



# Teleconferência de Resultados – 1T25

12 de maio 2025



## Aviso Legal

---

*Esta apresentação pode conter certas declarações prospectivas e informações relativas à Paranapanema S.A. (a "Companhia") que refletem as visualizações e / ou expectativas atuais da Companhia e sua administração em relação ao seu desempenho, negócios e eventos futuros. As declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e pode conter palavras e / ou quaisquer outras frases de significado semelhante. Tais declarações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e premissas.*

*Advertimos que uma série de fatores importantes podem fazer com que os resultados reais diferem materialmente dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhum caso, nem a Companhia nem nenhuma das suas subsidiárias, afiliadas, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante qualquer terceiro (incluindo investidores) por qualquer investimento ou decisão comercial tomada ou ação tomada com base nas informações e declarações contidas nesta apresentação ou por quaisquer danos consequentes, especiais ou similares.*

*Esta apresentação e todo o seu conteúdo são informações de propriedade e não podem ser reproduzidas ou divulgadas de forma alguma, total ou parcial, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. As informações contidas nesta apresentação estão sujeitas a alterações de tempos em tempos sem aviso prévio e a Companhia não tem nenhuma obrigação de mantê-lo informado de tais mudanças.*



## Destaques do Trimestre

---



Aumento de 75% no Volume de Vendas;



Crescimento de 74% na Receita Líquida;



Melhora na relação Custos Fixos sobre a Receita Líquida;



Melhora de 28% no EBITDA;



Geração de Caixa Operacional positivo de R\$ 24 milhões;



Pagamentos a credores das classes I e IV, conforme Plano de Recuperação Judicial;



Aprovação pelos credores do 2º aditamento ao Plano de Recuperação Judicial;



Aprovação de aumento de capital pelo Conselho de Administração;

## Volume de Vendas

Mil Toneladas



O volume de vendas de produtos de cobre do 1T25 totalizou 10.299 toneladas. Volume 75% maior quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Resultado da melhor performance da Unidade Eluma e da retomada parcial da Unidade Caraíba.

## Receita Líquida

R\$ milhões

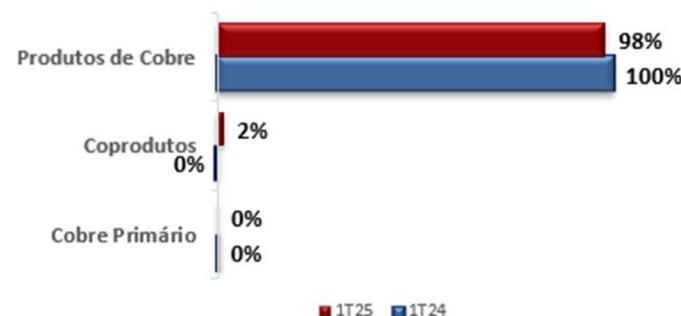


A Receita Líquida consolidada do 1T25 foi de R\$ 134 milhões, bem superior aos R\$ 77 milhões realizados no mesmo período do ano anterior. Resultado do crescimento de vendas em ambas unidades da Companhia.

# Vendas de Cobre e Coprodutos



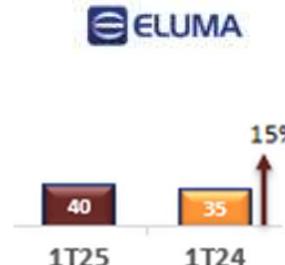
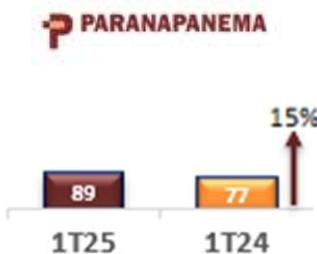
Mix de Vendas (% Receita Líquida)



A composição da Receita Líquida no 1T25 foi praticamente de vendas de Produtos de Cobre. Isso devido a ausência de vendas de Cobre Primário pela parte fora de operação da unidade Caraíba. As vendas de Coprodutos tem se limitado basicamente a Silicato de Ferro.

## Custos Fixos

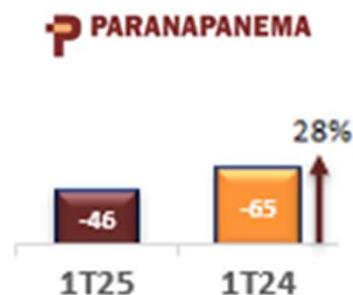
R\$ milhões



A Companhia realizou R\$ 92 milhões de custos fixos incluindo ociosidade no 1T25. Reduzindo a sua relação com a Receita Líquida de 100% para 70%. Fruto, principalmente, da retomada parcial da unidade de Dias d'Ávila, que reduziu sua ociosidade, e das renegociações de contratos.

## EBITDA

R\$ milhões



O EBITDA em 1T25 foi de R\$ 46 milhões negativos, sendo 28% melhor aos R\$ 65 milhões negativos obtidos no mesmo período do ano passado. O resultado reflete a execução das nossas estratégias comerciais e da nossa eficiência operacional. No entanto, impactado fortemente pela parte operacional inativa na unidade Caraíba.

# Geração de Caixa Operacional

R\$ milhões



Caixa Operacional (R\$ milhões)



A Companhia obteve pelo terceiro trimestre seguido um Fluxo de Caixa Operacional positivo de R\$ 24 milhões, devido ao melhor mix de vendas, a melhor otimização dos seus custos e das negociações e tratativas com fornecedores e compromissos tributários.





## Recuperação Judicial 1/2

---

- ❖ Nos dias 03 e 13 de janeiro, a Companhia cumpriu com a obrigação de pagamento dos credores titulares de créditos enquadrados como microempresa ou empresa de pequeno porte (Classe IV) e o pagamento parcial dos credores trabalhistas com recursos oriundos de depósitos recursais, respectivamente, em estrita observância do seu Plano de Recuperação Judicial, conforme aprovado pelo Juízo da 1ª Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados à Arbitragem da Comarca da Capital do Estado de São Paulo, no âmbito do processo em trâmite sob o nº 1001409- 24.2022.8.26.0260 (“Processo de Recuperação Judicial”).
- ❖ Em 17 de março de 2025, os credores da Companhia, reunidos em Assembleia Geral de Credores regularmente instalada na forma do artigo 45 da Lei nº 11.101/05, aprovaram o 2º aditamento ao Plano de Recuperação Judicial da Companhia e de suas controladas. Desse modo, o 2º Aditivo ao Plano de Recuperação Judicial foi encaminhado para homologação do juízo da Recuperação Judicial, nos termos da legislação aplicável.
- ❖ Em 20 de março de 2025, o Conselho de Administração homologou de forma parcial o aumento do capital social da Companhia, mediante subscrição privada de ações e dentro do limite do capital autorizado, nos termos do artigo 5º, parágrafo 4º do seu Estatuto Social e do artigo 166, inciso II da Lei nº 6.404/76, conforme previamente aprovado em reunião do Conselho de Administração realizada em 16 de janeiro de 2025, com vistas à capitalização de créditos detidos por determinados credores da Companhia em cumprimento ao 4º Processo de Aumento de Capital e Conversão, conforme previsto na Cláusula 11.1 do Plano de Recuperação Judicial (“Plano”).



## Recuperação Judicial 2/2

---

- ❖ O Plano detalhado de RJ encontra-se disponível no site de RI da empresa e contempla as seguintes Medidas Gerais de Recuperação:
  - Retomada das Operações.
  - Concessão de prazos e condições especiais para o pagamento dos Créditos
  - Venda Parcial dos ativos do Grupo Paranapanema
  - Obtenção de Novos Financiamentos

**Lista de Credores por Classe:**

<b>Classe de credores</b>	<b>Valor</b>	<b>Qtde</b>
Classe I - Créditos Trabalhista	120.322	707
Classe II - Créditos com garantia real	10.348	1
Classe III - Créditos Quirografário	238.459	979
Classe IV - ME e EPP	4.196	124
Total	373.325	1.811

## Endividamento e Acordo Global

Em função do não pagamento da parcela da dívida do Acordo Global, no 4T22 houve a reclassificação das dívidas em renegociação para o passivo de curto prazo em conformidade com o CPC 26.

Na posição de balanço de 1T25 o montante reclassificado é de R\$ 1.850,5 milhão, o que mantém o perfil da dívida com 91% para vencimento no curto prazo.

A Companhia segue em negociação com os Credores com o intuito de obter um waiver de covenants e um acordo de standstill enquanto discute com tais credores novas condições para o equacionamento de seu passivo.

<i>em R\$ mil, exceto quando indicado de outra forma</i>	<b>1T24</b>	<b>2T24</b>	<b>3T24</b>	<b>4T24</b>	<b>1T25</b>
<i>Em Moeda Estrangeira</i>	60%	57%	53%	55%	54%
<i>Em Moeda Local</i>	40%	43%	47%	45%	46%



 PARANAPANEMA

 Caraíba

 ELUMA

# Q&A



# Relações com Investidores

**Contato:** +55 11 2199-7855

[ri@paranapanema.com.br](mailto:ri@paranapanema.com.br)

[www.paranapanema.com.br/ri](http://www.paranapanema.com.br/ri)

Acesse nosso site para mais informações e download do guia de modelagem



## Earnings Conference Call – 1Q25

May 12<sup>th</sup>, 2025



## Disclaimer

---

*This presentation may contain certain forward-looking statements and information related to Paranapanema S.A. (the “Company”), reflecting the current views and/or expectations of the Company and its management regarding its performance, business and future events. Forward-looking statements include, without limitation, any statement that may predict, indicate or imply future results, performance or achievements, and may contain words and/or any other phrases of similar meaning. Such statements are subject to several risks, uncertainties and assumptions.*

*We alert that several important factors may cause actual results to differ materially from the plans, objectives, expectations, estimates and intentions expressed herein. In no event shall the Company or any of its subsidiaries, affiliates, officers, agents or employees be liable to any third party (including investors) for any investment or business decision or action taken in reliance on the information and statements contained herein. or for any consequential, special or similar damages.*

*This presentation and its contents are proprietary information and may not be reproduced or disclosed in any form, in whole or in part, without the prior written consent of the Company. The information contained herein is subject to change from time to time without prior notice and the Company is under no obligation to keep you informed of such changes.*



## Highlights 1Q25



75% increase in Sales Volume;



Growth of 74% in Net Revenue;



Improvement in the Fixed Costs to Net Revenue ratio;



Improvement of 28% in EBITDA;



Positive Operating Cash Generation of R\$ 24 million;



Payments to Class I and IV creditors, according to the Court-Ordered Reorganization Plan;



Approval of the 2<sup>nd</sup> addendum to the Court-Ordered Reorganization Plan by creditors;



Approval of capital increase by the Board of Directors;

## Sales Volume

Thousand Tons



The sales volume of copper products in 1Q25 totaled 10,299 tons. Volume 75% higher when compared to the same period of the previous year. The result of the improved performance of the Eluma Unit and the partial restart of the Caraíba Unit.

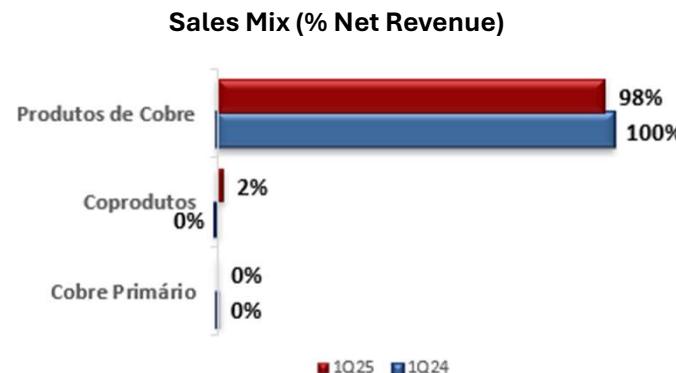
## Net Revenue

R\$ million



The consolidated Net Revenue for 1Q25 totaled R\$ 134 million, well above the R\$ 77 million recorded in the same period of the previous year. This is the result of sales growth in both of the Company's units.

## Sales of Copper and Byproducts

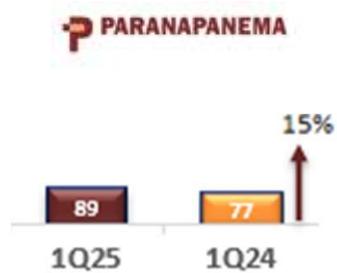


The breakdown of Net Revenue in 1Q25 was primarily from Copper Product sales. This is due to the lack of sales of Primary Copper by the Caraíba unit's non-operating part. The sales of by-products have been basically limited to Iron Silicate.



## Fixed Cost

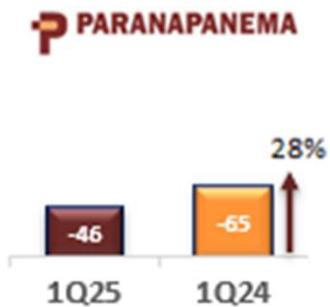
R\$ million



The Company had R\$ 92 million in fixed costs including idleness in 1Q25. It reduced its Fixed Cost to Net Revenue ratio from 100% to 70%. This was mainly due to the partial resumption of the Dias d'Ávila unit, which reduced its idleness, and the renegotiation of contracts.

## EBITDA

R\$ million



EBITDA in 1Q25 was negative by R\$ 46 million, 28% better than the negative R\$ 65 million obtained in the same period of last year. The result reflects the execution of our commercial strategies and our operational efficiency. However, it was strongly impacted by the inactive operational part of the Caraíba unit.

# Operating Cash Generation

R\$ million



For the third quarter in a row, the Company recorded a positive operating cash flow of R\$ 24 million, due to a better sales mix, better optimization of its costs, negotiations with suppliers and tax commitments.





## Court-Ordered Reorganization (1/2)

- ❖ On January 03 and 13, the Company complied with its obligation to pay creditors classified as micro or small-sized companies (Class IV), as well as the partial payment of labor creditors with funds from appeal deposits, respectively, in strict compliance with its Court-Ordered Reorganization Plan, as approved by the Court of the 1<sup>st</sup> Regional Court of Business Jurisdiction and Arbitration-Related Conflicts of the District of the Capital City of the State of São Paulo, within the scope of the proceeding underway under No. 1001409-24.2022.8.26.0260 (“Court-Ordered Reorganization Proceeding”).
- ❖ On March 17, 2025, the Company’s creditors, meeting at a Creditors’ General Meeting duly convened pursuant to Article 45 of Law 11101/05, approved the 2<sup>nd</sup> amendment to the Court-Ordered Reorganization Plan of the Company and its subsidiaries. Thus, the 2<sup>nd</sup> Amendment to the Court-Ordered Reorganization Plan was submitted for approval by the court overseeing the Reorganization, in accordance with the applicable legislation.
- ❖ As of March 20, 2025, the Board of Directors partially approved an increase in the Company’s capital through a private subscription of shares, within the limit of authorized capital, pursuant to Article 5, paragraph. 4 of the Bylaws and Article 166, item II of Law 6404/76. This approval follows a previous resolution approved at the Board meeting held on January 16, 2025, aiming to capitalize credits held by certain Company’s creditors as part of the 4<sup>th</sup> Capital Increase and Conversion Process, as provided for in Clause 11.1 of the Court-Ordered Reorganization Plan (“Plan”).



## Court-Ordered Reorganization(2/2)

- ❖ The detailed Court-Ordered Reorganization Plan is available on the company's IR website and includes the following General Recovery Measures:
  - Resumption of Operations.
  - Granting of special terms and conditions for the payment of Credits
  - Partial sale of the assets of the Paranapanema Group
  - Obtaining New Financing

Creditor List by Class:

Class of creditors	Value	Amount
Class I - Labor Credits	120,322	707
Class II - Credits with real guarantee	10,348	1
Class III - Unsecured Credits	238,459	979
Class IV - ME e EPP	4,196	124
Total	373,325	1,811

## Indebtedness and Global Agreement

Due to the non-payment of the debt portion of the Global Agreement, the debts under renegotiation in 4Q22 were reclassified to short-term liabilities, pursuant to CPC 26.

In the 1Q25 balance sheet position, the reclassified amount is R\$ 1,850.5 million, which maintains the debt profile with 91% maturing in the short term.

The Company continues negotiating with the Creditors to obtain a waiver of covenants and a standstill agreement while discussing new conditions with such creditors for the settlement of its liabilities.

<i>In R\$ thd, except otherwise stated</i>	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25
<i>In Foreign Currency</i>	60%	57%	53%	55%	54%
<i>In Local Currency</i>	40%	43%	47%	45%	46%



 PARANAPANEMA

 Caraíba

 ELUMA

# Q&A



# Investor Relations

**Contact:** +55 11 2199-7855

[ri@paranapanema.com.br](mailto:ri@paranapanema.com.br)

[www.paranapanema.com.br/ri](http://www.paranapanema.com.br/ri)

Visit our website for more information and to download the modeling guide