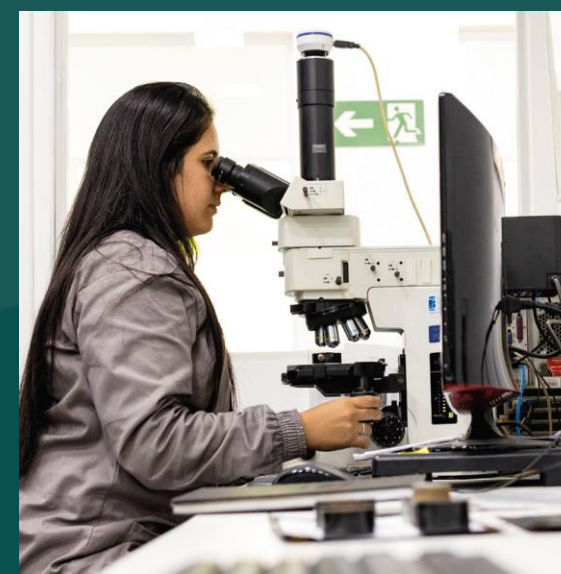




APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

2T26

Priner



priner

Disclaimer



No decorrer desta apresentação poderão ser feitas declarações a respeito de expectativas de nossa Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).



RECEITA LÍQUIDA

R\$ 462,6M

+27,8% vs 2T25

LUCRO OPERACIONAL AJ.

R\$ 43,7M

+57,0% vs 2T25

NOPAT AJ.

LTM: R\$ 162,7M

2T26: R\$ 42,2M

LUCRO LÍQUIDO AJ.

R\$ 8M

+8,9% vs 2T25

ROIC

Pro forma¹: 14,6%

Ajustado²: 14,1%

NOVOS CONTRATOS

R\$ 966,4M

contratos no 2T26

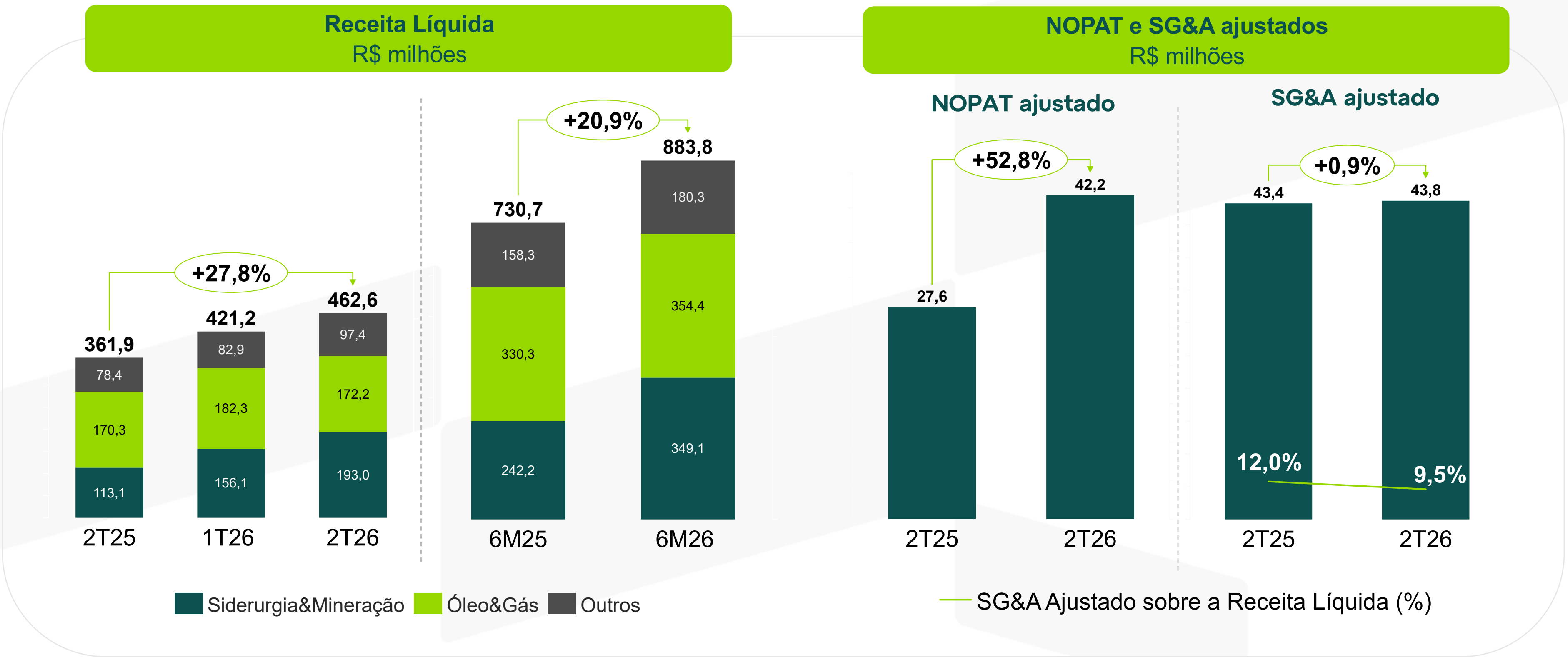
Destques do 2T26

(1) Incluem resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas. (2) Excluem amortização de intangíveis, stock options e clawback da Real no 1T26.

Crescimento de receita e SG&A/ROL em queda.



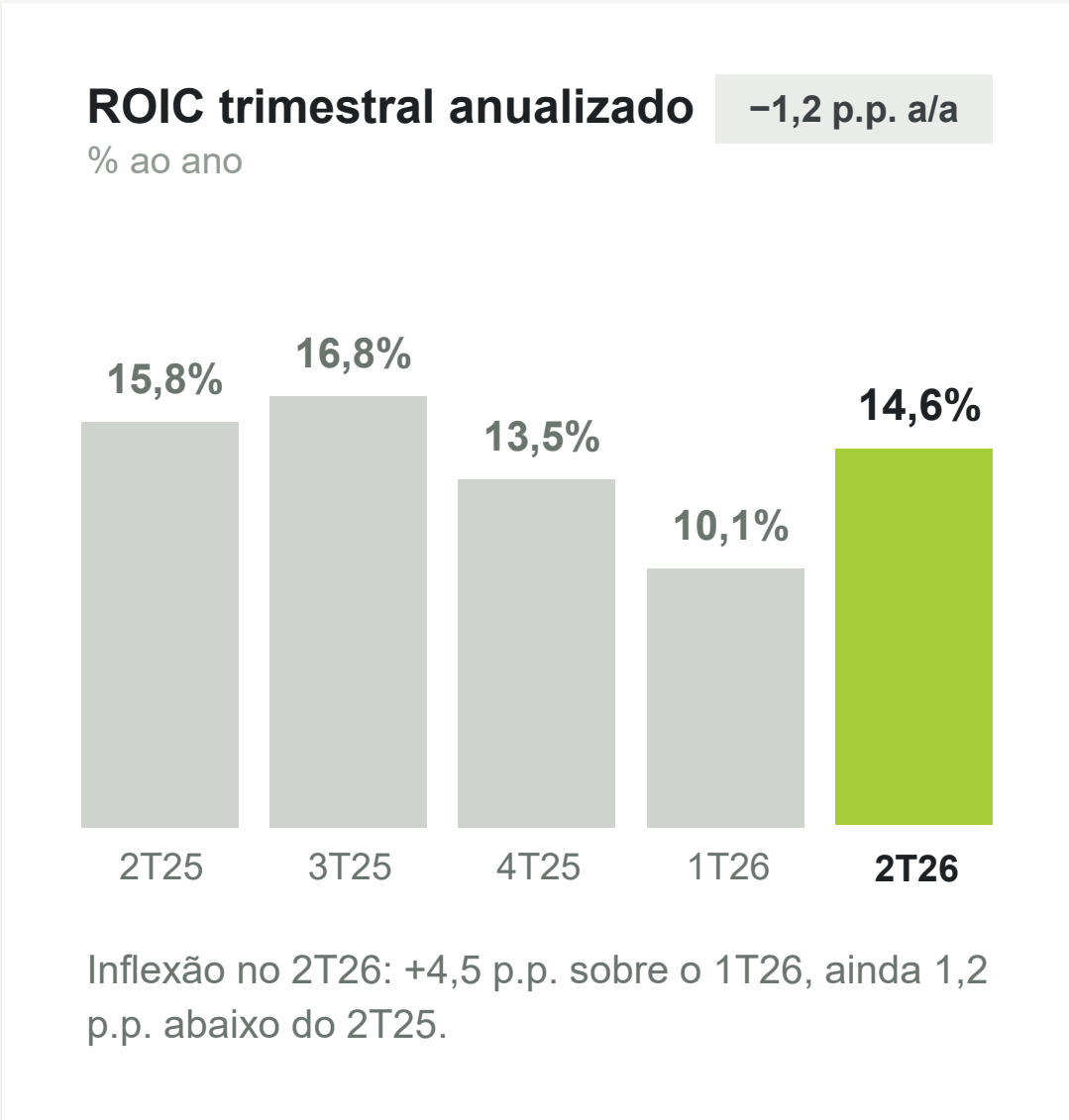
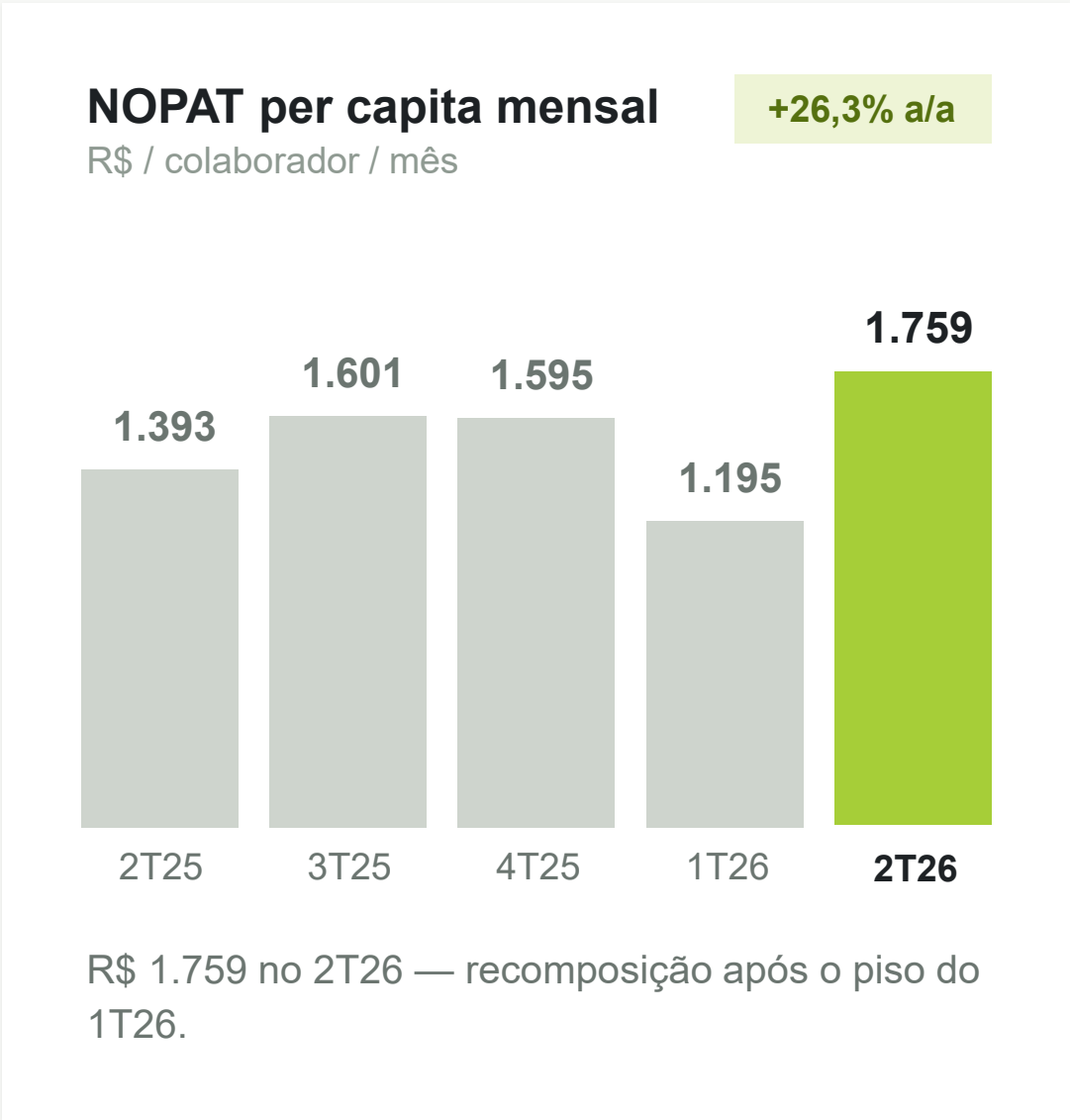
ROL com crescimento de 27,8% vs 2T25 (inclui inorgânico) e 9,8% vs 1T26 (mesma base)



Nota: Valores ajustados excluem impacto da amortização de intangíveis, impostos diferidos e clawback da Real.

NOPAT, ROIC e intensidade de capital

O capital investido por colaborador avançou **+36,3%** em 12 meses, à frente do NOPAT per capita (**+26,3%**): o retorno incremental do ciclo de investimento ainda está em maturação.



- **Capital adicionado** no 3T25 ainda não “suou” em plena capacidade.
- **Rentabilidade avançou** mesmo no cenário atípico do 1S26.

Excelente sequência de conquistas

CONQUISTAS 1S26

R\$ 2,39 bi

85% de todo o ano de 2025

CONQUISTAS LTM

R\$ 4,26 bi

53,2%/46,8% orgânico/inorgânico

BTB CONSOLIDADO

2,23x

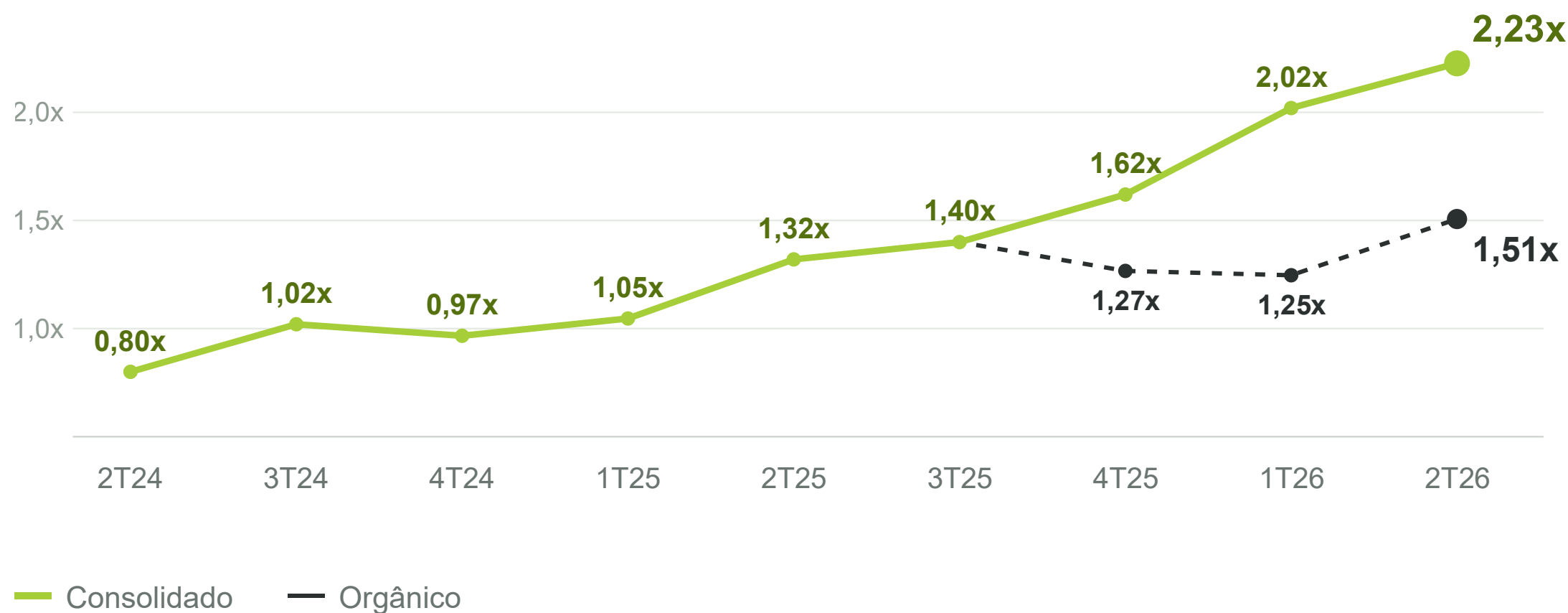
recorde histórico

BTB ORGÂNICO

1,51x

ex-SEMEP

Book-to-bill — últimos 9 trimestres



Btb orgânico 1,51 x: Contratamos ~50% mais do que faturamos.

Conquistas inorgânicas: R\$ 1,83 bilhões em 7 meses.

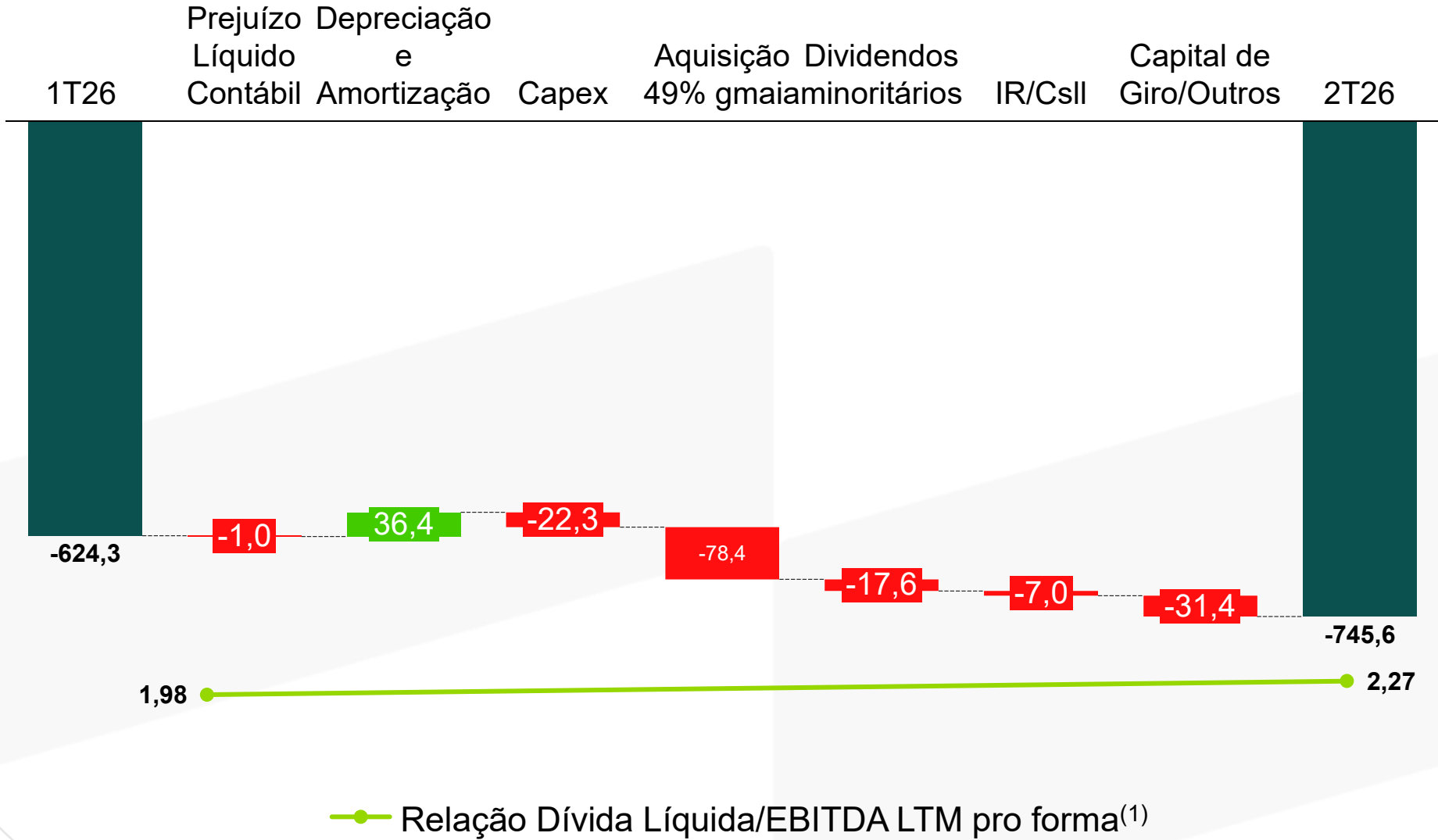
42% das conquistas do 2T26 vieram de montagem eletromecânica.

Encerraremos 2026 com **mais dois trimestres consecutivos** de elevação desse indicador.

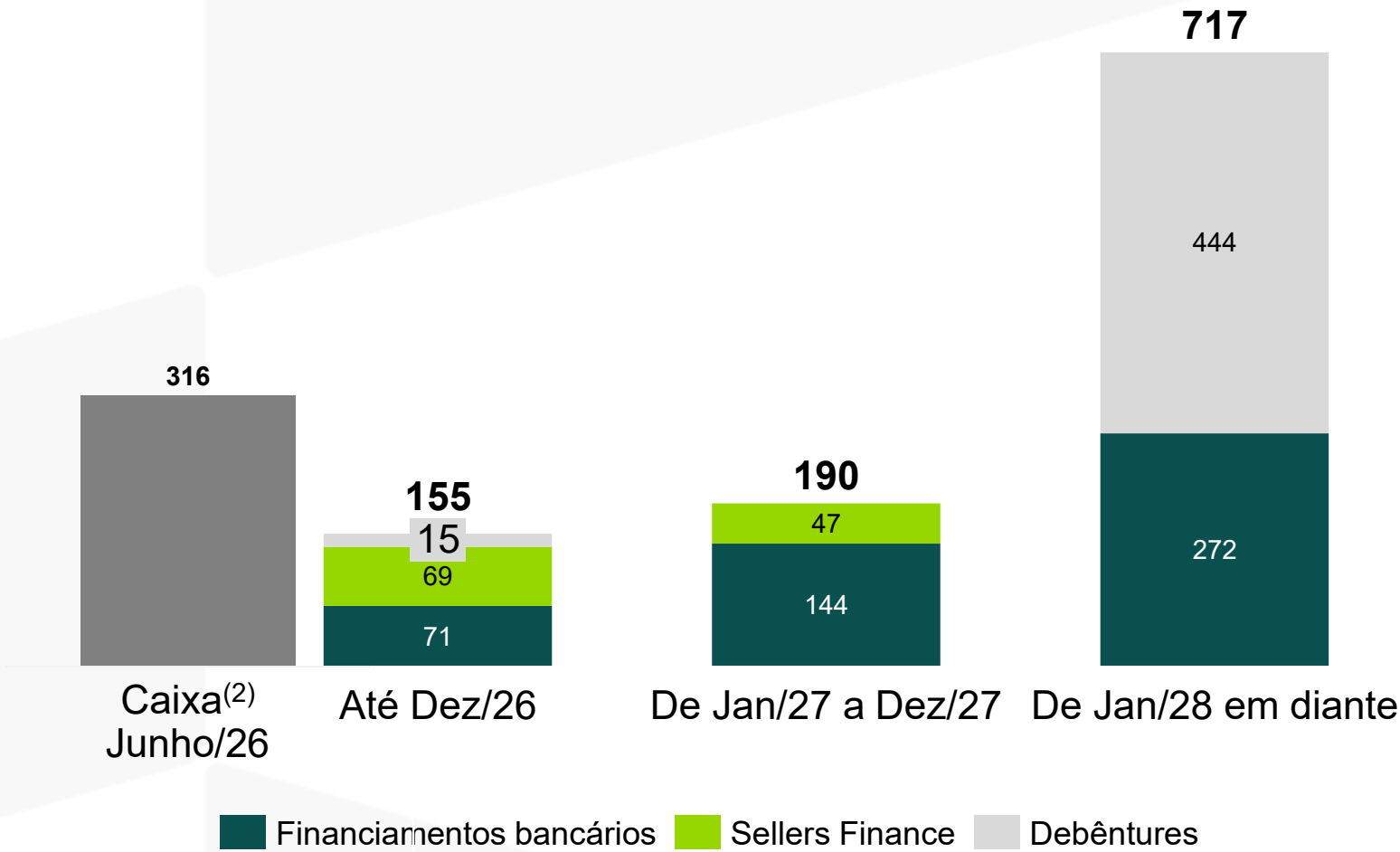
Estrutura de Capital Sólida: perfil de vencimentos alongado



Reconciliação da Dívida Líquida R\$ milhões



Cronograma de Amortização da Dívida R\$ milhões

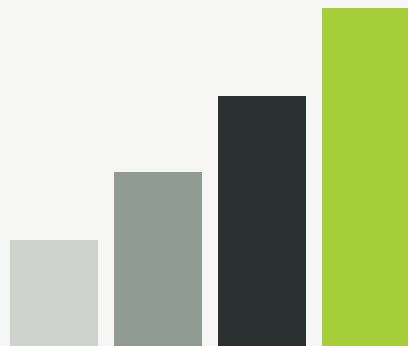


(1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

(2) "Caixa" inclui Caixa e equivalentes de caixa e títulos e valores mobiliários do ativo circulante e ativo não circulante.

CONSIDERAÇÕES FINAIS

Mais um ano em escada ascendente



Crescimento com qualidade

- **1S26:** receita, LOP e margem em elevação, após queda no 4T25. Crescimento majoritariamente orgânico e diversificado entre segmentos.
- **2S26:** maior intensidade das operações em terra; esperamos incremento de 25% do headcount entre agosto e setembro e 0% de ociosidade de equipamentos já disponibilizados.

Geração de valor

- ROIC retomou a tendência de alta. Mesmo em semestre atípico, o giro do ativo e a margem NOPAT mostraram recuperação. Não esperamos reversão desse comportamento.
- Nem todos os contratos serão executados com equipamentos próprios.

Plataforma construída

- Serviços dedicados à mineração entrando na sua melhor fase, com carteira de contratos bastante robusta.
- Primeiros equipamentos *off-road* já em Santos, o início de mais um grande negócio Priner.

Disciplina de capital

- Alavancagem sob controle e desalavancagem pela geração operacional do 2S26.
- Dívidas alongadas. Prazo médio de vencimento saltou de 1,8 para 2,9 anos desde Junho|25.



Q&A

PERGUNTAS E RESPOSTAS

1

Clique no ícone **Q&A** e escreva sua pergunta para entrar na fila.

2

Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela — ative-o para fazer sua pergunta.

3

Orientamos que as perguntas sejam feitas todas de uma única vez.



Relações com Investidores

TEL (21) 3544-3100

E-MAIL ri@priner.com.br

PRNR3

