

Apresentação ItaúBBA

Out/24

Disclaimer

No decorrer desta apresentação poderão ser feitas declarações a respeito de expectativas de nossa Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).

A evolução desde as raízes gerou expansão organizada



Spin Off em 2013

- ✓ Excelência em engenharia de acessos
- ✓ Equipe Forte, comprometida e unida
- ✓ Sentimento de dono sempre foi forte
- ✓ Qualidade de atendimento como fonte de orgulho
- ✓ Pessoas no centro de tudo.

✓ Todas as expansões entregam qualidade em zona de excelência com alta geração de valor.

✓ Todas as ramificações se conectam e compartilham erros e acertos.

✓ Expansões vieram por meio de ações coordenadas e de decisões colegiadas.

✓ Crescimento sob base sólida. A experiência e a força das equipes.

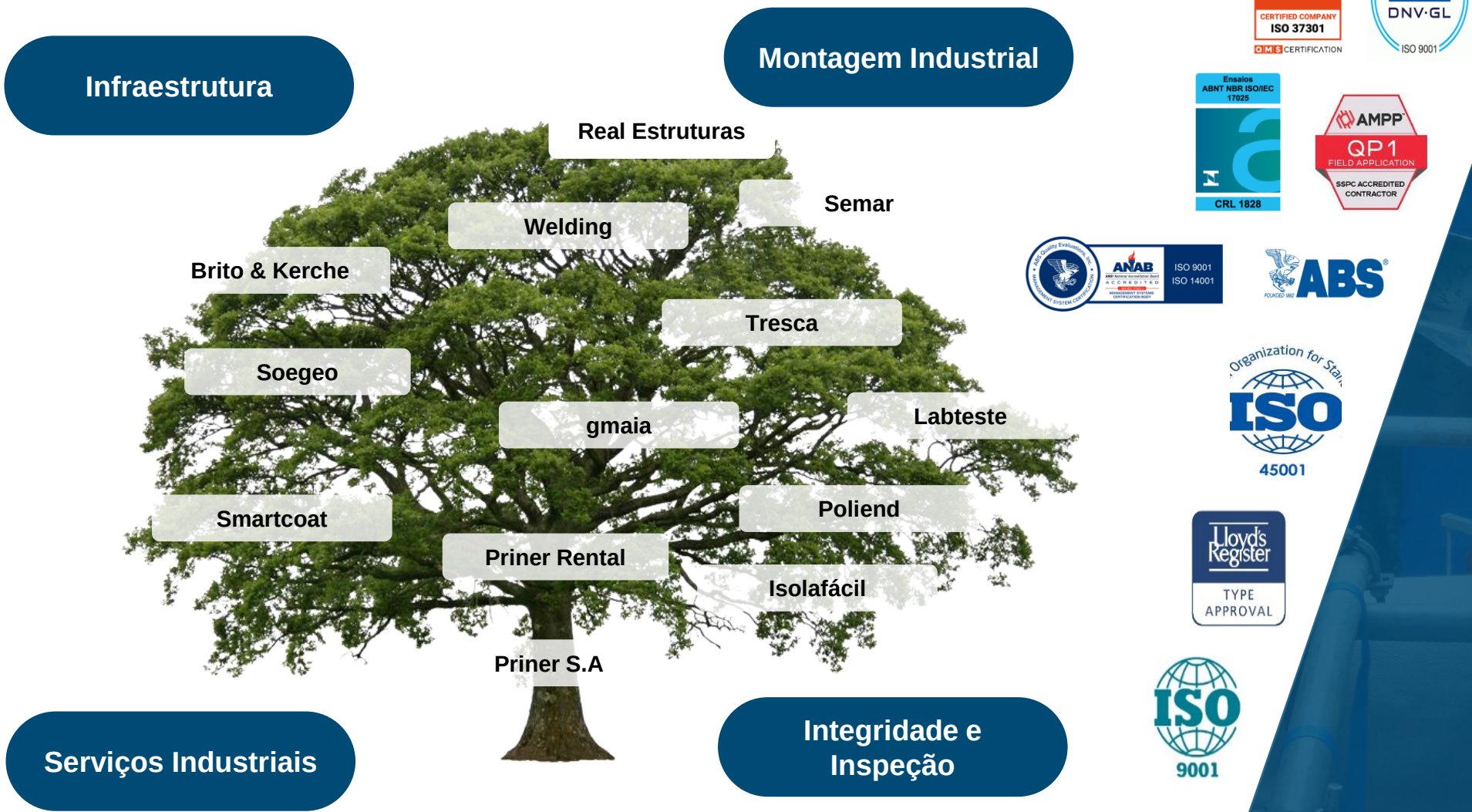
✓ Cultura da excelência foi expandida e reforçada pela presença de novos fundadores na raiz.



Essa organização se deve à disciplina da seletividade



A seletividade nos organizou em 4 unidades de negócio



Atividades específicas e complementares nas indústrias *onshore&offshore, infraestrutura e montagem industrial*

Empresa líder em soluções de engenharia de manutenção industrial, infraestrutura e montagem¹

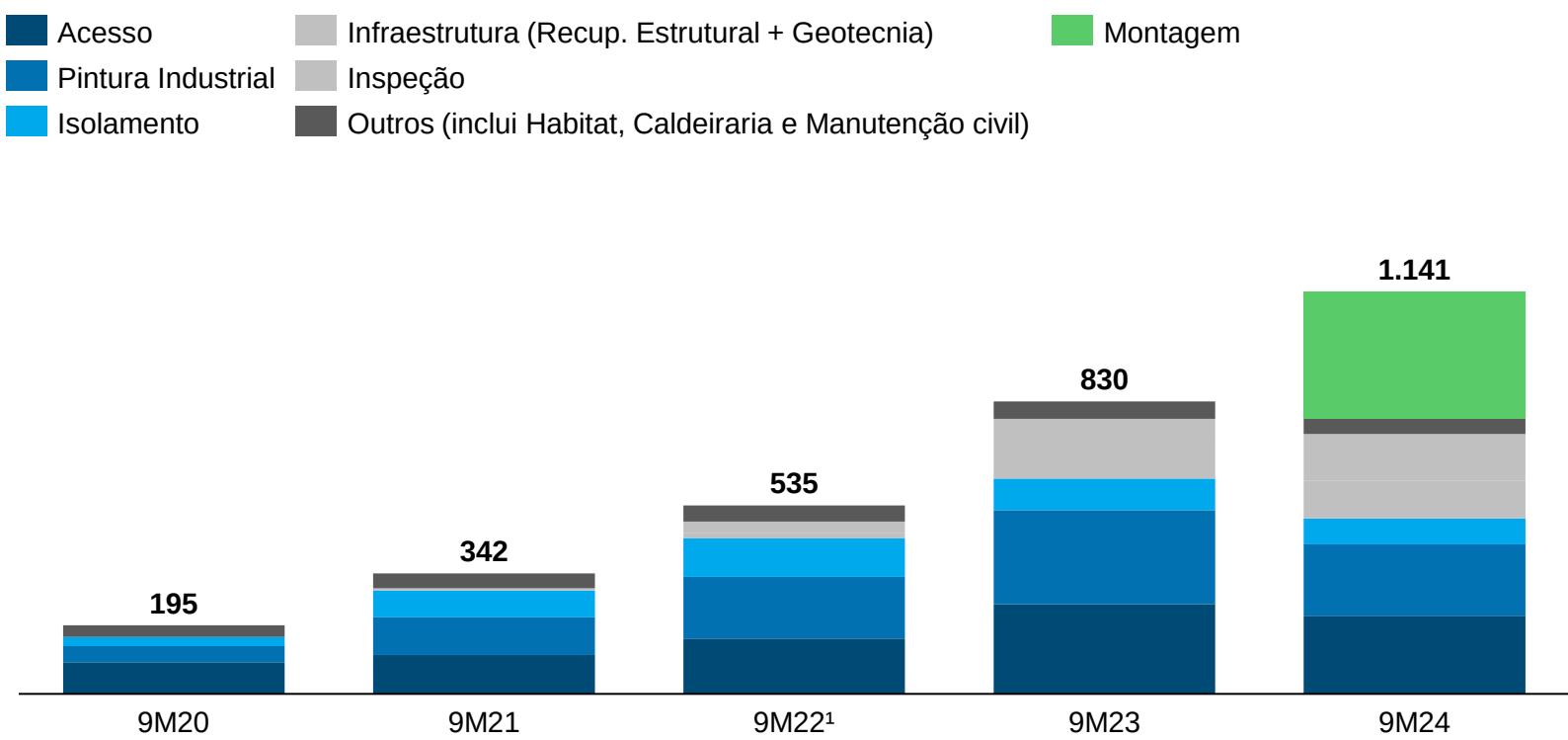
Intensiva em pessoal especializado e equipamentos de ponta

A decisão colegiada gerou 100% de assertividade em todos os M&As

Construindo um portfólio cada vez mais equilibrado e rentável

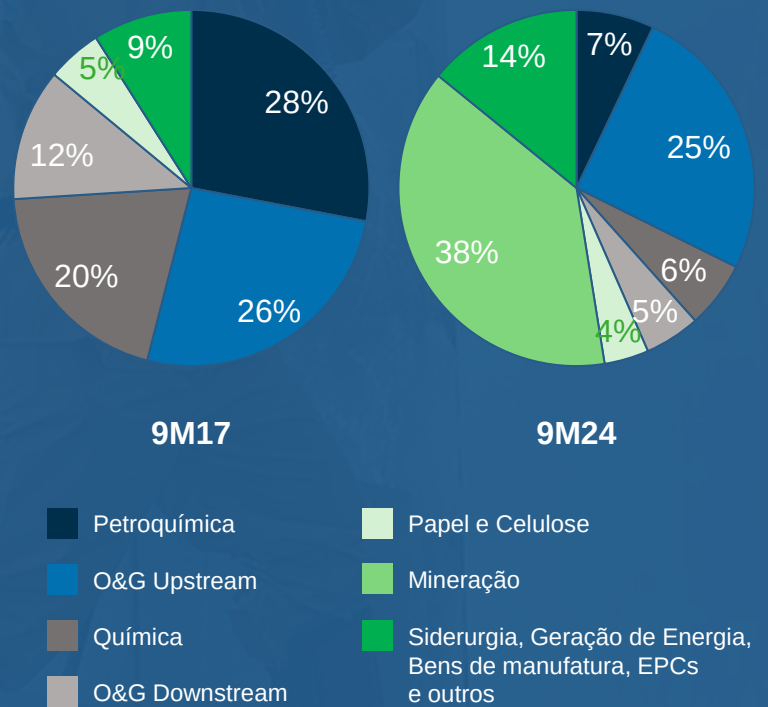


Receita bruta por atividade (R\$ milhões)



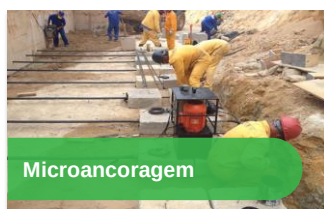
¹ 9M22: não considera valores dos contratos extraordinários da gmaia;
² 9M24: valores não auditados, referem-se à expectativa da Companhia e consideram 9 meses da Real Estruturas e Welding.

Quebra da receita bruta por segmento



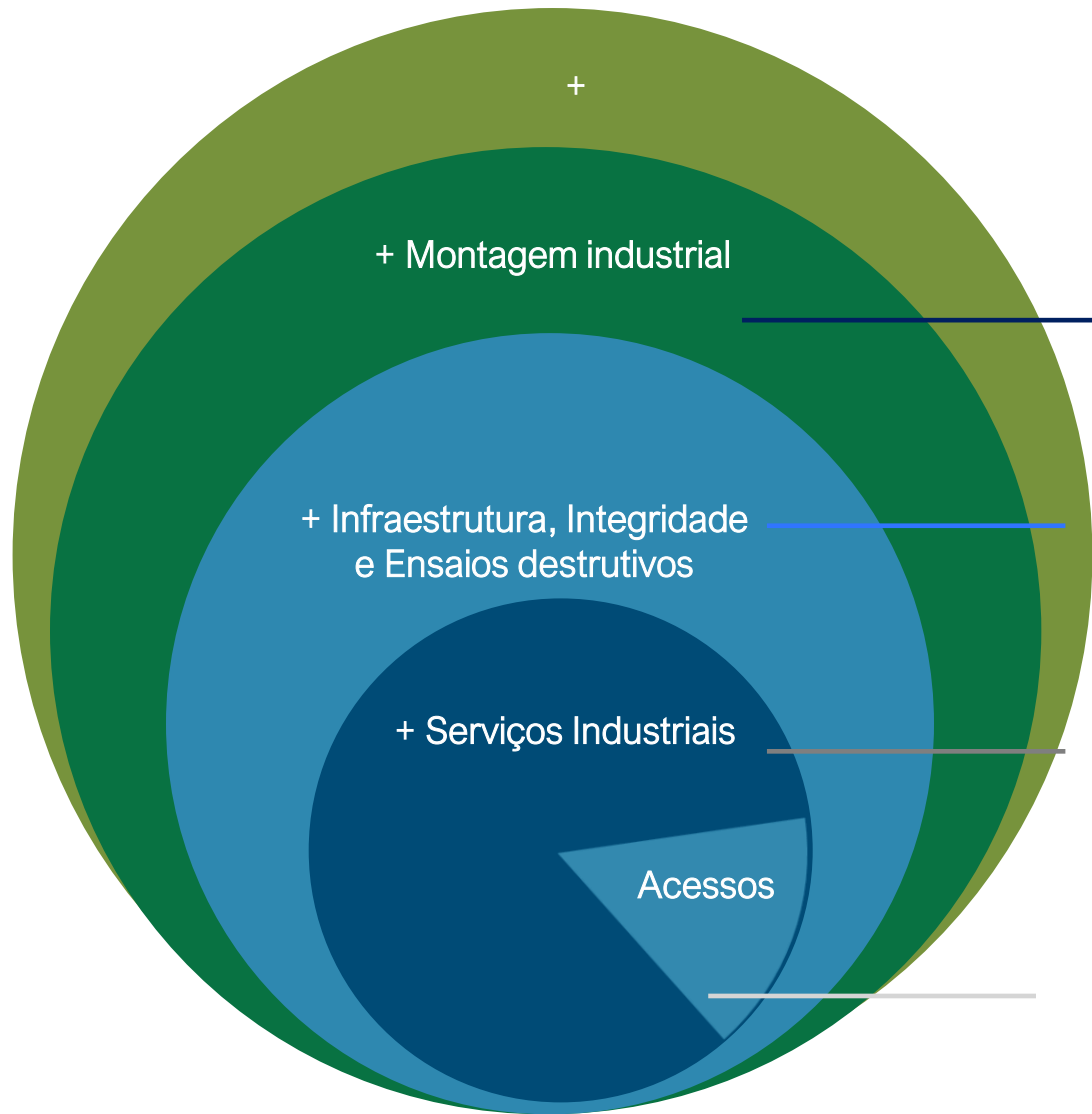
Desde o IPO, saltamos de 5 para +30 famílias de serviços. De andaimes a análises por Elementos finitos.

■ Até 2020 ■ A partir de 2020



Fonte ilustrações: <https://www.altrad.com/en/industrial-services/solutions.html>.

A cada expansão de serviço há um salto no potencial de mercado endereçável (TAM)



4a FASE EXPANSIONISTA : Ciclo 2025 - 2027

3a FASE EXPANSIONISTA :

- Montagem Eletromecânica
- Fabricação e montagem de estruturas metálicas

2a FASE EXPANSIONISTA:

- Rec. Estruturas
- Geotecnia "leve" - 1º passo
- Injeção de resinas (maciços, pavimentos, OAE)

- Plugagem e impermeabilização
- Engenharia de Integridade
- Eng. de materiais (laboratórios em fase de expansão)
- Domínio de ensaios avançados

1a FASE EXPANSIONISTA : O domínio dos serviços Industriais

- Acessos em alumínio e tecnologia de acessos suspensos
- Pintura offshore (UHP)
- Isolamento fixo e removível

- Habitat pressurizado
- Inspeção (ensaios não destrutivos)
- Robótica e mecanização para os serviços de pintura e isolamento

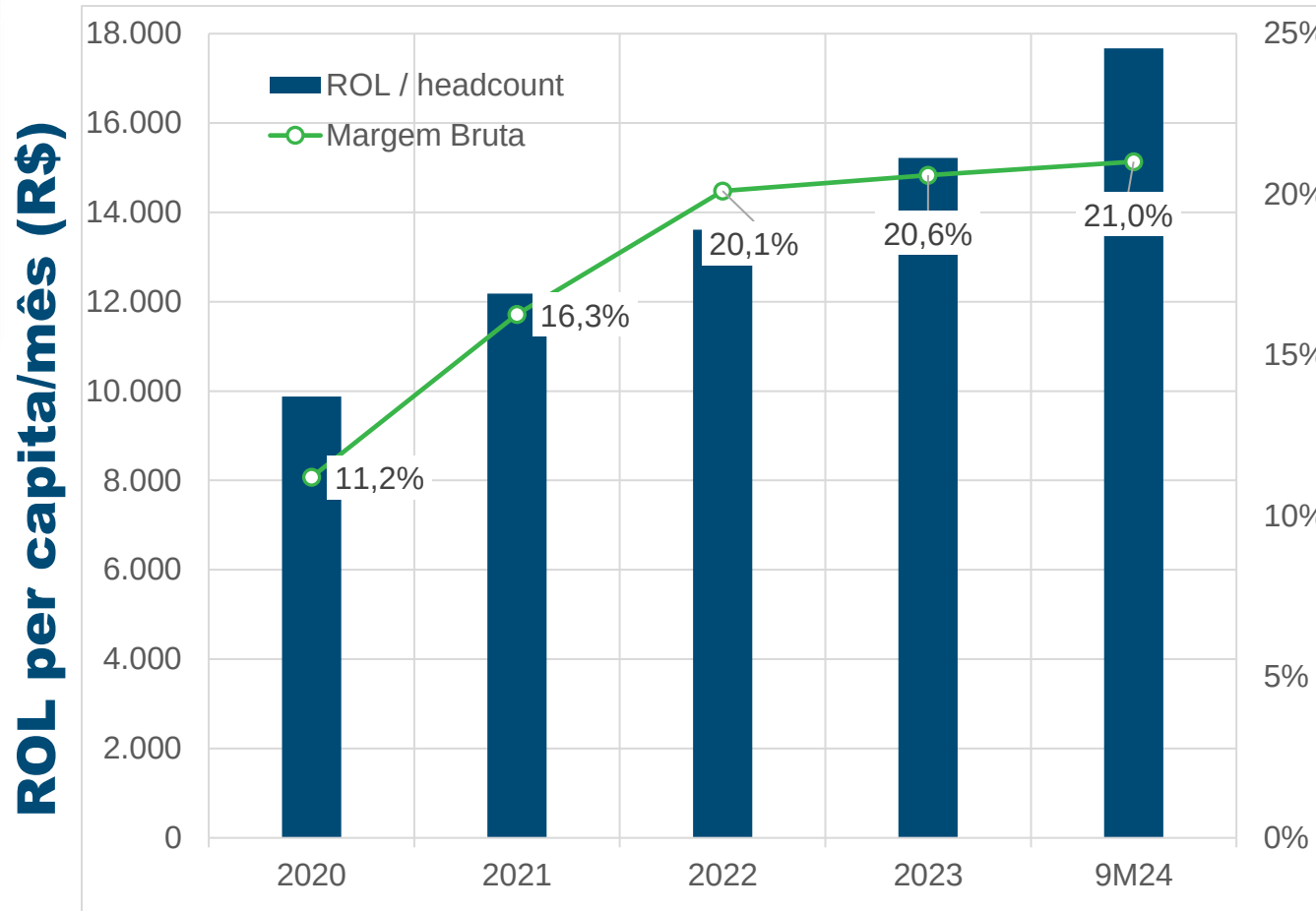
Origem : Engenharia de Acessos, foco em andaimes industriais

Resultando em incremento de receitas e expansão de margens

Indicadores per capita mensais desde 2020 (data do IPO)

- A receita líquida apresentou um **aumento de 44%, ao passo que o custo cresceu 37%.**
- A margem **bruta evoluiu de 11,21% para 21,02%**
- Consequentemente, a **contribuição bruta por funcionário saltou de R\$ 1.107 para R\$ 3.713.**

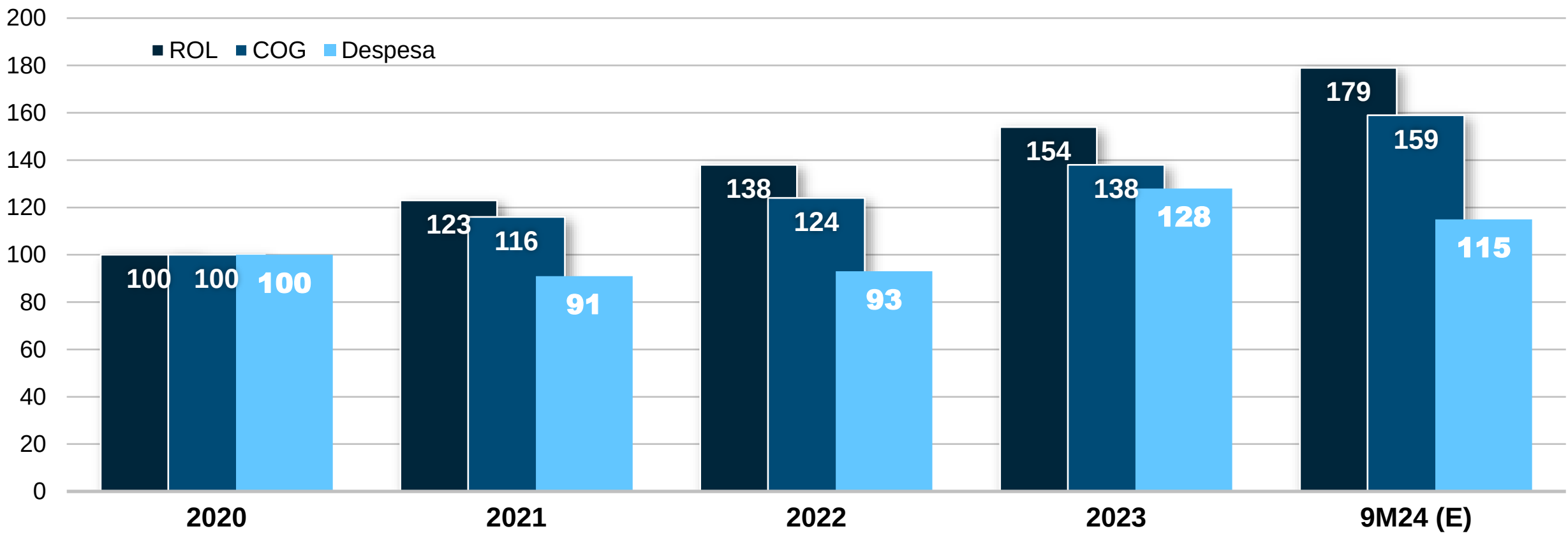
Ano	ROL per capita/mês (em R\$)	COG per capita/mês (em R\$)	Lucro Bruto per capita/mês (em R\$)	Despesas per capita/mês (em R\$)
2020	9.875	8.768	1.107	1.357
2021	12.185	10.203	1.982	1.228
2022	13.613	10.876	2.737	1.260
2023	15.217	12.082	3.135	1.741
9M24(E) Priner + Real	17.668	13.954	3.713	1.209



Nota: 9M24: valores não auditados, referem-se à expectativa pro forma da Companhia.

Dados per capita comprovam uma evolução da eficiência da companhia.

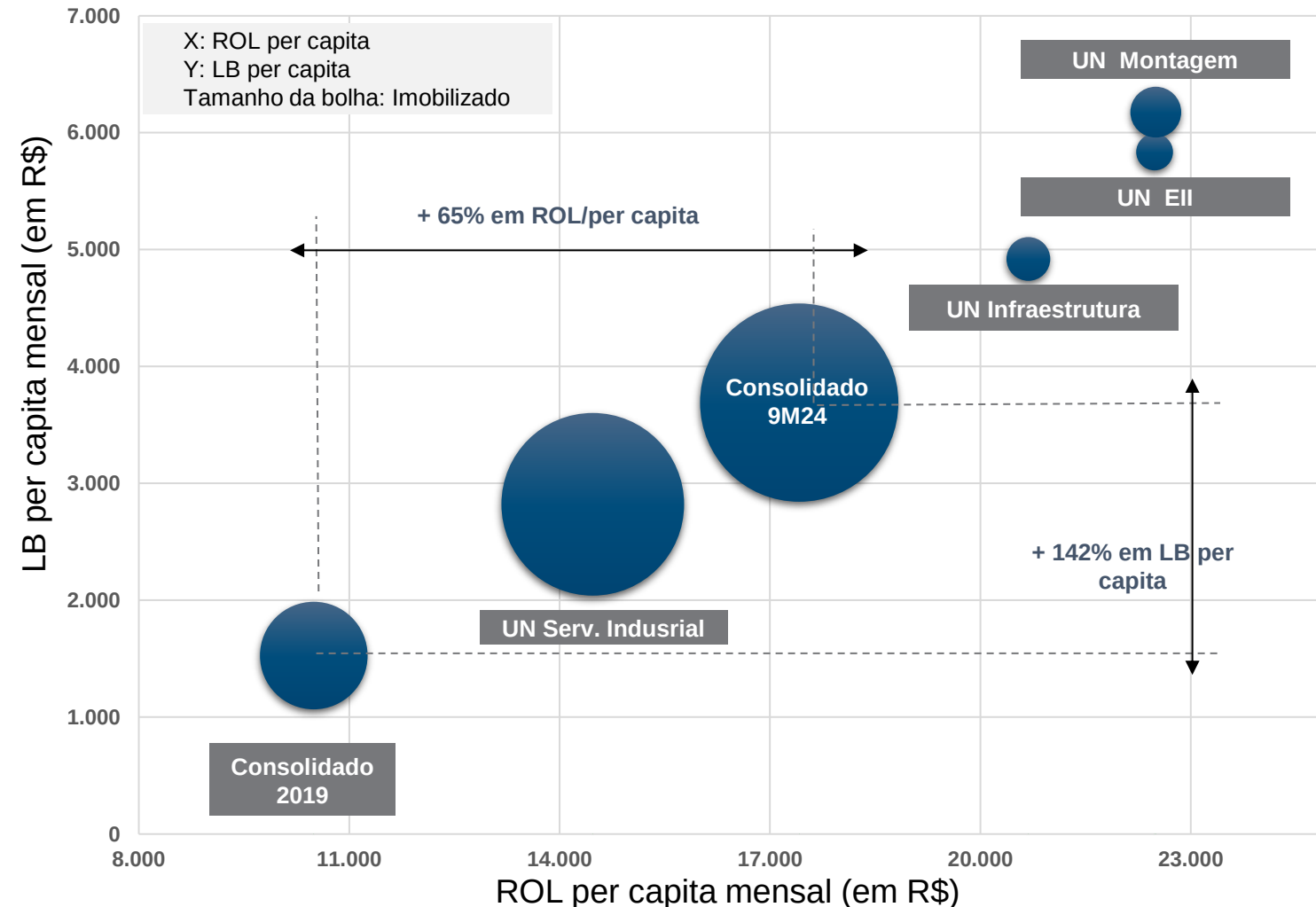
(2020: base 100)



Nota: 9M24: valores não auditados, referem-se à expectativa pro forma da Companhia.

Eficiência trará muito maior ROIC.

NOPAT cresce mais rapidamente do que Capital Empregado



CONCLUSÃO

- **Compromisso:** Priner vem cumprindo à risca as promessas assumidas no *roadshow* do IPO.
- **Transparência:** Novos mercados e serviços foram apresentados no *investor day*, novembro de 2021.
- **Eficiência:** Todos os indicadores de eficiência melhoram ao longo dos anos.
- **Assertividade:** Todas as empresas adquiridas geraram valor.
- **Qualidade:** Todos os serviços novos atingiram alto nível de qualidade, **NPS > 76 consolidado**.
- **Cultura:** Gestores do tempo do *spin-off* e todos os fundadores das aquisições estão na companhia.
- **Resiliência:** A diversificação gera resiliência.



Contatos RI

ri@priner.com.br

www.ri.priner.com.br

+55 21 3544-3100

