Webcast

1T24

Localiza&co

ONE-OFFS RELACIONADOS À COMBINAÇÃO DE NEGÓCIOS

Com o avanço do processo de integração, no 1T24 estamos divulgando os números contábeis **sem o ajuste dos gastos associados à mais valia resultante da combinação de negócios.**

Apresentamos abaixo os efeitos da amortização da mais valia de frota e carteira de clientes, **que não foram ajustados no resultado**

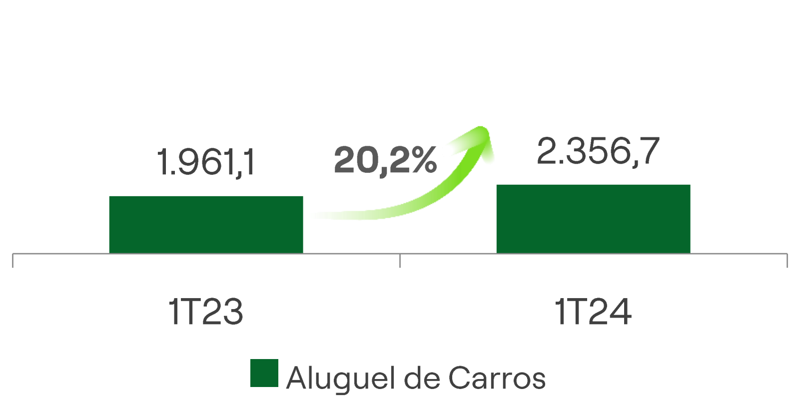
Descrição	Impacto no EBIT	Impacto no lucro
Amortização da mais valia de frota	(12,8)	(8,4)
Amortização da mais valia de carteira de clientes	(1,7)	(1,1)
Total	(14,5)	(9,6)

Além disso, em linha como informado nos trimestres anteriores, destacamos o efeito das operações no México, que seguem em processo de construção e maturação, com impacto negativo de R$34,7 milhões de EBIT.

DESTAQUES DO TRIMESTRE

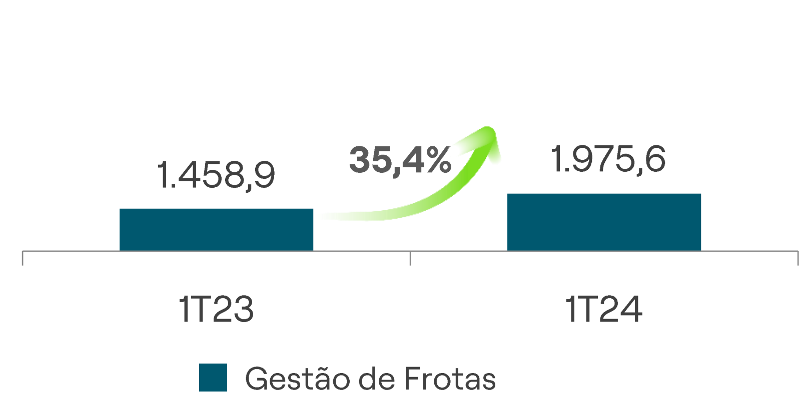
Receita Líquida Aluguel de Carros - Brasil

R$ milhões, incluindo royalties



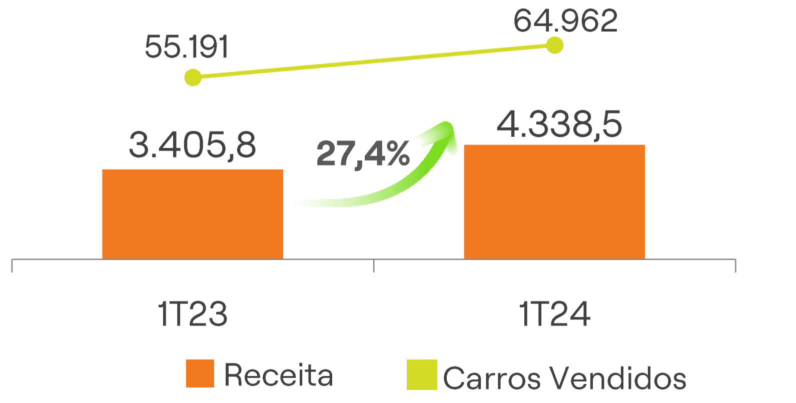
Receita Líquida Gestão de Frotas - Brasil

R$ milhões, incluindo receitas de novas iniciativas



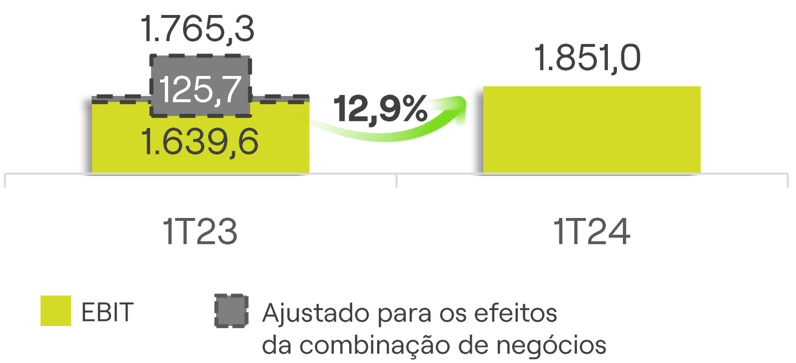
Seminovos - Brasil

R$ milhões



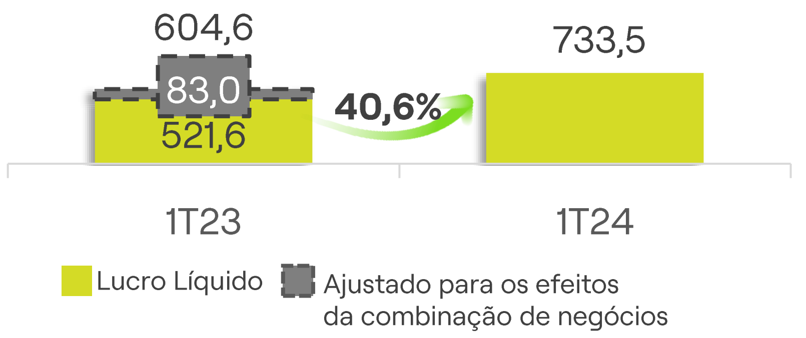
EBIT Consolidado

R$ milhões



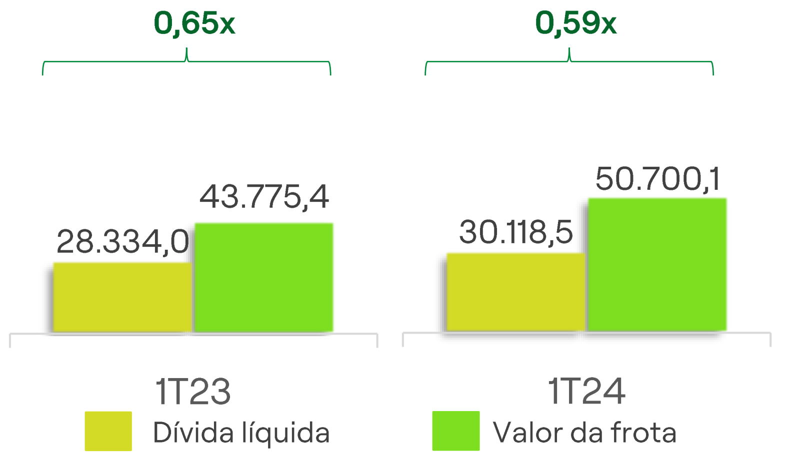
Lucro Líquido consolidado

R$ milhões



Dívida líquida vs. Valor da frota

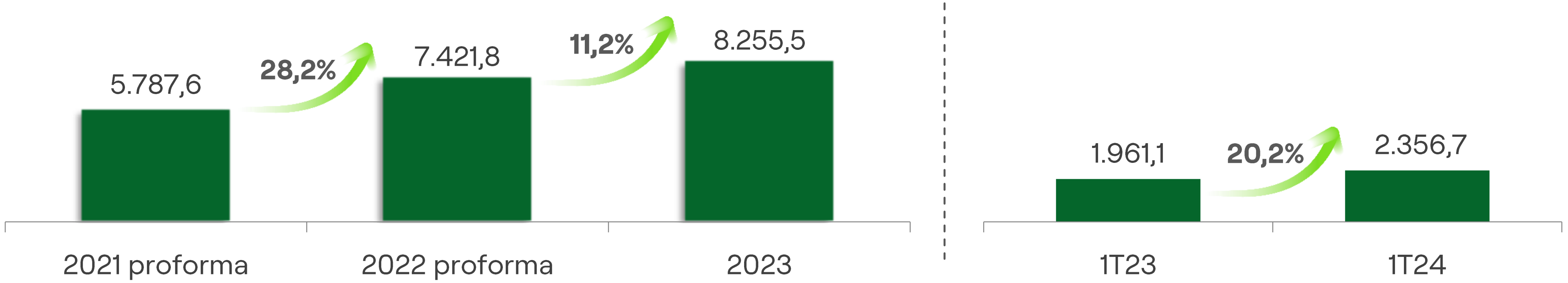
R$ milhões



ALUGUEL DE CARROS

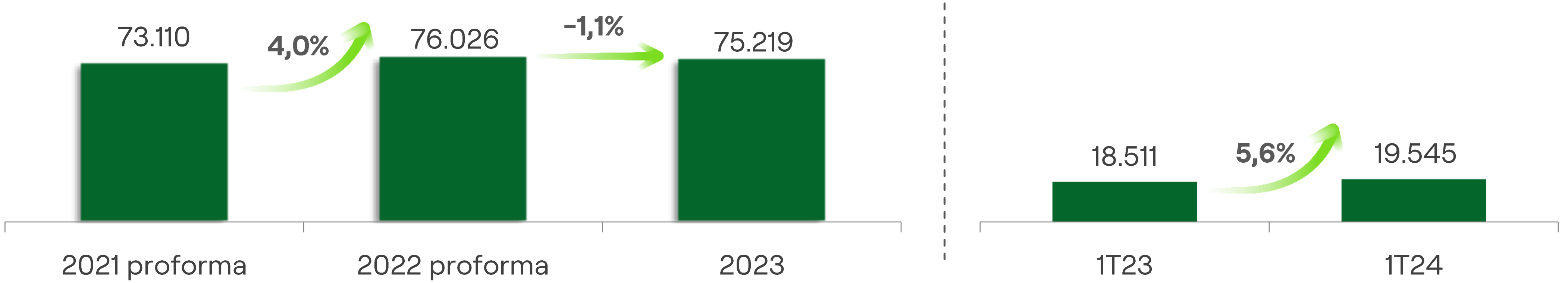
Receita Líquida - Brasil

R$ milhões, incluindo royalties



Número de Diárias - Brasil

Em milhares



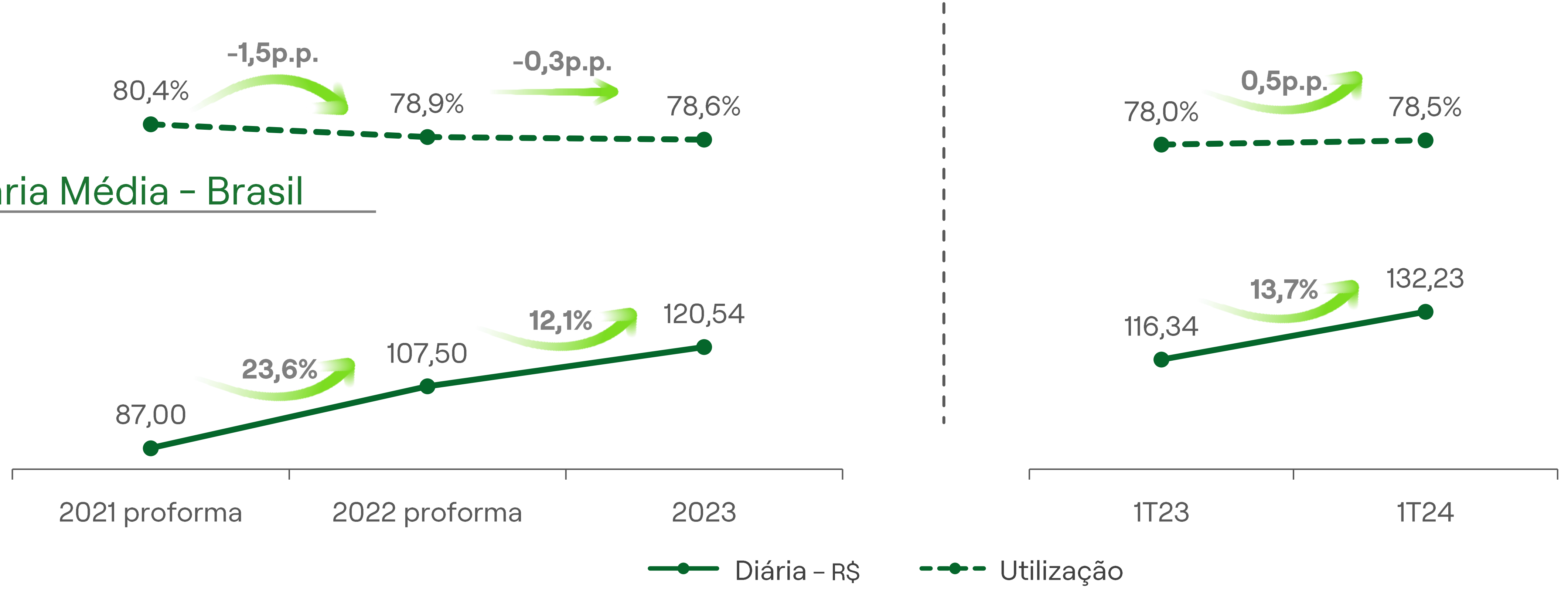
CRESCIMENTO DE 20,2% NA RECEITA LÍQUIDA DO TRIMESTRE NA COMPARAÇÃO ANUAL, RESULTADO DO AVANÇO DE VOLUME E DA GESTÃO EFICIENTE DE MIX E PREÇOS

Taxa de Utilização - Brasil

%

Diária Média - Brasil

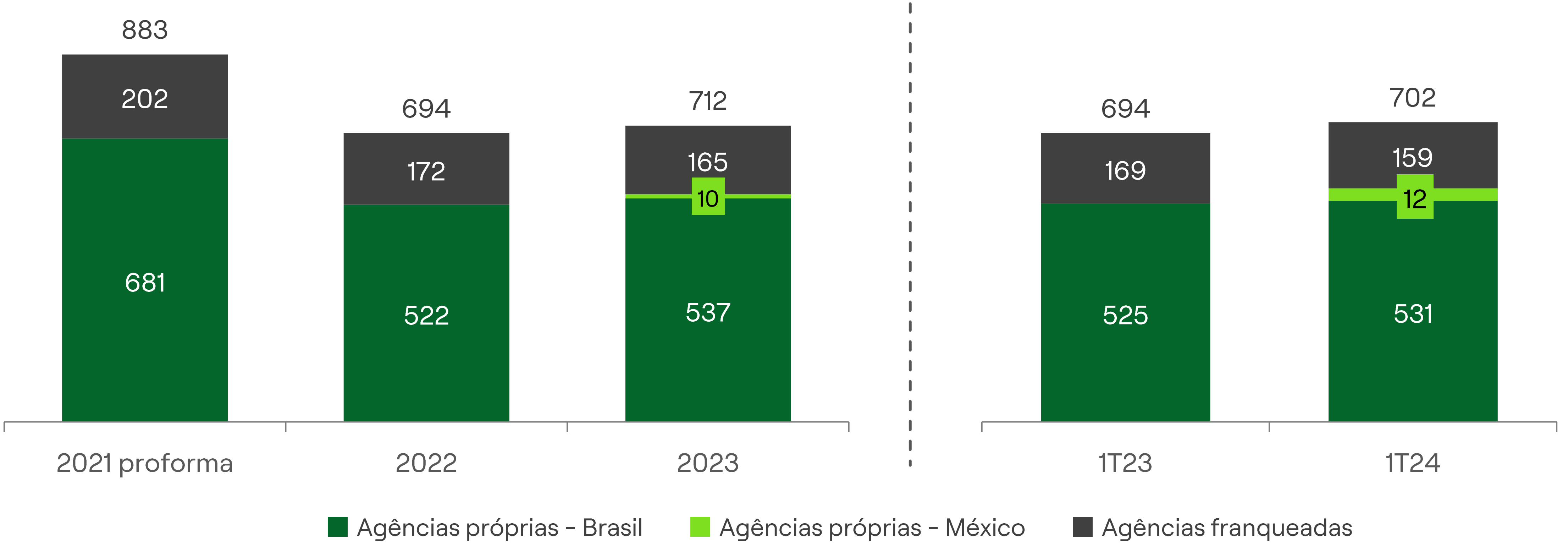
R$



AUMENTO DA DIÁRIA MÉDIA COM GANHO NA TAXA DE UTILIZAÇÃO,
REFORÇAM A EXCELÊNCIA COMERCIAL DA COMPANHIA E RESILIÊNCIA DA DEMANDA

ALUGUEL DE CARROS - REDE

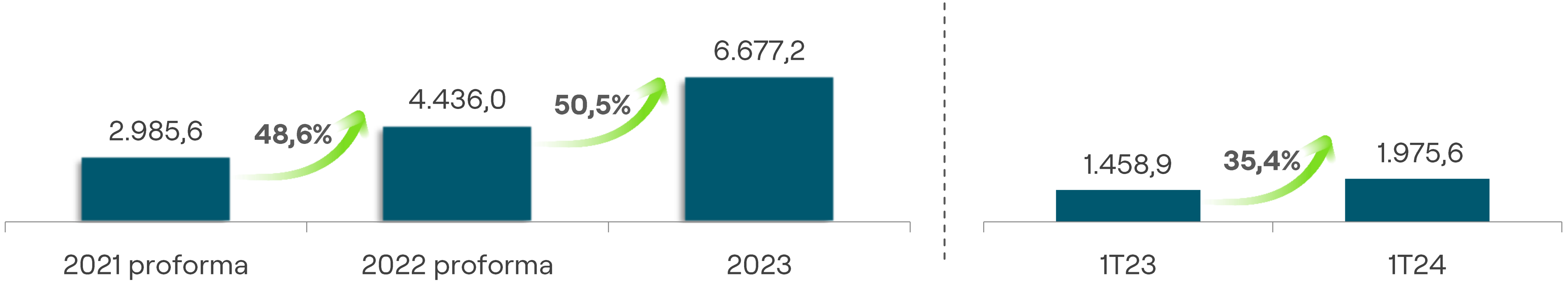
Quantidade



A COMPANHIA ENCERRA O TRIMESTRE COM 702 AGÊNCIAS, SENDO 608 NO BRASIL, 12 NO MÉXICO E 82 EM OUTROS 5 PAÍSES DA AMÉRICA DO SUL

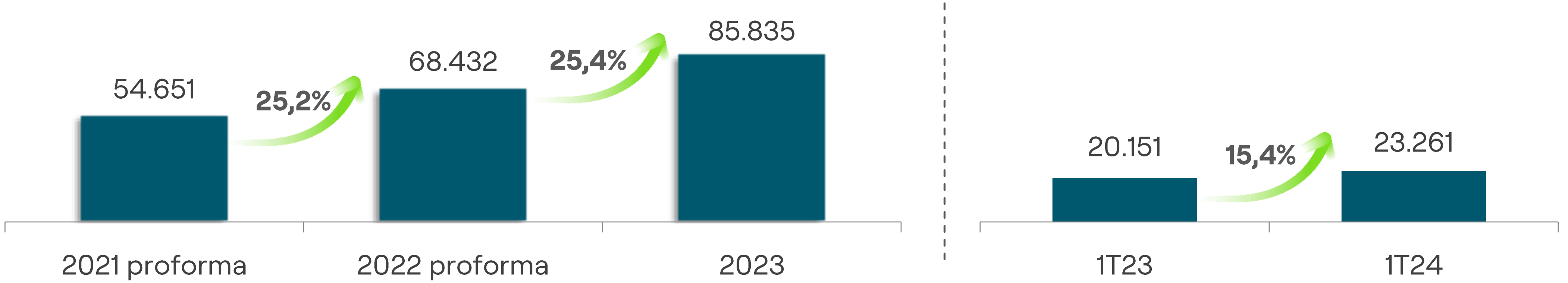
Receita Líquida

R$ milhões, incluindo receitas de telemetria e Localiza+

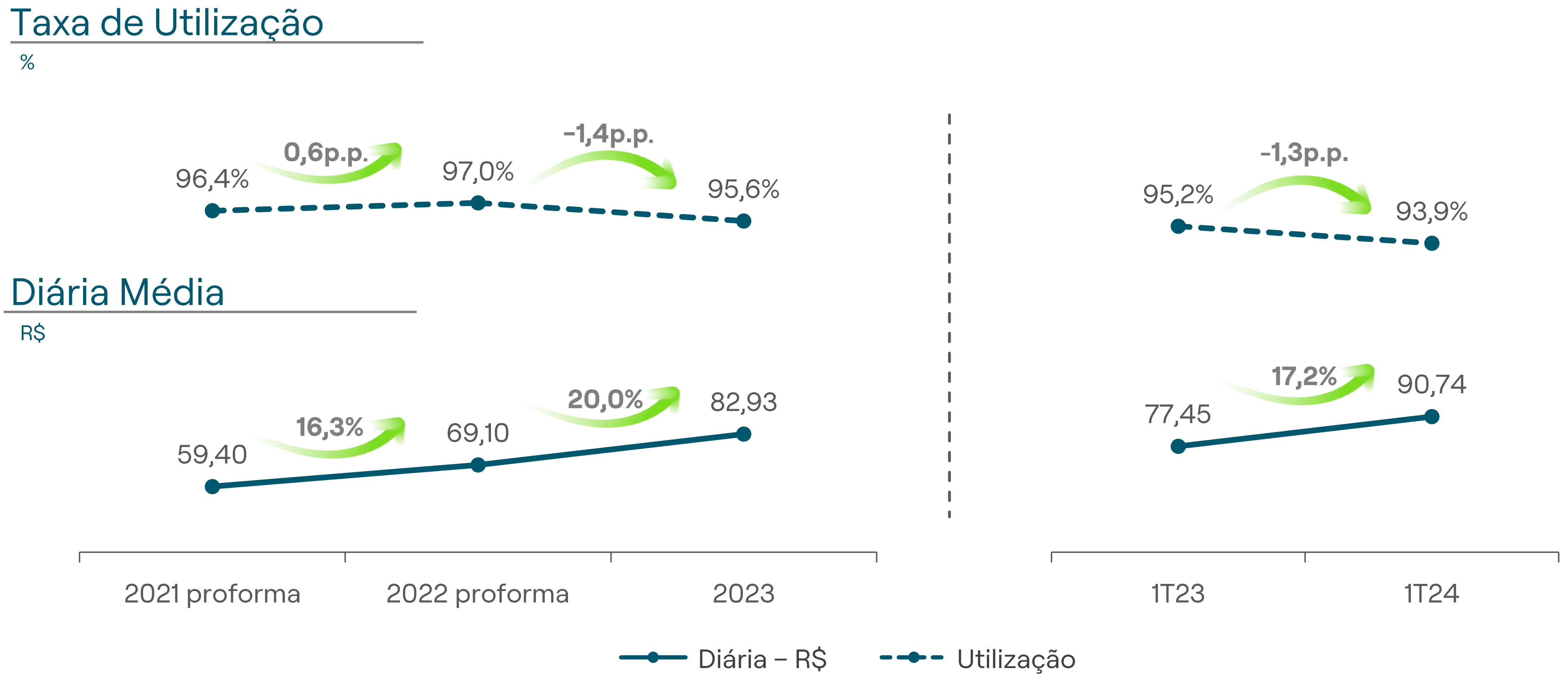


Número de Diárias

Em milhares



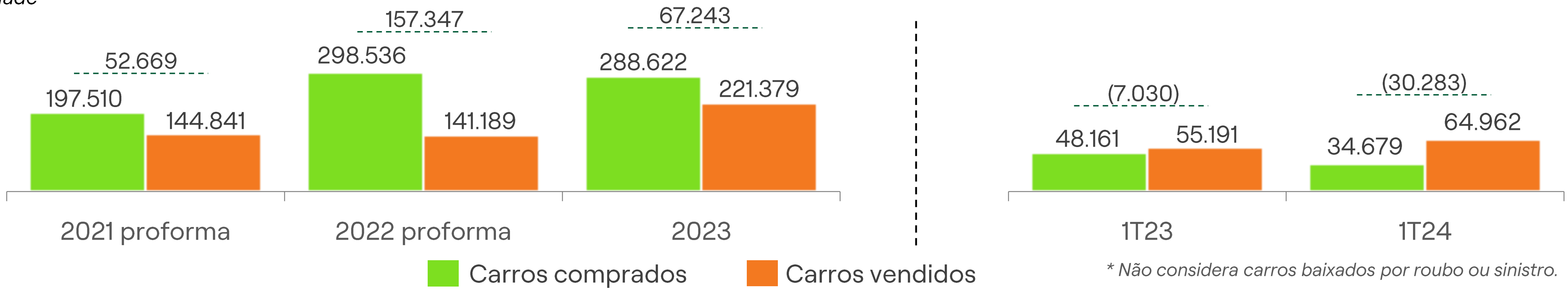
ROBUSTA DEMANDA EM GESTÃO DE FROTAS E CARRO POR ASSINATURA, CONTRIBUINDO PARA O AVANÇO DE 35,4% NA RECEITA DO 1T24, EM RELAÇÃO AO MESMO PERIODO DO ANO ANTERIOR



MAIOR DIÁRIA MÉDIA REFLETINDO OS NOVOS CONTRATOS PRECIFICADOS EM CONTEXTO DE MAIOR DEPRECIAÇÃO E TAXA DE JUROS AINDA ELEVADA

Compra e venda de carros - Brasil

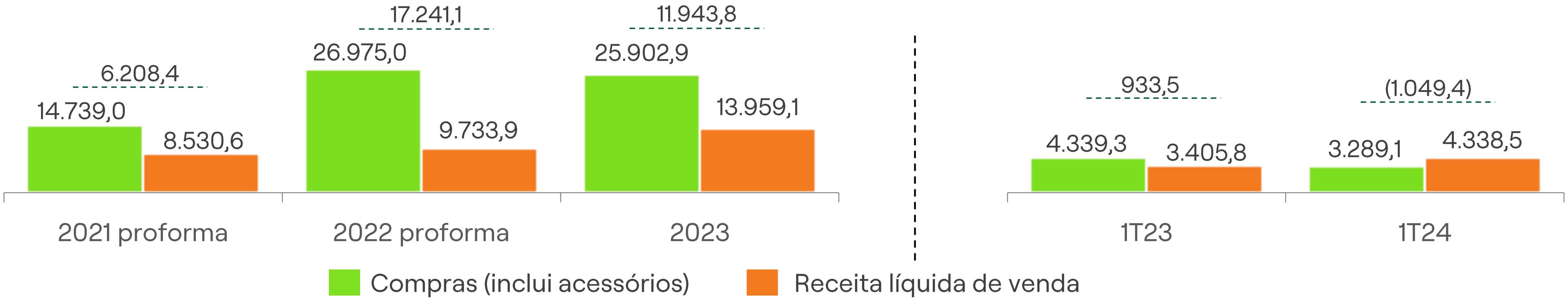
*Quantidade**



** Não considera carros baixados por roubo ou sinistro.*

Investimento líquido na frota - Brasil

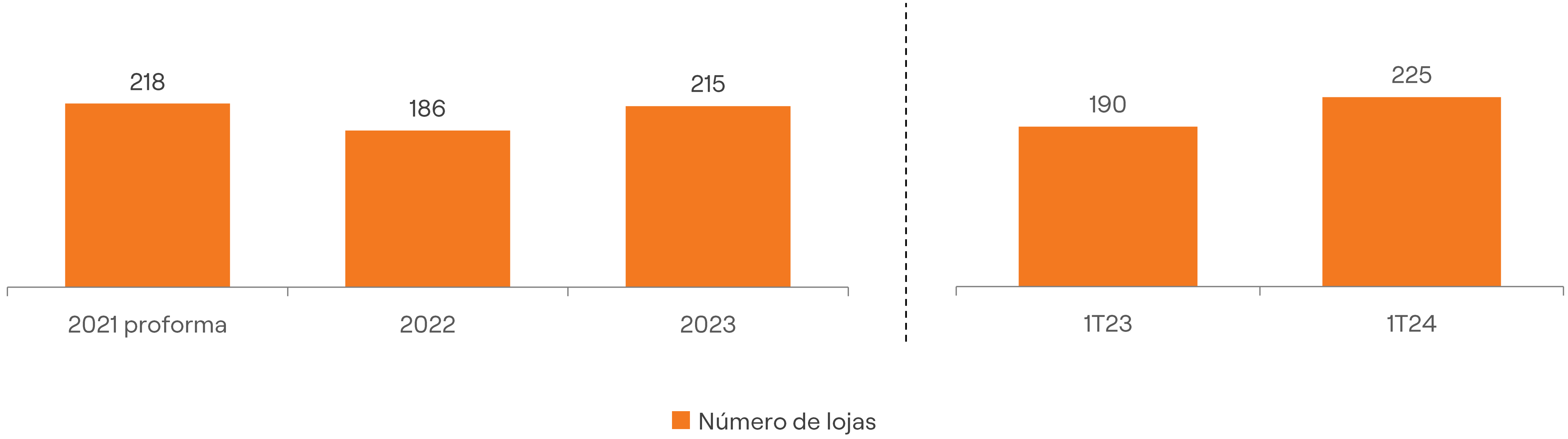
R$ milhões



APÓS A ALTA TEMPORADA, A COMPANHIA REDUZIU O RITMO DE AQUISIÇÃO DE CARROS NO 1T24 E ACELEROU O VOLUME DE VENDA, AUMENTANDO A UTILIZAÇÃO GLOBAL DA FROTA NA COMPARAÇÃO ANUAL

SEMINOVOS – REDE

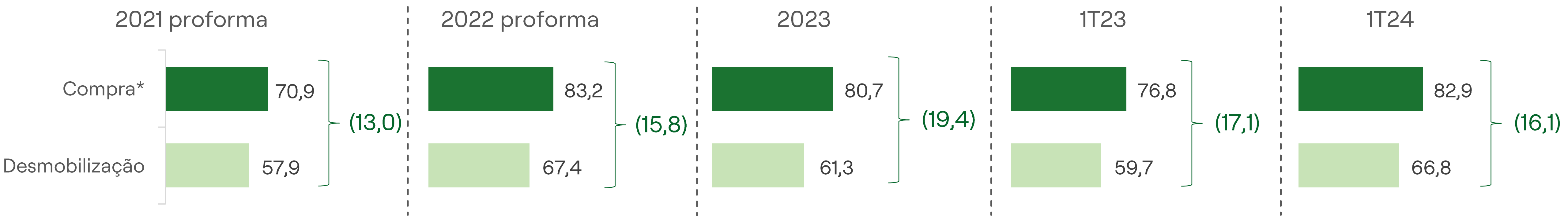
Quantidade



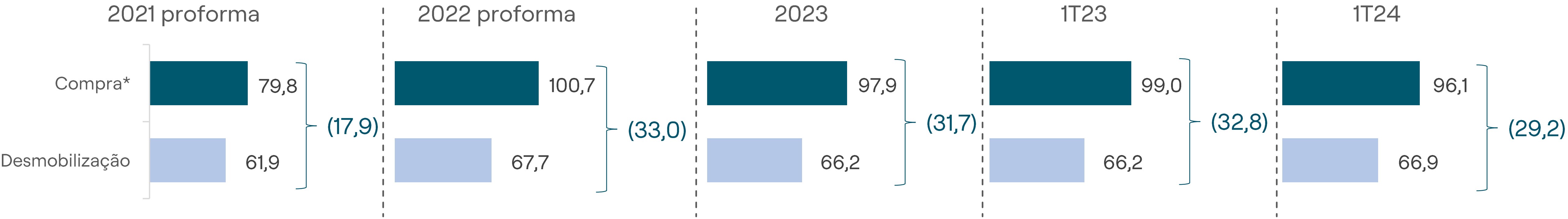
10 LOJAS INAUGURADAS NO TRIMESTRE E AUMENTO DA PRODUTIVIDADE POR LOJA
PARA SUPORTAR O CICLO DE REJUVENESCIMENTO DA FROTA

CAPEX DE REPOSIÇÃO

Preço médio de compra e desmobilização – Aluguel de Carros



Preço médio de compra e desmobilização – Gestão de Frotas

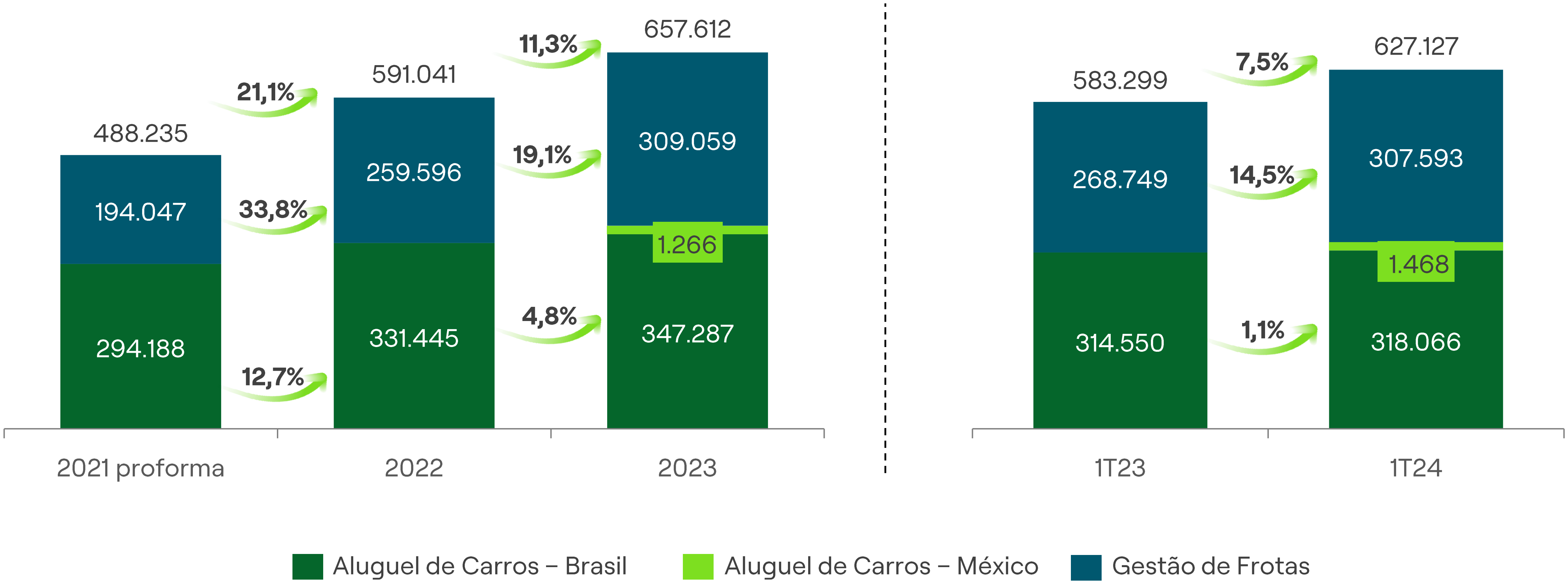


*Não considera acessórios

NO RAC, O MENOR CAPEX DE RENOVAÇÃO NA COMPARAÇÃO COM O 1T23 REFLETE O AVANÇO NO PREÇO MÉDIO DE VENDA EM FUNÇÃO DO REJUVENESCIMENTO DA FROTA E MIX DE CANAIS

FROTA FINAL DE PERÍODO

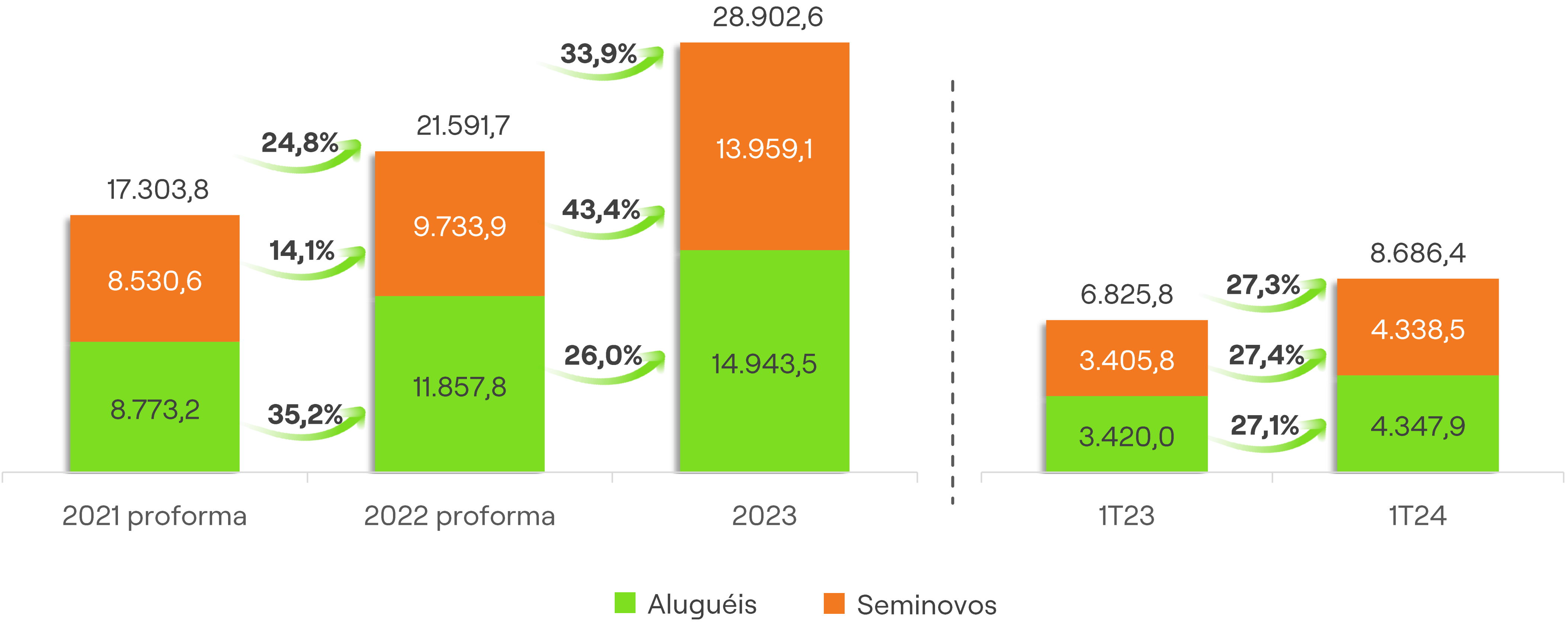
Quantidade



CRESCIMENTO DA FROTA NO 1T24 EM COMPARAÇÃO AO 1T23 EM AMBAS AS DIVISÕES

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA

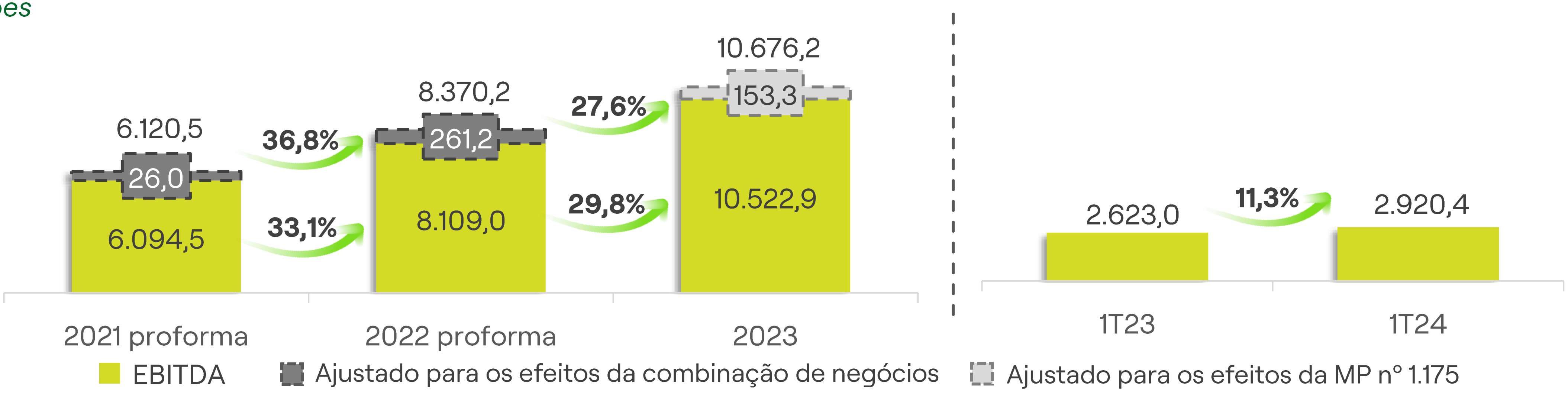
R$ milhões



AVANÇO DE 27,3% NA RECEITA LÍQUIDA NA COMPARAÇÃO ANUAL

EBITDA CONSOLIDADO

R$ milhões



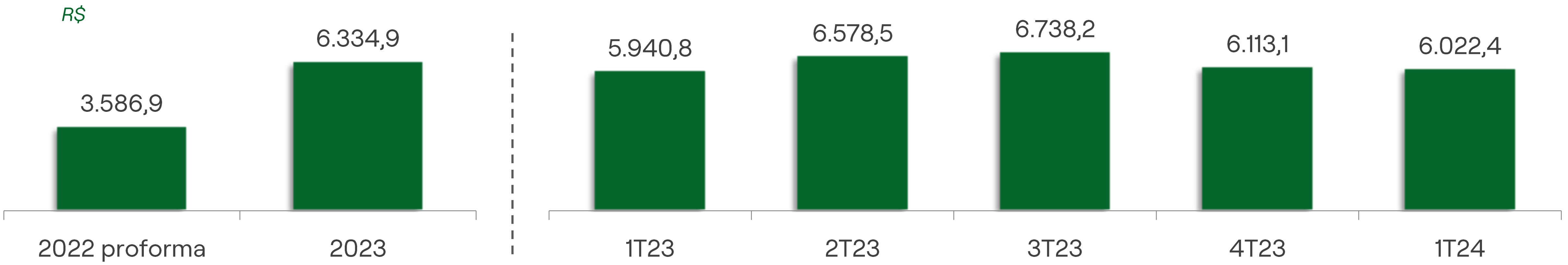
Margem EBITDA:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	2023 ajustado*	1T23	1T24
Aluguel de Carros Brasil e Franchising	49,6%	57,6%	64,4%	66,1%	63,3%
Gestão de Frotas	65,7%	67,9%	72,6%	76,2%	69,2%
Aluguel Consolidado	55,1%	61,5%	68,1%	70,4%	66,0%
Aluguel Consolidado + México	55,1%	61,5%	67,8%	70,4%	65,2%
Seminovos	15,1%	11,2%	4,0%	6,4%	1,9%
Consolidado (sobre receitas de aluguel)	69,8%	70,6%	71,4%	76,7%	67,2%

* Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração e efeitos da MP nº 1.175.

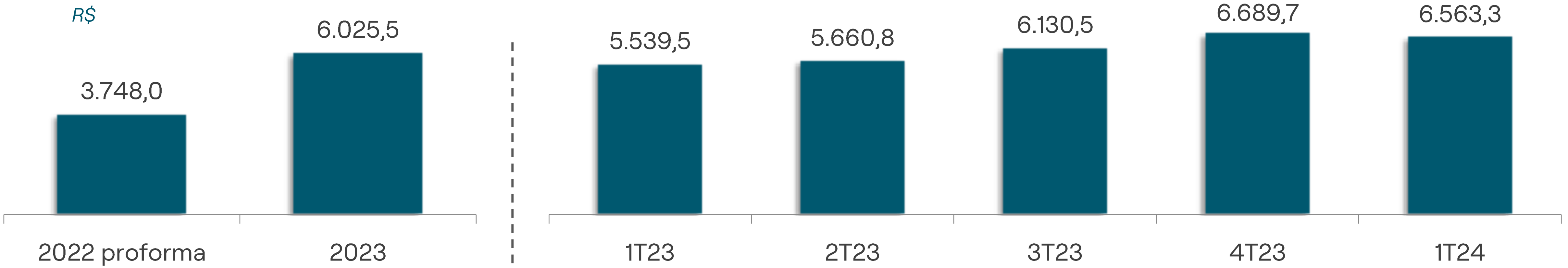
O EBITDA CONSOLIDADO ALCANÇOU R$2,9 BILHÕES, CRESCIMENTO DE 11,3% NA COMPARAÇÃO ANUAL

DEPRECIAÇÃO MÉDIA ANUALIZADA POR CARRO

Aluguel de Carros



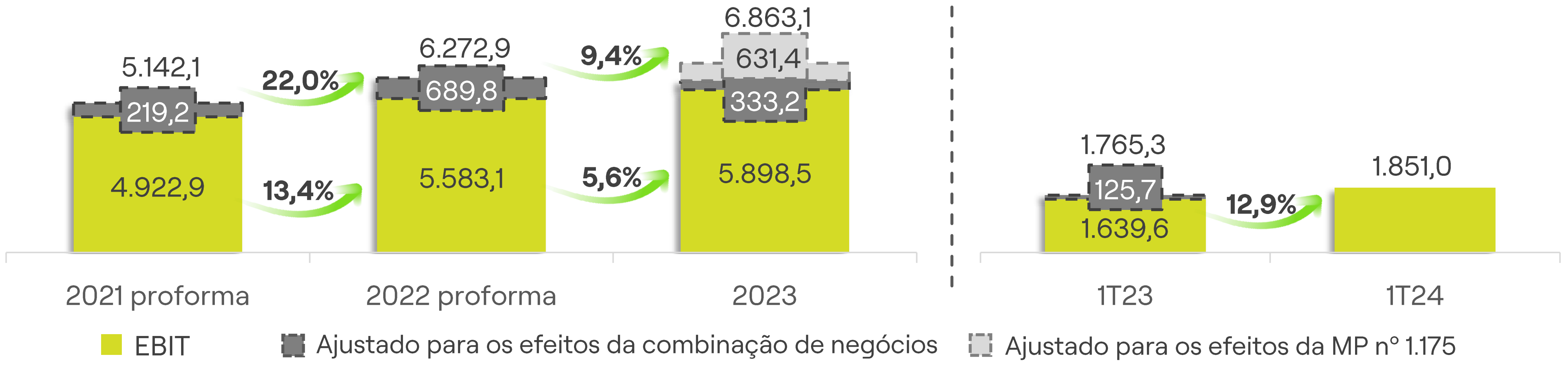
Gestão de Frotas



DEPRECIAÇÃO AINDA EM PATAMARES ALTOS, REFLETINDO O CICLO DE ACOMODAÇÃO DE PREÇO DE SEMINOVOS

EBIT CONSOLIDADO

R$ milhões



A Margem EBIT inclui o resultado da venda de Seminovos, mas é calculada sobre as receitas de aluguel:

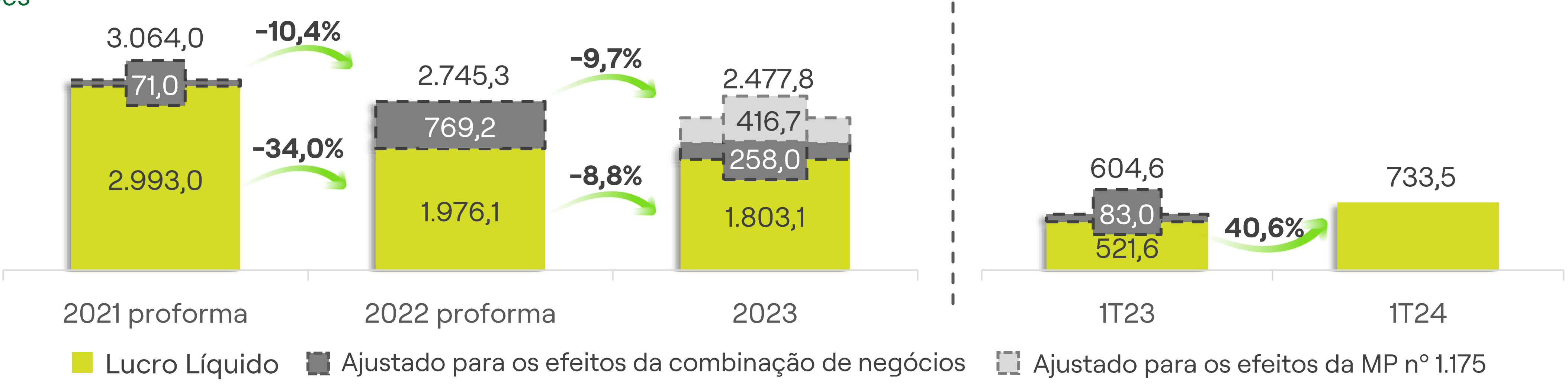
Margem EBIT:	2021 proforma ajustado*	2022 proforma ajustado*	2023 ajustado**	1T23	1T24
Aluguel de Carros Brasil e Franchising	55,2%	49,2%	40,7%	45,3%	40,8%
Gestão de Frotas	65,3%	59,0%	53,4%	51,6%	46,8%
Consolidado Brasil (sobre receitas de aluguel)	58,6%	52,9%	46,4%	47,9%	43,5%
Consolidado + México	58,6%	52,9%	45,9%	47,9%	42,6%

* Ajustado para *One-offs* relacionados à gastos com integração, além da amortização de mais valia de carros e clientes.
** Ajustado pela amortização de mais valia de carros e clientes e pelo efeito da Medida Provisória

EBIT DE R$1,9 BILHÃO, CRESCIMENTO DE 12,9% NO TRIMESTRE

LUCRO LÍQUIDO CONSOLIDADO

R$ milhões



Reconciliação EBITDA x Lucro líquido	2021 proforma ajustado	2022 proforma ajustado	2023 ajustado	Var. R$	Var. %	1T23	1T24	Var. R$	Var. %
EBITDA consolidado	6.120,5	8.370,2	10.676,2	2.306,0	27,6%	2.623,0	2.920,4	297,4	11,3%
Depreciação de carros	(672,6)	(1.762,0)	(3.366,6)	(1.604,6)	91,1%	(763,5)	(929,8)	(166,3)	21,8%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(305,8)	(335,3)	(446,5)	(111,2)	33,2%	(94,2)	(125,1)	(30,9)	32,8%
Amortização de mais valia						(125,7)	(14,5)	111,2	-88,5%
Resultado de equivalência patrimonial		0,2	-	(0,2)	-100,0%	-	-	-	-
EBIT	5.142,1	6.272,9	6.863,1	590,2	9,4%	1.639,6	1.851,0	211,4	12,9%
Despesas financeiras, líquidas	(785,0)	(2.726,0)	(4.024,3)	(1.298,3)	47,6%	(1.069,9)	(984,6)	85,3	-8,0%
Imposto de renda e contribuição social	(1.293,1)	(801,8)	(361,0)	440,8	-55,0%	(48,1)	(132,9)	(84,8)	176,3%
Lucro líquido do período	**3.064,0**	**2.745,3**	**2.477,8**	**(267,5)**	**-9,7%**	**521,6**	**733,5**	**211,9**	**40,6%**

40,6% DE CRESCIMENTO NO LUCRO LÍQUIDO CONTÁBIL DO TRIMESTRE, QUE SOMOU R$733,5 MILHÕES

FLUXO DE CAIXA LIVRE

	Caixa livre gerado (R$ milhões)	2021 contábil	2022 contábil	2023	1T24
Operações	EBITDA	3.697,5	6.589,2	10.522,9	2.920,4
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(5.308,0)	(7.833,6)	(13.875,6)	(4.335,9)
	Custo depreciado dos carros baixados	4.346,0	6.085,3	12.250,1	4.081,1
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(307,1)	(83,4)	(130,2)	(28,6)
	Variação do capital de giro	(568,3)	(1.284,3)	(1.783,4)	(789,4)
	Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel	1.860,1	3.473,2	6.983,8	1.847,6
Capex renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	5.308,0	7.833,6	13.875,6	2.328,1
	Investimento em carros para renovação da frota	(6.366,9)	(9.902,5)	(19.817,7)	(3.308,7)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	(282,6)	1.619,6	2.969,2	(1.366,9)
	Investimento líquido para renovação da frota	(1.341,5)	(449,3)	(2.972,9)	(2.347,5)
	Renovação da frota – quantidade	92.845	118.538	221.379	64.962
Investimentos, outros imobilizados e intangíveis		(143,4)	(352,8)	(387,4)	(100,1)
Caixa livre operacional antes do crescimento ou redução da frota		375,2	2.671,1	3.623,5	(600,0)
Capex crescimento	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	(1.289,0)	(12.636,4)	(6.132,0)	2.007,8
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros	571,6	2.298,3	(381,9)	(1.242,2)
	Investimento líquido para crescimento da frota	(717,4)	(10.338,1)	(6.513,9)	765,6
	Aumento (redução) da frota – quantidade	18.665	136.391	68.505	(30.081)
Caixa livre gerado (aplicado) pela operação depois do crescimento		(342,2)	(7.667,0)	(2.890,4)	165,6
Outros invest.	Aquisições - exceto frota	(3,6)	(11,5)	(4,2)	(3,4)
Caixa livre gerado (aplicado) antes de juros e outros		(345,8)	(7.678,5)	(2.894,6)	162,2

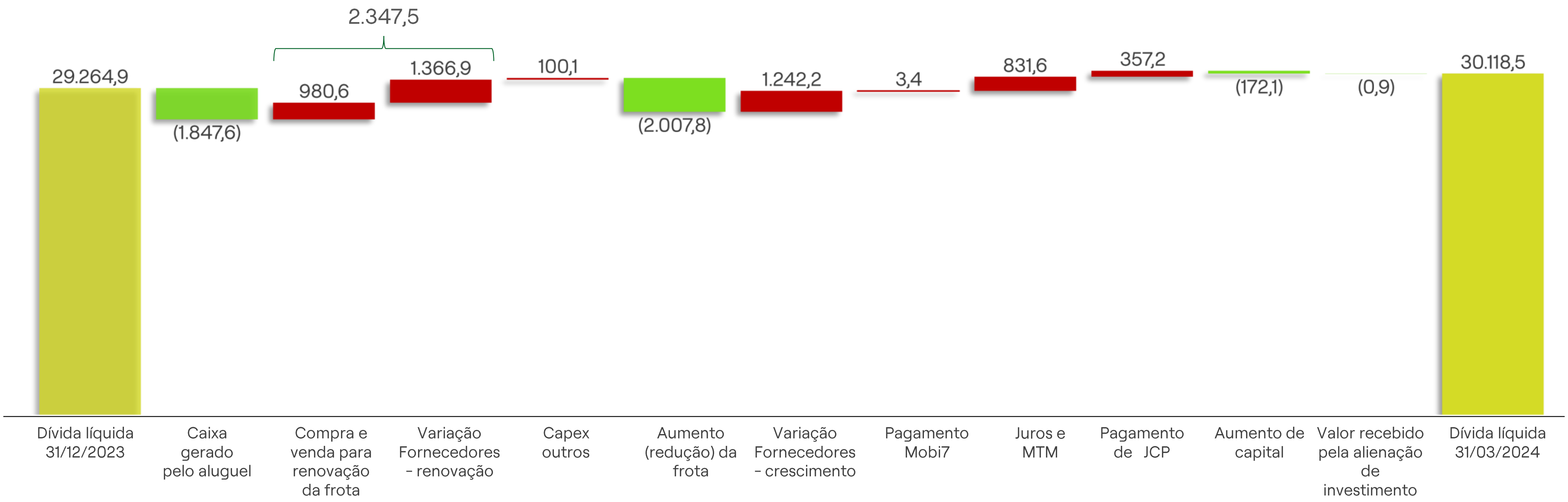
Na apuração do FCL as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas caixa

O CAIXA GERADO PELAS OPERAÇÕES E PELA REDUÇÃO DA FROTA FOI CONSUMIDO PELO MAIOR *CAPEX* DE RENOVAÇÃO E REDUÇÃO DO CONTAS A PAGAR A MONTADORAS

MOVIMENTAÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

Em 31/03/2024

R$ milhões

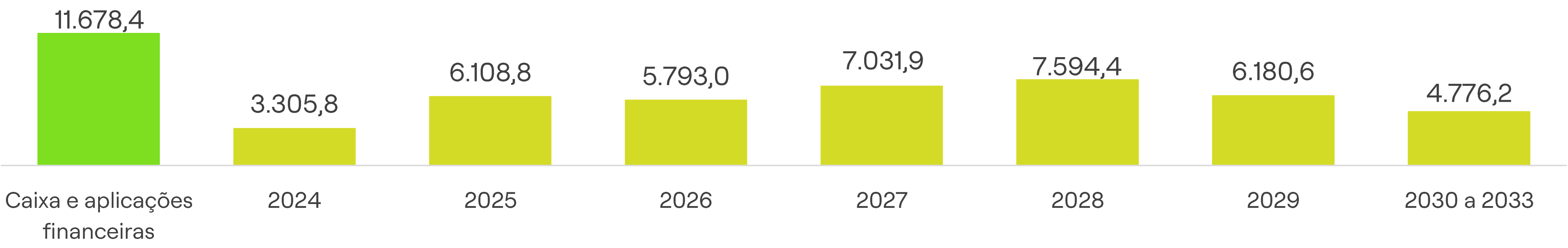


A COMPANHIA ENCERROU O PERÍODO COM DÍVIDA LÍQUIDA DE R$30,1 BILHÕES

PERFIL DA DÍVIDA (PRINCIPAL)

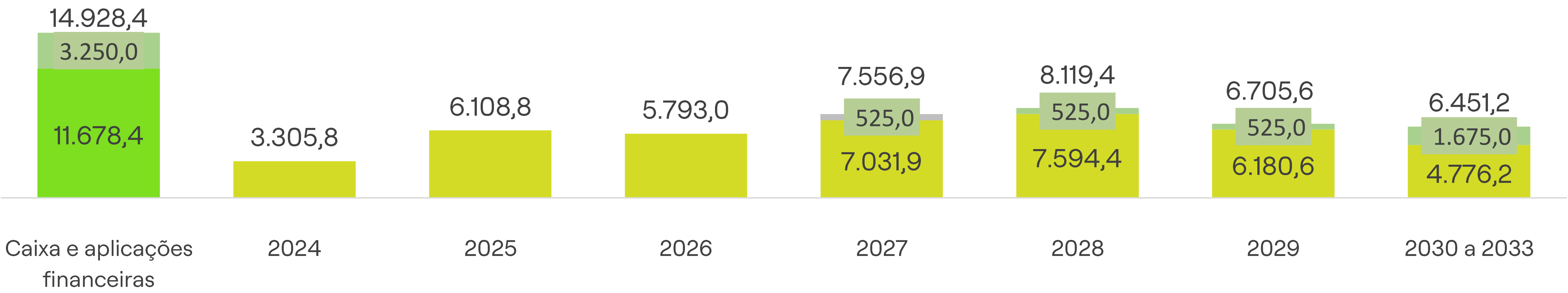
Em 31/03/2024

R$ milhões



Proforma após captações abril/24

R$ milhões

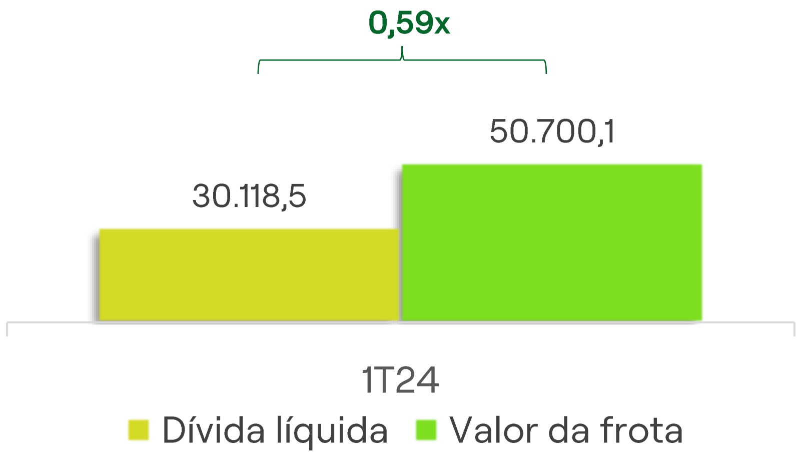


FORTE POSIÇÃO DE CAIXA E GESTÃO ATIVA DO PERFIL DA DÍVIDA

RATIOS DE DÍVIDA

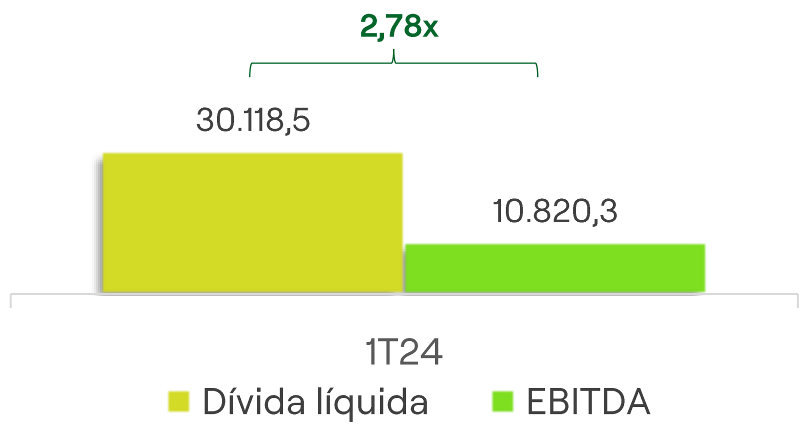
Dívida líquida vs. valor da frota

R$ milhões



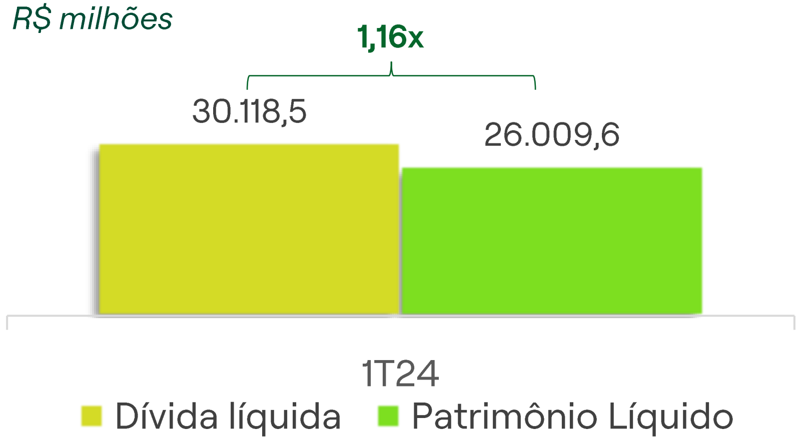
Dívida líquida vs. EBITDA LTM

R$ milhões



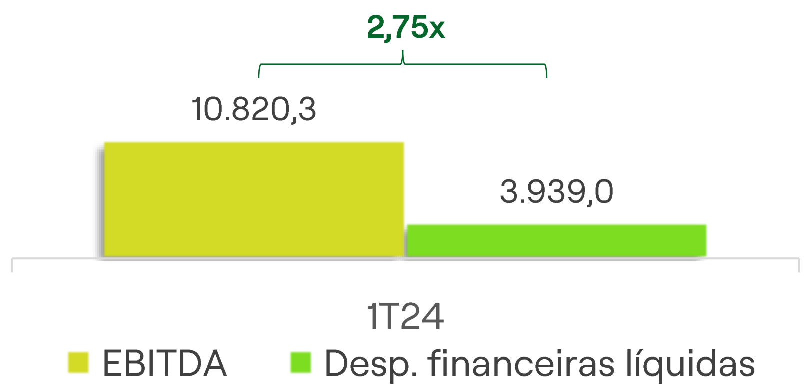
Dívida líquida vs. Patrimônio líquido

R$ milhões



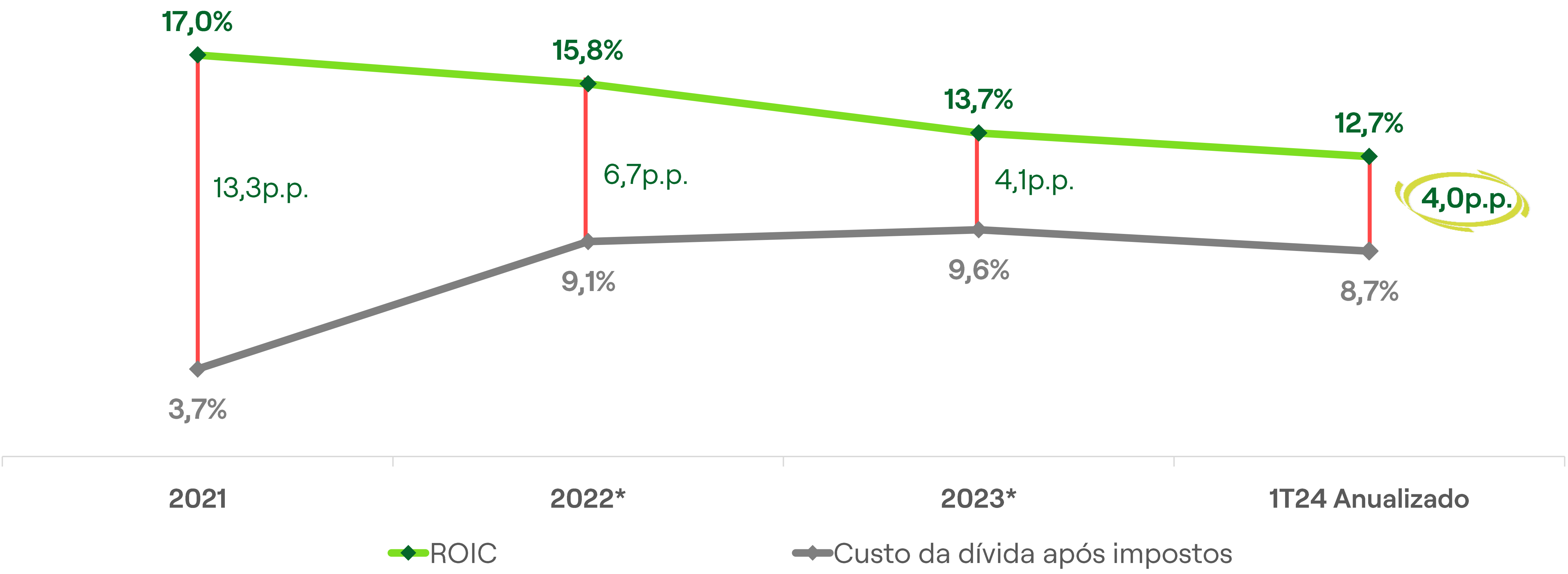
EBITDA vs. Desp. financeiras líquidas LTM

R$ milhões



A COMPANHIA MANTÉM SÓLIDOS RATIOS, EVIDENCIADO PRINCIPALMENTE PELA DÍVIDA LÍQUIDA SOBRE O VALOR DA FROTA

ROIC VERSUS CUSTO DA DÍVIDA APÓS IMPOSTOS



ROIC calculado a partir de:
NOPAT = EBIT X (1 – taxa efetiva de IR); Capital Investido = Dívida Líquida + PL – Ágio
*Considera EBIT ajustado

ROIC ANUALIZADO DE 12,7%, COM SPREAD DE 4,0P.P., AINDA REFLETINDO O MERCADO ADVERSO DE VENDA DE CARROS, ALÉM DA BASE DE CAPITAL ADVINDA DA COMBINAÇÃO DE NEGÓCIOS, PRECIFICADA A MENORES SPREADS

OBRIGADO!

Aviso - Informações e projeções

O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da LOCALIZA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação.

Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da LOCALIZA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a LOCALIZA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a LOCALIZA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A LOCALIZA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações.

Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

ri.localiza.com
Email: ri@localiza.com
Telefone: 55 31 3247-7024

Webcast

1Q24

Localiza&co

ONE-OFFS RELATED TO THE BUSINESS COMBINATION

With the advancement of the integration process, in 1Q24 we are publishing the accounting numbers **without adjusting the expenses associated with the write-up resulting from the business combination.**

We highlight below the effects of the amortization of the write-up of the fleet and customer portfolio, **which were not adjusted in the result:**

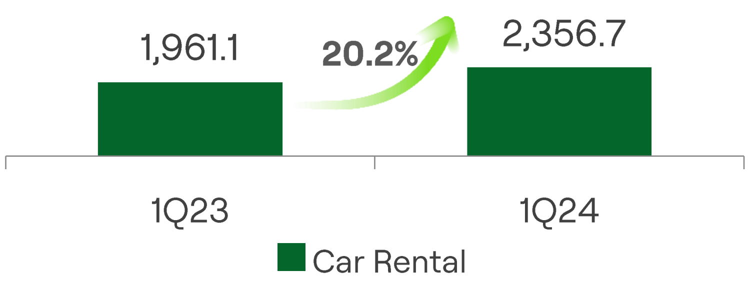
Description	EBIT Impact	Net Income Impact
Fleet write-up amortization	(12.8)	(8.4)
Amortization of the customer portfolio write-up	(1.7)	(1.1)
Total	(14.5)	(9.6)

Furthermore, in line with what was reported in previous quarters, we highlight the effect of operations in Mexico, which are still in the construction and maturation process, with a negative impact of R$34.7 million on EBIT.

QUARTERLY HIGHLIGHTS

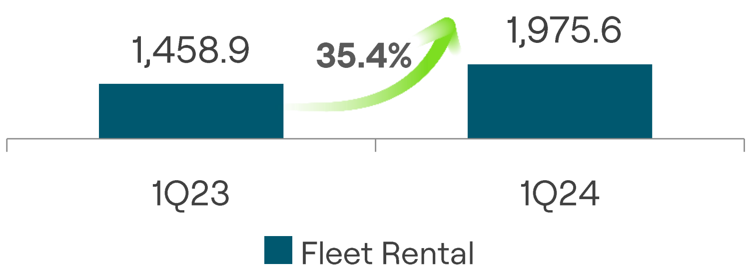
Car Rental Net Revenue - Brazil

R$ million, including royalties



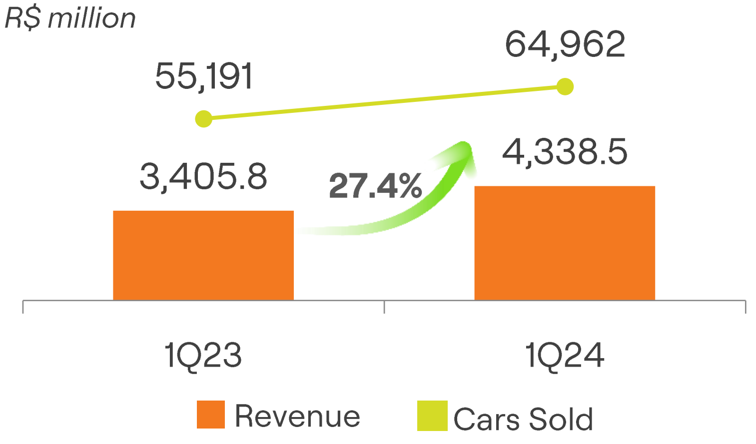
Fleet Rental Net Revenue - Brazil

R$ million, including new initiatives' revenues



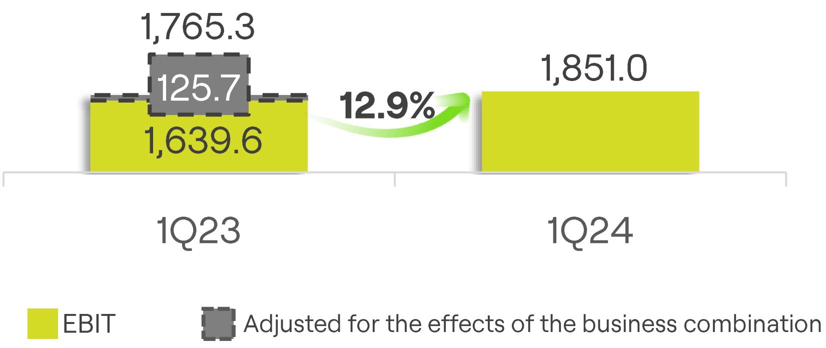
Seminovos - Brazil

R$ million



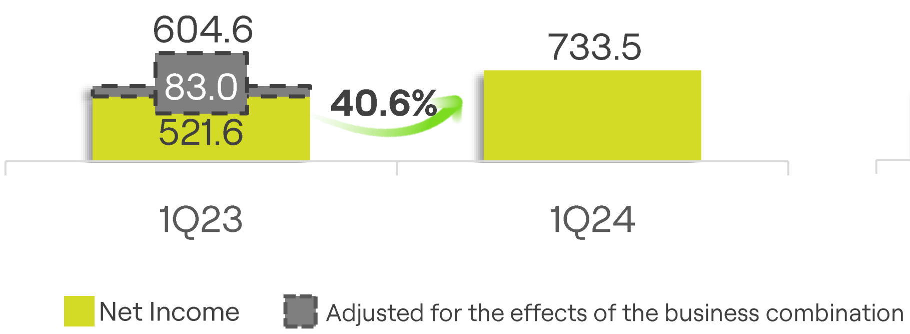
Consolidated EBIT

R$ million



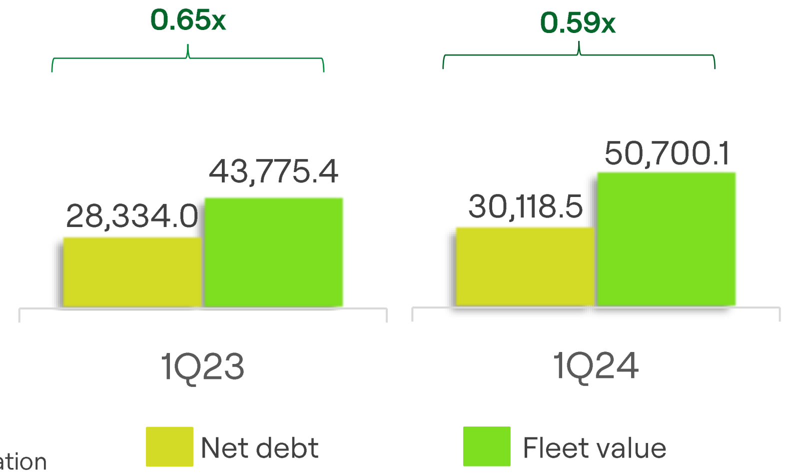
Consolidated Net Income

R$ million



Net debt vs. Fleet value

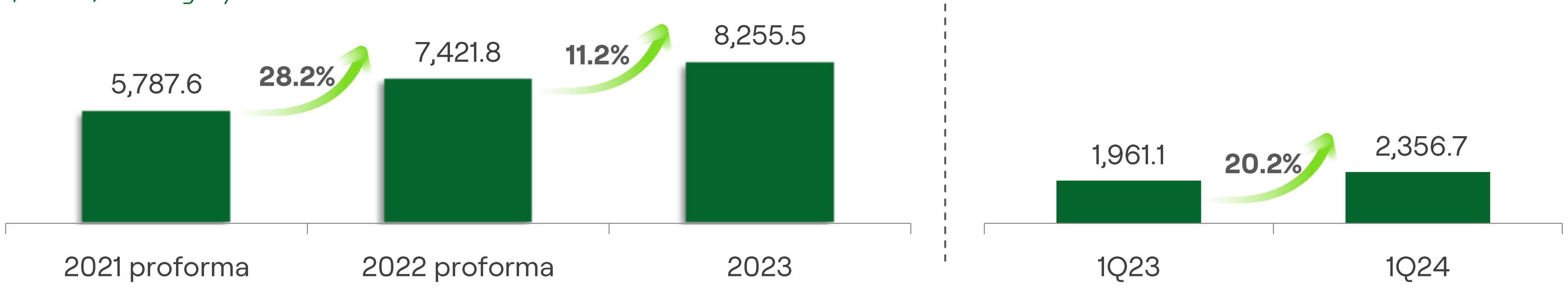
R$ million



CAR RENTAL

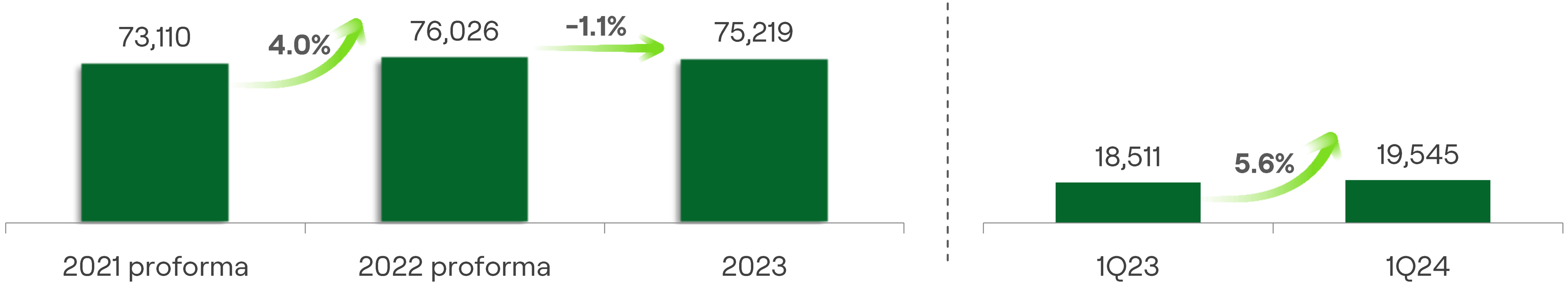
Net Revenue - Brazil

R$ million, including royalties



Rental days - Brazil

In thousands



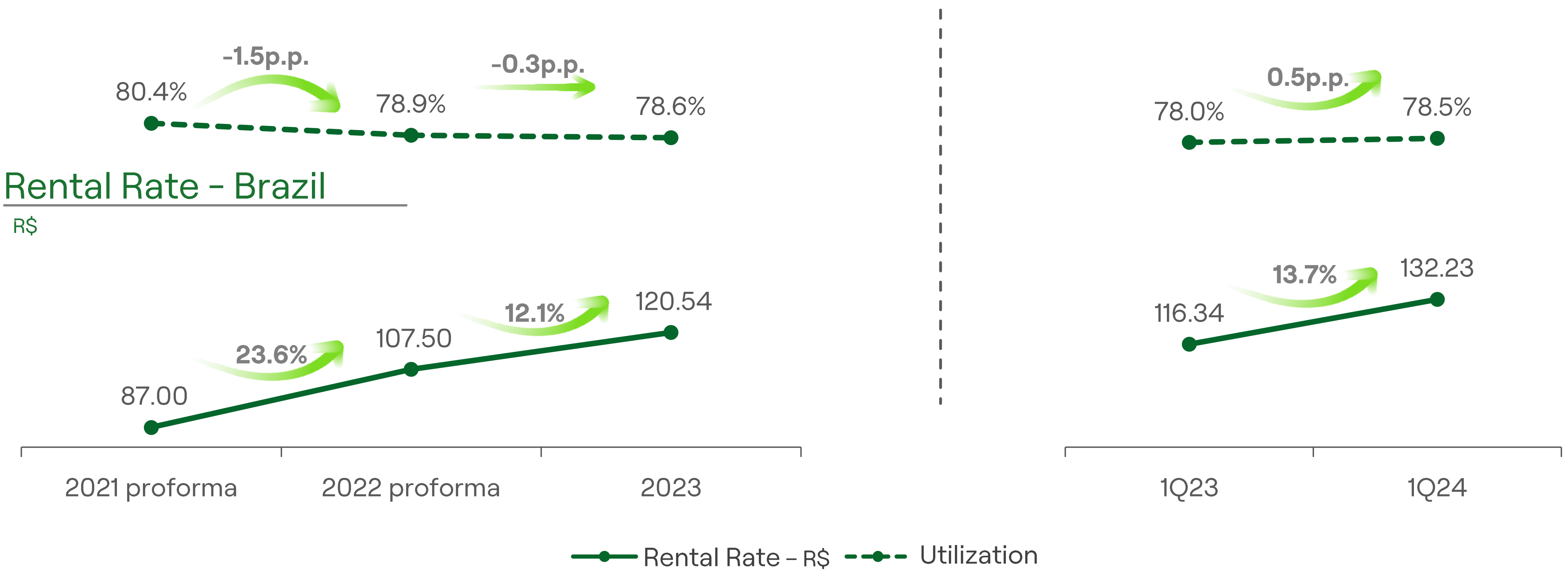
GROWTH OF 20.2% IN NET REVENUE FOR THE QUARTER IN THE ANNUAL COMPARISON, RESULTED FROM THE GREATER VOLUME AND EFFICIENT MANAGEMENT OF MIX AND PRICES

Utilization Rate – Brazil

%

Rental Rate – Brazil

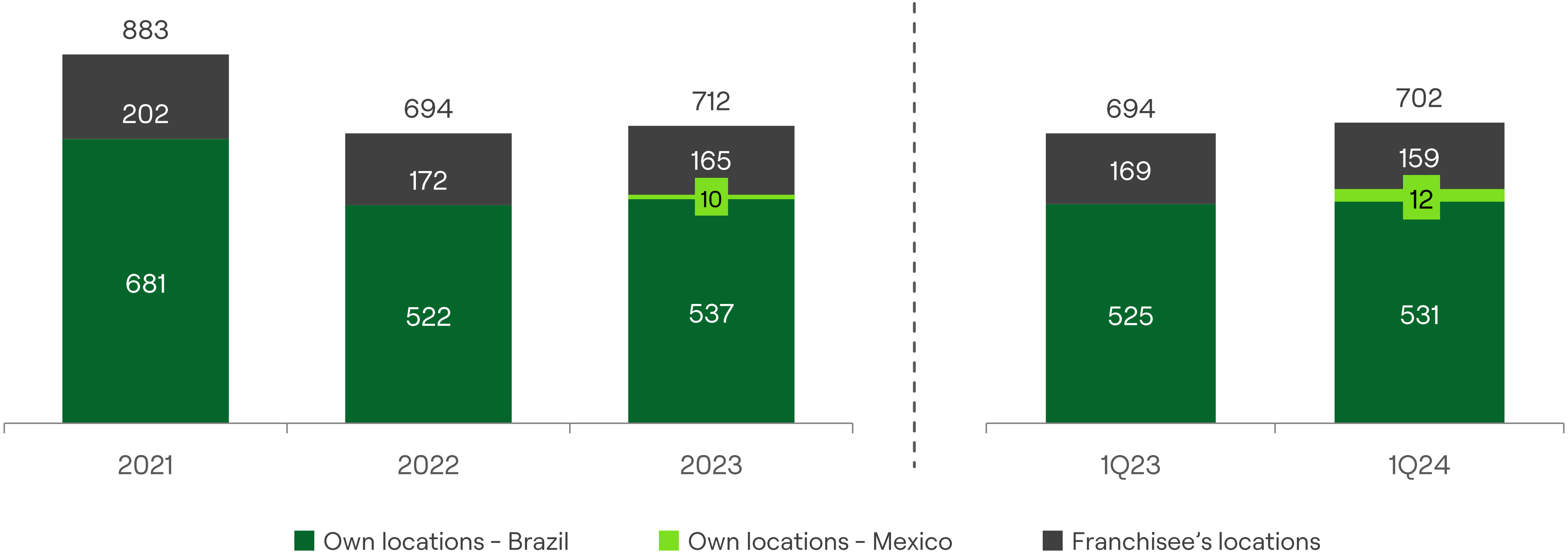
R$



INCREASE IN AVERAGE RENTAL RATE WITH GAIN ON THE UTILIZATION RATE,
REINFORCE THE COMPANY'S COMMERCIAL EXCELLENCE AND DEMAND RESILIENCE

CAR RENTAL – BRANCHES

Quantity

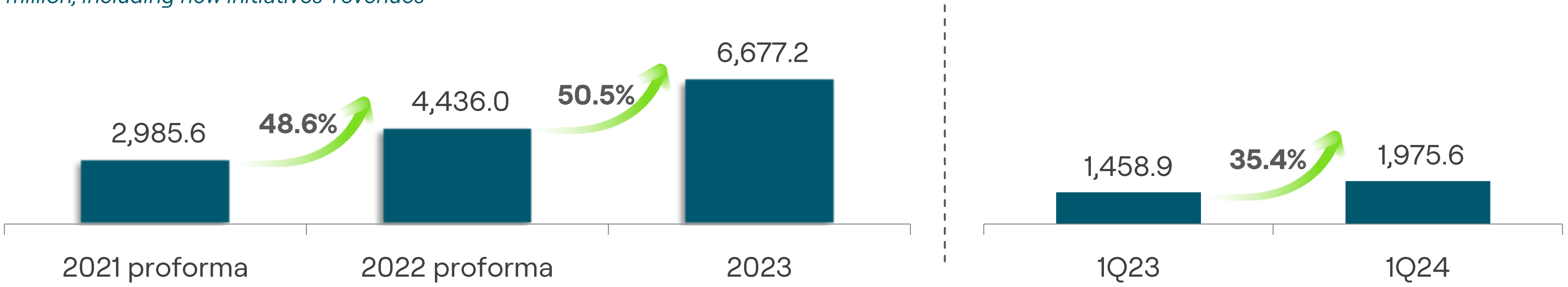


THE COMPANY CLOSES THE QUARTER WITH 702 AGENCIES, BEING 608 IN BRAZIL,
12 IN MEXICO AND 82 IN 5 OTHER SOUTH AMERICAN COUNTRIES

FLEET RENTAL

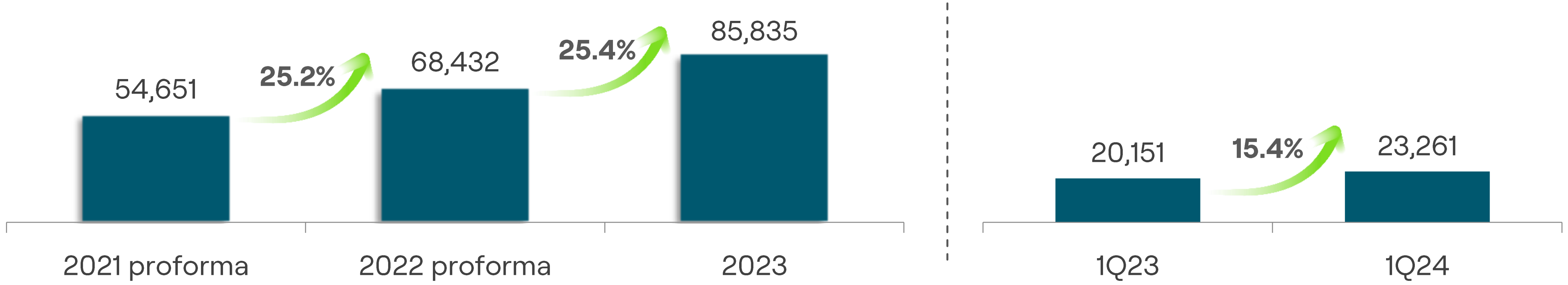
Net Revenue

R$ million, including new initiatives' revenues

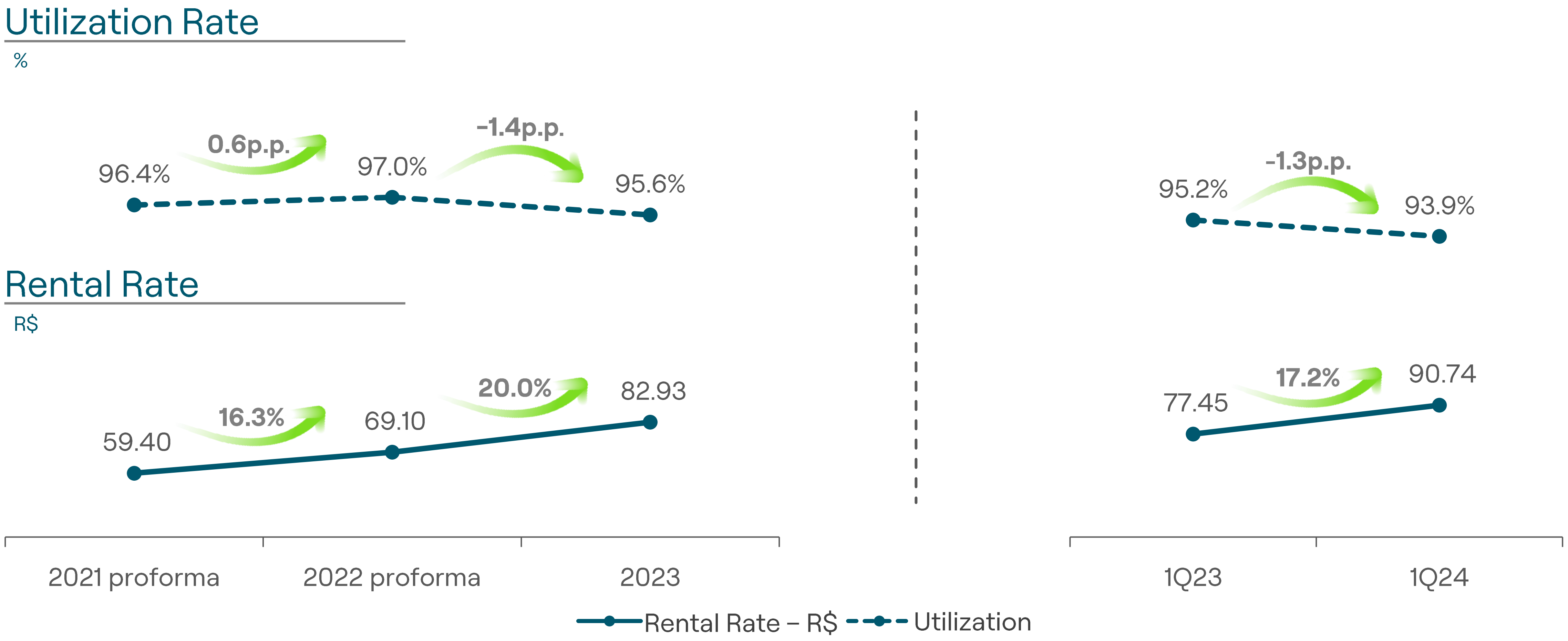


Rental Days

In thousands



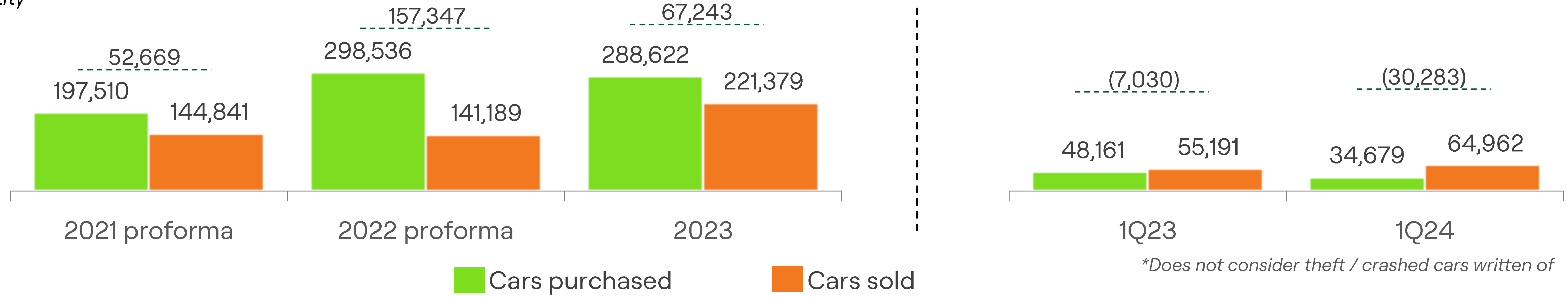
ROBUST DEMAND IN FLEET RENTAL AND CAR'S SUBSCRIPTION, CONTRIBUTING TO THE 35.4% ADVANCE IN REVENUE IN 1Q24, COMPARED TO THE SAME PERIOD OF THE PREVIOUS YEAR



HIGHER AVERAGE DAILY RATE REFLECTING NEW CONTRACTS PRICED IN CONTEXT OF HIGHER DEPRECIATION AND STILL HIGH INTEREST RATE

Car purchase and sales - Brazil

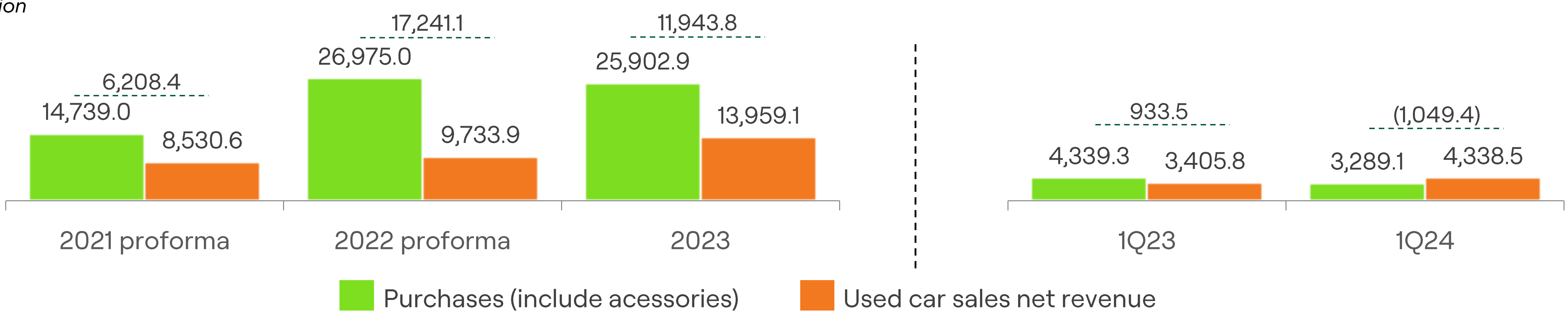
*Quantity**



**Does not consider theft / crashed cars written of*

Net investment in fleet - Brazil

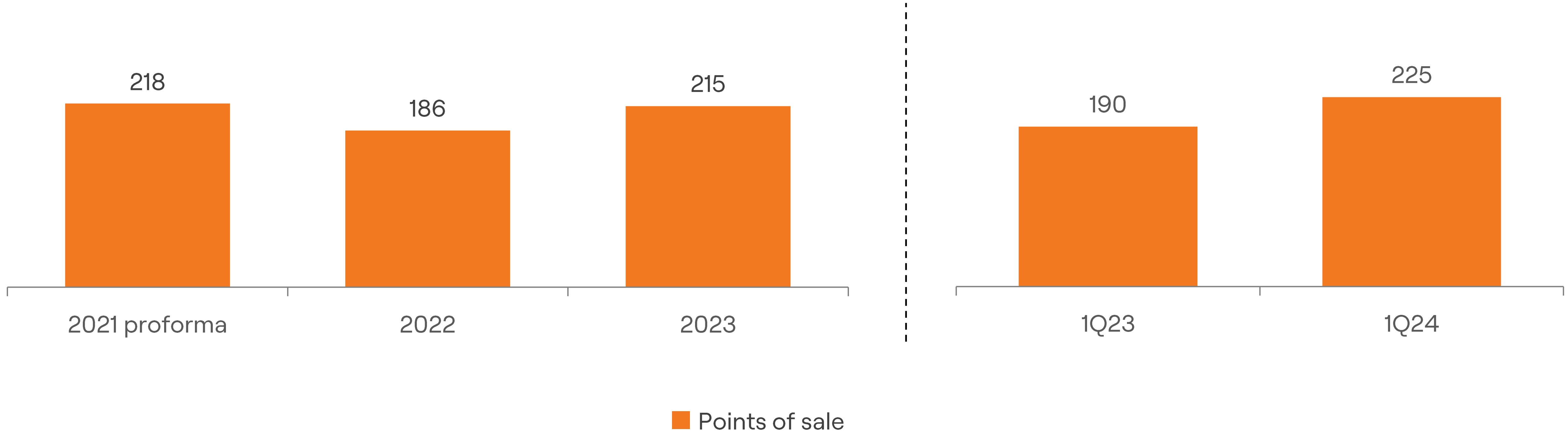
R$ million



AFTER THE HIGH PEAK SEASON, THE COMPANY REDUCED THE PACE OF CAR PURCHASES IN 1Q24 AND ACCELERATED THE VOLUME OF CAR SALES, INCREASING THE GLOBAL UTILIZATION OF THE FLEET IN THE ANNUAL COMPARISON

SEMINOVOS – STORES

Quantity

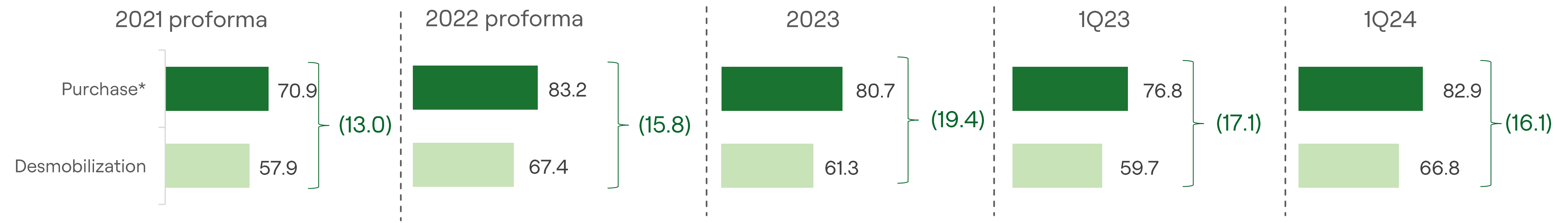


10 SEMINOVOS STORES OPENED IN THE QUARTER AND INCREASED PRODUCTIVITY PER STORE TO SUPPORT THE FLEET RENEWAL CYCLE

REPLENISHMENT CAPEX

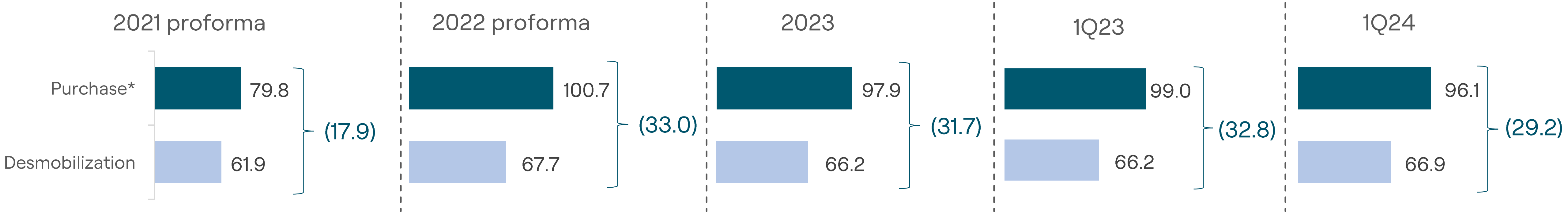
Average price of purchase and demobilization – Car Rental

R$ thousand



Average price of purchase and demobilization – Fleet Rental

R$ thousand

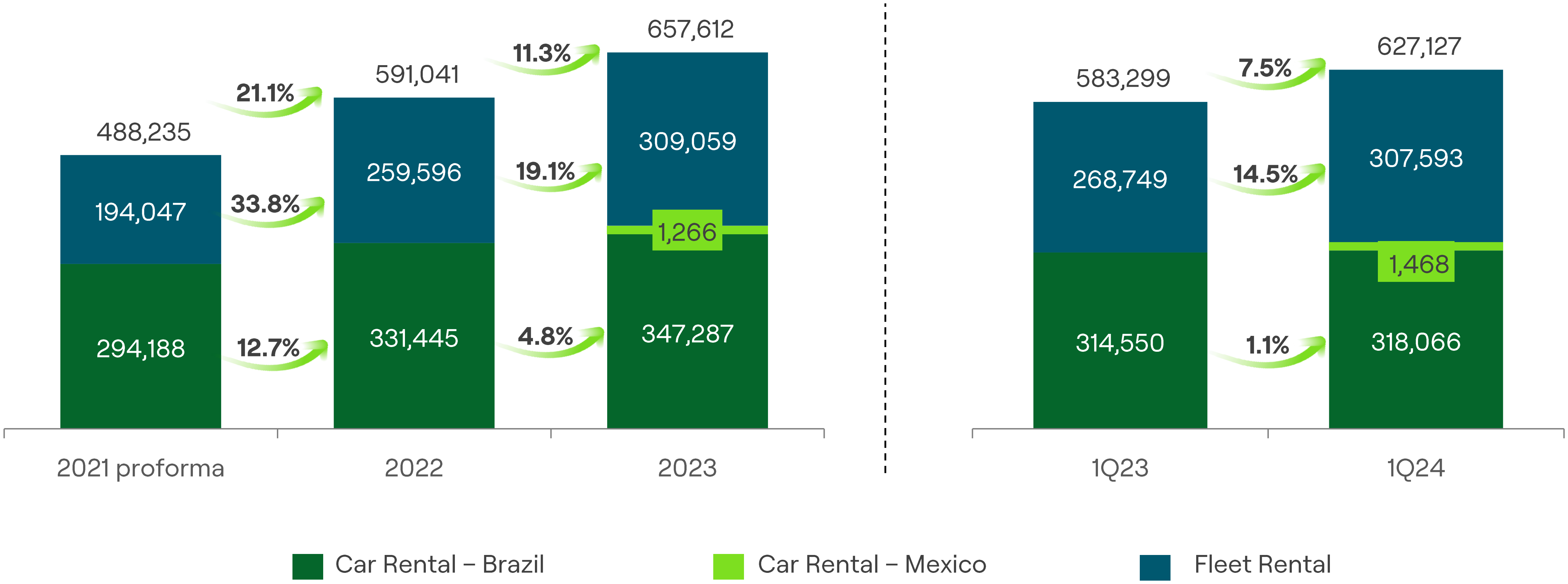


*Purchase price does not include accessories

IN RAC, THE LOWER RENEWAL CAPEX COMPARED TO 1Q23 REFLECTS THE ADVANCE IN THE AVERAGE SALES PRICE DUE TO THE REJUVENATION OF THE FLEET AND CHANNEL MIX

END OF PERIOD FLEET

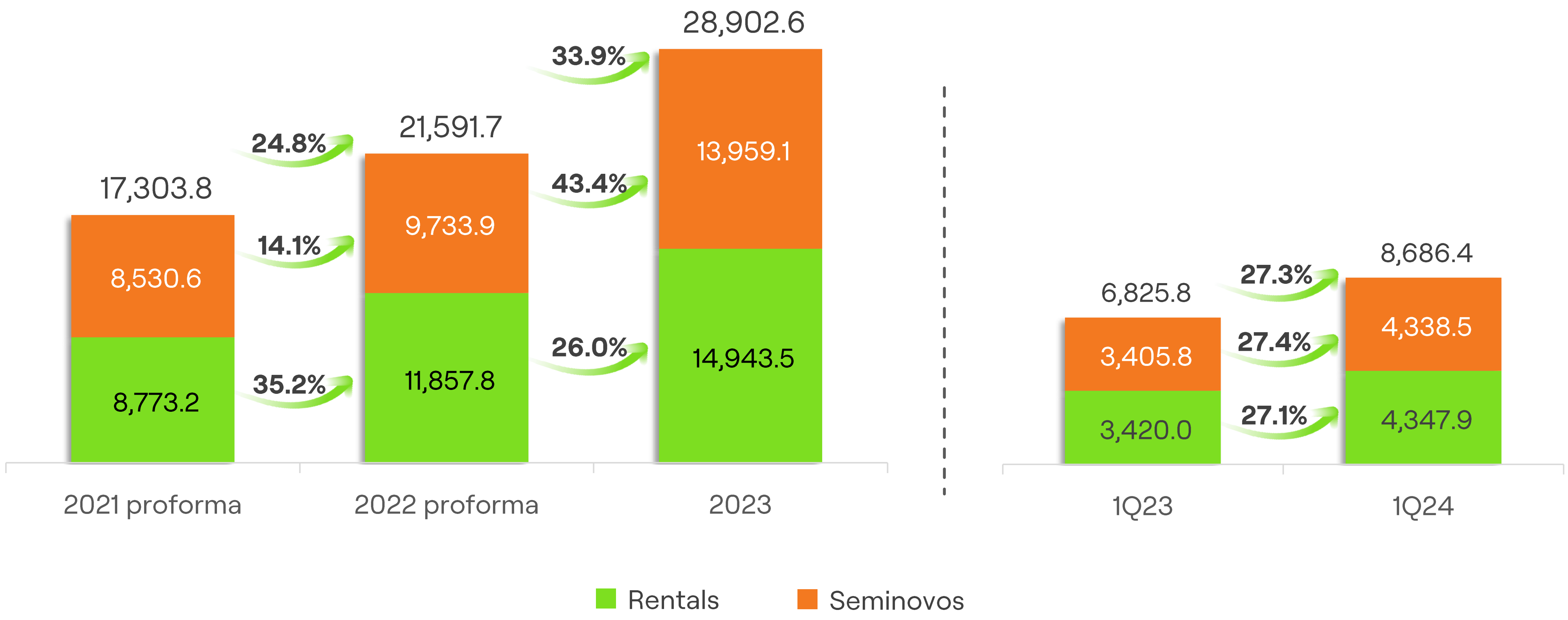
Quantity



FLEET GROWTH IN 1Q24 COMPARED TO 1Q23 IN BOTH DIVISIONS

CONSOLIDATED NET REVENUE

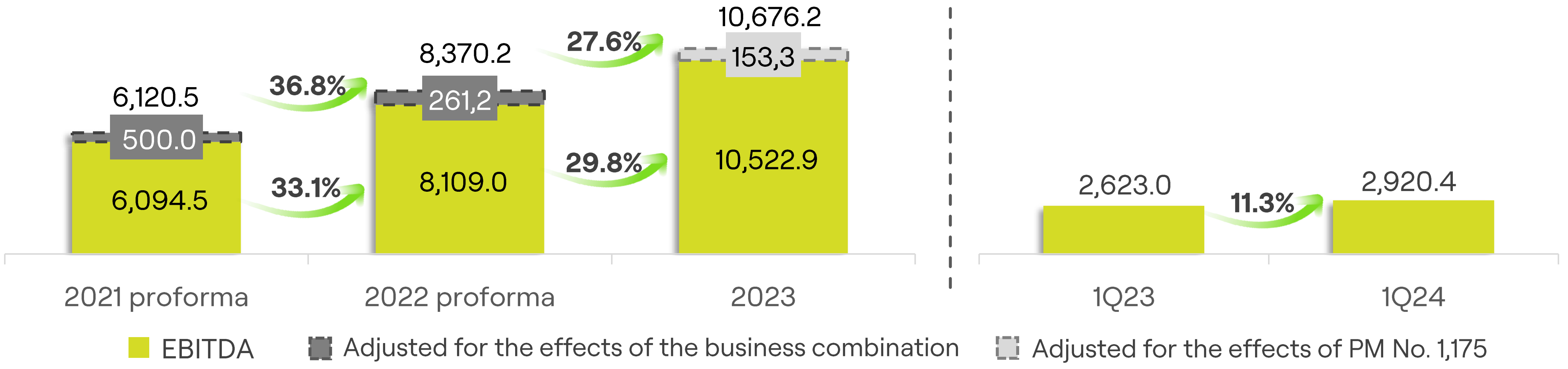
R$ million



ADVANCE OF 27.3% IN NET REVENUE IN THE ANNUAL COMPARISON

CONSOLIDATED EBITDA

R$ million



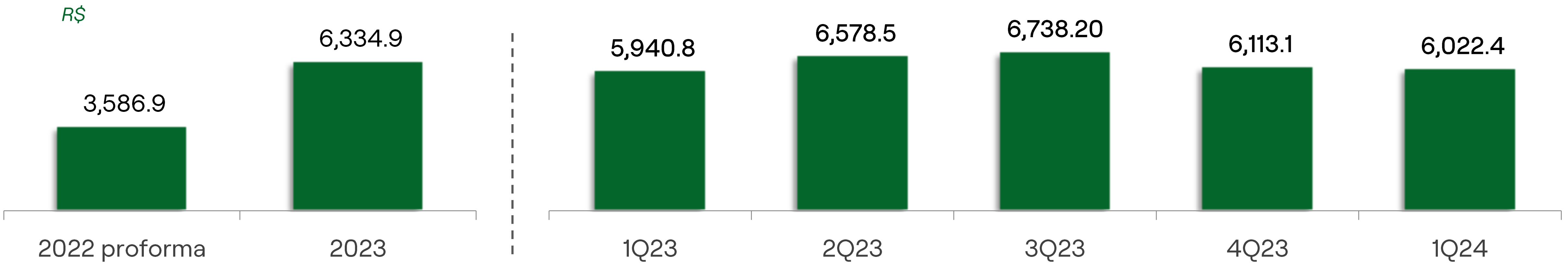
EBITDA Margin:	2021 proforma adjusted*	2022 proforma adjusted*	2023 adjusted*	1Q23	1Q24
Car Rental Brazil and Franchising	49.6%	57.6%	64.4%	66.1%	63.3%
Fleet Rental	65.7%	67.9%	72.6%	76.2%	69.2%
Rental Consolidated	55.1%	61.5%	68.1%	70.4%	66.0%
Rental Consolidated with México	55.1%	61.5%	67.8%	70.4%	65.2%
Seminovos	15.1%	11.2%	4.0%	6.4%	1.9%
Consolidated (over rental revenues)	69.8%	70.6%	71.4%	76.7%	67.2%

* Adjusted for One-offs related to integration expenses and effects of MP n° 1,175.

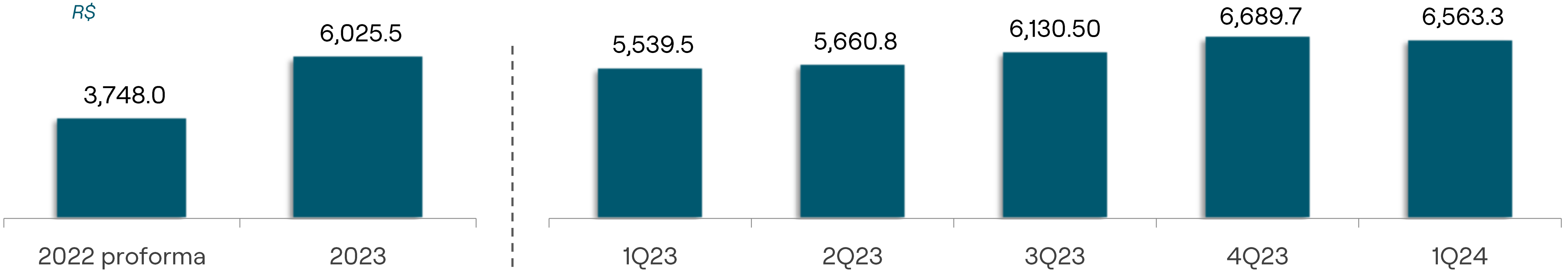
CONSOLIDATED EBITDA REACHED R$2.9 BILLION, A GROWTH OF 11.3% IN THE ANNUAL COMPARISON

AVEREGE ANNUALIZED DEPRECIATION PER CAR

Car Rental



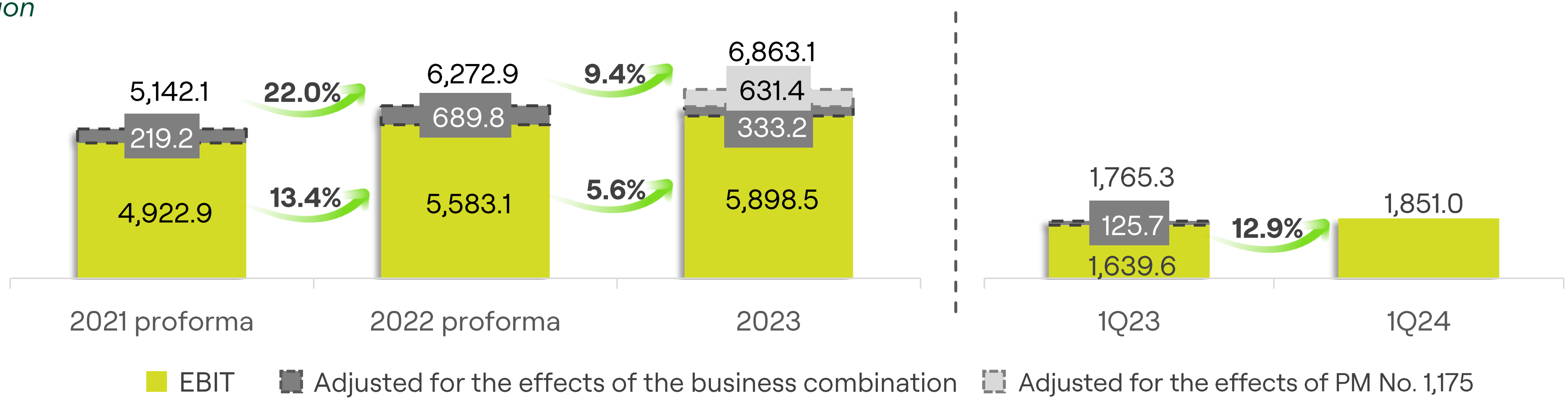
Fleet Rental



DEPRECIATION STILL AT HIGH LEVELS, REFLECTING THE PRICE ACCOMMODATION CYCLE OF SEMINOVOS

CONSOLIDATED EBIT

R$ million



EBIT Margin includes the result of **Seminovos** and is calculated on rental revenues:

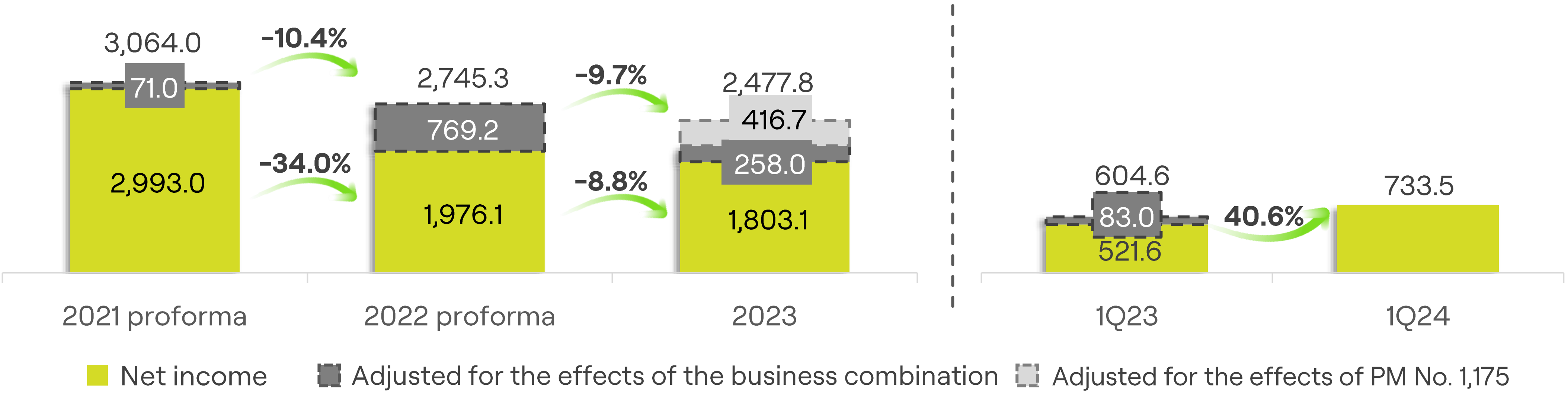
EBIT Margin:	2021 proforma adjusted*	2022 proforma adjusted*	2023 adjusted**	1Q23	1Q24
Car Rental and Franchising	55.2%	49.2%	40.7%	45.3%	40.8%
Fleet Rental	65.3%	59.0%	53.4%	51.6%	46.8%
Consolidated Brazil (over rental revenues)	58.6%	52.9%	46.4%	47.9%	43.5%
Consolidated with México	58.6%	52.9%	45.9%	47.9%	42.6%

*Adjusted for One-offs related to integration expenses, in addition to the amortization of write-up from cars and customers.
** Adjusted for the amortization of the write-up from cars and customers and the effect of MP n° 1,175.

EBIT OF R$1.9 BILLION, A GROWTH OF 12.9% IN THE QUARTER

CONSOLIDATED NET INCOME

R$ million



EBITDA x Net income reconciliation	2021 adjusted proforma	2022 adjusted proforma	2023 adjusted	Var. R$	Var. %	1Q23	1Q24	Var. R$	Var. %
Consolidated EBITDA	6,120.5	8,370.2	10,676.2	2,306.0	27.6%	2,623.0	2,920.4	297.4	11.3%
Cars depreciation	(672.6)	(1,762.0)	(3,366.6)	(1,604.6)	91.1%	(763.5)	(929.8)	(166.3)	21.8%
Other PP&E depreciation and amortization	(305.8)	(335.3)	(446.5)	(111.2)	33.2%	(94.2)	(125.1)	(30.9)	32.8%
Write-up amortization	-	-	-	-	-	(125.7)	(14.5)	111.2	-88.5%
Equity equivalence result		0.2	-	(0.2)	-100.0%	-	-	-	-
EBIT	5,142.1	6,272.9	6,863.1	590.2	9.4%	1,639.6	1,851.0	211.4	12.9%
Financial expenses, net	(785.0)	(2,726.0)	(4,024.3)	(1,298.3)	47.6%	(1,069.9)	(984.6)	85.3	-8.0%
Income tax and social contribution	(1,293.1)	(801.8)	(361.0)	440.8	-55.0%	(48.1)	(132.9)	(84.8)	176.3%
Net income of the period	**3,064.0**	**2,745.3**	**2,477.8**	**(267.5)**	**-9.7%**	**521.6**	**733.5**	**211.9**	**40.6%**

40.6% GROWTH IN THE NET INCOME OF THE QUARTER, THAT AMOUNTED R$733.5 MILLION

FREE CASH FLOW

	Free cash flow (R$ million)	2021 actual	2022 actual	2023	1Q24
Operations	EBITDA	3,697.5	6,589.2	10,522.9	2,920.4
	Used car sale revenue, net of taxes	(5,308.0)	(7,833.6)	(13,875.6)	(4,335.9)
	Net book value of vehicles written-off	4,346.0	6,085.3	12,250.1	4,081.1
	(-) Income tax and social contribution	(307.1)	(83.4)	(130.2)	(28.6)
	Change in working capital	(568.3)	(1,284.3)	(1,783.4)	(789.4)
	Cash generated by rental operations	1,860.1	3,473.2	6,983.8	1,847.6
Capex renewal	Used car sale revenue, net from taxes – fleet renewal	5,308.0	7,833.6	13,875.6	2,328.1
	Fleet renewal investment	(6,366.9)	(9,902.5)	(19,817.7)	(3,308.7)
	Change in accounts payable to car suppliers for fleet renewal	(282.6)	1,619.6	2,969.2	(1,366.9)
	Net investment for fleet renewal	(1,341.5)	(449.3)	(2,972.9)	(2,347.5)
	Fleet renewal – quantity	92,845	118,538	221,379	64,962
Investment, property and intangible		(143.4)	(352.8)	(387.4)	(100.1)
Free cash flow from operations, before fleet increase or reduction		375.2	2,671.1	3,623.5	(600.0)
Capex Growth	(Investment) / Divestment in cars for fleet growth	(1,289.0)	(12,636.4)	(6,132.0)	2,007.8
	Change in accounts payable to car suppliers	571.6	2,298.3	(381.9)	(1,242.2)
	Net investment for fleet growth	(717.4)	(10,338.1)	(6,513.9)	765.6
	Fleet increase / (reduction) – quantity	18,665	136,391	68,505	(30,081)
Free cash flow after growth		(342.2)	(7,667.0)	(2,890.4)	165.6
Other invest.	Acquisitions - except fleet value	(3.6)	(11.5)	(4.2)	(3.4)
Free cash generated (applied) before interest and others		(345.8)	(7,678.5)	(2,894.6)	162.2

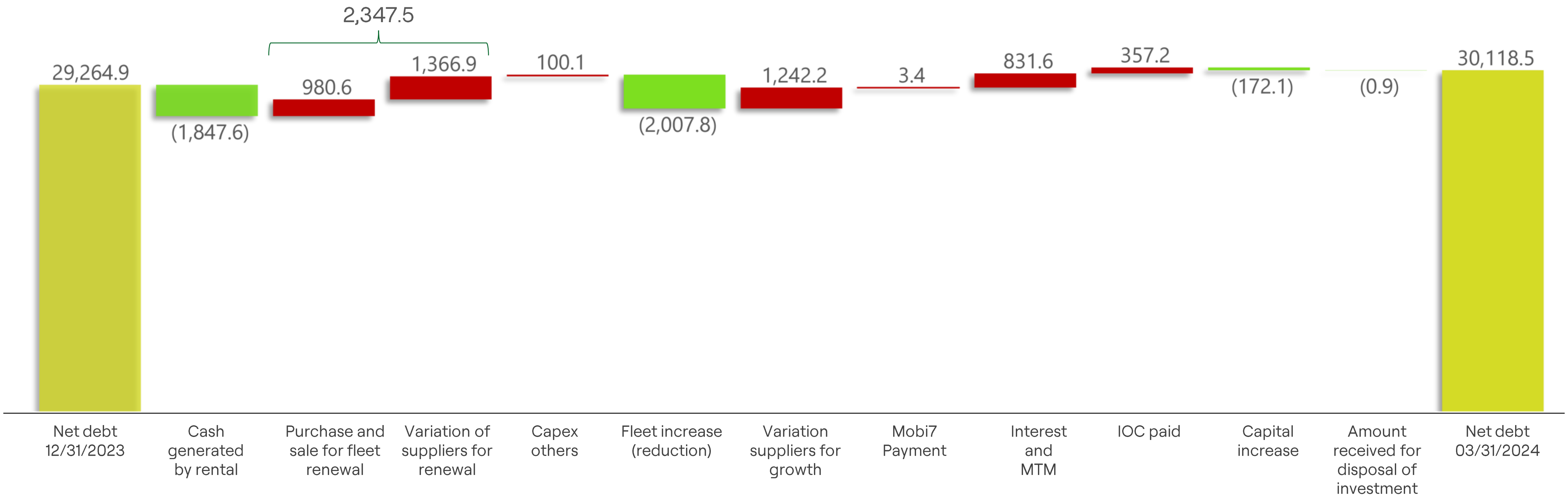
For the FCF, short term financial investments were considered as cash

CASH GERENRATED BY THE RENTAL OPERATIONS AND FLEET REDUCTION WAS CONSUMED BY THE FLEET RENEWAL AND REDUCTION IN THE OEM'S ACCOUNT

CHANGE IN NET DEBT

As of 03/31/2024

R$ million

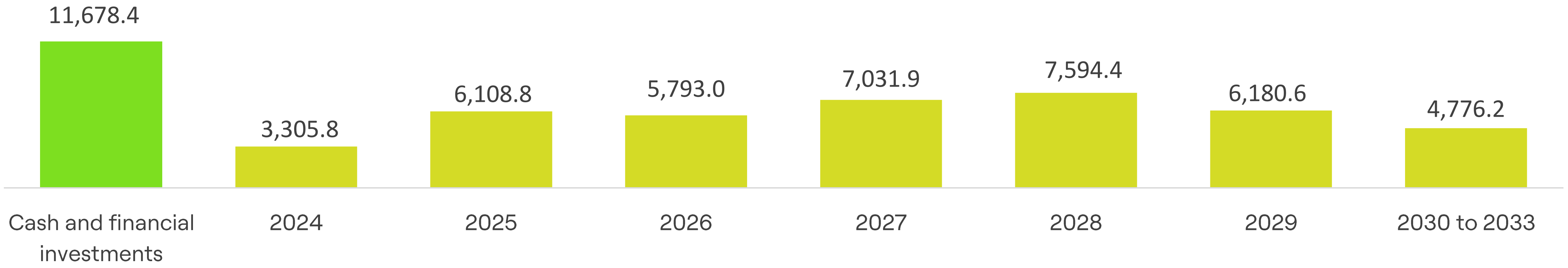


THE COMPANY ENDED THE PERIOD WITH NET DEBT OF R$30.1 BILLION

DEBT MATURITY PROFILE (PRINCIPAL)

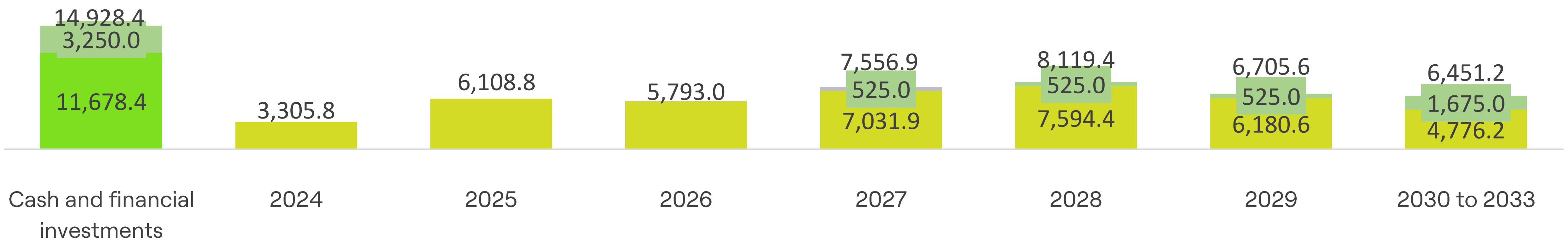
As of 03/31/2024

R$ million



Proforma after issuances and amortizations in Apr/24

R$ million

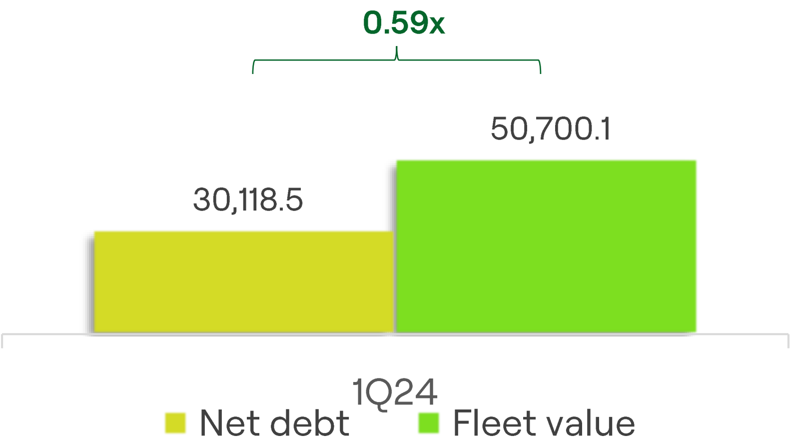


STRONG CASH POSITION AND ACTIVE DEBT PROFILE MANAGEMENT

DEBT RATIOS

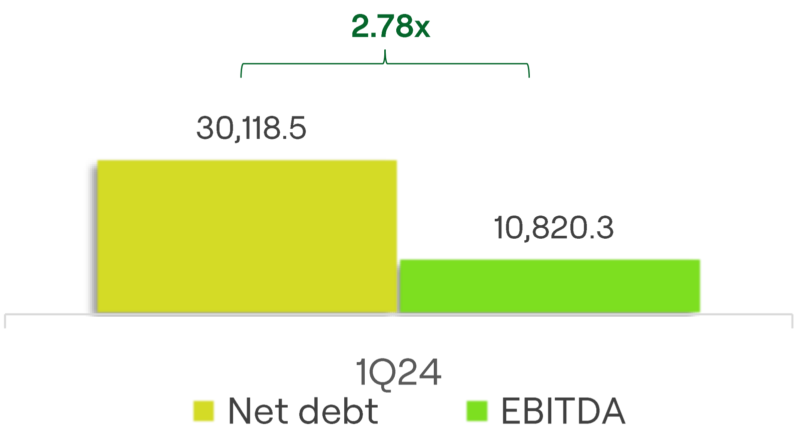
Net debt vs. Fleet value

R$ million



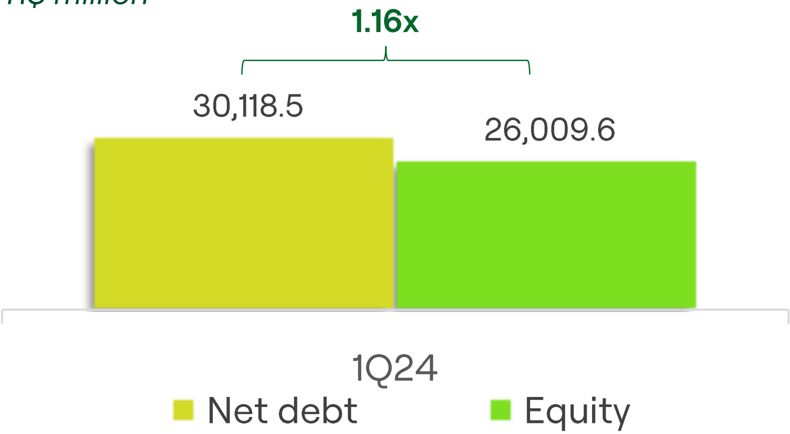
Net debt vs. EBITDA LTM

R$ milhões



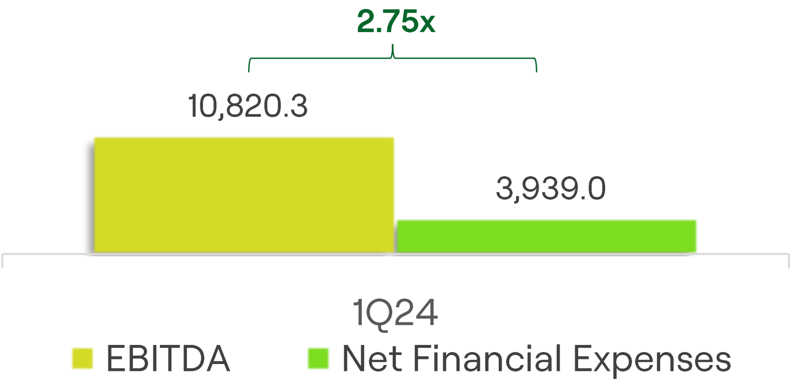
Net debt vs. Equity

R$ million



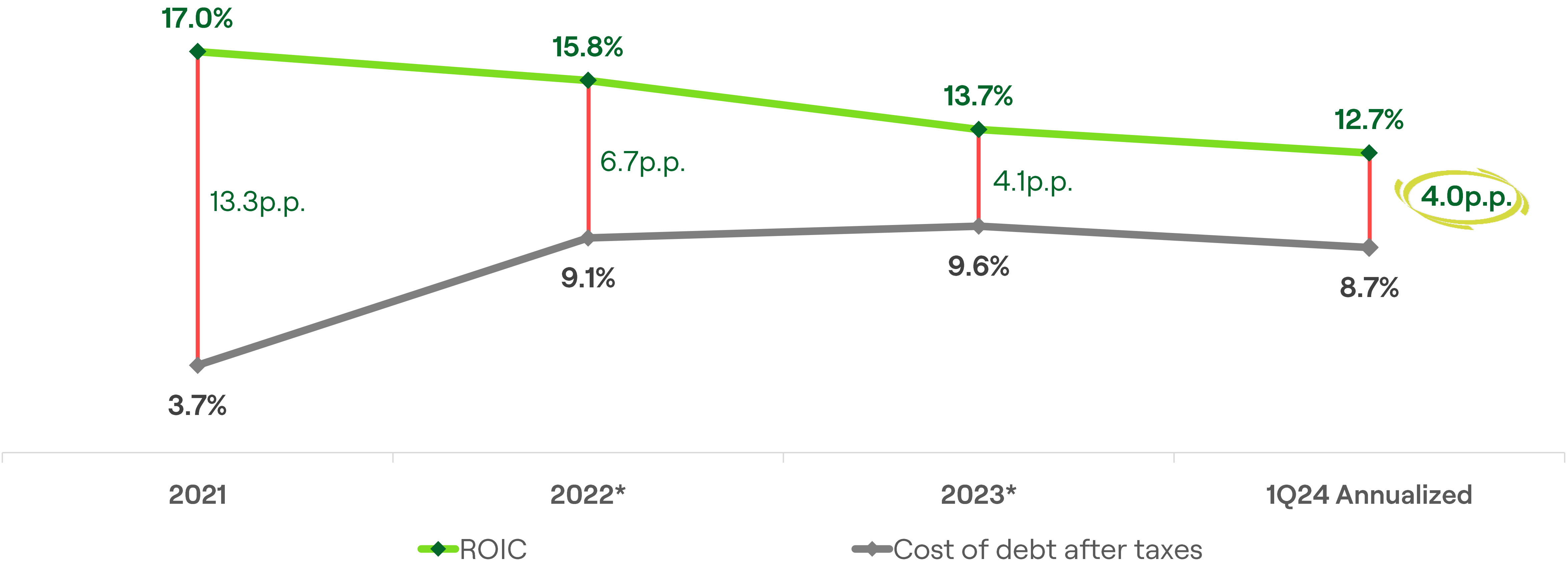
EBITDA vs. Net financial expenses LTM

R$ million



THE COMPANY MAINTAINS SOLID RATIOS, MAINLY EVIDENCED BY THE NET DEBT TO THE FLEET VALUE

ROIC VERSUS COST OF DEBT AFTER TAXES



ROIC calculated:
NOPAT = EBIT X (1 – effective income tax rate); Invested Capital = Net Debt + Shareholders' Equity – Goodwill
*Considering adjusted EBIT

ANNUALIZED ROIC OF 12.7%, WITH A SPREAD OF 4.0P.P., STILL REFLECTING THE ADVERSE MARKET FOR CAR SALES, IN ADDITION TO THE CAPITAL BASE BROUGHT BY THE BUSINESS COMBINATION, PRICED AT LOWER SPREADS

THANK YOU!

Disclaimer

The material presented is a presentation of general background information about LOCALIZA as of the date of the presentation It is information in summary form and does not purport to be complete It is not intended to be relied upon as advice to potential investors

This presentation contains statements that are not guarantees of future performance Investors are cautioned that any such forward looking statements are and will be, as the case may be, subject to many risks, uncertainties and factors relating to the operations and business environments of LOCALIZA and its subsidiaries that may cause the actual results of the companies to be materially different from any future results expressed or implied in such forward-looking statements

Although LOCALIZA believes that the expectations and assumptions reflected in the forward-looking statements are reasonable based on information currently available to LOCALIZA's management, LOCALIZA cannot guarantee future results or events LOCALIZA expressly disclaims a duty to update any of the forward-looking statement

This presentation does not constitute an offer, invitation or solicitation of an offer to subscribe to or purchase any securities Neither this presentation nor anything contained herein shall form the basis of any contract or commitment whatsoever

ri.localiza.com
Email: ri@localiza.com
Telephone: 55 31 3247-7024