Positivo POSITIVO TECNOLOGIA Tecnologia A INOVAÇÃO QUE VOCÊ VAI VIVER julho/2025

Quem é a Positivo Tecnologia





- ✓ Acionista de referência: fundadores detém 48% do capital (Helio é o maior acionista).
- ✓ Free Float: 50%.
- ✓ Novo mercado desde 2006.



- √ 36 anos de história:

 resiliência e maturidade.
- √ ESG com foco estratégico:









- ✓ Conselho de Administração com 9 membros, sendo 4 independentes (44%).
- ✓ Conselheiros com competências complementares: tecnologia, mercado de capitais, gestão, marketing, pessoas, governança...
- ✓ Conselho fiscal com membro eleito pelos acionistas minoritários.

SMLL B3 | IGC B3 | ITAG B3 | IBRA B3 | INDX B3 | IGCT B3 | IGC-NM B3 | IGPTW B3 | IDIVERSA B3

Governança Corporativa





Hélio Rotenberg CEO e Membro do Conselho

POSITIVO



Fabio Trierweiler Faigle CFO e DRI



POSITIVO TECNOLOGIA



Daniela Colin Diretora de Procurement

POSITIVO





Maurício Roorda





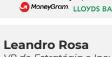




Eduardo Navarro VP de Novos Negócios







VP de Estratégia e Inovação







Carlos Maurício CEO da Positivo S+





Marielva Dias VP de Instituições Públicas

POSITIVO



Martin Oyanguren VP de Tecnologia Educacional





VP de Operações









Norberto Maraschin VP de Negócios de Consumo e Mobilidade







Rodrigo Guercio VP de Negócios Corporativos









Felipe Szpigel VP de PositivoSeg





Conselheiros Independentes:























Comitês de Assessoramento

Comitê de **Auditoria**

Comitê de Estratégia e **Novos Negócios**

Comitê de Marketing e Comunicação

Comitê **Financeiro** Comitê de Gente

Comitê de Integridade Evoluímos da oferta de dispositivos para uma empresa com um amplo portfolio de produtos, serviços e soluções ponta-a-ponta de TI, atendendo varejo, instituições públicas e privadas de todo o Brasil

1989-2017





Portfolio de dispositivos Notebooks, desktops Tablets e Celulares 2018-2023





Estratégia de diversificação dos negócios

2024





Avanço da oferta de serviços gerenciados de tecnologia

InfoMoney25

De '1º PC do brasileiro' para serviços e soluções com IA: a reinvenção da Positivo

A estratégia ganha reforço, a partir de agora, com a presença de duas novas lideranças na direção executiva

2025-2028

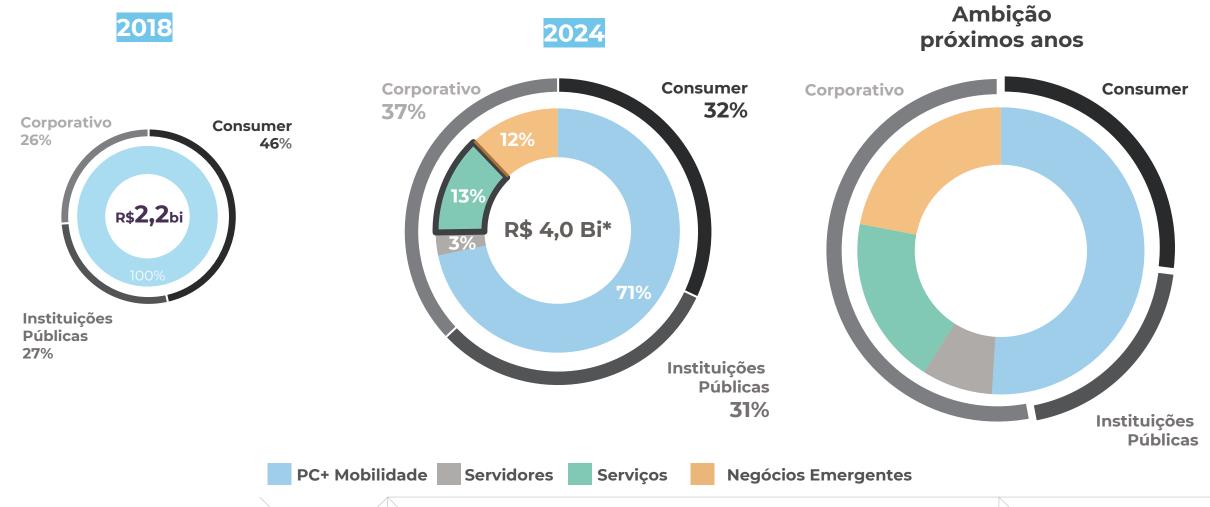




Consolidação e aceleração da estratégia de diversificação

Avançamos em nosso plano estratégico e hoje somos uma empresa diversificada. Agora, vamos acelerar o crescimento de negócios com receitas mais recorrentes e mais rentáveis

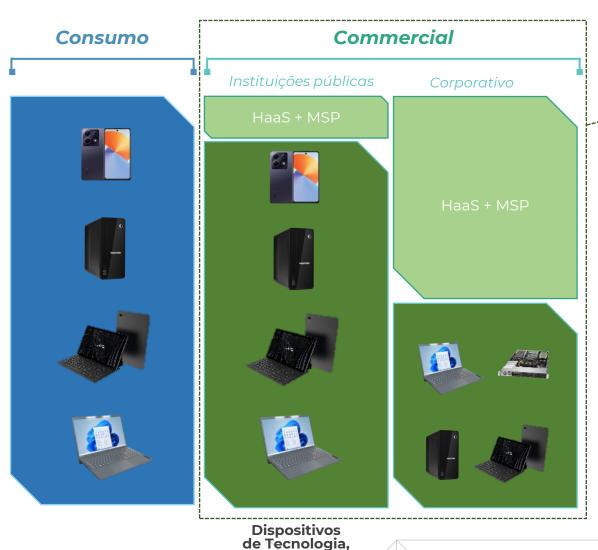




CORE BUSINESS E AVENIDAS DE CRESCIMENTO

+ POSITIVO
TECNOLOGIA

Distribuição da receita da Positivo Tecnologia sem Algar (base 2023)



Serviços e Soluções

Foco estratégico

Corporativo: Avançar em Soluções de Tecnologias Integradas (One Stop Shop)

Governo: Ampliar oferta de MSP

Negócios Emergentes



Soluções

Tecnológicas Customizadas Dispositivos e Soluções de Pagamentos



Segurança Eletrônica e dispositivos



Dispositivos e Soluções Educacionais

Expansão do mercado endereçável



Total R\$ 121 Bi 1



¹⁾ Não considera TAM do mercado de smartphones; 2) inclui América Latina; 3) não inclui grandes projetos como Plano Brasileiro de Inteligência Artificial e Plano Nacional de Data Centers Fonte: dados internos combinados com informações de institutos de mercado para PC, Tablets, Servidores e MSP. Demais segmentos são baseados em estimativas internas.



Felipe Szpigel

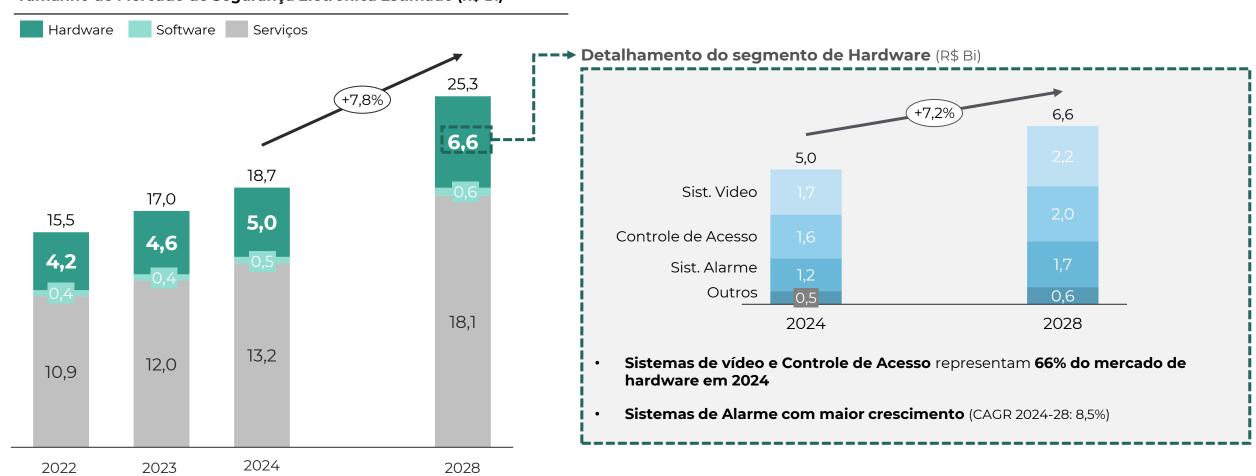
Vice Presidente Positivo Seg

O mercado de segurança eletrônica



Hardware já representa ~ R\$5,5 bi em 2025, puxado por sistemas de vídeo e controle de acesso. Indicadores de base de consumo e crescimento são saudáveis.

Tamanho de Mercado de Segurança Eletrônica Estimado (R\$ Bi)



O mercado de segurança eletrônica



TAM 2025 : ~R\$5,5 Bi

Players globais e players chineses no mid-top tier; players nacionais no mid-low.

Mercado de segurança eletrônica no Brasil, por tier de cliente e subcategoria (em % TAM)

	CFTV	Controle de acesso	Alarmes	Outros	Total
L/E Business	10%	10%	7%	3%	30%
M Business	10%	10%	7%	3%	30%
S Business	9%	7%	6%	2%	24%
SS Business	5%	5%	4%	2%	16%
Total	34%	32%	24%	10%	100%

Nossa estratégia



Para a Positivo Tecnologia, o negócio de segurança pode agregar tanto em faturamento quanto em rentabilidade e ROIC*



Marca forte



Rede sólida de ODMs



Canais Governo e Corporativo



Fabricação Nacional

^{*} Capex limitado para CKD e Distribuição própria (apenas reformas), ciclo de capital de giro < que ciclo atual da Cia

Nossa estratégia



A Positivo Seg tem o direito de vencer como solução de segurança em canais onde a Positivo Tecnologia já atua e também no seu canal próprio

ESTRATÉGIA

- Fabricante que mais cresce
- Tornar-se parceiro indispensável
- Portfólio comparável,
 inovação ágil e inteligente
- Alavancar canais atuais (2)
- Canal de distribuição
 próprio Securicenter (1)



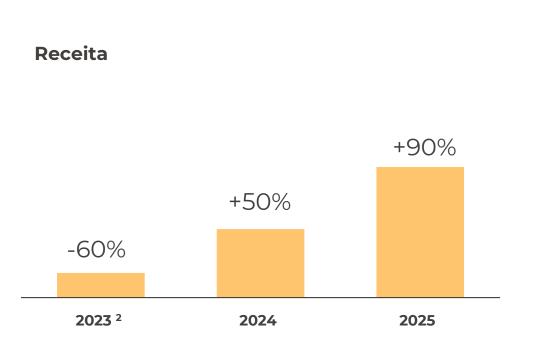
Estratégias (1) Horizontal – Distribuição (2) Vertical – Segurança eletrônica nos demais canais

* Valores ainda em validação Fonte: Equipe Interna

Desempenho



Unidade criada em 2023, dentro de nossa estratégia de diversificação. Partiu do modelo detalhado de mercado, com foco na vertical DIFM¹ de segurança eletrônica



Histórico

- Entre 2023-2024 adquirimos a SecuriCenter, distribuidora em São Paulo e Recife, e lançamos linha de produtos como OEM³, principalmente CFTV de entrada.
- Principais desafios encontrados: reação da concorrência, falta de tração do portfolio, ações de marketing e vendas e integração.
- No último ano criamos excelência em vendas, ampliamos presença em novos mercados pela expansão da Securicenter e revisamos oferta de produto e ativações de marketing.

Go-to-market



Nosso go-to-market tem o padrão de excelência de um líder de mercado, com diferenciações importantes que podem gerar vantagens sustentáveis

Modelo de atuação

- Expansão da cobertura atual de 20% para 70% do PIB nos próximos anos
- Playbook completo:
 Pré/pós venda, programa de canais e time comercial

Foco por CEP

- Apenas um Distribuidor ou filial própria por mercado
- Alinhamento estratégico, fortalecimento do distribuidor, foco no mercado

Securicenter

- Cobertura de 20% do PIB nos próximos anos.
- Excelência operacional e conhecimento do cliente
- Solução e portfólio completo multimarca
- Margens incrementais

Securicenter



Estamos tornando a Securicenter um distribuidor de segurança eletrônica "best in class", além do foco em expandir para mercados relevantes

CURITIBA



OSASCO



GUARULHOS



CAMPINAS



Exposec



Seguimos as principais tendências de feiras na Asia e América do Norte, trazendo

inovações, foco em soluções e o viés de fazer negócios

RESULTADOS

- +70% fluxo e leads –
 Distribuidores e
 Revendas (vs 24)
- Feedback da Indústria clientes e outros fabricantes: "A Positivo veio para ficar"













Inovação



Positivo Seg amplia o foco em projetos e também soluções "first to market"

Smart View



Imagens claras e coloridas, mesmo em ambientes de escuridão total



Tecnologia Exclusiva



Tratamento de imagem para obter a melhor qualidade

Câmera Comum



Tecnologia "Mercado'



SMART VIEW





Positivo Seg amplia o foco em projetos e também soluções "first to market"

Al Box



Transforma qualquer CFTV comum em um sistema inteligente







+ 80 IA Embarcadas



Aplicável em Diversos Cenários



Obrigado (a)

NOSSO FOOTPRINT GEOGRÁFICO

SOMOS UMA EMPRESA
BRASILEIRA DE TECNOLOGIA DE
HARDWARE E SERVIÇOS COM
PRESENÇA NO BRASIL E NOS
PRINCIPAIS PAÍSES DA AMÉRICA
LATINA.

Com aquisição da Algar Tech, agora **POSITIVO S+**, nos tornarmos referência em soluções de ponta-a-ponta de TI, do hardware aos serviços gerenciados.



Anos de AtuaçãoPaíses

+4500 Colaboradores
165 Clientes

