Webcast

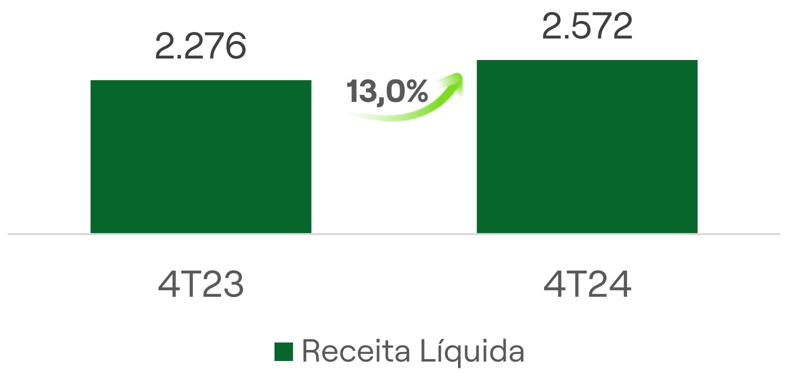
4T24

Localiza&co

DESTAQUES DO TRIMESTRE

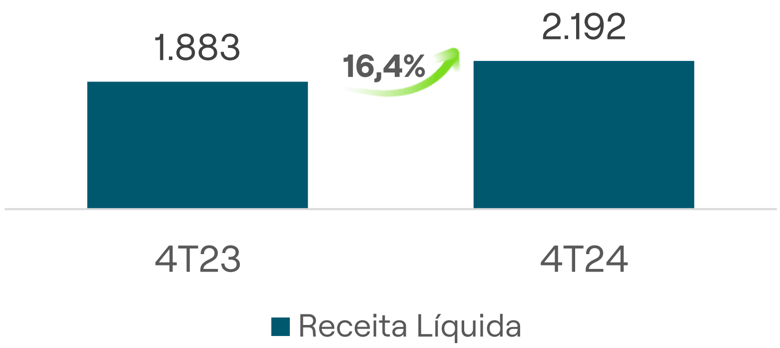
Receita líquida Aluguel de Carros - Brasil

R$ milhões, incluindo royalties



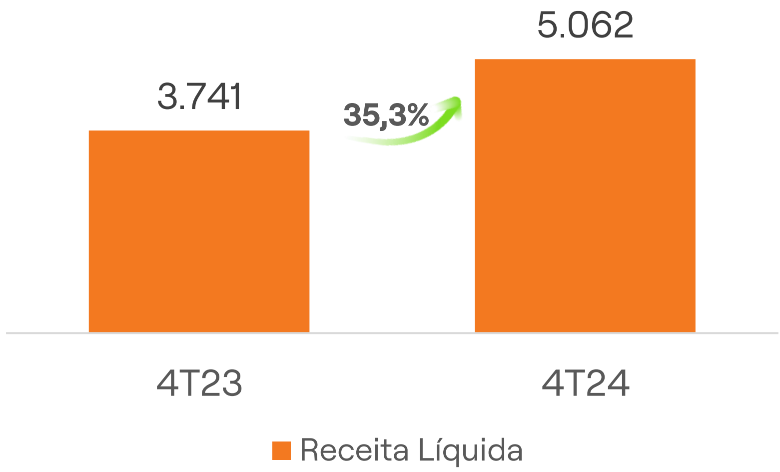
Receita líquida Gestão de Frotas - Brasil

R$ milhões, incluindo telemetria e outras iniciativas



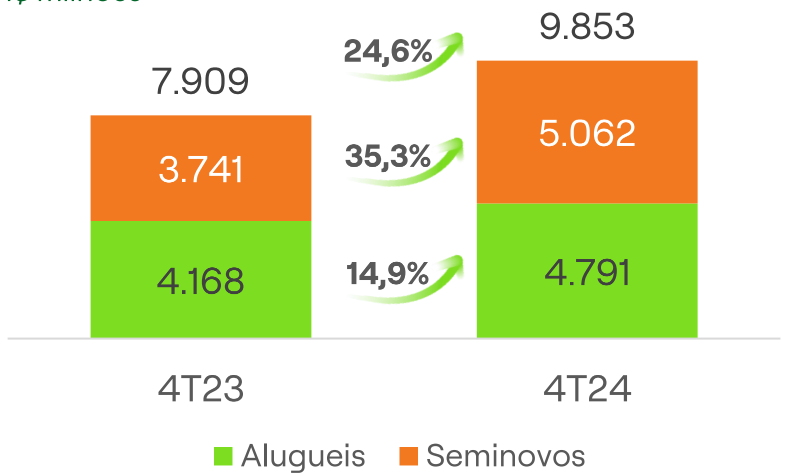
Receita líquida Seminovos - Consolidada

R$ milhões



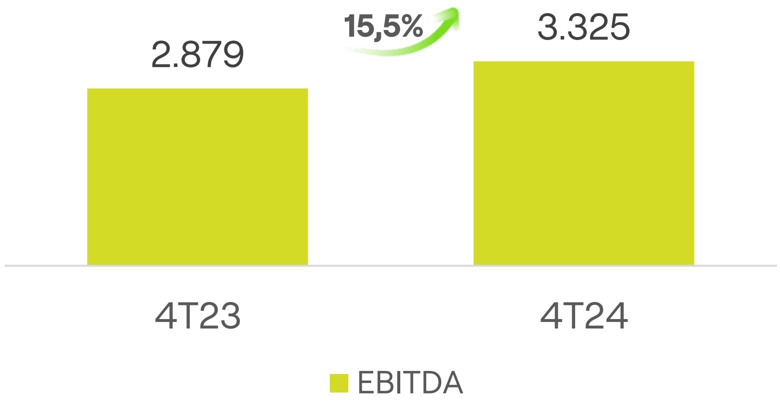
Receita líquida - Consolidada

R$ milhões



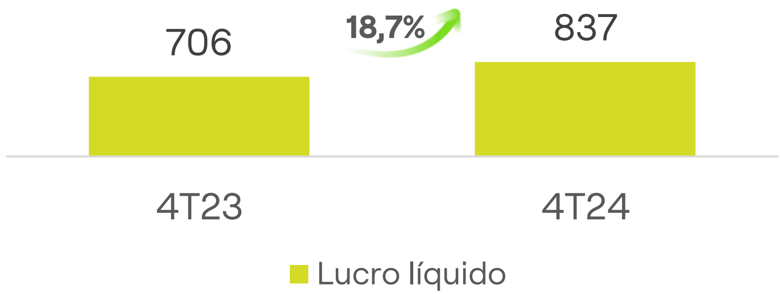
EBITDA - Consolidado

R$ milhões



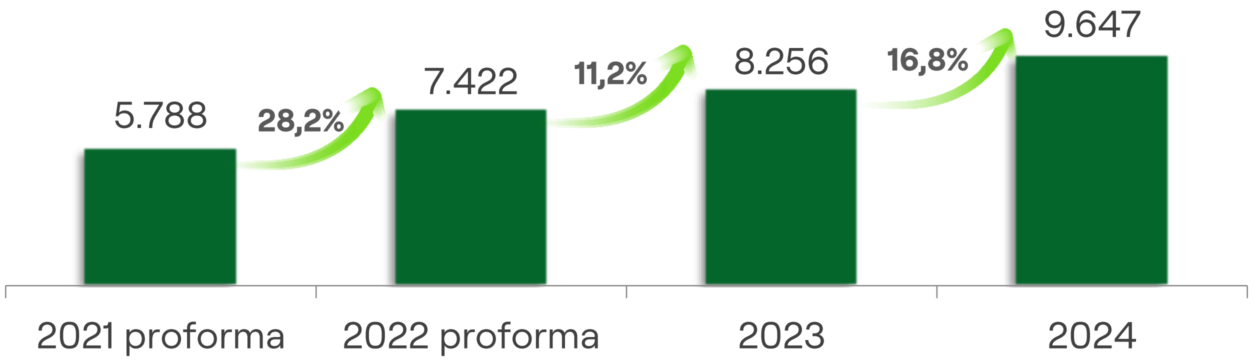
Lucro líquido - Consolidado

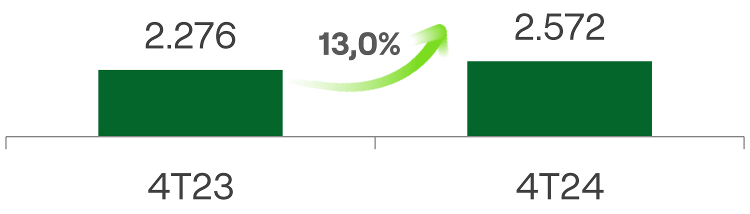
R$ milhões



Receita Líquida - Brasil

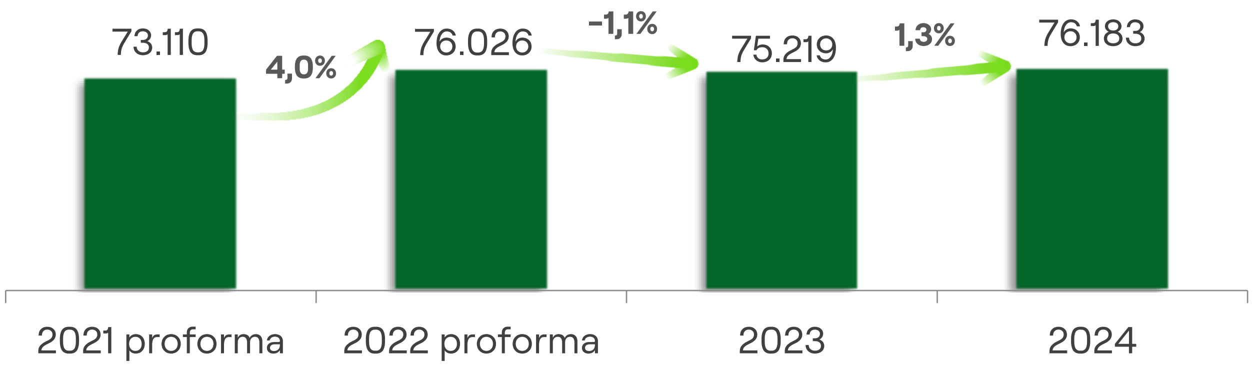
R$ milhões, incluindo royalties

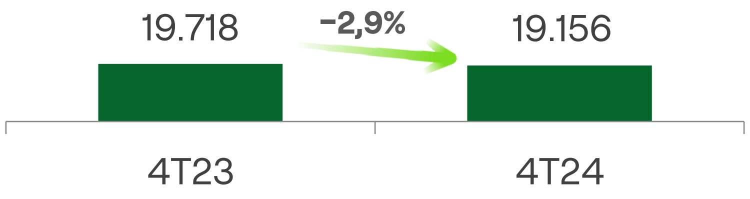




Número de Diárias - Brasil

Em milhares





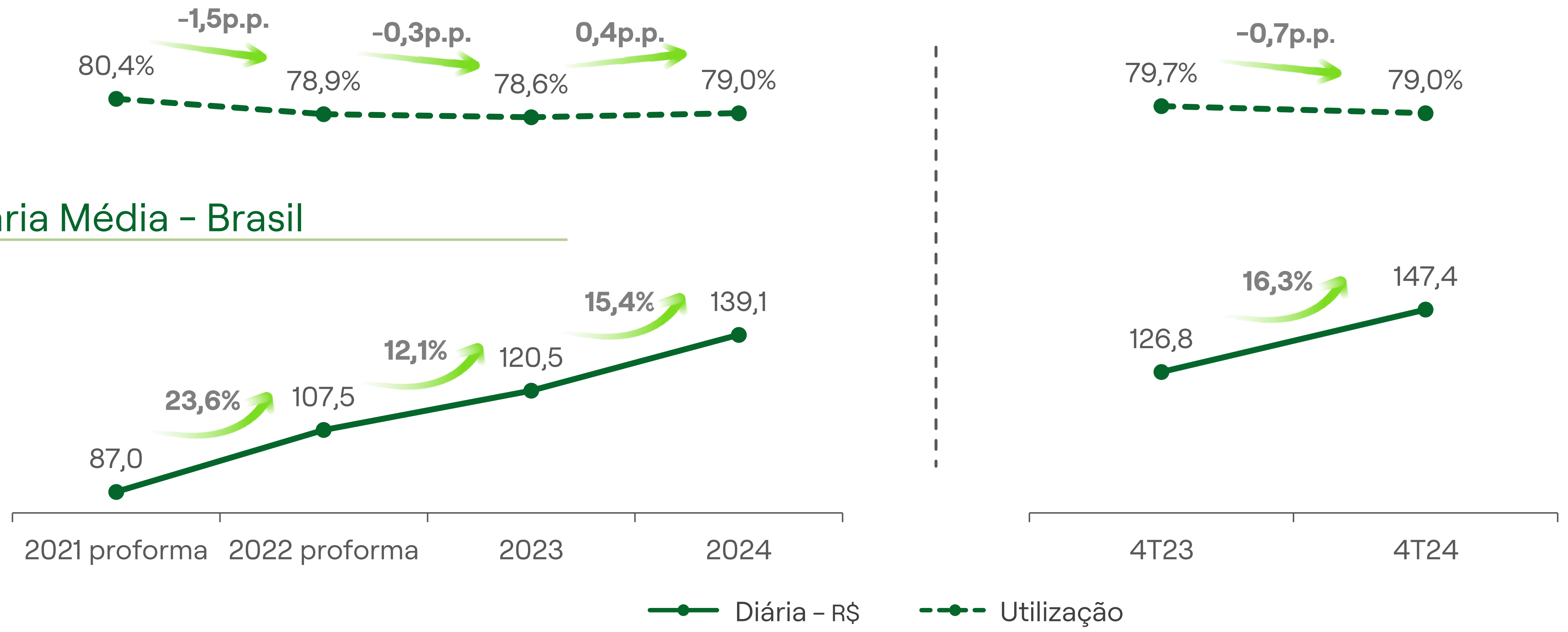
CRESCIMENTO DE 16,8% NA RECEITA LÍQUIDA EM 2024,
RESULTADO DO FORTE AVANÇO DA DIÁRIA MÉDIA COM MANUTENÇÃO DOS VOLUMES

Taxa de Utilização - Brasil

%

Diária Média - Brasil

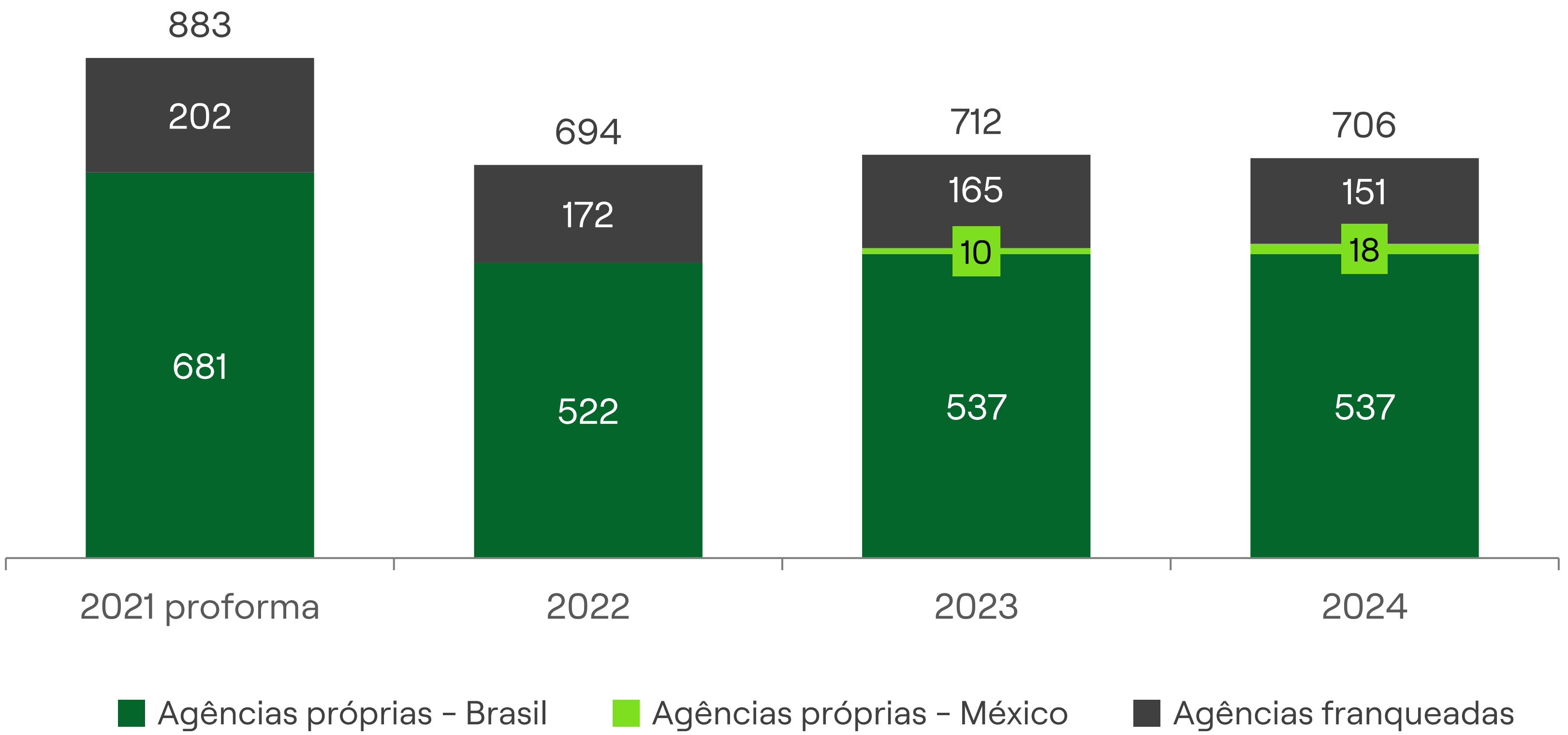
R$



MANTEMOS O OBJETIVO DE RECOMPOSIÇÃO DE RENTABILIDADE POR MEIO DA GESTÃO EFICIENTE DE PREÇO, MIX E UTILIZAÇÃO DA FROTA

Número de Agências - Brasil e América Latina

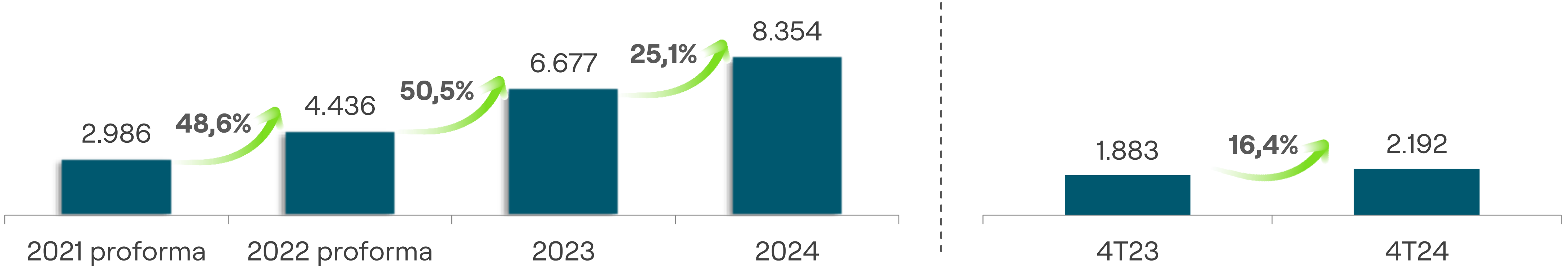
Quantidade



A COMPANHIA ENCERRA O ANO COM 537 AGÊNCIAS PRÓPRIAS NO BRASIL E 18 NO MÉXICO

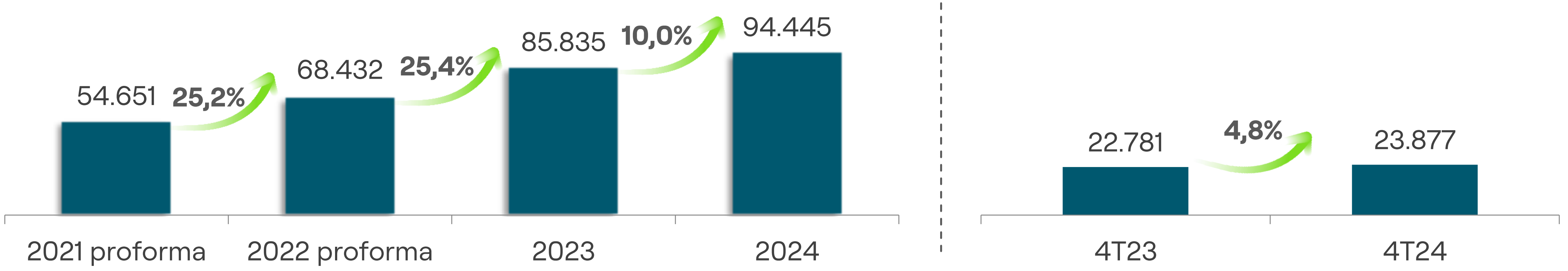
Receita Líquida - Brasil

R$ milhões, incluindo receitas de telemetria e outras iniciativas

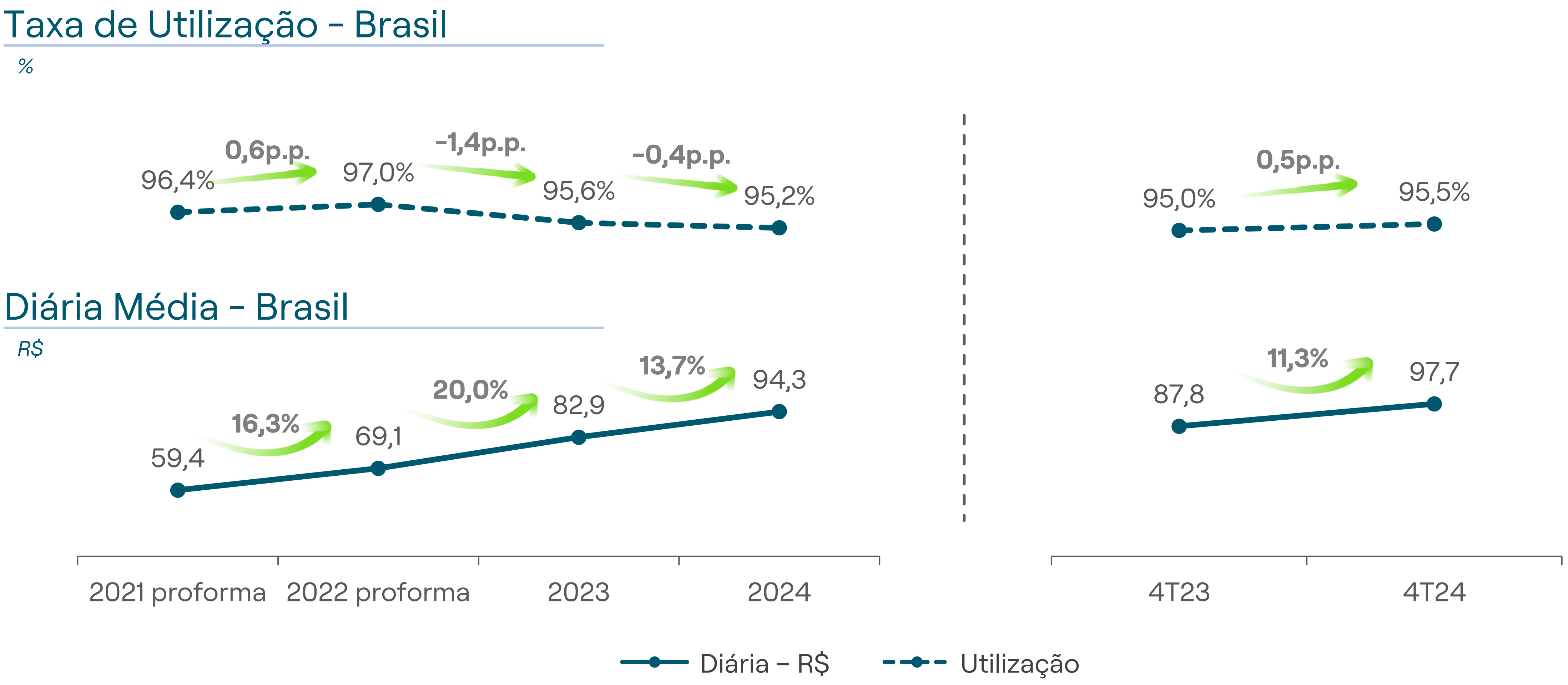


Número de Diárias - Brasil

Em milhares



CRESCIMENTO DE 25,1% NA RECEITA LÍQUIDA EM 2024, COM AVANÇO NO VOLUME E DIÁRIA MÉDIA

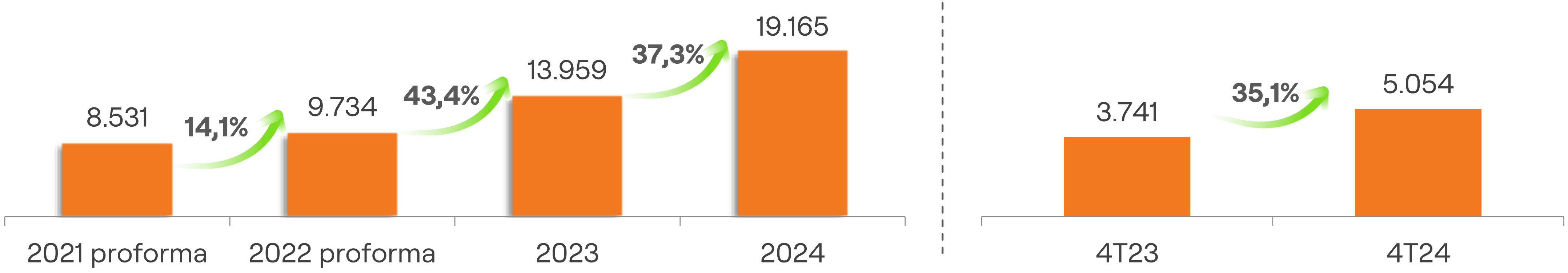


O CRESCIMENTO DA DIÁRIA MÉDIA REFLETE OS ESFORÇOS PARA RECOMPOSIÇÃO DE RENTABILIDADE E A PRECIFICAÇÃO DE NOVOS CONTRATOS EM CONTEXTO DE MAIOR DEPRECIAÇÃO E TAXA DE JUROS

SEMINOVOS

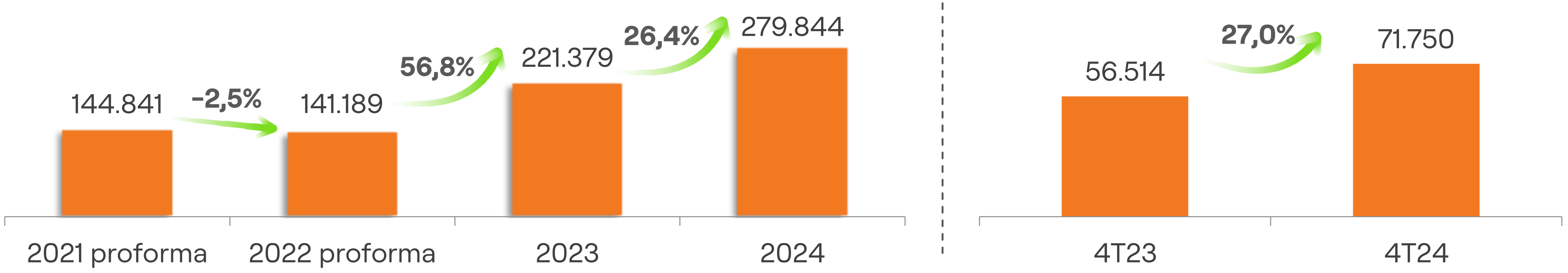
Receita Líquida - Brasil

R$ milhões



Carros vendidos - Brasil

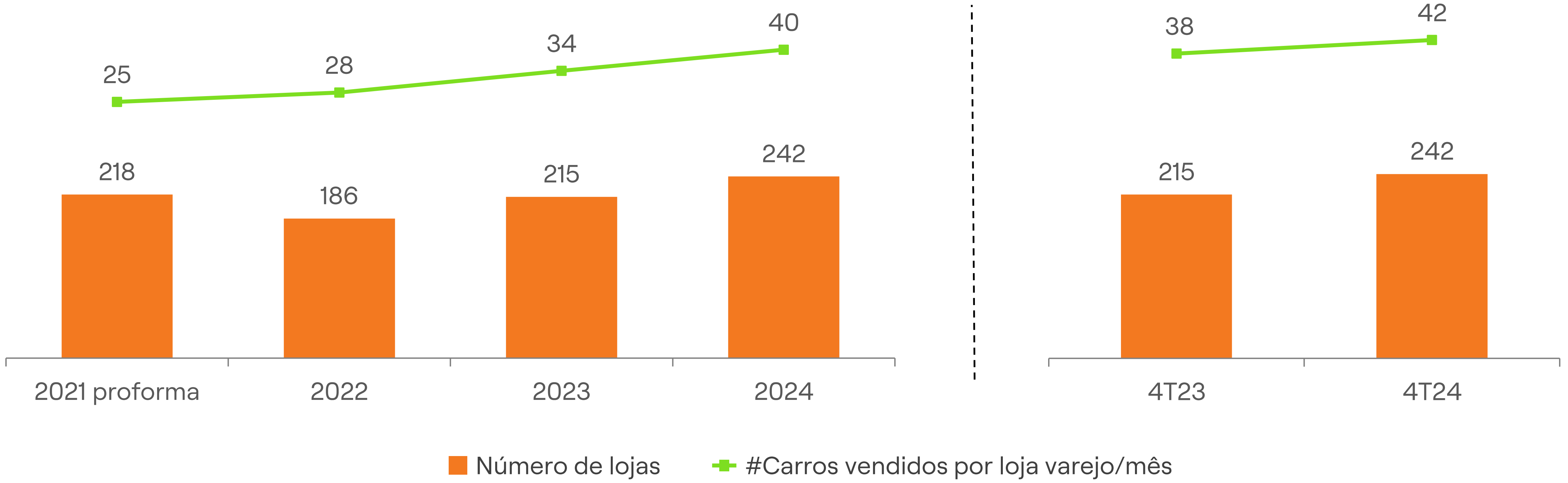
Quantidade



CRESCIMENTO DE 37,3% NA RECEITA LÍQUIDA COM AVANÇO DE 26,4% NO VOLUME DE VENDAS EM 2024

Número de lojas próprias – Seminovos Brasil

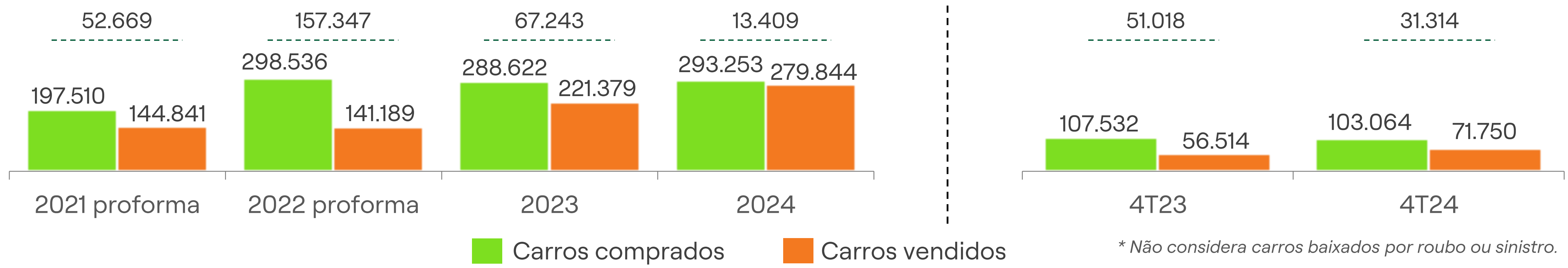
Quantidade



27 LOJAS INAUGURADAS NO ANO E AVAÇNO NA PRODUTIVIDADE POR LOJA

Compra e venda de carros – Brasil

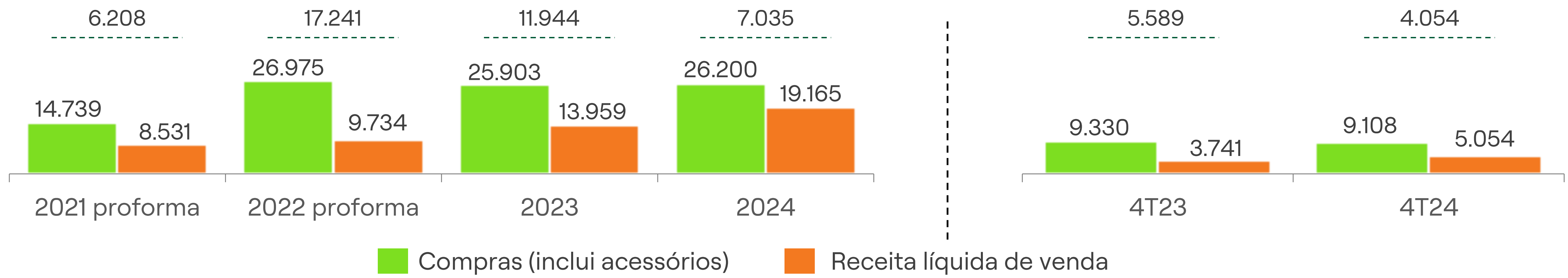
*Quantidade**



** Não considera carros baixados por roubo ou sinistro.*

Investimento líquido na frota – Brasil

R$ milhões

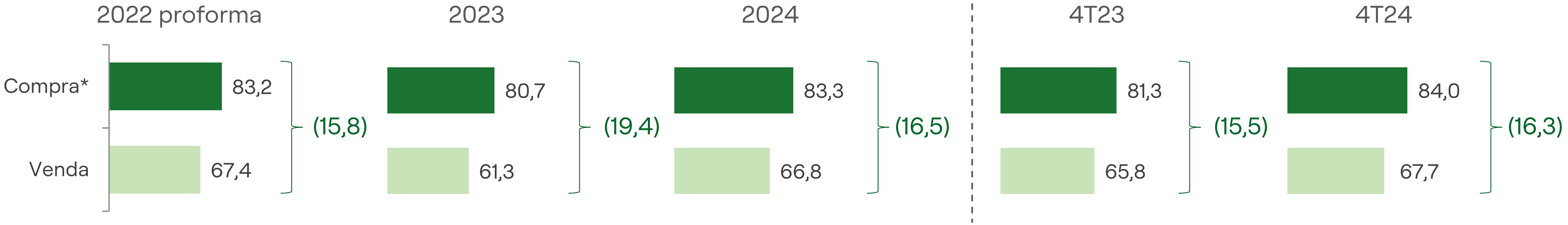


A FORTE ACELERAÇÃO DOS VOLUMES DE VENDA CONTRIBUIU PARA A REDUÇÃO DO INVESTIMENTO LÍQUIDO EM FROTA

CAPEX DE REPOSIÇÃO

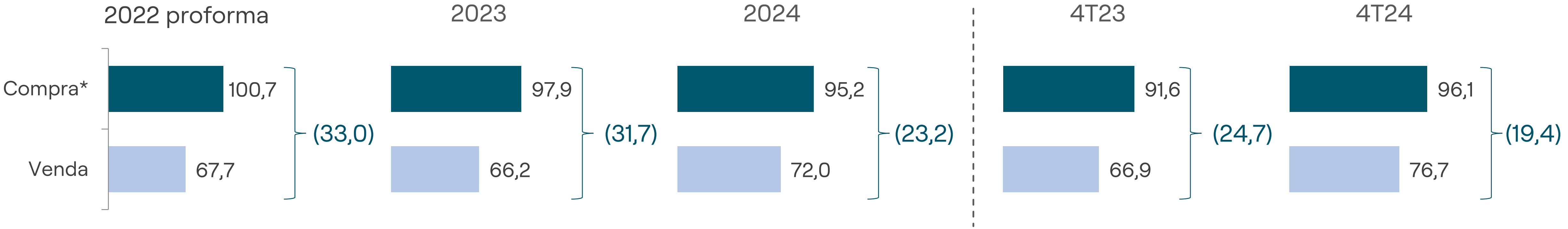
Preço médio de compra e venda – Aluguel de Carros - Brasil

R$ mil



Preço médio de compra e venda – Gestão de Frotas - Brasil

R$ mil

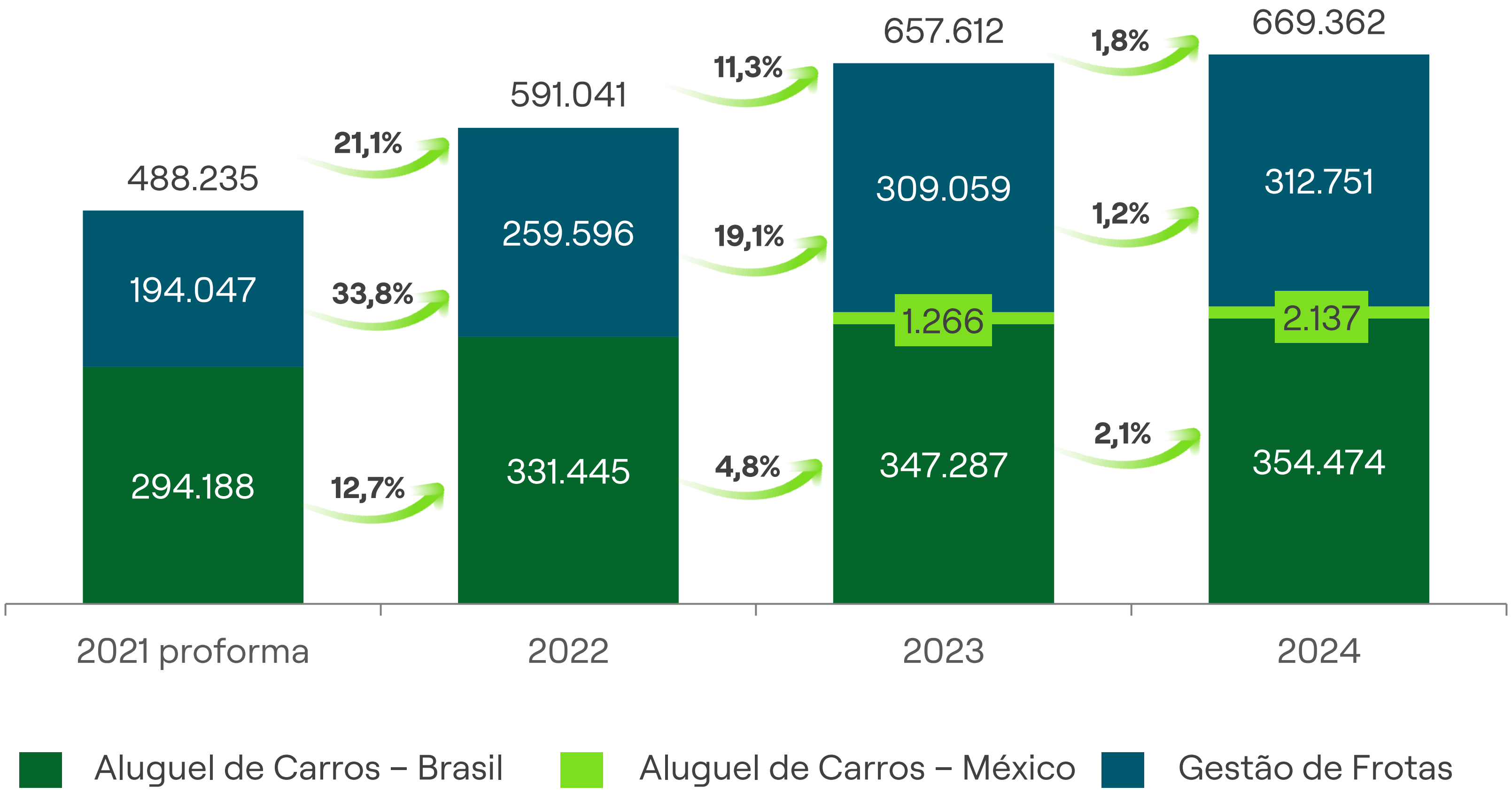


*Não considera acessórios

REDUÇÃO DO CAPEX DE RENOVAÇÃO EM AMBAS AS DIVISÕES EM 2024, SENDO R$2,9 MIL EM RAC E R$8,5 MIL EM GF

FROTA FINAL DE PERÍODO

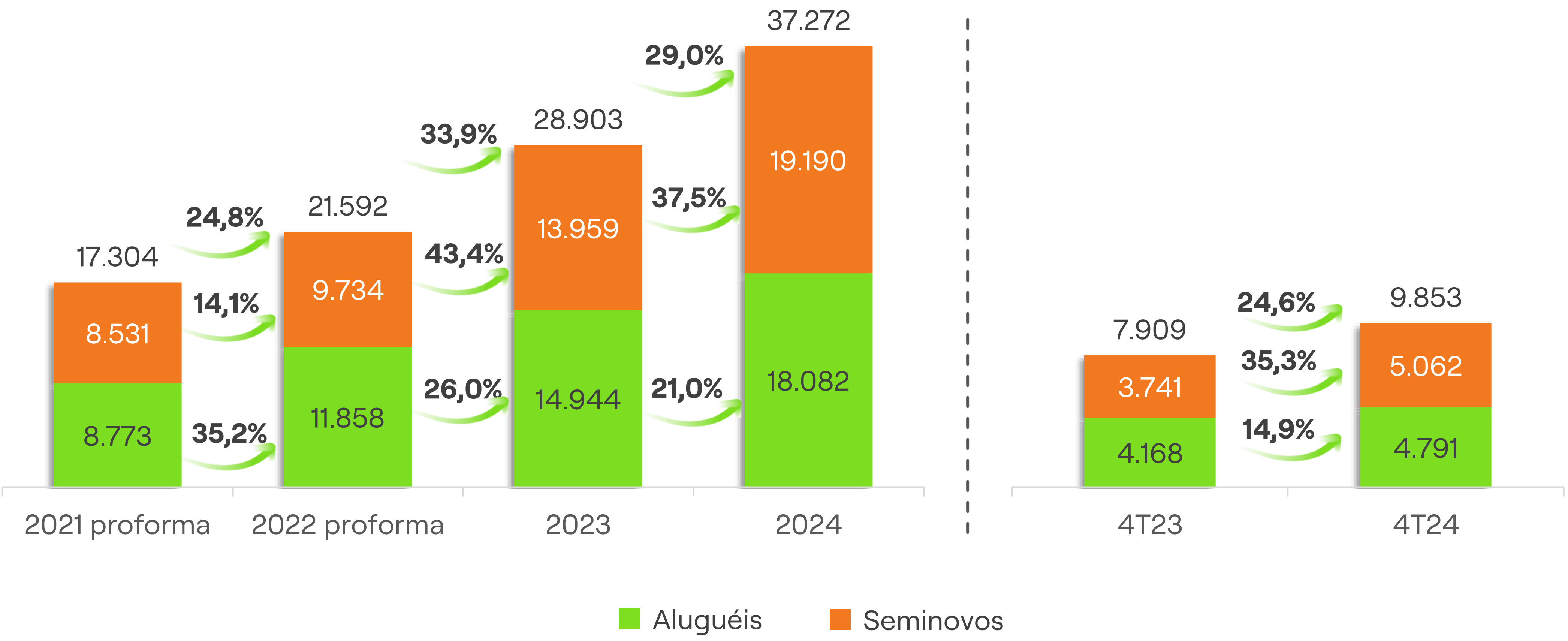
Quantidade



ENCERRAMOS O ANO COM 669 MIL CARROS, CRESCIMENTO DE 1,8% NA COMPARAÇÃO COM 2023

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA

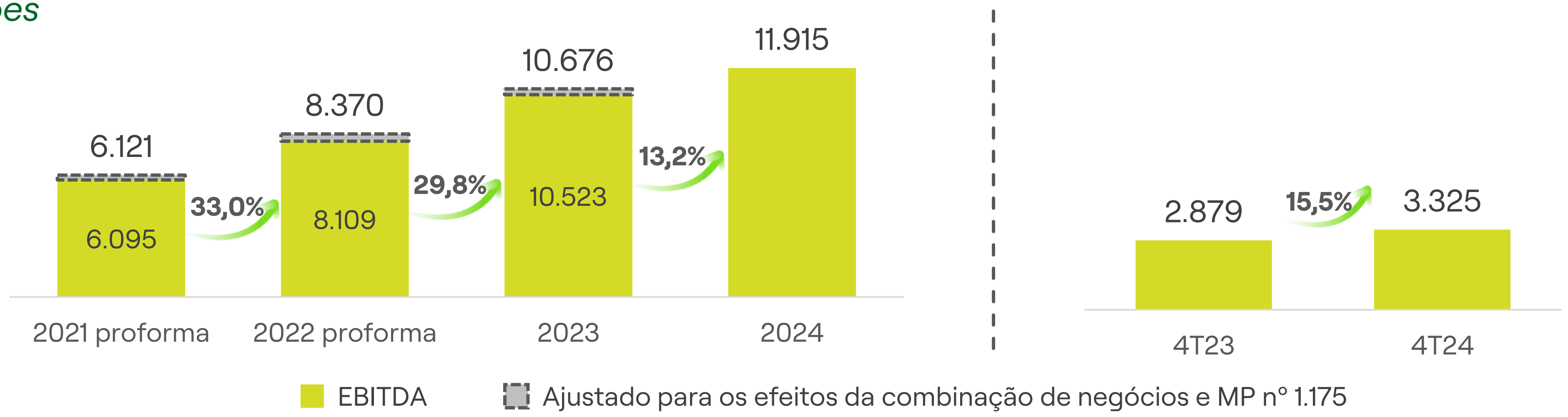
R$ milhões



RECEITA LÍQUIDA SOMOU R$37,3 BILHÕES NO ANO, UM AVANÇO DE 29% NA COMPARAÇÃO COM 2023

EBITDA CONSOLIDADO

R$ milhões



Margem EBITDA:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	2023 ajustado*	2024	4T23	4T24
Aluguel de Carros Brasil e Franchising	49,6%	57,6%	64,4%	62,0%	62,7%	65,6%
Gestão de Frotas	65,7%	67,9%	72,6%	66,8%	71,5%	69,8%
Aluguel Consolidado	55,1%	61,5%	68,1%	64,2%	66,7%	67,5%
Aluguel Consolidado + México	55,1%	61,5%	67,8%	63,4%	66,0%	66,7%
Seminovos	15,1%	11,2%	4,0%	2,3%	3,5%	2,6%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	69,8%	70,6%	71,4%	65,9%	69,1%	69,4%

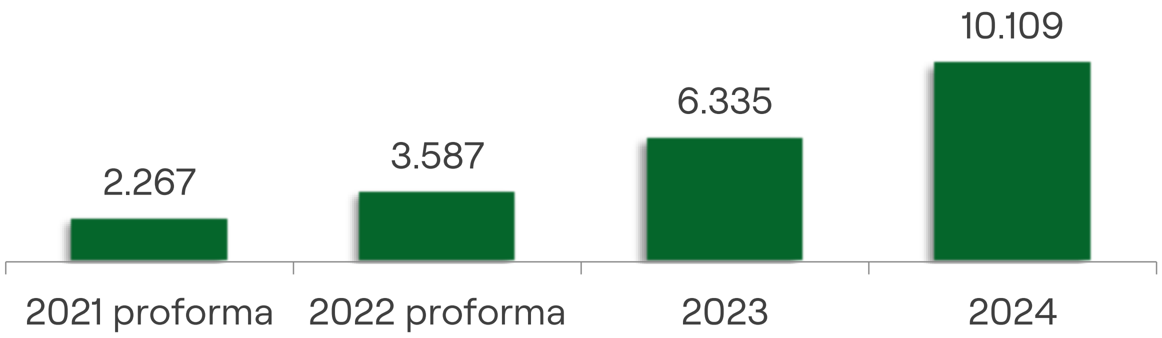
* Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração e efeitos da MP nº 1.175

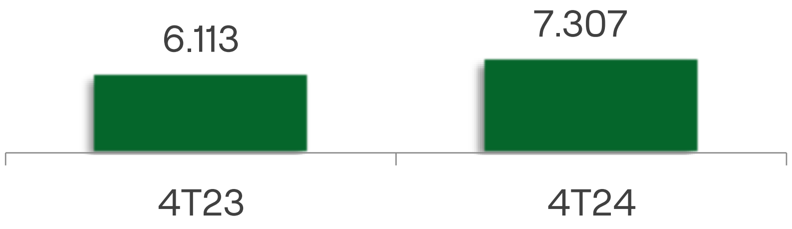
O EBITDA CONSOLIDADO ALCANÇOU R$11,9 BILHÕES EM 2024, CRESCIMENTO DE 13,2% NA COMPARAÇÃO ANUAL.

DEPRECIAÇÃO MÉDIA ANUALIZADA POR CARRO

Aluguel de Carros - Brasil

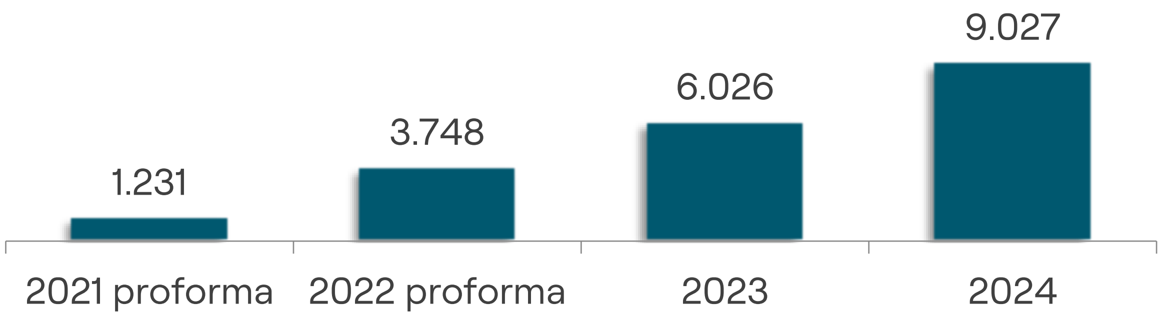
R$

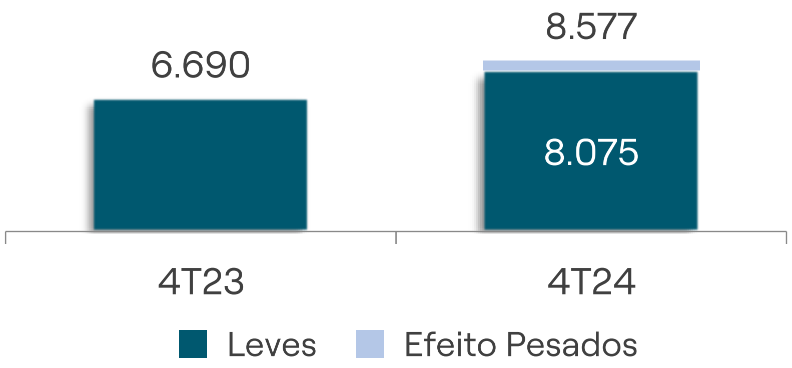




Gestão de Frotas - Brasil

R$





A DEPRECIAÇÃO MÉDIA DO ANO FOI IMPACTADA PELA REVISÃO DOS VALORES ESTIMADOS DE VENDA, FEITA NO 2T24.

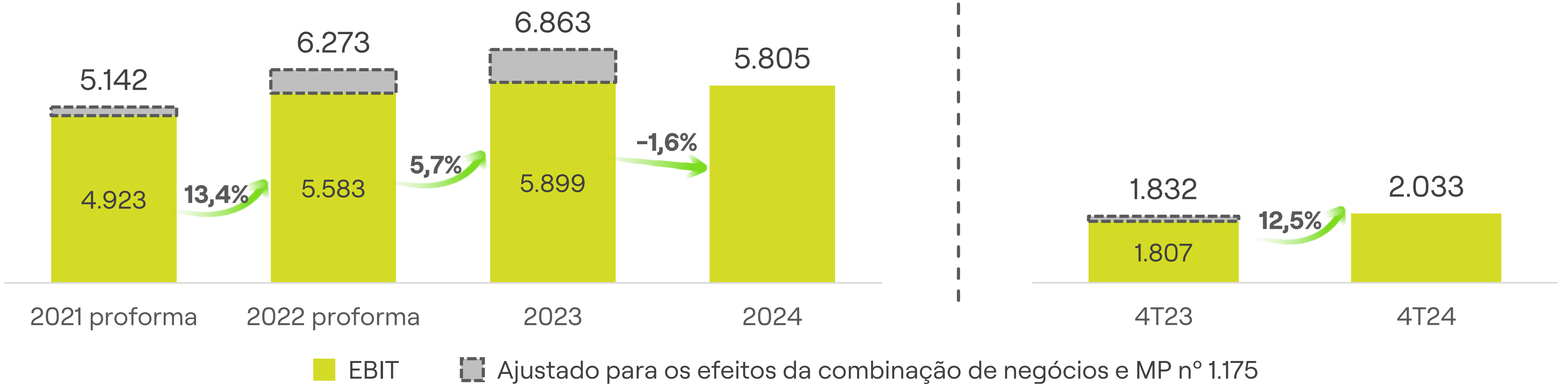
Faixa para depreciação bruta anual por carro - Brasil

Depreciação bruta anualizada por carro em R$

Divisão	Faixa para a depreciação bruta anualizada		
	3T24	4T24	1T25
RAC Esperado	6.700 – 7.700	6.500 – 7.500	6.300 – 7.300
RAC Realizado	7.373	7.307	–
GF Leves Esperado	7.500 – 8.500	7.200 – 8.200	6.800 – 7.800
GF Leves Realizado	8.247	8.075	–

NO 4T24, A DEPRECIAÇÃO MÉDIA ANUALIZADA POR CARRO PERMANECEU DENTRO DO *RANGE* ESPERADO PELA COMPANHIA

R$ milhões



A Margem EBIT inclui o resultado da venda de Seminovos, mas é calculada sobre as receitas de aluguel:

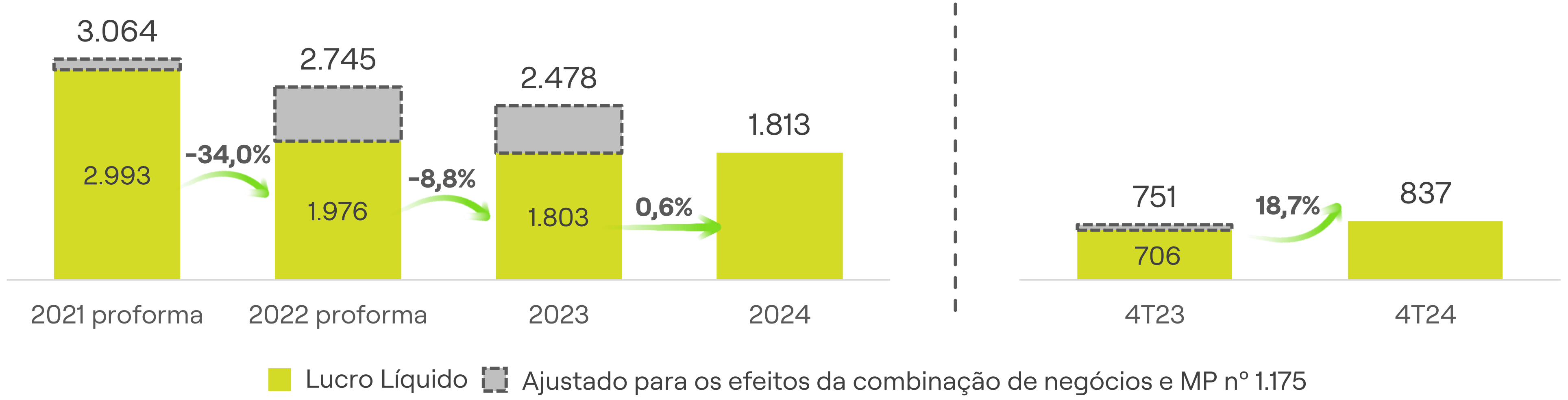
Margem EBIT:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	2023 ajustado*	2024	4T23 ajustado*	4T24
Aluguel de Carros Brasil e Franchising	55,2%	49,2%	40,7%	29,3%	41,0%	43,3%
Gestão de Frotas	65,3%	59,0%	53,4%	37,5%	49,6%	43,6%
Consolidado Brasil (sobre receitas de aluguel)	58,6%	52,9%	46,4%	33,1%	44,9%	43,5%
Aluguel Consolidado + México	58,6%	52,9%	45,9%	32,1%	44,0%	42,4%

*Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração, além da amortização de mais valia de carros e clientes e efeito da MP nº 1.175/23.

NO 4T24 O EBIT SOMA R$2,0 BILHÕES, AVANÇO DE 12,5% NA COMPARAÇÃO COM O 4T23
NO ANO O EBIT DE R$5,8 BILHÕES FOI IMPACTADO PELA REVISÃO DO VALOR RESIDUAL DOS CARROS FEITA NO 2T24

LUCRO LÍQUIDO CONSOLIDADO

R$ milhões



Reconciliação EBITDA x Lucro líquido	2021 proforma *	2022 proforma*	2023*	2023 contábil	2024	Var. R$	Var. %	4T23	4T24	Var. R$	Var. %
EBITDA Consolidado	6.121	8.370	10.676	10.523	11.915	1.392	13,2%	2.879	3.325	446	15,5%
Depreciação de carros	(673)	(1.762)	(3.367)	(4.178)	(5.586)	(1.408)	33,7%	(949)	(1.157)	(208)	21,9%
Depreciação e amortização de outros	(306)	(335)	(447)	(447)	(524)	(77)	17,3%	(124)	(136)	(12)	9,3%
EBIT	5.142	6.273	6.863	5.899	5.805	(93)	-1,6%	1.807	2.033	227	12,5%
Despesas financeiras, líquidas	(785)	(2.726)	(4.024)	(4.024)	(3.939)	86	-2,1%	(974)	(967)	8	-0,8%
Imposto de renda e contribuição social	(1.293)	(802)	(361)	(71)	(53)	18	-25,1%	(127)	(230)	(103)	80,9%
Lucro líquido do período	3.064	2.745	2.478	1.803	1.813	10	0,6%	706	837	132	18,7%

*Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração, além da amortização de mais valia de carros e clientes e efeito da MP nº 1.175/23.

NO 4T24 O LUCRO LÍQUIDO SOMA R$837 MILHÕES, AVANÇO DE 18,7% NA COMPARAÇÃO COM O 4T23
A COMPANHIA ENCERROU O ANO COM LUCRO LÍQUIDO DE R$1,8 BILHÃO

FLUXO DE CAIXA LIVRE

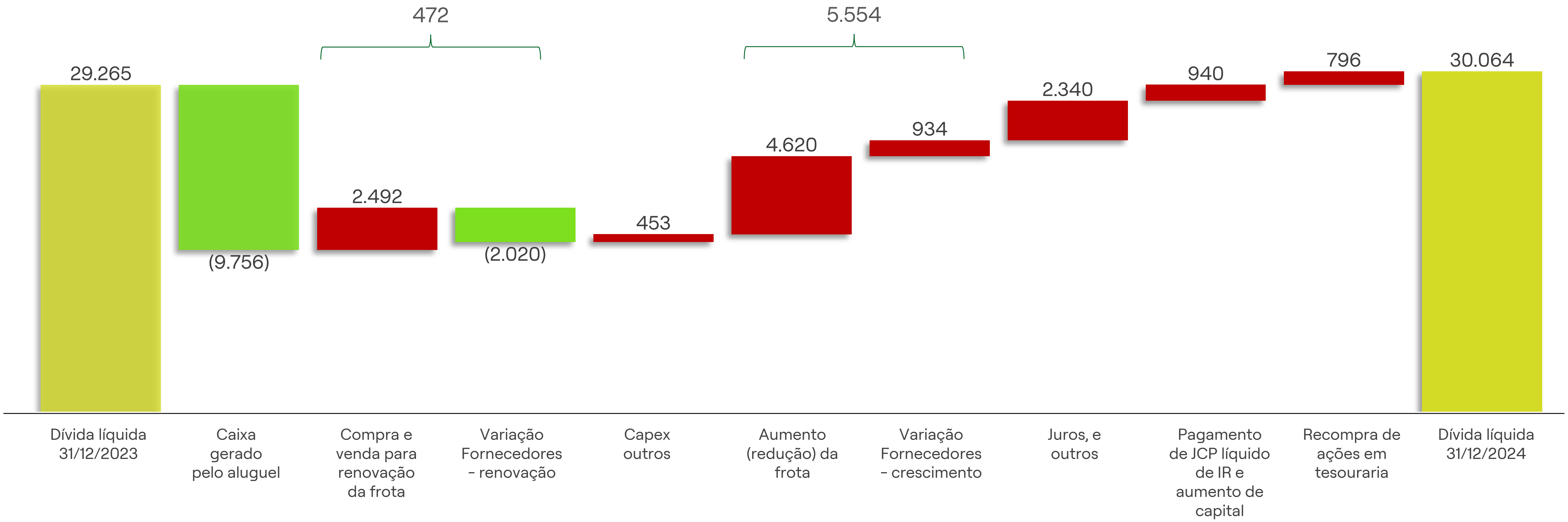
	Caixa livre gerado (R$ milhões)	2021	2022	2023	2024
Operações	EBITDA	3.698	6.589	10.523	11.915
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(5.308)	(7.834)	(13.876)	(19.185)
	Custo depreciado dos carros baixados	4.346	6.085	12.250	17.750
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(307)	(83)	(130)	(488)
	Variação do capital de giro	(568)	(1.284)	(1.783)	(236)
	Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel	**1.860**	**3.473**	**6.984**	**9.756**
Capex renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	5.308	7.834	13.876	19.185
	Investimento em carros para renovação da frota	(6.367)	(9.903)	(19.818)	(21.677)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	(283)	1.620	2.969	2.020
	Investimento líquido para renovação da frota	**(1.341)**	**(449)**	**(2.973)**	**(472)**
	Renovação da frota – quantidade	**92.845**	**118.538**	**221.379**	**280.240**
	Investimentos, outros imobilizados e intangíveis	(147)	(364)	(392)	(453)
	Caixa livre operacional antes do crescimento ou redução da frota	**372**	**2.660**	**3.619**	**8.830**
Capex crescimento	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	(1.289)	(12.636)	(6.132)	(4.620)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros	572	2.298	(382)	(934)
	(Investimento) / desinvestimento líquido para o (crescimento) / redução da frota	**(717)**	**(10.338)**	**(6.514)**	**(5.554)**
	Aumento (redução) da frota – quantidade	**18.665**	**136.391**	**68.505**	**14.310**
	Caixa livre gerado (aplicado) antes de juros e outros	**(346)**	**(7.679)**	**(2.895)**	**3.276**

AVANÇO NA GERAÇÃO DE CAIXA OPERACIONAL E MENOR CAPEX DE FROTA RESULTARAM EM R$3,3 BILHÕES DE CAIXA GERADOS ANTES DO PAGAMENTO DE JUROS

MOVIMENTAÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

Em 31/12/2024

R$ milhões

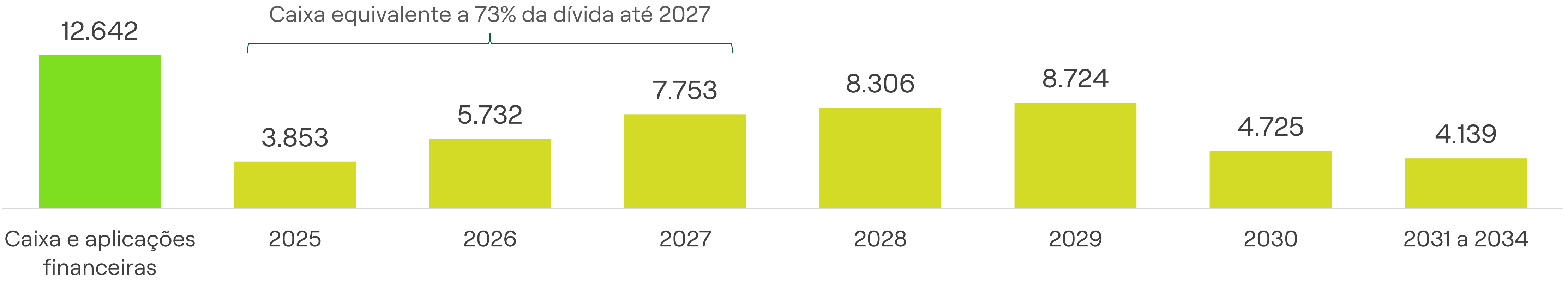


A COMPANHIA ENCERROU O ANO COM DÍVIDA LÍQUIDA DE R$30,1 BILHÕES

PERFIL DA DÍVIDA (PRINCIPAL)

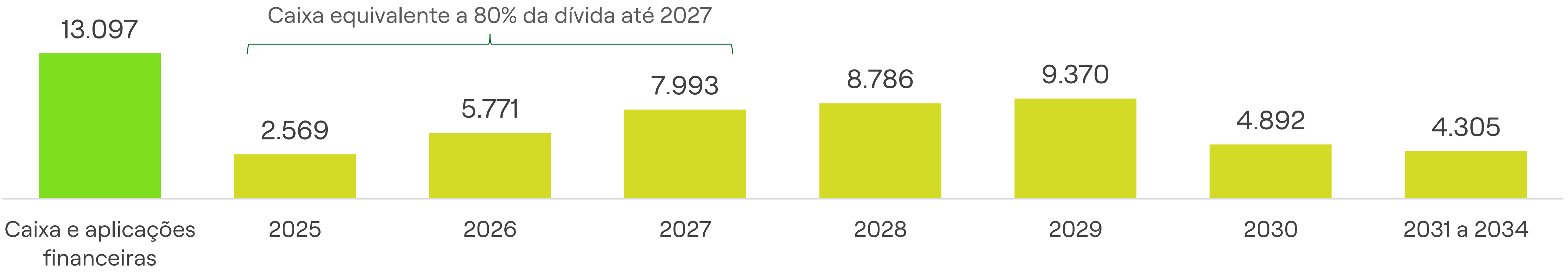
Em 31/12/2024

R$ milhões



Proforma após captações e liquidações até 27/02/2025

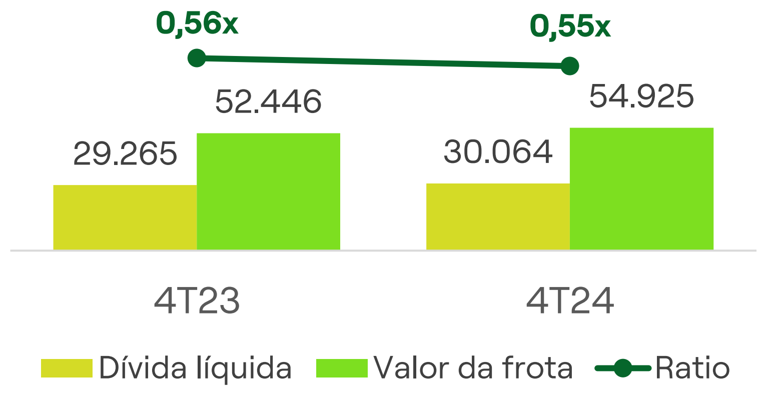
R$ milhões



FORTE POSIÇÃO DE CAIXA E GESTÃO ATIVA DO PERFIL DA DÍVIDA, COM OBJETIVO DE REDUZIR O CUSTO E ALONGAR O DURATION

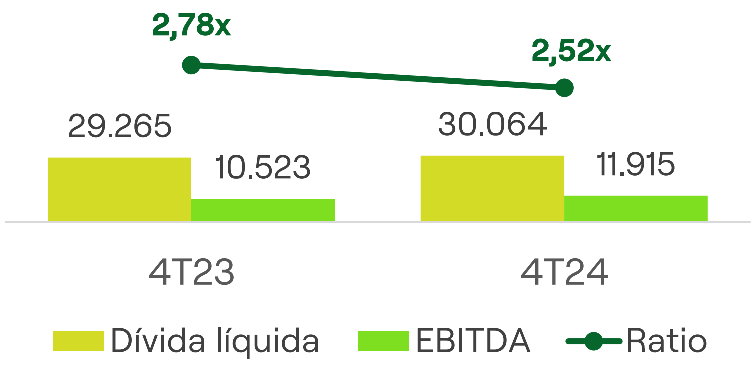
Dívida líquida vs valor da frota

R$ milhões



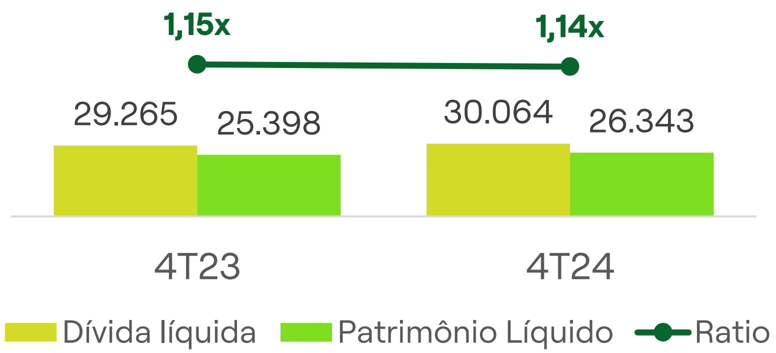
Dívida líquida vs EBITDA LTM

R$ milhões



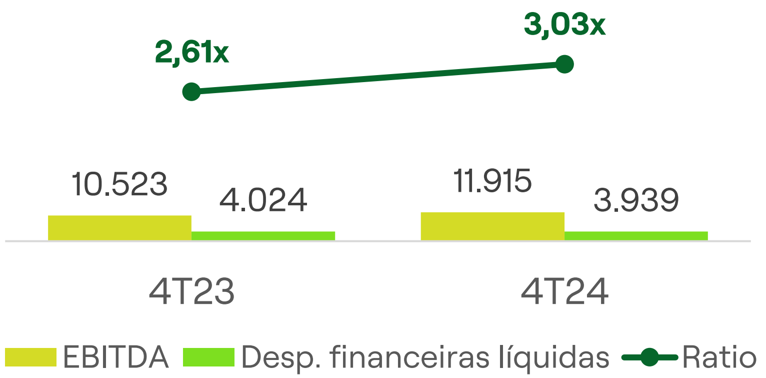
Dívida líquida vs Patrimônio Líquido

R$ milhões



EBITDA LTM vs Desp. Financeiras líquidas LTM

R$ milhões

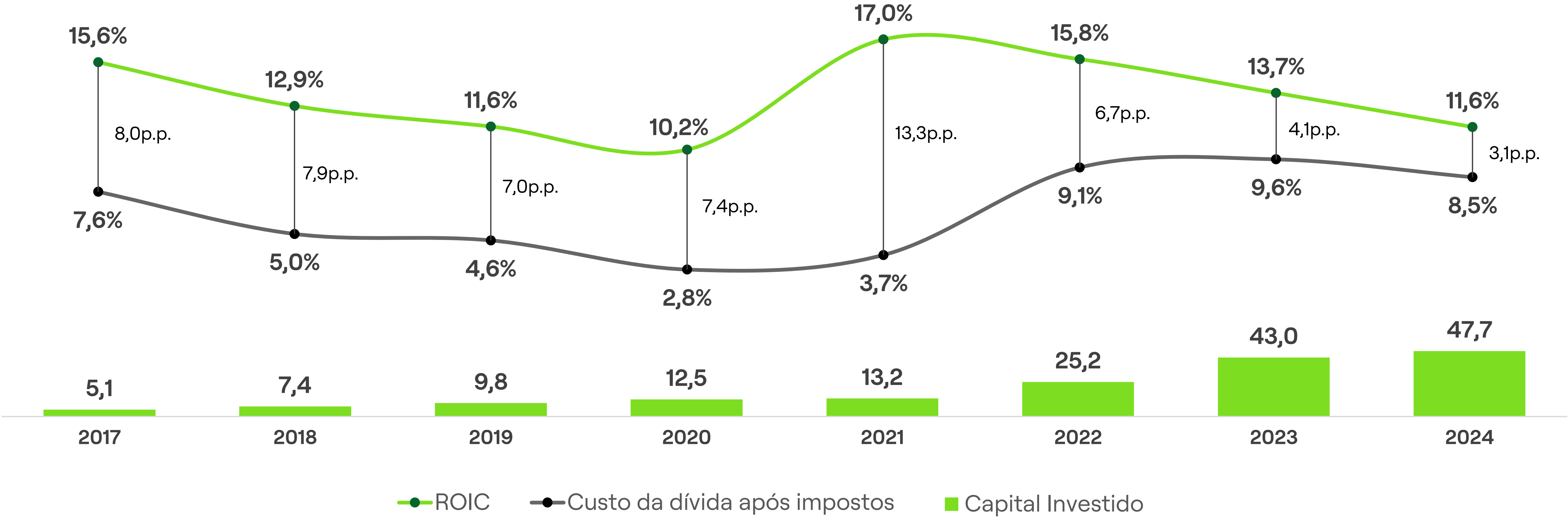


A GERAÇÃO DE CAIXA CONTRIBUIU PARA A MELHORIA DOS INDICADORES DE DÍVIDA, MESMO COM A RECOMPRA DE AÇÕES DA COMPANHIA E DISTRIBUÇÃO DE JCP EM 2024

ROIC VERSUS CUSTO DA DÍVIDA APÓS IMPOSTOS

Evolução do ROIC spread e base de capital

% e R$ bilhões



ROIC calculado a partir de:
NOPAT = EBIT X (1 - taxa efetiva de IR); Capital Investido = Dívida Líquida + PL – Ágio
Base de Capital Localiza *stand-alone* até 30 de junho de 2022

O ROIC SPREAD ENCERROU O ANO EM 3,1P.P., ACELERANDO PARA 5,0P.P. NO 2S24, RESULTADO DAS INICIATIVAS DE RECOMPOSIÇÃO DE PREÇO, GESTÃO EFICIENTE DE CUSTOS E PRODUTIVIDADE

OBRIGADO!

Aviso - Informações e projeções

O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da LOCALIZA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação.

Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da LOCALIZA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a LOCALIZA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a LOCALIZA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A LOCALIZA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações.

Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

ri.localiza.com
Email: ri@localiza.com
Telefone: 55 31 3247-7024

Webcast

4Q24

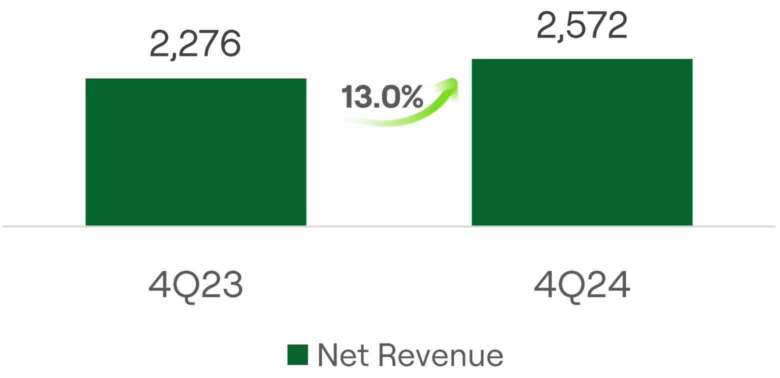
Localiza&co

BRASIL BOLSA BALCÃO NOVO MERCADO BM&FBOVESPA Índice Brasil 50 IBRX 50 Índice Carbono Eficiente ICO2 Índice de Ações com Tag Along Diferenciado ITAG OTCQX IGPTW B3 Localiza&co

QUARTERLY HIGHLIGHTS

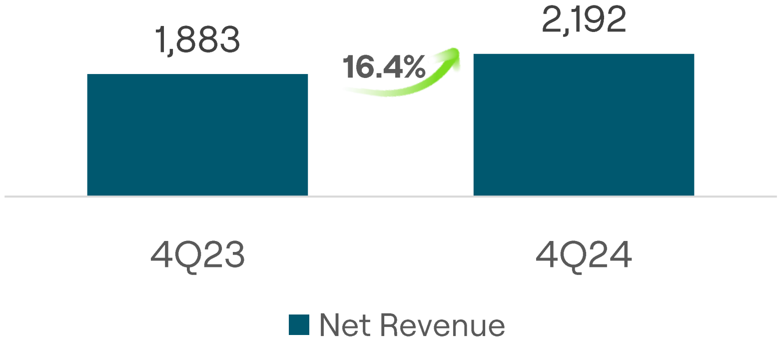
Car Rental net revenue - Brazil

R$ million, including royalties



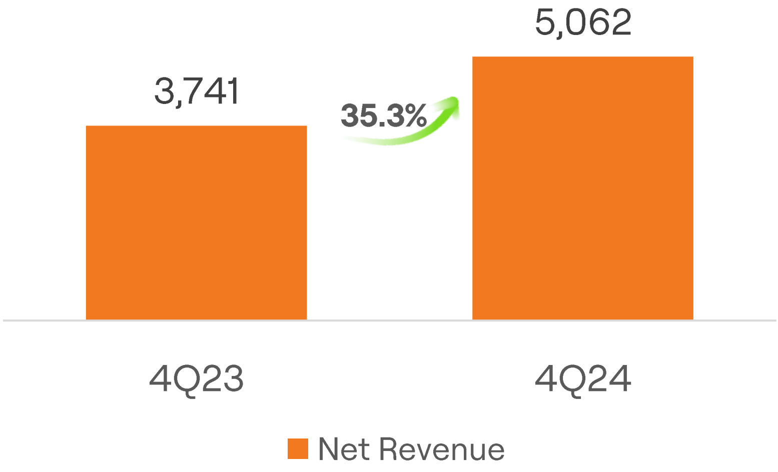
Fleet Rental net revenue - Brazil

R$ million, including telematics and other initiatives



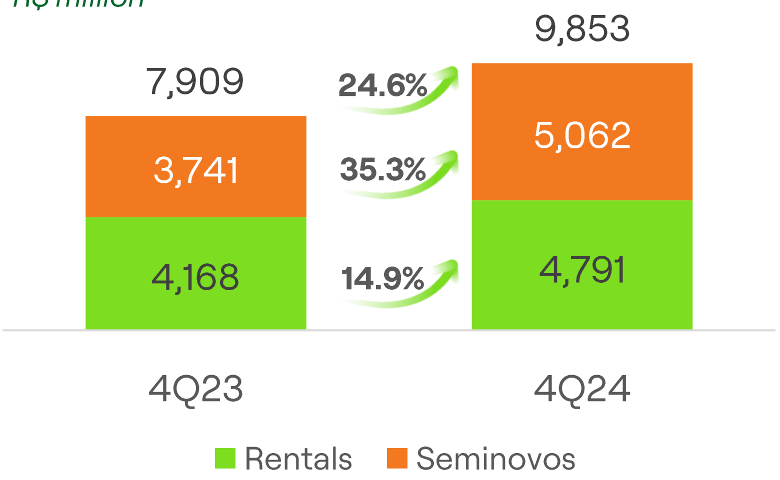
Consolidated Seminovos net revenue

R$ million



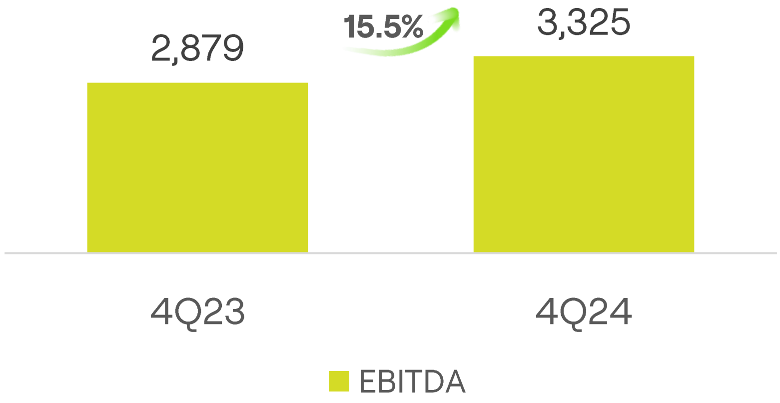
Consolidated net revenue

R$ million



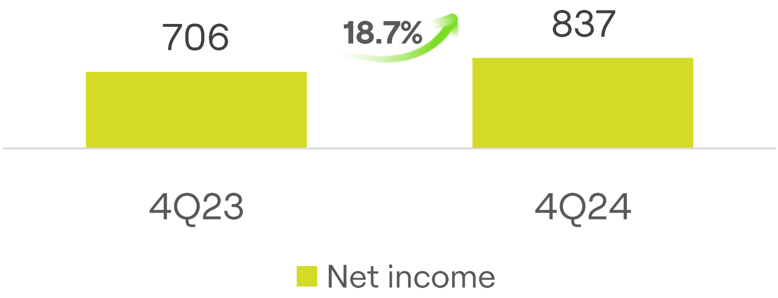
Consolidated EBITDA

R$ million



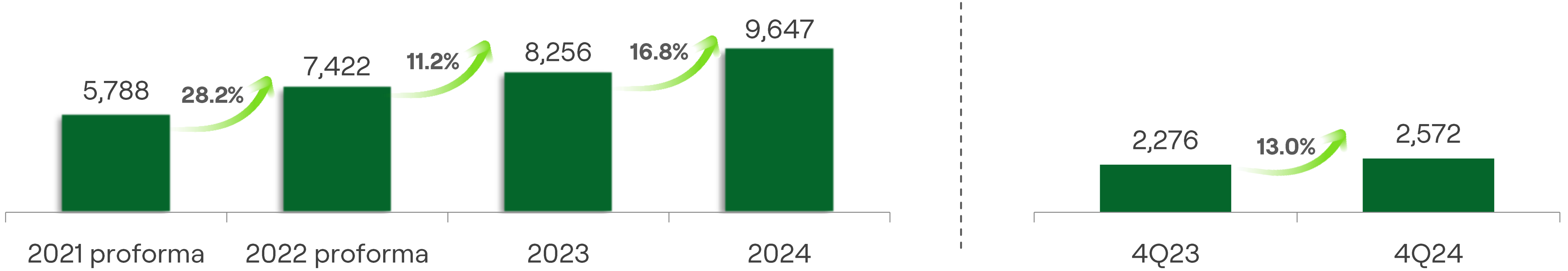
Consolidated net income

R$ million



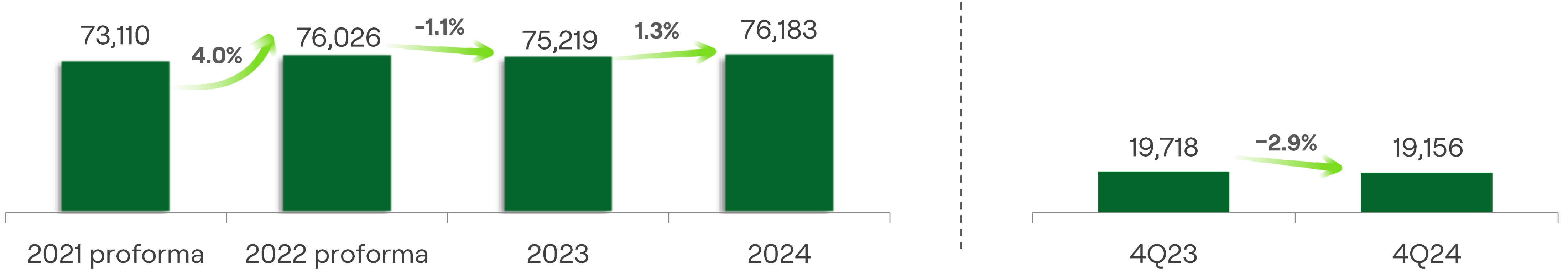
Net Revenue - Brazil

R$ million, including royalties



Rental Days - Brazil

In thousands



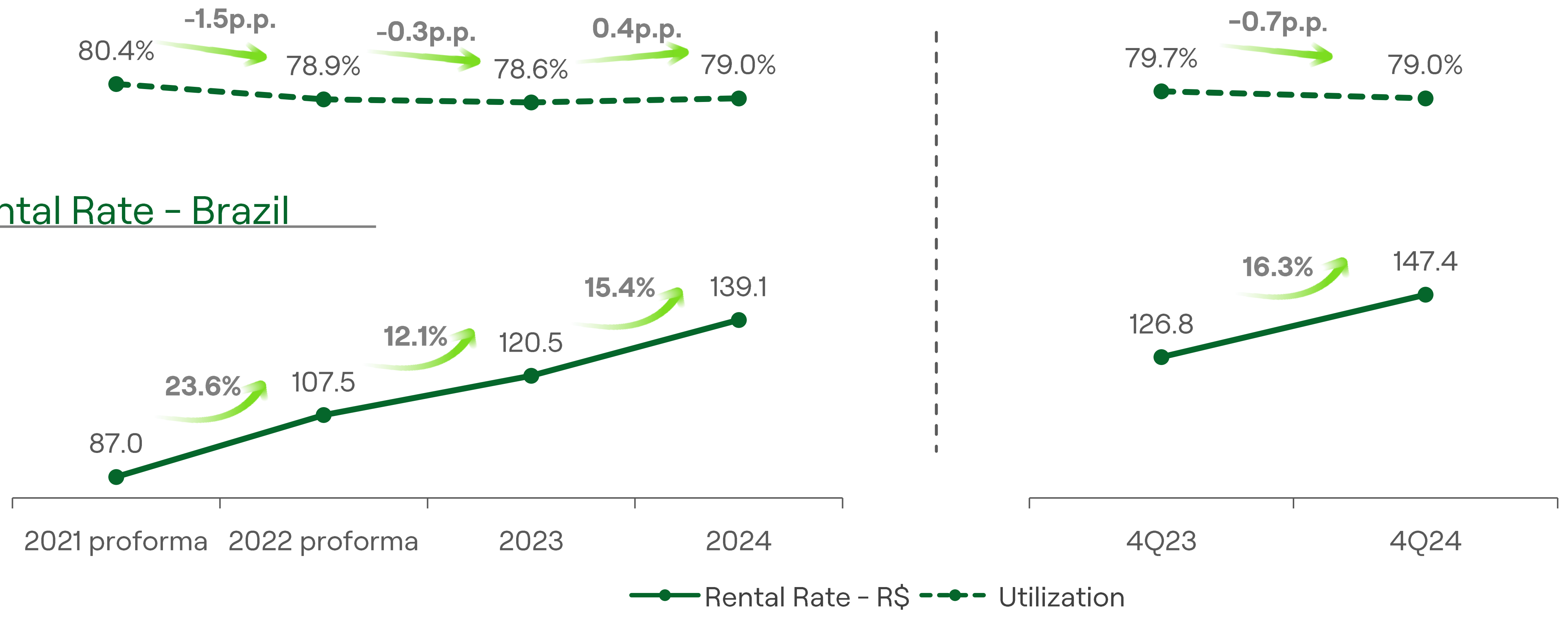
16.8% GROWTH IN NET REVENUE IN 2024, RESULT OF STRONG INCREASE IN AVERAGE DAILY RATE WHILE MAINTAINING VOLUMES

Utilization Rate - Brazil

%

Rental Rate - Brazil

R$

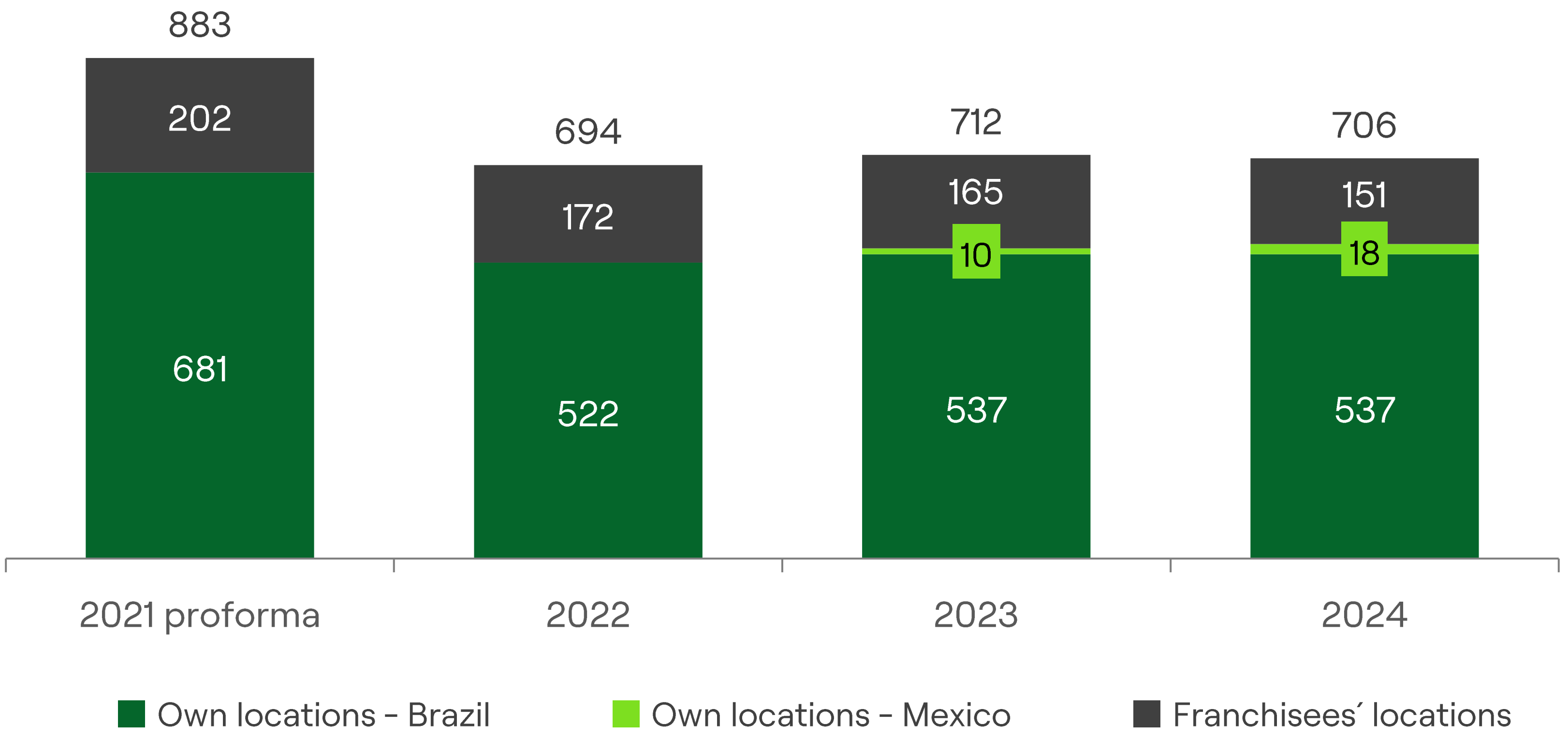


WE MAINTAIN THE OBJECTIVE OF RESTORING PROFITABILITY THROUGH EFFICIENT MANAGEMENT OF PRICING, MIX AND FLEET UTILIZATION

CAR RENTAL – BRANCHES

Number of branches – Brazil and Latin America

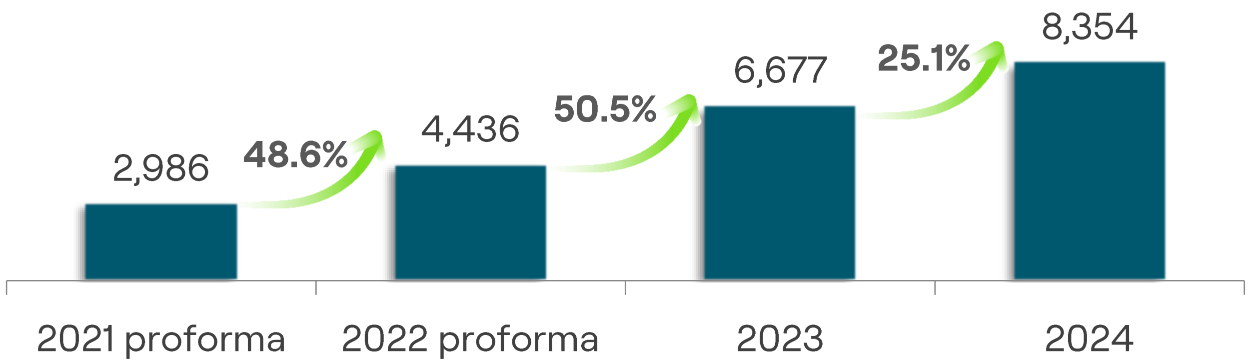
Quantity

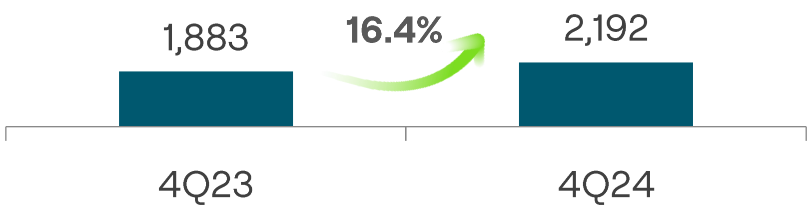


THE COMPANY ENDED THE YEAR WITH 537 RENTAL LOCATIONS IN BRAZIL AND 18 IN MEXICO

Net Revenue – Brazil

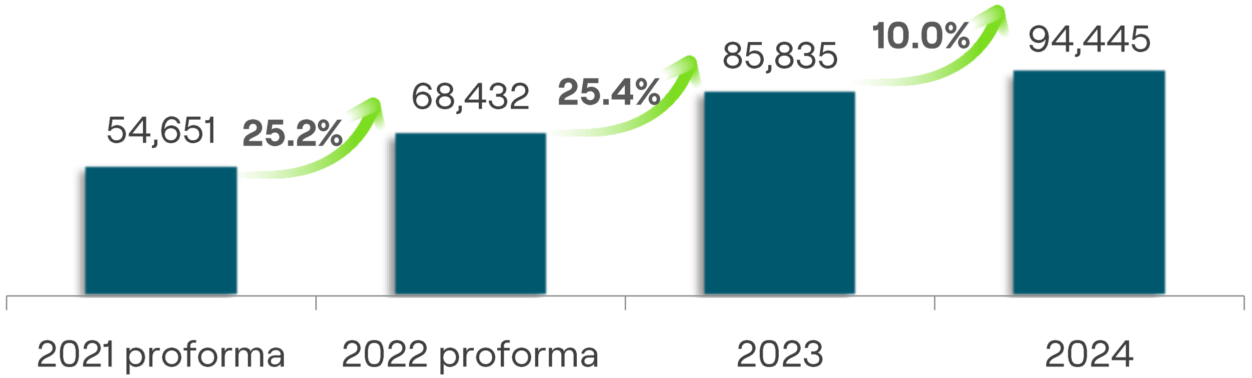
R$ million, including telematics and other initiatives

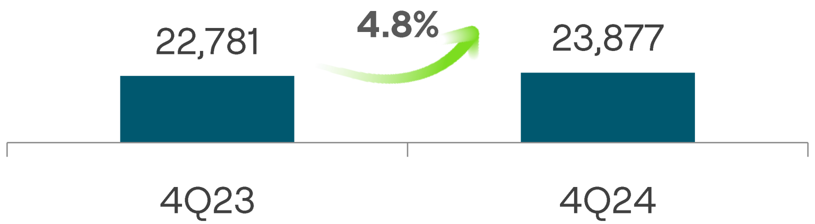




Rental Days – Brazil

In thousands





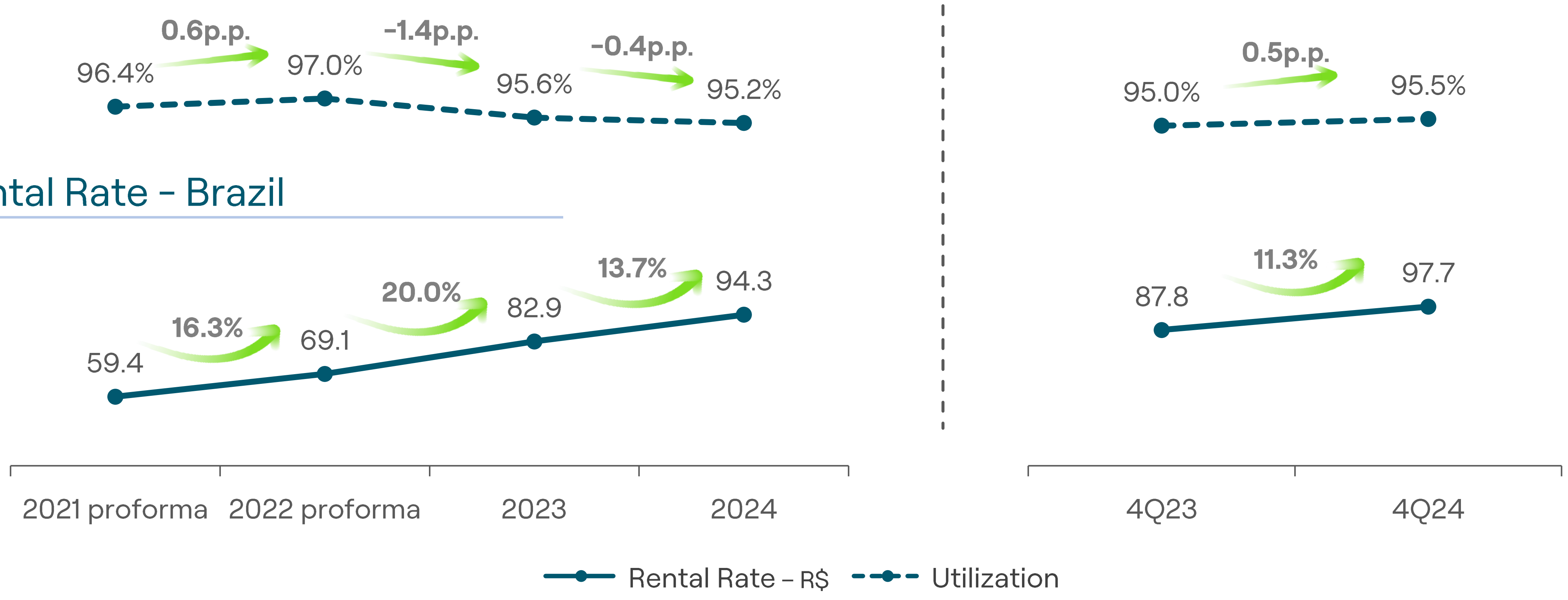
INCREASE OF 25.1% IN NET REVENUE IN 2024, WITH HIGHER VOLUME AND AVERAGE DAILY RENTAL RATE

Utilization Rate – Brazil

%

Rental Rate – Brazil

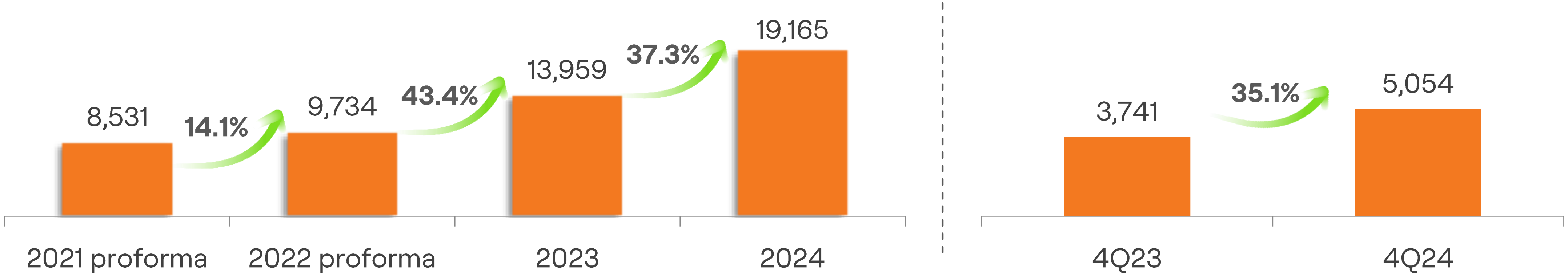
R$



THE HIGHER AVERAGE DAILY RATE REFLECTS OUR EFFORTS TO RESTORE PROFITABILITY AS WELL AS THE PRICING OF NEW CONTRACTS IN A CONTEXT OF HIGHER DEPRECIATION AND INTEREST RATES

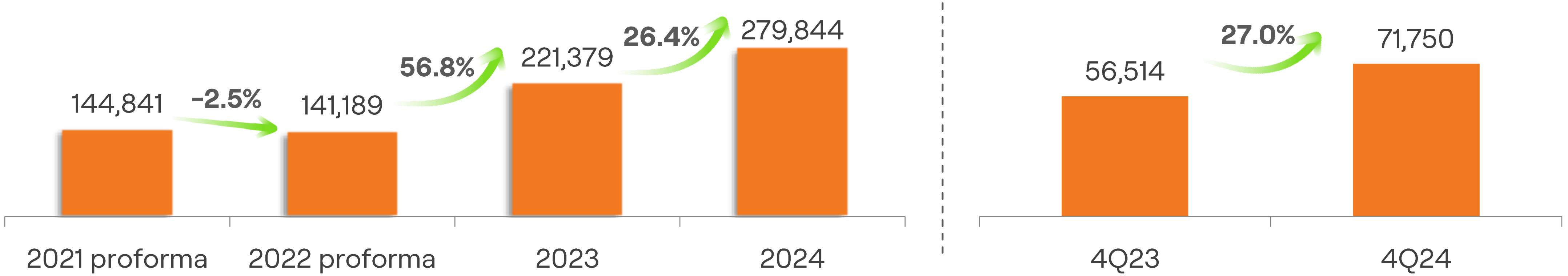
Net Revenue - Brazil

R$ million



Cars sold - Brazil

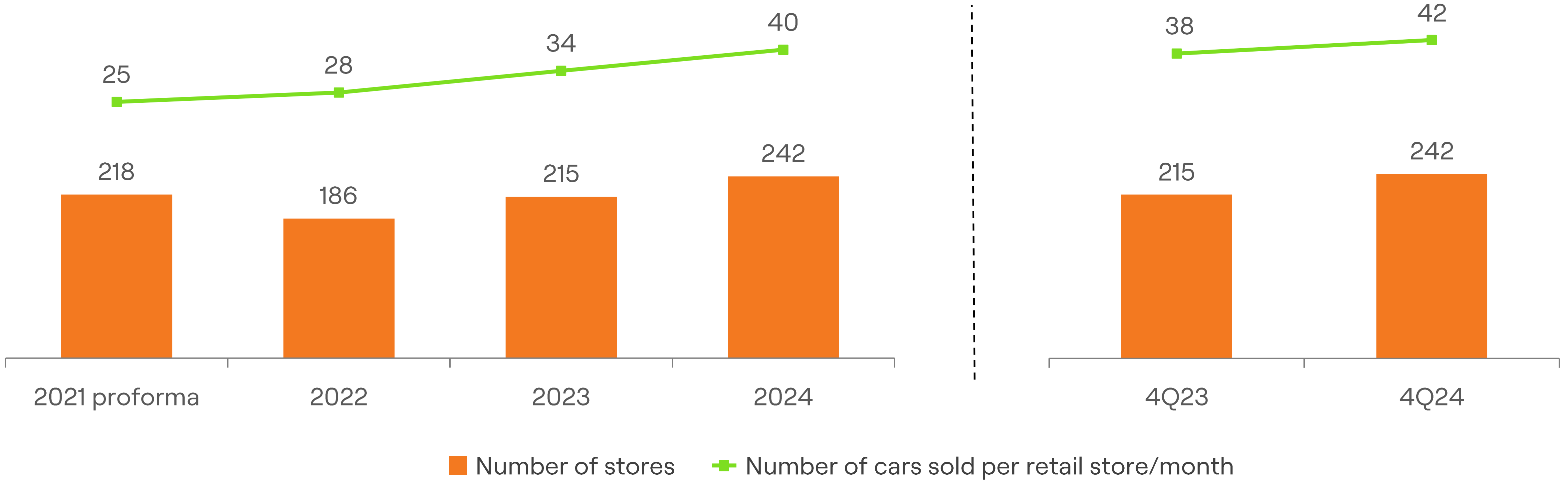
Quantity



37.3% GROWTH IN NET REVENUE AND 26.4% IN THE NUMBER OF CARS SOLD IN 2024

Number of owned stores – Seminovos Brazil

Quantity

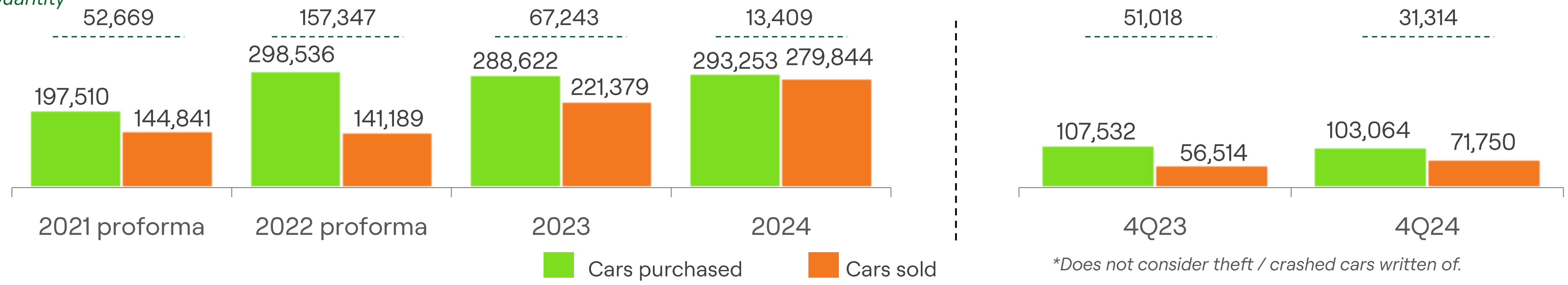


27 STORES OPENED THIS YEAR AND IMPROVEMENT IN STORE PRODUCTIVITY

NET INVESTMENT

Car purchase and sales - Brazil

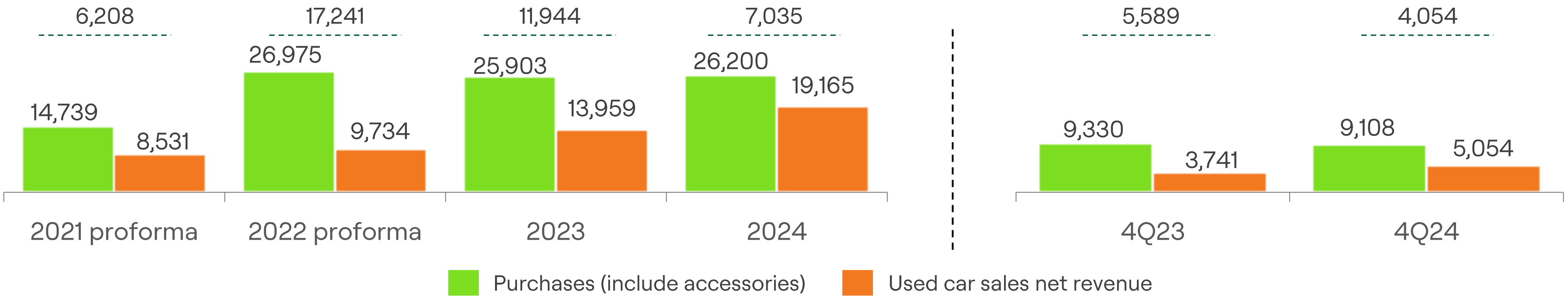
*Quantity**



**Does not consider theft / crashed cars written of.*

Net fleet investment - Brazil

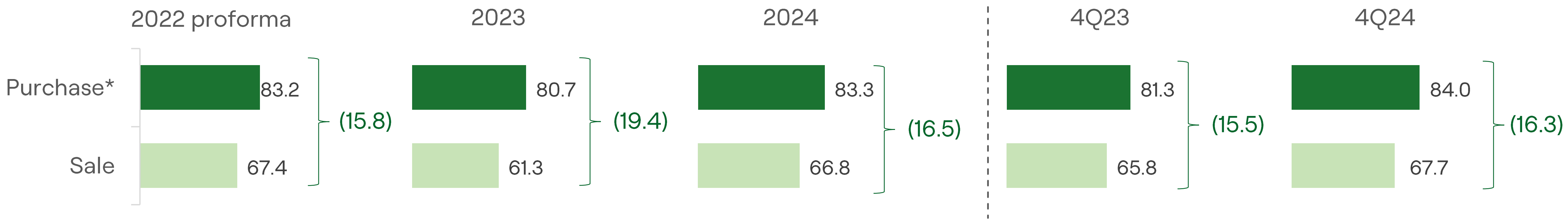
R$ million



THE STRONG ACCELERATION IN SALES VOLUMES CONTRIBUTED TO THE REDUCTION IN NET FLEET INVESTMENT

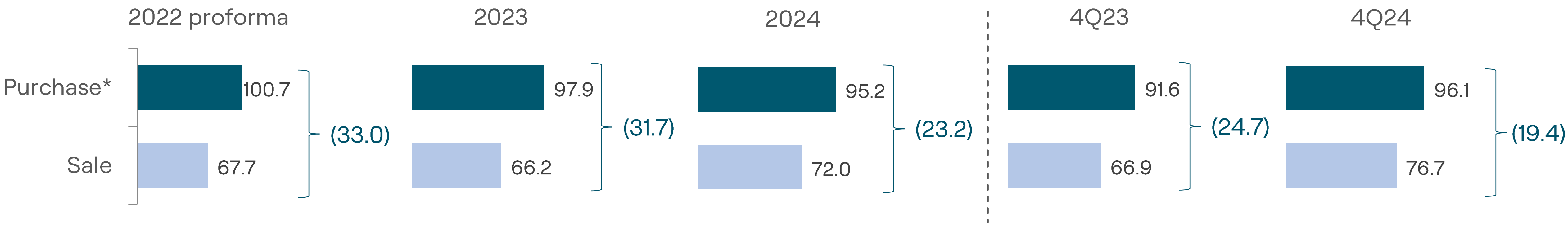
Average price of purchase and sale – Car Rental – Brazil

R$ thousand



Average price of purchase and sale – Fleet Rental – Brazil

R$ thousand

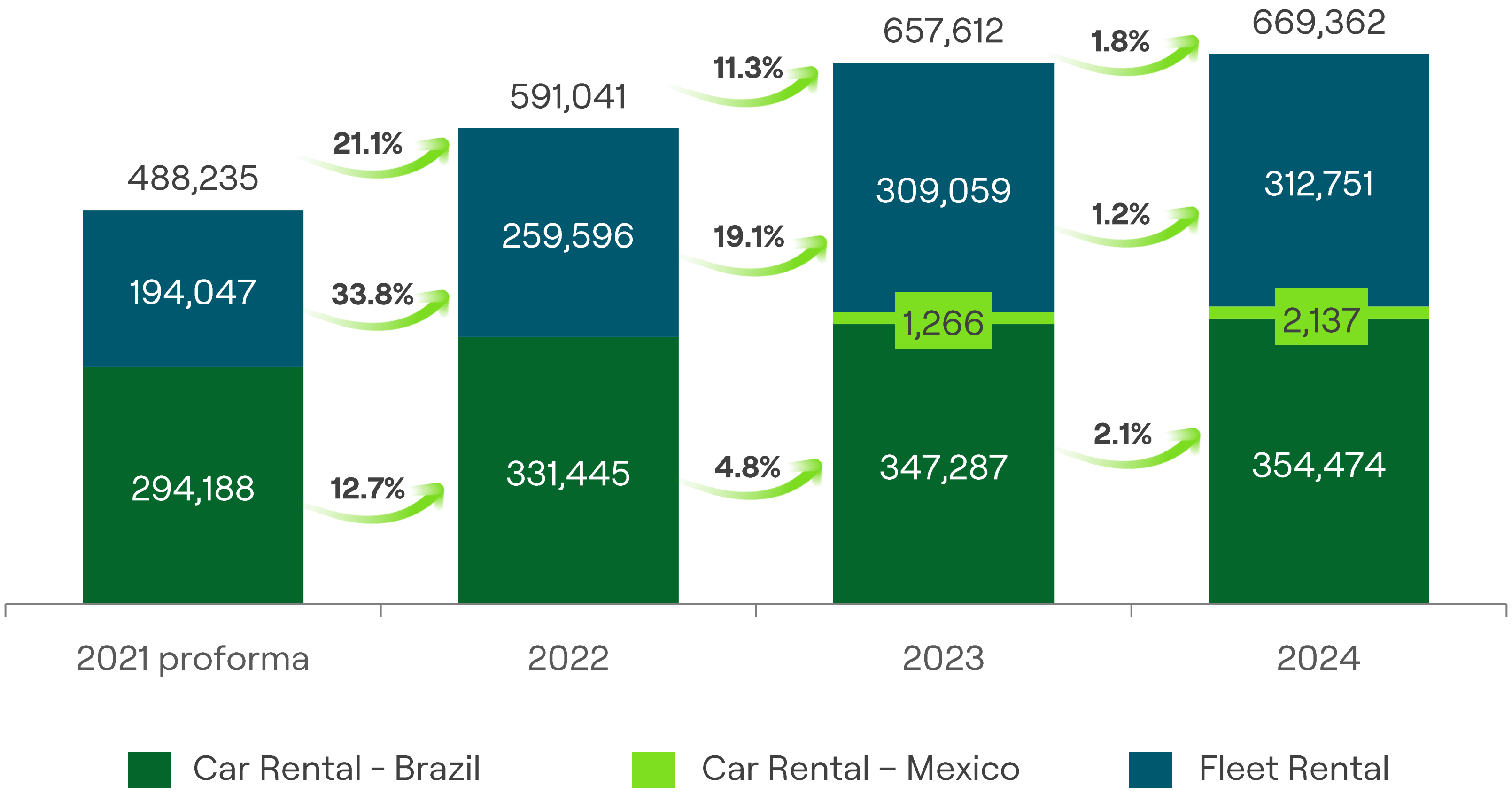


*Purchase price does not include accessories

REDUCTION IN RENEWAL CAPEX IN BOTH DIVISIONS IN 2024, BEING R$2.9K IN RAC AND R$8.5K IN FLEET RENTAL

END OF PERIOD FLEET

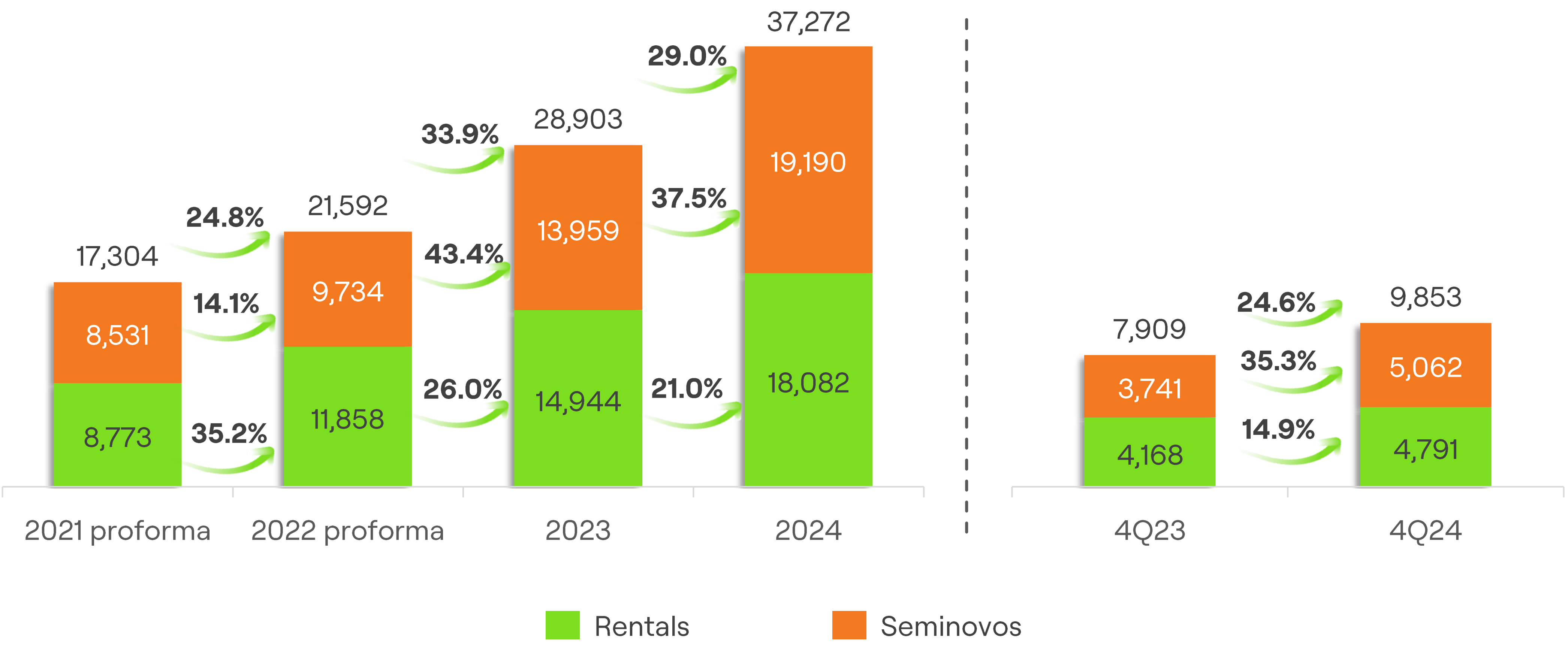
Quantity



WE ENDED THE YEAR WITH 669 THOUSAND CARS, A GROWTH OF 1.8% COMPARED TO 2023

CONSOLIDATED NET REVENUE

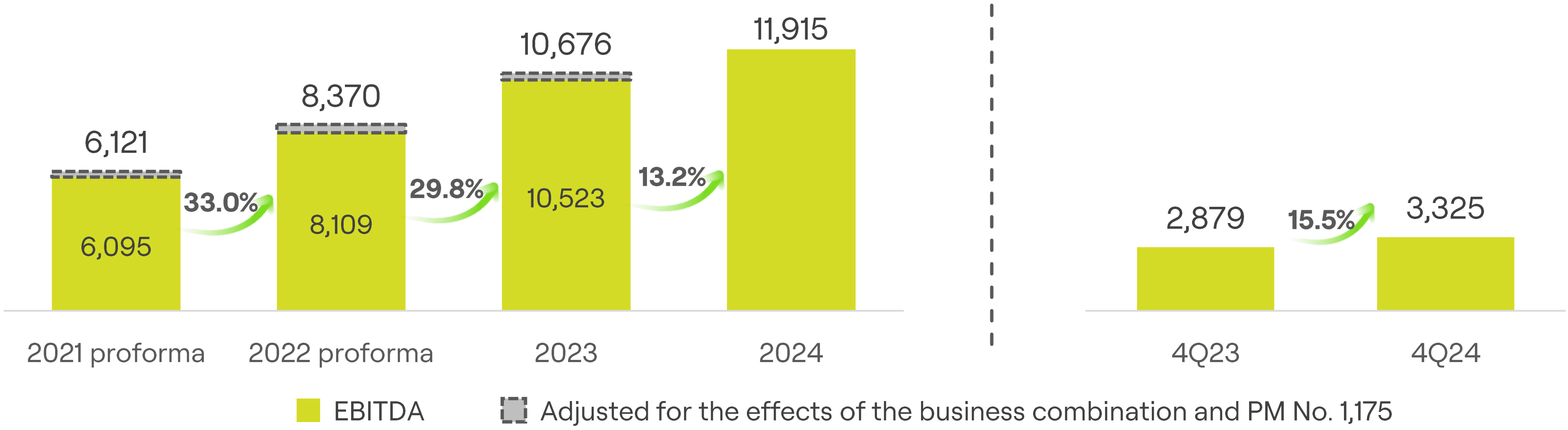
R$ million



NET REVENUE TOTALLED R$37.3 BILLION IN THE YEAR, AN INCREASE OF 29% COMPARED TO 2023

CONSOLIDATED EBITDA

R$ million



EBITDA Margin:	2021 proforma adjusted*	2022 proforma adjusted*	2023 adjusted*	2024	4Q23	4Q24
Car Rental Brazil and Franchising	49.6%	57.6%	64.4%	62.0%	62.7%	65.6%
Fleet Rental	65.7%	67.9%	72.6%	66.8%	71.5%	69.8%
Rental Consolidated	55.1%	61.5%	68.1%	64.2%	66.7%	67.5%
Rental Consolidated + Mexico	55.1%	61.5%	67.8%	63.4%	66.0%	66.7%
Seminovos	15.1%	11.2%	4.0%	2.3%	3.5%	2.6%
Consolidated (over rental revenues)	69.8%	70.6%	71.4%	65.9%	69.1%	69.4%

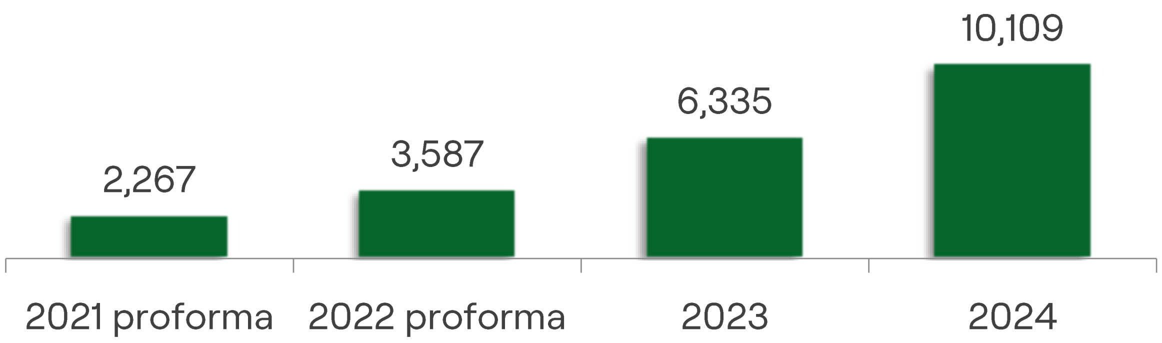
* Adjusted for One-offs related to integration expenses and effects of MP n° 1,175

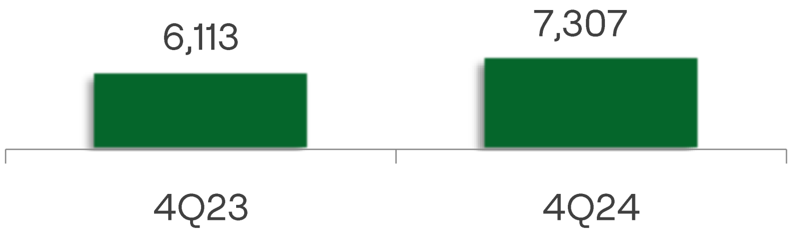
CONSOLIDATED EBITDA REACHED R$11.9 BILLION IN 2024, A GROWTH OF 13.2% IN THE ANNUAL COMPARISON.

AVERAGE ANNUALIZED DEPRECIATION PER CAR

Car Rental - Brazil

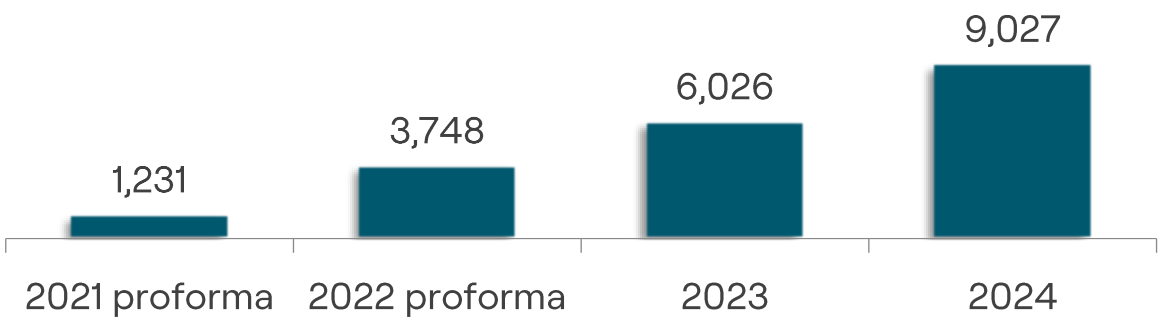
R$

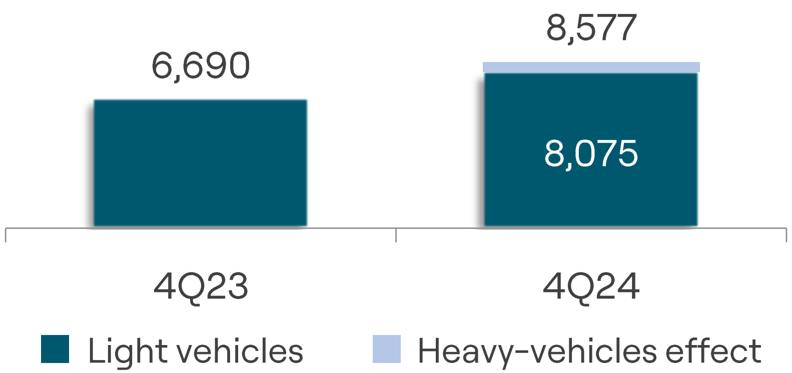




Fleet Rental - Brazil

R$





THE AVERAGE DEPRECIATION FOR THE YEAR WAS IMPACTED BY THE REVISION OF ESTIMATED SALES PRICE, MADE IN 2Q24.

Expected range for gross depreciation – Brazil

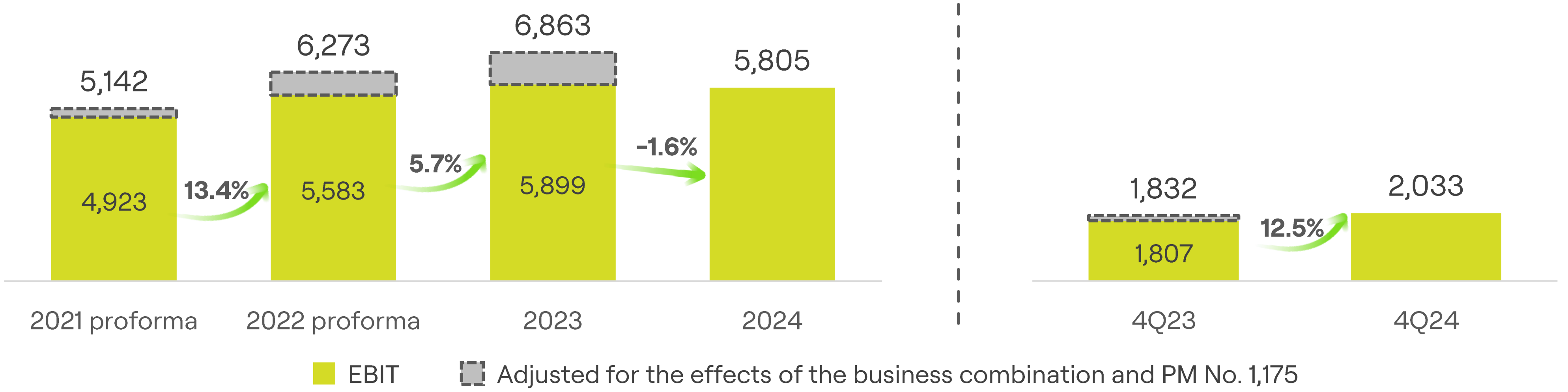
Annualized gross depreciation per car in R$

Division	Expected range for gross depreciation		
	3Q24	4Q24	1Q25
Car Rental Expected	6,700 – 7,700	6,500 – 7,500	6,300 – 7,300
Car Rental Real	7,373	7,307	-
Fleet Rental Light Vehicles Expected	7,500 – 8,500	7,200 – 8,200	6,800 – 7,800
Fleet Rental Light Vehicles Real	8,247	8,075	-

IN 4Q24, AVERAGE ANNUALIZED DEPRECIATION PER CAR REMAINED WITHIN THE RANGE EXPECTED BY THE COMPANY

CONSOLIDATED EBIT

R$ million



EBIT Margin includes the result of Seminovos and is calculated on rental revenues:

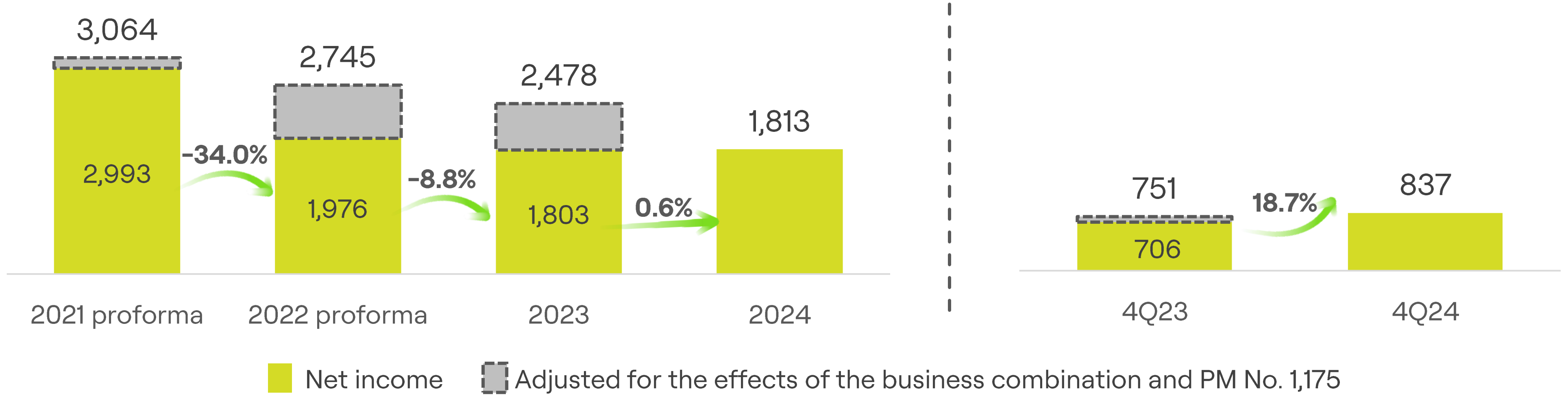
EBIT Margin:	2021 proforma adjusted*	2022 proforma adjusted*	2023 adjusted*	2024	4Q23 adjusted*	4Q24
Car Rental and Franchising	55.2%	49.2%	40.7%	29.3%	41.0%	43.3%
Fleet Rental	65.3%	59.0%	53.4%	37.5%	49.6%	43.6%
Consolidated Brazil (over rental revenues)	58.6%	52.9%	46.4%	33.1%	44.9%	43.5%
Consolidated + México	58.6%	52.9%	45.9%	32.1%	44.0%	42.4%

*Adjusted for One-offs related to integration expenses, in addition to the amortization of write-up and effects of PM No. 1,175

IN 4Q24, EBIT TOTALED R$2.0 BILLION, AN INCREASE OF 12.5% COMPARED TO 4Q23
R$5.8 BILLION EBIT IN THE YEAR REFLECTS THE REVISION OF THE ESTIMATED RESIDUAL VALUE MADE IN 2Q24

CONSOLIDATED NET INCOME

R$ million



EBITDA x Net income reconciliation	2021 proforma*	2022 proforma*	2023*	2023 accounting	2024	Var. R$	Var. %	4Q23	4Q24	Var. R$	Var. %
Consolidated EBITDA	6,121	8,370	10,676	10,523	11,915	1,392	13.2%	2,879	3,325	446	15.5%
Cars depreciation	(673)	(1,762)	(3,367)	(4,178)	(5,586)	(1,408)	33.7%	(949)	(1,157)	(208)	21.9%
Other PP&E depreciation and amortization	(306)	(335)	(447)	(447)	(524)	(77)	17.3%	(124)	(136)	(12)	9.3%
EBIT	5,142	6,273	6,863	5,899	5,805	(93)	-1.6%	1,807	2,033	227	12.5%
Financial expenses, net	(785)	(2,726)	(4,024)	(4,024)	(3,939)	86	-2.1%	(974)	(967)	8	-0.8%
Income tax and social contribution	(1,293)	(802)	(361)	(71)	(53)	18	-25.1%	(127)	(230)	(103)	80.9%
Net income of the period	3,064	2,745	2,478	1,803	1,813	10	0.6%	706	837	132	18.7%

* Adjusted for One-offs related to integration expenses, in addition to the amortization of write-up and effects of PM No. 1,175

IN 4Q24, NET INCOME TOTALED R$837 MILLION, AN INCREASE OF 18.7% COMPARED TO 4Q23
THE COMPANY ENDED THE YEAR WITH NET INCOME OF R$1.8 BILLION

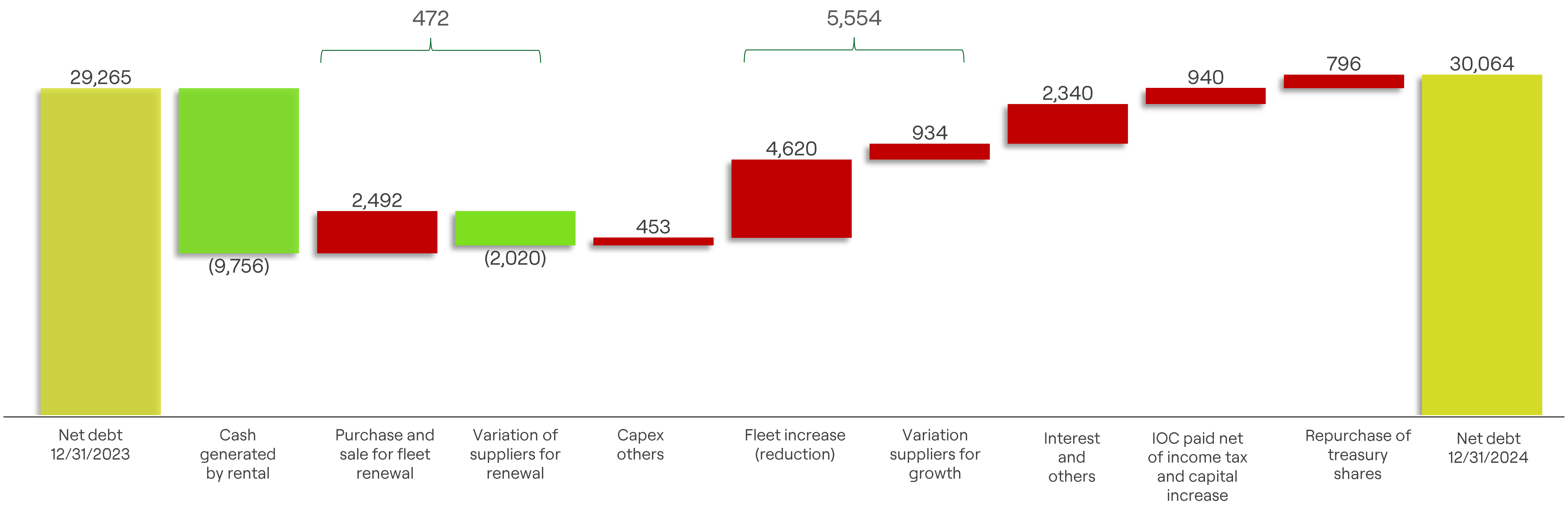
FREE CASH FLOW

	Free cash flow (R$ million)	2021	2022	2023	2024
Operations	EBITDA	3,698	6,589	10,523	11,915
	Used car sale revenue, net of taxes	(5,308)	(7,834)	(13,876)	(19,185)
	Net book value of vehicles written-off	4,346	6,085	12,250	17,750
	(-) Income tax and social contribution	(307)	(83)	(130)	(488)
	Change in working capital	(568)	(1,284)	(1,783)	(236)
	Cash generated by rental operations	1,860	3,473	6,984	9,756
Capex renewal	Used car sale revenue, net from taxes – fleet renewal	5,308	7,834	13,876	19,185
	Fleet renewal investment	(6,367)	(9,903)	(19,818)	(21,677)
	Change in accounts payable to car suppliers for fleet renewal	(283)	1,620	2,969	2,020
	Net investment for fleet renewal	(1,341)	(449)	(2,973)	(472)
	Fleet renewal – quantity	92,845	118,538	221,379	280,240
Investment, property and intangible		(147)	(364)	(392)	(453)
Free cash flow from operations, before fleet increase or reduction		372	2,660	3,619	8,830
Capex Growth	(Investment) / Disinvestment in cars for fleet growth	(1,289)	(12,636)	(6,132)	(4,620)
	Change in accounts payable to car suppliers	572	2,298	(382)	(934)
	Net (investment) / Disinvestment for fleet (growth) / reduction	(717)	(10,338)	(6,514)	(5,554)
	Fleet increase / (reduction) – quantity	18,665	136,391	68,505	14,310
Free cash generated (applied) before interest and others		(346)	(7,679)	(2,895)	3,276

GREATER OPERATING CASH GENERATION AND LOWER FLEET CAPEX RESULTED IN R$3.3 BILLION GENERATED BEFORE INTEREST PAYMENTS

As of 12/31/2024

R$ million

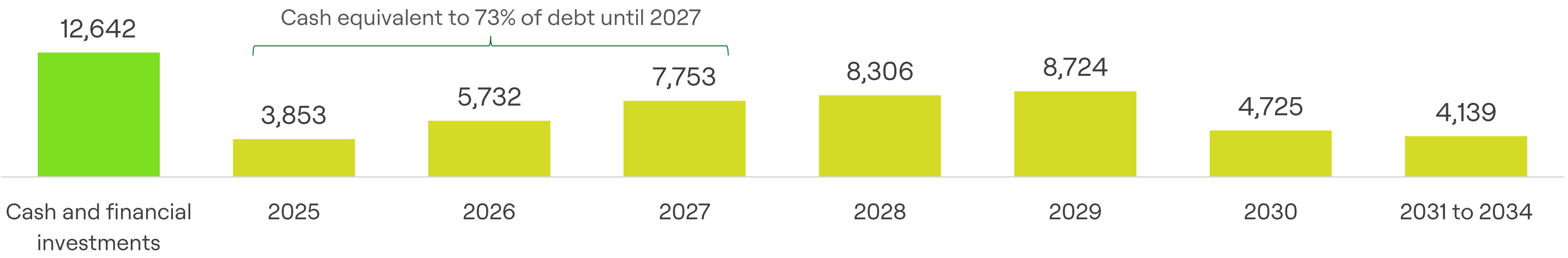


THE COMPANY ENDED THE YEAR WITH A NET DEBT OF R$30.1 BILLION

DEBT MATURITY PROFILE (PRINCIPAL)

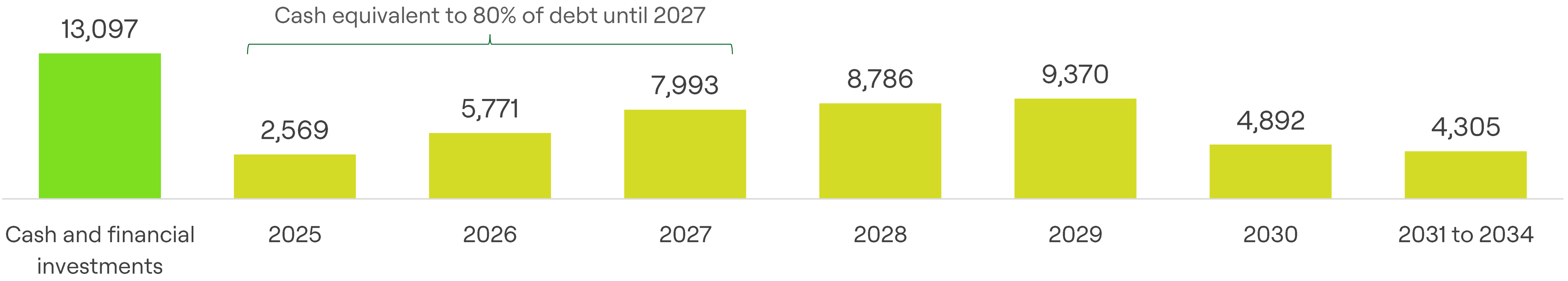
As of 12/31/2024

R$ million



Proforma after issuances and amortizations until 02/27/2025

R$ million

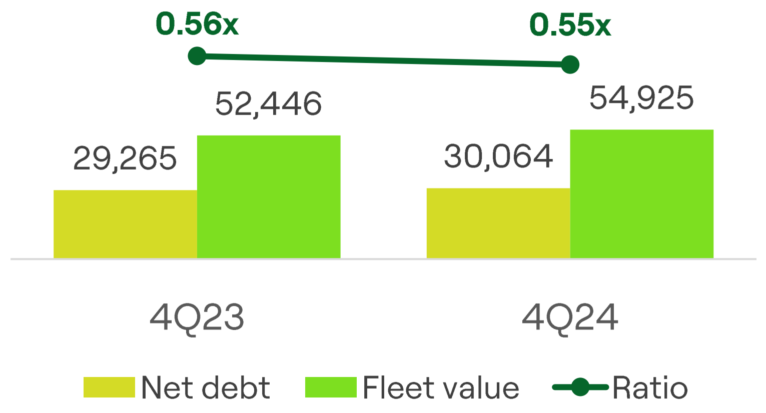


STRONG CASH POSITION AND ACTIVE LIABILITY MANAGEMENT, WITH THE GOAL OF REDUCING COST AND EXTEND DURATION

DEBT RATIOS

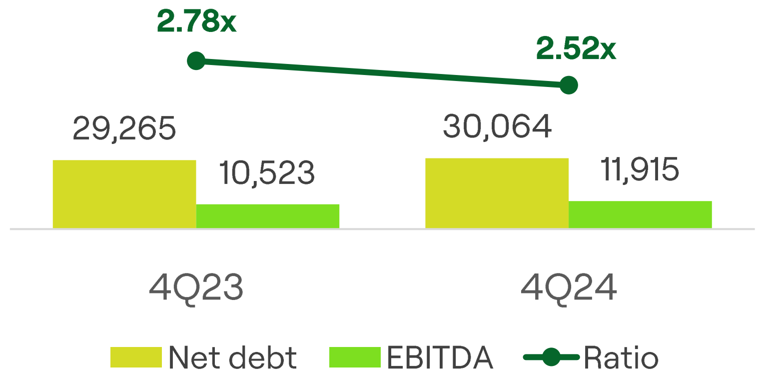
Net debt vs. Fleet value

R$ million



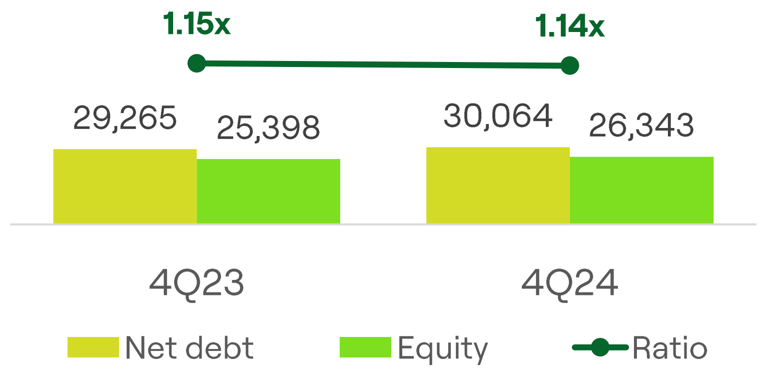
Net debt vs. EBITDA LTM

R$ million



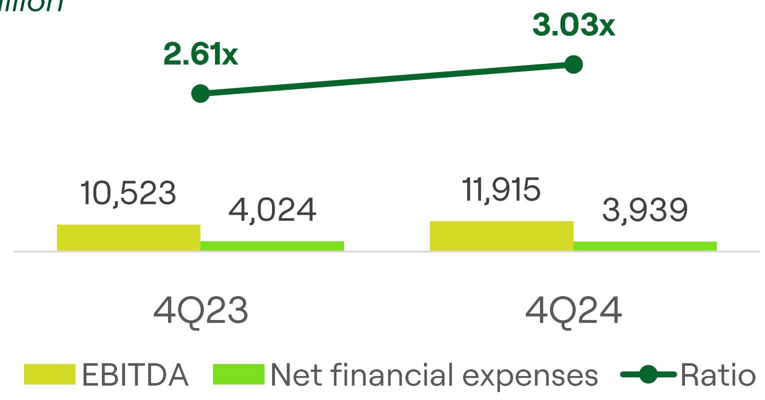
Net debt vs. Equity

R$ million



EBITDA LTM vs. Net financial expenses LTM

R$ million

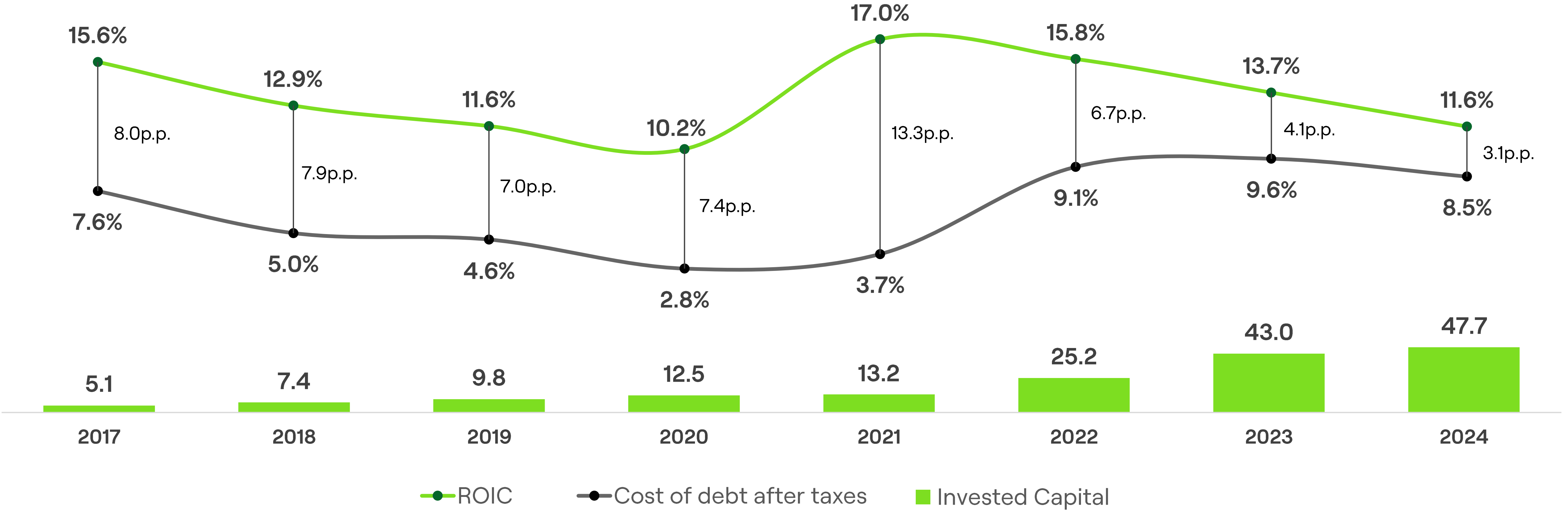


CASH GENERATION CONTRIBUTED TO IMPROVING DEBT RATIOS,
EVEN WITH THE COMPANY'S SHARE BUYBACK AND IOC DISTRIBUTION IN 2024

ROIC VERSUS COST OF DEBT AFTER TAXES

Evolution of ROIC spread and capital base

% e R$ billion



ROIC calculated:
NOPAT = EBIT X (1 – effective income tax rate); Invested Capital = Net Debt + Shareholders' Equity – Goodwill
Invested capital of Localiza stand-alone until June 30th, 2022

ROIC SPREAD ENDED THE YEAR AT 3.1 P.P., ACCELERATING TO 5.0 P.P. IN 2H24, AS A RESULT OF THE PRICE RECOMPOSITION, COST EFFICIENCY AND PRODUCTIVITY INITIATIVES

THANK YOU!

Disclaimer

The material presented is a presentation of general background information about LOCALIZA as of the date of the presentation It is information in summary form and does not purport to be complete It is not intended to be relied upon as advice to potential investors

This presentation contains statements that are not guarantees of future performance Investors are cautioned that any such forward looking statements are and will be, as the case may be, subject to many risks, uncertainties and factors relating to the operations and business environments of LOCALIZA and its subsidiaries that may cause the actual results of the companies to be materially different from any future results expressed or implied in such forward-looking statements

Although LOCALIZA believes that the expectations and assumptions reflected in the forward-looking statements are reasonable based on information currently available to LOCALIZA's management, LOCALIZA cannot guarantee future results or events LOCALIZA expressly disclaims a duty to update any of the forward-looking statement

This presentation does not constitute an offer, invitation or solicitation of an offer to subscribe to or purchase any securities Neither this presentation nor anything contained herein shall form the basis of any contract or commitment whatsoever

ri.localiza.com
Email: ri@localiza.com
Telephone: 55 31 3247-7024