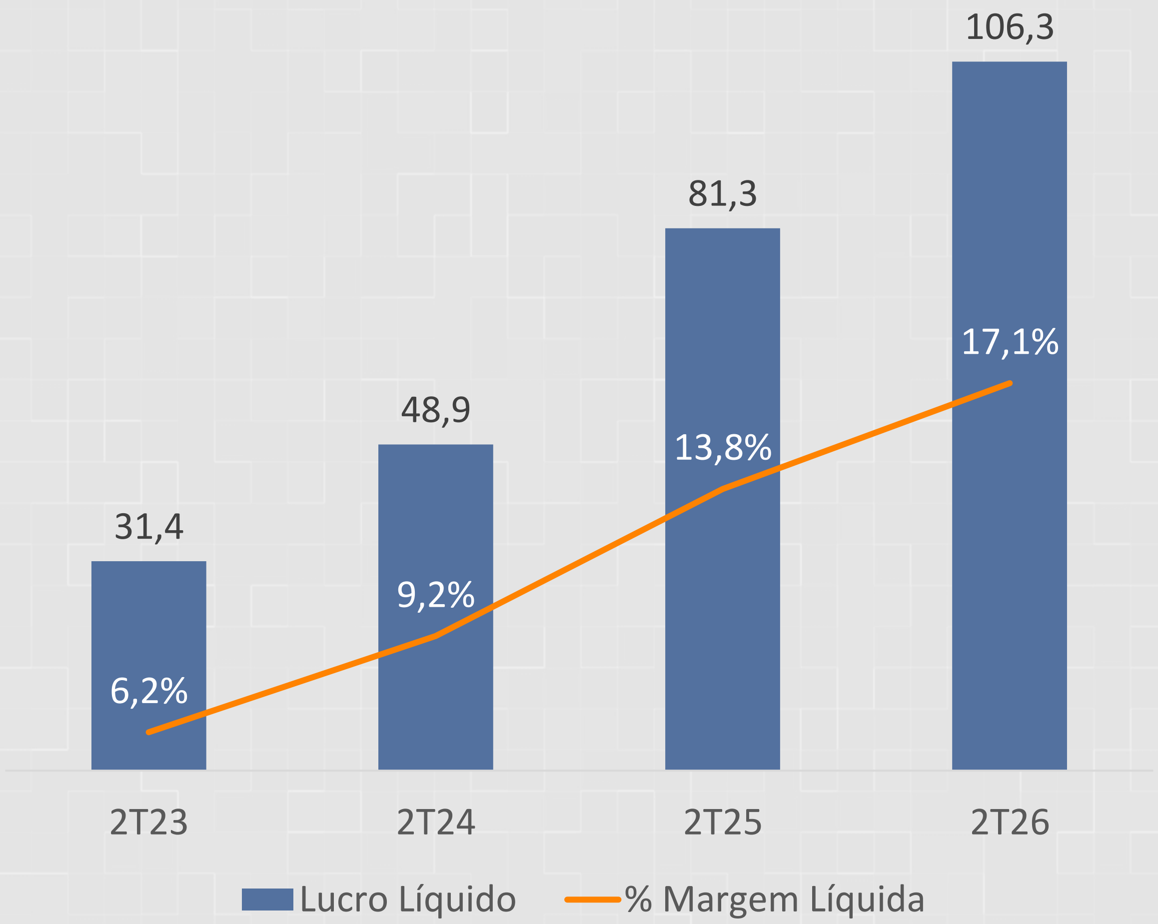


Alunos de Graduação Presencial por Unidade, Lucro Líquido e Margem Líquida

Alunos de Graduação de Ensino Presencial por Unidade



Lucro Líquido e Margem Líquida



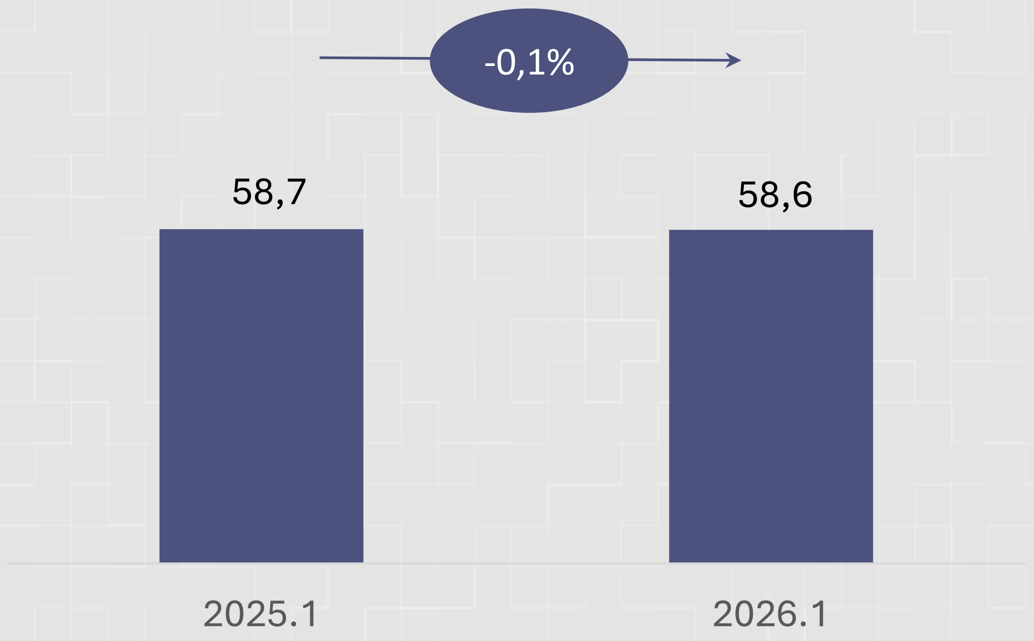
ser educacional

RESULTADOS **OPERACIONAIS**

Captação de Alunos 2026.1 (‘000)

Captação	2026.1	2025.1	Var (%)
Graduação Ensino presencial	**60,2**	**65,6**	**-8,2%**
Ex-PROUNI	*58,6*	*58,7*	*-0,1%*
Grad. EAD + Semipresencial	**37,2**	**56,3**	**-33,9%**
EAD	*16,7*	*56,3*	*-70,2%*
Semipresencial	*20,5*	*-*	*N.M.*
Pós-Graduação	***9,5***	***10,4***	***-9,0%***

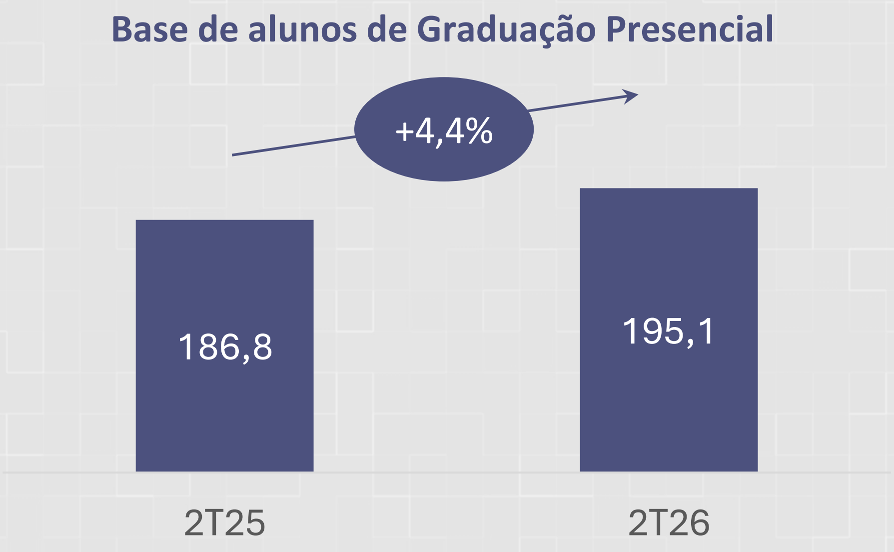
Captação de Alunos de Graduação Presencial – Ex PROUNI

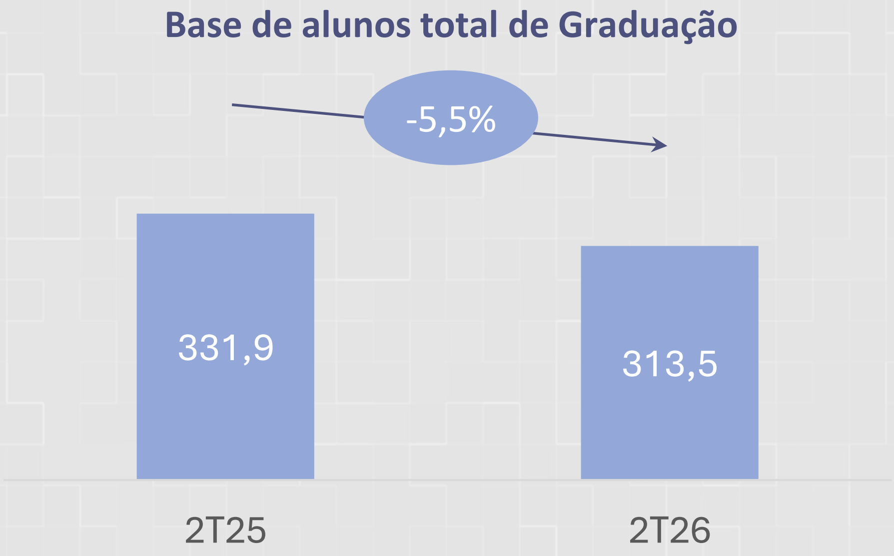


Novo Marco Regulatório EAD: a partir do 1T26 a base de alunos da Companhia passou a ser classificada de acordo com a nova estrutura regulatória. A modalidade anteriormente denominada Ensino Híbrido passou a ser reportada como Ensino Presencial e a base de alunos do Ensino Digital passou a ser segregada entre Ensino a Distância (EAD) e Semipresencial (uma nova modalidade de oferta e portanto ainda sem comparabilidade).

Evolução da Base de Alunos ('000)

Base de alunos	2026.1	2025.1	Var (%)
Graduação Presencial	**195,1**	**186,8**	**+4,4%**
Graduação de medicina	*4,4*	*4,2*	*+5,6%*
Graduação EAD e Semipresencial	**118,4**	**145,0**	**-18,3%**
EAD	*104,3*	*145,0*	*-28,1%*
Semipresencial	*14,1*	*-*	*N.M.*
Base de alunos total de graduação	**313,5**	**331,9**	**-5,5%**
Pós-graduação e ensino técnico	20,6	22,2	-7,4%
Base total de alunos	**334,1**	**354,1**	**-5,6%**



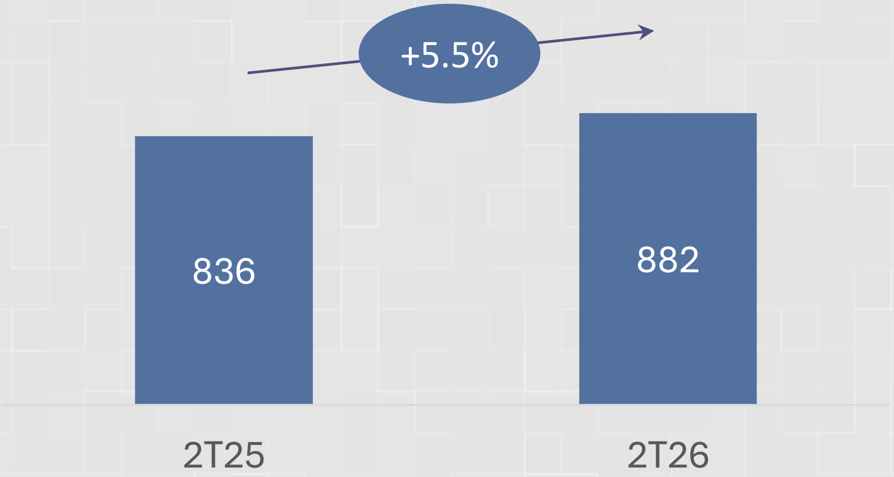


Ticket Médio (R$/mês)

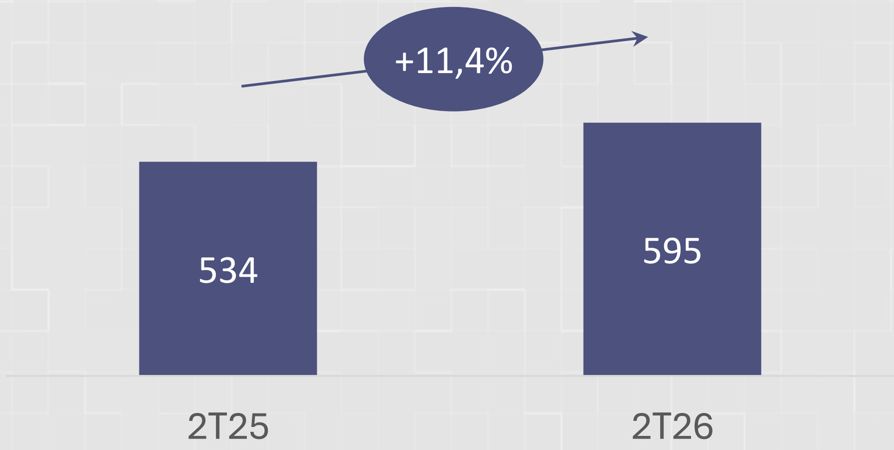
Ticket Médio / mês	2T26	2T25	Var (%)
Graduação Presencial	**881,9**	**835,9**	**+5,5%**
Graduação de Medicina	*9.641,6*	*9.857,2*	*-2,2%*
Graduação Presencial ex-Medicina	*678,6*	*629,0*	*+7,9%*
Graduação EAD + Semipresencial	**188,9**	**194,8**	**-3.0%**
EAD	*182,0*	*194,8*	*-6,5%*
Ticket médio geral	**594,8**	**534,0**	**+11,4%**

Para melhor comparabilidade dos efeitos do PROUNI e flutuações de reconhecimento de receitas trimestrais, as análises são feitas com base no ticket médio ex-PROUNI e acumulado no semestre.

Graduação Presencial



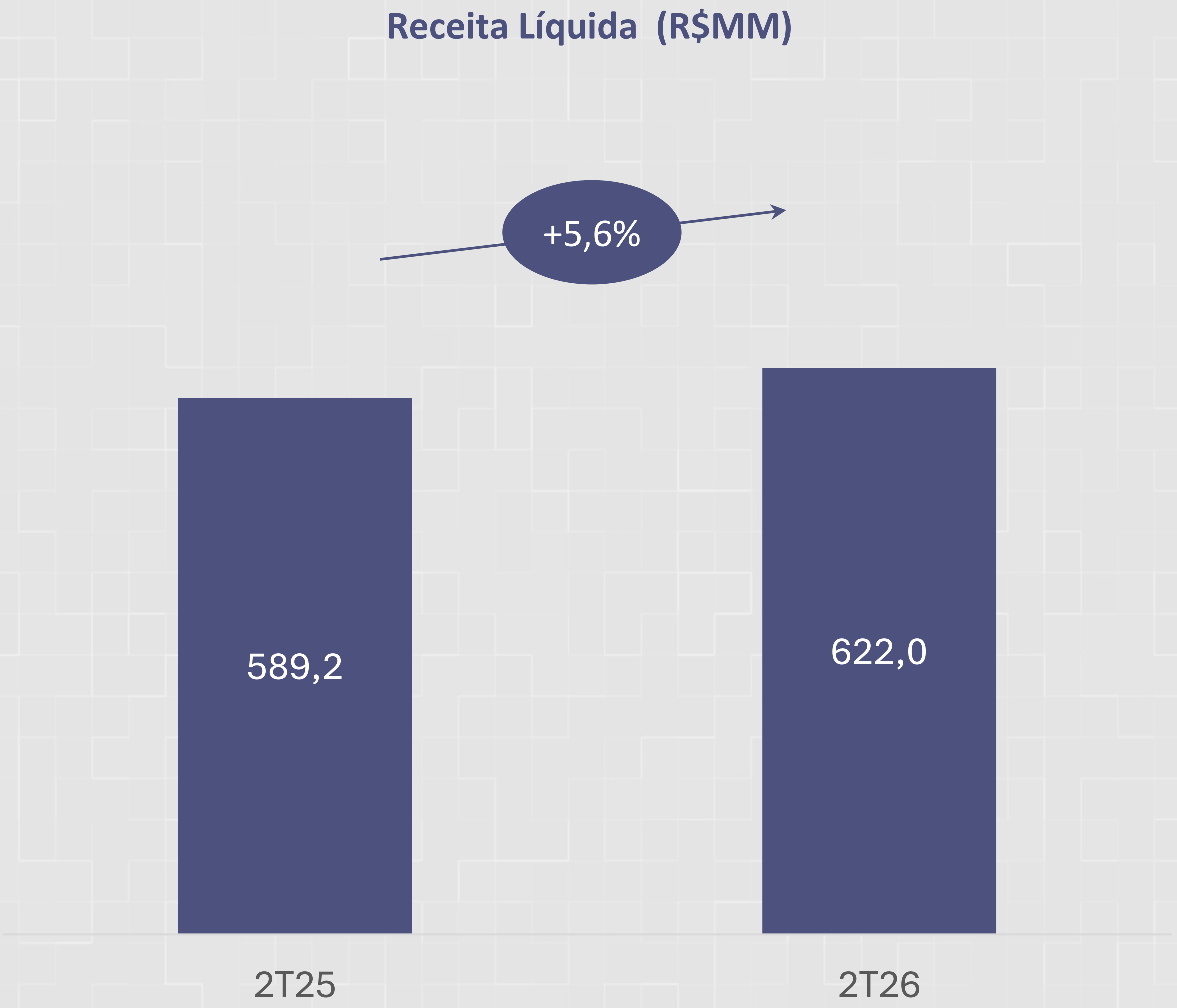
Ticket médio geral

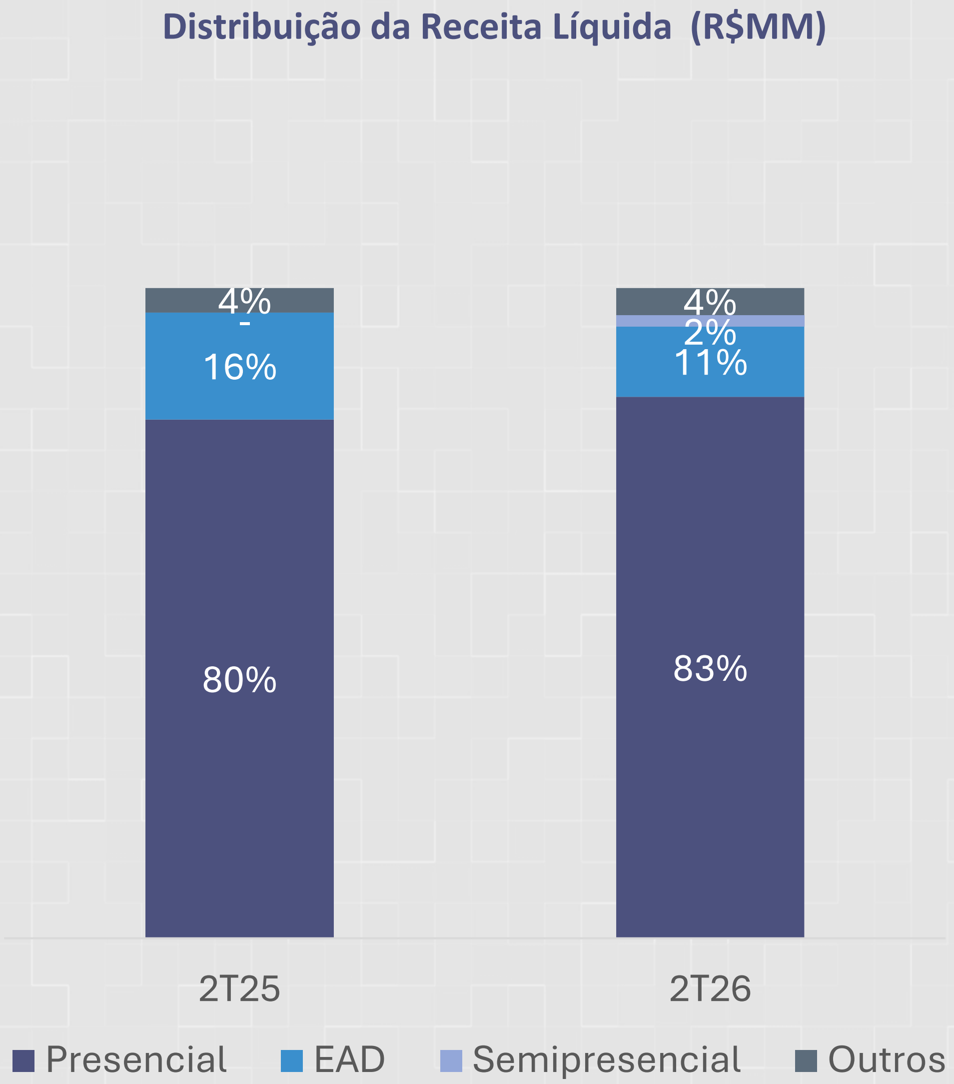


ser educacional

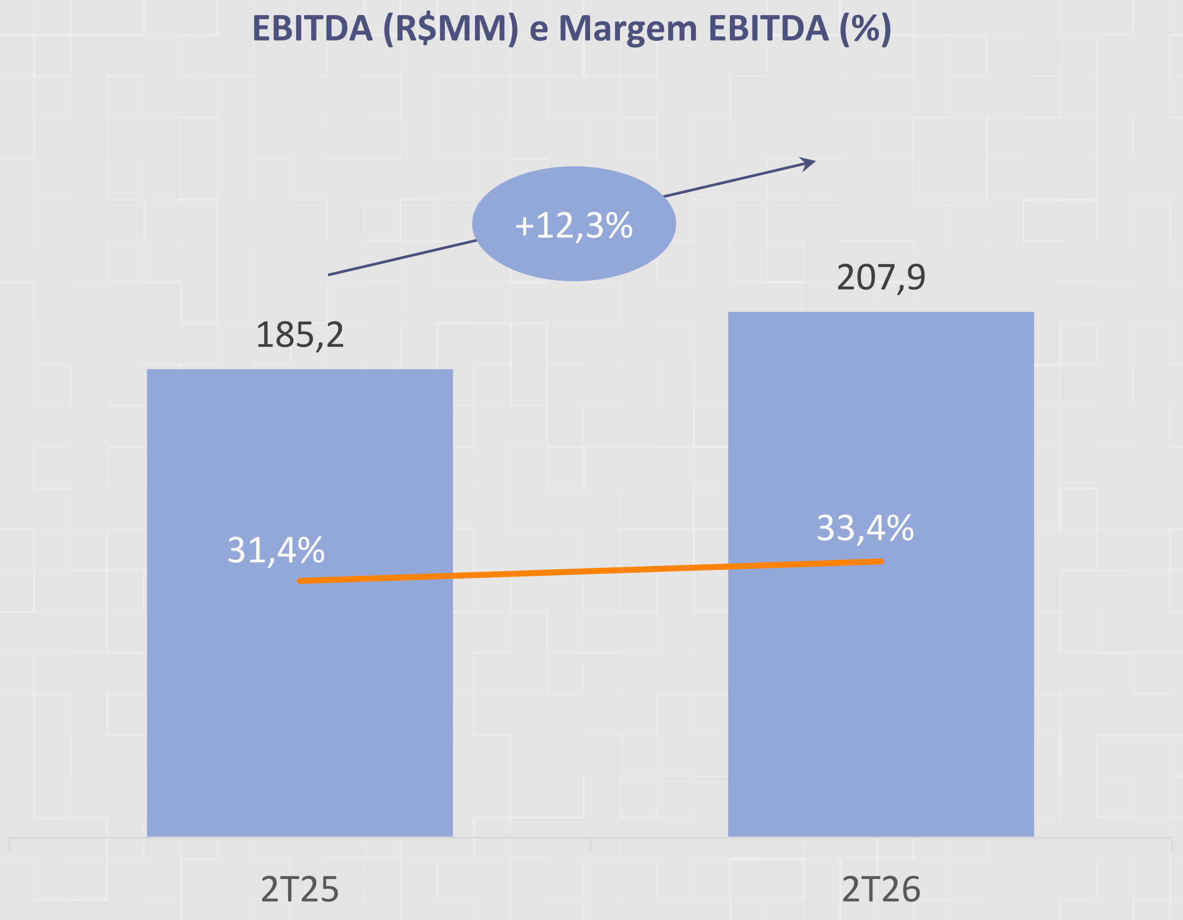
RESULTADOS **FINANCEIROS**

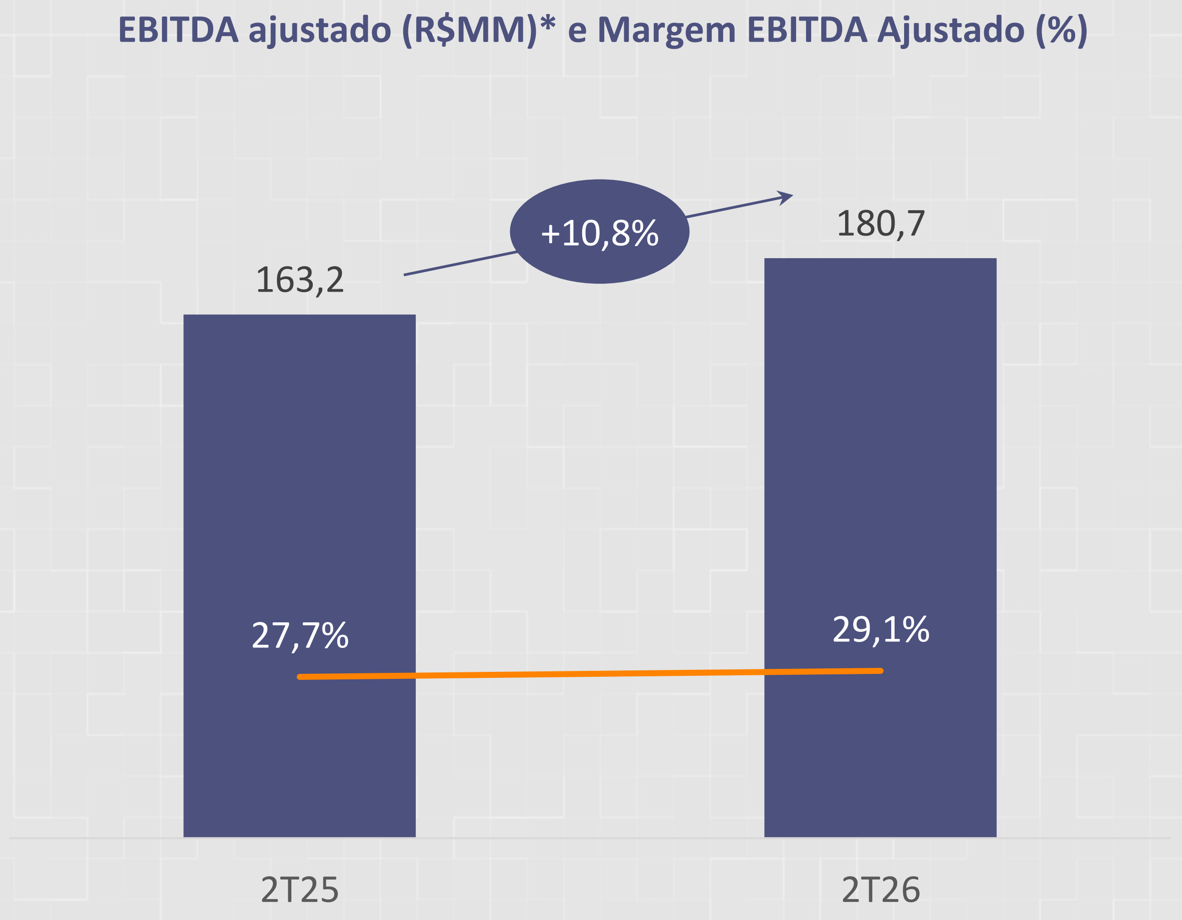
Receita Líquida





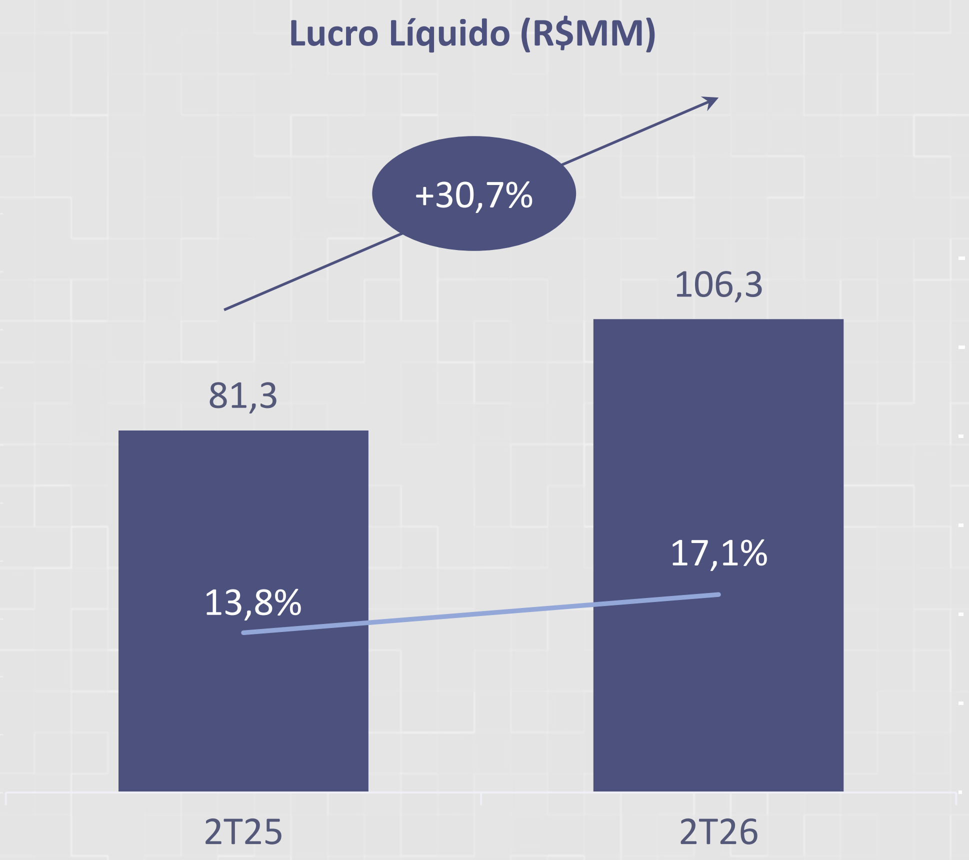
EBITDA e EBITDA Ajustado

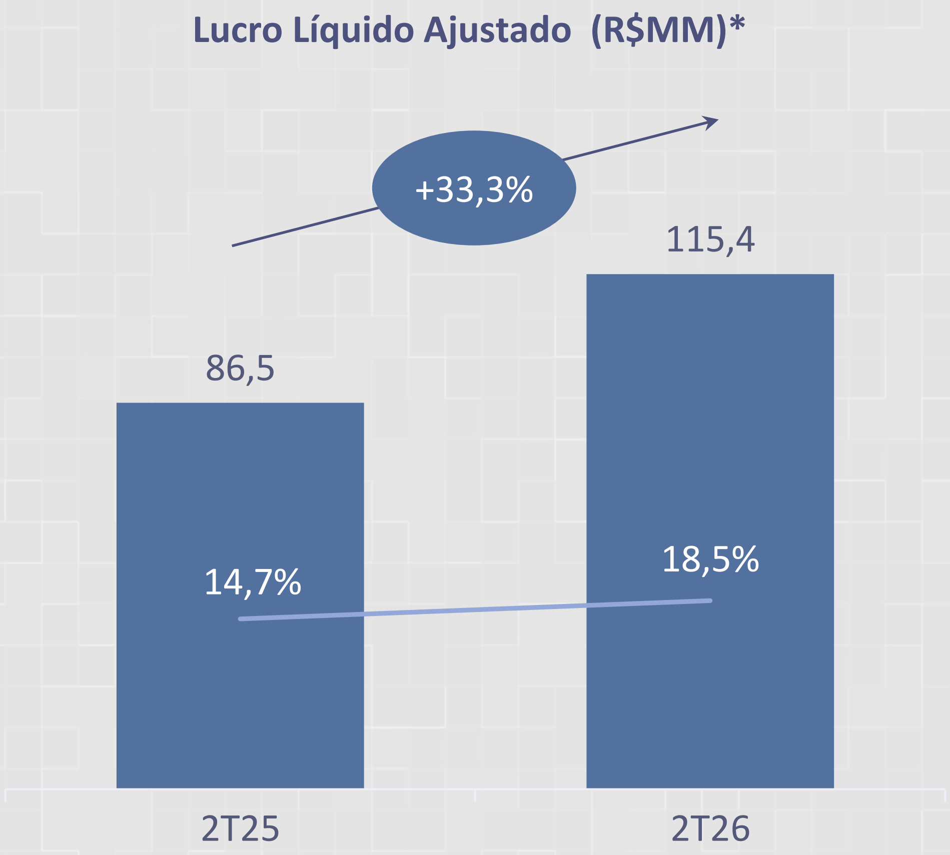




* Ajustado por eventos não-recorrentes, juros de mensalidades e aluguéis mínimos pagos

Lucro Líquido e Lucro Líquido Ajustado

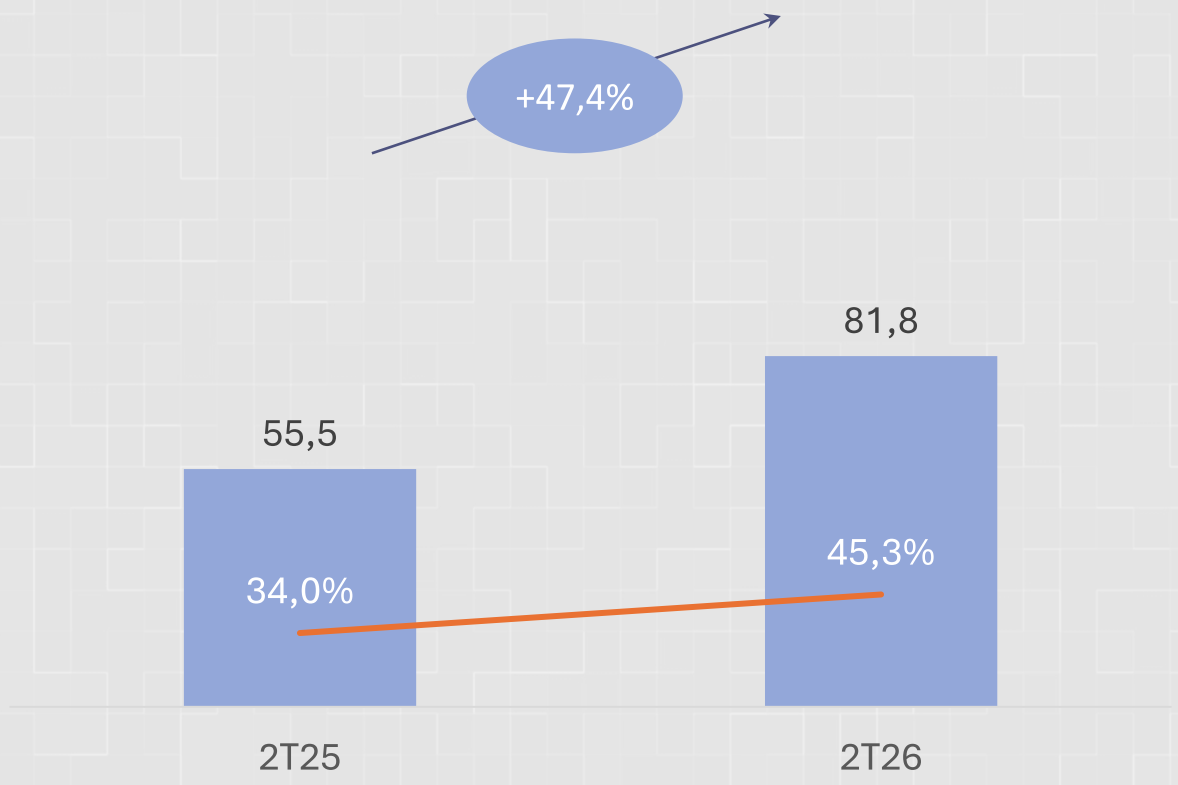




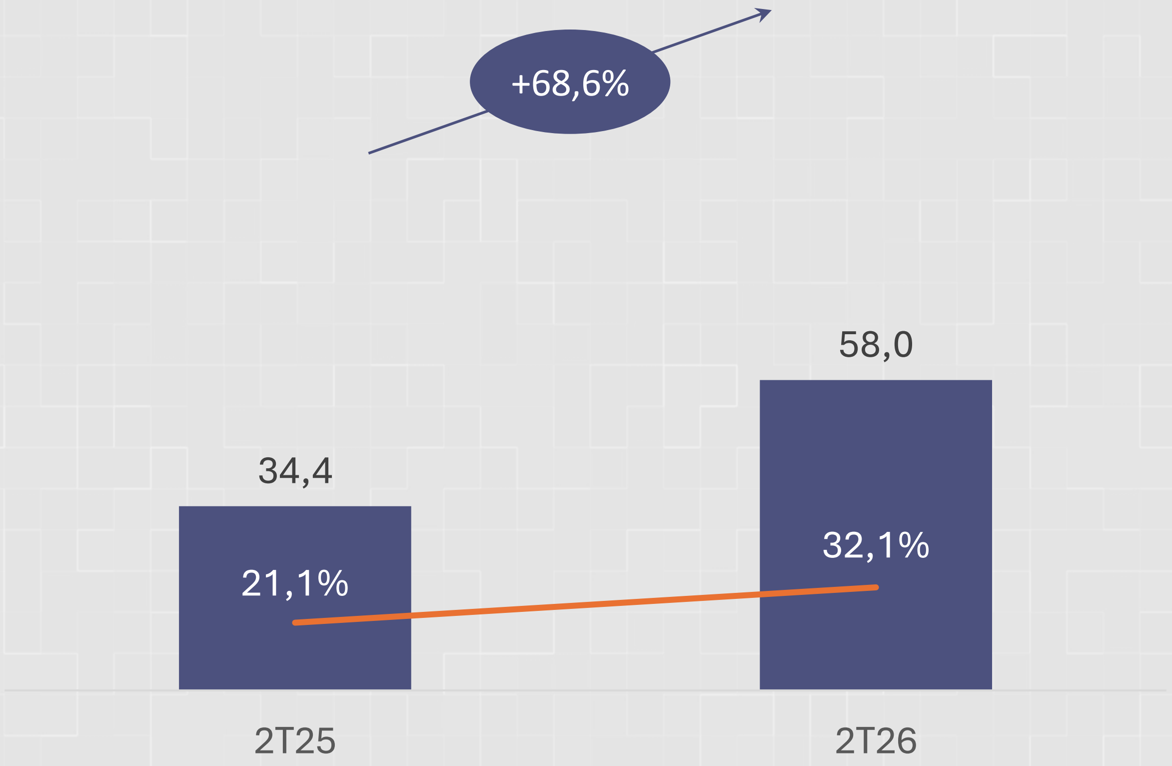
* Ajustado por eventos não-recorrentes.

Geração de Caixa Operacional Líquida (GCO)

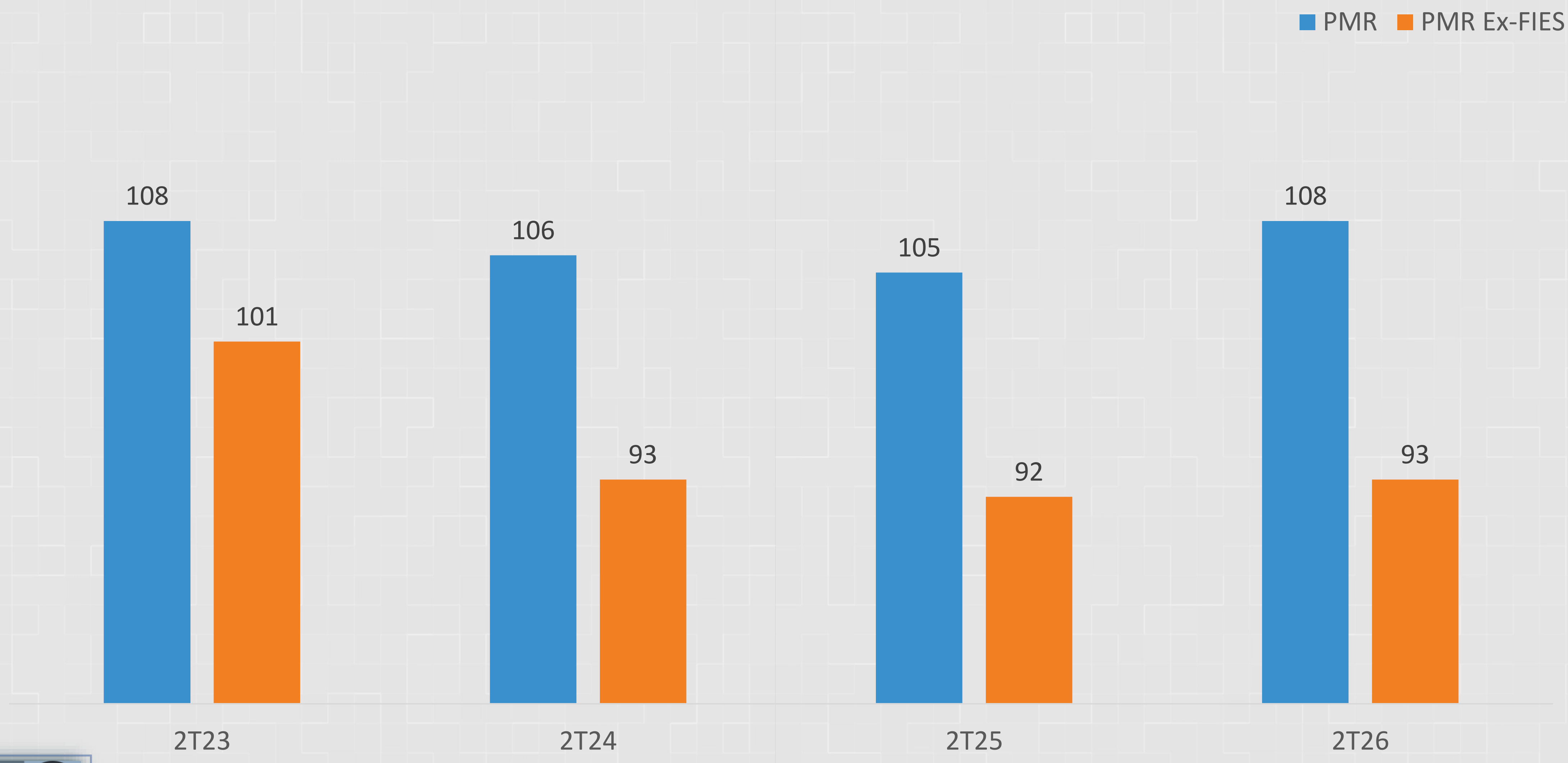
GCO (R$MM) e GCO / EBITDA Ajustado (%)



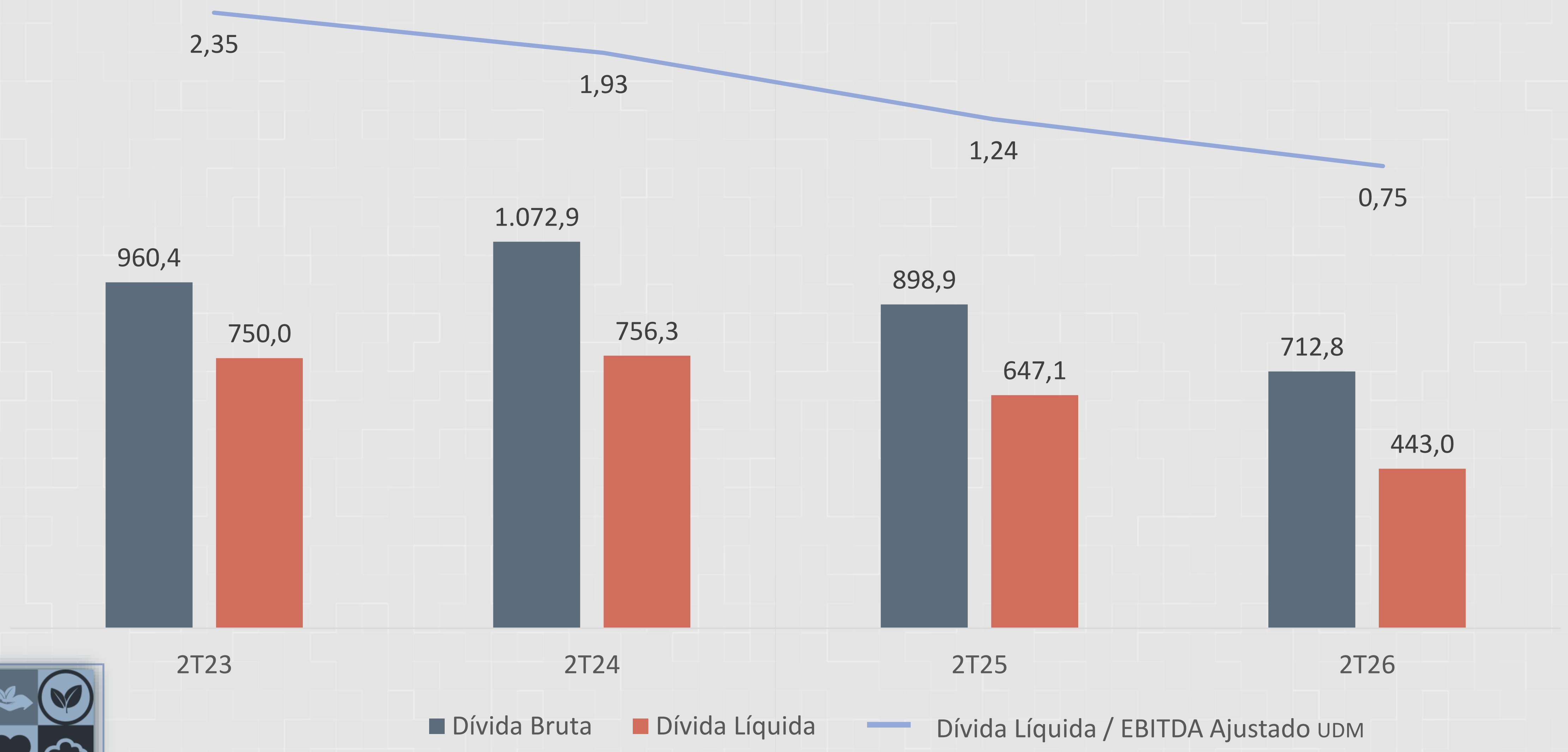
GCO Pós-Capex (R$MM) e GCO Pós-Capex / EBITDA Ajustado (%)



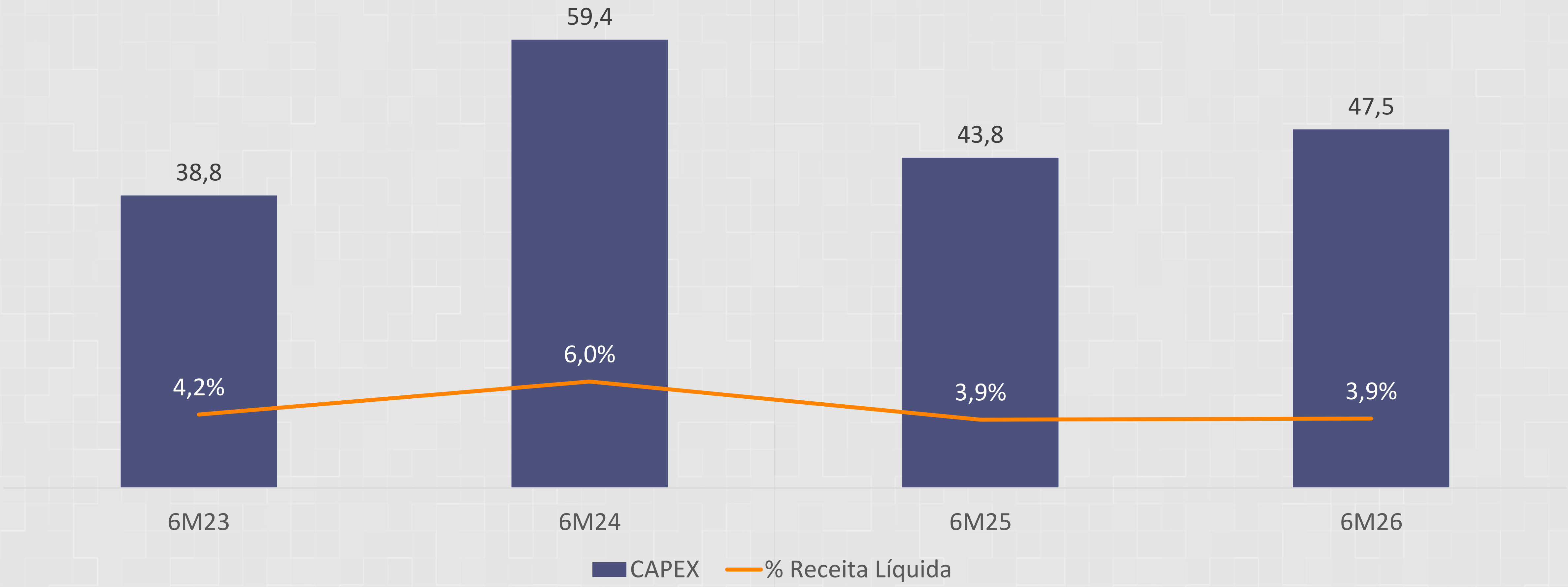
Prazo Médio do Contas a Receber Líquido (PMR) (Dias)



Endividamento e Alavancagem Financeira (R$MM)



Investimentos (R$MM)



ser educacional

OBJETIVOS

2026

6 Pilares Estratégicos em 2026

Crescimento orgânico
Abertura e maturação de novas unidades e expansão de unidades existentes com potencial de crescimento

Remuneração consistente aos acionistas:
Política de dividendos prevê 30% de payout em bases semestrais.

Cursos de Medicina
Expansão da base de vagas por meio da evolução dos processos de credenciamento/expansão em curso

ser educacional

Redução da alavancagem financeira
Foco na redução da divida líquida / EBITDA ajustado e do endividamento líquido nominal

Qualidade e diferenciação
Novo programa de qualidade acadêmica e introdução de diferenciais no portfólio atual de cursos

Eficiência operacional
Otimização do portifólio de cursos, elevadas taxas de ocupação e automação de processos

CONTATOS

+55 (11) 97093-2225

ri@sereducacional.com

http://sereduc.com/08hk2P

@ser_educacional

Jânyo Diniz (CEO)

João Aguiar (CFO)

Rodrigo Alves (IRO)

Geraldo Soares (GRI)

Reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (Valores em R$ ('000))	2T26	2T25	Var. (%) 2T26 x 2T25	6M26	6M25	Var. (%) 6M26 x 6M25
Lucro Líquido	**106.285**	**81.326**	**30,7%**	**182.188**	**124.959**	**45,8%**
(+) Resultado financeiro líquido[2]	46.610	46.692	-0,2%	100.632	108.537	-7,3%
(+) Imposto de renda e contribuição social	1.203	1.472	-18,3%	7.490	11.030	-32,1%
(+) Depreciação e Amortização	53.799	55.711	-3,4%	109.696	110.941	-1,1%
EBITDA[1]	**207.897**	**185.201**	**12,3%**	**400.006**	**355.467**	**12,5%**
Margem EBITDA	33,4%	31,4%	2,0 p.p.	33,2%	31,5%	1,7 p.p.
(+) Receita de Juros sobre Mensalidades e Acordos[2]	4.116	2.167	89,9%	8.066	4.580	76,1%
(+) Custos e Despesas Não Recorrentes[3]	6.973	11.195	-37,7%	7.426	18.053	-58,9%
(-) Aluguéis mínimos pagos[4]	(38.247)	(35.387)	8,1%	(76.553)	(71.272)	7,4%
EBITDA Ajustado[5]	**180.739**	**163.176**	**10,8%**	**338.944**	**306.828**	**10,5%**
Margem EBITDA Ajustada	29,1%	27,7%	1,4 p.p.	28,1%	27,2%	0,9 p.p.

1. EBITDA não é uma medida contábil.
2. Receita de juros sobre acordos e outros são compostas pelo nosso resultado financeiro, líquido, oriundo da receita de juros e de multas sobre mensalidades correspondentes aos encargos financeiros sobre as mensalidades negociadas e mensalidades pagas em atraso.
3. Os custos e despesas não-recorrentes são compostos principalmente por gastos ligados a fusões e aquisições de empresas, despesas relativas a multas rescisórias em processos de otimizações de quadros de funcionários, os quais não impactariam a geração usual de caixa.
4. Os aluguéis mínimos são compostos pelos contratos de aluguel registrados como arrendamentos financeiros pelo IFRS 16. Os gastos destes arrendamentos não transitam pelo nosso EBITDA, compondo o EBITDA ajustado.
5. O EBITDA Ajustado corresponde à soma do EBITDA com (a) resultado financeiro das receitas com multas e juros sobre as mensalidades, (b) custos e despesas não-recorrentes e (c) os aluguéis mínimos pagos.

Essa divulgação é parte integrante da divulgação de resultados trimestrais. Para mais referencia sobre a reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado, acesse os resultados completos disponibilizados no site https://ri.sereducacional.com/informacoes-financeiras/resultados/

Análise do Lucro Líquido

Reconciliações ao Lucro Líquido (Valores em R$ ('000))	2T26	2T25	Var. (%) 2T26 x 2T25	6M26	6M25	Var. (%) 6M26 x 6M25
Lucro Líquido	**106.285**	**81.326**	**30,7%**	**182.188**	**124.959**	**45,8%**
Margem Líquida	*17,1%*	*13,8%*	*3,3 p.p.*	*15,1%*	*11,1%*	*4,0 p.p.*
Itens não-recorrentes do período	9.088	5.194	75,0%	15.063	13.363	12,7%
Lucro Líquido Ajustado	**115.373**	**86.520**	**33,3%**	**197.251**	**138.323**	**42,6%**
Margem Líquida Ajustada	*18,5%*	*14,7%*	*3,9 p.p.*	*16,4%*	*12,2%*	*4,1 p.p.*
Outros efeitos contábeis não considerados como ajustes ao lucro líquido:	***7.256***	***14.122***	***-48,6%***	***17.485***	***27.242***	***-35,8%***
Impacto IFRS 16	***3.232***	***6.645***	***-51,4%***	***7.101***	***12.205***	***-41,8%***
Aluguéis e Arrendamentos (IFRS 16)	(32.268)	(29.163)	10,6%	(64.595)	(58.825)	9,8%
Depreciação e Amortização (IFRS 16)	20.395	20.457	-0,3%	41.330	40.590	1,8%
Juros sobre arrendamentos (IFRS 16)	15.237	15.953	-4,5%	30.819	32.259	-4,5%
Goodwill de aquisições	***4.024***	***7.477***	***-46,2%***	***10.384***	***15.037***	***-30,9%***
IR/CS (IFRS 16+goodwill)	(133)	(602)	-77,9%	(453)	(1.820)	-75,1%
Lucro Líquido Ajustado ex-IFRS 16 e Goodwill	**122.629**	**100.642**	**21,8%**	**214.736**	**165.565**	**29,7%**
Margem Líquida Ajustada (Ex-IFRS 16 / goodwill)	*19,7%*	*17,1%*	*2,6 p.p.*	*17,8%*	*14,7%*	*3,1 p.p.*

ser educacional

2Q26
RESULTS

Disclaimer

This material reflects management's expectations and may contain estimates related to future events. Any information, data, forecasts or future plans herein refer to estimates, and therefore cannot be taken as concrete evidence or a promise to the market. Ser Educacional is not responsible for investment operations or decisions taken based on the information herein. These estimates are subject to change without prior notice.

This material has been prepared by Ser Educacional S.A. ("Ser Educacional" or the "Company") in accordance with the highest national and international standards and includes certain forward-looking statements that are primarily based on Ser Educacional's current expectations and projections of future events and financial trends that currently affect or may affect the Company's business. and therefore they are not guarantees of future performance. They are based on management's expectations and involve a number of risks and uncertainties that could lead the Company's financial situation and operating results to differ materially from those expressed in said forward-looking statements. Ser Educacional assumes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statements.

This material is disclosed solely for information purposes and should not be construed as a request or an offer to buy or sell any shares or related financial instruments. Accordingly, this presentation is not a recommendation of investment and should not be considered as such. It is not related to the specific investment objectives, financial situation or particular needs of any recipient, neither does it make a statement or provide a guarantee, either expressly or implicitly, related to the accuracy, completeness or reliability of the information herein. This presentation should not be regarded as a substitute to the recipients' judgment. Any opinion expressed herein is subject to change without prior notice and Ser Educacional does not assume the obligation to update or revise them.

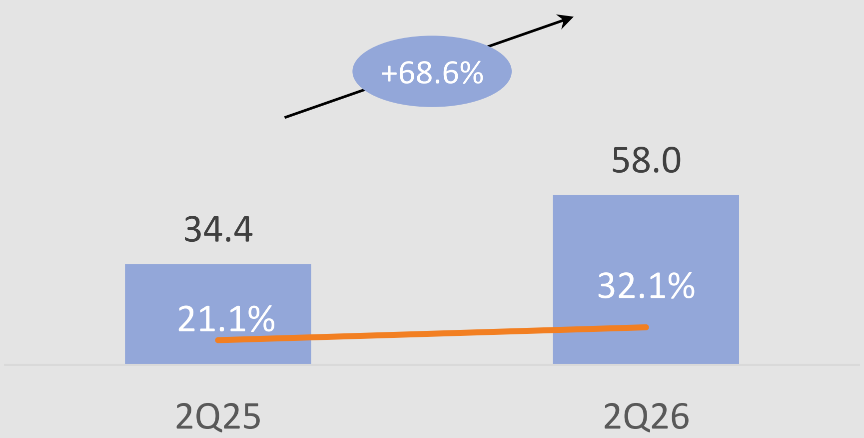
ser educacional

2Q26
HIGHLIGHTS

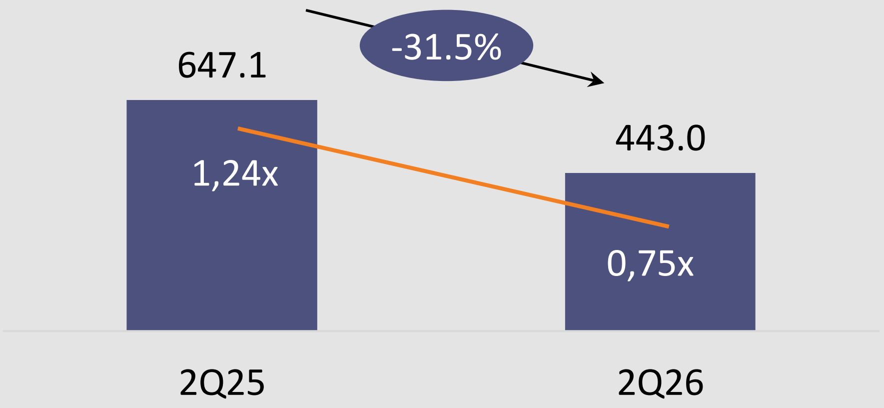
2Q26 x 2Q25 Highlights

On-campus undergraduate student base	+4.4%
Consolidated Average Ticket	+11.4%
Net Revenue	+5.6%
Gross Profit	+7.5%
Adjusted EBITDA	+10.8%
Net Income	+30.7%

Post Capex Net Operating Cash Generation (R$MM) and % of Adjusted EBITDA

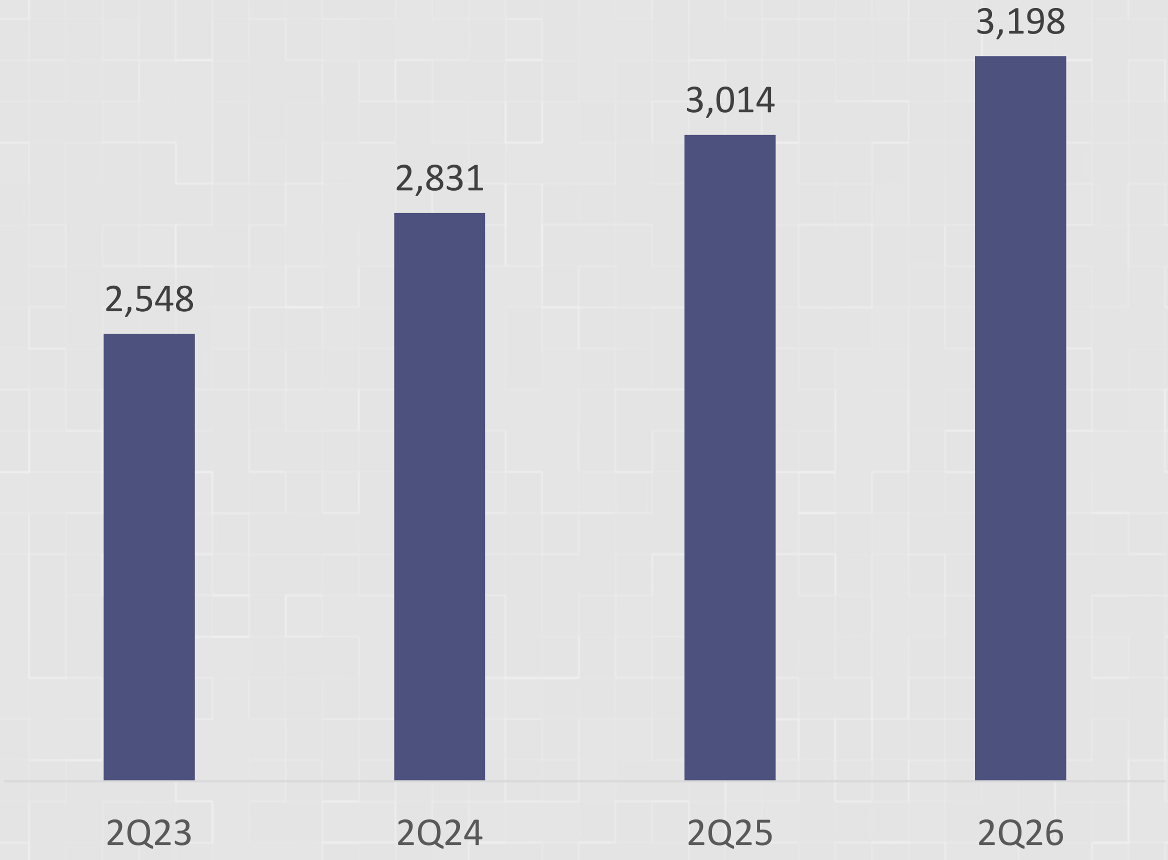


Net Debt (R$MM) and Net Debt/ Adjusted EBITDA (x)

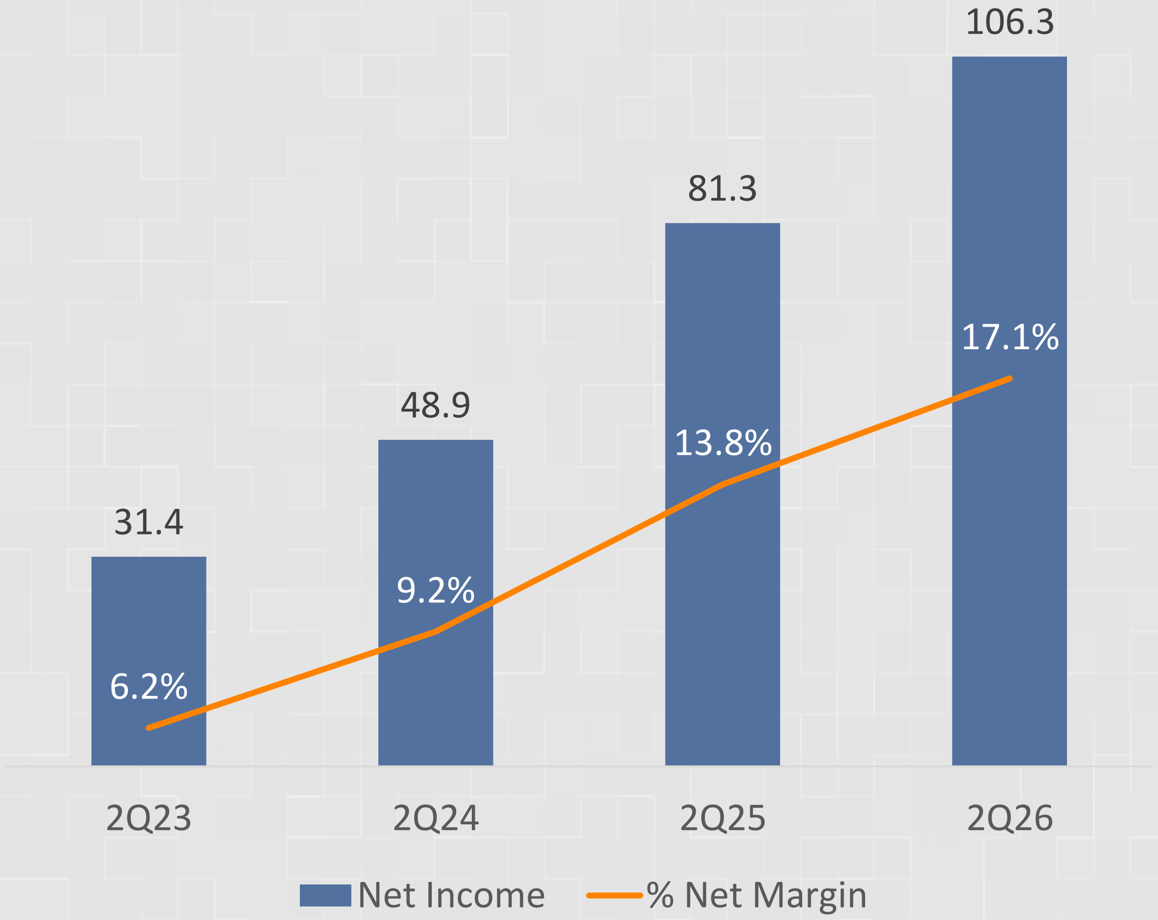


On Campus student by campus, Net Income and Net Margin

On-Campus Undergraduate Students by campus



Net Income and Margin

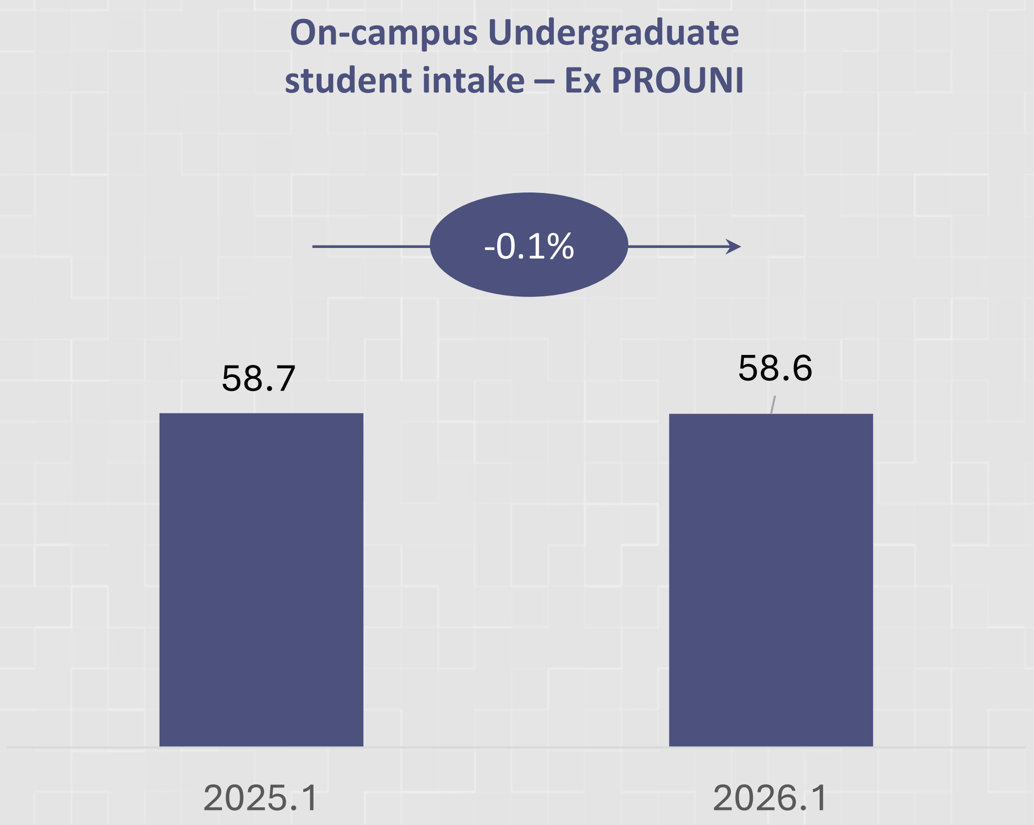


ser educacional

OPERATING
RESULTS

Student intake – 2026.1 ('000)

Intake	2026.1	2025.1	% Chg.
On-campus Undergraduate	**60.2**	**65.6**	**-8.2%**
Ex-PROUNI	*58.6*	*58.7*	*-0.1%*
DL + Semi On-campus Undergrad.	**37.2**	**56.3**	**-33.9%**
DL	*16.7*	*56.3*	*-70.2%*
Semi On-campus	*20.5*	*-*	*N.M.*
Graduate	***9.5***	***10.4***	***-9.0%***

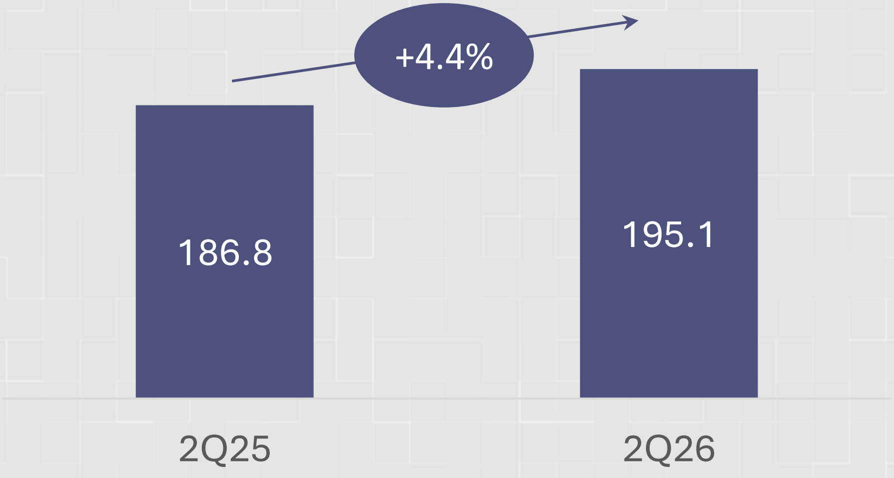


Distance Learning New Regulatory Framework: starting in 1Q26, the Company's student base began to be classified in accordance with the new regulatory structure. The modality previously referred to as Hybrid Learning is now reported as On-Campus Learning, while the Digital Learning student base is now segregated between Distance Learning (DL) and Semi On-Campus Learning (a newly introduced teaching regulation and, therefore, not yet comparable).

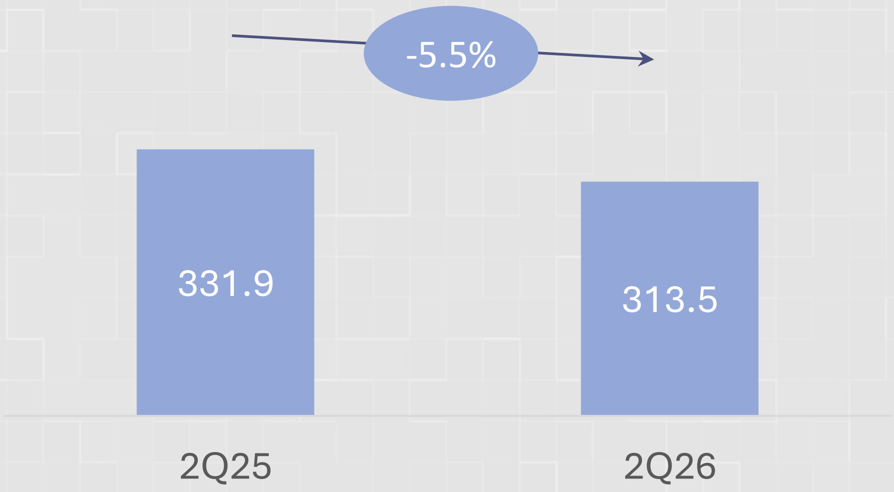
Student Base Evolution (‘000)

Student base	2026.1	2025.1	% Chg.
On-campus Undergraduate	**195.1**	**186.8**	**+4.4%**
Undergraduate Medical Degree	*4.4*	*4.2*	*+5.6%*
DL and Semi On-campus Undergrad.	**118.4**	**145.0**	**-18.3%**
DL	*104.3*	*145.0*	*-28.1%*
Semi On-campus	*14.1*	*-*	*N.M.*
Total undergraduate student base	**313.5**	**331.9**	**-5.5%**
Graduate and Technical courses	20.6	22.2	-7.4%
Total student base	**334.1**	**354.1**	**-5.6%**

On-Campus Learning Undergraduate Student Base

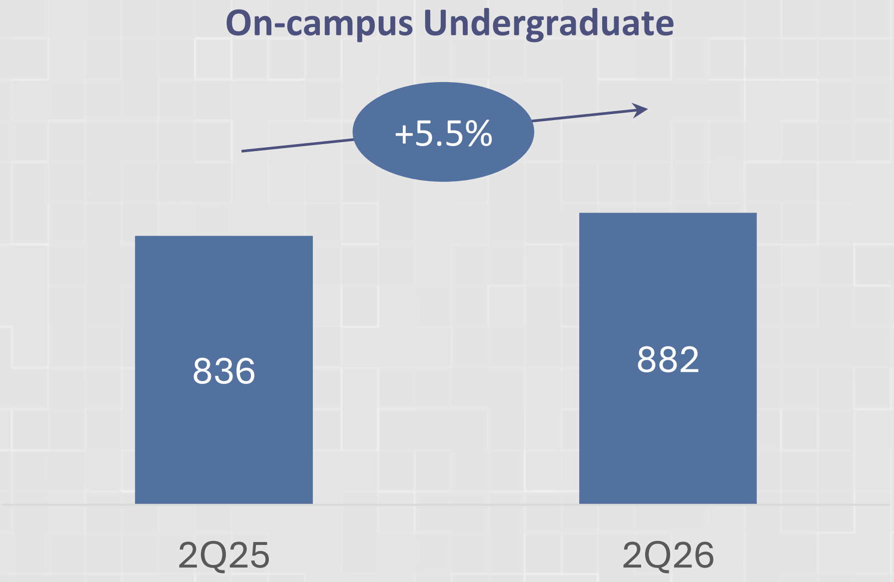


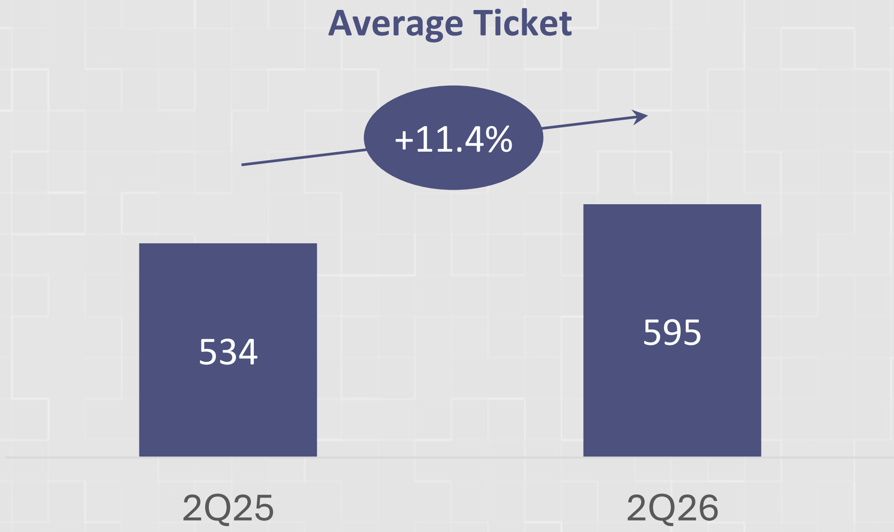
Total Undergraduate Student Base



Average Ticket (R$/month)

Average Ticket/month	2Q26	2Q25	% Chg.
On-campus Undergraduate	**881.9**	**835.9**	**+5.5%**
Undergraduate Medical Degree	*9,641.6*	*9,857.2*	*-2.2%*
OC Undergrad. ex-Medical Degree	*678.6*	*629.0*	*+7.9%*
DL and Semi On-campus Undergraduate	**188.9**	**194.8**	**-3.0%**
DL	*182.0*	*194.8*	*-6.5%*
Total Average Ticket	**594.8**	**534.0**	**+11.4%**





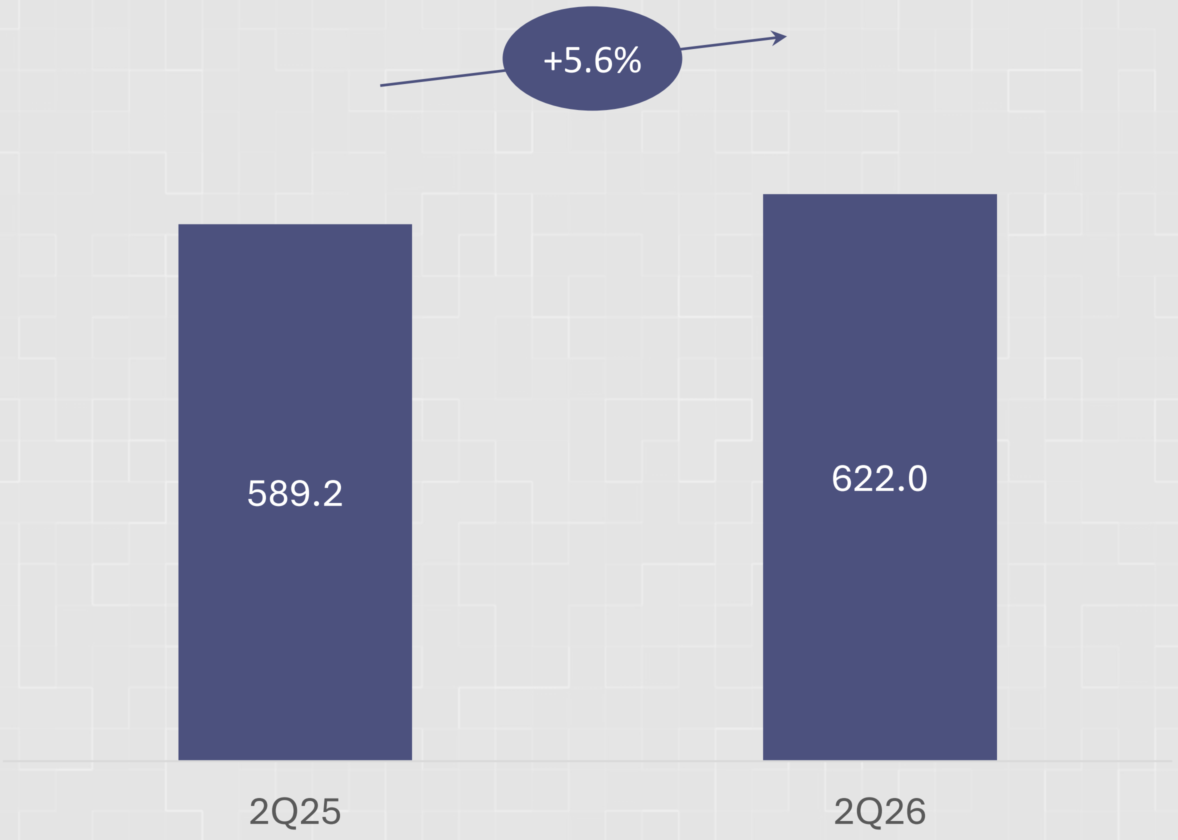
For improved comparability regarding the effects of PROUNI and quarterly fluctuations in revenue recognition, the analyses are based on the average ticket excluding PROUNI, and accumulated on a semester basis.

ser educacional

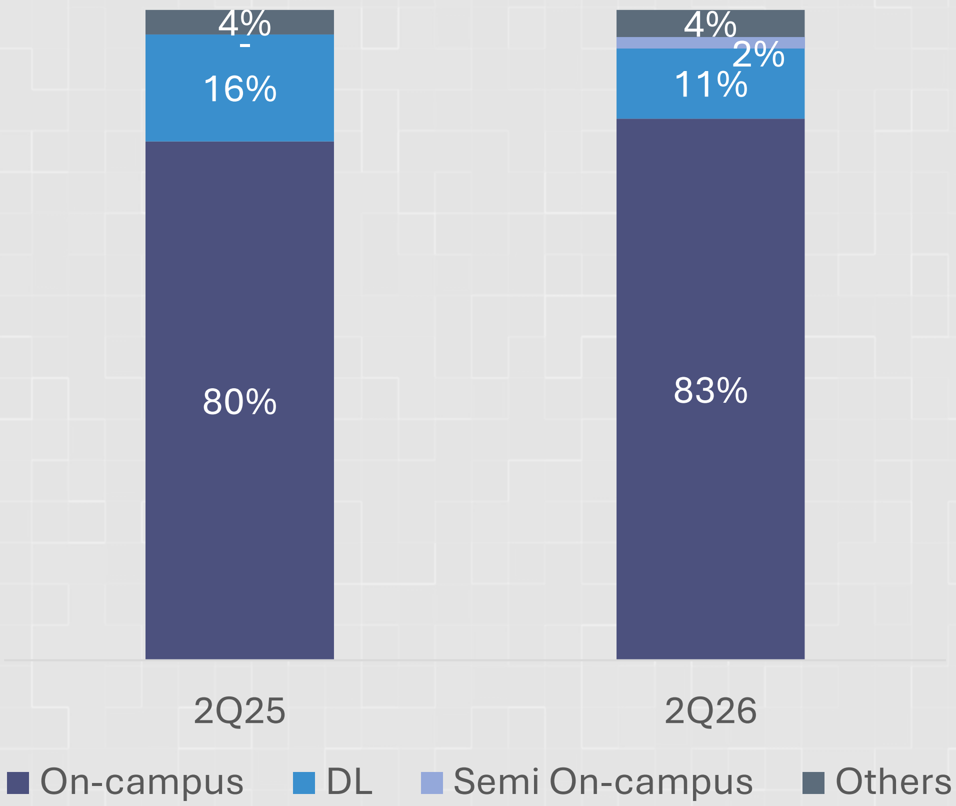
FINANCIAL RESULTS

Net Revenues

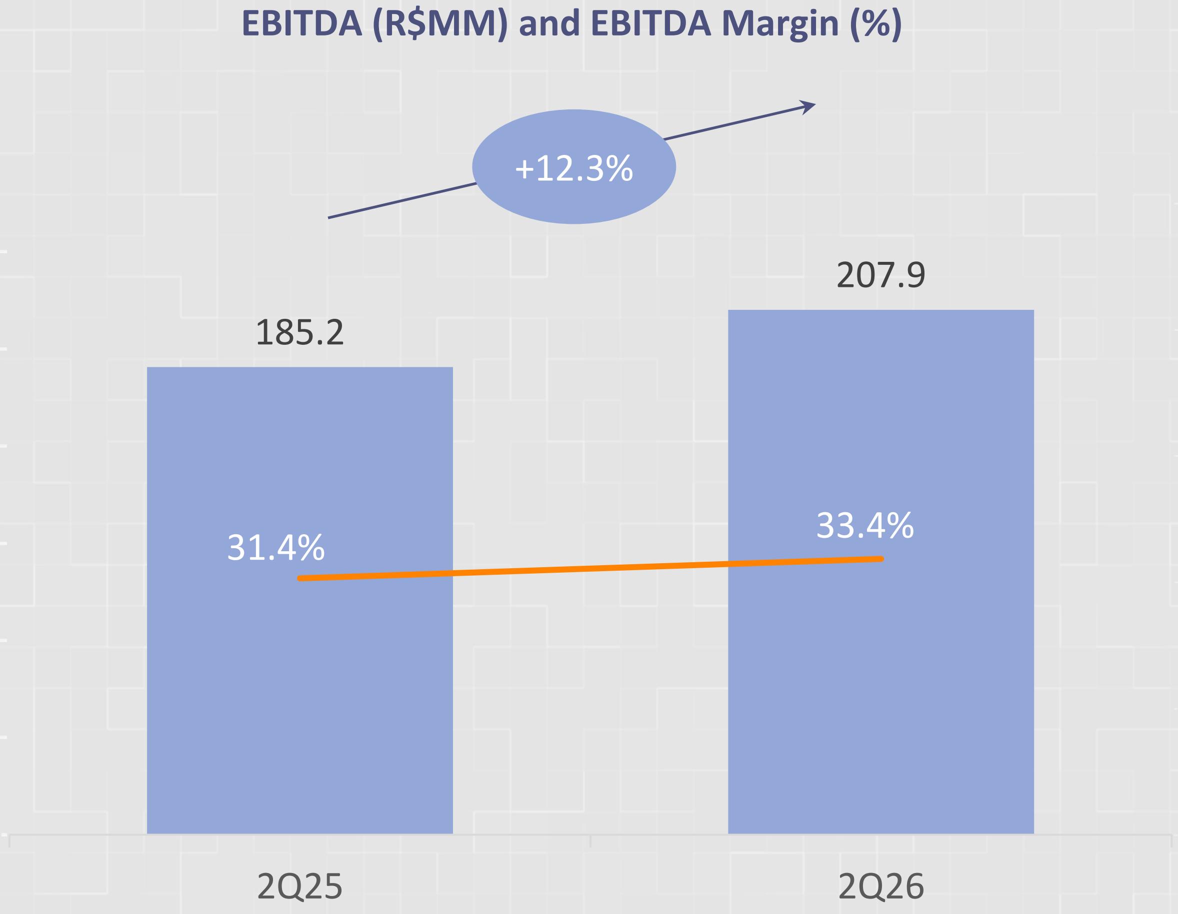
Consolidated Net Revenue (R$MM)

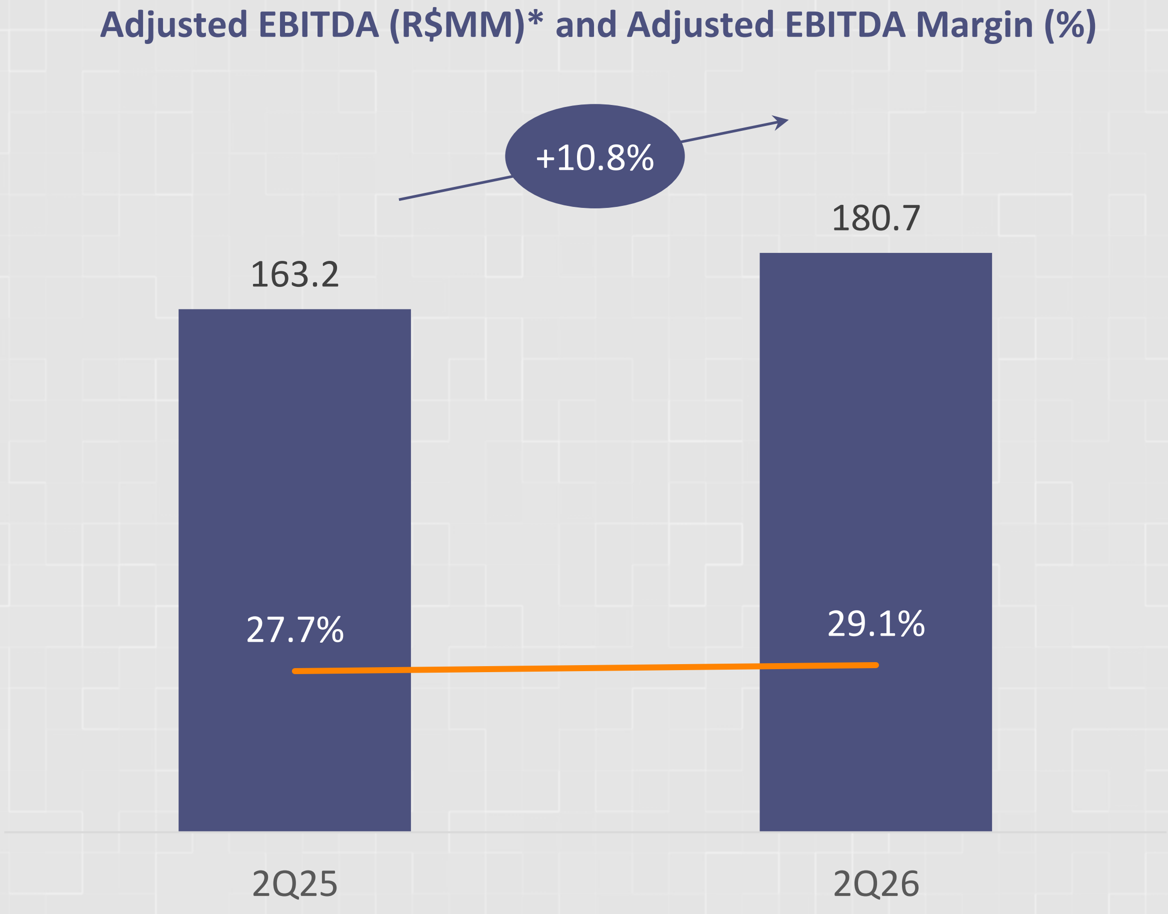


Breakdown of Net Revenue (R$MM)



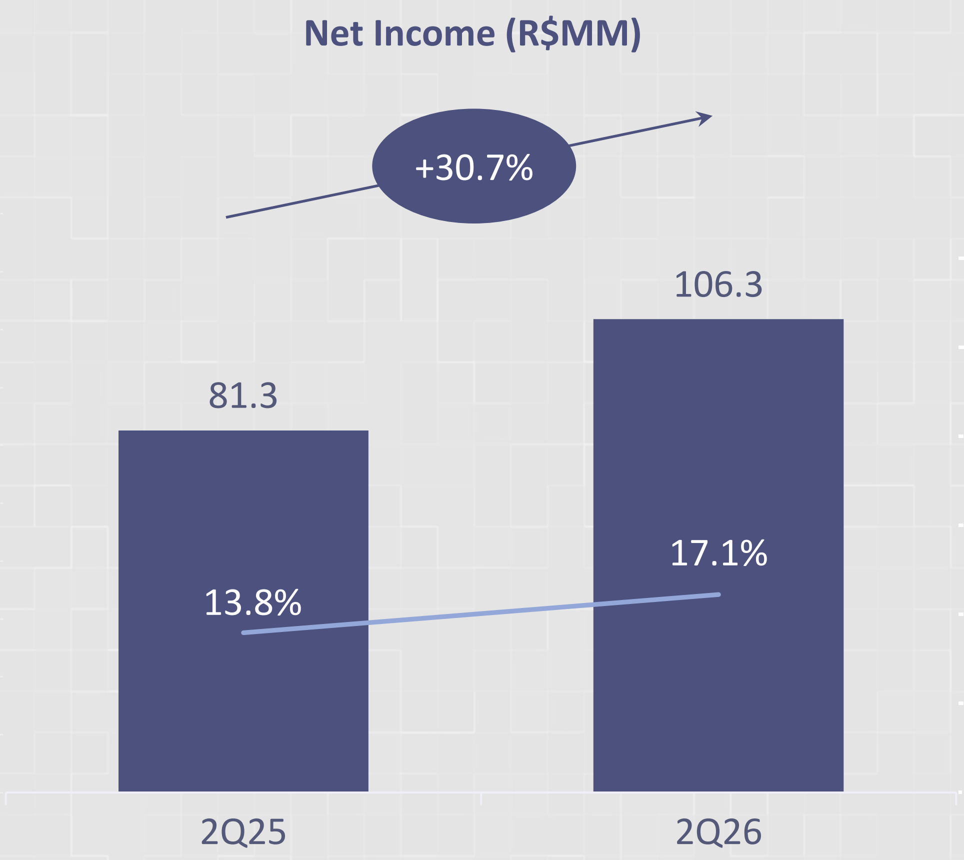
EBITDA and Adjusted EBITDA

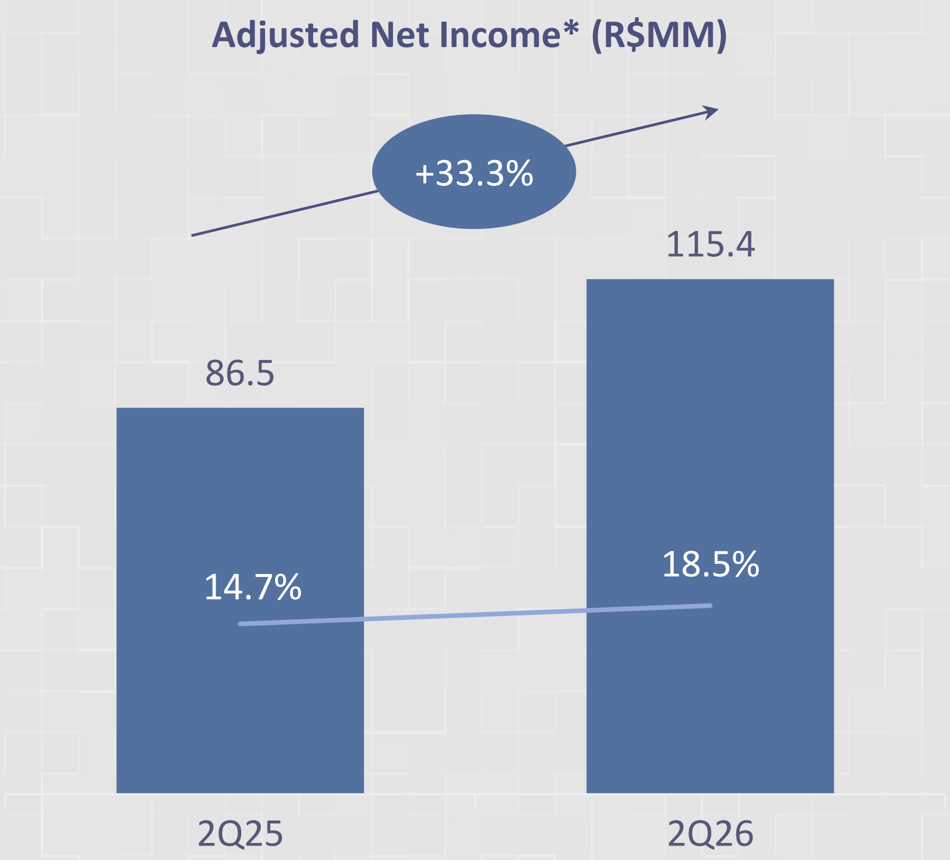




* Adjusted for non-recurring events. interest income from contracts/others and minimum rents paid

Net Income and Adjusted Net Income

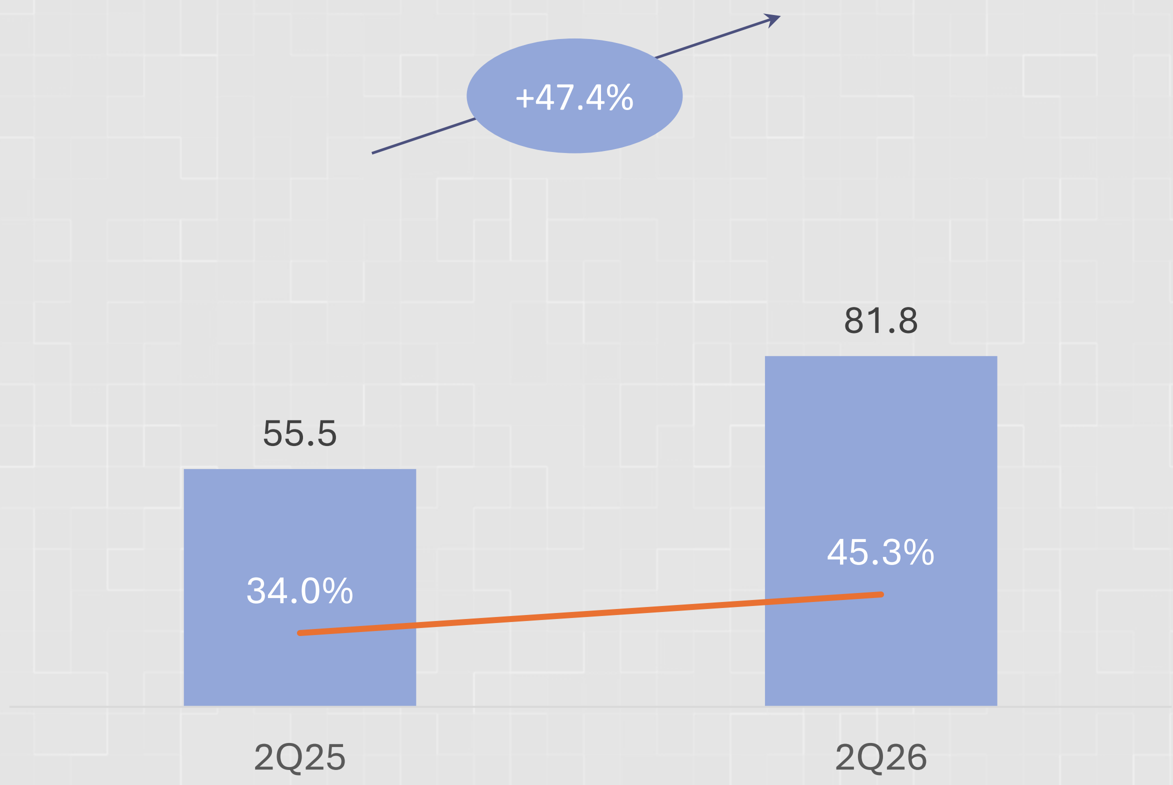




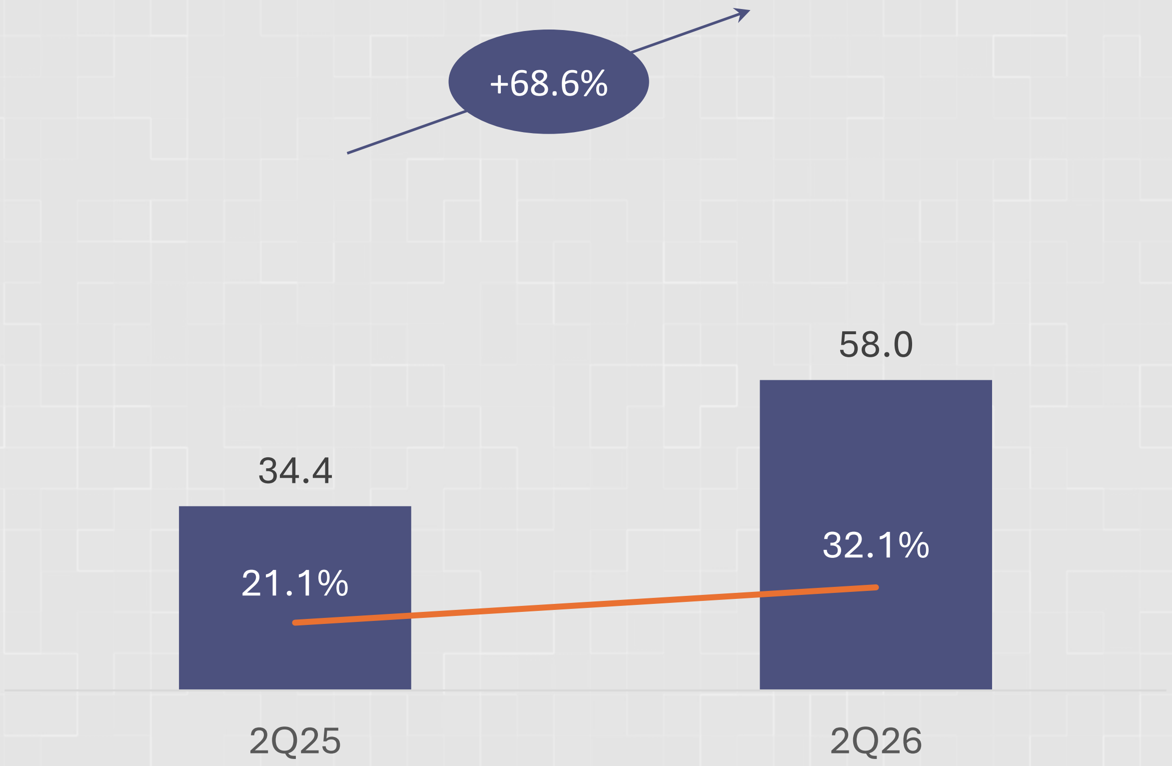
* Adjusted for non-recurring events..

Net Operating Cash Generation (OCG)

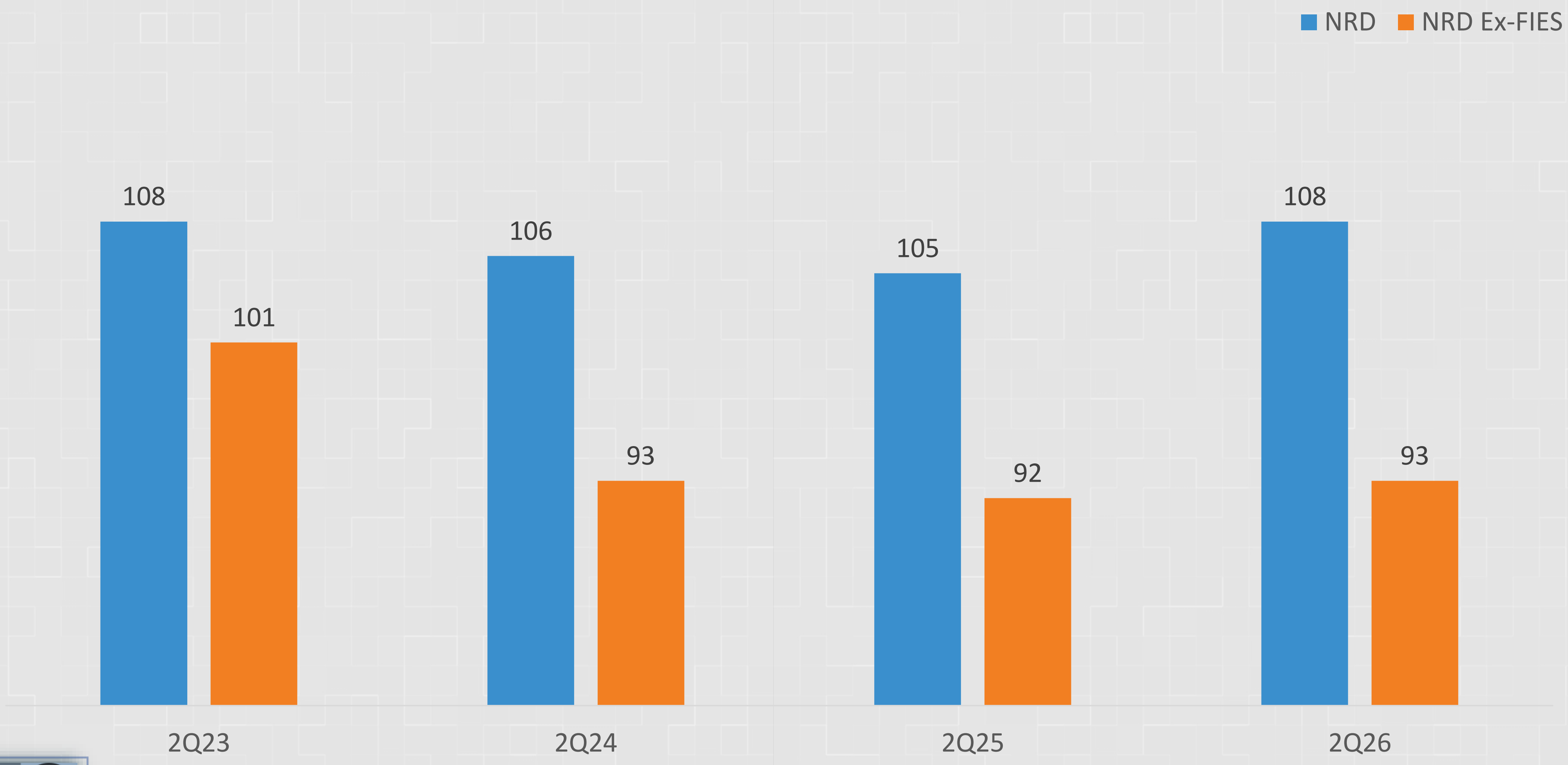
OCG (R$MM) and OCG / Adjusted EBITDA (%)



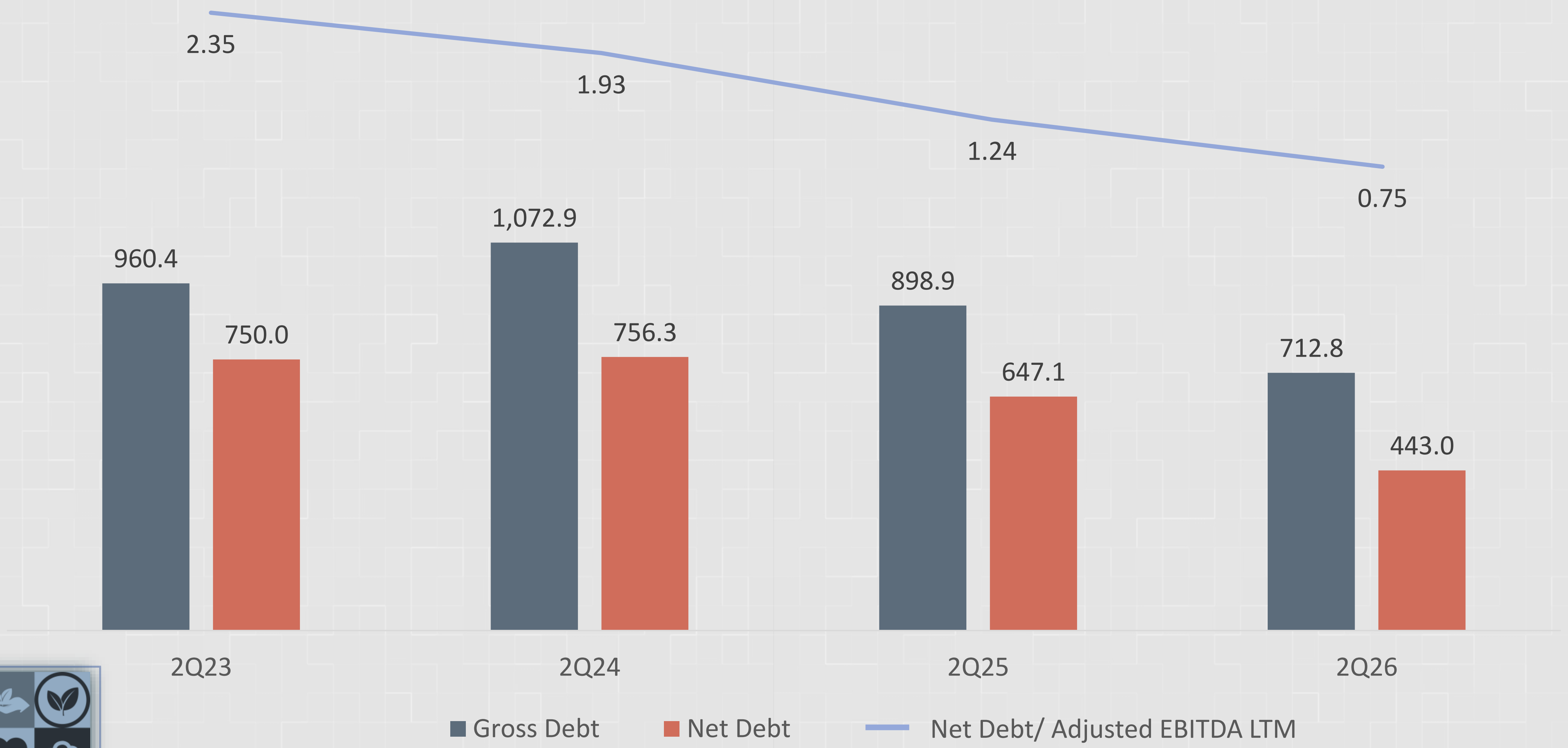
OCG Post Capex (R$MM) and OCG Post Capex / Adjusted EBITDA (%)



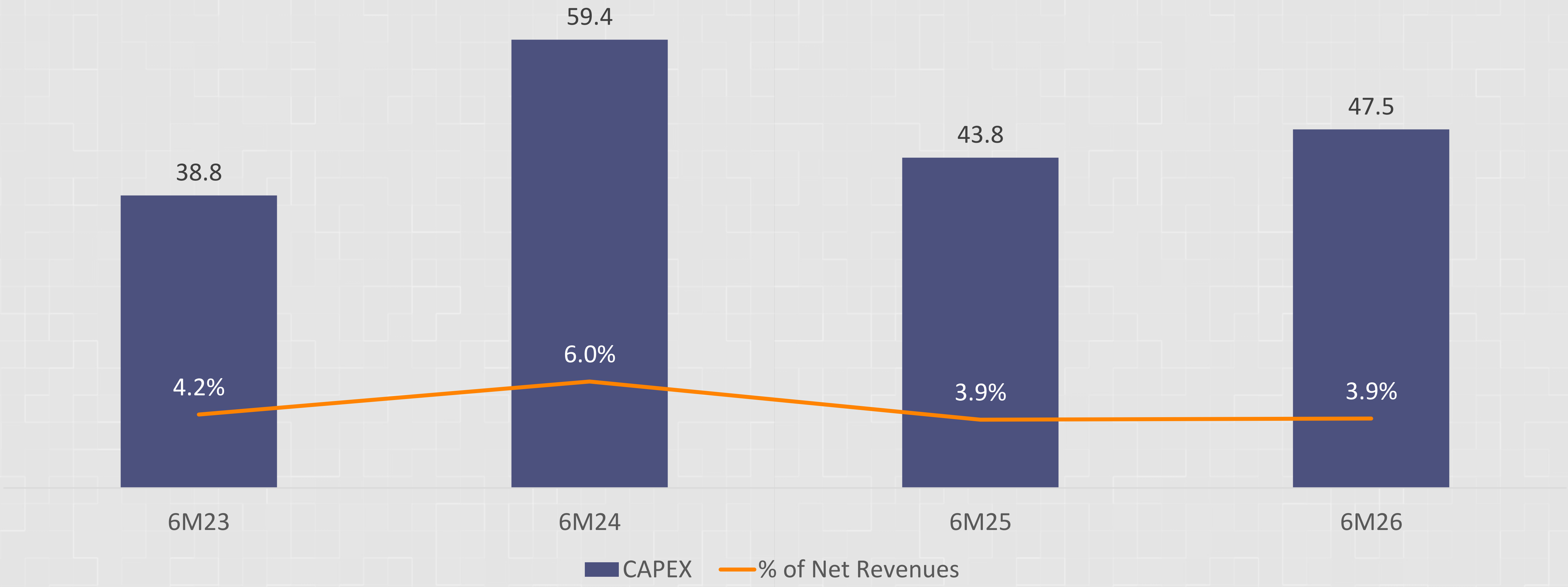
Average Term of Net Accounts Receivable (NRD) (Days)



Debt and Financial Leverage (R$MM)



CAPEX (R$MM)



59.4
47.5
43.8
38.8
6.0%
4.2%
3.9%
3.9%
6M23
6M24
6M25
6M26
CAPEX
% of Net Revenues

ser
educacional

OBJECTIVES

2026

6 Strategic Pillars in 2026

Organic growth
Opening and maturing of new units and expansion of existing units with growth potential

Consistent shareholder remuneration:
Dividend policy provides for a 30% payout on a semi-annual basis.

Medical Courses
Expansion of available places through the evolution of ongoing accreditation/expansion processes

ser educacional

Reducing financial leverage
Focus on reducing net debt / adjusted EBITDA and nominal net debt

Quality and differentiation
New academic quality program and introduction of differentials in the current course portfolio

Operational Efficiency
Optimization of the course portfolio, high occupancy rates, and process automation

CONTACTS

+55 (11) 97093-2225

ri@sereducacional.com

http://sereduc.com/08hk2P

@ser_educacional

Jânyo Diniz (CEO)

João Aguiar (CFO)

Rodrigo Alves (IRO)

Geraldo Soares (GRI)

Reconciliation of EBITDA and Adjusted EBITDA

EBITDA (R$ '000)	2Q26	2Q25	% Chg. 2Q26 x 2Q25	6M26	6M25	% Chg. 6M26 x 6M25
Net Income	**106,285**	**81,326**	**30.7%**	**182,188**	**124,959**	**45.8%**
(+) Net financial expense[2]	46,610	46,692	-0.2%	100,632	108,537	-7.3%
(+) Income and social contribution taxes	1,203	1,472	-18.3%	7,490	11,030	-32.1%
(+) Depreciation and amortization	53,799	55,711	-3.4%	109,696	110,941	-1.1%
EBITDA[1]	**207,897**	**185,201**	**12.3%**	**400,006**	**355,467**	**12.5%**
EBITDA Margin	33.4%	31.4%	2.0 p.p.	33.2%	31.5%	1.7 p.p.
(+) Revenue from Interest on monthly tuitions and agreements[2]	4,116	2,167	89.9%	8,066	4,580	76.1%
(+) Non-recurring costs and expenses[3]	6,973	11,195	-37.7%	7,426	18,053	-58.9%
(-) Minimum rent paid[4]	(38,247)	(35,387)	8.1%	(76,553)	(71,272)	7.4%
Adjusted EBITDA[5]	**180,739**	**163,176**	**10.8%**	**338,944**	**306,828**	**10.5%**
Adjusted EBITDA Margin	29.1%	27.7%	1.4 p.p.	28.1%	27.2%	0.9 p.p.

1. EBITDA is not an accounting measure.
2. Interest income on agreements and others is comprised of our net financial result. arising from interest income and fines on monthly payments corresponding to financial charges on negotiated monthly payments and monthly payments paid in arrears.
3. Non-recurring costs and expenses are mainly comprised of expenses related to mergers and acquisitions of companies. expenses related to termination fines in processes of workforce optimization. which would not impact the usual cash generation.
4. Minimum rents are comprised of rental contracts recorded as financial leases under IFRS 16. The expenses of these leases are not reflected in our EBITDA. but are part of the adjusted EBITDA.
5. Adjusted EBITDA corresponds to the sum of EBITDA with (a) financial result of revenues from fines and interest on monthly payments. (b) non-recurring costs and expenses and (c) minimum rents paid.

This disclosure is an integral part of the quarterly results disclosure. For further reference on the reconciliation of EBITDA and Adjusted EBITDA. access the full results available on the website https://ri.sereducacional.com/informacoes-financeiras/resultados/

Net Income Analysis

Net Income Reconciliations (R$ ('000))	2Q26	2Q25	% Chg. 2Q26 x 2Q25	6M26	6M25	% Chg. 6M26 x 6M25
Consolidated Net Income	**106,285**	**81,326**	**30.7%**	**182,188**	**124,959**	**45.8%**
Net Margin	*17.1%*	*13.8%*	*3.3 p.p.*	*15.1%*	*11.1%*	*4.0 p.p.*
Non-recurring items for the period	9,088	5,194	75.0%	15,063	13,364	12.7%
Adjusted Net Income	**115,373**	**86,520**	**33.3%**	**197,251**	**138,323**	**42.6%**
Adjusted Net Margin	*18.5%*	*14.7%*	*3.9 p.p.*	*16.4%*	*12.2%*	*4.1 p.p.*
Other accounting effects not considered as adjustments to net income:	***7,256***	***14,122***	***-48.6%***	***17,485***	***27,242***	***-35.8%***
IFRS 16 Impact	***3,232***	***6,645***	***-51.4%***	***7,101***	***12,205***	***-41.8%***
Rent (IFRS 16)	(32,268)	(29,163)	10.6%	(64,595)	(58,825)	9.8%
Depreciation and Amortization (IFRS 16)	20,395	20,457	-0.3%	41,330	40,590	1.8%
Interest on Leasing (IFRS 16)	15,237	15,953	-4.5%	30,819	32,259	-4.5%
Goodwill from acquisitions	***4,024***	***7,477***	***-46.2%***	***10,384***	***15,037***	***-30.9%***
Income and Social Contribution Taxes (IFRS 16)	(133)	(602)	-77.9%	(453)	(1,820)	-75.1%
Adjusted Net Income - (Ex-IFRS 16 and Goodwill)	**122,629**	**100,642**	**21.8%**	**214,736**	**165,565**	**29.7%**
Adjusted Net Margin (Ex-IFRS 16 / Goodwill)	*19.7%*	*17.1%*	*2.6 p.p.*	*17.8%*	*14.7%*	*3.1 p.p.*