

RESULTADOS

3T25



AVISO LEGAL



Esta apresentação não contém projeções nem estimativas de eventos futuros, mas pode conter considerações que sinalizam tendências relacionadas à Sabesp, conforme expectativas, crenças e previsões razoáveis da administração.

O uso dos termos "projeta", "estima", "antecipa", "prevê", "planeja", "espera" e outros similares não deve ser interpretado como "projeção" ou "guidance" nos termos da regulação em vigor, mas devem ser compreendidos como meras tendências, as quais envolvem riscos e incertezas. Estas considerações baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive condições de mercado, regras governamentais, políticas públicas, condições da concorrência, desempenho do setor e da economia mundial e brasileira, mudanças climáticas, entre outros fatores, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação da Sabesp arquivados junto à CVM, à B3 e ao seu site de relações com investidores. Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados diferentes das tendências atuais. Não se deve confiar plenamente nessas considerações. O desempenho passado da Sabesp não é indicativo de resultados futuros.

As considerações e informações contidas nesta apresentação se aplicam somente à data em que foram preparadas. A Sabesp não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros.

Esta apresentação e seu conteúdo não devem ser interpretados como uma oferta de venda ou um convite à subscrição de valores mobiliários. As informações aqui contidas não se destinam a servir de fundamento para qualquer contrato ou obrigação.

A Sabesp não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimento que sejam feitos com base nas informações contidas nesta apresentação.

Todas as informações apresentadas estão em R\$ milhões, quando contrário será sinalizado.



AGENDA

1

Destques Financeiros e Operacionais

2

Áreas Foco

3

Q&A

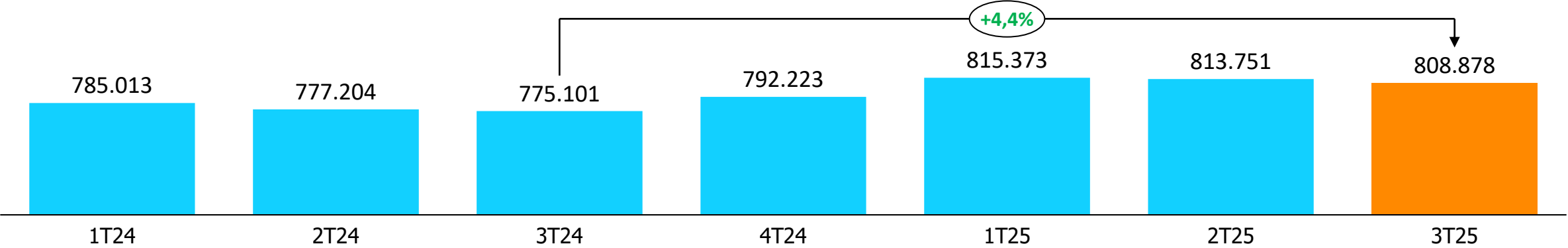


DESTAQUES OPERACIONAIS



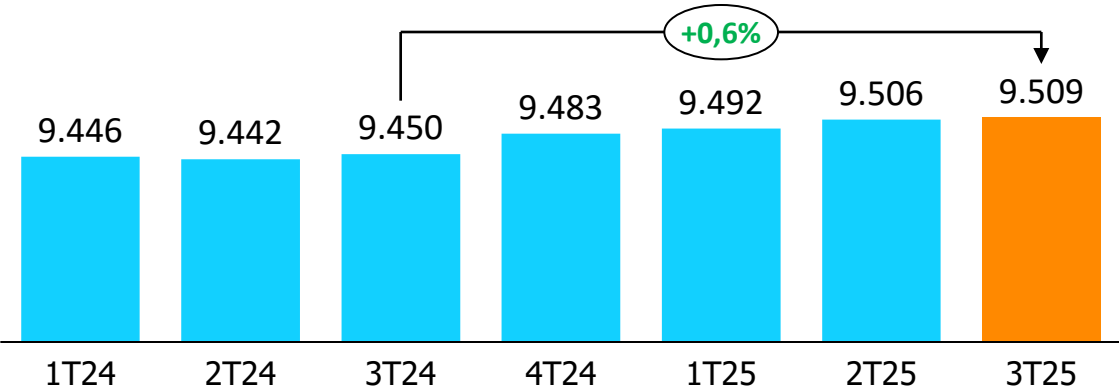
Volumes (em milhões m³)

Produção de Água

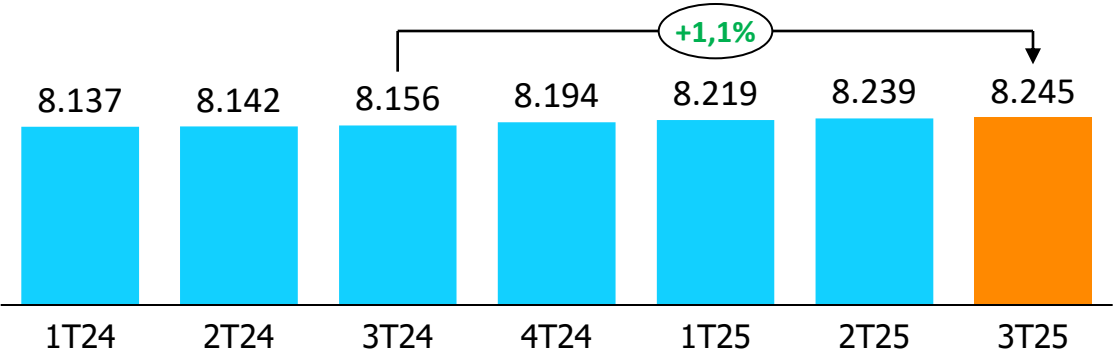


Ligações¹ (# em milhares)

Água



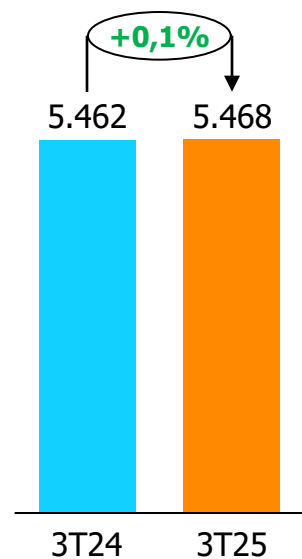
Esgoto



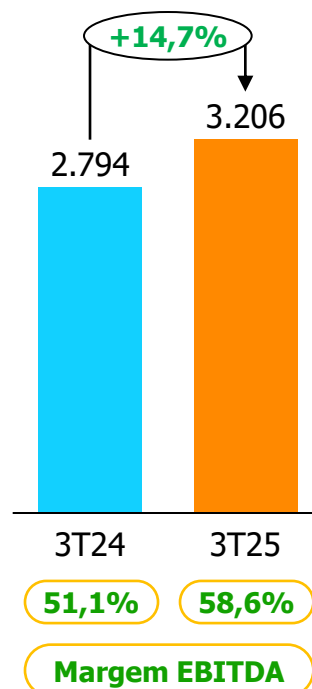
(1) Ligações ativas no final do período.

DESTAQUES FINANCEIROS

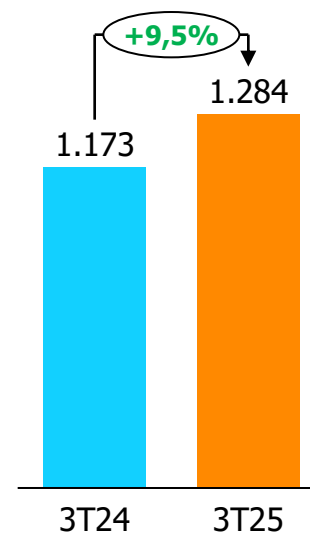
Receita Líquida Ajustada¹



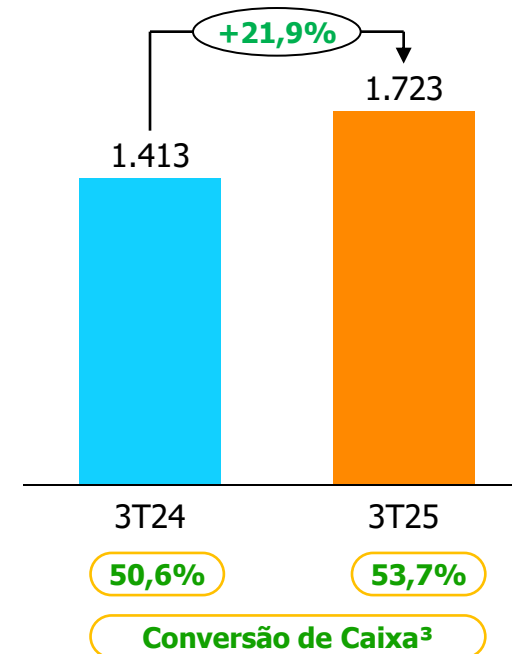
EBITDA¹ Ajustado



Lucro Líquido¹ Ajustado



Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais²



(1) Excluindo efeitos não recorrentes, construção e bifurcação de ativos financeiros – para um resumo dos ajustes, consulte o apêndice.

(2) Resultado ajustado excluindo o impacto de FAUSP e precatórios.

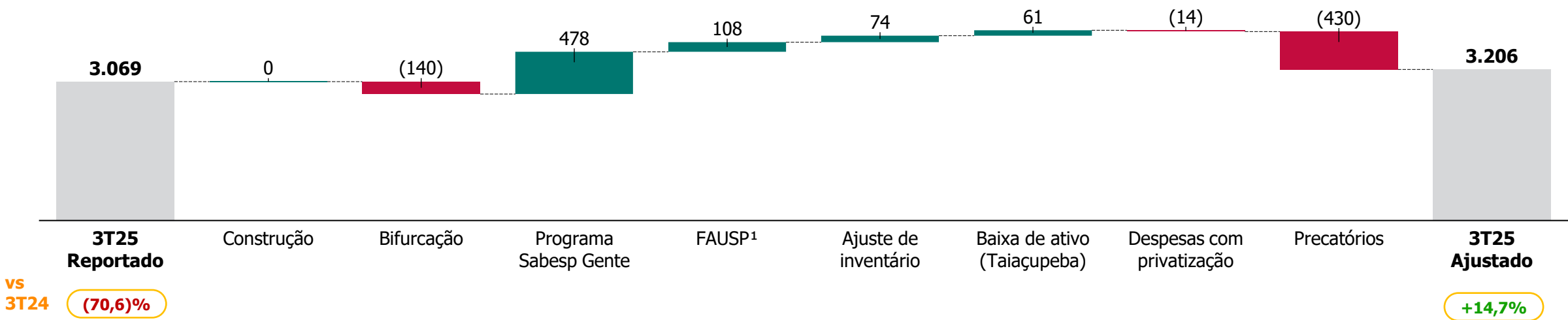
(3) Fluxo de caixa das atividades operacionais sobre EBITDA ajustado, excluindo FAUSP.

DESTAQUES FINANCEIROS

Reportado x Ajustado Receita Líquida



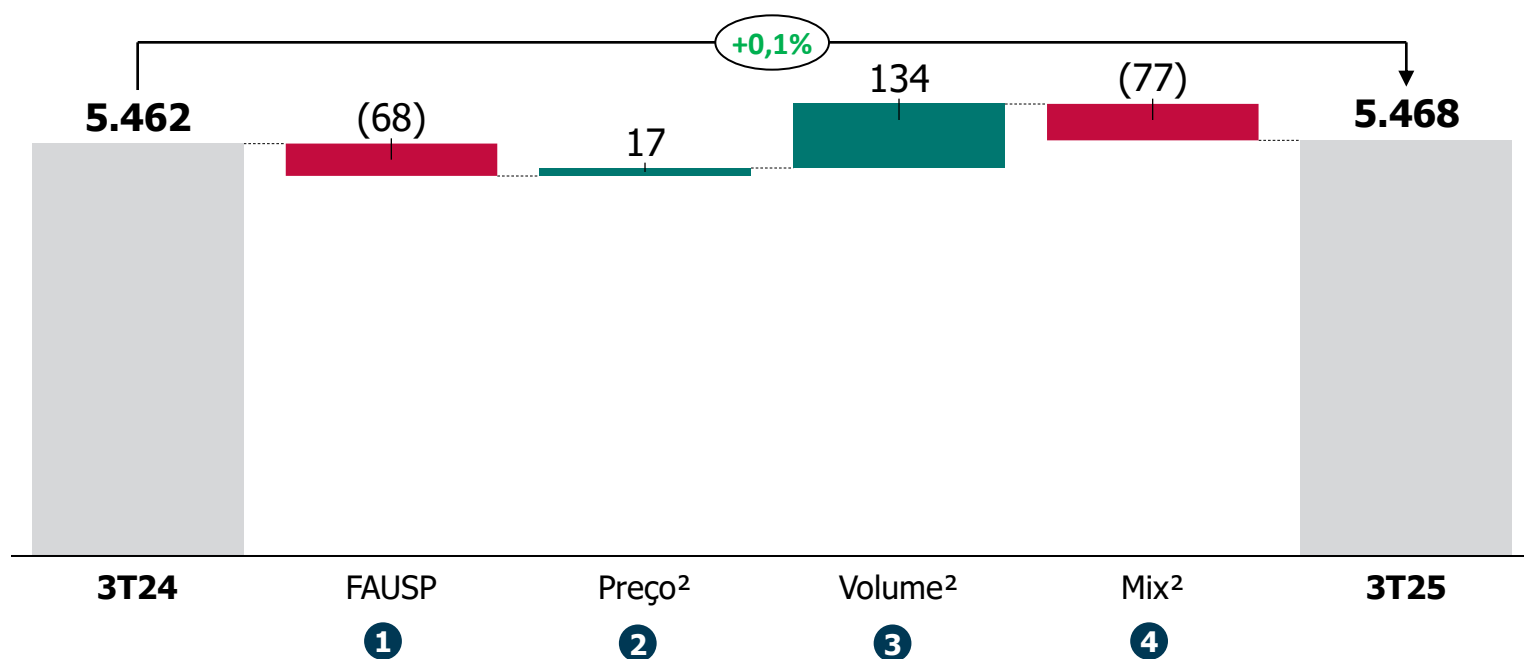
Reportado x Ajustado EBITDA



(1) De acordo com o [Comunicado ao Mercado publicado em 30 de Setembro de 2025](#)

DESTAQUES FINANCEIROS

3T25 Receita Líquida¹ AaA

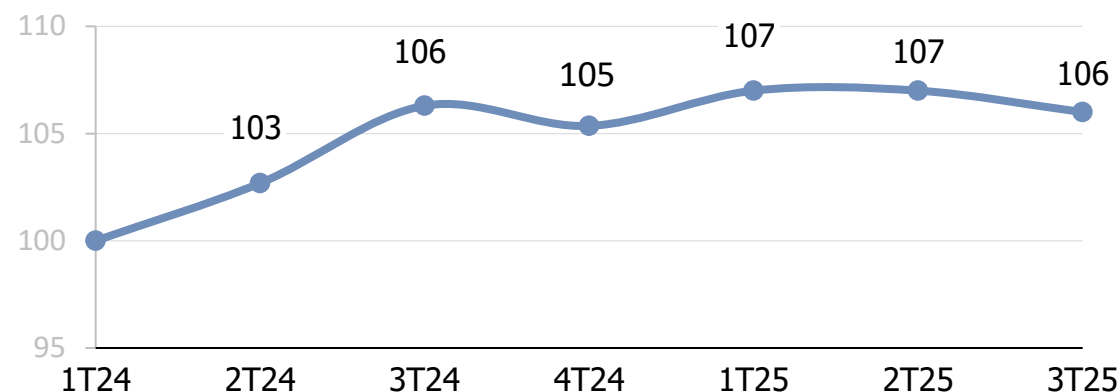


- 1 FAUSP: Revisão de alíquota (29)M; Aumento de receita (38)M
- 2 +0,3%: Ganho em clientes Demanda firme por retirada de descontos
- 3 +2,5%: Novas economias (+1,5%) e aumento de consumo (+1,0%) principalmente por trocas de hidrômetros
- 4 (1,4)%: Crescimento de economias vulneráveis com acesso a tarifa subsidiada (117)M

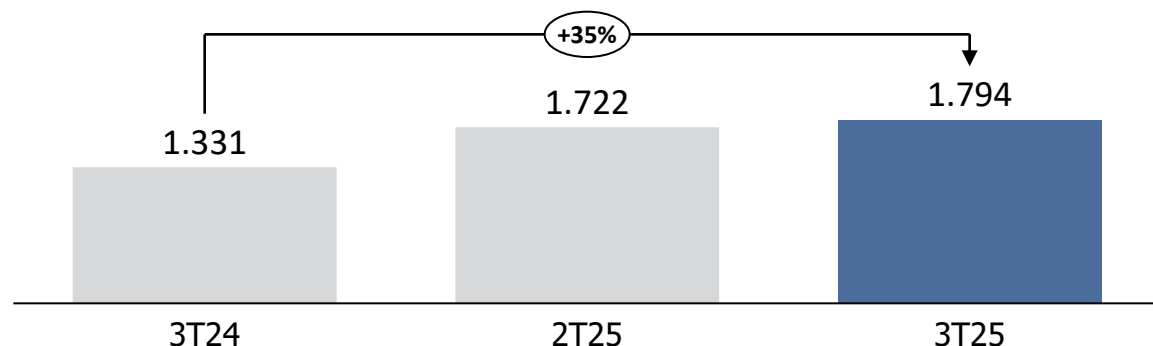
(1) Excluindo efeitos não recorrentes, construção e bifurcação de ativos
(2) Estes impactos serão ajustados na ciclo tarifário de 2027

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE RECEITA

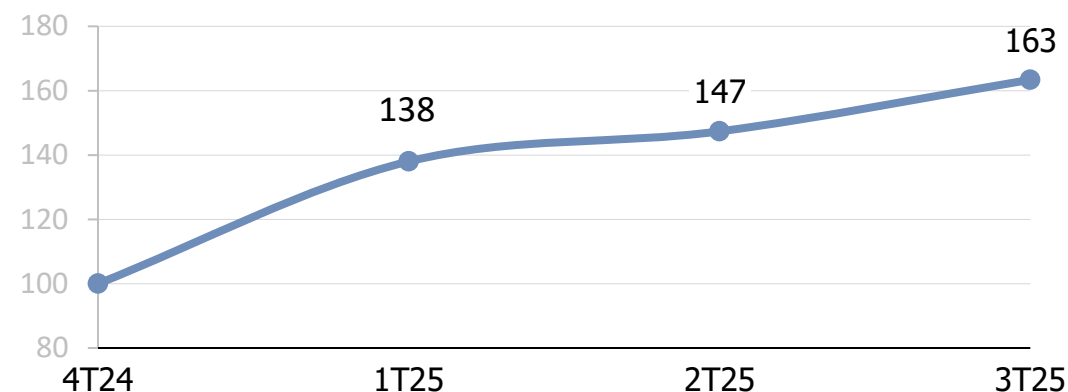
Total do efeito Preço excl. mix de categoria¹ (base 100) ①



Ligações com acesso a tarifa subsidiada³ (# em milhares) ②



Efeito Preço grandes clientes: Demanda Firme² (base 100) ③

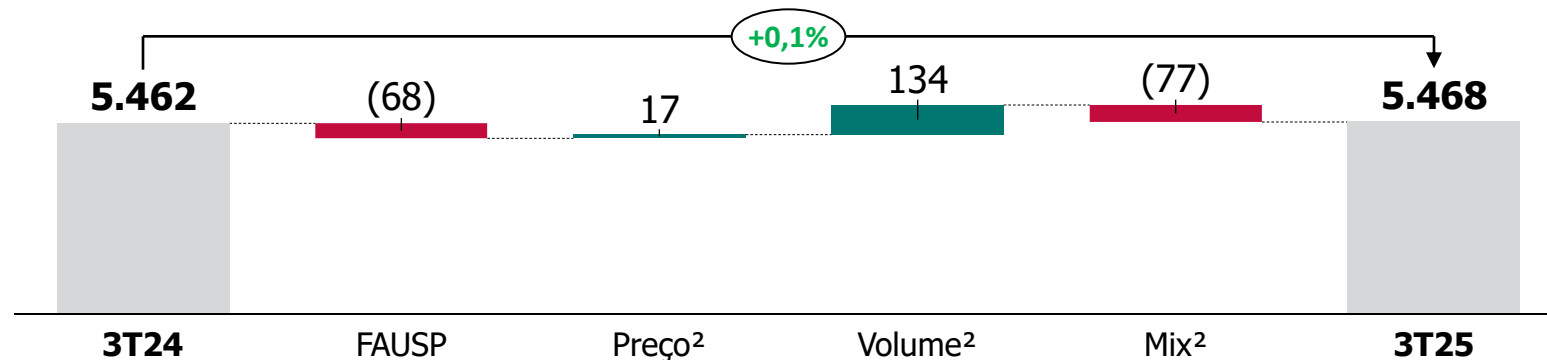


- ① Crescimento ano a ano impulsionado pelas categorias comercial e industrial
- ② (117)M impacto de mix principalmente pelo crescimento de ligações residenciais com acesso a tarifas subsidiadas CADÚNICO
- ③ +133M AaA: (i) +114M de efeito residual do ciclo tarifário de 2024 e retirada de descontos de grandes clientes; (ii) +19M de cobranças retroativas por queda de liminares

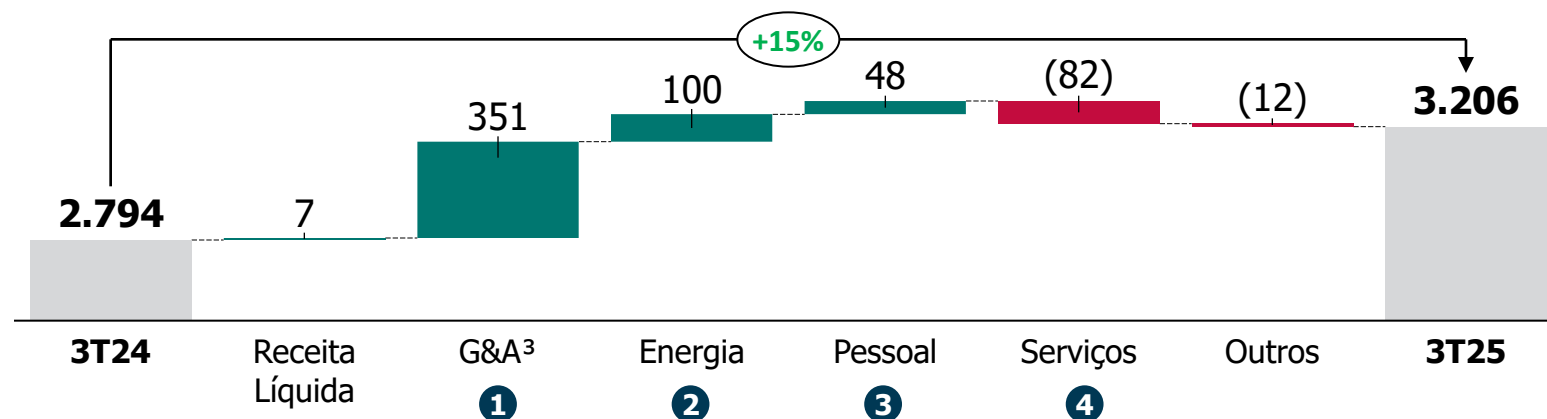
(1) 1T24 como base 100
(2) 4T24 como base 100
(3) Final do período: Estes impactos serão ajustados no ciclo tarifário de 2027

DESTAQUES FINANCEIROS

3T25 Receita Líquida¹ AaA



3T25 EBITDA¹ AaA



- ① Ganho AaA principalmente por: (i) 160M FMSAI; (ii) 63M reversão de provisões de PECLD e (iii) 50M acordos judiciais
- ② +11pp por melhor mix entre mercado livre e regulado
- ③ (13)% redução de colaboradores
- ④ (42)M despesas com TI e (29)M em consultorias

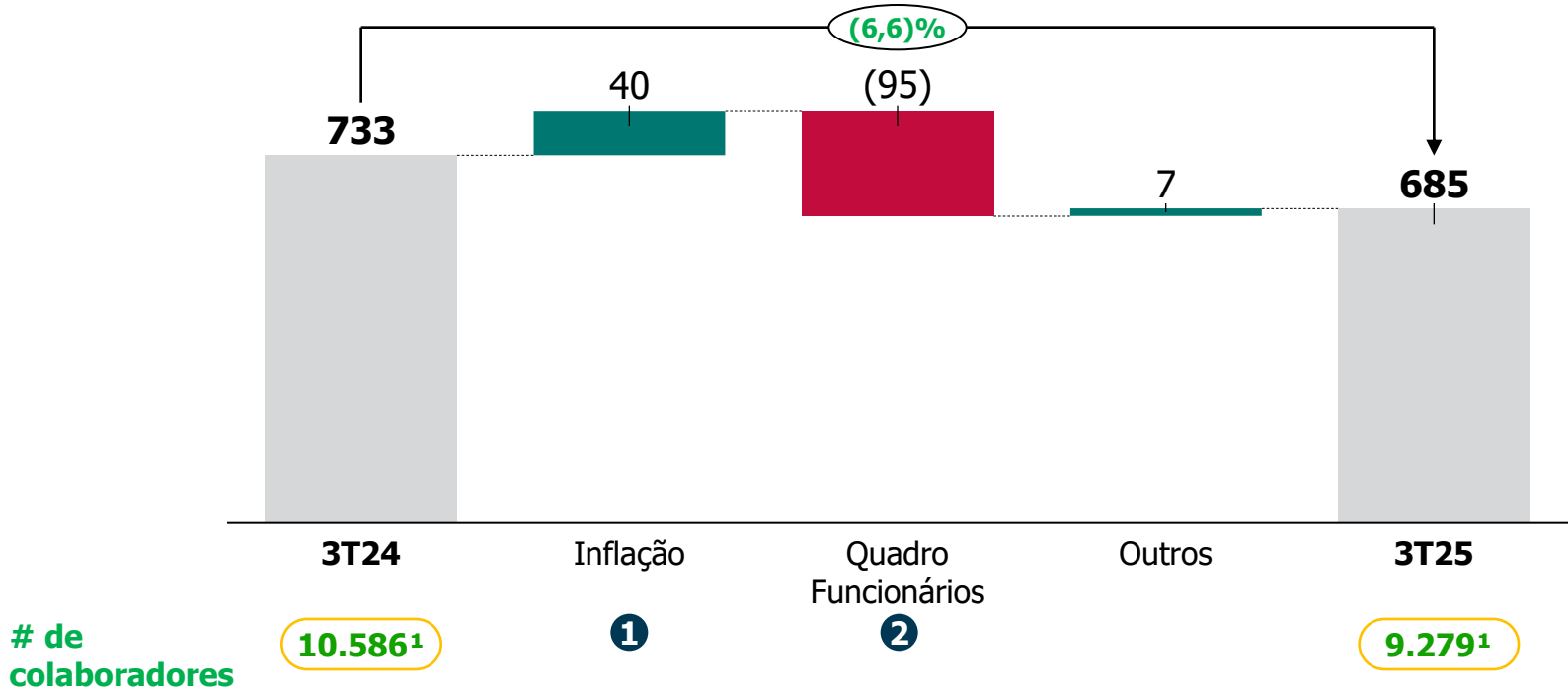
(1) Excluindo efeitos não recorrentes, construção e bifurcação de ativos

(2) Tarifa

(3) G&A inclui Gerais, Administrativas, Tributárias e PECLD;

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE PESSOAL

3T25 Pessoal AaA



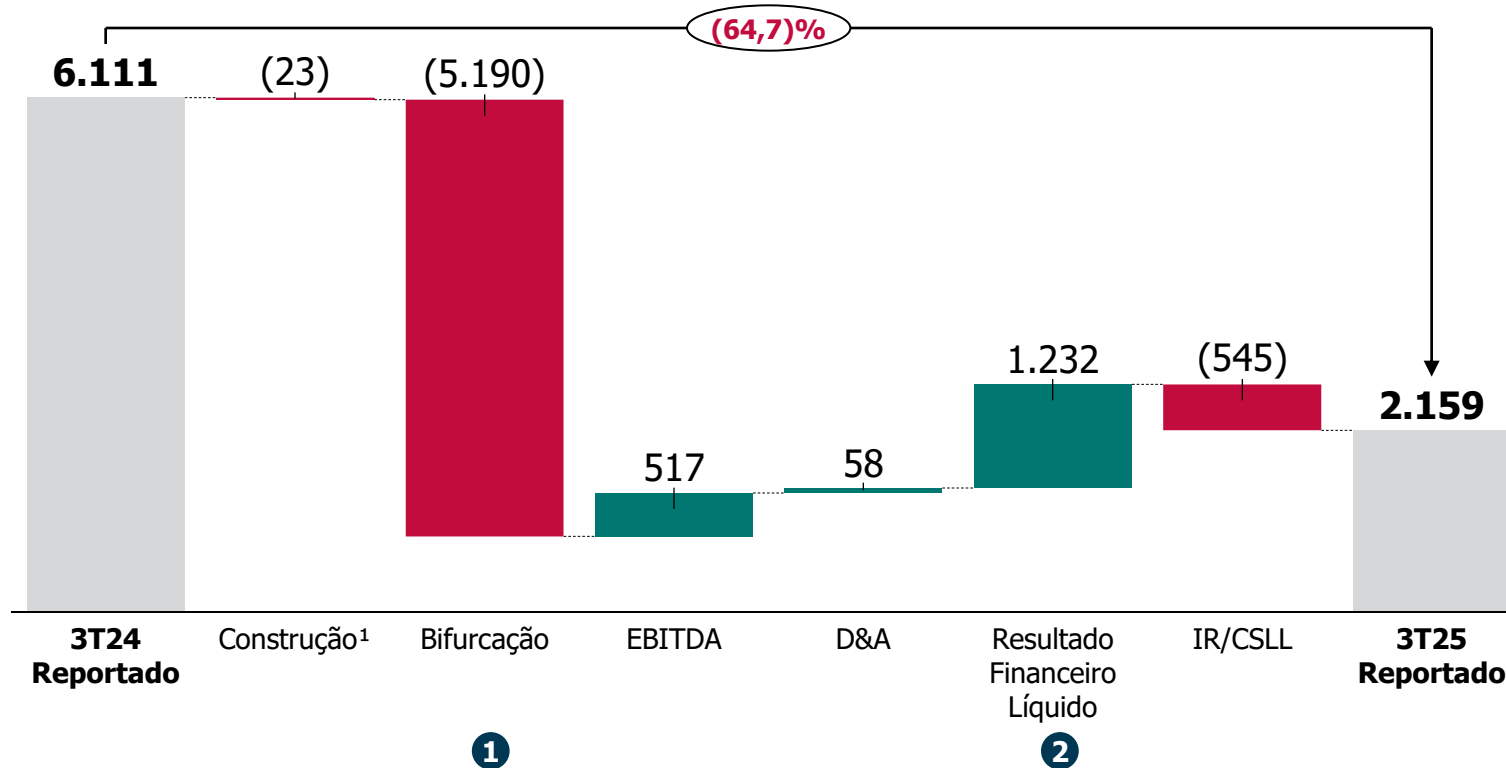
- 1 +5.5%: dissídio
- 2 (13)%: número de empregados no período

(1) Média de cada período, não inclui empregados temporários, estagiários, menores aprendizes e membros do conselho



DESTAQUES FINANCEIROS: LUCRO LÍQUIDO

3T25 Reportado Lucro Líquido AaA



- 1 Efeito do ativo financeiro, resultado do contrato com a URAE-1, líquido de imposto de renda
- 2 Atualização monetária de precatórios 1.461M

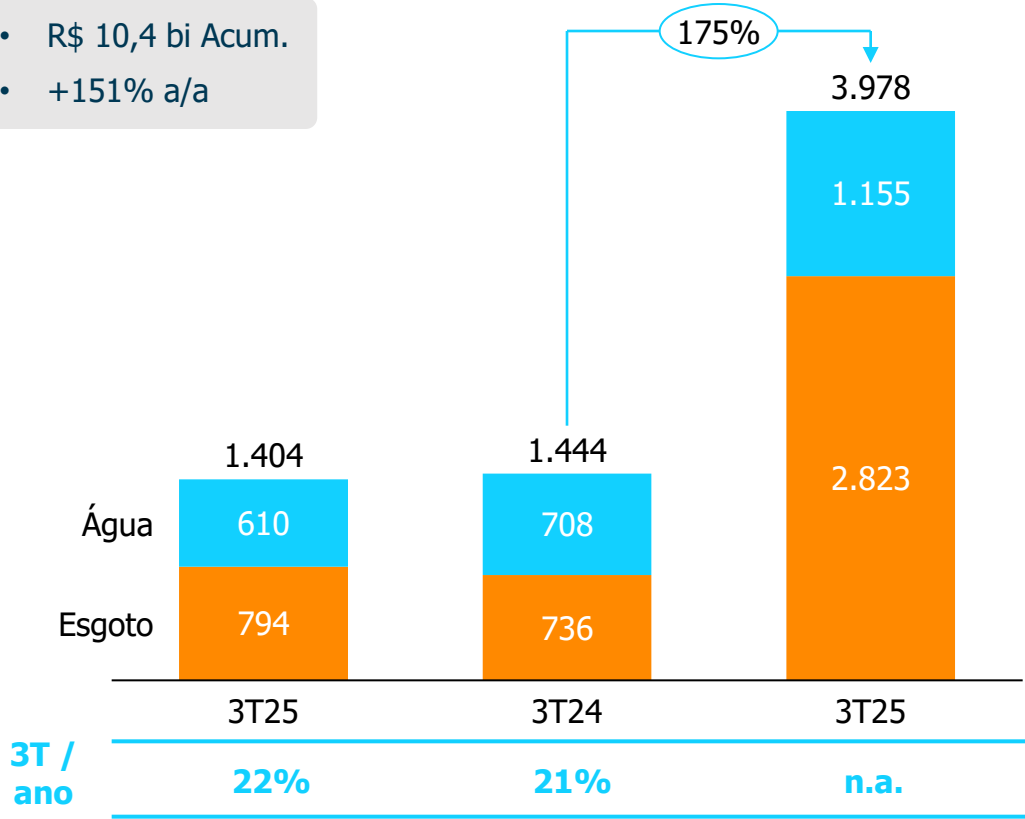
(1) A companhia não registra mais margem de construção

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE CAPEX

Capex (R\$ milhões)

Aceleração sequencial: aumento de 10% vs. 2T25

- R\$ 10,4 bi Acum.
- +151% a/a

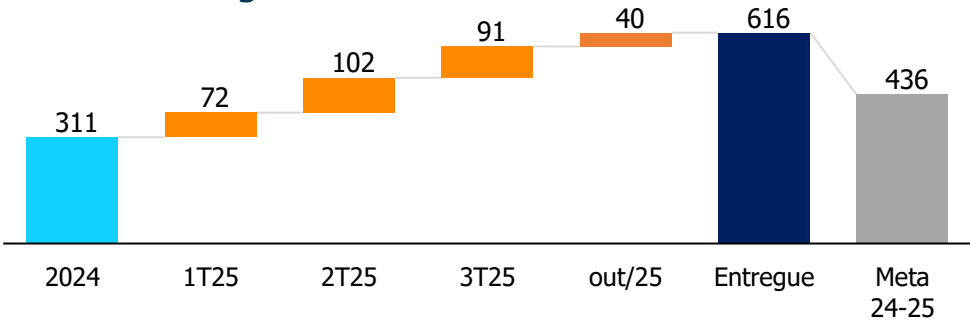


Fator-U¹: Atingimento 2024 e 2025 (em mil)

"ICA" – Novas Economias de Água



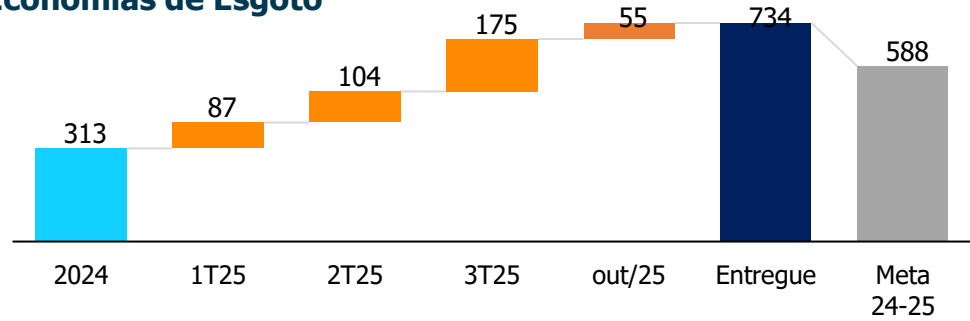
141%
da meta
24-25
atingida



"ICE" – Novas Economias de Esgoto



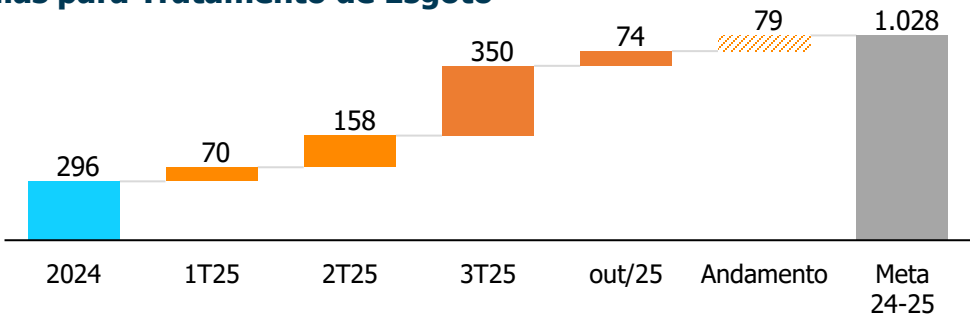
125%
da meta
24-25
atingida



"IEC" – Economias para Tratamento de Esgoto



92%
da meta
24-25
atingida



(1) Aumento de economias residenciais - unidades

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE CAPEX



Principais obras entregues em 2025

- **948.965 novas Economias para Tratamento de Esgoto** (“IEC”) de Jan/24 a Out/25
- **13 projetos entregues no 3T25**
 - 7 projetos de coleta de esgoto: 4 no litoral; 2 na RMSP; 1 no interior
 - 6 projetos de tratamento de esgoto todos na RMSP
 - 8 projetos dentro do Programa Integra Tietê
- **+170 mil famílias com coleta de esgoto no 3T25**
- **+307 mil famílias com tratamento de esgoto no 3T25**
- **Programa Integra Tietê: R\$ ~21,3 bi em investimentos até 2029**
- **+~2,2 milhões de novas economias de tratamento de esgoto:** +1,5 mi na Fase 1 (2026) e + 0,7 mi na Fase 2 (2029)
- **Projetos-chave:** Retrofit ETE São Miguel e ETE Suzano; Expansão ETE Barueri, ETE Parque Novo Mundo, ETE ABC e Obras lineares

ETE Parque Novo Mundo

- 29 meses cronograma de construção
- 16 novos reatores
- R\$ 1 bilhão em investimentos
- +2,5x capacidade de tratamento
- 2,9 milhões de pessoas beneficiadas
- Tecnologia Nereda®
 - Lodo granular aeróbico
 - 75% menos área
 - 30-50% menos uso de energia
 - 80-100% menos uso de químicos

	2025	2026	2027
Capacidade de tratamento (m³/s)	2,5	4,2	6,2
Pessoas beneficiadas (milhões)	1,1	1,9	2,9
	Fase 1 (Out/26)		Fase 2 (Mar/27)

ETE Perus



ETE Perus



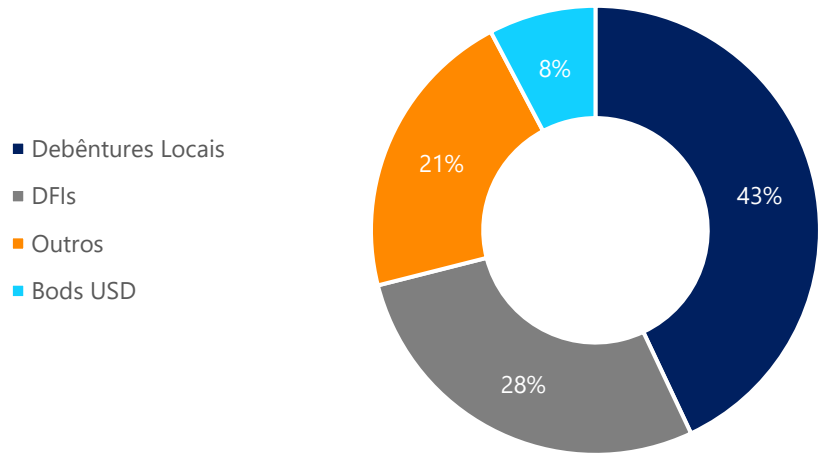
Integra Tietê – Obras lineares



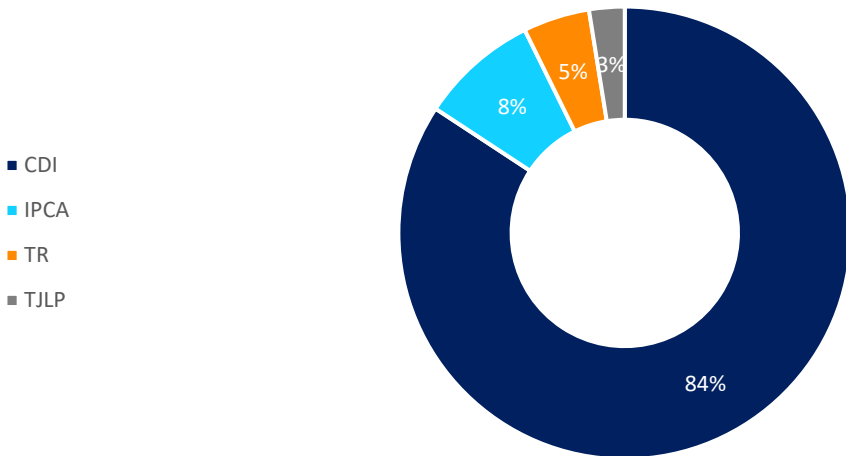
- Área de expansão
- A ser desativada
- Futura planta fotovoltaica

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE DÍVIDA

Composição da Dívida Total¹



Dívida por Índice^{1,2}



(1) Não inclui financiamento FEHIDRO de cerca de R\$ 1 milhão com taxa fixa
(2) Considera exposição pós-swap

Amortização da Dívida (R\$ bilhões) e Composição Anual (%)

- R\$ 4,9 bi em dívidas emitidas em julho com vencimento em 5, 7 e 10 anos
- 59% da dívida com vencimento a partir de 2030
- R\$ 11,6 bi de caixa disponível cobrem mais que 4 anos de dívidas a vencer

Composição Anual

3%

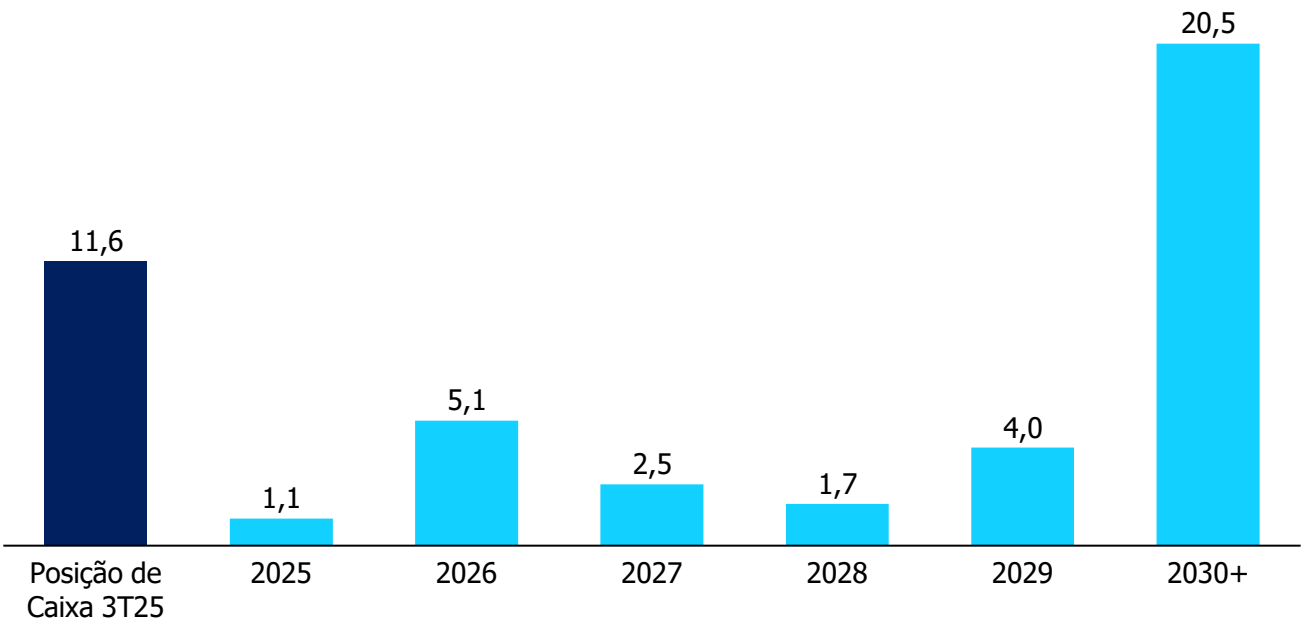
15%

7%

5%

11%

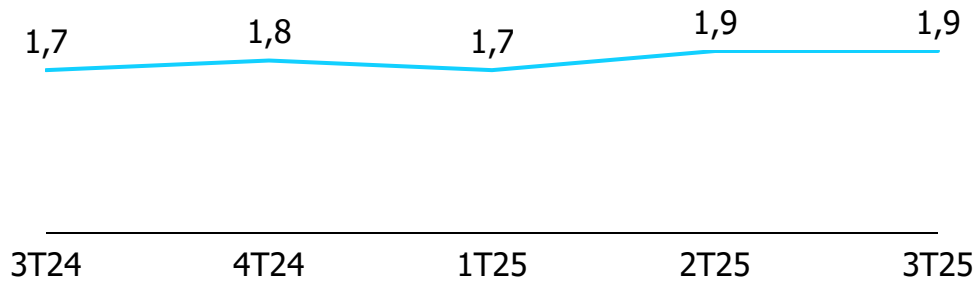
59%



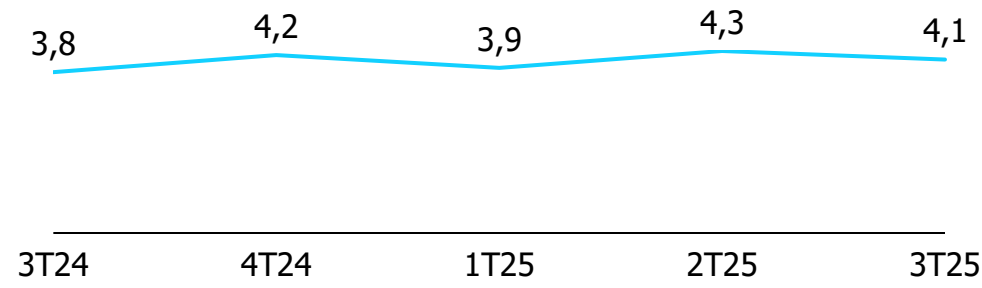
DESTAQUES FINANCEIROS: INDICADORES CHAVE



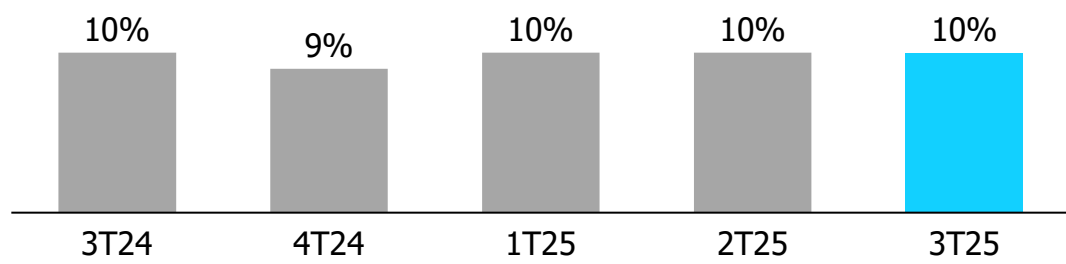
Dívida Líquida⁵/EBITDA Aj.⁴ - UDM



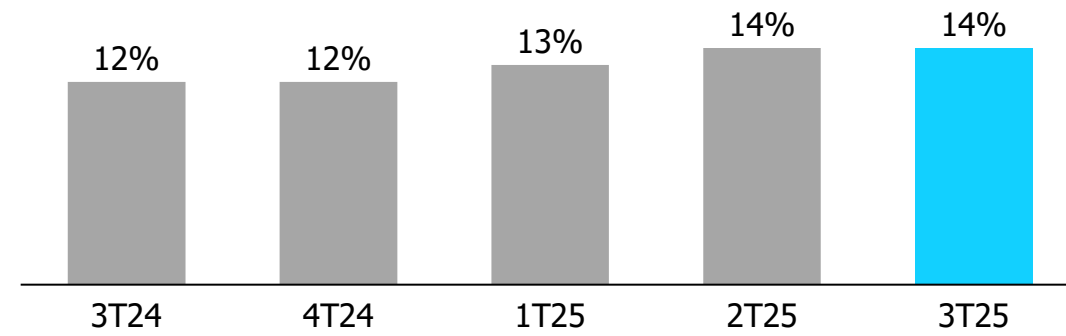
EBITDA Aj./Despesa Financeira¹ - UDM



Retorno sobre Capital Investido (ROIC^{2,4,5}) – UDM



Retorno sobre Patrimônio Líquido (ROE^{3,4,6}) – UDM



(1) Despesas Financeiras Pagas – últimos 12 meses / Calculado de acordo com CPCs/IFRS
(2) ROIC = EBIT / Capital
(3) ROE = Lucro líquido / Patrimônio Líquido
(4) Excluindo efeitos não recorrentes, bifurcação de ativos e margem de construção
(5) Excluindo Caixa relacionado ao FAUSP. R\$157mi no 3T24; R\$ 395mi no 4T24; R\$ 590mi no 1T25; R\$ 799mi no 2T25; R\$ 1.131mi no 3T25
(6) Excluindo o efeito de precatórios

AGENDA

1

Destques Financeiros e Operacionais

2

Áreas Foco

3

Q&A



NOSSO FOCO

Novo Desafio

Programa de Investimento

- Universalização antecipada
- Novas obrigações (rural, informal)

Novo Contrato de Concessão

- "GAPs" regulatórios
- Conformidade às novas obrigações

Novo Patamar

Eficiência Operacional

- Qualidade/padronização
- Resiliência hídrica

Eficiência Comercial

- "Revenue assurance"
- Experiência do cliente

Eficiência Financeira

- Controle de custos/despesas
- Estrutura de capital



Pessoas



Tecnologia



Processos



ATUALIZAÇÃO SABESP

**Novo
Desafio**

**Programa de Investimento
Novo Contrato de Concessão**

**Novo
Patamar**

**Eficiência Operacional Eficiência Financeira
Eficiência Comercial**



Execução de Capex: R\$ 4,0 bi no 3T25 (R\$ 13,2 bi UDM)



Backlog de Capex: R\$ 39 bi de Out/25 até 2029



Demanda Firme: 71% liminares indeferidas a favor da Sabesp



Metas de redução de CO₂ até 2035:

- Intensidade das emissões de gases de efeito estufa: redução de 41%
- Emissões Escopos 1, 2 e 3: redução de 15% vs 2024
 - Emissões Escopo 2: redução de 43% via energia limpa



Índice de Arrecadação⁽¹⁾: 101% no 3T, o mais alto desde a privatização



Modernização de medidores: 1 milhão de novos hidrômetros instalados (+2x vs 2T25)



Atendimento ao cliente via WhatsApp: 8 milhões de interações e 1,2 milhão de pagamentos quatro meses após o lançamento



Niciativas OBZ:

- *Go live* do novo plano de contas e estrutura de centros de custo
- Início do ciclo orçamentário de 2026 no formato OBZ (o primeiro na história da empresa)

(1) Média de arrecadação do 3T25 excluindo precatórios



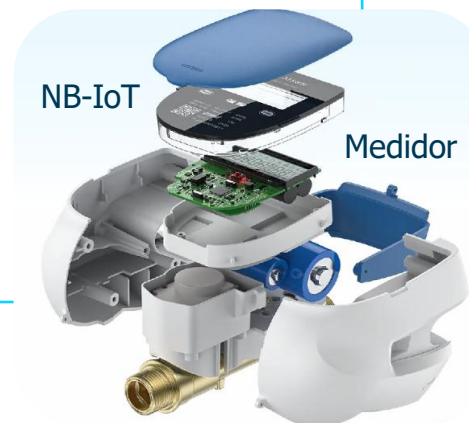
ATUALIZAÇÃO SABESP



Programa de Investimento

Projeto Hidrômetros Inteligentes (AMI)

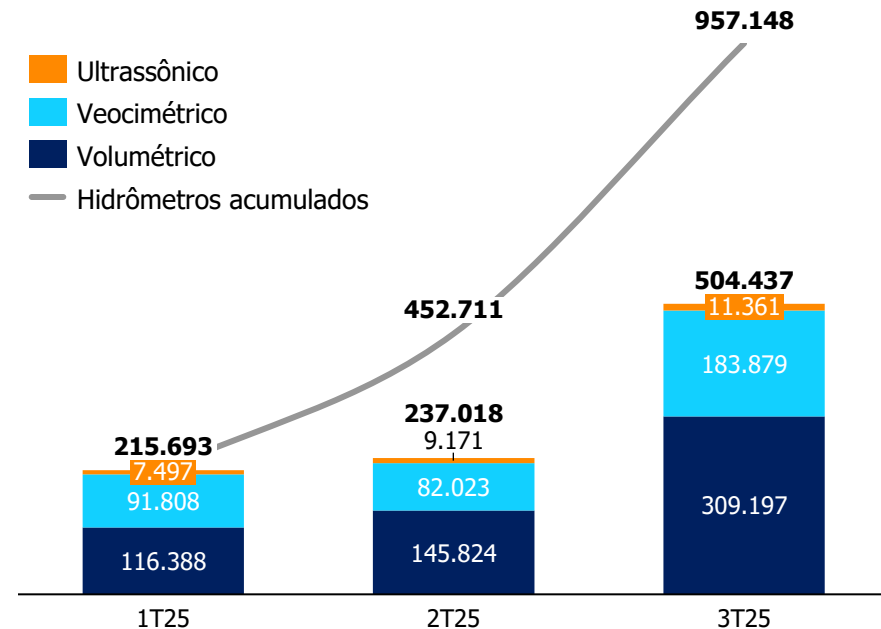
- O **maior projeto de medição inteligente do mundo** no setor
- **4,4 milhões** medidores inteligentes até 2029 (cidade de São Paulo e São José dos Campos)
- **R\$ 3,8 bi em investimentos**
- **Aumentando a eficiência e beneficiando a sociedade**
 - Gestão instantânea do consumo através do aplicativo para nossos clientes
 - Eficiência hídrica com alertas para vazamentos e consumo extraordinário
 - Redução de custos operacionais: faturamento, inspeções e leituras
 - Garantia de receita
 - Redução de perdas por vazamento
- *Roll-out* **esperado para Dez/25**



Eficiência Operacional

- **~1 milhão de hidrômetros atualizados em 9M25**, ~500 mil no 3T25 (+113% vs. 2T25)
- **Foco nos mais antigos e totalmente depreciados**

Evolução da atualização de hidrômetros (# de hidrômetros)



ATUALIZAÇÃO SABESP



Eficiência Operacional: Resiliência hídrica

Ações-chave entre 2013-2025

- Outorga de mananciais: +17% (de 68.9 para 80.7 m³/s)
- Transferências entre reservatórios de água: 114% (de 10.2 para 21.8m³/s)
- Capacidade de transferência de distribuição de água tratada: 323% (de 3.0 para 12.7 m³/s)



+1 novo reservatório: São Lourenço
(7% em capacidade de armazenamento)

Transferências, reuso indireto e aumento de produção devem adicionar pelo menos +22 m³/s⁽¹⁾ até 2030

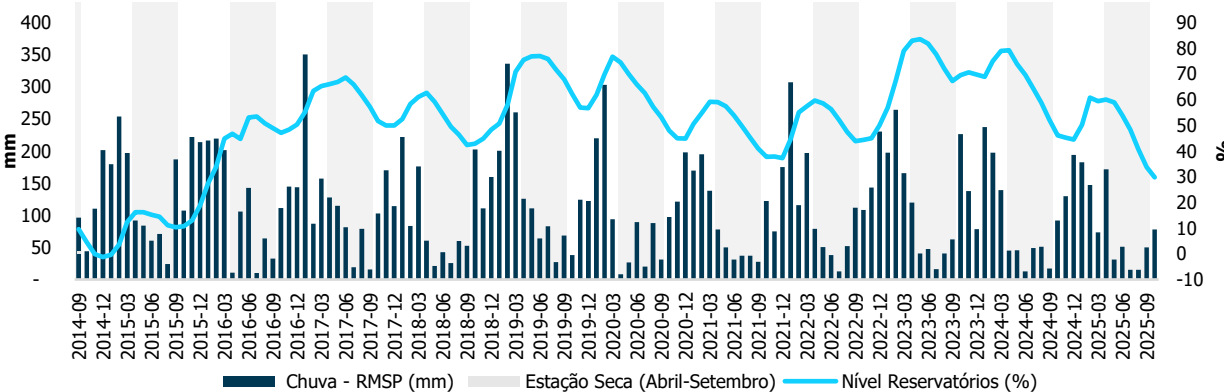
Até 2026	Até 2027	Até 2030 ⁽²⁾
• +8,4 m³/s • 4 projetos de retrofit e expansão • 2 projetos de reuso indireto de água • R\$ 4,3 bi de Capex adicional estimado	• +4,0 m³/s • 3 projetos de retrofit e expansão • Reativação da Interconexão Billings - Taiaçupeba • R\$ 1,0 bi de Capex adicional estimado	• +10,0 m³/s • 1 projeto de reuso indireto de água • Transferência de água Paraíba Sul-Alto Tietê • R\$ 1.0 bi de Capex adicional estimado
• Não inclui potenciais adições relacionadas à aquisição da EMAE		

(1) 14,9m³/s em água bruta e 7,5m³/s em água tratada

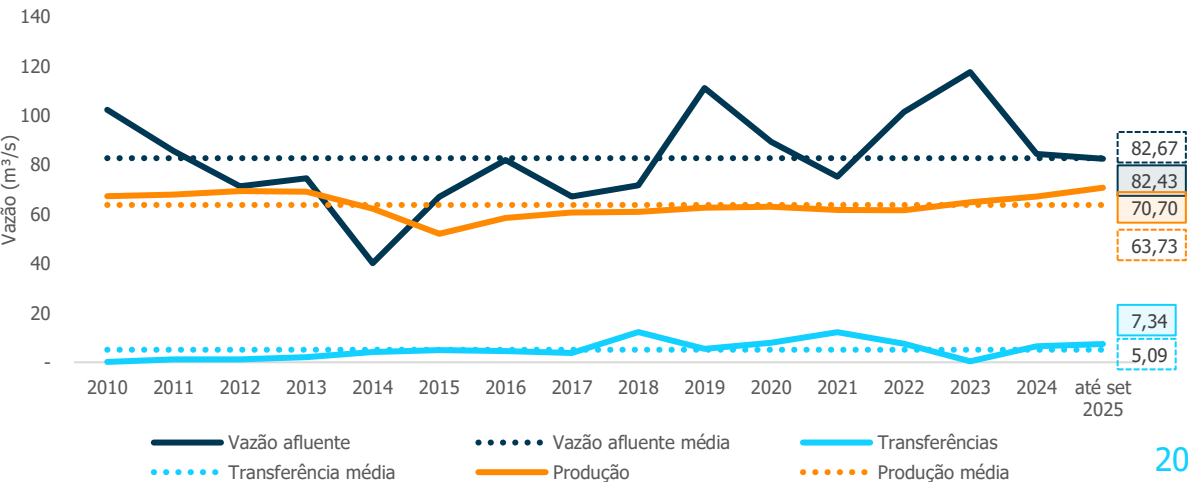
(2) Ainda na fase de estudo de viabilidade

(3) Média de 2010 a Setembro 2025.

Evolução dos níveis de reservatórios (%) e chuva



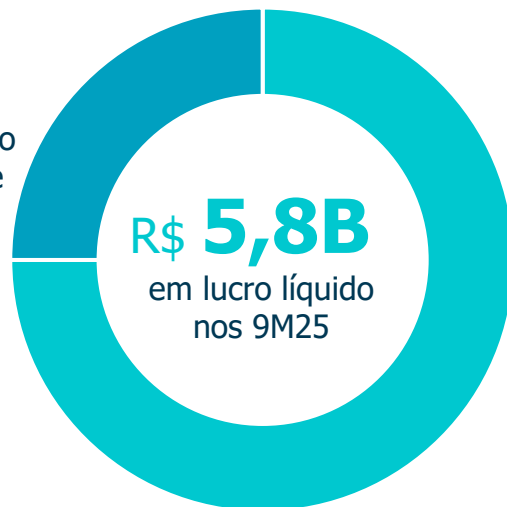
Vazão Natural, Transferência e Produção⁽³⁾



TRANSFORMANDO LUCRO EM BENEFÍCIOS PARA A NOSSA SOCIEDADE

25%

distribuído aos
acionistas, incluindo
18% do estado de
São Paulo



75%

reinvestido no
negócio para
promover a
universalização

~R\$ **1,0 bilhão**⁽¹⁾ ao FAUSP para suavizar
as tarifas para a população

R\$ **13,0 bilhões = 40,000**

em construção, bens e serviços
consumidos

empregos diretos e
indiretos

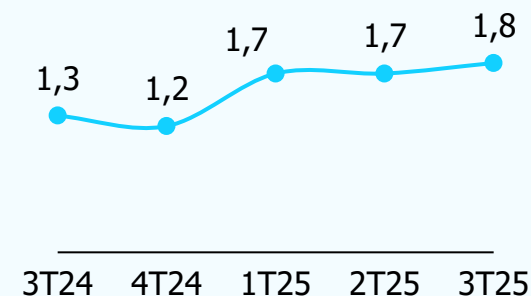
R\$ **4,9 bilhões** em impostos, gerando mais
recursos para saúde, educação e infraestrutura pública.



1,8 milhão

pessoas com acesso a tarifas
sociais

+40% vs. 3T24



(1) R\$ 736 milhões pagos ao FAUSP devido à diferença entre a tarifa de aplicação e a tarifa de equilíbrio, mais R\$ 260 milhões a serem distribuídos ao estado de São Paulo a título de dividendos relativos ao lucro gerado no 9M25

COMPROMETIDOS COM UM FUTURO DE BAIXA EMISSÃO DE CARBONO

DESAFIOS AMBICIOSOS PARA A REDUÇÃO DE CO₂ ATÉ 2035, EM MEIO A UM AUMENTO SIGNIFICATIVO NO VOLUME DE ESGOTO TRATADO DEVIDO À UNIVERSALIZAÇÃO.

15%

de redução nas **Emissões Totais Combinadas** (Escopos 1, 2 e 3) dentro dos limites definidos até 2035, em comparação com os níveis de 2024

43%

de redução⁽¹⁾ nas **Emissões Escopo 2** por meio da autoprodução e do uso de energia limpa (ano base 2024)

41%

de redução da **Intensidade das Emissões de Gases de Efeito Estufa (GEE)** de 1,61 tCO₂e/'000m³ de esgoto tratado (ano base 2024) para 0,94 tCO₂e/'000m³ até 2035

(1) Adotado como fator de emissão do SIN (Sistema interligado Nacional) a mediana dos últimos 10 anos = 0,0745 tCO₂e/MWh

Nota Técnica: O percentual de redução da meta é calculado sobre as emissões dentro dos limites da meta. A meta da Sabesp engloba 98,7% dos escopos 1 e 2 (98,6% do escopo 1 e 100% do escopo 2) e 56% do escopo 3, totalizando 90,4% do inventário total

ATUALIZAÇÃO SOBRE A AQUISIÇÃO DA EMAE

Outubro 2025

4T25

1T26

- Assinatura de oferta vinculante sujeita às Aprovações Regulatórias e à satisfação de outras condições precedentes em operações desta natureza
- Aprovações Regulatórias: Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE) e Agência Nacional de Energia Elétrica (ANEEL)
- Atendimento de outras condições precedentes em operações desta natureza
- Sujeito ao cumprimento das condições precedentes, a Transação está prevista para ser concluída no 4T25-1T26
- O pagamento dos recursos pela SABESP está condicionado ao fechamento e à transferência das Ações Adquiridas

ETAPAS CONCLUÍDAS

- ✓ Aprovação da Operação pelo Conselho de Administração da SABESP
- ✓ Assinatura dos documentos da operação que compõem as Ações Adquiridas
- ✓ Comunicação da Transação ao mercado
- ✓ **Envio dos documentos CADE e ANEEL para aprovação, realizado em 7 de outubro**

PRÓXIMAS ETAPAS

- Aprovações Regulatórias
- Satisfação de outras condições precedentes
- Fechamento da transação



AGENDA

1

Financial & Ops Highlights

2

Focus Areas

3

Q&A

Q&A



ANEXOS



T3 REPORTADO X AJUSTADO

R\$ Milhões

	Ajustes 2025										3T25 adj	3T24 adj	Δ	%
	3T24	3T25	Construção	Bifurcação	FAUSP	Sabesp Gente	Reestruturação Logística	Baixa de Ativos	Precatórios	Reembolso custos privatização				
Receita de Saneamento (c/ TRCF)	6.072	6.108	-	-	-	-	-	-	-	-	6.108	6.072	37	0,6%
Redutora de Água/Esgoto (FAUSP)	(157)	(332)	-	-	(108)	-	-	-	-	-	(225)	(157)	(68)	43,3%
Receita de Construção	1.531	3.924	3.924	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Atualização do Ativo Financeiro	8.820	154	-	154	-	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Receita Bruta	16.266	9.854	3.924	154	(108)	-	-	-	-	-	5.884	5.915	(31)	(0,5)%
Tributos (Pis/Cofins e TRCF)	(1.269)	(430)	-	(14)	-	-	-	-	-	-	(415)	(453)	38	(8,3)%
Receita Líquida	14.997	9.425	3.924	140	(108)	-	-	-	-	-	5.468	5.462	6	0,1%
Custo de Construção	(1.497)	(3.924)	(3.924)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Pessoal	(733)	(1.163)	-	-	-	(478)	-	-	-	-	(685)	(733)	48	(6,6)%
Materiais gerais	(93)	(161)	-	-	-	-	(74)	-	-	-	(86)	(93)	6	(6,9)%
Materiais de tratamento	(120)	(120)	-	-	-	-	-	-	-	-	(120)	(120)	0	(0,4)%
Serviços	(647)	(712)	-	-	-	-	-	-	-	-	(712)	(630)	(82)	13,0%
Energia elétrica	(402)	(302)	-	-	-	-	-	-	-	-	(302)	(402)	100	(24,8)%
Gerais & Administrativas	(731)	(262)	-	-	-	-	-	-	-	-	(262)	(546)	284	(52,1)%
Tributárias	(22)	(18)	-	-	-	-	-	-	-	-	(18)	(22)	3	(15,9)%
PECLD	(140)	352	-	-	-	-	-	-	430	-	(77)	(140)	63	(44,9)%
Eq. Patrim.	9	7	-	-	-	-	-	-	-	-	7	9	(1)	(15,3)%
Outras Receitas e Despesas	(170)	(54)	-	-	-	-	-	(61)	-	14	(8)	9	(17)	(184,4)%
EBITDA	10.451	3.069	0	140	(108)	(478)	(74)	(61)	430	14	3.206	2.794	412	14,7%
Depreciação e Amortização	(593)	(535)	-	-	-	-	-	-	-	-	(535)	(543)	8	(1,4)%
EBIT	9.858	2.534	0	140	(108)	(478)	(74)	(61)	430	14	2.671	2.251	420	18,7%
Resultado Financeiro Líquido	(525)	707	-	-	-	-	-	-	1.461	-	(754)	(401)	(354)	88,3%
Lucro antes do Imposto de Renda	9.333	3.241	0	140	(108)	(478)	(74)	(61)	1.891	14	1.916	1.850	66	3,6%
IR/CSLL	(3.222)	(1.082)	(0)	(48)	37	162	25	21	(643)	(5)	(632)	(678)	46	(6,7)%
Lucro Líquido	6.111	2.159	0	92	(71)	(315)	(49)	(40)	1.248	9	1.284	1.173	111	9,5%

DADOS OPERACIONAIS

Água	KPI ²	Medida ¹	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	1T24	2T24	3T24	4T24	1T25	2T25	3T25
	Ligações ativas	[Qtd]	7.553	7.722	7.859	7.992	8.725	9.098	9.256	9.230	9.316	9.446	9.442	9.450	9.483	9.492	9.506	9.509
	Economias ativas	[Qtd]	10.601	10.841	11.039	11.233	12.224	12.673	12.658	12.751	12.928	13.120	13.142	13.181	13.233	13.273	13.008	13.370
	Volume de produção - Total	[m³]	2.467	2.696	2.783	2.800	2.871	2.907	2.872	2.847	2.953	785	777	775	792	815	814	809
	Volume de produção - Metropolitano	[m³]	1.641	1.849	1.913	1.920	1.968	1.984	1.945	1.978	2.086	538	541	540	547	563	564	566
	Production Others Volume	[m³]	825	847	871	879	904	922	927	870	867	247	236	235	245	252	249	243
	Volume Faturado	[m³]	1.914	1.990	2.076	2.108	2.113	2.159	2.155	2.178	2.236	579	574	568	579	585	580	564
	Volume Medido	[m³]	1.615	1.693	1.782	1.809	1.799	1.840	1.876	1.810	1.911	491	488	475	485	498	483	484
Esgoto	Ligações ativas	[Qtd]	6.273	6.445	6.589	6.735	7.448	7.705	7.891	8.027	8.132	8.137	8.142	8.156	8.194	8.219	8.239	8.245
	Economias ativas	[Qtd]	9.068	9.329	9.545	9.761	10.727	11.046	11.078	11.377	11.582	11.621	11.656	11.701	11.762	11.828	11.890	11.935
	Volume Tratado	[m³]	834	924	1.004	1.000	1.075	1.189	1.153	1.234	1.290	358	320	310	317	308	288	288
	Volume Faturado	[m³]	1.481	1.552	1.617	1.641	1.767	1.840	1.855	1.905	1.968	510	506	502	511	516	518	523
	Volume Medido	[m³]	1.231	1.304	1.371	1.390	1.502	1.567	1.614	1.584	1.698	432	430	421	428	440	430	435

(1) As quantidades estão em milhares
(2) Os dados incluem Olímpia e Mauá

CONSUMO POR CATEGORIA (1/2)

Histograma	Volume Faturado (milhões de m³)			Tarifa média (R\$/m³)			
	Categoria	3T25	3T24	%	3T25	3T24	%
	Residencial	932	908	2,6	4,04	4,31	(6,2)
	Comercial	98	98	(0,4)	15,12	14,56	3,9
	Industrial	18	19	(2,2)	19,50	17,65	10,5
	Total varejo	1.048	1.025	2,3	5,35	5,53	(3,4)
	Atacado	13	13	(0,5)	2,91	2,76	5,5
	Outras ⁴	25	32	(19,9)	21,08	18,29	15,3
	Total Geral Consolidado	1.087	1.070	1,6	5,68	5,88	(3,3)

(1) Outros considera prédios próprios e públicos

CONSUMO POR CATEGORIA (2/2)

Consumo médio mensal¹

Volume [m³] / Unidade [Qtde]

Evolução Consumo
[m³/qtde]

	Measure	3T 22	3T 23	3T 24	3T 25
Total ³	[m³ / Qtd]	14,34	14,37	14,41	14,47
Residencial	[m³ / Qtd]	13,30	13,19	13,26	13,34
Comercial	[m³ / Qtd]	19,06	19,91	20,86	20,92
Industrial	[m³ / Qtd]	52,31	50,91	53,85	55,11
Outros ²	[m³ / Qtd]	42,71	53,29	45,18	99,50

Var. AaA
[%]

Total ³	[m³ / Qtd]	-	0,2%	0,3%	0,4%
Residencial	[m³ / Qtd]	-	(0,9)%	0,5%	0,7%
Comercial	[m³ / Qtd]	-	4.5%	4,7%	0,3%
Industrial	[m³ / Qtd]	-	(2,7)%	5,8%	2,3%
Outros ²	[m³ / Qtd]	-	na	na	na

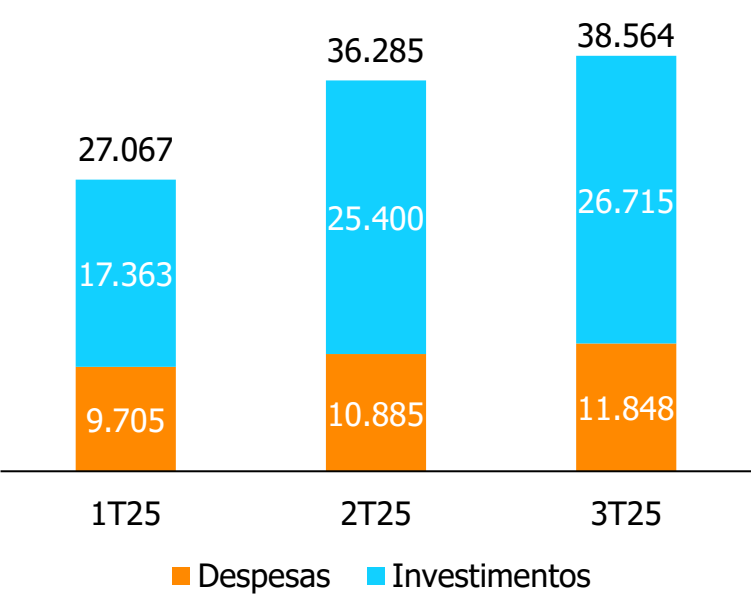
(1) Volume médio faturado mensal dividido pelas economias faturadas no período
(2) Considera Atacado, prédios próprios e públicos
(3) Não considera Olímpia

RECONCILIAÇÃO DO CAPEX E COMPROMISSOS

CAPEX 3T25 (em R\$ milhões)

	1T25	2T25	3T25	9M25	Fonte:
Adições no ativo de contrato (1)	2.789	3.574	3.949	10.312	Nota 13 (Adições)
Adições no intangível (2)	1	1	1	3	Nota 14 b (Adições)
Itens não caixa	-1.301	728	-195	-768	Nota 33
Adições no intangível e ativo de contrato conforme DFC	1.489	4.302	3.755	9.547	Nota 33
Imobilizado (3)	61	26	28	115	Nota 16 b (Adições)
Capex Total conforme Release (1+2+3)	2.851	3.601	3.978	10.430	

Obrigações Contratuais até 2029 (em R\$ milhões)



RESULTS

3Q25



SAFE HARBOR STATEMENT



This presentation does not contain projections or estimates of future events. However, it may include forward-looking statements that indicate potential trends related to Sabesp, based on the reasonable expectations, beliefs, and assumptions of the Company's management.

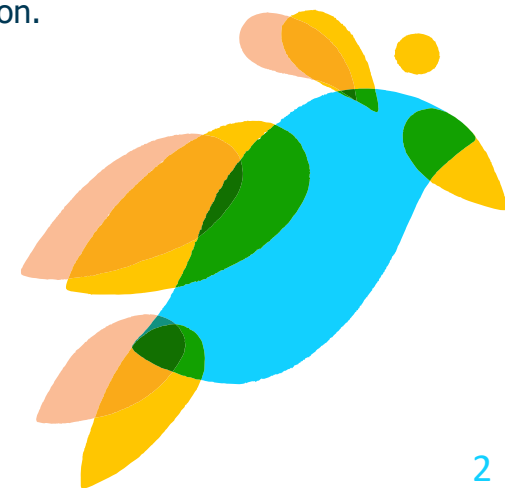
The use of expressions such as "projects," "estimates," "anticipates," "foresees," "plans," "expects," and similar terms shall not be construed as forecasts or guidance for purposes of applicable regulations, but rather as indicative trends subject to a variety of risks and uncertainties. Such statements are based on a number of assumptions and influencing factors, including, but not limited to, market conditions, governmental regulations, public policy, competitive landscape, the performance of the sector, global and domestic economic scenarios, and climate change, in addition to the risk factors disclosed in the Company's filings with the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), the Brazilian Stock Exchange B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão, and on its investor relations website. Any changes in these assumptions or factors may result in outcomes materially different from those currently anticipated. Undue reliance should not be placed on these statements. Past performance is not necessarily indicative of future results.

The forward-looking statements and information presented herein are applicable solely as of the date they were prepared. Sabesp assumes no obligation to update or revise any such statements in light of new information, future events, or other circumstances, except as required by applicable law or regulation.

This presentation and its contents do not constitute, and shall not be construed as, an offer to sell, or a solicitation of an offer to subscribe for or acquire, any securities. The information contained herein is not intended to form the basis of any contract or commitment.

Sabesp shall not be held liable for any investment decisions or transactions made based on the information contained in this presentation.

All information presented here is in R\$ million unless otherwise stated.



AGENDA

1

Financial & Ops Highlights

2

Focus Areas

3

Q&A

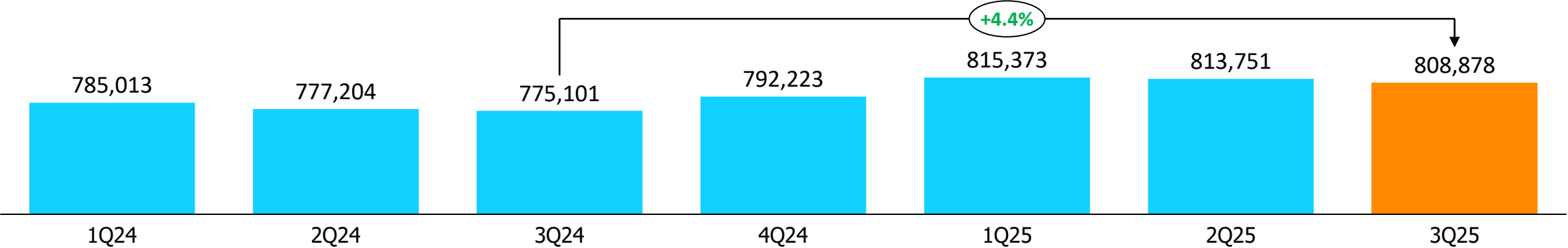


OPS HIGHLIGHTS



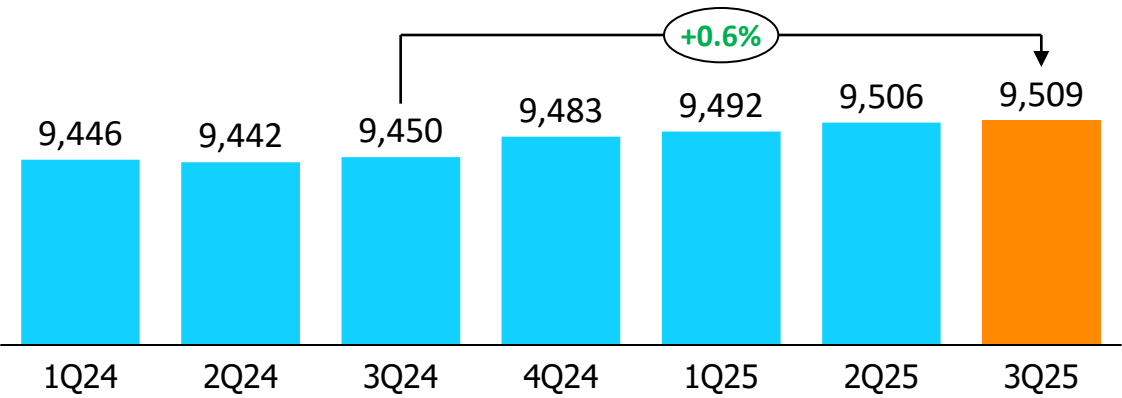
Volumes (in million m³)

Water Production

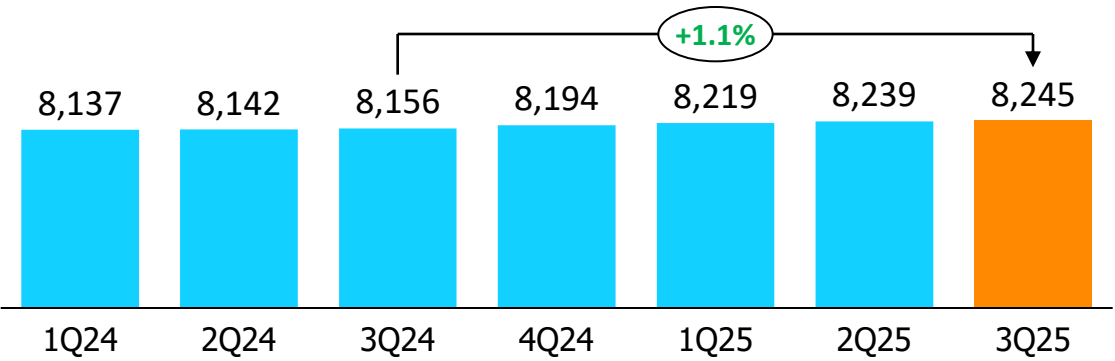


Connections¹ (# in thousand)

Water



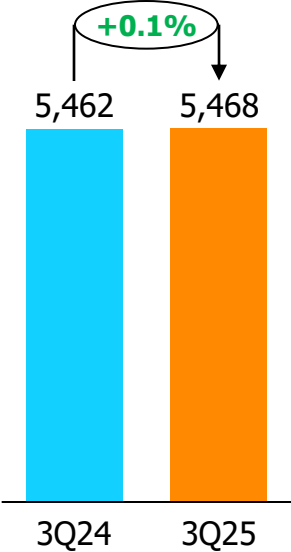
Sewage



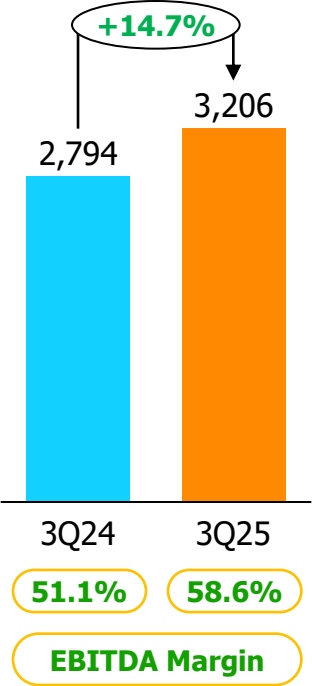
(1) Active connections at the end of period.

FINANCIAL HIGHLIGHTS

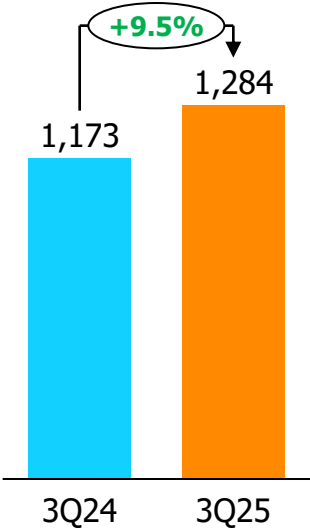
Adjusted Net Revenue¹



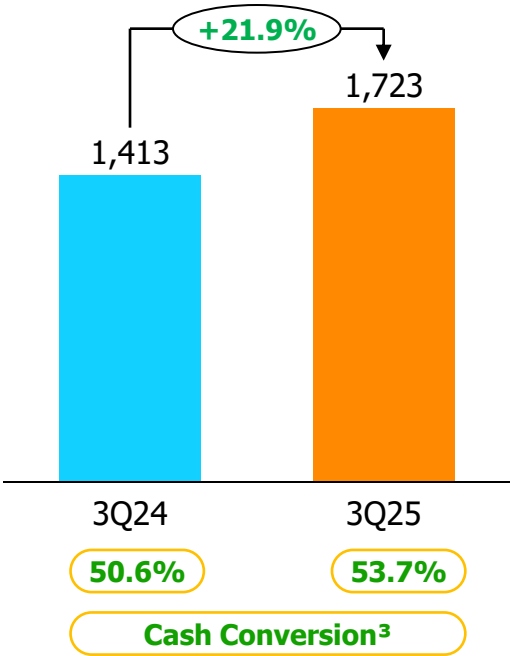
Adjusted EBITDA¹



Adjusted Net Income¹



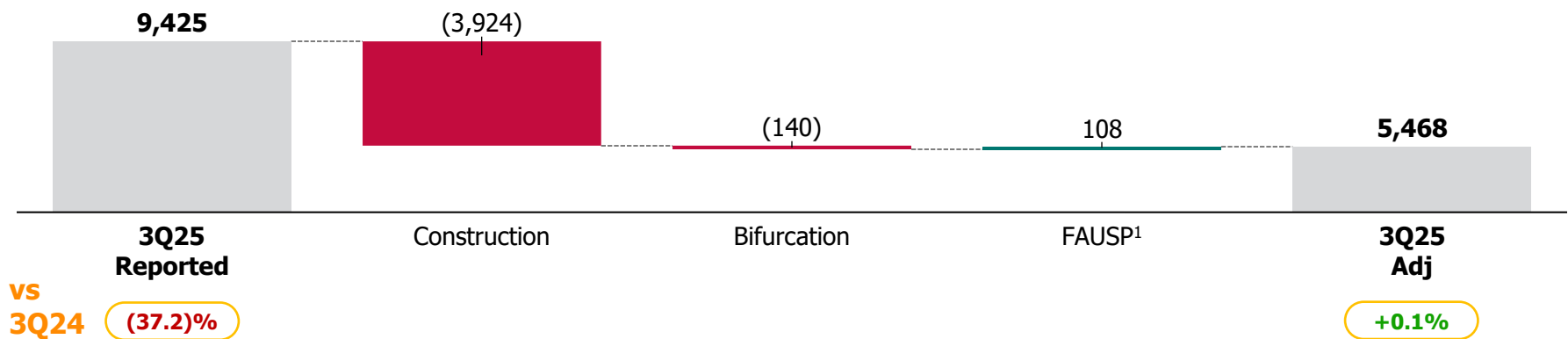
Cash Flow from Operations²



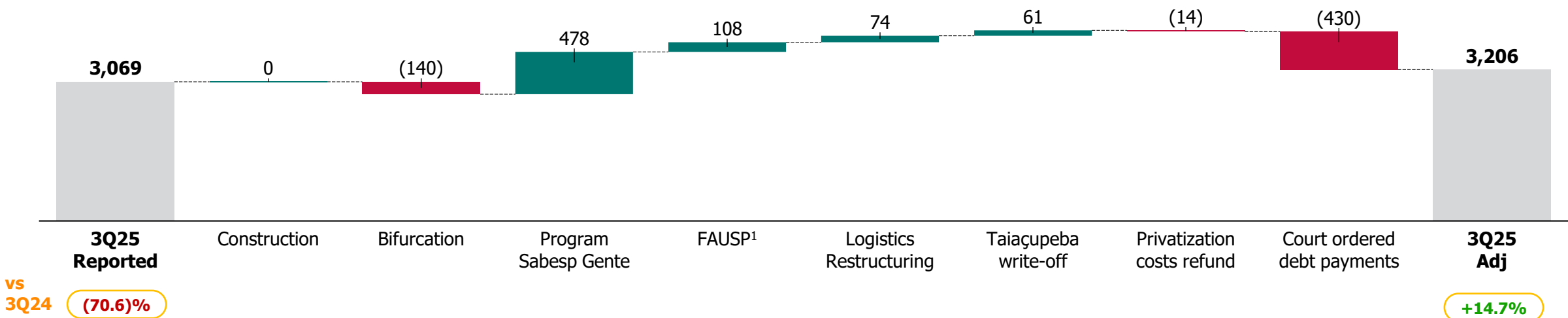
(1) Excluding non-recurring effects, construction and financial asset bifurcation – for a summary of adjustments, please refer to the appendix
(2) Adjusted Result excluding FAUSP and court-ordered payments effect
(3) Cash from operations over adjusted EBITDA, excluding FAUSP

FINANCIAL HIGHLIGHTS

Reported x Adjusted Net Revenue



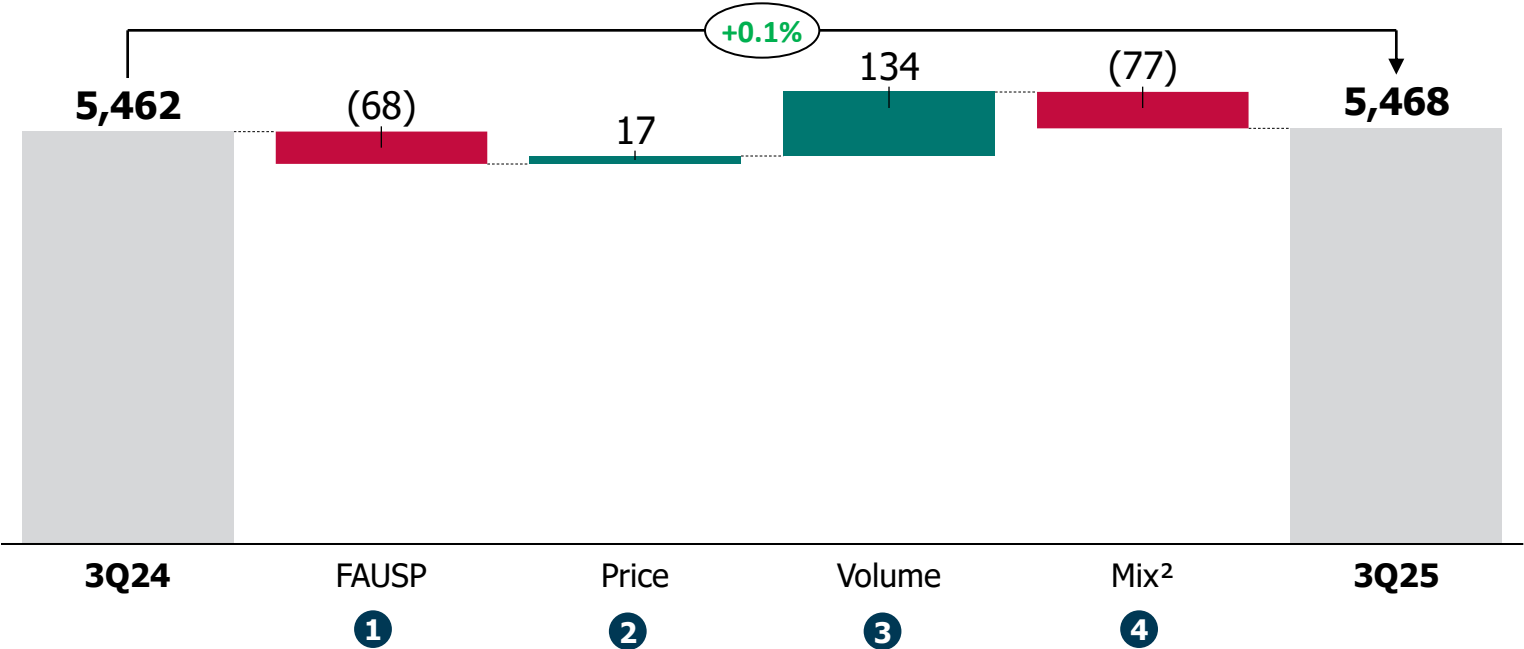
Reported x Adjusted EBITDA



(1) According to the [Notice to the Market published in September 30, 2025](#)

FINANCIAL HIGHLIGHTS

3Q25 Net Revenue¹ YoY

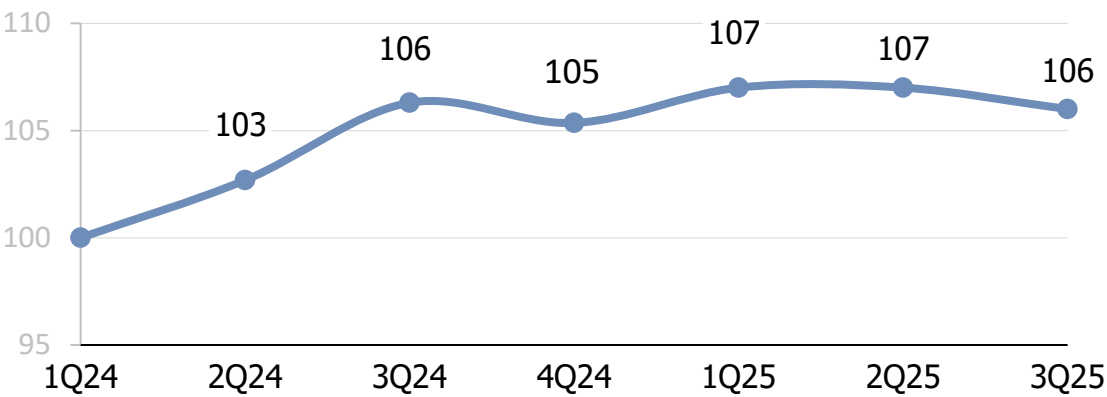


- 1 FAUSP: rate review (29)M; Revenue increase (38)M
- 2 +0.3%: gain from large clients' discount removal
- 3 +2.5%: new units (+1.5%) and consumption/capita increase (+1.0%) mainly behind metering upgrades
- 4 (1.4)%: growth in units with access to subsidized rates (117)M

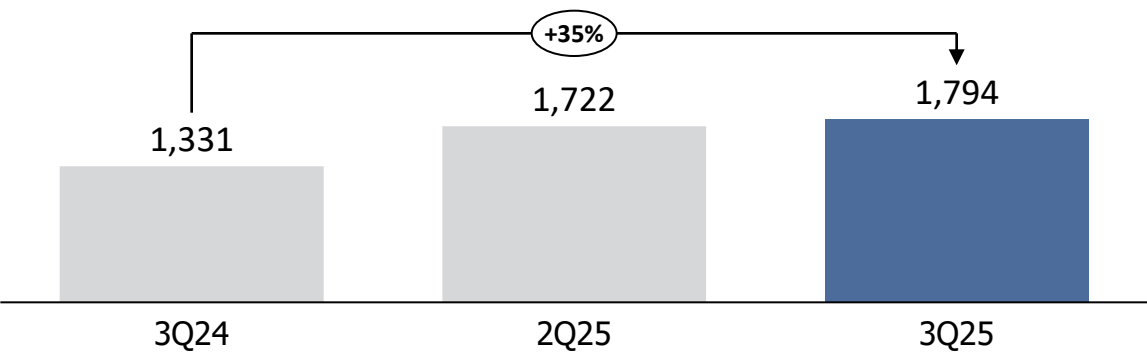
(1) Excluding non-recurring effects, construction and asset bifurcation
(2) These impacts are expected to be adjusted in 2027's rate cycle

FINANCIAL HIGHLIGHTS: REVENUE DEEP DIVE

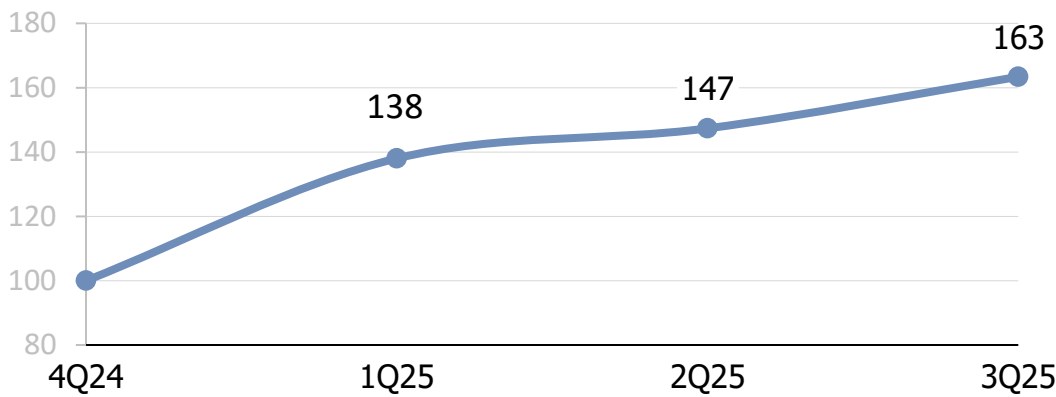
Total Price effect excl. category mix¹ (100 indexed) ①



Units with access to subsidized Rates³ (# thousands) ②



Large Clients Price: *Demanda Firme*² (100 indexed) ③

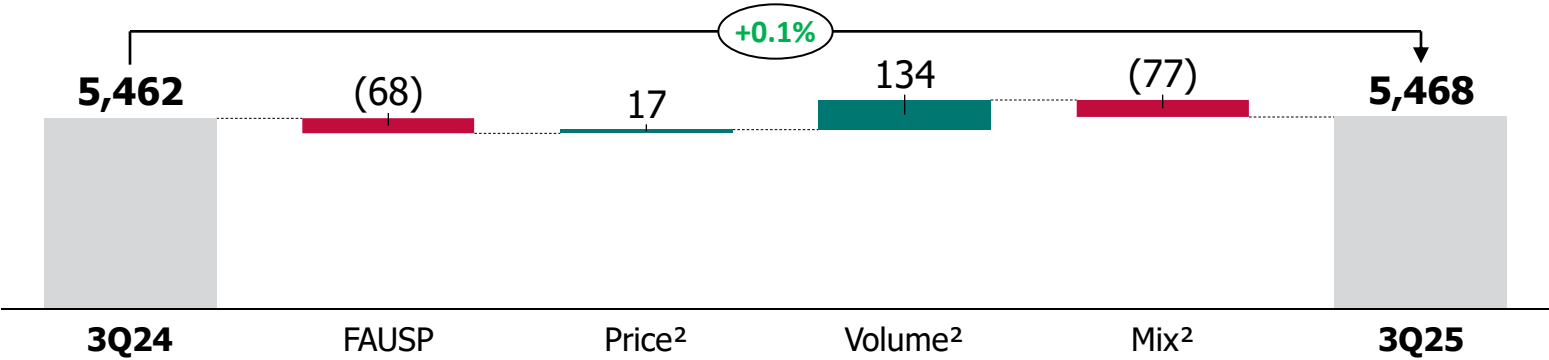


- ① YoY growth driven by commercial and industrial categories
- ② (117)M mix impact mainly from growth of residential units with access to subsidized Rates CADÚNICO
- ③ Large clients +133M YoY: (i) +114M carry-over and removal of discounts for new clients and (ii) +19M retroactive charges from injunctions won by Sabesp

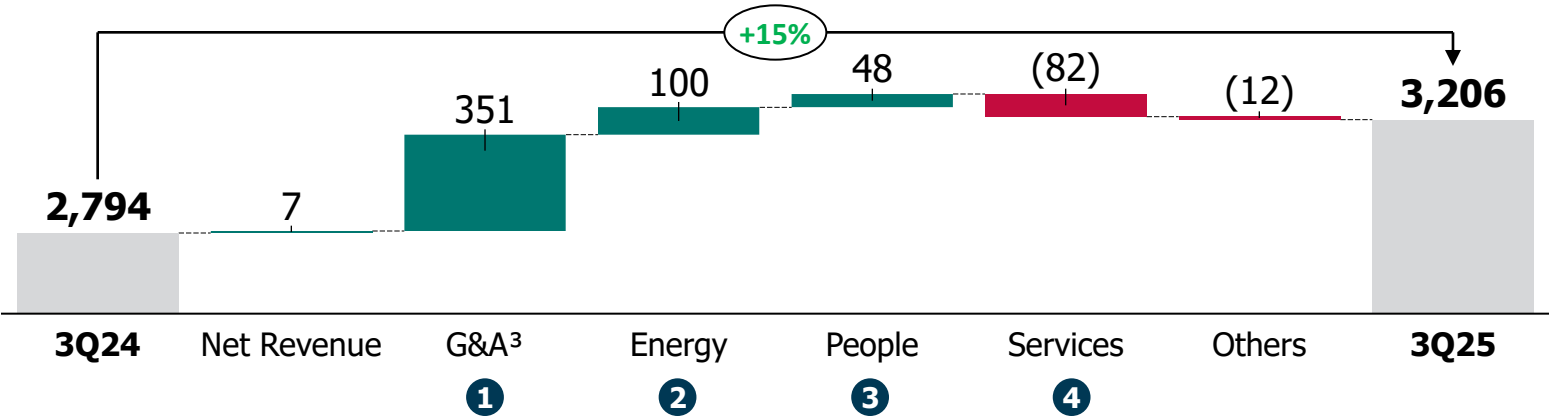
(1) 1Q24 as a base for 100 index
(2) 4Q24 as a base for 100 index
(3) End of period; These impacts are expected to be adjusted in 2027's rate cycle

FINANCIAL HIGHLIGHTS

3Q25 Net Revenue¹ YoY



3Q25 EBITDA¹ YoY

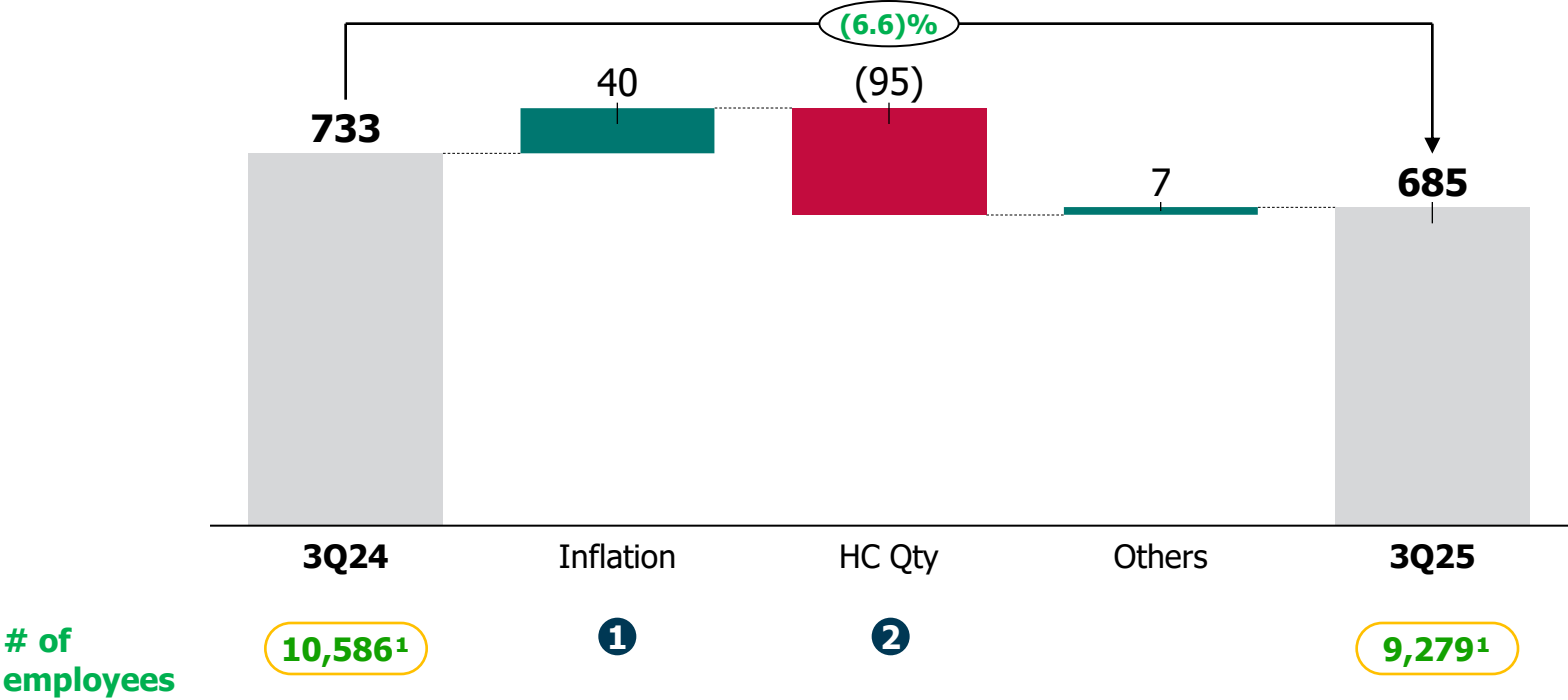


- 1 YoY gain mainly behind FMSAI 160M; Allowances for doubtful accounts 63M and; Legal settlements 50M
- 2 Better mix between free and captive market +11pp
- 3 (13)% headcount reduction
- 4 IT expenses (42)M and consulting (29)M

(1) Excluding non-recurring effects, construction and bifurcation
(2) Rate
(3) G&A includes General, Administrative, Tax and Allowance for Doubtful Accounts

FINANCIAL HIGHLIGHTS: PERSONNEL DEEP DIVE

3Q25 Personnel YoY

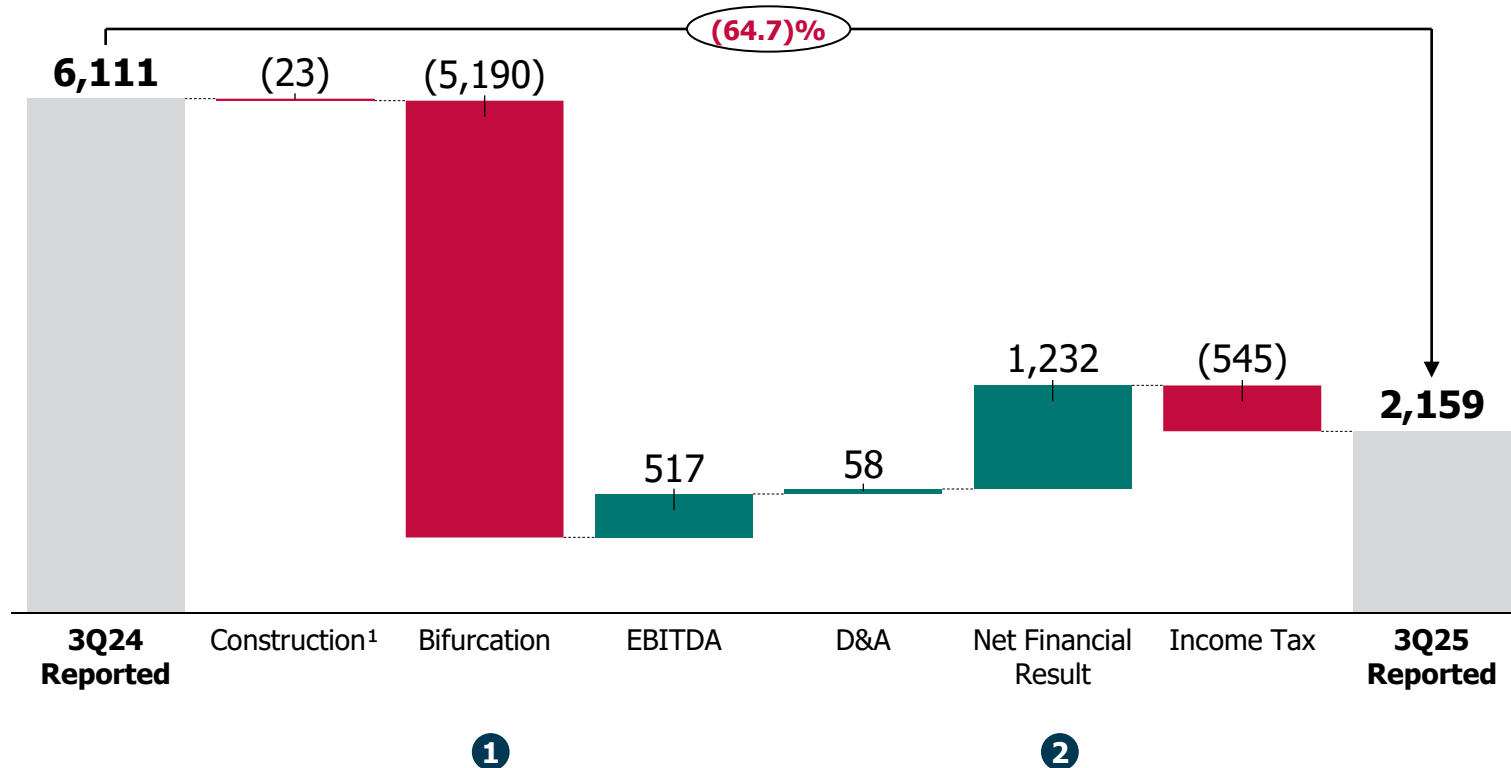


(1) Average of each period, not including temporary employees, interns, apprentices and board members



FINANCIAL HIGHLIGHTS: NET INCOME

3Q25 Reported Net Income YoY



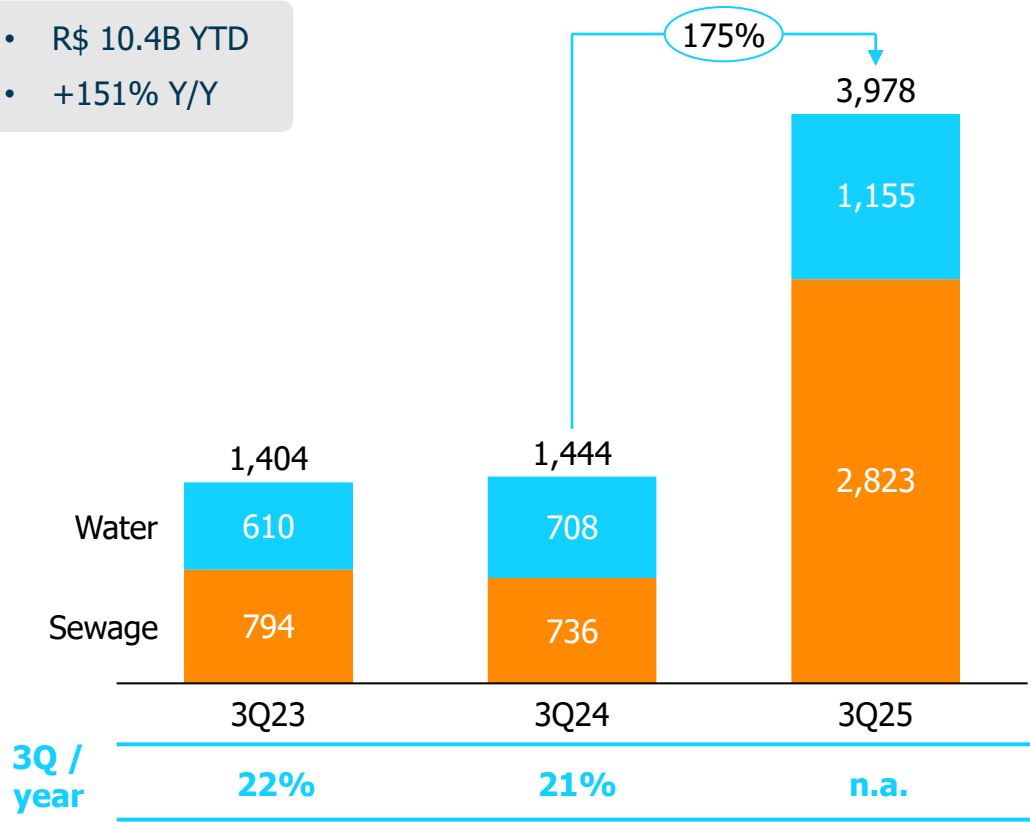
(1) The company no longer records construction margin

FINANCIAL HIGHLIGHTS: CAPEX DEEP DIVE

Capex (R\$ million)

Sequential acceleration: 10% increase vs. 2Q25

- R\$ 10.4B YTD
- +151% Y/Y

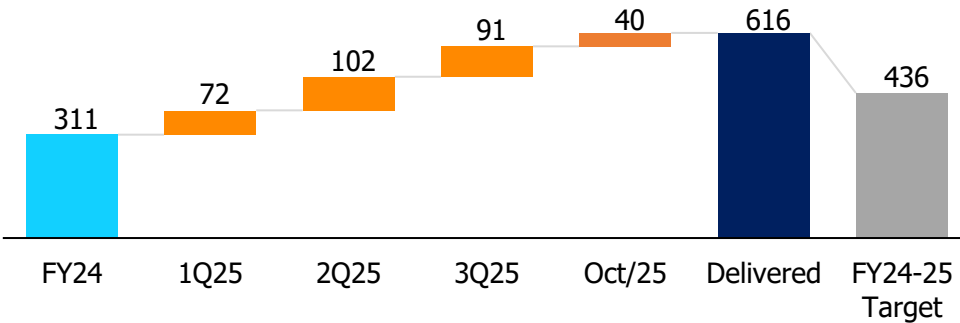


U-Factor¹ Attainment 2024 and 2025 (in thousand)

"ICA" – New Water Units



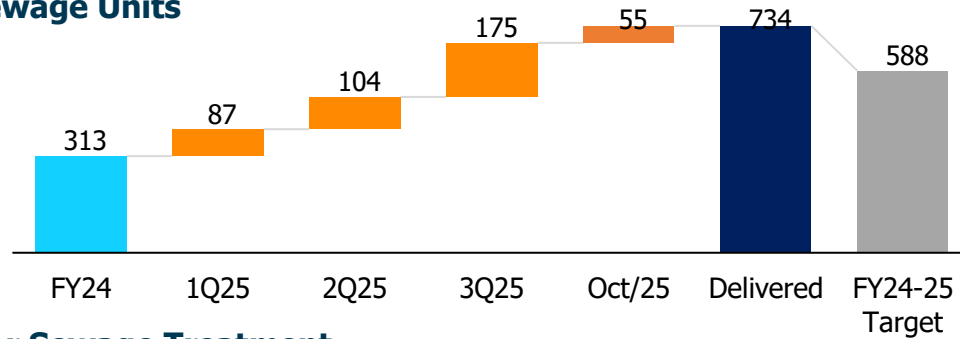
141%
of FY24-25
target
achieved



"ICE" – New Sewage Units



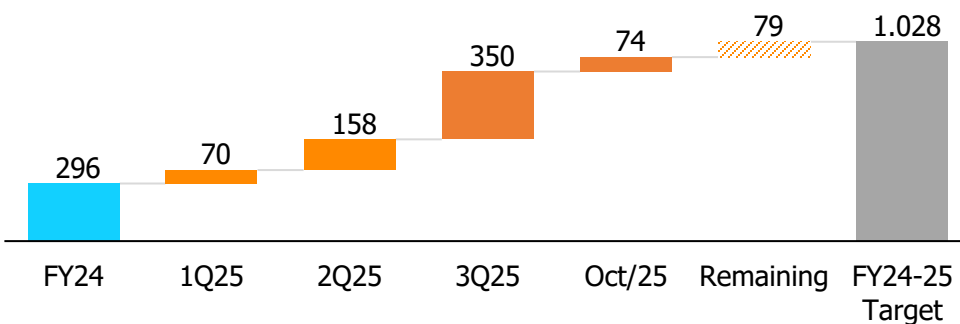
125%
of FY24-25
target
achieved



"IEC" – Units for Sewage Treatment



92%
of FY24-25
target
achieved



(1) Increment of residential units

FINANCIAL HIGHLIGHTS: CAPEX DEEP DIVE



Main works delivered in 2025

- **948,965 new Units for Sewage Treatment** (“IEC”) from Jan/24 to Oct/25
- **13 projects delivered in 3Q25**
 - 7 sewage collection projects: 4 in coastal area; 2 in São Paulo Metropolitan region; 1 in countryside
 - 6 sewage treatment projects all in São Paulo Metropolitan region
 - 8 projects under Integra Tietê Program
- **+170k families with sewage collection in 3Q25**
- **+307k families with sewage treatment in 3Q25**
- **Integra Tietê Program: R\$ ~21.3B investment up to 2029**
- **+~2.2 million new units for sewage treatment:** +1.5M in Phase 1 (2026) and + 0.7M in Phase 2 (2029)
- **Key Projects:** Retrofit ETE São Miguel and ETE Suzano; Expansion ETE Barueri, ETE Parque Novo Mundo, ETE ABC and Linear works

ETE Perus



ETE Perus



Integra Tietê – Linear works



ETE Parque Novo Mundo - Sewage Treatment Plant

- 29 months construction timeline
- 16 new reactors
- R\$ 1 billion investment
- +2.5x treatment capacity
- 2.9 million people served
- Nereda® technology
- Aerobic granular sludge
- 75% smaller area
- 30-50% less power use
- 80-100% less chemical use

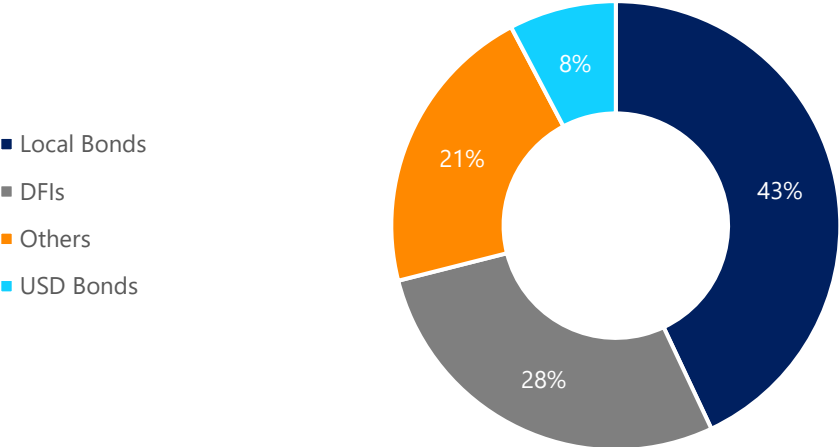
	2025	2026	2027
Treatment Capacity (m³/s)	2.5	4.2	6.2
People Served (million)	1.1	1.9	2.9
	Phase 1 (Oct/26)		Phase 2 (Mar/27)



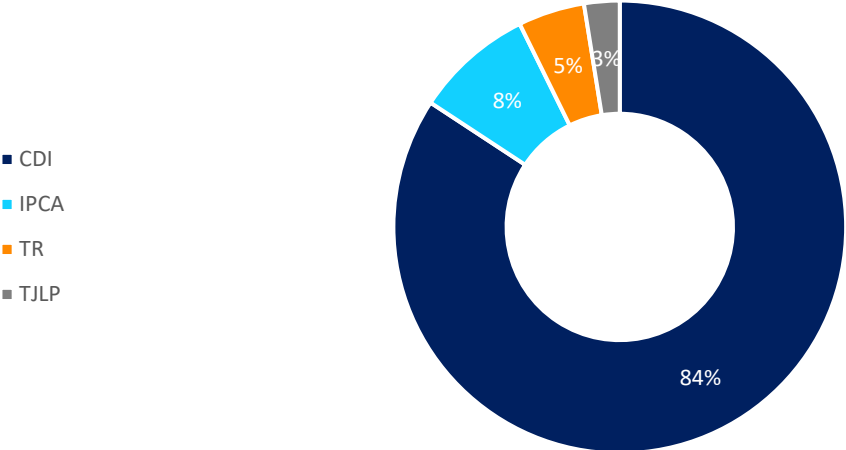
- Expansion area
- To be deactivated
- Future photovoltaic plant

FINANCIAL HIGHLIGHTS: DEBT DEEP DIVE

Total Debt Breakdown¹



Debt by Index^{1,2}



Debt Amortization (R\$ billion) and Annual Breakdown (%)

- R\$ 4.9B debt issued in July, with maturity in 5, 7 and 10 years
- 59% of debt maturing in 2030 onwards
- R\$ 11.6B cash on hand covers more than 4 years of amortizations

Annual
Breakdown

3%

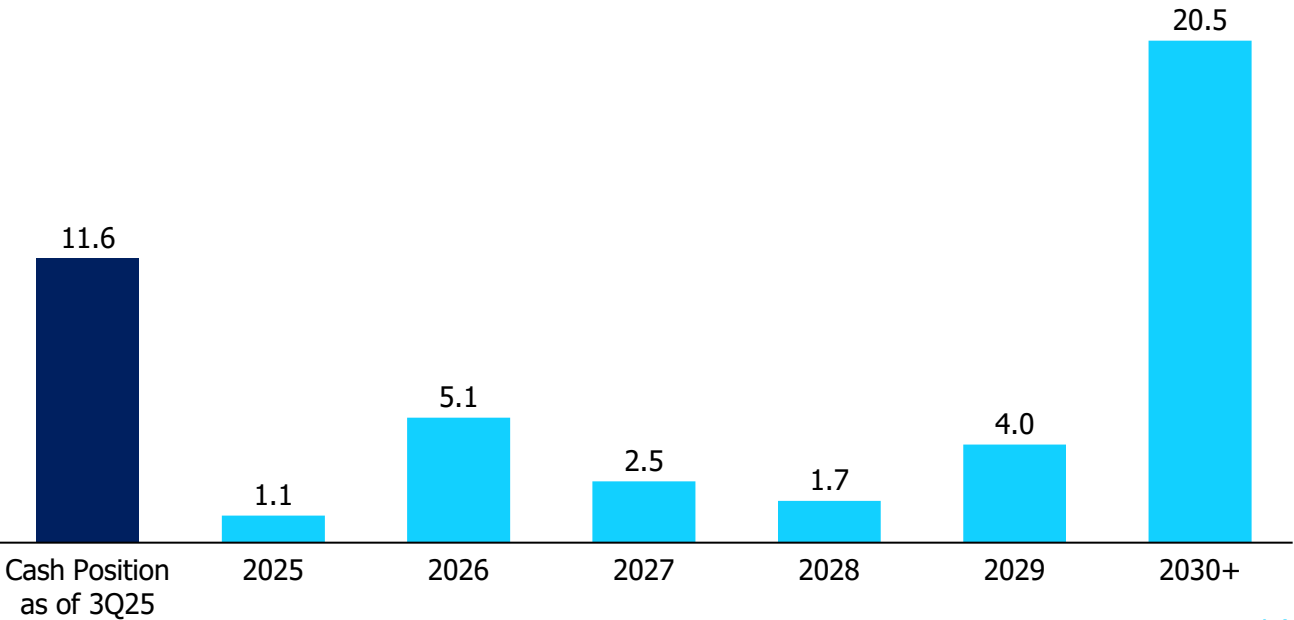
15%

7%

5%

11%

59%

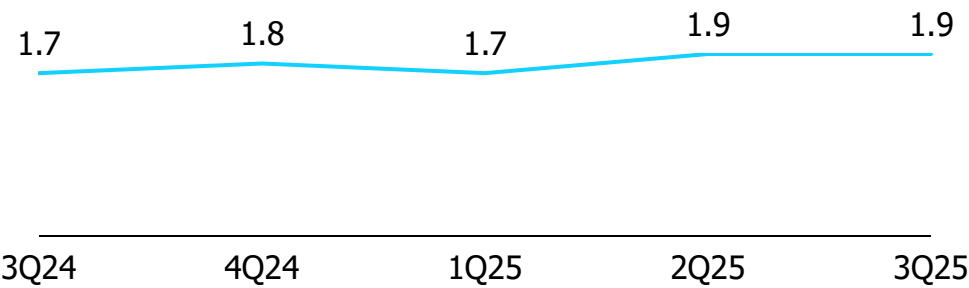


(1) Does not include c. R\$ 1 mm fixed-rate FEHIDRO financing
(2) Considers post-swap exposure

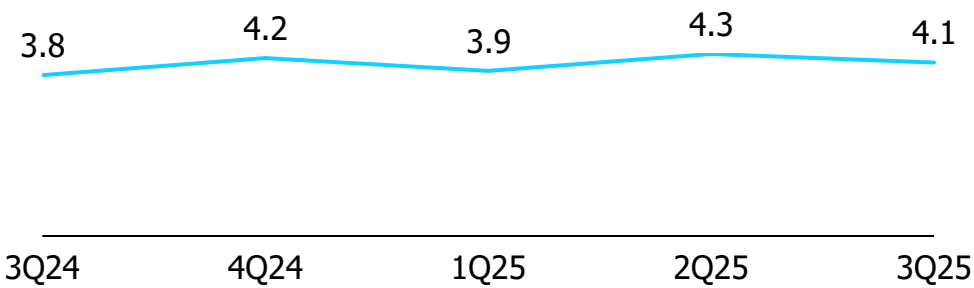
FINANCIAL HIGHLIGHTS: KEY RATIOS



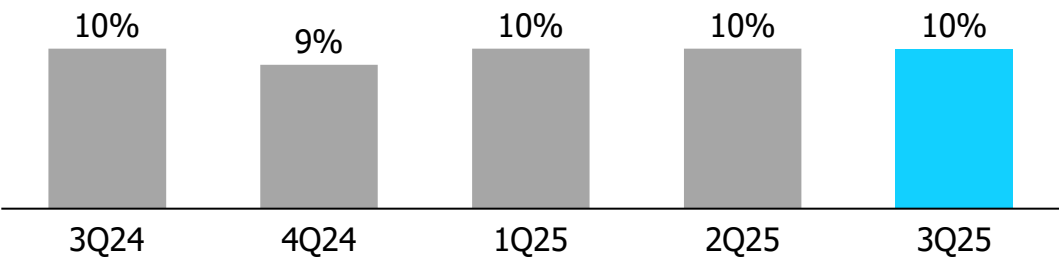
Net Debt⁵/Adj. EBITDA⁴ - LTM



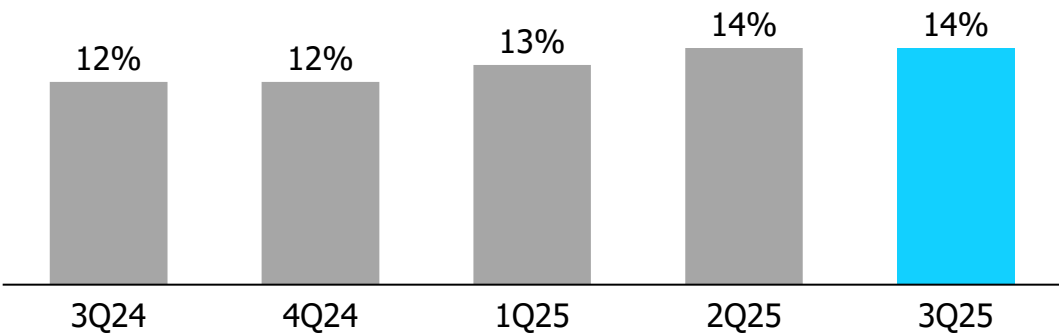
Adj. EBITDA/Financial Expense¹ - LTM



Return on Invested Capital (ROIC^{2,4,5}) – LTM



Return on Equity (ROE^{3,4,6}) – LTM



(1) Cash Financial Expenses in last 12 months / Calculated according to CPCs/IFRS
(2) ROIC = EBIT / Total Capitalization
(3) ROE = Net income / Equity
(4) Excluding non-recurring effects, asset bifurcation and construction margin as reported
(5) Excluding cash related to FAUSP. R\$157M in 3Q24; R\$ 395M in 4Q24; R\$ 590M in 1Q25; R\$ 799M in 2Q25; R\$ 1.131M in 3Q25
(6) Excluding the effect of court-ordered debt payment

AGENDA

1

Financial & Ops Highlights

2

Focus Areas

3

Q&A



OUR FOCUS

New Challenge

Investment Program

- Early universalization
- New obligations (rural, informal)

New Concession Agreement

- Regulatory "GAPs"
- Compliance with new obligations

New Standard

Operational Efficiency

- Quality/standardization
- Water resilience

Commercial Efficiency

- "Revenue assurance"
- Customer Experience

Financial Efficiency

- Cost/expense control
- Capital Structure



People



Technology



Processes



SABESP UPDATE

New Challenge

Investment Program

New Concession Agreement

New Standard

Operational Efficiency

Financial Efficiency

Commercial Efficiency



Capex execution: R\$ 4.0B in 3Q25 (R\$ 13.2B LTM)



Capex backlog: R\$ 39B from Oct/25 to 2029



Large Clients Discounts: 71% injunctions ruled in Sabesp's favor



CO₂ reduction targets by 2035:

- Greenhouse gas emission intensity: 41% reduction
- Scope 1, 2 and 3 emissions: 15% reduction vs 2024
 - Scope 2 emissions : 43% reduction behind clean power



Collection rate⁽¹⁾: 101% in Q3, the highest since privatization



Metering upgrade: 1 million new meters installed (+2x vs 2Q25)



Customer service via Whatsapp: 8 million interactions and 1.2 million payments four months post-launch



ZBB Initiatives:

- Go live of the new chart of accounts and cost center structure
- Kickoff of 2026 ZBB budget cycle (the first one in the Company's history)

(1) Average collection rate of Q3, excluding court-ordered debt payment

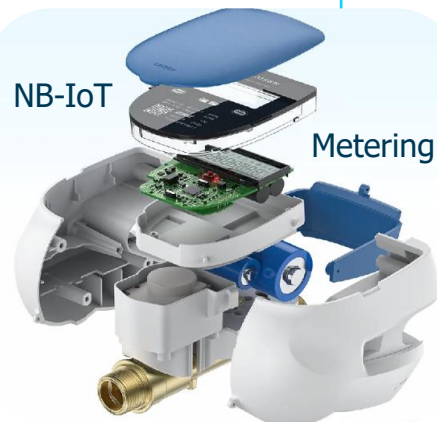
SABESP UPDATE



Investment Program

Smart Meters Project (AMI)

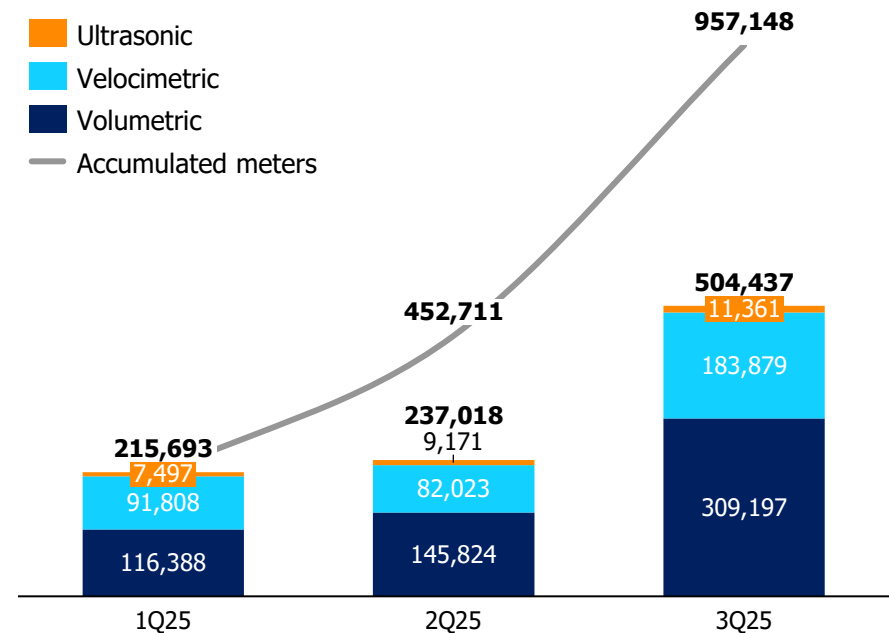
- The **world's largest smart metering project** in the sector
- **4.4 million** smart meters until 2029 (São Paulo city and São José dos Campos)
- **R\$ 3.8B investment**
- **Increasing efficiency and benefiting society**
 - Instant consumption management through app for our customers
 - Water efficiency with alerts for leaks and extraordinary consumption
 - Operating cost reduction: billing, inspections and readings
 - Revenue assurance
 - Leakage loss reduction
- Roll-out **expected for Dec/25**



Operational Efficiency

- **~1 million meters upgraded in 9M25**, ~500k in 3Q25 (+113% vs. 2Q25)
- **Focus on oldest and fully depreciated**

Metering upgrade evolution (# of meters)



SABESP UPDATE



Operational Efficiency: Water resilience

Key Actions Between 2013-2025

- Water Permits: +17% (from 68.9 to 80.7 m³/s)
- Transfers between water reservoirs: 114% (from 10.2 to 21.8m³/s)
- Treated water distribution transfer capacity: 323% (from 3.0 to 12.7 m³/s)



+1 new reservoir: São Lourenço
(7% in storage capacity)

Transfers, indirect water reuse and additional production to increase at least +22 m³/s⁽¹⁾ by 2030

Up to 2026

- +8.4 m³/s
- 4 retrofit and expansion projects
- 2 indirect water reuse projects
- R\$ 4.3 bn estimated additional Capex

Up to 2027

- +4.0 m³/s
- 3 retrofit and expansion projects
- Reactivation of Billings - Taiacupeba Interconnection
- R\$ 1.0 bn estimated additional Capex

Up to 2030⁽²⁾

- +10.0 m³/s
- 1 indirect water reuse project
- Paraíba Sul-Alto Tietê water transfer
- R\$ 1.0 bn estimated additional Capex

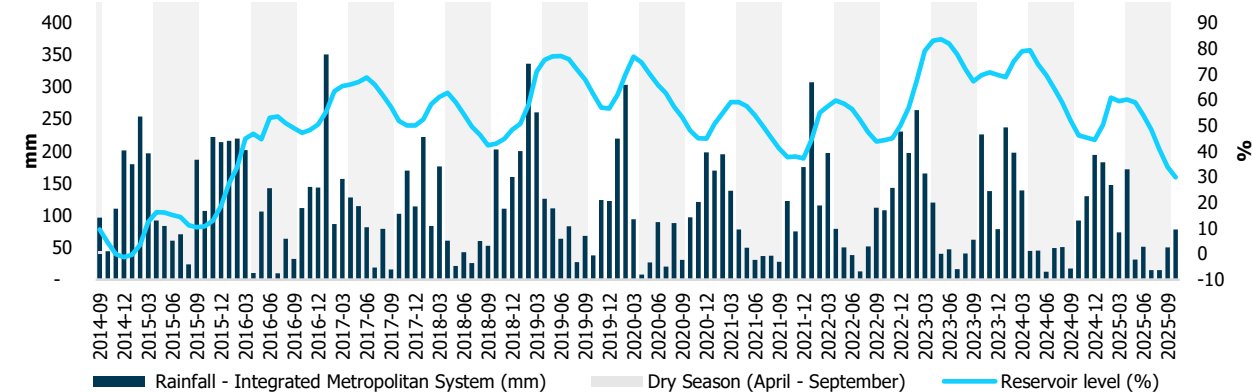
- Does not include potential increase from EMAE acquisition

(1) 14.9m³/s in raw water and 7.5m³/s in treated water

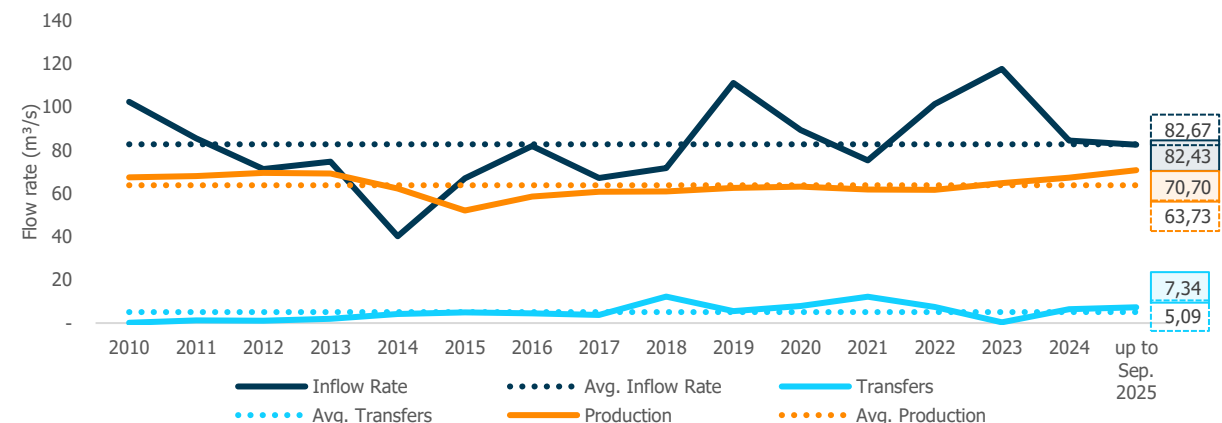
(2) Still in the feasibility study phase

(3) Average from 2010 to September 2025.

Evolution of reservoir levels (%) and rainfall



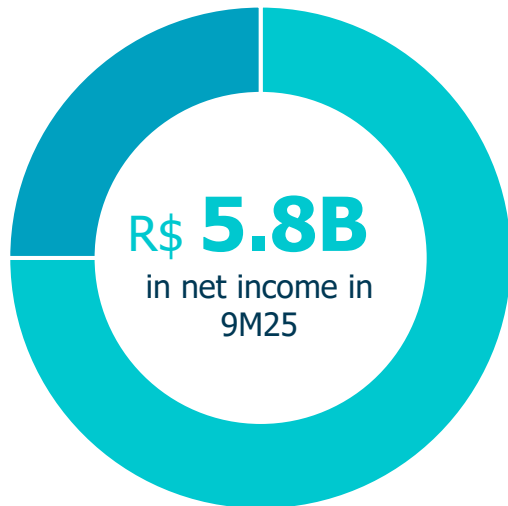
Natural Inflow, Transferred Flow and Production⁽³⁾



TURNING PROFIT INTO BENEFITS FOR OUR SOCIETY

25%

distributed with
shareholders,
including 18% of
São Paulo state



75%

reinvested in the
business to deliver
universalization



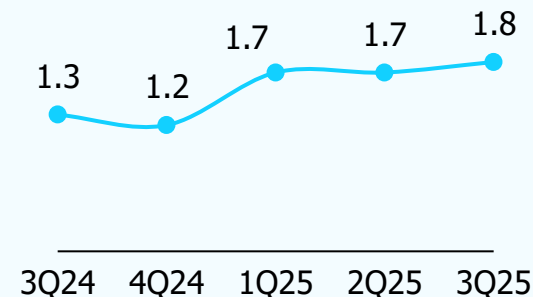
~R\$ **1.0 billion**⁽¹⁾ to FAUSP to smoothen
rates for the population

R\$ **13.0 billion** = **40,000**
in construction, goods and
services consumed direct and indirect jobs

R\$ **4.9 billion** in taxes generating more
resources for healthcare, education and public infrastructure

1.8 million people
with access to social rates

+40% vs. 3Q24



(1) R\$ 736 million paid to FAUSP due to the difference between the effective rate and the equilibrium rate, plus R\$ 260 million to be distributed to the state of São Paulo as dividends related to the profit generated in 9M25.

COMMITTING TO A LOW-CARBON FUTURE

CHALLENGING CO₂ REDUCTION TARGETS BY 2035, AMID SIGNIFICANTLY INCREASING IN THE VOLUME OF TREATED SEWAGE DUE TO UNIVERSALIZATION

15%

reduction in **Total Combined Emissions** (Scopes 1, 2, and 3) within defined limits by 2035, compared to 2024 levels

43%

reduction⁽¹⁾ in **Scope 2 Emissions** through auto-production and use of clean power (baseline year 2024)

41%

reduction in **Greenhouse Gas (GHG) Emissions Intensity** from 1.61 tCO₂e/'000m³ of treated sewage (baseline year 2024) to 0.94 tCO₂e/'000m³ by 2035

(1) The emission factor adopted for the SIN (National Interconnected System) is the median of the last 10 years = 0.0745 tCO₂e/MWh

Technical Note: The percentage reduction of the target is calculated based on emissions within the target limits. Sabesp's target encompasses 98.7% of scopes 1 and 2 (98.6% of scope 1 and 100% of scope 2) and 56% of scope 3, totaling 90.4% of the total inventory.

UPDATE ON EMAE ACQUISITION

October 2025

- Signing subject to Regulatory Approvals and satisfaction of other conditions precedent in operations of this nature

4Q25

- Regulatory Approvals: Administrative Council for Economic Defense (CADE) and the National Electric Energy Agency (ANEEL)
- Satisfaction of other conditions precedent in operations of this nature

1Q26

- Subject to satisfaction of the conditions precedent, the Transaction is currently expected to close in 4Q25-1Q26
- Payment of proceeds by SABESP conditioned on closing and transfer of the Acquired Shares

COMPLETED STEPS

- ✓ Approval of the Transaction by the Board of Directors of SABESP
- ✓ Signing of the transaction documents comprising the Acquired Shares
- ✓ Announcement of the Transaction to the market
- ✓ **Filing of the CADE and ANEEL documents for approval executed in October 7th**

NEXT STEPS

- Regulatory Approvals
- Satisfaction of other conditions precedent
- Transaction closing



AGENDA

1

Financial & Ops Highlights

2

Focus Areas

3

Q&A

Q&A



APPENDIX



Q3 REPORTED X ADJUSTED FIGURES

R\$ Millions

	2025 Adjustments										3Q25 adj	3Q24 adj	Δ	%
	3Q24	3Q25	Construction	Bifurcation	FAUSP	Sabesp Gente	Logistics Restructuring	Taiacupeba write-off	Court ordered debt payments	Privatization costs refund				
Revenue from Operations	6,072	6,108	-	-	-	-	-	-	-	-	6,108	6,072	37	0.6%
FAUSP	(157)	(332)	-	-	(108)	-	-	-	-	-	(225)	(157)	(68)	43.3%
Construction revenue	1,531	3,924	3,924	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Financial Asset	8,820	154	-	154	-	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Gross Revenue	16,266	9,854	3,924	154	(108)	-	-	-	-	-	5,884	5,915	(31)	(0.5)%
Sales Tax	(1,269)	(430)	-	(14)	-	-	-	-	-	-	(415)	(453)	38	(8.3)%
Net Revenue	14,997	9,425	3,924	140	(108)	-	-	-	-	-	5,468	5,462	6	0.1%
Construction cost	(1,497)	(3,924)	(3,924)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Personnel	(733)	(1,163)	-	-	-	(478)	-	-	-	-	(685)	(733)	48	(6.6)%
General supplies	(93)	(161)	-	-	-	-	(74)	-	-	-	(86)	(93)	6	(6.9)%
Treatment supplies	(120)	(120)	-	-	-	-	-	-	-	-	(120)	(120)	0	(0.4)%
Services	(647)	(712)	-	-	-	-	-	-	-	-	(712)	(630)	(82)	13.0%
Energy	(402)	(302)	-	-	-	-	-	-	-	-	(302)	(402)	100	(24.8)%
General expenses	(731)	(262)	-	-	-	-	-	-	-	-	(262)	(546)	284	(52.1)%
Tax expenses	(22)	(18)	-	-	-	-	-	-	-	-	(18)	(22)	3	(15.9)%
Allowance for doubtful accounts	(140)	352	-	-	-	-	-	-	430	-	(77)	(140)	63	(44.9)%
Minority Interest	9	7	-	-	-	-	-	-	-	-	7	9	(1)	(15.3)%
Other revenues and expenses	(170)	(54)	-	-	-	-	-	(61)	-	14	(8)	9	(17)	(184.4)%
EBITDA	10,451	3,069	0	140	(108)	(478)	(74)	(61)	430	14	3,206	2,794	412	14.7%
Depreciation and Amortization	(593)	(535)	-	-	-	-	-	-	-	-	(535)	(543)	8	(1.4)%
EBIT	9,858	2,534	0	140	(108)	(478)	(74)	(61)	430	14	2,671	2,251	420	18.7%
Net financial result	(525)	707	-	-	-	-	-	-	1,461	-	(754)	(401)	(354)	88.3%
EBT	9,333	3,241	0	140	(108)	(478)	(74)	(61)	1,891	14	1,916	1,850	66	3.6%
Income tax	(3,222)	(1,082)	(0)	(48)	37	162	25	21	(643)	(5)	(632)	(678)	46	(6.7)%
Net income	6,111	2,159	0	92	(71)	(315)	(49)	(40)	1,248	9	1,284	1,173	111	9.5%

OPERATIONAL DATA

Water	KPI ²	Measure ¹	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	3Q25
	Active connections	[Qty]	7,553	7,722	7,859	7,992	8,725	9,098	9,256	9,230	9,316	9,446	9,442	9,450	9,483	9,492	9,506	9,509
	Active units (economies)	[Qty]	10,601	10,841	11,039	11,233	12,224	12,673	12,658	12,751	12,928	13,120	13,142	13,181	13,233	13,273	13,008	13,370
	Production Total Volume	[m³]	2,467	2,696	2,783	2,800	2,871	2,907	2,872	2,847	2,953	785	777	775	792	815	814	809
	Production Metropolitan Volume	[m³]	1,641	1,849	1,913	1,920	1,968	1,984	1,945	1,978	2,086	538	541	540	547	563	564	566
	Production Others Volume	[m³]	825	847	871	879	904	922	927	870	867	247	236	235	245	252	249	243
	Billed Volume	[m³]	1,914	1,990	2,076	2,108	2,113	2,159	2,155	2,178	2,236	579	574	568	579	585	580	564
	Measured Volume	[m³]	1,615	1,693	1,782	1,809	1,799	1,840	1,876	1,810	1,911	491	488	475	485	498	483	484
Sewage	Active connections	[Qty]	6,273	6,445	6,589	6,735	7,448	7,705	7,891	8,027	8,132	8,137	8,142	8,156	8,194	8,219	8,239	8,245
	Active units (economies)	[Qty]	9,068	9,329	9,545	9,761	10,727	11,046	11,078	11,377	11,582	11,621	11,656	11,701	11,762	11,828	11,890	11,935
	Treated Volume	[m³]	834	924	1,004	1,000	1,075	1,189	1,153	1,234	1,290	358	320	310	317	308	288	288
	Billed Volume	[m³]	1,481	1,552	1,617	1,641	1,767	1,840	1,855	1,905	1,968	510	506	502	511	516	518	523
	Measured Volume	[m³]	1,231	1,304	1,371	1,390	1,502	1,567	1,614	1,584	1,698	432	430	421	428	440	430	435

(1) The quantities are in the thousands.
(2) The data includes Olímpia and Mauá.

CONSUMPTION BY CATEGORY (1/2)

Histogram	Billed Volume (millions of m³)			Average Tariff (R\$/m³)			
	Category	3Q25	3Q24	%	3Q25	3Q24	%
	Residential	932	908	2.6	4.04	4.31	(6.2)
	Commercial	98	98	(0.4)	15.12	14.56	3.9
	Industrial	18	19	(2.2)	19.50	17.65	10.5
	Total Retail	1,048	1,025	2.3	5.35	5.53	(3.4)
	Wholesale	13	13	(0.5)	2.91	2.76	5.5
	Others¹	25	32	(19.9)	21.08	18.29	15.3
	Total	1,087	1,070	1.6	5.68	5.88	(3.3)

(1) Others consider own and public buildings

CONSUMPTION BY CATEGORY (2/2)



Average consumption per month¹

		Volume [m³] / Unit [Qty]			
Evolution Consumption [m³/qty]	Measure	3Q 22	3Q 23	3Q 24	3Q 25
	Total ³ [m³ / Qty]	14.34	14.37	14.41	14.47
	Residential [m³ / Qty]	13.30	13.19	13.26	13.34
	Commercial [m³ / Qty]	19.06	19.91	20.86	20.92
	Industrial [m³ / Qty]	52.31	50.91	53.85	55.11
Var. Yoy [%]	Others ² [m³ / Qty]	42.71	53.29	45.18	99.50
	Total ³ [m³ / Qty]	-	0.2%	0.3%	0.4%
	Residential [m³ / Qty]	-	(0.9)%	0.5%	0.7%
	Commercial [m³ / Qty]	-	4.5%	4.7%	0.3%
	Industrial [m³ / Qty]	-	(2.7)%	5.8%	2.3%
	Others ² [m³ / Qty]	-	na	na	na

(1) Monthly average billed volume divided by billed units in the period
(2) It considers the categories wholesale, own buildings and public
(3) Not considering Olimpia

CAPEX RECONCILIATION AND COMMITMENTS

3Q25 CAPEX (In R\$ million)

	1Q25	2Q25	3Q25	9M25	Source:
Contract asset additions (1)	2,789	3,574	3,949	10,312	Note 13 (Additions)
Intangible additions (2)	1	1	1	3	Note 14 b (Additions)
Non-cash items	-1,301	728	-195	-768	Note 33
Intangible and Contract Assets Additions as per Cash Flows	1,489	4,302	3,755	9,547	Note 33
PP&E (3)	61	26	28	115	Note 16 b (Additions)
Total Capex in Earnings Release (1+2+3)	2,851	3,601	3,978	10,430	

Contractual Obligations up to 2029 (In R\$ million)

