



Teleconferência de Resultados – 2T25

11 de agosto 2025

Aviso Legal

Esta apresentação pode conter certas declarações prospectivas e informações relativas à Paranapanema S.A. (a "Companhia") que refletem as visualizações e / ou expectativas atuais da Companhia e sua administração em relação ao seu desempenho, negócios e eventos futuros. As declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e pode conter palavras e / ou quaisquer outras frases de significado semelhante. Tais declarações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e premissas.

Advertimos que uma série de fatores importantes podem fazer com que os resultados reais diferem materialmente dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhum caso, nem a Companhia nem nenhuma das suas subsidiárias, afiliadas, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante qualquer terceiro (incluindo investidores) por qualquer investimento ou decisão comercial tomada ou ação tomada com base nas informações e declarações contidas nesta apresentação ou por quaisquer danos consequentes, especiais ou similares.

Esta apresentação e todo o seu conteúdo são informações de propriedade e não podem ser reproduzidas ou divulgadas de forma alguma, total ou parcial, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. As informações contidas nesta apresentação estão sujeitas a alterações de tempos em tempos sem aviso prévio e a Companhia não tem nenhuma obrigação de mantê-lo informado de tais mudanças.

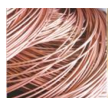
Destaques do Trimestre



Aumento de 33% no Volume de Vendas;



Crescimento de 20% na Receita Líquida;



Melhora na relação Custos Fixos sobre a Receita Líquida;



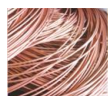
Melhora de 12% no EBITDA;



Geração de Caixa Operacional positivo de R\$ 15 milhões;



Abertura das 5ª e 6ª Janelas do Pedido de Conversão de créditos em ações;



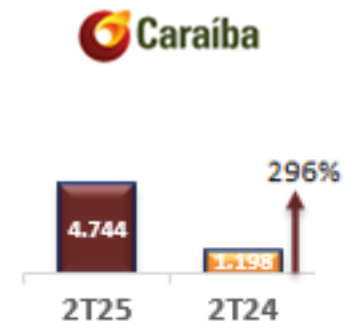
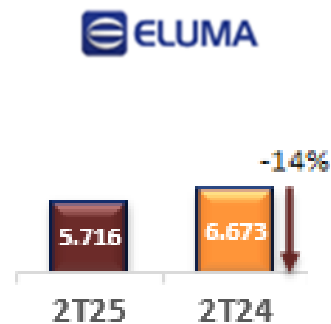
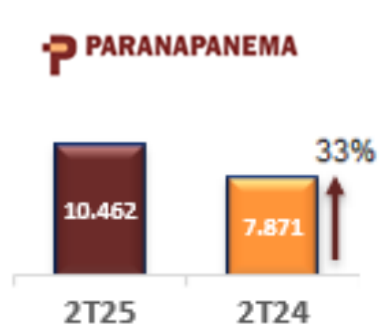
Aprovação de aumento de capital pelo Conselho de Administração;



Terceiro aditamento ao Plano de Recuperação Judicial (“PRJ”).

Volume de Vendas

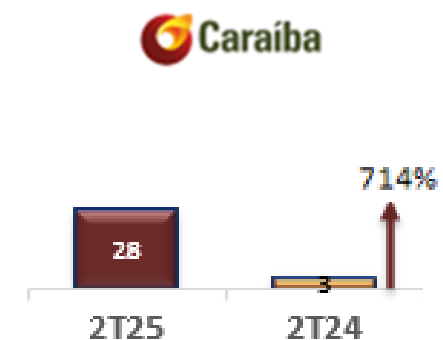
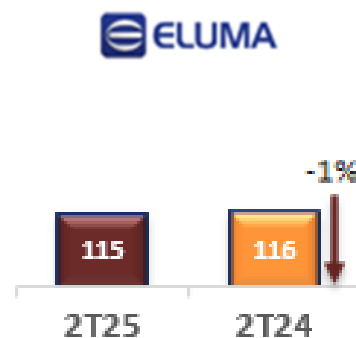
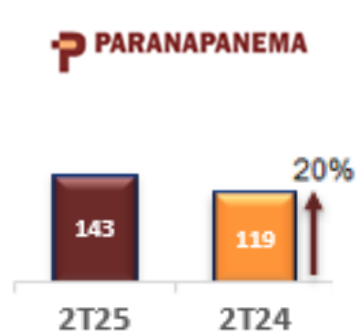
Mil Toneladas



O volume de vendas de produtos de cobre do 2T25 totalizou 10.462 toneladas. Volume 33% maior quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Resultado das novas parceiras na unidade da Bahia e das estratégias comerciais diante aos impactos trazidos pela retração inesperada do mercado.

Receita Líquida

R\$ milhões

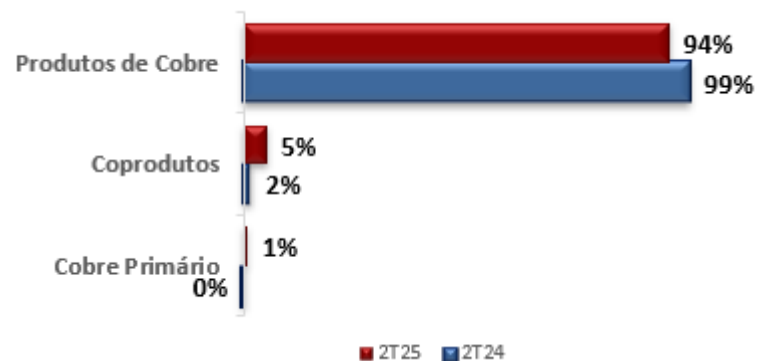


A Receita Líquida consolidada do 2T25 foi de R\$ 143 milhões, superior em 20% ao realizado no mesmo período do ano anterior. Fruto do crescimento da modalidade de vendas Integral na Eluma e do aumento do volume e vendas na Caraíba.

Vendas de Cobre e Coprodutos



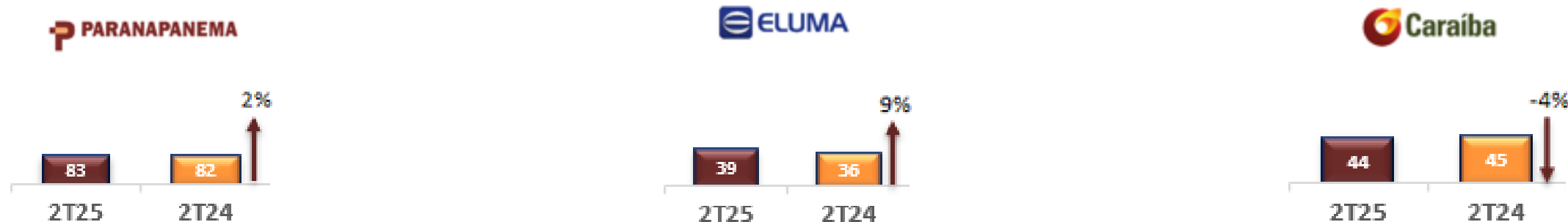
Mix de Vendas (% Receita Líquida)



A composição da Receita Líquida no 2T25 tem sua principal origem nas vendas de Produtos de Cobre. Além da retomada da venda de Cobre Primário na unidade Caraíba e dos Coprodutos, que tem se limitado basicamente a Silicato de Ferro.

Custos Fixos

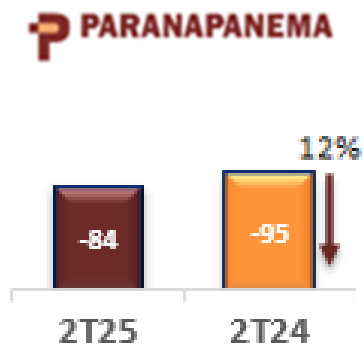
R\$ milhões



A Companhia realizou R\$ 83 milhões de custos fixos incluindo ociosidade no 2T25. Reduzindo a sua relação com a Receita Líquida de 69% para 58%. Resultado, principalmente, do crescimento de receita na unidade de Dias d'Ávila, alinhado ao crescimento dos custos fixos consolidados das unidades em apenas 2%.

EBITDA

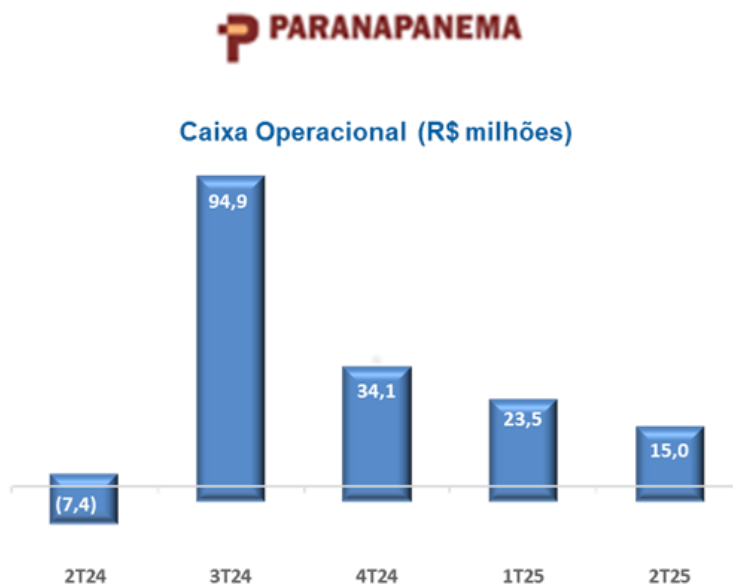
R\$ milhões



O EBITDA no 2T25 foi de R\$ 84 milhões negativos, sendo 12% melhor aos R\$ 95 milhões negativos obtidos no mesmo período do ano passado. O resultado reflete a busca por melhores estratégias comerciais e de uma gestão efetiva dos nossos custos. No entanto, impactado fortemente pela parte operacional inativa na unidade Caraíba.

Geração de Caixa Operacional

R\$ milhões



A Companhia obteve pelo quarto trimestre seguido um Fluxo de Caixa Operacional positivo. Nesse trimestre no valor de R\$ 15 milhões. Resultado do melhor mix de vendas, da eficiência operacional e de negociações e tratativas com fornecedores e compromissos tributários.

Recuperação Judicial 1/2

- ❖ No cumprimento ao nosso Plano de Recuperação Judicial, tivemos as aberturas das 5ª e 6ª janelas do Pedido de Conversão, durante as quais os credores da Companhia podem manifestar eventual interesse na conversão de seus créditos em ações de emissão da Companhia, nos termos da cláusula 11 do seu Plano de Recuperação Judicial.
- ❖ O Conselho de Administração homologou o aumento do capital social da Companhia, mediante subscrição privada de ações e dentro do limite do capital autorizado, nos termos do artigo 5º, parágrafo 4º do seu Estatuto Social e do artigo 166, inciso II da Lei nº 6.404/76, conforme previamente aprovado em reunião do Conselho de Administração realizadas em 06 de maio e 01 de julho de 2025, com vistas à capitalização de créditos detidos por determinados credores da Companhia em cumprimento ao 5º e 6º Processos de Aumento de Capital e Conversão respectivamente, conforme previsto na Cláusula 11.1 do Plano de Recuperação Judicial (“Plano”).
- ❖ Conforme fato relevante divulgado em 14 de julho de 2025 foi protocolada perante o juízo da 1ª Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados à Arbitragem da 1º RAJ da cidade de São Paulo, Estado de São Paulo, nos autos do processo de nº 1001409- 24.2022.8.26.0260, a proposta de terceiro aditamento ao Plano de Recuperação Judicial da Companhia (“PRJ”), a qual será submetida à futura deliberação da Assembleia Geral de Credores.

Recuperação Judicial 2/2

- ❖ O Plano detalhado de RJ encontra-se disponível no site de RI da empresa e contempla as seguintes Medidas Gerais de Recuperação:
 - Retomada das Operações.
 - Concessão de prazos e condições especiais para o pagamento dos Créditos
 - Venda Parcial dos ativos do Grupo Paranapanema
 - Obtenção de Novos Financiamentos

Lista de Credores por Classe:

Classe de credores	Valor	Qtde
Classe I - Créditos Trabalhista	119.967	564
Classe II - Créditos com garantia real	10.369	1
Classe III - Créditos Quirografário	233.875	980
Classe IV - ME e EPP	4.153	124
Total	368.364	1.669

Endividamento e Acordo Global

Em função do não pagamento da parcela da dívida do Acordo Global, no 4T22 houve a reclassificação das dívidas em renegociação para o passivo de curto prazo em conformidade com o CPC 26.

Na posição de balanço de 2T25 o montante reclassificado é de R\$ 1.722,2 milhão, o que mantém o perfil da dívida com 91% para vencimento no curto prazo.

A Companhia segue em negociação com os Credores com o intuito de obter um waiver de covenants e um acordo de standstill enquanto discute com tais credores novas condições para o equacionamento de seu passivo.

em R\$ mil, exceto quando indicado de outra forma	2T24	3T24	4T24	1T25	2T25
Em Moeda Estrangeira	57%	53%	55%	54%	52%
Em Moeda Local	43%	47%	45%	46%	48%



 **PARANAPANEMA**

 **Caraíba**

 **ELUMA**

Q&A



Relações com Investidores

Contato: +55 11 2199-7855
ri@paranapanema.com.br
www.paranapanema.com.br/ri

Acesse nosso site para mais informações e download do guia de modelagem



Earnings Conference Call – 2Q25

August 11th, 2025

Disclaimer

This presentation may contain certain forward-looking statements and information related to Paranapanema S.A. (the “Company”), reflecting the current views and/or expectations of the Company and its management regarding its performance, business and future events. Forward-looking statements include, without limitation, any statement that may predict, indicate or imply future results, performance or achievements, and may contain words and/or any other phrases of similar meaning. Such statements are subject to several risks, uncertainties and assumptions.

We alert that several important factors may cause actual results to differ materially from the plans, objectives, expectations, estimates and intentions expressed herein. In no event shall the Company or any of its subsidiaries, affiliates, officers, agents or employees be liable to any third party (including investors) for any investment or business decision or action taken in reliance on the information and statements contained herein. or for any consequential, special or similar damages.

This presentation and its contents are proprietary information and may not be reproduced or disclosed in any form, in whole or in part, without the prior written consent of the Company. The information contained herein is subject to change from time to time without prior notice and the Company is under no obligation to keep you informed of such changes.

Highlights 2Q25



33% increase in Sales Volume;



Growth of 20% in Net Revenue;



Improvement in the Fixed Costs to Net Revenue ratio;



Improvement of 12% in EBITDA;



Positive Operating Cash Generation of R\$ 15 million;



Opening of the 5th and 6th application windows for the conversion of credits into shares;



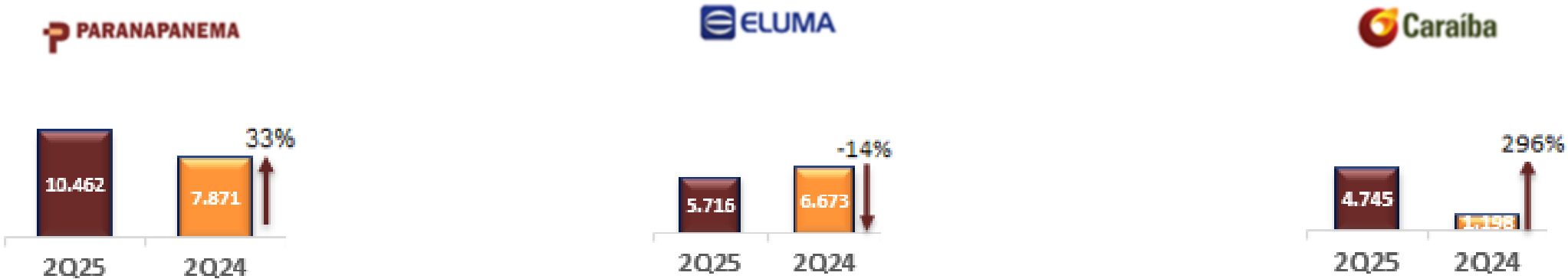
Approval of capital increase by the Board of Directors;



Third amendment to the Court-Ordered Reorganization Plan ("CORP").

Sales Volume

Thousand Tons

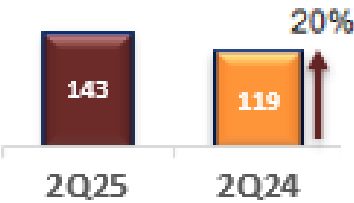


The sales volume of copper products in 2Q25 totaled 10,462 tons. Volume 33% higher when compared to the same period of the previous year. The result of new partnerships at the Bahia unit and commercial strategies to address the impacts of the unexpected market downturn.

Net Revenue

R\$ million

 **PARANAPANEMA**



 **ELUMA**



 **Caraiba**

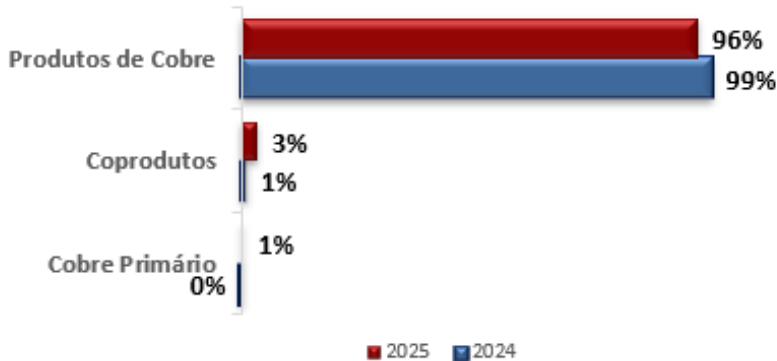


Consolidated net revenue in 2Q25 reached R\$ 143 million, 20% higher than in the same period of previous year. As a result of the growth in the Integral sales model at Eluma and the increase in sales volume at Caraíba.

Sales of Copper and Byproducts



Sales Mix (% Net Revenue)

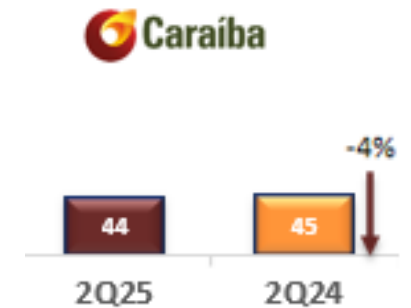
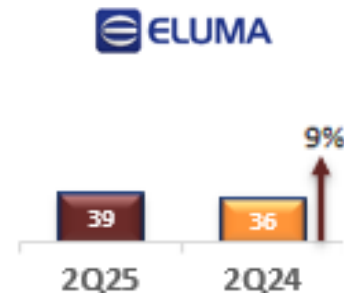
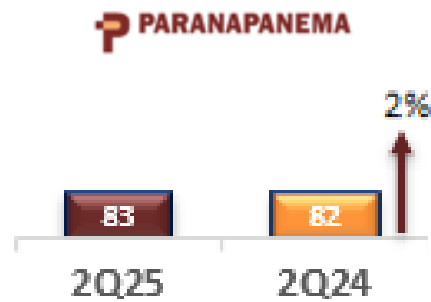


The main source of net revenue in 2Q25 was sales of copper products. In addition to resuming the sale of Primary Copper at the Caraíba unit and Byproducts, which has basically been limited to Iron Silicate.



Fixed Cost

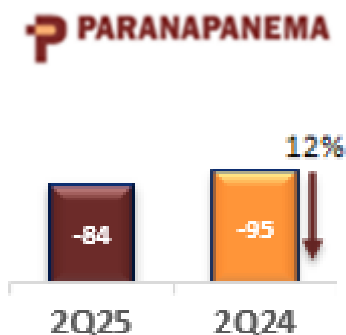
R\$ million



The Company had R\$ 83 million in fixed costs including idleness in 2Q25. It reduced its Fixed Cost to Net Revenue ratio from 69% to 58%. This was mainly the result of revenue growth at the Dias d'Ávila unit, aligned with a 2% increase in the units' consolidated fixed costs.

EBITDA

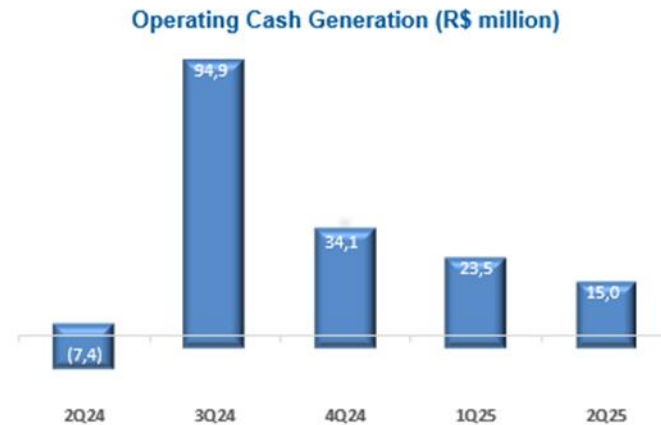
R\$ million



EBITDA in 2Q25 was negative by R\$ 84 million, 12% better than the negative R\$ 95 million obtained in the same period of last year. The result reflects the search for better commercial strategies and effective management of our costs. However, it was strongly impacted by the inactive operational part of the Caraíba unit.

Operating Cash Generation

R\$ million



For the fourth quarter in a row, the Company recorded a positive operating cash flow. It totaled R\$ 15 million in this quarter. The result of a better sales mix, operational efficiency and negotiations with suppliers and tax commitments.



Court-Ordered Reorganization (1/2)

- ❖ In compliance with our Court-Ordered Reorganization Plan, we opened the 5th and 6th Conversion Request windows, during which the Company's creditors can express any interest in converting their credits into shares issued by the Company, under the terms of clause 11 of its Court-Ordered Reorganization Plan.
- ❖ The Board of Directors approved an increase in the Company's capital through a private subscription of shares, within the limit of authorized capital, pursuant to Article 5, paragraph. 4 of the Bylaws and Article 166, item II of Law 6404/76. This approval follows a previous resolution approved at the Board meeting held on May 6, 2025 and July 01, 2025, aiming to capitalize credits held by certain Company's creditors as part of the 5th and 6th Capital Increase and Conversion Processes, respectively, as provided for in Clause 11.1 of the Court-Ordered Reorganization Plan ("Plan").
- ❖ According to a material fact disclosed on July 14, 2025, the proposal of the Third Addendum to the Company's Court-Ordered Reorganization Plan, which will be submitted to future resolution at the Creditors' General Meeting was registered by the Judges of the 1st Regional Court of Business Competence and Conflicts Related to Arbitration of the 1st RAJ of the city of São Paulo, state of São Paulo, in the records of proceeding 1001409- 24.2022.8.26.0260.

Court-Ordered Reorganization(2/2)

- ❖ The detailed Court-Ordered Reorganization Plan is available on the company's IR website and includes the following General Recovery Measures:
 - Resumption of Operations.
 - Granting of special terms and conditions for the payment of Credits
 - Partial sale of the assets of the Paranapanema Group
 - Obtaining New Financing

Creditor List by Class:

Class of creditors	Valor	Amount
Class I - Labor Credits	119,967	564
Class II - Credits with real guarantee	10,369	1
Class III - Unsecured Credits	233,875	980
Class IV - ME e EPP	4,153	124
Total	368,364	1,669

Indebtedness and Global Agreement

Due to the non-payment of the debt portion of the Global Agreement, the debts under renegotiation in 4Q22 were reclassified to short-term liabilities, pursuant to CPC 26.

In the 2Q25 balance sheet position, the reclassified amount is R\$ 1,722.2 million, which maintains the debt profile with 91% maturing in the short term.

The Company continues negotiating with the Creditors to obtain a waiver of covenants and a standstill agreement while discussing new conditions with such creditors for the settlement of its liabilities.

<i>In R\$ thd, except otherwise stated</i>	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25
<i>In Foreign Currency</i>	57%	53%	55%	54%	52%
<i>In Local Currency</i>	43%	47%	45%	46%	48%



 **PARANAPANEMA**

 **Caraíba**

 **ELUMA**

Q&A



Investor Relations

Contact: +55 11 2199-7855

ri@paranapanema.com.br

www.paranapanema.com.br/ri

Visit our website for more information and to download the modeling guide