

4T **2024**

Apresentação de **resultados**

DESTAQUES 4T24

POSITIVO
TECNOLOGIA

“**Positivo avança na estratégia e se torna mais diversificada, com 68% de receita B2B. Avenidas de Crescimento já representam 28% da receita total.**”

Lançamento da Positivo S+:

Positivo Tech Services + Algar Tech
MSP; Integração avançada

Soluções em Pagamento

com receita de R\$ 420 MM, **+60% no ano.**

Forte **presença** entre as
maiores adquirentes.

Diversificação em Consumo:

vendas D2C + 69% no ano

Primeiras demandas de arquiteturas para IA em 2024.

Pipeline robusto em 2025.

Evolução da consideração de compra
de **PCs pelas empresas**, com
destaque para nossa qualidade e
atendimento;
NPS recorde

Geração de caixa operacional

de R\$ 529 MM no ano

Saldo de caixa de R\$ 567 MM

Distribuição de dividendos

de R\$ 38 MM,
payout de 50%

Guidance 2024 atingido: receita bruta
2024 de R\$ 4,0 bi (ex-Algar)

Guidance 2025: entre
R\$ 4,4 bi e R\$ 4,8 bi

RESULTADOS 4T24

POSITIVO
TECNOLOGIA

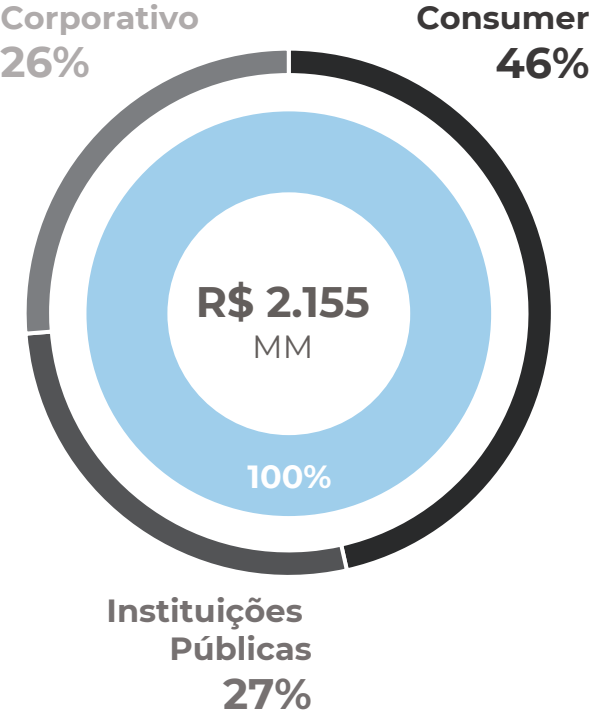
Destaque para a geração de caixa operacional de R\$ 529 milhões no ano

	4T24	Vs. 4T23	2024	Vs. 2023
Receita Bruta – R\$MM	1.209	-37,9%	4.288	-9,3%
EBITDA – R\$MM	100	-61,8%	367	-35,0%
Margem EBITDA	9,6%	-6,6 p.p.	9,9%	-4,4 p.p.
Lucro Líquido – R\$MM	14	-93%	85	-66,1%
Geração de caixa* – R\$MM	167	+45%	529	-2%
Dívida Líquida – R\$MM	665	-19,3%	665	-19,3%

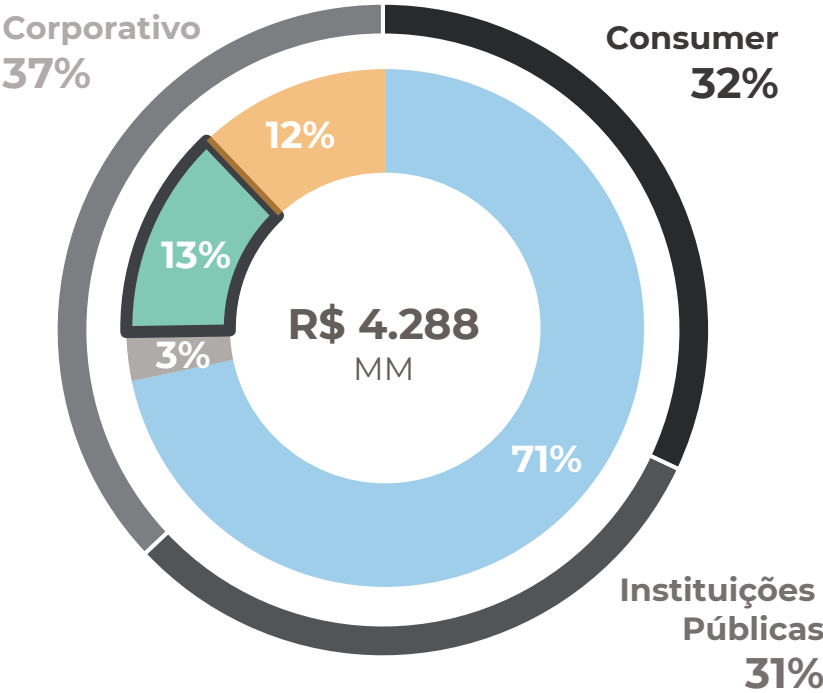
NOSSO MODELO DE NEGÓCIO

Os negócios B2B já representam 68% da receita no ano. Serviços de tecnologia representaram 13% da receita no ano (16% no 4T).

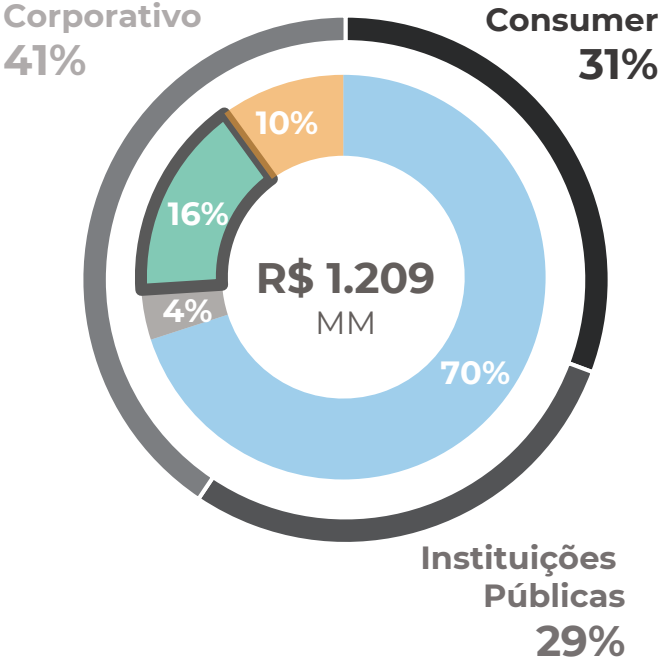
2018



2024



4T24



Desempenho dos segmentos



COMMERCIAL

Negócios Corporativas

POSITIVO
TECNOLOGIA

PCs

Expansão continua na **base de clientes**
NPS recorde das marcas **Vaio e Positivo** entre empresas PME

Servers & Solutions

Fornecimento de Solução de **IA** com **GPUs Nvidia**, para fazenda de IA

Appliances e serviços para infraestrutura de nuvem híbrida e repatriação de workloads de nuvem pública

Crescente Pipeline de negócios de **infraestrutura com servidores para IA**

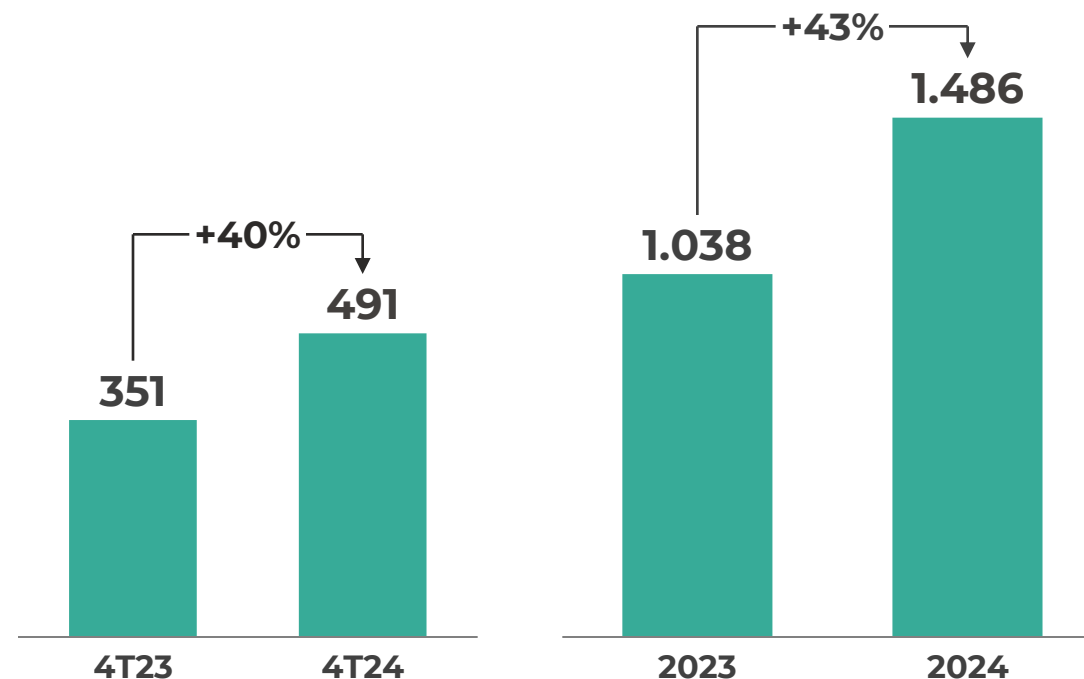
Positivo S+

Lançamento da nova marca e UN
Integração avançando bem

Soluções em Pgto

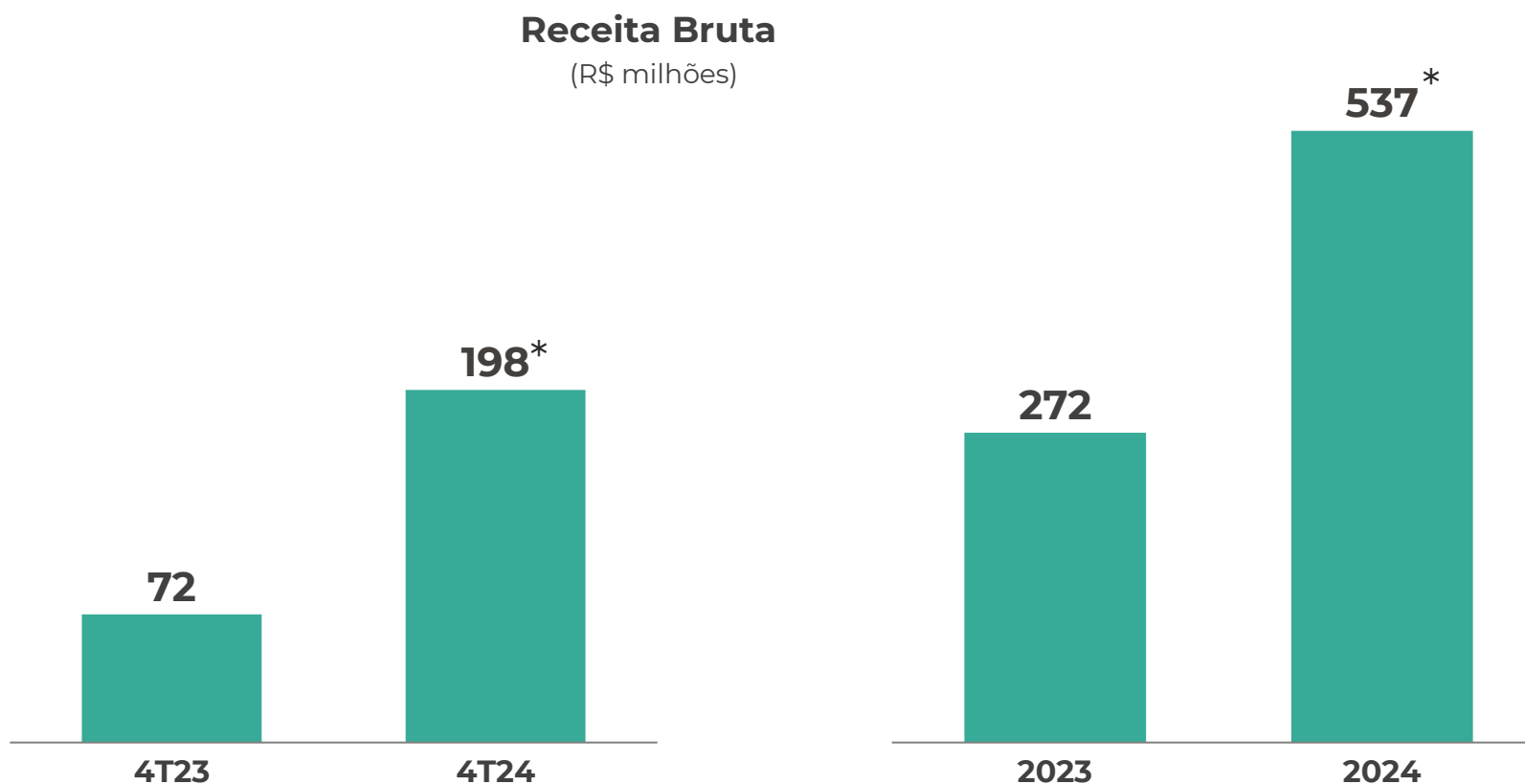
Receita bruta de R\$ 420 MM no ano
+60% x 2023

Receita Bruta
(R\$ milhões)



POSITIVO S+

A combinação de Algar Tech MSP + Positivo Tech Services tem números impressionantes



*Considera R\$ 125 milhões de receita de Algar Tech MSP no 4T24 e R\$ 281 MM em 2024 (7 meses).

COMMERCIAL

POSITIVO
TECNOLOGIA

POSITIVO S⁺

FASES DE INTEGRAÇÃO

Fase 1

2024

Desacoplamento
da Algar Tech do
Grupo Algar

Engajamento dos
clientes para
apresentar á
proposta de
negócios
combinados

Fase 2

2024

Lançamento da
nova marca e nova
unidade de
negócios

POSITIVO S⁺

Fase 3

1S-25

Integração dos
times operacionais e
comerciais

Fase 4

2S-25

Cross-sell com todo
portfolio da Positivo
Tecnologia



VAIO



Microsoft

NUTANIX



COMMERCIAL

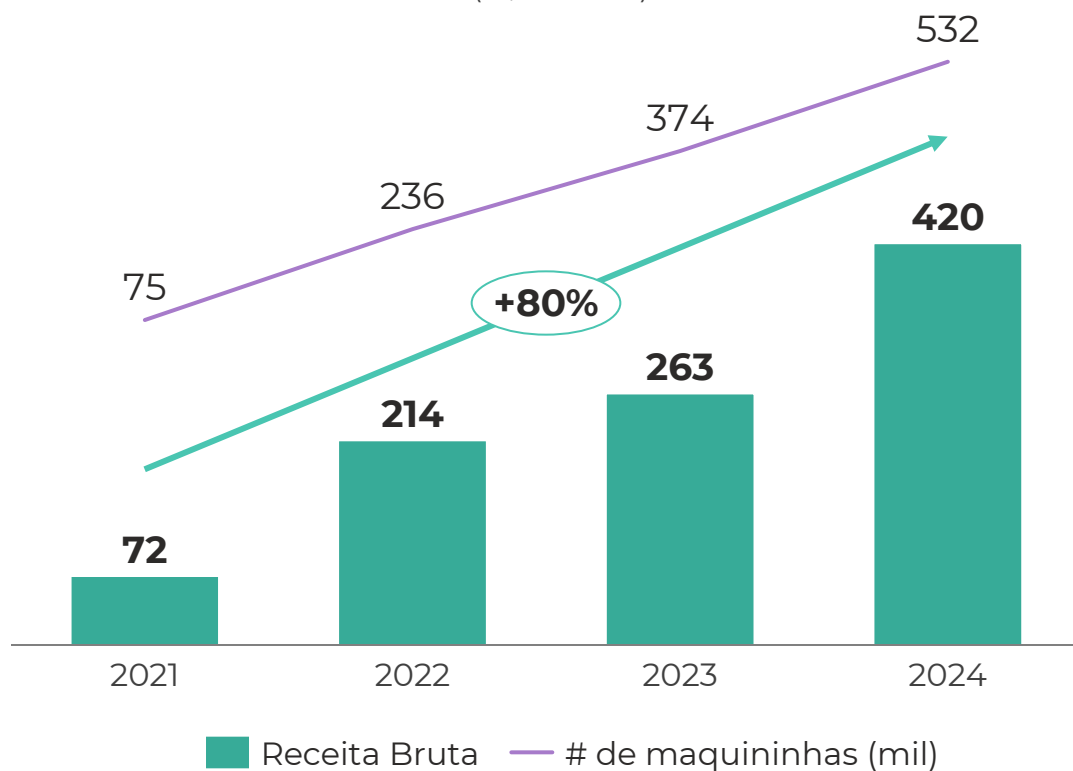
Soluções em Pagamento

POSITIVO
TECNOLOGIA



Receita Bruta

(R\$ milhões)



Mercado

Mercado anual de 5 MM de máquinas (+10% x 2023), sendo:

2,7 MM de Smart POS (+35% x 2023)

Presença em 5 das 8 maiores adquirentes

3 maiores com 100% Smart POS da Positivo

75% do faturamento com **precificação em USD**

Diferenciais da Positivo

Tupi: novos produtos inovadores, para automação com adquirentes



Parceiro Google EDLA na Latam: Google Play Store e segurança nos dispositivos



PIX por aproximação e Tap on Phone

Desenvolvimento de soluções próprias, com maior agilidade e autonomia

CONSUMER

POSITIVO
TECNOLOGIA

Crescimento via diversificação de canais e portfolio diferenciado

Menor dependência de **grandes varejistas**
(representa ~ 40% das vendas vs 65% há 2 anos).

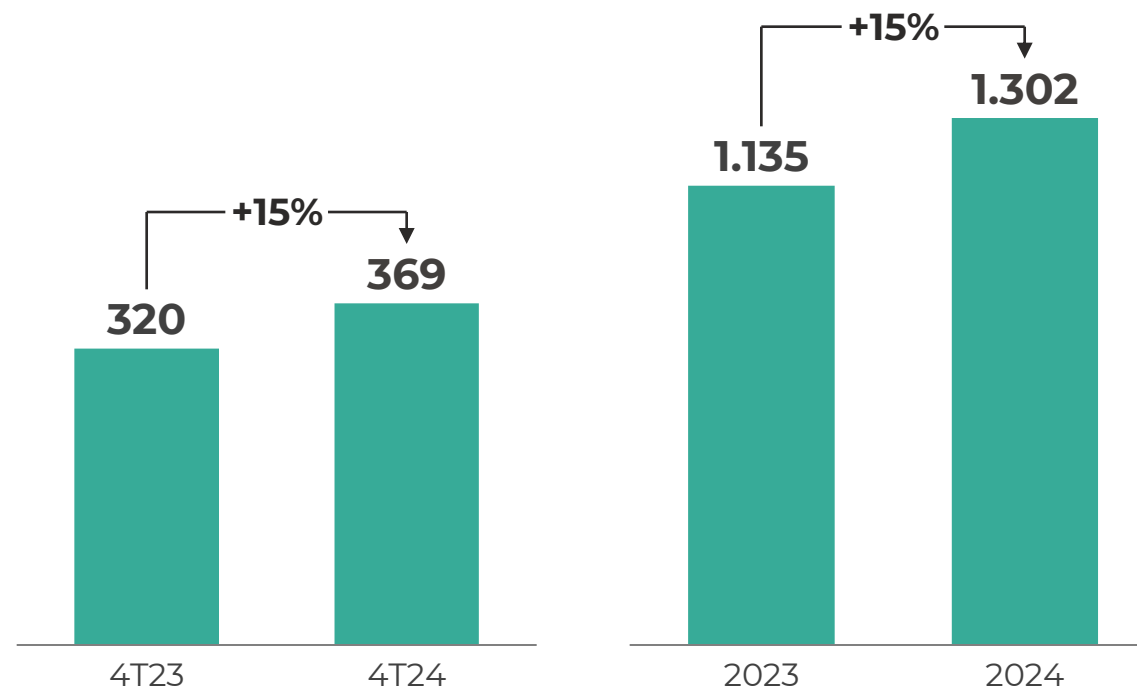
Forte crescimento das vendas D2C: +76% no 4T e +69% no ano.
Somadas com vendas 3P, novos canais atingem 26% da receita do segmento

Tablets em alta: +71% no 4T e +118% no ano, ampliando participação no mercado.



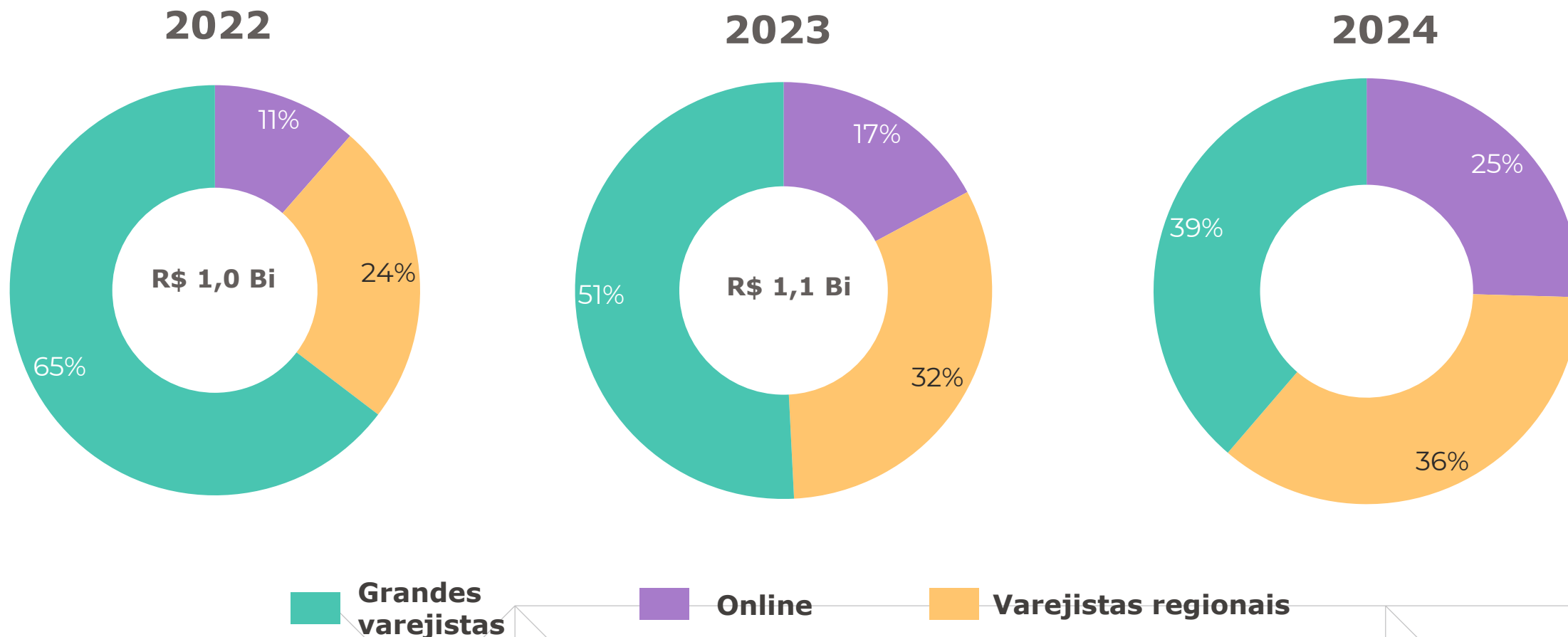
Ganho de **market share** em **Notebooks**

Receita Bruta
R\$ milhões



Maior diversificação no varejo e menor dependência dos grandes varejistas, com melhores condições comerciais

Receita total de consumo por canal de vendas:



COMMERCIAL

Instituições Públicas

POSITIVO
TECNOLOGIA

Grandes projetos avançaram: PRODESP-SEDUC/SP e SEAP-SEDUC/PR.

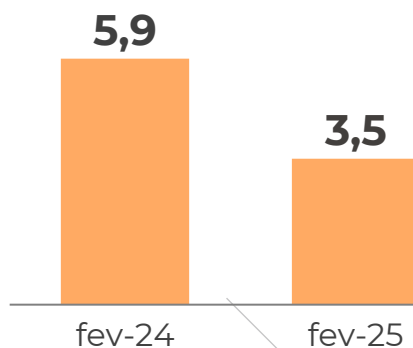
Para 2025: FNDE, MGI, PRODESP e outros

Backlog 2025 de R\$ 850 milhões; maior parte no 2S25

Entrega da 3ª etapa do **SESI-DN**: projeto de full outsourcing com HaaS + serviços + soluções

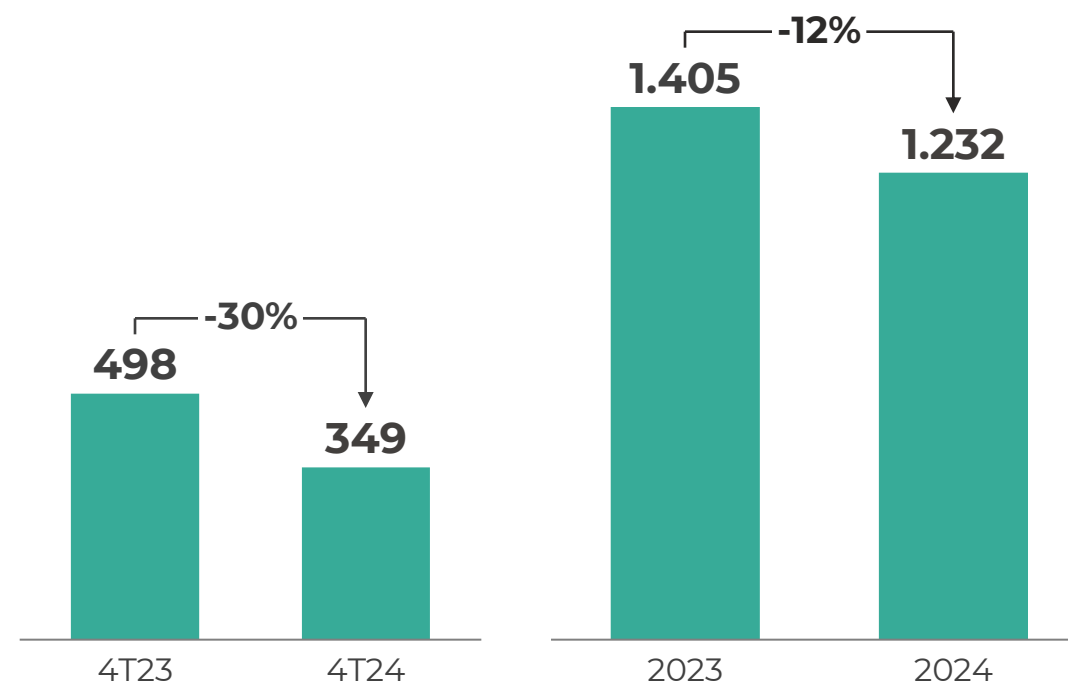
Pipeline de aquisições por Instituições Públicas no país*

(R\$ bilhões)



Receita Bruta

(R\$ milhões)



*Fonte: Dados internos da Companhia.

FULL OUTSOURCING

POSITIVO
TECNOLOGIA

Case **SESI**



Digital Service
24x7



14 mil Notebooks
21 Estados



Segurança Digital
Xcitium



HaaS
com todas as
soluções
embarcadas



Automatos



A woman with dark hair, wearing glasses and a blue jacket, is looking down at a tablet. The tablet has the word "POSITIVO" on its back. The background is dark with some blurred lights.

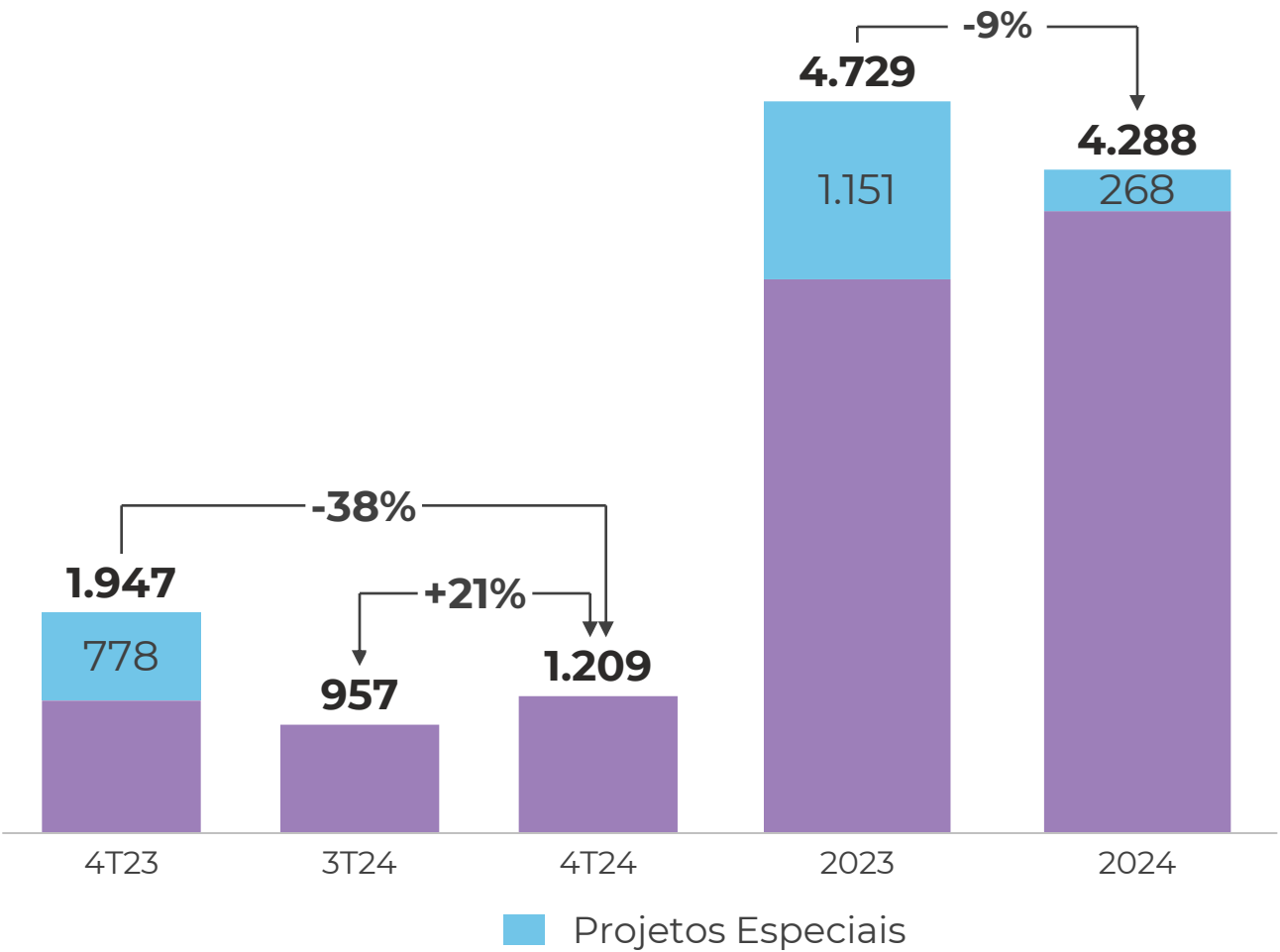
POSITIVO
TECNOLOGIA

**Destques
Financeiros**

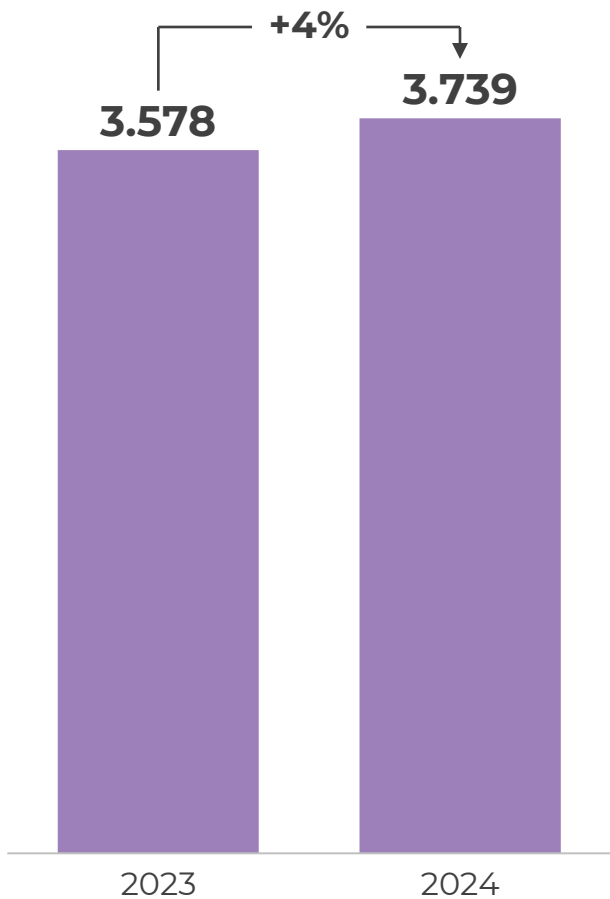
DESTAQUES FINANCEIROS

POSITIVO
TECNOLOGIA

Receita Bruta (R\$ milhões)



Receita Bruta Comparável*

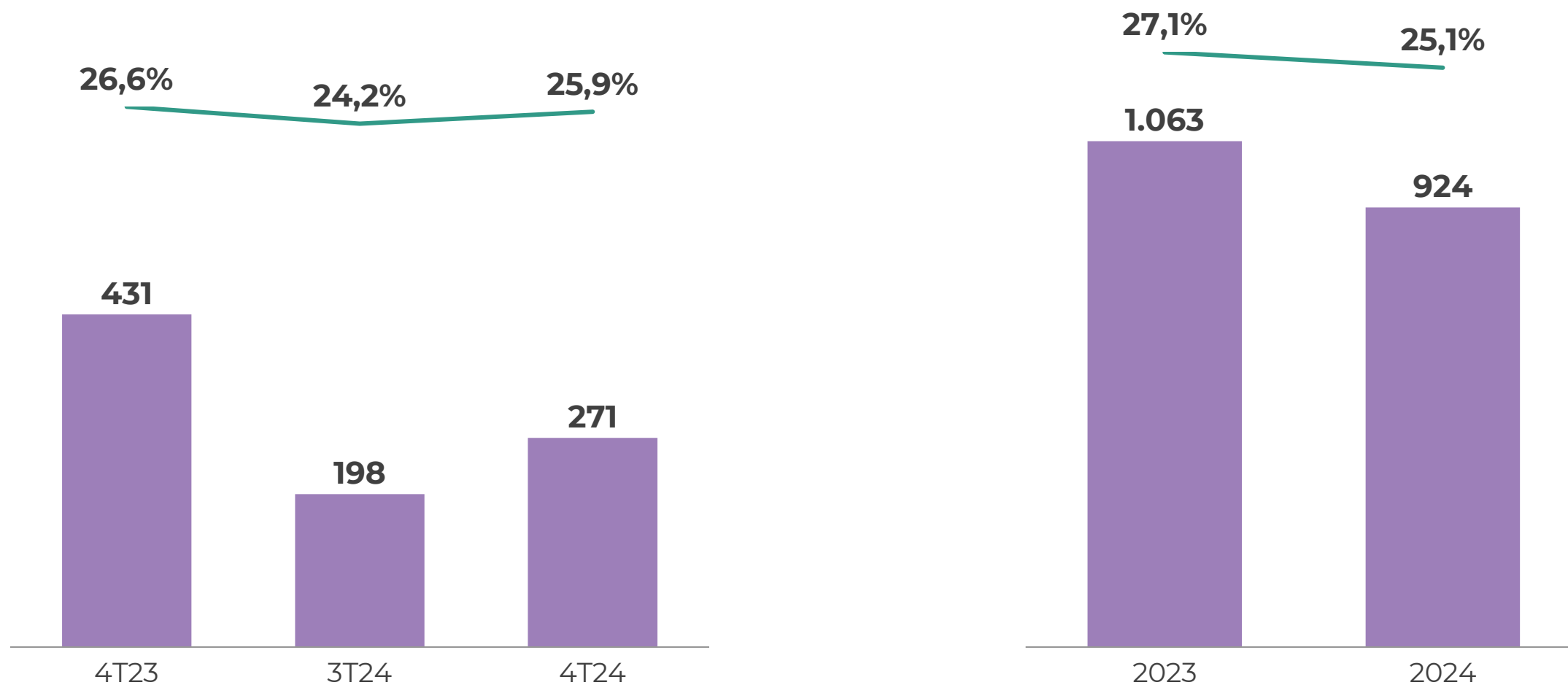


*Exclui projetos especiais em 2023 e 2024 e receita bruta de Algar Tech MSP em 2024

DESTAQUES FINANCEIROS

Lucro Bruto e Margem Bruta (R\$ milhões)

POSITIVO
TECNOLOGIA

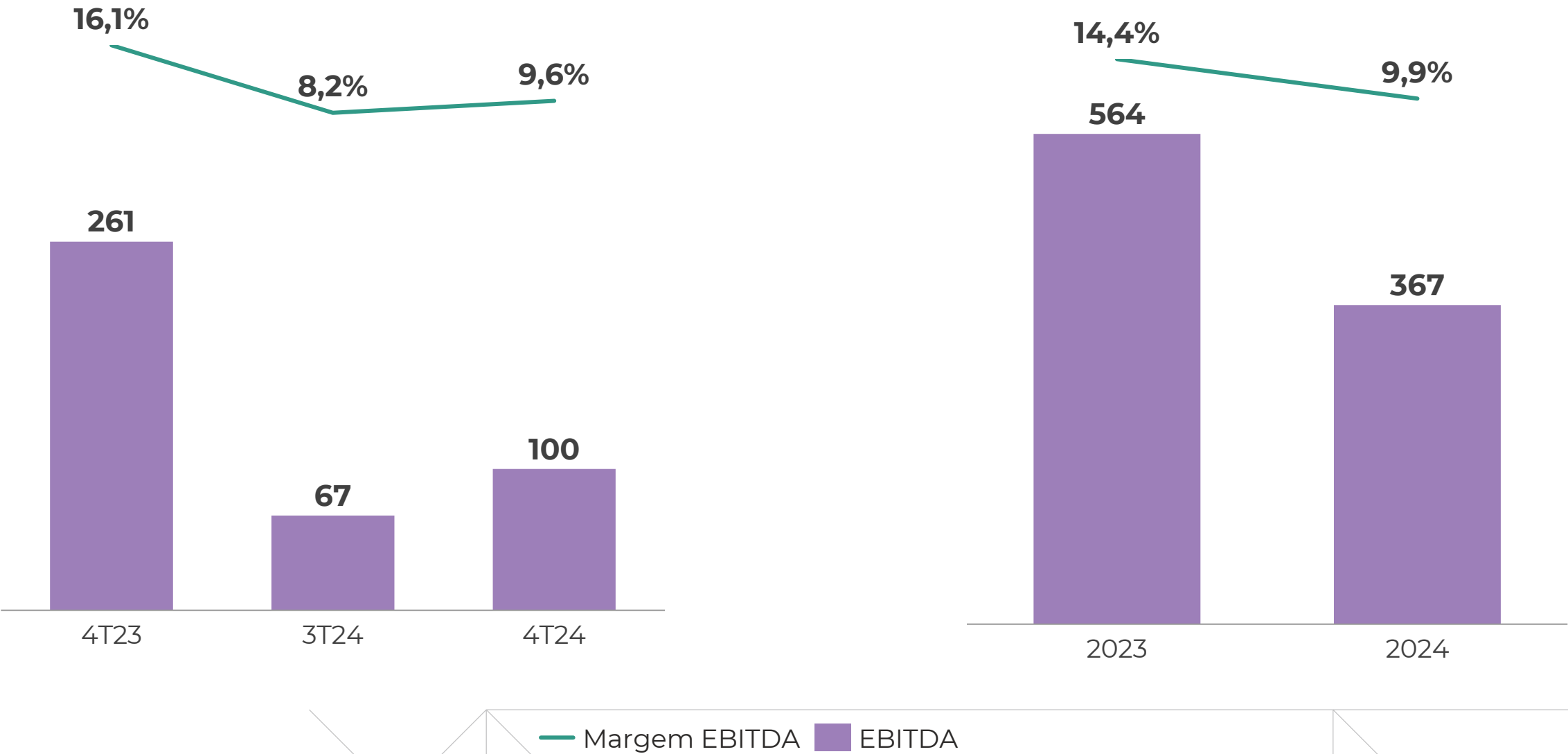


— Margem Bruta ■ Lucro Bruto

DESTAQUES FINANCEIROS

EBITDA e Margem EBITDA (R\$ milhões)

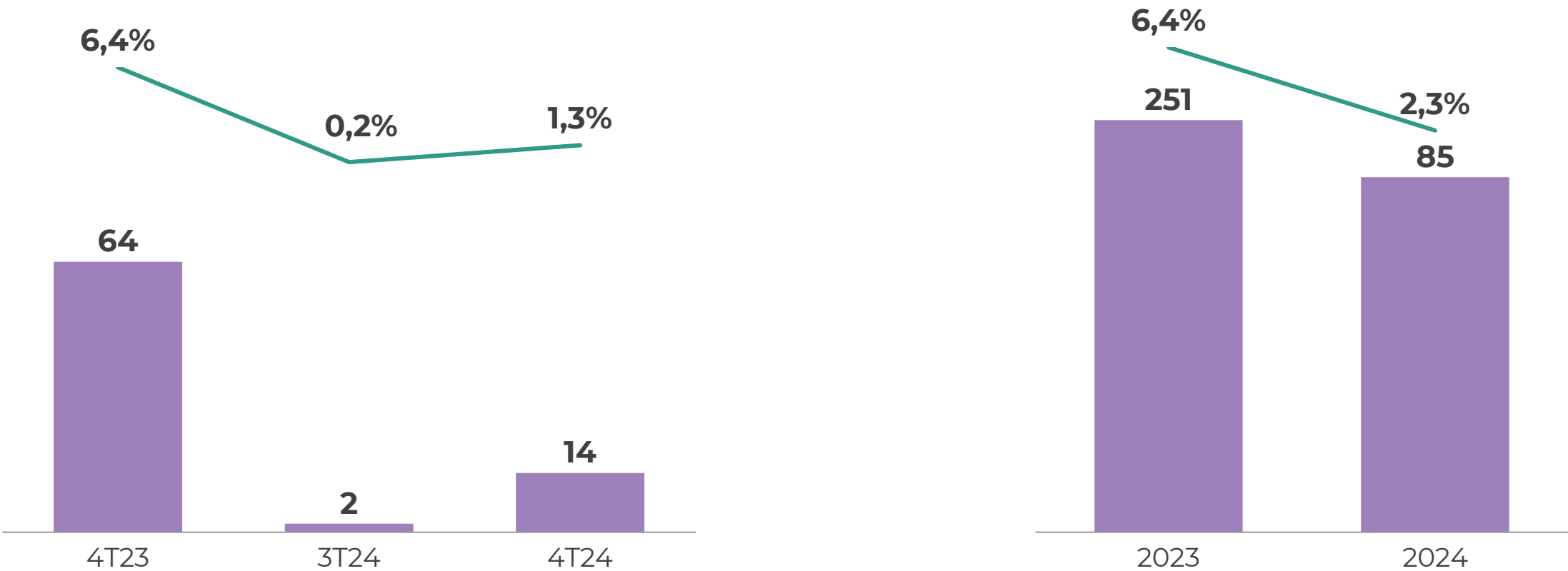
POSITIVO
TECNOLOGIA



DESTAQUES FINANCEIROS

Lucro Líquido e Margem Líquida (R\$ milhões)

POSITIVO
TECNOLOGIA

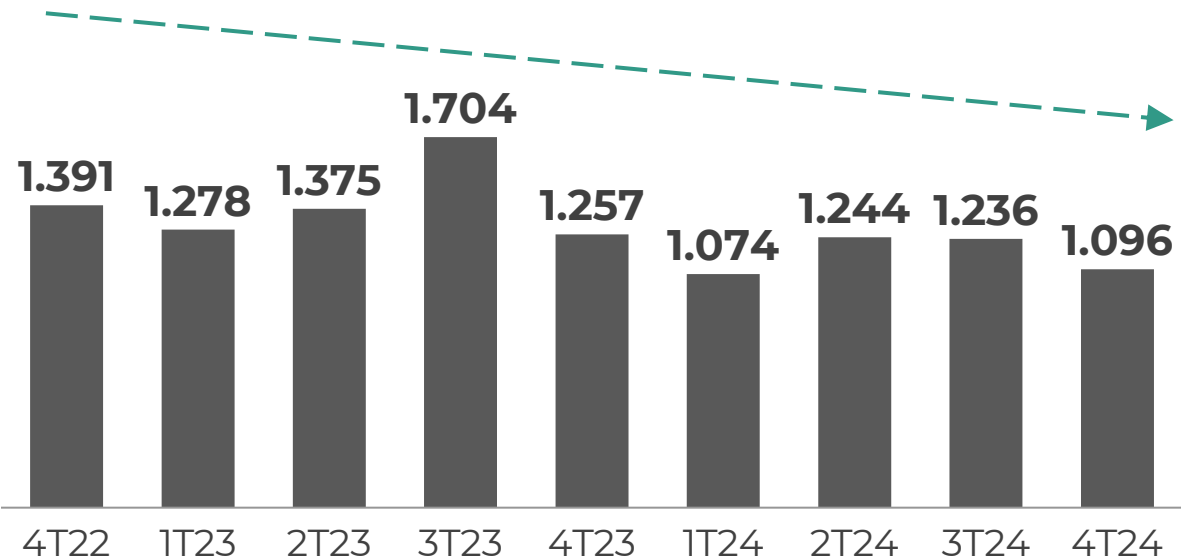


DESTAQUES FINANCEIROS

Estoque e Fluxo de Caixa Operacional

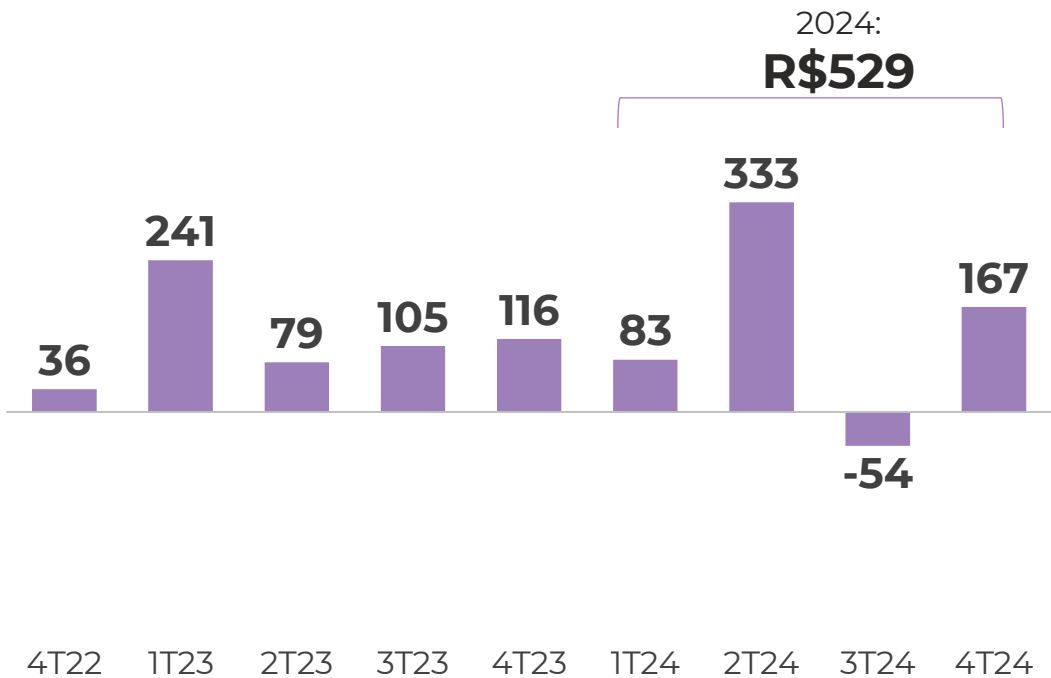
Evolução dos estoques

R\$ milhões



Geração de fluxo de caixa Operacional

R\$ milhões

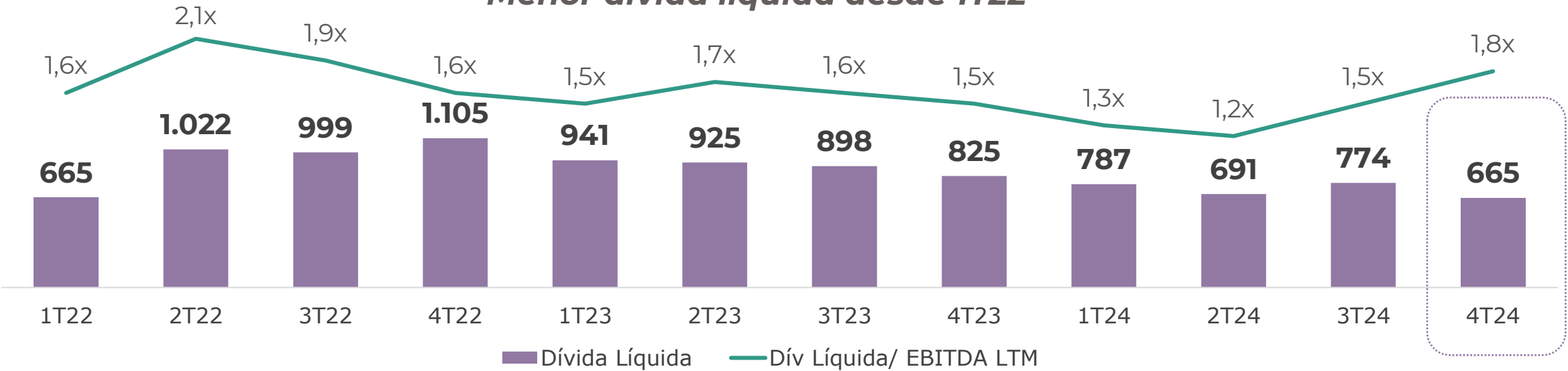


DESTAQUES FINANCEIROS

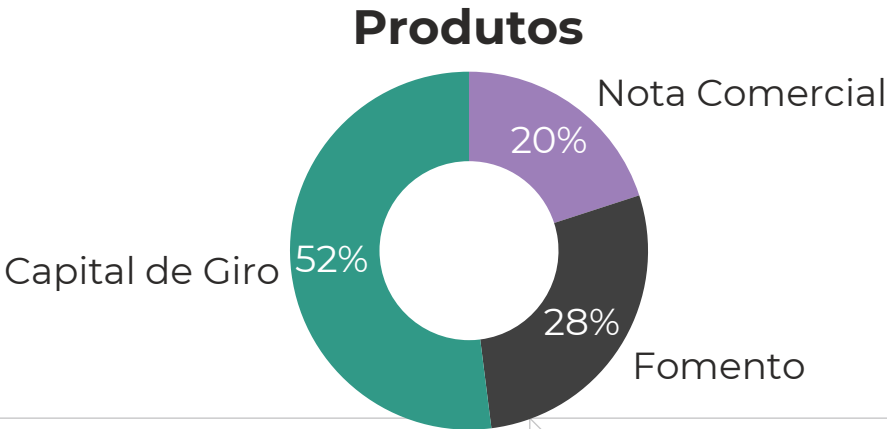
Endividamento Líquido (R\$ milhões)

POSITIVO
TECNOLOGIA

Menor dívida líquida desde 1T22



	4T24	4T23
Dívida Bruta	1.232 MM	1.416 MM
Custo da Dívida	CDI + 0,78% a.a	CDI + 2,8% a.a
Duration	2,37 anos	1,25 anos

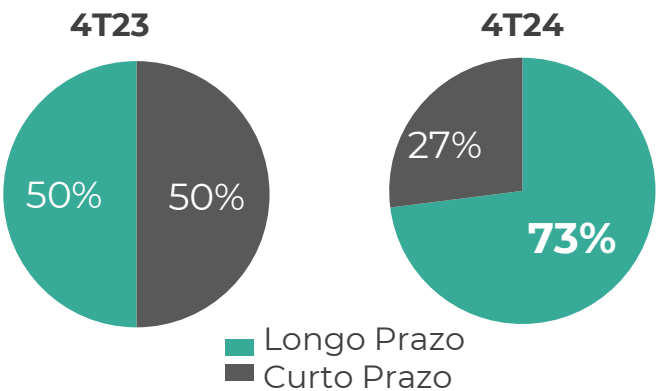


DESTAQUES FINANCEIROS

Evolução da Dívida

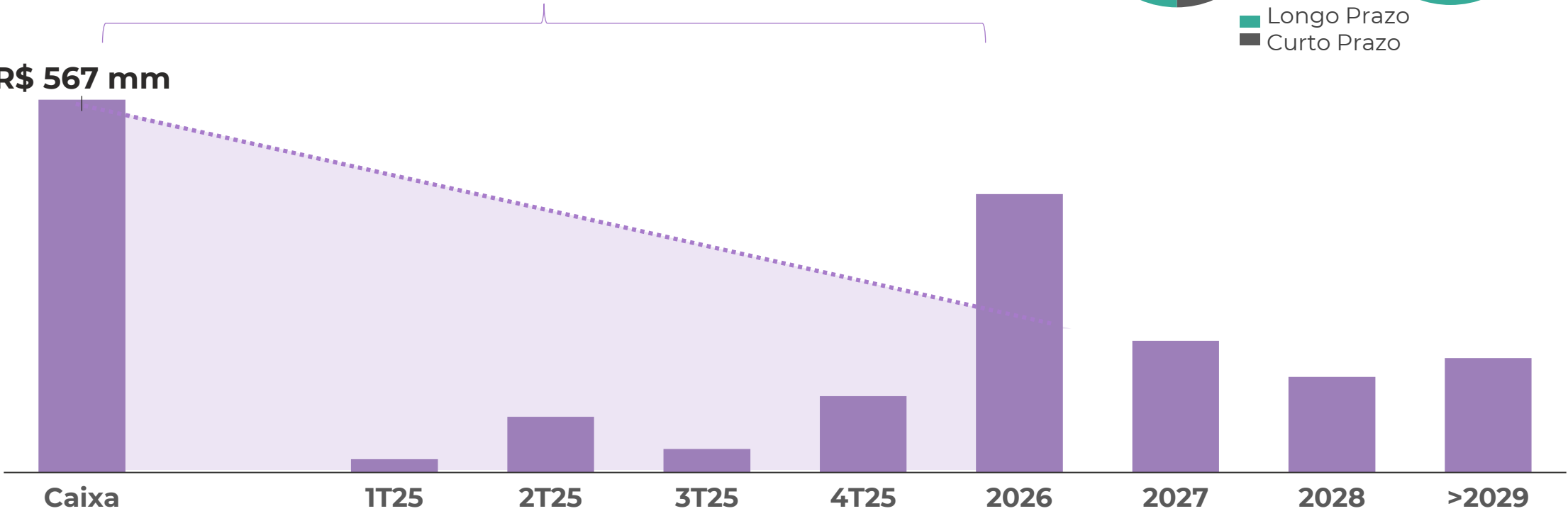
POSITIVO
TECNOLOGIA

Perfil da dívida

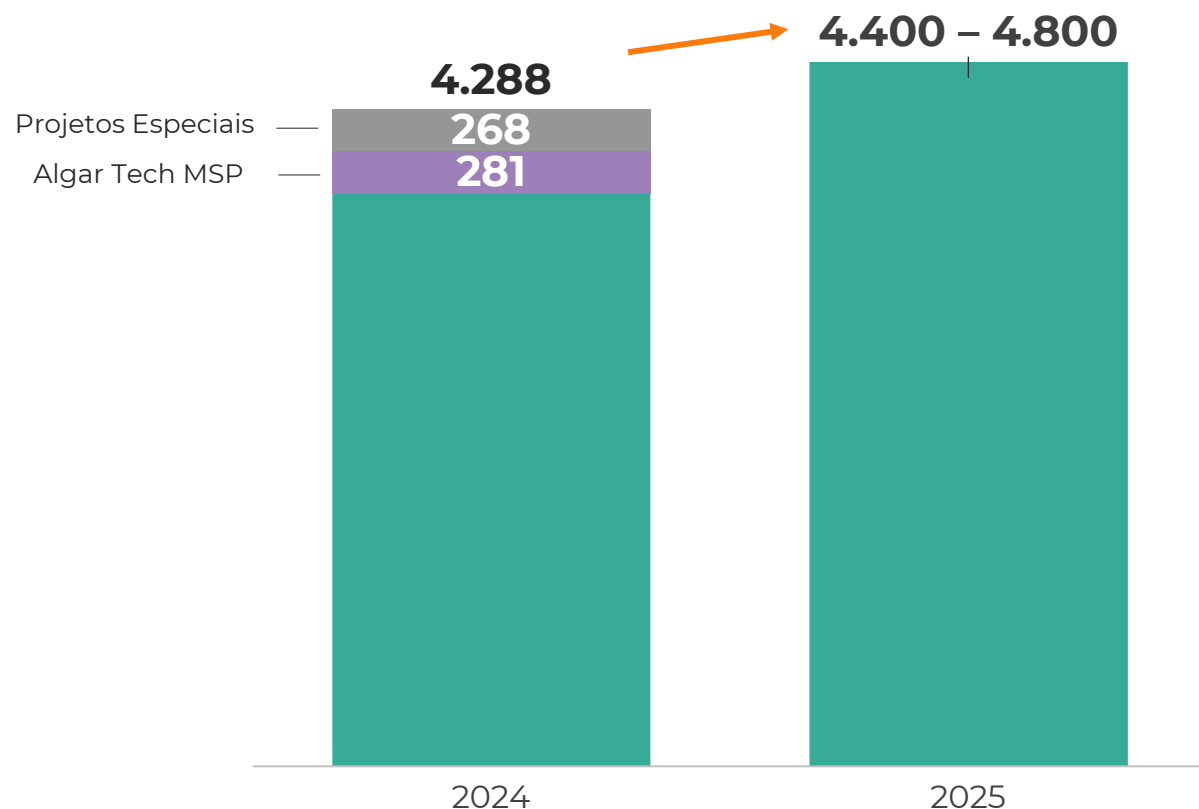


Índice de cobertura de curto prazo
2,1x

R\$ 567 mm



Receita Bruta 2025

R\$ 4,4 a R\$ 4,8 bilhões**Premissas****Crescimento do Corporativo, suportado por:**

- + Contínuo crescimento em Soluções em Pagamento
- + Demanda crescente em Servidores para IA e HPC

Instituições Públicas em linha com 2024**Manutenção de faturamento em Consumer:**

- + Crescimento do mercado de PCs
- + Expansão em tablets
- (-) Retração das vendas de smartphones (maior gray market)

Positivo S+ (Algar Tech MSP + Positivo Tech Services)

- + 12 meses de receita em 2025, contra 7 meses em 2024
- + Novos contratos e renovações

Guidance não inclui upsides como:

- Fim do suporte de Windows 10
- Renovação do parque comprado na pandemia
- Projetos especiais

CONSIDERAÇÕES FINAIS



Diversificação das receitas:
68% B2B, sendo 28% das
avenidas de crescimento



Soluções em
Pagamento com alta
de 60% no ano



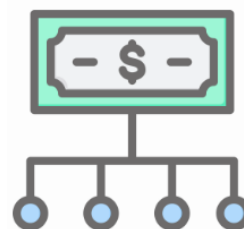
Crescimento dos novos
canais de varejo

Vendas D2C +69% no ano



Lançamento da Positivo S+

Serviços representaram
13% da receita do ano (16%
do 4T24)



R\$ 529 MM de geração de
caixa, redução da dívida
líquida, da despesa
financeira e do custo da
dívida

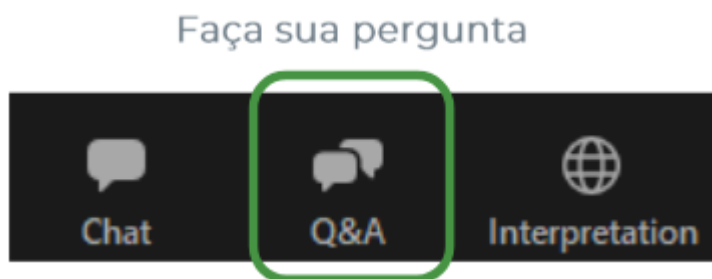


Continuidade do
plano de eficiência
operacional em 2025

Perguntas e Respostas

Instruções

- Para fazer perguntas, orientamos que sejam enviadas via ícone de #Q&A#, no botão inferior de sua tela:



- Por padrão da dinâmica, seus nomes serão anunciados para que façam sua pergunta ao vivo.
- Nesse momento, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela.

Obrigad@!

positivotecnologia.com.br

POSITIVO
TECNOLOGIA

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Fabio Faigle
CFO e DRI

Rafaella Nolli
Gerente de RI

Luiz G. Palhares
Diretor de RI

E-mail: ri@positivo.com.br
Website: www.ri.positivotecnologia.com.br