

2T 2026

# APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

**POSITIVO**  
TECNOLOGIA

## 2T26: Receita bruta e EBITDA crescem 13% e 16% vs. 2T25, com destaque para os segmentos de Infraestrutura de TI e Soluções em Pagamentos

**R\$ 605 mi**

### ISS — Infraestrutura, Serviços E Soluções de TI

+18%

- ▶ Forte entrega de Servidores com GPUs
- ▶ Crescimento consistente em Serviços
- ▶ Queda em Inst. Públicas, mas com backlog consolidado para o 2S

**R\$ 157 mi**

### Soluções em Pagamentos

+14%

- ▶ Novos clientes e 4 novos mercados na América Latina
- ▶ Licenciamento de solução proprietária de Gateway de Pagamentos

**R\$ 337 mi**

### Dispositivos Inteligentes — Consumo

+8%

- ▶ Forte desempenho em tablets, PCs e canais online
- ▶ Crescimento compensou queda planejada em smartphones

A descentralização da inferência de IA impulsiona crescimento de servidores da Positivo. Já somos referência em infraestrutura de IA no Brasil.

Empresas começam a levar parte do processamento de IA para dentro de suas operações, tendência que já se reflete no crescimento das nossas vendas de servidores com GPUs Nvidia

#### Já entregamos *portfolio completo de ponta a ponta*:

Inferência local (Edge AI)

GPUs Nvidia dedicadas

AI Factory

Datacenters modulares

#### E ampliamos ainda mais a oferta de IA com:

**IA.Box**

**AI PC Vaio Pro BK**

**"Inovação que Move seu Mundo":** nova campanha institucional marca a consolidação da Positivo como empresa de infraestrutura de TI ponta a ponta, de notebooks com IA a servidores para data centers e serviços gerenciados de TI.

# INDICADORES FINANCEIROS

**Receita Bruta**

**R\$ 1.127 Bi**

+ 13,4% vs. 2T25

**Margem Bruta**

**24,8%**

+ 0,5 p.p. vs. 2T25

**EBITDA**

**R\$ 85,9**

+ 16,4% vs. 2T25

**Margem EBITDA**

**9,1%**

+ 0,3 p.p. vs 2T25

**Resultado Líquido**

**R\$ 2,6 MM**

+ 14,5% vs. 2T25

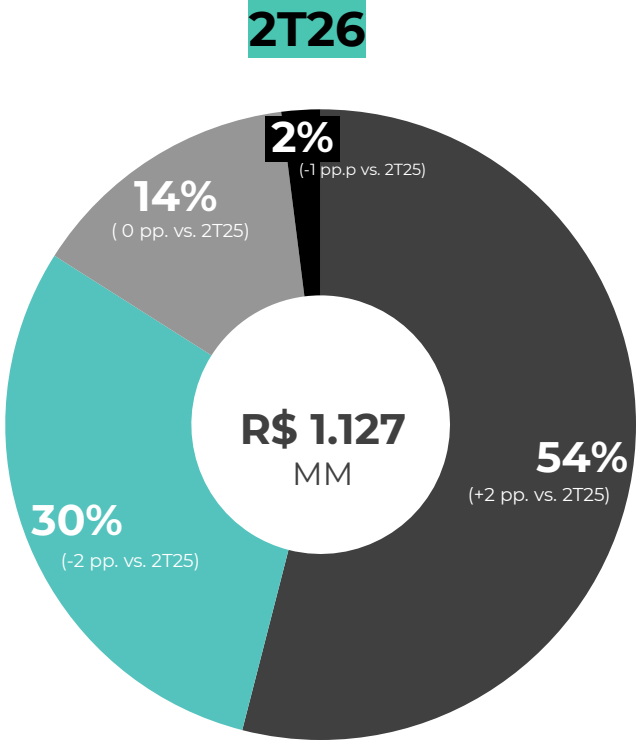
**Endividamento  
Líquido**

**2,1X**

estável

**Manutenção do guidance de receita bruta 2026, entre R\$ 4,0 a R\$ 4,2 bilhões.**

Os segmentos de reporte refletem em nossa oferta de valor, em linha com nosso posicionamento estratégico e melhores práticas internacionais.



- ISS**  
Infraestrutura, Serviços e Soluções de TI
- DI**  
Dispositivos inteligentes – Consumo
- Soluções em Pagamentos**
- Negócios Adjacentes**

| R\$ milhões                               | 2T26           | 2T25         | Var.         |
|-------------------------------------------|----------------|--------------|--------------|
| Infraestrutura, Serviços e Soluções de TI | 605,3          | 512,5        | 18,1%        |
| Dispositivos inteligentes - Consumo       | 336,7          | 311,6        | 8,1%         |
| Soluções em Pagamentos                    | 156,5          | 137,5        | 13,8%        |
| Negócios Adjacentes                       | 28,5           | 31,9         | (10,8%)      |
| <b>Receita Bruta Consolidada</b>          | <b>1.127,0</b> | <b>993,6</b> | <b>13,4%</b> |

# DESEMPENHO DOS SEGMENTOS

- **Infraestrutura, Serviços e Soluções de TI (ISS)**
- **Dispositivos Inteligentes – Consumo (DI)**
- **Soluções em Pagamento**



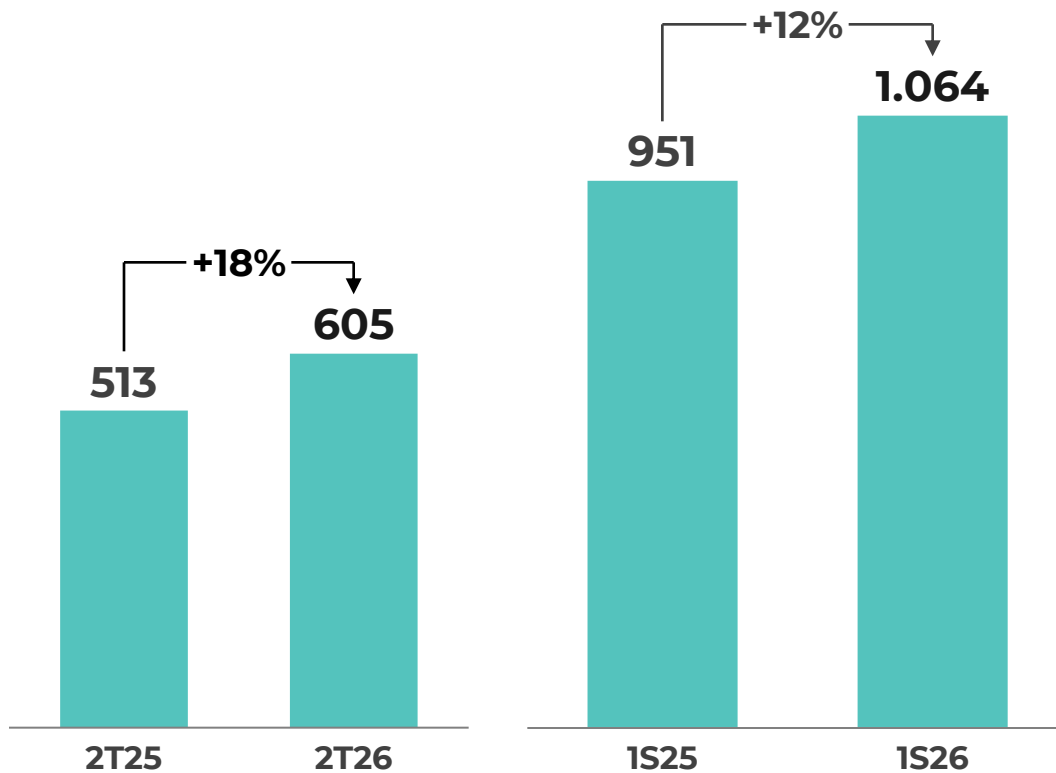
# DESEMPENHO DOS SEGMENTOS

- **Infraestrutura, Serviços e Soluções de TI (ISS)**

# Infraestrutura, Serviços e Soluções de TI (ISS)

## Receita Bruta

(R\$ milhões)



Duas ondas globais convergem no Brasil: descentralização da inferência de IA e migração para nuvem híbrida. A Positivo tem o portfólio certo, e já captura esse momento.

### Servidores

**R\$ 174 mi +107,4% y/y**

- 37 novos clientes no período, de servidores com GPU para IA e para nuvem híbrida;
- Início das vendas de Inteliserver com ótima demanda

### PCs Corporativos

**R\$ 103 mi +68% y/y**

- Ganho de participação no segmento

### Positivo S+

**R\$ 164 mi +20% y/y**

- 13 novos clientes no trimestre
- NPS de 95, benchmark de mercado
- Contratos de longo prazo

### Instituições Públicas

**R\$ 134 mi -32% y/y**

- Queda por postergações e cancelamentos; alto preço de memórias e componentes
- Pipeline cresce para R\$ 4,3 bi (+R\$ 1,6 bi vs. 2T25)
- Outlook 2S26 consolidado

# Infraestrutura, Serviços e Soluções de TI (ISS)

**Descentralização da inferência de IA resulta em crescimento das vendas de servidores com GPUs. Já temos portfolio completo: *Edge AI* → *Servidores GPU Nvidia* → *AI Factory* → *DC Building Blocks* → *Serviços Gerenciados (Positivo S+)*.**

Para atender esta demanda, lançamos produtos que ampliam a oferta de infra de TI para IA:

## IA.BOX

**INFRAESTRUTURA SOBERANA DE IA – DO ESSENTIAL AO AI FACTORY**

Hardware + Software + Serviços | On-Premise | opção HaaS



### SOBERANIA TOTAL

Controle completo sobre dados e modelos de IA — sem dependência de cloud.



### CUSTO 100% PREVISÍVEL

Assinatura mensal fixa, eliminando a imprevisibilidade típica dos custos em cloud.



### INFRAESTRUTURA DE ALTA PERFORMANCE

GPUs NVIDIA para treinamento e inferência de IA.



### PORTFÓLIO ESCALÁVEL

Do ESSENTIAL para pequenas equipes ao AI FACTORY para milhares de usuários.



### PRONTO PARA USO

Stack de software open integrado, com opção de Nutanix AI, Red Hat AI e NVIDIA AI Enterprise.



## I.A. PC da Vaio:

- Processadores Intel Core Ultra 5 e 7
- Execução local de aplicações de IA
- Menor dependência do processamento em nuvem
- Ganho de produtividade e segurança



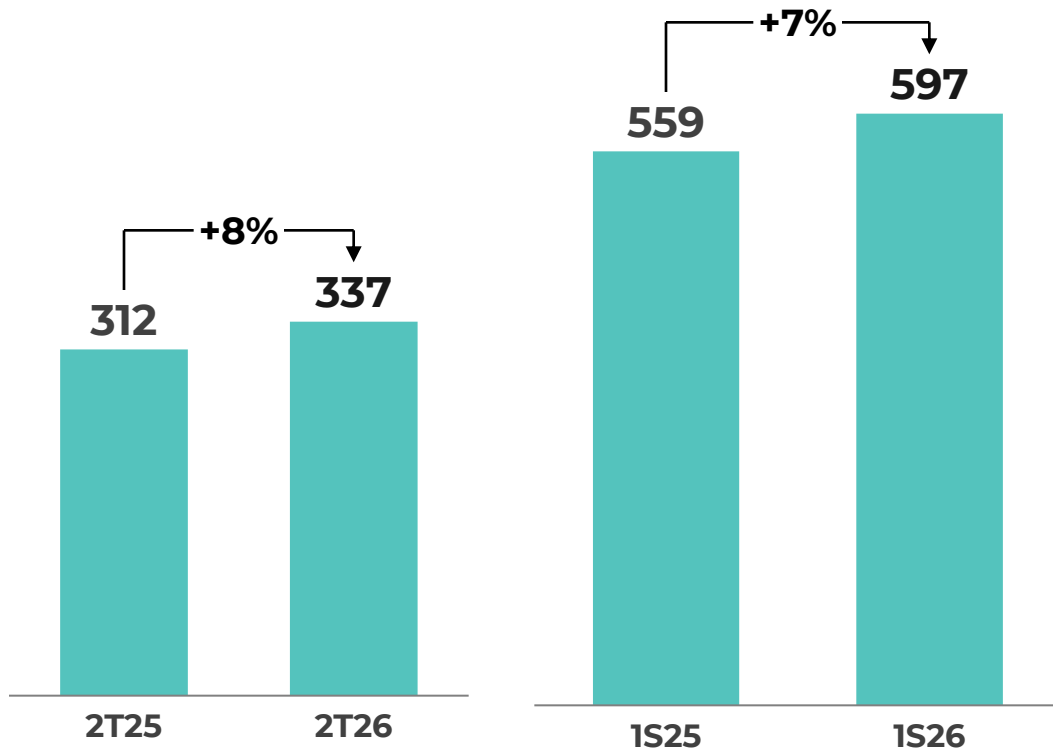


# DESEMPENHO DOS SEGMENTOS

- Dispositivos Inteligentes – Consumo (DI)

# Dispositivos Inteligentes – Consumo (DI)

**Receita Bruta**  
(R\$ milhões)



## Crescimento de 8,1% versus 2T25, sustentado pelo:

- Avanço em PCs e tablets, superando a queda planejada em smartphones e
- Maior preço/mix compensou menor volume
- Retomada do 2º lugar no mercado de tablets
  - Ganho de share em tablets acima de 10": +0,9 p.p vs 2T25 e +1,3 p.p. vs. 1T26
- D2C e sellers crescem 40% no trimestre vs. 2T25; Canais digitais representam 46% da receita de Consumo (+10 p.p. vs. 2T25)

# DESEMPENHO DOS SEGMENTOS

- Soluções em Pagamento

# Soluções em Pagamentos



Novos grandes adquirentes,  
4 novos mercados na  
Am. Latina



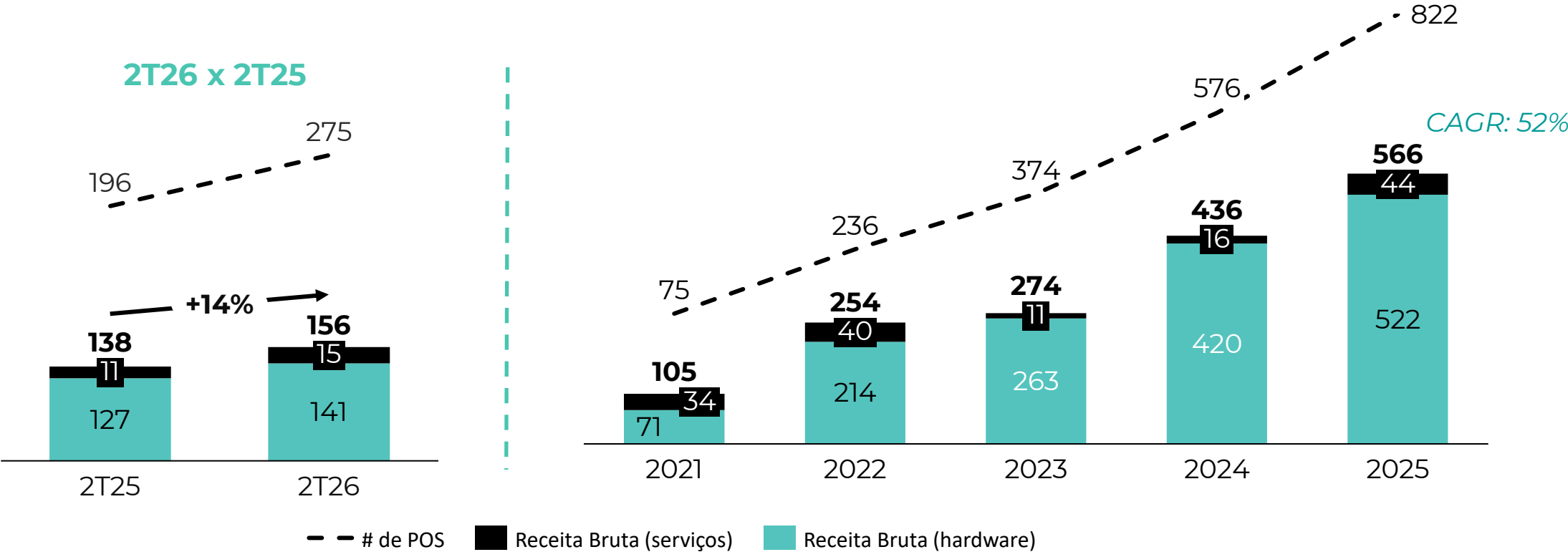
Softwares proprietários:  
soluções MDM, de gestão  
e de pagamentos



Expansão da receita de  
serviços, devido ao maior  
parque de terminais ativos,



Crescimento de share em  
clientes recorrentes



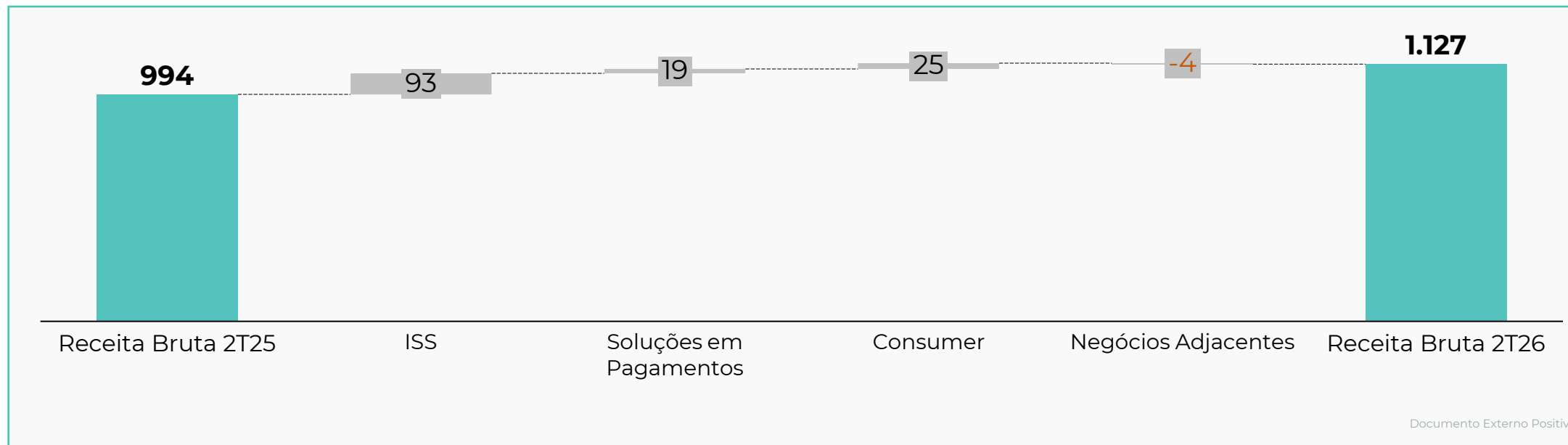
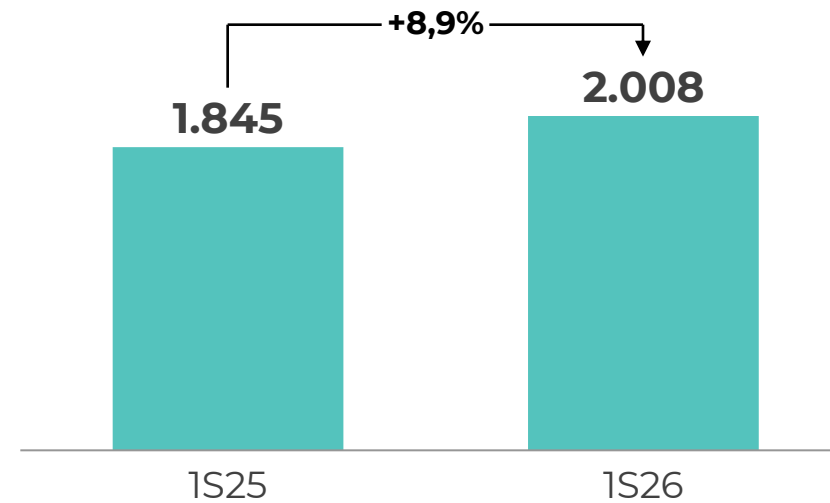
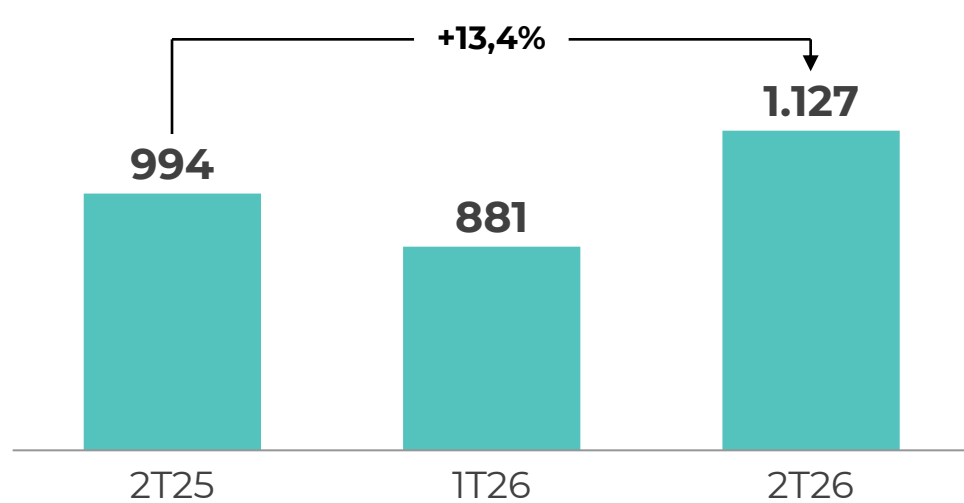


# DESTAQUES FINANCEIROS

# DESTAQUES FINANCEIROS

(R\$ milhões)

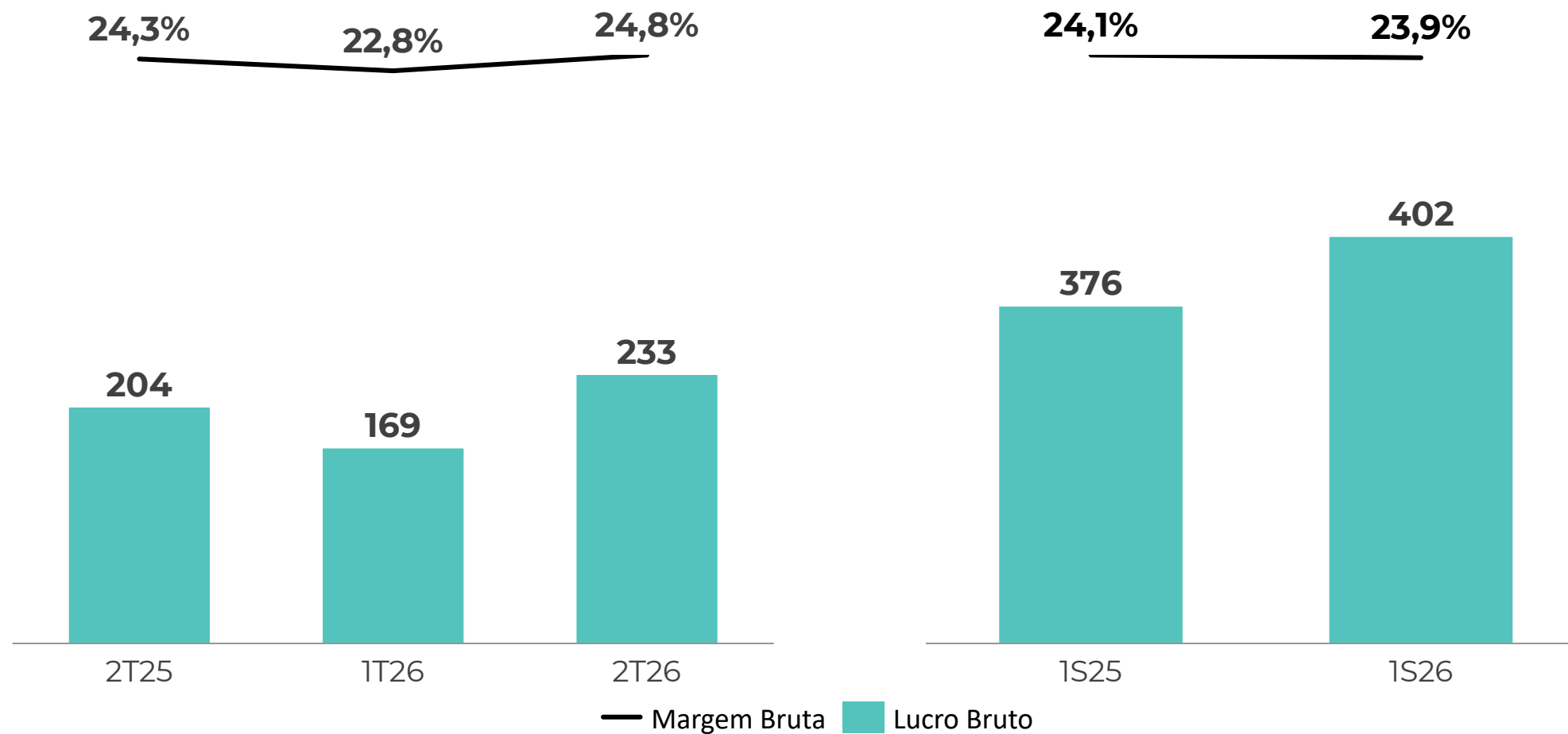
*Receita Bruta*



# DESTAQUES FINANCEIROS

(R\$ milhões)

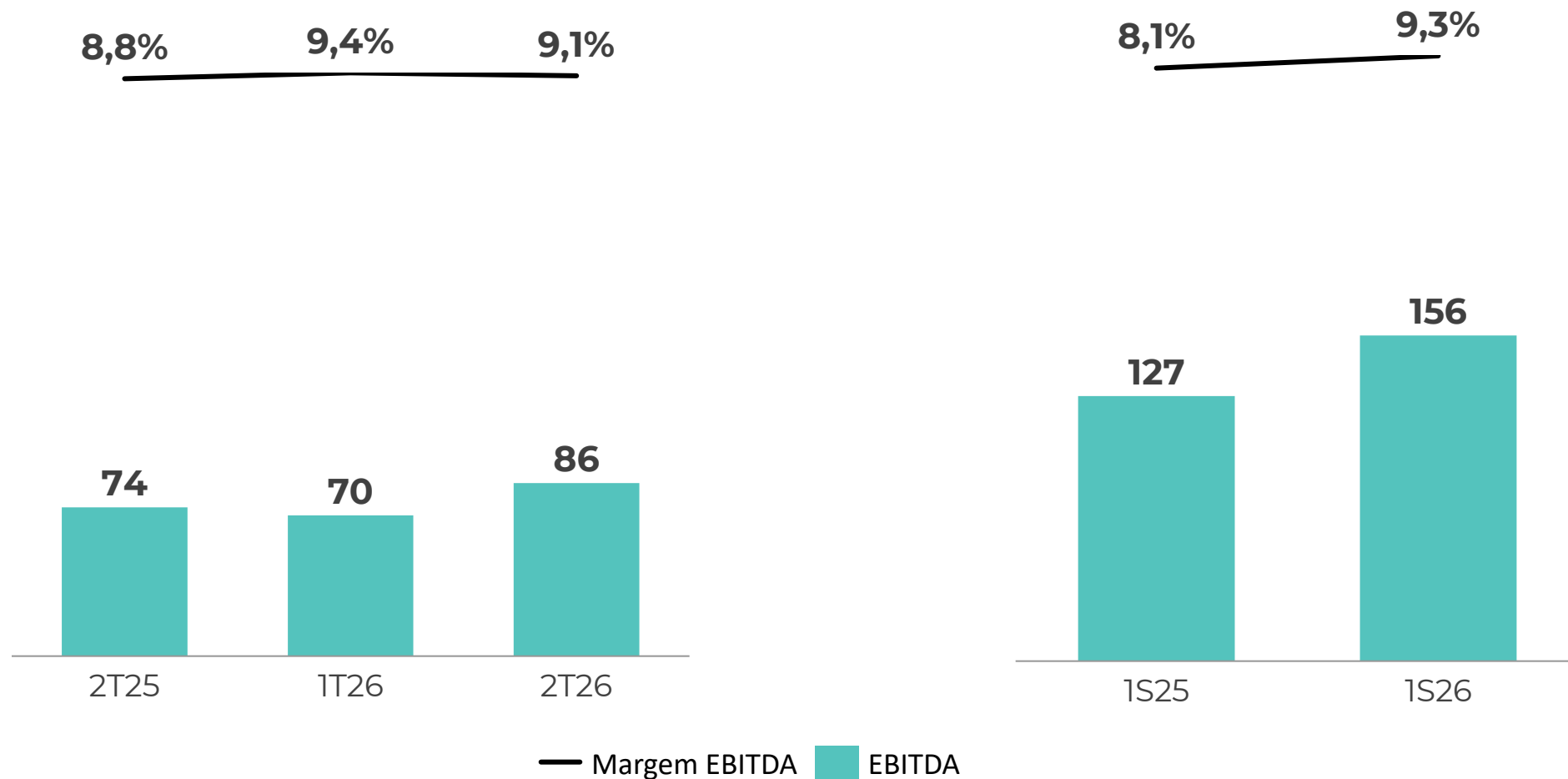
## Lucro Bruto e Margem Bruta



# DESTAQUES FINANCEIROS

(R\$ milhões)

## EBITDA e Margem EBITDA

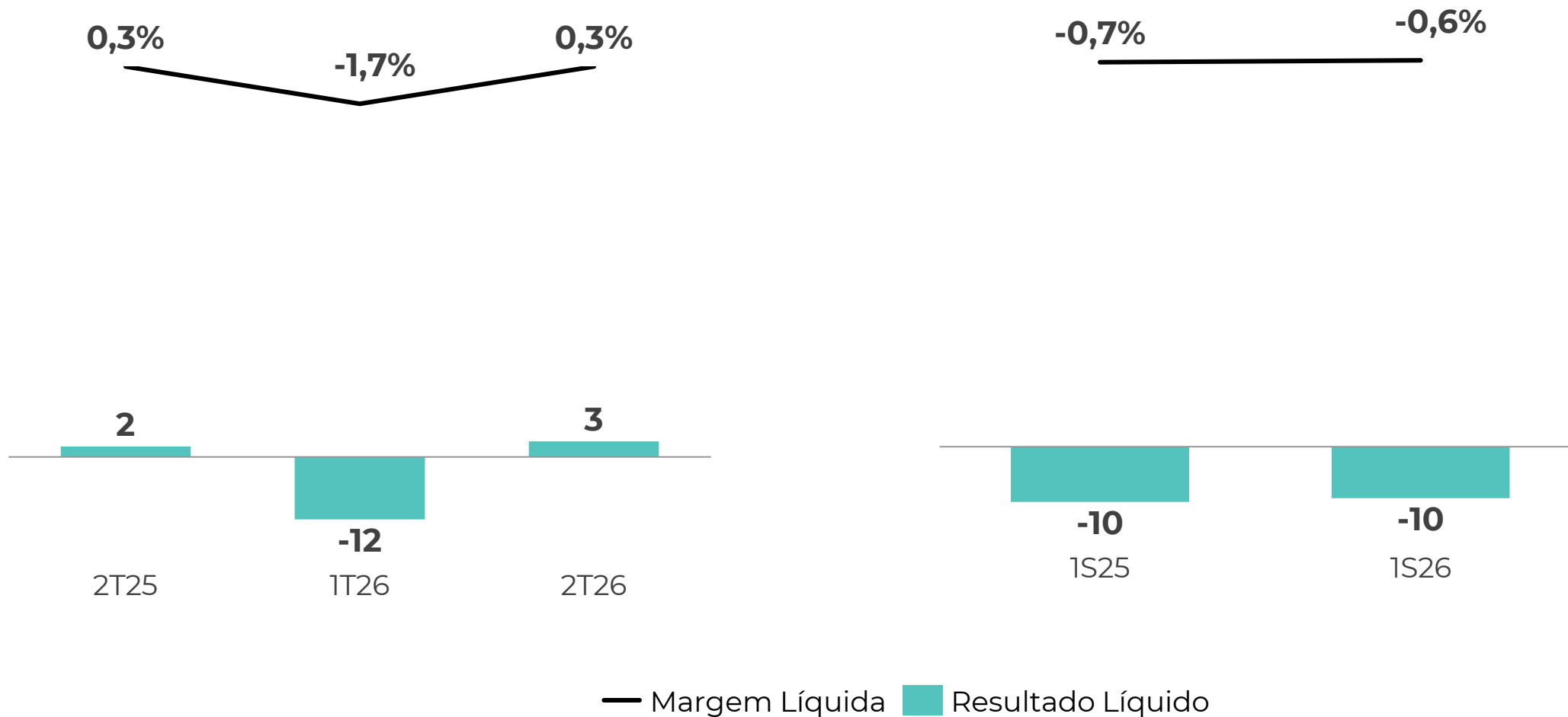




# DESTAQUES FINANCEIROS

(R\$ milhões)

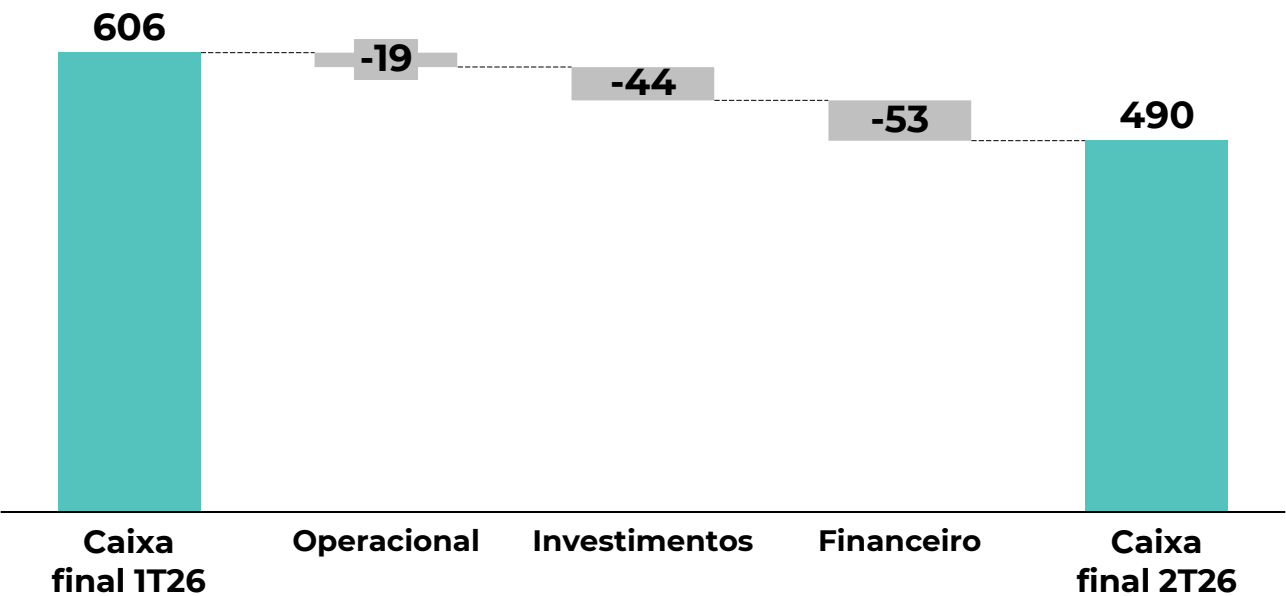
## Resultado Líquido e Margem Líquida



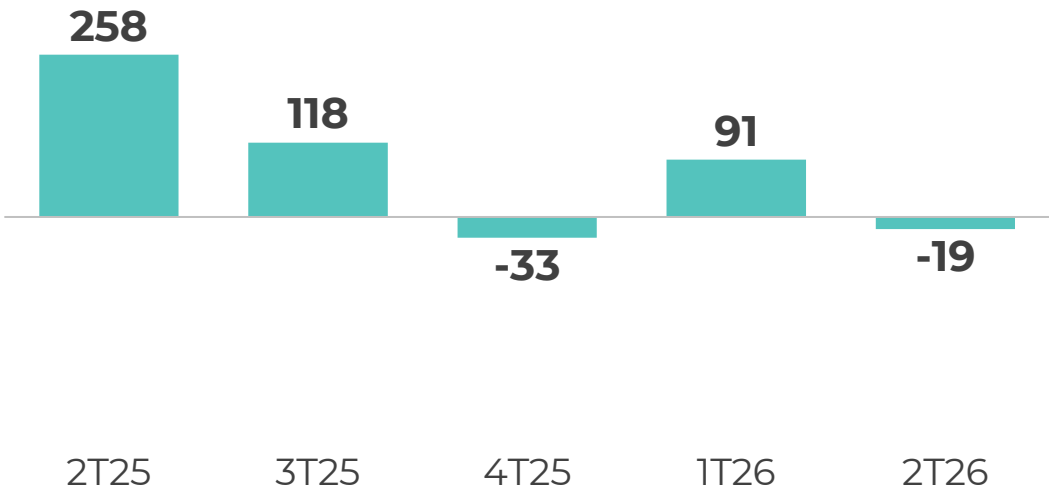
# DESTAQUES FINANCEIROS

Fluxo de Caixa (R\$ milhões)

Movimentação de Caixa



Fluxo de caixa operacional

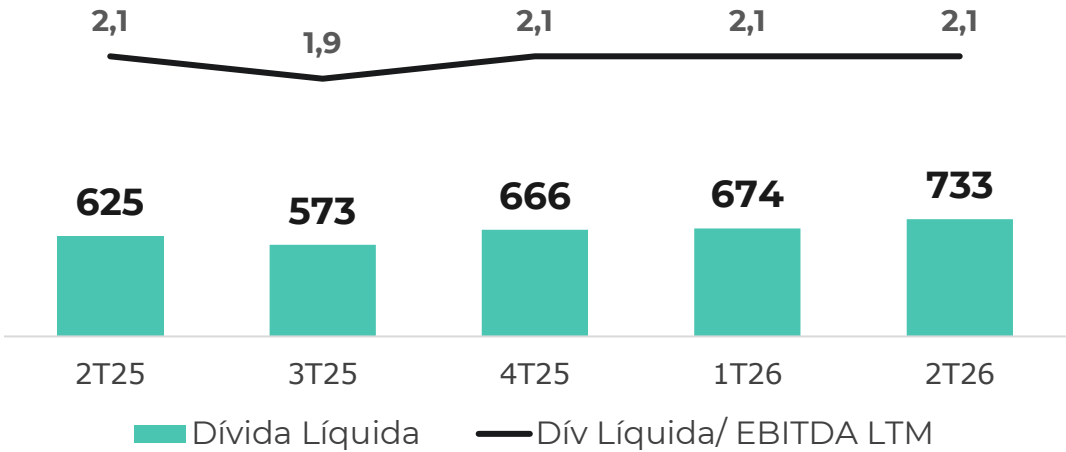
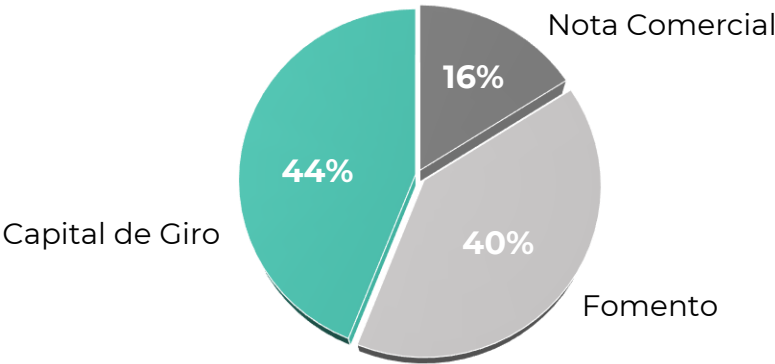


# DESTAQUES FINANCEIROS

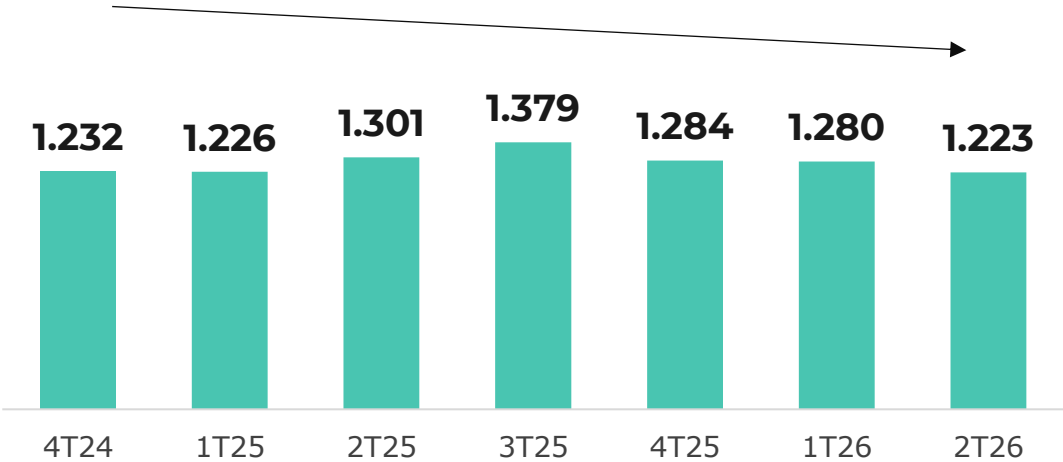
Endividamento (R\$ milhões)

|                                                                                                   | 2T26             | 2T25            |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|-----------------|
|  Dívida Bruta    | 1.223 MM         | 1.301 MM        |
|  Custo da Dívida | CDI – 0,19% a.a. | CDI + 0,19 a.a. |
|  Duration        | 2,20 anos        | 2,01 anos       |

## Produtos

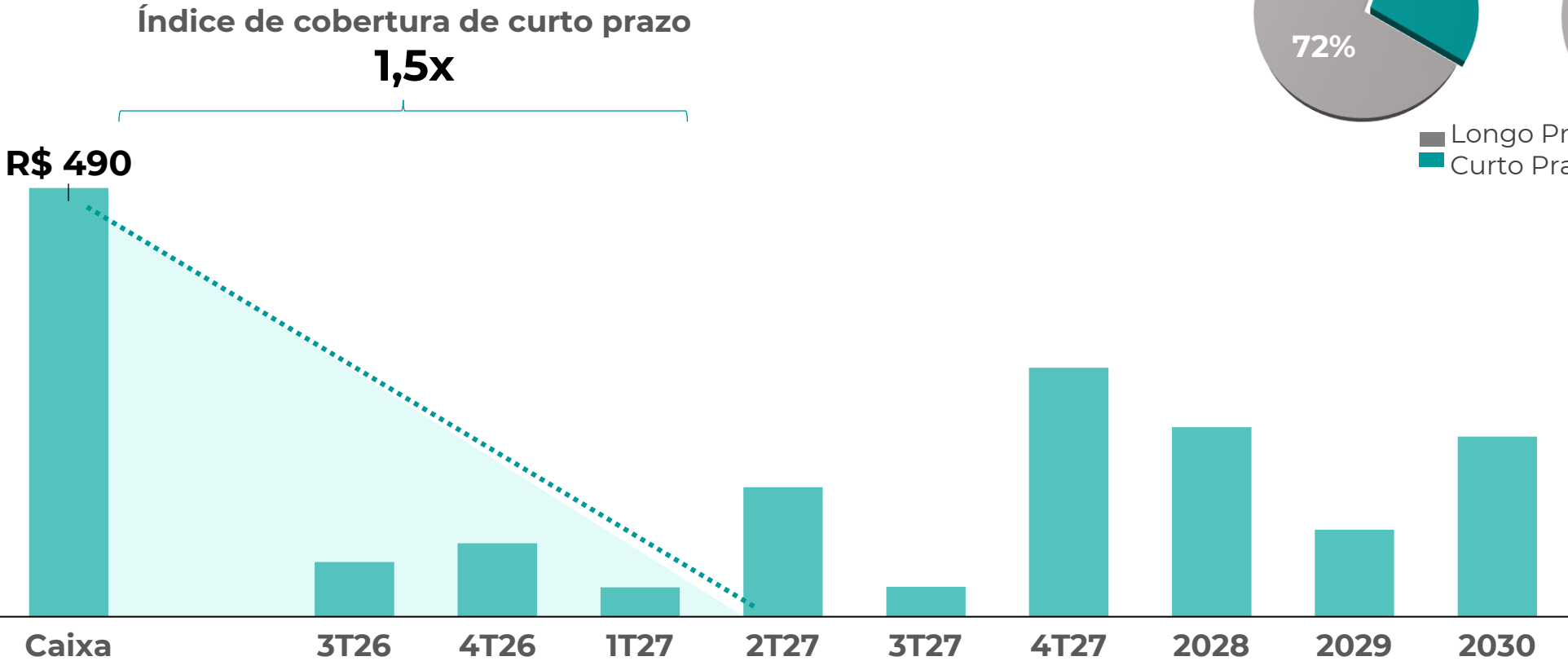


## Redução da dívida bruta

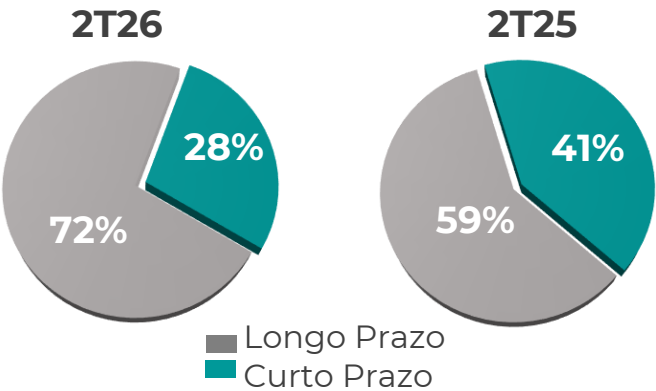


# DESTAQUES FINANCEIROS

*Evolução da Dívida (R\$ milhões)*



Perfil da dívida





# CONSIDERAÇÕES FINAIS



## Consolidação como provedor fim a fim de infraestrutura de TI

### ISS cresceu +18% no 2T26 vs. 2T25

Serviços (S+): +20%  
Servidores: + 107%



## Dispositivos Inteligentes – Consumo cresce +8% vs. 3T25

Canais online (D2C e Sellers)  
2T26: +40% vs. 2T25



## Evolução do resultado operacional:

### EBITDA

+16% no 2T26 vs. 2T25  
Ebitda Margem: +0,3 p.p.



## Avanços em Soluções em Pagamento:

Receita +14% vs. 2T25  
4 mercados na Am. Latina  
Licenciamento de gateway de  
pagamentos proprietário



## Gestão da dívida

Índice de endividamento estável  
em 2,1x (Dív. Líq / EBITDA)

Custo total da dívida abaixo do CDI

Redução da dívida bruta em  
R\$ 78 MM vs. 2T25



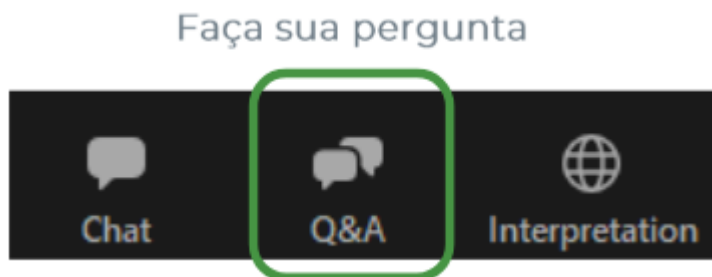
## Ampliação da oferta de infraestrutura, para atender crescente demanda de inferência de IA no Brasil

- ✓ IA Box
- ✓ Vaio AI PC

# Perguntas e Respostas

## *Instruções*

- Para fazer perguntas, orientamos que sejam enviadas via ícone de #Q&A#, no botão inferior de sua tela:



- Por padrão da dinâmica, seus nomes serão anunciados para que façam sua pergunta ao vivo.
- Nesse momento, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela.

# Obrigad@!

[positivotecnologia.com.br](http://positivotecnologia.com.br)

---

## RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Fabio Faigle  
*CFO e DRI*

Rafaella Nolli  
*Gerente de RI*

Luiz G. Palhares  
*Diretor de RI*

E-mail: [ri@positivo.com.br](mailto:ri@positivo.com.br)  
Website: [www.ri.positivotecnologia.com.br](http://www.ri.positivotecnologia.com.br)