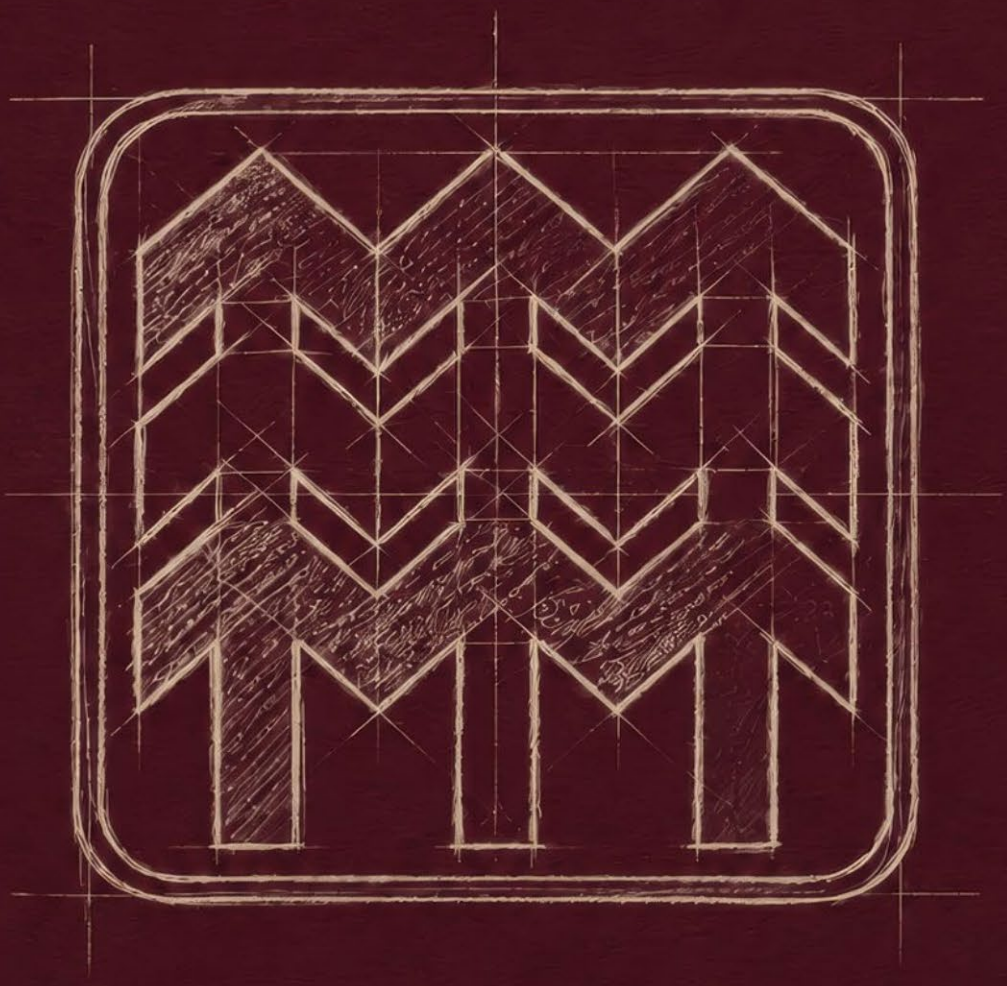
BANCO

PINE

ANÁLISE GERENCIAL DOS RESULTADOS | 3° TRIMESTRE DE 2026



Crescimento com rentabilidade recorde

O Banco Pine encerrou o terceiro trimestre de 2026 com lucro líquido de R$ **185,2 milhões**, crescimento de 78,7% em relação ao 3T25 e de 11,8% frente ao 2T26. O retorno sobre o patrimônio líquido médio (ROAE) atingiu **40,4%**, o maior da série histórica. No acumulado de nove meses, o lucro somou R$ **500,8 milhões**, alta de 92,5% na comparação com os 9M25.

A carteira de crédito expandida alcançou **R$ 24,6 bilhões**, alta de 44% em doze meses e de 13% no trimestre, com o Varejo Colateralizado respondendo por 72% do total e o Atacado, por 28%. Encerramos o trimestre com índice de Basileia de **12,8%,** mantendo o foco na originação em linhas com maior retorno ajustado ao risco e na reciclagem de capital por meio da securitização, cujo saldo atingiu R$ 3,9 bilhões.

A margem financeira bruta alcançou **R$ 874,5 milhões**, com NIM de 15,1% e NIM ajustada ao risco de 8,2%. O custo de crédito acompanhou a mudança do mix da carteira, enquanto o índice de cobertura foi ampliado para 109%. A alavancagem operacional levou o índice de eficiência a 19,2%, e seguimos avançando na agenda de produtividade, com a implementação de IA em escala nas frentes de negócios e nas áreas de suporte.

A consistência dos resultados e a diversificação do modelo de negócios reforçam a solidez dos fundamentos do Banco e sua capacidade de gerar valor ao longo dos diferentes ciclos de crédito.

Principais Informações[1]

RESULTADOS · R$ MI	3T25	2T26	3T26	Δ T/T	Δ A/A	9M25	9M26	Δ 9M
Receitas totais[2]	396,6	663,5	**902,8**	36,1%	127,6%	940,5	**2.161,9**	129,9%
Despesas administrativas e de pessoal	(77,9)	(98,2)	**(103,5)**	5,4%	32,9%	(208,5)	**(294,9)**	41,5%
Resultado operacional	**177,6**	**266,9**	**324,7**	**21,6%**	**82,8%**	**467,6**	**842,3**	**80,1%**
Lucro líquido	**103,6**	**165,7**	**185,2**	**11,8%**	**78,7%**	**260,1**	**500,8**	**92,5%**

INDICADORES DE DESEMPENHO · %	3T25	2T26	3T26	Δ T/T	Δ A/A	9M25	9M26	Δ 9M
NIM	8,9	12,5	**15,1**	2,6 p.p.	6,2 p.p.	7,3	**13,1**	5,8 p.p.
NIM ajustada ao risco	6,1	7,4	**8,2**	0,8 p.p.	2,1 p.p.	5,5	**7,6**	2,1 p.p.
Índice de eficiência	28,2	20,0	**19,2**	(0,8 p.p.)	(9,0 p.p.)	32,8	**20,2**	(12,6 p.p.)
ROAE	34,3	37,5	**40,4**	2,9 p.p.	6,1 p.p.	28,0	**40,6**	12,6 p.p.

BALANÇO PATRIMONIAL · R$ MI	SET/25	JUN/26	SET/26	Δ T/T	Δ A/A
Carteira de crédito expandida	17.050	21.812	**24.593**	12,8%	44,2%
Total de ativos	29.656	35.826	**39.000**	8,9%	31,5%
Recursos captados	20.718	25.582	**28.866**	12,8%	39,3%
Patrimônio de referência	1.987	2.550	**2.597**	1,8%	30,7%
PR Nível I	1.466	1.992	**2.048**	2,8%	39,7%

OUTRAS INFORMAÇÕES	SET/25	JUN/26	SET/26	Δ T/T	Δ A/A
Índice de Basileia (%)	13,7	14,3	**12,8**	(1,5 p.p.)	(0,9 p.p.)
Índice de capital Nível I (%)	10,1	11,2	**10,1**	(1,1 p.p.)	0,0 p.p.
Inadimplência acima de 90 dias (%)[3]	1,3	2,7	**3,7**	1,0 p.p.	2,4 p.p.
Colaboradores (quantidade)[4]	523	695	**713**	2,6%	36,3%
Valor de mercado (R$ mi)	1.934	3.145	**3.181**	1,1%	64,5%
Valor patrimonial por ação (R$)	5,51	6,95	**7,35**	5,8%	33,4%

Neste relatório utilizamos critérios gerenciais para apresentação do resultado, que afetam a abertura entre as linhas do resultado contábil, mas não alteram o lucro líquido.

1 – Alguns números neste relatório foram submetidos a ajustes de arredondamento. Dessa forma, os valores indicados como totais em alguns quadros podem não ser a soma aritmética dos números que os precedem; 2 – Receitas totais = Margem financeira bruta + Receita de prestação de serviços e tarifas + Resultado de equivalência patrimonial; 3 – Inadimplência = (Saldo em atraso > 90 dias, desconsiderando operações 100% provisionadas) / (Carteira expandida); 4 – Inclui funcionários próprios, estagiários, estatutários e terceiros; a partir do 1T26, inclui também os colaboradores da AmigoZ.

Destaques do Resultado

Lucro Líquido: R$ 185,2 milhões no trimestre e R$ 500,8 milhões nos nove meses, com ROAE de 40,4% e 40,6%, respectivamente. Rentabilidade recorde, cobertura reforçada e uma carteira que cresce com diversificação.

LUCRO LÍQUIDO

R$ 185,2 mi

3T26 · +79% vs. 3T25

ROAE

40,4%

3T26 · +6,1 p.p. vs. 3T25

ÍNDICE DE BASILEIA

12,8%

Set/26 · Nível I 10,1%

CARTEIRA EXPANDIDA

R$ 24,6 bi

Set/26 · +44% vs. Set/25

FUNDING

R$ 28,9 bi

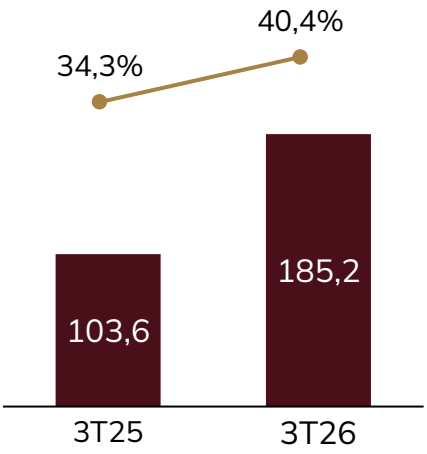
Set/26 · +39% vs. Set/25

PATRIMÔNIO DE REFERÊNCIA

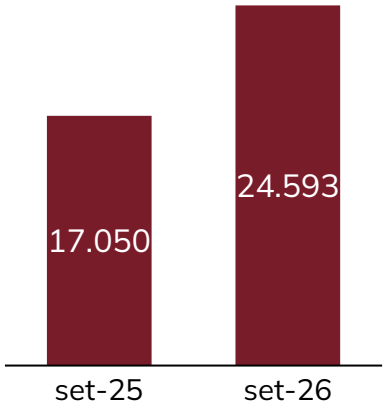
R$ 2,6 bi

Set/26 · +31% vs. Set/25

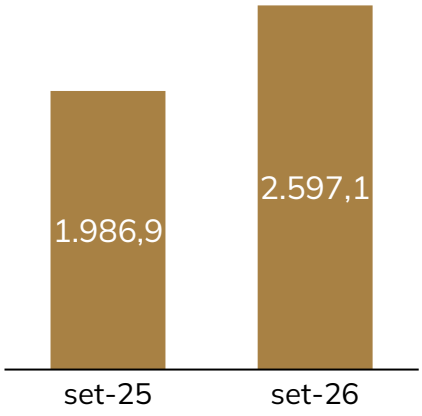
LUCRO LÍQUIDO E ROAE
R$ MI E %



CARTEIRA EXPANDIDA
R$ MI



PATRIMÔNIO DE REFERÊNCIA
R$ MI



O terceiro trimestre de 2026 combinou crescimento da carteira, expansão da margem financeira e rentabilidade recorde, sustentadas por reforço de cobertura e disciplina na alocação de capital.

Nos nove meses, o lucro somou R$ 500,8 milhões (+92,5% vs. 9M25), com margem financeira bruta de R$ 2.070,7 milhões (+145,5%), NIM de 13,1% (vs. 7,3% nos 9M25), índice de eficiência de 20,2% (vs. 32,8% nos 9M25) e ROAE de 40,6% (vs. 28,0% nos 9M25). O retorno ao acionista em juros sobre o capital próprio foi de R$ 0,67 por ação, além de R$ 136,2 milhões em recompra de ações no período.

Três motores explicam a evolução dos resultados: a carteira expandida cresceu 44% em doze meses; o mix migrou para linhas de maior retorno ajustado ao risco (rota do yield de 25,3% para 37,3% da carteira expandida); e a alavancagem operacional levou o índice de eficiência de 32,8% para 20,2% nos nove meses.

Destaques do Resultado

Modelo de negócios com fontes diversificadas de geração de receita: o Varejo Colateralizado segue com resultados sólidos e o Atacado mantém o foco em operações estruturadas e colateralizadas, com garantia real, e no cross-sell.

Varejo Colateralizado

INSS

Com carteira de **R$ 6,6 bilhões** em Set/26 (+9% no trimestre e +27% em doze meses), o consignado INSS registrou um trimestre de forte originação. Somando a carteira em balanço e o estoque securitizado, a carteira gerida ultrapassa **R$ 9,7 bilhões** e se mantém como a maior do Banco. A combinação de securitização e gestão ativa continua otimizando o uso de capital, e o segmento permanece apoiado pela expansão da base de beneficiários e pela elevada demanda por crédito com desconto em folha.

Consignado Público

Com carteira de **R$ 2,8 bilhões** em Set/26 (+34% no trimestre e +54% em doze meses) e mais de 130 convênios ativos, o Consignado Público segue como vetor de crescimento no Varejo, com alocação eficiente de capital e perda esperada controlada, em produtos como o empréstimo consignado para servidores de estados e municípios, o cartão consignado e o cartão benefício, além de produtos complementares, como FGTS e seguros. Em um mercado endereçável de aproximadamente R$ 380 bilhões, temos espaço para ampliar nossa atuação em convênios.

Consignado Privado

Com carteira de **R$ 8,3 bilhões** em Set/26 (+28% no trimestre e +138% em doze meses), o Consignado Privado combina forte expansão da originação com ganho de escala operacional e já representa 34% da carteira expandida. No mercado de Crédito do Trabalhador, de R$ 124 bilhões em Set/26, o Pine detém cerca de 7% do estoque. Trata-se de um produto escalável, com consignação em folha e coberturas securitárias, precificado de acordo com o perfil de risco do segmento. O acompanhamento por safra mostra retorno substancialmente superior ao custo de capital em todas as safras originadas desde o lançamento do produto, inclusive nas safras com maior maturidade.

Atacado

Com carteira de **R$ 6,8 bilhões** em Set/26 (+5% em doze meses), o Atacado mantém aproximadamente 95% do saldo em operações estruturadas e colateralizadas, com garantia real. Mantendo a seletividade e o conservadorismo, o Atacado avançou no cross-sell: a mesa de clientes (derivativos e câmbio) registrou seu melhor trimestre, e as frentes de mercado de capitais, investimentos e seguros seguem elevando a receita por cliente com baixo consumo adicional de capital.

Nossos Negócios

Duas frentes de originação de crédito e negócios integradas com a plataforma de serviços, soluções de funding e capital, riscos e tecnologia/IA.

Varejo Colateralizado

INSS

Empréstimos consignados
Mercado de Capitais (FIDCs/Debêntures)

Público

Empréstimos consignados e cartões de crédito
FGTS e Entes Públicos - Mercado de Capitais

Privado

Empréstimos consignados

Atacado

Crédito Corporativo

Grupos econômicos com garantias

Mesa de Clientes

Derivativos e câmbio

Mercado de Capitais

Operações estruturadas e distribuição

Seguros

Pine Corretora · Seguros de Pessoas, Linhas Financeiras, Ramos Elementares, Agronegócio · Atacado e Varejo

Tesouraria, Captação e Investimentos

Gestão de ativos e passivos (ALM) · Livros *Banking* e *Trading* · Captação e Distribuição

Riscos

Governança sobre todas as frentes e esteiras de originação

Tecnologia, dados e inteligência artificial

Transversal às frentes de negócio

Estratégia Corporativa

Doze escritórios regionais, canal digital nacional, 16 parceiros no Varejo e uma agência em Cayman.

O Pine opera em duas frentes. No **Varejo Colateralizado**, atua em crédito consignado nos segmentos INSS, público e privado, originado por rede própria, canal digital nacional e parceiros. No **Atacado**, atua em crédito corporativo estruturado e colateralizado, com *cross-sell* de derivativos, câmbio, seguros, investimentos e mercado de capitais.

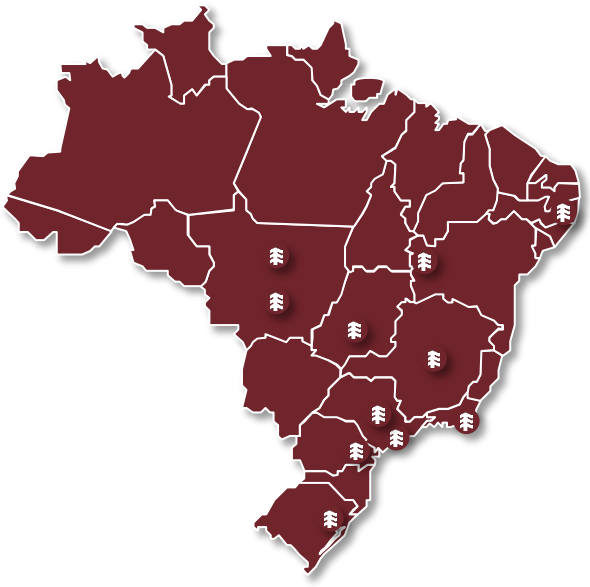
ESCRITÓRIOS
12
presença em todas as regiões do país

CANAL DIGITAL
Nacional
originação digital em todo o território

PARCEIROS NO VAREJO
16
com 356 lojas físicas

CAYMAN BRANCH
1
agência para operações internacionais

PRESENÇA NACIONAL · ESCRITÓRIOS REGIONAIS, CANAL DIGITAL E CAYMAN BRANCH



Canal Digital

Escritórios Regionais

Cayman Branch

SUDESTE
Belo Horizonte*
Campinas*
Indaiatuba
Ribeirão Preto
Rio de Janeiro*
São J. do Rio Preto
São Paulo*
Sorocaba
Uberlândia

SUL
Curitiba*
Itajaí
Jaraguá do Sul
Londrina
Maringá
Porto Alegre*
Santa Cruz do Sul
Toledo

CENTRO-OESTE
Brasília
Cuiabá*
Campo Grande*
Dourados
Goiânia*
Primavera do Leste
Rio Verde
Rondonópolis
Sinop*
Sorriso

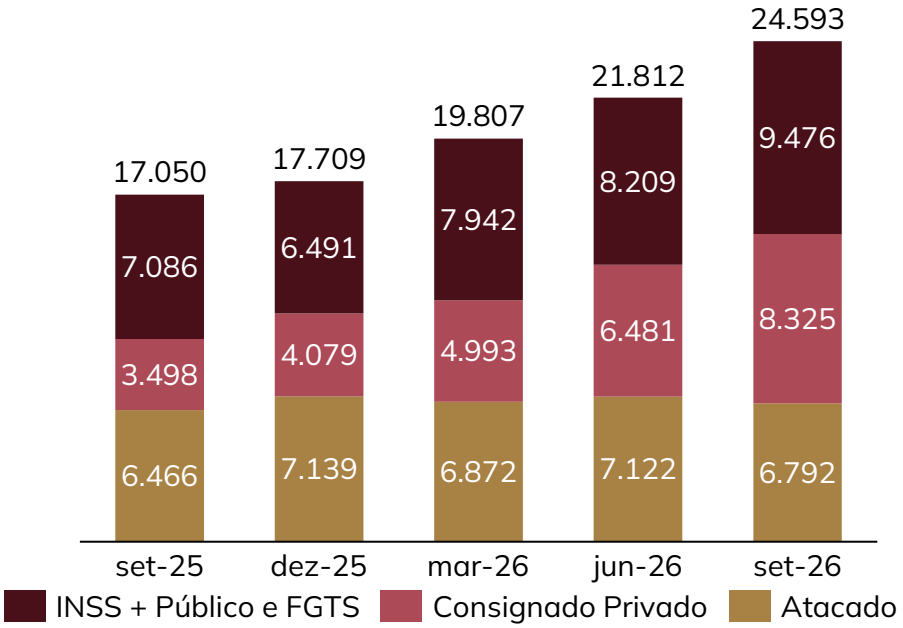
NORDESTE / NORTE
Barreiras
Balsas
Fortaleza
L. E. Magalhães*
Palmas
Recife*
Salvador
São Luís
Teresina

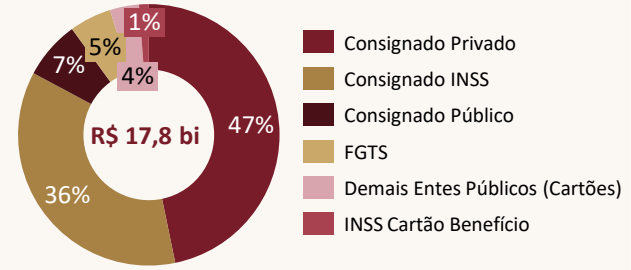
*Escritórios regionais. Demais cidades atendidas via canal digital e parceiros estratégicos de originação.

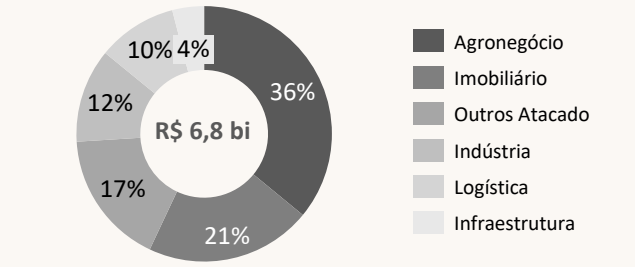
Carteira de Crédito

Crescimento de 44% em doze meses e de 13% no trimestre.

CARTEIRA DE CRÉDITO EXPANDIDA · POR SEGMENTO · R$ MI







A carteira expandida atingiu **R$ 24,6 bilhões** em Set/26, crescimento de 44% vs. Set/25 e de 13% vs. Jun/26, devido ao crescimento do Varejo Colateralizado, que atingiu R$ 17,8 bilhões (+68% em doze meses), com destaque para os segmentos da rota do yield[1] e para a estratégia de crescimento com o apoio de mercado de capitais no INSS. O Atacado, focado em operações estruturadas e colateralizadas e com seletividade, somou R$ 6,8 bilhões em Set/26.

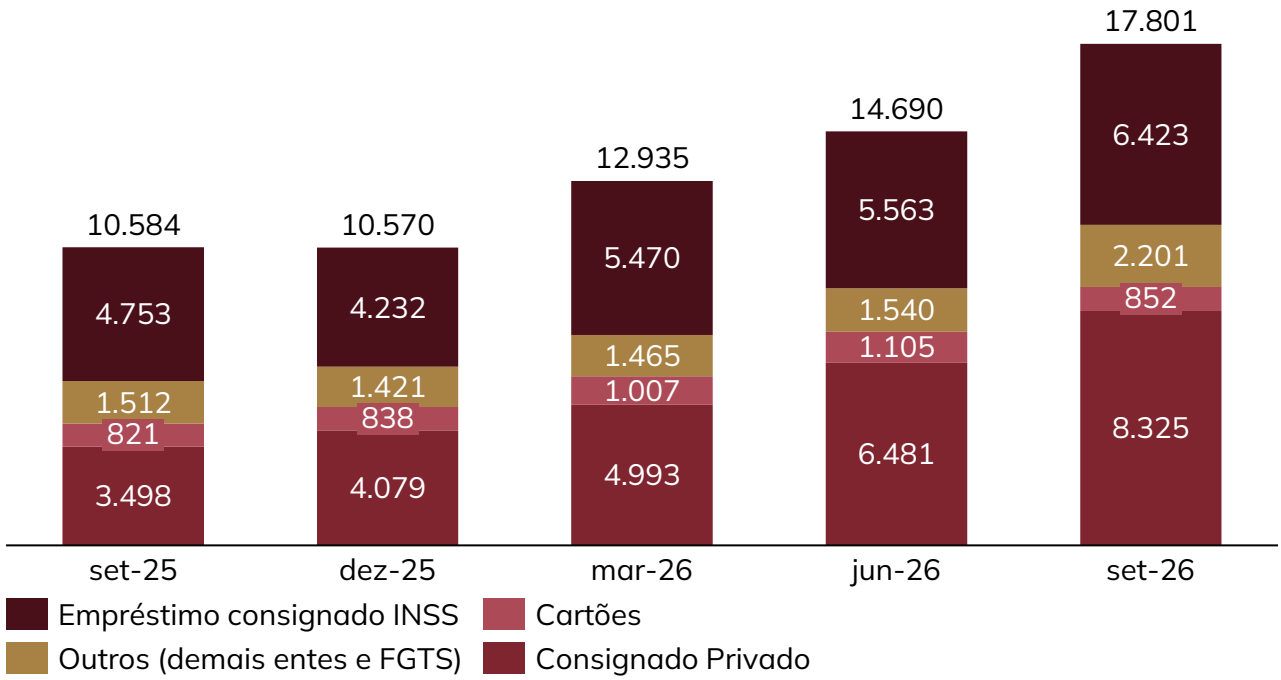
A rota do *yield*[1] atingiu 51,6% da carteira de Varejo e 37,3% da carteira expandida, refletindo a maior participação de linhas com retorno ajustado ao risco mais atrativo.

1 – Rota do *yield* = saldo de Consignado Privado + Cartões, medido sobre a carteira de crédito expandida e, alternativamente, sobre a carteira de Varejo.

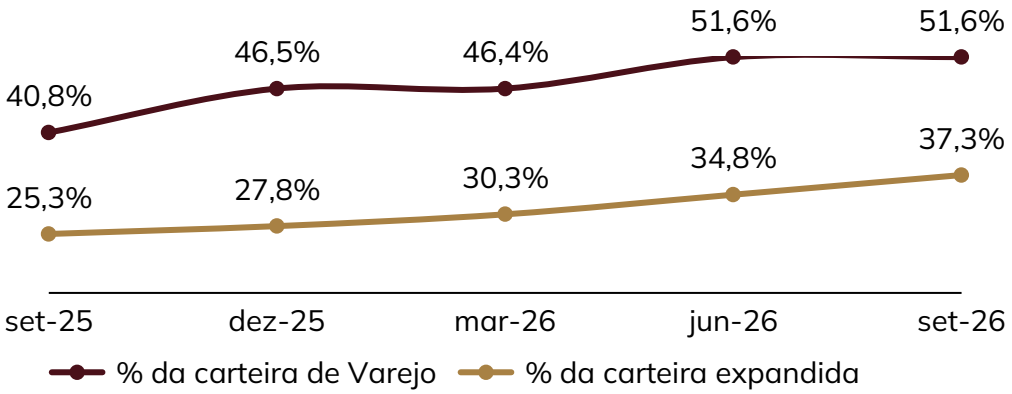
Carteira de Varejo

Crescimento de 21% no trimestre e 68% em doze meses, com INSS acelerando.

CARTEIRA DE VAREJO · POR PRODUTO · R$ MI



ROTA DO YIELD · % DA CARTEIRA



- Originação robusta nos três segmentos (INSS, Público e Privado): **R$ 11,2 bilhões** nos 9M26, dos quais **R$ 5,1 bilhões** no 3T26.
- Foco em operações colateralizadas, com risco-retorno atrativo.
- Mercado de capitais otimizando a estrutura de capital e a rentabilidade.
- Consignado Público e FGTS avançam 34% no trimestre.
- Consignado Privado cresce 28% no trimestre.
- Empréstimo Consignado INSS cresce 15% no trimestre, mesmo com **R$ 3,1 bilhões** securitizados.

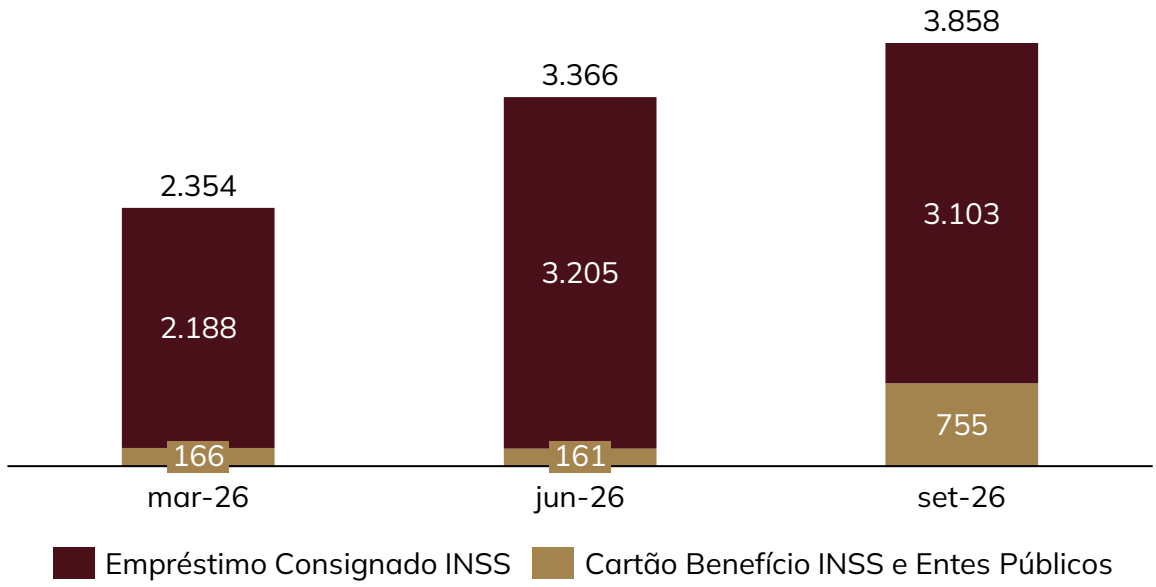
Securitização de Carteiras

R$ 3,9 bilhões securitizados, sem efeitos não recorrentes.

As operações liberam capital regulatório e transformam de forma rentável a carteira originada em capacidade de nova originação.

SECURITIZADO NO 3T26	SALDO SECURITIZADO	CONSIGNADO INSS	% DA CARTEIRA EXPANDIDA
R$ 0,6 bi	R$ 3,9 bi	R$ 3,1 bi	15,7%
Cartão Benefício, primeira operação em escala	Set/26 · +15% t/t	80% do saldo securitizado	Set/26

SALDO DE CARTEIRAS SECURITIZADAS · POR PRODUTO · R$ MI



Volume: R$ 0,6 bilhão securitizado no 3T26, em Cartão Benefício, levando o saldo a **R$ 3,9 bilhões** (+15% no trimestre; 15,7% da carteira expandida). Em outubro, mais R$ 1,5 bilhão em consignado INSS.

Resultado: Sem resultado material de securitização reconhecido na margem financeira ou no lucro no momento da cessão. O Pine reconhece o excesso de spread ao longo da operação, de forma recorrente na margem.

Capital: A securitização libera ativos ponderados pelo risco para nova originação.

Carteira gerida: Incluindo as securitizações, a carteira gerida pelo Pine[1] alcançou R$ 28,5 bilhões, dos quais R$ 9,7 bilhões em consignado INSS, sendo R$ 6,6 bilhões em balanço e R$ 3,1 bilhões securitizados.

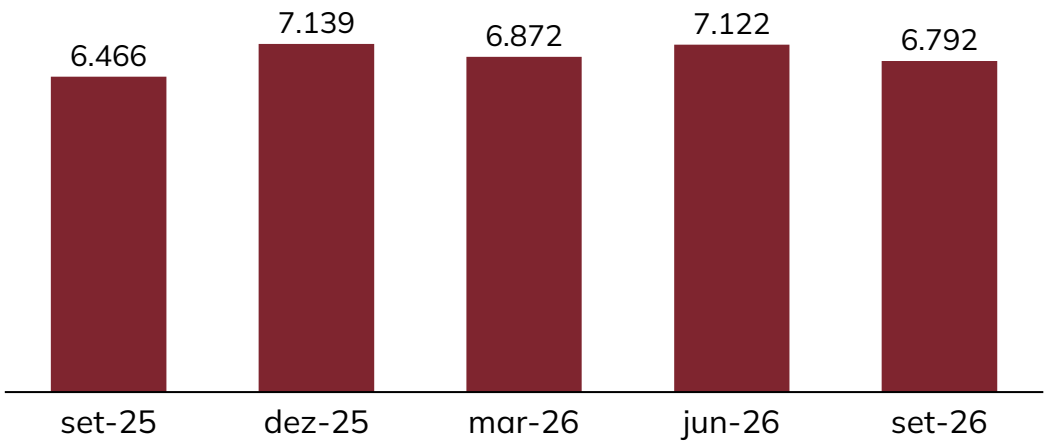
1 – Carteira gerida = carteira de crédito expandida + saldo das carteiras securitizadas.

Carteira de Atacado

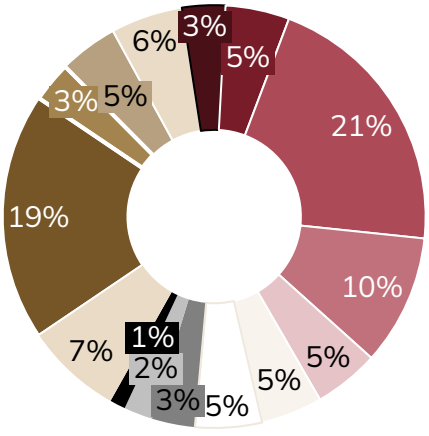
R$ 6,8 bilhões com ~95% colateralizado.

CARTEIRA DE ATACADO	GRUPOS ECONÔMICOS	TICKET MÉDIO
R$ 6,8 bi	**919**	**R$ 15,4 mi**
Set/26 · +5% vs. Set/25	Relacionamentos ativos	441 grupos com Risco de Crédito ativo

EVOLUÇÃO DA CARTEIRA DE ATACADO · R$ MI

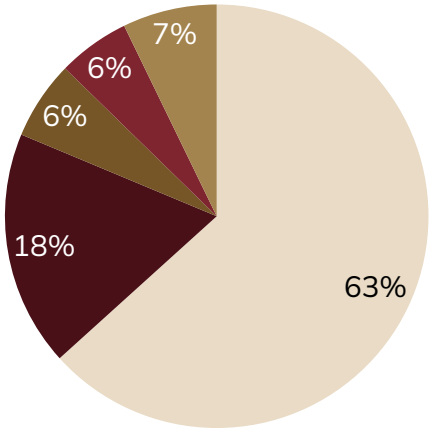


DISTRIBUIÇÃO SETORIAL · %



- Grãos
- Proteína
- Papel & Celulose
- Açúcar & Etanol
- Insumos Agrícolas
- Outros Agro
- Imobiliário
- Logística e transporte
- Instituição Financeira
- Infraestrutura
- Químicos e Plásticos
- Tecnologia
- Indústria
- Serviços
- Outros

DISTRIBUIÇÃO POR PRODUTO · %



- Títulos Privados
- Capital de Giro
- Trade Finance
- Fiança
- Outros

Cross-sell e Serviços

Receitas de serviços de R$ 28,1 milhões no trimestre e R$ 91,6 milhões nos nove meses.

A escada de produtos amplia a rentabilidade por cliente à medida que a relação evolui do crédito para produtos de maior valor agregado.

PRODUTOS · DE CRÉDITO A MERCADO DE CAPITAIS

+ RENTABILIDADE POR CLIENTE

05 **Mercado de Capitais**
estruturação e distribuição · maior rentabilidade

04 **Investimentos**
alocação de recursos do cliente

03 **Seguros** Pine Corretora · Seguros de Pessoas, Linhas Financeiras, Ramos Elementares, Agro Atacado e Varejo

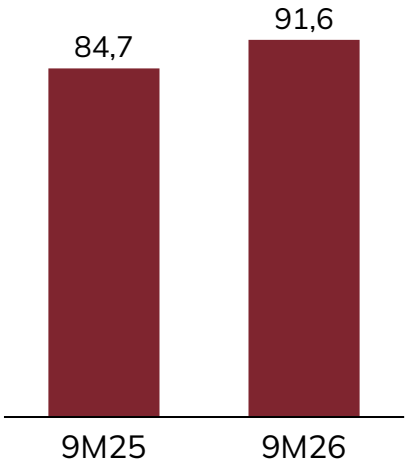
02 **Derivativos + Câmbio**
gestão de risco do cliente

01 **Crédito**
base do relacionamento

MERCADO DE CAPITAIS E SEGUROS

O Pine origina, estrutura e distribui ativos via FIDC, CRA, CRI, FIAGRO, fundos de crédito privado, securitização e debêntures, com apoio de inteligência artificial na gestão dos fundos. Em 2026, liquidou quatro operações, que somam **R$ 229 milhões** em volume (CRI, FIDC e nota comercial), das quais **R$ 207 milhões** no 3T26. Atua também em seguros pela Pine Corretora, com **R$ 39 milhões** em prêmios emitidos nos 9M26.

RECEITAS DE SERVIÇOS · R$ MI



As receitas de serviços somaram **R$ 91,6 milhões** nos 9M26, alta de 8,2% na comparação com os 9M25. No trimestre, somaram R$ 28,1 milhões.

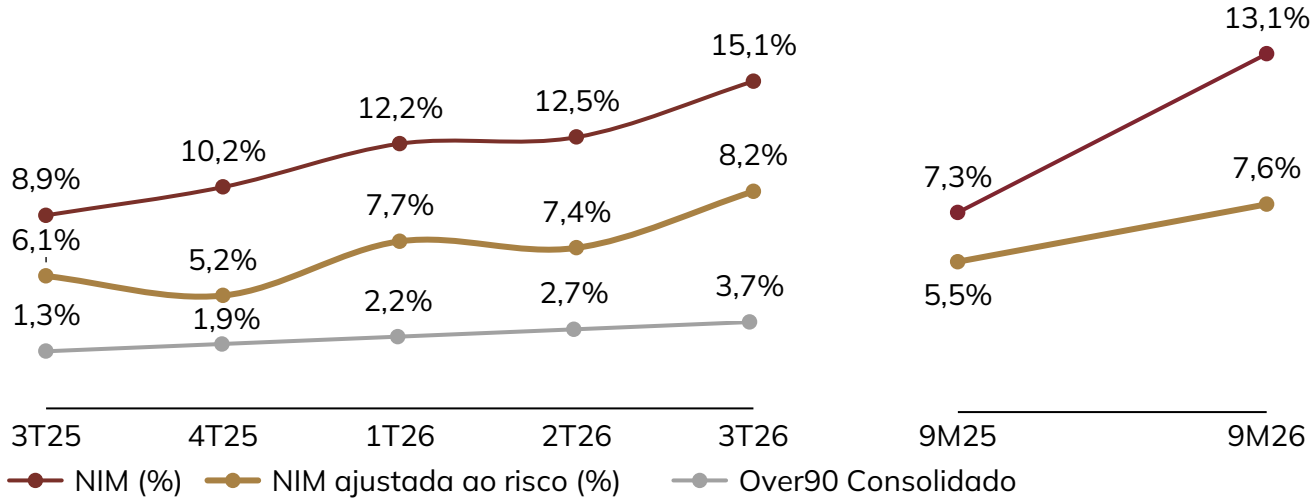
O crescimento no acumulado reflete a maior atividade de originação e distribuição de ativos, seguros e a maturação do cross-sell no Atacado, cujo resultado de derivativos e câmbio é reconhecido na margem financeira.

NIM, Custo de Crédito e Qualidade da Carteira

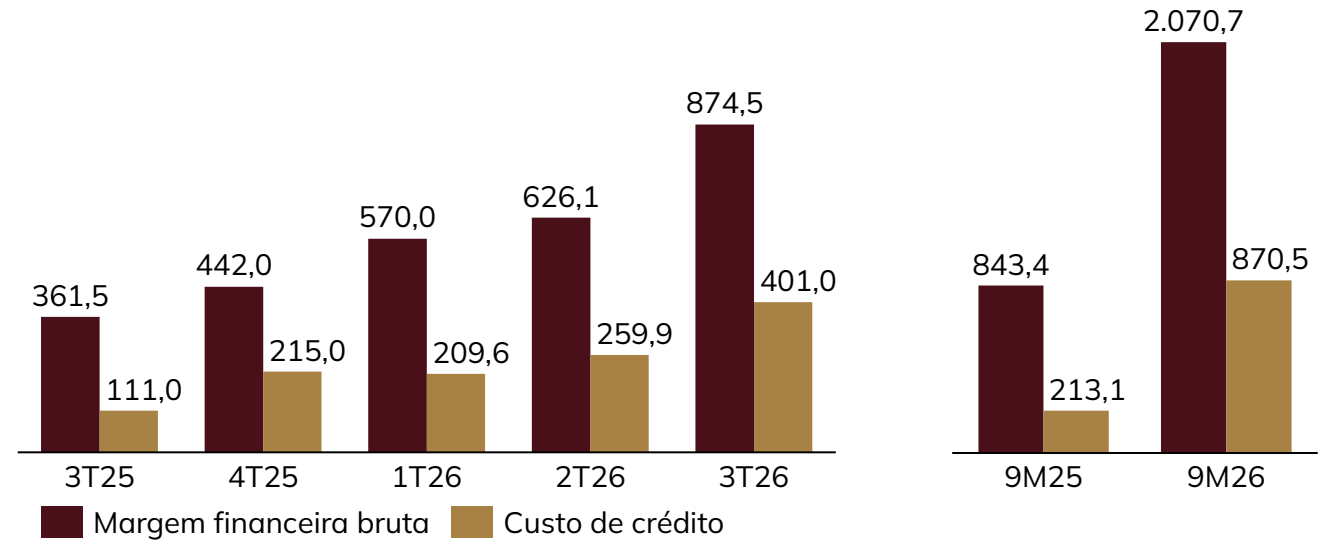
NIM de 15,1% e NIM ajustada ao risco de 8,2%, a maior da série; over-90 consolidado em 3,7% da carteira.

NIM	NIM AJ. AO RISCO	CUSTO DE CRÉDITO	COBERTURA
15,1%	**8,2%**	**R$ 401,0 mi**	**109%**
no 3T26 vs. 8,9% no 3T25	no 3T26 vs. 6,1% no 3T25	no 3T26 Cost of Risk 6,9%	provisão sobre o Estágio 3

NIM E NIM AJUSTADA AO RISCO · %



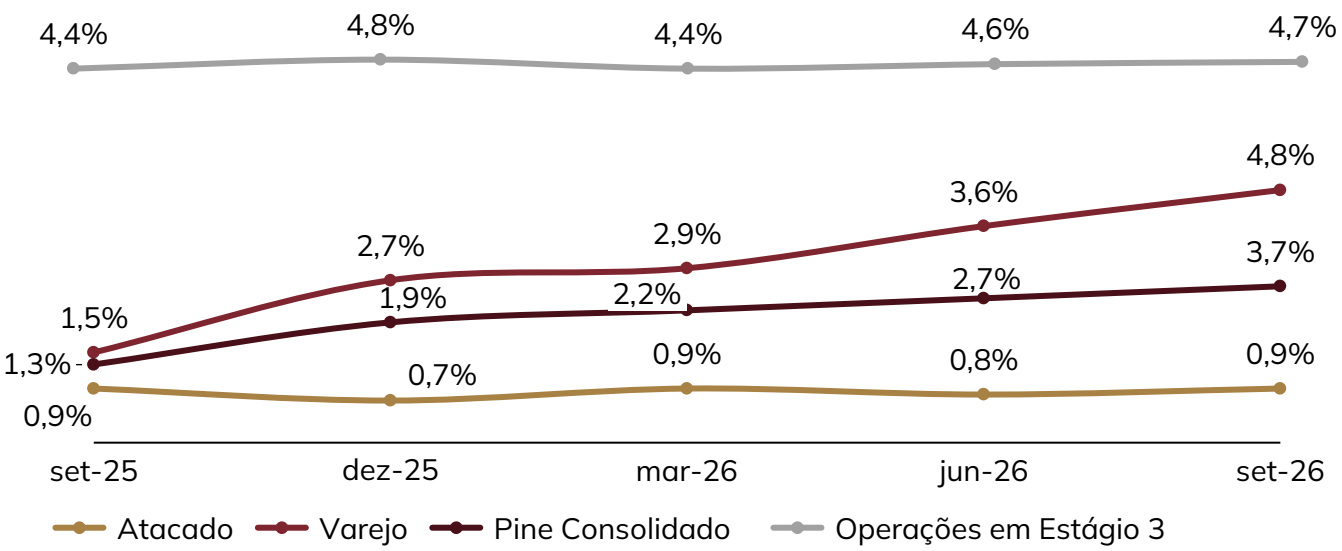
MARGEM FINANCEIRA BRUTA E CUSTO DE CRÉDITO · R$ MI



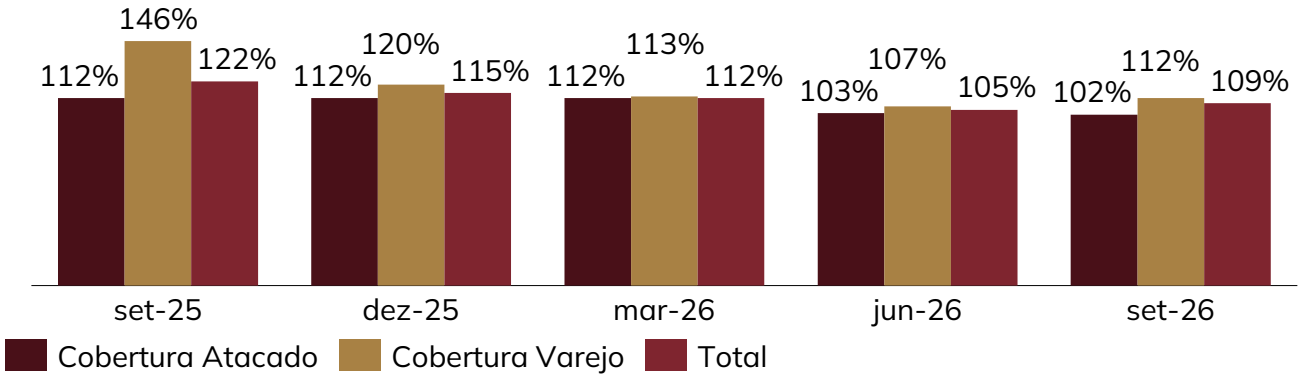
A margem financeira bruta de R$ 874,5 milhões cresceu 39,7% no trimestre e 142% em doze meses, levando a NIM a 15,1%. O custo de crédito de R$ 401,0 milhões (*cost of risk* de 6,9%) acompanha a mudança de mix para linhas de maior *spread*, precificadas para o perfil de risco de cada segmento: a *NIM* ajustada ao risco avançou para 8,2%, de 7,4% no 2T26 e 6,1% no 3T25, confirmando que a expansão da margem supera o custo de crédito adicional.

Qualidade da Carteira

OVER-90 POR SEGMENTO · % DA CARTEIRA



ÍNDICE DE COBERTURA DO ESTÁGIO 3 · ATACADO, VAREJO E TOTAL



O over-90 consolidado alcançou 3,7% da carteira em Set/26, com o Varejo em 4,8%, acompanhando a maturação das safras do Consignado Privado, produto precificado para o seu perfil de risco, e o Atacado estável em 0,9%. As operações em Estágio 3 representam 4,7% da carteira.

O índice de cobertura foi reforçado para 109%, de 105% em Jun/26, com o saldo de provisão para perdas esperadas de R$ 1,34 bilhão em Set/26 (R$ 1,13 bilhão em Jun/26).

Resultados Financeiros

Resultado gerencial, rentabilidade, despesas, funding, capital, retorno ao acionista e desempenho da ação.

Resultado Gerencial

Lucro líquido de R$ 185,2 milhões no trimestre, com margem financeira bruta de R$ 874,5 milhões.

DEMONSTRAÇÃO GERENCIAL · R$ MI	3T25	2T26	3T26	Δ T/T	Δ A/A	9M25	9M26	Δ 9M
Margem financeira bruta	361,5	626,1	**874,5**	39,7%	141,9%	843,4	**2.070,7**	145,5%
Custo de crédito	(111,0)	(259,9)	**(401,0)**	54,3%	261,2%	(213,1)	**(870,5)**	308,4%
Margem financeira líquida	**250,5**	**366,2**	**473,5**	**29,3%**	**89,0%**	**630,3**	**1.200,1**	**90,4%**
Receitas de prestação de serviços	30,0	37,3	**28,1**	(24,8%)	(6,5%)	84,7	**91,6**	8,2%
Despesas tributárias	(21,0)	(22,2)	**(50,7)**	128,4%	141,0%	(40,2)	**(103,7)**	158,4%
Despesas de Pessoal	(39,5)	(51,8)	**(51,0)**	(1,4%)	29,2%	(109,8)	**(150,6)**	37,2%
Despesas administrativas	(38,4)	(46,4)	**(52,5)**	13,0%	36,8%	(98,7)	**(144,3)**	46,3%
Outras Receitas (despesas) operacionais[1]	(4,0)	(16,2)	**(22,7)**	40,0%	474,8%	1,2	**(50,8)**	-
Resultado operacional	**177,6**	**266,9**	**324,7**	**21,6%**	**82,8%**	**467,6**	**842,3**	**80,1%**
Imposto de renda e CSLL	(47,5)	(68,0)	**(79,8)**	17,3%	68,1%	(125,1)	**(220,0)**	75,9%
Participações no resultado	(26,6)	(33,2)	**(59,7)**	79,6%	124,7%	(82,4)	**(121,5)**	47,5%
Lucro líquido	**103,6**	**165,7**	**185,2**	**11,8%**	**78,7%**	**260,1**	**500,8**	**92,5%**

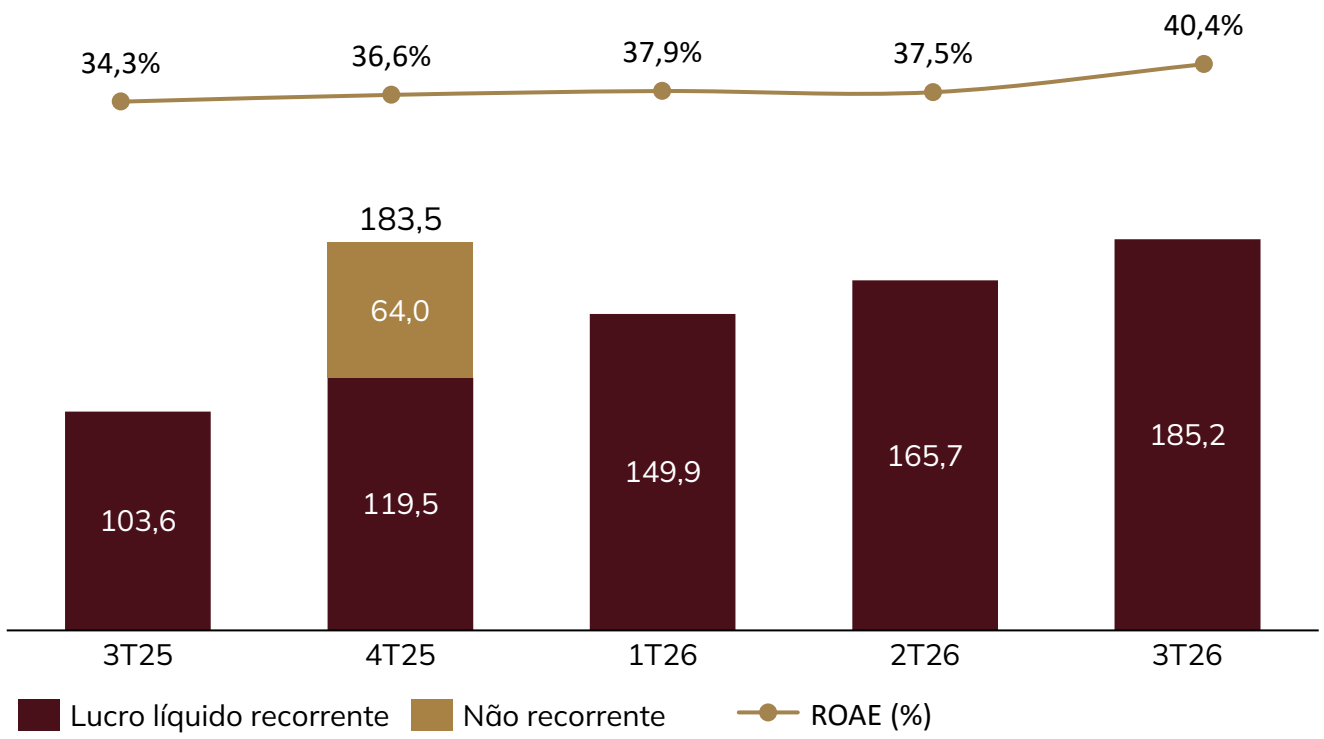
[1]Inclui equivalência patrimonial: R$ 0,2 mi no 3T26, R$ 5,1 mi no 3T25, R$ (0,4) mi nos 9M26 e R$ 12,4 mi nos 9M25.

No trimestre, o lucro cresceu 78,7% e 11,8% na comparação com o 3T25 e o 2T26, sustentado pela margem financeira, que mais do que compensou o maior custo de crédito e as despesas tributárias do período. Nos nove meses, o lucro líquido somou **R$ 500,8 milhões** (+92,5% vs. 9M25), com margem financeira bruta de **R$ 2.070,7 milhões** (+145,5% vs. 9M25).

Rentabilidade

ROAE recorde, com alavancagem menor que há um ano.

LUCRO LÍQUIDO E ROAE[1] · R$ MI E %



COMPONENTES DA RENTABILIDADE · RETORNO × ROAE

INDICADOR	3T25	3T26	Δ
Retorno sobre a carteira de crédito	2,43%	**3,01%**	+0,58 p.p.
ROAE	34,3%	**40,4%**	+6,1 p.p.

O lucro líquido de **R$ 185,2 milhões** cresceu 78,7% na comparação com o 3T25 e 11,8% na comparação com o 2T26. Nos nove meses, somou **R$ 500,8 milhões** (+92,5% vs. 9M25), com ROAE de **40,6%** (vs. 28,0% nos 9M25).

A melhora de 6,1 p.p. no ROAE do 3T25 para o 3T26 ocorre com **alavancagem menor que há um ano**: o ganho vem da melhora no retorno sobre a carteira (de 2,43% para 3,01% anualizado), resultado da migração do mix para linhas de maior retorno ajustado ao risco e da alavancagem operacional.

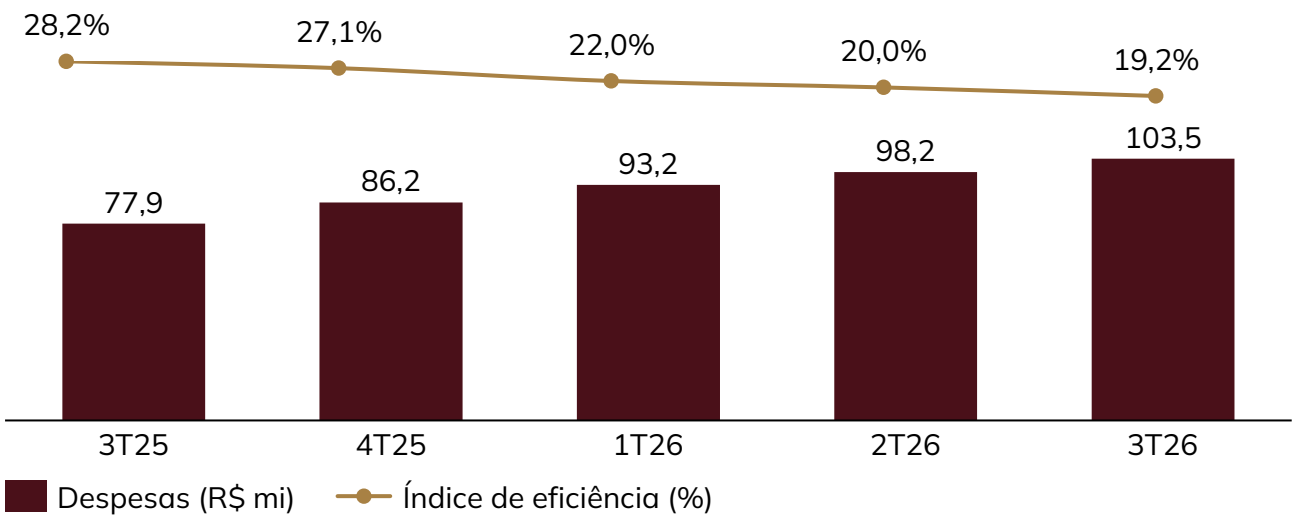
1 – ROAE 3T26 = (Lucro 3T26*4/Patrimônio Líquido Médio entre Jun/26 e Set/26).

Despesas e Eficiência

Índice de eficiência de 19,2% no trimestre, contra 28,2% no 3T25.

DESPESAS · R$ MI	3T25	2T26	3T26	ΔT/T	ΔA/A	9M25	9M26	Δ9M
Despesas de pessoal	39,5	51,8	**51,0**	(1,4%)	29,2%	109,8	**150,6**	37,2%
Despesas administrativas	38,4	46,4	**52,5**	13,0%	36,8%	98,7	**144,3**	46,3%
Despesas Totais	**77,9**	**98,2**	**103,5**	**5,4%**	**32,9%**	**208,5**	**294,9**	**41,5%**

DESPESAS TOTAIS E ÍNDICE DE EFICIÊNCIA · R$ MI E %



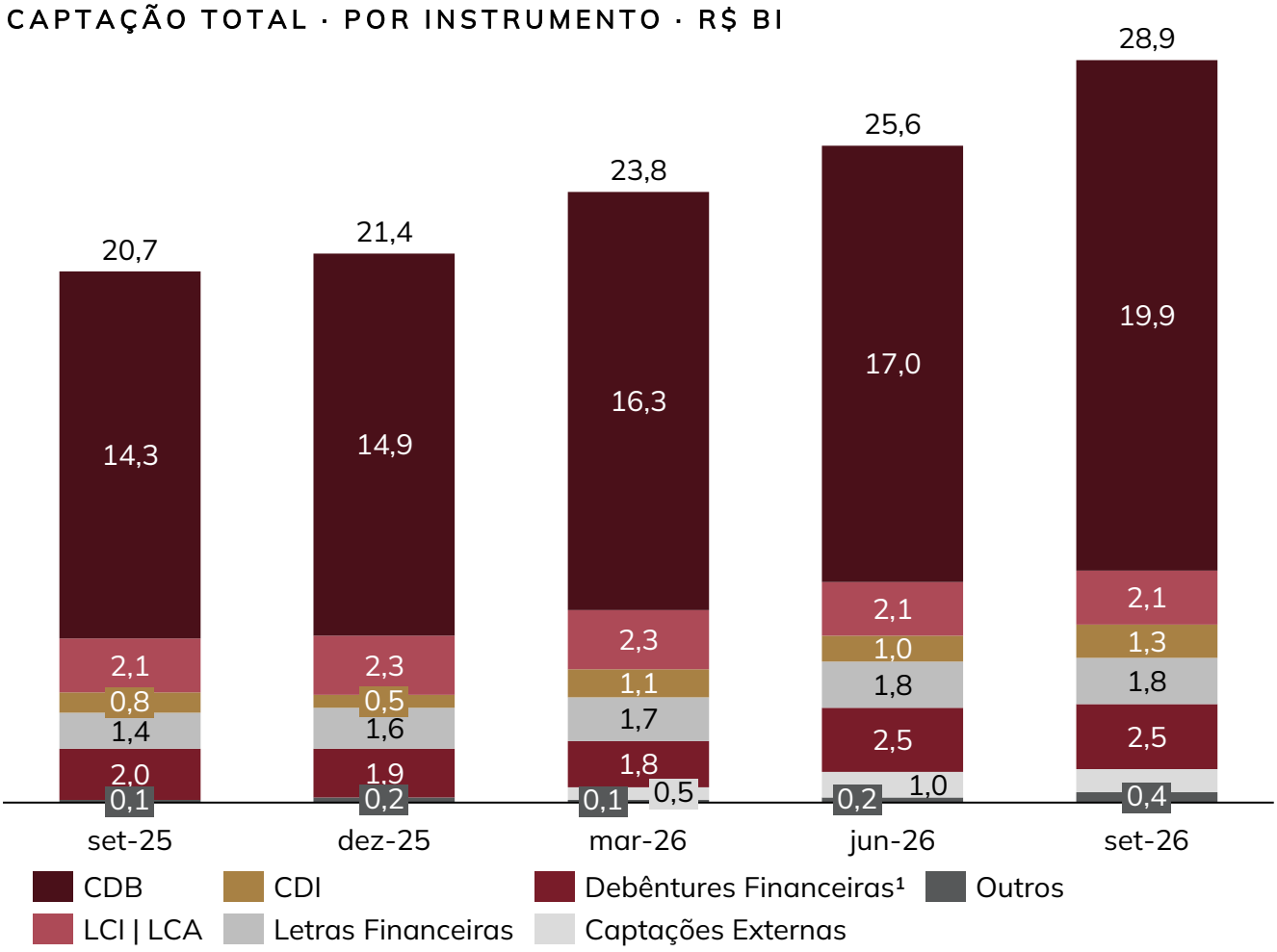
As despesas de pessoal e administrativas somaram **R$ 103,5 milhões** no 3T26, alta de 32,9% em relação ao 3T25 e de 5,4% frente ao 2T26, com as despesas de pessoal estáveis no trimestre e o crescimento concentrado nas despesas administrativas, acompanhando a expansão da operação, o investimento em tecnologia e a estrutura de originação do Varejo.

Ainda assim, a forte alavancagem operacional levou o **índice de eficiência** a **19,2%** no 3T26, vs. 28,2% no 3T25, melhora de 9,0 p.p. Nos nove meses, a eficiência avançou de 32,8% nos 9M25 para **20,2%** nos 9M26.

Funding

Captação de R$ 28,9 bilhões e prazo de 28 meses.

CAPTAÇÃO TOTAL · POR INSTRUMENTO · R$ BI



A captação encerrou Set/26 em R$ 28,9 bilhões, crescimento de 39% e de 13% na comparação com Set/25 e Jun/26, acompanhando o crescimento da carteira, destaque para a diversificação das linhas de funding, com consequente redução do custo médio de captação, que atingiu o menor patamar da série.

O prazo médio do funding permaneceu em nível confortável, em 28 meses, com gap positivo de 5,7 meses.

Em outubro, concluímos uma nova securitização lastreada em INSS de R$ 1,5 bilhão.

Destacamos também a estruturação de uma linha de financiamento sênior de até US$ 100 milhões com o International Finance Corporation, que será importante na continuidade da diversificação de nosso funding.

Encerramos Set/26 com R$ 2,5 bilhões de caixa livre.

1 – Debêntures Financeiras considera também operações compromissadas.

Capital e Basileia

Índice de Basileia de 12,8%, com Nível I de 10,1% e Nível II de 2,7%.

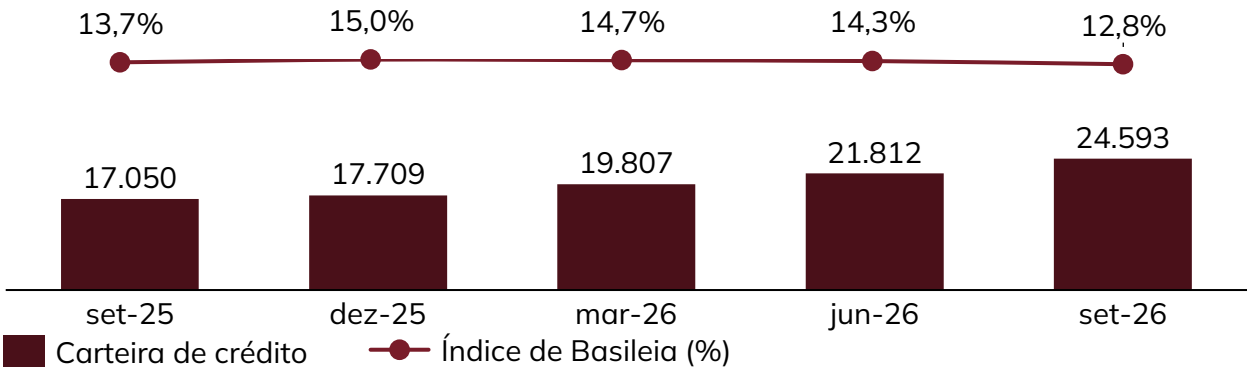
ÍNDICE DE BASILEIA
12,8%
Nível I 10,1% · Nível II 2,7%

PATRIMÔNIO LÍQUIDO
R$ 1,9 bi
Set/26 · +49% vs. Set/25 · VPA R$ 7,35/ação

PATRIMÔNIO DE REFERÊNCIA
R$ 2,6 bi
Set/26 · +2% vs. Jun/26

EXCESSO DE PR
R$ 464,8 mi
sobre o requerimento mínimo

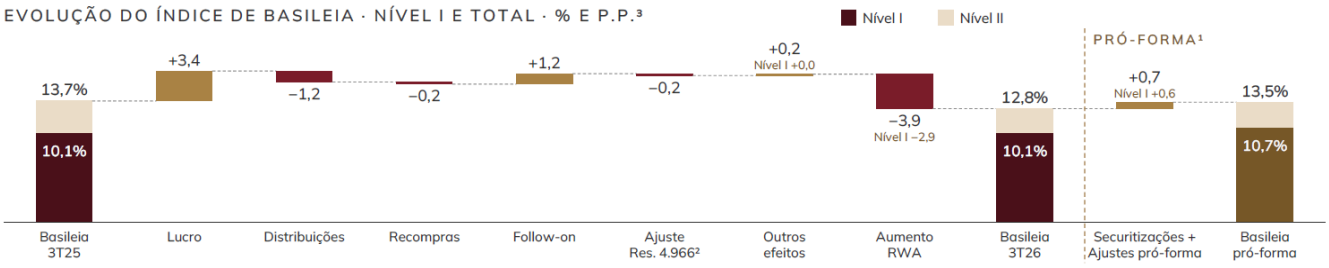
CARTEIRA DE CRÉDITO EXPANDIDA E BASILEIA · R$ MI E %



RECOMPOSIÇÃO DO ÍNDICE DE BASILEIA NÍVEL I

Nível I mantido em 10,1% com RWA R$ 5,8 bilhões maior: lucro e follow-on acompanharam o crescimento do balanço.

EVOLUÇÃO DO ÍNDICE DE BASILEIA · NÍVEL I E TOTAL · % E P.P.[3]



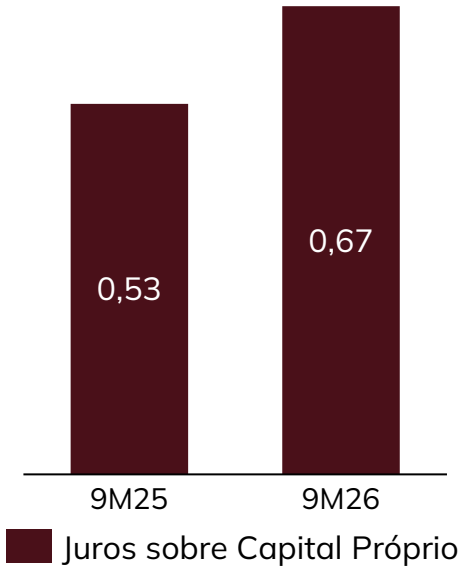
Indicador (R$ mi)	set/25	jun/26	set/26	Δ A/A
Patrimônio de Referência (PR)	1.986,9	2.550,0	**2.597,1**	30,7%
PR Nível I	1.465,8	1.992,2	**2.047,8**	39,7%
PR Nível II	521,2	557,8	**549,3**	5,4%
Ativos ponderados pelo risco (RWA)	14.541,8	17.823,0	**20.307,7**	39,7%
Risco de crédito	12.518,0	15.988,3	**18.147,7**	45,0%
Risco de mercado	566,0	352,3	**269,7**	(52,3%)
Risco operacional	1.457,8	1.482,4	**1.890,2**	29,7%
Excesso de PR	460,0	678,6	**464,8**	1,0%
Índice de Basileia (PR/RWA)	**13,7%**	**14,3%**	**12,8%**	**(0,9 p.p.)**
Capital Nível I	10,1%	11,2%	**10,1%**	0,0 p.p.
Capital Nível II	3,6%	3,1%	**2,7%**	(0,9 p.p.)

(1) Securitizações + ajustes pró-forma: ações em tesouraria (R$ 53,6 mi) e redução de R$ 697,2 mi de RWA pela venda de carteira INSS. (2) Redução do ajuste transitório de perdas esperadas (Res. CMN 4.966), de 75% para 50%. (3) Efeitos calculados sobre o RWA do 3T26.

Retorno ao Acionista

Proventos aprovados e recompra executada nos nove meses.

DISTRIBUIÇÃO · PROVENTOS POR AÇÃO · R$/AÇÃO



JCP · 3T26
R$ 0,18 por ação
R$ 44,7 mi · deliberado em 13/10/2026 e pago em 29/10/2026

JCP · 2T26
R$ 0,27 por ação
R$ 69,0 mi · deliberado em 07/07/2026

JCP · 1T26
R$ 0,22 por ação
R$ 57,3 mi · deliberado em 13/04/2026

RECOMPRA DE AÇÕES
R$ 136,2 mi
9M26 · 11,2 milhões de ações a R$ 12,15 em média

DIVIDEND YIELD[1]
8,2%
LTM

MOODY'S
A+
perspectiva positiva · escala nacional

S&P GLOBAL
A+
perspectiva estável · escala nacional

Os ratings em escala nacional estão em **'A+' (Moody's, positiva) e 'A+' (S&P, estável).**

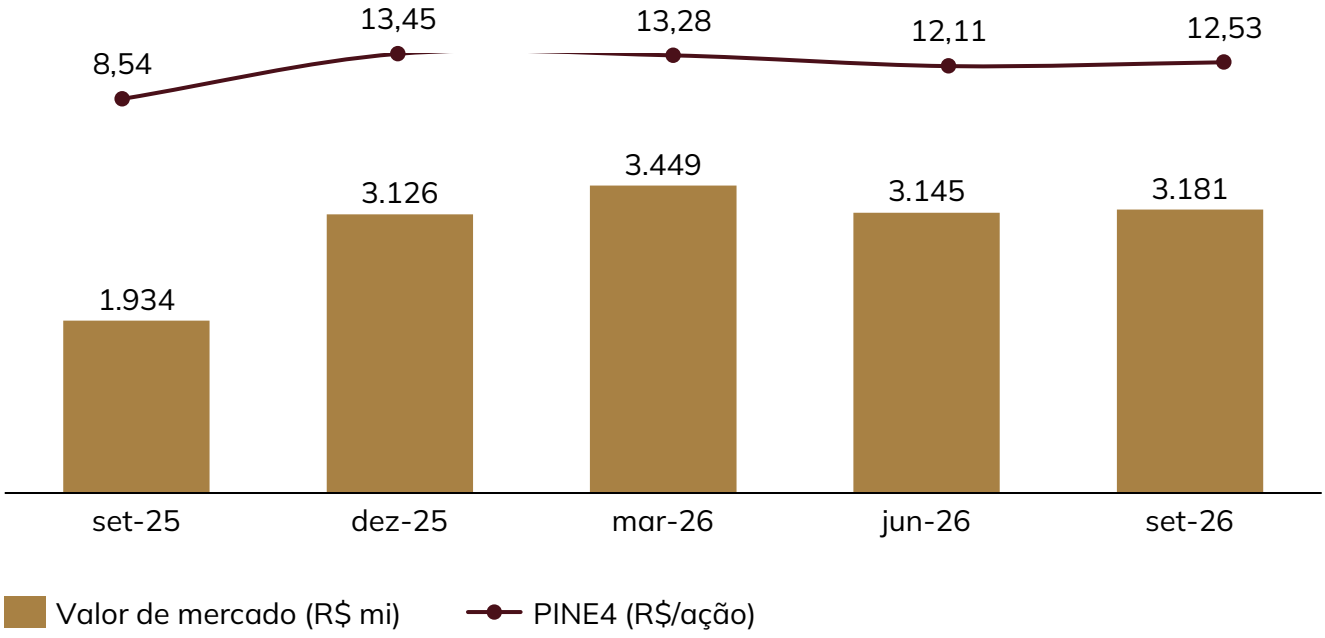
Nos nove meses, o Pine destinou R$ 171 milhões em juros sobre o capital próprio (R$ 0,67 por ação), ante R$ 0,53 por ação nos 9M25, que incluíam o JCP adicional de R$ 0,25 por ação.

A prática de distribuição de proventos observa o dividendo obrigatório previsto no Estatuto Social do Banco e na legislação aplicável.

(1) JCP pagos nos últimos doze meses (R$ 1,03 por ação, inclui o JCP adicional pago em nov/25) sobre a cotação de R$ 12,53.

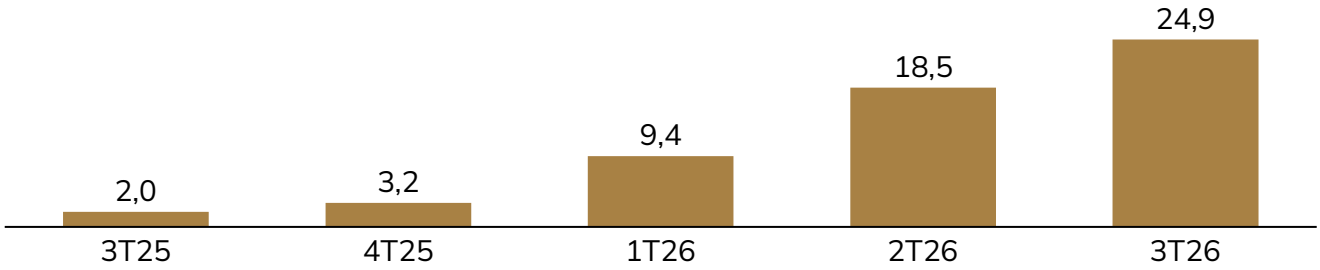
Desempenho da Ação

VALOR DE MERCADO E COTAÇÃO PINE4 · R$ MI E R$



A PINE4 encerrou o **3T26** cotada a **R$ 12,53**, com valor de mercado de **R$ 3,2 bilhões**, alta de 47% na comparação anual e valor de mercado 64,5% maior.

LIQUIDEZ · VOLUME MÉDIO DIÁRIO NEGOCIADO · R$ MI

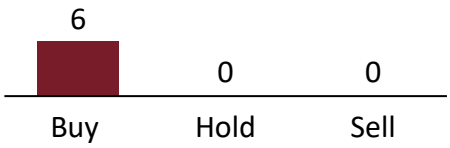


PRESENÇA EM 6 ÍNDICES B3[1]

SMLL · IDIV · IFNC · BNCO · IBST · ITAG

COBERTURA DE ANALISTAS

6 casas · Santander iniciou cobertura em out/26



CAPITAL SOCIAL

AÇÕES ON	AÇÕES PN	AÇÕES TOTAIS
129.950.956	123.937.768	253.888.724
PINE3	PINE4	ON + PN

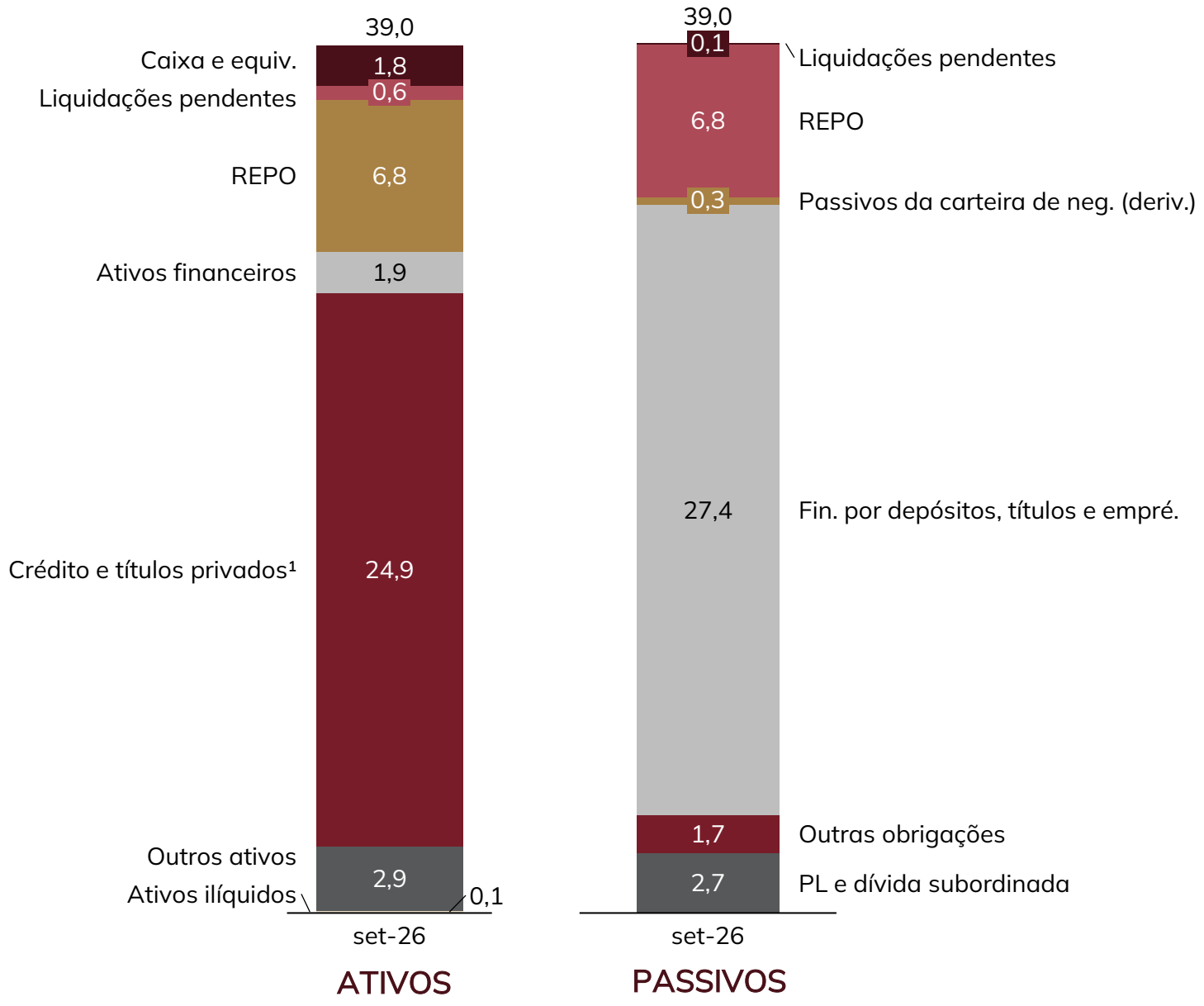
(1) SMLL: Small Cap; IDIV: Índice de Dividendos; IFNC: Índice Financeiro; BNCO: Índice B3 Bancos; IBST: Índice B3 Dividendos BESST; e ITAG: Índice de Ações com Tag Along Diferenciado.

Balanço Patrimonial

Posição em 30 de setembro de 2026.

TOTAL DO ATIVO	CRÉDITO E TÍT. PRIVADOS	DEPÓSITOS	PATRIMÔNIO LÍQUIDO
R$ 39,0 bi	**R$ 24,9 bi**	**R$ 21,4 bi**	**R$ 1,9 bi**
+31,5% vs. Set/25	Líquido de provisão	principal fonte de *funding*	VPA de R$ 7,35 por ação

BALANÇO PATRIMONIAL RESUMIDO · R$ BI



¹ Operações de crédito líquidas de provisão (R$ 21,6 bi) e títulos privados com risco de crédito classificados em TVM (R$ 3,3 bi). Ativos financeiros: demais títulos e valores mobiliários e derivativos. REPO: títulos vinculados a operações compromissadas.

Conciliação entre os Resultados Contábeis e Gerenciais

3T26 - R$ MI	CONTÁBIL	Reclassificações gerenciais (1)	Efeitos fiscais (2)	GERENCIAL
Resultado bruto da intermediação financeira antes da provisão	874,2	(14,4)	14,8	874,5
Provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(384,4)	(16,6)	-	(401,0)
Resultado bruto da intermediação financeira após provisão	**489,8**	**(31,1)**	**14,8**	**473,5**
Receitas de prestação de serviços e tarifas	42,0	(14,0)	-	28,1
Despesas de pessoal	(54,9)	3,9	-	(51,0)
Outras despesas administrativas	(119,4)	66,9	-	(52,5)
Despesas tributárias	(50,7)	-	-	(50,7)
Outras receitas (despesas) operacionais, equivalência e resultado não operacional	(7,5)	(15,2)	-	(22,7)
Resultado antes da tributação sobre o lucro e participações	**299,3**	**10,6**	**14,8**	**324,7**
Imposto de renda e contribuição social	(65,0)	-	(14,8)	(79,8)
Participações no lucro (PLR)	(48,3)	(11,4)	-	(59,7)
Participação de acionistas não controladores	(0,8)	0,8	-	-
Lucro líquido	**185,2**	**0,0**	**0,0**	**185,2**

9M26 - R$ MI	CONTÁBIL	Reclassificações gerenciais (1)	Efeitos fiscais (2)	GERENCIAL
Resultado bruto da intermediação financeira antes da provisão	2.004,9	36,7	29,1	2.070,7
Provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(759,1)	(111,5)	-	(870,5)
Resultado bruto da intermediação financeira após provisão	**1.245,8**	**(74,8)**	**29,1**	**1.200,1**
Receitas de prestação de serviços e tarifas	106,4	(14,8)	-	91,6
Despesas de pessoal	(155,2)	4,5	-	(150,6)
Outras despesas administrativas	(306,4)	162,1	-	(144,3)
Despesas tributárias	(104,0)	0,2	-	(103,7)
Outras receitas (despesas) operacionais, equivalência e resultado não operacional	9,0	(59,7)	-	(50,8)
Resultado antes da tributação sobre o lucro e participações	**795,6**	**17,5**	**29,1**	**842,3**
Imposto de renda e contribuição social	(191,0)	0,1	(29,1)	(220,0)
Participações no lucro (PLR)	(102,1)	(19,5)	-	(121,5)
Participação de acionistas não controladores	(1,8)	1,8	-	-
Lucro líquido	**500,8**	**0,0**	**0,0**	**500,8**

(1) Reclassificações gerenciais: recuperações e descontos de crédito reclassificados da margem para custo de crédito; despesas administrativas vinculadas à originação, cobrança e recuperação de crédito reclassificadas para margem, custo de crédito e serviços; receita de cartões da AmigoZ tratada como margem; impairment em custo de crédito; resultado não operacional e outras despesas operacionais alocados na margem; resultado de não controladores distribuído nas linhas.

(2) Efeitos fiscais: benefício fiscal dos títulos externos soberanos em carteira, reclassificado de IR/CSLL para a margem financeira.

BANCO PINE SA - Informação Pública

Teleconferência de Resultados

Quarta-feira, 11 de novembro de 2026

11h00 (horário de Brasília)

09h00 (horário de Nova York)

A apresentação e a conexão via webcast online estarão disponíveis no site **ri.pine.com**

Relações com Investidores

ri@pine.com

ri.pine.com

