



APRESENTAÇÃO DE
RESULTADOS

4T24 e 2024



Priner



Teleconferência de resultados do 4T24 e 2024

Data: Sexta-feira, 14 de Março de 2025

Horário: 9h30 (horário de Brasília)

Clique aqui para se inscrever.

PRNR

B3 LISTED NM

Rio de Janeiro, 13 de março de 2025. A Priner S.A. (B3: PRNR3), especializada em engenharia industrial, inspeção e integridade, infraestrutura e montagem industrial, anuncia seus resultados do quarto trimestre de 2024 (4T24) e ano completo pro forma, incluindo os resultados da Real Estruturas a partir de julho/24.

Destaques



Follow-on em fevereiro,
com captação líquida de **R\$ 82 milhões**



Receita Líquida Anual pro forma de R\$ 1,2 bilhão:
+17,9% vs. 2023



Aquisição da Welding, concluída em junho, reforçando a UN de Engenharia de Integridade e Inspeção



EBITDA Anual pro forma de R\$ 160,6 milhões, com margem de 13,0%:
+27,0% vs. 2023



Aquisição da Real Estruturas, concluída em setembro, criando a nova UN de Montagem Industrial. Resultados pro forma a partir de julho/24



Lucro Líquido Anual pro forma de R\$ 42,3 milhões, com margem de 3,4%:
+68,5% vs. 2023



Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM de 1,88x⁽¹⁾



ROIC de 14,3%

Principais Indicadores (em R\$ milhões)	4T24	3T24 pro forma	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23	2024 pro forma	2023	Var. 2024/2023
Receita Líquida	419,7	392,7	6,9%	282,3	48,7%	1.234,1	1.046,4	17,9%
Lucro Bruto	102,2	88,9	15,1%	59,6	71,5%	273,6	215,6	26,9%
Margem Bruta	24,4%	22,6%	1,7 p.p.	21,1%	3,2 p.p.	22,2%	20,6%	1,6 p.p.
EBITDA	60,0	58,1	3,2%	30,4	97,2%	160,6	126,5	27,0%
Margem EBITDA	14,3%	14,8%	-0,5 p.p.	10,8%	3,5 p.p.	13,0%	12,1%	0,9 p.p.
Lucro Líquido	21,3	20,8	-2,8%	4,9	333,4%	42,3	25,1	68,5%
Margem Líquida	5,1%	5,3%	-0,2 p.p.	1,7%	3,3 p.p.	3,4%	2,4%	1,0 p.p.
ROIC⁽¹⁾	14,3%	15,4%	-1,1 p.p.	13,7%	0,6 p.p.	14,3%	13,7%	0,6 p.p.
CAPEX	19,1	20,6	-7,2%	26,5	-28,1%	72,8	101,9	-28,6%
Dívida Líquida/EBITDA LTM⁽¹⁾	1,88	1,83	2,5%	2,06	-8,9%	1,88	2,06	-8,9%
Quantidade de colaboradores (final do trimestre)	6.994	7.672	-8,8%	5.350	30,7%	6.994	5.350	30,7%
Quantidade de colaboradores (média mensal do trimestre)	7.359	7.276	1,1%	5.567	32,2%	5.887	5.701	3,3%
Receita Líquida por colaborador mensal (em R\$)	19.159	17.990	6,5%	16.900	13,4%	17.192	15.231	12,9%
Lucro Bruto por colaborador mensal (em R\$)	4.667	4.071	14,6%	3.569	30,8%	3.733	3.139	18,9%
Lucro Operacional por colaborador mensal (em R\$)	2.093	2.064	1,4%	1.104	89,6%	1.430	1.270	12,6%

(1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM e ROIC, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida e capital empregado) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, para o cálculo da alavancagem, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide anexo 1.

Mensagem da Administração

O ano de 2024 foi excepcional para a Priner: nossas conquistas nos alçaram a um novo patamar de receitas e resultados. Devido ao sucesso do Follow-on, com aporte líquido de R\$ 82,3 milhões, conseguimos trazer duas empresas incríveis, a Real Estruturas e a Welding Eng. Inspeção. O impacto dessas aquisições foi expressivo. Com apenas seis meses de contribuição, elas já responderam por 22,5% da nossa receita líquida anual consolidada. Ao considerarmos apenas os resultados do segundo semestre, período no qual as duas empresas contribuíram para nossos resultados, as duas representaram 33,9% de nossa receita líquida consolidada.

Adicionalmente, a aceleração de novos contratos *offshore* e a conquista de novos contratos não recorrentes pela UN de Infraestrutura, contribuíram para que nossa performance no quarto trimestre confirmasse a forte tendência de recuperação no volume de atividades e resultados apresentada no trimestre anterior, levando-nos a bater novos recordes de receitas (ROL de R\$ 419,7 milhões) e resultados (EBITDA de R\$ 60,0 milhões e Lucro Líquido de R\$ 21,3 milhões). Esses resultados corroboram nossa comunicação anterior de que a retração ocorrida no primeiro semestre foi um encontro de eventos pontuais e não representavam fatos estruturais.

O êxito contínuo na incorporação de empresas excepcionais também merece destaque. Desde 2017, investimos R\$ 189 milhões em novas empresas (excluindo os M&As realizados em 2024, mas incluindo o valor da opção de compra de 49% de uma das aquisições realizadas). Essas empresas geraram R\$ 500,8 milhões em receita líquida no ano passado, evidenciando como uma estratégia consistente é essencial para a criação de valor. Em 5 anos, lançamos 3 novas verticais de atuação e 30 famílias de serviços.

Encerramos o ano com R\$ 246,6 milhões em caixa, posição financeira líquida negativa de R\$ 380,5 milhões e alavancagem de 1,88 (DL/EBITDA gerencial, considerando Welding e REAL LTM), refletindo redução de 0,18pp em relação ao ano anterior (valores gerenciais). Em 2024, nosso ROIC foi de 14,3%, superior a 2023, que foi de 13,7%. No primeiro trimestre de 2025 realizaremos nossa segunda emissão de debêntures, no montante de R\$ 200 milhões, com garantia firme do coordenador líder e cujo objetivo é alongamento do passivo e novos investimentos.

Em 2025, mantemos previsão que cerca de 80% de nossas receitas serão provenientes de segmentos estruturalmente competitivos, como Óleo & Gás, Mineração, Papel & Celulose e Sucroenergético. Esses setores seguem apresentando demanda contínua por projetos de grande escala, o que reforça nossa confiança em nosso plano estratégico.

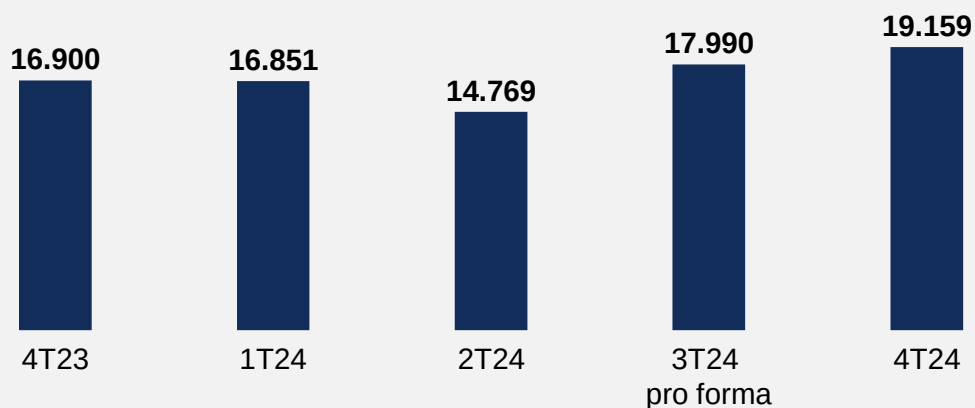
Estamos orgulhosos do que alcançamos em 2024 e confiantes de que este é o início de uma nova fase de prosperidade para a Priner. Agradecemos a todos que fazem parte dessa jornada.

Desempenho Operacional

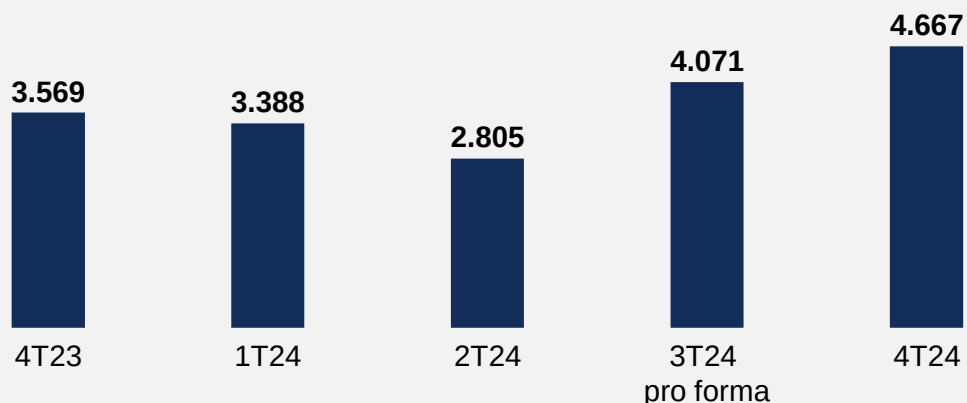
Indicadores per capita

- Considerando que nossas atividades demandam uso intensivo de mão de obra, realizamos monitoramento regular dos nossos indicadores per capita em diferentes níveis de detalhamento, garantindo apoio a nossos gestores.
- A tendência de crescimento gradual da receita líquida per capita é atribuída a: (i) diversificação acelerada dos serviços, que tem aumentado a participação dos serviços com maior valor agregado, e (ii) investimentos em tecnologias que proporcionam maior produtividade nas obras.
- Na comparação entre o 4T24 e o mesmo período de 2023, o aumento da receita líquida e do lucro bruto per capita foi gerado pela criação de uma nova UN (Montagem Industrial), em função da aquisição da Real Estruturas, e da conquista de novos contratos, principalmente no *offshore* e UN de Infraestrutura.

Receita Líquida per capita mensal (R\$ mil)



Lucro Bruto per capita mensal (R\$ mil)

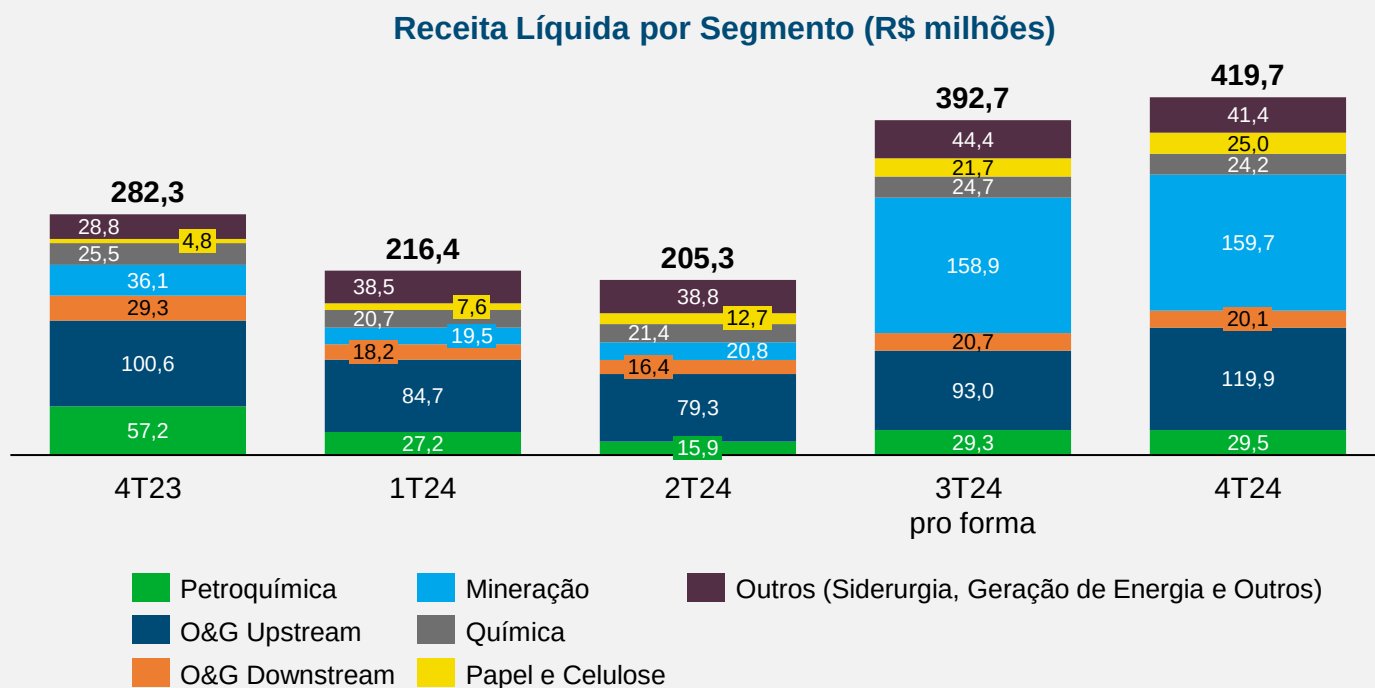


Nota: 3T24 refere-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Operacional

Evolução da Receita Líquida por Segmento

- Com o intuito de reduzir os riscos associados à concentração, um dos nossos pilares estratégicos é a busca pela diversificação dos segmentos atendidos. O gráfico a seguir ilustra nossa evolução anual, evidenciando nossa presença em setores estruturalmente competitivos e resilientes.



- Neste trimestre, observamos aumento em nossa receita, que apresentou crescimento total de 48,7% em relação ao mesmo período do ano anterior (+4,3% orgânico) e de 6,9% em comparação com o 3T24 (+13,6% orgânico). Essa expansão ocorreu em função da aquisição da Real Estruturas, aceleração nas operações de novos contratos *offshore*, os quais sofreram atraso no 2T24, somados a novos contratos não recorrentes na UN de Infraestrutura, resultando em melhorias relevantes na margem bruta. A aquisição da Real Estruturas possibilitou expansão no segmento de mineração, contribuindo expressivamente para o crescimento das receitas.
- Conquistamos R\$ 233,2 milhões em novos contratos durante o 4T24, o que fortaleceu nosso *backlog* e reforça nossa confiança para 2025.
- No 4T24, faturamos para 497 clientes, abrangendo 454 contratos e/ou pedidos *spot*. Em 2024, faturamos para 1.233 clientes, distribuídos em 763 contratos e/ou pedidos *spot*.

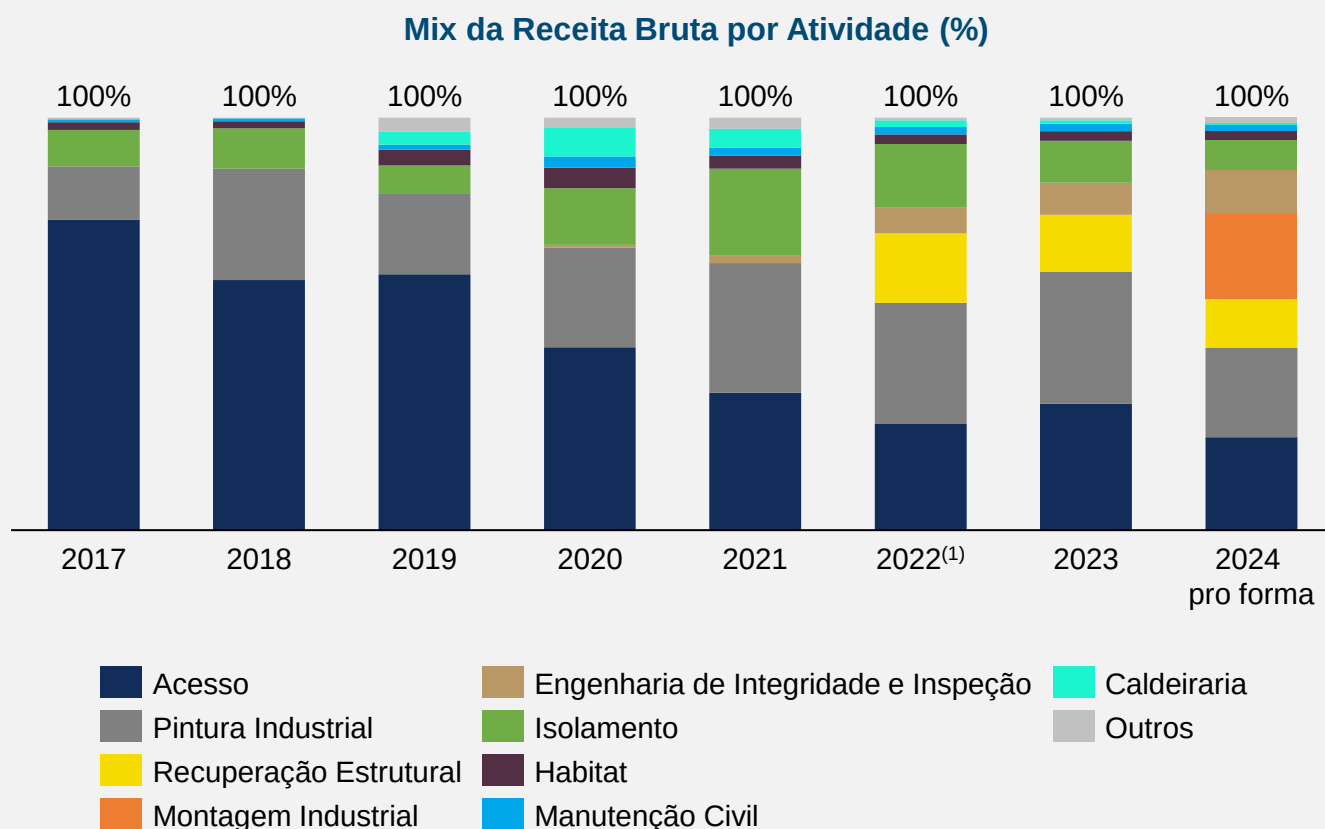
Nota: 3T24 refere-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Operacional

Evolução da Receita Bruta por Mix de Atividades

A diversificação dos serviços oferecidos constitui um de nossos pilares estratégicos fundamentais. Ao diversificarmos, nos aproximamos do *core business* de nossos clientes, o que nos permite incrementar nossa rentabilidade a longo prazo e elevar as barreiras de entrada para os concorrentes.

O gráfico abaixo mostra o resultado da nossa bem-sucedida evolução em diversificar serviços ao longo do tempo. Em 2024, podemos observar o crescimento da participação dos serviços de Engenharia de Integridade e Inspeção e Montagem Industrial em nosso mix, em consequência do crescimento apresentado pelas empresas adquiridas (M&As).



Nota: Outros: Beneficiamento, Tapamento Lateral e Cobertura, Revenda, Venda de Ativo/Sucata, Treinamentos e Projetos.

⁽¹⁾ Inclui R\$ 112,4 MM de receita bruta dos contratos pontuais da gmaia.

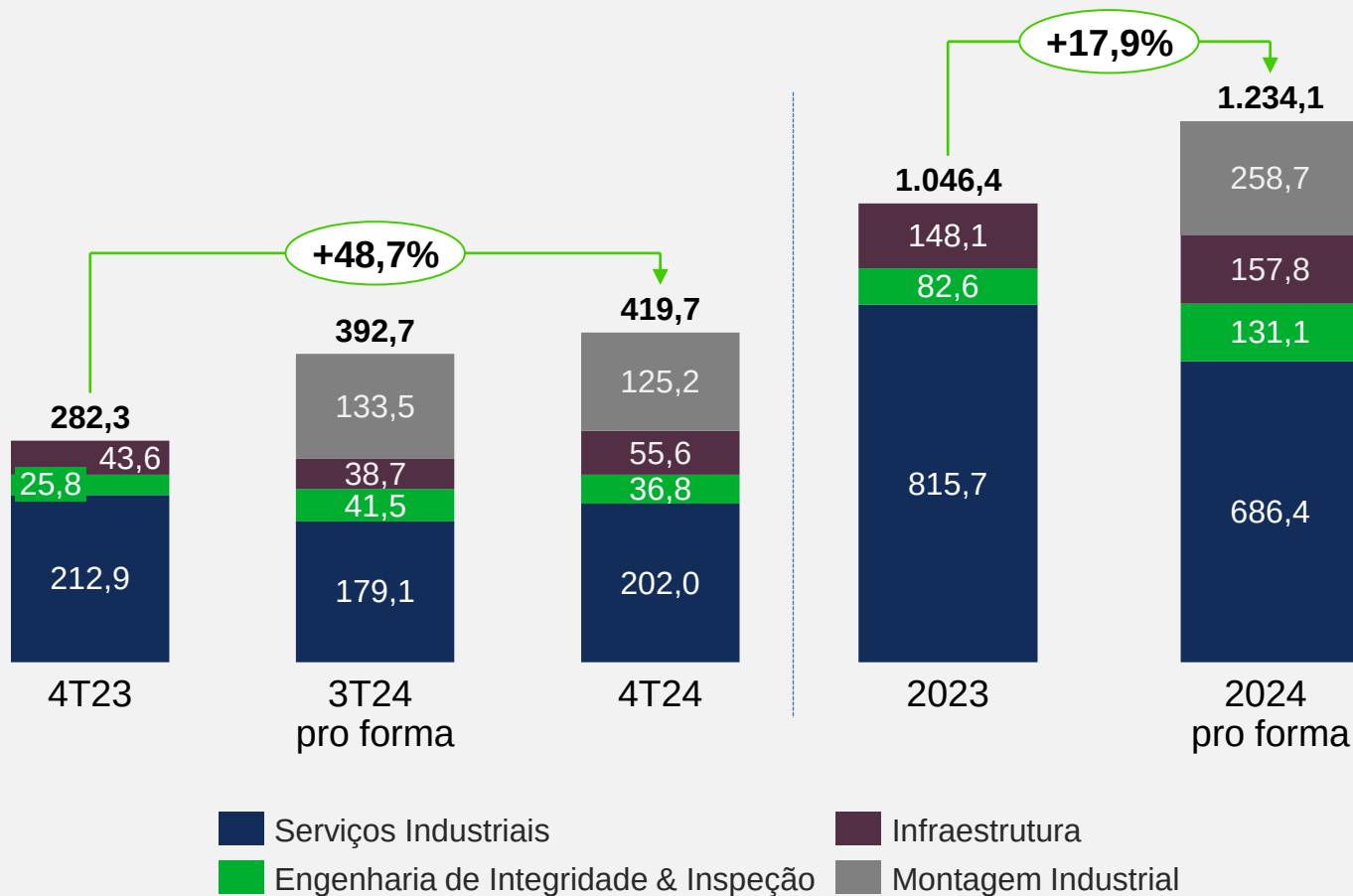
Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Receita Líquida

- Em 2024, a Receita Líquida pro forma registrou incremento de 17,9% em relação ao ano anterior. No 4T24, houve expansão de 48,7% em relação ao mesmo período do ano anterior, em função da aquisição da Real Estruturas, início de operação de novos contratos *offshore*, somados a novos contratos e expansão das UN's de Infraestrutura e Engenharia de Integridade e Inspeção. A variação, sem a Real Estruturas, foi de +4,3% e de +13,6% em relação ao 4T23 e 3T24, respectivamente. Importante mencionar que houve melhoria da margem bruta orgânica nas duas comparações temporais.
- Encerramos o ano com 337 vagas disponíveis, a serem preenchidas no início de 2025.

Receita Líquida por Unidade de Negócio (R\$ milhões)



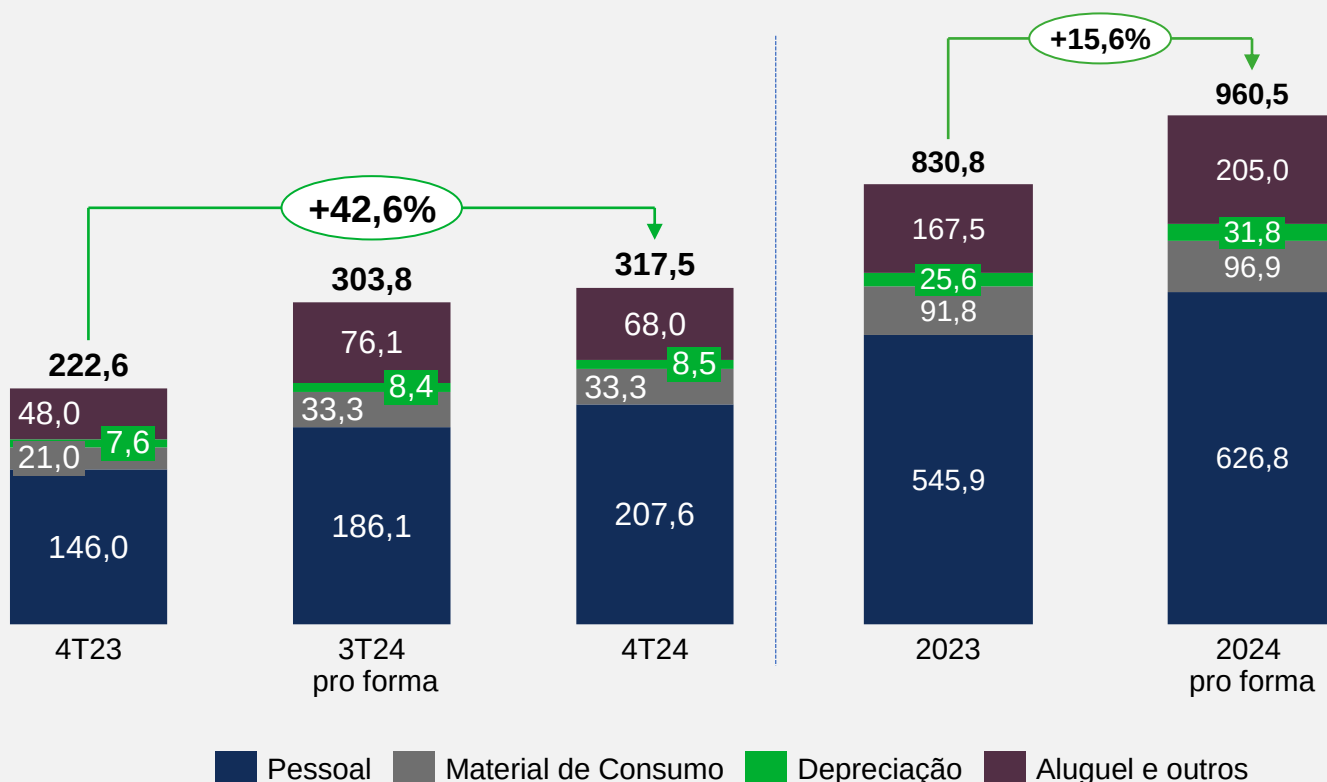
Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Custo dos Produtos Vendidos e Serviços Prestados

- O Custo dos Produtos Vendidos e Serviços Prestados totalizou R\$ 960,5 milhões em 2024 (pro forma) e R\$ 317,5 milhões no 4T24, equivalente a incremento de 15,6% em relação a 2023 e 42,6% em relação ao 4T23, principalmente em consequência do crescimento ocorrido no volume de atividades, por motivos já mencionados.
- Os custos da nova UN de Montagem Industrial no 4T24, em decorrência da aquisição da Real Estruturas, totalizaram R\$ 96,2 milhões, representando 30,3% do custo consolidado.

Custo dos Produtos Vendidos e Serviços Prestados (R\$ milhões)



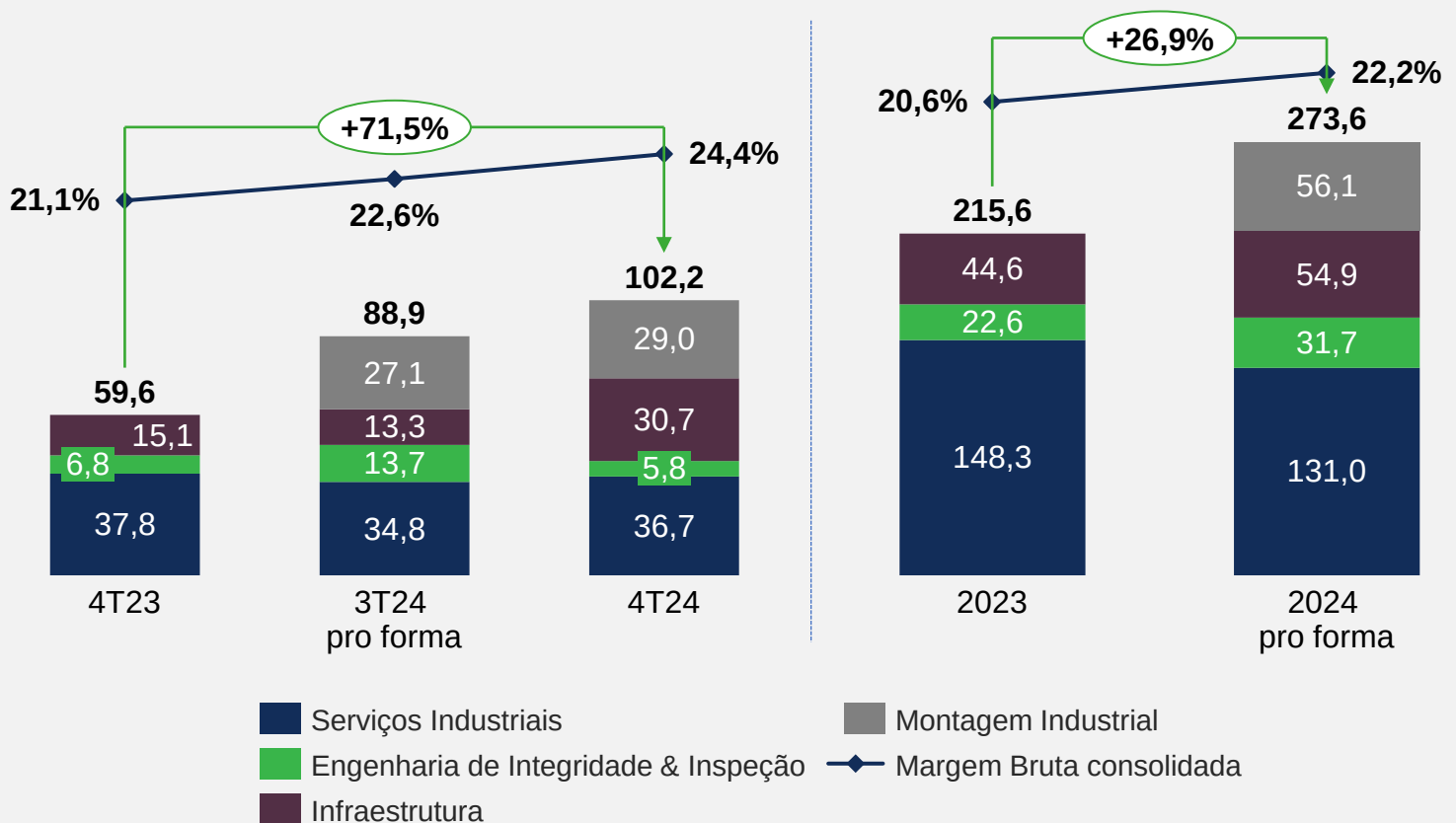
Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Lucro Bruto

- Lucro Bruto recorde no 4T24, com e sem a nova UN de Montagem Industrial.
- O forte incremento no Lucro Bruto trimestral e anual foi fruto dos seguintes motivos:
 - Aquisição da Real Estruturas, aumentando o *portfólio* de serviços oferecidos aos nossos clientes;
 - Aceleração nas operações de novos contratos *offshore*, os quais sofreram atraso no 2T24;
 - Início de operação de novos contratos conquistados pelas UNs de Infraestrutura (não recorrentes) e Engenharia de Integridade e Inspeção.
- Desconsiderando a contribuição da Real Estruturas, o Lucro Bruto no 4T24 foi de R\$ 73,3 milhões, o que representa incremento de 22,9% e 18,7% em relação ao 4T23 e 3T24 (pro forma), respectivamente, demonstrando a assertividade de nossa estratégia.

Lucro Bruto (R\$ milhões) e Margem Bruta (%)



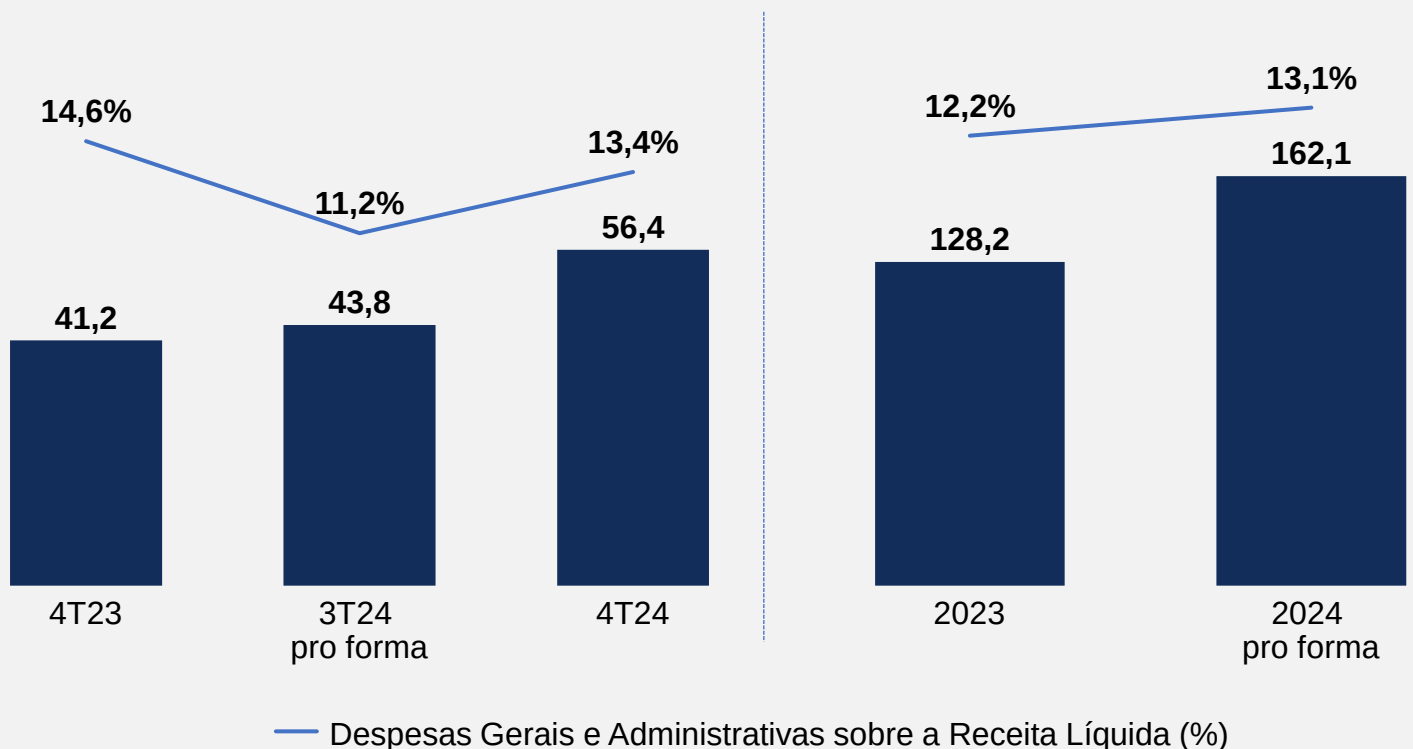
Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Despesas Gerais e Administrativas

- No 4T24, a representatividade das despesas em relação à Receita Líquida diminuiu 1,2 pp e aumentou 2,3 pp em relação ao 4T23 e 3T24 (pro forma), respectivamente.
- O incremento absoluto nas despesas do 4T24 foi impactado, de forma relevante, pelas recentes aquisições da Real Estruturas e Welding.

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões)



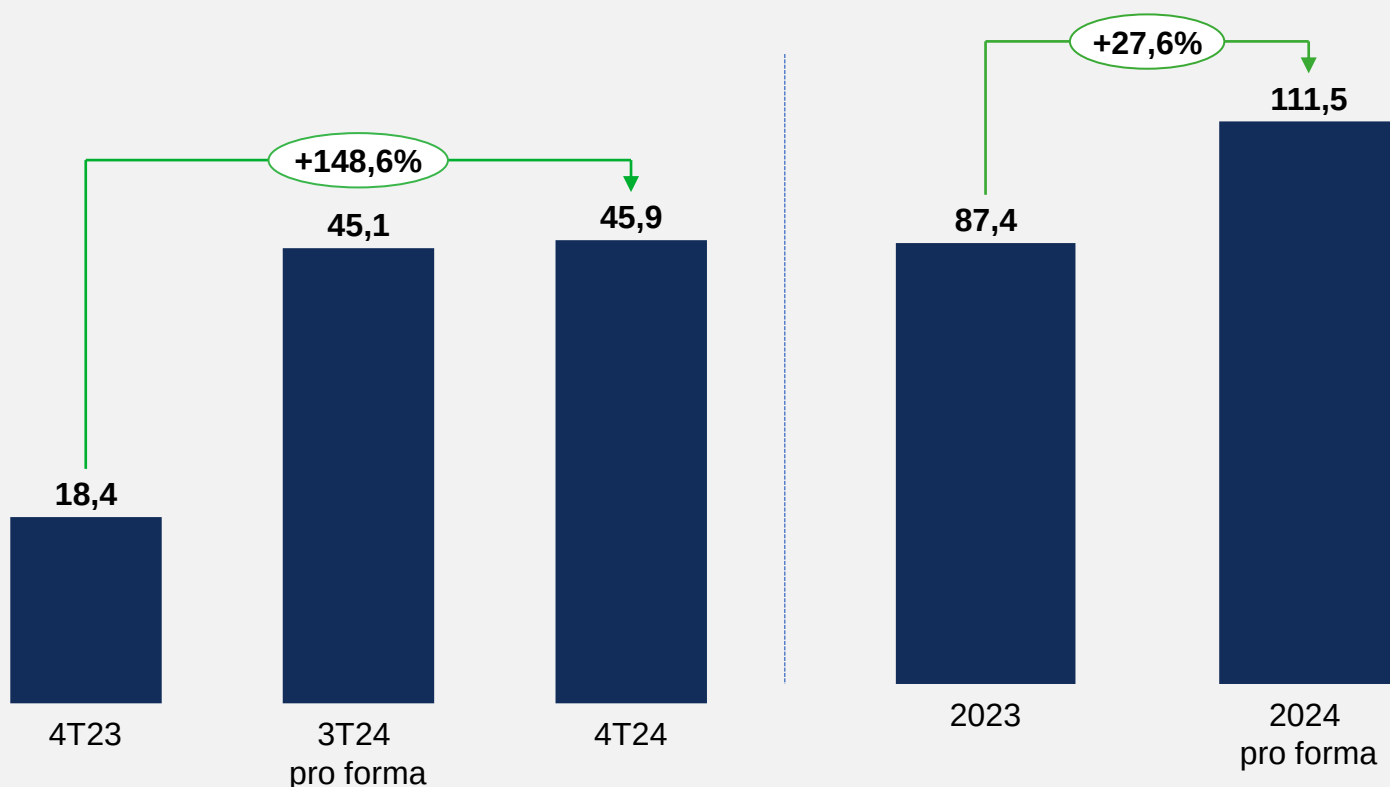
Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Lucro Operacional

- O Lucro Operacional apresentou aumento no 4T24, tanto em relação ao 4T23 (+ 148,6%), quanto em relação ao 3T24 pro forma (+ 1,8%). Em 2024 (pro forma), houve expansão de 27,6% em comparação ao ano anterior.
- Conforme já mencionado, essa performance foi fruto de incremento no volume de atividades e melhoria de margens das UNs, fatos gerados, principalmente, pela aquisição da Real Estruturas e conquista de novos contratos (*offshore* e infraestrutura).
- Desconsiderando a contribuição da Real Estruturas, o Lucro Operacional no 4T24 foi de R\$ 26,8 milhões e apresentou incremento de 45,5% e 14,6% em relação ao 4T23 e 3T24 (pro forma), respectivamente.

Lucro Operacional (R\$ milhões)



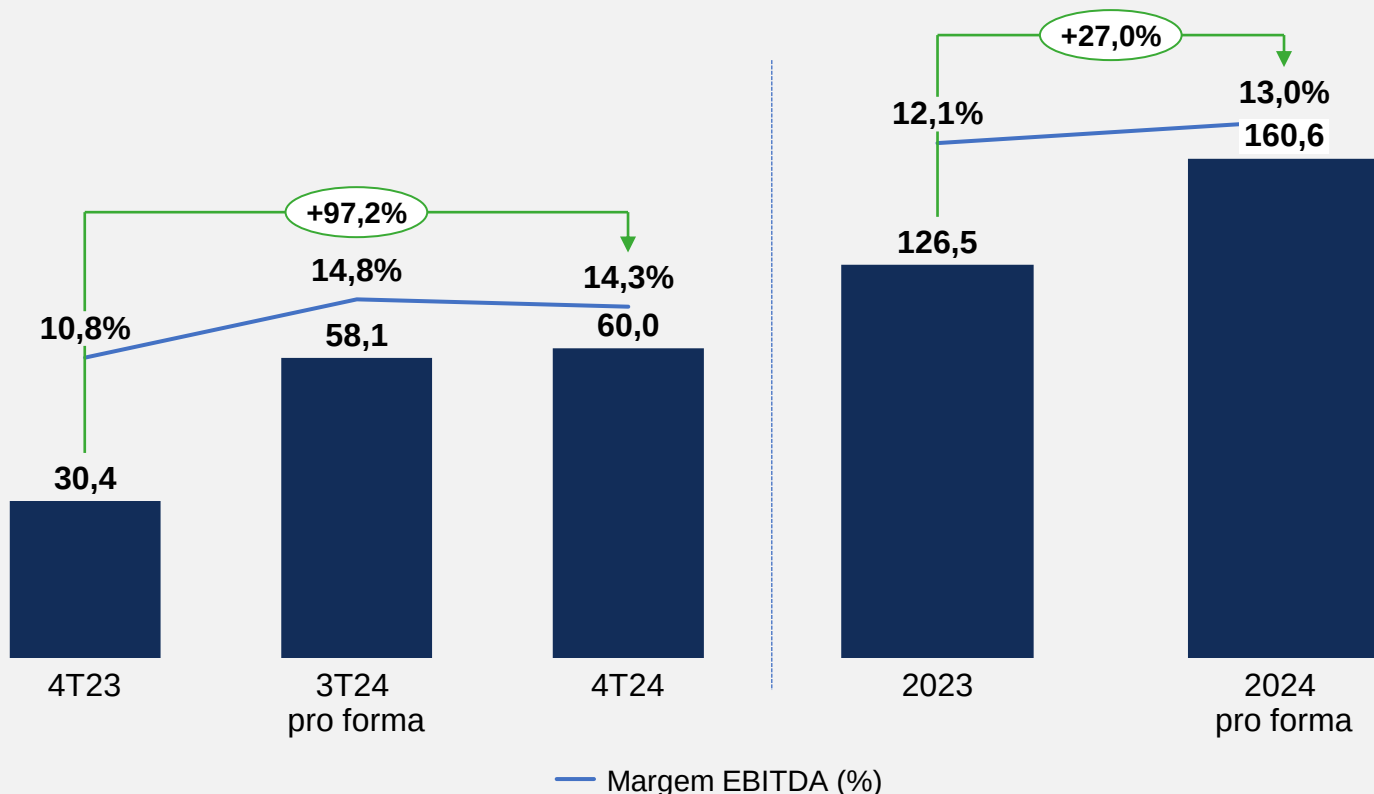
Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

EBITDA

- EBITDA recorde no 4T24 e em 2024 (pro forma), com e sem a nova UN de Montagem Industrial.
- No 4T24, registramos EBITDA de R\$ 60,0 milhões, o que representa incremento de 97,2% e 3,2% em relação ao 4T23 e 3T24 (pro forma), respectivamente. Em 2024, registramos EBITDA pro forma de R\$ 160,6 milhões, equivalente a incremento de 27,0% em relação ao ano anterior.
- Conforme já mencionado, essa performance foi fruto de incremento no volume de atividades e melhoria de margens das UNs, fatos gerados, principalmente, pela aquisição da Real Estruturas e conquista de novos contratos (*offshore* e infraestrutura).
- Desconsiderando a contribuição da Real Estruturas, o EBITDA no 4T24 foi de R\$ 40,6 milhões, o que equivale a incremento de 33,4% e 12,4% em relação ao 4T23 e 3T24 (pro forma), respectivamente.

EBITDA (R\$ milhões)



Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Resultados Financeiros

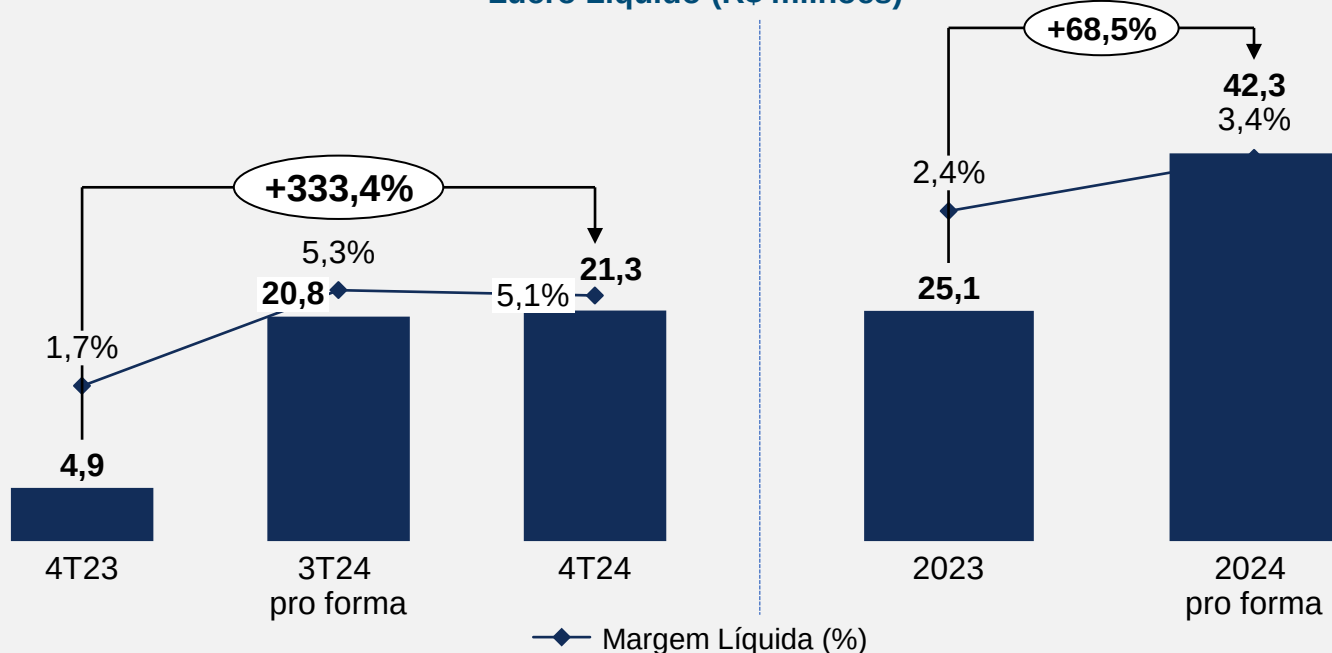
- O resultado financeiro líquido no 4T24 totalizou despesa de R\$ 14,8 milhões, o que representa redução de R\$ 1,0 milhão em relação ao 4T23 e R\$ 0,9 milhão em relação ao 3T24 (pro forma). Comparando 2024 (pro forma) com 2023, houve aumento de R\$ 7,1 milhões.
- Na comparação anual houve estabilização no resultado líquido entre receitas de aplicações financeiras e juros de financiamentos. Entretanto, houve incremento nos juros referentes a *sellers finance* (M&As), proveniente das aquisições realizadas.
- A redução dos juros referentes a *sellers finance* no 4T24 (vs 3T24 pro forma) foi consequência de pagamento do sinal da aquisição da Real no final de setembro.

Resultados financeiros	4T24	3T24	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23	2024	2023	Var. 2024/2023
Receitas de aplicações financeiras	4,1	4,8	-15,7%	1,7	139,5%	15,4	9,3	65,1%
Juros de financiamentos (incluindo IOF)	(11,3)	(12,9)	-12,3%	(14,2)	-20,5%	(46,8)	(39,7)	18,1%
Juros referentes a Sellers Finance (M&As)	(4,1)	(5,6)	-26,4%	(0,4)	897,3%	(11,0)	(3,0)	271,5%
Juros de clientes	0,0	0,0	n/a	0,2	-100,0%	0,0	0,3	-100,0%
Cessão de direitos creditórios	(1,1)	(0,6)	93,1%	(1,9)	-41,0%	(2,7)	(8,4)	-67,4%
Outros	(2,4)	(1,4)	62,8%	(1,1)	109,0%	(6,8)	(3,5)	92,9%
Total	(14,8)	(15,7)	-5,3%	(15,8)	-6,2%	(52,1)	(45,0)	15,8%

Lucro Líquido

- Neste trimestre, apesar do atual nível de juros da economia brasileira, nosso lucro líquido foi impulsionado pelo incremento no volume de atividades e margens, principalmente no *offshore* e Infraestrutura, além da chegada da Real Estruturas.
- O Lucro Líquido apresentou incremento 333,4% em relação ao 4T23 e 2,8% em relação ao 3T24 (pro forma). Em 2024, o Lucro Líquido pro forma apresentou incremento de 68,5% em relação ao ano anterior, com incremento da margem líquida, que foi de 3,4%.

Lucro Líquido (R\$ milhões)



Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Investimentos

Investimentos (R\$ milhões)	4T24	3T24	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23	2024	2023	Var. 2024/2023
Produtivo	8,3	14,6	-43,2%	20,4	-59,4%	46,2	82,2	-43,8%
Acesso	2,0	6,3	-68,3%	10,6	-81,1%	18,0	44,4	-59,5%
Pintura	1,0	6,4	-84,3%	3,2	-69,0%	15,1	19,3	-21,7%
Inspeção	2,9	1,0	190,6%	1,6	76,0%	8,3	7,0	18,9%
Isolamento	0,0	0,0	-100,0%	0,2	-100,0%	0,1	0,2	-65,6%
Infraestrutura (hidrodemolição, perfuratrizes e outros)	2,4	0,9	183,0%	4,8	-49,3%	4,6	11,3	-58,8%
Apoio	10,8	6,0	80,2%	5,6	91,4%	26,6	19,7	34,9%
Softwares	0,6	1,0	-34,8%	0,2	259,1%	3,2	1,5	114,7%
Computadores e periféricos	0,6	1,0	-45,9%	0,8	-34,6%	2,1	2,7	-22,4%
Benfeitorias e Expansões Operacionais	9,2	3,7	148,6%	4,3	116,2%	19,9	13,6	46,0%
Móveis e utensílios	0,4	0,3	34,2%	0,4	10,8%	1,4	1,9	-25,8%
CAPEX TOTAL	19,1	20,6	-7,2%	26,0	-26,7%	72,8	101,9	-28,6%

- Os investimentos produtivos em equipamentos operacionais visam aumentar a capacidade operacional e aprimorar a produtividade por meio da adoção de novas tecnologias, permitindo redução gradual na intensidade do uso de mão de obra. Quando combinados com aquisições estratégicas (M&As) bem-sucedidas, esses investimentos se tornam um fator essencial na busca pela expansão do ROIC a médio e longo prazos.
- A retração dos investimentos em 4T24, quando comparado ao mesmo período de 2023, ocorreu como consequência de decisão da Administração para preservação de caixa, em face ao atual cenário de juros básicos.
- A maior parte dos investimentos em benfeitorias não são recorrentes. O mais significativo é referente à nova unidade operacional em Macaé, que visa ampliar nossa capacidade para atender à crescente demanda do lucrativo setor *offshore*.

Disponibilidade de Caixa e Dívida

- Encerramos o 4T24 com Dívida Líquida de R\$ 380,5 milhões e Caixa, Equivalentes de Caixa e Aplicações Financeiras de R\$ 246,6 milhões.

Indicadores Financeiros	4T24	3T24 pro forma	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23
Caixa, Equivalentes de Caixa e Aplicações Financeiras	246,6	195,9	25,9%	138,3	78,3%
Empréstimos e financiamentos bancários, incluso debêntures	(460,9)	(428,9)	7,4%	(350,4)	31,5%
Dívidas Referentes a Aquisições (<i>Sellers Loan</i>)	(166,2)	(144,8)	14,7%	(33,2)	399,9%
Empréstimos de Mútuo	0,0	(1,0)	-100,0%	0,0	n/a
Dívida Bruta	(627,1)	(574,8)	9,1%	(383,7)	63,4%
Posição Financeira Líquida	(380,5)	(378,9)	0,4%	(245,4)	55,1%
Dívida Líquida / EBITDA LTM	1,88	1,83	2,5%	2,06	-8,9%

- (1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

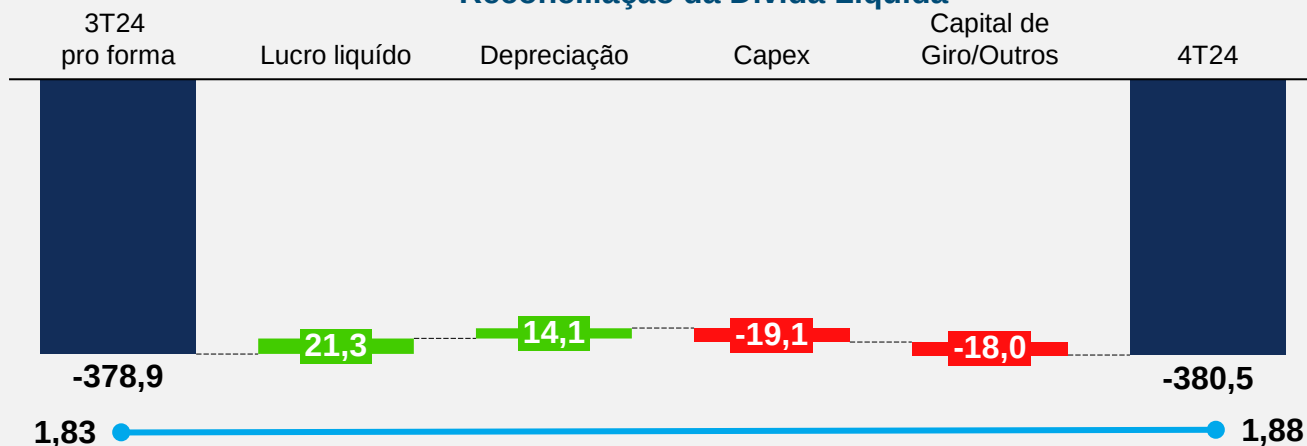
Nota: 3T24 refere-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

Disponibilidade de Caixa e Dívida (continuação)

- No 4T24 captamos R\$ 50,0 milhões, com custos inferiores ao *spread* médio da Companhia até então. Com esse movimento para proteção da liquidez de curto prazo, alongamos nossa dívida, além de barateá-la.

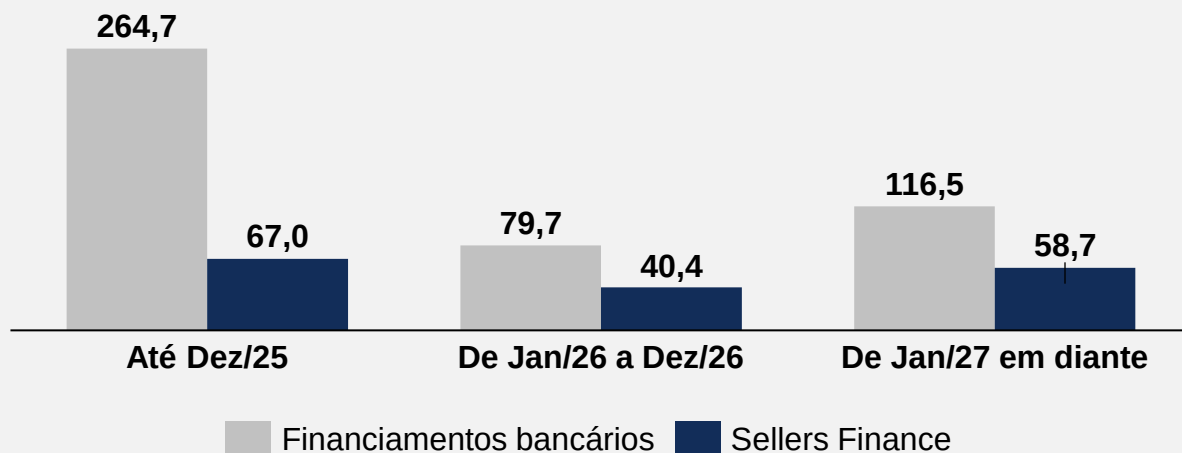
Reconciliação da Dívida Líquida



● Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM pro forma⁽¹⁾

(1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

Cronograma de Amortização da Dívida (R\$ milhões)



Nota: 3T24 refere-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Desempenho Financeiro

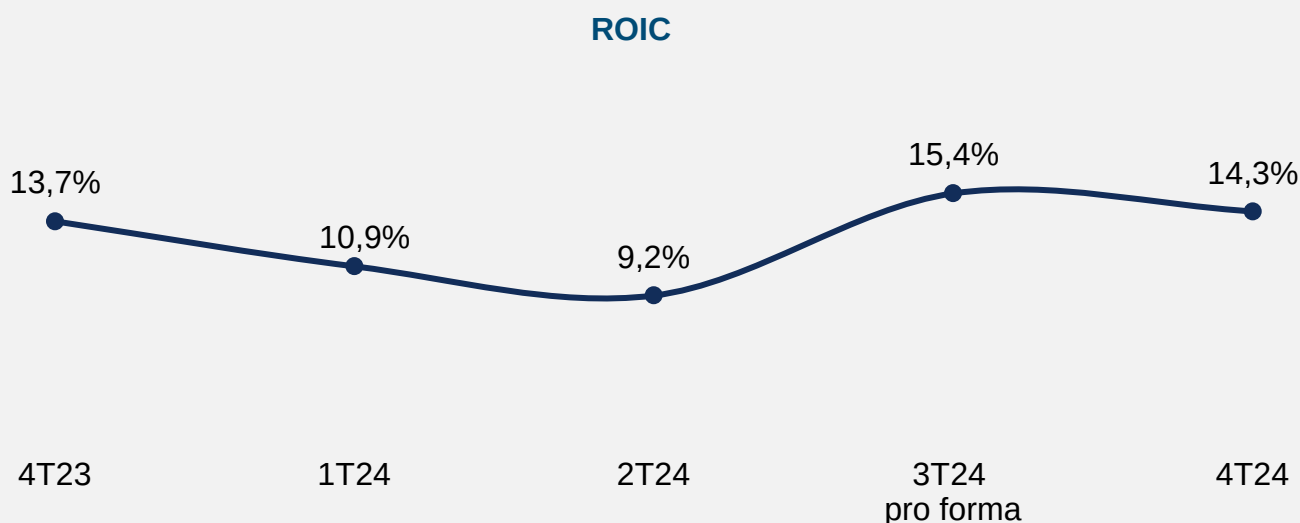
Capital de Giro

- O saldo a receber de clientes no 4T24 superou o saldo de contas a pagar com fornecedores e funcionários em R\$ 174,0 milhões. O prazo médio de recebimento no 4T24 apresentou redução, comparativamente ao 3T24 e ao 4T23.

Indicadores Financeiros	4T24	3T24 pro forma	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23
Contas a Receber (clientes)	319,5	356,2	-10,3%	276,7	15,5%
# dias	63	74	-15,2%	80	-21,8%
Contas a Pagar (fornecedores e funcionários)	145,5	179,3	-18,8%	117,2	24,1%
# dias	29	37	-23,3%	34	-16,0%
Capital de giro, considerando itens acima	174,0	176,9	-1,6%	159,5	9,1%
# dias	34	37	-7,1%	46	-26,1%

ROIC

- Em 2024, o ROIC (retorno sobre capital investido) pro forma apresentou incremento em relação a 2023, em função do aumento de representatividade da UN de Infraestrutura e da criação da UN de Montagem Industrial, as quais possuem ROIC superiores a UN de Serviços Industriais.
- A partir do 4T23, alteramos o cálculo do ROIC, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (capital empregado) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição).



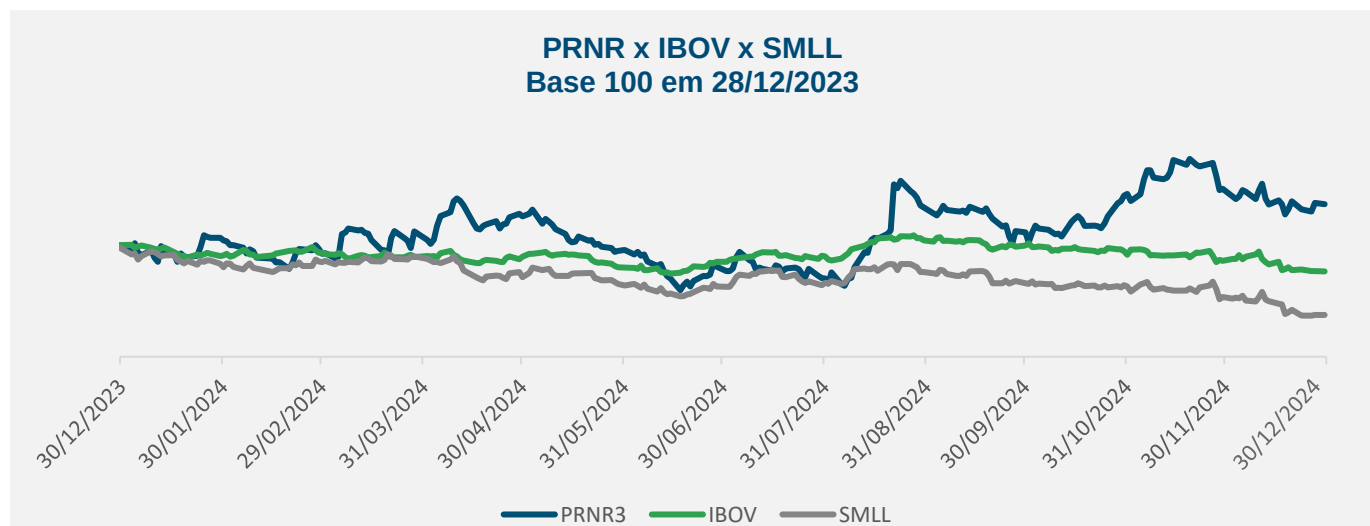
Nota: 3T24 refere-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Mercado de Capitais

- O ano de 2024 começou com um marco significativo: nosso primeiro *follow-on*, desde o IPO. Realizado em 8 de fevereiro, com preço por ação de R\$ 11,44, gerou aporte líquido de R\$ 82,3 milhões. Durante esse processo, até a semana seguinte à precificação, adicionamos 67 novos investidores institucionais à nossa base acionária. Essa operação proporcionou os recursos financeiros necessários para os M&As da Welding (junho) e Real (setembro). Com isso, houve aumento expressivo na liquidez das nossas ações.
- Em 30 de dezembro de 2024, as ações ordinárias da Priner (B3: PRNR3) estavam cotadas a R\$ 13,41, o que representa incremento de 14,6% em relação ao preço de fechamento de 28 de dezembro de 2023. O índice Ibovespa, no mesmo período, registrou queda de 9,5%. Em 13 de março de 2025, PRNR3 estava cotada a R\$ 17,19.

Desempenho PRNR3	4T24	3T24	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23	2024	2023	Var. 2024/2023
Preço final da ação (R\$)	13,41	12,23	9,6%	11,70	14,6%	13,41	11,70	14,6%
Valor de mercado final de período (R\$ milhões)	626,5	571,4	9,6%	455,2	37,6%	626,5	455,2	37,6%
Volume médio diário negociado (R\$ milhões)	5,09	3,66	39,1%	2,48	104,8%	4,20	2,17	93,8%
Quantidade de ações (milhões)	46,72	46,72	0,0%	38,91	20,1%	46,72	38,91	20,1%
EBITDA LTM (R\$ milhões)	160,6	131,0	22,6%	126,5	27,0%	160,6	126,5	27,0%
EBIT LTM (R\$ milhões)	111,5	84,1	32,6%	87,4	27,6%	111,5	87,4	27,6%
Lucro Líquido LTM (R\$ milhões)	42,3	25,8	63,6%	25,1	68,5%	42,3	25,1	68,5%
Depreciação e Amortização LTM (R\$ milhões)	49,1	47,0	4,6%	39,1	25,8%	49,1	39,1	25,8%
Lucro por ação LTM (R\$)	0,90	0,55	63,6%	0,64	40,3%	0,90	0,64	40,3%
EBIT por ação LTM (R\$)	2,39	1,80	32,6%	2,25	6,2%	2,39	2,25	6,2%
Patrimônio Líquido (R\$ milhões)	369,1	362,1	1,9%	238,7	54,6%	369,1	238,7	54,6%
Valor Patrimonial por Ação (R\$)	7,90	7,75	1,9%	6,14	28,8%	7,90	6,14	28,8%
Enterprise Value (R\$ milhões)	989,3	950,3	4,1%	700,6	41,2%	989,3	700,6	41,2%
P/EBIT	5,62	6,80	-17,3%	5,21	7,9%	5,62	5,21	7,9%
P/L	14,83	22,12	-33,0%	18,15	-18,3%	14,83	18,15	-18,3%
P/VP	1,70	1,58	7,6%	1,91	-11,0%	1,70	1,91	-11,0%
EV/EBITDA	6,16	7,25	-15,1%	5,54	11,2%	6,16	5,54	11,2%

⁽¹⁾ Consideram valores divulgados APÓS a data de cotação da ação. Ou seja, com resultados ainda não divulgados ao mercado ao final de cada trimestre. Exemplo: para o 4T24, foram utilizados resultados a serem divulgados no dia 13/03/2025. Em 30/12/2024, a ação estava cotada a R\$ 13,41 e os resultados do 4T24 ainda não eram públicos.



Nota: 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24). Vide Anexo 1.

Anexos

Anexos

Reconciliação de resultados contábil e pro forma de 2024

Grupo Priner (R\$ milhões)	Priner consolidado contábil 2024 (A)	Real Estruturas contábil 3T24 (B)	Priner consolidado pro forma 2024 (A+B)
Receita Líquida	1.100,6	133,5	1.234,1
Lucro Bruto	246,5	27,1	273,6
Margem Bruta	22,4%	20,3%	22,2%
Lucro Operacional (EBIT)	89,8	21,6	111,5
Margem Operacional (EBIT)	8,2%	16,2%	9,0%
Lucro Líquido	27,8	14,4	42,3
Margem Líquida	2,5%	10,8%	3,4%
Ebitda	138,6	22,0	160,6
Margem EBITDA	12,6%	16,5%	13,0%

Nota: Em 20 de agosto de 2024, a Priner Serviços Industriais (“Companhia” ou “Priner”) celebrou com a Real Estruturas e Construções Ltda (“Real”), Contrato de Compra e Venda de Quotas para aquisição de 100% do capital social da Real.

Na data do contrato, a transação estava condicionada a algumas condições usuais em transações desta natureza, tais como (i) a obtenção da aprovação dos acionistas da Companhia, reunidos em Assembleia Geral Extraordinária; e (ii) a aprovação da Operação pelo Conselho Administrativo de Defesa Econômica – CADE. A conclusão da operação era esperada para o exercício de 2024.

Em 29 de agosto de 2024 foi emitido o Despacho SG no 971/2024 pela Superintendência Geral do CADE (“SG”), com a recomendação de aprovação da aquisição da Real pela Companhia, sem restrições.

Em 25 de setembro de 2024, ocorreu a Assembleia Geral Extraordinária, e posteriormente, em 26 de setembro de 2024, ocorreu a conclusão de aquisição da Real pela Companhia, através da assinatura do contrato social e pagamento de parte da dívida da aquisição.

Apesar da conclusão da operação ter ocorrido em setembro de 2024, durante as negociações, foi acordado entre a Companhia e os vendedores que, os resultados apurados pela Real nos meses de julho, agosto e setembro de 2024 seriam de propriedade da Companhia.

Por esse motivo, com o intuito de prestar informações relevantes e precisas ao mercado em geral, a Companhia optou por também divulgar informações financeiras consolidadas pro forma, considerando a consolidação dos resultados da Real Estruturas a partir de 01 de julho de 2024.

No quadro acima mostramos, de forma resumida, uma reconciliação entre as principais linhas do DRE contábil de 2024 e o DRE pro forma de 2024, onde as variações referem-se exclusivamente aos resultados da Real Estruturas no 3T24.

Nota: valores do 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24).

Anexos

Abertura ROIC

Abertura ROIC (R\$ milhões)	1T22	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24
NOPAT (LTM)	22,2	26,1	34,2	43,2	50,6	57,2	58,2	58,5	51,4	45,2	107,6	102,9
EBIT (LTM)	33,7	39,5	51,7	65,5	76,7	86,6	88,1	88,6	77,8	68,5	163,1	155,9
IR/CS (LTM)	(11,5)	(13,4)	(17,6)	(22,3)	(26,1)	(29,5)	(30,0)	(30,1)	(26,5)	(23,3)	(55,5)	(53,0)
Capital Investido Médio	214,9	231,2	260,4	279,3	305,1	350,1	378,7	427,7	469,3	492,5	700,3	710,2
Capital de Giro (Média LTM)	100,5	101,6	111,1	105,5	105,4	123,8	126,3	147,9	170,2	170,3	196,6	204,9
Imob. e Intangível (Média LTM)	114,4	129,6	149,3	173,8	199,7	226,3	252,4	279,7	299,1	322,2	503,7	515,9
ROIC LTM	10,3%	11,3%	13,1%	15,5%	16,6%	16,3%	15,4%	13,7%	10,9%	9,2%	15,4%	14,3%

Nota 1: Imposto de 34%.

Nota 2: Cálculo do ROIC = soma NOPAT últimos 12 meses / média Capital Investido últimos 12 meses.

Nota 3: Cálculo do ROIC gerencial inclui os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (capital empregado, incluindo valor pago pelas aquisições) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição).

Nota: valores do 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24).

Anexos

Balanço Patrimonial

Ativo	31/12/2024	31/12/2023
Ativo Circulante	609,8	445,2
Disponibilidades	243,7	136,9
Contas a receber	319,5	276,7
Estoques	5,8	4,6
Tributos a recuperar	20,0	15,4
Outros Ativos Circulantes	20,7	11,6
Ativo Não Circulante	633,8	391,8
Tributos diferidos	71,9	64,5
Títulos e valores mobiliários	2,8	1,4
Outros créditos	10,8	9,7
Imobilizado e ativos de direito de uso	301,8	255,3
Intangível	245,4	60,0
Outros ativos não circulantes	1,1	0,9
Total do Ativo	1.243,6	837,0

Passivo	31/12/2024	31/12/2023
Passivo Circulante	546,8	277,1
Fornecedores	44,6	38,6
Empréstimos e financiamentos	267,4	77,0
Arrendamento financeiro a pagar - Direitos de uso CPC 06	5,8	5,1
Financiamento de Aquisições - Sellers Finance	67,0	16,3
Salários e Encargos	100,9	78,7
Impostos a pagar	16,4	17,0
Juros sobre capital próprio e dividendos a pagar	13,6	11,8
Outras contas a pagar	31,1	32,6
Passivo Não Circulante	327,7	321,2
Empréstimos e financiamentos	196,2	271,5
Arrendamento financeiro a pagar - Direitos de uso CPC 06	19,1	20,3
Financiamento de Aquisições - Sellers Finance	102,5	20,1
Provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	7,5	8,9
Outros passivos	2,4	0,4
Patrimônio Líquido	369,1	238,7
Total Passivo e Patrimônio Líquido	1.243,6	837,0

Nota: valores do 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24).

Anexos

Demonstrativo de Resultados

Demonstrativo de Resultado (R\$ milhões)	4T24	3T24 pro forma	Var. 4T24/3T24	4T23	Var. 4T24/4T23	2024 pro forma	2023	Var. 2024/2023
Receita Líquida	419,7	392,7	6,9%	282,3	48,7%	1.234,1	1.046,4	17,9%
Custo dos Bens e/ou Serviços Vendidos	(317,5)	(303,8)	4,5%	(222,6)	42,6%	(960,5)	(830,8)	15,6%
% da RL	-75,6%	-77,4%	1,7 p.p.	-78,9%	3,2 p.p.	-77,8%	-79,4%	1,6 p.p.
Custo com execução de obras	(178,3)	(155,9)	14,4%	(182,0)	-2,0%	(597,9)	(657,7)	-9,1%
Depreciação de equipamentos operacionais	(8,5)	(8,4)	1,4%	(7,6)	12,6%	(31,8)	(25,6)	24,2%
Outros custos	(130,6)	(139,5)	-6,4%	(33,1)	294,7%	(330,7)	(147,6)	124,1%
Lucro Bruto	102,2	88,9	15,1%	59,6	71,5%	273,6	215,6	26,9%
% da RL	24,4%	22,6%	1,7 p.p.	21,1%	3,2 p.p.	22,2%	20,6%	1,6 p.p.
Despesas operacionais, gerais e administrativas	(56,4)	(43,8)	28,8%	(41,2)	36,9%	(162,1)	(128,2)	26,5%
% da RL	-13,4%	-11,2%	-2,3 p.p.	-14,6%	1,2 p.p.	-13,1%	-12,2%	-0,9 p.p.
Resultado Operacional	45,9	45,1	1,8%	18,4	148,7%	111,5	87,4	27,6%
% da RL	10,9%	11,5%	-0,6 p.p.	6,5%	4,4 p.p.	9,0%	8,4%	0,7 p.p.
Resultados Financeiros Líquidos	(14,8)	(15,7)	-5,3%	(15,8)	-6,2%	(52)	(45)	15,8%
% da RL	-3,5%	-4,0%	0,5 p.p.	-5,6%	2,1 p.p.	-4,2%	-4,3%	0,1 p.p.
Receitas financeiras	7,9	6,4	22,9%	4,0	99,3%	23,4	14,0	66,5%
Despesas financeiras	(22,7)	(22,1)	2,9%	(19,8)	15,0%	(75,5)	(59,0)	27,8%
Lucro Antes do Imposto de Renda	31,0	29,4	5,5%	2,6	1074,3%	59,4	42,4	40,1%
IR/CSLL	(9,7)	(8,6)	12,1%	2,3	-523,6%	(17,1)	(17,3)	-1,1%
Lucro Líquido	21,3	20,8	2,8%	4,9	333,3%	42,3	25,1	68,5%
% da RL	5,1%	5,3%	-0,2 p.p.	1,7%	3,3 p.p.	3,4%	2,4%	1,0 p.p.

Nota: valores do 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24).

Anexos

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Fluxo de Caixa Consolidado (R\$ milhões)	3T24		4T23
	4T24	(pro forma)	
Lucro/(Prejuízo) Líquido	21,3	20,8	4,9
Depreciação e Amortização	14,1	13,1	12,0
Reserva de capital (Stock Options)	1,4	0,0	0,0
Participação dos acionistas não controladores (PL)	0,0	(0,7)	5,2
Variações no Capital de Giro e Não Circulante:			
Contas a Receber	37,0	(133,3)	(44,0)
Contas a Pagar	(33,8)	75,9	(10,3)
Outras contas do Circulante e Não Circulante (exceto Imob. e Intang.)	27,1	(6,1)	11,7
Caixa gerado pela Operação	67,3	(30,3)	(20,5)
Aquisição de Ativo Fixo	(18,5)	(19,5)	(27,1)
Aquisição de direitos de uso (CPC 06) (líquido de baixas)	(1,0)	(5,1)	(5,6)
Adição por inclusão de controladas (ativo fixo e intangível)	(31,7)	(120,6)	(5,3)
Atividades Financeiras:			
Gastos com emissão de ações - Follow-on	(0,1)	0,0	0,0
Variação em Financiamentos - Curto Prazo	13,9	1,4	18,4
Variação em Financiamentos - Longo Prazo	19,7	46,2	80,6
Variação na Dívida da Aquisição - Curto e Longo Prazos	3,6	104,4	(0,9)
Variação dos arrendamentos financeiros - Curto e Longo Prazo	(0,5)	3,6	4,3
Recompra de ações	0,0	22,2	0,0
Juros sobre o Capital Próprio/dividendos propostos	(2,1)	0,0	0,0
Caixa gerado pelas Finanças	34,6	177,8	102,3
Variação no Caixa (vide nota)	50,7	2,3	43,9
Caixa Inicial	195,9	193,6	94,4
Caixa Final	246,6	195,9	138,3

Nota: "Caixa" inclui Caixa e equivalentes de caixa e títulos e valores mobiliários do ativo circulante e ativo não circulante.

Nota: valores do 3T24 e 2024 referem-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24).



Priner

PRNR
B3 LISTED NM

Relações com Investidores:

☎ Tel (21) 3544-3100 ✉ ri@priner.com.br



EARNINGS RELEASE

4Q24 and 2024



Teleconference on Earnings for 4Q24 and 2024

Date: Friday, March 14, 2025

Time: 9:30 a.m. (Brasília Time)

[Click here](#) to register.

PRNR
B3 LISTED NM

Rio de Janeiro, March 13, 2025. Priner S. A. (B3: PRNR3), specialized in industrial engineering, integrity & inspection engineering, infrastructure, and industrial assembly, announces its results for the fourth quarter of 2024 (4Q24) and pro forma results for the full year, including the results of Real Estruturas as of July 2024.

Highlights



Follow-on in February,
with net funding of **R\$ 82 million**



Pro forma Annual Net Revenue of R\$ 1.2 billion:
up 17.9% from 2023



Acquisition of Welding, completed in June, strengthening the Integrity & Inspection Engineering BU



Pro forma Annual EBITDA of R\$ 160.6 million, with a margin of 13.0%: up 27.0% from 2023



Acquisition of Real Estruturas, completed in September, creating the new Industrial Assembly BU. Pro forma results as of July 2024.



Pro forma Profit for the year of R\$ 42.3 million, with a margin of 3.4%: up 68.5% from 2023



Net debt/LTM EBITDA ratio of 1.88x⁽¹⁾



ROIC of 14.3%

Main Indicators (in R\$ millions)	4Q24	3Q24 pro forma	Changes 4Q24/3Q24	4Q23	Changes 4Q24/4Q23	2024 pro forma	2023	Changes 2024/2023
Net revenue	419.7	392.7	6.9%	282.3	48.7%	1,234.1	1,046.4	17.9%
Gross profit	102.2	88.9	15.1%	59.6	71.5%	273.6	215.6	26.9%
Gross margin	24.4%	22.6%	1,7 p.p.	21.1%	3,2 p.p.	22.2%	20.6%	1,6 p.p.
EBITDA	60.0	58.1	3.2%	30.4	97.2%	160.6	126.5	27.0%
EBITDA margin	14.3%	14.8%	-0,5 p.p.	10.8%	3,5 p.p.	13.0%	12.1%	0,9 p.p.
Profit	21.3	20.8	-2.8%	4.9	333.4%	42.3	25.1	68.5%
Net margin	5.1%	5.3%	-0,2 p.p.	1.7%	3,3 p.p.	3.4%	2.4%	1,0 p.p.
ROIC ⁽¹⁾	14.3%	15.4%	-1,1 p.p.	13.7%	0,6 p.p.	14.3%	13.7%	0,6 p.p.
CAPEX	19.1	20.6	-7.2%	26.5	-28.1%	72.8	101.9	-28.6%
Net debt/LTM EBITDA ⁽¹⁾	1.88	1.83	2.5%	2.06	-8.9%	1.88	2.06	-8.9%
Number of employees (end of quarter)	6,994	7,672	-8.8%	5,350	30.7%	6,994	5,350	30.7%
Adjusted number of employees (monthly average for the quarter)	7,359	7,276	1.1%	5,567	32.2%	5,887	5,701	3.3%
Net revenue per employee per month (in R\$)	19,159	17,990	6.5%	16,900	13.4%	17,192	15,231	12.9%
Gross revenue per employee per month (in R\$)	4,667	4,071	14.6%	3,569	30.8%	3,733	3,139	18.9%
Profit from operations per employee per month* (in R\$)	2,093	2,064	1.4%	1,104	89.6%	1,430	1,270	12.6%

(1) Starting with the publication of the 4Q23 release, we retroactively changed the calculation of the Net Debt/LTM EBITDA ratio and ROIC. In the new concept, we included the managerial results for the past 12 months of the acquired companies (which were not recorded in the Company's results) since the balance sheet (net debt and capital used) is immediately impacted (in the month of acquisition). Additionally, for the calculation of the gearing ratio, EBITDA is reduced by the interest on the advances of receivables.

Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Message from Management

The year 2024 was exceptional for Priner: our achievements took us to a new level of revenue and results. Due to the success of the Follow-on, with a net contribution of R\$ 82.3 million, we were able to acquire two amazing companies, Real Estruturas and Welding Inspeções, Engenharia e Análise de Materiais. The impact of these acquisitions was expressive. With a contribution of only six months, they already accounted for 22.5% of our annual consolidated net revenue. When we consider only the results for the second half of the year, the period in which the two companies contributed to our results, they both represented 33.9% of our consolidated net revenue.

Additionally, the acceleration of new offshore contracts and the achievement of new nonrecurring contracts by the Infrastructure BU contributed to our performance in the fourth quarter to confirm the strong trend of recovery in the volume of activities and results from those posted in the previous quarter, leading us to break new revenue (ROL of R\$ 419.7 million) and result records (EBITDA of R\$ 60.0 million and Profit of R\$ 21.3 million). These results corroborate our previous message that the contraction seen in the first half of the year was a combination of one-off events and did not represent structural facts.

The continuous success in the acquisition of exceptional companies also merits attention. Since 2017, we have invested R\$ 189 million in new companies (excluding the M&As carried out in 2024, but including the amount of the call option of 49% of one of the acquisitions that we carried out). These companies generated R\$ 500.8 million in net revenue last year, showing how a consistent strategy is essential for the creation of value. In five years, we launched 3 new operating verticals and 30 service groups.

At the end of the year, we had R\$ 246.6 million in cash, a negative net financial position of R\$ 362.7 million and a gearing ratio of 1.88 (Net Debt/Managerial EBITDA, taking into consideration the LTM EBITDA of Welding and Real Estruturas), resulting in a reduction of 0.18% in relation to the previous year (managerial amounts). In 2024, our ROIC was 14.5%, higher than the 13.7% in 2023. In the first quarter of 2025, we will carry out our second issuance of debentures, amounting to R\$ 200 million, with a firm commitment from the leading coordinator and whose objective is the rollover of liabilities and new investments.

In 2025, we expect that around 80% of our revenue will come from structurally competitive segments, such as Oil & Gas, Mining, Pulp and Paper and Sugar-Energy. These industries continue to show an ongoing demand for large-scale projects, which strengthens our confidence in our strategic plan.

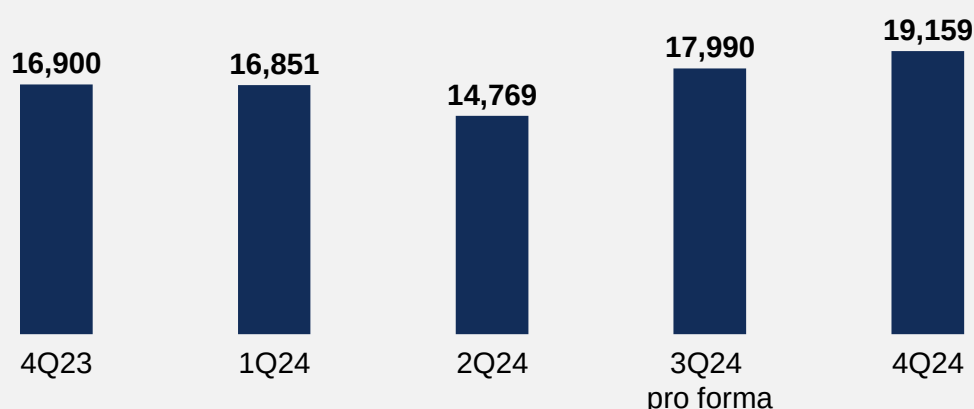
We are proud of what we achieved in 2024 and confident that this is the beginning of a new phase of prosperity for Priner. We thank all of you who are part of this journey.

Operational Performance

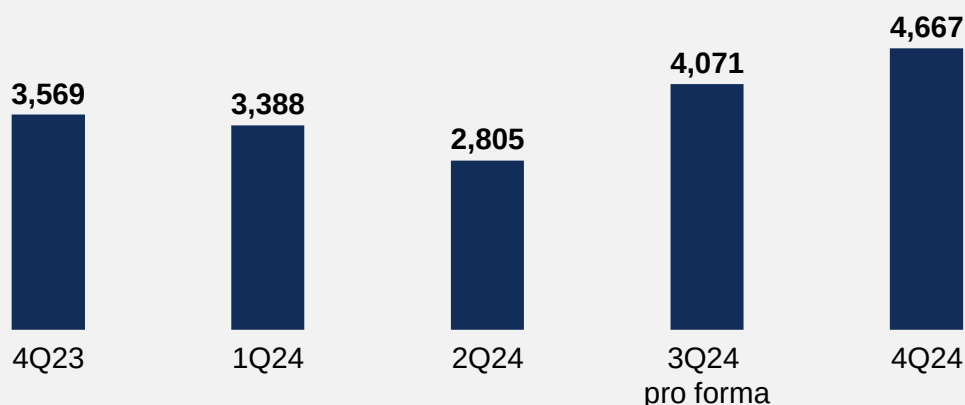
Per capita indicators

- Taking into consideration that our activities require intensive use of labor, we carry out a regular monitoring of our per capita indicators, at different levels of details, ensuring support to our supervisors.
- The trend of gradually increasing per capita net revenue is due to: (i) an accelerated diversification of services, which has been increasing the share of services with higher value added, and (ii) investments in technologies that provide greater productivity in the construction works.
- In the comparison between 4Q24 and the same period of 2023, the increase of the per capita gross profit was driven by the creation of a new BU (Industrial Assembly), which is the result of the acquisition of Real Estruturas, and the obtainment of new contracts, in particular in the offshore and infrastructure segments (nonrecurring).

Monthly per Capita Net Revenue (R\$ thousands)



Monthly per Capita Gross Profit (R\$ thousands)

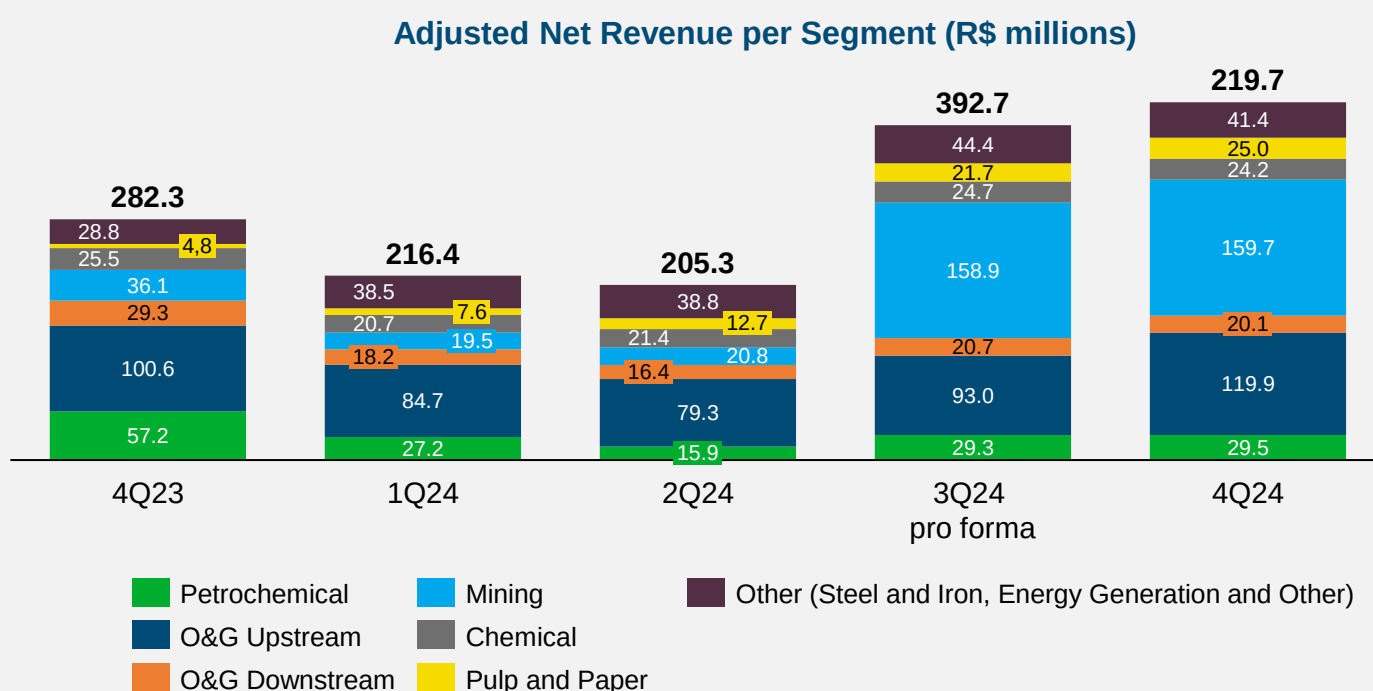


Note: 3Q24 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Operational Performance

Evolution of Net Revenue per Segment

- In order to reduce concentration-associated risks, one of our strategic pillars is the search for the diversification of the segments served. The chart below shows our evolution in the year, evidencing our presence in structurally competitive and resilient industries.



- This quarter, we noted an increase in our revenue, which grew 48.7% in total in relation to the same period of the previous year (up 4.3% organic) and 6.9% in relation to 3Q24 (up 13.6% organic). This increase resulted from the acquisition of Real Estruturas, the acceleration of operations of new offshore contracts that were delayed in 2Q24, together with new contracts in the Infrastructure BU, resulting in significant increases in the gross margin. The acquisition of Real Estruturas allowed for expansion in the mining segment, thus expressively contributing to the increase in revenue.
- We obtained R\$ 233.2 million in new contracts in 4Q24, which strengthened our backlog and reinforces our confidence for 2025.
- In 4Q24, we billed 497 clients distributed over 454 contracts and/or spot orders. In 2024, we billed 1,233 clients distributed over 763 contracts and/or spot orders.

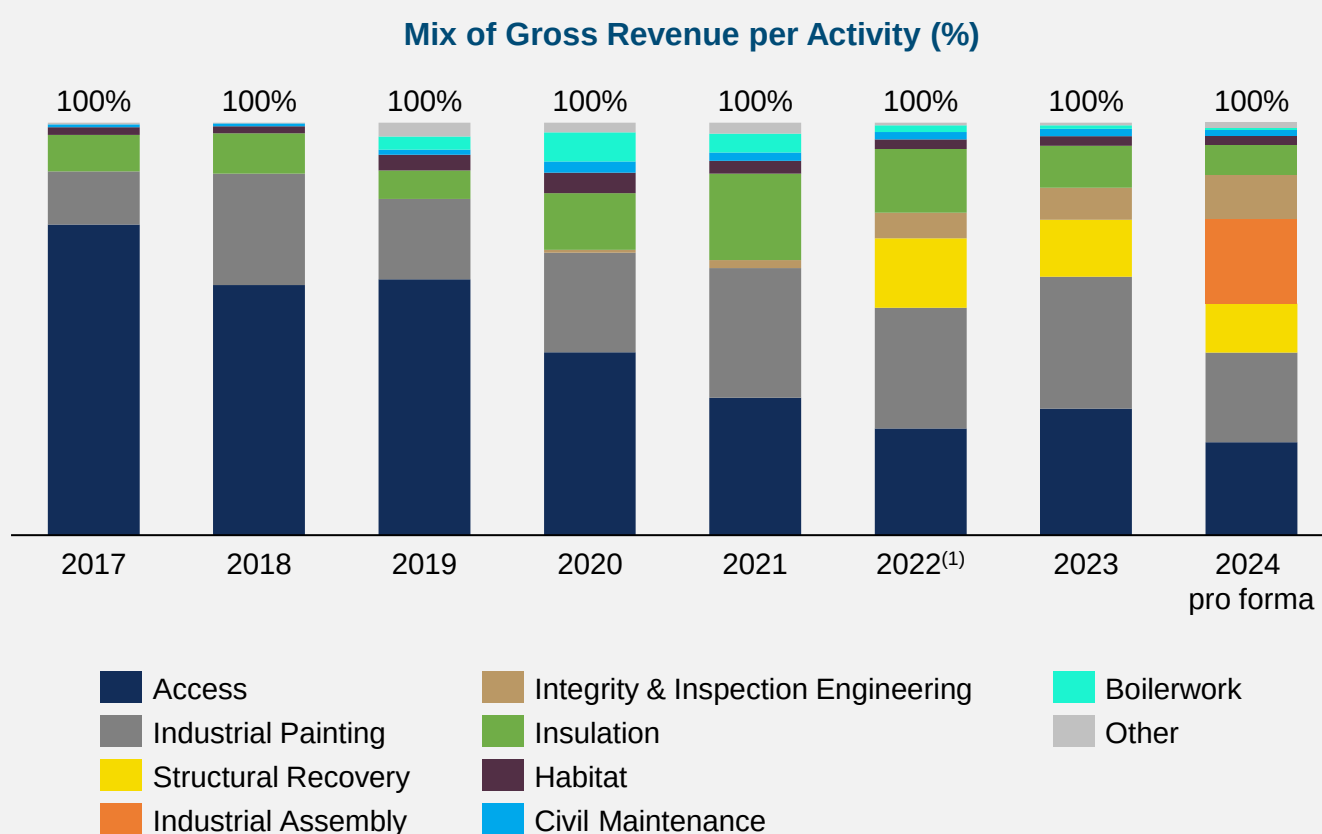
Note: 3Q24 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Operational Performance

Evolution of Gross Revenue per Mix of Activities

The diversification of the services offered is one of our essential strategic pillars. By diversifying, we move closer to the core business of our clients, which allows us to increase our profitability in the long term and raise the barriers to entry for our competitors.

The chart below shows the result of our successful evolution in diversifying services over time. In the 2024, we can note a growth of the share of the Integrity & Inspection Engineering and Industrial Assembly of our mix, arising from the growth posted by the companies acquired (M&As).



Note: Other: Processing, Cladding and Coverage, Resale, Sale of Assets/Scrap, Training and Projects.

⁽¹⁾ Includes R\$ 112.4 million of gross revenue from gmaia's one-off contracts.

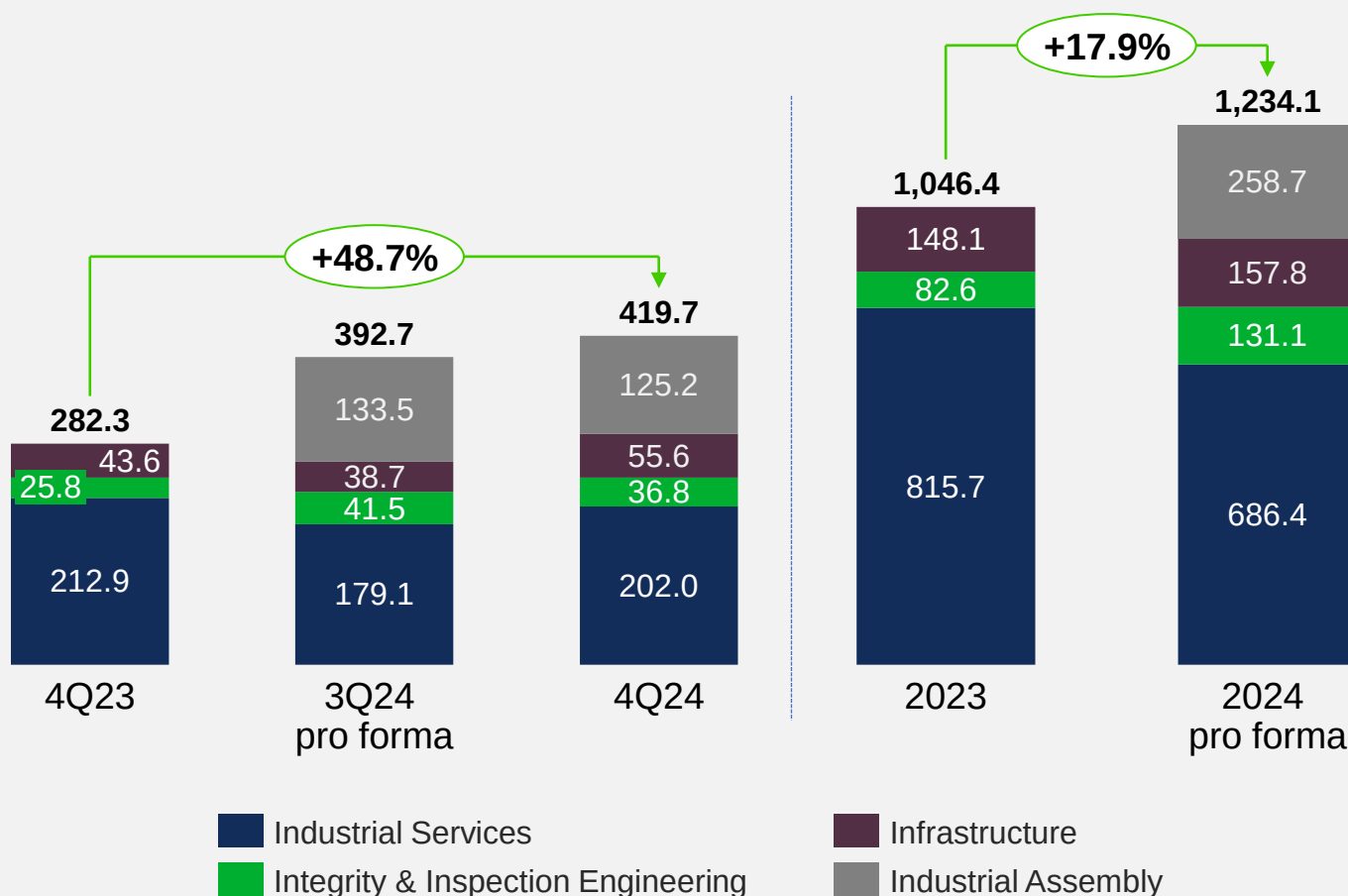
Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

Net Revenue

- In 2024, pro forma Net Revenue recorded an increase of 17.9% in relation to the previous year. In 4Q24, Net Revenue increased 48.7% from the same period of the previous year due to the acquisition of Real Estruturas, the beginning of the operation of new offshore contracts, together with new nonrecurring contracts in the Infrastructure and Integrity & Inspection Engineering BUs and their expansion. The change, excluding Real Estruturas, was up 4.3% and up 13.6% in relation to 4Q23 and 4Q24, respectively. It is noteworthy that there was an increase in the organic gross margin in both period comparisons.
- At the end of the year, we had 337 available vacancies that are expected to be filled at the beginning of 2025.

Net Revenue per Business Unit (R\$ millions)



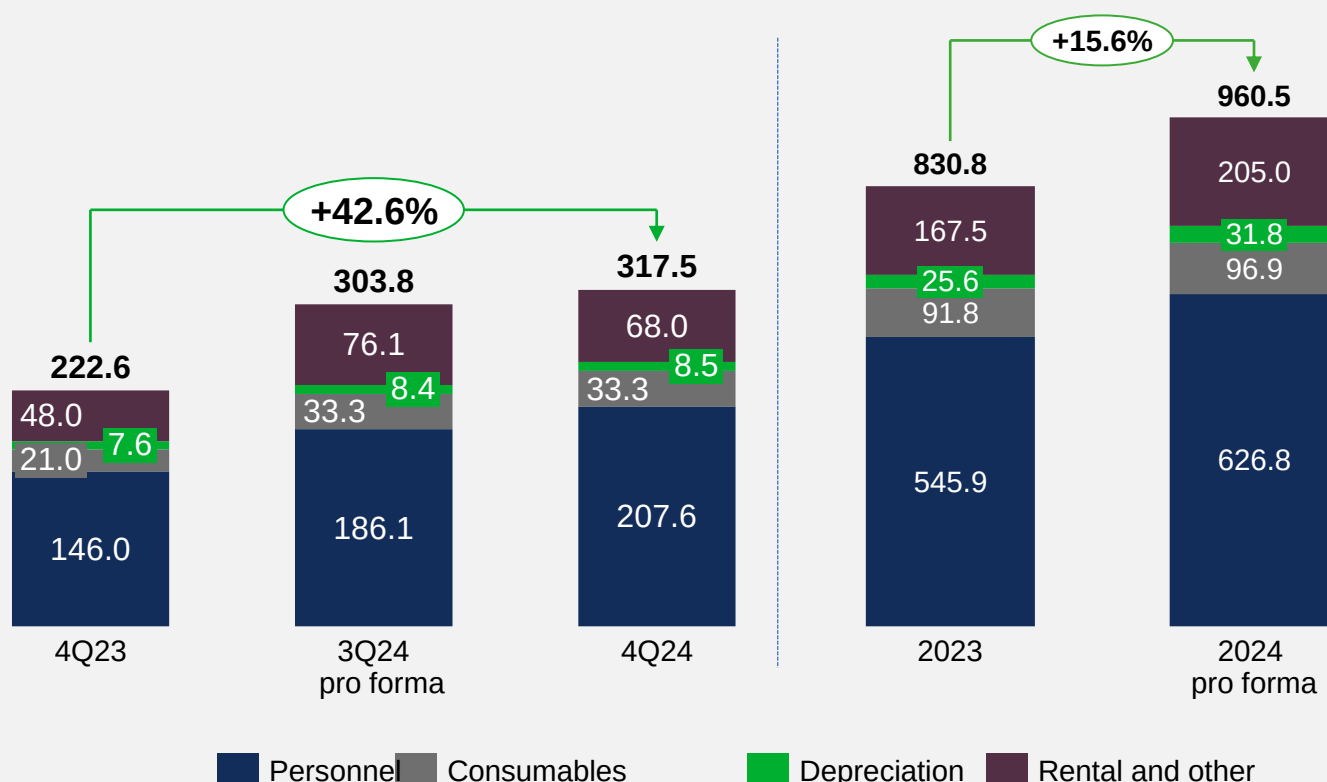
Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

Costs of Products Sold and Services Provided

- The Cost of Products Sold and Services Provided totaled R\$ 960.5 million in 2024 (pro forma) and R\$ 317.5 million in 4Q24, an increase of 15.6% from 2023 and 42.6% from 4Q23, due mainly to the increase seen in the volume of activities for the reasons mentioned above.
- In 4Q24, the costs of the new Industrial Assembly BU, which is the result of the acquisition of Real Estruturas, totaled R\$ 96.2 million, representing 30.3% of the consolidated cost.

Costs of Products Sold and Services Provided (R\$ millions)



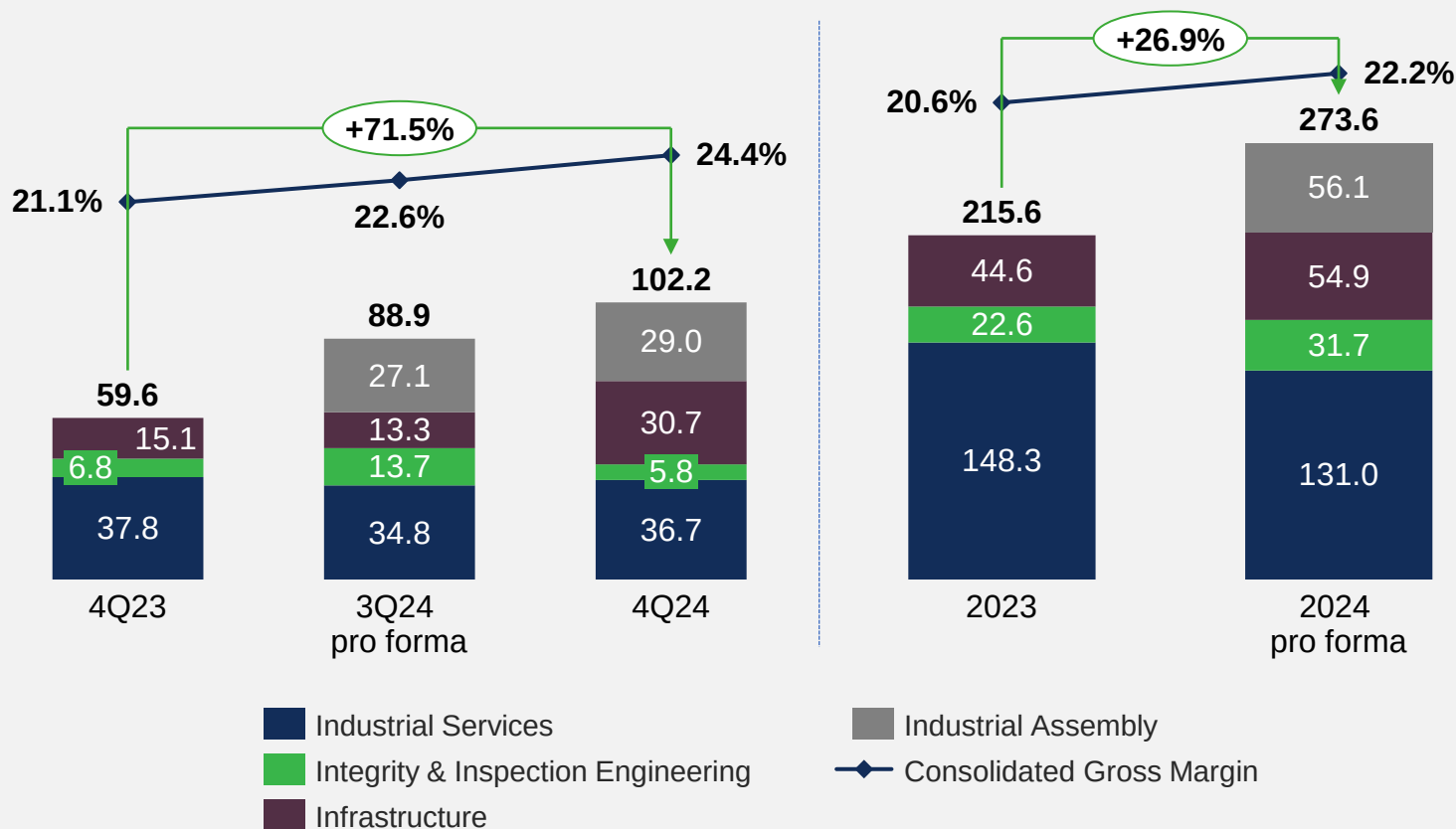
Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

Gross Profit

- Record Gross Profit in 4Q24, including and excluding the new Industrial Assembly BU.
- The sharp growth of gross Profit in the quarter and for the year was the result of the following:
 - Acquisition of Real Estruturas, expanding the portfolio of services offered to our clients;
 - Acceleration of the operations of new offshore contracts, which were delayed in 2Q24;
 - Beginning of the operation of new contracts obtained by the Infrastructure and Integrity & Inspection Engineering BUs.
- Excluding the contribution of Real Estruturas, Gross Profit in 4Q24 was R\$ 73.3 million, which represents an increase of 22.9% and 18.7% in relation to 4Q23 and 3Q24 (pro forma), respectively, showing the assertiveness of our strategy.

Gross Profit (R\$ millions) and Gross Margin (%)



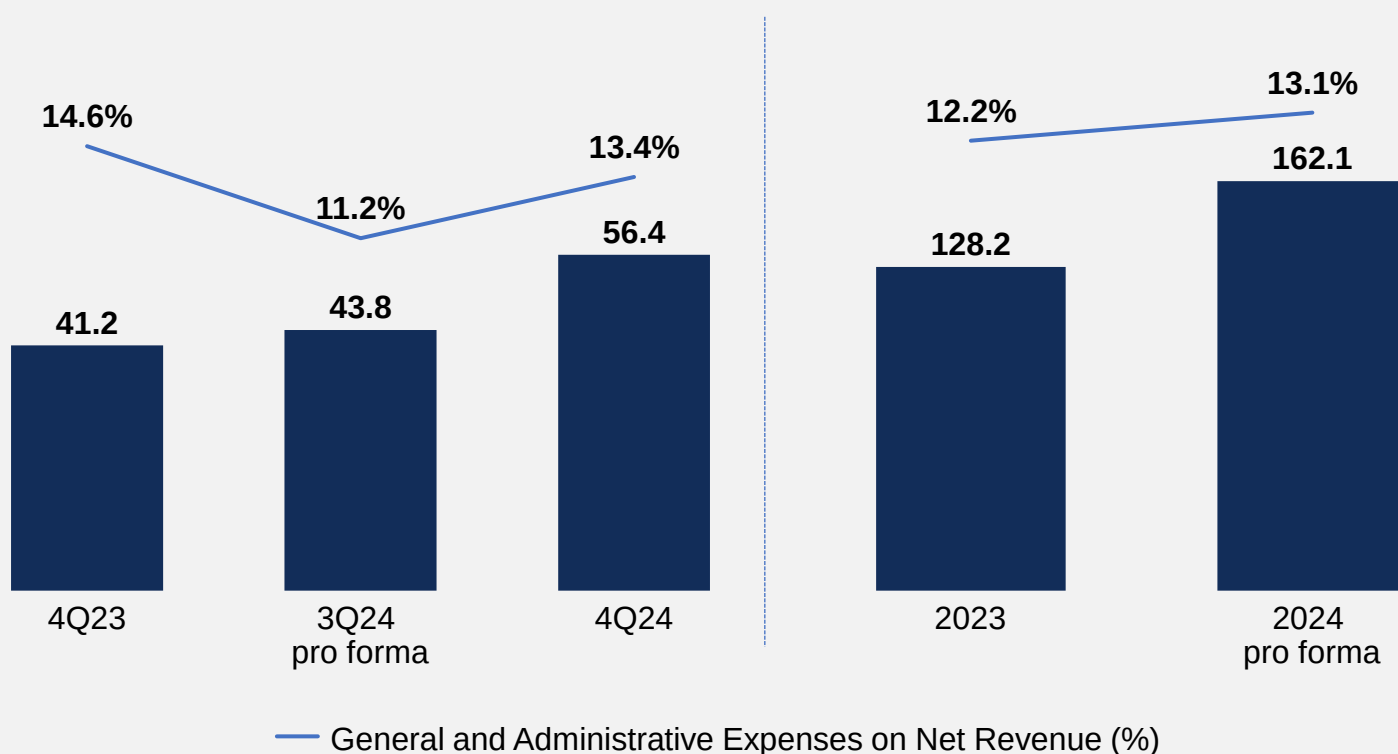
Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

General and Administrative Expenses

- In 4Q24, the share of expenses regarding the Net Revenue decreased 1.2 p.p. and increased 2.3 p.p. in relation to 4Q23 and 3Q24, respectively.
- The absolute increase in expenses for 4Q24 was significantly impacted by the recent acquisitions of Real Estruturas and Welding.

General and Administrative Expenses (R\$ millions)



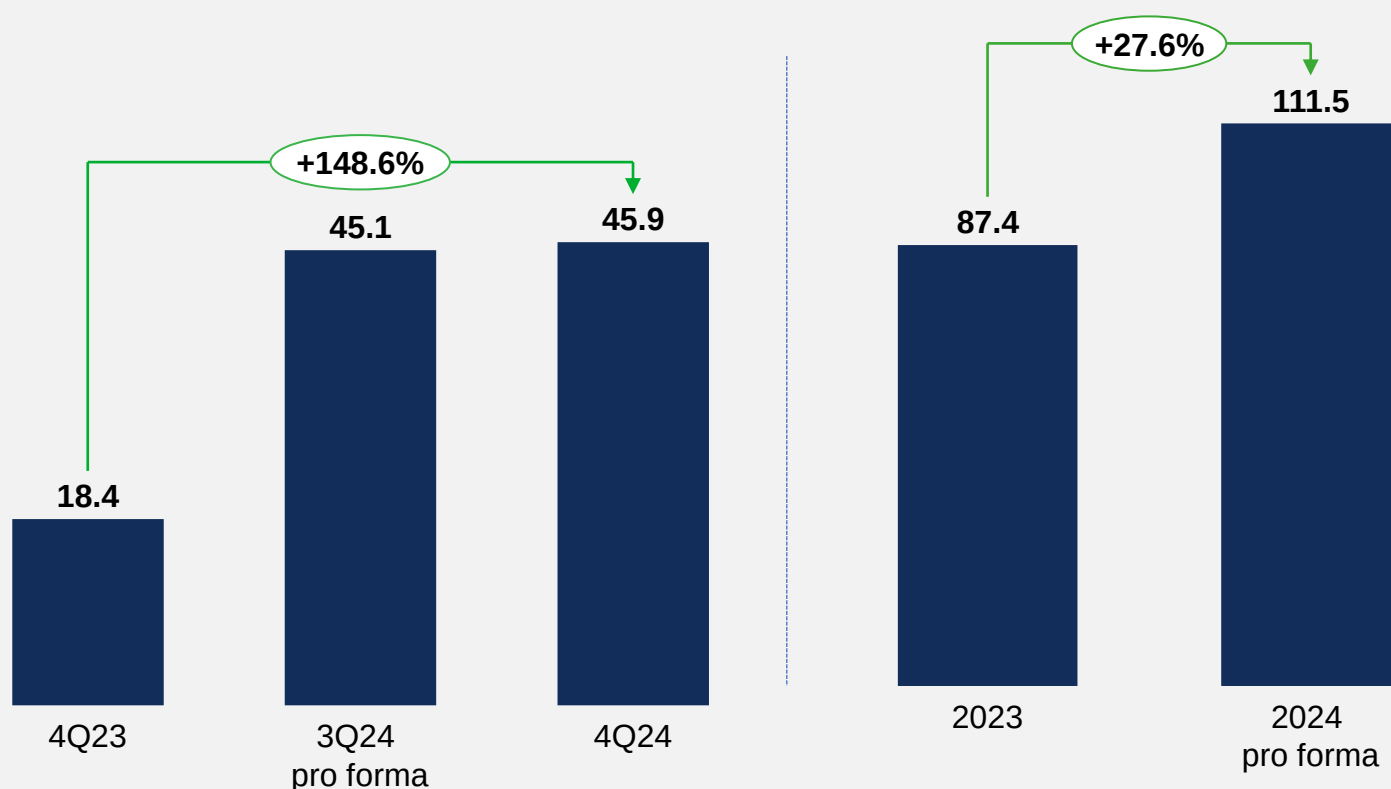
Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

Profit from Operations

- Profit from Operations increased significantly in 4Q24, both in relation to 4Q23 (up 148.6%) and in relation to 3Q24 (up 1.8%). In 2024 (pro forma), it increased 27.6% in relation to the previous year.
- As mentioned before, this performance was the result of an increase in the volume of activities and in the margins of the BUs arising mainly from the acquisition of Real Estruturas and the obtainment of new contracts (offshore and Infrastructure segments).
- Excluding the contribution of Real Estruturas, Profit from Operations in 4Q24 was R\$ 26.8 million, representing an increase of 45.5% and 14.6% in relation to 4Q23 and 3Q24, respectively.

Profit from Operations (R\$ millions)

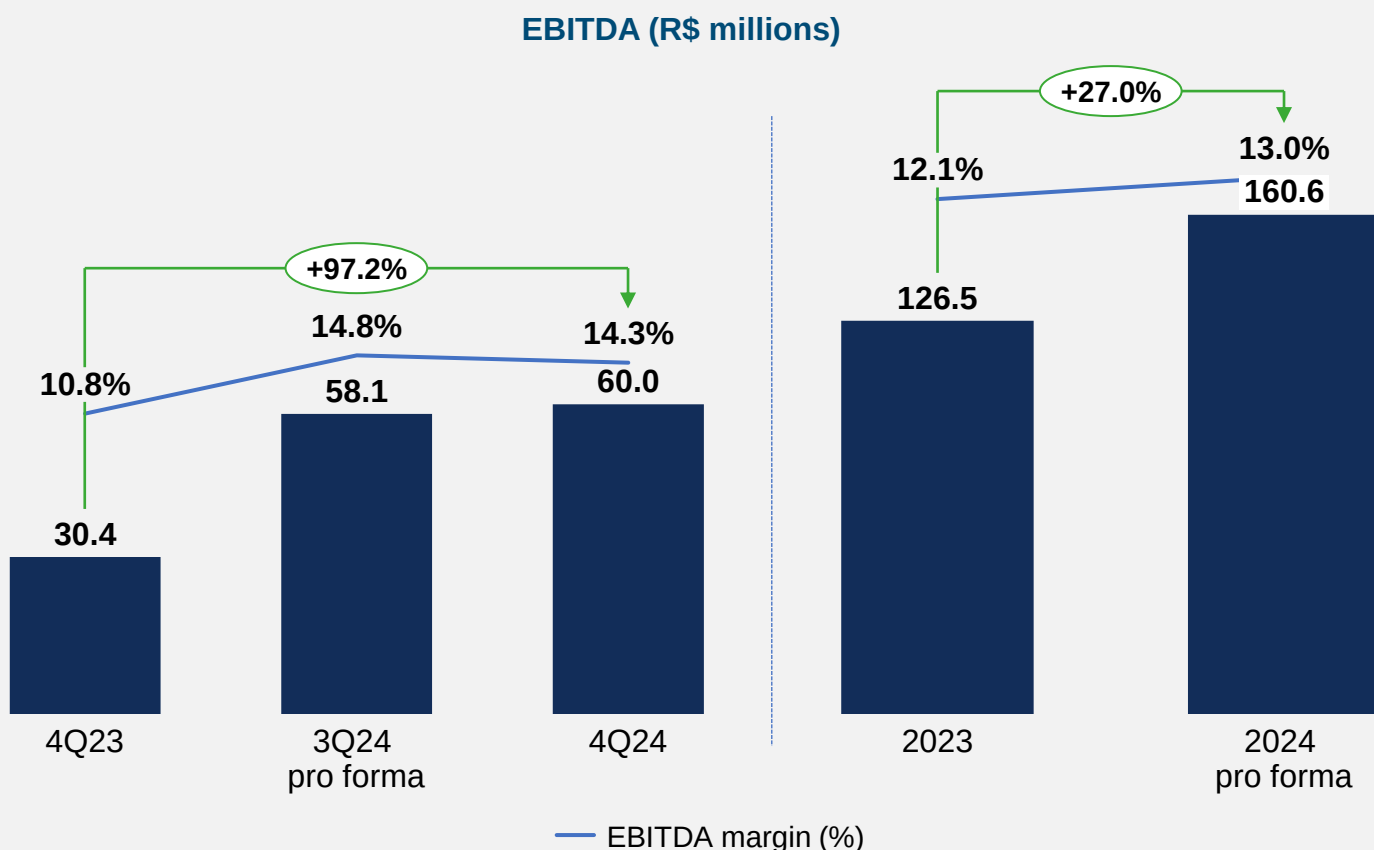


Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

EBITDA

- Record EBITDA in 4Q24 and 2024 (pro forma), including and excluding the new Industrial Assembly BU.
- In 4Q24, our pro forma EBITDA was R\$ 60.0 million, representing an increase of 97.2% and 3.2% in relation to 4Q23 and 3Q24 (pro forma), respectively. In 2024, we recorded pro forma EBITDA of R\$ 160.6 million, representing an increase of 27.0% in relation to the previous year.
- As mentioned before, this performance was the result of an increase in the volume of activities and in the margins of the BUs arising mainly from the acquisition of Real Estruturas and the obtainment of new contracts (offshore and Infrastructure segments).
- Excluding the contribution of Real Estruturas, EBITDA in 4Q24 was R\$ 40.6 million, which represents an increase of 33.4% and 12.4% in relation to 4Q23 and 3Q24, respectively.



Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

Finance Result

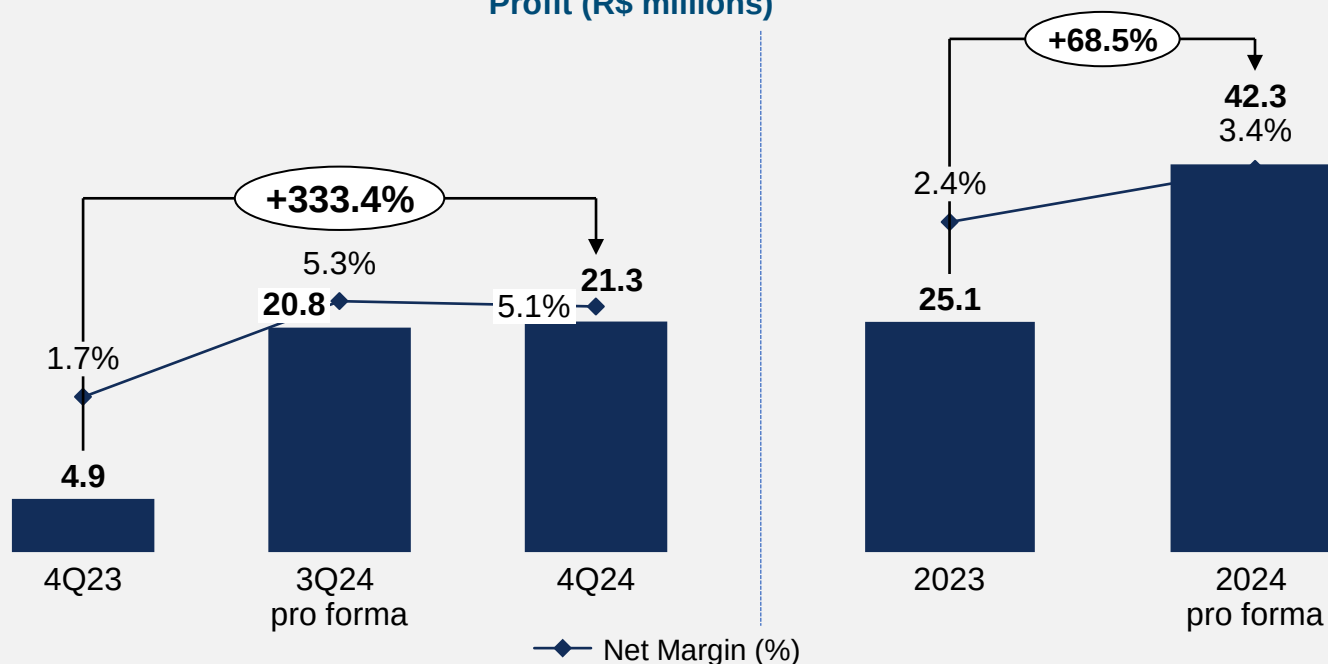
- Net finance cost in 4Q24 totaled R\$ 14.8 million, representing a reduction of R\$ 1.0 million in relation to 4Q23 and R\$ 0.9 million in relation to 3Q24 (pro forma). When comparing 2024 (pro forma) with 2023, net finance cost increased R\$ 7.1 million.
- Year-on-year, there was a balance between finance income and finance costs and net finance result was stable. However, there was an increase in interest related to Seller's Finance (M&As) as a result of the acquisitions made.
- The reduction of interest related to Seller's Finance in 4Q24 (from 3Q24 pro forma) was the result of the downpayment for the acquisition of Real Estruturas at the end of September.

Finance result	4Q24	3Q24	Changes 4Q24/3Q24 4	4Q23	Changes 4Q24/4Q23 3	2024	2023	Changes 2024/2023
Income from financial investments	4.1	4.8	-15.7%	1.7	139.5%	15.4	9.3	65.1%
Interest on financing (including IOF)	(11.3)	(12.9)	-12.3%	(14.2)	-20.5%	(46.8)	(39.7)	18.1%
Interest related to Seller's Finance (M&As)	(4.1)	(5.6)	-26.4%	(0.4)	897.3%	(11.0)	(3.0)	271.5%
Interest of clients	0.0	0.0	n/a	0.2	-100.0%	0.0	0.3	-100.0%
Assignment of credit rights	(1.1)	(0.6)	93.1%	(1.9)	-41.0%	(2.7)	(8.4)	-67.4%
Other	(2.4)	(1.4)	62.8%	(1.1)	109.0%	(6.8)	(3.5)	92.9%
Total	(14.8)	(15.7)	-5.3%	(15.8)	-6.2%	(52.1)	(45.0)	15.8%

Profit

- This quarter, despite the current interest rate level in the Brazilian economy, our profit was driven by the increase in the volume of activities and margins, in particular in the offshore and Infrastructure segments, in addition to the introduction of Real Estruturas.
- Profit increased 333.4% in relation to 4Q23 and 2.8% in relation to 3Q24 (pro forma). In 2024, pro forma profit increased 68.5% in relation to the previous year, with an increase in the net margin of 3.4%.

Profit (R\$ millions)



Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

Investments

Investments (R\$ millions)	4Q24	3Q24	Changes 4Q24/3Q24	4T23	Changes 4Q24/4T23	2024	2023	Changes 2024/2023
Production	8.3	14.6	-43.2%	20.4	-59.4%	46.2	82.2	-43.8%
Access	2.0	6.3	-68.3%	10.6	-81.1%	18.0	44.4	-59.5%
Painting	1.0	6.4	-84.3%	3.2	-69.0%	15.1	19.3	-21.7%
Inspection	2.9	1.0	190.6%	1.6	76.0%	8.3	7.0	18.9%
Insulation	0.0	0.0	-100.0%	0.2	-100.0%	0.1	0.2	-65.6%
Infrastructure (hydrodemolition, drilling rigs and other)	2.4	0.9	183.0%	4.8	-49.3%	4.6	11.3	-58.8%
Support	10.8	6.0	80.2%	5.6	91.4%	26.6	19.7	34.9%
Software	0.6	1.0	-34.8%	0.2	259.1%	3.2	1.5	114.7%
Computers and peripherals	0.6	1.0	-45.9%	0.8	-34.6%	2.1	2.7	-22.4%
Improvements and operational expansions	9.2	3.7	148.6%	4.3	116.2%	19.9	13.6	46.0%
Furniture and fixtures	0.4	0.3	34.2%	0.4	10.8%	1.4	1.9	-25.8%
TOTAL CAPEX	19.1	20.6	-7.2%	26.0	-26.7%	72.8	101.9	-28.6%

- The purpose of productive investments in operational equipment is to increase the operational capacity and improve production through the adoption of new technologies, allowing for a gradual reduction in the intensity of the use of labor. When combined with successful strategic acquisitions (M&As), these investments become an essential factor in the search to increase ROIC in the medium and long terms.
- The contraction of investments in 4Q24 in relation to the same period of 2023 was the result of management's decision to preserve cash in view of the current basic interest rate scenario.
- The majority of the investments in improvements are non-recurring. The most significant investment relates to the new operational unit in Macaé, State of Rio de Janeiro, which is aimed at increasing capacity to meet the growing demand of the profitable offshore industry.

Cash and Cash Equivalents and Debts

- Encerramos o 4Q24 com Dívida Líquida de R\$ 380,2 milhões e Caixa, Equivalentes de Caixa e Aplicações Financeiras de R\$ 246,6 milhões.

Financial indicators	4Q24	3Q24	Changes 4Q24/3Q24	4Q23	Changes 4Q24/4Q23
Cash and cash equivalents and financial investments	246.6	195.9	25.9%	138.3	78.3%
Bank loans and financing, including debentures	(460.9)	(428.9)	7.4%	(350.4)	31.5%
Acquisition-related debts (Seller's Finance)	(166.2)	(144.8)	14.7%	(33.2)	399.9%
Intercompany loans	0.0	(1.0)	-100.0%	0.0	n/a
Gross debt	(627.1)	(574.8)	9.1%	(383.7)	63.4%
Net financial position	(380.5)	(378.9)	0.4%	(245.4)	55.1%
Net debt / LTM EBITDA	1.88	1.83	2.5%	2.06	-8.9%

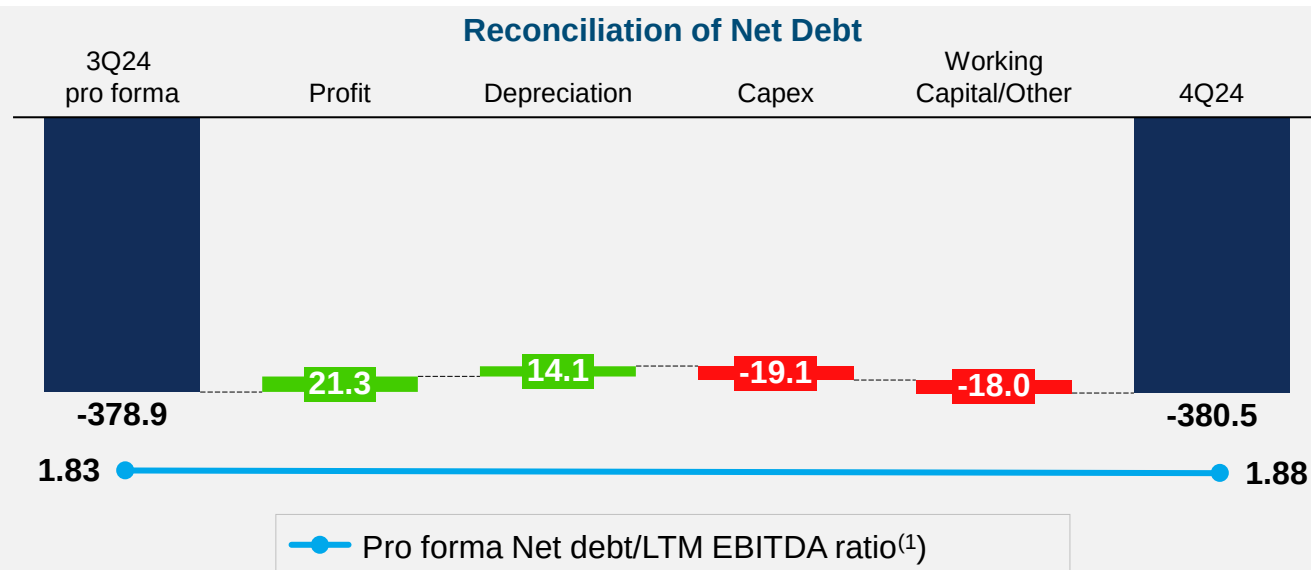
- (1) Starting with the publication of the 4Q23 release, we retroactively changed the calculation of the Net Debt/LTM EBITDA ratio. In the new concept, we included the managerial results for the past 12 months of the acquired companies (which were not recorded in the Company's results) since the balance sheet (net debt and capital used) is immediately impacted (in the month of acquisition). Additionally, for the calculation of the gearing ratio, EBITDA is reduced by the interest on the advances of receivables.

Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

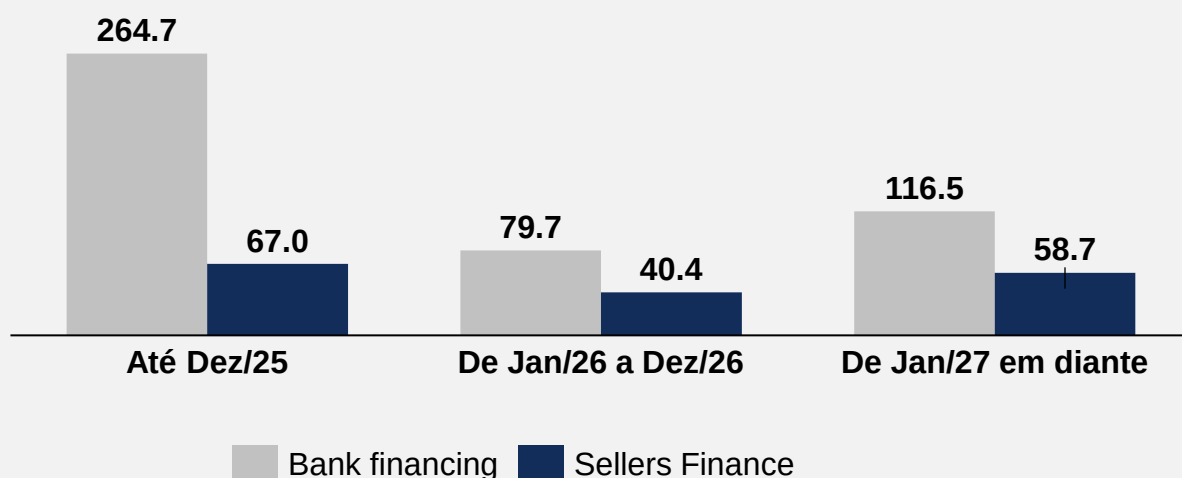
Cash and Cash Equivalents and Debts (continued)

- In 4Q24, we raised R\$ 50.0 million at costs that were lower than the Company's average spread until then. After this move to protect short-term liquidity, we rolled over our debt in addition to making it cheaper.



(1) Starting with the publication of the 4Q23 release, we retroactively changed the calculation of the Net Debt/LTM EBITDA ratio. In the new concept, we included the managerial results for the past 12 months of the acquired companies (which were not recorded in the Company's results) since the balance sheet (net debt) is immediately impacted (in the month of acquisition). Additionally, EBITDA is reduced by the interest on receivables factoring transactions.

Debt Repayment Schedule (R\$ millions)



Note: 3Q24 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Financial Performance

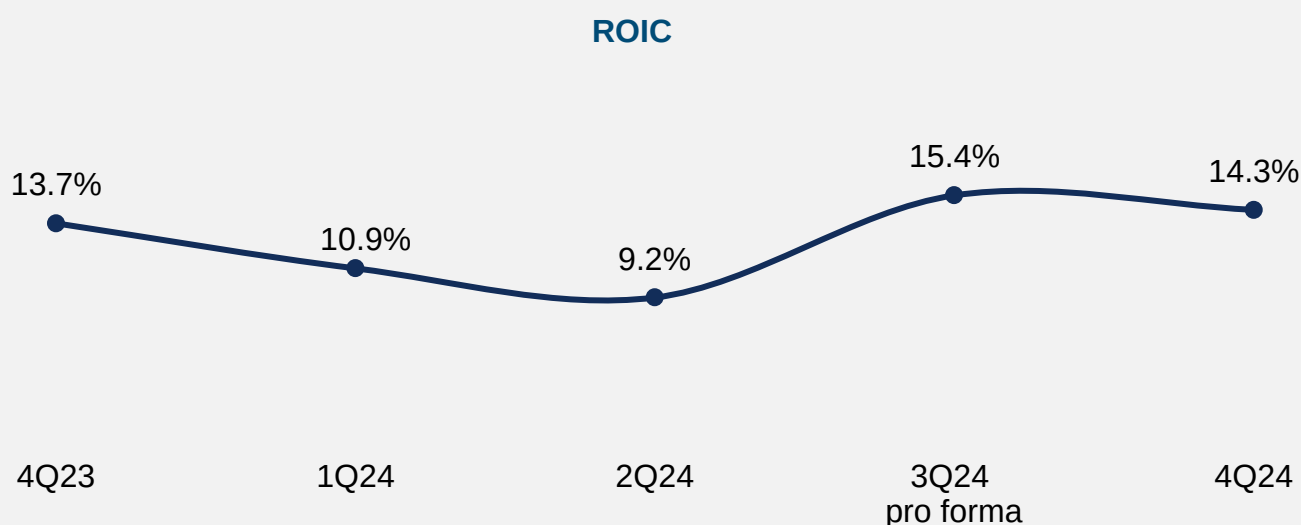
Working Capital

- In 4Q24, the balance of trade accounts receivable exceeded the balance of accounts payable to suppliers and employees by R\$ 174.0 million. The average receipt term in 4Q24 presented a reduction in relation to 3Q24 and 4Q23.

Financial indicators	4Q24	3Q24 pro forma	Changes 4Q24/3Q24	4Q23	Changes 4Q24/4Q23
Trade accounts receivable	319.5	356.2	-10.3%	276.7	15.5%
Number of days	63	74	-15.2%	80	-21.8%
Accounts payable (suppliers and employees)	145.5	179.3	-18.8%	117.2	24.1%
Number of days	29	37	-23.3%	34	-16.0%
Working capital, taking into consideration the items above	174.0	176.9	-1.6%	159.5	9.1%
Number of days	34	37	-7.1%	46	-26.1%

ROIC

- In 2024, the pro forma Return on Invested Capital (ROIC) posted an increase in relation to 2023 due to the increase of the share of the Infrastructure BU and the creation of the Industrial Assembly BU, whose ROICs are higher than that of the Industrial Services BU.
- Starting in 4Q23, we retroactively changed the calculation of ROIC. In the new concept, we included the managerial results for the past 12 months of the acquired companies (which were not recorded in the Company's results) since the balance sheet (capital used) is immediately impacted (in the month of acquisition).



Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.

Capital Markets

- The year 2024 began with an important milestone: our first follow-on since the IPO. The offering, made on February 8, with a price of R\$ 11.44 per share, raised a net amount of R\$ 82.3 million. During this process, until the week following the pricing, we added 67 new institutional investors to our stockholder base. This operation provided the financial resources necessary for the M&As of Welding (June) and Real Estruturas (September). As a result, there was an expressive increase in the liquidity of our shares.
- On December 30, 2024, Priner's common shares (B3: PRNR3) were priced at R\$ 13.41, an appreciation of 14.6% in relation to the closing price of December 28, 2023. The Ibovespa index, in the same period, recorded a drop of 9.5%. On March 13, 2025, the PRNR3 was priced at R\$ 17.19.

PRNR3 Performance	4Q24	3Q24	Changes 4Q24/3Q24	4Q23	Changes 4Q24/4Q23	2024	2023	Changes 2024/2023
Closing price of the share (R\$)	13.41	12.23	9.6%	11.70	14.6%	13.41	11.70	14.6%
Market value at the end of the period (R\$ millions)	626.5	571.4	9.6%	455.2	37.6%	626.5	455.2	37.6%
Daily average traded volume (R\$ millions)	5.09	3.66	39.1%	2.48	104.8%	4.20	2.17	93.8%
Number of shares (millions)	46.72	46.72	0.0%	38.91	20.1%	46.72	38.91	20.1%
LTM EBITDA (R\$ millions)	160.6	131.0	22.6%	126.5	27.0%	160.6	126.5	27.0%
LTM EBIT (R\$ millions)	111.5	84.1	32.6%	87.4	27.6%	111.5	87.4	27.6%
LTM Profit (R\$ millions)	42.3	25.8	63.6%	25.1	68.5%	42.3	25.1	68.5%
LTM Depreciation and amortization (R\$ millions)	49.1	47.0	4.6%	39.1	25.8%	49.1	39.1	25.8%
LTM Earnings per share (R\$)	0.90	0.55	63.6%	0.64	40.3%	0.90	0.64	40.3%
LTM EBIT per share (R\$)	2.39	1.80	32.6%	2.25	6.2%	2.39	2.25	6.2%
Equity (R\$ millions)	369.1	362.1	1.9%	238.7	54.6%	369.1	238.7	54.6%
Carrying amount per share (R\$)	7.90	7.75	1.9%	6.14	28.8%	7.90	6.14	28.8%
Enterprise Value (R\$ millions)	989.3	950.3	4.1%	700.6	41.2%	989.3	700.6	41.2%
E/EBIT	5.62	6.80	-17.3%	5.21	7.9%	5.62	5.21	7.9%
E/P	14.83	22.12	-33.0%	18.15	-18.3%	14.83	18.15	-18.3%
E/CA	1.70	1.58	7.6%	1.91	-11.0%	1.70	1.91	-11.0%
EV/EBITDA	6.16	7.25	-15.1%	5.54	11.2%	6.16	5.54	11.2%

⁽¹⁾ Include amounts disclosed AFTER the date of the pricing of the share. That is, with earnings not yet disclosed to the market at the end of each quarter. Example: for 4Q24, results to be released on March 13, 2025 were used. On December 31, 2024, the share was priced at R\$ 13.41 and the 4Q24 results were not yet public.



Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024). See Attachment 1.



Attachments

Attachments

Reconciliation of accounting and pro forma results for 2024

Grupo Priner (R\$ millions)	Priner consolidated accounting information (A)	Real Estruturas accounting information 3Q24 (B)	Priner pro forma consolidated information 2024 (A+B)
Net revenue	1,100.6	133.5	1,234.1
Gross profit	246.5	27.1	273.6
Gross margin	22.4%	20.3%	22.2%
Profit from operations (EBIT)	89.8	21.6	111.5
Profit from operations (EBIT)	8.2%	16.2%	9.0%
Profit	27.8	14.4	42.3
Net margin	2.5%	10.8%	3.4%
Ebitda	138.6	22.0	160.6
EBITDA margin	12.6%	16.5%	13.0%

Note: On August 20, 2024, Priner Serviços Industriais ("Company" or "Priner") entered into an Agreement of Purchase and Sale of Quotas with Real Estruturas e Construções Ltda ("Real") for the acquisition of the totality of its capital.

On the date of the agreement, the transaction was conditioned upon some unusual conditions in agreements of this nature, such as (i) the obtainment of the approval of the Company's stockholders gathered at an Extraordinary General Stockholders' Meeting; and (ii) the approval of the Transaction by the Brazilian antitrust agency – CADE. The completion of the transaction was expected for 2024.

On August 29, 2024, the Order SG No. 971/2024 was issued by the General Superintendency of CADE ("SG") with the recommendation of approval of the acquisition of Real Estruturas by the Company, with no restrictions.

The Extraordinary General Stockholders' Meeting was held on September 26, 2024 and, subsequently, the acquisition of Real Estruturas by the Company was completed through the signing of the articles of association and payment of part of the acquisition debt.

Although the transaction was completed in September 2024, during the negotiations, the Company and the sellers agreed that the results determined by Real Estruturas in July, August and September 2024 would be owned by the Company.

For this reason, for the purpose of presenting significant and accurate information to the market in general, the Company opted for also disclosing pro forma consolidated financial information, taking into consideration the consolidation of the results of Real Estruturas as of July 1, 2024.

In the table above, we present a summarized reconciliation between the main accounts of the Statements of Income for 2024 and the pro forma Statements of Income for 2024, where the changes exclusively refer to the results of Real Estruturas in 3Q24.

Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024).

Attachments

ROIC Breakdown

ROIC breakdown (R\$ millions)	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24
NOPAT (LTM)	22.2	26.1	34.2	43.2	50.6	57.2	58.2	58.5	51.4	45.2	107.6	102.9
EBIT (LTM)	33.7	39.5	51.7	65.5	76.7	86.6	88.1	88.6	77.8	68.5	163.1	155.9
Income tax/Social contribution (LTM)	(11.5)	(13.4)	(17.6)	(22.3)	(26.1)	(29.5)	(30.0)	(30.1)	(26.5)	(23.3)	(55.5)	(53.0)
Average Invested Capital	214.9	231.2	260.4	279.3	305.1	350.1	378.7	427.7	469.3	492.5	700.3	710.2
Working capital (Average LTM)	100.5	101.6	111.1	105.5	105.4	123.8	126.3	147.9	170.2	170.3	196.6	204.9
Property, plant and equipment and Intangible assets (Average LTM)	114.4	129.6	149.3	173.8	199.7	226.3	252.4	279.7	299.1	322.2	503.7	515.9
LTM ROIC	10.3%	11.3%	13.1%	15.5%	16.6%	16.3%	15.4%	13.7%	10.9%	9.2%	15.4%	14.3%

Note 1: Tax of 34%.

Note 2: Calculation of ROIC = sum of NOPAT for the past 12 months/average Capital Invested in the past 12 months.

Note 3: The calculation of the managerial ROIC includes the managerial results for the past 12 months of the acquired companies (which were not recorded in the Company's results) since the balance sheet (capital used, including the amount paid for the acquisitions) is immediately impacted (in the month of acquisition).

Note: 3Q24 and 2Q24 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024).

Attachments

Balance Sheets

Assets	12/31/2024	12/31/2023
Current assets	609.8	445.2
Available funds	243.7	136.9
Trade accounts receivable	319.5	276.7
Inventories	5.8	4.6
Taxes recoverable	20.0	15.4
Other current assets	20.7	11.6
Non-current assets	633.8	391.8
Deferred taxes	71.9	64.5
Marketable securities	2.8	1.4
Other assets	10.8	9.7
Property, plant and equipment and right-of-use assets	301.8	255.3
Intangible assets	245.4	60.0
Other non-current assets	1.1	0.9
Total assets	1,243.6	837.0

Liabilities	12/31/2024	12/31/2023
Current liabilities	546.8	277.1
Trade payables	44.6	38.6
Debts	267.4	77.0
Finance lease payable – Rights of use CPC 06	5.8	5.1
Financing of acquisitions – Sellers' Finance	67.0	16.3
Salaries and payroll charges	100.9	78.7
Taxes payable	16.4	17.0
Interest on capital and dividends payable	13.6	11.8
Other payables	31.1	32.6
Non-current liabilities	327.7	321.2
Debts	196.2	271.5
Finance lease payable – Rights of use CPC 06	19.1	20.3
Financing of acquisitions – Sellers' Finance	102.5	20.1
Provision for tax, civil and labor risks	7.5	8.9
Other liabilities	2.4	0.4
Equity	369.1	238.7
Total liabilities and equity	1,243.6	837.0

Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024).

Attachments

Statements of Income

Statements of Income (R\$ millions)	4Q24	3Q24	Changes 4Q24/3Q24	4Q23	Changes 4Q24/4Q23	2024	2023	Changes 2024/2023
Net revenue	419.7	392.7	6.9%	282.3	48.7%	1,234.1	1,046.4	17.9%
Cost of products and/or services sold	(317.5)	(303.8)	4.5%	(222.6)	42.6%	(960.5)	(830.8)	15.6%
% of net revenue	-75.6%	-77.4%	1,7 p.p.	-78.9%	3,2 p.p.	-77.8%	-79.4%	1,6 p.p.
Construction costs	(178.3)	(155.9)	14.4%	(182.0)	-2.0%	(597.9)	(657.7)	-9.1%
Depreciation of operational equipment	(8.5)	(8.4)	1.4%	(7.6)	12.6%	(31.8)	(25.6)	24.2%
Other costs	(130.6)	(139.5)	-6.4%	(33.1)	294.7%	(330.7)	(147.6)	124.1%
Gross profit	102.2	88.9	15.1%	59.6	71.5%	273.6	215.6	26.9%
% of net revenue	24.4%	22.6%	1,7 p.p.	21.1%	3,2 p.p.	22.2%	20.6%	1,6 p.p.
Operating and general and administrative expenses	(56.4)	(43.8)	28.8%	(41.2)	36.9%	(162.1)	(128.2)	26.5%
% of net revenue	-13.4%	-11.2%	-2,3 p.p.	-14.6%	1,2 p.p.	-13.1%	-12.2%	-0,9 p.p.
Profit from operations	45.9	45.1	1.8%	18.4	148.7%	111.5	87.4	27.6%
% of net revenue	10.9%	11.5%	-0,6 p.p.	6.5%	4,4 p.p.	9.0%	8.4%	0,7 p.p.
Finance result, net	(14.8)	(15.7)	-5.3%	(15.8)	-6.2%	(52)	(45)	15.8%
% of net revenue	-3.5%	-4.0%	0,5 p.p.	-5.6%	2,1 p.p.	-4.2%	-4.3%	0,1 p.p.
Finance income	7.9	6.4	22.9%	4.0	99.3%	23.4	14.0	66.5%
Finance costs	(22.7)	(22.1)	2.9%	(19.8)	15.0%	(75.5)	(59.0)	27.8%
Profit before income tax	31.0	29.4	5.5%	2.6	1074.3%	59.4	42.4	40.1%
Income tax/Social contribution	(9.7)	(8.6)	12.1%	2.3	-523.6%	(17.1)	(17.3)	-1.1%
Profit	21.3	20.8	2.8%	4.9	333.3%	42.3	25.1	68.5%
% of net revenue	5.1%	5.3%	-0,2 p.p.	1.7%	3,3 p.p.	3.4%	2.4%	1,0 p.p.

Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024).

Attachments

Statements of Cash Flows

Consolidated Cash Flows (R\$ millions)	4Q24	3Q24	4Q23
	(pro forma)		
Profit (loss)	21.3	20.8	4.9
Depreciation and amortization	14.1	13.1	12.0
Capital reserve (Stock Options)	1.4	0.0	0.0
Non-controlling interests (Equity)	0.0	(0.7)	5.2
Changes in working capital and non-current assets and liabilities:			
Trade accounts receivable	37.0	(133.3)	(44.0)
Accounts payable	(33.8)	75.9	(10.3)
Other current and non-current accounts (except Property, plant and equipment and Intangible assets)	27.1	(6.1)	11.7
Cash from operations	67.3	(30.3)	(20.5)
Acquisition of fixed assets	(18.5)	(19.5)	(27.1)
Acquisition of rights of use (CPC 06) (net of write-offs)	(1.0)	(5.1)	(5.6)
Addition due to the inclusion of subsidiaries (fixed and intangible assets)	(31.7)	(120.6)	(5.3)
Financing activities:			
Expenditures with the issue of shares - Follow-on	(0.1)	0.0	0.0
Changes in short-term financing	13.9	1.4	18.4
Changes in long-term financing	19.7	46.2	80.6
Changes in short and long-term acquisition-related debt	3.6	104.4	(0.9)
Changes in short and long-term finance leases	(0.5)	3.6	4.3
Stock buyback	0.0	22.2	0.0
Interest on capital/dividends proposed	(2.1)	0.0	0.0
Cash from financing activities	34.6	177.8	102.3
Changes in cash (see Note below)	50.7	2.3	43.9
Opening balance	195.9	193.6	94.4
Closing balance	246.6	195.9	138.3

Note: "Cash" includes Cash and cash equivalents and Marketable securities in current and non-current assets.

Note: 3Q24 and 2024 amounts refer to unaudited pro forma consolidated results (including the results of Real Estruturas as of July 2024).



Priner

PRNR
B3 LISTED NM

Investor Relations:

☎ Phone +55 21 3544-3150 ✉ ri@priner.com.br