

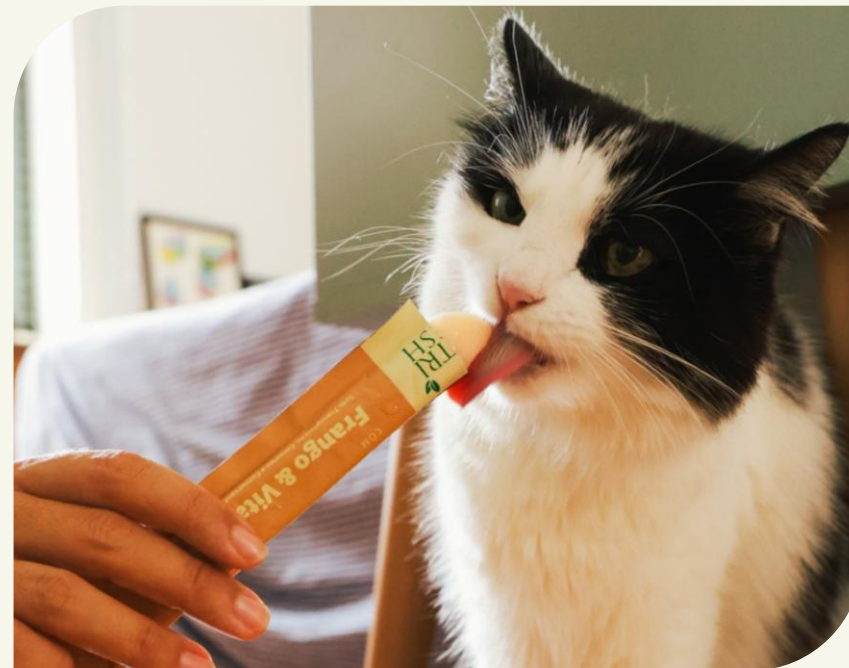
GRUPO  
**petz cobasi**

Juntos no cuidado. Unidos no afeto.

RESULTADOS  
**4T25 E 2025**

---

**Petz Cobasi**



## AGENDA

- 1.** Mensagem da Administração
- 2.** Resultados Financeiros
- 3.** Q&A
- 4.** Considerações Finais





# 1. Mensagem da Administração

**Paulo Nassar**

CEO Grupo Petz Cobasi

# DESTAQUES

## Cobasi

4T25

**+9,3% a/a**  
Receita Bruta  
Total

Margem Bruta de  
**45,9%**  
(+0,4 p.p. a/a)

**8,8% de Margem**  
EBITDA Ajustada  
(+1,2 p.p. a/a)

Lucro Líquido  
Ajustado de  
**R\$41,0 mm**  
(+80,1% a/a)

2025

Forte geração  
de caixa líquido:  
**+R\$210,9 mm**

**9,8% de Margem**  
EBITDA Ajustado  
(+2,5 p.p. a/a),  
atingindo R\$294,6 mm  
(+48,1% a/a)

## Petz

4T25

**+8,7% a/a**  
Receita Bruta  
B2C

Geração  
de caixa líquido:  
**+R\$47,6 mm**

**9,3% de Margem**  
EBITDA Ajustada  
(em linha a/a)

**13,5% participação**  
de marcas próprias  
(+1,9 p.p. a/a; % de vendas)

2025

Forte geração  
de caixa líquido:  
**+R\$203,5 mm**

**8,7% de margem**  
EBITDA Ajustado  
atingindo R\$312,2 mm  
(+12,4% a/a)



# Principais Mensagens

## Visão consolidada Petz + Cobasi

### Aprovação CADE

Dez/2025

### +15 lojas abertas

totalizando **521 lojas**  
com alcance nacional

### Same Store Sales

Petz: **+6,2% a/a** | Cobasi: **+7,4% a/a**

**40,9%**

### Participação Digital

Petz: **42,8%** | Cobasi: **38,6%**

### Omnicanalidade

Petz: **93%** | Cobasi: **98%**

### Participação de marcas próprias

Petz: **13,5%** | Cobasi: **7,6%**  
(4T25)

### Crescimento em Serviços

Petz: **+12% a/a** | Cobasi: **+62% a/a**

### Forte geração de caixa

de **R\$414 mm** atingindo um  
**caixa líquido** de **R\$615mm**  
(em dez/25)





## 2. Resultados Financeiros

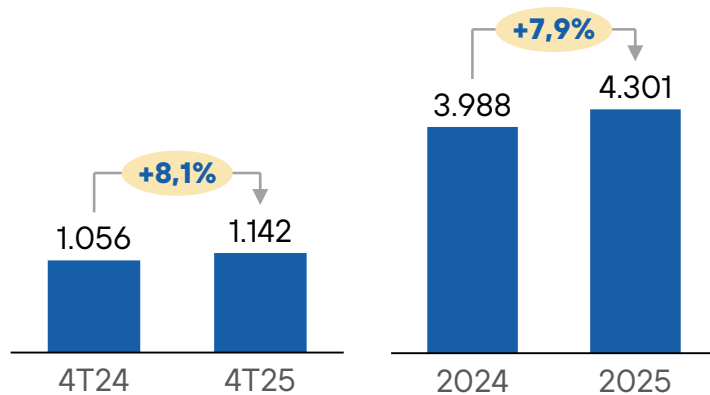
**Rafael Siqueira**  
CFO & DRI

# Receita Bruta

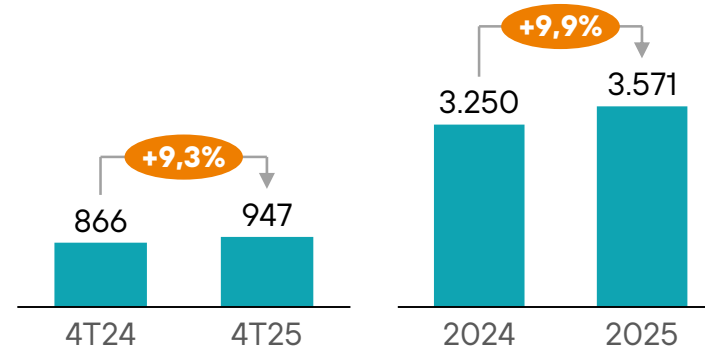
R\$ milhões



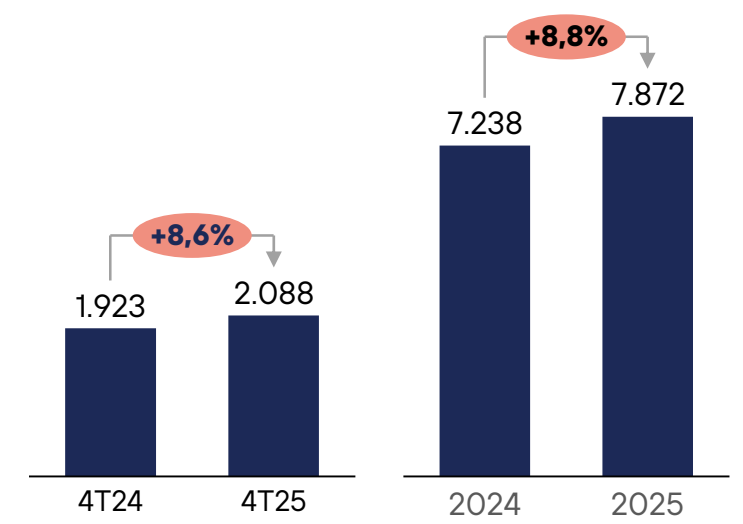
## Petz



## Cobasi



## GRUPO petz cobasi



### Destaques 4T25:

- Vendas B2C: **+8,7% a/a**
- Lojas Físicas: **+6,3% a/a**
- Canal Digital: **+12,0% a/a**
- SSS: **+8,0% a/a**
- Serviços: **+10,0% a/a**

### Destaques 4T25:

- Lojas Físicas: **+5,7% a/a**
- Canal Digital: **+15,4% a/a**
- SSS: **+6,2% a/a**
- GMV Serviços: **+43,0% a/a**

### Destaques 2025:

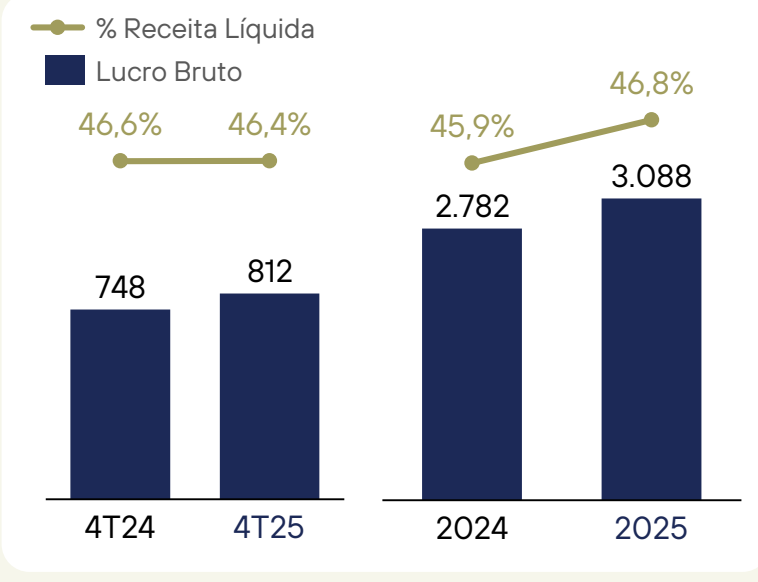
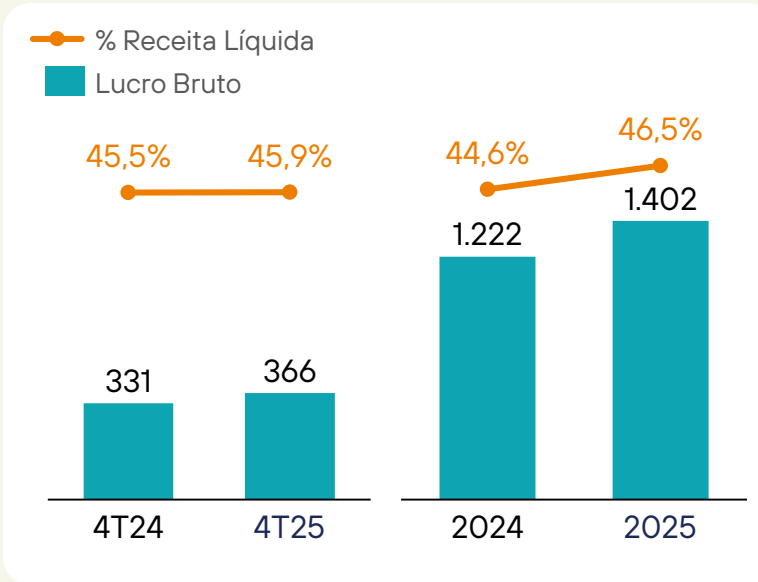
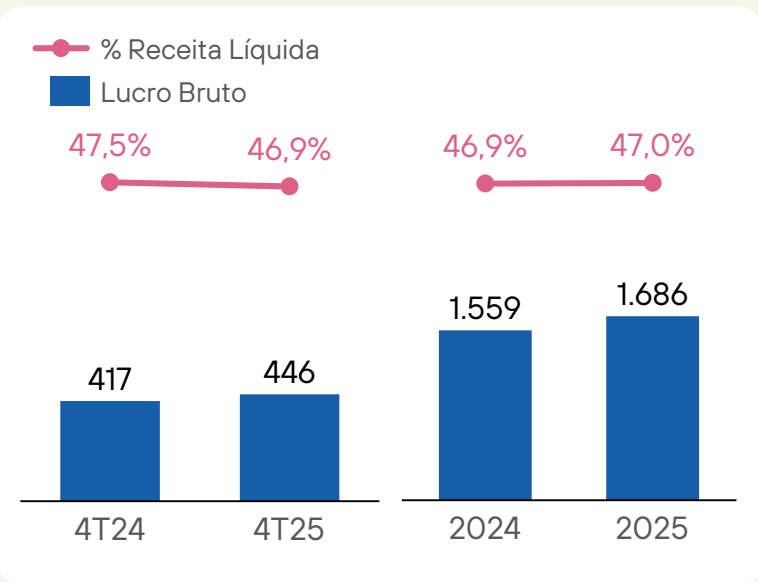
- Receita Total: **+8,8% a/a**
- Lojas Físicas: **+7,3% a/a**
- Canal Digital: **+11,7% a/a**
- SSS: **+7,4% a/a Cobasi e +6,2% a/a Petz**

Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

# Lucro Bruto

R\$ milhões



- **Patamar saudável de margem bruta**, mesmo com maior penetração do canal digital (+1,6 p.p. a/a)
- Foco em crescimento com disciplina de **cash margin**
- **Marcas próprias** com trajetória consistente de crescimento (**+26% a/a**)

- Melhorias operacionais e **centralização logística** para recebimento dos estoques
- **Evolução do mix de categorias**, com destaque para itens de maior margem
- Crescimento relevante em **Marcas Próprias** (**+37% a/a**)

- Expansão de **+0,9 p.p. a/a** em 2025
- Forte avanço em **marcas próprias**
- **Equilíbrio entre crescimento e margem, sustentando evolução operacional consistente**

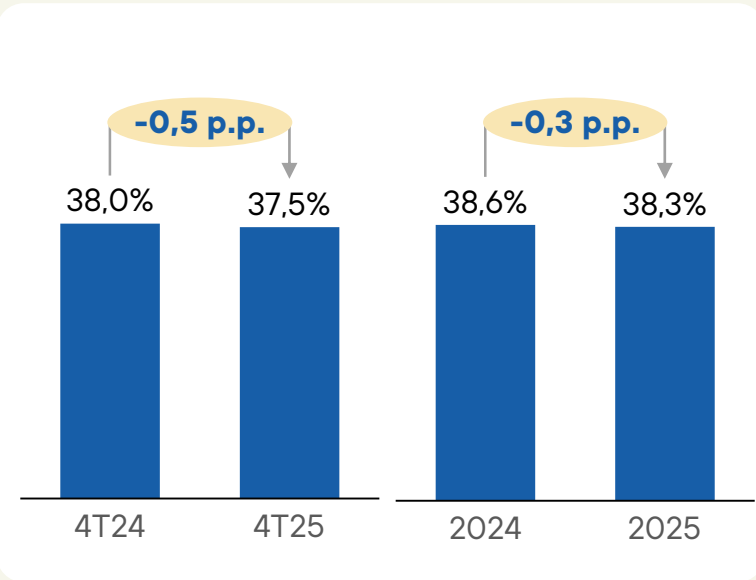
Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

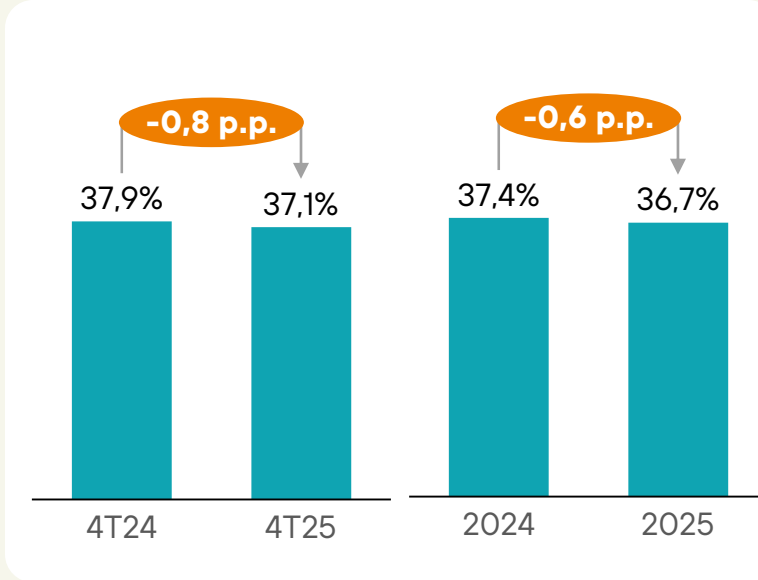
# Despesas Operacionais

R\$ milhões

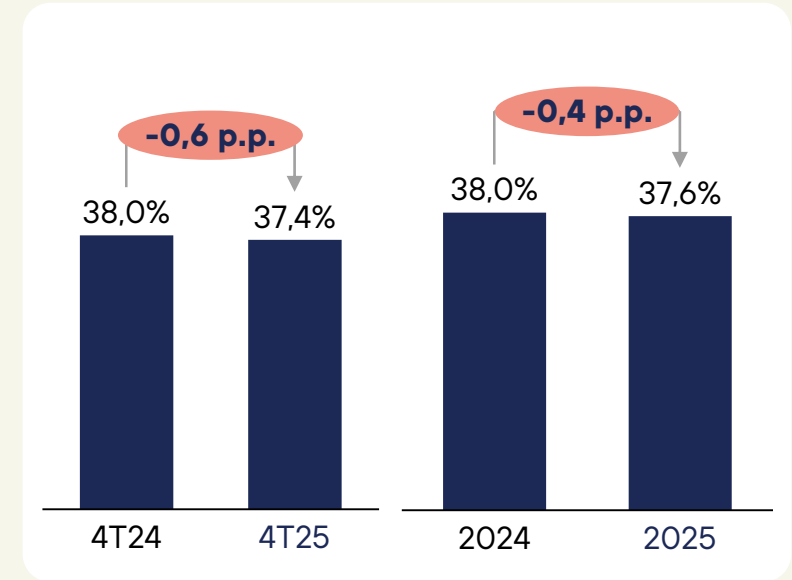
**Petz**



**Cobasi**



GRUPO  
**petz cobasi**



- **Diluição** de despesas com ganhos de **alavancagem operacional**: (i) pessoal de loja e (ii) indiretos
- Aumento pontual em G&A: (i) PLR - atingimento superior de metas, (ii) dissídio e (iii) evolução das plataformas digitais

- **Diluição** de despesas com ganhos de **alavancagem operacional**: (i) reestruturação de pessoal de loja e (ii) indiretos
- Aumento de G&A devido: (i) dissídio acima da inflação, (ii) reforço das estruturas de gestão e (iii) implementação da torre de controle (Logística)

- **Disciplina e austeridade em despesas, com ganho de alavancagem operacional**
- **Diluição de -0,4 p.p. a/a**

Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

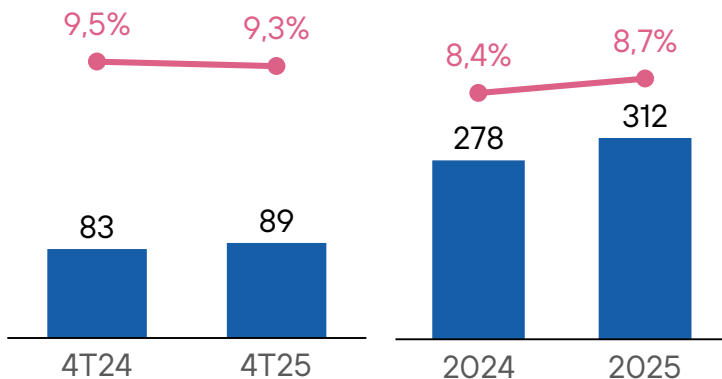
As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

# EBITDA Ajustado

R\$ milhões

**Petz**

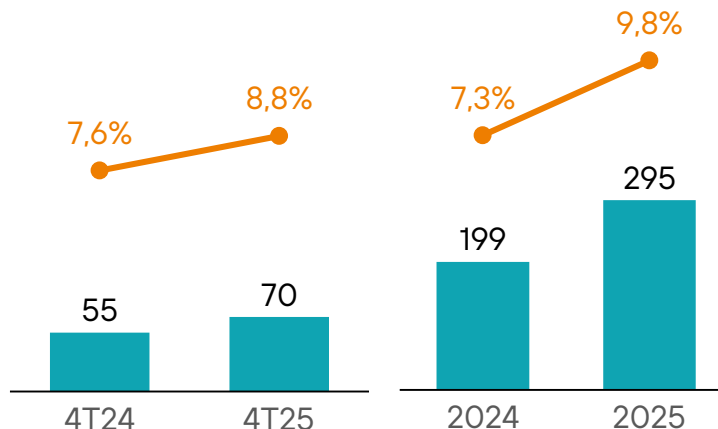
● % Receita Líquida  
■ EBITDA Ajustado



- **4T25:** EBITDA Ajustado de R\$88,8 milhões no 4T25, crescimento de +6,5% a/a, e **margem de 9,3% da Receita Líquida**
- **2025:** totalizou **R\$312,2 milhões**, crescimento de +12,4% a/a (**margem de 8,7%, +0,3 p.p. a/a**)

**Cobasi**

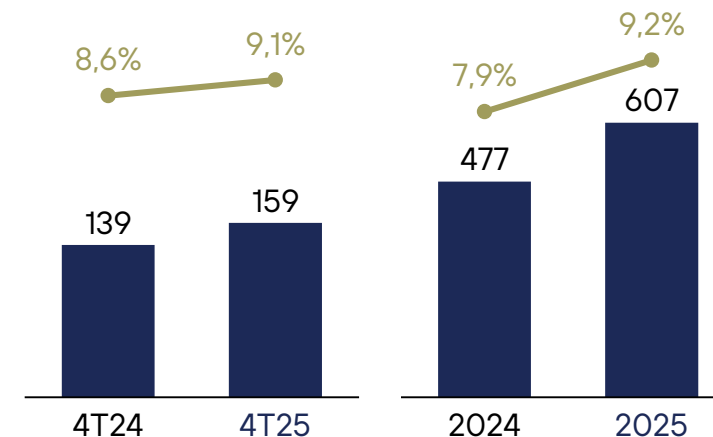
● % Receita Líquida  
■ EBITDA Ajustado



- **4T25:** EBITDA Ajustado de R\$70,0 milhões, crescimento de +26,7% a/a, e **margem de 8,8% da Receita Líquida (+1,2 p.p. a/a)**
- **2025:** totalizou **R\$294,6 milhões**, crescimento de +48,1% a/a (**margem de 9,8%, +2,5 p.p. a/a**)

GRUPO  
**petz cobasi**

● % Receita Líquida Total  
■ EBITDA Ajustado



- **2025:** EBITDA Ajustado de **R\$606,8 milhões**, crescimento de +27,3% a/a (**margem de 9,2%, +1,3 p.p. a/a**)

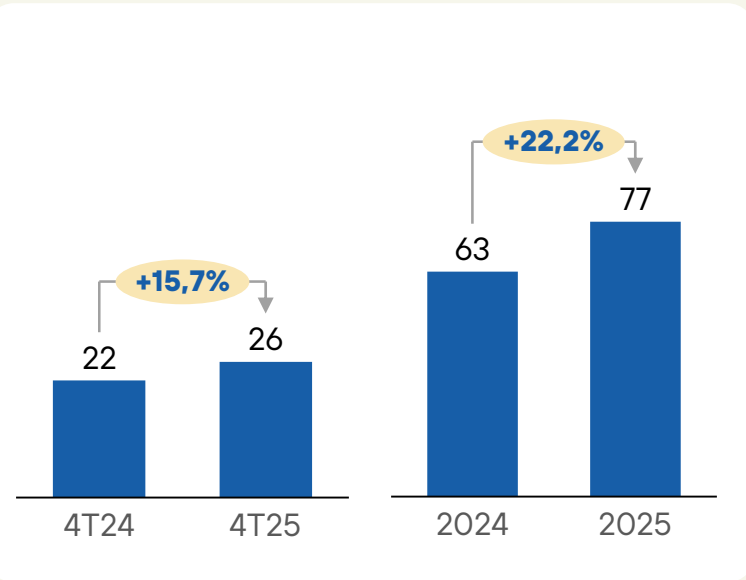
Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

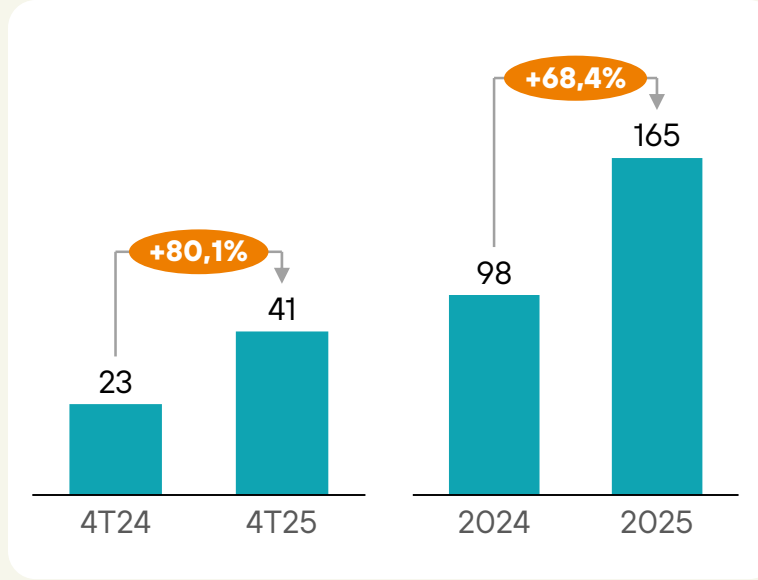
# Lucro Líquido Ajustado

R\$ milhões

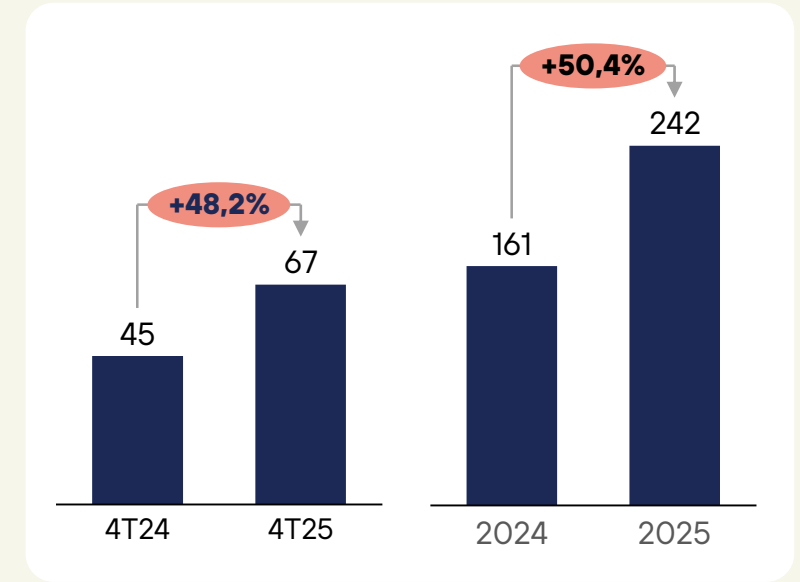
**Petz**



**Cobasi**



GRUPO  
**petz cobasi**



- **4T25:** Lucro Líquido Ajustado totalizou **R\$25,9 milhões (+15,7% a/a)**, reflexo da combinação de crescimento sustentável e foco em eficiência operacional

- **4T25:** Lucro Líquido Ajustado de **R\$41,0 milhões, crescimento de +80,1% a/a**, com margem líquida de 5,1% (+2,0 p.p. a/a) reflexo do forte avanço operacional

- Lucro Líquido Ajustado de 2025 de **R\$ 242,1 milhões, crescimento de +50,4%**, com margem líquida de 3,7% (+1,0 p.p. a/a)

Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

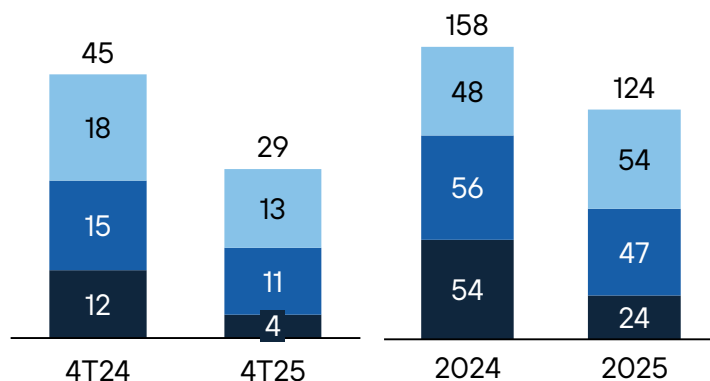
As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

# Investimentos

R\$ milhões

## Petz

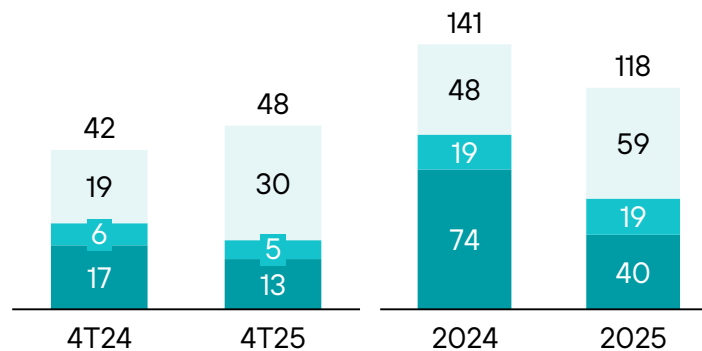
- Novas Lojas e Hosp.
- Tech e Digital
- Reformas, Manut., Logística e Outros



- **Redução de -36,0% a/a** nos Investimentos Totais
- **Desaceleração** no ritmo de **expansão a/a**
- Otimização de CAPEX por loja
- Recursos destinados a projetos de continuidade operacional e **melhoria das lojas existentes**
- Evolução da jornada digital e **aumento da eficiência sistêmica**

## Cobasi

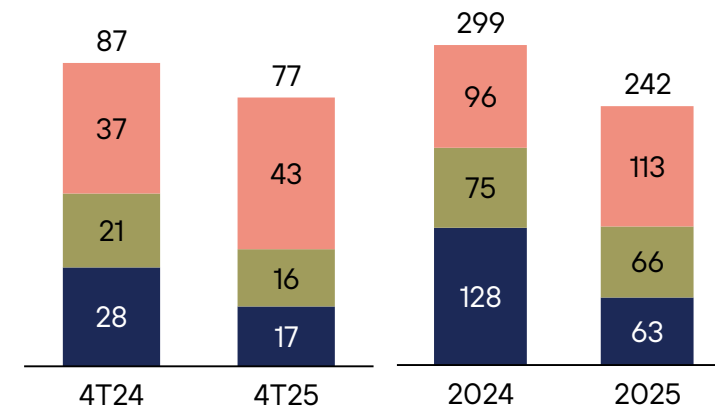
- Novas Lojas e Hosp.
- Tech e Digital
- Reformas, Manut., Logística e Outros



- **Menor ritmo de inaugurações**
- **Investimentos no novo CD de Aldeia da Serra (SP)** totalizaram R\$31,0 milhões em 2025
- Excluindo os investimentos do novo CD, a linha de Reformas, Manutenção e Outros apresentou **queda de -19,4% a/a no ano**

## GRUPO petz cobasi

- Novas Lojas e Hosp.
- Tech e Digital
- Reformas, Manut., Logística e Outros



- **Geração de caixa foi suficiente para cobrir integralmente os investimentos**
- Investimento total de **R\$ 211 milhões no ano**, excluindo os R\$ 31 milhões do novo CD de Aldeia da Serra (SP) de Cobasi



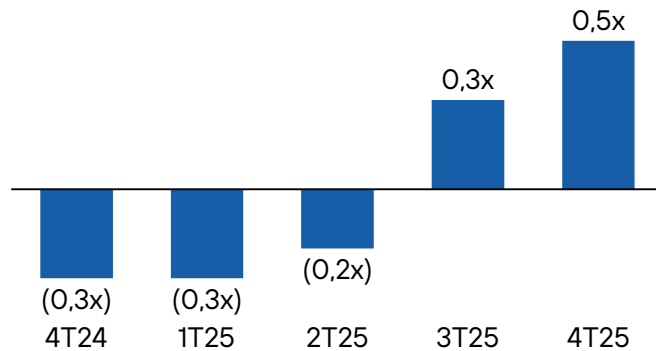
Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

# Caixa Líquido / EBITDA Ajustado 12M

**Petz**

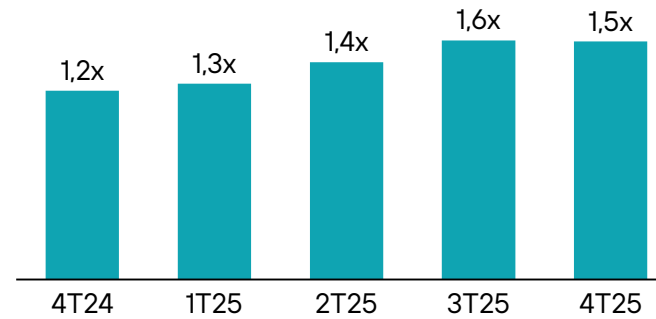
Caixa Líquido (Dívida Líquida) / EBITDA Ajustado 12M



- Posição de **Caixa Líquido de R\$160,7 milhões**
- **Varição positiva de R\$ 249,3 milhões** vs 4T24

**Cobasi**

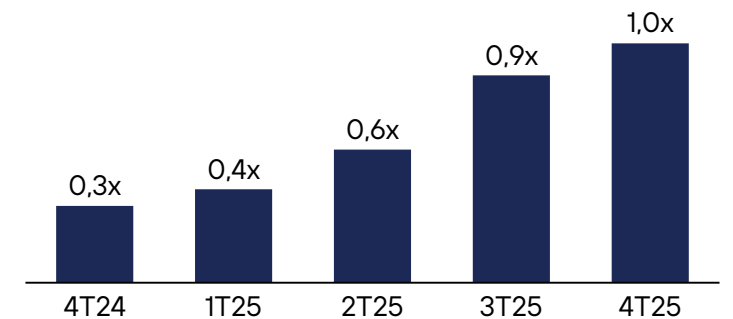
Caixa Líquido / EBITDA Ajustado 12M



- Posição de **Caixa Líquido de R\$454,7 milhões**
- **Varição positiva de R\$ 210,9 milhões** vs 4T24

GRUPO  
**petz cobasi**

Caixa Líquido / EBITDA Ajustado 12M



- Posição de **Caixa Líquido de R\$615,4 milhões**
- **Varição positiva de R\$ 460,2 milhões** vs 4T24

Nota: Os números apresentados seguem a norma IAS 17.

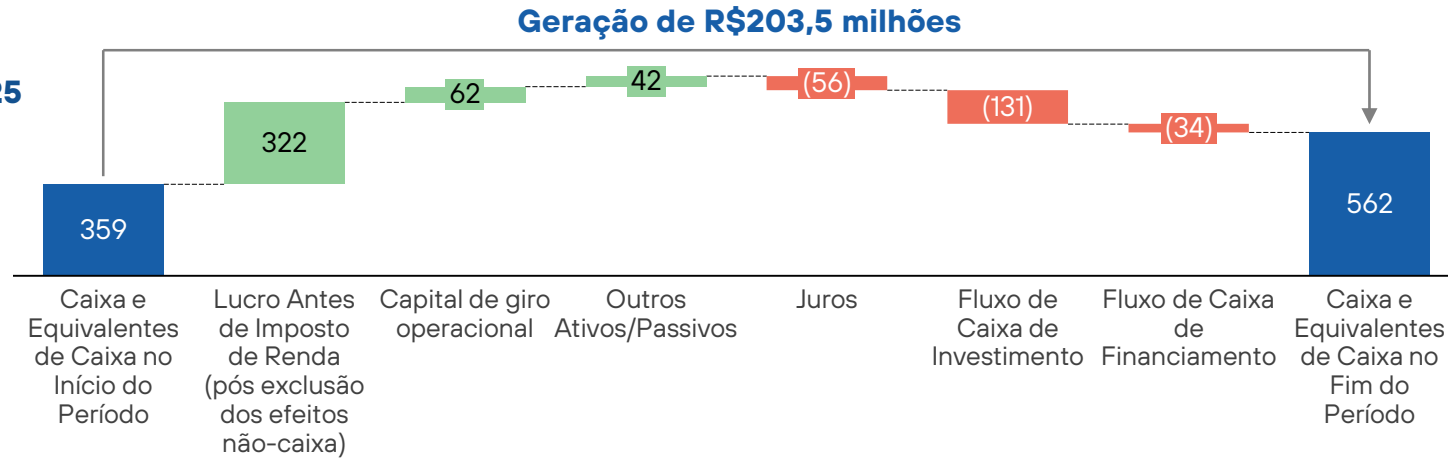
As informações apresentadas nesta seção correspondem à soma dos resultados históricos individuais de Petz e Cobasi, com o objetivo de ilustrar a dimensão consolidada da operação do Grupo Petz Cobasi. Ressalta-se que, até 2 de janeiro de 2026, as Companhias atuavam de forma separadas.

# Fluxo de Caixa e Geração de Caixa

**Petz**

**Fluxo de Caixa 2025**

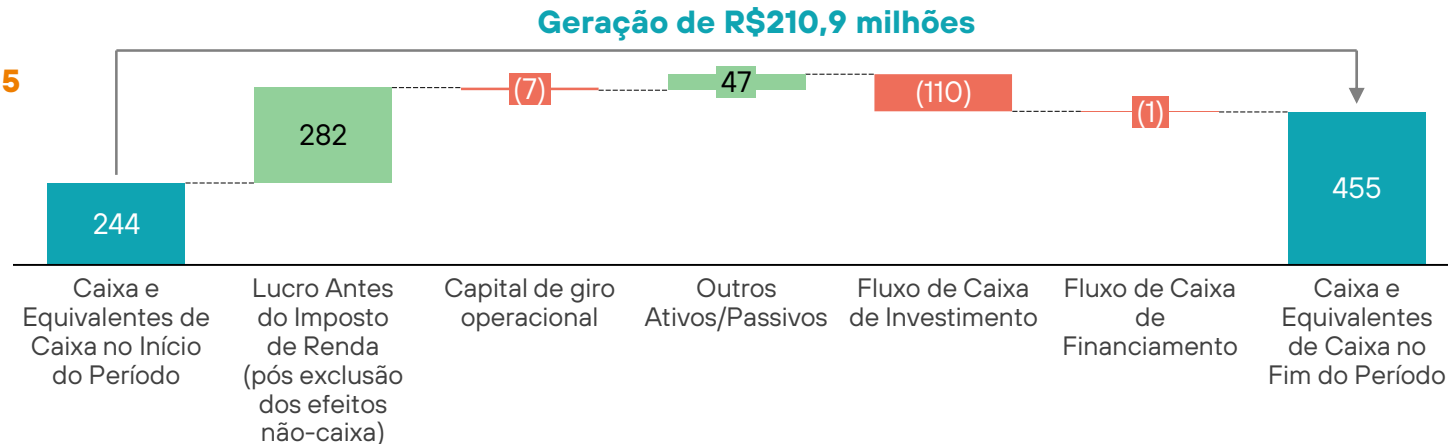
R\$ milhões



**Cobasi**

**Fluxo de Caixa 2025**

R\$ milhões



**2025**

**Geração de Caixa Consolidado<sup>1</sup>**

**R\$ 414,4 milhões**

# Q&A

## PT

- Para perguntar, clique em “**Q&A**” na parte inferior da tela;
- **Escreva seu nome, empresa e idioma;**
- Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar o microfone aparecerá na tela. Você deve ativá-lo para fazer perguntas.

## EN

- To ask questions, click on the “**Q&A**” icon at the bottom of the screen;
- **Write your name, company and language;**
- When announced, a request to activate the microphone will appear on the screen. You must activate it to ask questions.





# Considerações Finais

# GRUPO petz cobasi

**Juntos no cuidado. Unidos no afeto.**

## Relações com Investidores

Rafael Siqueira - Diretor Financeiro e RI

Renata Coutinho - Diretora de RI

Marcos Benetti - Gerente de RI, M&A e Novos Negócios

Nicole Caputo - Consultora de RI

Larissa Boness - Analista de RI

**[ri@petzcobasi.com.br](mailto:ri@petzcobasi.com.br)**

**AVISO LEGAL.** As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento do Grupo Petz Cobasi são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma e projeções com base na expectativa da administração da companhia. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

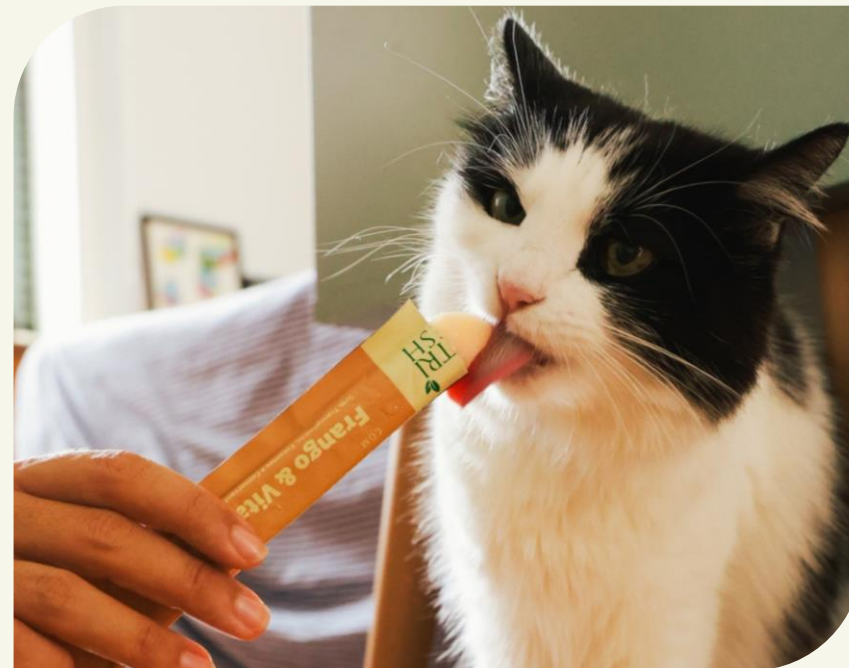
GRUPO  
**petz cobasi**

Juntos no cuidado. Unidos no afeto.

**4Q25** and **2025**  
RESULTS

---

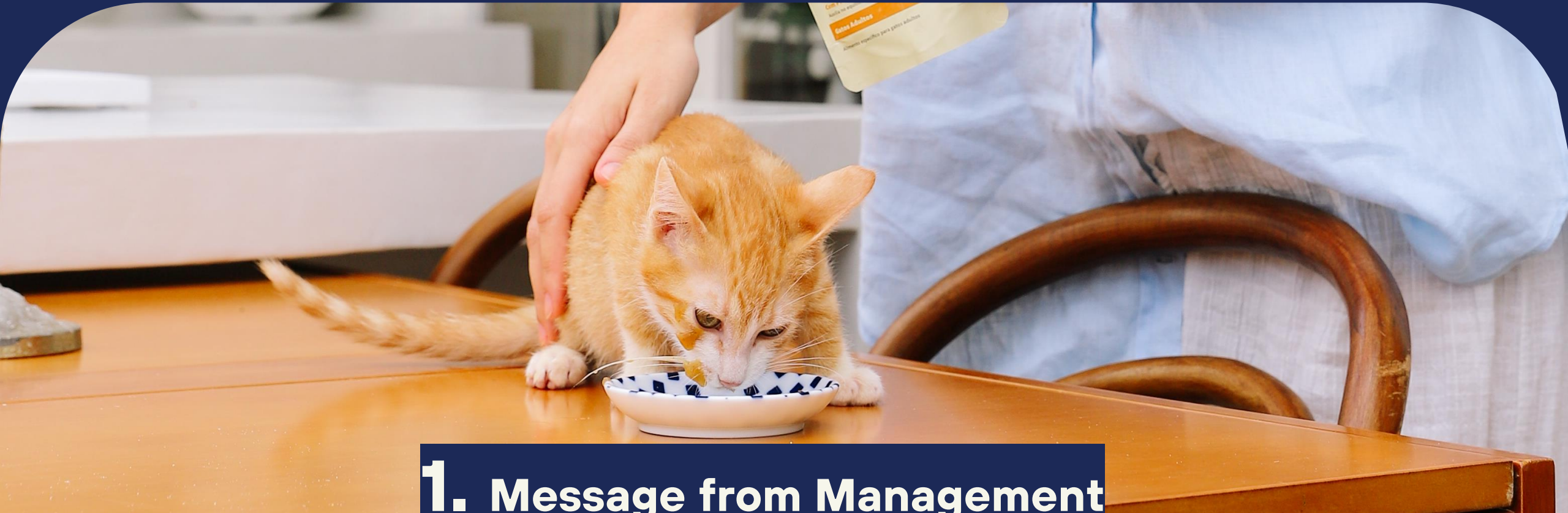
**petz Cobasi**



## AGENDA

- 1.** Message from Management
- 2.** Financial Results
- 3.** Q&A
- 4.** Final Remarks





## **1. Message from Management**

**Paulo Nassar**

Grupo Petz Cobasi CEO

# HIGHLIGHTS

## Cobasi

### 4Q25

**+9.3% y/y**  
Total Gross Revenue

Gross Margin of  
**45.9%**  
(+0.4 p.p. y/y)

**8.8% of Adjusted EBITDA Margin**  
(+1.2 p.p. y/y)

Adjusted Net Income  
**R\$41.0 mm**  
(+80.1% y/y)

### 2025

Strong net cash generation:  
**+R\$210.9 mm**

**9.8% of Adjusted EBITDA Margin**  
(+2.5 p.p. y/y),  
reaching R\$294.6 mm  
(+48.1% y/y)

## Petz

### 4Q25

**+8.7% y/y**  
B2C Sales

Net cash generation:  
**+R\$47.6 mm**

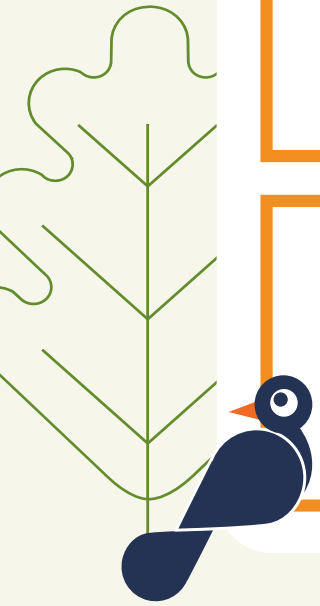
**9.3% of Adjusted EBITDA Margin**  
(stable y/y)

**13.5%**  
Private Label share  
(+1.9 p.p. y/y; % of total sales)

### 2025

Strong net cash generation:  
**+R\$203.5 mm**

**8.7% of Adjusted EBITDA Margin**  
reaching R\$312.2 mm  
(+12.4% y/y)



# Main messages

## Petz + Cobasi consolidated view

### CADE Approval

Dec/2025

### +15 store openings

totaling **521 stores**  
with a national reach

### Same Store Sales

Petz: **+6.2% y/y** | Cobasi: **+7.4% y/y**

**40.9%**

### Digital Penetration

Petz: **42.8%** | Cobasi: **38.6%**

### Omnichannel

Petz: **93%** | Cobasi: **98%**

### Private Label share

Petz: **13.5%** | Cobasi: **7.6%**  
(4Q25)

### Growth in Services

Petz: **+12% y/y** | Cobasi: **+62% y/y**

### Strong cash generation

of **R\$414 mm** reaching a  
**net cash of R\$615mm**  
(Dec/25)





## 2. Financial Results

**Rafael Siqueira**  
CFO & IRO



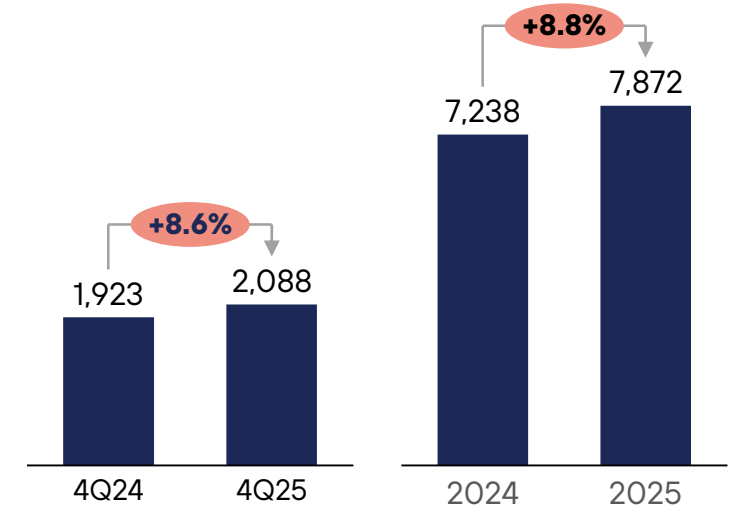
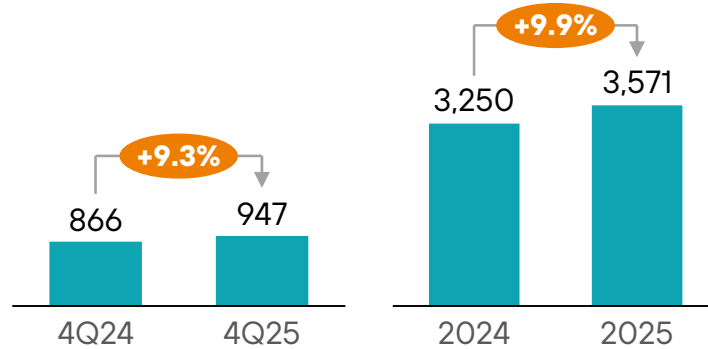
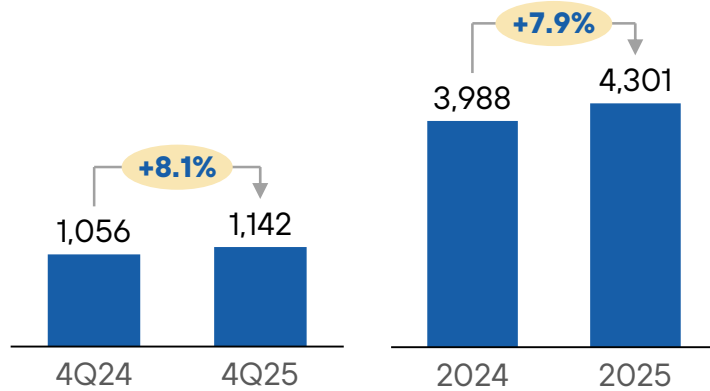
# Gross Revenue

R\$ million

## Petz

## Cobasi

## GRUPO petz cobasi



### Highlights 4Q25:

- B2C Sales: **+8.7% y/y**
- Physical Stores: **+6.3% y/y**
- Digital Channel: **+12.0% y/y**
- SSS: **+8.0% y/y**
- Services: **+10.0% y/y**

### Highlights 4Q25:

- Physical Stores: **+5.7% y/y**
- Digital Channel: **+15.4% y/y**
- SSS: **+6.2% y/y**
- Services GMV: **+43.0% y/y**

### Highlights 2025:

- Total Revenue: **+8.8% y/y**
- Physical Stores: **+7.3% y/y**
- Digital Channel: **+11.7% y/y**
- SSS: **+7.4% y/y Cobasi and +6.2% y/y Petz**

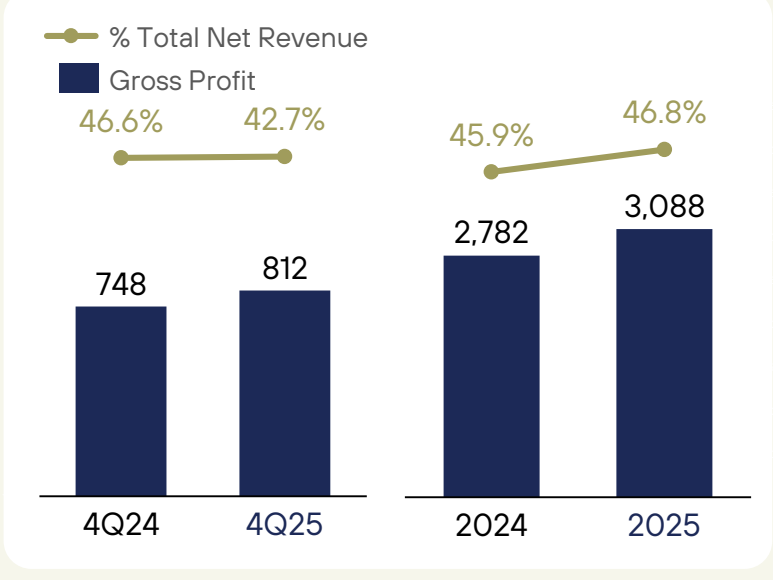
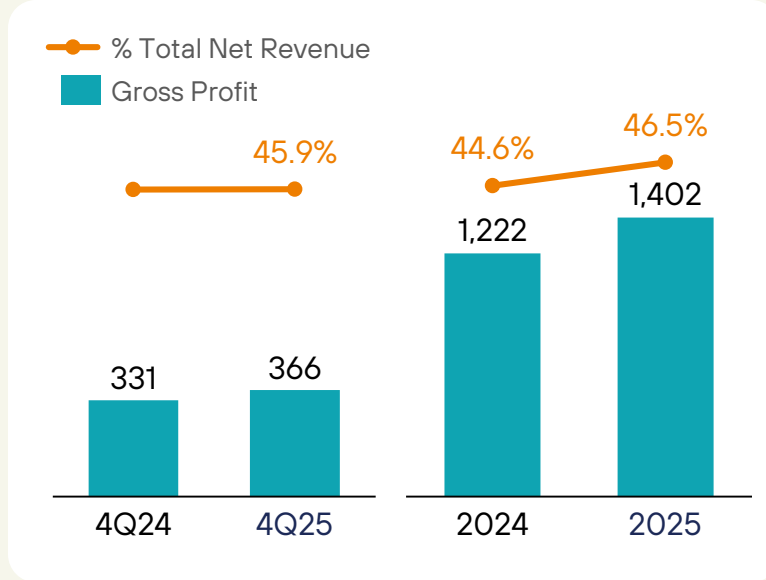
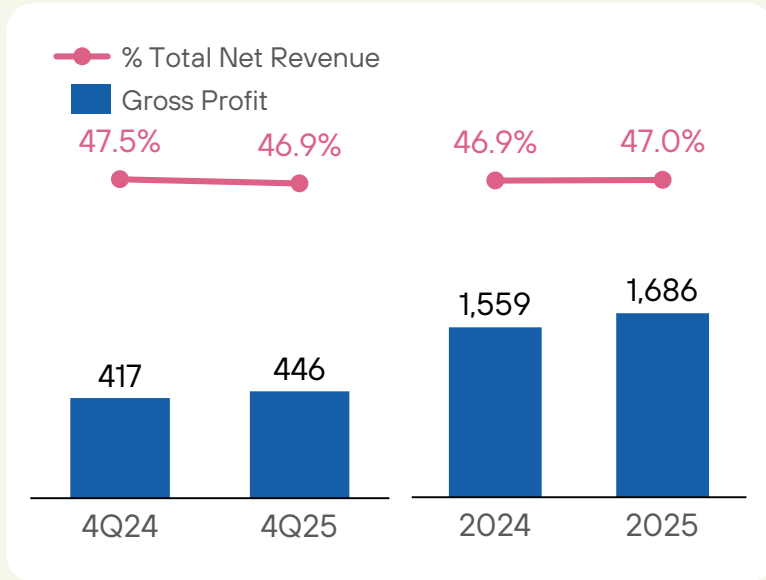
Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.



# Gross Profit

R\$million



- **Healthy gross margin level**, even with higher penetration of the digital channel (+1.6 p.p. y/y)
- Focus on growth with **cash margin discipline**
- **Private label** with a consistent growth trajectory (**+26% y/y**)

- **Operational improvements and logistics centralization** for inventory receiving
- **Category mix evolution**, with a focus on higher-margin items
- Strong growth in **Private Labels (+37% y/y)**

- Expansion of **+0.9 p.p. y/y** in 2025
- **Private labels** consistent evolution
- **Balance between growth and margin, supporting consistent operational evolution**

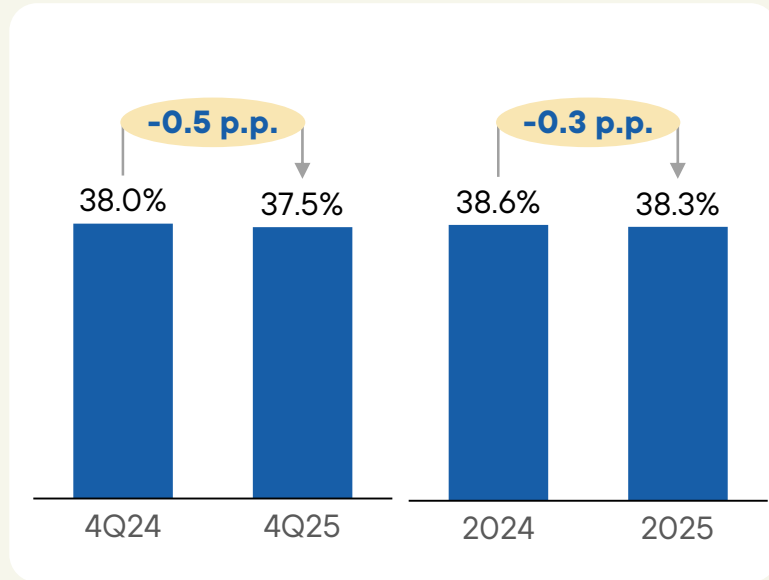
Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.

# Operating Expenses

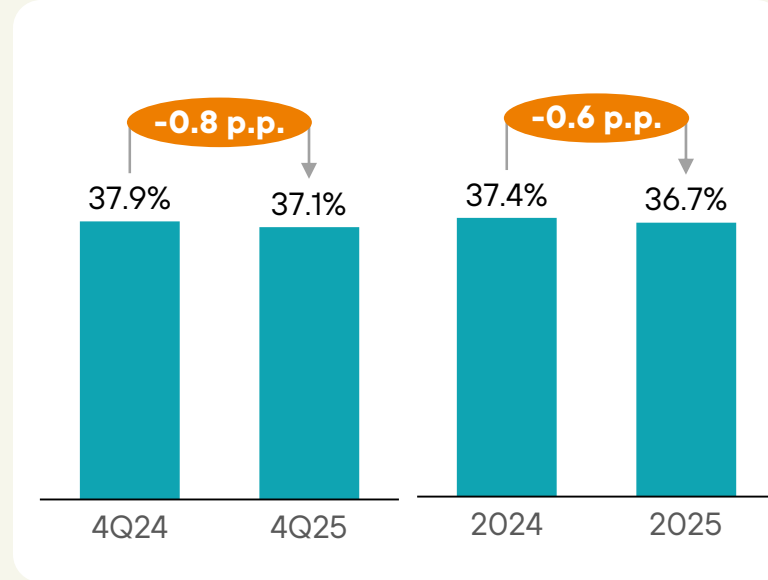
R\$million

## Petz



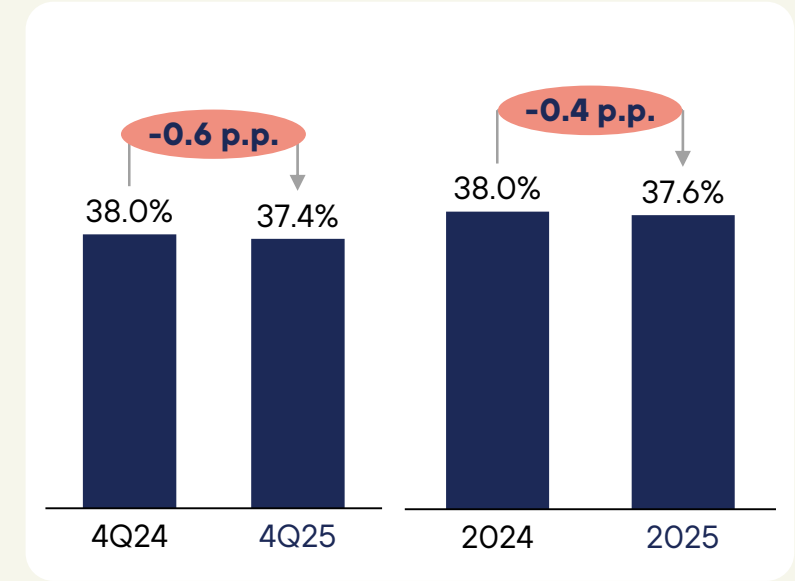
- **Expense dilution driven by operating leverage gains:** (i) store personnel and (ii) indirect costs
- One-off increase in G&A: (i) profit-sharing (PLR) due to above-target performance, (ii) collective bargaining adjustment, and (iii) continued evolution of digital platforms

## Cobasi



- **Expense dilution** driven by **operating leverage gains:** (i) store workforce restructuring and (ii) indirect costs
- Increase in G&A due to: (i) wage adjustment above inflation, (ii) strengthening of management structures, and (iii) implementation of the control tower (Logistics)

## GRUPO petz cobasi



- **Cost discipline and austerity, with operating leverage gains**
- **-0.4 p.p. y/y expense dilution**

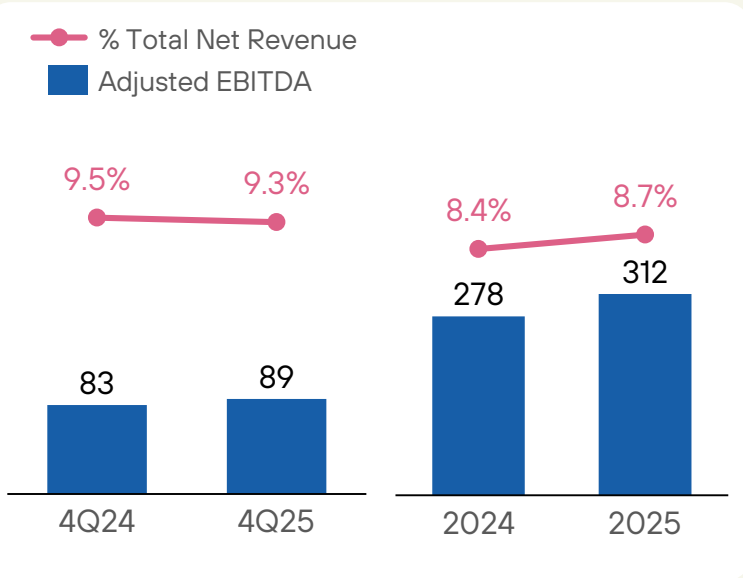
Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.

# Adjusted EBITDA

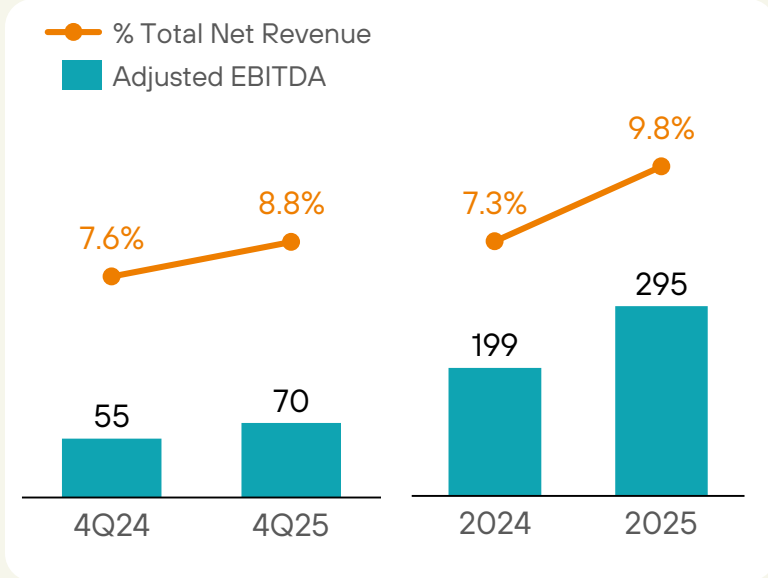
R\$ million

## Petz



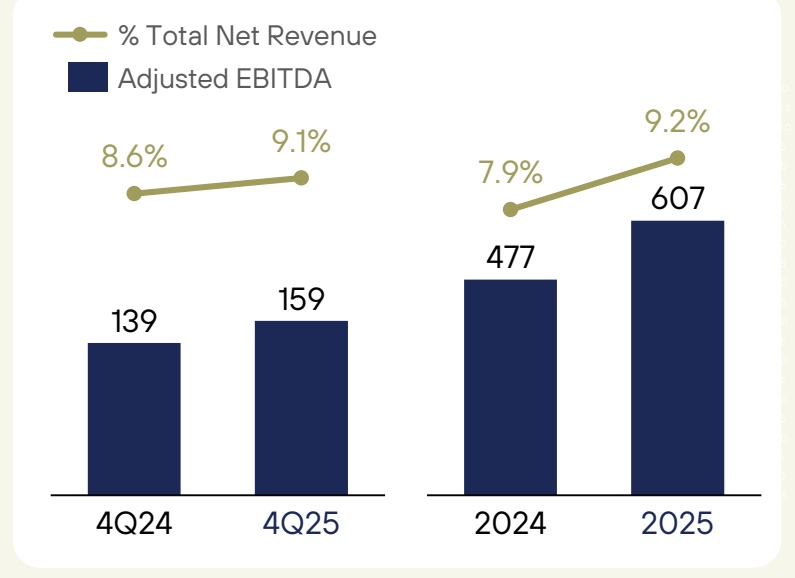
- **4Q25:** Adjusted EBITDA of R\$88.8 million in 4Q25, up +6.5% y/y, with a **9.3% margin** on Net Revenue
- **2025:** totaled **R\$312.2 million**, an increase of +12.4% y/y (**8.7% margin, +0.3 p.p. y/y**)

## Cobasi



- **4Q25:** Adjusted EBITDA of R\$70.0 million, growth of +26.7% y/y, and a **8.8% of Net Revenue (+1.2 p.p. y/y)**
- **2025:** totaled **R\$294.6 million**, an increase of +48.1% y/y (**9.8% margin, +2.5 p.p. y/y**)

## GRUPO petz cobasi



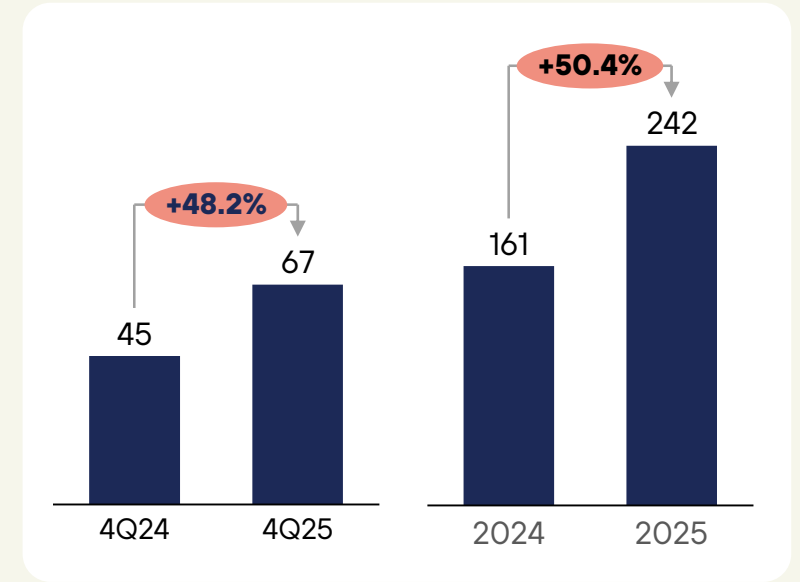
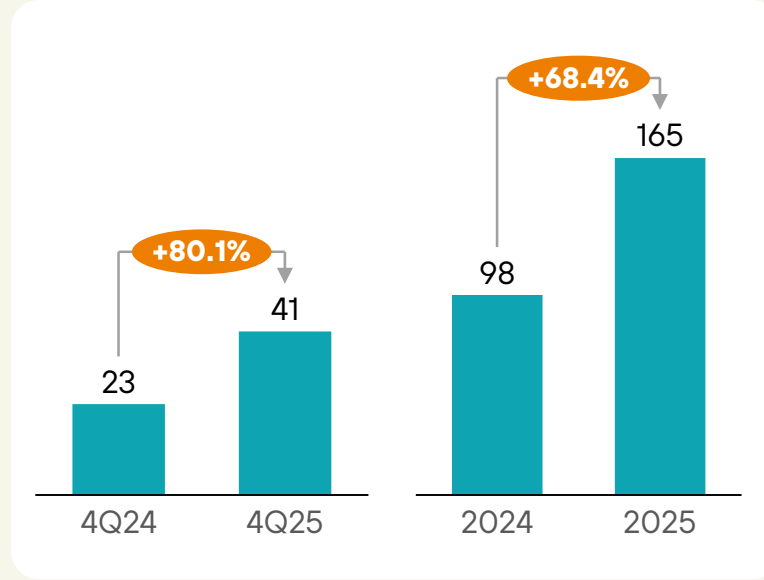
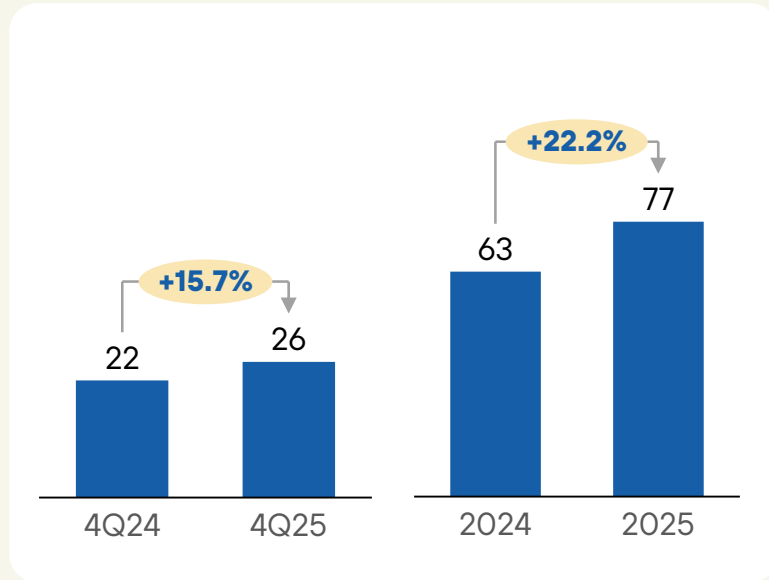
- **2025:** Adjusted EBITDA of **R\$606.8 million**, a +27.3% y/y growth (**9.2% margin, +1.3 p.p. y/y**)

Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.

# Adjusted Net Income

R\$ million



- **4T25:** Lucro Líquido Ajustado totalizou **R\$25,9 million (+15,7% a/a)**, reflexo da combinação de crescimento sustentável e foco em eficiência operacional

- **4T25:** Lucro Líquido Ajustado de **R\$41,0 million, crescimento de +80,1% a/a**, com margem líquida de 5,1% (+2,0 p.p. a/a) reflexo do forte avanço operacional

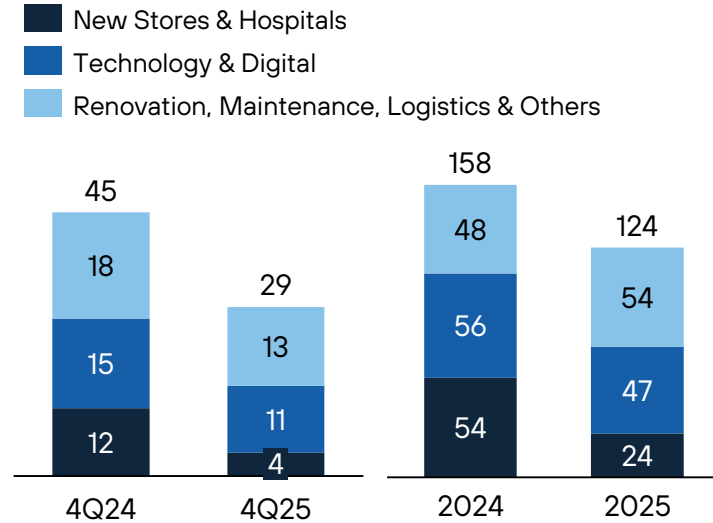
- Lucro Líquido Ajustado de 2025 de **R\$ 242,1 million, crescimento de +50,4%**, com margem líquida de 3,7% (+1,0 p.p. a/a)

Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.

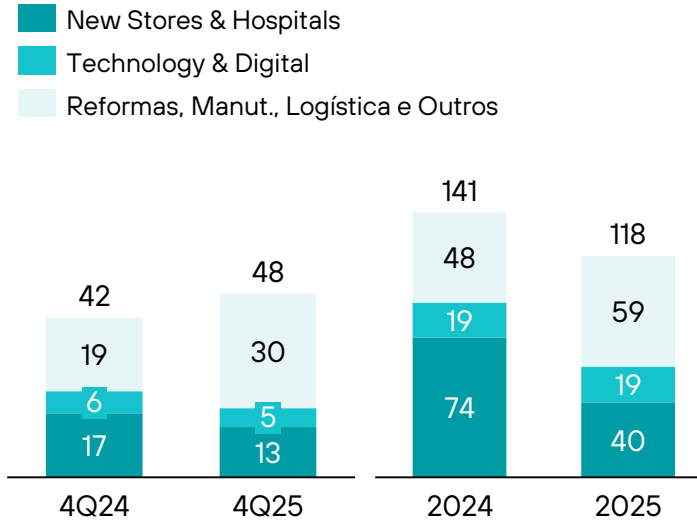
# Investments

R\$ million

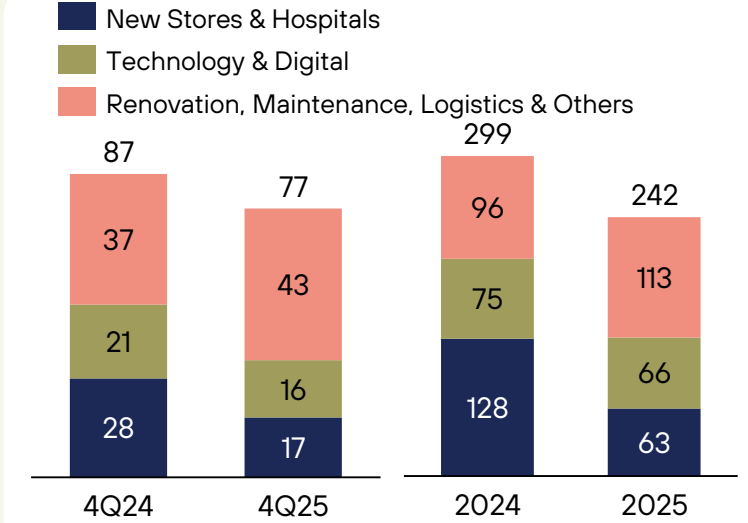


- **Redução de -36,0% a/a** nos Investimentos Totais
- **Desaceleração** no ritmo de **expansão a/a**
- Otimização de CAPEX por loja
- Recursos destinados a projetos de continuidade operacional e **melhoria das lojas existentes**
- Evolução da jornada digital e **aumento da eficiência sistêmica**

# Cobasi



- **Menor ritmo de inaugurações**
- **Investimentos no novo CD de Aldeia da Serra (SP)** totalizaram R\$31,0 million em 2025
- Excluindo os investimentos do novo CD, a linha de Reformas, Manutenção e Outros apresentou **queda de -19,4% a/a no ano**



- **Geração de caixa foi suficiente para cobrir integralmente os investimentos**
- Investimento total de **R\$ 211 million no ano**, excluindo os R\$ 31 million do novo CD de Aldeia da Serra (SP) de Cobasi

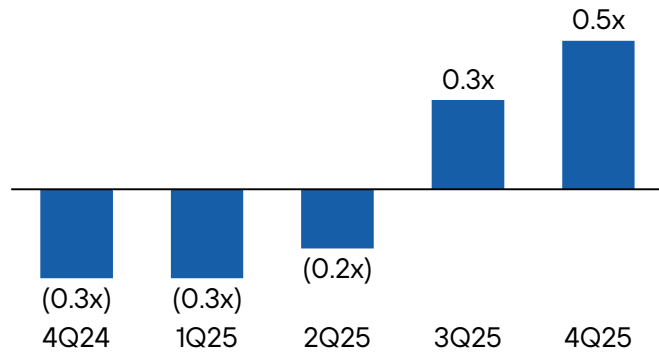
Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.

# Net Cash / Adjusted EBITDA LTM

## Petz

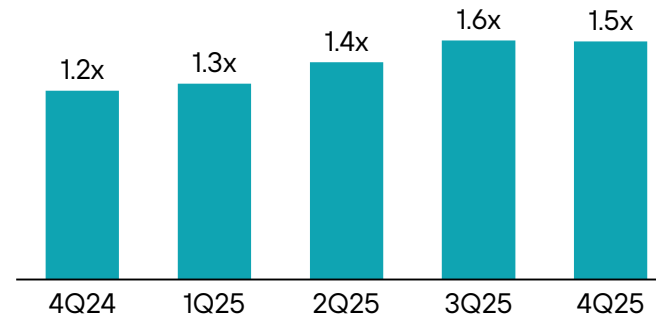
Net Cash (Net Debt) / Adjusted EBITDA 12M



- Net Cash of **R\$160.7 million**
- **Positive variation of R\$ 249.3 million** vs 4Q24

## Cobasi

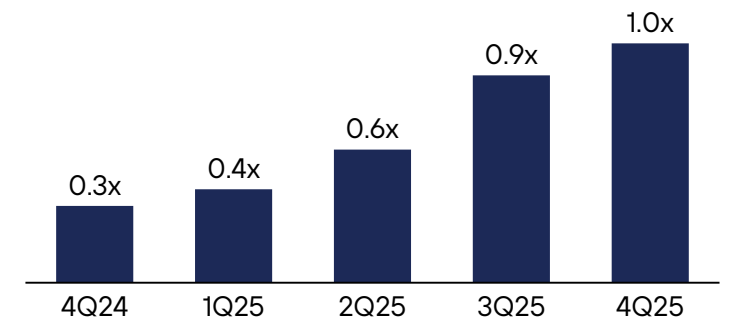
Net Cash / Adjusted EBITDA 12M



- Net Cash of **R\$454.7 million**
- **Positive variation of R\$ 210.9 million** vs 4Q24

## GRUPO petz cobasi

Net Cash / Adjusted EBITDA 12M



- Net Cash of **R\$615.4 million**
- **Positive variation of R\$ 460.2 million** vs 4Q24

Note: The figures presented are prepared in accordance with IAS 17.

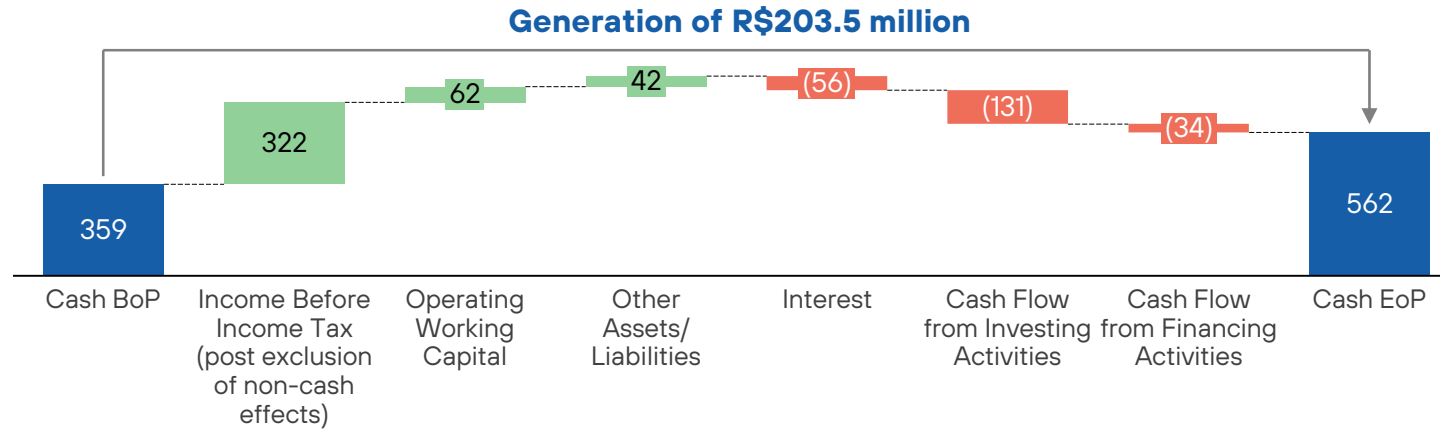
The information presented in this section corresponds to the sum of the individual historical results of Petz and Cobasi, for the purpose of illustrating the consolidated scale of the Grupo Petz Cobasi's operations. It is worth noting that, until January 2, 2026, the companies operated independently.

# Cash Flow and Cash Generation



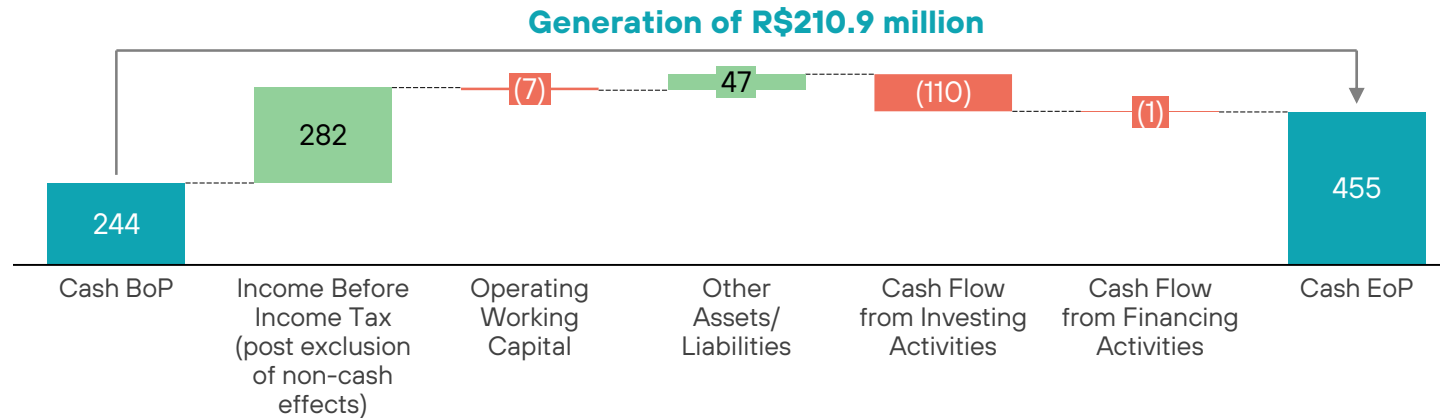
## 2025 Cash Flow

R\$ million



## 2025 Cash Flow

R\$ million



**2025**

**Consolidated  
Cash Generation**

**R\$ 414.4 million**



# Final Remarks

# GRUPO petz cobasi

**Juntos no cuidado. Unidos no afeto.**

## **Investor Relations**

Rafael Siqueira – CFO & IRO

Renata Coutinho – IR Director

Marcos Benetti – IR, M&A and New Business Manager

Nicole Caputo – IR Consultant

Larissa Boness – IR Analyst

**[ri@petzcobasi.com.br](mailto:ri@petzcobasi.com.br)**

**LEGAL DISCLAIMER.** The statements contained in this document regarding business outlook, projections of operating and financial results, and those related to the growth prospects of Grupo Petz Cobasi are merely forward-looking statements and, as such, are based exclusively on management's expectations regarding the future of the business. Such expectations are substantially dependent on market conditions, the performance of the Brazilian economy, the sector, and international markets and are therefore subject to change without prior notice. This performance report includes accounting and non-accounting data, such as operational metrics, pro forma financial information, and projections based on management's expectations. Non-accounting data has not been reviewed by the Company's independent auditors.