APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

# 2T25

Priner

# Disclaimer

No decorrer desta apresentação poderão ser feitas declarações a respeito de expectativas de nossa Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).

# Destaques

### Aumento de Capital

**Anúncio de aumento de capital em julho,**
com valor mínimo de R$ 80 milhões e máximo de R$ 150 milhões

### Receita Líquida

**R$ 361,9 milhões**
+76,3% vs 2T24 e -1,9% vs 1T25

### Novos Contratos

**R$ 318,2 milhões,** em diversos segmentos

### EBITDA

**R$ 40,0 milhões,**
**com margem de 11,1%**
+126,2% vs 2T24 e -0,2% vs 1T25

### Lucro Líquido

**R$ 0,5 milhão,**
**com margem de 0,1%**
+118,8% vs 2T24 e -87,4,% vs 1T25

### ROIC

**14,6% (alíquota efetiva)**

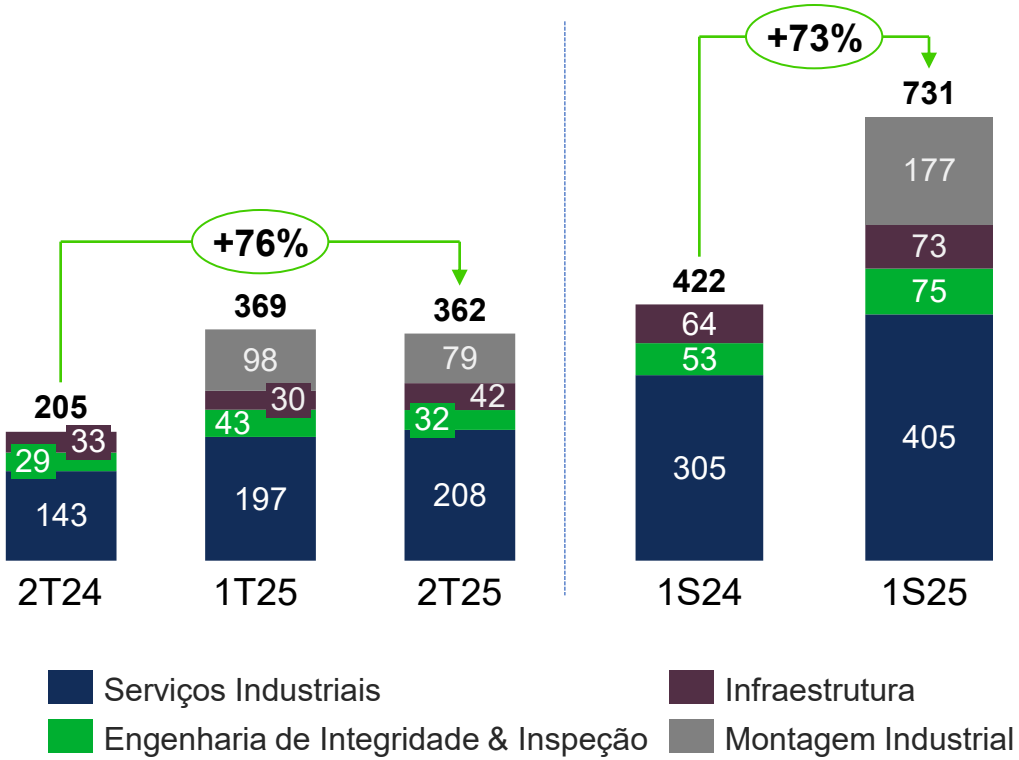
### Lucro Operacional

**R$ 21,5 milhões,**
**com margem de 6,0%**
+227,9% vs 2T24 e -0,2% vs 1T25

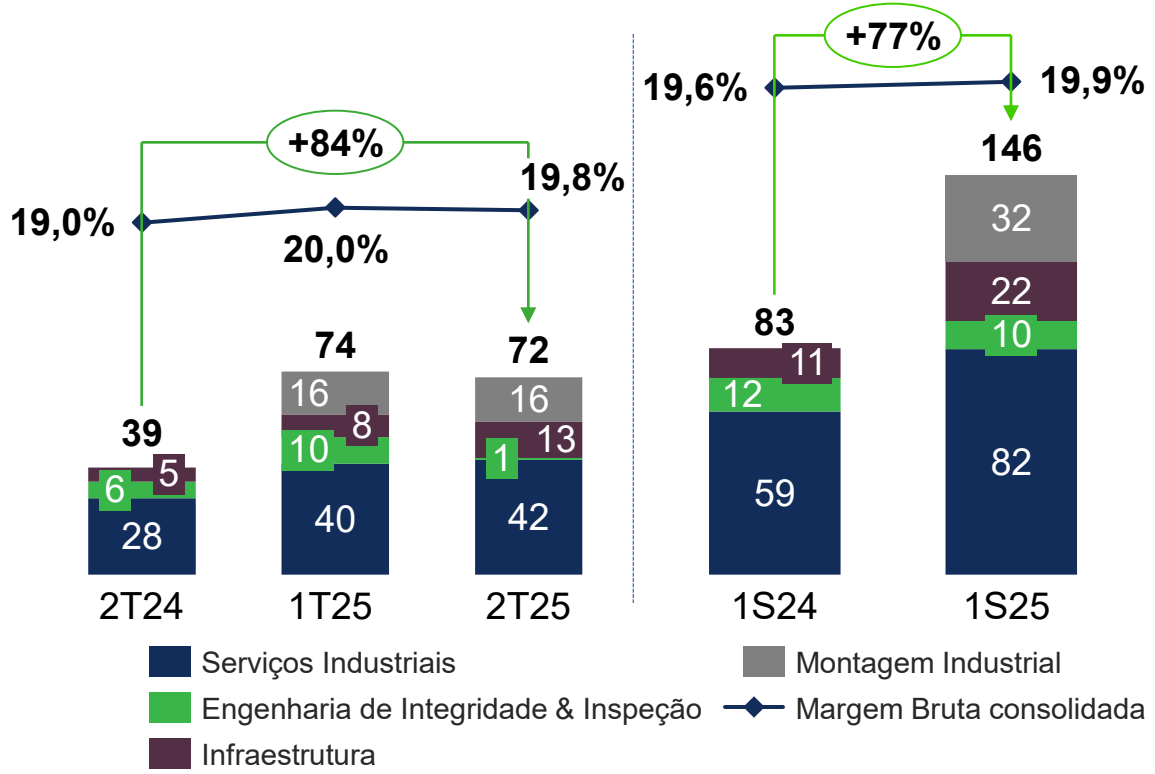
# ROL e LB com incremento de 76% e 84% vs 2T24

ROL e LB orgânicos com crescimento de 36% e 46%, respectivamente

## Receita Líquida por Unidade de Negócio
R$ milhões



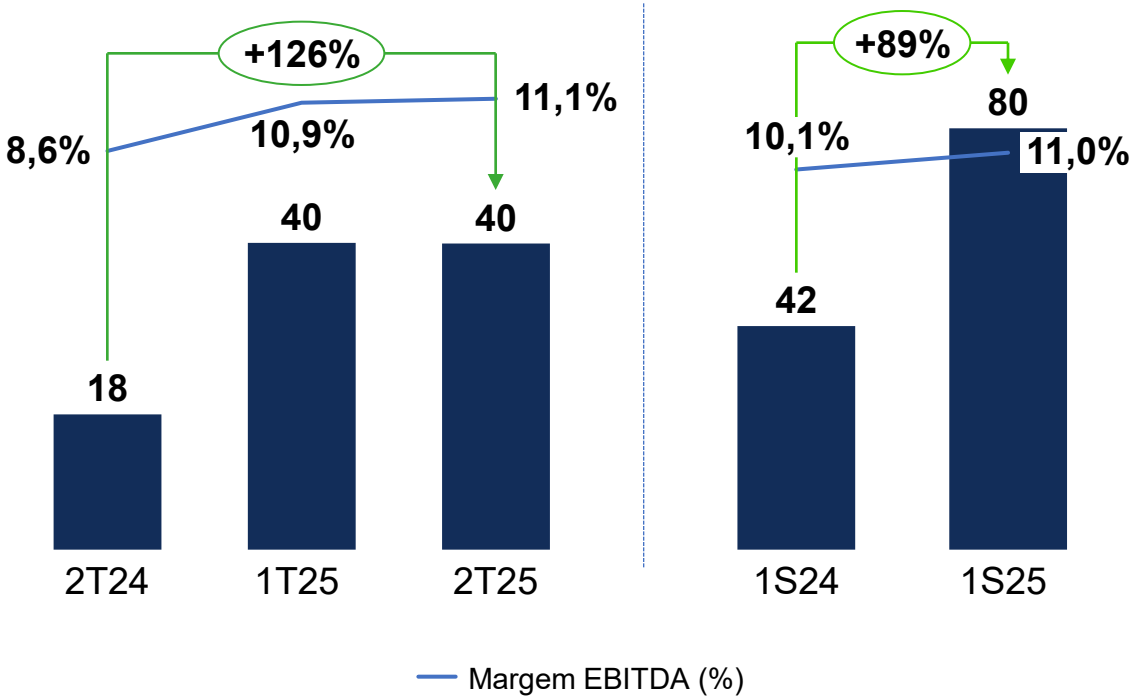

## Lucro Bruto e Margem Bruta
R$ milhões



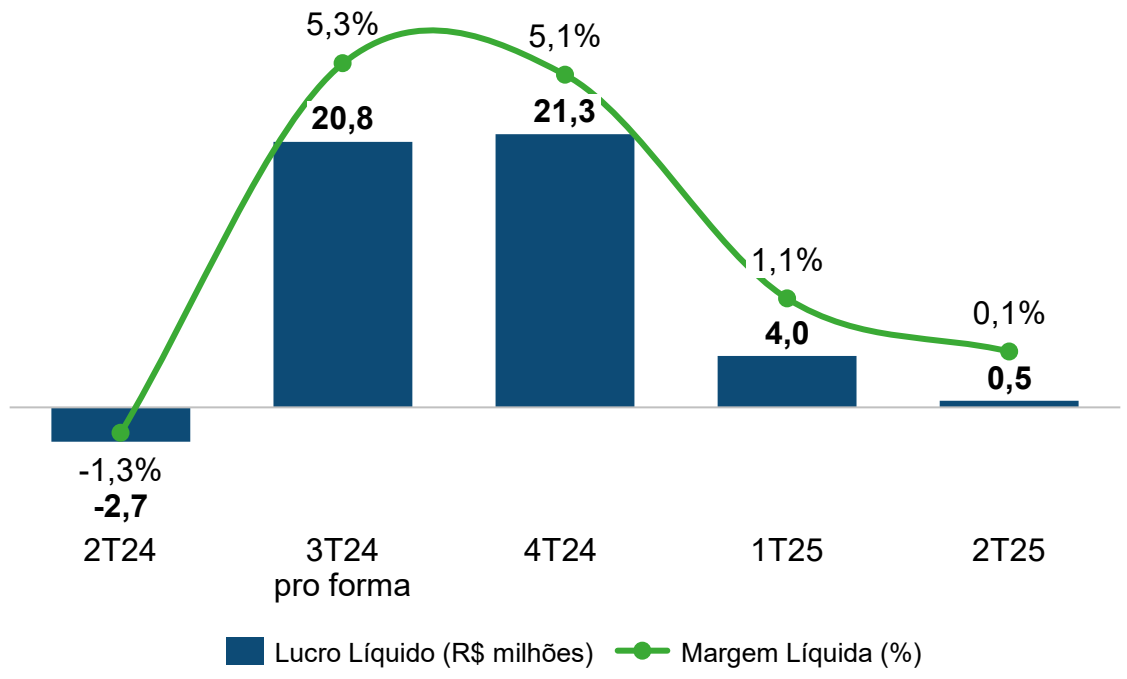
# Lucro Líquido com boa recuperação vs 2T24

Aumento de +119% vs 2T24, mas com valor absoluto ainda baixo.

## EBITDA e Margem EBITDA
R$ milhões



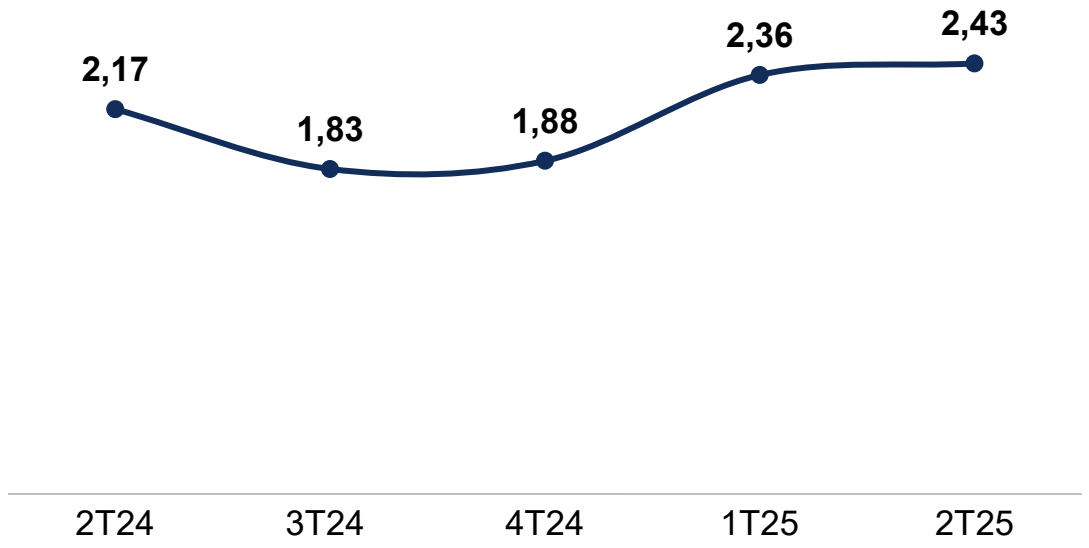

## Lucro (Prejuízo) Líquido e Margem Líquida
R$ milhões



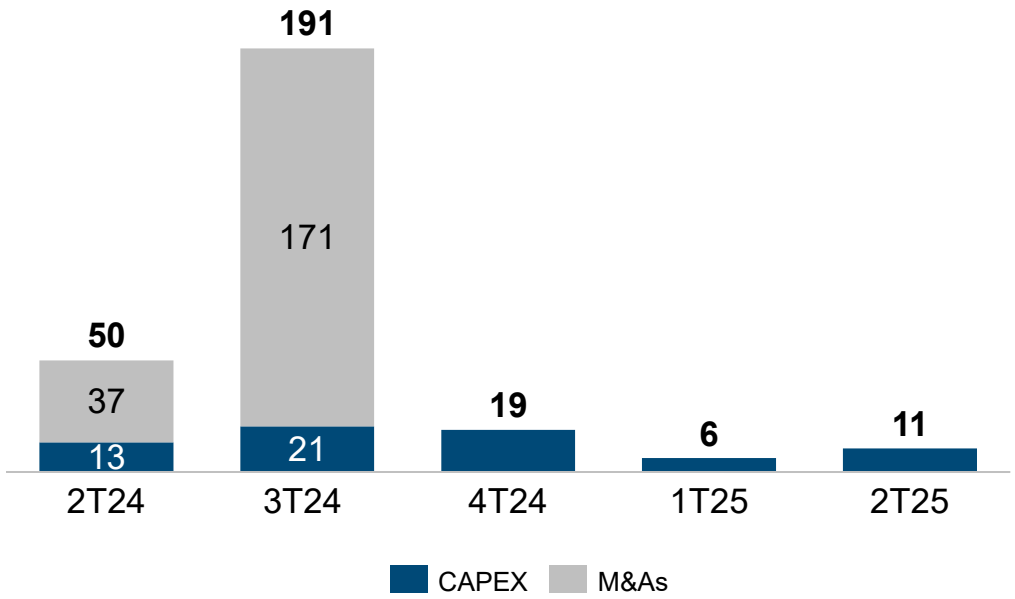

Nota: 3T24 refere-se a resultados consolidados pro forma não auditados (incluindo Real Estruturas a partir de julho/24).

# Leve aumento da alavancagem entre trimestres. CAPEX permanece em baixa.

## Dívida Líquida/EBITDA LTM




## CAPEX, M&As
R$ milhões

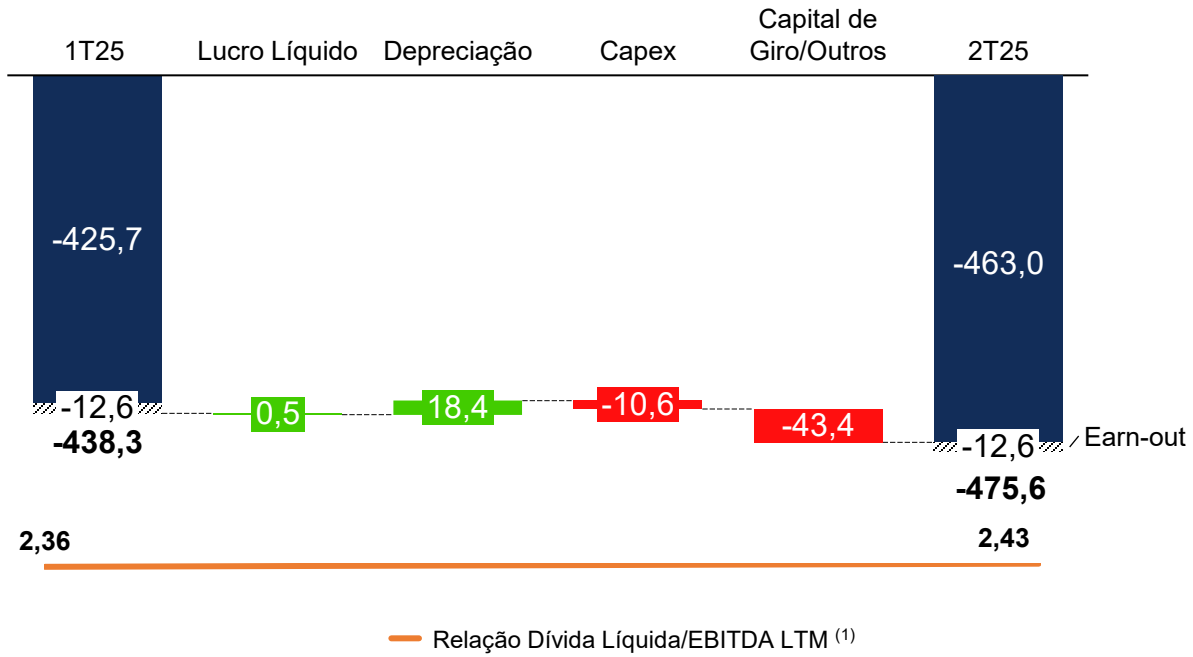



Nota 1: A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM e ROIC, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida e capital empregado) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, para o cálculo da alavancagem, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

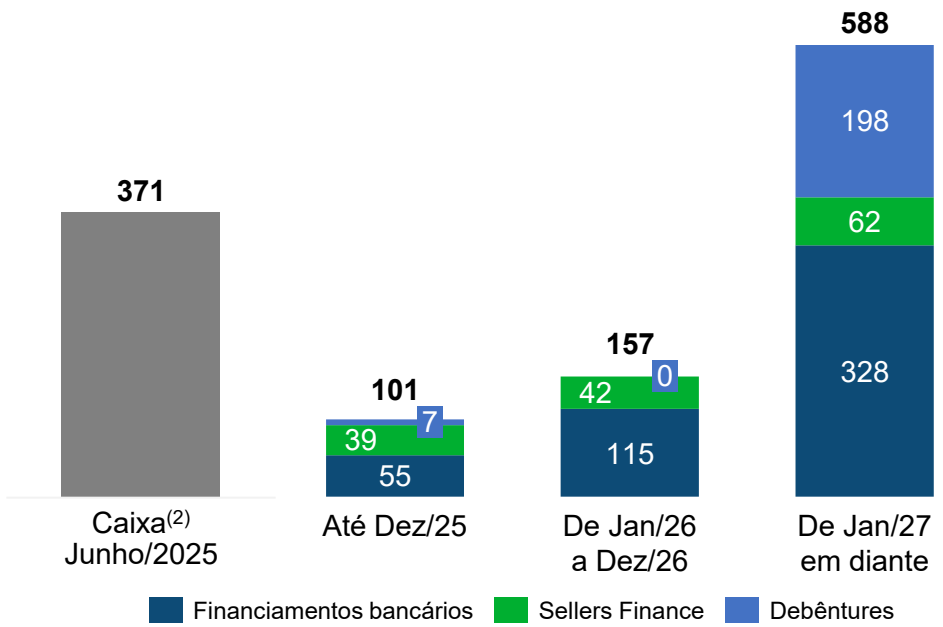
# Estrutura de capital equilibrada

Reforçada pela 2ª emissão de debêntures simples em março/25 e com dívida alongada.

## Reconciliação da Dívida Líquida
R$ milhões




## Cronograma de Amortização da Dívida
R$ milhões




(1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

(2) "Caixa" inclui Caixa e equivalentes de caixa e títulos e valores mobiliários do ativo circulante e ativo não circulante.

# Considerações finais

## Sobre 2T25 e 1S25

- Estabilidade nos resultados operacionais em comparação ao 1T25.
- Crescimento de 25,6% dos resultados **operacionais orgânicos** do 1º semestre.
- **Margens de EBITDA preservadas**, apesar das **despesas adicionais** decorrentes da oneração da folha de pagamento e ILP.
- Redução das atividades no segmento sucroenergético, significativos atrasos nos embarques *offshore* na UNEII.
- A Unidade de Montagem apresentou desaceleração devido a atrasos em projetos e resultados de licitações.

## Sobre 2025

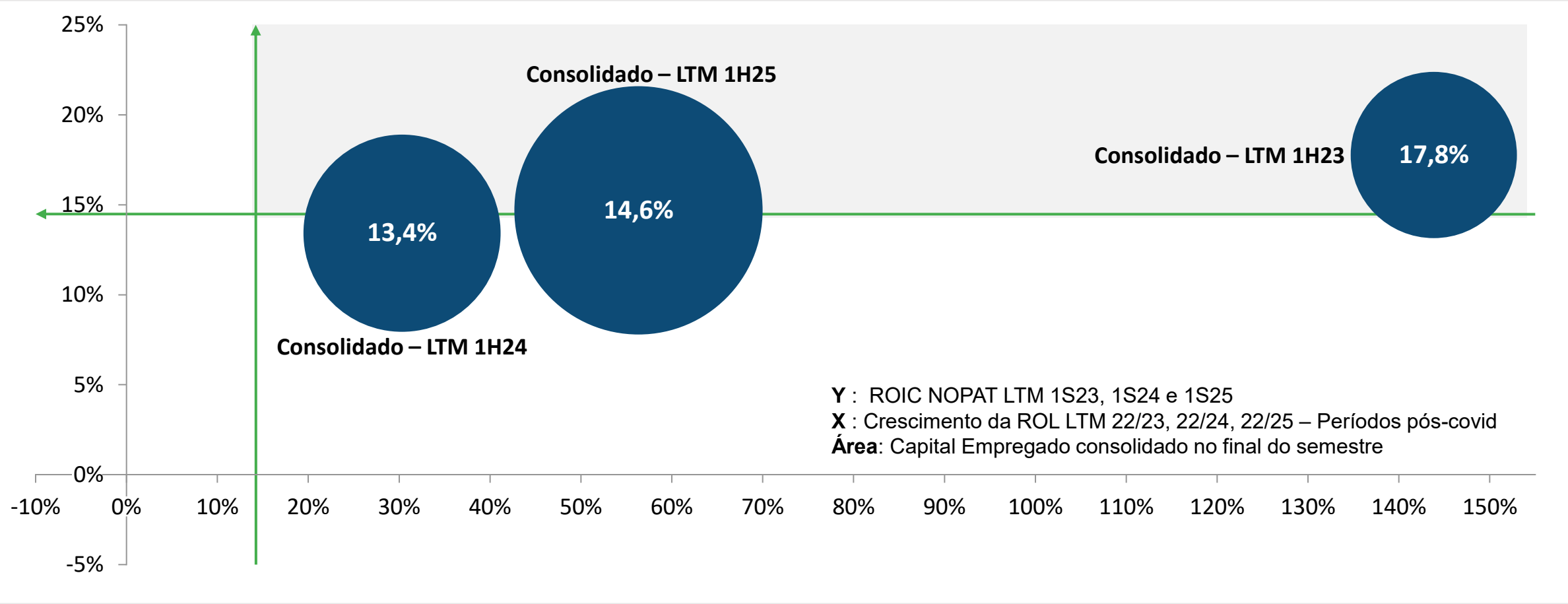
- **UN SI** : Projetamos um desempenho superior nos dois semestres de 2025 quando comparados a 2024.
- **UN Infra**: Muitas conquistas no 1º semestre, e não esperamos nenhuma postergação. Resultados melhores que 2024.
- **UN EII**: Pior ficou no 2T25; *break-even* no 3T e positivo no 4T em diante.
- **UN M.I:** Atrasos em licitações e aprovações. Haverá retração do resultado de 2025 vs. 2024. Forte reação em 2026 **com *ramp-up* no 4T25.**
- A despeito da mobilização dos contratos estar lenta, **2025 trará recorde do valor da carteira de contratos.**

## Sobre alocação privada

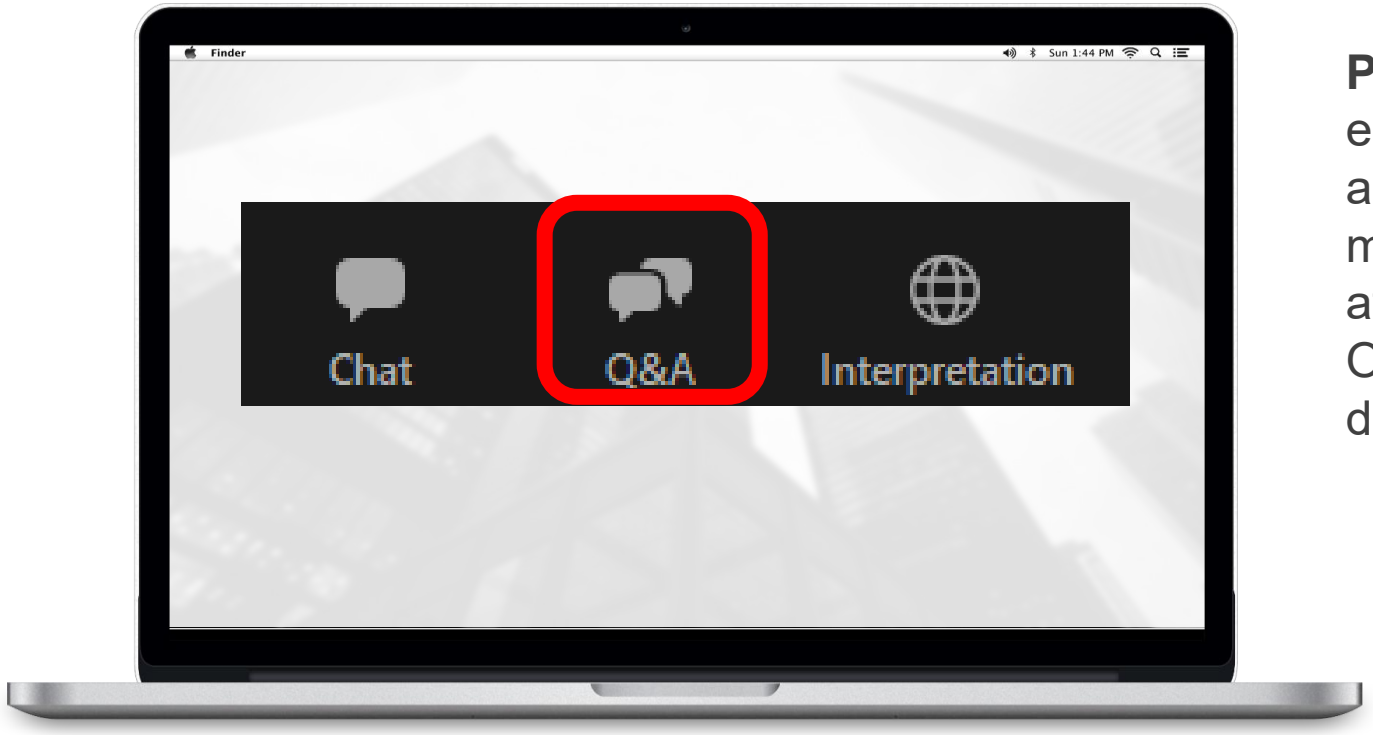
- Superamos o valor mínimo do processo de aumento de capital. **Projetos de M&A ocorrerão conforme o planejado**.
- Redução da sazonalidade será fortemente endereçada. **Estamos crescendo onde temos forte habilidade de vencer.**
- **M&As:** Equilíbrio de alavancagem, melhoria de margem EBITDA e de LL, sinergia de despesas, expansão de *share of wallet.*
- A confiança dos acionistas está forjando uma empresa robusta, **resiliente**, dinâmica, **estratégica**, focada e **repleta de talentos excepcionais.**

# Considerações finais

**Crescimento & geração de valor.**
**A trajetória tem oscilações mas a orientação é fixa. Crescer com valor.**



# Q&A




**Para fazer perguntas:** clique no ícone Q&A e escreva sua pergunta, para entrar na fila. Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela e, então, você deve ativar o seu microfone para fazer perguntas. Orientamos que as perguntas sejam feitas todas de uma única vez.

# Priner

PRNR

B3 LISTED NM

**Relações com Investidores:**

*Tel (21) 3544-3100* ri@priner.com.br