

# Apresentação Institucional Relações com Investidores

**RECV**  
B3 LISTED NM

IDIV IDVR IBOV IBRX100 SMLL IBRA IGC IGC-NM ITAG ICCT

# Somos uma das principais produtoras independentes de petróleo e gás do *onshore* brasileiro

Onde estamos  
**localizados**



## Rio Grande do Norte

- 31 concessões
- 22 operadas
- 03 blocos exploratórios
- 377 poços produzindo
- 07 municípios
- 37 comunidades vizinhas



## Bahia e Sergipe

- 26 concessões operadas
- 03 blocos exploratórios
- 356 poços produzindo
- 10 municípios
- 35 comunidades vizinhas

**27,0** Kboed | Produção 9M25 **183,8** Mmboe | Reservas 2P

## Destaques financeiros

**R\$ 2,5 Bi**

Receita líquida 9M25

**R\$ 1,1 Bi**

EBITDA 9M25

**R\$ 183 MM**

Geração de caixa  
livre 9M25<sup>1</sup>

**R\$ 1,5 Bi**

Dívida líquida no 9M25  
Alavancagem de 1,00x

# 25 anos de *track record*: de pioneiros a protagonistas

2000

## Criação da PetroReconcavo

Contrato com a Petrobras de 12 campos de petróleo e gás maduros na bacia Recôncavo (BA)

## Início da Verticalização

Aquisição das primeiras sondas (PRs 01 a 04) e operações de perfurações com equipamentos próprios

2008 – 2010

2019

## Crescimento e expansão

Aquisição e início das operações do polo Riacho da Forquilha (RN), primeira transação concluída envolvendo campos terrestres em bacias maduras do plano de desinvestimento da Petrobras

## Abertura de capital e consolidação

IPO e *follow-on*, aquisições de Remanso, Miranga e SPE Tiêta, e expansão da frota de sondas

2021 – 2023

2024

## Midstream e Impacto Social

Início da UTG São Roque e implementação do Programa de Resiliência Operacional. Dez anos do Ciranda Viva e desenvolvimento da área de Sustentabilidade

## PRontos para o Futuro

Início das perfurações de poços profundos e horizontais, novas aquisições em *Midstream* e desenvolvimento da área de reservatórios

2025



# Diferenciais competitivos da Companhia que criam valor no longo prazo



## Excelência Operacional

- **Conhecimento profundo** da subsuperfície
- **Referência em recuperação** secundária
- Projetos de injeção para **aumento do fator de recuperação**
- **Modelo verticalizado** com frota própria e serviços internalizado



## Resiliência

- **Gestão eficiente** de custos logísticos e contratos de comercialização
- **Pioneirismo no mercado de gás natural**, com foco em autonomia e flexibilidade
- **Implantação de novas rotas** de escoamento de óleo no RN e na BA
- **Exploração de novas fronteiras**, com os poços profundos e horizontais

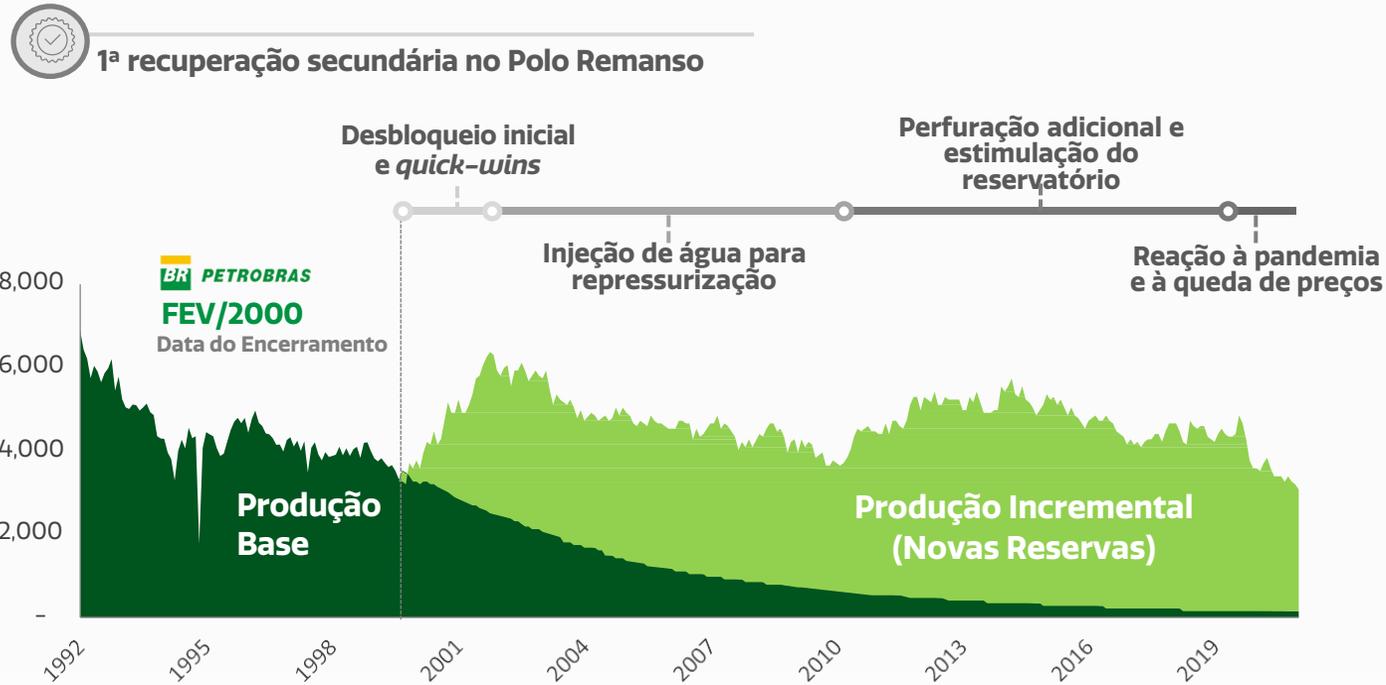


## Disciplina Financeira

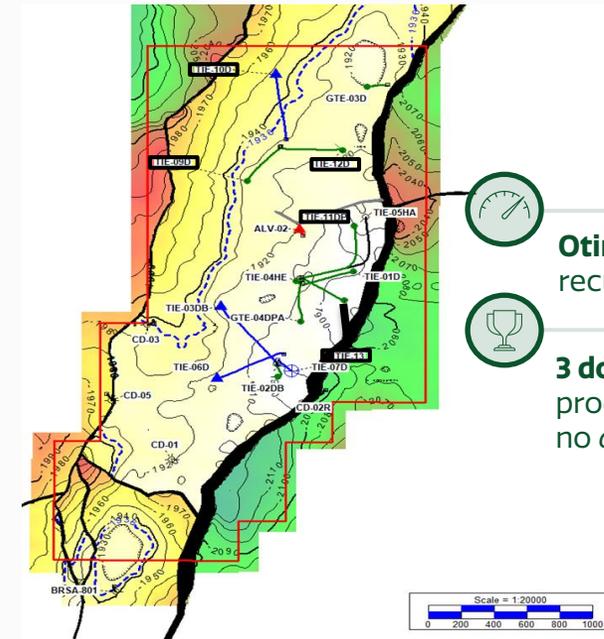
- **Balanco sólido**
- **Menores custos** do *onshore*
- **Alavancagem controlada** e perfil de crédito robusto
- **Remuneração ao acionista**

# Da estratégia à execução: transformando campos maduros em novas oportunidades

## Produção Histórica do Polo Remanso (boe/d)



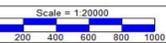
## Novo modelo do reservatório de Tiê



Otimização da recuperação de reservas

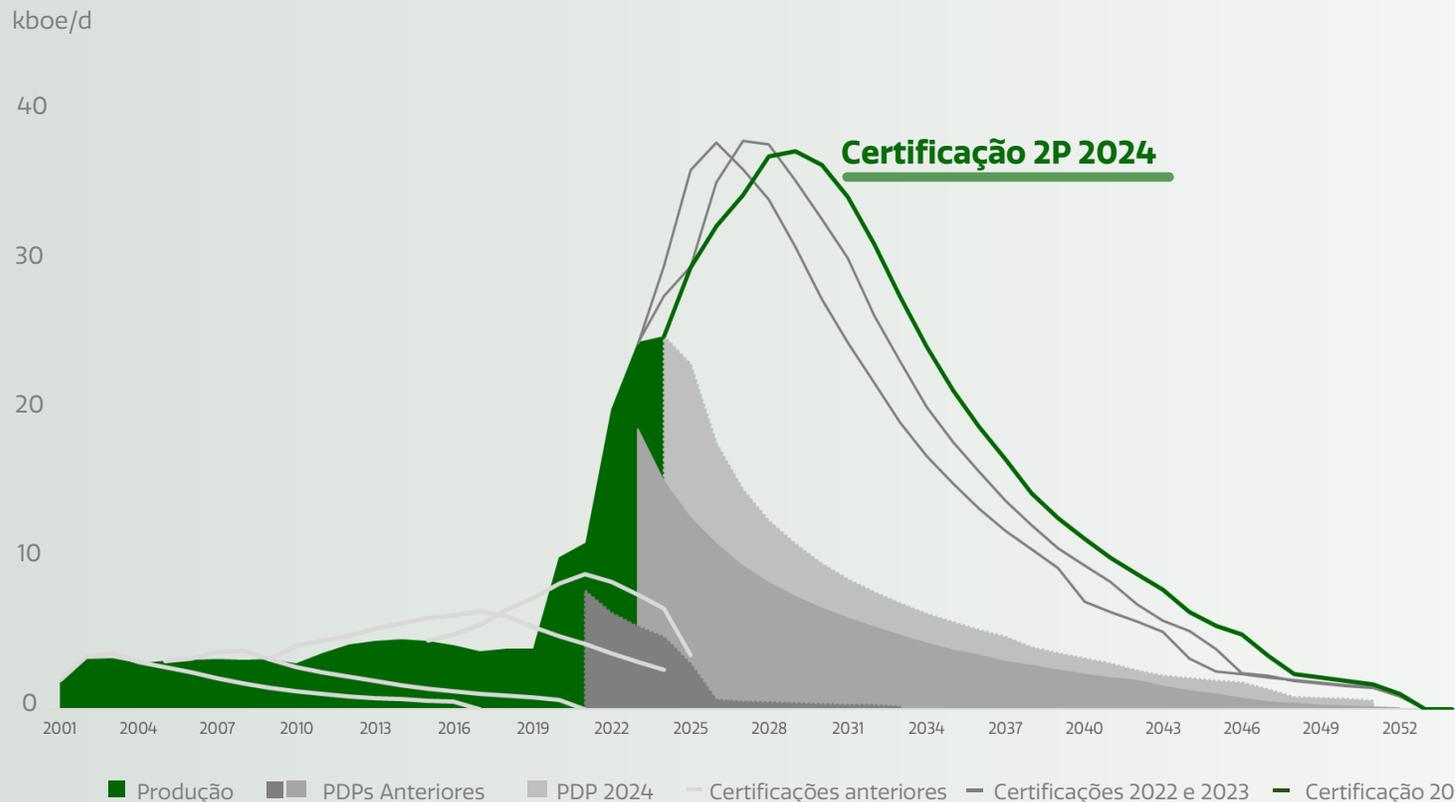


3 dos 10 maiores produtores de petróleo<sup>1</sup> no onshore brasileiro



<sup>1</sup> Dados da ANP sobre a produção de petróleo em junho/2025.

# Nosso histórico mostra produção e reposição de reservas consistentes

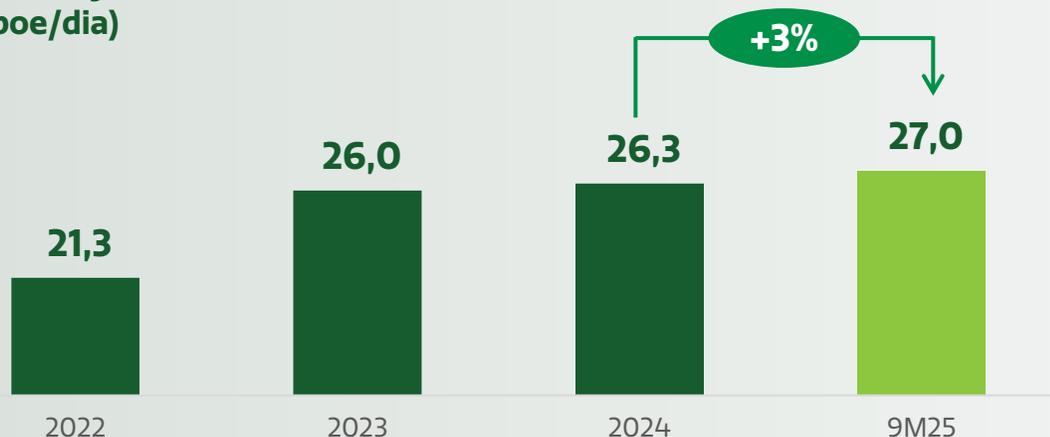


2024

Reservas 2P (MMBOE)	183,8
Reposição de reservas (RRR) <sup>1</sup>	1,7 x
Custo de desenvolvimento de reservas futuras <sup>2</sup>	US\$ 7,6/boe
PV10 <sup>3</sup>	US\$ 2,7 B
Relação reservas 1P/2P <sup>4</sup>	79%
Reservas de gás / reservas totais <sup>5</sup>	43%

# Foco na continuidade operacional e na execução de projetos

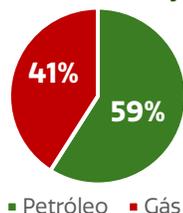
## Produção WI média (kboe/dia)



## ~57% da produção de 2026 protegida<sup>1</sup>

- ✓ **Petróleo:** 35% da produção de petróleo protegida por hedge;
- ✓ **Gás natural:** 89% da produção de gás natural protegida por preço fixo ou contratos com piso (Brent ~US\$ 71,95/bbl).

### Mix de Produção



## Destaques 9M25

**15** poços perfurados, sendo 9 produtores

**3%** de crescimento médio de produção vs. 2024

**180** workovers realizados

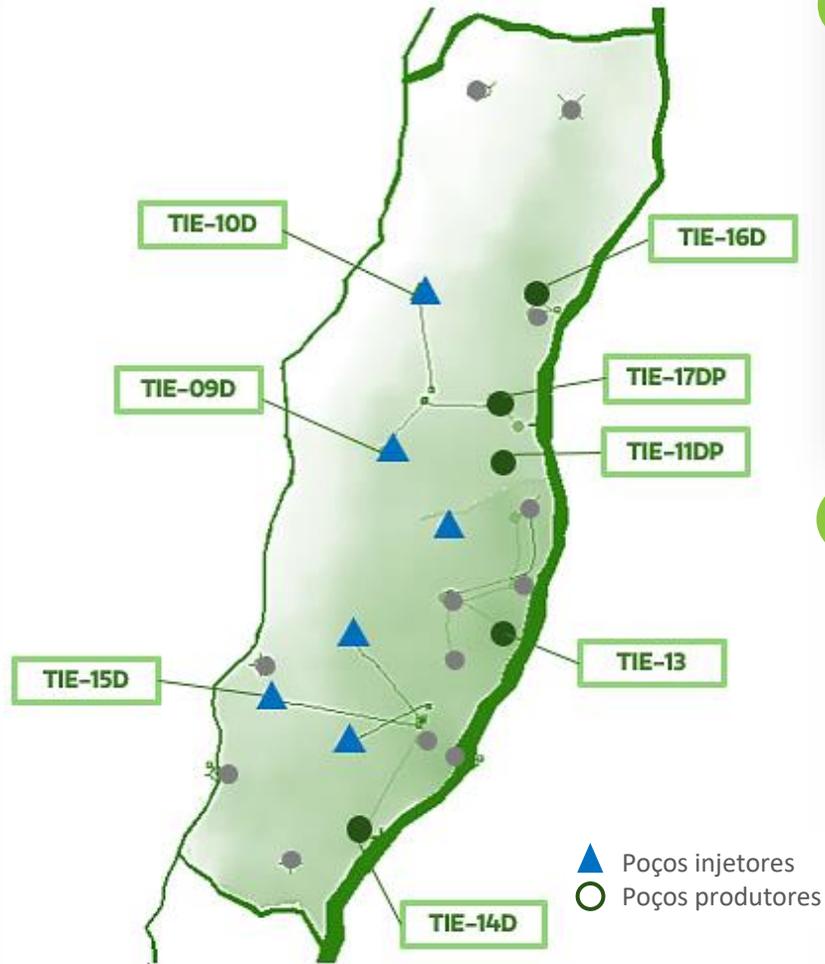
**1** poço horizontal perfurado e em fase de completção

**Conclusão do projeto de perfuração e avaliação dos três poços profundos**



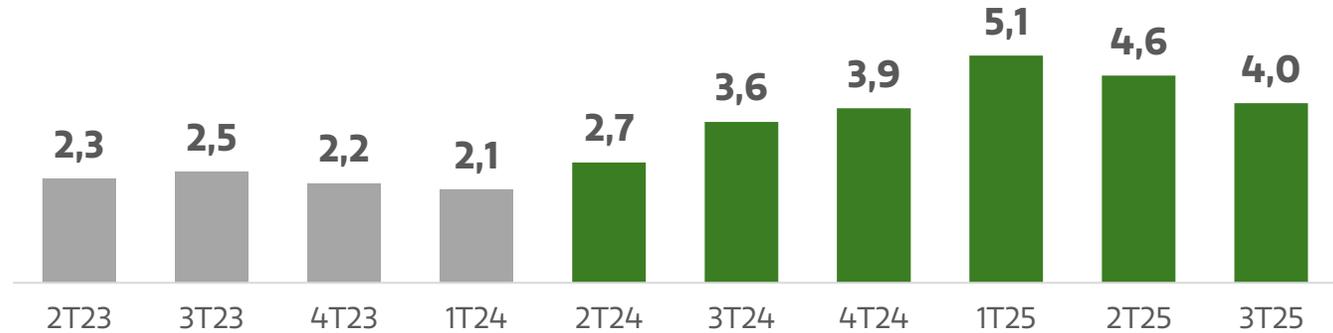
**Investimentos em integridade e infraestrutura de injeção**

# Evolução no plano de desenvolvimento de Tiê com programa de injeção de água em andamento

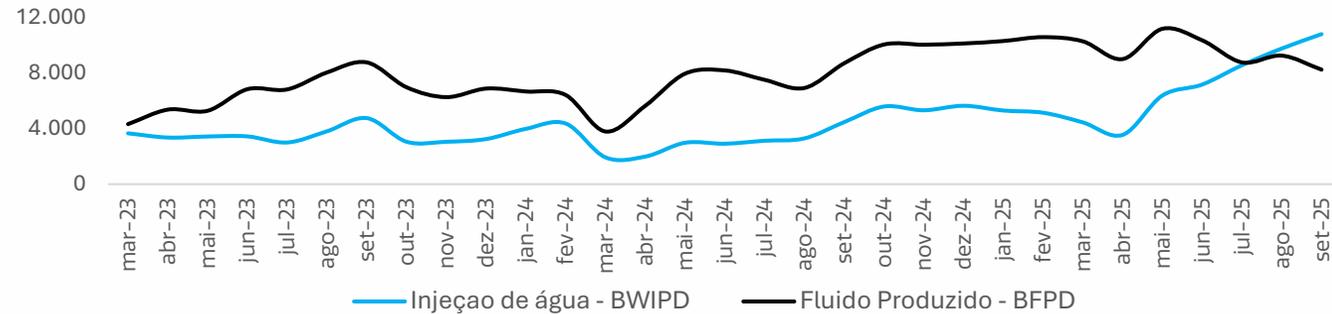


## Produção média em Tiê (kboe/dia)

Incluindo os novos poços perfurados pela PetroReconcavo



## Injeção de água



# RSO: verticalização e portfólio robusto elevando nossa eficiência

## Verticalização como vantagem competitiva



**Independência operacional**  
com integração vertical do ciclo produtivo



**Redução de custos e maior controle**  
sobre prazos e qualidade



**Maior resiliência**  
diante de oscilações do mercado



**Internalização tecnológica**  
incluindo perfuração direcional, cimentação  
de alto volume e novos formatos de completção



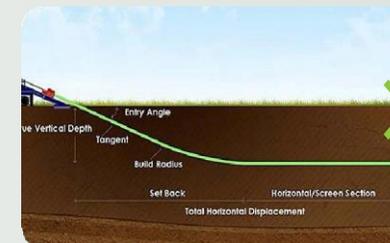
**Expansão do fraturamento**  
Maior capacidade de trabalhos



## 3 sondas de perfuração

PR-21 - 400 HP / até 1.200 metros  
PR-04 - 750 HP / até 2.500 metros  
PR-14 - 1500 HP / até 5.000 metros

## Novas possibilidades de projetos de perfuração



Novas  
Tecnologias



## 17 sondas de *workover*<sup>1</sup>

### Serviços de poços

Faturamento / Cimentação / Acidificação  
Perfuração Direcional  
*Well Testing / Production Logging*  
Fluido de Perfuração e Completção

Expansão de  
serviços

# Primeiro programa de perfuração e *appraisal* dos poços profundos na Bahia concluído

## Biriba-20

Profundidade: 3.560 m  
Zonas encontradas: 4  
Produção atual<sup>1</sup>: Estimulação realizada em outubro

## Jacuípe-44

Profundidade: 3.050 m  
Zonas encontradas: 6  
Produção atual<sup>1</sup>: 20 mil m<sup>3</sup> de gás natural

## Biriba-19

Profundidade: 3.630 m  
Zonas encontradas: 4  
Produção atual<sup>1</sup>: 5 mil m<sup>3</sup> de gás natural



**Perfuração do primeiro poço horizontal em outubro**



## Próximos Passos



Hidrocarbonetos com pressão original dos reservatórios



Zonas de gás validadas



Potencial de destravar novas reservas



**Foco no desenvolvimento dos projetos para melhorar economicidade**



Novos patamares de custo de perfuração



Otimização das completações para aumento da produtividade

**Aplicação de novas tecnologias**

# Midstream de gás natural: estratégia para eficiência, resiliência e robustez operacional



UTG São Roque já em operação, trazendo **eficiência ao processamento e escoamento** do gás natural



**Aquisição de 50% dos Ativos de Midstream de Gás** em Guimarães, junto à Brava, com geração de valor e redução de custo



UPGN Miranga, **projeto anunciado**, com início das operações previstas para 2028



**Novo gasoduto de Tiê** em operação, gerando novas receitas de gás natural

# Contrato com Dislub: avanço em novas rotas de escoamento e comercialização de petróleo no Rio Grande Do Norte



## Porto do Pecém: alternativa para superar gargalos logísticos

- **Contrato com Dislub** para tancagem no Complexo Industrial e Portuário do Pecém
- **Infraestrutura dedicada:** capacidade mínima de ~250 mil bbl/mês
- **Vigência do contrato:** 13 anos

### Implantação em duas fases:

- **Fase I:** solução provisória de movimentação no terminal
- **Fase II:** construção de infraestrutura exclusiva de armazenagem



Rotas Domésticas

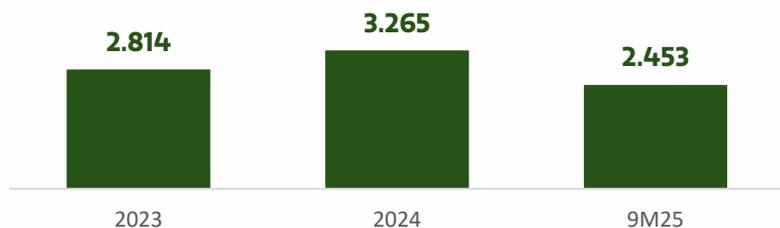


— Existente - - Futuro

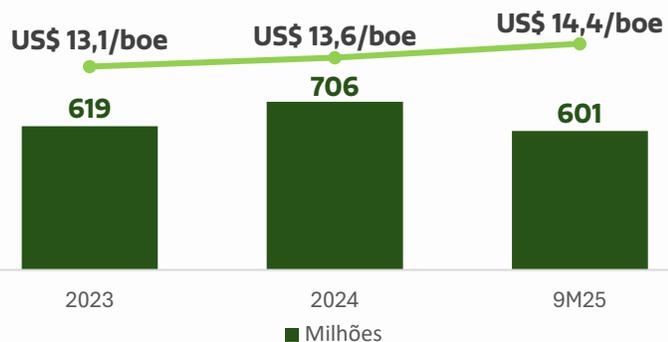
# Solidez financeira com robusto *breakeven cash cost*

## Receita Líquida

R\$ Milhões

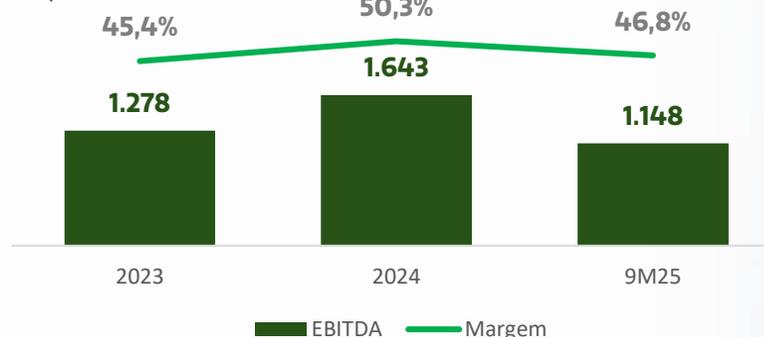


## Lifting Cost (R\$ Milhões e US\$/boe)



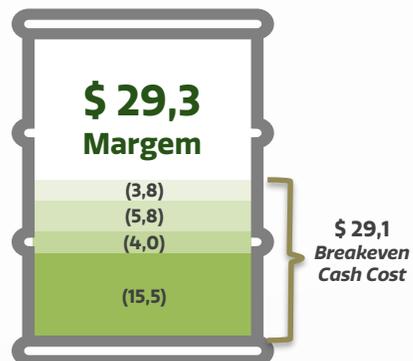
## EBITDA e Margem EBITDA

R\$ Milhões



## Netback 3T25 (US\$/boe)

Brent: US\$ 69,13/bbl  
Receita Líquida/boe<sup>1</sup>: US\$ 58,38/boe



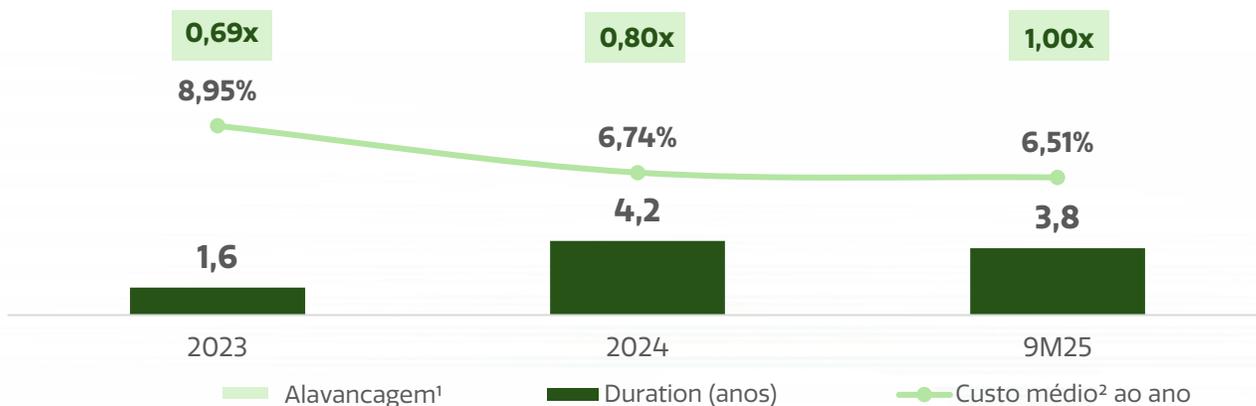
**Custos de midstream ainda não refletem os efeitos da aquisição dos 50% de Guararé.**

<sup>1</sup> Receita Líquida dividida por volumes vendidos de petróleo e gás natural, exclui volumes comprados de gás.

<sup>2</sup> Exclui compras de gás.

# Eficiência na gestão de capital com baixa alavancagem e contínua redução de custos

## Alavancagem, custo e *duration* da dívida



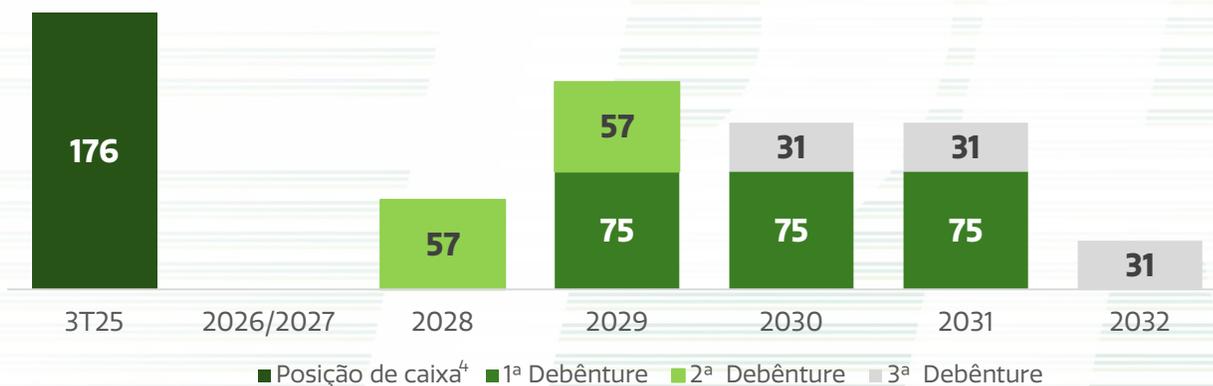
## 3ª Emissão de Debêntures<sup>5</sup>

R\$ 500 milhões

Custo swap dolarizado de 5,66% a.a

*Duration* de 5,2 anos

## Cronograma de Pagamento da Dívida<sup>3</sup> (US\$ Milhões)



1. Alavancagem considerando Dívida Líquida/EBITDA dos últimos 12 meses.

2. Custo médio dolarizado ao ano.

3. Refere-se às debêntures, considerando o swap que foi realizado.

4. Posição de Caixa (inclui Caixa e Equivalentes de Caixa, e Aplicações Financeiras de curto prazo) em US\$ considera câmbio em 30 de setembro de 2025 no valor de R\$ 5,32.

5. Liquidada em julho/2025.

# Time de Liderança

com expertise multissetorial



**José Firmo**  
CEO



**Troy Finney**  
VP de Operações - COO



**João Vitor Moreira**  
VP Comercial & M&A



**Rafael Cunha**  
VP de Finanças & RI - CFO



**Felipe Araujo**  
VP de Pessoas & ESG



**Dennys Campos**  
VP Sondas e Serviços



**Stenio Tavares**  
Diretor de Integridade  
de Ativos



**Walter Waes**  
Diretor  
Técnico



**Lucas Neves**  
Diretor de  
Controladoria



**Marília Nogueira**  
Diretora de Relações  
com Investidores



**Davi Carvalho**  
Diretor  
Jurídico



**Bernardo Sampaio**  
Diretor de  
Supply Chain



**Daniel Costa**  
Diretor de TI  
e Inovação



**Raphael Scudino**  
Diretor de  
Planejamento

# O Conselho de Administração é composto por membros com vasta experiência em petróleo e gás e mercado de capitais

## Conselho de Administração

### Presidente: Eduardo Azevedo

Membro independente com mais de 20 anos de experiência em finanças e mercado de capitais

#### Experiência em Oil & Gas:

Christopher Whyte

Eduardo Santos

Carlos Tadeu

Philip Epstein

#### Experiência em Finanças e Mercado de Capitais:

Eduardo Azevedo

Camille Faria

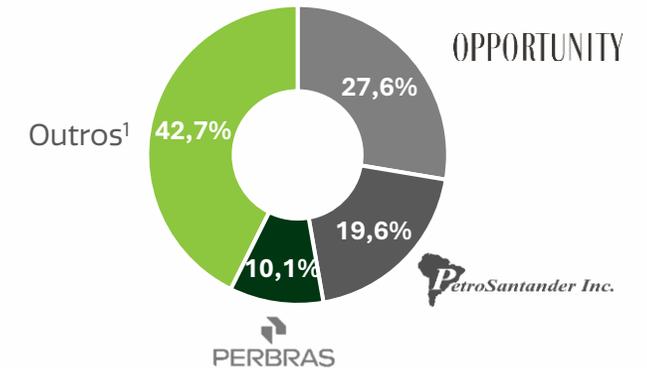
Carlos Ferreira

## Comitês Consultivos



## Composição acionária

30 de setembro de 2025

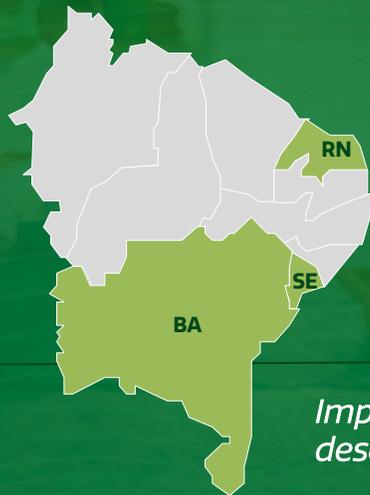


# Nosso impacto socioeconômico

Impulsionando a revitalização e a transformação social



## Impacto do negócio 2024



**17** municípios

**+650 mil** pessoas em municípios de influência

**17,5 mil**  
Empregos gerados no Brasil  
Diretos, indiretos e efeito renda

*Impulsionador estratégico de desenvolvimento regional:*

- Empregos diretos, indiretos e induzidos
- Melhoria da qualidade da educação
- Redução da mortalidade infantil
- Progresso no Índice de Desenvolvimento Humano (IDH)

*Investimento social com impacto positivo e responsabilidade social*

## PROGRAMAS DE EDUCAÇÃO

**Educar PRa Valer**  
(Mata de São João e Pojuca)

Programa focado na melhoria da educação fundamental I e II

**Ciranda Viva** (BA)

**Tapera das Artes** (RN)

Educação complementar para reduzir a evasão escolar

## PROGRAMAS DE GERAÇÃO DE RENDA

**Viva Sabiá** (RN)

**Raízes da Transformação** (BA)

Capacitação de famílias na agricultura familiar e comercialização da produção

**SENAI para Mulheres** (BA e RN)

Capacitação técnica para melhorar o acesso de mulheres ao setor de O&G

# Investindo na PetroReconcavo: resiliência e retorno sustentável



**Pioneira e líder** em campos de petróleo maduros no Brasil



**Longo track recorde** com sólida capacidade técnica e de execução



**Equipe de gestão experiente e comprometida**, com forte apoio dos acionistas



**Resiliência a cenários adversos** e proteção natural com contratos de gás



**Forte disciplina na alocação de capital**, com elevado retorno para seus acionistas



**Balanco** patrimonial **saudável** com os **menores custos** do setor

*Relatório  
de Reservas 2024*



*Divulgação de  
Resultados 3T25*



*Relatório de  
Sustentabilidade 2024*



*Relações com Investidores* [ri.petroreconcavo.com.br](http://ri.petroreconcavo.com.br)