

# **Apresentação Corporativa 4T25**



# Disclaimer

No decorrer desta apresentação poderão ser feitas declarações a respeito de expectativas de nossa Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).



# Quem somos

## Visão

- Ampliar o mercado de atuação por meio de um **portfólio inovador**, tornando a Priner **uma escolha de valor e de confiabilidade para as partes relacionadas**.

## Diferenciais

- **Diversificação do TAM:** O&G (*offshore*), P&C, sucroenergético, etanol de milho, mineração, bens de manufatura, energia, saneamento, concessões de rodovias, petroquímica, refino, EPCistas.
- **Alto nível em certificação** no setor e **referência técnica** nos serviços prestados. NPS em zonas de **encantamento e excelência**.
- **Líderes com ampla experiência** em todas as **fases de projetos**.

# Governança Corporativa



## Conselho de Administração

|                 |              |
|-----------------|--------------|
| Pedro Chermont  | Presidente   |
| Bruno Pereira   | Vice         |
| Carla Barretto  | Independente |
| Eduardo Chalita | Independente |
| Roberto Carmelo | Independente |

## Diretoria Executiva

|                 |                   |
|-----------------|-------------------|
| Tulio Cintra    | CEO*              |
| Taryn Silvestre | CFO*              |
| Yoshiro Leal    | UN. SI*           |
| Rose Dias       | CHRO              |
| Daniel Moraes   | UN M.I            |
| Eduardo Costa   | UN. Infra         |
| Rodrigo Kerche  | UN EII            |
| Juliano Araújo  | UN Op. Minerárias |

# Modelo de negócio



## **VANTAGEM COMPETITIVA**

Qualidade, segurança,  
referência técnica e tecnologia.



## **DEMANDA RECORRENTE**

OPEX e CAPEX.



## **DIVERSIFICAÇÃO**

Atuação em múltiplos serviços  
e segmentos.



## **ALTA RELEVÂNCIA**

Serviços decisivos para o  
sucesso do cliente.



## **ALOCÇÃO DE CAPITAL**

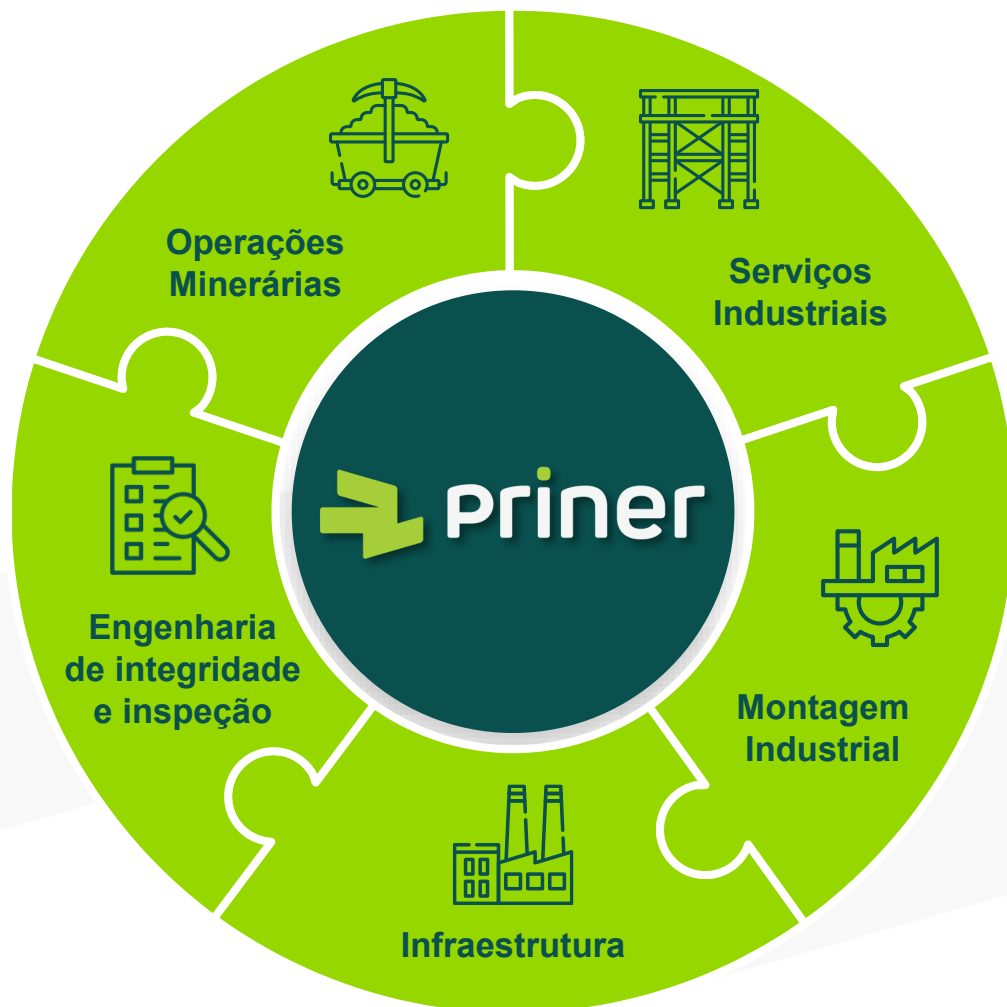
Gestão orientada pelo EVA.



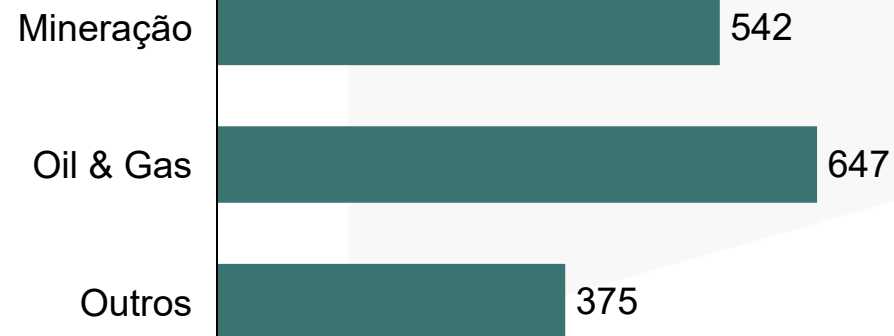
## **LÍDERES EXPERIENTES**

Líderes com longa jornada nas  
suas áreas de atuação.

# Ecosistema robusto e diversificado



## Receita Líquida 2025 por Segmento | R\$ milhões



**Total**  
**1.564**

## Histórico de M&A

**10** aquisições realizadas desde o IPO

## Colaboradores (4T25)

**7.843**

## NPS Consolidado

**73**

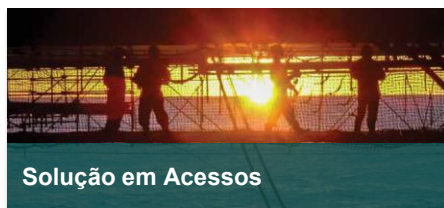
# Plataforma integrada multisserviços

Evolução do valor agregado em cada movimento.



67%  
O&G

Serviços  
Industriais



69%  
Mineração

Infraestrutura



97%  
Mineração

Montagem  
Industrial



66%  
O&G

Engenharia  
de Integridade  
e Inspeção



100%  
Mineração

Operações  
Minerárias



# Principais clientes por segmento



|            |                                                                                     |                                                                                     |                                                                                      |                                                                                       |                                                                                       |                                                                                       |                                                                                       |
|------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| Mineração  |    |    |    |    |    |    |    |
| Óleo & Gás |    |    |    |    |    |    |    |
| Outros     |  |  |  |  |  |  |  |

# Gráfico de Bolhas

Tamanho das bolhas proporcional ao valor

Eixo Único

Eixo Duplo

Orçados 2021-2025 Orçado 2026 Conquistados

◀ Esq. - Orçados

Conquistados - Dir. ▶



## Gráfico de Bolhas

Tamanho das bolhas proporcional ao valor

Eixo Único

Eixo Duplo

Orçados 2021-2025 Orçado 2026 Conquistados

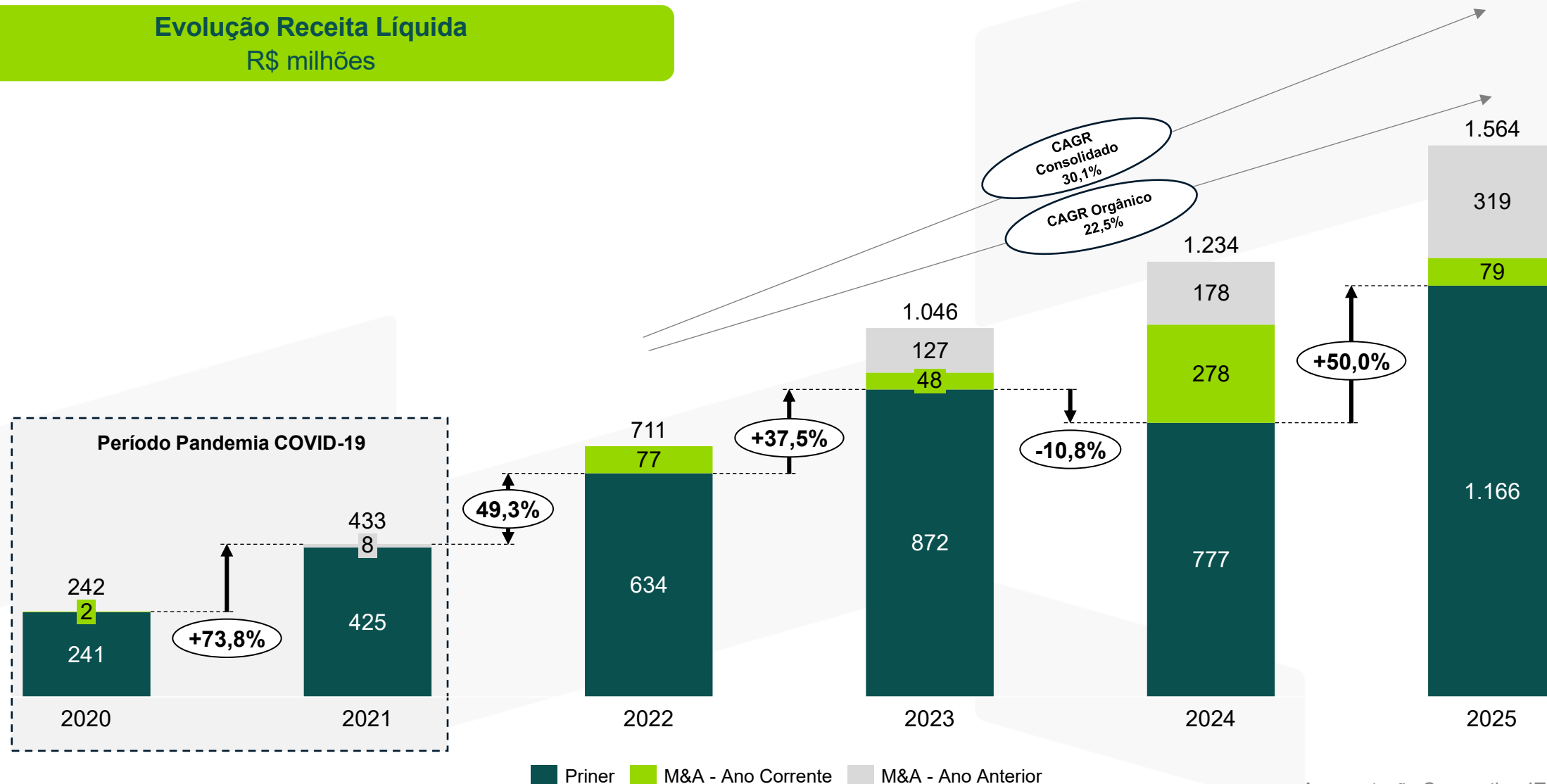
Eixo Y – Valor em R\$ mil (escala única)



# Crescimento consistente

Histórico mostra evolução do crescimento orgânico.

## Evolução Receita Líquida R\$ milhões

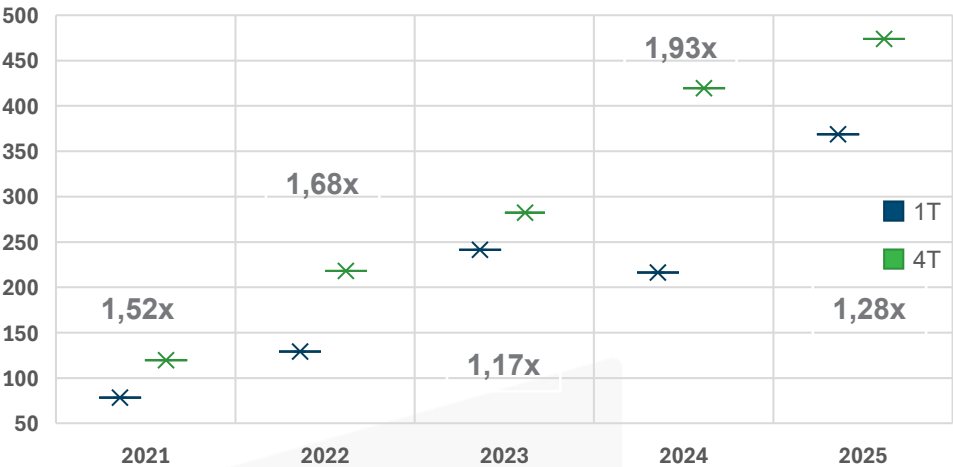


# Sazonalidade e novo posicionamento estratégico

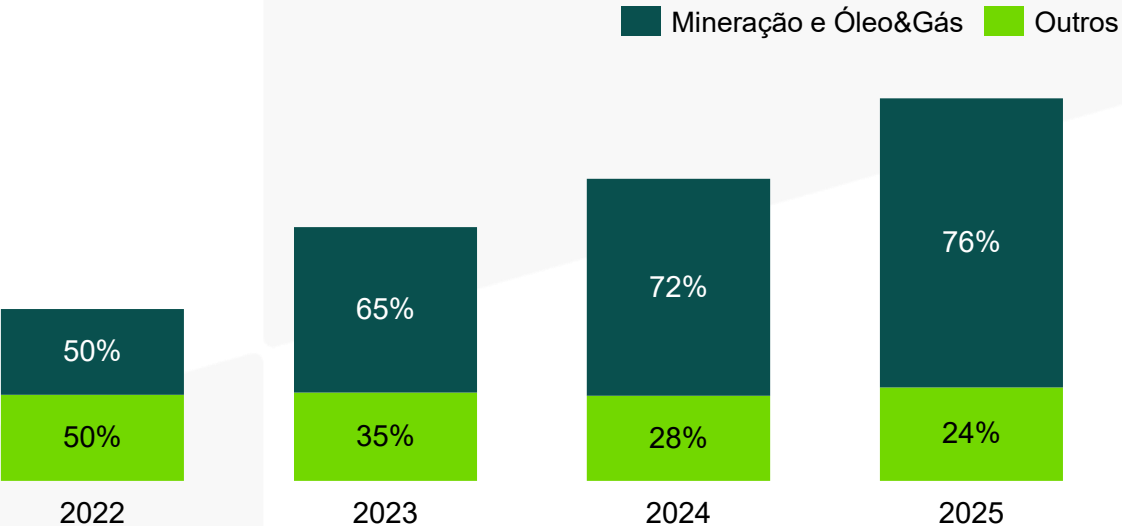
A partir do 4T25, passamos a divulgar os resultados pelos seguintes segmentos: Óleo&Gás, Mineração e Outros



ROB 1T e 4T desde 2021



Representatividade dos segmentos Óleo&Gás, Mineração e Outros desde 2022  
Receita Bruta

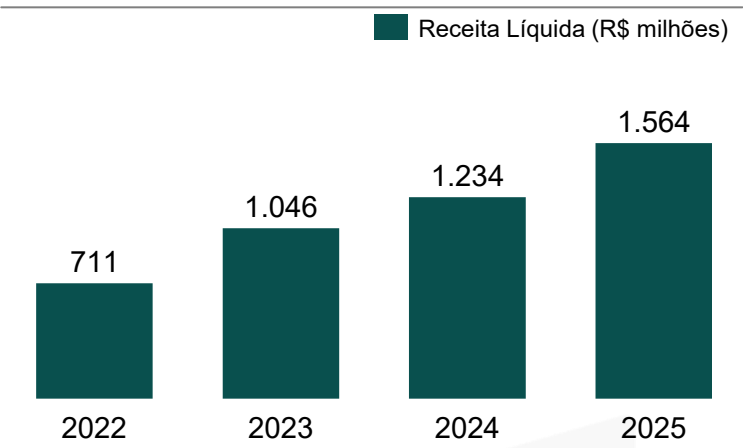


- **Sazonalidade do 1T:** Historicamente, o primeiro trimestre apresenta um volume de atividade inferior aos demais períodos do ano.
- **Impacto Climático:** O cronograma de obras é influenciado pelo regime de chuvas (dezembro a março), o que reflete em uma concentração menor de receita neste intervalo.

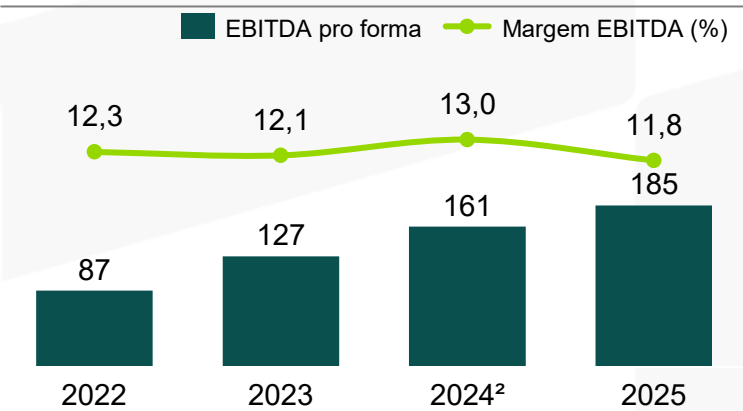
| Peso Setor/Total | 2022  | 2023  | 2024  | 2025  |
|------------------|-------|-------|-------|-------|
| ROB              | 49,8% | 65,2% | 71,8% | 75,5% |
| Lucro Bruto      | 79,2% | 73,4% | 80,0% | 80,5% |

# Performance financeira resiliente

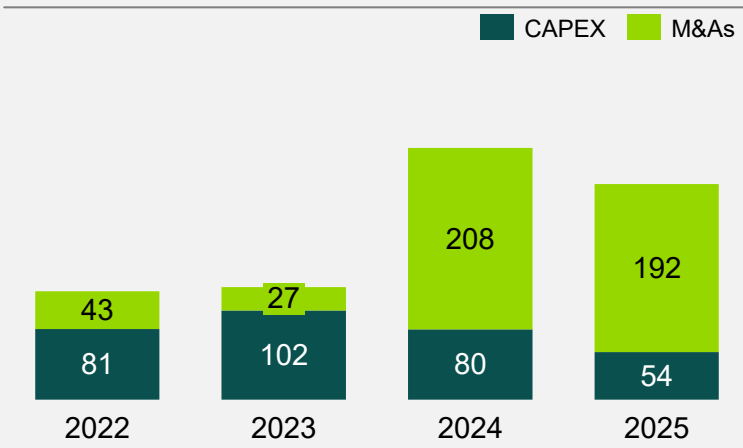
Receita Líquida pro forma¹  
R\$ MM



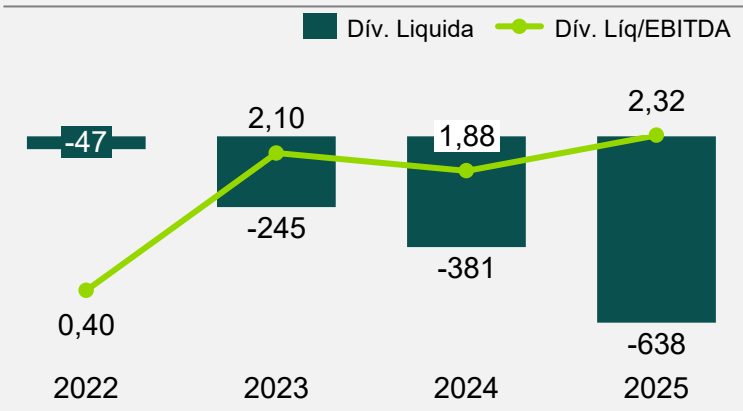
EBITDA (R\$ MM) e Margem EBITDA



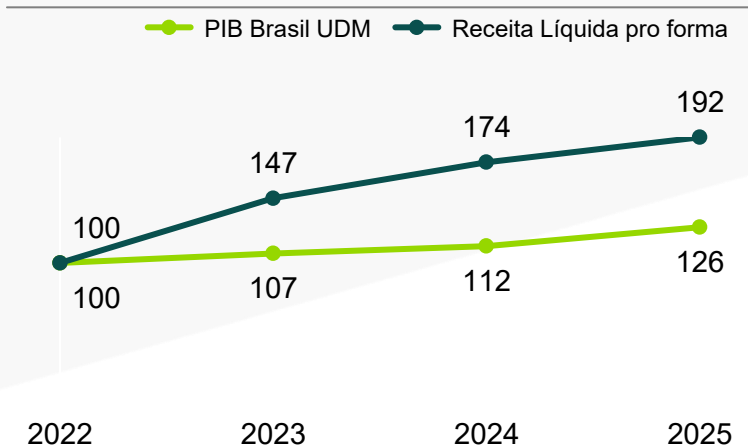
Investimentos (R\$ MM)



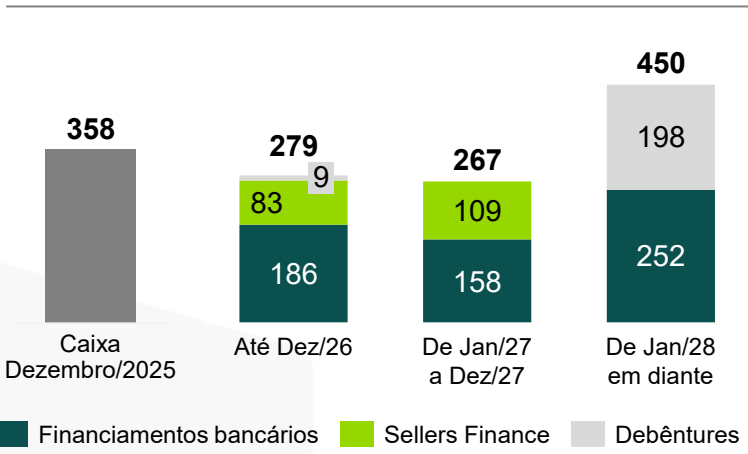
Dívida Líquida (R\$ MM) e Dívida Líquida/EBITDA



PIB Brasil vs. Receita Líquida  
(base 100)

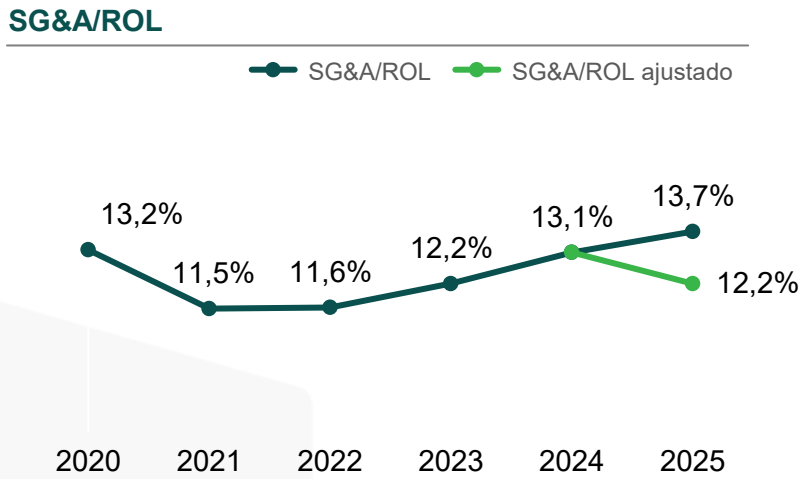
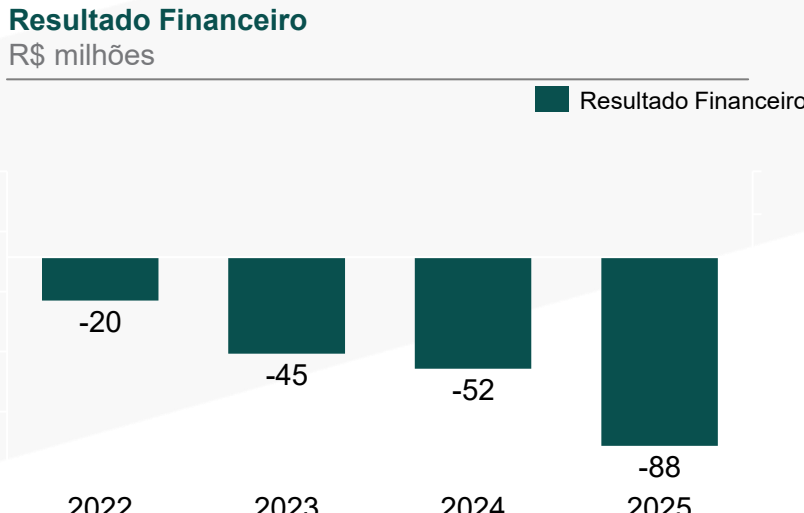
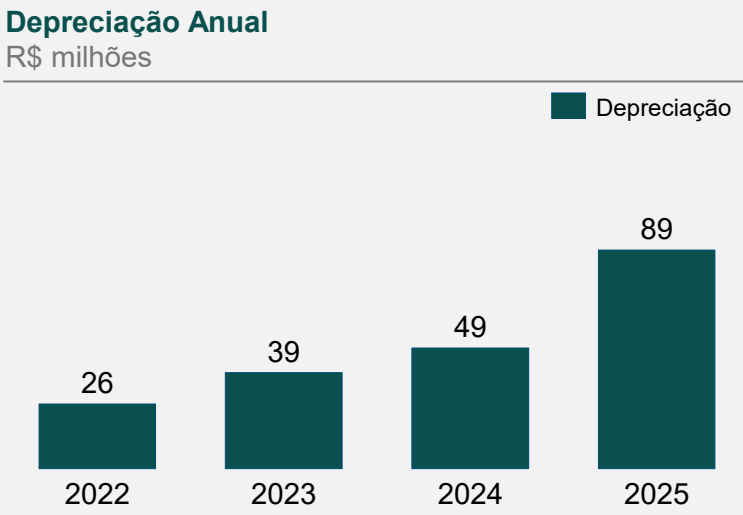
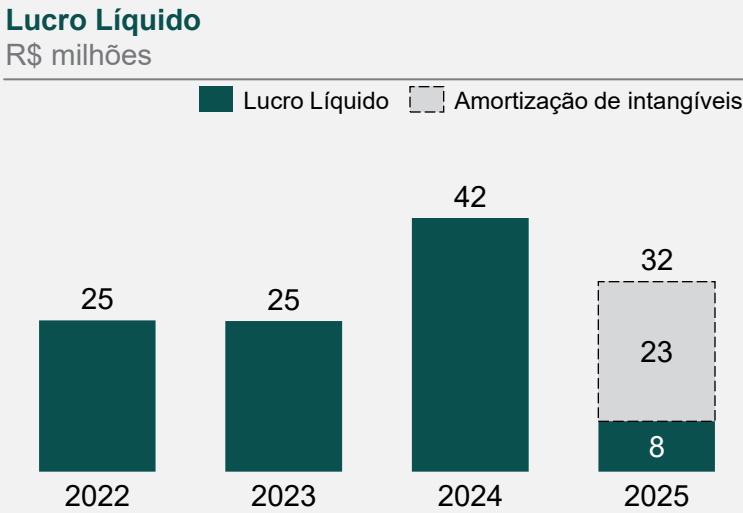
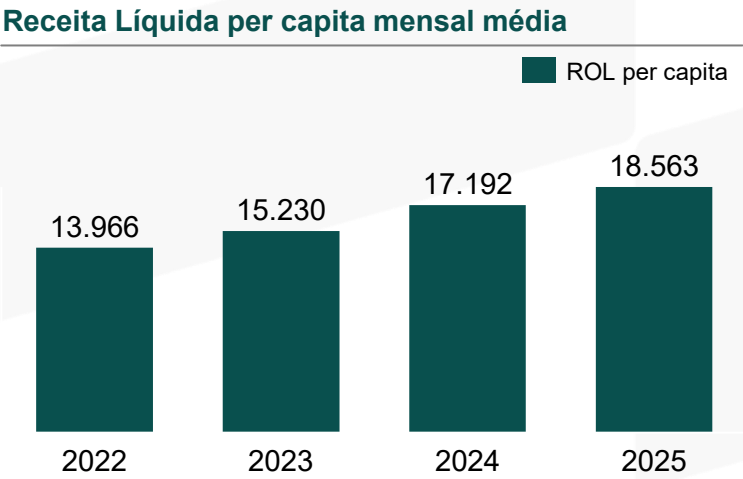
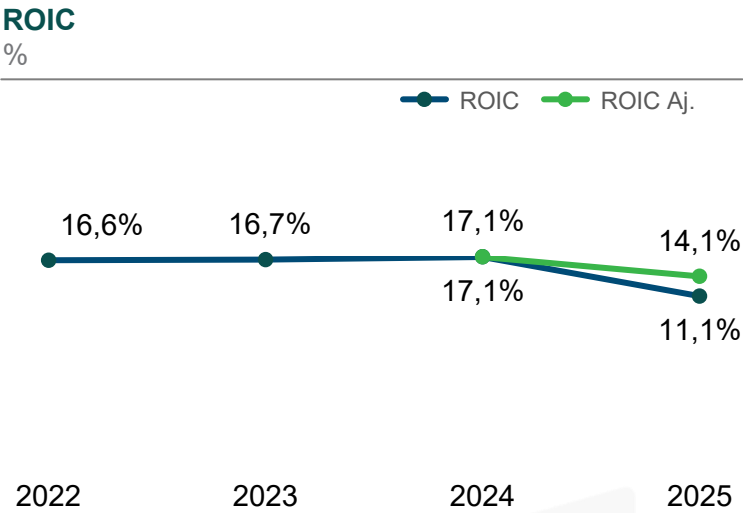


Cronograma de Amortização da Dívida



Nota 1: Dados dos gráficos referem-se a valores desconsiderando contratos pontuais da gmaia do 2T22 ao 4T22 e considerando os resultados da Real a partir do 3T24.

# Performance financeira resiliente





## Relações com Investidores:

 Tel (21) 3544-3100     [ri@priner.com.br](mailto:ri@priner.com.br)