RESULTADOS 1T25

BANCO PINE

DESTAQUES

O 1T25 foi marcado pela contínua diversificação dos nosso negócios.

Atingimos mais um lucro trimestral recorde e tivemos uma melhora substancial em nossa rentabilidade (ROE 25%).

Ampliamos a base clientes no Atacado, melhorando a relação risco/retorno e a eficiência da operação. Avançamos na consolidação do nosso ecossistema de Varejo Colateralizado, onde estamos observando uma melhora relevante na rentabilidade.

Expandimos e diversificamos ainda mais o nosso *funding* e seguimos focados em fortalecer nossa estrutura de capital.

Seguimos gerando valor e a estratégia de diversificação vai continuar gerando resultados resilientes em diferentes momentos do ciclo econômico.

LUCRO LÍQUIDO

R$
73,5 mi

1T25
+ 17% vs. Mar/24

ROAE[1]

25,0%

1T25
+ 1,1 p.p vs. Mar/24

CARTEIRA DE CRÉDITO

R$
15,4 bi

Mar/25
+ 32% vs. Mar/24

FUNDING

R$
18,5 bi

Mar/25
+ 28% vs. Mar/24

PATRIMÔNIO DE REFERÊNCIA

R$
1,8 bi

Mar/25
+ 30% vs. Mar/24

ÍNDICE DE BASILEIA

13,9%

Mar/25
+ 0,2 p.p vs. Mar/24

1 – ROAE 1T25 = (Lucro 1T25 / Patrimônio Líquido Médio entre Dez/24 e Mar/25)

MOODY'S
Rating: 'A'
Perspectiva: Estável

S&P Global
Rating: 'brA'
Perspectiva: Estável

BANCO PINE

NOSSOS NEGÓCIOS

Pine Atacado

- Grandes
- Médias
  - Agronegócio
  - Imobiliário
  - Energia
  - Multisetorial

Mesa de Clientes

- Juros
- Moedas
- *Commodities*
  - Derivativos/*Hedge*
  - Câmbio Spot
  - Câmbio Futuro

Mercado de Capitais, Operações Estruturadas

- Mercado de Capitais
- Ativos Imobiliários
- Operações Estruturadas
- Pine DTVM

Pine Varejo Colateralizado

- Consignado Público
- Consignado Privado
  - Eficiente alocação de capital
  - Potencial de *cross-sell*
  - Baixa perda esperada

Investidas

- **Pine Holding** – investidas de varejo colateralizado
  - *Fintech* dedicada à originação própria de varejo colateralizado
  - *Infratech* e BaaS focada no mercado de crédito colateralizado integrando originadores e alocadores de capital
- **Pine Capital** – investidas do atacado
  - Gestão de recursos com foco em crédito estruturado e imobiliário

Tesouraria e Captação

- Gestão de Ativos e Passivos (ALM)
- Livros *Banking* e *Trading*
- Distribuição
- Captação e Pine Online

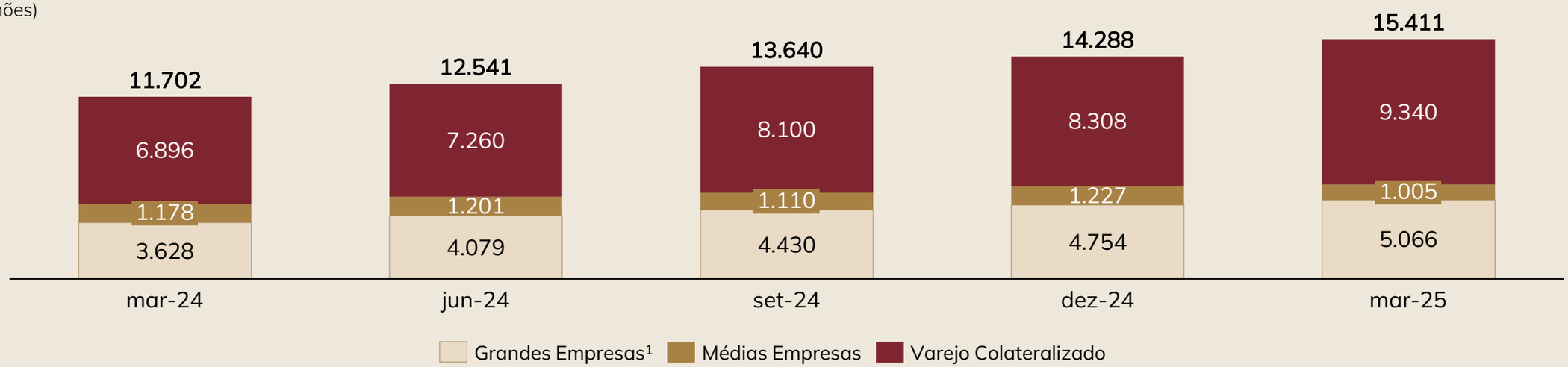
Seguros (Atacado e Varejo)

- Pine Corretora
- Riscos
- Benefícios
- Ramos Elementares
- Varejo

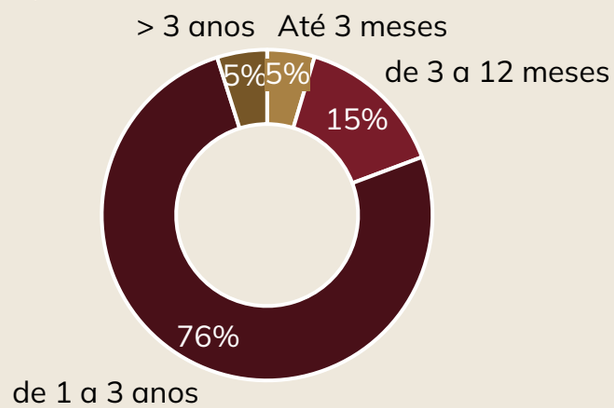
CARTEIRA DE CRÉDITO

O crescimento da carteira está alinhado à nossa estratégia de diversificação de receitas e otimização da alocação de capital

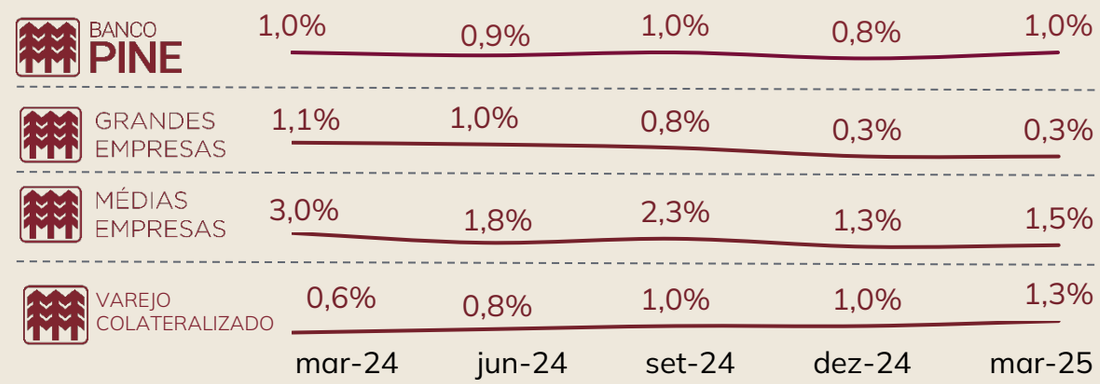
Carteira
(R$ milhões)



Distribuição por Prazo Médio
(Por volume – mar/25)



Inadimplência acima de 90 dias²
(%)



1 – Grandes Empresas considera também Financiamentos Imobiliários; 2 – Inadimplência = (Saldo em atraso > 90 dias, desconsiderando operações 100% provisionadas) / (Carteira de Crédito Expandida).

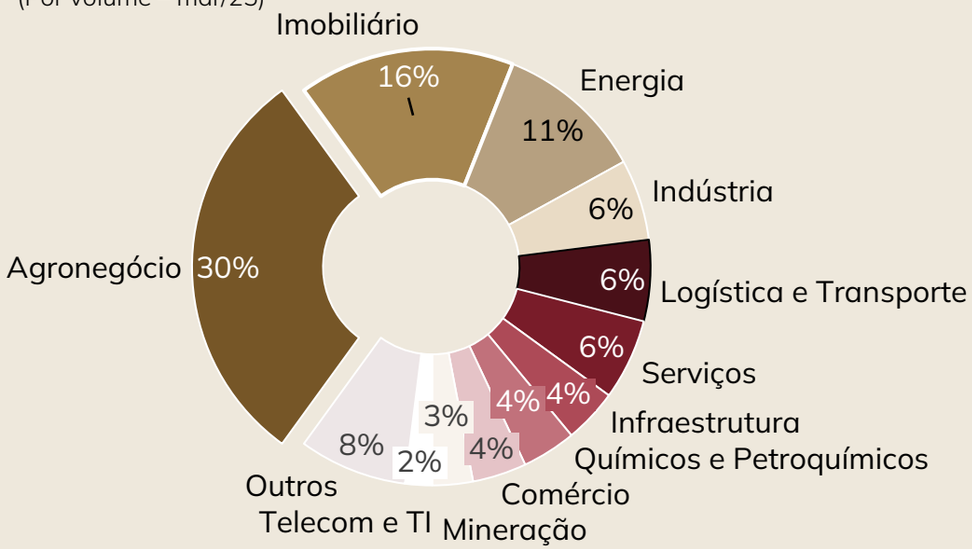
ATACADO

CRÉDITO CORPORATIVO

Período marcado pelo crescimento da carteira de Grandes Empresas, com foco em operações estruturadas com sólidas garantias e em setores resilientes

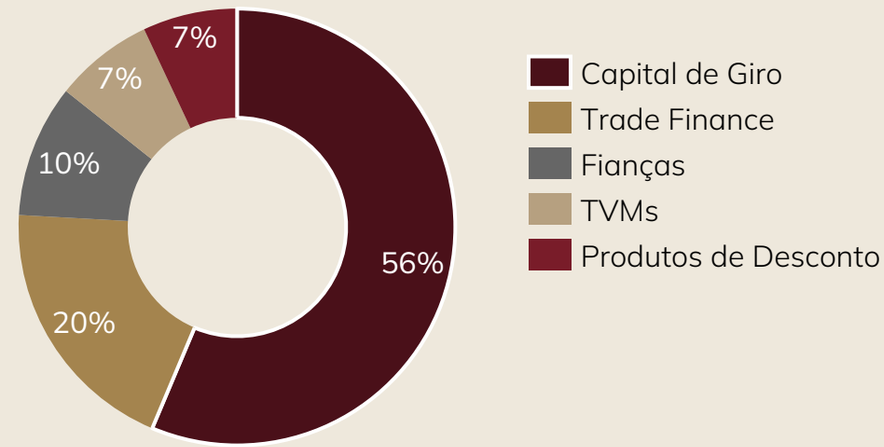
Distribuição Setorial [1]

(Por volume – mar/25)



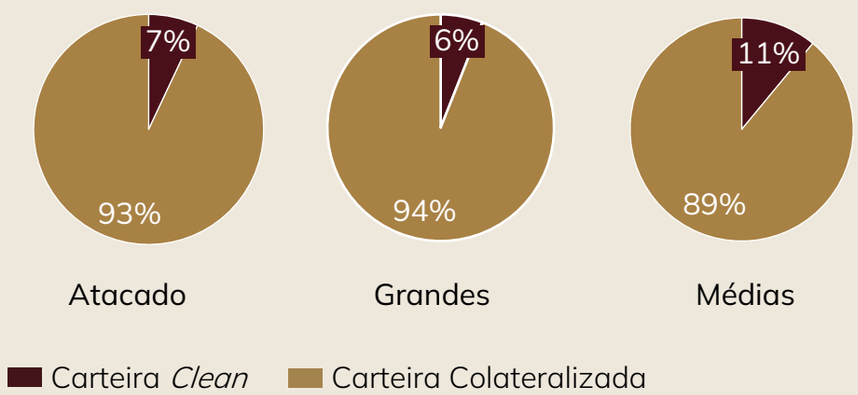
Distribuição por Produto

(Por volume – mar/25)



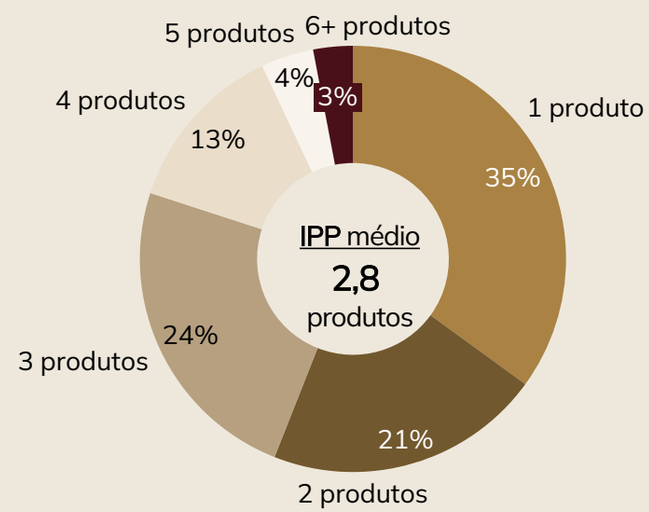
Cobertura de Garantias

(%)



IPP[2]

(% clientes por nº de produtos contratados)



1 – Considera Grandes Empresas, e Médias Empresas; 2 – Indice de Penetração por produto.

ATACADO

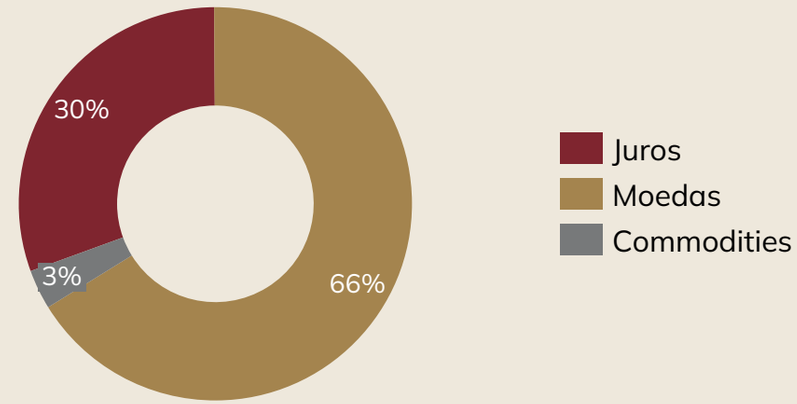
MESA DE CLIENTES E PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS

Resultado consistente no trimestre, contribuindo para a diversificação de receitas

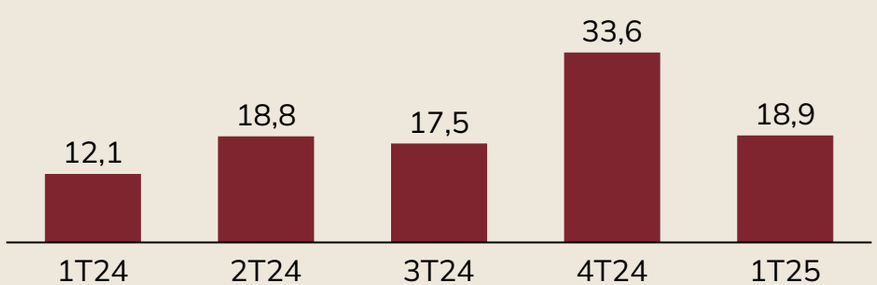
Informações da Carteira – 1T25

- R$ 8,9 bilhões de valor nocional de derivativos
- R$ 6,1 bilhões de câmbio negociados
- ~162 clientes ativos

Breakdown de Receitas
(Por volume – 1T25)



Evolução da Receita de Prestação de Serviços
(R$ milhões)



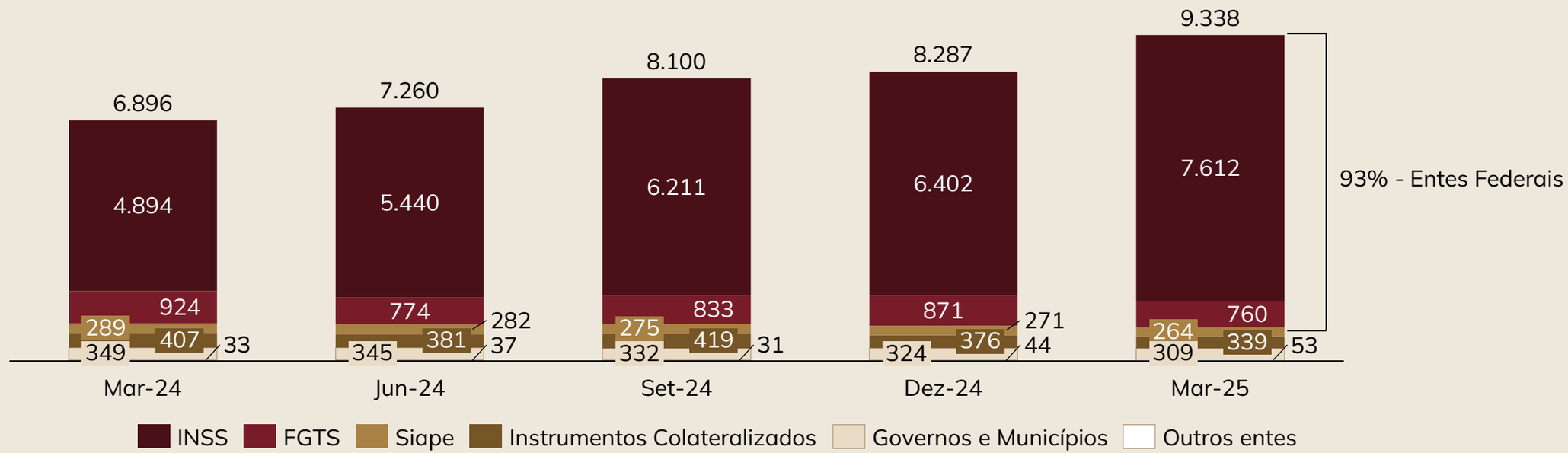
Mercado Capitais

- **R$ 1,0 bilhão** em emissões e estruturações em no 1T25
- Emissão de **Debênture Financeira de R$ 1 bilhão** lastreada em CCBs com consignação, tendo como coordenador líder o Itaú BBA.
- Seguimos com iniciativas em Mercado de capitais para atender demandas crescentes da nossa vertical do Atacado e Tesouraria Proprietária na gestão de ALM

VAREJO COLATERALIZADO

Período marcado pelo crescimento da carteira, focado em produtos de maiores *spreads*

Carteira
(R$ milhões)



Informações da Carteira – 1T25

2,6 milhões de contratos	R$ 3,6 mil ticket médio	R$ 1,2 bilhão originados
2 milhões de clientes	2,5 anos de duration	

Consignado Privado

- Estamos homologados junto ao Ministério do Trabalho e à Dataprev;
- Início das operações B2B junto à parceiros estratégicos em abril de 2025;
- O Pine está preparado com reforço de time, tecnologia e uma esteira completa e robusta para atuar no Consignado do Trabalhador tanto no B2B quanto no B2C

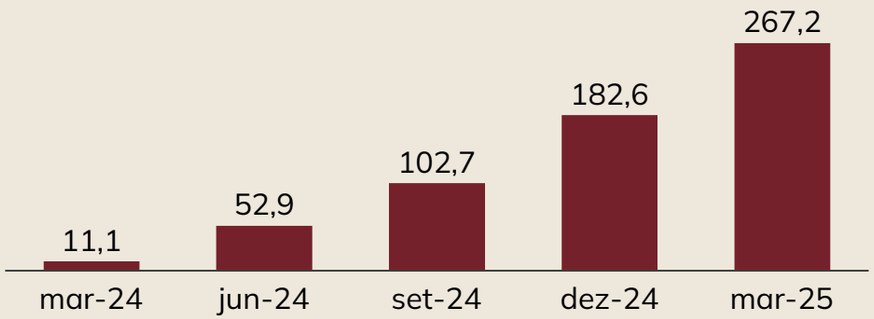
VAREJO
INVESTIDAS

AMIGOZ – Participação Total Pine Holding[1] - 62,6%

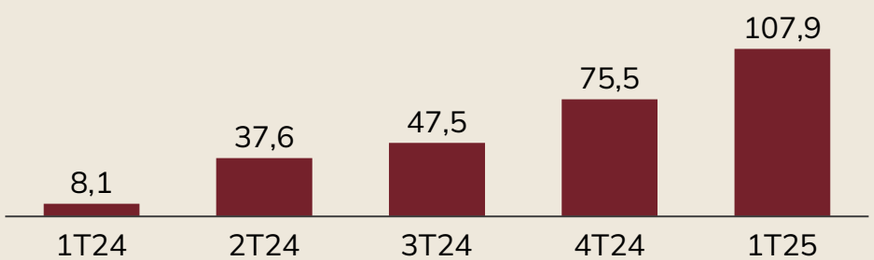
Cartão Benefício e Cartão de Crédito Consignado Público e Privado

- **63 convênios** públicos
- **93 mil cartões** emitidos (CPFs) contra **3,3** mil no 1T24
- **27mil agentes de crédito** credenciados

Carteira
(R$ milhões)



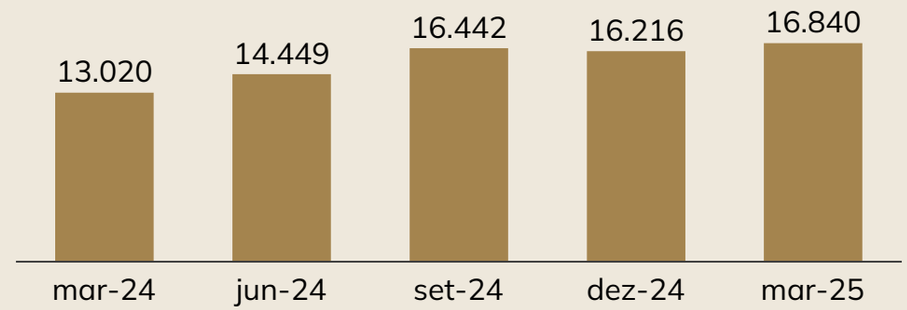
Originação
(R$ milhões)



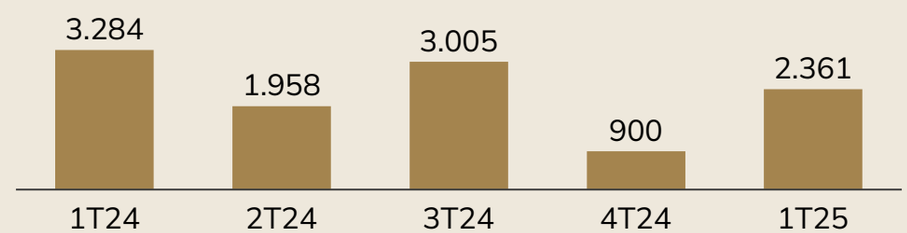
GRUPO BYX – Participação Pine Holding – 32,7%

- Originação de carteiras
- Criação, gestão e originação de produtos de *white label*
- Securitização e *clearing* de negociação de carteiras

Carteira sob Monitoramento BYX Capital
(R$ milhões)



Volume de Transações BYX Capital
(R$ milhões)



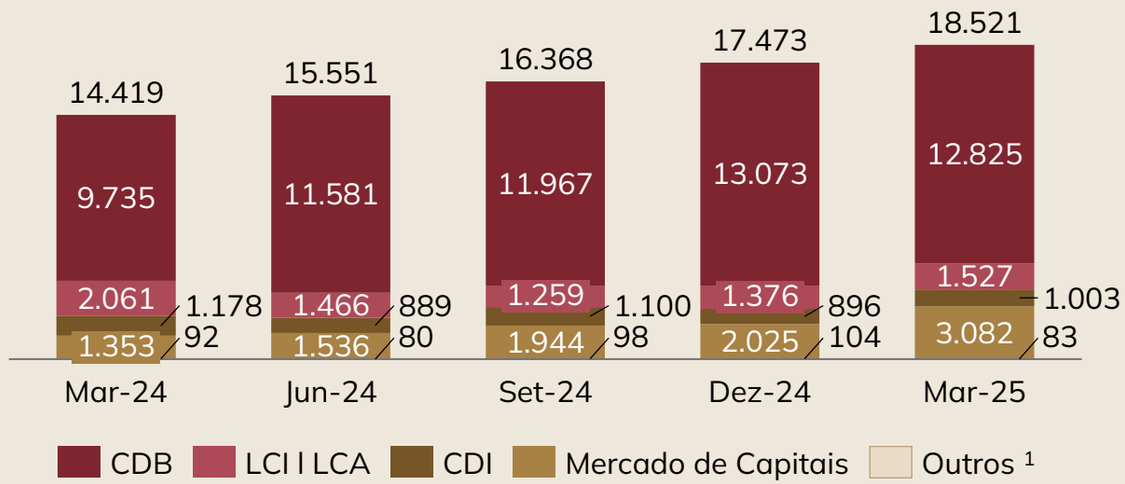
1 – Participação direta e indireta

FUNDING
E CAPITAL

Diversificação do Funding e Gestão de Ativos e Passivos, com fortalecimento de Capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Volume Captado

(R$ milhões)



Diversificação

Letras Financeiras[2]

- **R$ 867,6 milhões** em Mar/25, +68% vs. Mar/24

Debêntures Financeiras

- **R$ 2,2 bilhões** em Mar/25, 2,7x vs. Mar/24

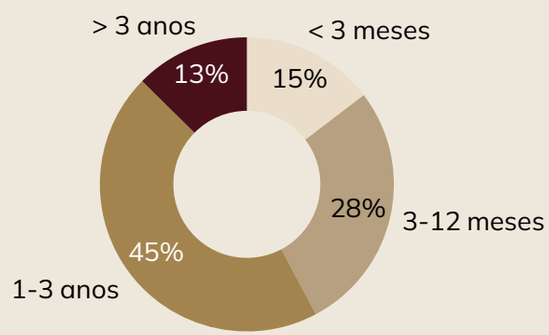
CDB

- **R$ 12,8 bilhões** em Mar/25, +38% vs. Mar/24

Depósitos Interbancários

- **R$ 1,0 bilhão** em Mar/25, +12% vs. Dez/24

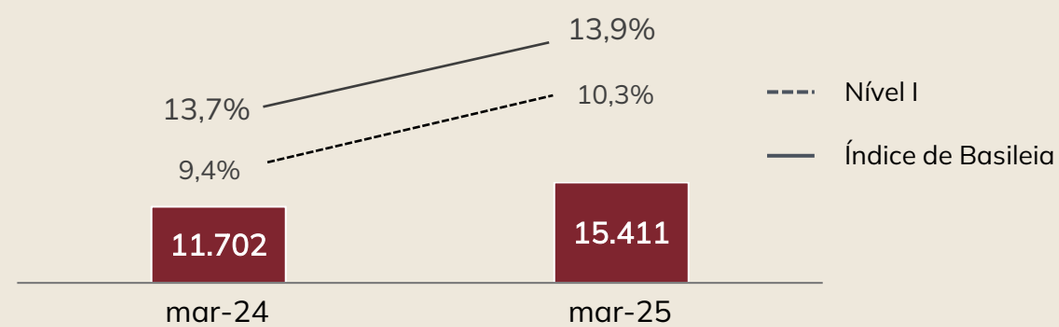
Recursos Captados por Prazo



- GAP Positivo de 3 meses
- R$ 1,8 bi de caixa livre
- LCR[3] de 190%
- NSFR[4] de 123%

Evolução Índice de Basileia

(R$ milhões e %)



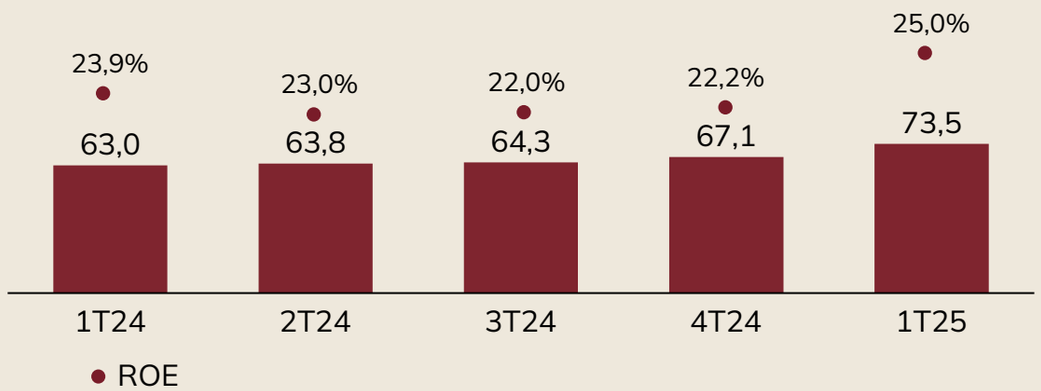
1 – Outros inclui Depósitos (à vista e interfinanceiros) e DPGE; 2 – Inclui Letras Financeiras Subordinadas; 3 – Índice de Liquidez de Curto Prazo; e 4 – Índice de Liquidez Estrutural

DESEMPENHO FINANCEIRO

Crescimento de todos os indicadores operacionais reflexo do avanço na execução da estratégia, diversificando nossos negócios e alocando o nosso capital de forma ainda mais eficiente

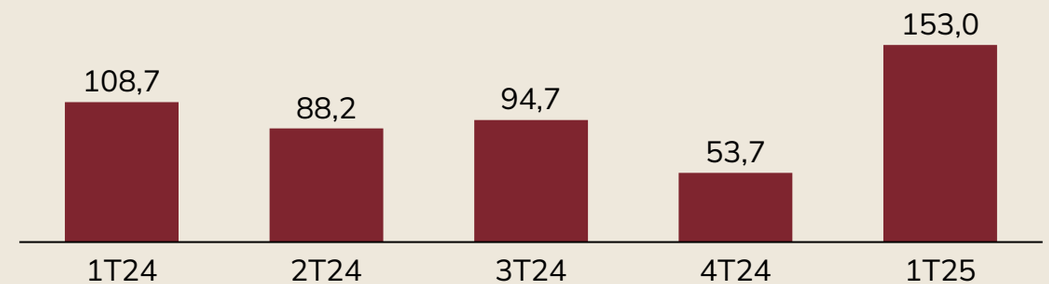
Lucro Líquido e ROE

(R$ milhões e %)



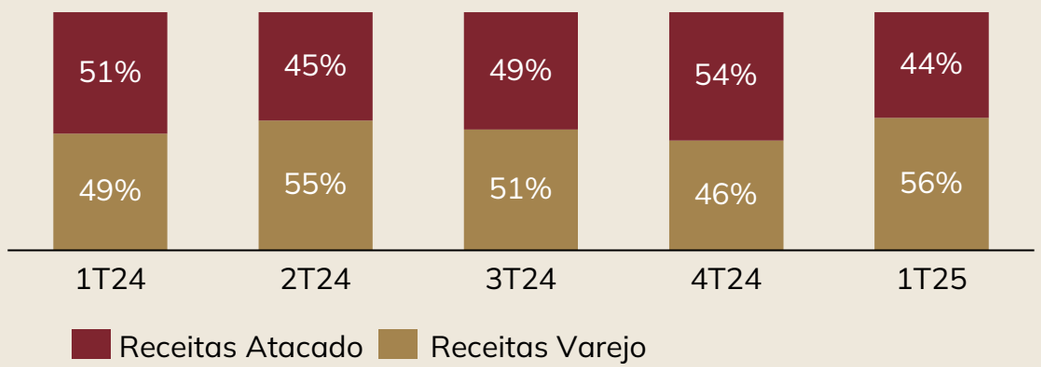
Resultado Operacional

(R$ milhões)



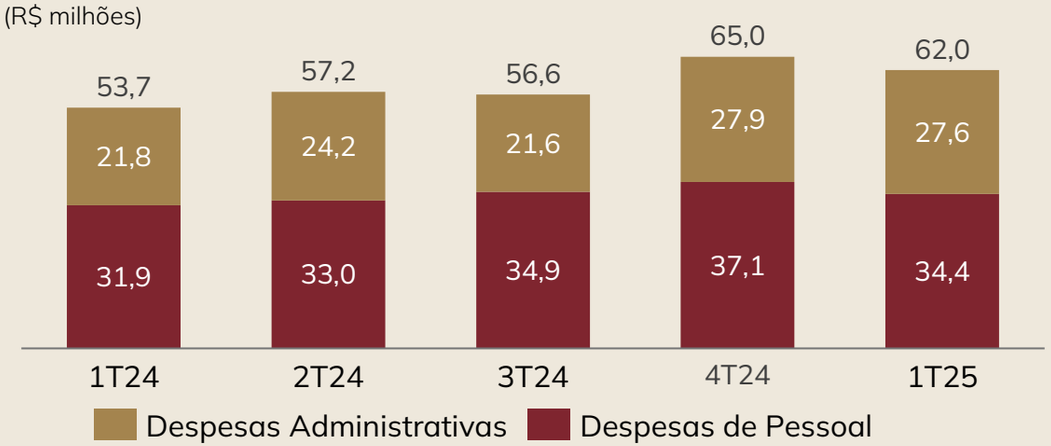
Composição de Receita

(%)



Despesas Operacionais

(R$ milhões)



1 – ROAE 1T25 = (Lucro 1T25 / Patrimônio Líquido Médio entre Dez/24 e Mar/25)

BANCO PINE

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

WWW.RI.PINE.COM

RI@PINE.COM

Conheça nossas redes sociais