



AMANDA  
Corretora  
Há 20 anos com a Porto

# Videoconferência de Resultados

1T26





1T26

Receita Total<sup>1</sup>

**R\$ 11 bi**  
(+10%)

Lucro Líquido Recorrente<sup>2</sup>

**R\$ 958 mi**  
(+15%)

ROAE Recorrente<sup>2</sup>

**25%**  
(+1 p.p.)

Lucro Líquido

**R\$ 1,1 bi**  
(+36%)

ROAE

**29%**  
(+5 p.p.)

Nº Clientes

**19,0 mi**  
(+924K)

Nº Negócios

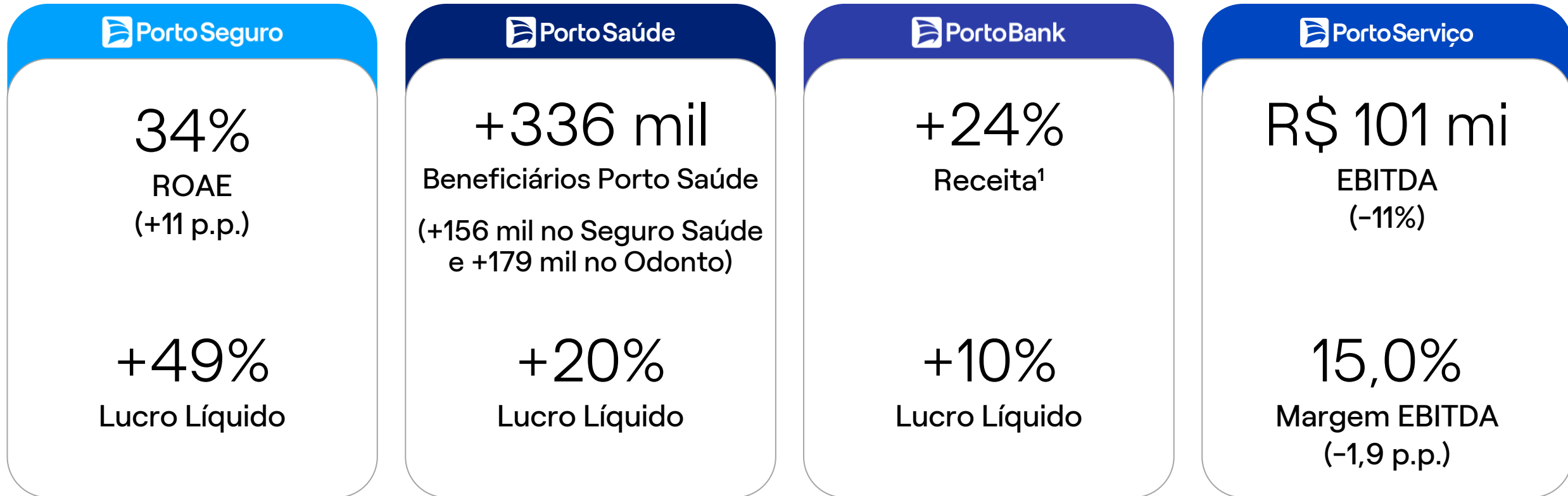
**36,3 mi**  
(+4,5 mi)

NPS dos Corretores  
Porto

**86 pts**

(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

(2) Ajustado por: i) reversão de imposto diferido de -R\$ 185 milhões oriundo da incorporação da ISAR, e ii) + R\$ 9,2 milhões de benefício caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.



(1) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio através da implementação sistêmica do novo modelo de controle granular por grupo e cota.

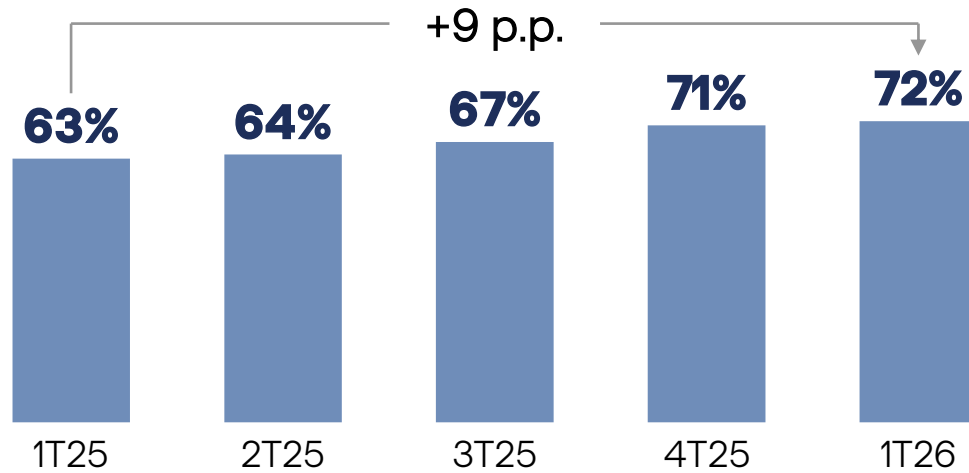


## ATENDIMENTO DIGITAL

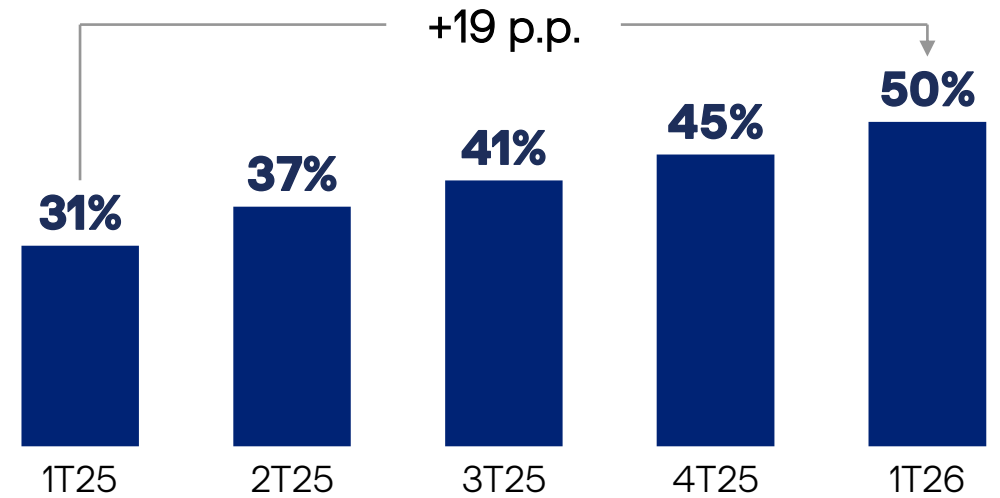
Evolução consistente nos canais para Clientes e Corretores

### Evolução do Atendimento Digital (% do Total)

Participação no Atendimento Digital de Clientes

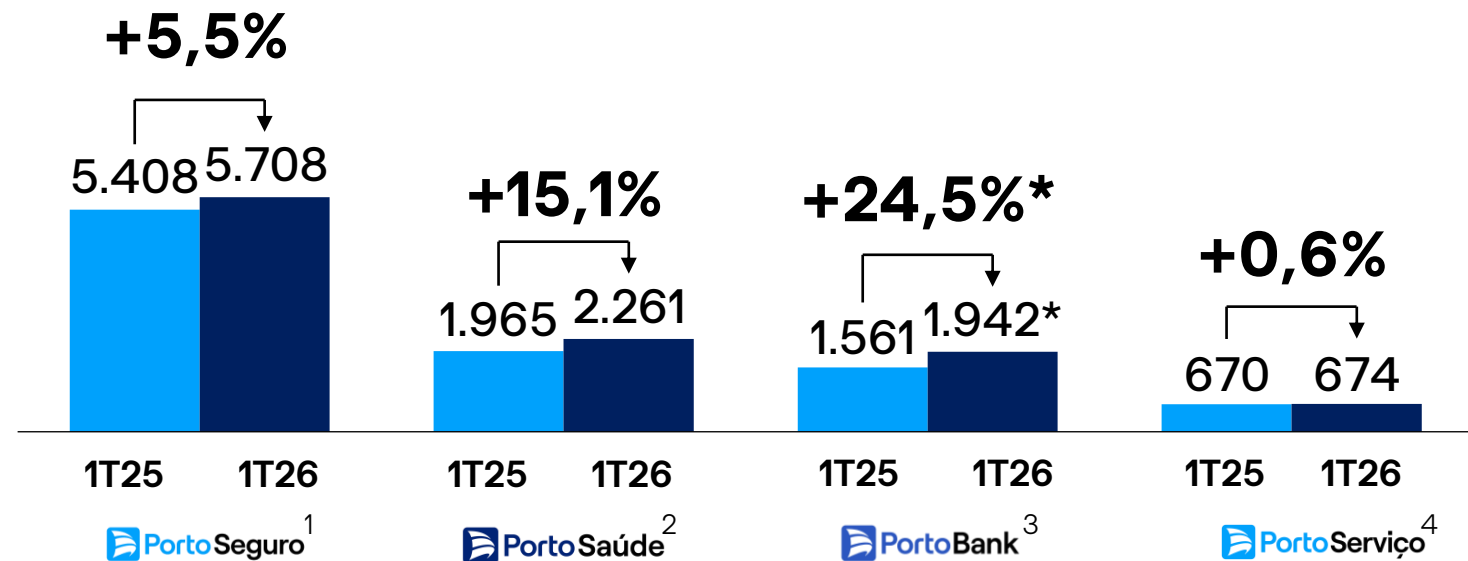


Participação no Atendimento Digital de Corretores



## Receita por Linha de Negócio (R\$ milhões)

**+10%**  
Receita Total (YoY)\*



\*Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio através da implementação sistêmica do novo modelo de controle granular por grupo e cota.

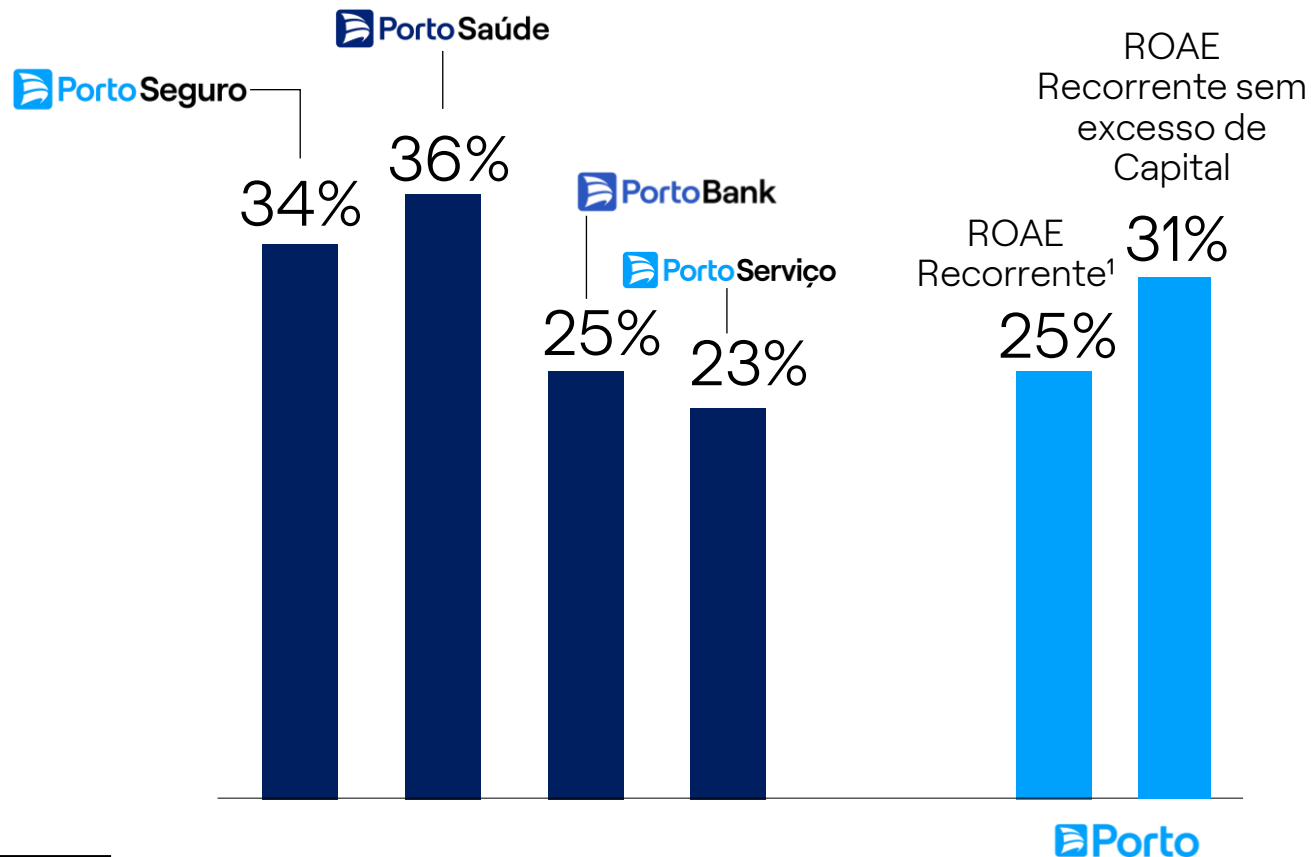
(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida, Uruguaí e outros negócios | (2) Composto por Seguro Saúde, Seguro Odontológico, Planos Administrados e Saúde Ocupacional | (3) Abrange os prêmios e receitas do Cartão de Crédito, Empréstimo, Financiamento, Riscos Financeiros, Previdência, Consórcio, Investimento e Capitalização | (4) A Vertical Porto Serviço é segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.



**RENTABILIDADE**  
**ROAE RECORRENTE<sup>1</sup> DE 25%**

Distribuição do ROAE - 1T26

**ROAE Recorrente<sup>1</sup>**  
**de 25%**

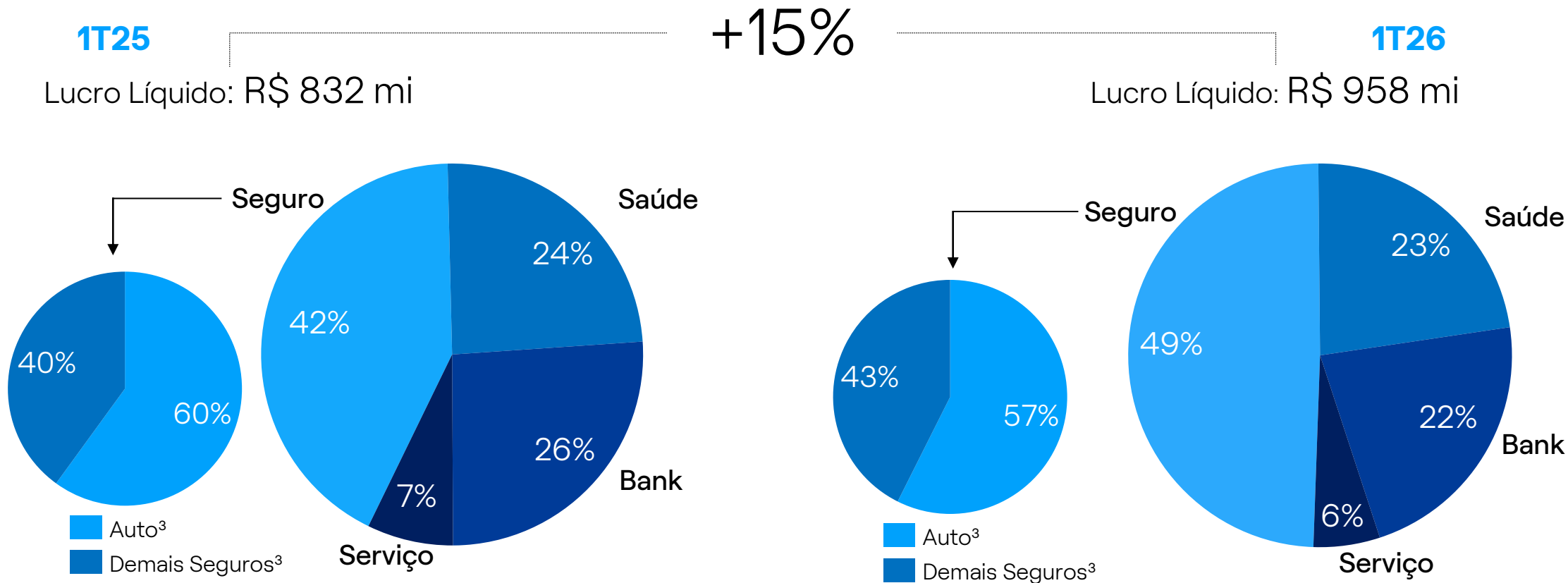


(1) O resultado recorrente exclui a reversão de imposto diferido sobre a mais-valia apurada na aquisição da subsidiária, em decorrência de sua incorporação (R\$ 185 milhões). Adicionalmente, o resultado recorrente passa a considerar o benefício de R\$ 9,2 milhões trimestrais em caixa provenientes do resultado fiscal após amortização de ágio da CDF. / O ROAE consolidado distingue-se da media das verticais principalmente pelo resultado da Controladora e Demais Negócios.



## DIVERSIFICAÇÃO DOS RESULTADOS CRESCIMENTO CONSISTENTE E DIVERSIFICADO DOS RESULTADOS

### Distribuição do Lucro Líquido Recorrente<sup>1,2</sup>



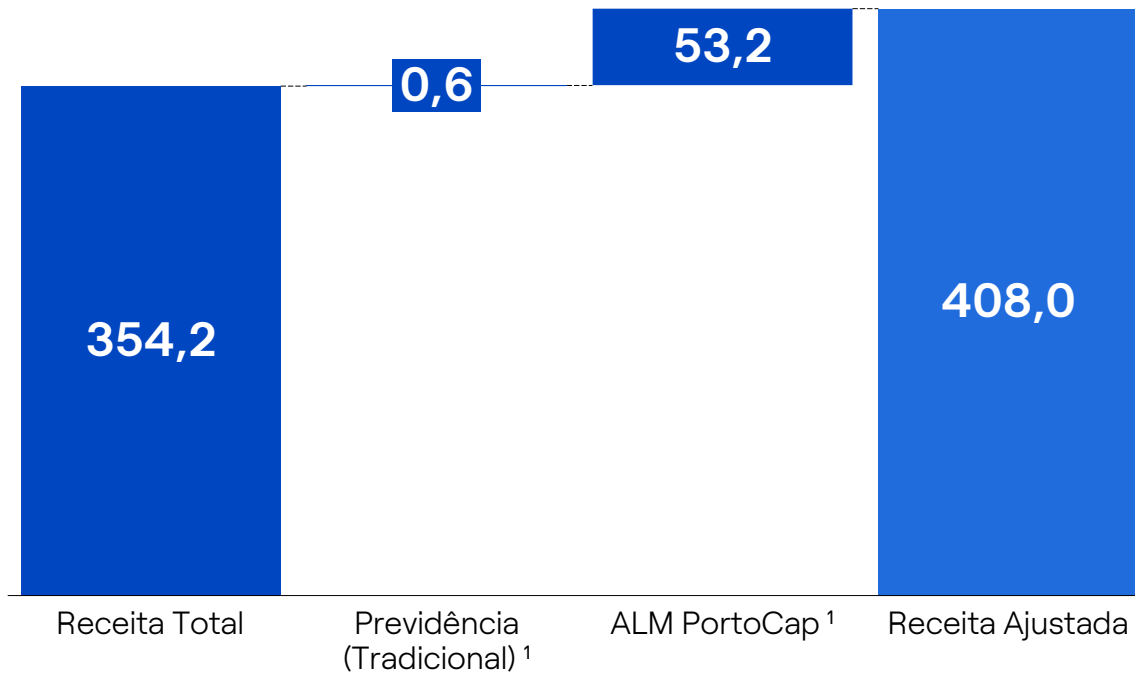
(1) A distribuição do lucro não leva em consideração o resultado da Controladora e demais negócios | (2) O resultado recorrente exclui a reversão de imposto diferido sobre a mais-valia apurada na aquisição da subsidiária, em decorrência de sua incorporação (R\$ 185 milhões). Adicionalmente, o resultado recorrente passa a considerar o benefício de R\$ 9,2 milhões trimestrais em caixa provenientes do resultado fiscal após amortização de ágio da CDF. | (3) Participação no Resultado de Subscrição da Vertical Seguro (prêmio ganho - sinistros - despesas de comercialização / prêmio ganho).



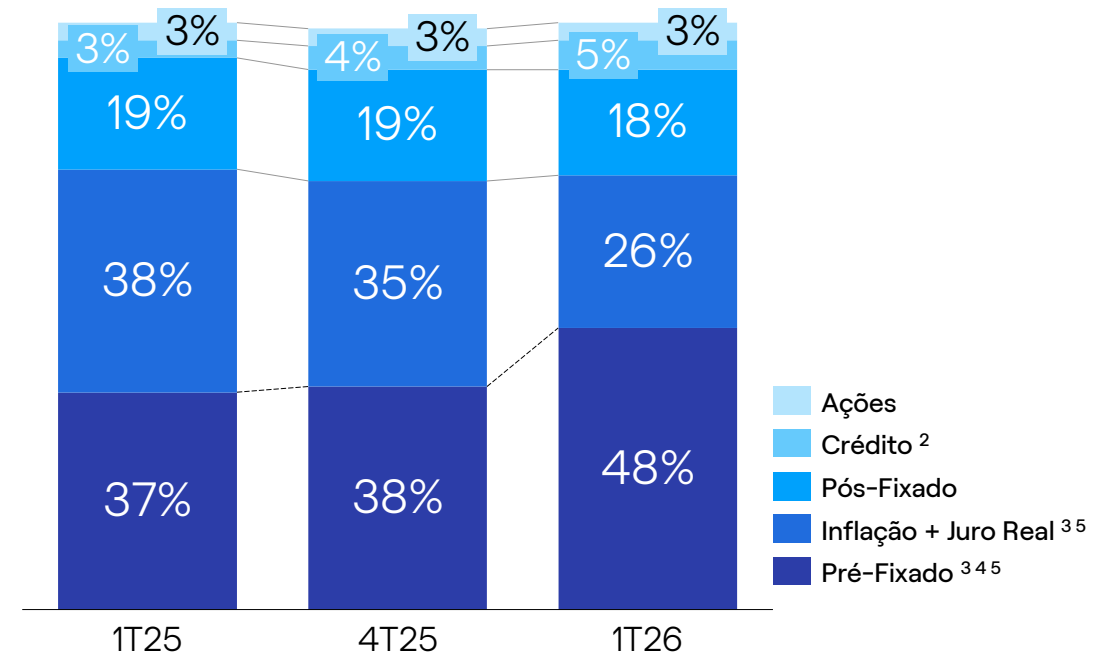
## DESEMPENHO DAS APLICAÇÕES FINANCEIRAS

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 408,0 milhões no 1T26.

Composição da Carteira Nominal – 1T26 (R\$ mi)



Abertura da Carteira de Investimentos



(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap).

(2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.

(3) Alocação majoritariamente marcada na curva.

(4) A partir do 4T25, tivemos um incremento na duration dos títulos pré-fixados através de derivativos, apesar da redução da exposição em percentual do patrimônio.

(5) Através da venda de DAPs, reduzimos a exposição em IPCAs para o ano de 2026.

Prêmios Trimestrais – Principais Produtos (R\$ milhões)

**R\$ 5,7 bi**

Receita Porto Seguro<sup>1</sup>  
no 1T26 (+5,5% vs. 1T25)

82 pts

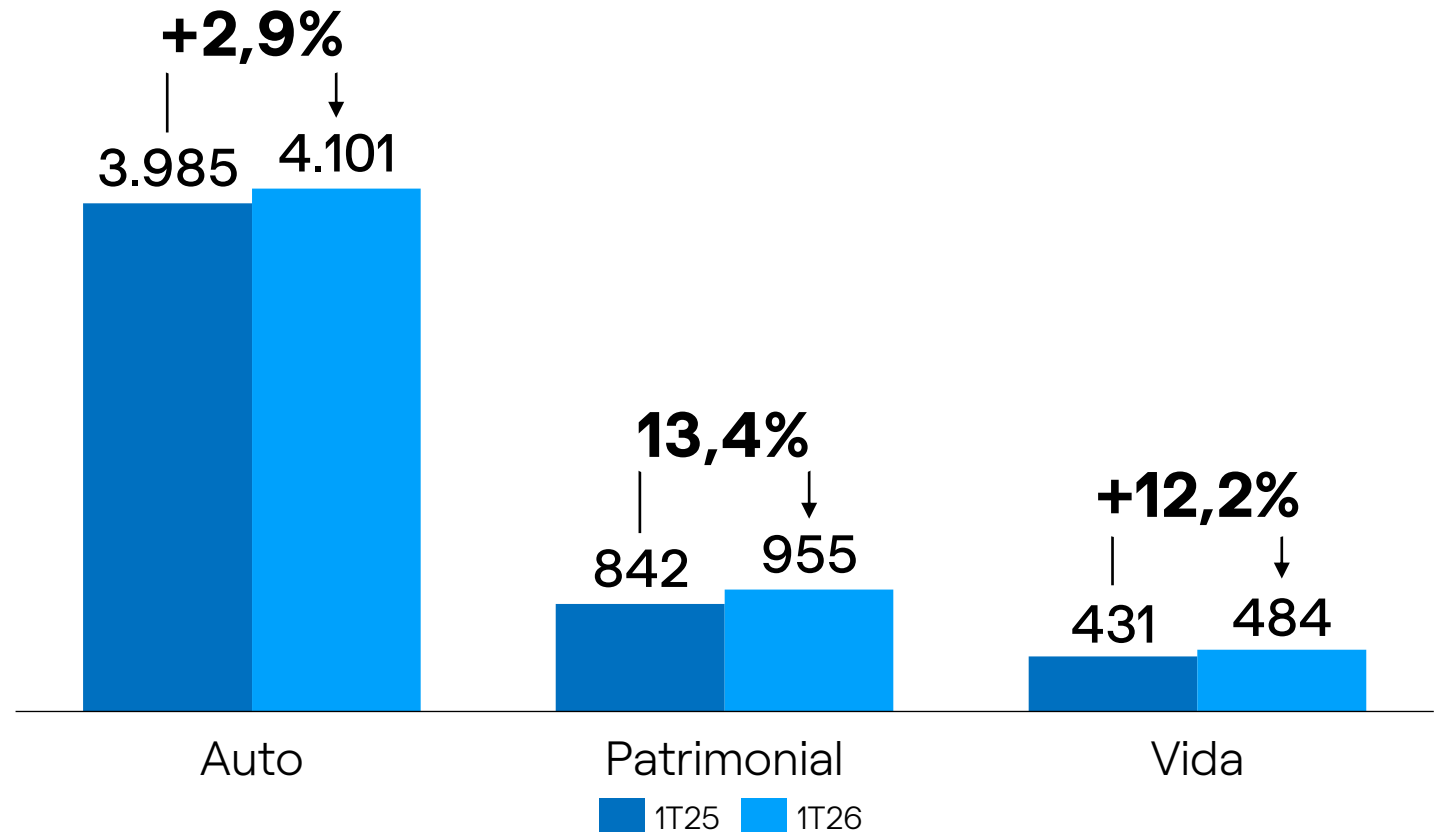
de NPS no  
Porto Seguro  
Auto no 1T26

82 pts

de NPS no  
Azul Seguro  
Auto no 1T26

81 pts

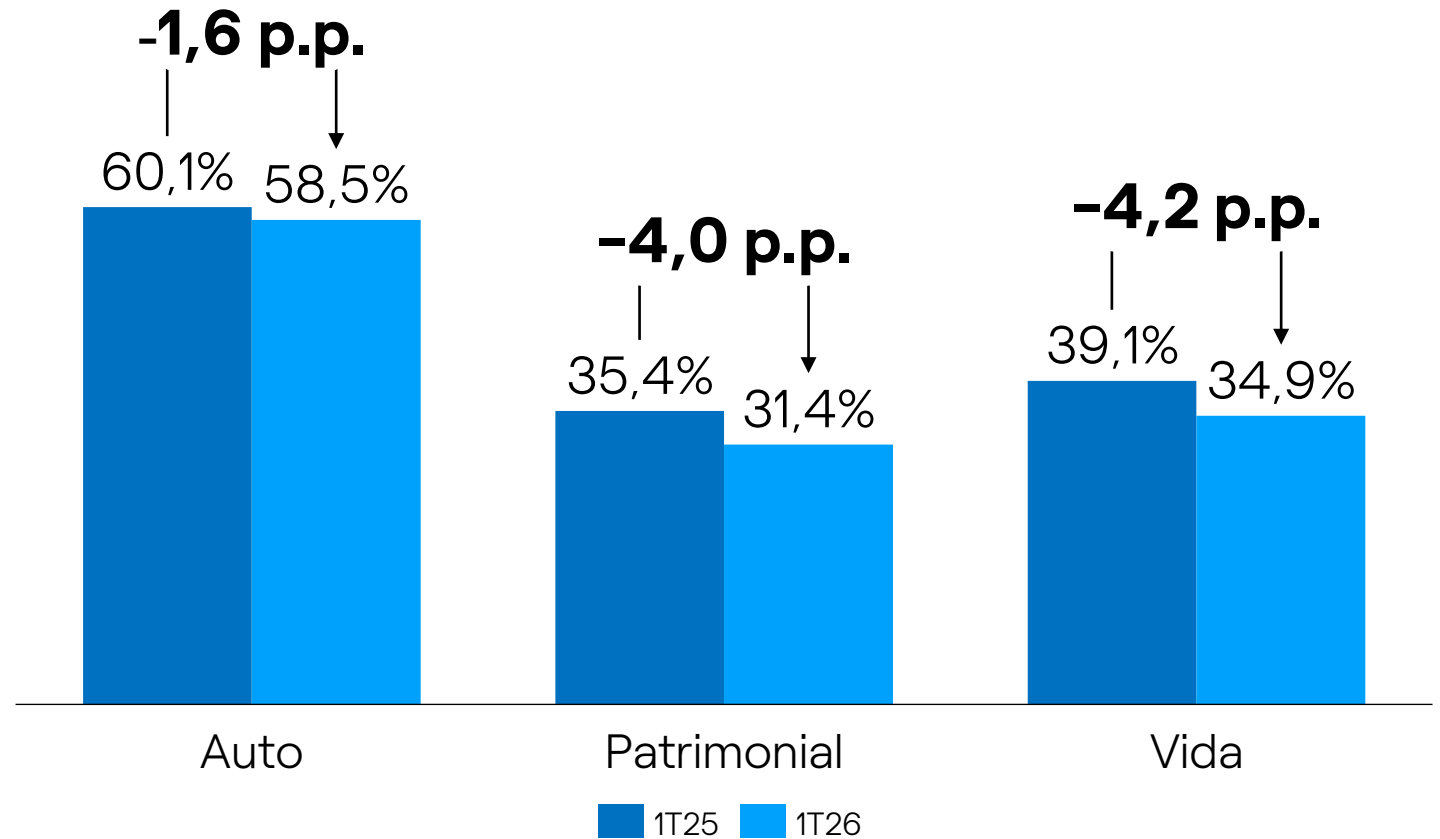
de NPS no  
Porto Seguro  
Residência  
no 1T26



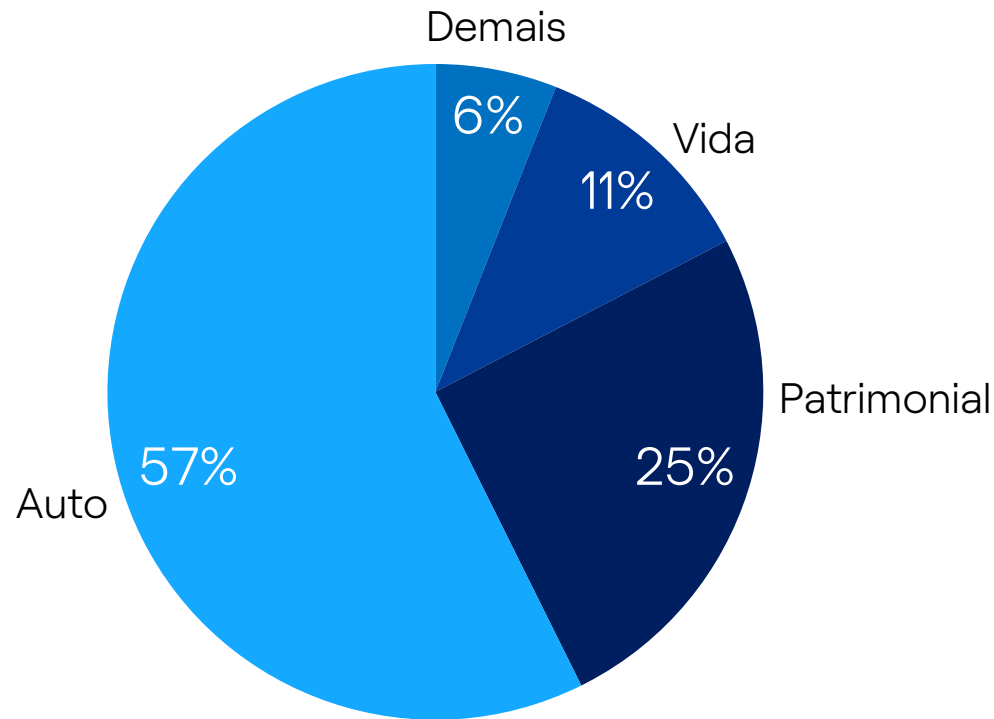
(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai.

## Sinistralidade Trimestral - Principais Produtos (%)

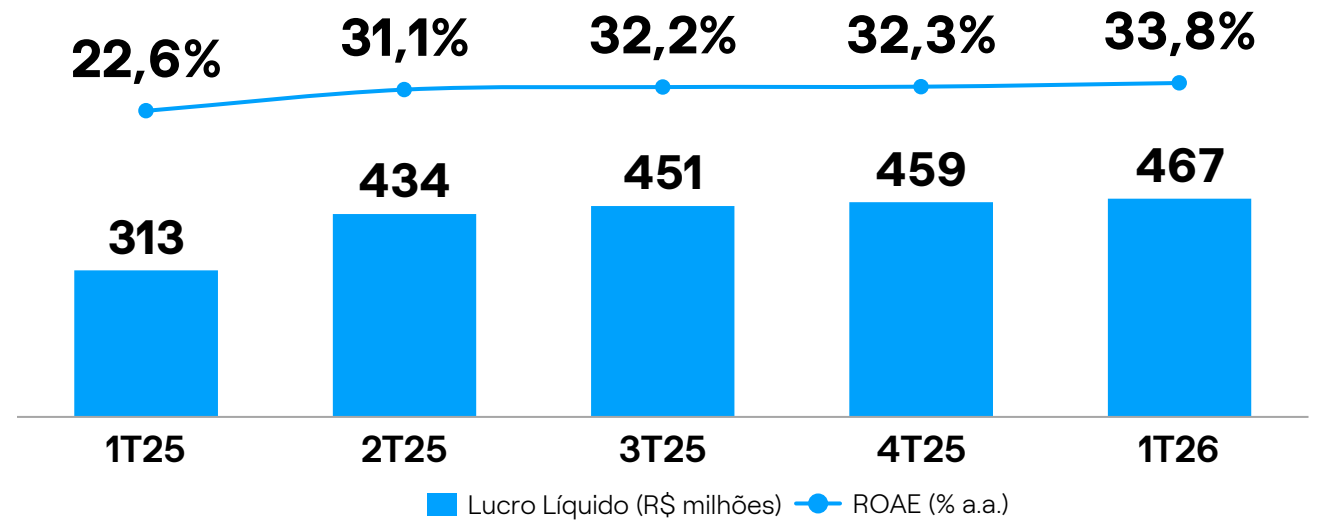
**51,1%**  
Sinistralidade Porto Seguro no 1T26  
(-2,5 p.p. vs. 1T25)



### Distribuição do Resultado de Subscrição (1T26) (%)<sup>(1)</sup>



### Resultado Líquido e Rentabilidade (R\$ mi)



#### Porto Seguro:

Lucro Líquido de **R\$ 467,1 mi** (+49,0% vs. 1T25) e ROAE de **33,8%** no 1T26 (+11,2 p.p. vs. 1T25).

(1) Resultado de Subscrição da Vertical Seguro = prêmio ganho – sinistros – despesas de comercialização / prêmio ganho

# +156k

Vidas Seguradas no Saúde  
(+22,3% vs. 1T25)

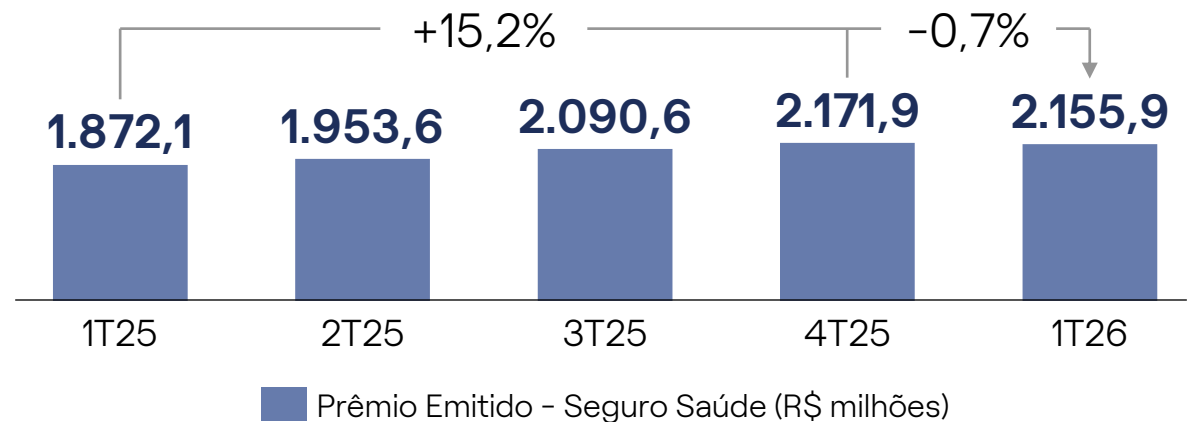
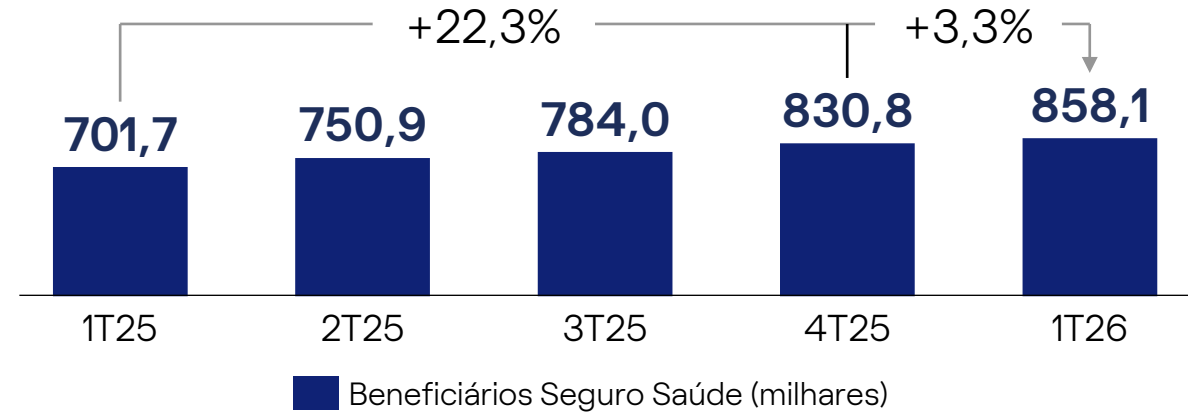
# R\$ 2,3 bi

Total de Receitas da  
Porto Saúde no 1T26  
(+15,1% vs. 1T25)

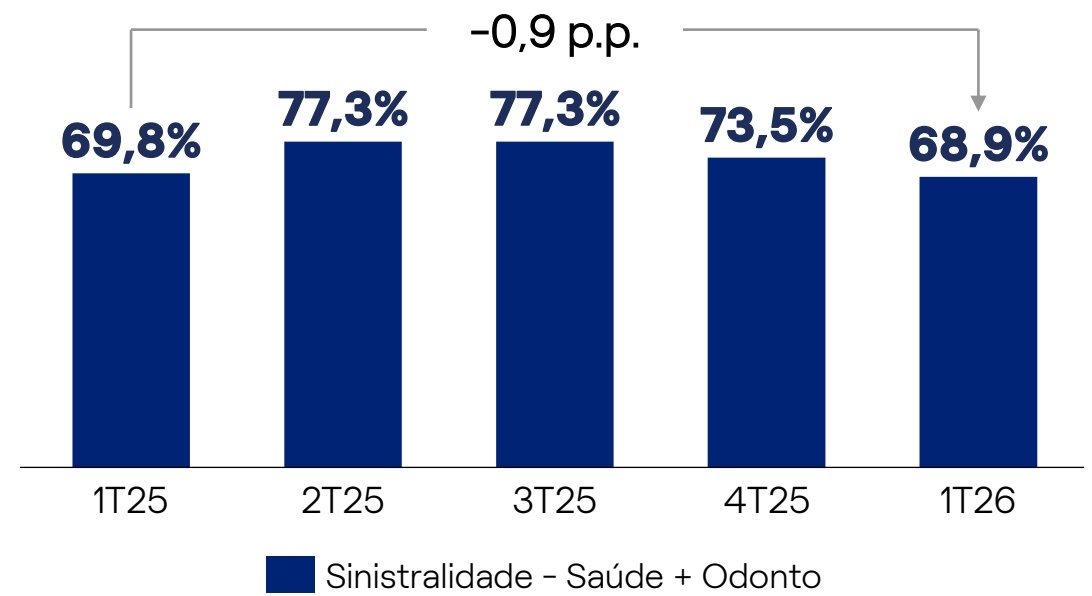
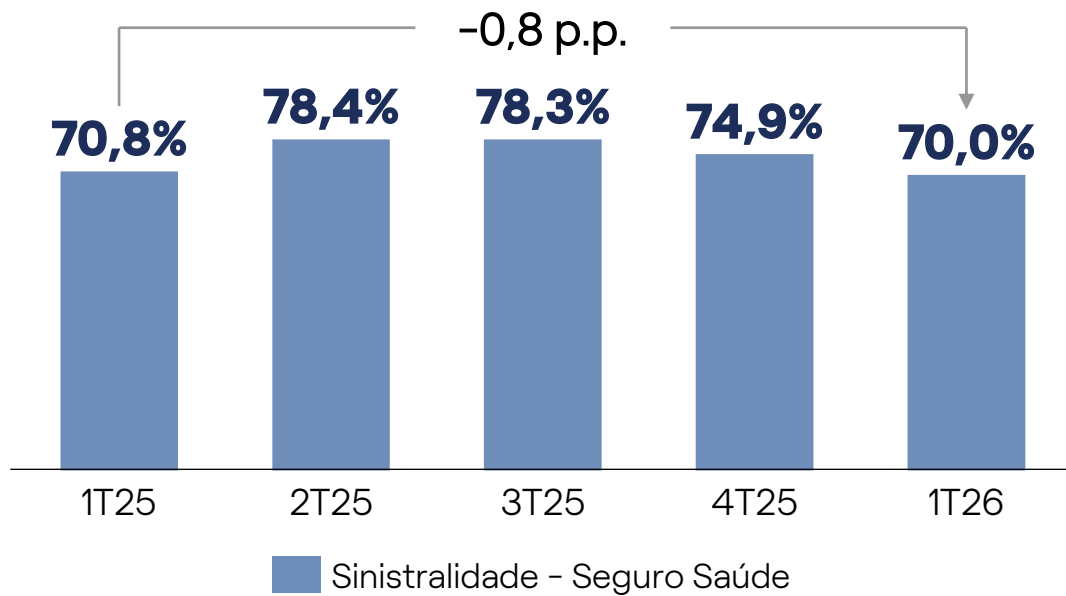
# R\$ 216 mi

Lucro Líquido no 1T26  
(+20,1% vs. 1T25)

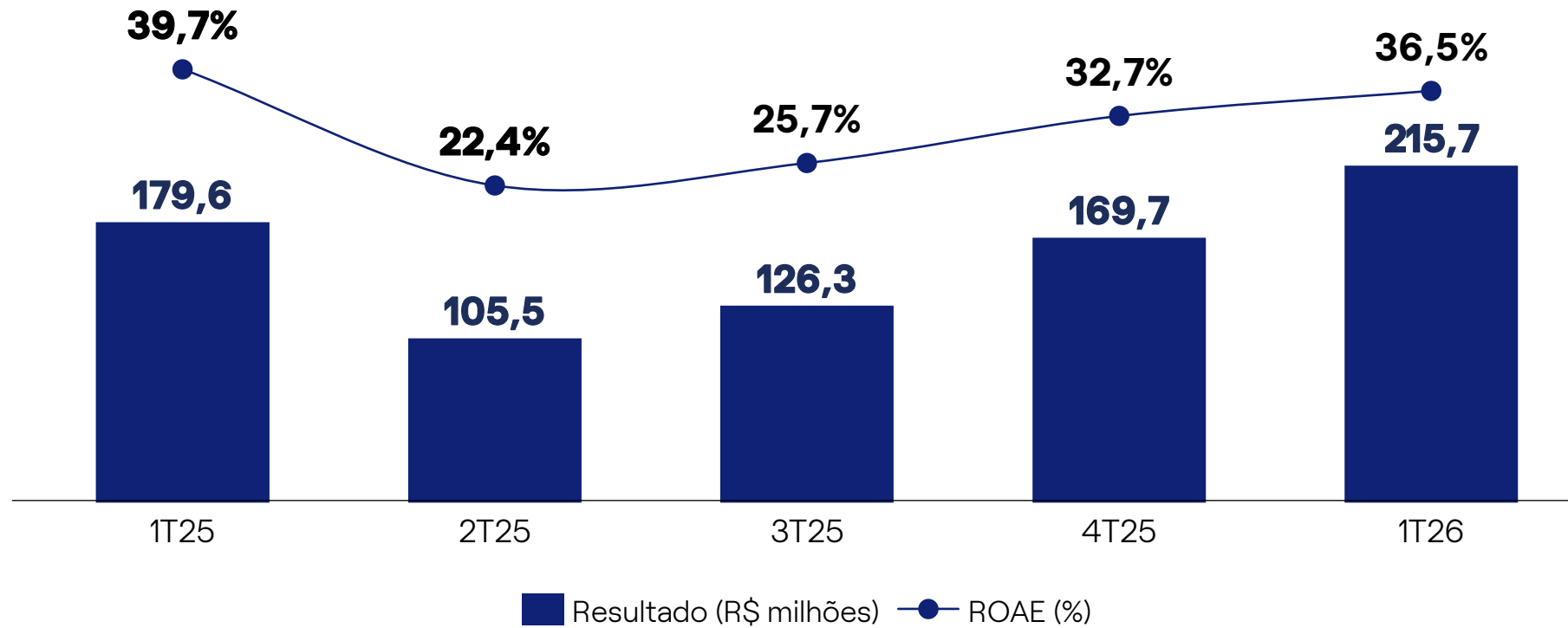
## Beneficiários e Prêmios - Seguro Saúde



## Sinistralidade Seguro Saúde e Saúde + Odonto



## Resultado e Rentabilidade



**6,8 mi**

Negócios  
+36% vs. 1T25

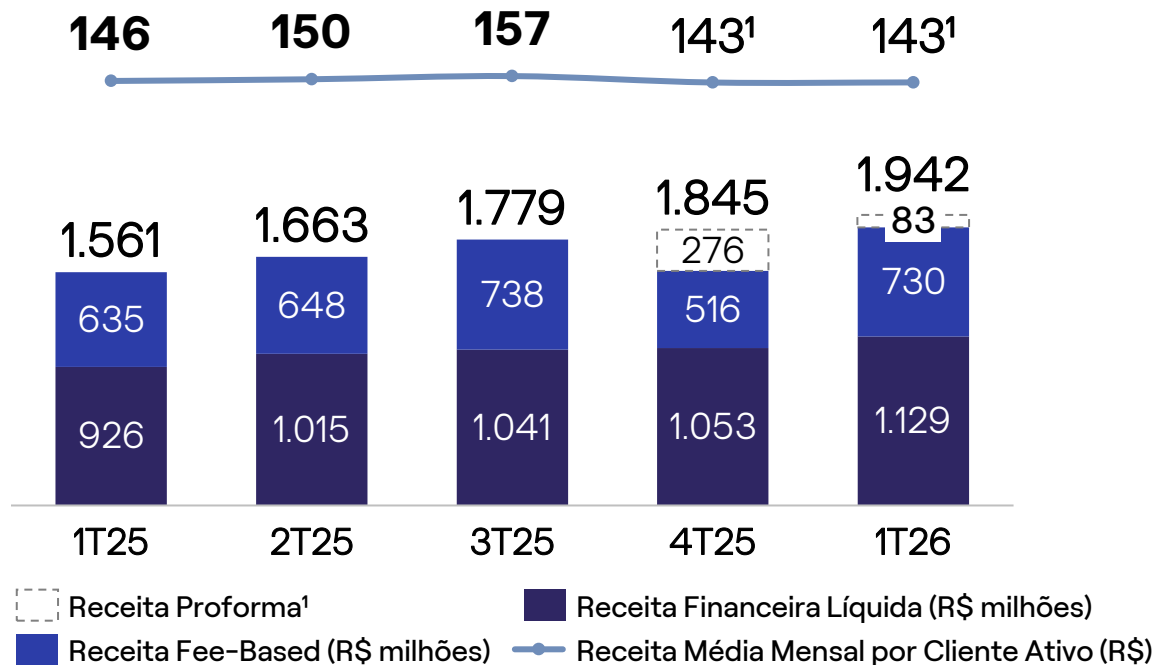
**76 pts**

de NPS no  
Porto Bank no 1T26

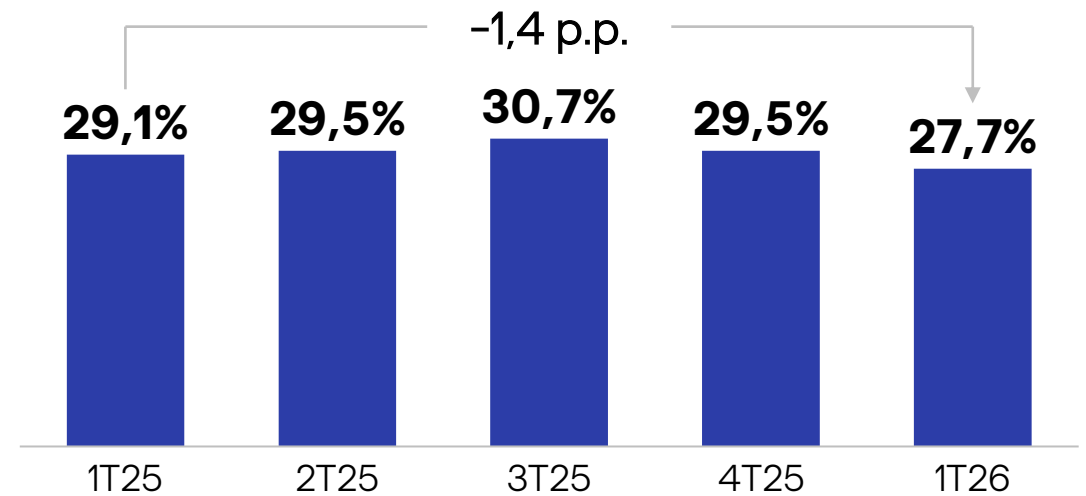
**+10,1%**

no Lucro Líquido da  
vertical (vs. 1T25)

Receita

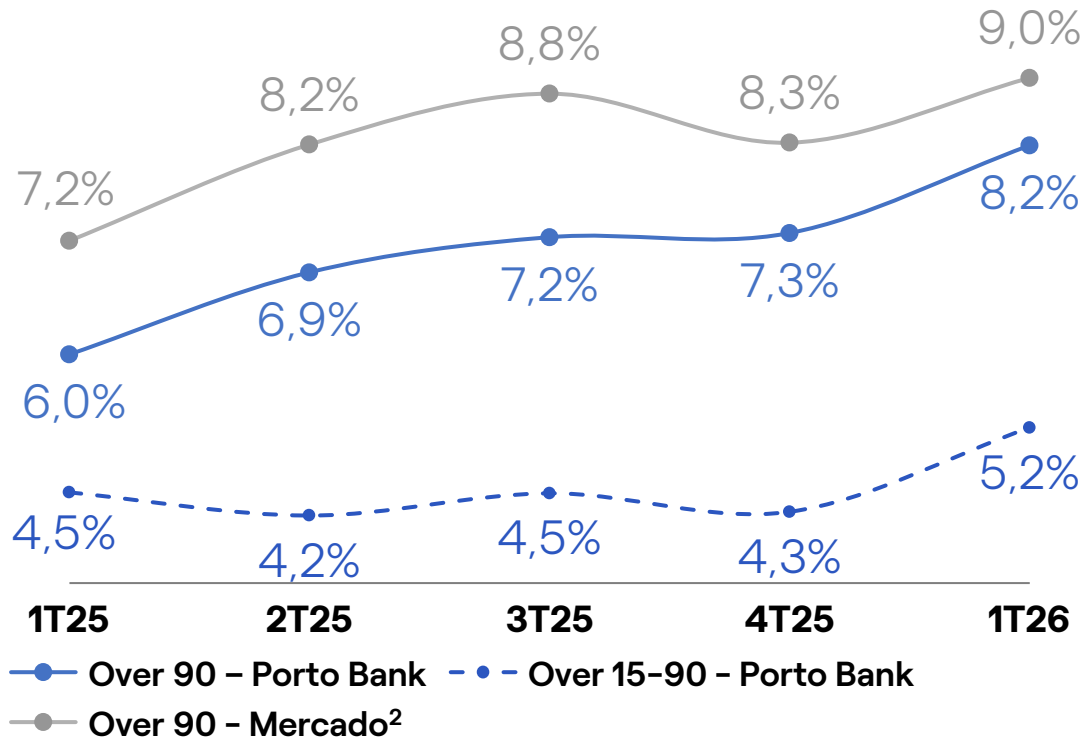


Índice de Eficiência<sup>2</sup>

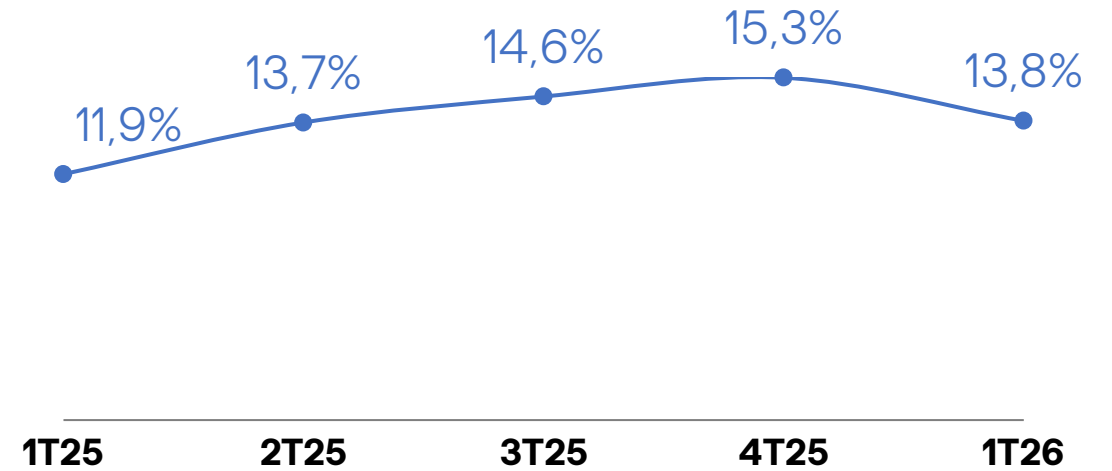


(1) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio através da implementação sistêmica do novo modelo de controle granular por grupo e cota. (2) Metodologia de cálculo do Índice de Eficiência: (Despesas Operacionais e Administrativas) / (Receita Líquida de tributos - Despesa de Comercialização - Rewards).

### Índice de Inadimplência<sup>1</sup>

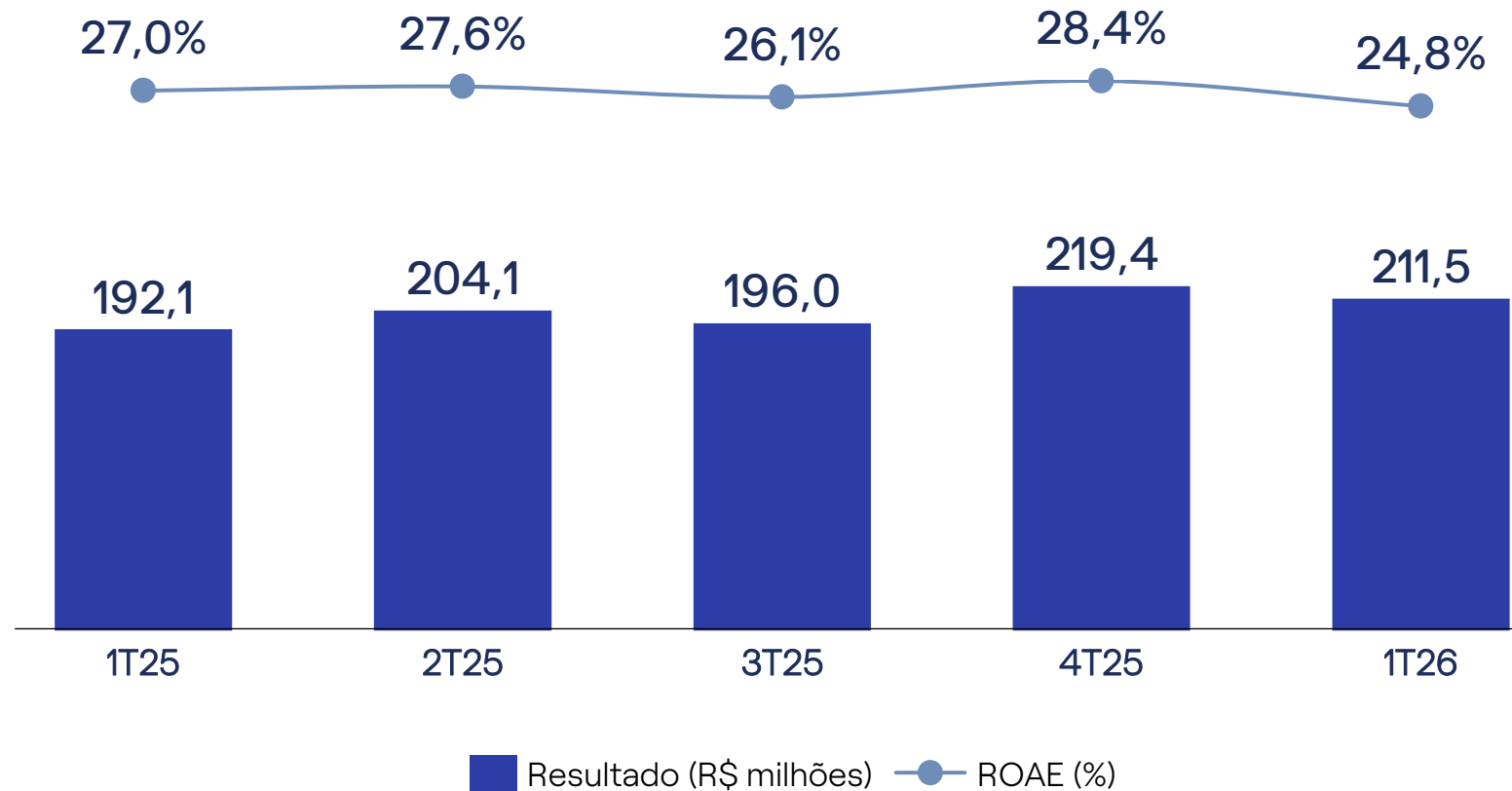


### Representatividade Carteira Estágio 3 %



(1) Atrasos até 360 dias | (2) Fonte: Bacen, com ponderação pela carteira comparável da Companhia

## Resultado e ROAE



730k

Atendimentos para  
automóveis

721k

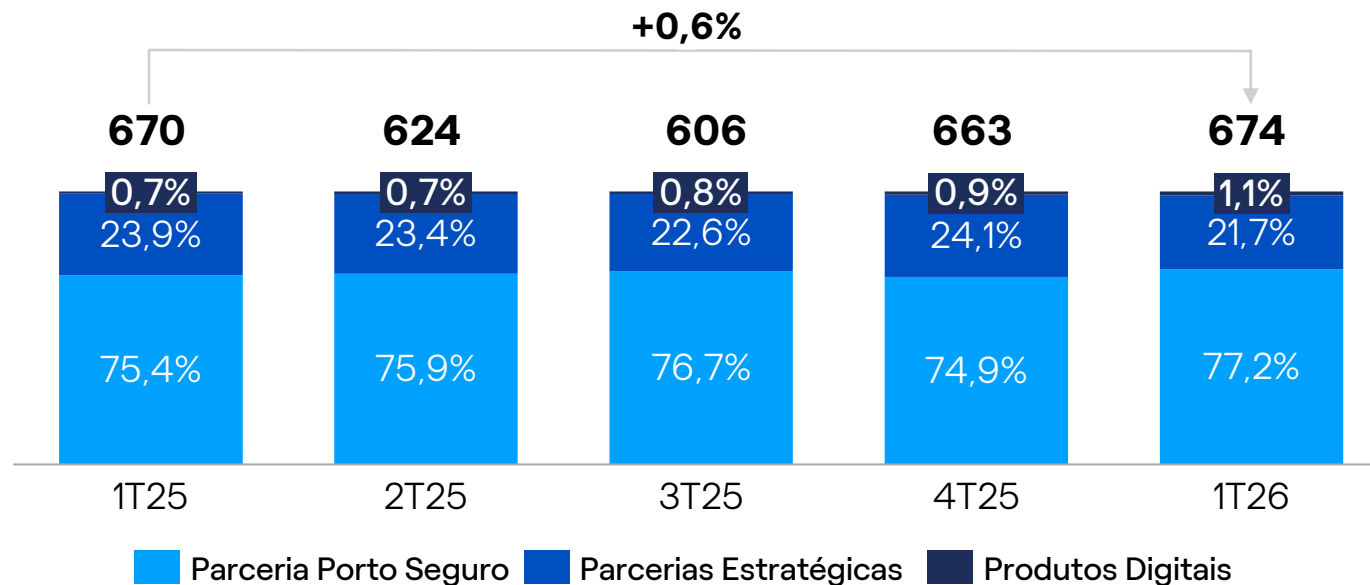
Atendimentos para  
residência e empresa

79 pts

NPS na Porto Seguro no 1T26

- + 69,6% nas Receitas de Produtos Digitais no 1T26 vs. 1T25 e + 22,7% vs. 4T25
- 73 parcerias na linha de Parcerias Estratégicas (+17 vs. 1T25)

Receita Total (R\$ mi) e Distribuição da Receita (%)



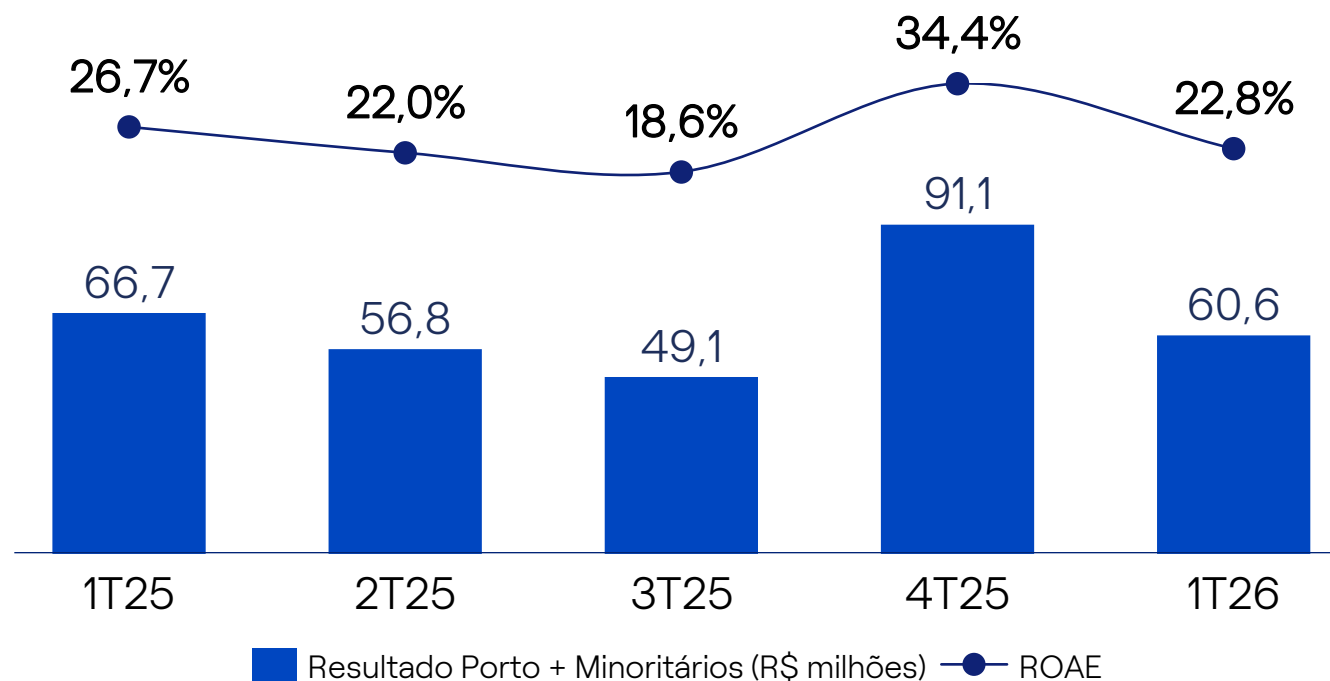
# R\$ 101 mi

de EBITDA (-10,9% vs 1T25)  
e 15% de Margem EBITDA  
no 1T26 (-1,9 p.p. vs. 1T25)

# R\$ 61 mi<sup>1</sup>

de Resultado (-9,2% vs 1T25)  
e 22,8% de ROAE no 1T26  
(-3,9 p.p. vs. 1T25)

## Resultado e Rentabilidade <sup>(1)</sup> <sup>(2)</sup>



(1) Resultado e ROAE referentes à Porto + Acionistas Minoritários | (2) O Patrimônio Líquido no 1T25 sofreu redução de R\$ 130,7 milhões com conseqüente benefício para o ROAE, decorrente dos seguintes fatores: (i) aquisição de 6,7% de ações de minoritários pela Porto Assistência, controlada que compõe o DRE da Porto Serviço e (ii) distribuição de dividendos.



## PROJEÇÕES PARA O ANO DE 2026

### Projeções 2026

#### Porto Seguro

	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+3% a +7%	Mantido
Sinistralidade Vertical	50,5% a 54,5%	Mantido
Índice de G&A Vertical	10,0% a 10,6%	Mantido

#### PortoBank

	Range	Revisão
Receita Total Vertical <sup>1</sup>	7,5 a 7,9 bi	Mantido
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-2,7 a -3,1	Mantido
Índice de Eficiência <sup>2</sup>	27% a 31%	Mantido

#### Porto

	Range	Revisão
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,4 a 1,8	Mantido
Taxa efetiva <sup>3</sup>	28% a 32%	24% a 28%

#### Porto Saúde

	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+14% a +22%	Mantido
Sinistralidade Vertical	72% a 77%	Mantido
Índice de G&A Vertical	4,7% a 5,7%	Mantido

#### Porto Serviço

	Range	Revisão
Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,6 a 2,9	Mantido
Índice de G&A Vertical	9% a 10%	Mantido

(1) Receita Total Porto Bank: Receita impactada por aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio e agora líquida de despesas com Rewards e bandeiras.

(2) Novo cálculo do Índice de Eficiência Porto Bank: (Despesas Operacionais e Administrativas Líquidas de Rewards e bandeiras) / (Receita líquida de tributos, Rewards e bandeiras - Despesa de Comercialização). Despesas como Rewards e bandeiras deixam de integrar despesas operacionais e passam a ser redutoras de receita em 2026.

(3) Taxa Efetiva: Revisão da Taxa Efetiva decorrente da reversão de impostos diferidos sobre a mais-valia da aquisição de subsidiária após sua incorporação.

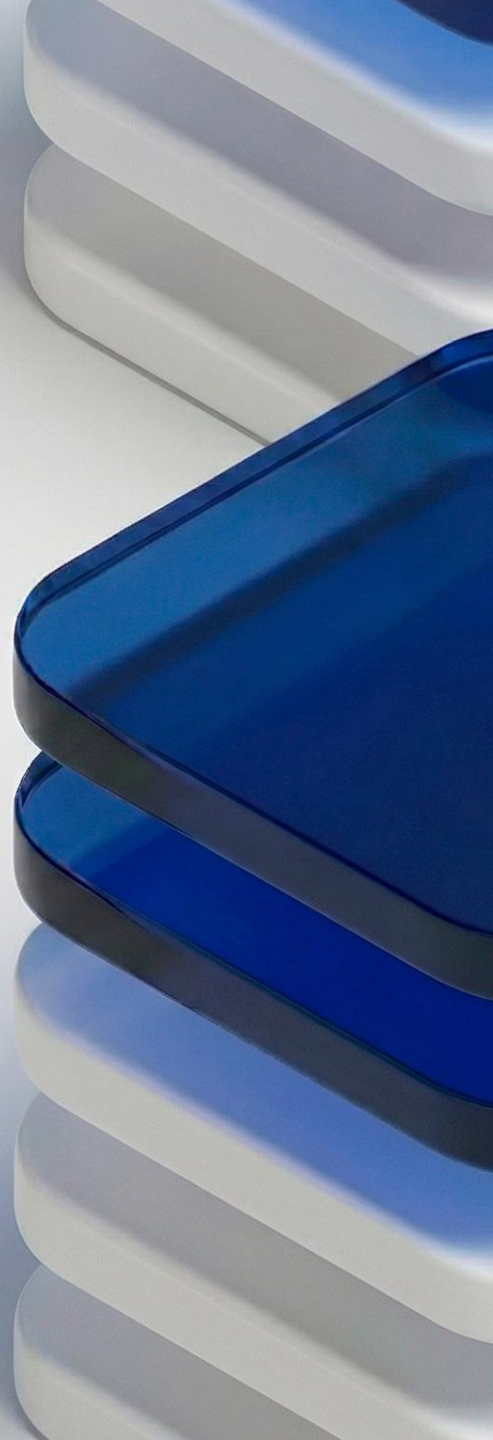
A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.



Q&A

**1T26**

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS  
PSSA3



# AVISO LEGAL

Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Porto Seguro, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.

Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar o desempenho futuro da Porto Seguro e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

# CONTATO

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP  
<https://ri.portoseguro.com.br>  
[gri@portoseguro.com.br](mailto:gri@portoseguro.com.br)



AMANDA  
Broker  
20 Years with Porto

# Earnings Presentation

1Q26





## CONSOLIDATED SUMMARY

### 1Q26 vs. 1Q25

1Q26

Total Revenue<sup>1</sup>

**R\$ 11 B**

(+10%)

Recurring Net Income<sup>2</sup>

**R\$ 958 M**

(+15%)

Net Income

**R\$ 1.1 B**

(+36%)

Recurring ROAE<sup>2</sup>

**25%**

(+1 p.p.)

ROAE

**29%**

(+5 p.p.)

No. of Clients

**19.0 mi**

(+924K)

No of Businessess

**36,3 mi**

(+4,5 mi)

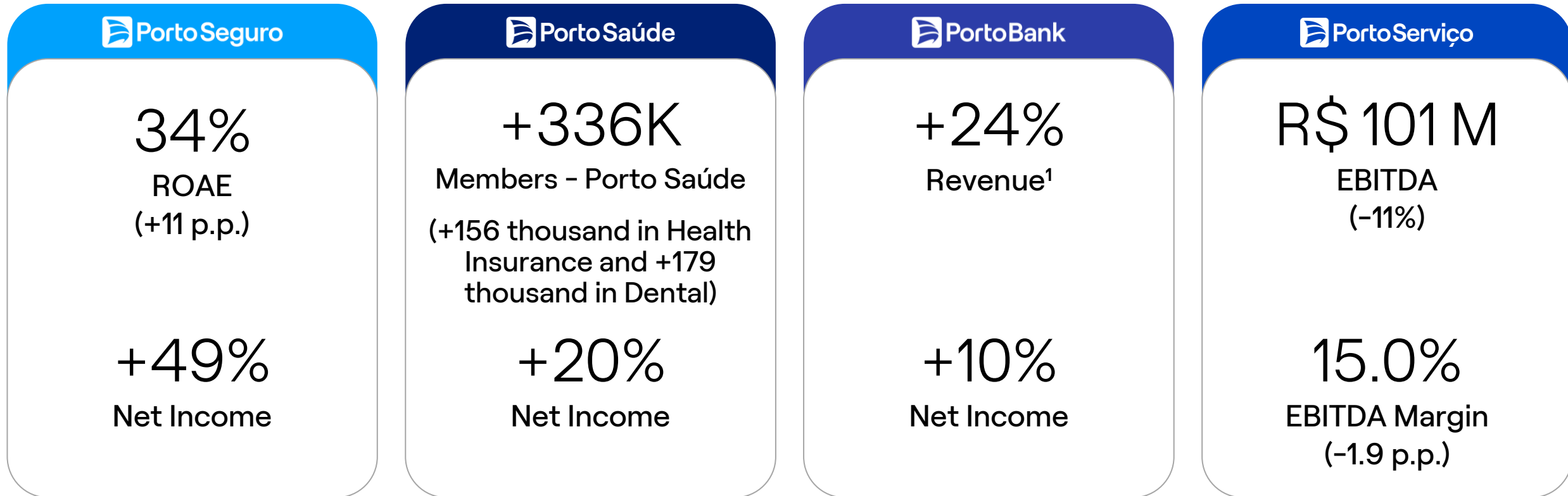
Porto Brokers' NPS

**86 pts**

- (1) Excluding the effects of the improvement in the Consortium's revenue and cost deferral method through the systemic implementation of the new granular control model by group and quota.
- (2) The recurring result excludes the reversal of deferred tax on the goodwill recognized in the acquisition of the subsidiary, due to its merger (R\$ 185 million). Additionally, the recurring result currently considers the benefit of R\$ 9.2 million quarterly in cash resulting from the tax result after amortization of CDF's goodwill.



## VERTICALS SUMMARY 1Q26 vs. 1Q25



(1) Excluding the effects of the improvement in the Consortium's revenue and cost deferral method through the systemic implementation of the new granular control model by group and quota.

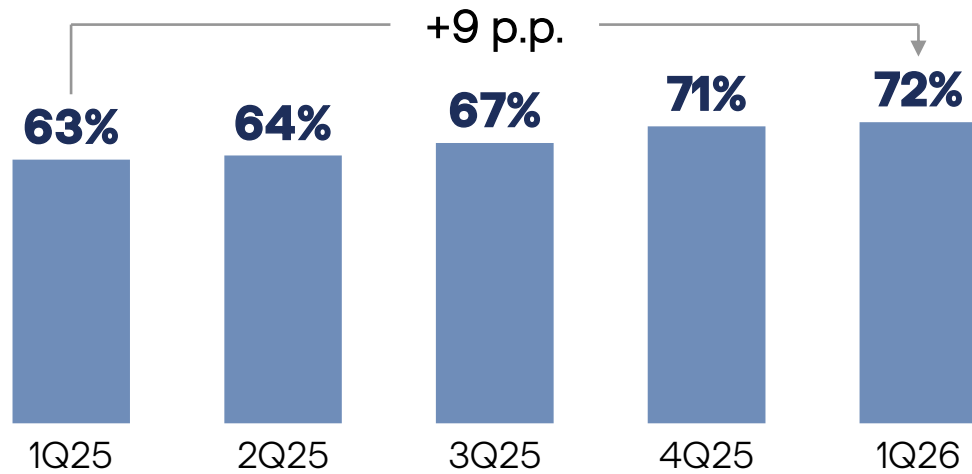


## DIGITAL SERVICE

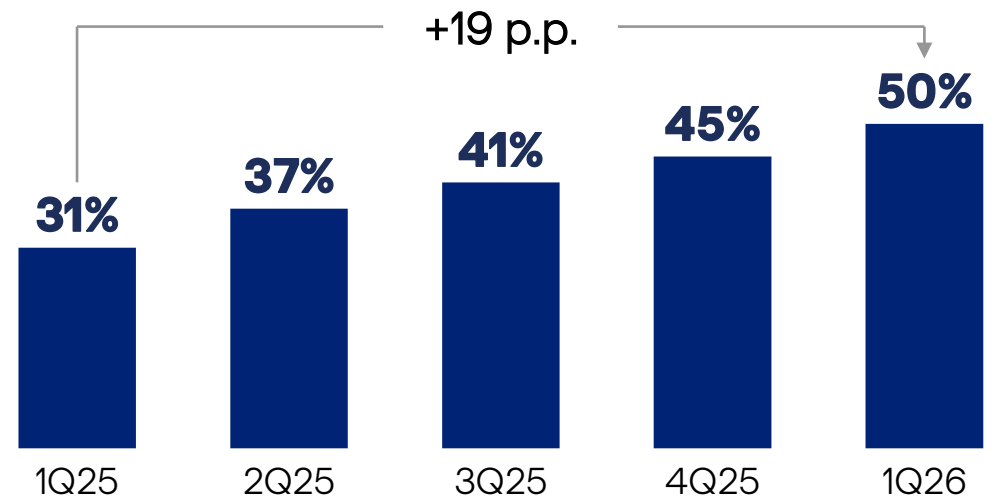
Consistent evolution in channels for Clients and Brokers.

### Evolution of Digital Customer Service (% of Total)

Share in Digital Customer Service



Share in Digital Broker Support

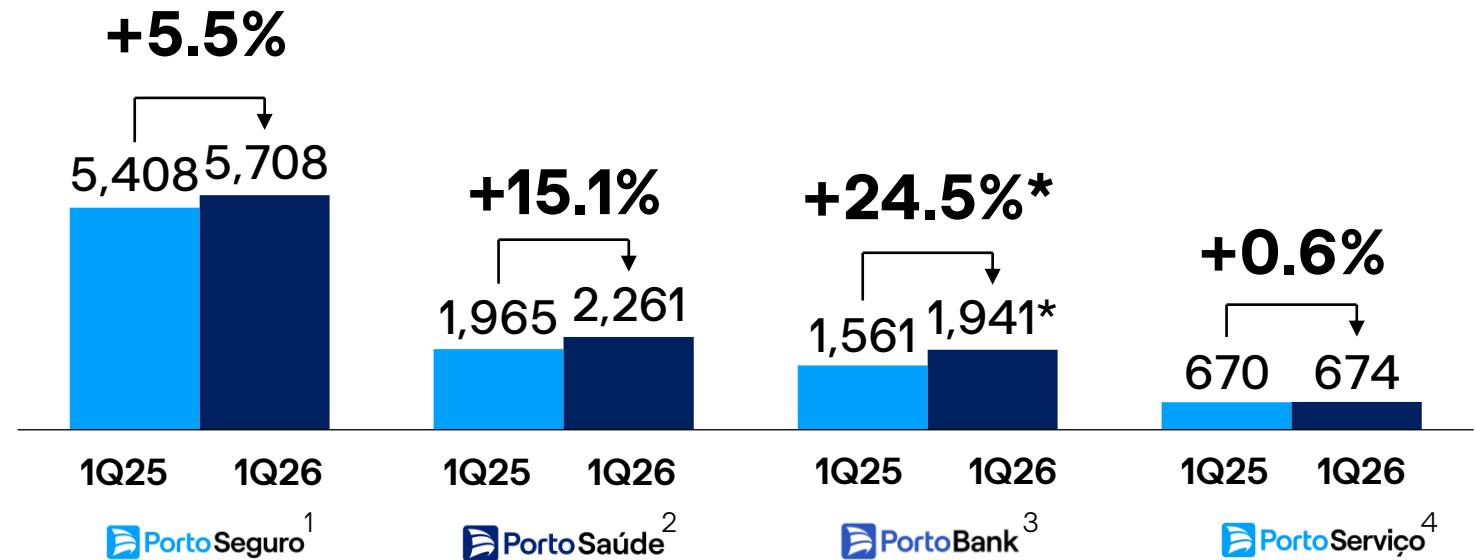




# REVENUES DOUBLE-DIGIT GROWTH IN TOTAL REVENUE

## Revenue by Line of Business (R\$ million)

**+10%**  
Total Revenue (YoY)\*



\*Excluding the effects of the improvement in the Consortium's revenue and cost deferral method through the systemic implementation of the new granular control model by group and quota.

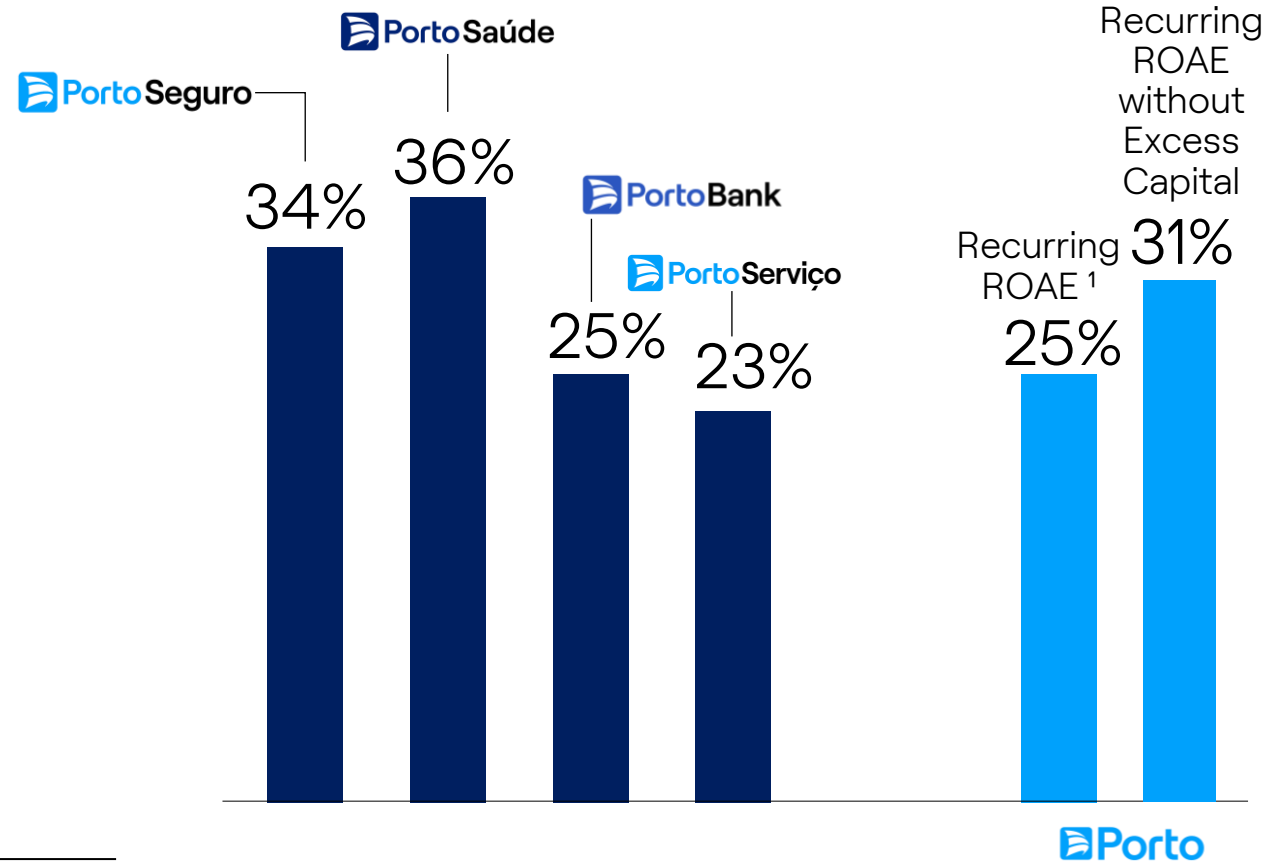
(1) Includes premiums from Auto, P&C, Life, Uruguay and other businesses / (2) Consisting of Health Insurance, Dental Insurance, Managed Plans and Occupational Health / (3) Includes premiums and income from Credit Card, Loan, Financing, Financial Risks, Pension Plan, Consortium, Investment and Premium Bonds | (4) Porto Seguro Vertical is segmented between Porto Seguro Partnership, Strategic Partnerships and Digital Products, mainly offering assistance services for households, companies and vehicles.



**PROFITABILITY**  
**RECURRING ROAE<sup>1</sup> OF 25%**

ROAE Breakdown - 1Q26

**Recurring ROAE<sup>1</sup>**  
**of 25%**

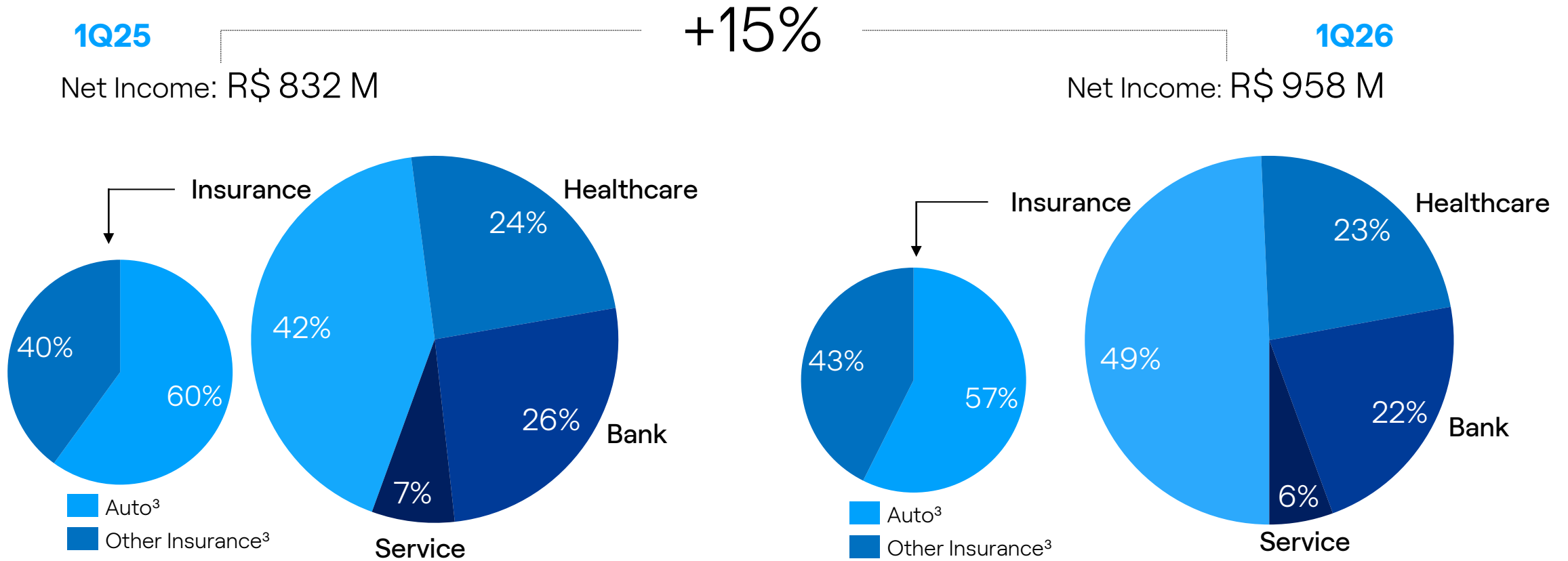


(1) The recurring result excludes the reversal of deferred tax on the capital gain realized in the acquisition of the subsidiary, due to its incorporation (R\$ 185 million). Additionally, the recurring result now considers the benefit of R\$ 9.2 million in quarterly cash from the tax result after amortization of goodwill from CDF. / The consolidated ROAE differs from the average of the verticals mainly due to the result of the Parent Company and Other Businesses.



**RESULTS DIVERSIFICATION  
CONSISTENT AND DIVERSIFIED GROWTH IN RESULTS**

Net Income Breakdown <sup>1,2</sup>



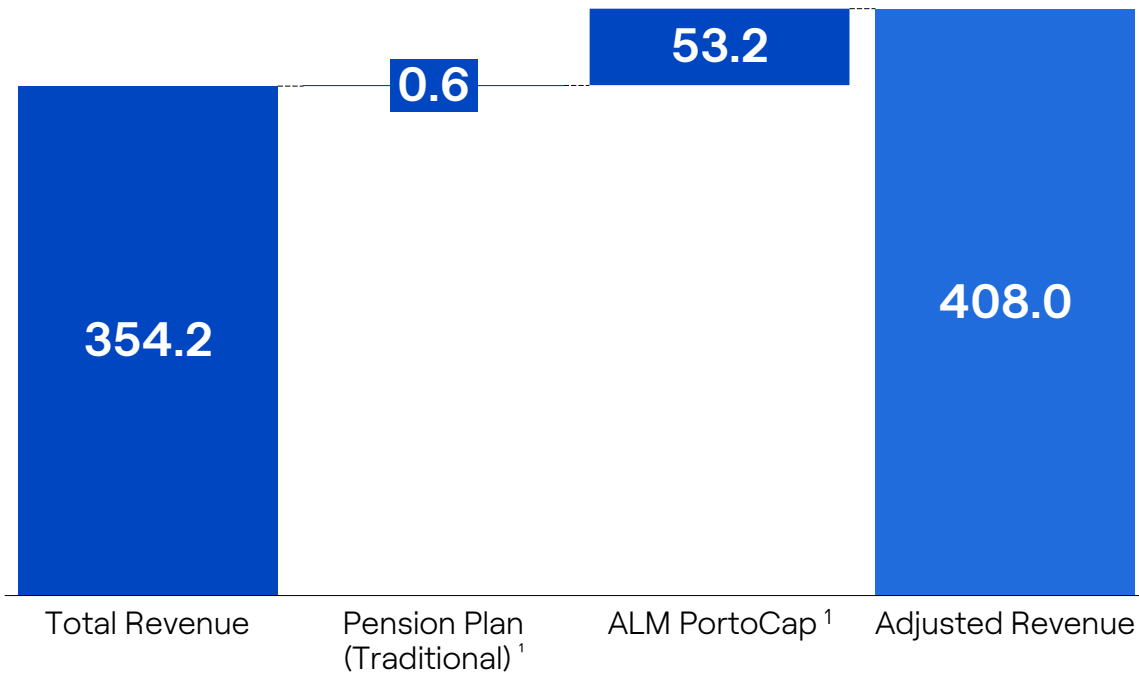
(1) Does not consider the result of the Parent Company and other businesses | (2) The recurring result excludes the reversal of deferred tax on the goodwill recognized in the acquisition of the subsidiary, due to its merger (R\$ 185 million). Additionally, the recurring result currently considers the benefit of R\$ 9.2 million quarterly in cash resulting from the tax result after amortization of CDF's goodwill. | (3) Participation in the Underwriting Result of the Insurance Vertical (earned premium - claims - commission / earned premium).



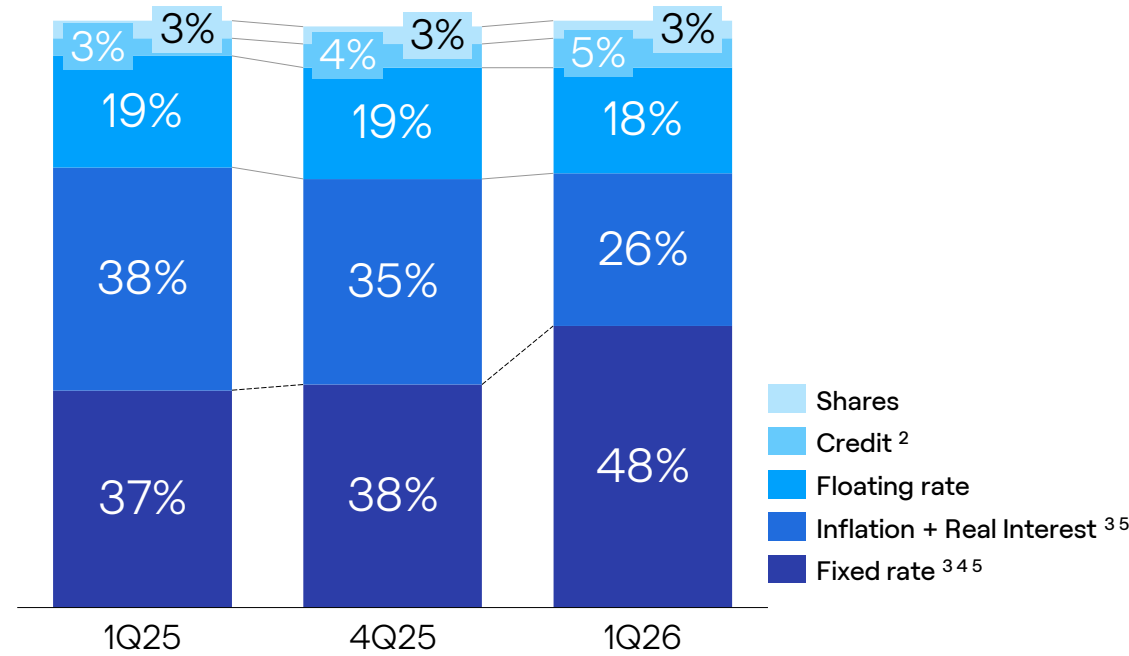
## FINANCIAL INVESTMENT PERFORMANCE

Revenue from the financial investment portfolio (ex-pension plan and ALM), managed by the Treasury, was R\$ 408.0 million in 1Q26.

Breakdown of Nominal Portfolio – 1Q26 (R\$ M)



Breakdown of the Investment Portfolio



(1) Result generated on funds invested by the Company to mitigate the mismatch between assets and liabilities (ALM) of Traditional Pension operations (product whose sale was discontinued), Credit Operations (Porto Bank) and Premium Bonds (PortoCap).

(2) Allocation primarily in floating rates.

(3) Allocation mostly marked on the curve.

(4) As of 4Q25, we had an increase in the duration of fixed-rate securities through derivatives, despite the reduction in the percentage exposure of the equity.

(5) Through the sale of DAPs, we reduce exposure to IPCAs for the year 2026.

Quarterly Premiums – Main Products (R\$ million)

# R\$ 5.7 B

Porto Seguro Revenue<sup>1</sup> in 1Q26 (+5.5% vs. 1Q25)

82 pts

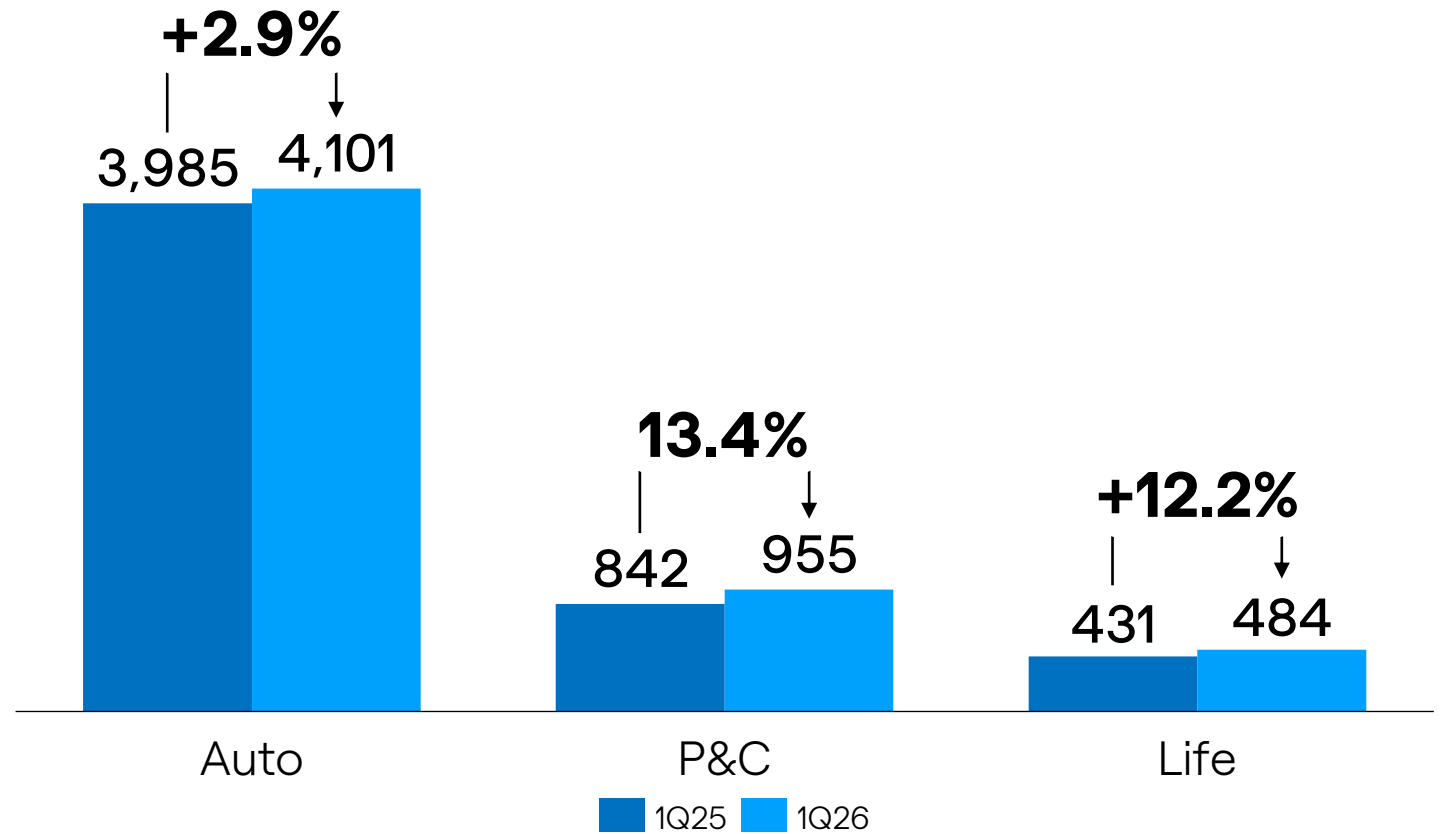
NPS of Porto Seguro Auto in 1Q26

82 pts

NPS of Azul Seguros Auto in 1Q26

81 pts

NPS of Porto Seguro Residência in 1Q26

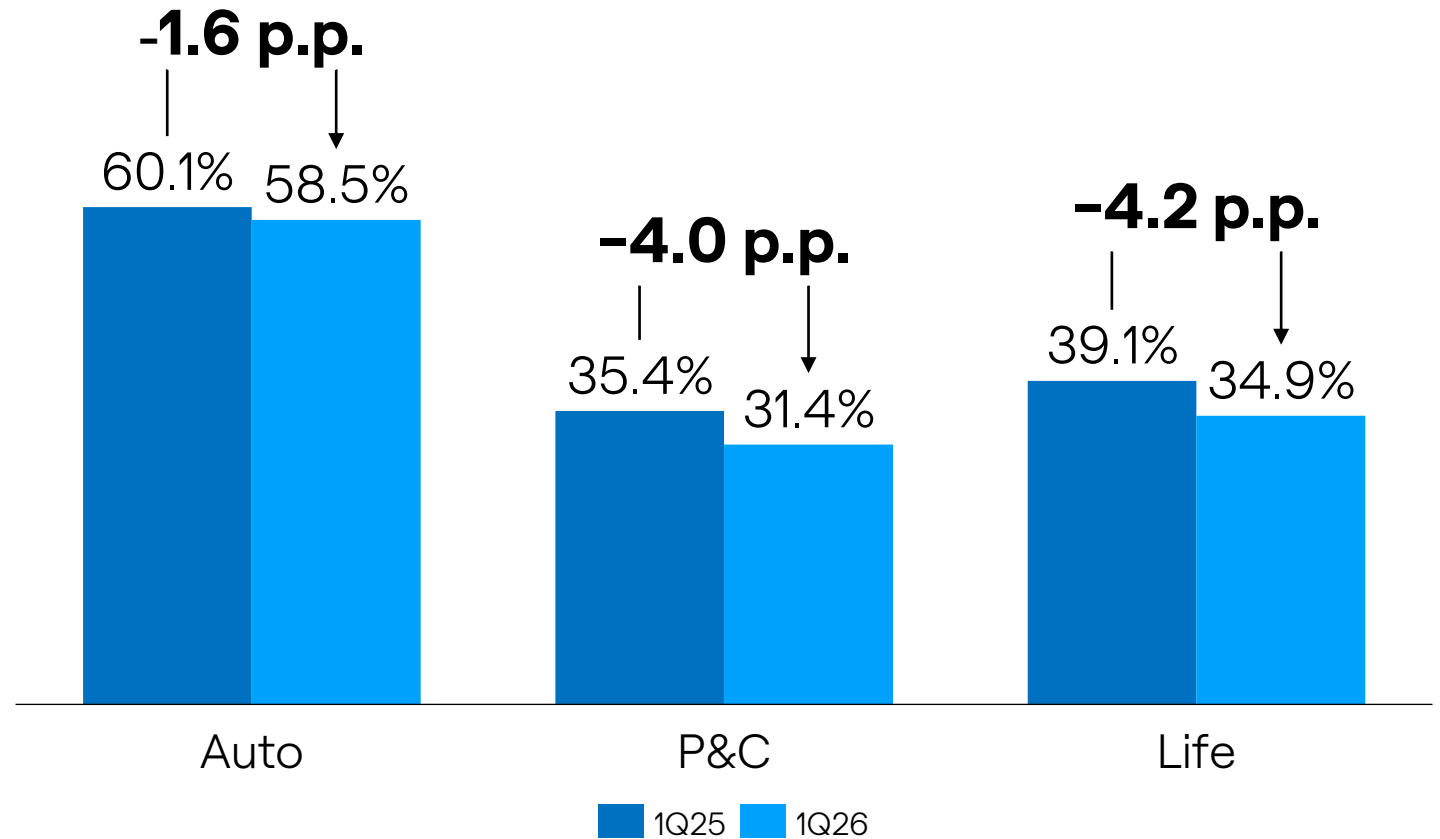


(1) Includes premiums from Auto, Property and Casualty, Life and Uruguay.

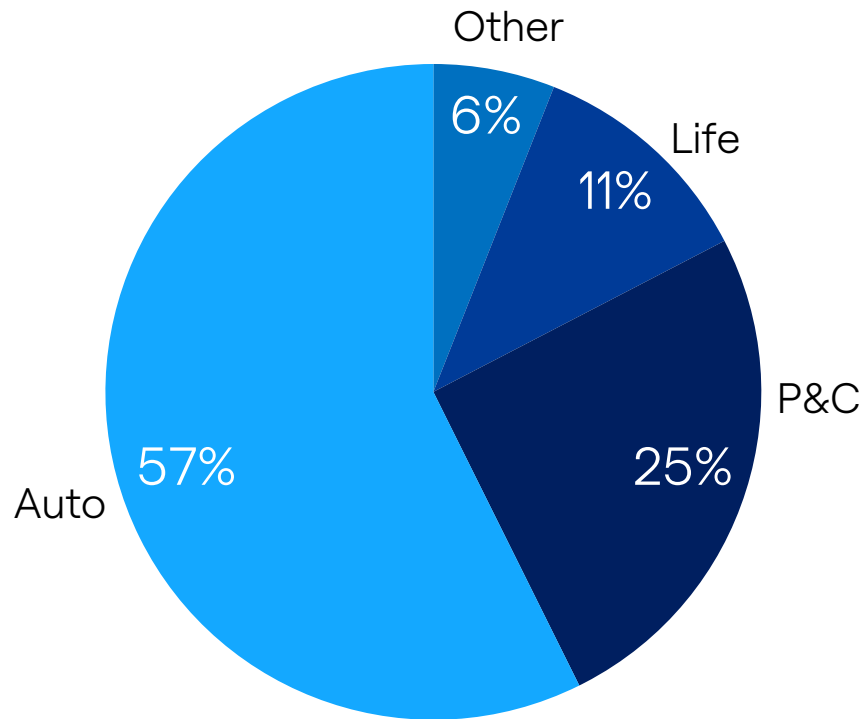
### Quarterly Loss Ratio – Main Products (%)

# 51.1%

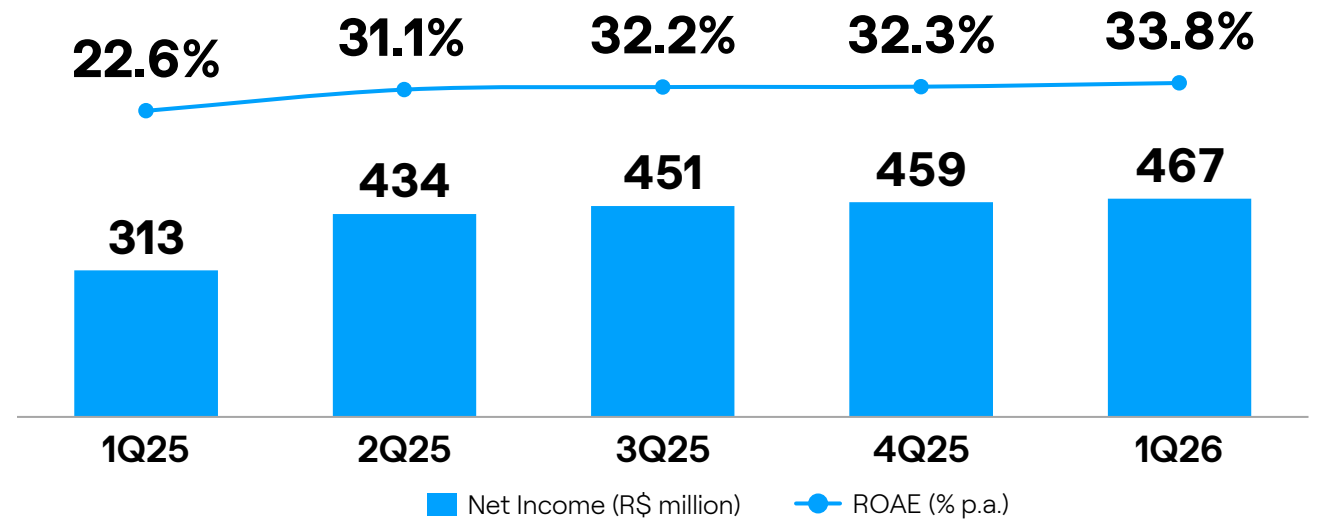
Porto Seguro Loss Ratio in 1Q26  
(-2.5 p.p. vs. 1Q25)



### Distribution of Subscription Result (1Q26) (%)<sup>1</sup>



### Net Income and Profitability (R\$ M)



**Porto Seguro:**

Net Income of **R\$ 467.1 M** (+49.0% vs. 1Q25) and ROAE of **33.8%** in 1Q26 (+11.2 p.p. vs. 1Q25).

(1) Subscription Result = earned premium – claims – commission / earned premium

**+156k**

Lives Insured in Health  
(+22.3% vs. 1Q25)

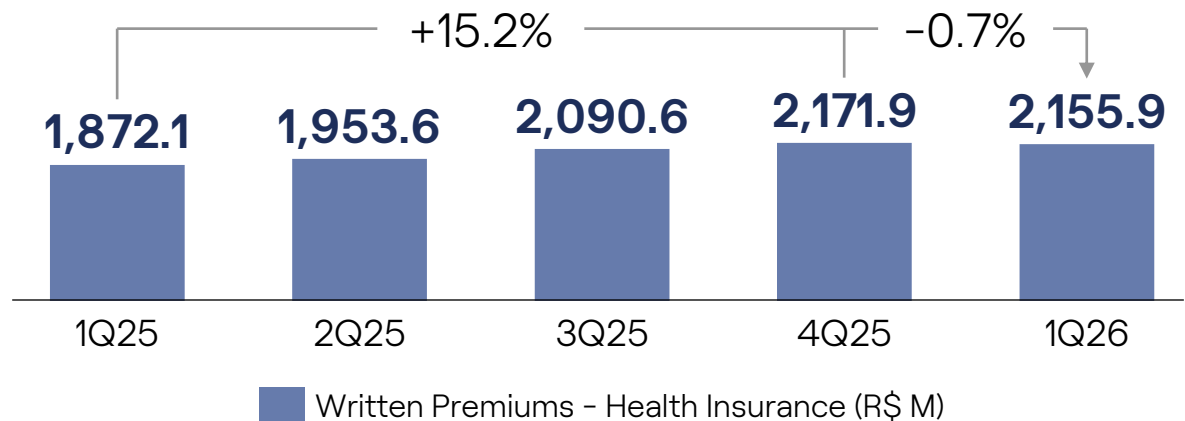
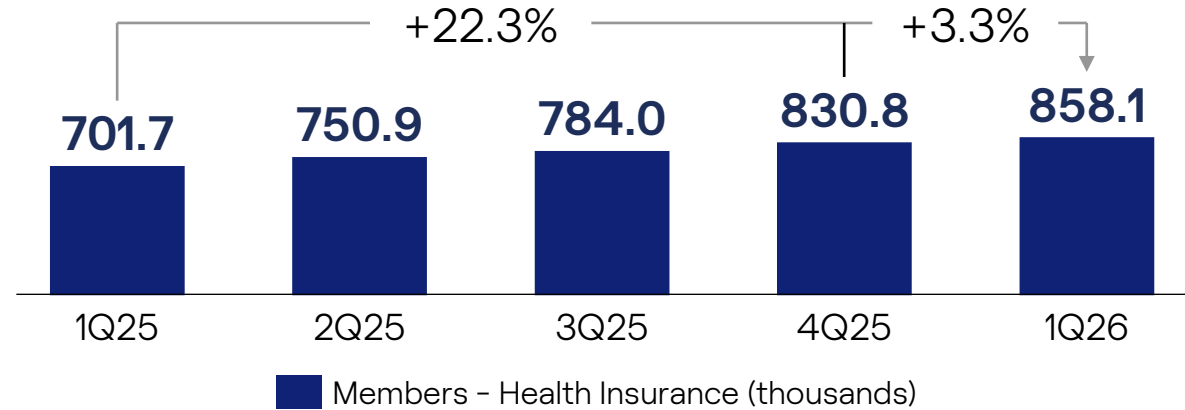
**R\$ 2.3 B**

Total Revenues of Porto Saúde in  
1Q26  
(+15.1% vs. 1Q25)

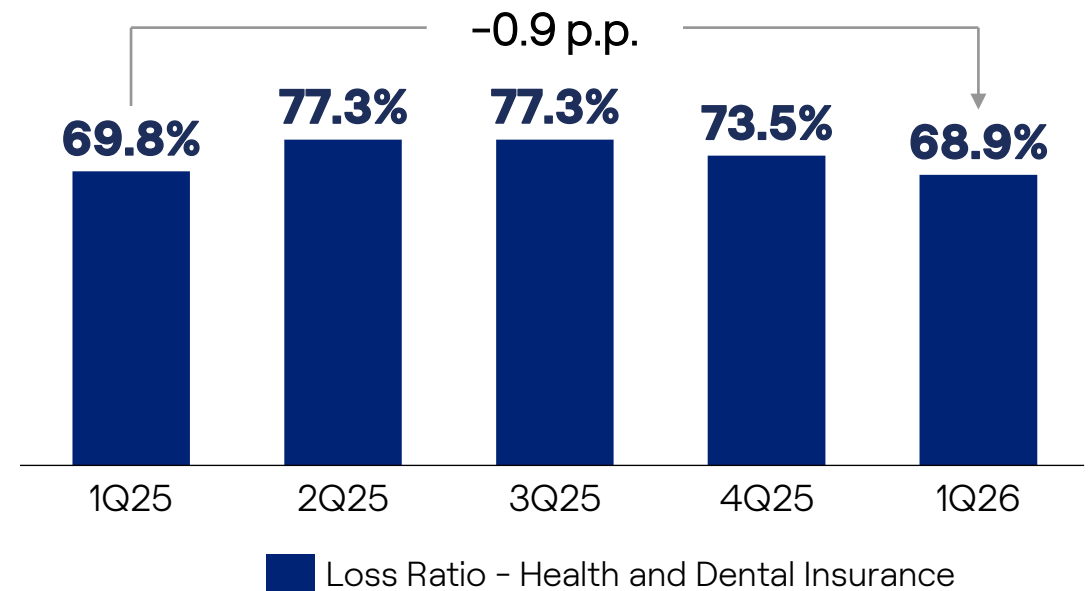
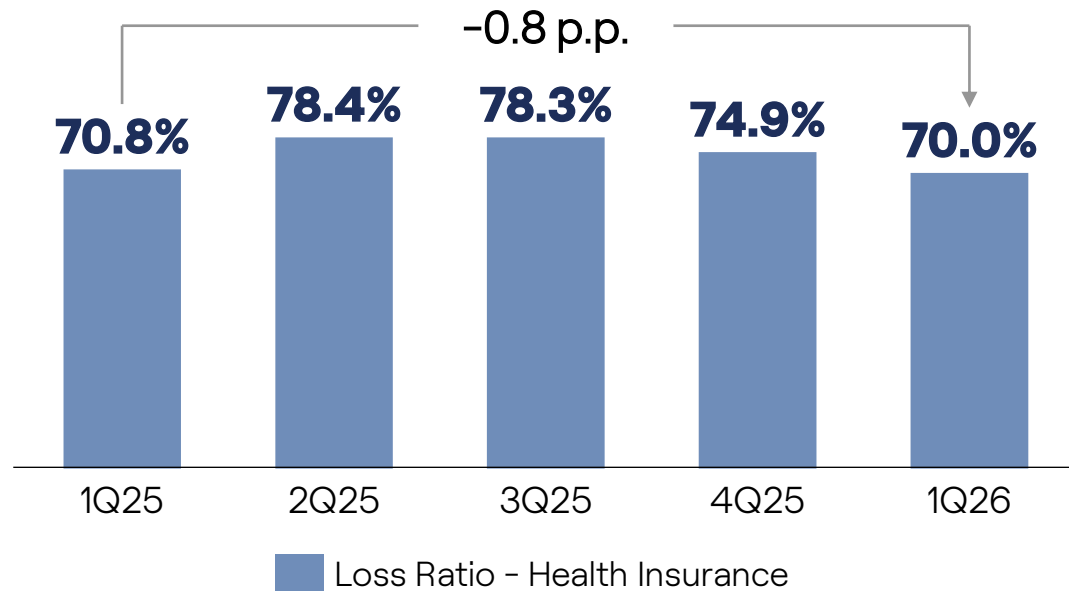
**R\$ 216 M**

Net Income in 1Q26  
(+20.1% vs. 1Q25)

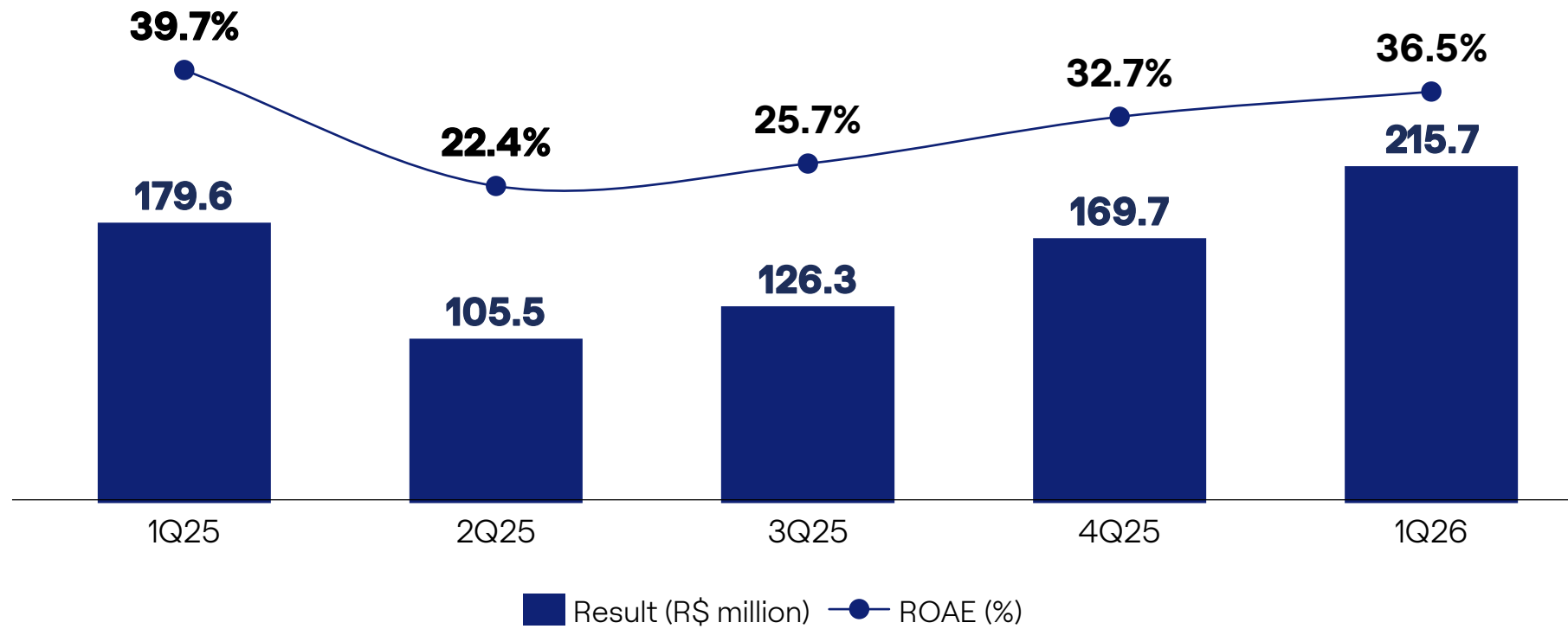
Members and Premiums - Health Insurance



### Loss Ratio - Health Insurance and Health + Dental Insurance



## Net income and Profitability

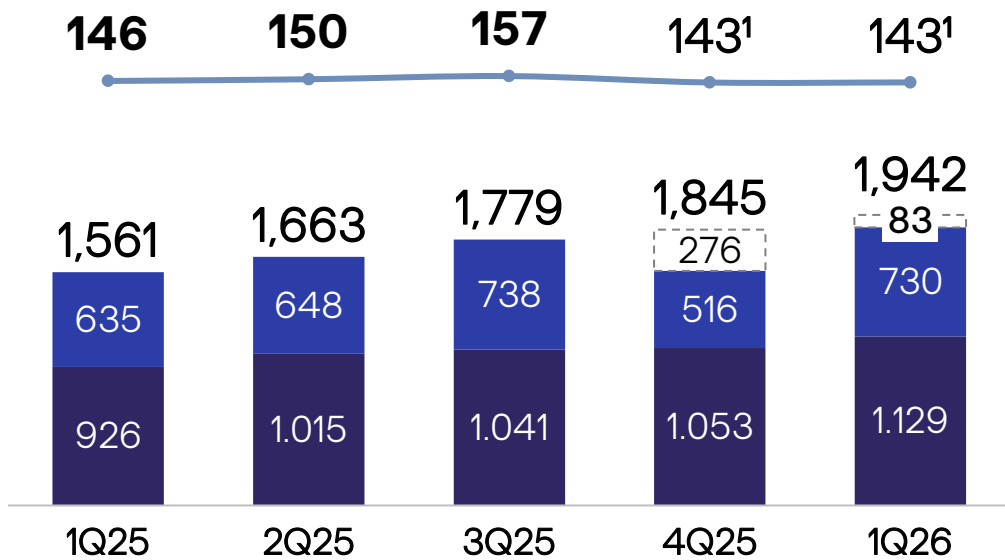


**6.8M**  
Businesses  
+36% vs. 1Q25

**76 pts**  
of NPS at Porto  
Bank in 1Q26

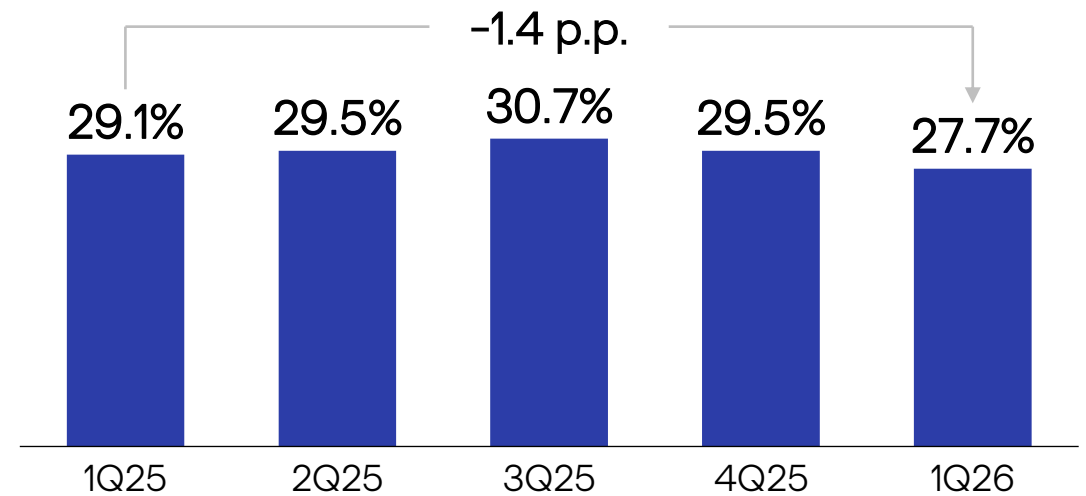
**+10.1%**  
in the Net income of  
the vertical (vs. 1Q25)

Revenue



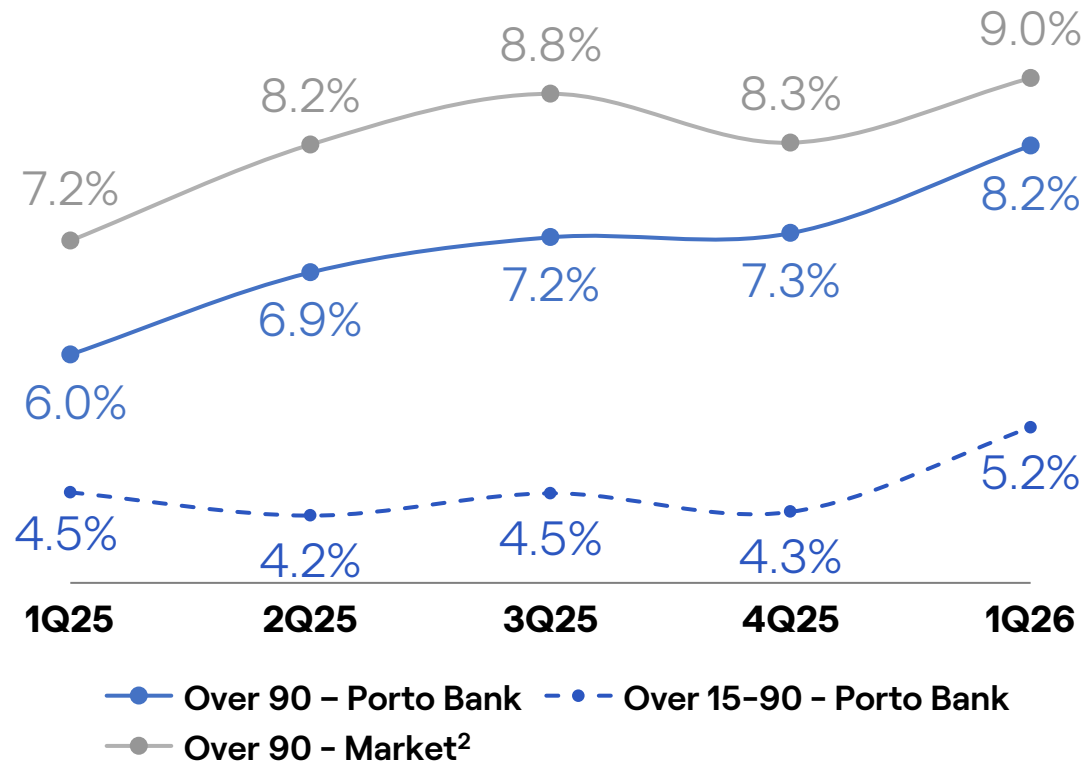
  Pro-forma revenue<sup>1</sup>      ■ Net Financial Revenue (R\$ million)  
 Fee-Based Revenue (R\$ million)      —●— Average Monthly Revenue per Active Customer (R\$)

Efficiency Ratio<sup>2</sup>

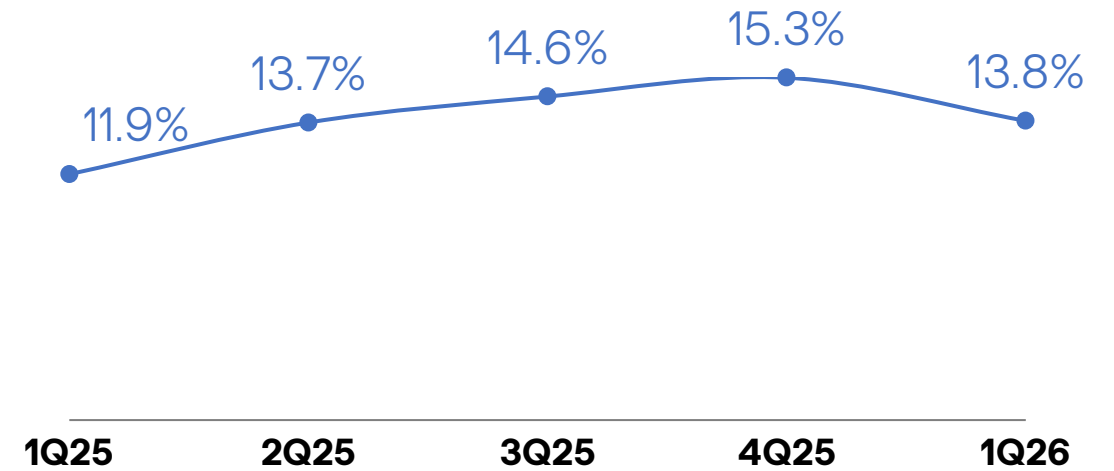


(1) Excluding the effects of the improvement in the Consortium's revenue and cost deferral method through the systemic implementation of the new granular control model by group and quota. (2) Methodology for calculating the Efficiency Ratio: (Operating and Administrative Expenses) / (Revenue net of taxes - Commission - Rewards).

### NPL Ratio<sup>1</sup>

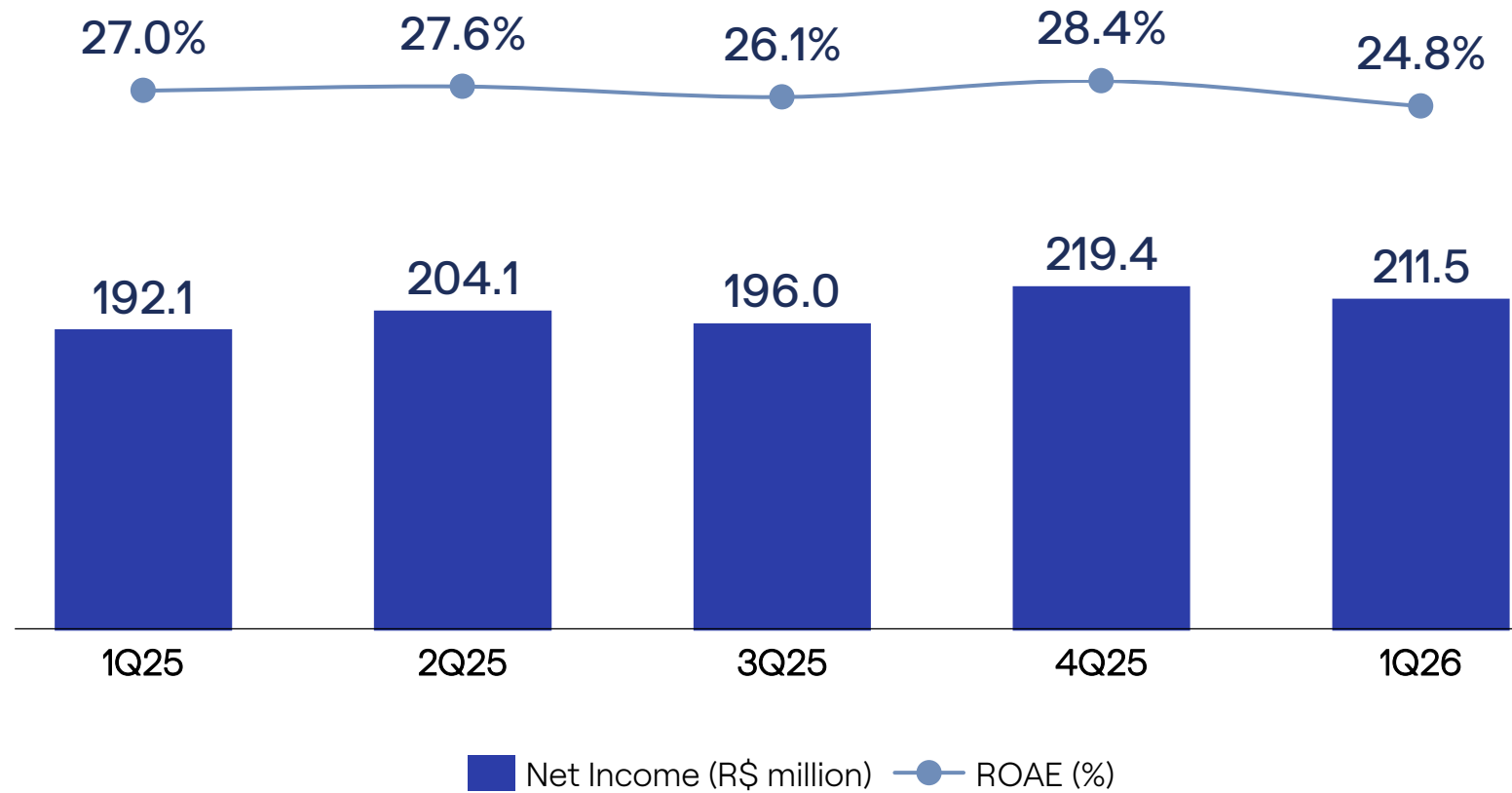


### Representation of Stage 3 Portfolio %



(1) Delays up to 360 days (2) Source: Central Bank of Brazil, weighted by the Company's comparable portfolio

## Income and ROAE



730k

Car services

721k

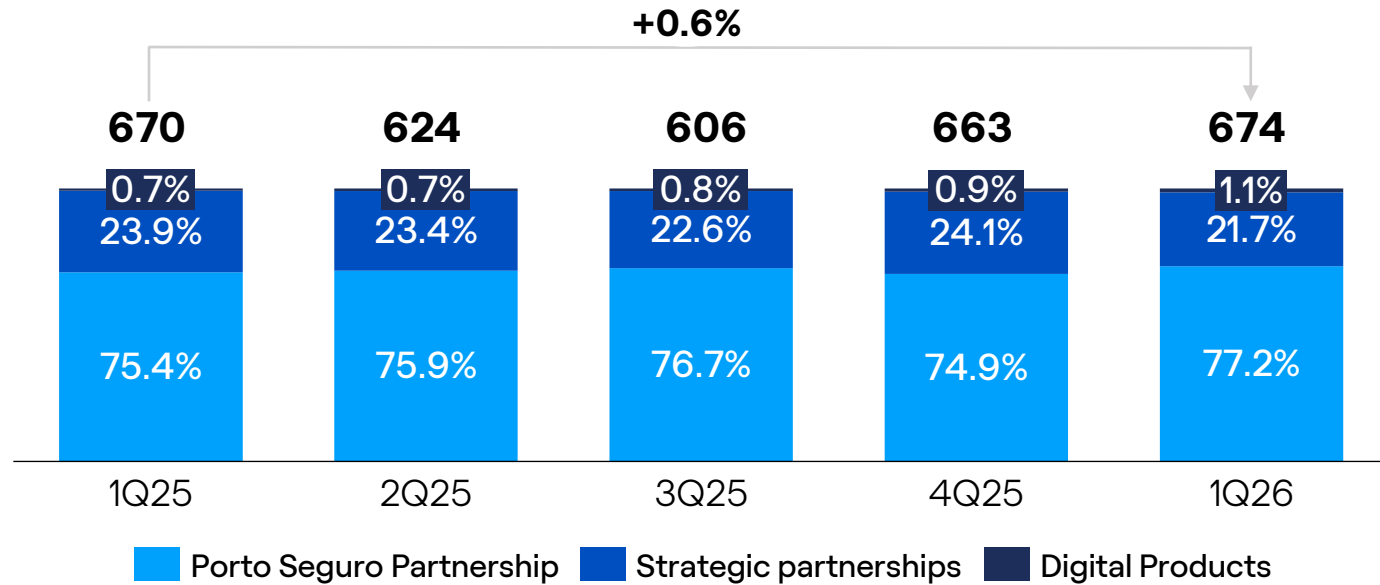
Services for homes and businesses

79 pts

NPS at Porto Seguro in 1Q26

- + 69.6% in Digital Product Revenues in 1Q26 vs. 1Q25 and + 22.7% vs. 4Q25
- 73 partnerships in the Strategic Partnerships line (+17 vs. 1T25)

Total Revenue (R\$ M) and Revenue Breakdown (%)



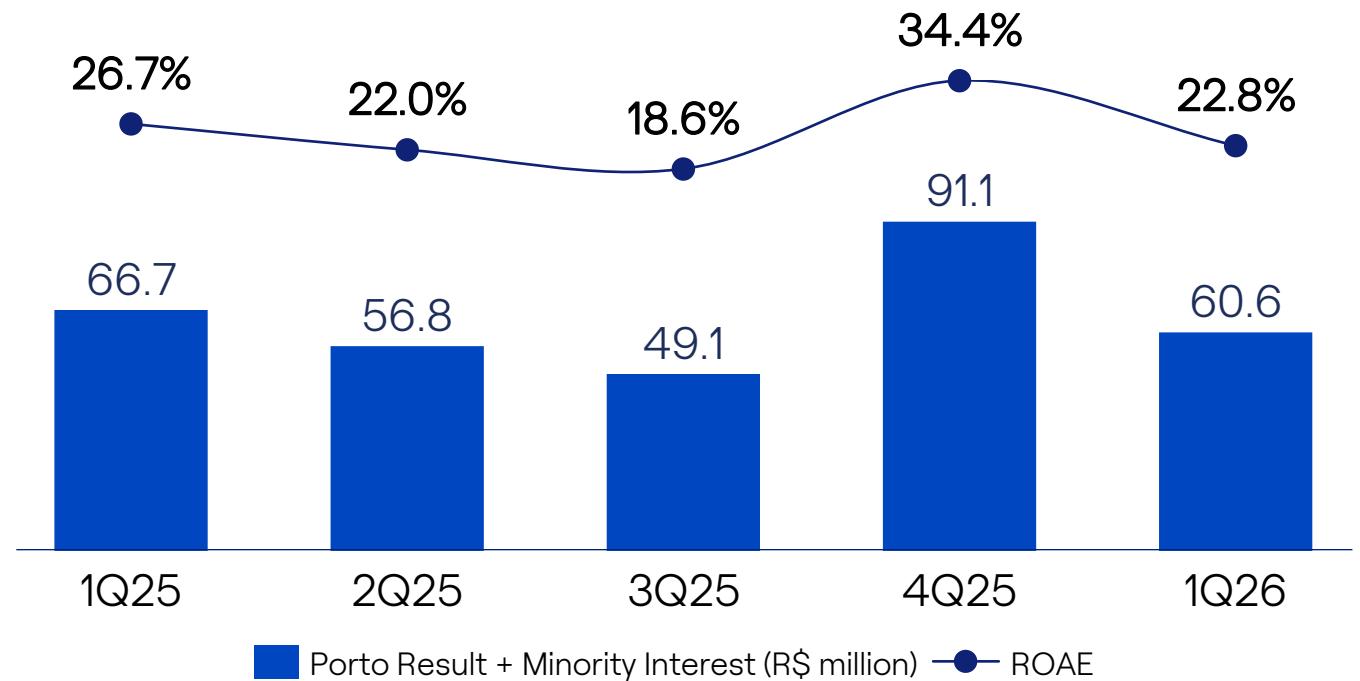
**R\$ 101 M**

of EBITDA (-10.9% vs. 1Q25) and an EBITDA margin of 15% in 1Q26 (-1.9 p.p. vs. 1Q25)

**R\$ 61 M<sup>1</sup>**

In Net Income (-9.2% vs 1Q25) and ROAE of 22.8% in 1Q26 (-3.9 p.p. vs. 1Q25)

Net income and Profitability <sup>(1) (2)</sup>



(1) Result and ROAE related to Porto + Minority Shareholders (2) The Shareholders' Equity in 1Q25 decreased R\$ 130.7 million, resulting in a consequent benefit for the ROAE, due to the following factors: (i) acquisition of 6.7% of minority shares by Porto Assistência, a subsidiary that is part of the DRE of Porto Serviços, and (ii) distribution of dividends.



## GUIDANCE FOR THE YEAR 2026

### Guidance 2026

#### Porto Seguro

	Range	Review
Vertical Earned Premium Change (vs. 2025)	+3% to +7%	Held
Vertical Loss Ratio	50.5% to 54.5%	Held
Vertical G&A Ratio	+10.0% to +10.6%	Held

#### PortoBank

	Range	Review
Total Vertical revenue (R\$ B) <sup>1</sup>	7.5 to 7.9	Held
Credit Losses (R\$ bn)	-2.7 to -3.1	Held
Efficiency Ratio <sup>2</sup>	27% to 31%	Held

#### Porto

	Range	Review
Financial Result (R\$ B)	1.4 to 1.8	Held
Effective Rate <sup>3</sup>	28 % to 32%	24% to 28%

#### Porto Saúde

	Range	Review
Vertical Earned Premium Change (vs. 2025)	+14% to +22%	Held
Vertical Loss Ratio	72% to 77%	Held
Vertical G&A Ratio	4.7% to 5.7%	Held

#### Porto Serviço

	Range	Review
Total Vertical Revenue (R\$ B)	2.6 to 2.9	Held
Vertical G&A Ratio	9% to 10%	Held

(1) Porto Bank Total Revenue: Revenue impacted by improvements in the deferral method of consortium revenues and costs and now net of expenses with Rewards and card brands.

(2) New calculation of Porto Bank Efficiency Ratio: (Operating and Administrative Expenses net of Rewards and brands) / (Net revenue net of taxes, Rewards and brands – Commission). Expenses such as Rewards and flags will no longer be part of operating expenses and will become revenue deductions in 2026.

(3) Effective Rate: Review of the Effective Rate resulting from the reversal of deferred taxes on the capital gain from the acquisition of a subsidiary after its incorporation.

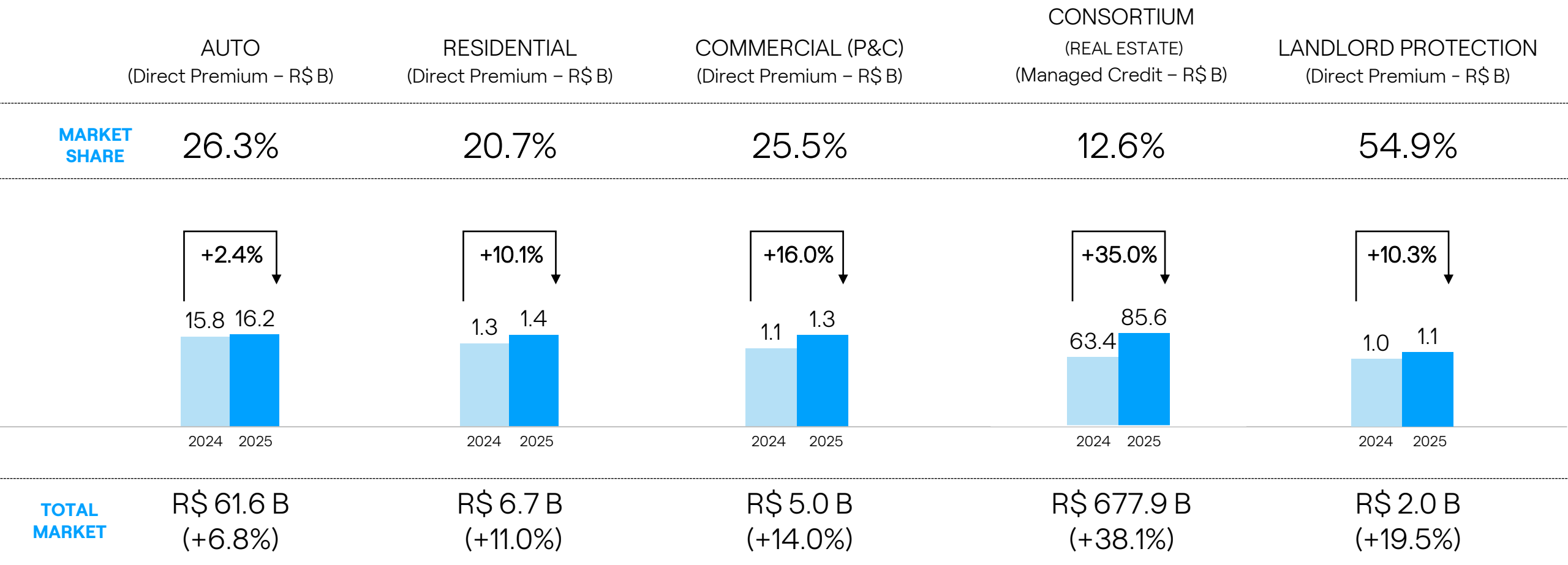
The Company clarifies that the projections disclosed reflect Management's expectations regarding the Company's business and therefore do not represent a promise of performance or result. The realization of these expectations will depend on several factors, many of them external to the Company, and actual results may differ from the projections presented.

The projections will be monitored and reviewed by the Company, pursuant to the applicable regulations.



## PORTO VS. MARKET

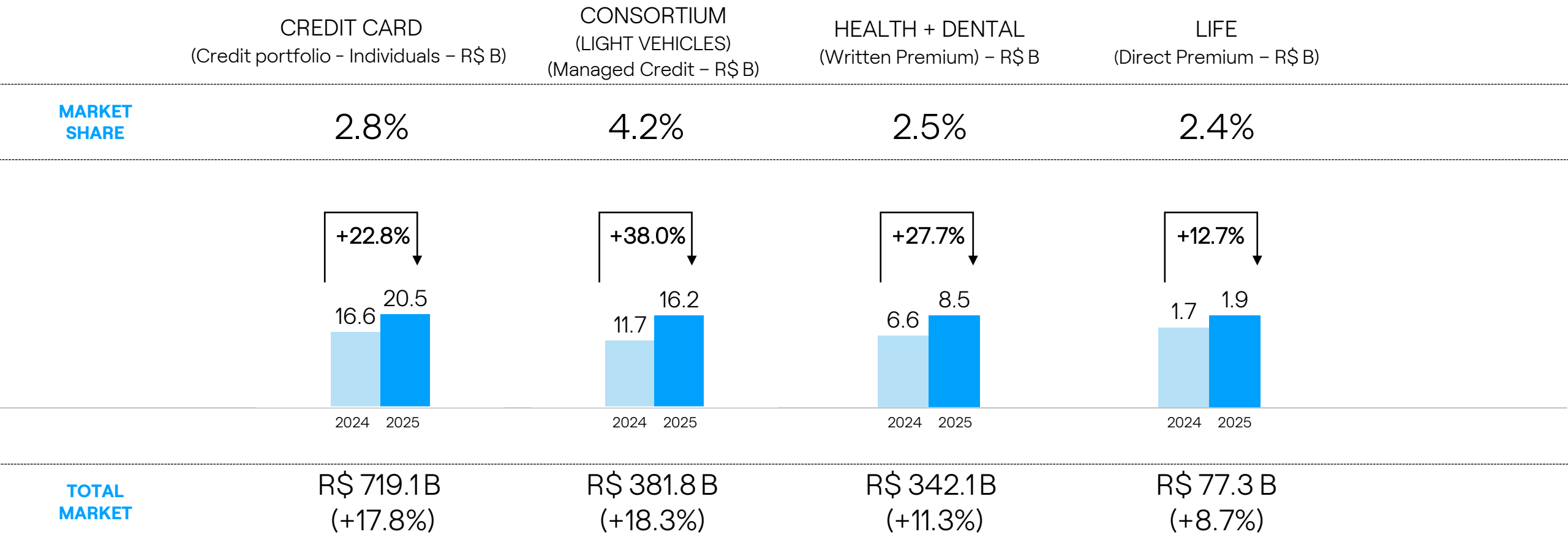
Porto is the leader in some segments





## PORTO VS. MARKET

Porto has been gaining market share in other markets.



Source: Susep, Bacen, and ANS.



Q & A

**1Q26**

EARNINGS RELEASE  
PSSA3



# DISCLAIMER

Any statements that may be made during this conference call, regarding Porto Seguro's business prospects, projections and operational and financial goals, constitute beliefs and assumptions of the Company's management, as well as currently available information.

Forward-looking statements are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur.

Investors should understand that general economic conditions, industry conditions and other operating factors may affect Porto Seguro's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements.

# CONTACT

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP  
<https://ri.portoseguro.com.br>  
[gri@portoseguro.com.br](mailto:gri@portoseguro.com.br)