

RE SUL TA DOS

AUGUSTO
Corretor
17 anos de Porto

2T25
DIVULGAÇÃO DE
RESULTADOS PSSA3





SUMÁRIO CONSOLIDADO 2T25 e 1S25 vs. 2T24 e 1S24

2T25

Receita Total

R\$ 10 bi
(+12%)

Lucro Líquido

R\$ 878 mi
(+50%)

ROAE

24,6%
(+6,2 p.p.)

Nº Clientes

18 mi

Nº Negócios

31 mi

1S25

Receita Total

R\$ 20 bi
(+13%)

Lucro Líquido

R\$ 1,7 bi
(+38%)

ROAE

24,0%
(+4,5 p.p.)



SUMÁRIO VERTICAIS 2T25 vs. 2T24

 Porto Seguro

16,5 mi
Itens/Negócios
(+8%)

50,4%
Sinistralidade
(-2,1 p.p.)

 Porto Saúde

+ 357 mil
Beneficiários Porto Saúde
(+145 mil no Seguro Saúde e
+212 mil no Odonto)

77,3%
Sinistralidade
(-2,1 p.p.)

 Porto Bank

+ 30%
Receita

+ 31%
Lucro Líquido

 Porto Serviço

R\$ 101 mi
EBITDA
(-6%)

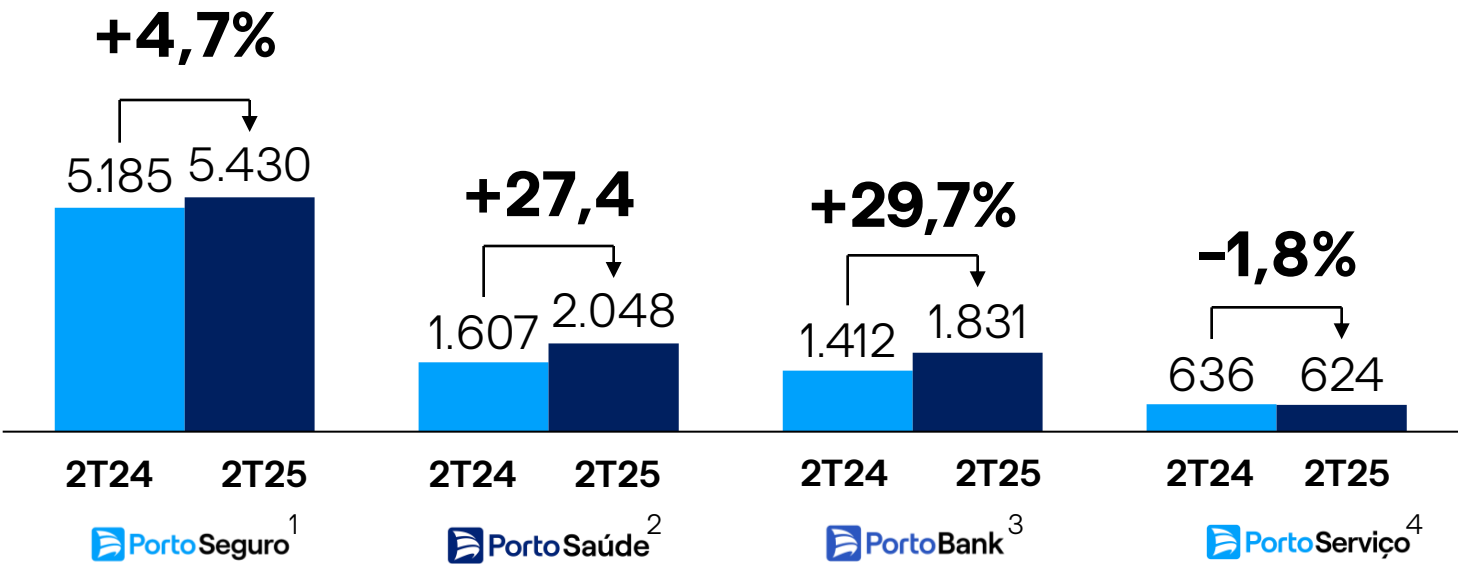
16,2%
Margem EBITDA
(-0,7 p.p.)



RECEITAS
CRESCIMENTO DE DUPLO DÍGITO NA RECEITA TOTAL

Receita por Linha de Negócio (R\$ milhões)

+12%
Receita Total (YoY)



(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida, Uruguai e outros negócios | (2) Composto por Seguro Saúde, Seguro Odontológico, Planos Administrados e Saúde Ocupacional | (3) Abrange os prêmios e receitas do Cartão de Crédito, Empréstimo, Financiamento, Riscos Financeiros, Previdência, Consórcio, Investimento e Capitalização | (4) A Vertical Porto Serviço é segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.

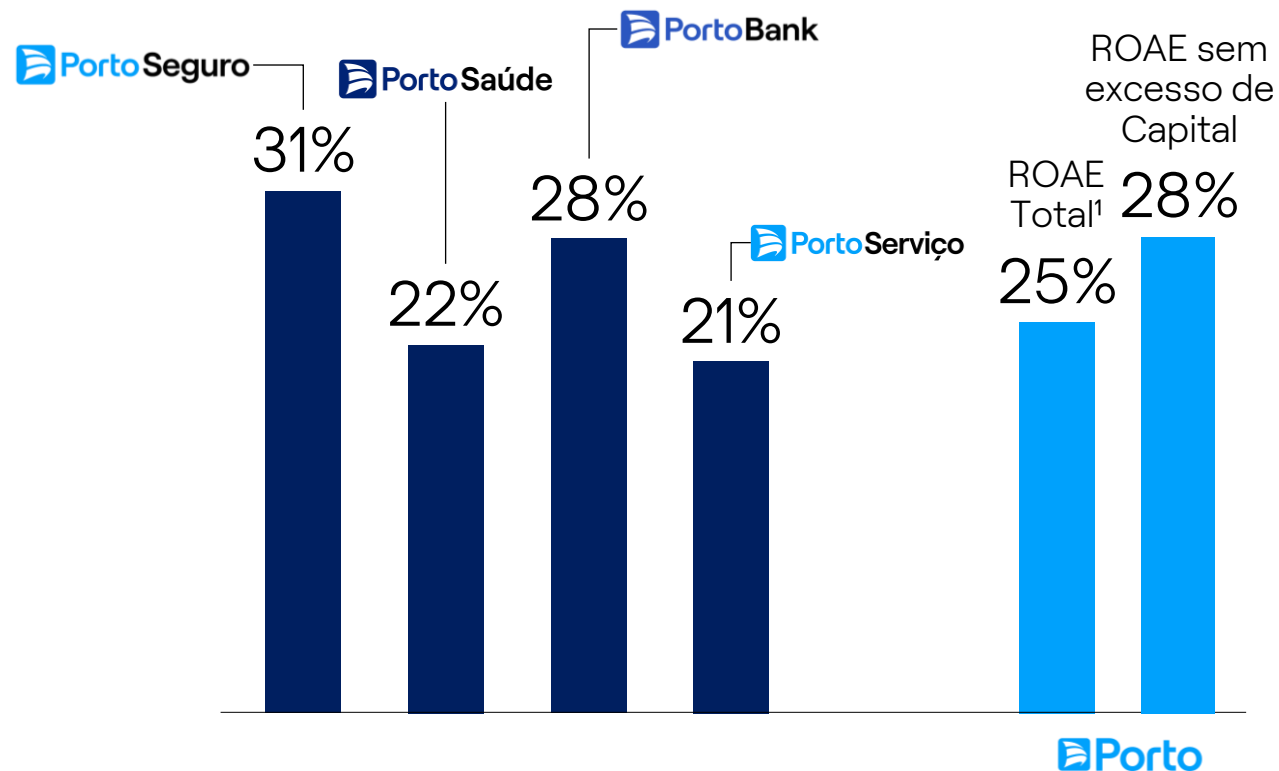


RENTABILIDADE

ROAE SUPERIOR A 21% EM TODAS AS OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO

Distribuição do ROAE - 2T25

**ROAE
acima de
21%
em todas Unidades de
Negócio**



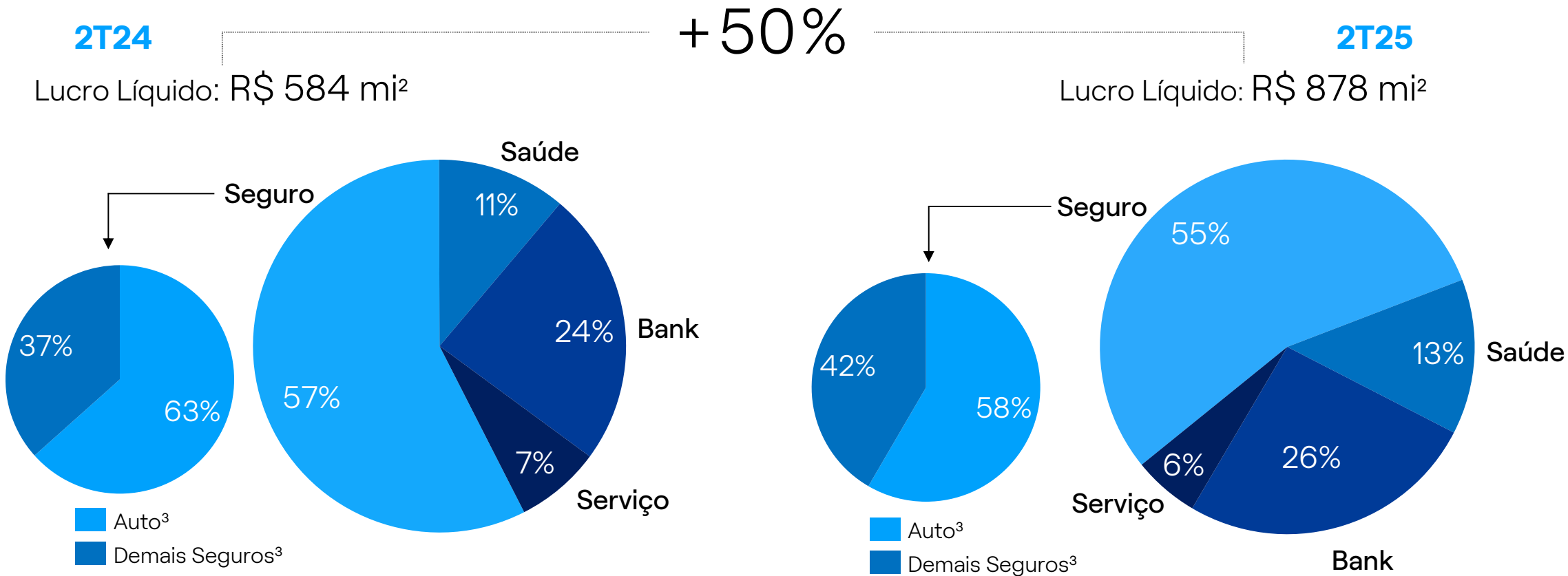
(1) O ROAE consolidado distingue-se da média das verticais principalmente pelo resultado da holding e outros negócios.



DIVERSIFICAÇÃO DOS RESULTADOS

CRESCIMENTO CONSISTENTE E DIVERSIFICADO DOS RESULTADOS¹

Distribuição do Lucro Líquido¹



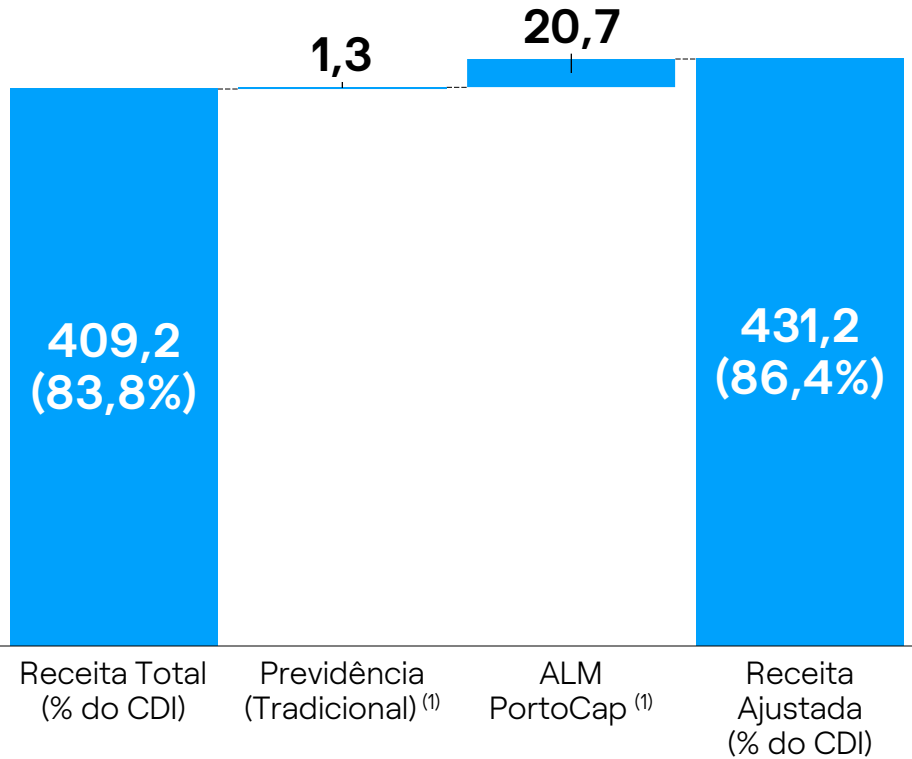
(1) Não leva em consideração o resultado dos demais negócios | (2) Lucro Líquido Total | (3) Participação no Resultado de Subscrição (ex-previdência) da Vertical Seguro.



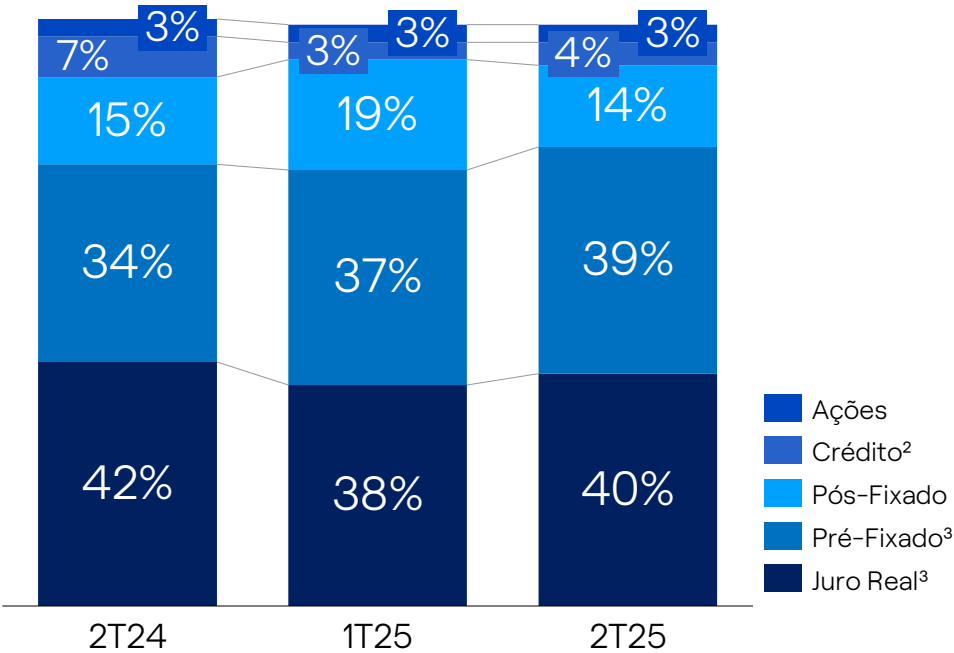
DESEMPENHO DAS APLICAÇÕES FINANCEIRAS

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 431,2 milhões no 2T25, o que representa 86,4% do CDI

Composição da Carteira Nominal – 2T25 (R\$ mi)



Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap).

(2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.

(3) Alocação majoritariamente marcada na curva.

Prêmios Trimestrais – Principais Produtos (R\$ milhões)

R\$ 5,4 bi

Receita Porto Seguro¹
no 2T25 (+4,7% vs. 2T24)
e **R\$ 10,8 Bi no 1S25**
(+5,4% vs. 1S24)

81 pts

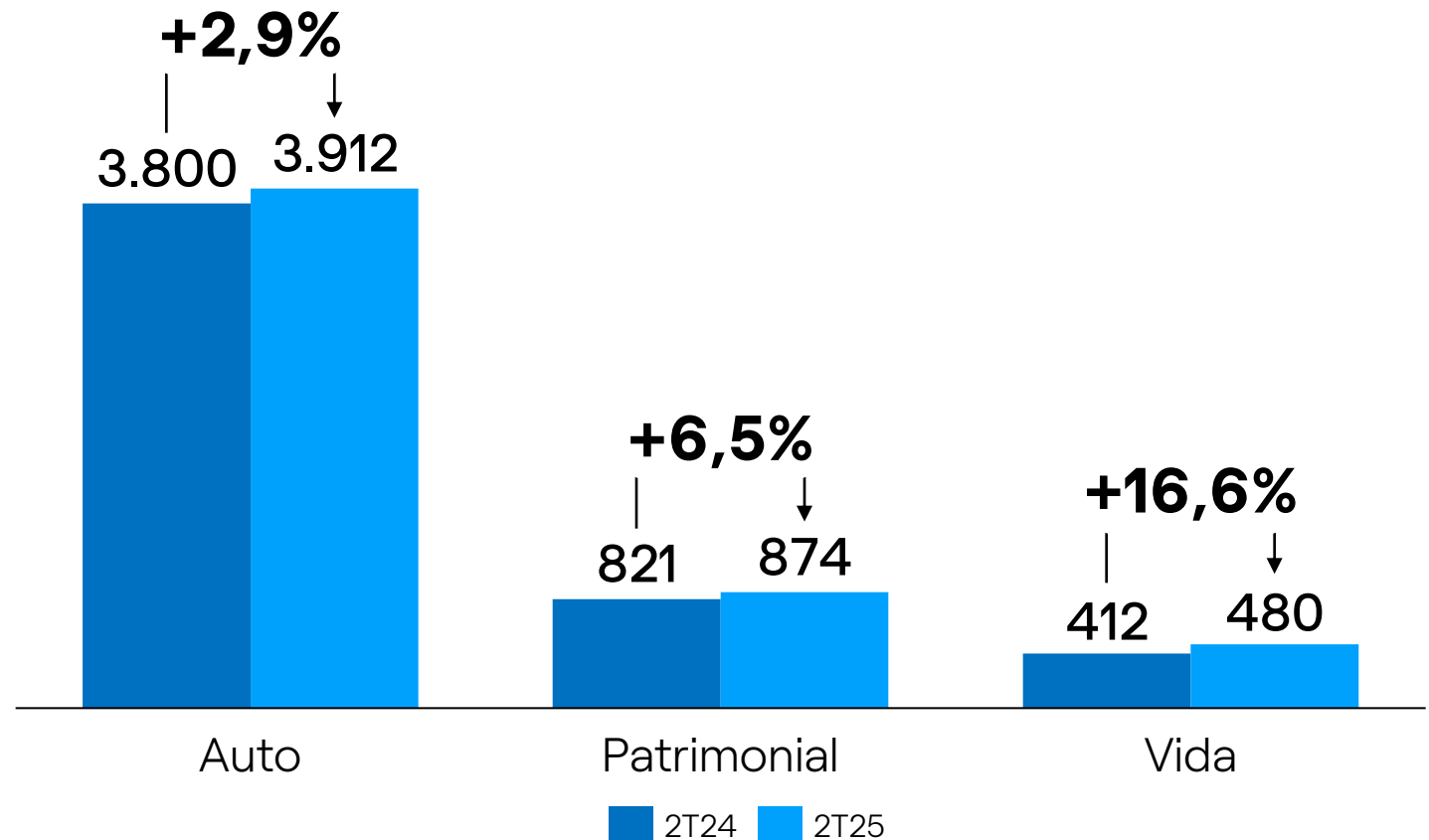
de NPS no
Porto Seguro
Auto

80 pts

de NPS no
Azul Seguro
Auto

82 pts

de NPS no
Porto Seguro
Residência



(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai.

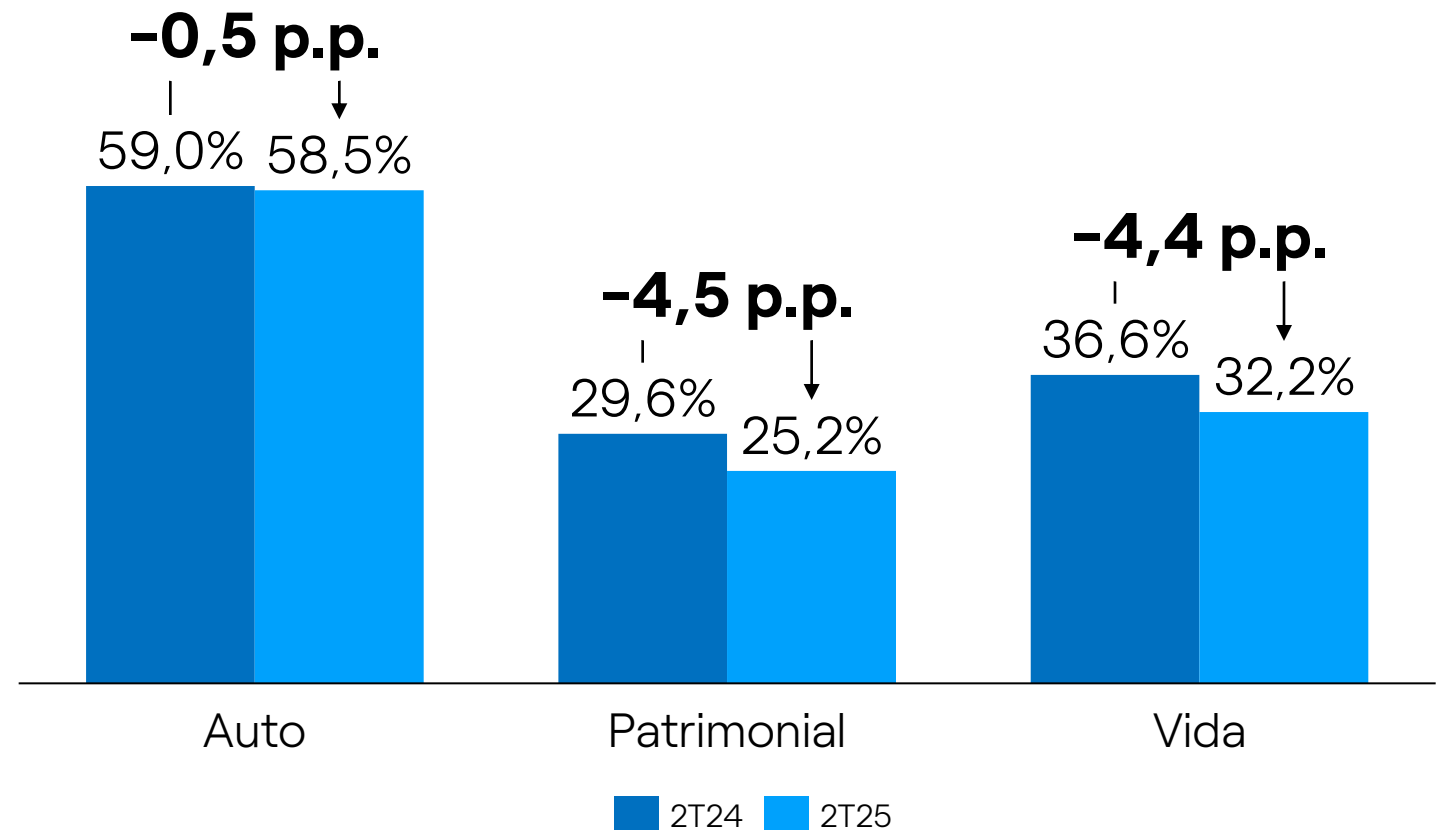
Sinistralidade Trimestral – Principais Produtos (%)

50,4%

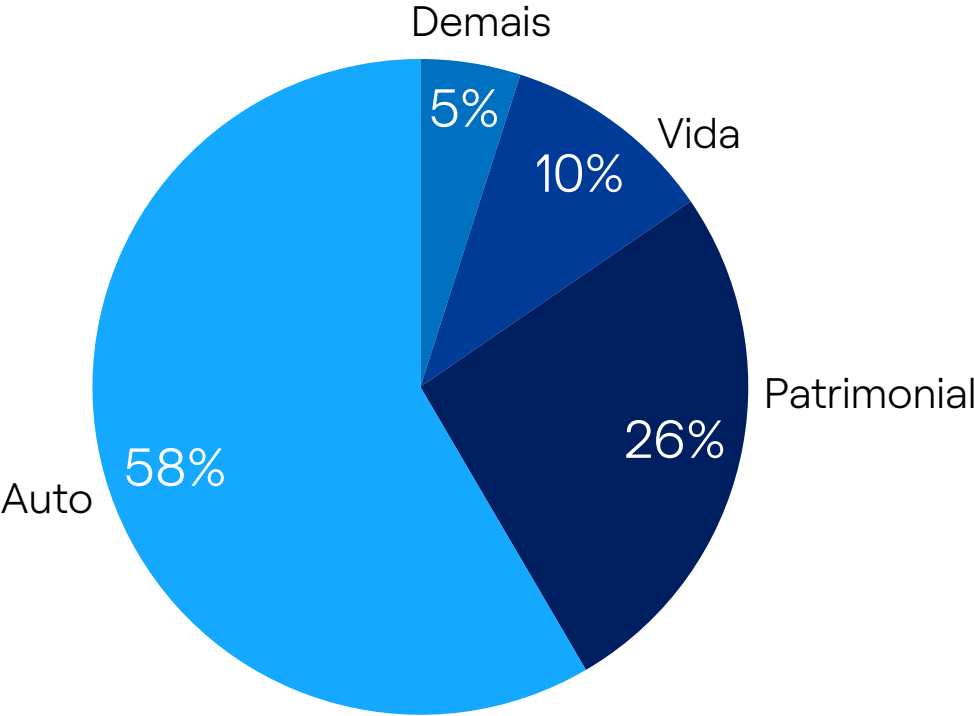
Sinistralidade Porto
Seguro no 2T25
(-2,1 p.p. vs. 2T24)

52,0%

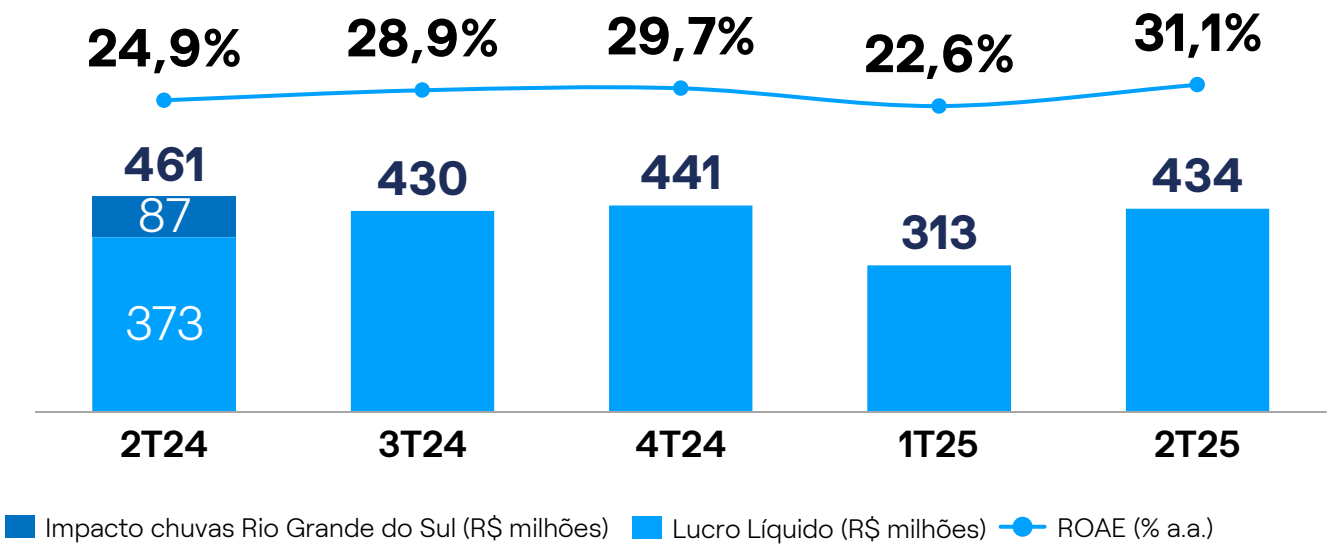
Sinistralidade Porto
Seguro no 1S25
(+0,2 p.p. vs. 1S24)



Distribuição do Resultado de Subscrição (2T25) (%)



Resultado Líquido e Rentabilidade (R\$ mi)



Porto Seguro:
Lucro Líquido de **R\$ 434 mi** (+16,3% vs. 2T24) e ROAE de **31,1%** (+ 6,2 p.p. vs. 2T24) no 2T25

+145k

Vidas Seguradas no Saúde
(+24,0% vs. 2T24)

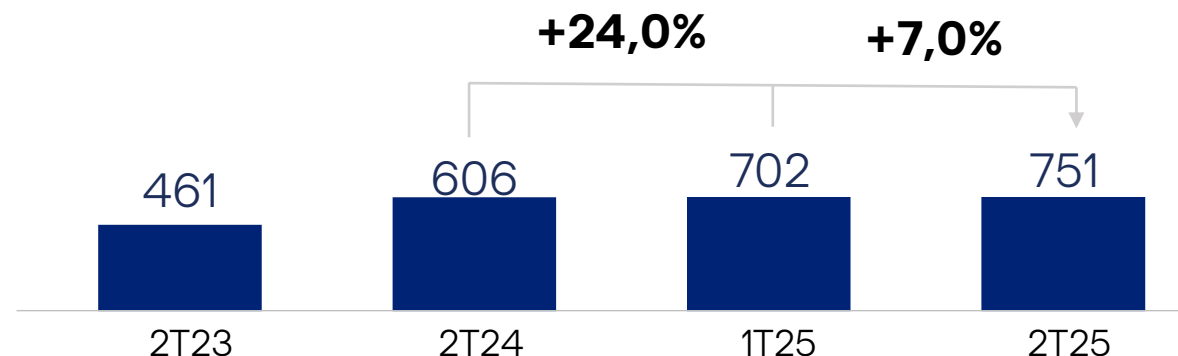
R\$ 2,0 bi

Total de Receitas da
Porto Saúde no 2T25
(+27,4% vs. 2T24)

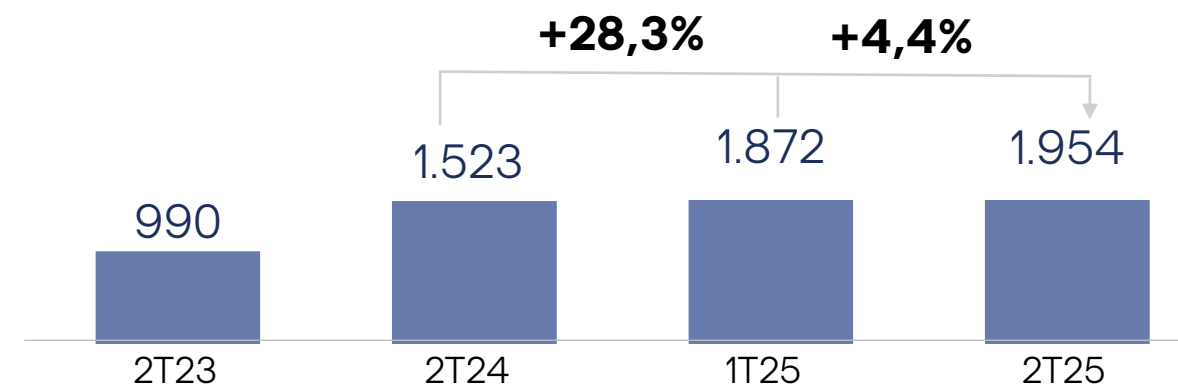
R\$ 106 mi

Lucro Líquido no 2T25
(+45,1% vs. 2T24)

Beneficiários e Prêmios – Seguro Saúde

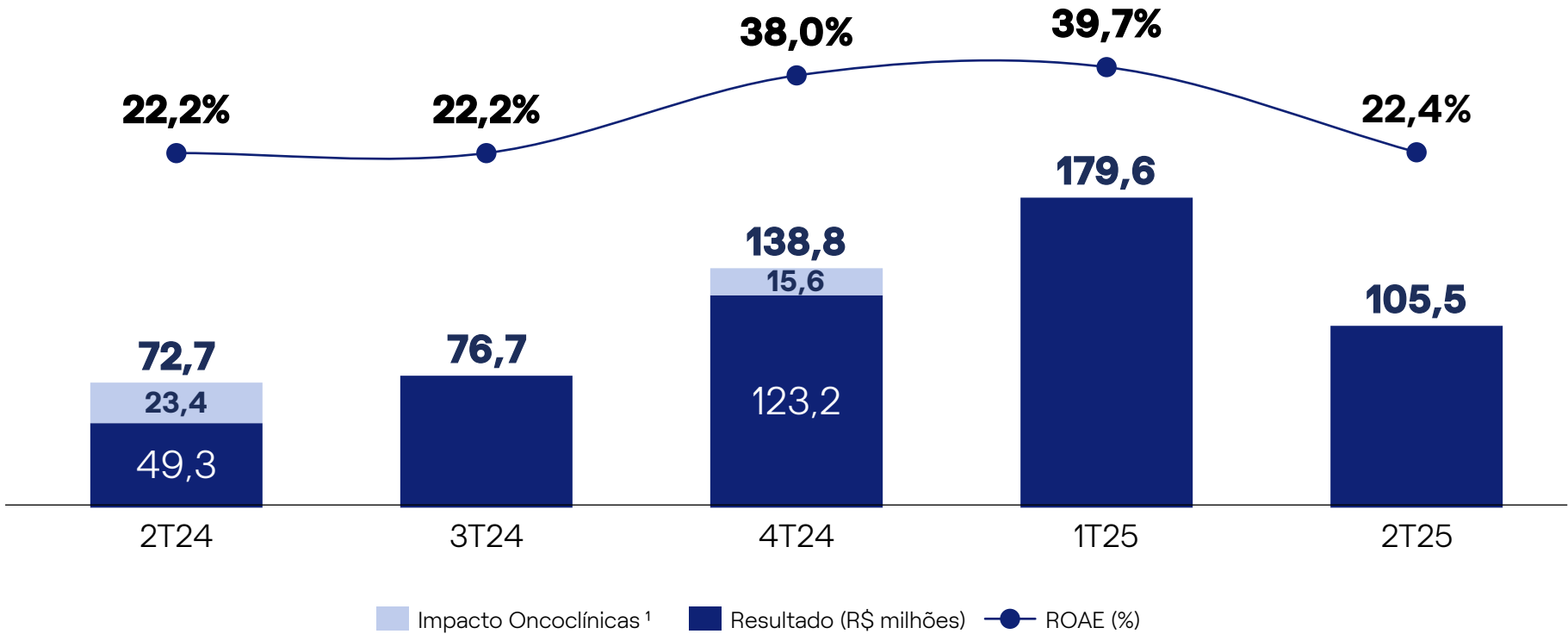


■ Beneficiários – Seguro Saúde (milhares)



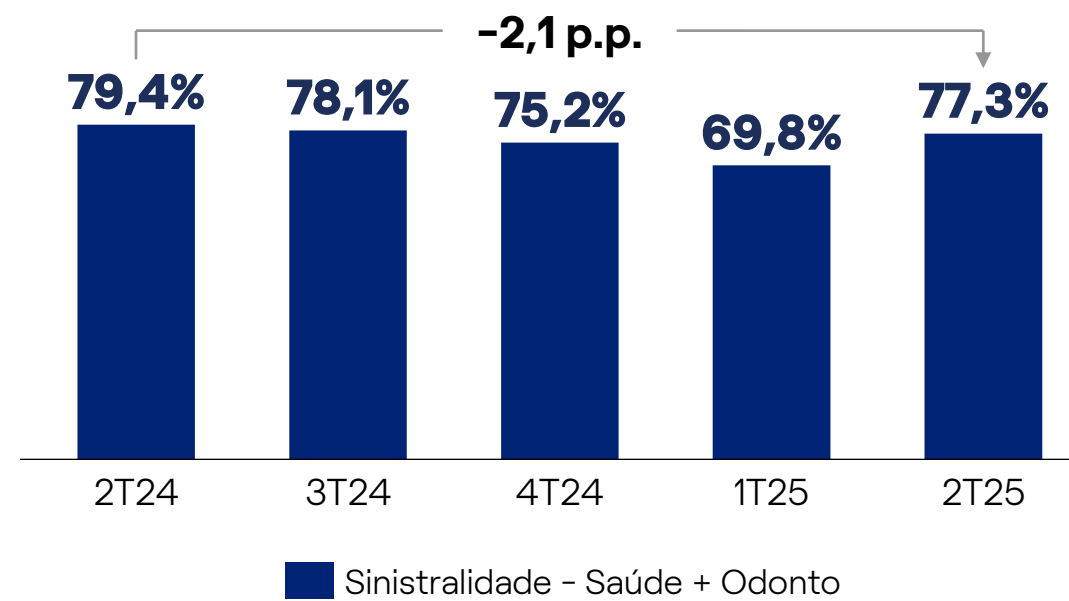
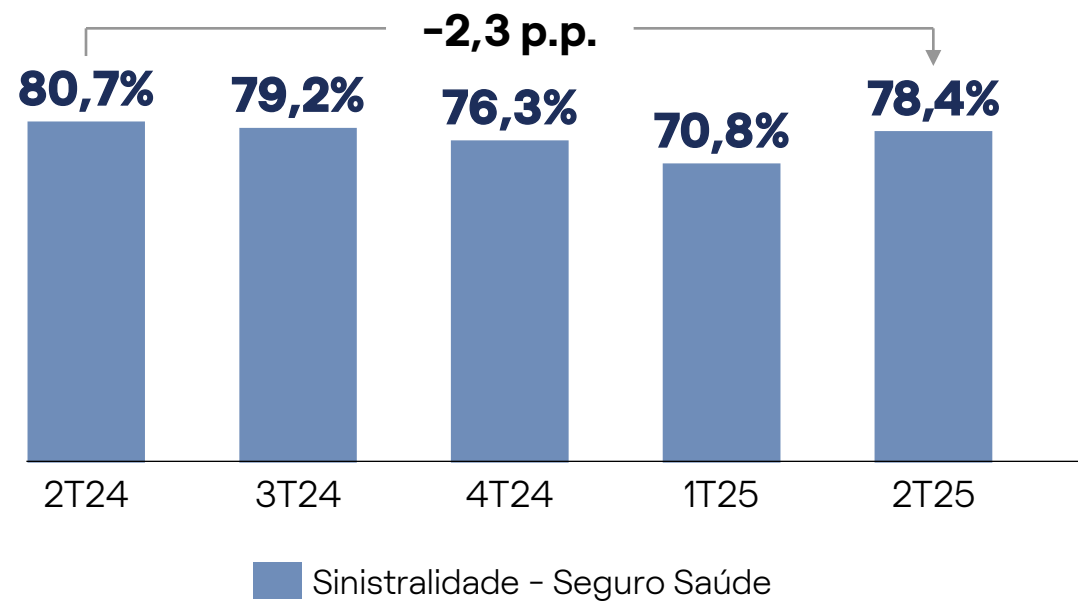
■ Prêmios Emitidos – Seguro Saúde (R\$ milhões)

Resultado e Rentabilidade



(1) Impacto não recorrente referente a atingimento de metas de parceiros estratégicos.

Sinistralidade Seguro Saúde e Saúde + Odonto



Resultado e ROAE

5,3 mi

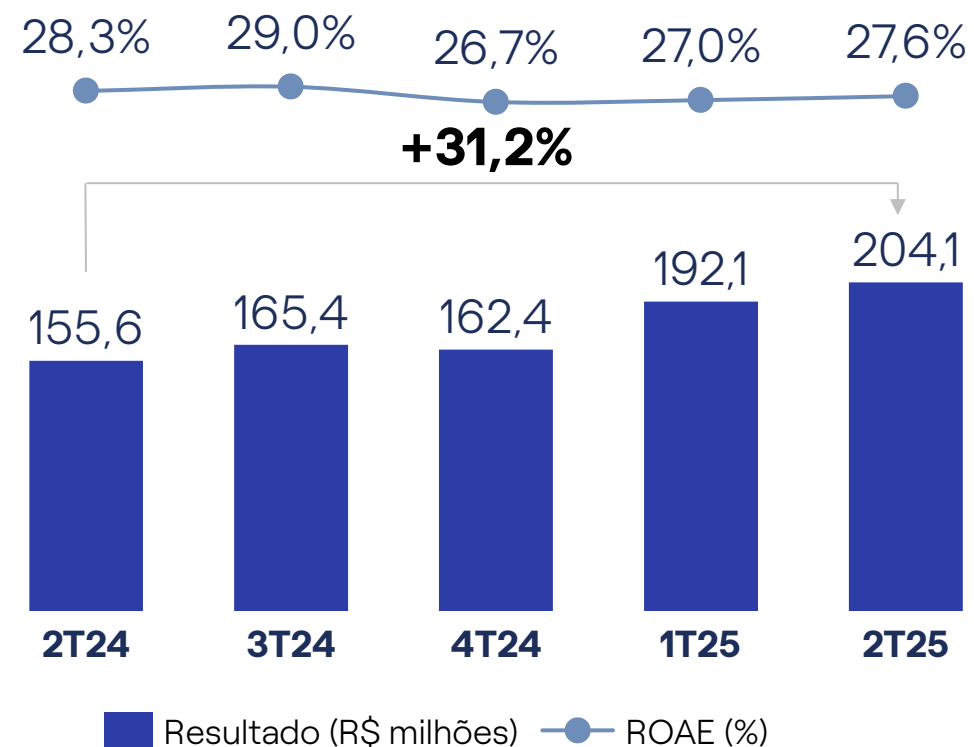
Negócios
+28%

76 pts

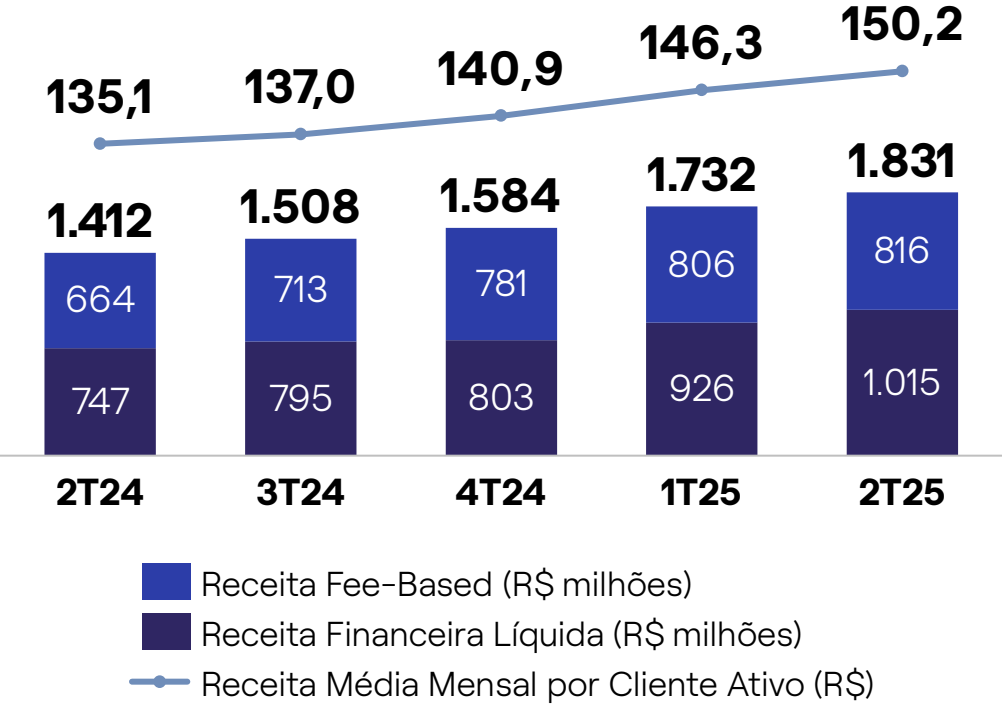
de NPS no
Porto Bank

+ 31,2%

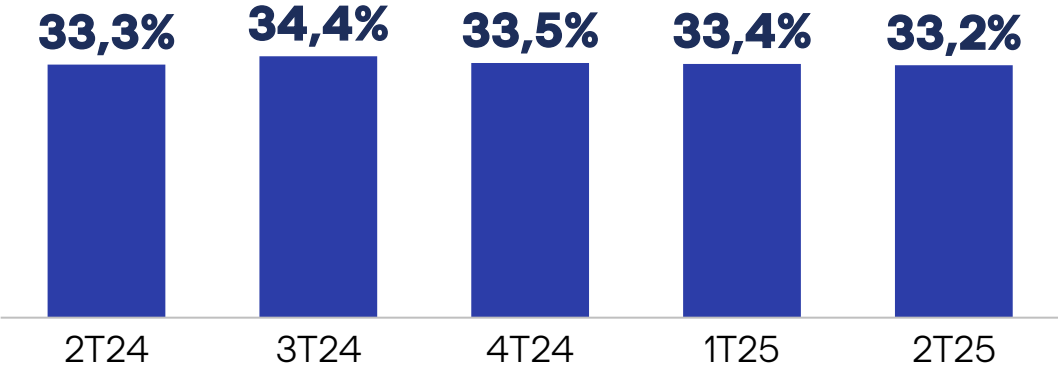
no Lucro Líquido da
vertical (vs. 2T24)



Receita

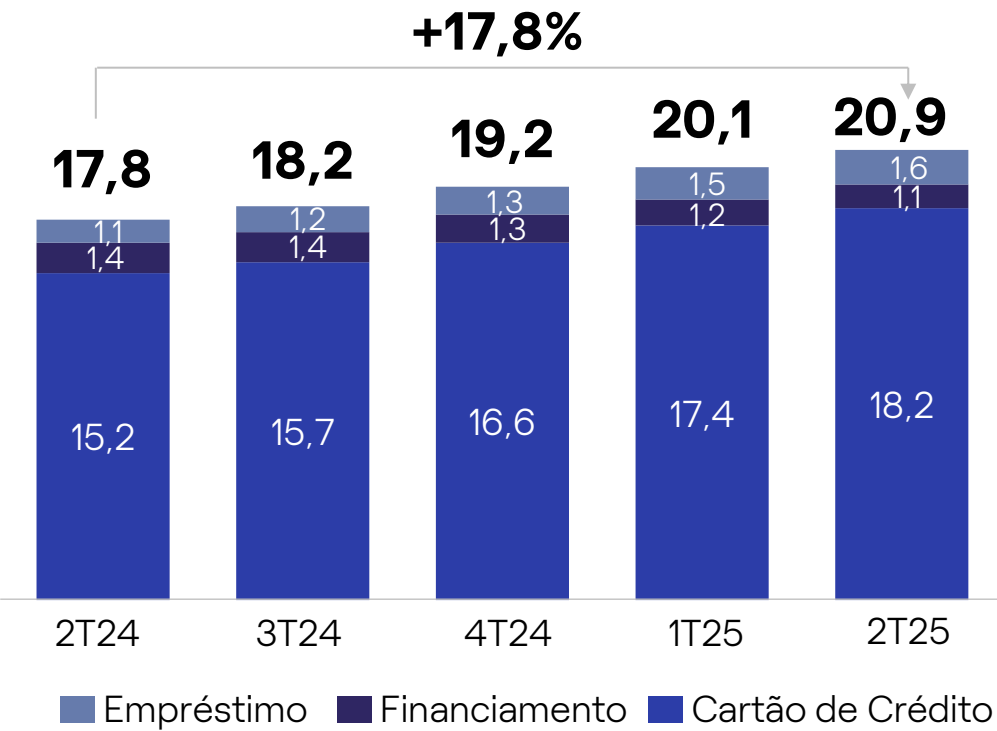


Índice de Eficiência¹

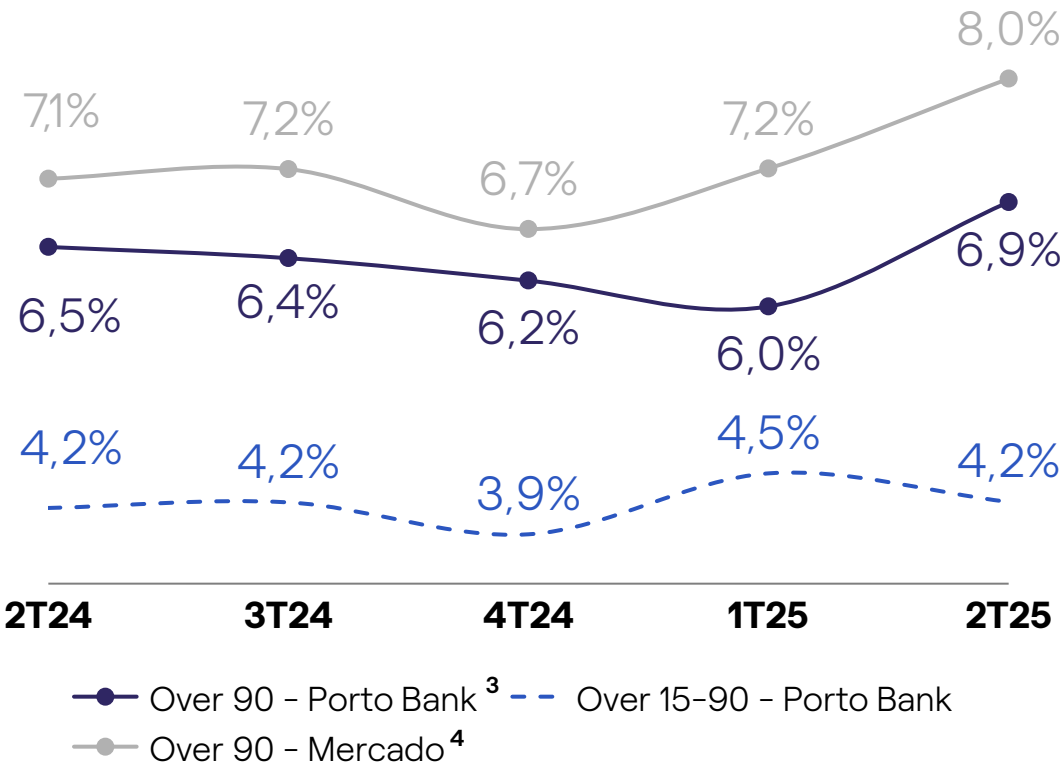


(1) Metodologia de cálculo do Índice de Eficiência: (Despesas Operacionais e Administrativas – Rewards) / (Receita Líquida de tributos – Despesa de Comercialização – Rewards).

Carteira de Crédito (R\$ bilhões)¹



Índice de Inadimplência²



(1) Carteira até 540 dias de atraso | (2) Atrasos até 360 dias | (3) Desconsiderando efeito one-off | (4) Fonte: Bacen, com ponderação pela carteira comparável da companhia. Dados disponíveis até mai/25.

704k

Atendimentos para
automóveis

668k

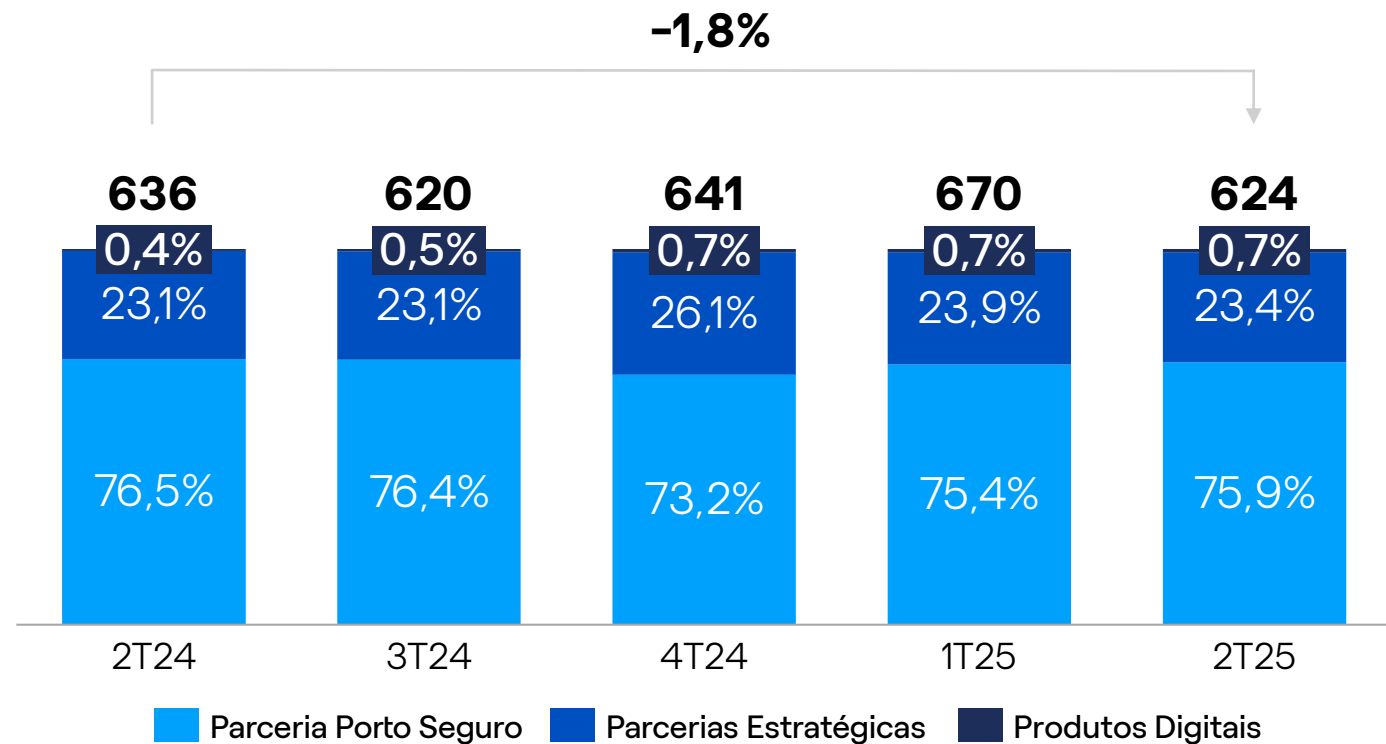
Atendimentos para
residência e empresa

82 pts

Net Promoter Score

+0,8% Receitas ex-Parceria Porto Seguro no 2T25 vs. 2T24 e
+12,3% no 1S25 vs. 1S24

Receita Total (R\$ mi) e Distribuição da Receita (%)



R\$ 101 mi

de EBITDA (-5,9% vs 2T24)
e 16,2% de Margem EBITDA
no 2T25 (-0,7 p.p. vs 2T24)

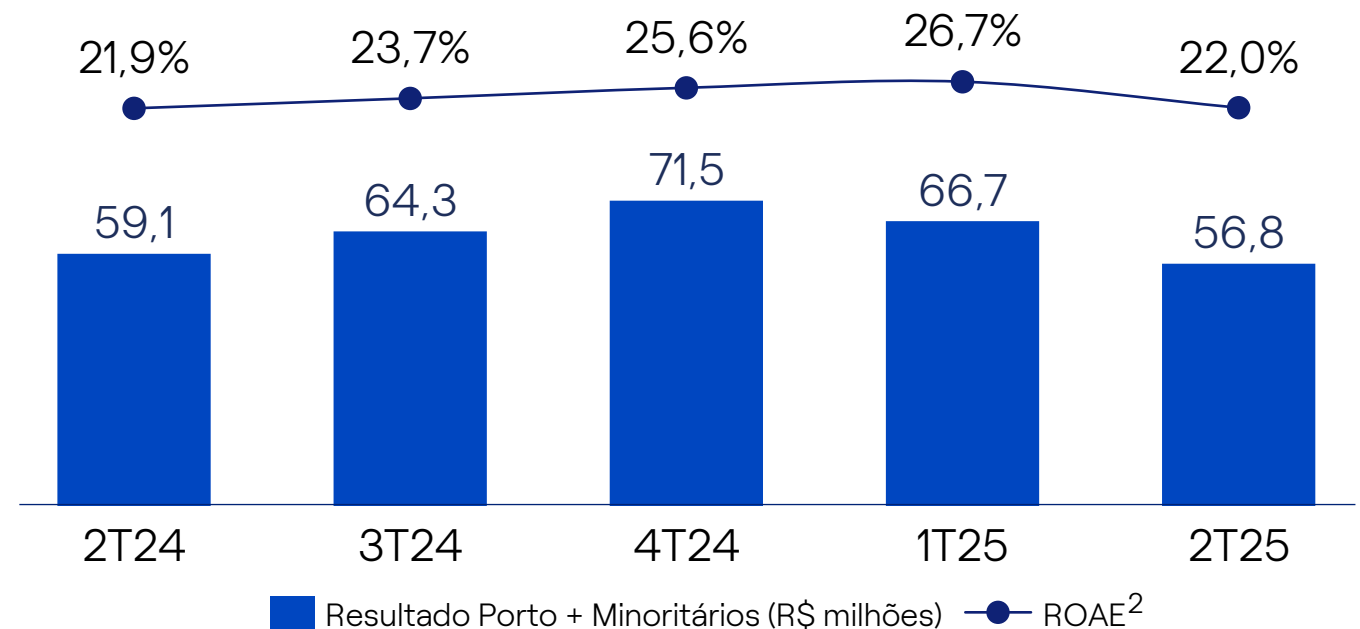
R\$ 57 mi

de Resultado (-3,9% vs 2T24)
e 22,0% de ROAE no 2T25¹
(+0,1 p.p. vs 2T24)

R\$ 124 mi

de Resultado (+7,7% vs 1S24)
e 24,0% de ROAE no 1S25¹
(+2,7 p.p. vs 1S24)

Resultado e Rentabilidade



(1) Resultado e ROAE referentes à Porto + Acionistas Minoritários | (2) O Patrimônio Líquido no 1T25 sofreu redução de R\$ 130,7 milhões com consequente benefício para o ROAE, decorrente dos seguintes fatores: (i) aquisição de 6,7% de ações de minoritários pela Porto Assistência, controlada que compõe o DRE da Porto Serviço e (ii) distribuição de dividendos.



PROJEÇÕES PARA O ANO DE 2025

Revisamos nossas projeções para 2025

	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+2% a +5%	Mantido
Sinistralidade Vertical	51% a 55%	Mantido
Índice de G&A Vertical	10,3% a 11,2%	Mantido

	Range	Revisão
Var. Receita Total Vertical (vs. 2024)	+14% a +22%	+20% a +28%
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-1,9 a -2,3	-2,0 a -2,3
Índice de Eficiência	32,5% a 35%	32% a 34%

	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+25% a +40%	Mantido
Sinistralidade Vertical	75% a 80%	73% a 78%
Índice de G&A Vertical	4,5% a 5,5%	Mantido

	Range	Revisão
Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,5 a 2,8	Mantido
Índice de G&A Vertical	8,0% a 9,0%	Mantido

	Range	Revisão
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,2 a 1,4	Mantido
Taxa efetiva	30% a 34%	28% a 32%

A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.



PORTO VS. MERCADO
A Porto é líder em alguns segmentos

	AUTO (Prêmio Emitido – R\$ bi)	RESIDENCIAL (Prêmio Emitido – R\$ bi)	P&C (EMPRESARIAL) (Prêmio Emitido – R\$ bi)	CONSÓRCIO (IMÓVEIS) (Crédito Administrado – R\$ bi)	FIANÇA LOCATÍCIA (Prêmio Emitido – R\$ bi)
MARKET SHARE	27,8%	21,3%	24,9%	11,9%	58,2%
	+4,7% 6,46,7 5M245M25	+11,0% 0,50,6 5M245M25	+14,2% 0,40,5 5M245M25	+29,2% 51,366,3 5M245M25	+6,9% 0,40,5 5M245M25
MERCADO TOTAL	R\$ 24,0 bi (+5,9%)	R\$ 2,6 bi (+6,3%)	R\$ 1,6 bi (+15,2%)	R\$ 544,3 bi (+33,5%)	R\$ 0,8 bi (+13,6%)

Fonte: Susep e Bacen.



PORTO VS. MERCADO

A Porto vem ganhando participação em outros mercados

	CARTÃO (Carteira de crédito PF – R\$ bi)	CONSÓRCIO (VEIC. LEVES) (Crédito Administrado – R\$ bi)	SAÚDE + ODONTO (Prêmio Emitido) – R\$ bi	VIDA (Prêmio Emitido – R\$ bi)
MARKET SHARE	2,6%	4,2%	2,4%	2,5%
	+14,3% 14,216,2	+42,1% 8,912,6	+35,2% 1,52,0	+13,3% 0,70,8
	20232024	1T241T25	1T241T25	5M245M25
MERCADO TOTAL	R\$ 614,9 bi (+13,0%)	R\$ 293,6 bi (+2,1%)	R\$ 81,0 bi (+8,1%)	R\$ 30,7 bi (+8,3%)

Fonte: Susep, Bacen e ANS.



Q&A

2T25

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PSSA3

AVISO LEGAL

Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Porto Seguro, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.

Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar o desempenho futuro da Porto Seguro e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

CONTATO

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
<https://ri.portoseguro.com.br>
gri@portoseguro.com.br

EARNINGS

AUGUSTO
Broker
17 years with Porto

2Q25

EARNINGS
PRESENTATION PSSA3





CONSOLIDATED SUMMARY 2Q25 and 1H25 vs. 2Q24 and 1H24

2Q25

Total Revenue

R\$ 10 B
(+12%)

Net Income

R\$ 878 M
(+50%)

ROAE

24.6%
(+6.2 p.p.)

No. of Clients

18 M

No. of Businesses

31 M

1H25

Total Revenue

R\$ 20 B
(+13%)

Net Income

R\$ 1.7 B
(+38%)

ROAE

24.0%
(+4.5 p.p.)



VERTICALS SUMMARY 2Q25 vs 2Q24

Porto Seguro

16.5 M

Items/Businesses
(+8%)

50.4%

Loss Ratio
(-2.1 p.p.)

Porto Saúde

+ 357 K

Members - Porto Saúde
(+145 K in Health Insurance
and +212 K in Dental)

77.3%

Loss Ratio
(-2.1 p.p.)

PortoBank

+ 30%

Revenue

+ 31%

Net Income

Porto Serviço

R\$ 101 M

EBITDA
(-6%)

16.2%

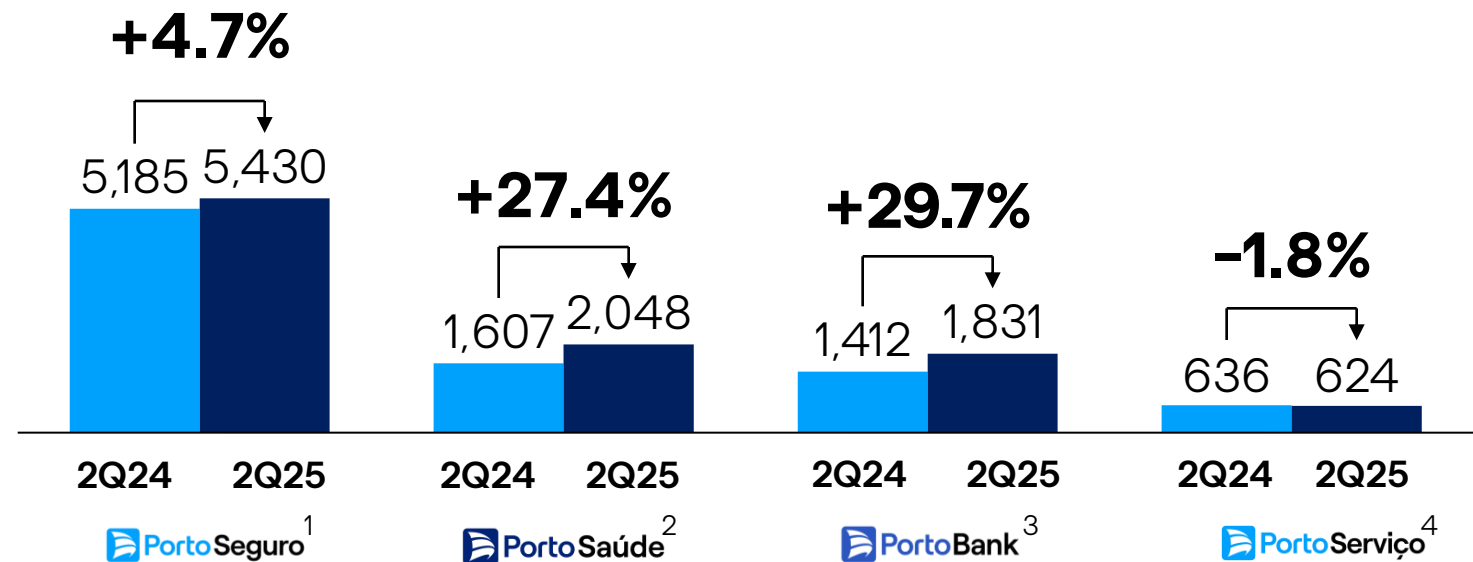
EBITDA margin
(-0.7 p.p.)



REVENUES DOUBLE-DIGIT GROWTH IN TOTAL REVENUE

Revenue by Business Line (R\$ M)

+12%
Total Revenue (YoY)



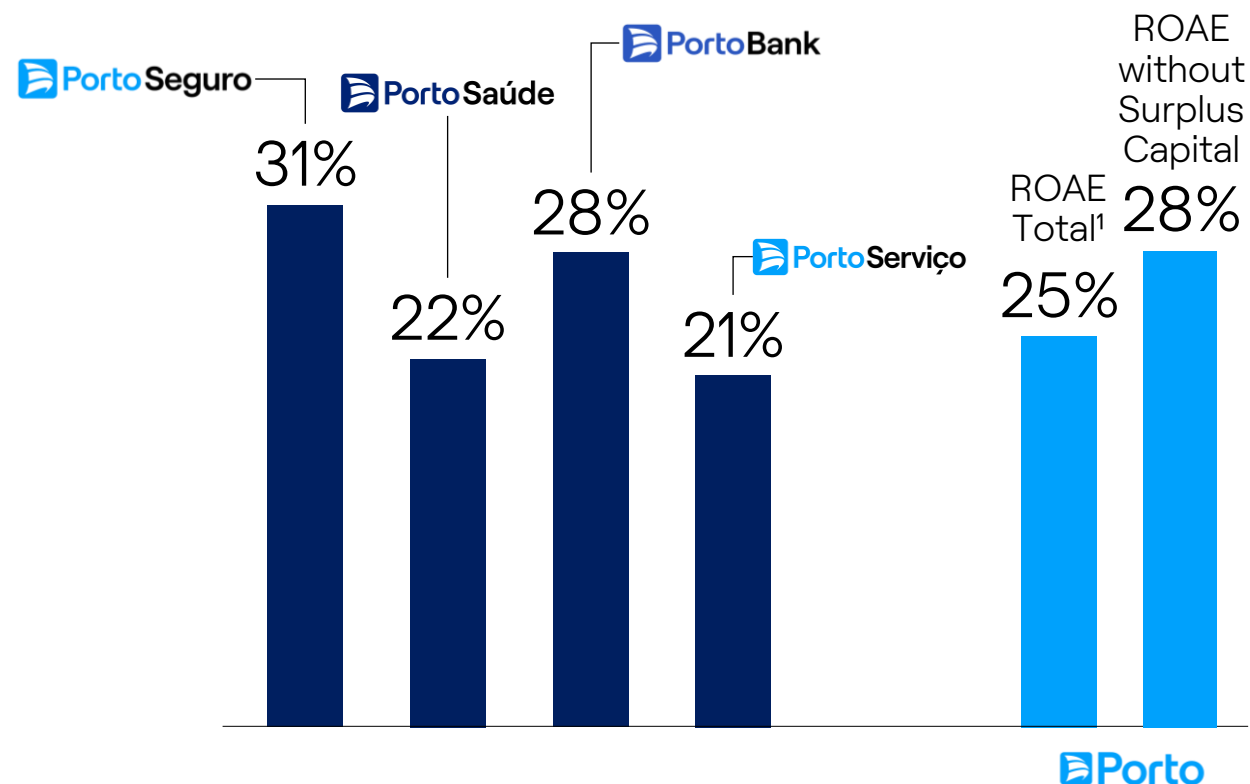
(1) Includes premiums from Auto, P&C, Life, Uruguay and other businesses / (2) Consisting of Health Insurance, Dental Insurance, Managed Plans and Occupational Health / (3) Includes premiums and income from Credit Card, Loan, Financing, Financial Risks, Pension Plan, Consortium, Investment and Capitalization / (4) Porto Serviço Vertical is segmented between Porto Seguro Partnership, Strategic Partnerships and Digital Products, mainly offering assistance services for households, companies and vehicles.



ROAE GREATER THAN 21% ACROSS ALL BUSINESS OPPORTUNITIES

ROAE Distribution - 2Q25

**ROAE
over
21%
in all Business Units**

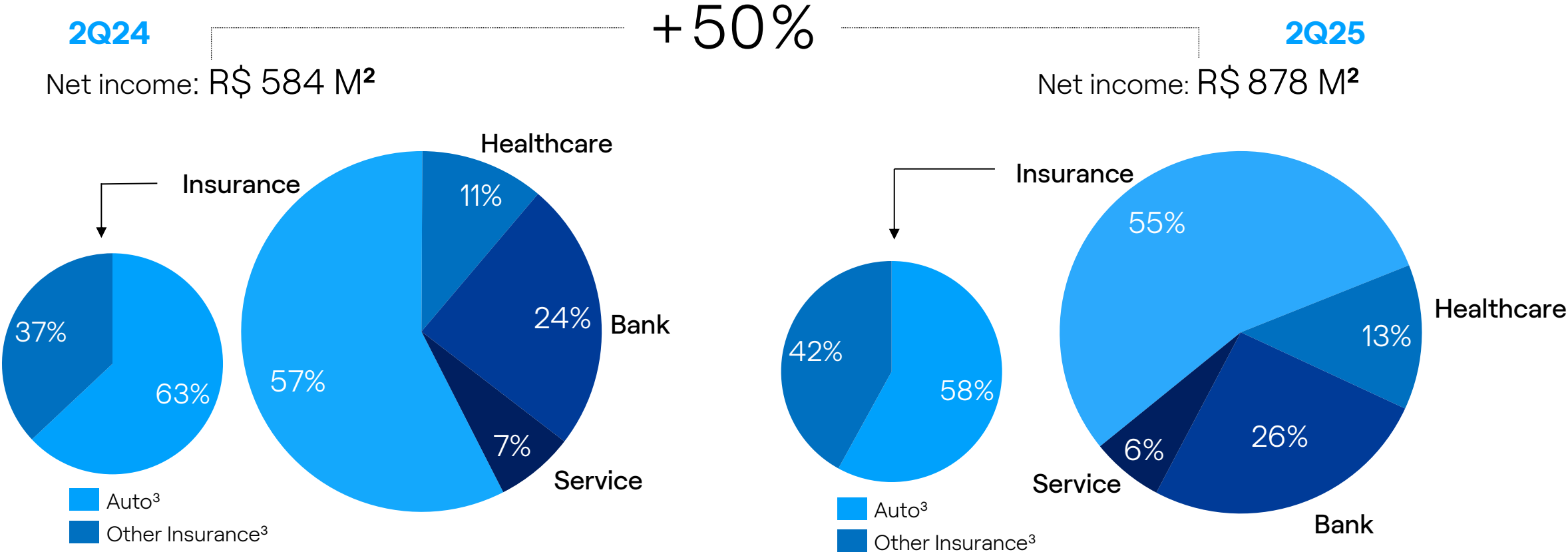


(1) The consolidated ROAE differs from the average of the verticals mainly due to the holding results and other businesses.



RESULTS DIVERSIFICATION
CONSISTENT AND DIVERSIFIED GROWTH IN RESULTS¹

Net Income Breakdown¹



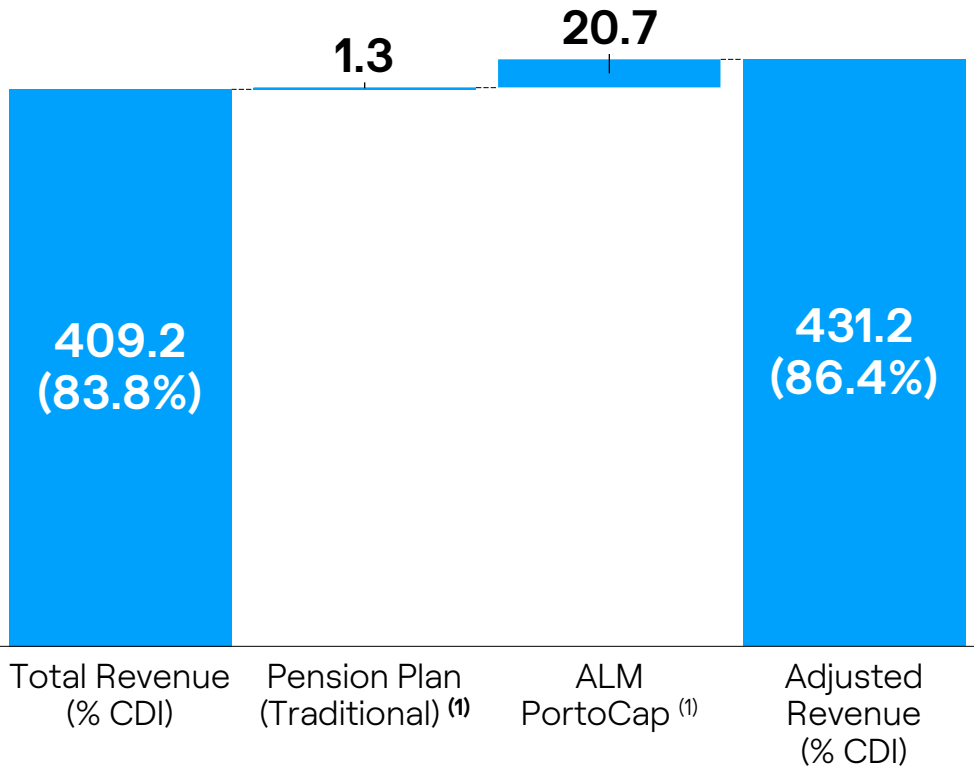
(1) Disregards the results of other businesses. | (2) Total Net Income | (3) Share in the Insurance Vertical (ex pension plan) Underwriting Result.



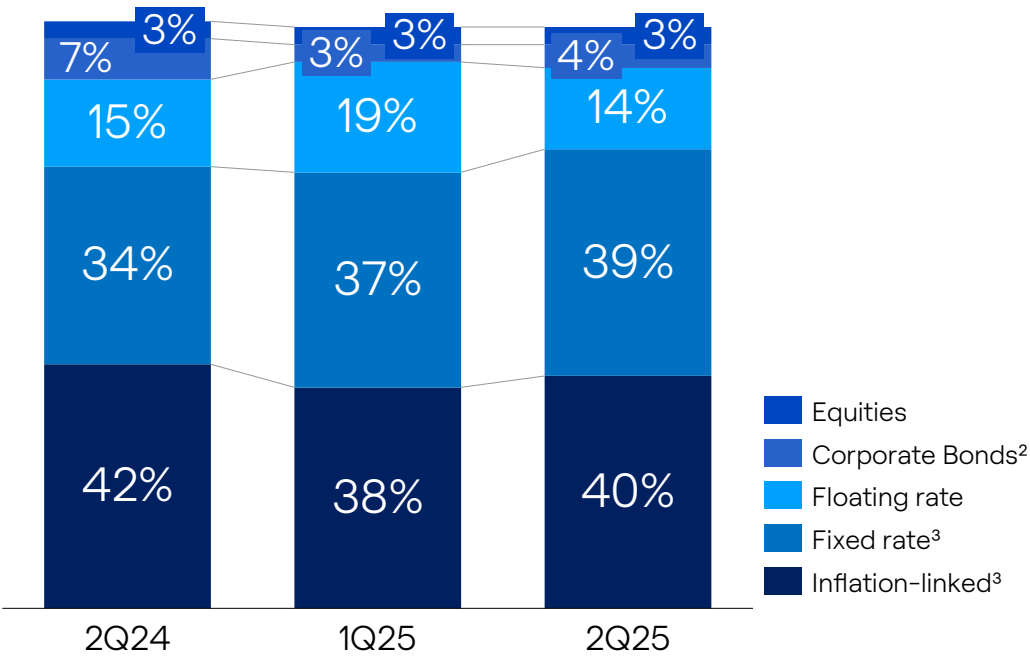
FINANCIAL INVESTMENT PERFORMANCE

The revenue from the financial investment portfolio (ex-pension plan and ALM), managed by the Treasury, was R\$ 431.2 M in 2Q25, which represents 86.4% of CDI

Breakdown of Nominal Portfolio – 2Q25 (R\$ M)



Breakdown and Profitability of Investment Portfolio



(1) Result generated on funds invested by the Company to mitigate the mismatch between assets and liabilities (ALM) of Traditional Pension Plan operations (product whose sale was discontinued), Credit Operations (Porto Bank) and Premium Bonds (PortoCap).

(2) Allocation mostly in floating rate assets.

(3) Allocation mostly marked on the curve.

Quarterly Premiums – Main Products (R\$ M)

R\$ 5.4 B

Porto Seguro Revenue¹ in
2Q25 (+4.7% vs. 2Q24)
and **R\$ 10.8 B in 1H25**
(+5.4% vs. 1H24)

81 pts

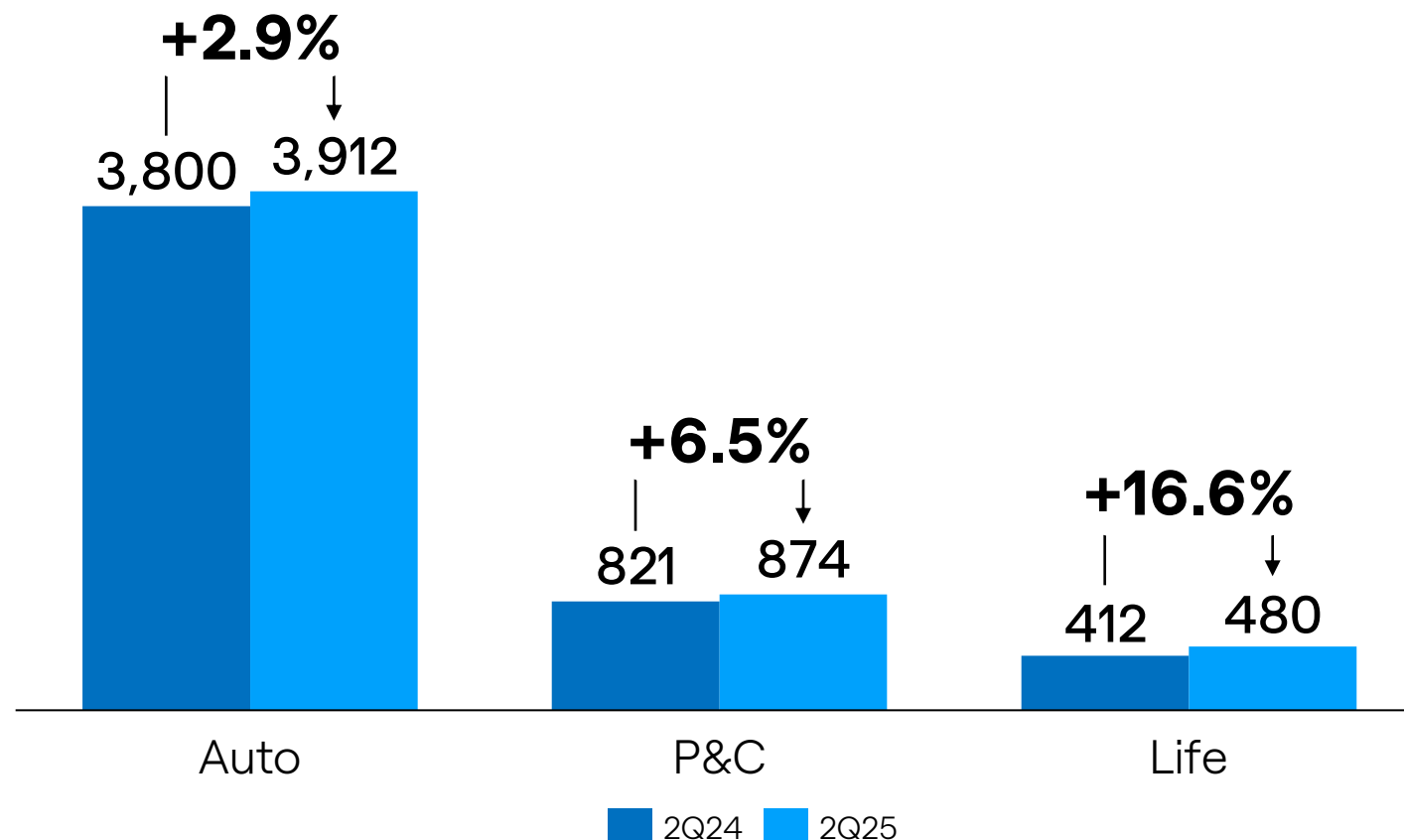
NPS of Porto
Seguro Auto

80 pts

NPS of Azul
Seguros Auto

82 pts

NPS of Porto
Seguro
Residência



(1) Includes premiums from Auto, Property and Casualty, Life, and Uruguay.

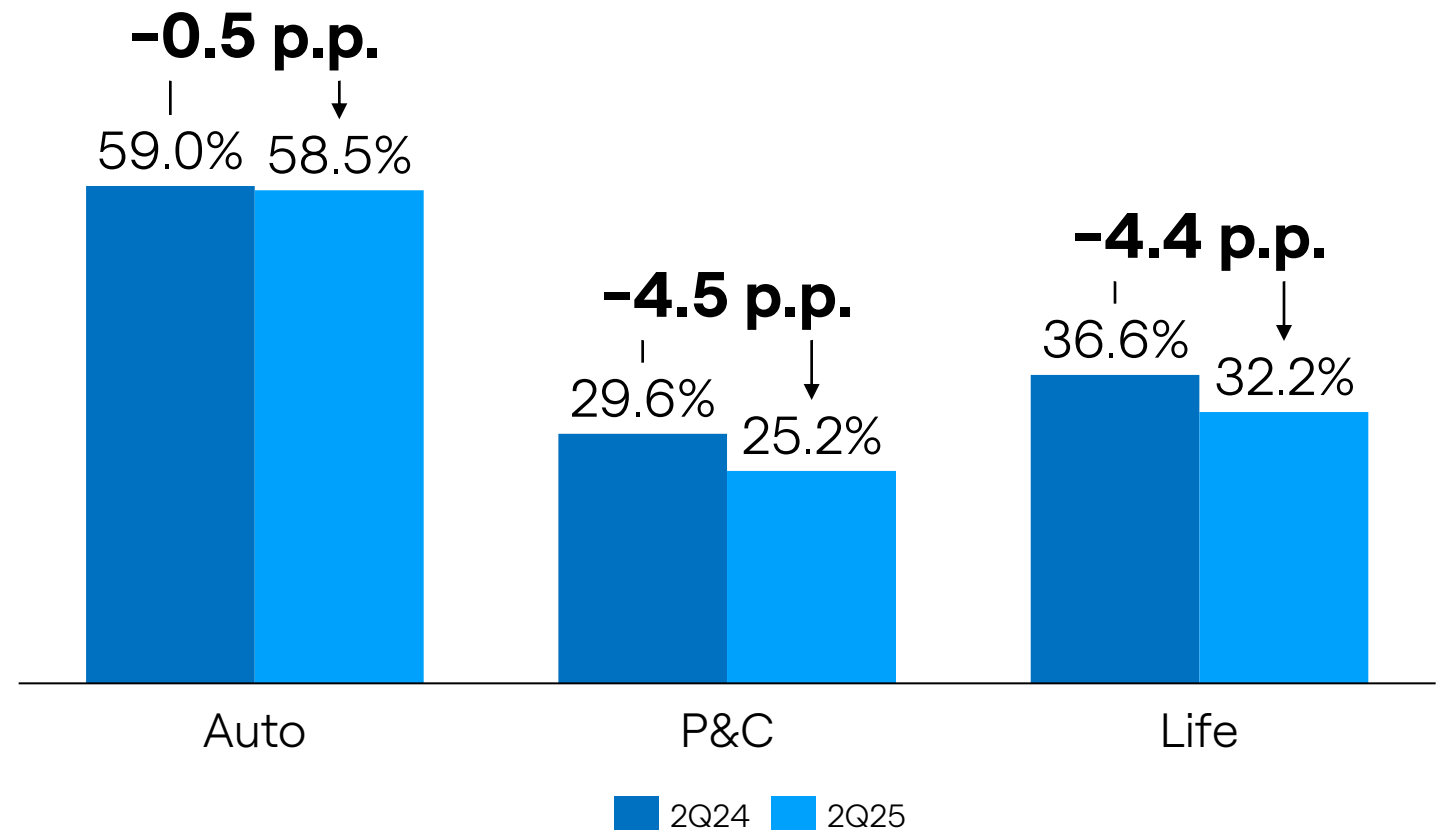
Quarterly Loss Ratio – Main Products (%)

50.4%

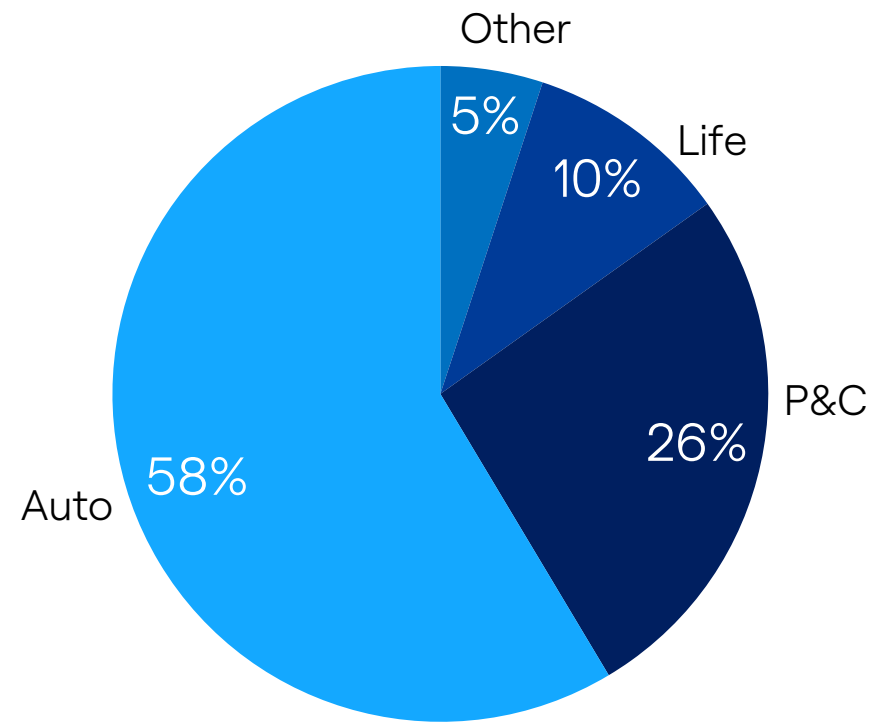
Porto Seguro Loss
Ratio in 2Q25
(-2.1 p.p. vs. 2Q24)

52.0%

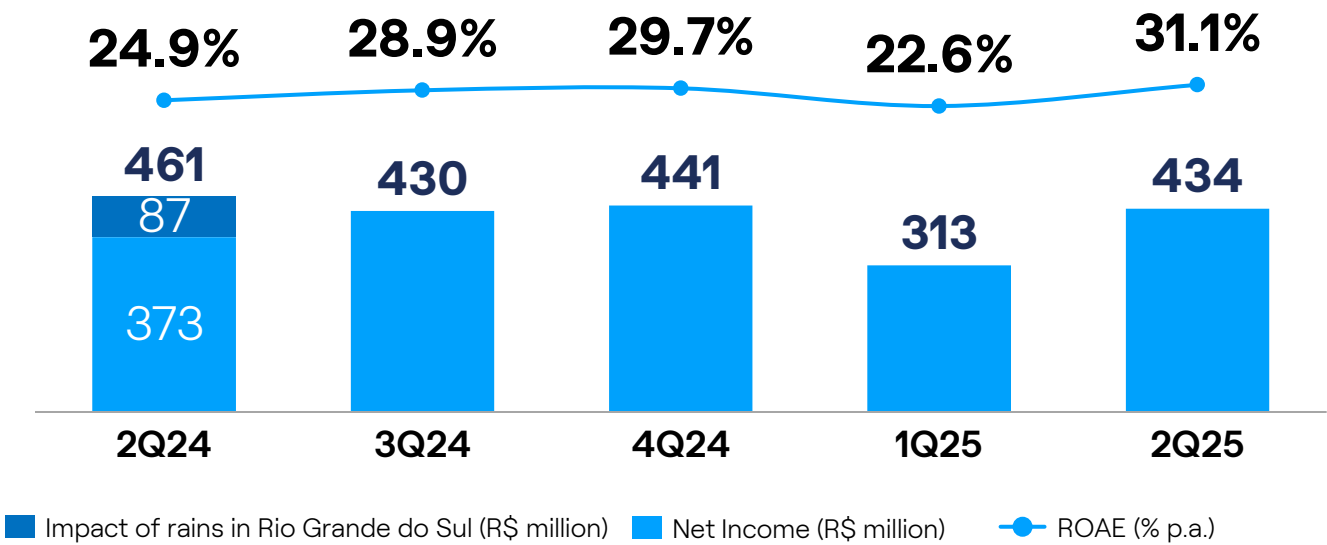
Porto Seguro Loss
Ratio in 1H25
(+0.2 p.p. vs. 1H24)



Distribution of Subscription Result (2Q25) (%)



Net Income and Profitability (R\$ M)



Porto Seguro:
Net Income of **R\$ 434 M** (+16.3% vs. 2Q24) and ROAE of **31.1%** (+6.2 p.p. vs. 2Q24) in 2Q25

+145 K

Lives Insured in Health
(+24.0% vs. 2Q24)

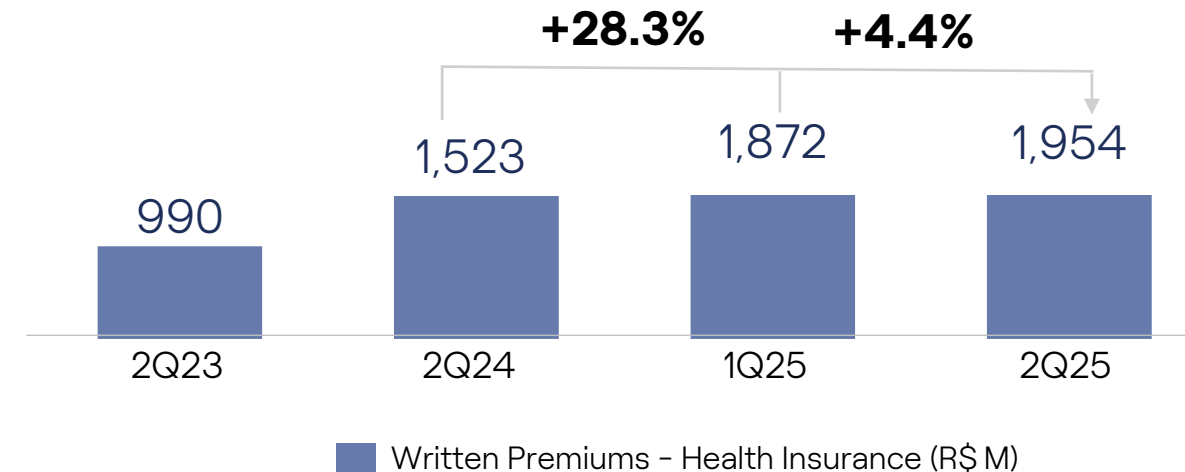
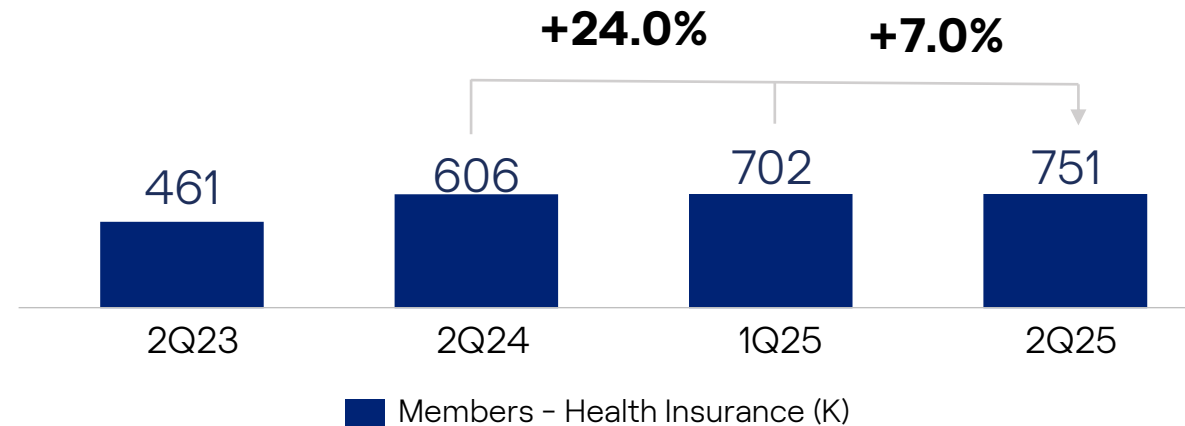
R\$ 2.0 B

Total Revenues of Porto Saúde
in 2Q25
(+27.4% vs. 2Q24)

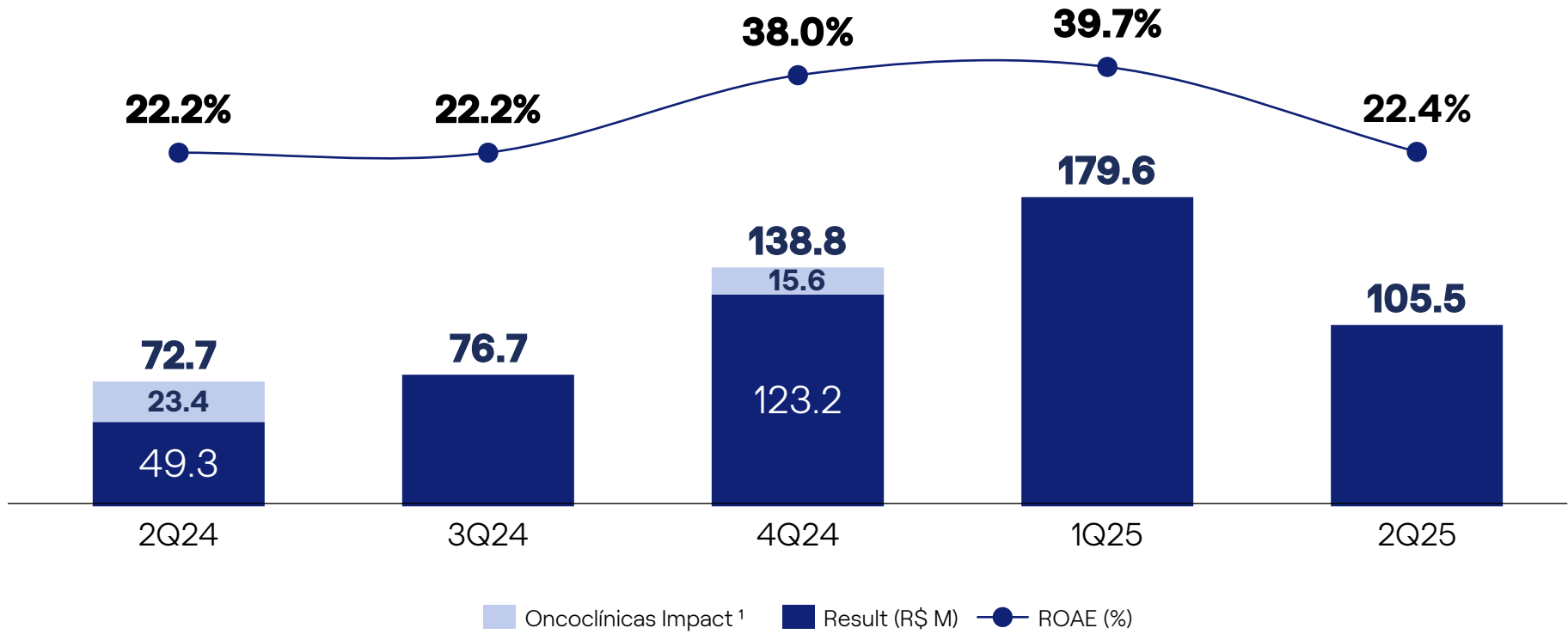
R\$ 106 M

Net income in 2Q25
(+45.1% vs. 2Q24)

Members and Premiums - Health Insurance

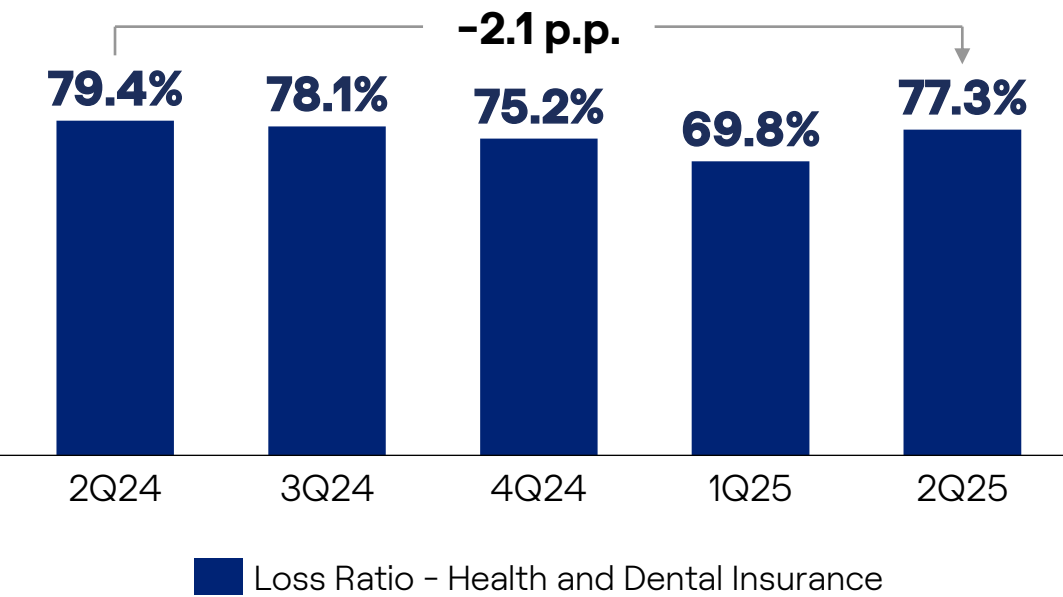
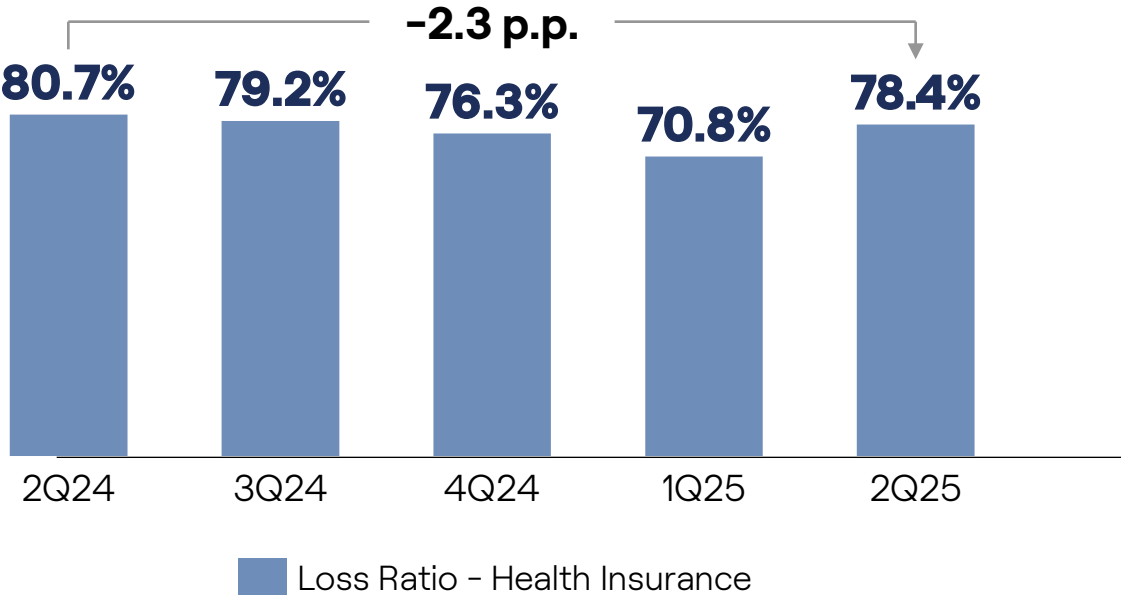


Net income and Profitability



(1) Non-recurring impact related to the achievement of goals of strategic partners.

Loss Ratio - Health Insurance and Health + Dental Insurance



5.3 M

Business
+28%

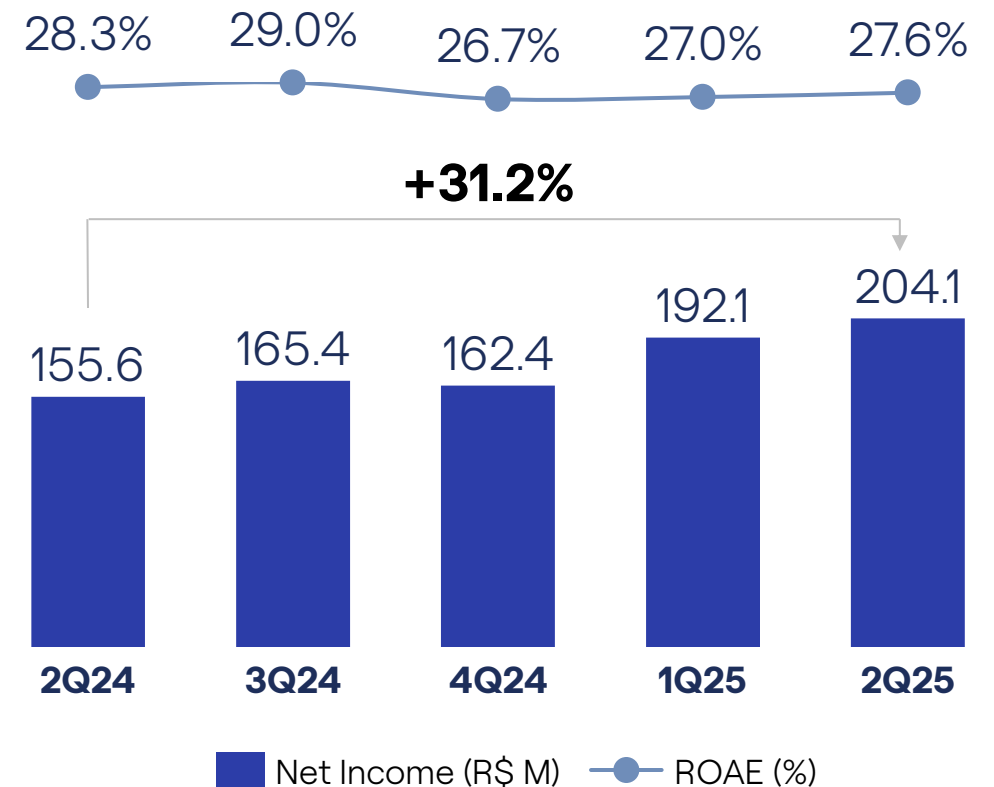
76 pts

NPS of Porto Bank

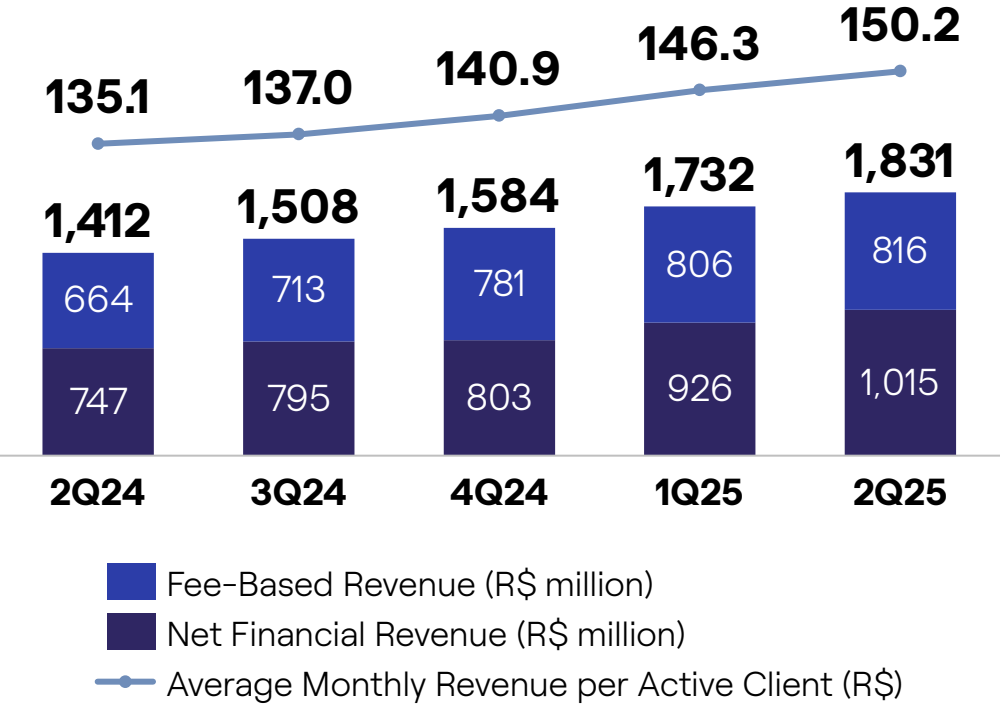
+31.2%

in the Net income of
the vertical (vs. 2Q24)

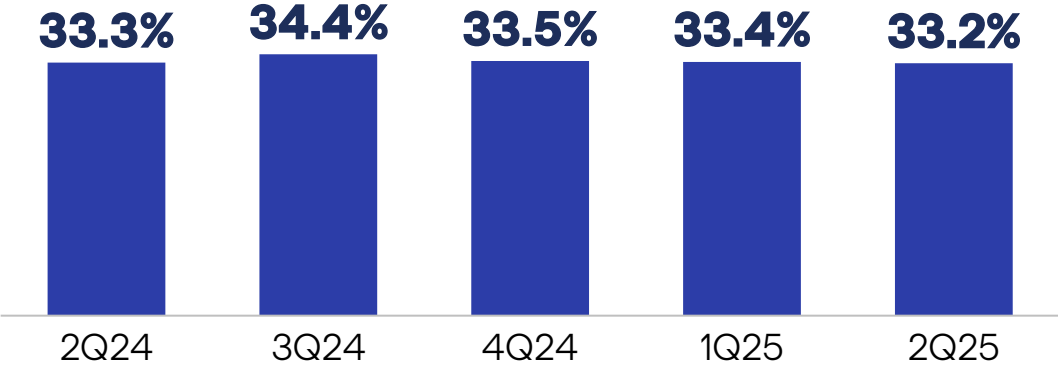
Net Income and ROAE



Revenue

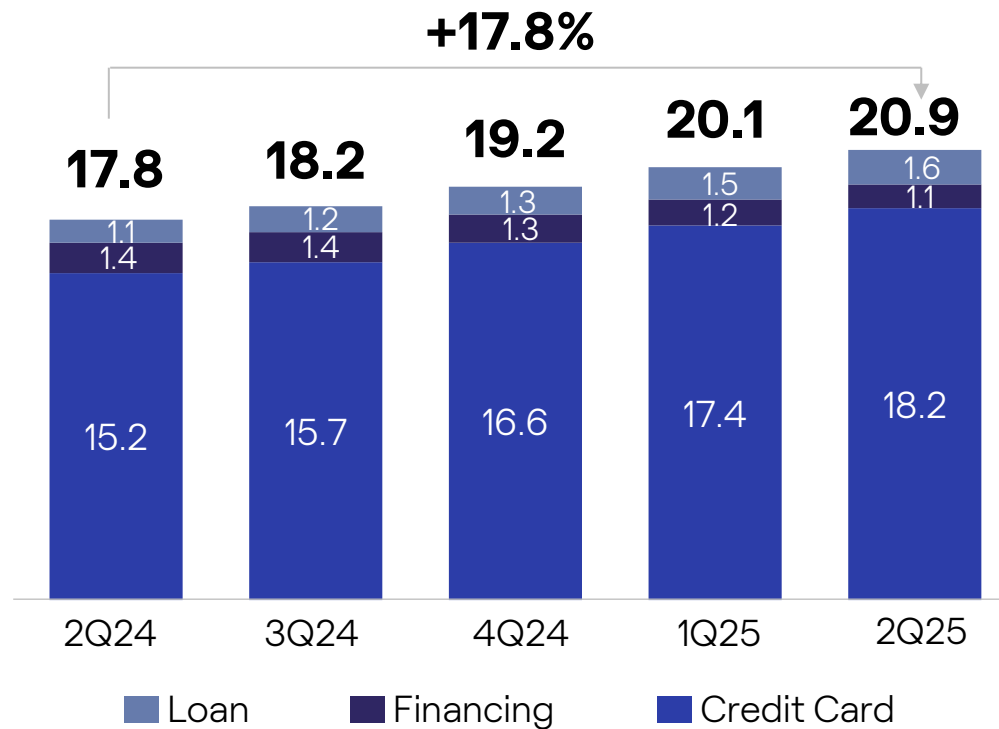


Efficiency Ratio¹

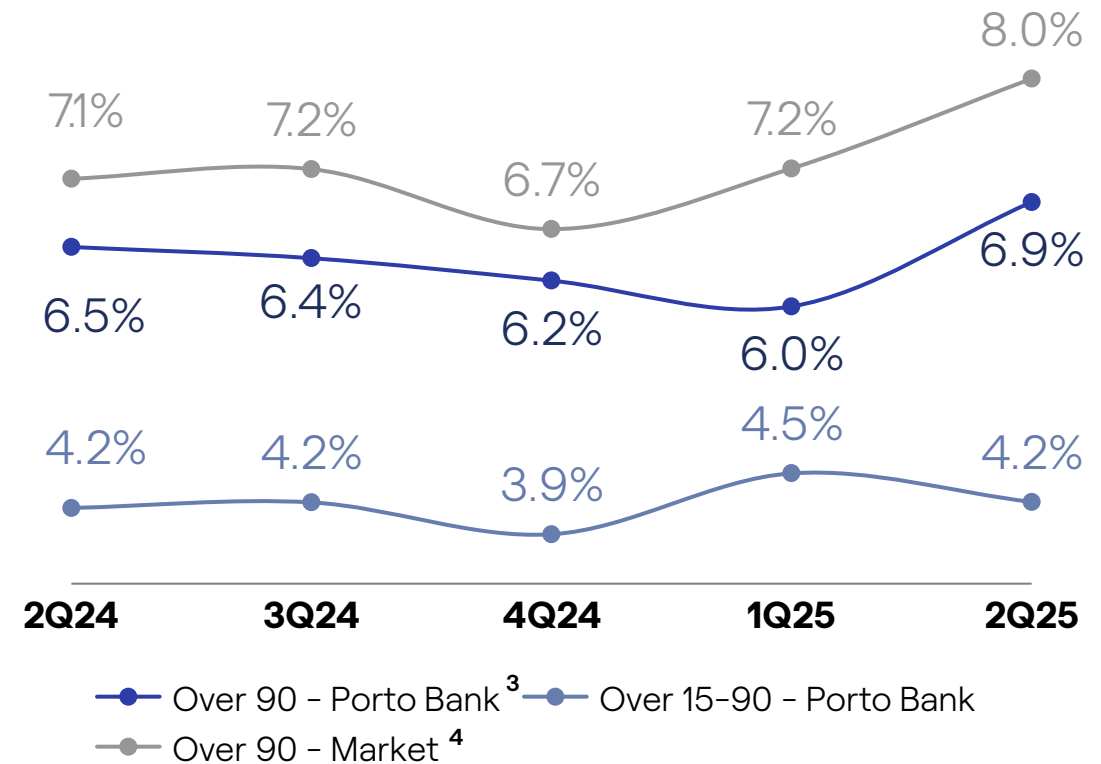


(1) Methodology for calculating the Efficiency Ratio: (Operating and Administrative Expenses – Rewards) / (Revenue net of taxes – Commission – Rewards).

Loan Portfolio (R\$ B)¹



NPL ratio²



(1) Portfolio up to 540 days past due | (2) Delays up to 360 days | (3) Disregarding one-off effect | (4) Source: Bacen, weighted by the company's comparable portfolio. Data available up to May/25.

704 K

Car services

668 K

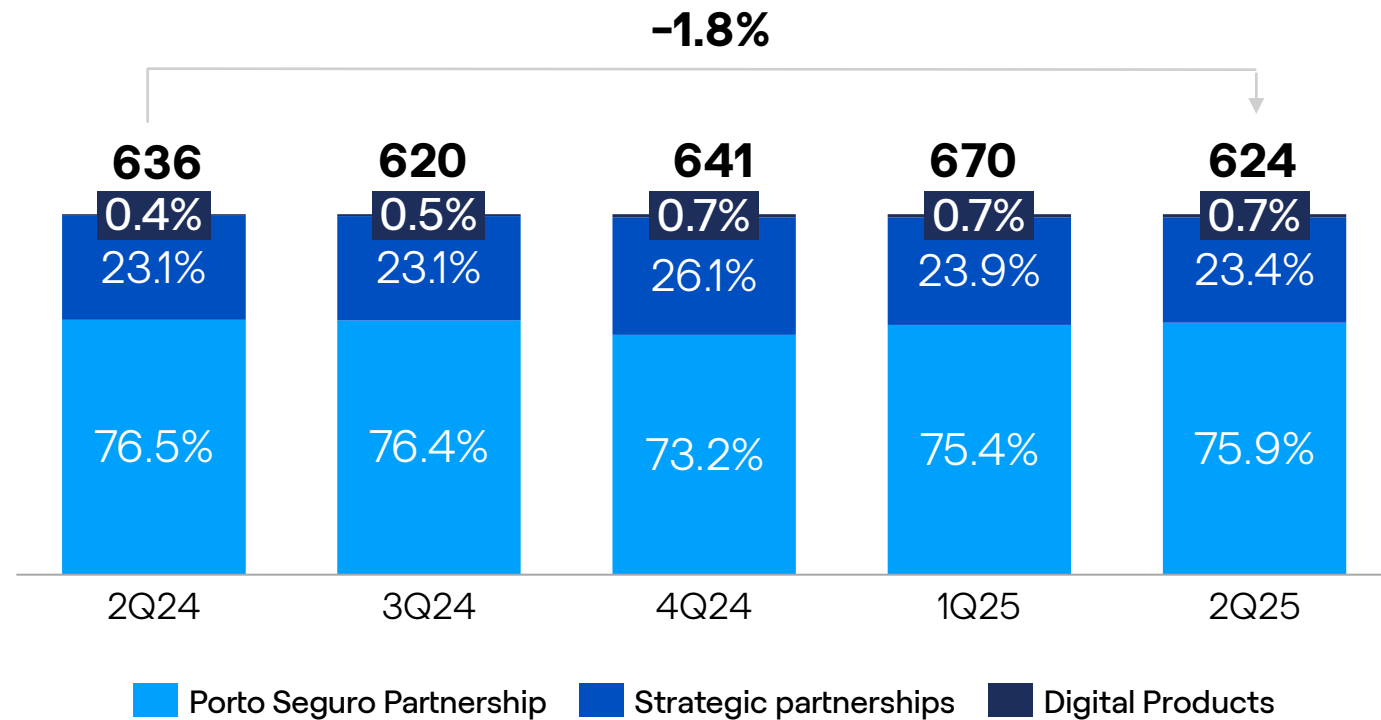
Services for homes and businesses

82 pts

Net Promoter Score

+0.8% Revenue ex-Porto Partnership in 2Q25 vs. 2Q24 and **+12.3%** in 1H25 vs. 1H24

Total Revenue (R\$ M) and Revenue Distribution (%)



R\$ 101 M

of EBITDA (-5.9% vs 2Q24) and
16.2% of EBITDA Margin in 2Q25
(-0.7 p.p. vs 2Q24)

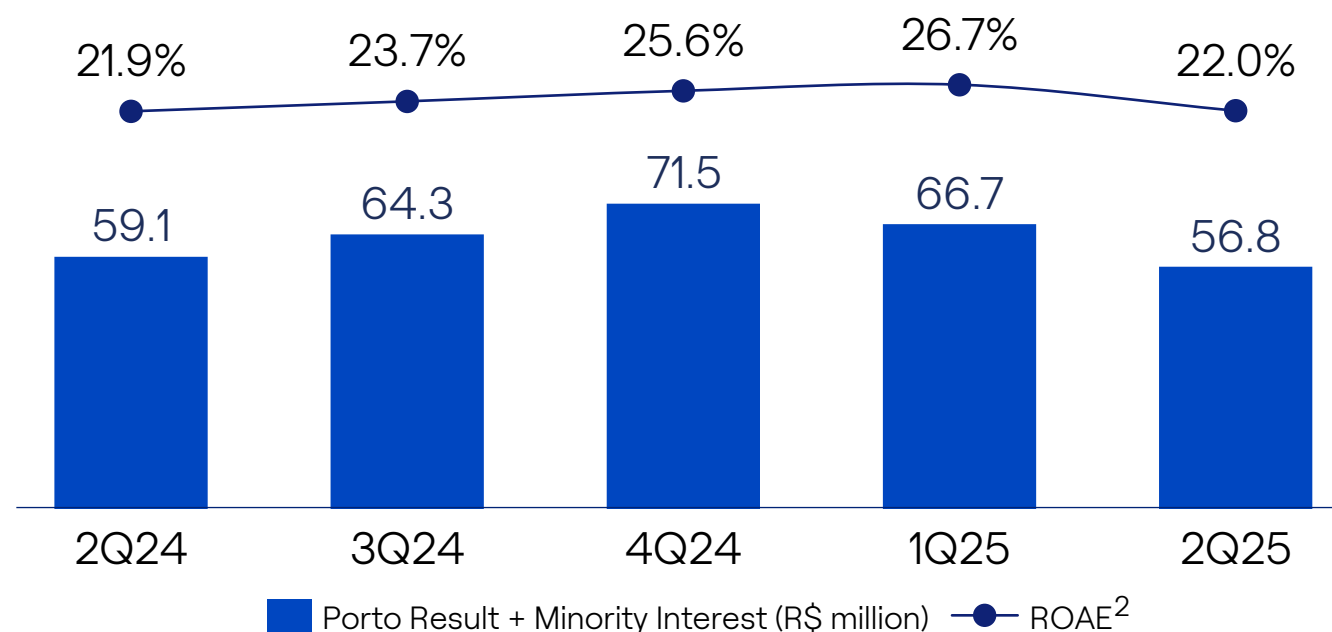
R\$ 57 M

Net Income (-3.9% vs 2Q24)
and ROAE of 22.0% in 2Q25¹
(+0.1 p.p. vs 2Q24)

R\$ 124 M

Net Income (+7.7% vs 1H24)
and ROAE of 24.0% in 1H25¹
(+2.7 p.p. vs 1H24)

Net income and Profitability



(1) Result and ROAE related to Porto + Minority Shareholders (2) The Shareholders' Equity in 1Q25 decreased R\$ 130.7 M, resulting in a consequent benefit for the ROAE, due to the following factors: (i) acquisition of 6.7% of minority shares by Porto Assistência, a subsidiary that is part of the DRE of Porto Serviços, and (ii) distribution of dividends.



PROJECTIONS FOR THE YEAR 2025

We revised our projections for 2025

Porto Seguro

	Range	Review
Vertical Earned Premium Change (vs. 2024)	+2 to +5%	Held
Vertical Loss Ratio	51 to 55%	Held
Vertical G&A Ratio	10.3 to 11.2%	Held

PortoBank

	Range	Review
Total Vertical Revenue Change (vs. 2024)	+14% to +22%	+20% to +28%
Credit Losses (R\$ B)	-1.9 to -2.3	-2,0 a -2,3
Efficiency Ratio	32.5 to 35%	32 to 34%

Porto Saúde

	Range	Review
Vertical Earned Premium Change (vs. 2024)	+25% to +40%	Held
Vertical Loss Ratio	75 to 80%	73% to 78%
Vertical G&A Ratio	4.5 to 5.5%	Held

Porto Serviço

	Range	Review
Total Vertical Revenue (R\$ B)	2.5 to 2.8	Held
Vertical G&A Ratio	8.0 to 9.0%	Held

Porto

	Range	Review
Financial Result (R\$ B)	1.2 to 1.4	Held
Effective rate	30 to 34%	28 % to 32%

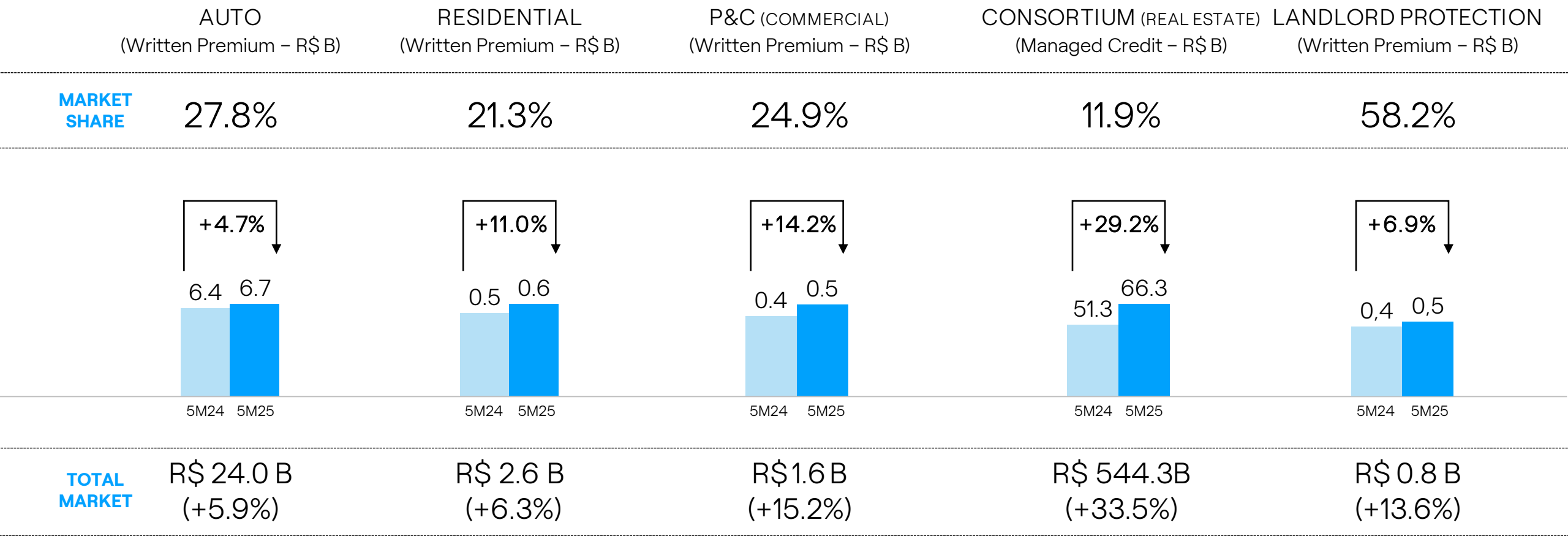
The Company clarifies that the projections disclosed reflect Management's expectations regarding the Company's business and therefore do not represent a promise of performance or result. The realization of these expectations will depend on several factors, many of them external to the Company, and actual results may differ from the projections presented.

The projections will be monitored and reviewed by the Company, pursuant to the applicable regulations.



PORTO VS. MARKET

Porto is the leader in some segments

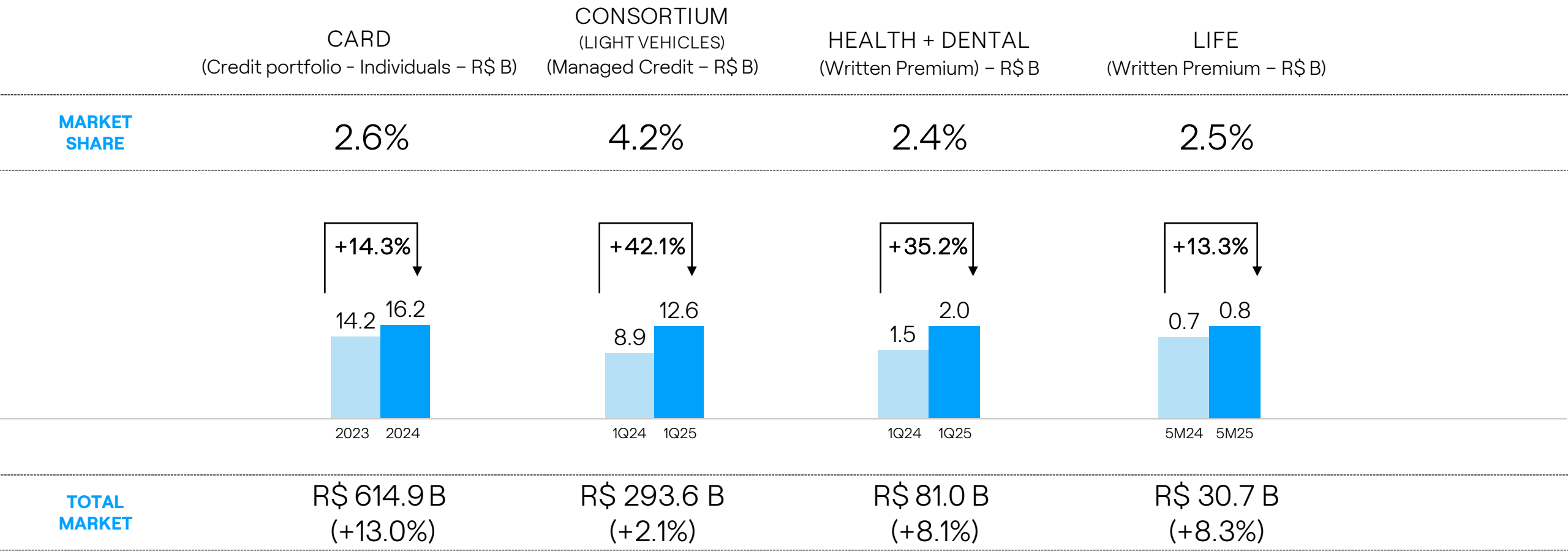


Source: Susep and Bacen.



PORTO VS. MARKET

Porto has been gaining market share in other markets



Source: Susep, Bacen, and ANS.



Q&A

2Q25

EARNINGS PRESENTATION
PSSA3

DISCLAIMER

Any statements that may be made during this conference call, regarding Porto Seguro's business prospects, projections and operational and financial goals, constitute beliefs and assumptions of the Company's management, as well as currently available information.

Forward-looking statements are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur.

Investors should understand that general economic conditions, industry conditions and other operating factors may affect Porto Seguro's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements.

CONTACT

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
<https://ri.portoseguro.com.br> gri@portoseguro.com.br