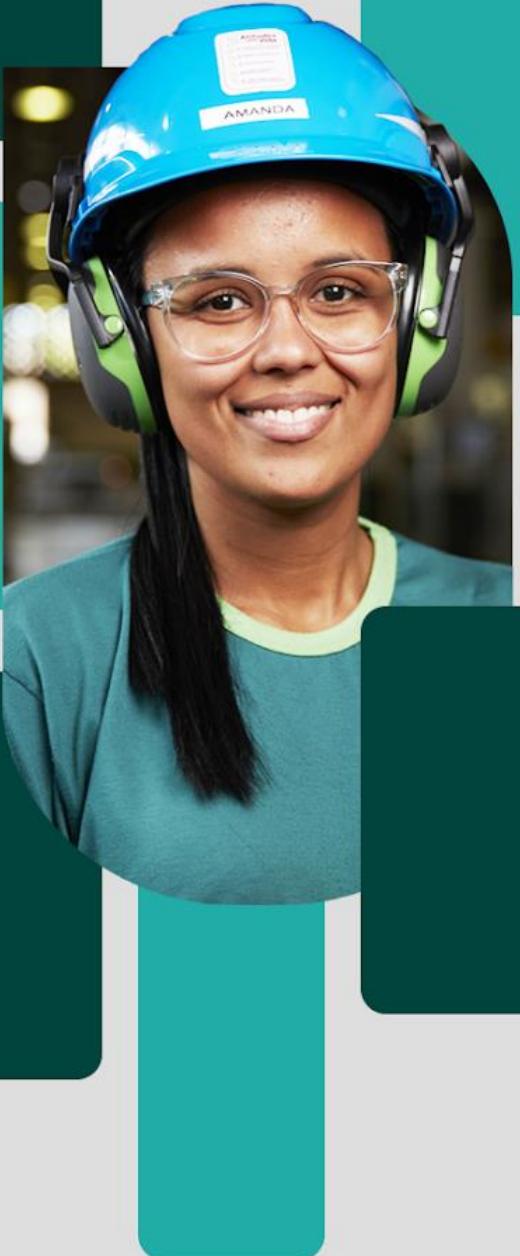




# Release de Resultados

## 2T25 2025



Porto Alegre, 31 de julho de 2025. A Irani Papel e Embalagem (B3: RANI3) anuncia hoje os resultados consolidados do segundo trimestre de 2025 (2T25). As demonstrações financeiras intermediárias individuais e consolidadas foram preparadas de acordo com o CPC 21 (R1) e a norma internacional IAS 34 - *Interim Financial Reporting*, emitida pelo International Accounting Standards Board - IASB. As informações financeiras e operacionais são apresentadas com base em números consolidados em reais.

Receita Líquida  
**R\$ 413.774 mil**

Lucro Líquido  
**R\$ 112.068 mil**

EBITDA Ajustado  
Operação Continuada  
**R\$ 127.535 mil**

Dívida Líquida/EBITDA  
**2,30x**



**RANI**  
B3 LISTED NM



## Sumário

### Principais destaques

#### 1. Desempenho Operacional

1.1 Segmento Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)

1.2 Segmento Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel)

1.2.1 Aparas

1.3 Segmento Florestal RS

#### 2. Desempenho Econômico-Financeiro

2.1 Receita Líquida de Vendas

2.2 Custo dos Produtos Vendidos

2.3 Ativos Biológicos

#### 3. Geração Operacional de Caixa (EBITDA Ajustado)

#### 4. Resultado Financeiro

4.1 Câmbio

4.2 Endividamento

#### 5. Posição de Caixa

#### 6. Fluxo de Caixa Livre

#### 7. Retorno sobre o Capital Investido (Return on invested capital - ROIC)

#### 8. Lucro Líquido

#### 9. Investimentos

#### 10. Plataforma Gaia

#### 11. Mercado de Capitais

11.1 Rating de Crédito

11.2 Debêntures Verdes

11.3 Capital Social

11.4 Proventos

11.5 Programa de Recompra

#### Anexo I - Demonstração do Resultado

#### Anexo II - Demonstração do Resultado últimos 5 trimestres

#### Anexo III - Balanço Patrimonial

#### Anexo IV - Demonstração do Fluxo de Caixa

#### Anexo V - Resultado por Segmento 2T25

#### Anexo VI - Principais Indicadores últimos 5 trimestres

#### Webinar de Resultados

#### Anexos

## Irani registra Receita Líquida de R\$ 413,8 mi no 2T25, alta de 11,6% em relação ao 2T24

Observação: As informações deste *release*, por padrão, desconsideram as operações descontinuadas. As informações dos períodos anteriores apresentadas para fins comparativos foram ajustadas, a fim de também refletir a exclusão da operação descontinuada (Negócio Resinas).

- ▶ A receita líquida no 2T25 totalizou R\$ 413,8 milhões, crescimento de 11,6% em relação ao 2T24, impulsionada principalmente pelos melhores preços praticados nos segmentos de Papéis para Embalagens Sustentáveis (Papel) e de Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado). Na comparação com o 1T25, houve retração de 2,2%, impactada pelos menores volumes expedidos, reflexo da sazonalidade do mercado no período.
- ▶ Os custos dos produtos vendidos (CPV) permaneceram estáveis frente ao 1T25 (-0,3%) e cresceram 14,8% em relação ao 2T24, demonstrando a efetividade das ações de controle de custos em um cenário de forte pressão nas aparas, principal matéria-prima da Companhia, que acumularam alta de 65,0% em relação ao mesmo trimestre de 2024.
- ▶ As despesas com vendas totalizaram R\$ 31.923 mil no 2T25, queda de 7,8% em relação ao 1T25 e de 3,4% frente ao 2T24. Representaram 7,7% da receita líquida consolidada, ante 8,2% no 1T25 e 8,9% no 2T24. A redução reflete a estabilidade dos gastos com fretes e custos relacionados à exportação.
- ▶ As despesas gerais e administrativas totalizaram R\$ 28.103 mil no 2T25, redução de 2,8% em relação ao 1T25 e leve alta de 0,3% frente ao 2T24. Representaram 6,8% da receita líquida consolidada no trimestre, mesmo patamar do 1T25 e abaixo dos 7,6% registrados no 2T24, refletindo a continuidade dos esforços da Companhia em otimização de estruturas e controle de custos e despesas.
- ▶ O lucro líquido atingiu R\$ 112.068 mil no 2T25, crescimento de 84,3% em relação ao 1T25 e de 168,5% frente ao 2T24. O resultado foi impactado por efeito não recorrente referente ao reconhecimento de crédito de IPI no valor de R\$ 18.422 mil. Além disso, houve aumento na variação do valor justo dos ativos biológicos, explicado pela aquisição das áreas florestais anunciadas nos Fatos Relevantes publicados em 26 de março e 03 de abril de 2025.
- ▶ O EBITDA Ajustado da operação continuada foi de R\$ 127.535 mil no 2T25, com margem de 30,8%. Houve queda de 6,4% em relação ao 1T25, que registrou R\$ 136.254 mil e margem de 32,2%, reflexo do aumento do preço das aparas e dos menores volumes vendidos no trimestre, típicos da sazonalidade. Na comparação com o 2T24, o EBITDA cresceu 6,8%, frente aos R\$ 119.365 mil com 32,2% de margem reportados naquele período. Mesmo com a pressão nos custos das aparas, principal matéria-prima da Companhia, a margem EBITDA neste 2T25 foi mantida em patamar saudável, refletindo a resiliência do modelo de negócios.
- ▶ A relação dívida líquida/EBITDA Ajustado foi de 2,30 vezes no 2T25, aumento frente aos 2,21 vezes registrados no 1T25, e aos 2,19 vezes no 2T24. A elevação reflete o crescimento da dívida líquida no período, especialmente por causa da distribuição de dividendos, que foi compensando parcialmente com o avanço do EBITDA nos últimos 12 meses. O indicador encontra-se em patamares saudáveis e em linha com os parâmetros estabelecidos na Política de Gestão Financeira da Companhia, que estabelece uma meta de até 2,5x.
- ▶ A posição de caixa em 30 de junho de 2025 foi de R\$ 627.105 mil e 91% da dívida bruta está classificada no longo prazo, sendo 99% denominada em moeda local.

- ▶ No 2T25, foram recompradas 654.400 ações no Programa de Recompra 2024. O preço médio da recompra no trimestre foi de R\$ 7,61. Desde 25/03/2024, foram recompradas o total de 8.790.800 ações no Programa de Recompra 2024, pelo preço médio de R\$ 7,64. A Companhia está em seu terceiro programa de recompra de ações. Desde o início do primeiro programa, em 2021, já foram recompradas mais de 23 milhões de ações, representando um total de 9,2% do quadro acionário original.
- ▶ Somos a única empresa do setor a integrar na B3 o Índice de Sustentabilidade Empresarial (ISE B3) e o Índice Carbono Eficiente (ICO2 B3) simultaneamente.
- ▶ A unidade Papel MG conquistou a 5ª posição no ranking local do Great Place To Work (GPTW).
- ▶ Fomos o principal patrocinador da Feira Gera 2025, o maior evento regional do Meio Oeste catarinense sobre inovação e sustentabilidade, reunindo cerca de 12 mil visitantes ao longo do evento.

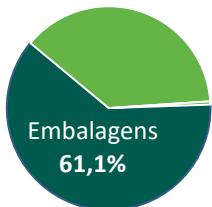
PRINCIPAIS INDICADORES - CONSOLIDADO (operação continuada)	2T25	1T25	2T24	Var. 2T25/ 1T25	Var. 2T25/ 2T24	6M25	6M24	Var. 6M25/6 M24	UDM25	UDM24	Var. UDM25/ UDM24
	<b>Econômico e Financeiro (R\$ mil)</b>										
Receita Líquida de Vendas	413.774	423.078	370.733	-2,2%	11,6%	836.852	733.256	14,1%	1.658.942	1.507.612	10,0%
Mercado Interno	369.404	380.218	334.164	-2,8%	10,5%	749.622	668.521	12,1%	1.503.523	1.400.636	7,3%
Mercado Externo	44.370	42.860	36.569	3,5%	21,3%	87.230	64.735	34,7%	155.419	106.976	45,3%
<b>Lucro Bruto (incluso*)</b>	<b>215.961</b>	<b>173.915</b>	<b>156.032</b>	<b>24,2%</b>	<b>38,4%</b>	<b>389.876</b>	<b>313.211</b>	<b>24,5%</b>	<b>702.619</b>	<b>627.589</b>	<b>12,0%</b>
(* ) Variação do Valor Justo dos Ativos Biológicos	76.302	25.715	24.149	196,7%	216,0%	102.017	44.921	127,1%	140.832	49.135	186,6%
<b>Margem Bruta</b>	<b>52,2%</b>	<b>41,1%</b>	<b>42,1%</b>	<b>11,1p.p.</b>	<b>10,1p.p.</b>	<b>46,6%</b>	<b>42,7%</b>	<b>3,9p.p.</b>	<b>42,4%</b>	<b>41,6%</b>	<b>0,8p.p.</b>
Resultado Operacional antes de Tributos e Participações	132.352	75.606	62.819	75,1%	110,7%	207.958	121.517	71,1%	305.433	212.218	43,9%
<b>Margem Operacional</b>	<b>32,0%</b>	<b>17,9%</b>	<b>16,9%</b>	<b>14,1p.p.</b>	<b>15,1p.p.</b>	<b>24,9%</b>	<b>16,6%</b>	<b>8,3p.p.</b>	<b>18,4%</b>	<b>14,1%</b>	<b>4,3p.p.</b>
Lucro Líquido	112.068	60.803	41.732	84,3%	168,5%	172.871	86.182	100,6%	402.673	164.055	145,5%
<b>Margem Líquida</b>	<b>27,1%</b>	<b>14,4%</b>	<b>11,3%</b>	<b>12,7p.p.</b>	<b>15,8p.p.</b>	<b>20,7%</b>	<b>11,8%</b>	<b>8,9p.p.</b>	<b>24,3%</b>	<b>10,9%</b>	<b>13,4p.p.</b>
EBITDA ajustado operação continuada <sup>1</sup>	127.535	136.254	119.365	-6,4%	6,8%	263.789	239.205	10,3%	508.671	489.941	3,8%
<b>Margem EBITDA ajustada operação continuada</b>	<b>30,8%</b>	<b>32,2%</b>	<b>32,2%</b>	<b>-1,4p.p.</b>	<b>-1,4p.p.</b>	<b>31,5%</b>	<b>32,6%</b>	<b>-1,1p.p.</b>	<b>30,7%</b>	<b>32,5%</b>	<b>-1,8p.p.</b>
Dívida Líquida	1.147.034	1.093.237	1.051.714	4,9%	9,1%	1.147.034	1.051.714	9,1%	1.147.034	1.051.714	9,1%
Dívida Líquida/EBITDA ajustado(x)	2,30	2,21	2,19	0,09	0,11	2,30	2,19	0,11	2,30	2,19	0,11
<b>Dados Operacionais (t)</b>											
<b>Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)</b>											
Produção/Vendas	41.681	43.621	41.874	-4,4%	-0,5%	85.302	83.359	2,3%	176.412	171.618	2,8%
<b>Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel)</b>											
Produção	77.503	79.955	77.371	-3,1%	0,2%	157.458	153.809	2,4%	317.371	310.280	2,3%
Vendas	30.984	32.921	31.725	-5,9%	-2,3%	63.905	62.127	2,9%	126.101	123.344	2,2%
<i>Mercado Interno</i>	<i>21.985</i>	<i>24.610</i>	<i>22.747</i>	<i>-10,7%</i>	<i>-3,3%</i>	<i>46.595</i>	<i>45.857</i>	<i>1,6%</i>	<i>94.833</i>	<i>94.321</i>	<i>0,5%</i>
<i>Mercado Externo</i>	<i>9.000</i>	<i>8.311</i>	<i>8.978</i>	<i>8,3%</i>	<i>0,2%</i>	<i>17.311</i>	<i>12.834</i>	<i>34,9%</i>	<i>31.268</i>	<i>29.023</i>	<i>7,7%</i>

<sup>1</sup> EBITDA (lucro antes de juros, tributos, depreciação, amortização e exaustão) ver o capítulo neste release.

## 1 DESEMPENHO OPERACIONAL

### 1.1 Segmento Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)

#### Contribuição na Receita 2T25



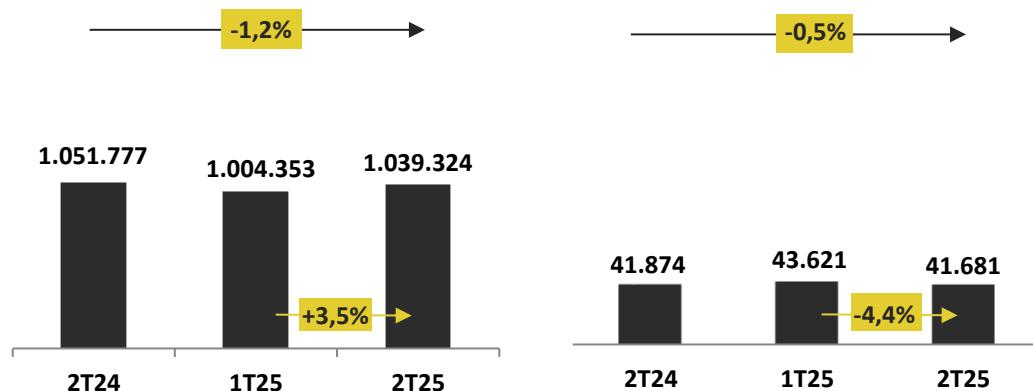
No 2T25, os volumes de vendas do segmento recuaram 4,4% em relação ao 1T25, impactados por menor demanda, reflexo da sazonalidade do mercado no período e, também, pela estratégia de otimização de preços e margens. Em comparação ao 2T24, os volumes mantiveram-se estáveis, com leve retração de 0,5%, enquanto o mercado Empapel teve um decréscimo de 1,2%.

A participação de mercado (*market share*) da Irani no 2T25 foi de 4,0%, em linha com o mesmo período do ano anterior e com leve redução frente aos 4,3% registrados no 1T25, acompanhando a dinâmica do setor no trimestre.

#### Volume de Vendas (em toneladas) – Segmento Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)

Empapel (t)

Irani (t)



Fonte: Empapel

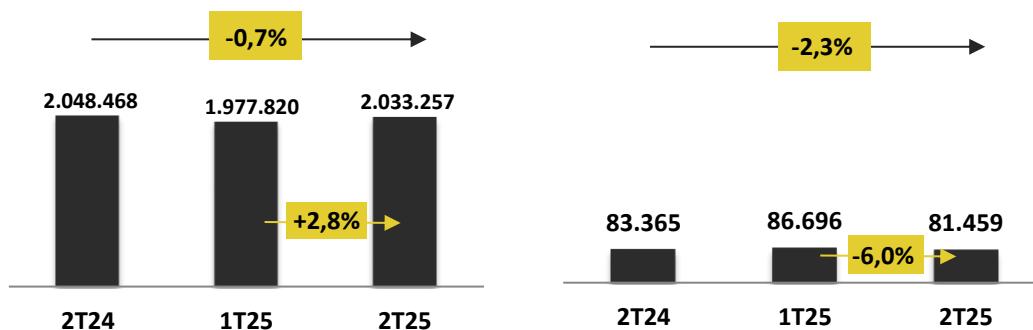
Fonte: Irani

2T25 Empapel (em ton.) são prévias de fechamento. Pode haver alterações nos dados oficiais.

#### Volume de Vendas (em metros quadrados) – Segmento Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)

Empapel (mil m<sup>2</sup>)

Irani (mil m<sup>2</sup>)



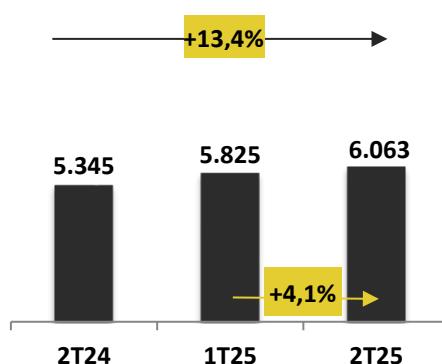
Fonte: Empapel

Fonte: Irani

2T25 Empapel (em m<sup>2</sup>) são prévias de fechamento. Pode haver alterações nos dados oficiais.

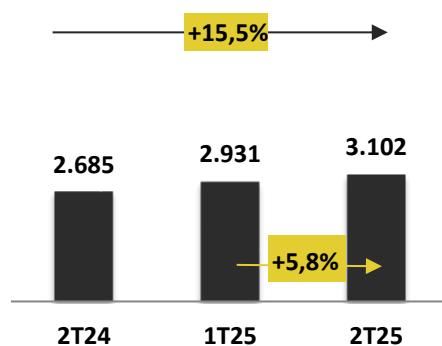
A estratégia de preços da Companhia segue focada na otimização das margens. No 2T25, em comparação com o 1T25, os preços médios (R\$/t) registraram aumento de 4,1%, reflexo da implementação mais efetiva dos reajustes realizados ao longo do período. Em relação ao 2T24, houve um incremento de 13,4% nos preços.

Preços médios líquidos de impostos Irani (R\$/t)

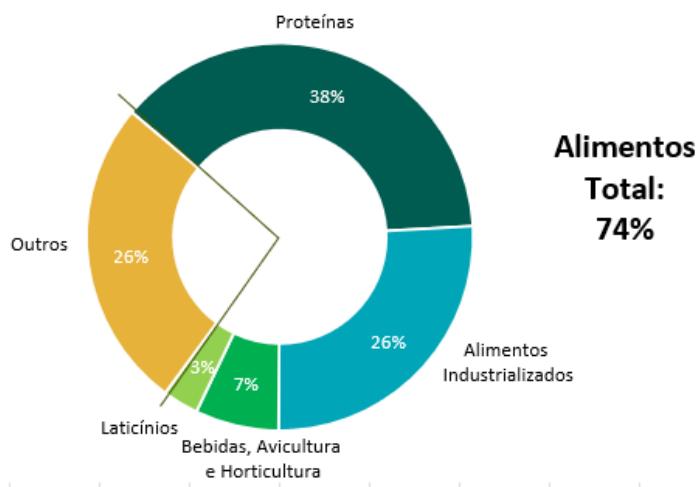


Os preços por m<sup>2</sup> refletem a dinâmica de mercado sem considerar eventuais variações de gramatura nos papéis utilizados para fabricação das caixas e chapas.

Preços médios líquidos de impostos Irani (R\$/mil m<sup>2</sup>)

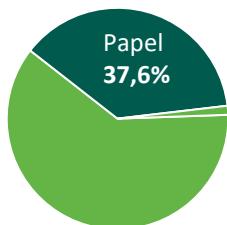


A participação das vendas da Irani por subsegmento em 2T25 é apresentada no gráfico a seguir (t):



## 1.2 Segmento Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel)

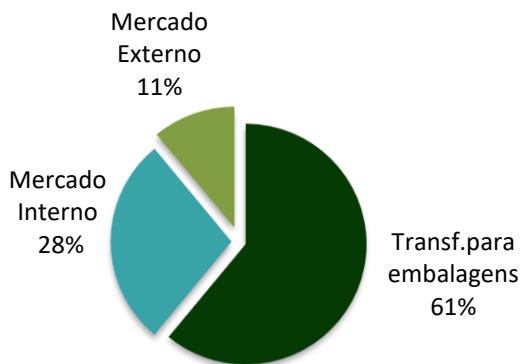
Contribuição na Receita 2T25



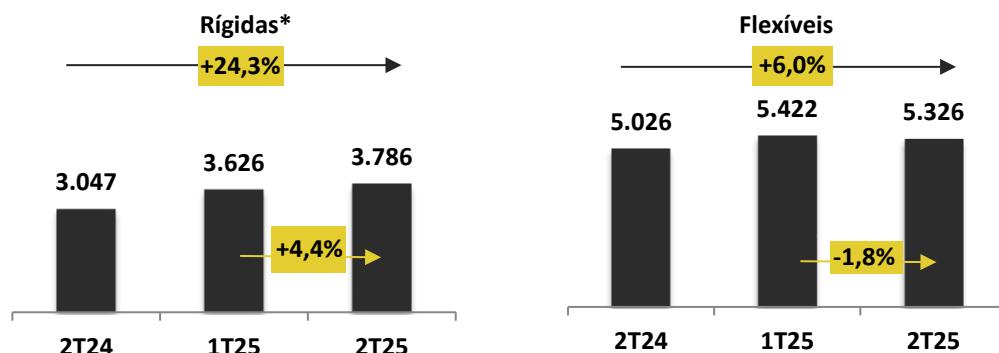
No 2T25, os preços dos papéis rígidos subiram 4,4% em relação ao 1T25, mantendo a tendência de alta observada nos últimos trimestres e acumulando crescimento de 24,3% em 12 meses. O movimento segue atrelado à valorização das aparas, principal matéria-prima do segmento.

Os preços dos papéis flexíveis apresentaram ajuste negativo de 1,8% no 2T25, influenciados por mudanças no *mix* de vendas e menor dólar médio sobre as exportações. Na comparação anual, foi registrada variação positiva de 6,0%. A Companhia mantém sua estratégia de atuação seletiva, priorizando margens e flexibilidade comercial.

Expedição/Faturamento de Papel em 2T25 (%)

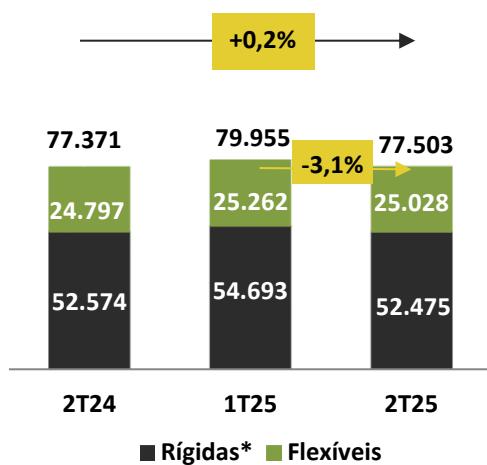


## Preços médios líquidos de impostos do Papel para Embalagens Sustentáveis (R\$/t)



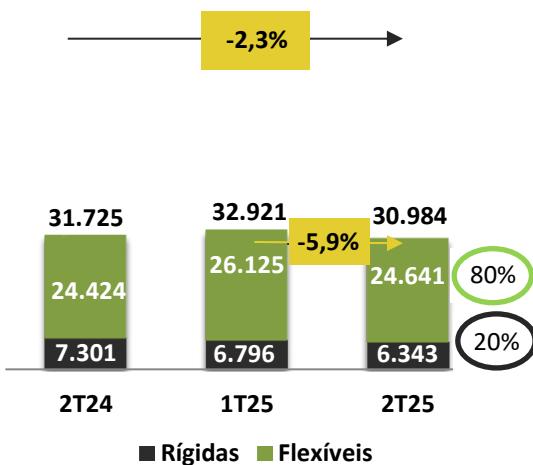
\*Papéis rígidos destinados a venda.

## Produção Total de Papel para Embalagens Sustentáveis (t)



■ Rígidas\* ■ Flexíveis

## Vendas Totais de Papel para Embalagens Sustentáveis (t)



■ Rígidas ■ Flexíveis

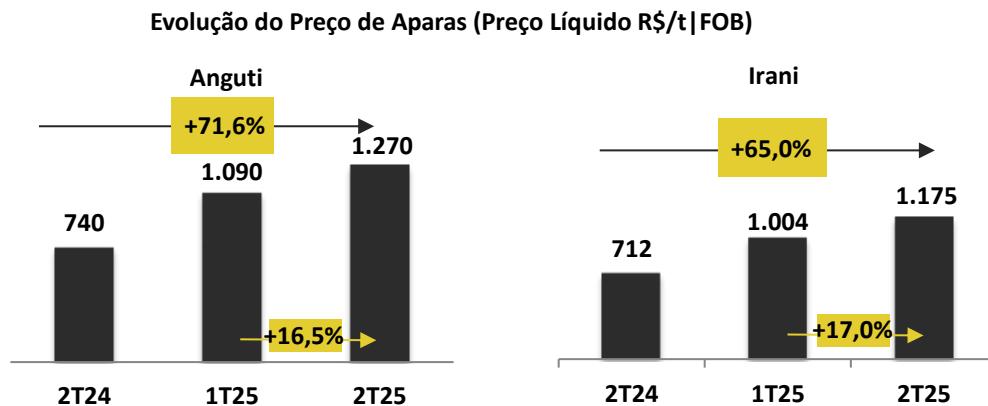
\*A produção de papéis rígidos é majoritariamente utilizada internamente na fabricação de Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado).

A produção de papéis para embalagens sustentáveis no 2T25 se manteve estável em relação ao mesmo período do ano anterior, com leve recuo de 3,1% frente ao 1T25, reflexo de sazonalidade operacional. Já as vendas apresentaram retração de 5,9% no trimestre, impactadas por um menor dinamismo de mercado, típico do período.

Os papéis para embalagens flexíveis são utilizados na fabricação de sacos e sacolas para lojas, alimentos e tele-entrega (*delivery*), e têm apresentado uma dinâmica muito positiva nos últimos anos em função da maior utilização do papel, especialmente em substituição ao plástico. Os papéis para embalagens rígidas são utilizados para fabricação de embalagens sustentáveis de papelão ondulado.

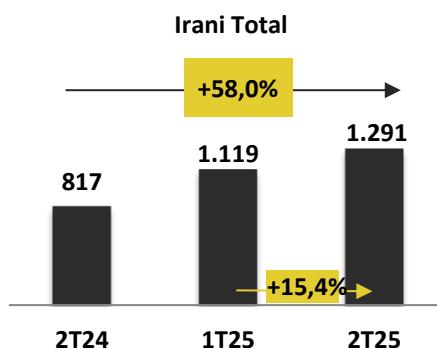
## 1.2.1 Aparas

As aparas representaram 27% do custo total no 2T25. Os preços médios (FOB) subiram 17,0% em relação ao 1T25, influenciados pela baixa oferta gerada por feriados prolongados e pela redução dos estoques, após volumes elevados de produção no 2S24. Essa pressão de preços já vinha se desenhando desde o início do ano e o 2T25 seguiu essa tendência, embora com sinais de maior equilíbrio entre oferta e demanda. No comparativo anual, os preços aumentaram 65,0% frente ao 2T24, refletindo a trajetória de reajustes ao longo de 2024.

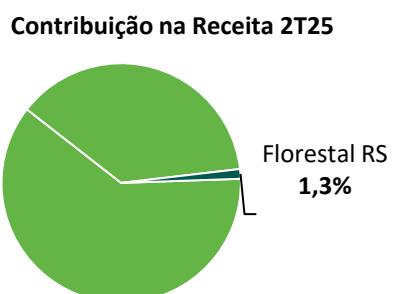


Nota metodológica: Anguti Estatística – Informativo Aparas de Papel.

**Evolução do Preço de Aparas (Preço Líquido R\$/t|CIF)**



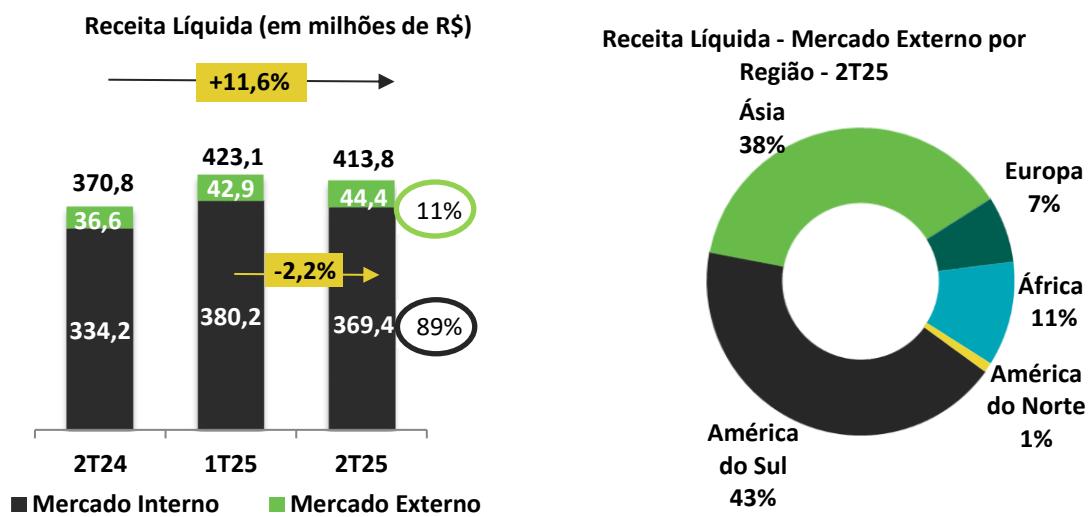
## 1.3 Segmento Florestal RS



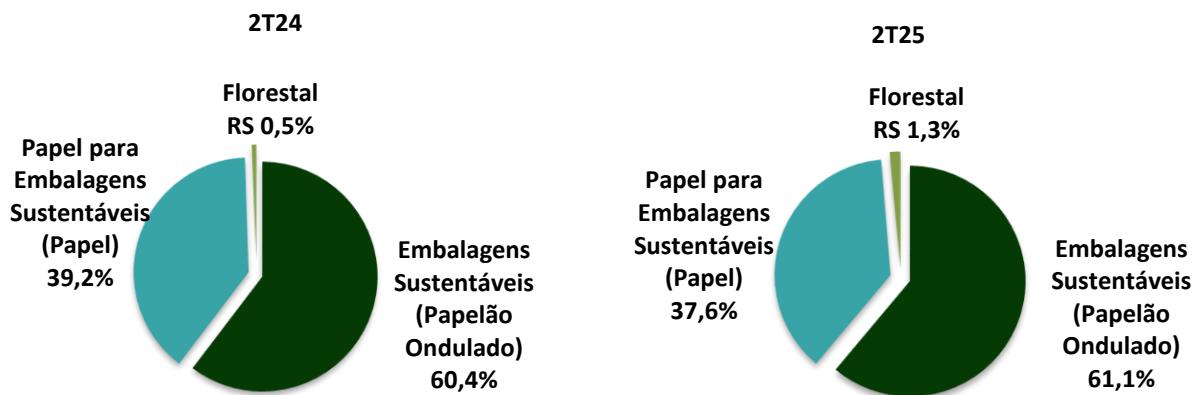
O segmento Florestal RS está relacionado ao cultivo de pinus para a comercialização de toras de madeira e arrendamento para extração de resinas no estado do Rio Grande do Sul. No 2T25, a Receita Líquida foi de R\$ 5.402 mil, representando 1,3% da receita total da Companhia no período.

## 2 DESEMPENHO ECONÔMICO-FINANCEIRO

### 2.1 Receita Líquida de Vendas



Receita Líquida por Segmento

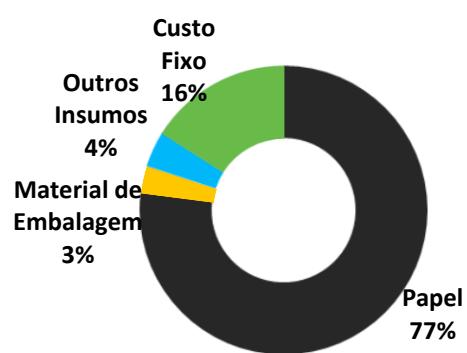


## 2.2 Custo dos Produtos Vendidos

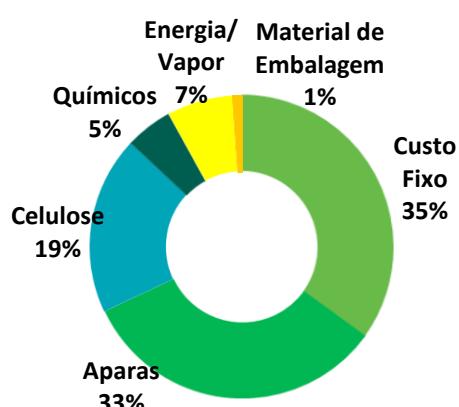
Os custos dos produtos vendidos (CPV) totalizaram R\$ 274.115 mil no 2T25, permanecendo estáveis em relação ao 1T25 (-0,3%) e registrando crescimento de 14,8% frente ao 2T24. O resultado demonstra a efetividade das ações de controle de custos em um cenário de forte pressão nas aparas, principal matéria-prima da Companhia, que acumularam alta de 65,0% nos últimos 12 meses. A variação do valor justo dos ativos biológicos não está sendo considerada neste valor do custo dos produtos vendidos em ambos os períodos.

A formação do custo por Segmento de atuação da Irani no 2T25 pode ser verificada nos gráficos a seguir:

**Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)**

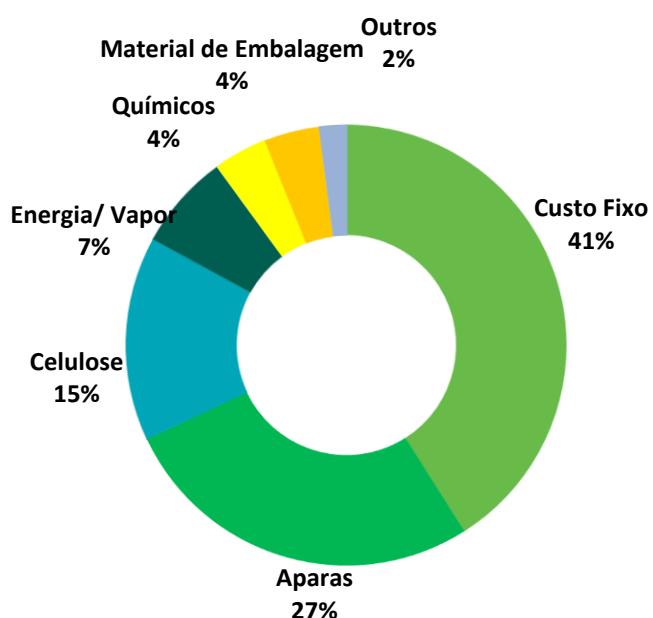


**Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel)\***



\*A formação do custo do Segmento Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel) não considera a variação do valor justo dos ativos biológicos.

**Custo Total 2T25 (operação continuada)**



### 2.3 Ativos Biológicos

A variação do valor justo dos ativos biológicos totalizou R\$ 76.302 mil no 2T25, um incremento de R\$ 50.587 mil (+196,7%) em relação ao 1T25, que foi de R\$ 25.715 mil, e de R\$ 52.153 mil (+216,0%) frente ao 2T24, que totalizou R\$ 24.149 mil. Esse crescimento foi impulsionado pelas aquisições de áreas florestais localizadas no Rio Grande do Sul e em Santa Catarina, conforme Fatos Relevantes divulgados em 26 de março e 03 de abril de 2025, respectivamente. A valorização dessas áreas gerou uma variação do valor justo maior neste trimestre.

## 3 GERAÇÃO OPERACIONAL DE CAIXA (EBITDA AJUSTADO OPERAÇÃO CONTINUADA)

Consolidado (R\$ mil) (operação continuada)	2T25	1T25	2T24	Var. 2T25/ 1T25	Var. 2T25/ 2T24	6M25	6M24	Var. 6M25/6 M24	UDM25	UDM24	Var. UDM25/ UDM24
<b>Lucro Líquido</b>	<b>112.068</b>	<b>60.803</b>	<b>41.732</b>	<b>84,3%</b>	<b>168,5%</b>	<b>172.871</b>	<b>86.182</b>	<b>100,6%</b>	<b>402.673</b>	<b>164.055</b>	<b>145,5%</b>
Imposto de renda e contribuição social corrente e diferidos	20.284	14.803	21.087	37,0%	-3,8%	35.087	35.335	-0,7%	(97.240)	48.163	-301,9%
Exaustão	13.455	12.382	11.889	8,7%	13,2%	25.837	23.335	10,7%	51.030	31.405	62,5%
Depreciação e Amortização	35.884	39.193	35.060	-8,4%	2,4%	75.077	66.776	12,4%	152.357	117.977	29,1%
Resultado Financeiro	37.398	30.169	29.459	24,0%	26,9%	67.567	57.687	17,1%	119.819	120.102	-0,2%
<b>EBITDA operação continuada</b>	<b>219.089</b>	<b>157.350</b>	<b>139.227</b>	<b>39,2%</b>	<b>57,4%</b>	<b>376.439</b>	<b>269.315</b>	<b>39,8%</b>	<b>628.639</b>	<b>481.702</b>	<b>30,5%</b>
<i>Margem EBITDA operação continuada</i>	<i>52,9%</i>	<i>37,2%</i>	<i>37,6%</i>	<i>15,7p.p.</i>	<i>15,3p.p.</i>	<i>45,0%</i>	<i>36,7%</i>	<i>8,3p.p.</i>	<i>37,9%</i>	<i>32,0%</i>	<i>5,9p.p.</i>
<b>Ajustes conf Resol/CVM 156/22</b>											
Variação do Valor Justo dos Ativos Biológicos <sup>(1)</sup>	(76.302)	(25.715)	(24.149)	196,7%	216,0%	(102.017)	(44.921)	127,1%	(140.832)	(49.135)	186,6%
Participação dos Administradores <sup>(2)</sup>	4.619	4.619	4.287	0,0%	7,7%	9.238	8.574	7,7%	20.187	16.806	20,1%
Eventos Não Recorrentes <sup>(3)</sup>	(19.871)	-	-	-	-	(19.871)	6.237	418,6%	677	40.568	98,3%
<b>EBITDA Ajustado operação continuada</b>	<b>127.535</b>	<b>136.254</b>	<b>119.365</b>	<b>-6,4%</b>	<b>6,8%</b>	<b>263.789</b>	<b>239.205</b>	<b>10,3%</b>	<b>508.671</b>	<b>489.941</b>	<b>3,8%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada operação continuada</i>	<i>30,8%</i>	<i>32,2%</i>	<i>32,2%</i>	<i>-1,4p.p.</i>	<i>-1,4p.p.</i>	<i>31,5%</i>	<i>32,6%</i>	<i>-1,1p.p.</i>	<i>30,7%</i>	<i>32,5%</i>	<i>-1,8p.p.</i>
Resultado (descontinuada)	(7.821)	(2.108)	(1.667)	271,0%	369,2%	(9.929)	(5.478)	81,3%	(15.915)	(11.621)	37,0%
Depreciação e Amortização (descontinuada)	-	643	655	-100,0%	-100,0%	643	1.300	-50,5%	1.992	2.526	-21,1%
Resultado Financeiro (descontinuada)	1.389	1.567	(335)	11,4%	-514,6%	2.956	49	5932,7%	3.375	1.016	232,2%
Eventos Não Recorrentes <sup>(4)</sup>	583	558	-	100,0%	100,0%	1.141	-	-	1.141	(1.580)	172,2%
<b>EBITDA Ajustado operação descontinuada</b>	<b>(5.849)</b>	<b>660</b>	<b>(1.347)</b>	<b>986,2%</b>	<b>334,2%</b>	<b>(5.189)</b>	<b>(4.129)</b>	<b>125,7%</b>	<b>(9.407)</b>	<b>(9.659)</b>	<b>97,4%</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>121.686</b>	<b>136.914</b>	<b>118.018</b>	<b>-11,1%</b>	<b>3,1%</b>	<b>258.600</b>	<b>235.076</b>	<b>10,0%</b>	<b>499.264</b>	<b>480.282</b>	<b>4,0%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>29,4%</i>	<i>32,4%</i>	<i>31,8%</i>	<i>-3,0p.p.</i>	<i>-2,4p.p.</i>	<i>30,9%</i>	<i>32,1%</i>	<i>-1,2p.p.</i>	<i>30,1%</i>	<i>31,9%</i>	<i>-1,8p.p.</i>

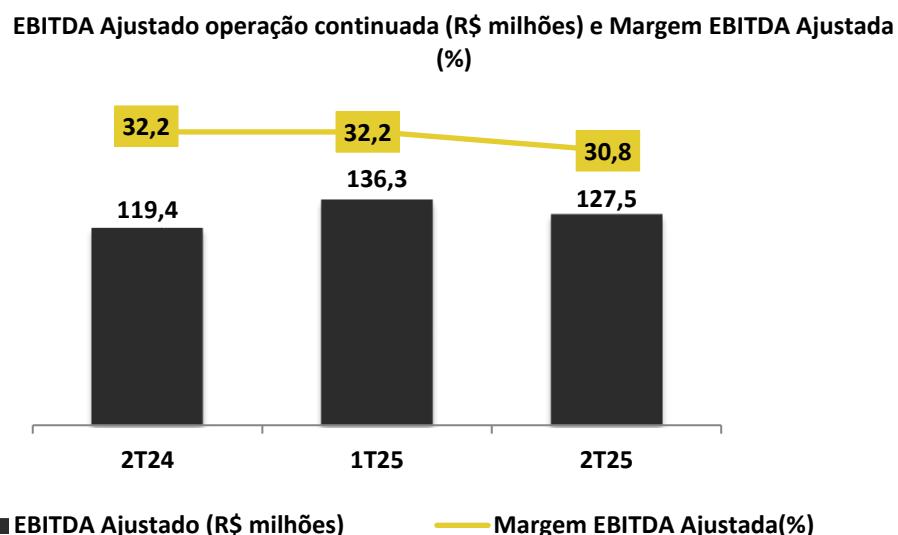
<sup>1</sup> Variação do valor justo dos ativos biológicos, por não representar geração de caixa no período.

<sup>2</sup> Participação dos administradores: O valor de R\$ 4.619 mil refere-se à provisão da participação dos administradores nos resultados da Companhia.

<sup>3</sup> Eventos não recorrentes: Crédito de IPI sobre fretes "CIF" das operações de vendas, seguro e demais despesas acessórias no valor de R\$ 19.871 mil.

<sup>4</sup> Eventos não recorrentes: O valor de R\$ 583 mil no 2T25 refere-se aos custos de rescisão da operação descontinuada.

O EBITDA Ajustado da Operação Continuada foi de R\$ 127.535 mil no 2T25, com margem de 30,8%. Houve queda de 6,4% em relação ao 1T25, que registrou R\$ 136.254 mil e margem de 32,2%, reflexo dos menores volumes vendidos no trimestre, sazonalmente mais fraco em relação ao anterior. Na comparação com o 2T24, o EBITDA cresceu 6,8%, frente aos R\$ 119.365 mil reportados no período, também com margem de 32,2%, impulsionado pelos melhores preços praticados. Mesmo com a pressão nos custos das aparas, principal matéria-prima da Companhia, a margem foi mantida em patamar saudável, refletindo a resiliência e a disciplina operacional.



## 4 RESULTADO FINANCEIRO

O resultado financeiro está distribuído da seguinte forma:

R\$ mil	2T25	1T25	2T24	6M25	6M24	UDM25	UDM24
Receitas Financeiras	32.381	26.329	22.162	58.710	43.449	115.245	94.008
Despesas Financeiras	(69.779)	(56.498)	(51.621)	(126.277)	(101.136)	(235.064)	(214.110)
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(37.398)</b>	<b>(30.169)</b>	<b>(29.459)</b>	<b>(67.567)</b>	<b>(57.687)</b>	<b>(119.819)</b>	<b>(120.102)</b>
Variação cambial ativa	1.739	2.942	3.830	4.681	4.589	12.931	6.675
Variação cambial passiva	(2.109)	(2.870)	(3.310)	(4.979)	(3.687)	(13.058)	(5.671)
<b>Variação cambial líquida</b>	<b>(370)</b>	<b>72</b>	<b>520</b>	<b>(298)</b>	<b>902</b>	<b>(127)</b>	<b>1.004</b>
Receitas Financeiras sem variação cambial	30.642	23.387	18.332	54.029	38.860	102.314	87.333
Despesas Financeiras sem variação cambial	(67.670)	(53.628)	(48.311)	(121.298)	(97.449)	(222.006)	(208.439)
<b>Resultado Financeiro sem variação cambial</b>	<b>(37.028)</b>	<b>(30.241)</b>	<b>(29.979)</b>	<b>(67.269)</b>	<b>(58.589)</b>	<b>(119.692)</b>	<b>(121.106)</b>
<b>Juros e fianças imobilizados (BNDES)<sup>1</sup></b>	-	-	-	-	-	-	(4.158)

<sup>1</sup>Não inclusos nas demais linhas acima, pois não impactam o resultado financeiro.

O resultado financeiro do 2T25 foi negativo em R\$ 37.398 mil, superior em 24,0% ao resultado financeiro negativo do 2T24. Em relação ao 1T25, houve aumento do resultado negativo de 26,9%. Em ambos os comparativos a elevação ocorreu, principalmente, por conta de maiores juros sobre as dívidas decorrentes dos aumentos da Selic e do IPCA e a maior dívida líquida média no período.

#### 4.1 Câmbio

O câmbio se comportou conforme a tabela a seguir:

R\$ mil	2T25	1T25	2T24	Δ2T25/1T25	Δ2T25/2T24
Dólar final	5,46	5,74	5,56	-4,88%	-1,80%
Dólar médio	5,67	5,85	5,22	-3,08%	8,62%

Fonte: Bacen

#### 4.2 Endividamento

Consolidado (R\$ mil)	2T25	2T24
Circulante	159.386	148.323
Não circulante	1.614.753	1.517.749
<b>Dívida bruta<sup>1</sup></b>	<b>1.774.139</b>	<b>1.666.072</b>
Circulante	9%	9%
Não circulante	91%	91%
Moeda Nacional	1.763.172	1.626.598
Moeda Estrangeira	10.967	39.474
<b>Dívida bruta<sup>1</sup></b>	<b>1.774.139</b>	<b>1.666.072</b>
Moeda Nacional	99%	98%
Moeda Estrangeira	1%	2%
Saldo de Caixa	627.105	614.358
Dívida líquida	1.147.034	1.051.714
EBITDA UDM	499.264	480.282
<b>Dívida líquida/EBITDA</b>	<b>2,30</b>	<b>2,19</b>

<sup>1</sup> A Dívida bruta apresentada é calculada somando os empréstimos e financiamentos, debêntures e instrumentos financeiros derivativos – swap. Não considera o passivo de arrendamento resultado dos efeitos do CPC06 (R2) (IFRS16).

A dívida líquida apresentou aumento de 9,1% no 2T25, ou R\$ 95.320 mil, em relação ao 2T24, devido principalmente a geração de caixa operacional no período frente aos investimentos realizados (capex), distribuição de dividendos e execução do programa de recompra de ações.

Na mesma base comparativa, a dívida bruta apresentou aumento de 6,5%, devido, principalmente, à captação de operação bilateral de Crédito Rural no 1T25, no montante de R\$ 150.000 mil. A operação conta com custo de CDI - 0,50% (Certificado de Depósito Interbancário menos zero vírgula cinquenta por cento ao ano) e prazo de dois anos.

O custo médio da dívida, nos últimos 12 meses, em 30 de junho de 2025, foi de 12,4% ao ano (equivalente a CDI + 0,2% a.a.). Após os efeitos do imposto de renda e da contribuição social sobre o lucro líquido, o custo foi de 8,2% ao ano. O

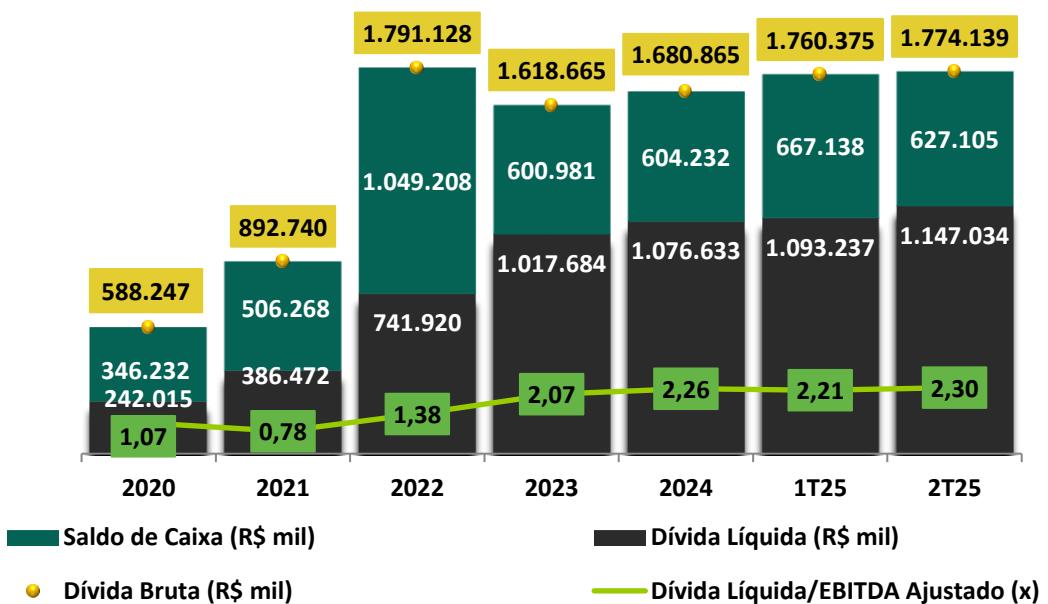
custo médio da dívida reduzido reflete as constantes medidas de *liability management*, o rating de crédito AA, a posição de liquidez, a dívida alongada e um mix adequado de exposição entre CDI e IPCA.

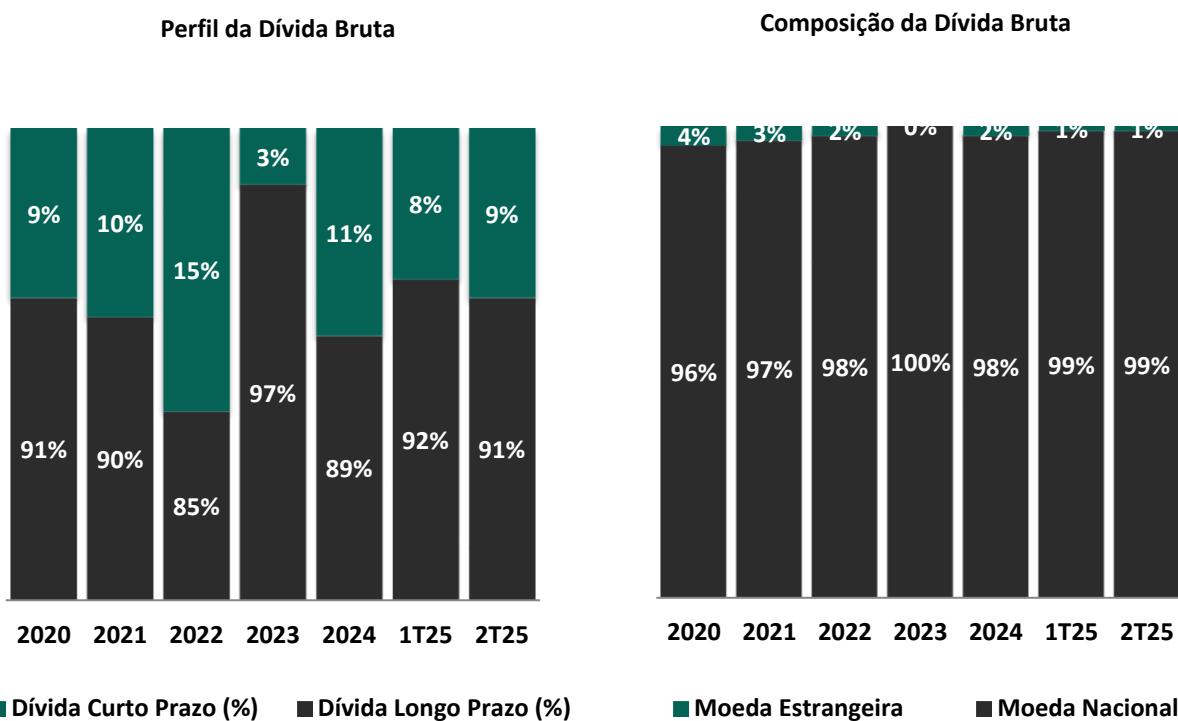
A relação dívida líquida/EBITDA Ajustado foi de 2,30 vezes no 2T25, contra 2,19 vezes no 2T24. O indicador encontra-se em níveis saudáveis e em linha com os parâmetros estabelecidos na Política de Gestão Financeira da Companhia, que estabelece uma meta de 2,5x.

Quando considerado o EBITDA Ajustado da Operação Continuada para cálculo do indicador, a relação dívida líquida/EBITDA Ajustado registra 2,25 vezes.

Considerando o passivo de arrendamento resultado dos efeitos do CPC06 (R2) (IFRS16), a dívida líquida aumenta R\$ 51.947 mil, resultando em uma relação dívida líquida/EBITDA Ajustado de 2,40x.

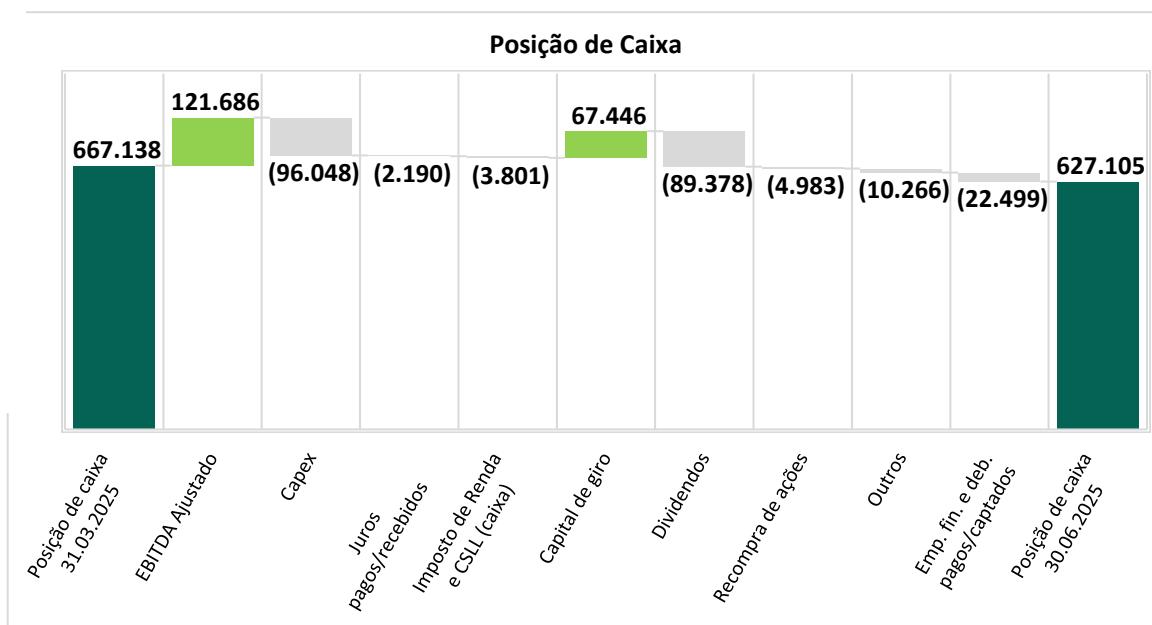
**Endividamento e Dívida Líquida/EBITDA Ajustado**





## 5 POSIÇÃO DE CAIXA

A posição de caixa da Companhia, que era de R\$ 667.138 mil em 31 de março de 2025, registrou redução de 6,8%, atingindo R\$ 627.105 mil em 30 de junho de 2025. As variações do fluxo de caixa estão apresentadas conforme segue:



## 6 FLUXO DE CAIXA LIVRE

Fluxo de Caixa Livre	2T25	1T25	2T24	UDM25	UDM24
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>121.686</b>	<b>136.914</b>	<b>118.018</b>	<b>499.264</b>	<b>480.282</b>
(-) Capex <sup>(1)</sup>	(96.048)	(43.661)	(57.021)	(267.396)	(250.864)
(-) Juros pagos/recebidos	(2.190)	(60.895)	288	(105.195)	(125.982)
(-) Imposto de Renda e CSLL (caixa)	(3.801)	(631)	(974)	(36.951)	(83.286)
(+/-) Capital de giro	67.446	(13.632)	37.483	81.790	117.984
(-) Dividendos + JCP	(89.378)	(44.777)	(103.960)	(153.934)	(177.222)
(-) Recompra de ações	(4.983)	(12.986)	(5.129)	(62.009)	(5.129)
(+/-) Outros	569	173	421	438	1.274
<b>Fluxo de Caixa Livre</b>	<b>(6.699)</b>	<b>(39.495)</b>	<b>(10.874)</b>	<b>(43.993)</b>	<b>(42.943)</b>
Dividendos + JCP	89.378	44.777	103.960	153.934	177.222
Recompra de ações	4.983	12.986	5.129	62.009	5.129
Plataforma Gaia <sup>(1)</sup>	12.789	10.691	11.815	61.212	115.340
Projetos Expansão / Especiais	55.000	-	-	55.000	32
<b>Fluxo de Caixa Livre ajustado<sup>(2)</sup></b>	<b>155.450</b>	<b>28.959</b>	<b>110.030</b>	<b>288.162</b>	<b>254.780</b>
<b>FCL ajustado Yield<sup>(3)</sup></b>				<b>16,3%</b>	<b>10,5%</b>

<sup>(1)</sup> Considera o desembolso de juros e fianças imobilizados, referentes ao financiamento dos investimentos da Plataforma Gaia de R\$ 11.199 mil nos UDM24.

<sup>(2)</sup> Excluídos dividendos, JCP e Recompra de ações, Plataforma Gaia e Projetos Expansão / Especiais.

<sup>(3)</sup> Yield - FCL ajustado dividido pelo valor médio de mercado nos UDM.

O Fluxo de Caixa Livre Ajustado, que desconsidera os investimentos na Plataforma Gaia e Projetos de Expansão/ Especiais, as remunerações aos acionistas e a recompra de ações, foi positivo em R\$ 155.450 mil no 2T25, o que representa um crescimento de 41,3% em relação ao 2T24. O aumento decorre do (i) menor capex de manutenção, reflexo da disciplina na alocação de capital e (ii) da redução da necessidade de capital de giro (NCG) atribuída principalmente ao encerramento da operação do Negócio Resinas.

Os desembolsos classificados como Projetos de Expansão / Especiais que totalizaram R\$ 55.000 mil no trimestre referem-se às aquisições de áreas florestais localizadas no Rio Grande do Sul e em Santa Catarina, conforme Fatos Relevantes divulgados em 26 de março e 03 de abril de 2025, respectivamente.

Em relação ao 1T25, houve crescimento de 436,8% do Fluxo de Caixa Livre Ajustado. O aumento decorre do (i) menor pagamento de juros devido à sazonalidade do pagamento da remuneração da 5ª Emissão Privada de Debêntures Verdes nos meses de fevereiro e agosto, e (ii) da redução da necessidade de capital de giro (NCG), reflexo do aproveitamento do crédito tributário referente ao direito de exclusão dos créditos presumidos de ICMS da base do IRPJ e da CSLL e créditos de PIS e COFINS sobre aquisição de aparas passadas, e do encerramento da operação do Negócio Resinas.

Nos últimos 12 meses findos em 30 de junho de 2025, o Fluxo de Caixa Livre Ajustado foi de R\$ 288.162 mil, um aumento de 13,1% em relação aos R\$ 254.780 mil registrados nos 12 meses findos em 30 de junho de 2024. Colaborou positivamente (i) o maior EBITDA e (ii) o menor pagamento de imposto de renda e contribuição social. De forma negativa, houve (i) aumento do *capex* de manutenção, devido a desembolsos não recorrentes relacionados aos estudos de engenharia da Plataforma Neos e adequações realizadas na unidade de Papel MG, e (ii) maior capital de giro, uma vez que os últimos 12 meses findos em 30 de junho de 2024 ainda não estavam totalmente impactados pelas alterações legislativas que impuseram limite à compensação de impostos do crédito de PIS e COFINS sobre aquisições passadas de aparas.

A Rentabilidade do Fluxo de Caixa Livre (*Free Cash Flow Yield*) foi de 16,3% nos últimos 12 meses findos em 30 de junho de 2025, um aumento de 5,7 p.p. em relação ao apurado nos últimos 12 meses findos em 31 de março de 2024, em virtude da redução de 26,8% do valor médio de mercado da Companhia nesse período e aumento de 13,1% no Fluxo de Caixa Livre Ajustado.

## 7 RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (RETURN ON INVESTED CAPITAL - ROIC)

O Retorno sobre o Capital Investido (ROIC) foi de 11,8% nos últimos 12 meses, um aumento de 0,8 p.p. em relação aos 12 meses findos em 31 de dezembro de 2024, devido aos impactos do maior EBITDA e à redução do *capex* de manutenção no Fluxo de Caixa Operacional. Em relação aos últimos 12 meses findos em 30 de junho de 2024 houve redução de 1,1 p.p., devido a elevação no Capital Investido e redução no Fluxo de Caixa Operacional. O ROIC de 11,8% representa um *spread* de 3,6 p.p. sobre o custo médio da dívida pós IR/CSLL dos últimos 12 meses, que foi de 8,2%.

O ROIC se mantém em patamares saudáveis após a conclusão dos principais projetos da Plataforma Gaia, demonstrando compromisso com retornos consistentes acima do WACC. O indicador ainda permanece em patamar inferior ao nível histórico por causa do aumento no Capital Investido Ajustado, efeito natural durante o *ramp-up* dos Investimentos da Plataforma Gaia, uma vez que o *capex* finalizado é adicionado imediatamente ao Capital Investido Ajustado, enquanto os retornos gerados pelos projetos impactam o Fluxo de Caixa Operacional Ajustado de maneira gradual. Com o crescimento gradativo dos retornos dos projetos, o Fluxo de Caixa Operacional deve se fortalecer, assim como reportado nos últimos trimestres, impulsionando o indicador. O modelo de negócio com *core business* fundamentado na tendência secular da economia circular e de baixo carbono (negócio de impacto) sustenta o ROIC em níveis diferenciados.

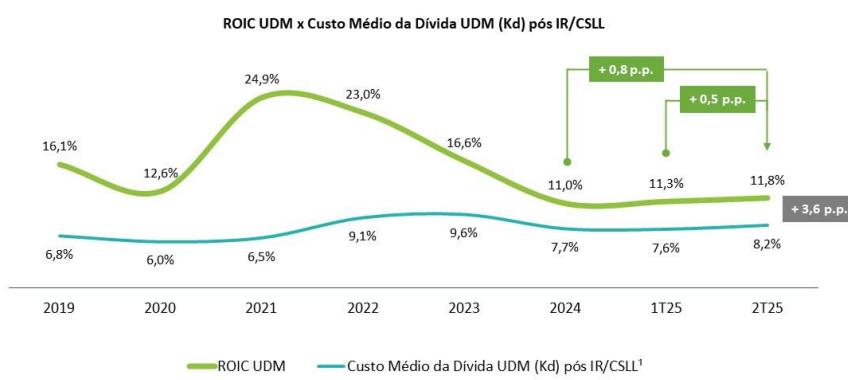
<b>ROIC (R\$ mil) - UDM<sup>(1)</sup></b>	<b>2T25</b>	<b>1T25</b>	<b>2T24</b>
<b>Ativo Total</b>	<b>3.638.377</b>	<b>3.572.778</b>	<b>3.481.725</b>
(-) Passivo Total (ex-dívida)	(558.202)	(562.323)	(576.019)
(-) Obras em Andamento	(169.400)	(171.186)	(228.685)
<b>Capital Investido</b>	<b>2.910.775</b>	<b>2.839.269</b>	<b>2.677.021</b>
(-) Ajuste CPC 29 <sup>(2)</sup>	(265.578)	(242.135)	(225.922)
<b>Capital Investido Ajustado</b>	<b>2.645.198</b>	<b>2.597.135</b>	<b>2.451.099</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>499.264</b>	<b>495.596</b>	<b>480.282</b>
(-) Capex Manutenção	(151.184)	(168.130)	(135.492)
(-) Imposto de Renda e CSLL (caixa) <sup>(3)</sup>	(36.951)	(34.124)	(27.884)
<b>Fluxo de Caixa Operacional Ajustado</b>	<b>311.129</b>	<b>293.342</b>	<b>316.906</b>
<b>ROIC<sup>(4)</sup></b>	<b>11,8%</b>	<b>11,3%</b>	<b>12,9%</b>

<sup>(1)</sup> Média dos saldos patrimoniais dos 4 últimos trimestres (Últimos Doze Meses)

<sup>(2)</sup> Diferencial do valor justo ativos biológicos menos Impostos Diferidos do Valor justo dos ativos biológicos

<sup>(3)</sup> Desconsidera o Imposto de Renda e CSLL (Caixa) não recorrente de R\$ 55.402 mil no 3T23 derivado do reconhecimento de crédito de PIS e COFINS sobre aquisições de aparas no 2T23.

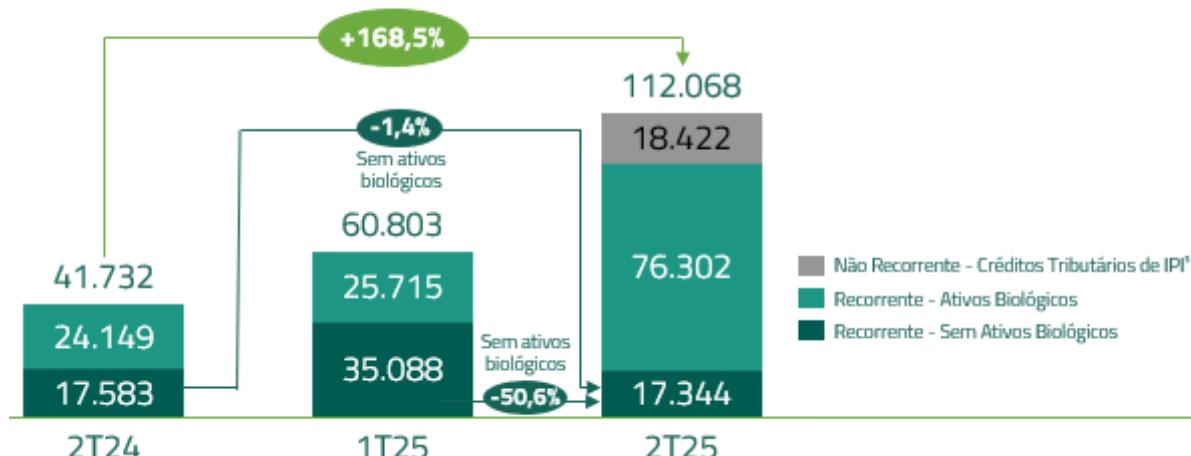
<sup>(4)</sup> ROIC (Últimos Doze Meses): Fluxo de Caixa Operacional Ajustado / Capital Investido Ajustado



## 8 LUCRO LÍQUIDO

O lucro líquido atingiu R\$ 112.068 mil no 2T25, crescimento de 84,3% em relação ao 1T25 e de 168,5% frente ao 2T24. O resultado foi impactado por um efeito não recorrente no valor de R\$ 18.422 mil, referente ao reconhecimento de crédito tributário de IPI. Desconsiderando esse efeito, o lucro líquido ajustado seria de R\$ 93.646 mil, o que representa um avanço de 54,0% sobre o 1T25 e de 124,4% frente ao 2T24. Adicionalmente, a variação do valor justo dos ativos biológicos contribuiu positivamente para o avanço do lucro líquido, com incremento de R\$ 50.587 mil em relação ao 1T25 e de R\$ 52.153 mil frente ao 2T24, explicado pela aquisição das áreas florestais anunciadas nos Fatos Relevantes publicados em 26 de março e 03 de abril de 2025.

### Lucro Líquido [R\$ mil]



### 9 INVESTIMENTOS

A Companhia mantém sua estratégia de investir em modernização, expansão e sustentabilidade das suas operações. No 2T25, os investimentos totalizaram R\$ 117.651 mil, com destaque para o segmento de florestamento e reflorestamento, que somou R\$ 78.397 mil no trimestre. Este montante inclui a aquisição das áreas florestais anunciadas nos Fatos Relevantes publicados em [26 de março](#) e [03 de abril de 2025](#).

R\$ mil	1T25	6M25
Terrenos	4.041	4.041
Prédios e construções	208	224
Equipamentos e instalações	32.995	59.175
Florestamento e reflorestamento	78.397	81.702
Intangível	2.010	6.630
<b>Total</b>	<b>117.651</b>	<b>151.772</b>

## 10 PLATAFORMA GAIA

### 1º Ciclo

Como destaques do segundo trimestre de 2025 no **Projeto Gaia I** - Expansão da Recuperação de Químicos e Utilidades, estamos capturando os retornos do investimento e seguimos coletando dados para consolidar a análise.

No **Projetos Gaia IV** - Repotenciação Cristo Rei, continuamos em revisão do projeto, orçamento e cronograma, com base nas deliberações do órgão ambiental estadual para obter as licenças ambientais necessárias.

Já no **Projeto Gaia V** - Repotenciação São Luiz, recebemos a licença ambiental de instalação e estamos aguardando a autorização de corte emitida pelo Instituto do Meio Ambiente de Santa Catarina.

### Cronograma



Plataforma Gaia – 1º Ciclo	Unidade	Engenharia Básica	Execução Física
Gaia I – Expansão da Recuperação de Químicos e Utilidades	Papel SC	100%	100%
Gaia II – Expansão Embalagem SC	Embalagem SC	100%	100%
Gaia III – Reforma MP#2	Papel SC	100%	100%
Gaia IV – Repotenciação Cristo Rei	Papel SC	100%	Em atualização
Gaia V – Repotenciação São Luiz	Papel SC	100%	Em atualização

### 2º Ciclo

No **Projeto Gaia VI** - Sistema de Gerenciamento de Informações de Processo, estamos atuando na sustentação do projeto e acompanhando a curva de performance, monitorando e coletando os dados para analisar o retorno do investimento.

Nos **Projetos Gaia VIII** - Nova Impressora Corte e Vinco e **Gaia IX** - Automação do Estoque Intermediário, ambos na unidade Embalagem SP - Indaiatuba, estamos capturando os retornos do investimento e seguimos coletando dados para consolidar a análise.

Já no **Projeto Gaia X** - Nova Impressora FFG Dual Slotter, por necessidade de aquisição de uma nova amarradeira e melhoria no sistema intralogístico, o valor orçado total para o projeto foi atualizado para R\$55.820 mil. Realizamos o *startup* do *Prefeeder* que alimenta a Impressora Evol. Os robôs e as esteiras da linha de paletização estão em fase de comissionamento.

Por fim, no **Projeto Gaia XI** - Reforma da MP#5, estamos em processo de engenharia detalhada de todas as disciplinas e acompanhando o processo de fabricação dos equipamentos adquiridos.

## Cronograma



Plataforma Gaia – 2º Ciclo	Unidade	Engenharia Básica	Execução Física	
			Planned	Actual
Gaia VI – Sistema de Gerenciamento de Informações de Processo - PIMS	Papel SC	N/A		100%
Gaia VII – Ampliação ETE, Fase 1	Papel SC	100%		100%
Gaia VIII – Nova Impressora Corte e Vinco	Embalagem SP	N/A		100%
Gaia IX – Automação do Estoque Intermediário	Embalagem SP	N/A		100%
Gaia X – Nova Impressora FFG Dual Slotter	Embalagem SC	100%	72%	
Gaia XI – Reforma MP#5	Papel SC	100%	46%	

		Investimento Estimado	Investimento Estimado	Investimento Realizado	Investimento Realizado
<b>Plataforma Gaia – 1º e 2º Ciclo</b>	<b>Unidade</b>	<b>(Bruto)</b>	<b>(Líquido)</b>	<b>2T25</b>	<b>até 30/06/2025</b>
Gaia I – Expansão da Recuperação de Químicos e Utilidades	Papel SC	682.023	594.539	131	657.834
Gaia II – Expansão Embalagem SC	Embalagem SC	150.433	118.189	0	131.249
Gaia III – Reforma MP#2	Papel SC	66.844	53.293	0	59.806
Gaia IV – Repotenciação Cristo Rei	Papel SC			Em atualização	
Gaia V – Repotenciação São Luiz	Papel SC			Em atualização	
Gaia VI – Sistema de Gerenciamento de Informações de Processo - PIMS Papel SC		18.400	15.304	435	14.815
Gaia VII – Ampliação ETE, Fase 1	Papel SC	49.597	45.159	0	46.593
Gaia VIII – Nova Impressora Corte e Vinco	Embalagem SP	21.318	15.034	0	15.574
Gaia IX – Automação do Estoque Intermediário	Embalagem SP	42.860	29.897	37	37.764
Gaia X - Nova Impressora FFG Dual Slotter	Embalagem SC	55.820	44.964	4.162	45.181
Gaia XI - Reforma MP#5	Papel SC	89.668	84.345	8.024	18.936
<b>Total</b>		<b>1.176.963</b>	<b>1.000.724</b>	<b>12.789</b>	<b>1.027.752</b>

## 11 MERCADO DE CAPITAIS

### 11.1 Rating de Crédito

Em 24 de fevereiro de 2025, a S&P Global Ratings reafirmou o *rating* de crédito de emissor de longo prazo da Companhia em ‘brAA’ na Escala Nacional Brasil, atribuído em 5 de julho de 2021, por sólida liquidez. Segundo a agência, a perspectiva estável indica a expectativa de que a Irani manterá um desempenho resiliente, sendo capaz de aumentar preços e volumes no segmento de papelão ondulado em 2025.

Na mesma data, a S&P Global Ratings efetuou revisão do *rating* da 4ª Emissão Privada de Debêntures Verdes, reafirmando a classificação de risco em ‘brAA+’.

Em 24 de abril de 2025, a S&P Global Ratings efetuou o monitoramento trimestral dos *ratings* das 1ª e 2ª Séries dos CRAs da 194ª Emissão da Eco Securitizadora vinculados e lastreados pela 5ª Emissão Privada de Debêntures Verdes da Irani. Foi mantido o *rating* ‘brAA (sf)’, atribuído em 26 de setembro de 2022.

### 11.2 Debêntures Verdes

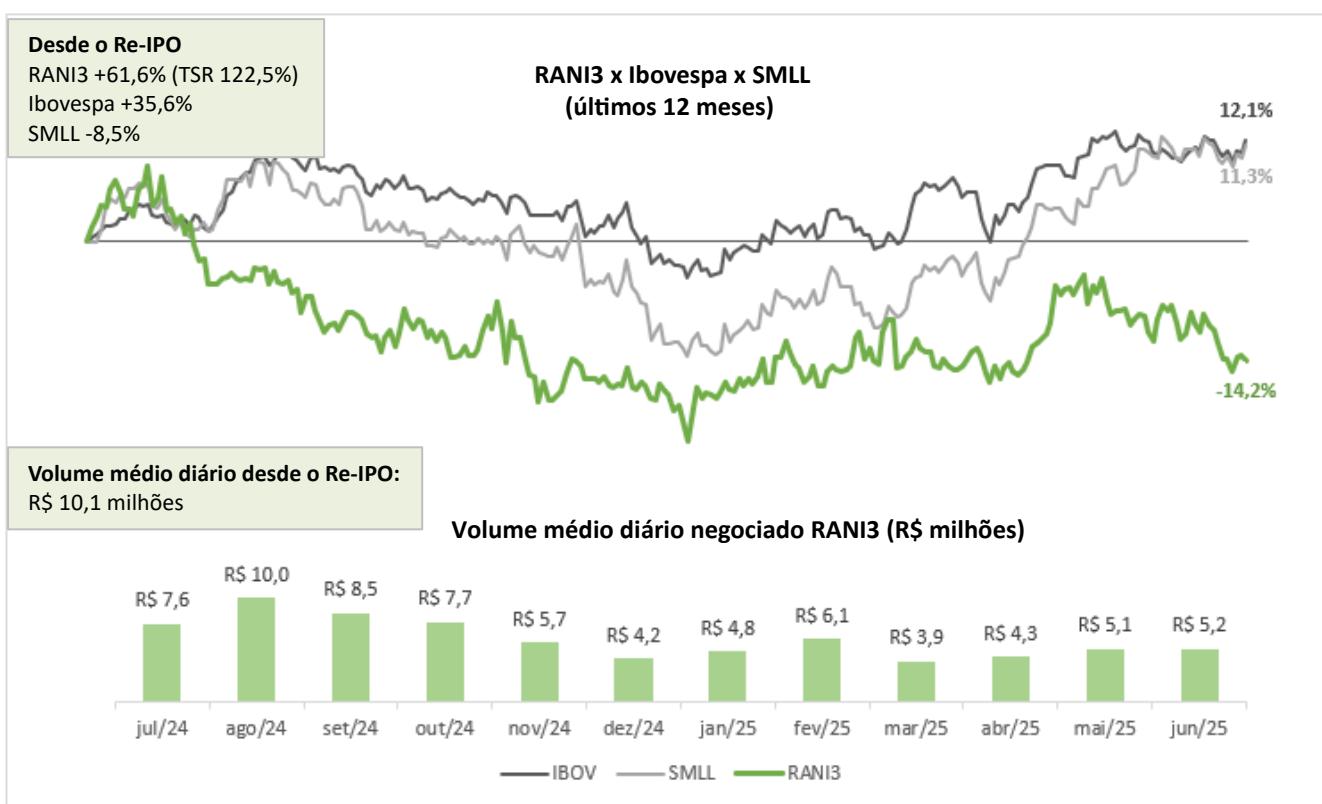
A Companhia possui 2 emissões de debêntures verdes. A 4ª Emissão foi emitida em 2021, no montante de R\$ 60.000 mil, com custo de IPCA + 5,50%, e teve sua remuneração alterada para CDI + 0,71% via instrumento derivativo (*swap*). A 5ª Emissão foi emitida em 2022, em duas séries, no montante total de R\$ 720.000 mil, com custo de CDI + 1,40% e CDI + 1,75% a.a., sendo lastro para emissão e distribuição pública de Certificados de Recebíveis do Agronegócio (CRAs). Mais informações sobre as emissões em <https://ri.irani.com.br/dividas/>.

### 11.3 Capital Social

A Companhia está listada no segmento especial da B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), denominado Novo Mercado, mais elevado nível de governança corporativa da B3.

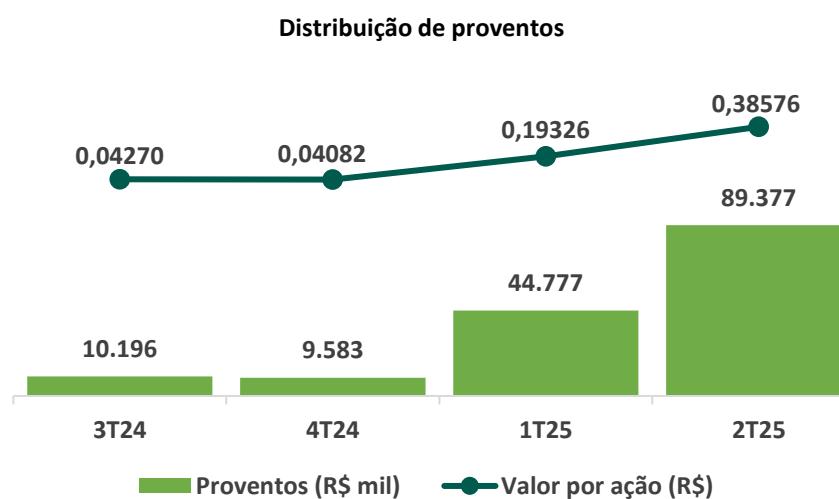
Todas as ações possuem direito a voto e *tag along* de 100%. Ao final do 2T25, as ações ordinárias eram negociadas a R\$ 7,27. As ações da Companhia compõem atualmente os índices IGC-NM, IGCX, ITAG, IMAT, IBRA, SMLL, IGCT, IGPTW, IAGRO, IDIV, ISE e ICO2 da B3.

A performance e o volume de negociação da ação da Companhia no acumulado dos últimos 12 meses, em comparação com o índice Ibovespa (principal indicador de desempenho das ações negociadas na B3) e com o SMLL (indicador do desempenho de empresas de menor capitalização da B3, o qual a Irani faz parte da carteira teórica), podem ser observados no gráfico a seguir.



#### 11.4 Proventos

Os proventos distribuídos pela Companhia nos últimos 12 meses podem ser observados no gráfico a seguir:



O total de dividendos pagos nos últimos 12 meses foi de R\$ 0,66254 por ação, totalizando um montante de R\$ 153.934 mil, e equivalente a um *dividend yield* anual de 7,82%, considerando a cotação da ação em 28 de junho de 2024, de R\$ 8,47.

De acordo com [Política de Distribuição de Dividendos](#), a Administração está propondo a distribuição de 25% do Lucro Líquido (base para dividendos) referente ao 2T25, o que corresponde a R\$ 0,109583044 por ação. A quantidade de ações em circulação, excluindo as ações mantidas em tesouraria (8.790.800 ações ON), para fins de distribuição dos proventos nesta data, é de 231.039.119 ações ON.

#### 11.5 PROGRAMA DE RECOMPRA

Em [Reunião do Conselho de Administração de 22 de março de 2024](#), foi aprovado o Programa de Recompra de ações de emissão da Companhia (“Programa de Recompra 2024”) com o objetivo de maximizar a geração de valor para os acionistas por meio de uma administração eficiente da estrutura de capital. O programa passou a vigorar a partir de 25 de março de 2024, com prazo máximo para liquidação em 25 de setembro de 2025, com limite de aquisição de até 10.651.676 ações ordinárias, representativas de 10% do total de ações ordinárias de emissão da Companhia em circulação. Até 30 de junho de 2025, a Companhia recomprou 8.790.800 ações, o que representa 82,5% do programa executado, ao valor de R\$ 67.138 mil, inclusos os custos de negociação, equivalente a um preço médio por ação recomprada de R\$ 7,64. O capital social da Irani, em 30 de junho de 2025, era representado por 239.829.919 ações ordinárias (RANI3) e a Companhia mantinha em tesouraria 8.790.800 ações ordinárias.

## WEBINAR DE RESULTADOS

Em português (com tradução simultânea em inglês e libras):

Data e Horário: sexta-feira, 01 de agosto de 2025 às 12h00 (Brasília)

Inscreva-se: [Webinar de resultados 2T25.](#)

A videoconferência ficará disponível no *website* da Companhia.

A tradução simultânea em inglês e libras estará disponível no acesso pelo aplicativo no computador ou celular.

### Odivan Carlos Cargnin

[odivancargnin@irani.com.br](mailto:odivancargnin@irani.com.br)

Tel.: (51) 99786-3476

### André Camargo de Carvalho

[andrecarvalho@irani.com.br](mailto:andrecarvalho@irani.com.br)

Tel.: (11) 95037-3891

### Daniela Amorim

[danielaamorim@irani.com.br](mailto:danielaamorim@irani.com.br)

Tel.: (51) 3303 3893 Ramal 1071

### Giovana Bucco

[giovanabucco@irani.com.br](mailto:giovanabucco@irani.com.br)

Tel.: (51) 3303 3893 Ramal 1071

### Ítalo De Bastiani

[italodebastiani@irani.com.br](mailto:italodebastiani@irani.com.br)

Tel.: (51) 3303 3893 Ramal 1071

### Mariciane Brugneroto

[maricianebrugneroto@irani.com.br](mailto:maricianebrugneroto@irani.com.br)

Tel.: (51) 3303 3893 Ramal 1071

Endereço: Rua Francisco Lindner, 477 Joaçaba/SC 89.600-000

E-mail: [ri@irani.com.br](mailto:ri@irani.com.br)

*Declarações contidas neste comunicado relativas às perspectivas dos negócios e ao potencial de crescimento da Companhia constituem-se em meras previsões e foram baseadas nas expectativas da Administração em relação ao futuro da Companhia. Essas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, no desempenho econômico geral do Brasil, na indústria e nos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças.*

## Anexo I - Demonstração do Resultado Consolidado (R\$ mil)

	2T25	1T25	2T24	Var. 2T25/1T25	Var. 2T25/2T24	6M25	6M24	Var. 6M25/6M24	UDM25	UDM24	Var. UDM 2025/2024
<b>Receita líquida de vendas</b>	<b>413.774</b>	<b>423.078</b>	<b>370.733</b>	<b>-2,2%</b>	<b>11,6%</b>	<b>836.852</b>	<b>733.256</b>	<b>14,1%</b>	<b>1.658.942</b>	<b>1.507.612</b>	<b>10,0%</b>
Variação do valor justo dos ativos biológicos	76.302	25.715	24.149	196,7%	216,0%	102.017	44.921	127,1%	140.832	49.135	186,6%
Custo dos produtos vendidos	(274.115)	(274.878)	(238.850)	-0,3%	14,8%	(548.993)	(464.966)	18,1%	(1.097.155)	(929.158)	18,1%
<b>Lucro bruto</b>	<b>215.961</b>	<b>173.915</b>	<b>156.032</b>	<b>24,2%</b>	<b>38,4%</b>	<b>389.876</b>	<b>313.211</b>	<b>24,5%</b>	<b>702.619</b>	<b>627.589</b>	<b>12,0%</b>
<b>(Despesas) Receitas Operacionais</b>	<b>(46.211)</b>	<b>(68.140)</b>	<b>(63.754)</b>	<b>-32,2%</b>	<b>-27,5%</b>	<b>(114.351)</b>	<b>(134.007)</b>	<b>-14,7%</b>	<b>(277.367)</b>	<b>(295.269)</b>	<b>-6,1%</b>
Com vendas	(31.923)	(34.617)	(33.032)	-7,8%	-3,4%	(66.540)	(64.586)	3,0%	(134.351)	(131.314)	2,3%
Perdas por <i>impairment</i> contas a receber	118	70	(204)	68,6%	-157,8%	188	(272)	-169,1%	210	(983)	-121,4%
Gerais e administrativas	(28.103)	(28.909)	(28.022)	-2,8%	0,3%	(57.012)	(56.633)	0,7%	(119.691)	(110.991)	7,8%
Outras (despesas) receitas operacionais, líquidas	18.316	(65)	1.791	-28278,5%	922,7%	18.251	(3.942)	-563,0%	(3.348)	(35.175)	-90,5%
Participação dos administradores	(4.619)	(4.619)	(4.287)	0,0%	7,7%	(9.238)	(8.574)	7,7%	(20.187)	(16.806)	20,1%
<b>Resultado antes do Resultado Financeiro e dos tributos</b>	<b>169.750</b>	<b>105.775</b>	<b>92.278</b>	<b>60,5%</b>	<b>84,0%</b>	<b>275.525</b>	<b>179.204</b>	<b>53,7%</b>	<b>425.252</b>	<b>332.320</b>	<b>28,0%</b>
<b>Receita (despesas) financeiras, líquidas</b>	<b>(37.398)</b>	<b>(30.169)</b>	<b>(29.459)</b>	<b>24,0%</b>	<b>26,9%</b>	<b>(67.567)</b>	<b>(57.687)</b>	<b>17,1%</b>	<b>(119.819)</b>	<b>(120.102)</b>	<b>-0,2%</b>
Receitas financeiras	32.381	26.329	22.162	23,0%	46,1%	58.710	43.449	35,1%	115.245	94.008	22,6%
Despesas financeiras	(69.779)	(56.498)	(51.621)	23,5%	35,2%	(126.277)	(101.136)	24,9%	(235.064)	(214.110)	9,8%
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos tributários</b>	<b>132.352</b>	<b>75.606</b>	<b>62.819</b>	<b>75,1%</b>	<b>110,7%</b>	<b>207.958</b>	<b>121.517</b>	<b>71,1%</b>	<b>305.433</b>	<b>212.218</b>	<b>43,9%</b>
IR e contribuição social corrente	(8.179)	(4.327)	(16.568)	89,0%	-50,6%	(12.506)	(18.312)	-31,7%	69.789	(98.859)	-170,6%
IR e contribuição social diferidos	(12.105)	(10.476)	(4.519)	15,5%	167,9%	(22.581)	(17.023)	32,6%	27.451	50.696	-45,9%
<b>Lucro líquido das operações continuadas</b>	<b>112.068</b>	<b>60.803</b>	<b>41.732</b>	<b>84,3%</b>	<b>168,5%</b>	<b>172.871</b>	<b>86.182</b>	<b>100,6%</b>	<b>402.673</b>	<b>164.055</b>	<b>145,5%</b>
<b>Lucro líquido das operações descontinuadas</b>	<b>(7.821)</b>	<b>(2.108)</b>	<b>(1.667)</b>	<b>271,0%</b>	<b>369,2%</b>	<b>(9.929)</b>	<b>(5.478)</b>	<b>81,3%</b>	<b>(15.915)</b>	<b>(11.621)</b>	<b>37,0%</b>
<b>Lucro líquido do exercício</b>	<b>104.247</b>	<b>58.695</b>	<b>40.065</b>	<b>77,6%</b>	<b>160,2%</b>	<b>162.942</b>	<b>80.704</b>	<b>101,9%</b>	<b>386.758</b>	<b>152.434</b>	<b>153,7%</b>

## Anexo II - Demonstração do Resultado Consolidado (R\$ mil) – últimos 5 trimestres

	2T25	1T25	4T24	3T24	2T24
<b>Receita líquida de vendas</b>	<b>413.774</b>	<b>423.078</b>	<b>407.910</b>	<b>414.180</b>	<b>370.733</b>
Variação do valor justo dos ativos biológicos	76.302	25.715	23.965	14.850	24.149
Custo dos produtos vendidos	(274.115)	(274.878)	(274.459)	(273.703)	(238.850)
<b>Lucro bruto</b>	<b>215.961</b>	<b>173.915</b>	<b>157.416</b>	<b>155.327</b>	<b>156.032</b>
<b>(Despesas) Receitas Operacionais</b>	<b>(46.211)</b>	<b>(68.140)</b>	<b>(94.436)</b>	<b>(68.580)</b>	<b>(63.754)</b>
Com vendas	(31.923)	(34.617)	(32.275)	(35.536)	(33.032)
Perdas por <i>impairment</i> contas a receber	118	70	(82)	104	(204)
Gerais e administrativas	(28.103)	(28.909)	(33.457)	(29.222)	(28.022)
Outras (despesas) receitas operacionais, líquidas	18.316	(65)	(21.960)	361	1.791
Participação dos administradores	(4.619)	(4.619)	(6.662)	(4.287)	(4.287)
<b>Resultado antes do Resultado Financeiro e dos tributos</b>	<b>169.750</b>	<b>105.775</b>	<b>62.980</b>	<b>86.747</b>	<b>92.278</b>
<b>Receita (despesas) financeiras, líquidas</b>	<b>(37.398)</b>	<b>(30.169)</b>	<b>(24.167)</b>	<b>(28.085)</b>	<b>(29.459)</b>
Receitas financeiras	32.381	26.329	33.970	22.565	22.162
Despesas financeiras	(69.779)	(56.498)	(58.137)	(50.650)	(51.621)
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos tributários</b>	<b>132.352</b>	<b>75.606</b>	<b>38.813</b>	<b>58.662</b>	<b>62.819</b>
IR e contribuição social corrente	(8.179)	(4.327)	100.566	(18.271)	(16.568)
IR e contribuição social diferidos	(12.105)	(10.476)	50.463	(431)	(4.519)
<b>Lucro líquido das operações continuadas</b>	<b>112.068</b>	<b>60.803</b>	<b>189.842</b>	<b>39.960</b>	<b>41.732</b>
<b>Lucro líquido das operações descontinuadas</b>	<b>(7.821)</b>	<b>(2.108)</b>	<b>(3.658)</b>	<b>(2.328)</b>	<b>(1.667)</b>
<b>Lucro líquido do exercício</b>	<b>104.247</b>	<b>58.695</b>	<b>186.184</b>	<b>37.632</b>	<b>40.065</b>

## Anexo III - Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ mil)

Ativo	30/06/25	31/12/24	30/06/24	Passivo e Patrimônio Líquido	30/06/25	31/12/24	30/06/24
<b>CIRCULANTE</b>	<b>1.243.755</b>	<b>1.230.009</b>	<b>1.174.045</b>	<b>CIRCULANTE</b>	<b>403.811</b>	<b>493.233</b>	<b>410.055</b>
Caixa e equivalentes de caixa	613.937	604.232	599.309	Empréstimos e financiamentos	115.423	155.407	119.878
Aplicações financeiras	13.168	-	15.049	Debêntures	44.956	29.874	29.274
Contas a receber de clientes	303.610	281.757	274.193	Passivo de arrendamento	7.008	9.978	9.485
Estoques	132.485	147.851	131.011	Fornecedores	137.236	140.848	123.536
Tributos a recuperar	87.386	103.669	129.528	Obrigações sociais e previdenciárias	54.795	62.530	64.628
IRPJ e CSLL a recuperar	84.215	79.840	-	Obrigações tributárias	17.986	15.729	22.431
Instrumentos financeiros derivativos - swap	993	656	829	IR e CSLL a pagar	1.520	436	11.900
Outros ativos	7.961	12.004	24.126	Parcelamentos tributários	1.579	1.747	3.739
Ativos não circulantes mantidos para venda	-	-	-	Adiantamento de clientes	4.952	4.340	5.000
				Dividendos a pagar	1.698	46.550	1.852
				Outras contas a pagar	16.658	25.794	18.332
<b>NÃO CIRCULANTE</b>	<b>2.524.356</b>	<b>2.390.628</b>	<b>2.331.670</b>	<b>NÃO CIRCULANTE</b>	<b>1.942.166</b>	<b>1.760.866</b>	<b>1.844.340</b>
Contas a receber de clientes	24	145	541	Empréstimos e financiamentos	841.410	715.299	741.577
Tributos a recuperar	18.385	25.328	56.795	Debêntures	780.298	785.534	781.977
IRPJ e CSLL a recuperar	18.266	49.741	34.302	Passivo de arrendamento	44.939	9.471	12.968
Depósitos judiciais	654	472	555	Obrigações sociais e previdenciárias	25.948	28.311	17.362
Outros ativos	6.397	6.130	6.075	Outras contas a pagar	5.429	5.206	1.589
Instrumentos financeiros derivativos - swap	6.955	4.593	5.805	Provisão para riscos cíveis, trabalhistas e tributários	28.984	25.562	24.295
Outros investimentos	6.334	6.334	4.684	Parcelamentos tributários	1.633	543	1.059
Propriedade para investimento	1.459	1.459	2.432	Obrigações tributárias	260	256	253
Ativo biológico	644.141	486.259	448.541	IR e contribuição social diferidos	213.265	190.684	263.260
Imobilizado	1.633.827	1.655.465	1.612.577				
Direito de uso de ativos	50.801	19.285	21.360				
Intangível	137.113	135.417	138.003				

	<b>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.422.134</b>	<b>1.366.538</b>	<b>1.251.320</b>
Capital social	623.934	543.934	543.934	
Reserva de capital	960	960	960	
Reservas de lucros	597.067	751.945	512.431	
Ações em tesouraria	(67.138)	(49.169)	(5.129)	
Ajustes de avaliação patrimonial	114.393	118.868	123.339	
Lucros acumulados	152.918	-	75.785	
Patrimônio líquido atribuível aos acionistas controladores	1.422.134	1.366.538	1.251.320	
Participação dos não controladores		-	-	
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>3.768.111</b>	<b>3.620.637</b>	<b>3.505.715</b>	
		<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>3.768.111</b>	<b>3.620.637</b>
				<b>3.505.715</b>

## Anexo IV - Demonstração do Fluxo de Caixa Consolidado (R\$ mil)

	6M25	6M24
<b>Caixa líquido obtido das atividades operacionais</b>	<b>230.722</b>	<b>199.229</b>
Caixa gerado nas operações	170.248	170.600
Lucros antes do imposto de renda e contribuição social (LAIR)	198.029	116.039
Variação do valor justo dos ativos biológicos	(102.017)	(44.921)
Depreciação, amortização e exaustão	101.557	91.410
Resultado na venda de ativos	(393)	(518)
Provisão/reversão para riscos cíveis, trabalhistas e tributários	3.963	1.070
Provisão/Reversão para <i>impairment</i> de contas a receber de clientes	(221)	287
Variações monetárias e encargos sobre empréstimos, financiamentos e debêntures e swap	108.552	96.656
Juros sobre passivo de arrendamento	1.989	1.103
Juros sobre aplicações financeiras	(350)	(4.632)
Participação dos administradores	(2.120)	(2.540)
Crédito de PIS e COFINS sobre aquisições de aparas	(2.310)	(5.099)
Crédito de IPI sobre fretes "CIF" das operações de vendas, seguro e demais despesas acessórias	(27.300)	-
<b>Variações nos ativos e passivos</b>	<b>60.474</b>	<b>28.629</b>
Contas a receber	(21.511)	(10.439)
Estoques	15.366	(9.486)
Impostos a recuperar	79.936	58.296
Outros ativos	3.594	(14.491)
Fornecedores	3.790	9.901
Obrigações sociais e previdenciárias	(7.978)	6.027
Adiantamento de clientes	612	2.436
Obrigações tributárias	(3.807)	(1.168)
Outras contas a pagar	(9.528)	(12.447)
Pagamento de juros sobre empréstimos, financiamentos e debêntures e swap	(102.710)	(75.830)
Pagamento juros sobre passivo de arrendamento	(1.989)	(1.103)
Impostos pagos (IR e CSLL)	(4.432)	(1.322)
<b>Caixa líquido atividades de investimento</b>	<b>(151.785)</b>	<b>5.069</b>
Aplicações financeiras	(38.063)	(109.124)
Resgate de aplicações financeiras	25.245	215.536
Aquisição de imobilizado	(69.781)	(90.413)
Aquisição de ativo biológico	(63.298)	(7.684)
Aquisição de intangível	(6.630)	(3.680)
Recebimento na venda de ativos	742	934
Aplicações financeiras	-	-
Outros investimentos	-	(500)
<b>Caixa líquido atividades de financiamento</b>	<b>(69.232)</b>	<b>(89.141)</b>
Pagamento de dividendos	(134.155)	(106.264)
Passivos de arrendamento pagos	(4.540)	(4.329)
Empréstimos e financiamentos captados	161.276	29.154
Empréstimos, financiamentos e debêntures pagos	(73.844)	(2.573)
Recompra de ações	(17.969)	(5.129)
<b>(Redução)/Aumento de caixa e equivalentes</b>	<b>9.705</b>	<b>115.157</b>

Caixa e equivalentes de caixa no início do período	604.232	484.152
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	613.937	599.309

## Anexo V - Resultado por Segmento Consolidado (R\$ mil) – 2T25

	Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)	Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel)	Florestal RS	Corporativo / Eliminações	Total
<b>Receita Líquida de Vendas</b>					
Mercado Interno	252.729	111.273	5.402	-	369.404
Mercado Externo	-	44.370		-	44.370
<b>Receita Líquida de Vendas Totais</b>	<b>252.729</b>	<b>155.643</b>	<b>5.402</b>	-	<b>413.774</b>
Variação Valor Justo Ativo Biológico	-	97.516	(21.214)	-	76.302
Custo dos Produtos Vendidos	(172.427)	(97.274)	(4.414)	-	(274.115)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>80.302</b>	<b>155.885</b>	<b>(20.226)</b>	-	<b>215.961</b>
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	(3.239)	(11.059)	(1.245)	(30.668)	(46.211)
<b>Resultado Operacional Antes do Resultado Financeiro</b>	<b>77.063</b>	<b>144.826</b>	<b>(21.471)</b>	<b>(30.668)</b>	<b>169.750</b>
Resultado Financeiro	(6.760)	(30.961)	219	104	(37.398)
<b>Resultado Operacional Líquido</b>	<b>70.303</b>	<b>113.865</b>	<b>(21.252)</b>	<b>(30.564)</b>	<b>132.352</b>

## Anexo VI - Principais indicadores Consolidado (R\$ mil) - últimos 5 trimestres

PRINCIPAIS INDICADORES - CONSOLIDADO (operação continuada)	2T25	1T25	4T24	3T24	2T24
<b>Econômico e Financeiro (R\$ mil)</b>					
Receita Líquida de Vendas	413.774	423.078	407.910	414.180	370.733
Mercado Interno	369.404	380.218	383.113	370.788	334.164
Mercado Externo	44.370	42.860	24.797	43.392	36.569
<b>Lucro Bruto (incluso*)</b>	<b>215.961</b>	<b>173.915</b>	<b>157.416</b>	<b>155.327</b>	<b>156.032</b>
(*) Variação do Valor Justo dos Ativos Biológicos	76.302	25.715	23.965	14.850	24.149
<b>Margem Bruta</b>	<b>52,2%</b>	<b>41,1%</b>	<b>38,6%</b>	<b>37,5%</b>	<b>42,1%</b>
Resultado Operacional antes de Tributos e Participações	132.352	75.606	38.813	58.662	62.819
<b>Margem Operacional</b>	<b>32,0%</b>	<b>17,9%</b>	<b>9,5%</b>	<b>14,2%</b>	<b>16,9%</b>
Lucro Líquido	112.068	60.803	189.842	39.960	41.732
<b>Margem Líquida</b>	<b>27,1%</b>	<b>14,4%</b>	<b>46,5%</b>	<b>9,6%</b>	<b>11,3%</b>
EBITDA ajustado operação continuada <sup>1</sup>	127.535	136.254	119.393	126.189	119.365
<b>Margem EBITDA ajustada operação continuada</b>	<b>30,8%</b>	<b>32,2%</b>	<b>29,3%</b>	<b>30,5%</b>	<b>32,2%</b>
Dívida Líquida	1.147.034	1.093.237	1.076.633	1.065.971	1.051.714
Dívida Líquida/EBITDA ajustado(x)	2,30	2,21	2,26	2,26	2,19
<b>Dados Operacionais (t)</b>					
<b>Embalagens Sustentáveis (Papelão Ondulado)</b>					
Produção/Vendas	41.681	43.621	44.667	46.443	41.874
<b>Papel para Embalagens Sustentáveis (Papel)</b>					
Produção	77.503	79.955	79.159	80.755	77.371
Vendas	30.984	32.921	29.298	32.898	31.725
Mercado Interno	21.985	24.610	24.640	23.598	22.747
Mercado Externo	9.000	8.311	4.658	9.300	8.978

<sup>1</sup> EBITDA (lucro antes de juros, tributos, depreciação, amortização e exaustão) ver o capítulo neste release.

Geração Operacional de Caixa (EBITDA ajustado)	2T25	1T25	4T24	3T24	2T24
<b>Lucro Líquido</b>					
<b>112.068</b>	<b>60.803</b>	<b>189.842</b>	<b>39.960</b>	<b>41.732</b>	
Imposto de renda e contribuição social corrente e diferidos	20.284	14.803	(151.029)	18.702	21.087
Exaustão	13.455	12.382	13.710	11.483	11.889
Depreciação e Amortização	35.884	39.193	38.758	38.522	35.060
Resultado Financeiro	37.398	30.169	24.167	28.085	29.459
<b>EBITDA operação continuada</b>	<b>219.089</b>	<b>157.350</b>	<b>115.448</b>	<b>136.752</b>	<b>139.227</b>
<b>Margem EBITDA operação continuada</b>	<b>52,9%</b>	<b>37,2%</b>	<b>28,3%</b>	<b>33,0%</b>	<b>37,6%</b>
<b>Ajustes conf Resol.CVM 156/22</b>					
Variação do Valor Justo dos Ativos Biológicos <sup>(1)</sup>	(76.302)	(25.715)	(23.965)	(14.850)	(24.149)
Participação dos Administradores <sup>(2)</sup>	4.619	4.619	6.662	4.287	4.287
Eventos Não Recorrentes <sup>(3)</sup>	(19.871)		20.548	-	
<b>EBITDA Ajustado operação continuada</b>	<b>127.535</b>	<b>136.254</b>	<b>118.693</b>	<b>126.189</b>	<b>119.365</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada operação continuada</b>	<b>30,8%</b>	<b>32,2%</b>	<b>29,1%</b>	<b>30,5%</b>	<b>32,2%</b>
Resultado (descontinuada)	(7.821)	(2.108)	(3.658)	(2.328)	(1.667)
Depreciação e Amortização (descontinuada)	-	643	678	671	655
Resultado Financeiro (descontinuada)	1.389	1.567	(315)	734	(335)
Eventos Não Recorrentes <sup>(4)</sup>	583	558	-	-	
<b>EBITDA Ajustado operação descontinuada</b>	<b>(5.849)</b>	<b>660</b>	<b>(3.295)</b>	<b>(923)</b>	<b>(1.347)</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>121.686</b>	<b>136.914</b>	<b>115.398</b>	<b>125.266</b>	<b>118.018</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada</b>	<b>29,4%</b>	<b>32,4%</b>	<b>28,3%</b>	<b>30,2%</b>	<b>31,8%</b>

<sup>1</sup> Variação do valor justo dos ativos biológicos, por não representar geração de caixa no período.

<sup>2</sup> Participação dos administradores: O valor de R\$ 4.619 mil refere-se à provisão da participação dos administradores nos resultados da Comapinha.

<sup>3</sup> Eventos não recorrentes: Crédito de IPI sobre fretes "CIF" das operações de vendas, seguro e demais despesas acessórias no valor de R\$ 19.871 mil.

<sup>4</sup> Eventos não recorrentes: O valor de R\$ 583 mil no 2T25 refere-se aos custos de rescisão da operação descontinuada.



# Earnings Release

## 2Q25 2025



Porto Alegre, July 31, 2025. Irani Papel e Embalagem S.A. (B3: RANI3) announces today the consolidated results for the second quarter of 2025 (2Q25). The individual and consolidated interim financial statements were prepared in accordance with the Accounting Pronouncement CPC 21 (R1) and the international accounting standard IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board - IASB. The financial and operational information is presented based on consolidated figures and in Brazilian reais.

Net Revenue

**BRL 413,774 thousand**

Profit for the Period

**BRL 112,068 thousand**

Adjusted EBITDA

Continuing Operation

**BRL 127,535 thousand**

Net Debt/EBITDA

**2.30x**



**RANI**  
B3 LISTED NM



## Summary

### **Main Highlights**

#### **1. Operating Performance**

1.1 Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard) Segment

1.2 Sustainable Packaging Paper (Paper) Segment

1.2.1 OCC (Old Corrugated Containers)

1.3 Forestry RS Segment

#### **2. Economic and Financial Performance**

2.1 Net Revenue from Sales

2.2 Cost of Goods Sold

2.3 Biological Assets

#### **3. Operating Cash Generation (Adjusted EBITDA)**

#### **4. Financial Results**

4.1 Foreign Exchange

4.2 Indebtedness

#### **5. Cash Position**

#### **6. Free Cash Flow**

#### **7. Return on Invested Capital (ROIC)**

#### **8. Profit for the Period**

#### **9. Investments**

#### **10. Gaia Platform**

#### **11. Capital Market**

11.1 Credit Rating

11.2 Green Debentures

11.3 Share Capital

11.4 Dividends

11.5 Repurchase Program

Annex I- Statement of Profit or Loss

Annex II- Statement of Profit or Loss - last 5 quarters

Annex III- Balance Sheet

Annex IV- Statement of Cash Flows

Annex V- 2Q25 Result by Segment

Annex VI- Main Indicators - last 5 quarters

Results Webinar

Annexes

## Irani records a Net Revenue of BRL 413.8 million in 2Q25, a 11.6% increase compared to 2Q24

Note The information in this release, by default, does not consider discontinued operations. The information from previous periods presented for comparative purposes has been adjusted to also reflect the exclusion of the discontinued operation (Resin Business).

- ▶ Net revenue in 2Q25 totaled BRL 413.8 million, an increase of 11.6% compared to 2Q24, mainly due to better prices in the Sustainable Packaging Paper (Paper) and Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard) segments. Compared to 1Q25, there was a 2.2% decline, impacted by lower shipment volumes caused by market seasonality in the period.
- ▶ Cost of goods sold (COGS) remained stable compared to 1Q25 (-0.3%) and increased by 14.8% versus 2Q24, demonstrating the effectiveness of the cost control measures in a scenario of strong pressure on OCC, the Company's main raw material, which increased 65.0% over the same quarter in 2024.
- ▶ Selling expenses totaled BRL 31,923 thousand in 2Q25, a decrease of 7.8% compared to 1Q25 and of 3.4% compared to 2Q24. Selling expenses represented 7.7% of consolidated net revenue, against 8.2% in 1Q25 and 8.9% in 2Q24. This decrease reflects the stability of freight costs and costs related to exports.
- ▶ General and administrative expenses totaled BRL 28,103 thousand in 2Q25, a decrease of 2.8% compared to 1Q25 and a slight increase of 0.3% over 2Q24. These expenses represented 6.8% of consolidated net revenue in the quarter, the same as 1Q25 and below the 7.6% recorded in 2Q24, reflecting the Company's ongoing efforts to optimize structures and control costs and expenses.
- ▶ Profit for the period reached BRL 112,068 thousand in 2Q25, an increase of 84.3% versus 1Q25 and 168.5% compared to 2Q24. The result was impacted by a non-recurring effect related to the recognition of IPI tax credit in the amount of BRL 18,422 thousand. In addition, there was an increase in change in fair value of biological assets, explained by the acquisition of forest areas disclosed in Material Facts published on March 26 and April 3, 2025.
- ▶ Adjusted EBITDA from continuing operation in 2Q25 was BRL 127,535 thousand with a margin of 30.8%, a decrease of 6.4% compared to the amount of BRL 136,254 thousand recorded in 1Q25 with a margin of 32.2%, due to the increase in OCC prices and lower volumes sold in the quarter, typical of seasonality. Compared to 2Q24, EBITDA increased by 6.8% from BRL 119,365 thousand with a margin of 32.2% reported in that period. Despite the pressure on the costs of OCC, the Company's main raw material, the EBITDA margin in 2Q25 remained at a healthy level, reflecting the resilience of the business model.
- ▶ The Net Debt/Adjusted EBITDA ratio was 2.30 times in 2Q25, an increase compared to 2.21 times in 1Q25 and 2.19 times in 2Q24. The increase reflects the growth of net debt in the period, mainly due to dividend distribution, which was partially offset by the growth of EBITDA over the past 12 months. The indicator remains at healthy levels and in line with the parameters established in the Company's Financial Management Policy, which sets a target of up to 2.5 times.
- ▶ The cash position at June 30, 2025 was BRL 627,105 thousand and 91% of the gross debt is classified in the long term, 99% denominated in local currency.

- ▶ In 2Q25, 654,400 shares were repurchased under the 2024 Share Buyback Program. The average repurchase price during the quarter was BRL 7.61. Since March 25, 2024, a total of 8,790,800 shares have been repurchased under the 2024 Share Buyback Program at an average price of BRL 7.64. The Company is currently in its third share buyback program. Since the start of the first program in 2021, over 23 million shares have been repurchased, representing a total of 9.2% of the original share capital.
- ▶ We are the only company in the sector simultaneously included in B3's Corporate Sustainability Index (ISE B3) and the Efficient Carbon Index (ICO2 B3).
- ▶ The Papel MG unit ranked 5th in the local Great Place to Work (GPTW) ranking.
- ▶ We were the main sponsor of Feira Gera 2025, the largest regional event in the Mid-West of Santa Catarina focused on innovation and sustainability, drawing around 12,000 visitors over the course of the event.

MAIN INDICATORS - CONSOLIDATED (continuing operation)	2Q25	1Q25	2Q24	Var. 2Q25/ 1Q25	Var. 2Q25/ 2Q24	6M25	6M24	Var. 6M25/ 6M24	LTM25	LTM24	Var. LTM25/ LTM24
<b>Economic and Financial (BRL thousand)</b>											
Net Revenue from Sales	413,774	423,078	370,733	-2.2%	11.6%	836,852	733,256	14.1%	1,658,942	1,507,612	10.0%
Domestic Market	369,404	380,218	334,164	-2.8%	10.5%	749,622	668,521	12.1%	1,503,523	1,400,636	7.3%
Foreign Market	44,370	42,860	36,569	3.5%	21.3%	87,230	64,735	34.7%	155,419	106,976	45.3%
Gross Profit (inclusive*)	215,961	173,915	156,032	24.2%	38.4%	389,876	313,211	24.5%	702,619	627,589	12.0%
(* Changes in the Fair Value of Biological Assets	76,302	25,715	24,149	196.7%	216.0%	102,017	44,921	127.1%	140,832	49,135	186.6%
<b>Gross Margin</b>	<b>52.2%</b>	<b>41.1%</b>	<b>42.1%</b>	<b>11.1p.p.</b>	<b>10.1p.p.</b>	<b>46.6%</b>	<b>42.7%</b>	<b>3.9p.p.</b>	<b>42.4%</b>	<b>41.6%</b>	<b>0.8p.p.</b>
Operating Profit before Taxes and Interest	132,352	75,606	62,819	75.1%	110.7%	207,958	121,517	71.1%	305,433	212,218	43.9%
<b>Operating Margin</b>	<b>32.0%</b>	<b>17.9%</b>	<b>16.9%</b>	<b>14.1p.p.</b>	<b>15.1p.p.</b>	<b>24.9%</b>	<b>16.6%</b>	<b>8.3p.p.</b>	<b>18.4%</b>	<b>14.1%</b>	<b>4.3p.p.</b>
Profit for the Period	112,068	60,803	41,732	84.3%	168.5%	172,871	86,182	100.6%	402,673	164,055	145.5%
<b>Net Margin</b>	<b>27.1%</b>	<b>14.4%</b>	<b>11.3%</b>	<b>12.7p.p.</b>	<b>15.8p.p.</b>	<b>20.7%</b>	<b>11.8%</b>	<b>8.9p.p.</b>	<b>24.3%</b>	<b>10.9%</b>	<b>13.4p.p.</b>
Adjusted EBITDA continuing operation <sup>1</sup>	127,535	136,254	119,365	-6.4%	6.8%	263,789	239,205	10.3%	508,671	489,941	3.8%
<b>Adjusted EBITDA margin continuing operation</b>	<b>30.8%</b>	<b>32.2%</b>	<b>32.2%</b>	<b>-1.4p.p.</b>	<b>-1.4p.p.</b>	<b>31.5%</b>	<b>32.6%</b>	<b>-1.1p.p.</b>	<b>30.7%</b>	<b>32.5%</b>	<b>-1.8p.p.</b>
Net Debt	1,147,034	1,093,237	1,051,714	4.9%	9.1%	1,147,035	1,051,714	9.1%	1,147,035	1,051,714	9.1%
Net Debt/Adjusted EBITDA(x)	2.30	2.21	2.19	0.09	0.11	2.30	2.19	0.11	2.30	2.19	0.11
<b>Operating Data (t)</b>											
<b>Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard)</b>											
Production/Sales	41,681	43,621	41,874	-4.4%	-0.5%	85,302	83,359	2.3%	176,412	171,618	2.8%
<b>Sustainable Packaging Paper (Paper)</b>											
Production	77,503	79,955	77,371	-3.1%	0.2%	157,458	153,809	2.4%	317,371	310,280	2.3%
Sales	30,984	32,921	31,725	-5.9%	-2.3%	63,905	62,127	2.9%	126,101	123,344	2.2%
Domestic Market	21,985	24,610	22,747	-10.7%	-3.3%	46,595	45,857	1.6%	94,833	94,321	0.5%
Foreign Market	9,000	8,311	8,978	8.3%	0.2%	17,311	12,834	34.9%	31,268	29,023	7.7%

<sup>1</sup> EBITDA (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization and depletion) see the chapter in this release.

## 1 OPERATING PERFORMANCE

### 1.1 Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard) Segment

#### Revenue Contribution 2Q25



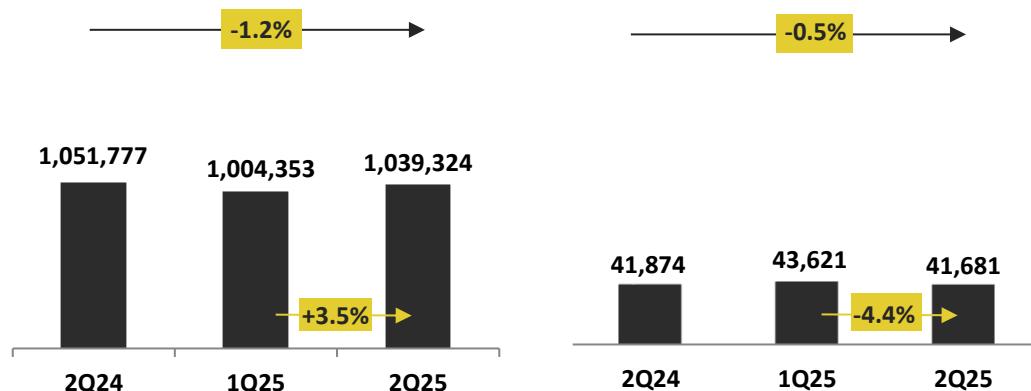
In 2Q25, the segment's sales volumes fell by 4.4% compared to 1Q25, impacted by lower demand, reflecting market seasonality in the period, and also by the strategy of optimizing prices and margins. Compared to 2Q24, volumes remained stable, with a slight decline of 0.5%, while the Empapel market fell by 1.2%.

Irani's market share in 2Q25 was 4.0%, in line with the same period of the previous year and with a slight decrease from the 4.3% recorded in 1Q25, following the sector's dynamics in the quarter.

#### Sales Volume (in tons) – Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard) Segment

##### Empapel (t)

##### Irani (t)



Source: Empapel

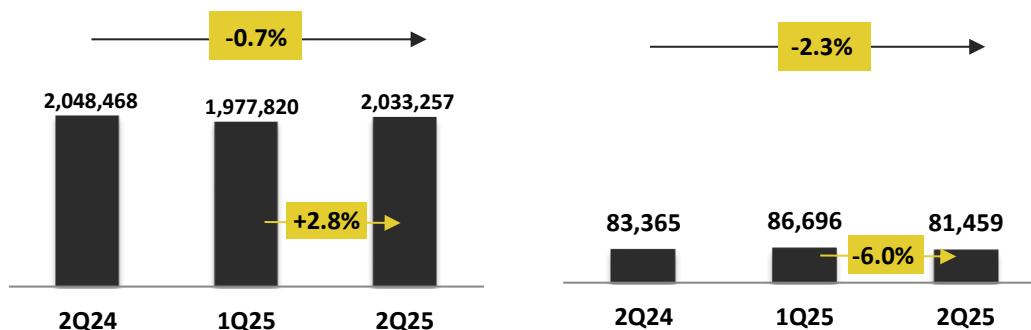
Source: Irani

2Q25 Empapel Market data (in tons) are prior to closing. There may be changes in the official data.

#### Sales Volume (in square meters) – Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard) Segment

##### Empapel (thousand m<sup>2</sup>)

##### Irani (thousand m<sup>2</sup>)



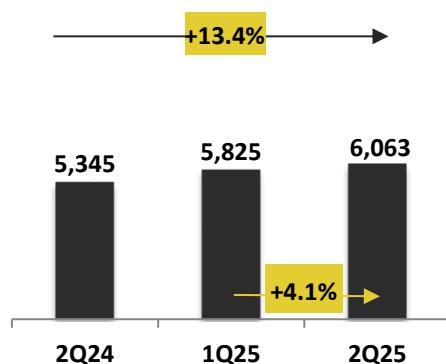
Source: Empapel

Source: Irani

2Q25 Empapel Market data (in sqm) are prior to closing. There may be changes in the official data.

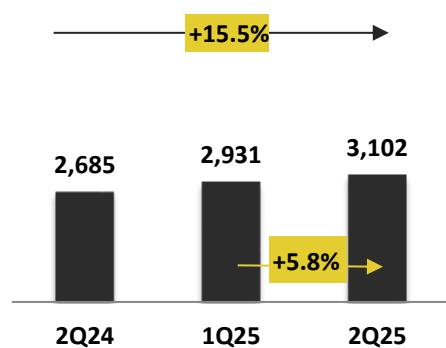
The Company's pricing strategy remains focused on margin optimization. In 2Q25, compared to 1Q25, average prices (BRL/t) increased by 4.1%, reflecting the more effective implementation of price adjustments made throughout the period. Compared to 2Q24, there was a 13.4% increase in prices.

Irani average prices net of taxes (BRL/t)

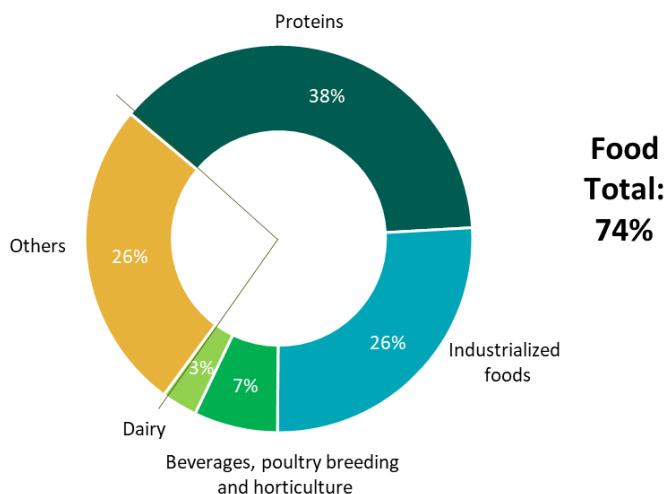


The prices per m<sup>2</sup> reflect better the market dynamics because they do not consider any variations in weight in the papers used for the manufacture of boxes and paper sheets.

Irani average prices net of taxes (BRL/thousand m<sup>2</sup>)

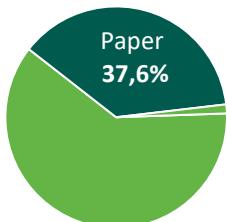


The share of sales of Irani by sub-segment in 2Q25 is presented in the chart below (t):



## 1.2 Sustainable Packaging Paper (Paper) Segment

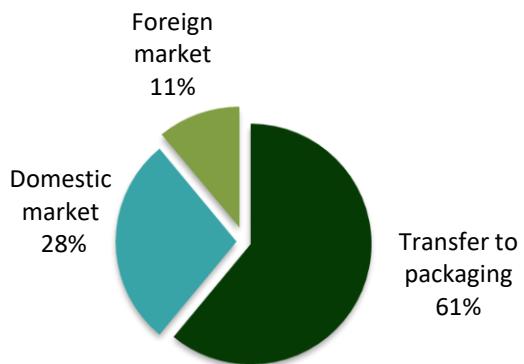
**Revenue Contribution 2Q25**



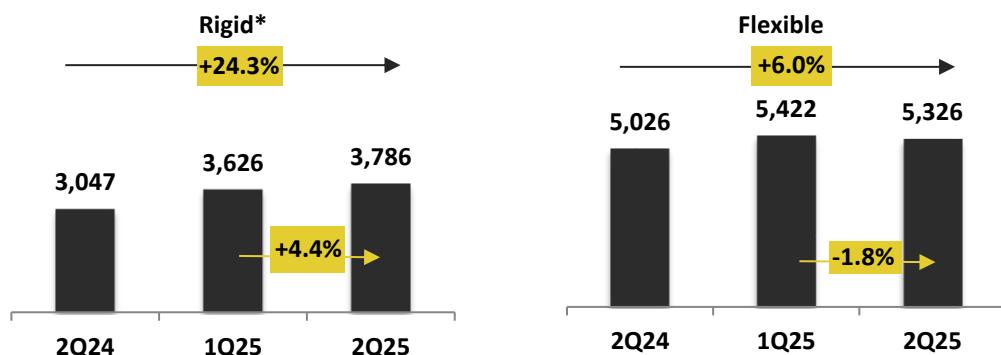
In 2Q25, the price of rigid paper rose 4.4% compared to 1Q25, maintaining the upward trend observed in recent quarters and accumulating a 24.3% increase over the past twelve months. This movement remains linked to the appreciation of OCC, the main raw material of the segment.

The price of flexible paper posted a 1.8% downward adjustment in 2Q25, influenced by changes in the sales mix and a lower average dollar rate on exports. On the annual comparative basis, there was a positive variation of 6.0%. The Company maintains its selective market strategy, prioritizing margins and commercial flexibility.

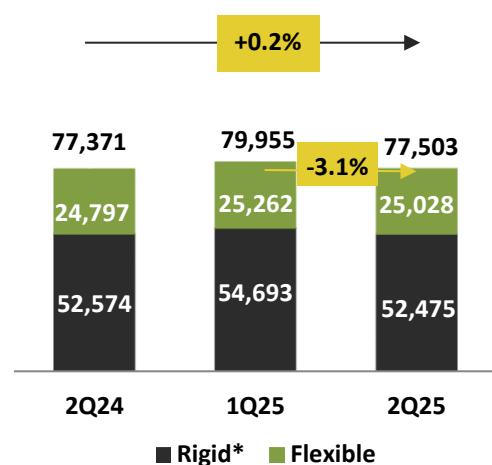
**Paper Shipment/Revenue in 2Q25 (%)**



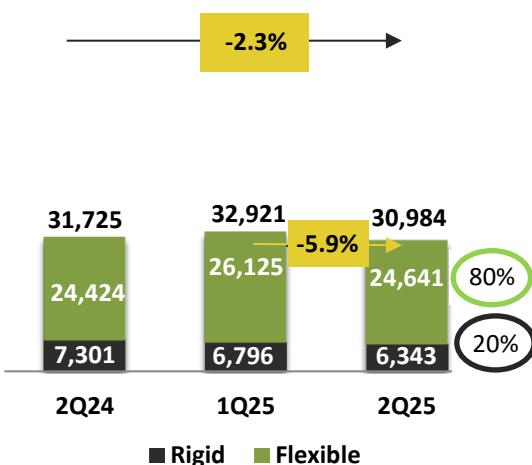
## Average Prices Net of Taxes of Sustainable Packaging Paper (BRL/t)



## Total Production of Sustainable Packaging Paper (t)



## Total Sales of Sustainable Packaging Paper (t)



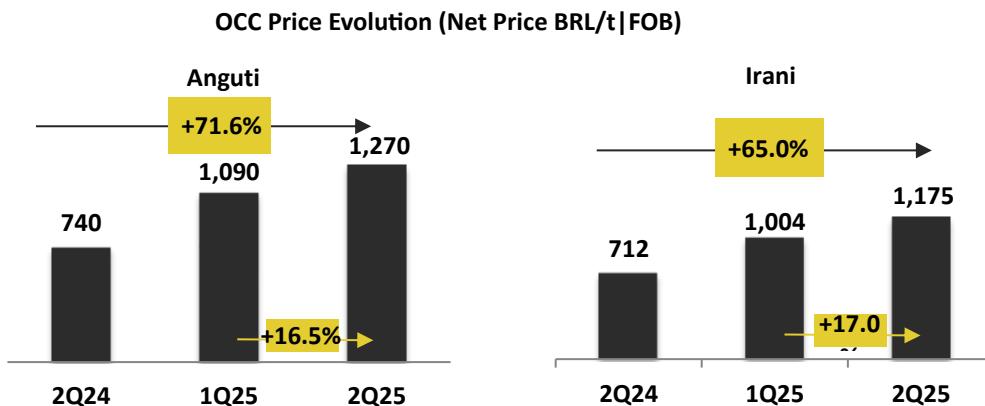
\*The production of rigid paper is mostly used internally for the manufacturing of Sustainable Packaging (Corrugated Board).

The production of sustainable packaging paper in 2Q25 remained stable compared to the same period last year, with a slight decline of 3.1% versus 1Q25, reflecting operational seasonality. Sales, however, dropped 5.9% in the quarter, impacted by lower market activity typical of the period.

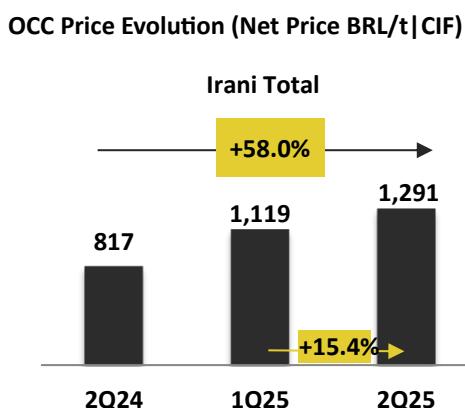
Flexible packaging papers are used in the manufacture of bags and bags for stores, food and tele-delivery and have shown a very positive dynamic in recent years due to the greater use of paper, especially in replacement of plastic. Rigid packaging papers are used to produce sustainable corrugated cardboard packaging.

### 1.2.1 OCC (Old Corrugated Containers)

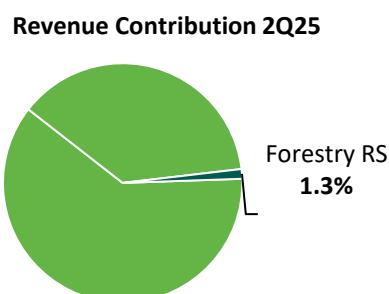
The OCC accounted for 27% of the total cost in 2Q25. Average prices (FOB) rose 17.0% compared to 1Q25, influenced by reduced supply caused by long holidays and lower inventory levels after high production volumes in 2H24. This price pressure had been experienced since the beginning of the year, and 2Q25 followed this trend, although with signs of greater balance between supply and demand. On the annual comparative basis, prices increased by 65.0% compared to 2Q24, reflecting the price adjustments throughout 2024.



Methodological note: Anguti Statistics – Paper OCC Newsletter.



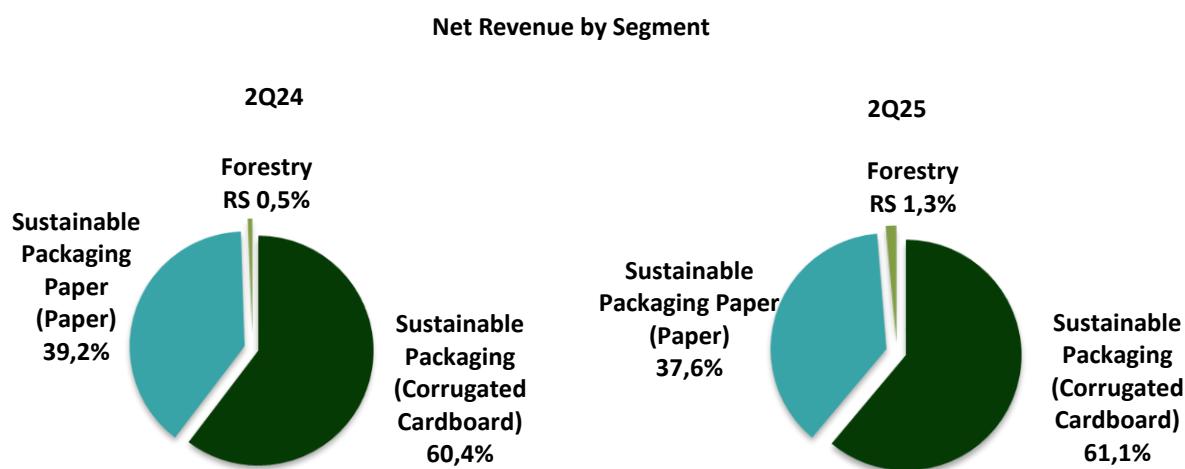
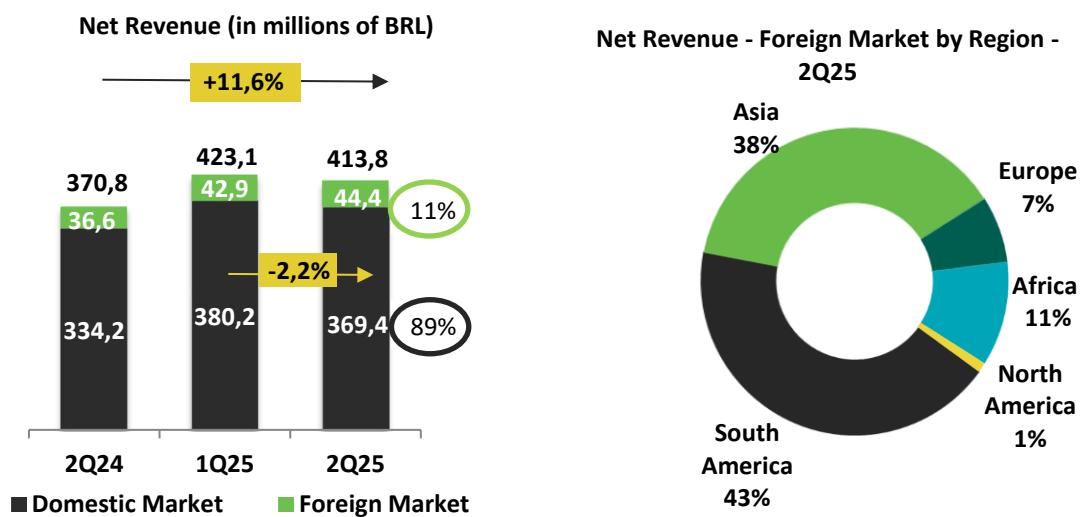
### 1.3 Forestry RS Segment



The Forestry RS Segment is related to the cultivation of pine for the commercialization of timber logs and leasing for resin extraction in the state of Rio Grande do Sul. In 2Q25, the Net Revenue was BRL 5,402 thousand, representing 1.3% of the Company's total revenue in the period.

## 2 ECONOMIC AND FINANCIAL PERFORMANCE

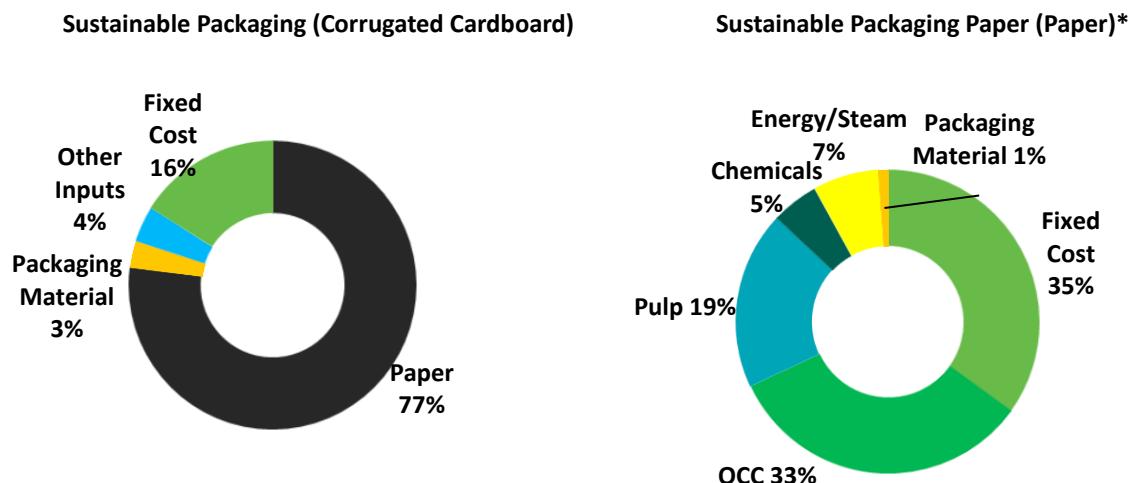
### 2.1 Net Revenue from Sales



## 2.2 Cost of Goods Sold

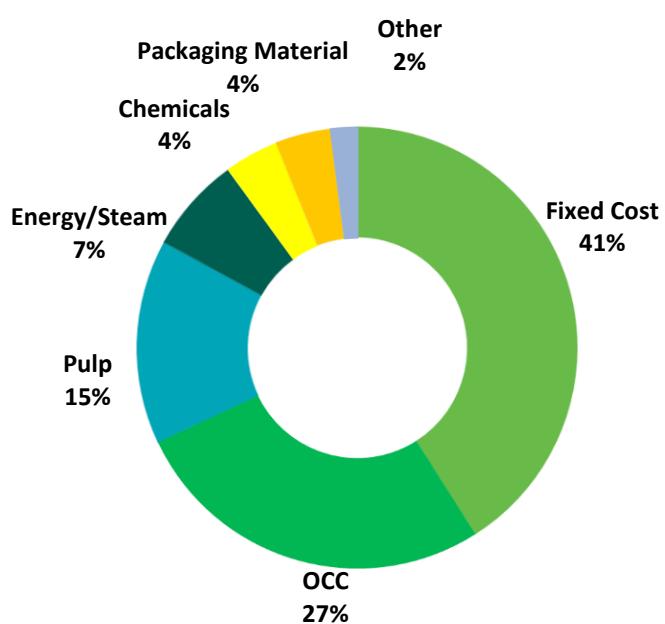
The cost of goods sold in 2Q25 totaled BRL 274,115 thousand, remaining stable compared to 1Q25 (-0.3%) and recording an increase of 14.8% versus 2Q24. The result demonstrates the effectiveness of cost control measures in a scenario of strong pressure on OCC, the Company's main raw material, which rose 65.0% in the last twelve months. The changes in the fair value of biological assets are not considered in the cost of goods sold in both periods.

The formation of the cost per Segment of Irani's operations in 2Q25 is shown in the graphs below:



\* the formation of the cost of the Sustainable Packaging Paper (Paper) Segment does not consider the changes in the fair value of biological assets.

**Total Cost 2Q25 (continuing operation)**



### 2.3 Biological Assets

The change in fair value of biological assets totaled BRL 76,302 thousand in 2Q25, an increase of BRL 50,587 thousand (+196.7%) compared to 1Q25 when it was BRL 25,715 thousand, and BRL 52,153 thousand (+216.0%) versus 2Q24, when it totaled BRL 24,149 thousand. This increase was driven by the acquisition of forest areas located in Rio Grande do Sul and Santa Catarina, as disclosed in Material Facts published on March 26 and April 3, 2025, respectively. The appreciation of these areas generated a greater variation in fair value in this quarter.

## 3 OPERATING CASH GENERATION (ADJUSTED EBITDA FROM CONTINUING OPERATION)

Consolidated (BRL thousand) (continuing operation)	2Q25	1Q25	2Q24	Var. 2Q25/ 1Q25	Var. 2Q25/ 2Q24	6M25	6M24	Var. 6M25/ 6M24	LTM25	LTM24	Var. LTM25/ LTM24
<b>Profit for the Period</b>	<b>112,068</b>	<b>60,803</b>	<b>41,732</b>	<b>84.3%</b>	<b>168.5%</b>	<b>172,871</b>	<b>86,182</b>	<b>100.6%</b>	<b>402,673</b>	<b>164,055</b>	<b>145.5%</b>
Current and deferred income tax and social contribution	20,284	14,803	21,087	37.0%	-3.8%	35,087	35,335	-0.7%	(97,240)	48,163	-301.9%
Depletion	13,455	12,382	11,889	8.7%	13.2%	25,837	23,335	10.7%	51,030	31,405	62.5%
Depreciation and amortization	35,884	39,193	35,060	-8.4%	2.4%	75,077	66,776	12.4%	152,357	117,977	29.1%
Finance income (costs)	37,398	30,169	29,459	24.0%	26.9%	67,567	57,687	17.1%	119,819	120,102	-0.2%
<b>EBITDA continuing operation</b>	<b>219,089</b>	<b>157,350</b>	<b>139,227</b>	<b>39.2%</b>	<b>57.4%</b>	<b>376,439</b>	<b>269,315</b>	<b>39.8%</b>	<b>628,639</b>	<b>481,702</b>	<b>30.5%</b>
<i>EBITDA margin continuing operation</i>	<i>52.9%</i>	<i>37.2%</i>	<i>37.6%</i>	<i>15.7 p.p.</i>	<i>15.3 p.p.</i>	<i>45.0%</i>	<i>36.7%</i>	<i>8.3 p.p.</i>	<i>37.9%</i>	<i>32.0%</i>	<i>5.9 p.p.</i>
<i>Adjustments according to CVM Resolution 156/22</i>											
Changes in the fair value of biological assets <sup>(1)</sup>	(76,302)	(25,715)	(24,149)	196.7%	216.0%	(102,017)	(44,921)	127.1%	(140,832)	(49,135)	186.6%
Management profit sharing <sup>(2)</sup>	4,619	4,619	4,287	0.0%	7.7%	9,238	8,574	7.7%	20,187	16,806	20.1%
Non-recurring events <sup>(3)</sup>	(19,871)	-	-	-	-	(19,871)	6,237	418.6%	677	40,568	98.3%
<b>Adjusted EBITDA continuing operation</b>	<b>127,535</b>	<b>136,254</b>	<b>119,365</b>	<b>-6.4%</b>	<b>6.8%</b>	<b>263,789</b>	<b>239,205</b>	<b>10.3%</b>	<b>508,671</b>	<b>489,941</b>	<b>3.8%</b>
<i>Adjusted EBITDA margin continuing operation</i>	<i>30.8%</i>	<i>32.2%</i>	<i>32.2%</i>	<i>-1.4 p.p.</i>	<i>-1.4 p.p.</i>	<i>31.5%</i>	<i>32.6%</i>	<i>-1.1 p.p.</i>	<i>30.7%</i>	<i>32.5%</i>	<i>-1.8 p.p.</i>
Profit or loss (discontinued)	(7,821)	(2,108)	(1,667)	271.0%	369.2%	(9,929)	(5,478)	81.3%	(15,915)	(11,621)	37.0%
Depreciation and amortization (discontinued)	-	643	655	-100.0%	-100.0%	643	1,300	-50.5%	1,992	2,526	-21.1%
Finance income (costs) (discontinued)	1,389	1,567	(335)	11.4%	-514.6%	2,956	49	5932.7%	3,375	1,016	232.2%
Non-recurring events <sup>(4)</sup>	583	558	-	100.0%	100.0%	1,141	-	-	1,141	(1,580)	172.2%
<b>Adjusted EBITDA discontinued operation</b>	<b>(5,849)</b>	<b>660</b>	<b>(1,347)</b>	<b>986.2%</b>	<b>334.2%</b>	<b>(5,189)</b>	<b>(4,129)</b>	<b>125.7%</b>	<b>(9,407)</b>	<b>(9,659)</b>	<b>97.4%</b>
<i>Adjusted EBITDA</i>	<i>121,686</i>	<i>136,914</i>	<i>118,018</i>	<i>-11.1%</i>	<i>3.1%</i>	<i>258,600</i>	<i>235,076</i>	<i>10.0%</i>	<i>499,264</i>	<i>480,282</i>	<i>4.0%</i>
<i>Adjusted EBITDA margin</i>	<i>29.4%</i>	<i>32.4%</i>	<i>31.8%</i>	<i>-3.0 p.p.</i>	<i>-2.4 p.p.</i>	<i>30.9%</i>	<i>32.1%</i>	<i>-1.2 p.p.</i>	<i>30.1%</i>	<i>31.9%</i>	<i>-1.8 p.p.</i>

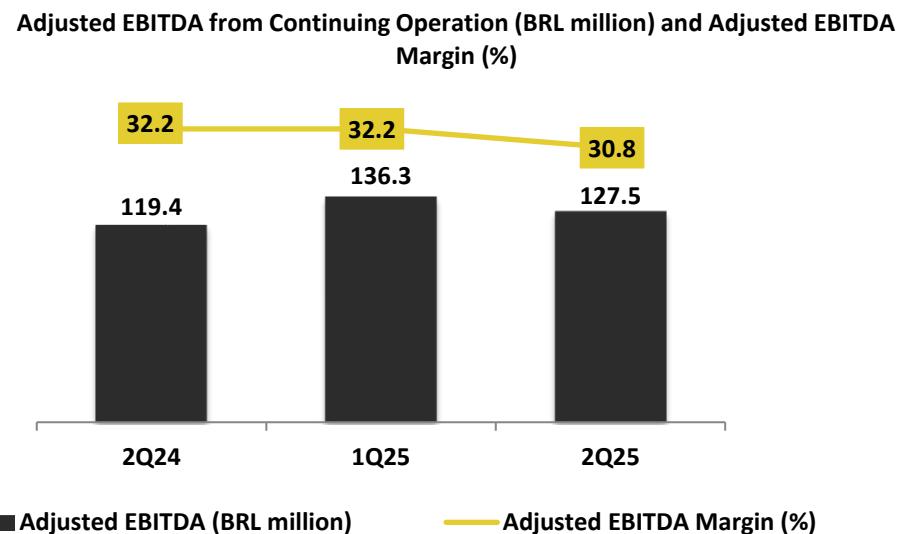
<sup>1</sup> Changes in the fair value of biological assets for not representing cash generation for the period.

<sup>2</sup> Management profit sharing: The amount of BRL 4,619 thousand relates to the provision for Company management profit sharing.

<sup>3</sup> Non-recurring events: IPI credit on "CIF" freight from sales operations, insurance, and other ancillary expenses in the amount of BRL 19,871 thousand.

<sup>4</sup> Non-recurring events: The amount of BRL 583 thousand in 2Q25 relates to the termination costs of the discontinued operation.

Adjusted EBITDA from continuing operation was BRL 127,535 thousand in 2Q25, with a margin of 30.8%. This represents a decrease of 6.4% compared to 1Q25, which posted BRL 136,254 thousand and a margin of 32.2%, reflecting lower volumes sold in the quarter, which is seasonally weaker than the previous one. Compared to 2Q24, EBITDA increased by 6.8% from BRL 119,365 thousand reported in that period, also with a 32.2% margin, driven by better prices. Despite the pressure on the cost of OCC, the Company's main raw material, the margin remained at a healthy level, reflecting resilience and operational discipline.



## 4 FINANCE RESULT

The finance result is distributed as follows:

BRL thousand	2Q25	1Q25	2Q24	6M25	6M24	LTM25	LTM24
Finance income	32,381	26,329	22,162	58,710	43,449	115,245	94,008
Finance costs	(69,779)	(56,498)	(51,621)	(126,277)	(101,136)	(235,064)	(214,110)
Finance result	(37,398)	(30,169)	(29,459)	(67,567)	(57,687)	(119,819)	(120,102)
Foreign exchange gain	1,739	2,942	3,830	4,681	4,589	12,931	6,675
Foreign exchange loss	(2,109)	(2,870)	(3,310)	(4,979)	(3,687)	(13,058)	(5,671)
Net exchange rate variation	(370)	72	520	(298)	902	(127)	1,004
Finance income without exchange rate variation	30,642	23,387	18,332	54,029	38,860	102,314	87,333
Finance costs without exchange rate variation	(67,670)	(53,628)	(48,311)	(121,298)	(97,449)	(222,006)	(208,439)
Finance result without exchange rate variation	(37,028)	(30,241)	(29,979)	(67,269)	(58,589)	(119,692)	(121,106)
Fixed interest and guarantees (BNDES) <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	(4,158)

<sup>1</sup>Not included in the other lines above, as they do not impact the finance result.

The finance result in 2Q25 was negative BRL 37,398 thousand, an increase of 24.0% compared to the negative finance result in 2Q24. Compared to 2Q25, there was an increase of 26.9% in the negative result. In both comparisons, the increase is mainly due to higher interest on debts resulting from the increases in the Selic and IPCA rates and a higher average net debt in the period.

### 4.1 Foreign exchange

The exchange rate behaved as shown in the following table:

BRL thousand	2Q25	1Q25	2Q24	Δ2Q25/1Q25	Δ2Q25/2Q24
Final foreign exchange rate - Dollar	5.46	5.74	5.56	-4.88%	-1.80%
Average foreign exchange rate - Dollar	5.67	5.85	5.22	-3.08%	8.62%

Source: Bacen

## 4.2 Indebtedness

<b>Consolidated (BRL thousand)</b>	<b>2Q25</b>	<b>2Q24</b>
Current	159,386	148,323
Non-current	1,614,753	1,517,749
<b>Gross debt<sup>1</sup></b>	<b>1,774,139</b>	<b>1,666,072</b>
Current	9%	9%
<b>Non-current</b>	<b>91%</b>	<b>91%</b>
Local currency	1,763,172	1,626,598
Foreign currency	10,967	39,474
<b>Gross debt<sup>1</sup></b>	<b>1,774,139</b>	<b>1,666,072</b>
Local currency	99%	98%
Foreign currency	1%	2%
Cash balance	627,105	614,358
Net debt	1,147,034	1,051,714
EBITDA LTM	499,264	480,282
<b>Net debt/EBITDA</b>	<b>2.30</b>	<b>2.19</b>

<sup>1</sup>The gross debt presented is calculated by adding up loans and financing, debentures and derivative financial instruments – swap. It does not consider the lease liabilities resulting from the effects of CPC06 (R2) (IFRS16).

Net debt increased by 9.1% in 2Q25, or BRL 95,320 thousand, compared to 2Q24, mainly as a result of the operating cash generation in the period due to investments made (Capex), dividend distribution, and the execution of the share buyback program.

On the same comparative basis, gross debt increased by 6.5%, primarily due to the contracting of a bilateral Rural Credit in 1Q25, in the amount of BRL 150,000 thousand. The operation has a cost of CDI – 0.50% (Interbank Deposit Certificate minus zero point fifty percent per year) and a two-year term.

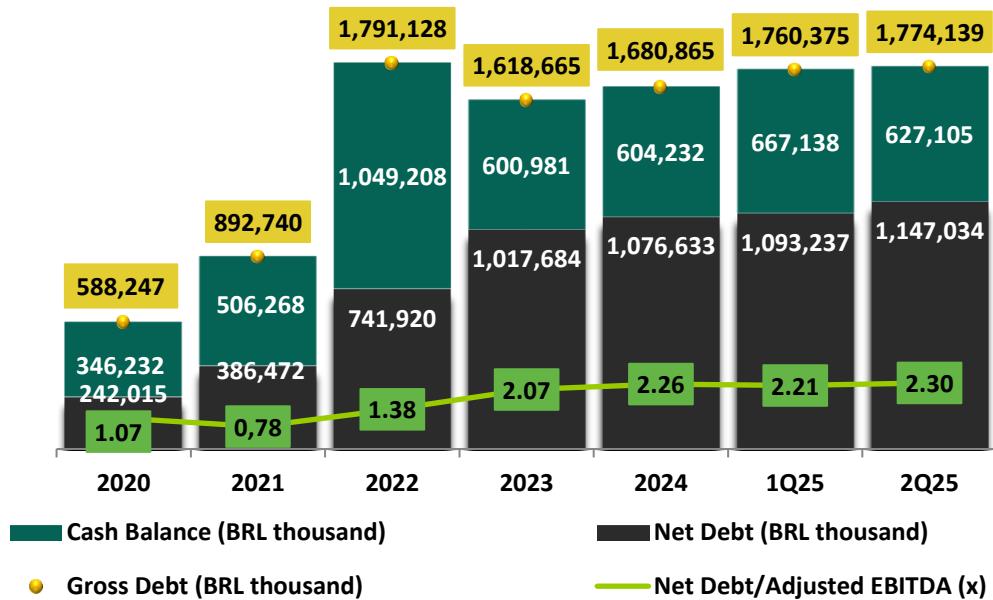
The average cost of debt over the last 12 months, as of June 30, 2025, was 12.4% per year (equivalent to CDI + 0.2% per year). After the effects of income tax and social contribution on net income, the average cost of debt was 8.2% per year. The reduced average cost of debt reflects ongoing liability management measures, an AA credit rating, liquidity position, extended debt profile, and an appropriate mix of exposure between CDI and IPCA.

The Net Debt/Adjusted EBITDA ratio was 2.30 times in 2Q25, against 2.19 times in 2Q24. The indicator remains at healthy levels and in line with the parameters established in the Company's Financial Management Policy, which sets a target of to 2.5 times.

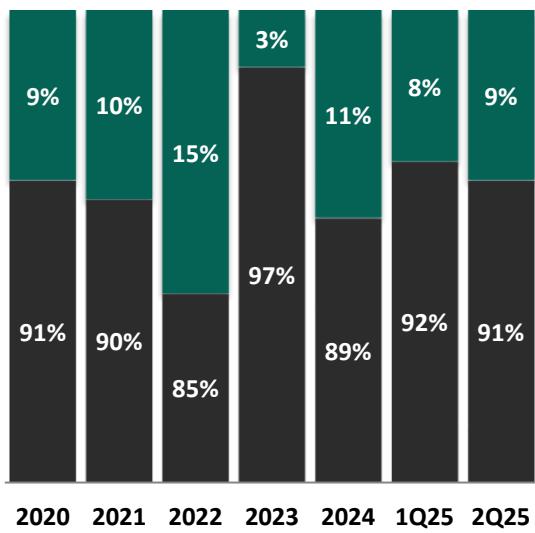
When considering the Adjusted EBITDA from continuing operation for the calculation of the indicator, the Net Debt/Adjusted EBITDA ratio stands at 2.25 times.

Considering the lease liabilities resulting from the effects of CPC06 (R2) (IFRS16), net debt increased by BRL 51,947 thousand, resulting in a Net Debt/Adjusted EBITDA ratio of 2.40 times.

**Indebtedness and Net Debt/Adjusted EBITDA**

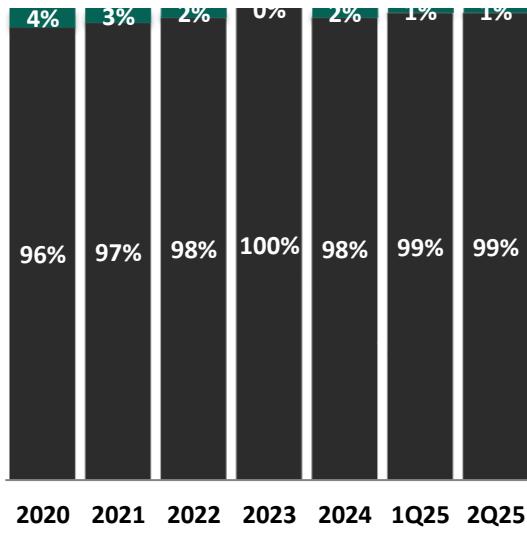


**Gross Debt Profile**



■ Short-Term Debt (%) ■ Long-Term Debt (%)

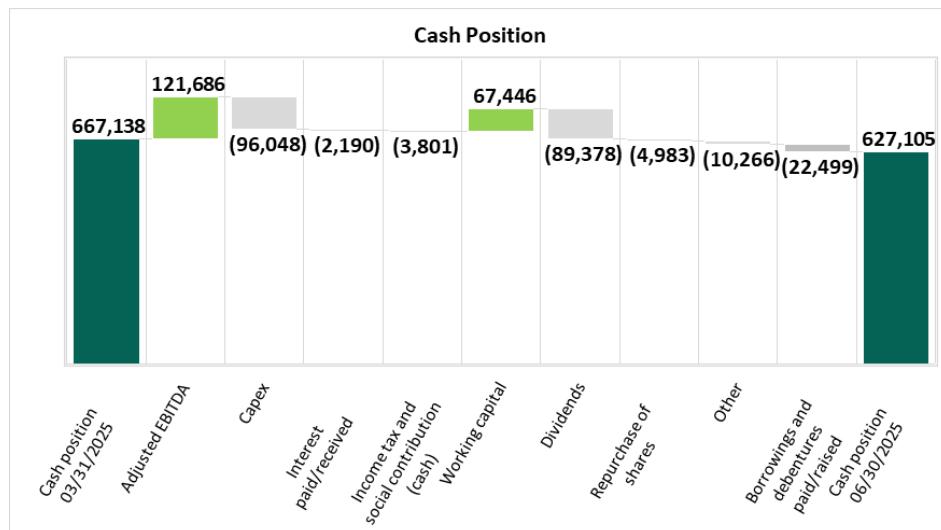
**Gross Debt Composition**



■ Foreign currency ■ Local currency

## 5 CASH POSITION

At March 31, 2025 the Company's cash position was BRL 667,138 thousand and recorded a decrease of 6.8% reaching BRL 627,105 thousand as of June 30, 2025. Cash flow variations are presented as follows:



## 6 FREE CASH FLOW

Free Cash Flow	2Q25	1Q25	2Q24	LTM25	LTM24
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>121,686</b>	<b>136,914</b>	<b>118,018</b>	<b>499,264</b>	<b>480,282</b>
(-) Capex <sup>(1)</sup>	(96,048)	(43,661)	(57,021)	(267,396)	(250,864)
(-) Interest paid/received	(2,190)	(60,895)	288	(105,195)	(125,982)
(-) Income tax and social contribution (cash)	(3,801)	(631)	(974)	(36,951)	(83,286)
(+/-) Working capital	67,446	(13,632)	37,483	81,790	117,984
(-) Dividends + interest on capital	(89,378)	(44,777)	(103,960)	(153,934)	(177,222)
(-) Repurchase of shares	(4,983)	(12,986)	(5,129)	(62,009)	(5,129)
(+/-) Other	569	173	421	438	1,274
<b>Free Cash Flow</b>	<b>(6,699)</b>	<b>(39,495)</b>	<b>(10,874)</b>	<b>(43,993)</b>	<b>(42,943)</b>
Dividends + interest on capital	89,378	44,777	103,960	153,934	177,222
Repurchase of shares	4,983	12,986	5,129	62,009	5,129
Gaia Platform <sup>(1)</sup>	12,789	10,691	11,815	61,212	115,340
Expansion / Special Projects	55,000	-	-	55,000	32
<b>Adjusted Free Cash Flow<sup>(2)</sup></b>	<b>155,450</b>	<b>28,959</b>	<b>110,030</b>	<b>288,162</b>	<b>254,780</b>
<b>Adjusted FCF Yield<sup>(3)</sup></b>				<b>16.3%</b>	<b>10.5%</b>

<sup>(1)</sup> Considers the disbursement of interest and guarantees, related to the financing of investments in the Gaia Platform of BRL 11,199 thousand in LTM24.

<sup>(2)</sup> Excluding dividends, Interest on Capital and Share Repurchase, Gaia Platform and Expansion / Special Projects.

<sup>(3)</sup> Yield - Adjusted FCF divided by the average market value in the LTM.

Adjusted Free Cash Flow, which excludes investments in the Gaia Platform and Expansion / Special Projects, shareholder compensation, and share buybacks, was positive by BRL 155,450 thousand in 2Q25, an increase of 41.3% compared to 2Q24. This increase is due to (i) lower maintenance capex, reflecting capital allocation discipline, and (ii) reduced working capital needs, mainly due to the closure of the Resins Business.

Disbursements classified as Expansion/Special Projects, totaling BRL 55,000 thousand in the quarter, refer to the acquisition of forest areas located in Rio Grande do Sul and Santa Catarina, according to Material Facts released on March 26 and April 3, 2025, respectively.

Compared to 1Q25, there was an increase of 436.8%. The increase is driven by (i) lower interest payments due to seasonal payment of remuneration of the 5th Private Issuance of Green Debentures in February and August, and (ii) reduced working capital needs due to the use of tax credit from the exclusion of presumed ICMS credits from the IRPJ and CSLL bases, PIS/COFINS credits on past OCC acquisitions, and the closure of the Resins Business.

In the last 12 months ended June 30, 2025, Adjusted Free Cash Flow was BRL 288,162 thousand, an increase of 13.1% compared to BRL 254,780 thousand recorded in the 12 months ended June 30, 2024. Positive contributions included (i) higher EBITDA, and (ii) lower payment of income tax and social contribution. Negative effects included (i) increased maintenance Capex due to non-recurring disbursements related to engineering studies for the Neos Platform and adjustments made at the MG Paper unit, and (ii) higher working capital, as the last twelve months ended June 30, 2024 were not yet fully impacted by legislative changes that imposed limits on the offset of taxes from PIS and COFINS credits on past OCC acquisitions.

Free Cash Flow Yield was 16.3% in the last 12 months ended June 30, 2025, an increase of 5.7 p.p. compared to the last 12 months ended March 31, 2024, due to a decrease of 26.8% in the Company's average market value during this period and an increase of 13.1% in the Adjusted Free Cash Flow.

## 7 RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

The Return on Invested Capital (ROIC) was 11.8% in the last 12 months, an increase of 0.8 p.p. compared to the 12 months ended December 31, 2024, due to higher EBITDA and reduced maintenance capex in Operating Cash Flow. Compared to the 12 months ended June 30, 2024, ROIC fell 1.1 p.p., due to an increase in Invested Capital and a decrease in Operating Cash Flow. The ROIC of 11.8% represents a spread of 3.6 p.p. on the average cost of debt after income tax and social contribution for the last 12 months, which was 8.2%.

ROIC remains at healthy levels following the completion of the Gaia Platform's main projects, demonstrating a commitment to generate consistent returns above the cost of capital (WACC). The indicator remains below historical levels due to an increase in Adjusted Invested Capital, a natural effect during the ramp-up of Gaia Platform investments, once

the finalized Capex is immediately added to the Adjusted Invested Capital, while the returns generated by the projects gradually impact the Adjusted Operating Cash Flow. With the gradual growth of project returns, the Operating Cash Flow is expected to strengthen, as reported in the last quarters, boosting this indicator further. The business model with core business based on the secular trend of the circular and low-carbon economy (impact business) supports ROIC at different levels.

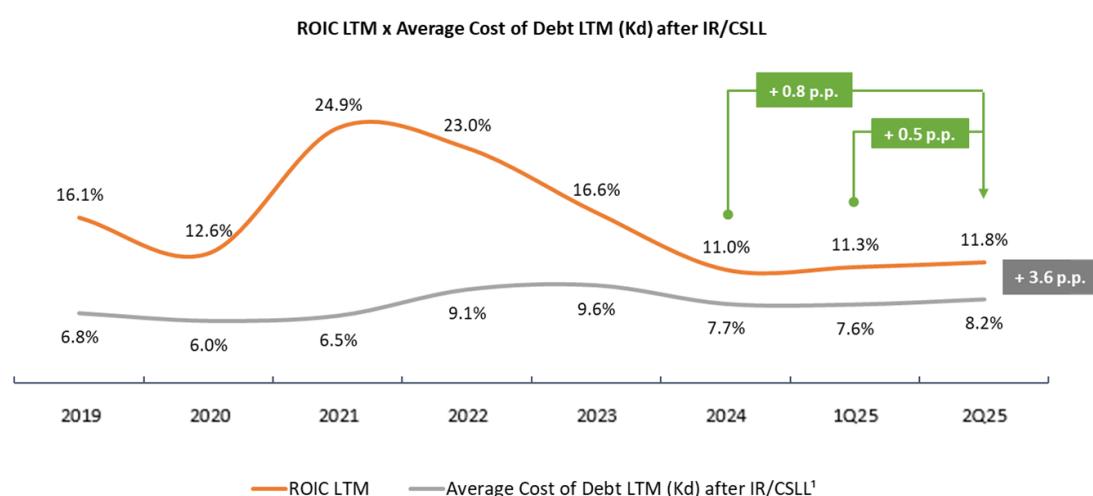
ROIC (BRL thousand) - LTM <sup>(1)</sup>	2Q25	1Q25	2Q24
<b>Total Assets</b>	<b>3,638,377</b>	<b>3,572,778</b>	<b>3,481,725</b>
(-) Total liabilities (former debt)	(558,202)	(562,323)	(576,019)
(-) Works in progress	(169,400)	(171,186)	(228,685)
<b>Capital Invested</b>	<b>2,910,775</b>	<b>2,839,269</b>	<b>2,677,021</b>
(-) Adjustment CPC 29 <sup>(2)</sup>	(265,578)	(242,135)	(225,922)
<b>Adjusted Capital Invested</b>	<b>2,645,198</b>	<b>2,597,135</b>	<b>2,451,099</b>
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>499,264</b>	<b>495,596</b>	<b>480,282</b>
(-) Capex for maintenance	(151,184)	(168,130)	(135,492)
(-) Income Tax and Social Contribution (cash) <sup>(3)</sup>	(36,951)	(34,124)	(27,884)
<b>Adjusted Operating Cash Flow</b>	<b>311,129</b>	<b>293,342</b>	<b>316,906</b>
<b>ROIC<sup>(4)</sup></b>	<b>11.8%</b>	<b>11.3%</b>	<b>12.9%</b>

<sup>(1)</sup> Average of balance sheet balances for the last 4 quarters (Last Twelve Months)

<sup>(2)</sup> Fair value differential of biological assets less deferred taxes of the fair value of biological assets

<sup>(3)</sup> Excludes non-recurring Income Tax and Social Contribution (Cash) of BRL 55,402 thousand in 3Q22 derived from recognition of PIS and COFINS credits on acquisition of OCC in 2Q23

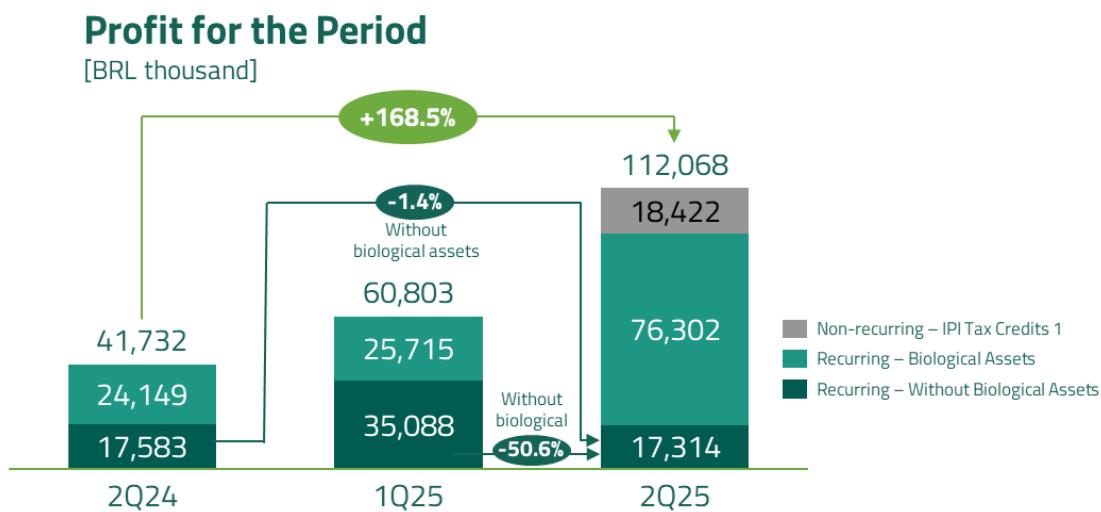
<sup>(4)</sup> ROIC (Last Twelve Months): Adjusted Operating Cash Flow / Adjusted Capital Invested



## 8 PROFIT FOR THE PERIOD

Profit for the period reached BRL 112,068 thousand in 2Q25, an increase of 84.3% compared to 1Q25 and 168.5% versus 2Q24. The result was impacted by a non-recurring effect in the amount of BRL 18,422 thousand, related to the recognition of IPI tax credit. Excluding this effect, adjusted profit for the period would be BRL 93,646 thousand, an increase of 54.0% over 1Q25 and of 124.4% over 2Q24. The change in fair value of biological assets also contributed positively to the increase

in profit for the period, with an increase of BRL 50,587 thousand compared to 1Q25 and of BRL 52,153 thousand versus 2Q24, due to the acquisition of forest areas disclosed in Material Facts published on March 26 and April 3, 2025.



## 9 INVESTMENTS

The Company maintains its strategy of investing in the modernization, expansion, and sustainability of its operations. In 2Q25, investments totaled BRL 117,651 thousand, primarily in the afforestation and reforestation segment, which totaled BRL 78,397 thousand in the quarter. This amount includes the acquisition of forest areas disclosed in Material Facts published on March 26 and April 3, 2025.

BRL thousand	1Q25	6M25
Land	4,041	4,041
Buildings and constructions	208	224
Equipment and facilities	32,995	59,175
Afforestation and reforestation	78,397	81,702
Intangible assets	2,010	6,630
<b>Total</b>	<b>117,651</b>	<b>151,772</b>

## 10 GAIA PLATFORM

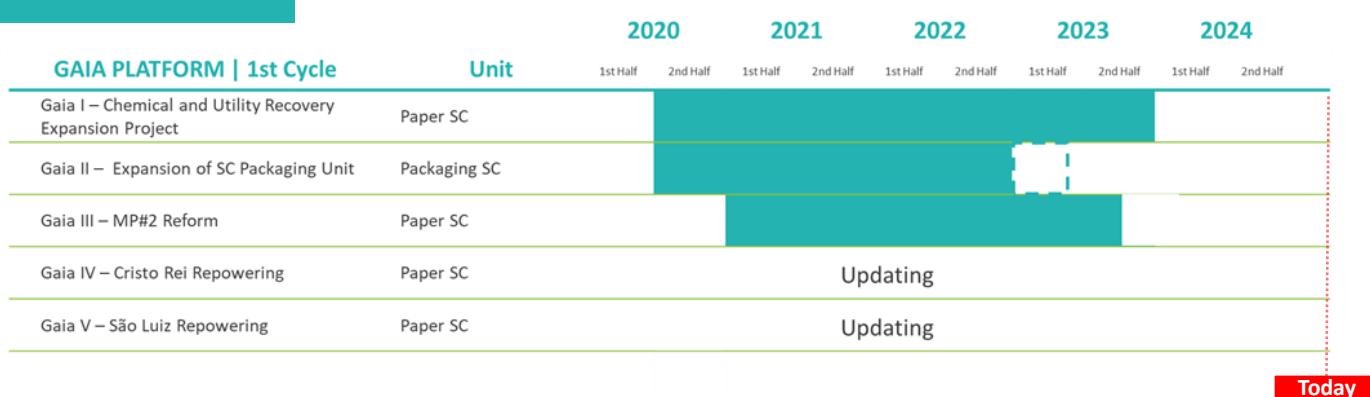
### 1st Cycle

As highlights of the second quarter of 2025 in the **Gaia I Project** - Chemical and Utility Recovery Project, we are capturing the returns on investment and continue to collect data to consolidate the analysis.

In the **Gaia IV Project** - Cristo Rei Repowering, we remain in the process of reviewing the project, budget, and timetable, based on the requirements of the state environmental agency to obtain the necessary environmental licenses.

In the **Gaia V Project** – São Luiz Repowering, we received the Environmental Installation License and are awaiting the Logging Authorization also issued by the Santa Catarina Environmental Institute.

### Timetable



Gaia Platform – 1st Cycle	Unit	Basic Engineering	Physical Execution
Gaia I – Chemical and Utility Recovery Expansion Project	Paper SC	100%	100%
Gaia II – Expansion of SC Packaging Unit	Packaging SC	100%	100%
Gaia III – MP#2 Reform	Paper SC	100%	100%
Gaia IV – Cristo Rei Repowering	Paper SC	100%	Updating
Gaia V – São Luiz Repowering	Paper SC	100%	Updating

## 2nd Cycle

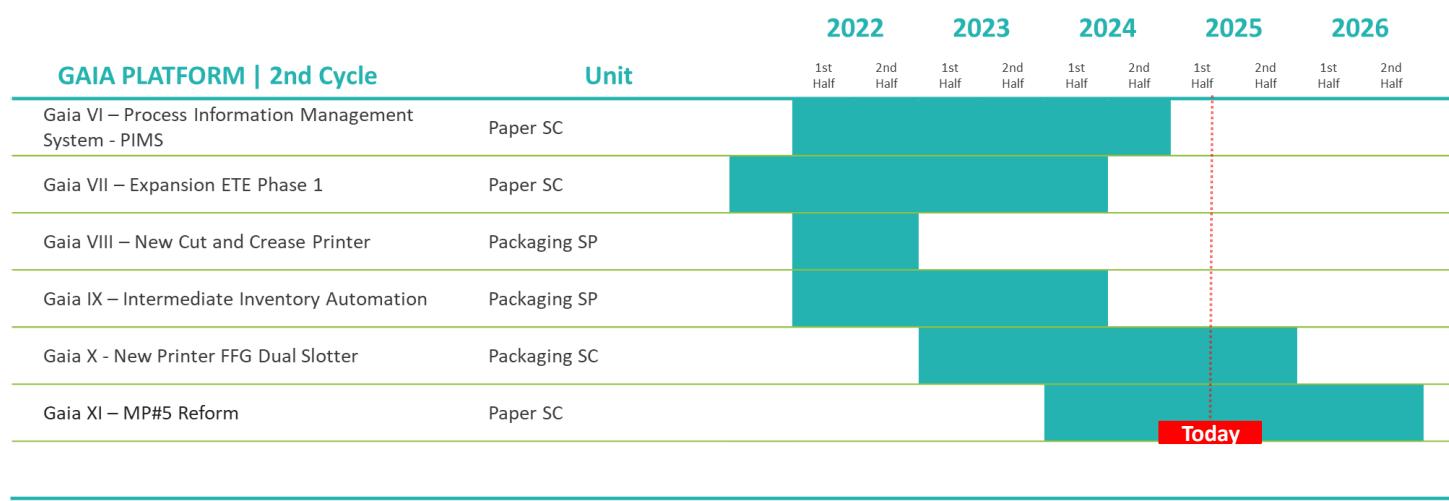
In the **Gaia VI Project** – Process Information Management System, we are supporting the project, tracking the performance curve, and collecting data to analyze the return on investment.

For **Gaia VIII – New Cut and Crease Printer** and **Gaia IX Projects – Intermediate Inventory Automation Projects**, both located at the Packaging SP - Indaiatuba unit, we are capturing the returns on investment and continue to collect data to consolidate the analysis.

In the **Gaia X Project** – New FFG Dual Slotter Printer, due to the need to acquire a new bundler and improve the intralogistics system, the total budgeted amount for the project was updated to BRL 55,820 thousand. We carried out the startup of the Prefeeder that feeds the Evol Printer. The palletizing line robots and conveyors are in the commissioning phase.

Finally, in the **Gaia XI Project** – MP#5 Reform, we are in the process of detailed engineering across all disciplines and monitoring the manufacturing process of the acquired equipment.

## Timetable



<b>Gaia Platform – 1st and 2nd Cycle</b>	<b>Unit</b>	<b>(Gross)</b>	<b>(Net)</b>	<b>Estimated Investment</b>	<b>Estimated Investment</b>	<b>Investment Made</b>	<b>Investment Made</b>
Gaia I – Chemical and Utility Recovery Expansion Project	Paper SC	682,023	594,539	131	657,834		
Gaia II – Expansion of SC Packaging Unit	Packaging SC	150,433	118,189	0	131,249		
Gaia III – MP#2 Reform	Paper SC	66,844	53,293	0	59,806		
Gaia IV – Cristo Rei Repowering	Paper SC				Updating		
Gaia V – São Luiz Repowering	Paper SC				Updating		
Gaia VI – Process Information Management System - PIMS	Paper SC	18,400	15,304	435	14,815		
Gaia VII – Expansion ETE Phase 1	Paper SC	49,597	45,159	0	46,593		
Gaia VIII – New Cut and Crease Printer	Packaging SP	21,318	15,034	0	15,574		
Gaia IX – Intermediate Inventory Automation	Packaging SP	42,860	29,897	37	37,764		
Gaia X - New Printer FFG Dual Slotter	Packaging SC	55,820	44,964	4,162	45,181		
Gaia XI - MP#5 Reform	Paper SC	89,668	84,345	8,024	18,936		
<b>Total</b>		<b>1,176,963</b>	<b>1,000,724</b>			<b>12,789</b>	<b>1,027,752</b>

## 11 CAPITAL MARKET

### 11.1 Credit Rating

On February 24, 2025, S&P Global Ratings reaffirmed the Company's long-term issuer credit rating of 'brAA' on the Brazilian National Scale, assigned on July 5, 2021, due to strong liquidity. According to the agency, the stable outlook indicates the expectation that Irani will maintain resilient performance, being capable of increasing prices and volumes in the corrugated cardboard segment in 2025.

On the same date, S&P Global Ratings reviewed the rating of the 4th Private Issuance of Green Debentures, reaffirming the risk rating of 'brAA+'.

On April 24, 2025, S&P Global Ratings carried out the quarterly monitoring of the ratings of the 1st and 2nd Series of CRAs of the 194th Issuance of Eco Securitizadora linked and backed by Irani's 5th Private Issuance of Green Debentures. The rating 'brAA (sf)' assigned on September 26, 2022 was maintained.

### 11.2 Green Debentures

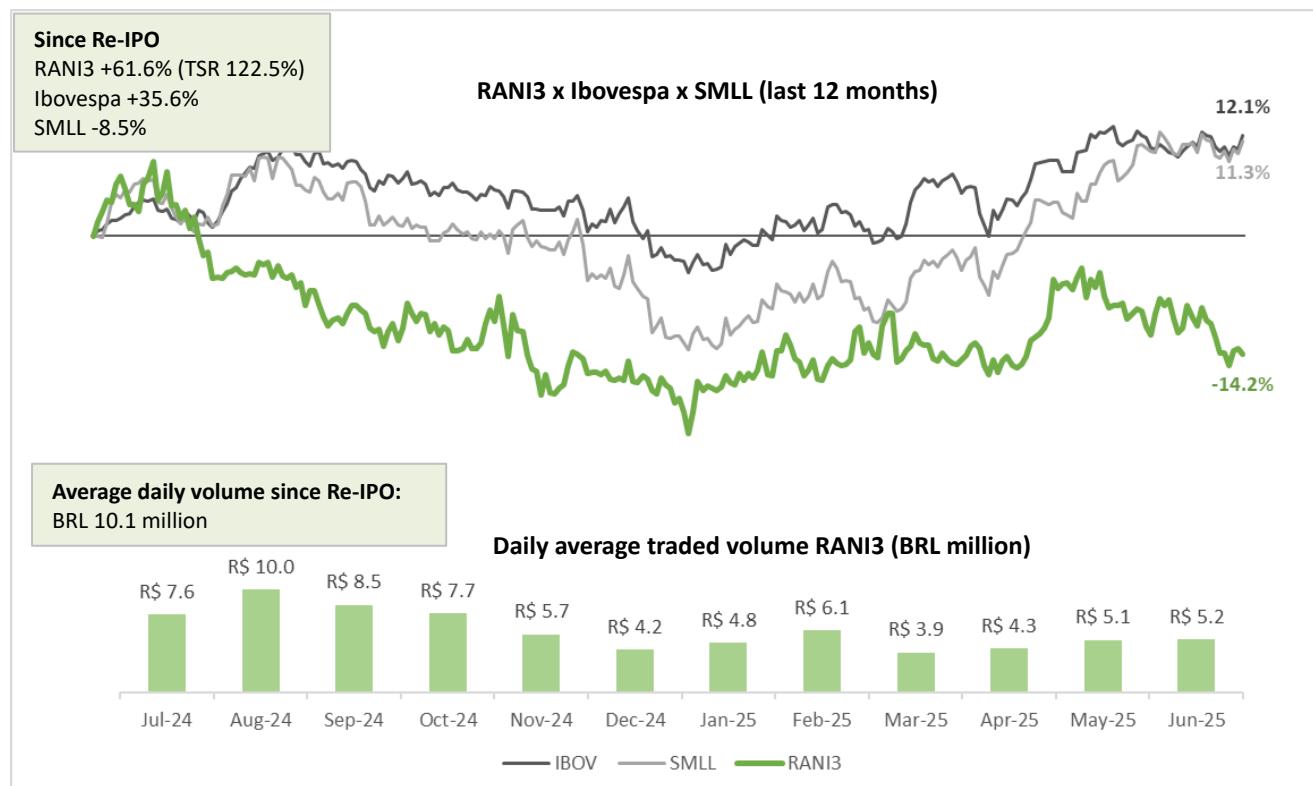
The Company has 2 issuances of green debentures. The 4th Issuance took place in 2021, totaling BRL 60,000 thousand, with a cost of IPCA + 5.50% and its remuneration was changed to CDI + 0.71% through a derivative instrument (swap). The 5th Issuance took place in 2022, in two series, totaling BRL 720,000 thousand, with a cost of CDI + 1.40% and CDI + 1.75% per year, serving as collateral for the issuance and public distribution of Agribusiness Receivables Certificates (CRAs). More information about the issuances at <https://ri.irani.com.br/dividas/>.

### 11.3 Share Capital

The Company is listed in the special segment of B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), called Novo Mercado (New Market), the highest level of corporate governance at B3.

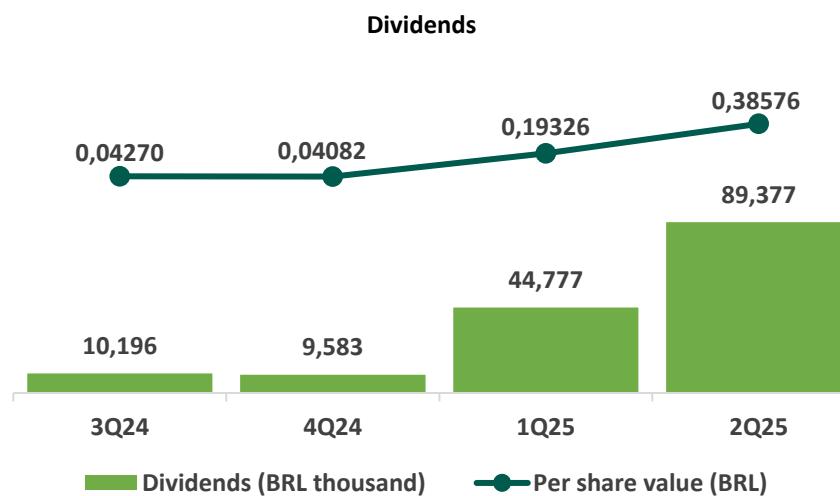
All shares have voting rights and are 100% tag along. At the end of 2Q25, common shares were traded at BRL 7.27. The Company's shares currently comprise the IGC-NM, IGCX, ITAG, IMAT, IBRA, SMLL, IGCT, IGPTW, IAGRO, IDIV, ISE and ICO2 indexes of B3.

The performance and trading volume of the Company's shares in the accumulated for the last 12 months, compared to the Ibovespa index (the main performance indicator of shares traded on B3) and the SMLL (performance indicator of B3 companies with lower capitalization, which Irani is part of the theoretical portfolio), can be observed in the chart as follows:



## 11.4 Dividends

The dividends distributed by the Company in the last 12 months are presented in the chart below:



Total dividends paid in the last twelve months was BRL 0.66254 per share, totaling BRL 153,934 thousand, and equivalent to an annual dividend yield of 7.82%, considering the share price of BRL 8.47 at June 28, 2024.

According to the [Dividend Distribution Policy](#), Management is proposing the distribution of 25% of the Profit (dividend basis) for 2Q25, which corresponds to BRL 0.109583044 per share. The number of shares in circulation, excluding shares held in treasury (8,790,800 common shares), for purposes of distribution of dividends on this date, is 231,039,119 common shares.

## 11.5 REPURCHASE PROGRAM

At a [Meeting of the Board of Directors Meeting held on March 22, 2024](#), the Repurchase Program of shares issued by the Company (“Repurchase Program 2024”) was approved with the objective of maximizing the generation of value to shareholders by means of an efficient management of the capital structure. The program became effective on March 25, 2024, with a maximum settlement deadline on September 25, 2025, with a limit of acquiring up to 10,651,676 common shares, representing 10% of the total outstanding common shares of the Company. Until June 30, 2025, the Company repurchased 8,790,800 shares, representing 82.5% of the executed program, at BRL 67,138 thousand, including trading costs, equivalent to an average price per share repurchased of BRL 7.64. Irani's share capital, as of June 30, 2025, was represented by 239,829,919 common shares (RANI3) and the Company held in treasury 8,790,800 common shares.

## RESULTS WEBINAR

In Portuguese (with simultaneous translation in English and Brazilian Sign Language)

Date and Time: Friday, August 1, 2025 at 12:00 pm (Brasília)

Sign up: [2Q25 results webinar](#).

The video conference will be available on the Company's website.

Simultaneous translation into English and Brazilian Sign Language will be available on application access on computer or mobile phone.

### **Odivan Carlos Cargnin**

[odivancargnin@irani.com.br](mailto:odivancargnin@irani.com.br)

Phone.: +55 (51) 99786-3476

### **André Camargo de Carvalho**

[andrecarvalho@irani.com.br](mailto:andrecarvalho@irani.com.br)

Phone.: +55 (11) 95037-3891

### **Daniela Amorim**

[danielaamorim@irani.com.br](mailto:danielaamorim@irani.com.br)

Phone.: +55 (51) 3303 3893 Extension 1071

### **Giovana Bucco**

[giovanabucco@irani.com.br](mailto:giovanabucco@irani.com.br)

Phone.: +55 (51) 3303 3893 Extension 1071

### **Ítalo De Bastiani**

[italodebastiani@irani.com.br](mailto:italodebastiani@irani.com.br)

Phone.: +55 (51) 3303 3893 Extension 1071

### **Mariciane Brugneroto**

[maricianebrugneroto@irani.com.br](mailto:maricianebrugneroto@irani.com.br)

Phone.: +55 (51) 3303 3893 Extension 1071

Address: Rua Francisco Lindner, 477 Joaçaba/SC 89.600-000

Email: [ri@irani.com.br](mailto:ri@irani.com.br)

*The statements contained in this communication relating to the business outlook and the growth potential of the Company constitute mere forecasts and were based on Management's expectations in relation to the future of the Company. These expectations are highly dependent on changes in the market, in Brazil's general economic performance, in industry and in international markets, and are therefore subject to change.*

## Annex I - Consolidated Statement of Profit or Loss (BRL thousand)

	2Q25	1Q25	2Q24	Var. 2Q25/1Q25	Var. 2Q25/2Q24	6M25	6M24	Var. 6M25/6M24	LTM25	LTM24	Var. LTM 2025/2024
<b>Net revenue from sales</b>	<b>413,774</b>	<b>423,078</b>	<b>370,733</b>	<b>-2.2%</b>	<b>11.6%</b>	<b>836,852</b>	<b>733,256</b>	<b>14.1%</b>	<b>1,658,942</b>	<b>1,507,612</b>	<b>10.0%</b>
Change in fair value of biological assets	76,302	25,715	24,149	196.7%	216.0%	102,017	44,921	127.1%	140,832	49,135	186.6%
Cost of products sold	(274,115)	(274,878)	(238,850)	-0.3%	14.8%	(548,993)	(464,966)	18.1%	(1,097,155)	(929,158)	18.1%
<b>Gross profit</b>	<b>215,961</b>	<b>173,915</b>	<b>156,032</b>	<b>24.2%</b>	<b>38.4%</b>	<b>389,876</b>	<b>313,211</b>	<b>24.5%</b>	<b>702,619</b>	<b>627,589</b>	<b>12.0%</b>
<b>Operating (expenses) revenues</b>	<b>(46,211)</b>	<b>(68,140)</b>	<b>(63,754)</b>	<b>-32.2%</b>	<b>-27.5%</b>	<b>(114,351)</b>	<b>(134,007)</b>	<b>-14.7%</b>	<b>(277,367)</b>	<b>(295,269)</b>	<b>-6.1%</b>
From sales	(31,923)	(34,617)	(33,032)	-7.8%	-3.4%	(66,540)	(64,586)	3.0%	(134,351)	(131,314)	2.3%
Impairment losses on trade receivables	118	70	(204)	68.6%	-157.8%	188	(272)	-169.1%	210	(983)	-121.4%
General and administrative expenses	(28,103)	(28,909)	(28,022)	-2.8%	0.3%	(57,012)	(56,633)	0.7%	(119,691)	(110,991)	7.8%
Other operating (expenses) income, net	18,316	(65)	1,791	-28278.5%	922.7%	18,251	(3,942)	-563.0%	(3,348)	(35,175)	-90.5%
Management profit sharing	(4,619)	(4,619)	(4,287)	0.0%	7.7%	(9,238)	(8,574)	7.7%	(20,187)	(16,806)	20.1%
<b>Profit (loss) before finance income (costs) and taxes</b>	<b>169,750</b>	<b>105,775</b>	<b>92,278</b>	<b>60.5%</b>	<b>84.0%</b>	<b>275,525</b>	<b>179,204</b>	<b>53.7%</b>	<b>425,252</b>	<b>332,320</b>	<b>28.0%</b>
<b>Net finance income (costs)</b>	<b>(37,398)</b>	<b>(30,169)</b>	<b>(29,459)</b>	<b>24.0%</b>	<b>26.9%</b>	<b>(67,567)</b>	<b>(57,687)</b>	<b>17.1%</b>	<b>(119,819)</b>	<b>(120,102)</b>	<b>-0.2%</b>
Finance income	32,381	26,329	22,162	23.0%	46.1%	58,710	43,449	35.1%	115,245	94,008	22.6%
Finance costs	(69,779)	(56,498)	(51,621)	23.5%	35.2%	(126,277)	(101,136)	24.9%	(235,064)	(214,110)	9.8%
<b>Operating profit before tax effects</b>	<b>132,352</b>	<b>75,606</b>	<b>62,819</b>	<b>75.1%</b>	<b>110.7%</b>	<b>207,958</b>	<b>121,517</b>	<b>71.1%</b>	<b>305,433</b>	<b>212,218</b>	<b>43.9%</b>
Current income tax and social contribution	(8,179)	(4,327)	(16,568)	89.0%	-50.6%	(12,506)	(18,312)	-31.7%	69,789	(98,859)	-170.6%
Deferred income tax and social contribution	(12,105)	(10,476)	(4,519)	15.5%	167.9%	(22,581)	(17,023)	32.6%	27,451	50,696	-45.9%
<b>Net profit from continuing operations</b>	<b>112,068</b>	<b>60,803</b>	<b>41,732</b>	<b>84.3%</b>	<b>168.5%</b>	<b>172,871</b>	<b>86,182</b>	<b>100.6%</b>	<b>402,673</b>	<b>164,055</b>	<b>145.5%</b>
<b>Net profit from discontinued operations</b>	<b>(7,821)</b>	<b>(2,108)</b>	<b>(1,667)</b>	<b>271.0%</b>	<b>369.2%</b>	<b>(9,929)</b>	<b>(5,478)</b>	<b>81.3%</b>	<b>(15,915)</b>	<b>(11,621)</b>	<b>37.0%</b>
<b>Net profit for the period</b>	<b>104,247</b>	<b>58,695</b>	<b>40,065</b>	<b>77.6%</b>	<b>160.2%</b>	<b>162,942</b>	<b>80,704</b>	<b>101.9%</b>	<b>386,758</b>	<b>152,434</b>	<b>153.7%</b>

## Annex II – Consolidated Statement of Profit or Loss (BRL thousand) – last 5 quarters

	2Q25	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24
<b>Net revenue from sales</b>	<b>413,774</b>	<b>423,078</b>	<b>407,910</b>	<b>414,180</b>	<b>370,733</b>
Change in fair value of biological assets	76,302	25,715	23,965	14,850	24,149
Cost of products sold	(274,115)	(274,878)	(274,459)	(273,703)	(238,850)
<b>Gross profit</b>	<b>215,961</b>	<b>173,915</b>	<b>157,416</b>	<b>155,327</b>	<b>156,032</b>
<b>Operating (expenses) revenues</b>	<b>(46,211)</b>	<b>(68,140)</b>	<b>(94,436)</b>	<b>(68,580)</b>	<b>(63,754)</b>
Selling expenses	(31,923)	(34,617)	(32,275)	(35,536)	(33,032)
Impairment losses on trade receivables	118	70	(82)	104	(204)
General and administrative expenses	(28,103)	(28,909)	(33,457)	(29,222)	(28,022)
Other operating (expenses) income, net	18,316	(65)	(21,960)	361	1,791
Management profit sharing	(4,619)	(4,619)	(6,662)	(4,287)	(4,287)
<b>Profit (loss) before finance income (costs) and taxes</b>	<b>169,750</b>	<b>105,775</b>	<b>62,980</b>	<b>86,747</b>	<b>92,278</b>
<b>Net finance income (costs)</b>	<b>(37,398)</b>	<b>(30,169)</b>	<b>(24,167)</b>	<b>(28,085)</b>	<b>(29,459)</b>
Finance income	32,381	26,329	33,970	22,565	22,162
Finance costs	(69,779)	(56,498)	(58,137)	(50,650)	(51,621)
<b>Operating profit before tax effects</b>	<b>132,352</b>	<b>75,606</b>	<b>38,813</b>	<b>58,662</b>	<b>62,819</b>
Current income tax and social contribution	(8,179)	(4,327)	100,566	(18,271)	(16,568)
Deferred income tax and social contribution	(12,105)	(10,476)	50,463	(431)	(4,519)
<b>Net profit from continuing operations</b>	<b>112,068</b>	<b>60,803</b>	<b>189,842</b>	<b>39,960</b>	<b>41,732</b>
<b>Net profit from discontinued operations</b>	<b>(7,821)</b>	<b>(2,108)</b>	<b>(3,658)</b>	<b>(2,328)</b>	<b>(1,667)</b>
<b>Net profit for the period</b>	<b>104,247</b>	<b>58,695</b>	<b>186,184</b>	<b>37,632</b>	<b>40,065</b>

## Annex III – Consolidated Balance Sheet (BRL thousand)

Assets	06/30/2025	12/31/2024	06/30/2024	Liabilities and Shareholders' Equity	06/30/2025	12/31/2024	06/30/2024
<b>CURRENT ASSETS</b>	<b>1,243,755</b>	<b>1,230,009</b>	<b>1,174,045</b>	<b>CURRENT LIABILITIES</b>	<b>403,811</b>	<b>493,233</b>	<b>410,055</b>
Cash and cash equivalents	613,937	604,232	599,309	Loans and financing	115,423	155,407	119,878
Interest earning bank deposits	13,168	-	15,049	Debentures	44,956	29,874	29,274
Trade accounts receivable	303,610	281,757	274,193	Lease liabilities	7,008	9,978	9,485
Inventories	132,485	147,851	131,011	Suppliers	137,236	140,848	123,536
Recoverable taxes	87,386	103,669	129,528	Social charges and social security obligations	54,795	62,530	64,628
IRPJ and CSLL recoverable	84,215	79,840	-	Taxes payable	17,986	15,729	22,431
Derivative financial instruments - swap	993	656	829	Income tax and social contribution payable	1,520	436	11,900
Other assets	7,961	12,004	24,126	Tax installments	1,579	1,747	3,739
Non-current assets held for sale	-	-	-	Advances from clients	4,952	4,340	5,000
				Dividends payable	1,698	46,550	1,852
				Other accounts payable	16,658	25,794	18,332
<b>NON-CURRENT ASSETS</b>	<b>2,524,356</b>	<b>2,390,628</b>	<b>2,331,670</b>	<b>NON-CURRENT LIABILITIES</b>	<b>1,942,166</b>	<b>1,760,866</b>	<b>1,844,340</b>
Trade accounts receivable	24	145	541	Loans and financing	841,410	715,299	741,577
Recoverable taxes	18,385	25,328	56,795	Debentures	780,298	785,534	781,977
IRPJ and CSLL recoverable	18,266	49,741	34,302	Lease liabilities	44,939	9,471	12,968
Judicial deposits	654	472	555	Social charges and social security obligations	25,948	28,311	17,362
Other assets	6,397	6,130	6075	Other accounts payable	5,429	5,206	1,589
Derivative financial instruments - swap	6,955	4,593	5,805	Provisions for civil, labor and tax risks	28,984	25,562	24,295
Other investments	6,334	6,334	4,684	Tax installments	1,633	543	1,059
Investment property	1,459	1,459	2,432	Taxes payable	260	256	253
Biological assets	644,141	486,259	448,541	Deferred income tax and social contribution	213,265	190,684	263,260
Property, plant and equipment	1,633,827	1,655,465	1,612,577				
Right-of-use assets	50,801	19,285	21,360				
Intangible assets	137,113	135,417	138,003				

	<b>SHAREHOLDERS' QUITY</b>	<b>1,422,134</b>	<b>1,366,538</b>	<b>1,251,320</b>
Capital	623,934	543,934	543,934	
Capital reserve	960	960	960	
Profit reserves	597,067	751,945	512,431	
Treasury shares	(67,138)	(49,169)	(5,129)	
Equity valuation adjustments	114,393	118,868	123,339	
Retained earnings	152,918	-	75,785	
Shareholders' equity attributable to the controlling shareholders	1,422,134	1,366,538	1,251,320	
Interest of non-controlling shareholders	-	-	-	
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>3,768,111</b>	<b>3,620,637</b>	<b>3,505,715</b>	<b>TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>
		<b>3,768,111</b>	<b>3,620,637</b>	<b>3,505,715</b>

## Annex IV – Consolidated Statement of Cash Flows (BRL thousand)

	6M25	6M24
<b>Net cash from operating activities</b>	<b>230,722</b>	<b>199,229</b>
<b>Cash from operations</b>	<b>170,248</b>	<b>170,600</b>
Profit before income tax and social contribution	198,029	116,039
Change in fair value of biological assets	(102,017)	(44,921)
Depreciation, amortization and depletion	101,557	91,410
Profit (loss) from the disposal of property, plant and equipment	(393)	(518)
Provision/reversal for civil, labor and tax risks	3,963	1,070
Provision/reversal for impairment on trade receivables	(221)	287
Inflation adjustments and charges on borrowings and debentures and swap	108,552	96,656
Interest on lease liabilities	1,989	1,103
Interest on financial investments	(350)	(4,632)
Management profit sharing	(2,120)	(2,540)
PIS and COFINS credits on purchases of OCC	(2,310)	(5,099)
IPI credit on "CIF" freight from sales operations, insurance, and other ancillary expenses	(27,300)	-
<b>Change in assets and liabilities</b>	<b>60,474</b>	<b>28,629</b>
Trade accounts receivable	(21,511)	(10,439)
Inventories	15,366	(9,486)
Recoverable taxes	79,936	58,296
Other assets	3,594	(14,491)
Suppliers	3,790	9,901
Social charges and social security obligations	(7,978)	6,027
Advances from clients	612	2,436
Taxes payable	(3,807)	(1,168)
Other accounts payable	(9,528)	(12,447)
Payment of interest on borrowings and debentures and swap	(102,710)	(75,830)
Payment of interest on lease liability	(1,989)	(1,103)
Taxes paid (income tax and social contribution)	(4,432)	(1,322)
<b>Net cash from investment activities</b>	<b>(151,785)</b>	<b>5,069</b>
Financial investments	(38,063)	(109,124)
Redemption of financial investments	25,245	215,536
Acquisition of property, plant and equipment	(69,781)	(90,413)
Acquisition of biological assets	(63,298)	(7,684)
Acquisition of intangible assets	(6,630)	(3,680)
Receipt on sale of fixed assets	742	934
Financial investments	-	-
Other investments	-	(500)
<b>Net cash from financing activities</b>	<b>(69,232)</b>	<b>(89,141)</b>
Dividend payment	(134,155)	(106,264)
Lease liabilities paid	(4,540)	(4,329)
Borrowings obtained	161,276	29,154
Borrowings and debentures paid	(73,844)	(2,573)
Share repurchase	(17,969)	(5,129)
<b>(Decrease)/Increase in cash and cash equivalents</b>	<b>9,705</b>	<b>115,157</b>
<b>Cash and cash equivalents at the beginning of the period</b>	<b>604,232</b>	<b>484,152</b>
<b>Cash and cash equivalents at the end of the period</b>	<b>613,937</b>	<b>599,309</b>

## Annex V – Consolidated Result by Segment (BRL thousand) – 2Q25

	Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard)	Sustainable Packaging Paper (Paper)	Forestry RS	Corporate/ Eliminations	Total
<b>Net revenue from sales</b>					
Domestic market	252,729	111,273	5,402	-	369,404
Foreign market	-	44,370		-	44,370
<b>Total net sales</b>	<b>252,729</b>	<b>155,643</b>	<b>5,402</b>	-	<b>413,774</b>
Change in fair value - biological assets	-	97,516	(21,214)	-	76,302
Cost of products sold	(172,427)	(97,274)	(4,414)	-	(274,115)
<b>Gross income</b>	<b>80,302</b>	<b>155,885</b>	<b>(20,226)</b>	-	<b>215,961</b>
Other operating income (expenses), net	(3,239)	(11,059)	(1,245)	(30,668)	(46,211)
<b>Operating profit (loss) before finance result</b>	<b>77,063</b>	<b>144,826</b>	<b>(21,471)</b>	<b>(30,668)</b>	<b>169,750</b>
Finance result	(6,760)	(30,961)	219	104	(37,398)
<b>Net operating profit (loss)</b>	<b>70,303</b>	<b>113,865</b>	<b>(21,252)</b>	<b>(30,564)</b>	<b>132,352</b>

## Annex VI – Main Indicators - Consolidated (BRL thousand) – last 5 quarters

MAIN INDICATORS - CONSOLIDATED (continuing operation)	2Q25	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24
<b>Economic and Financial (BRL thousand)</b>					
Net Revenue from Sales	413,774	423,078	407,910	414,180	370,733
Domestic Market	369,404	380,218	383,113	370,788	334,164
Foreign Market	44,370	42,860	24,797	43,392	36,569
Gross Profit (inclusive*)	215,961	173,915	157,416	155,327	156,032
(*) Changes in the Fair Value of Biological Assets	76,302	25,715	23,965	14,850	24,149
<b>Gross Margin</b>	<b>52.2%</b>	<b>41.1%</b>	<b>38.6%</b>	<b>37.5%</b>	<b>42.1%</b>
Operating Profit before Taxes and Interest	132,352	75,606	38,813	58,662	62,819
<b>Operating Margin</b>	<b>32.0%</b>	<b>17.9%</b>	<b>9.5%</b>	<b>14.2%</b>	<b>16.9%</b>
Profit for the Period	112,068	60,803	189,842	39,960	41,732
<b>Net Margin</b>	<b>27.1%</b>	<b>14.4%</b>	<b>46.5%</b>	<b>9.6%</b>	<b>11.3%</b>
Adjusted EBITDA continuing operation <sup>1</sup>	127,535	136,254	119,393	126,189	119,365
<b>Adjusted EBITDA margin continuing operation</b>	<b>30.8%</b>	<b>32.2%</b>	<b>29.3%</b>	<b>30.5%</b>	<b>32.2%</b>
Net Debt	1,147,034	1,093,237	1,076,633	1,065,971	1,051,714
Net Debt/Adjusted EBITDA(x)	2.30	2.21	2.26	2.26	2.19
<b>Operating Data (t)</b>					
<b>Sustainable Packaging (Corrugated Cardboard)</b>					
Production/Sales	41,681	43,621	44,667	46,443	41,874
<b>Sustainable Packaging Paper (Paper)</b>					
Production	77,503	79,955	79,159	80,755	77,371
Sales	30,984	32,921	29,298	32,898	31,725
Domestic market	21,985	24,610	24,640	23,598	22,747
Foreign market	9,000	8,311	4,658	9,300	8,978

<sup>1</sup> EBITDA (earnings before interest, taxes, depreciation, amortization and depletion) see the chapter in this release.

Operating Cash Generation (Adjusted EBITDA)	2Q25	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24
<b>Profit for the Period</b>					
112,068	60,803	189,842	39,960	41,732	
Current and deferred income tax and social contribution	20,284	14,803	(151,029)	18,702	21,087
Depletion	13,455	12,382	13,710	11,483	11,889
Depreciation and amortization	35,884	39,193	38,758	38,522	35,060
Finance income (costs)	37,398	30,169	24,167	28,085	29,459
<b>EBITDA continuing operation</b>	<b>219,089</b>	<b>157,350</b>	<b>115,448</b>	<b>136,752</b>	<b>139,227</b>
<b>EBITDA margin continuing operation</b>	<b>52.9%</b>	<b>37.2%</b>	<b>28.3%</b>	<b>33.0%</b>	<b>37.6%</b>
<b>Adjustments according to CVM Resolution 156/22</b>					
Changes in the fair value of biological assets <sup>(1)</sup>	(76,302)	(25,715)	(23,965)	(14,850)	(24,149)
Management profit sharing <sup>(2)</sup>	4,619	4,619	6,662	4,287	4,287
Non-recurring events <sup>(3)</sup>	(19,871)		20,548	-	-
<b>Adjusted EBITDA continuing operation</b>	<b>127,535</b>	<b>136,254</b>	<b>118,693</b>	<b>126,189</b>	<b>119,365</b>
<b>Adjusted EBITDA margin continuing operation</b>	<b>30.8%</b>	<b>32.2%</b>	<b>29.1%</b>	<b>30.5%</b>	<b>32.2%</b>
Profit or loss (discontinued)	(7,821)	(2,108)	(3,658)	(2,328)	(1,667)
Depreciation and amortization (discontinued)	-	643	678	671	655
Finance income (costs) (discontinued)	1,389	1,567	(315)	734	(335)
Non-recurring events <sup>(4)</sup>	583	558	-	-	-
<b>Adjusted EBITDA discontinued operation</b>	<b>(5,849)</b>	<b>660</b>	<b>(3,295)</b>	<b>(923)</b>	<b>(1,347)</b>
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>121,686</b>	<b>136,914</b>	<b>115,398</b>	<b>125,266</b>	<b>118,018</b>
<b>Adjusted EBITDA margin</b>	<b>29.4%</b>	<b>32.4%</b>	<b>28.3%</b>	<b>30.2%</b>	<b>31.8%</b>

<sup>1</sup> Changes in the fair value of biological assets for not representing cash generation for the period.

<sup>2</sup> Management profit sharing: The amount of BRL 4,619 thousand relates to the provision for Company management profit sharing.

<sup>3</sup> Non-recurring events: IPI credit on "CIF" freight from sales operations, insurance, and other ancillary expenses in the amount of BRL 19,871 thousand.

<sup>4</sup> Non-recurring events: The amount of BRL 583 thousand in 2Q25 relates to the termination costs of the discontinued operation.