PDTC
B3 LISTED NM

Release de Resultados

3T26

Padtec Holding S.A.
04 de novembro de 2026

Webcast de Resultados
05 de novembro, quinta-feira, às 09h00 (horário de São Paulo)
Por plataforma eletrônica Teams
Acesse www.padtec.com para se inscrever

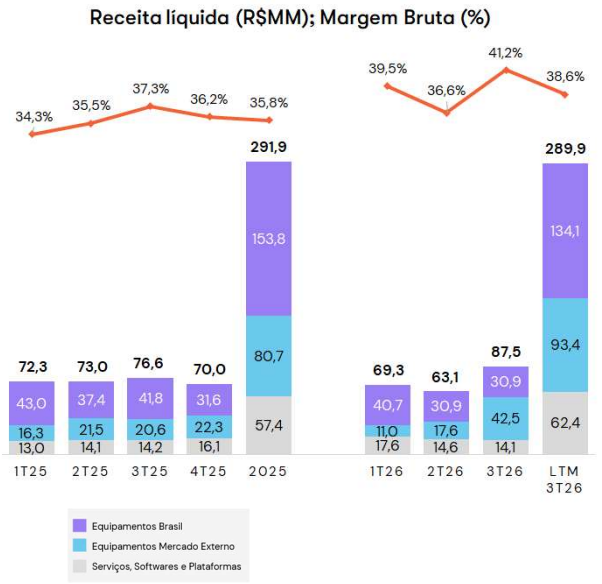
padtec

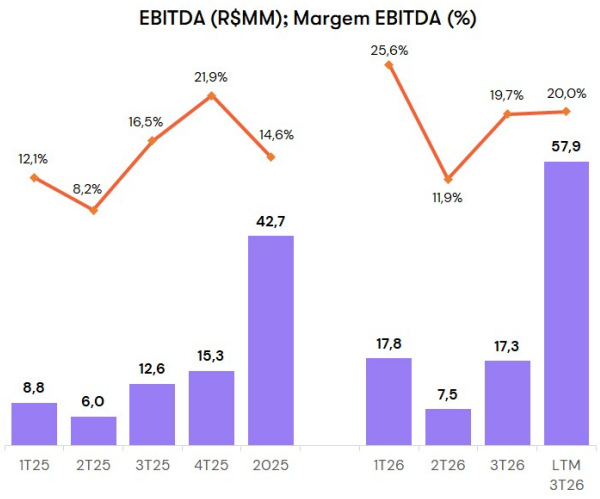
Relações com Investidores
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

Release de Resultados 3T26

Expansão internacional impulsiona o trimestre, transforma prejuízo acumulado em lucro e reforça a evolução da Padtec como parceiro confiável em infraestrutura digital.

Campinas, SP, 4 de novembro de 2026. A Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (e, em conjunto com suas controladas, especialmente a Padtec S.A., "Companhia" ou "Padtec") apresenta seus resultados referentes ao terceiro trimestre de 2026 ("3T26") e aos doze meses findos em 30 de setembro de 2026 ("LTM 3T26"), elaborados de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS) emitidas pelo IASB.





R$ mil	Indicadores Financeiros Selecionados								
	1T25	2T25	3T25	4T25	2025	1T26	2T26	3T26	LTM 3T26
Receita Bruta	88.610	88.471	93.548	83.945	354.574	85.161	76.071	106.226	351.403
Receita Líquida	72.301	73.009	76.563	69.981	291.854	69.309	63.099	87.478	289.867
Lucro Bruto	24.821	25.919	28.551	25.304	104.595	27.410	23.095	36.008	111.817
Margem Bruta	34,3%	35,5%	37,3%	36,2%	35,8%	39,5%	36,6%	41,2%	38,6%
Resultado Líquido	(50)	(7.906)	4.094	10.823	6.961	7.794	(4.614)	7.120	21.123
Resultado Líquido por Ação (R$)	(0,00)	(0,10)	0,05	0,14	0,09	0,10	(0,06)	0,09	0,23
Margem Líquida	-0,1%	-10,8%	5,3%	15,5%	2,4%	11,2%	-7,3%	8,1%	7,3%
EBITDA	8.755	5.987	12.642	15.334	42.718	17.767	7.504	17.255	57.860
Margem EBITDA	12,1%	8,2%	16,5%	21,9%	14,6%	25,6%	11,9%	19,7%	20,0%
Dívida Bruta	319.617	291.182	282.837	282.833	282.833	274.162	276.035	278.822	278.822
Dívida Líquida	171.365	179.223	190.371	136.519	136.519	147.120	154.178	153.488	153.488
Ordens de Venda	115.341	102.970	90.034	83.825	392.170	79.877	136.425	81.331	381.458
Equipamentos - Brasil	50.686	53.657	61.515	55.326	221.184	39.951	55.332	31.497	182.106
Equipamentos - Mercado Externo	25.064	19.592	17.372	15.598	77.626	23.692	58.383	29.806	127.479
Serviços, Softwares e Plataformas	39.591	29.721	11.147	12.901	93.360	16.234	22.710	16.596	68.441
Sistemas Submarinos	-	-	-	-	-	-	-	3.432	3.432

Comentário da Administração

O terceiro trimestre mostra a capacidade da Padtec de transformar sua presença internacional em receita e rentabilidade. Alcançamos R$ 87,5 milhões de receita líquida, com crescimento de 38,7% sobre o trimestre anterior, e transforma prejuízo acumulado em lucro de R$ 1,4 milhão. Reforçando a evolução da Padtec como parceiro confiável em infraestrutura digital.

O principal movimento veio do mercado externo. As receitas dessa frente mais que dobraram em relação ao 3T25 e passaram a representar quase metade da receita consolidada. Essa evolução amplia a diversificação geográfica do negócio e dá expressão financeira à nossa estratégia de internacionalização.

A margem bruta de 41,2% e a margem EBITDA de 19,7% traduzem uma melhora da rentabilidade no trimestre, principalmente impactados por melhoria na eficiência operacional. O lucro bruto cresceu 25,9% em relação ao 3T25, acima da expansão de 17,9% das despesas administrativas e comerciais. A continuidade desse desempenho depende da composição das vendas, da execução dos projetos e da gestão de custos e despesas.

Há desafios a enfrentar. As receitas de equipamentos no Brasil recuaram 26,1% em relação ao 3T25 e as ordens totais de vendas caíram 9,7%. Nosso foco é converter oportunidades comerciais em negócios rentáveis, ampliar a base de serviços e preservar disciplina no uso de capital. O avanço internacional precisa caminhar junto com o fortalecimento da operação brasileira.

Tecnologia para conectar a próxima etapa da economia digital

A expansão de inteligência artificial e computação em nuvem criam necessidades de transporte óptico e interconexão entre data centers. A oportunidade para a Padtec está em aplicar sua engenharia e experiência em redes a projetos com exigências crescentes de capacidade, disponibilidade e eficiência.

A Padtec Marine Networks amplia esse horizonte para redes submarinas e fluviais. O trimestre já registra R$ 3,4 milhões de ordens nessa frente, ainda sem receita reconhecida na abertura por negócios. O próximo passo é desenvolver essa atuação com execução técnica e financeira disciplinada.

Queremos ampliar a relevância da Padtec na infraestrutura digital a partir de entregas concretas: soluções competitivas, proximidade com os clientes, expansão seletiva e rentabilidade. Os resultados do 3T26 representam um avanço nessa trajetória.

Mercado Global

A demanda por redes ópticas ligadas a IA e nuvem também aparece nas divulgações recentes de fornecedores globais. Outros grandes players do setor destacam esse vetor em seus resultados de 2026. Esse contexto oferece oportunidades à Padtec, cuja captura dependerá de competitividade, acesso comercial e capacidade de execução.

Padtec Marine Networks

A combinação entre redes DWDM, serviços especializados e infraestrutura submarina posiciona a Companhia para capturar oportunidades provenientes da expansão internacional dos Data Centers, hyperscalers, provedores de conteúdo e grandes operadoras.

Essa integração também amplia a capacidade da Companhia em participar de projetos completos de infraestrutura crítica de conectividade.

Inteligência Artificial

A rápida expansão da Inteligência Artificial segue acelerando investimentos globais em Data Centers, conectividade óptica de alta capacidade e sistemas de interconexão entre regiões e continentes.

Esse movimento reforça a importância estratégica das soluções desenvolvidas pela Padtec para aplicações de transporte óptico, Data Center Interconnect (DCI), redes metropolitanas de alta capacidade, backbone nacional e sistemas submarinos.

A Companhia acredita que esse ciclo estrutural de investimentos deverá permanecer por diversos anos, criando oportunidades relevantes tanto no mercado brasileiro quanto internacional.

Cadeia global de suprimentos

A expansão da demanda mundial por componentes relacionados à Inteligência Artificial continua pressionando determinados segmentos da cadeia global de semicondutores, especialmente DSPs ópticos, Silicon Photonics, lasers de alta potência e componentes avançados.

Ao mesmo tempo, esse ambiente favorece empresas com elevada capacidade de engenharia, desenvolvimento local, planejamento de compras e flexibilidade industrial.

Historicamente, a Padtec demonstrou capacidade de adaptação durante períodos de restrição da cadeia global de suprimentos, preservando competitividade e atendimento aos clientes.

Internacionalização

A Companhia continua ampliando sua presença internacional, com crescimento consistente da carteira comercial na América Latina e evolução das iniciativas voltadas ao mercado norte-americano.

A estratégia busca reduzir a exposição aos ciclos de investimento de um único mercado e ampliar a participação em regiões com forte expansão da infraestrutura digital.

Mercado brasileiro

Embora o mercado doméstico ainda apresente volatilidade no ritmo dos investimentos, a Companhia observa evolução positiva nas discussões comerciais envolvendo grandes operadoras, provedores regionais e projetos estruturantes de infraestrutura.

A Administração entende que esses movimentos poderão contribuir para uma retomada gradual dos investimentos em redes ópticas de alta capacidade ao longo dos próximos trimestres.

Padtec Investor Day

No último dia 28 estivemos reunidos com investidores para conhecerem em maior profundidade a estratégia de crescimento da Padtec, seus novos vetores de expansão e as iniciativas voltadas à geração sustentável de valor aos acionistas. A gravação do evento está disponível no website da Companhia na página “Relações com Investidores” (www.padtec.com.br/investor/padtec-holding/).

Projeto Amazônia: nova plataforma industrial para sustentar crescimento e competitividade

Como parte da preparação da Padtec para seu próximo ciclo de crescimento, avançamos, após o encerramento do trimestre, na execução do Projeto Amazônia com a constituição da Padtec Amazônia Ltda. A futura unidade industrial em Manaus ampliará nossa capacidade produtiva e flexibilidade operacional, fortalecerá a cadeia de suprimentos e contribuirá para elevar a competitividade da Companhia no atendimento à crescente demanda por soluções de conectividade, redes ópticas, data centers e infraestrutura crítica no Brasil e em mercados internacionais. O início das operações permanece condicionado à conclusão dos processos de homologação, licenciamento e obtenção das aprovações governamentais aplicáveis.

Destaques do Período

- Revertendo o saldo de prejuízos acumulados, registramos um lucro de R$ 1,4 milhão.
- Dívida líquida/EBITDA de 2,7x no 3T26 (redução vs. 3,2x em 2025)
- 3T26 vs 3T25
    - EBITDA de 17,3 milhões (+37,3%)
    - Margem EBITDA de 19,7% (+3,2 p.p.)
    - Ordens de vendas no mercado externo crescem +71,3% e atingem R$ 29,8 milhões
    - Ordens de vendas de Serviços, Software e Plataformas de R$ 16,6 milhões (+49,5%)
    - Lucro líquido de R$ 7,1 milhões (+73,2%)
- LTM 3T26 vs. 2025
    - EBITDA de R$ 57,9 milhões (+35,6%)
    - Margem EBITDA de 20,0% (+5,3 p.p.)
    - Lucro líquido de R$ 21,1 milhões (+201,4%)

Rentabilidade

Lucro bruto de R$ 36,0 milhões no 3T26, alta de 25,9% em relação ao 3T25, neste mesmo período a margem bruta foi 41,2% e avançou 3,9 p.p.

No LTM 3T26 o lucro bruto foi R$ 111,8 milhões alta de 6,9% em relação a 2025, neste mesmo período a margem foi 38,6% e avançou 2,8 p.p..

Esses resultados são sustentados por ganhos de eficiência operacional, gestão de custos e evolução do mix de receitas.

EBITDA

O EBITDA somou R$ 17,3 milhões no 3T26 (+37,3% vs. 3T25), com margem de 19,7% (+3,2 p.p. vs. 3T25). No LTM 3T26, alcançou R$ 57,9 milhões (+35,6% vs. 2025), com margem de 20,0% (+5,4 p.p. vs. 2025).

Retorno ao lucro no trimestre

Padtec reverte trajetória de prejuízos e apresenta saldo de lucros acumulados de R$ 1,4 milhão em 30 de setembro de 2026.

O lucro líquido atingiu R$ 7,1 milhões, crescimento de 73,2% sobre o 3T25, revertendo o prejuízo de R$ 4,6 milhões do 2T26. Desse resultado, R$ 7,3 milhões foram atribuídos aos acionistas controladores e prejuízo de R$ 0,2 milhão aos não controladores.

No LTM 3T26, o lucro líquido alcançou R$ 21,1 milhões, mais que triplicando em relação aos R$ 7,0 milhões registrados em 2025, com crescimento de 201,4%. A margem líquida avançou de 2,4% para 7,3%, expansão de 4,9 p.p., reforçando a evolução consistente da rentabilidade da Companhia.

Evolução da Receita

A receita líquida foi de R$ 87,5 milhões no 3T26, crescendo 14,2% em relação ao 3T25. No LTM 3T26 R$ 289,9 milhões, praticamente estável em relação a 2025.

A receita líquida estável no LTM 3T26 reflete a estratégia de priorização de contratos com maior rentabilidade e potencial de geração de caixa, mantendo o foco na qualidade dos resultados.

Transformação do Mix

No 3T26, as receitas de Equipamentos no mercado externo alcançaram R$ 42,5 milhões, crescimento de 107,3% frente ao 3T25, refletindo os avanços da estratégia de expansão internacional da Companhia. No Brasil, as receitas de Equipamentos totalizaram R$ 30,9 milhões, redução de 26,1%, refletindo principalmente as decisões de clientes de postergar investimentos e projetos no período. Serviços, Software e Plataformas somaram R$ 14,1 milhões, mantendo-se praticamente estáveis na comparação anual.

No LTM 3T26, as receitas de equipamentos no exterior chegaram a R$ 93,4 milhões, crescimento de 15,9% sobre 2025. Serviços, Softwares e Plataformas totalizaram R$ 62,3 milhões, alta de 8,5%, enquanto equipamentos no Brasil recuaram 12,7%, para R$ 134,2 milhões.

As ordens de vendas totalizaram R$ 81,3 milhões no 3T26, redução de 9,7% em relação ao 3T25, refletindo principalmente as decisões de clientes de postergar investimentos e projetos no período no Brasil. Equipamentos no mercado externo cresceram 71,3%, para R$ 29,8 milhões, e Serviços, Softwares e Plataformas avançaram 49,5%, para R$ 16,6 milhões. Equipamentos no Brasil recuaram 48,8%, para R$ 31,5 milhões. Sistemas Submarinos registraram R$ 3,4 milhões.

No LTM 3T26, as ordens foram de R$ 381,5 milhões, queda de 2,7% em relação 2025. No mercado externo atingiu R$ 127,5 milhões, crescimento de 64,3%, e Serviços, Softwares e Plataformas redução de 26,8%, para R$ 68,4 milhões devido a projetos pontuais no primeiro semestre de 2025. Equipamentos no Brasil recuaram 17,7%, para R$ 182,1 milhões. Sistemas Submarinos registraram R$ 3,4 milhões.

Ordens de vendas não equivalem a receita reconhecida e sua conversão depende das condições e da execução dos contratos.

Estrutura de Capital

- Dívida bruta: R$ 278,8 milhões
- Dívida líquida: R$ 153,5 milhões
- Custo médio: 9,7% ao ano

A Companhia mantém perfil de dívida predominantemente de longo prazo e alavancagem compatível com sua estratégia de crescimento, preservando flexibilidade financeira para execução de seus planos estratégicos.

Estratégia 2026

“Parceiro Confiável em Infraestrutura Digital”

- Expandir receitas recorrentes
- Avançar na internacionalização
- Expansão das receitas em novas linhas de negócios, Marine Networks, Serviços e soluções com Receitas Recorrentes
- Capturar novas oportunidades e projetos em infraestrutura digital
- Manter disciplina financeira e estrutura de capital em desalavancagem no LP

Mensagem final

"A Padtec acredita que a infraestrutura digital está passando pela maior transformação desde a criação da Internet. Se nas últimas décadas as redes foram desenhadas para transportar conteúdo (Content Delivery Networks), a próxima década será caracterizada por redes projetadas para distribuir capacidade computacional (Processing Delivery Networks – PDN). Nesse contexto, a infraestrutura óptica torna-se um elemento central da economia da Inteligência Artificial."

Perspectivas

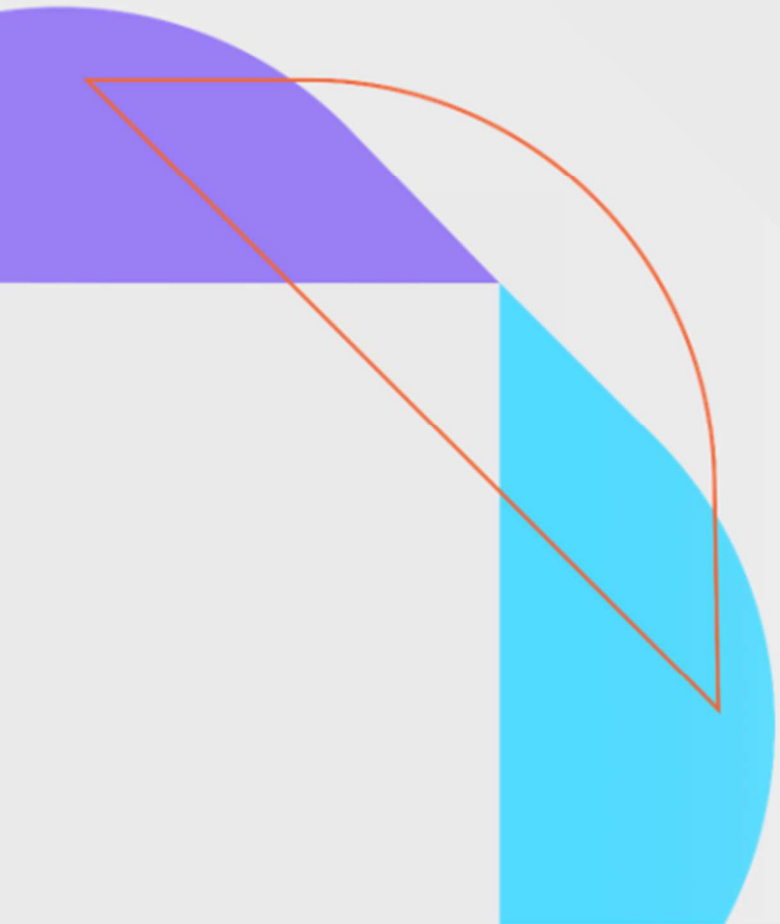
A Padtec acredita estar posicionada em um dos segmentos mais promissores da economia digital.

A convergência entre Inteligência Artificial, computação distribuída, Data Centers, redes ópticas, cabos submarinos e infraestrutura crítica, cria um novo ciclo global de investimentos, no qual conectividade de alta capacidade, passa a representar um ativo estratégico para governos, operadores, provedores de nuvem e grandes empresas.

Com uma base tecnológica consolidada, localização estratégica, atuação global, neutralidade geopolítica, crescente internacionalização, expansão para infraestrutura submarina por meio da Padtec Marine Networks, fortalecimento das receitas recorrentes e disciplina financeira, a Companhia acredita estar preparada para capturar esse novo ciclo de crescimento sustentável.

padtec

Resultados Consolidados



PDTC
B3 LISTED NM

Receita Operacional

A receita operacional bruta da Padtec, desconsiderando devoluções e cancelamentos, alcançou R$ 106,2 milhões no 3T26, crescimento de 13,6% em relação ao 3T25. No LTM 3T26, totalizou R$ 351,4 milhões, permanecendo praticamente estável em relação aos R$ 354,6 milhões registrados em 2025.

A receita líquida alcançou R$ 87,5 milhões no 3T26, crescimento de 14,2% em relação ao 3T25. No LTM 3T26, totalizou R$ 289,9 milhões, permanecendo praticamente estável em relação a 2025.

RECEITA LÍQUIDA									
R$ mil	**1T25**	**2T25**	**3T25**	**4T25**	**2025**	**1T26**	**2T26**	**3T26**	**LTM 3T26**
Negócio Equipamentos - Brasil	42.931	37.425	41.823	31.637	153.816	40.688	30.943	30.922	134.190
Negócio Equipamentos - Mercado Externo	16.341	21.509	20.535	22.264	80.649	11.044	17.558	42.497	93.363
Negócio Serviços, Softwares e Plataformas	13.029	14.075	14.205	16.080	57.389	17.577	14.598	14.059	62.314
Receita Total	**72.301**	**73.009**	**76.563**	**69.981**	**291.854**	**69.309**	**63.099**	**87.478**	**289.867**

No 3T26, as receitas da unidade de negócios de Equipamentos no Brasil totalizaram R$ 30,9 milhões, redução de 26,1% frente ao 3T25, refletindo principalmente decisões de clientes de postergar investimentos e projetos previstos para o período. No mercado externo, as receitas de Equipamentos alcançaram R$ 42,5 milhões, mais que dobrando em relação ao 3T25, com crescimento de 107,3%, refletindo o avanço da estratégia de expansão internacional da Companhia. No segmento de Serviços, Software e Plataformas, as receitas líquidas somaram R$ 14,1 milhões, mantendo-se praticamente estáveis na comparação anual.

No LTM 3T26, as receitas de Equipamentos no Brasil totalizaram R$ 134,1 milhões, redução de 12,7% em relação aos R$ 153,8 milhões registrados em 2025, refletindo principalmente a postergação, por parte de clientes, de investimentos e projetos ao longo do período. Em contrapartida, as receitas de Equipamentos no mercado externo cresceram 15,9%, passando de R$ 80,7 milhões para R$ 93,4 milhões, reforçando o avanço da internacionalização e a maior diversificação geográfica das receitas. No segmento de Serviços, Software e Plataformas, as receitas alcançaram R$ 62,4 milhões, crescimento de 8,7%, ou aproximadamente R$ 5,0 milhões, em relação a 2025.

Lucro Bruto

A gestão eficiente dos custos de produção permanece como um dos pilares da estratégia da Companhia, apoiada pelo desenvolvimento e fabricação local de grande parte de seus produtos em Campinas/SP.

No 3T26, o lucro bruto alcançou R$ 36,0 milhões, crescimento de 25,9% frente aos R$ 28,6 milhões registrados no 3T25. A margem bruta atingiu 41,2%, expansão de 390 pontos base na comparação anual, refletindo ganhos de eficiência operacional, disciplina de custos e evolução do mix de receitas.

No LTM 3T26, o lucro bruto totalizou R$ 111,8 milhões, crescimento de 6,9% em relação a 2025, enquanto a margem bruta avançou para 38,6%, expansão de 280 pontos base, evidenciando que a evolução da rentabilidade vem sendo sustentada também em uma perspectiva de mais longo prazo.

Despesas / Receitas Operacionais

As despesas administrativas, comerciais e com pesquisa e desenvolvimento totalizaram R$ 21,1 milhões no 3T26, aumento de 17,9% em relação ao 3T25.

No 3T26, as outras receitas e despesas operacionais apresentaram saldo líquido negativo de R$ 2,0 milhões, refletindo principalmente movimentações em provisões para contingências trabalhistas, provisões relacionadas a valores a receber e perdas esperadas com créditos e indenizações trabalhistas.

Resultado Financeiro

O resultado financeiro líquido permaneceu estável no 3T26, com saldo negativo de R$ 5,6 milhões, mesmo patamar registrado no 3T25.

Resultado do Período

A Companhia registrou lucro líquido de R$ 7,1 milhões no 3T26, crescimento de 73,2% frente aos R$ 4,1 milhões registrados no 3T25. No LTM 3T26, o lucro líquido alcançou R$ 21,1 milhões, praticamente três vezes os R$ 7,0 milhões registrados em 2025, reforçando a evolução consistente da rentabilidade da Companhia.

EBITDA

A Companhia considera o EBITDA, que corresponde ao lucro líquido, acrescido do imposto de renda e contribuição social, das despesas de depreciação e amortização e do resultado financeiro, um importante parâmetro para os investidores, pois fornece informação relevante sobre seus resultados operacionais, rentabilidade e geração operacional de caixa.

	EBITDA								
R$ mil	**1T25**	**2T25**	**3T25**	**4T25**	**2025**	**1T26**	**2T26**	**3T26**	**LTM 3T26**
Conciliação do Lucro Líquido e EBITDA									
Resultado Líquido	(50)	(7.906)	4.094	10.823	6.961	7.794	(4.614)	7.120	21.123
Depreciação e Amortização	5.753	5.829	2.900	5.090	19.572	4.013	4.381	4.352	17.836
Resultado Financeiro	2.879	8.197	5.636	(998)	15.714	5.945	7.719	5.602	18.268
Imposto de Renda e Contribuição Social	173	(133)	12	419	471	15	18	181	633
EBITDA	**8.755**	**5.987**	**12.642**	**15.334**	**42.718**	**17.767**	**7.504**	**17.255**	**57.860**
Margem EBITDA	**12,1%**	**8,2%**	**16,5%**	**21,9%**	**14,6%**	**25,6%**	**11,9%**	**19,7%**	**20,0%**

A evolução da rentabilidade operacional se refletiu em EBITDA de R$ 17,3 milhões no 3T26, crescimento de 37,3% frente ao 3T25, com margem EBITDA de 19,7%. No LTM 3T26, o EBITDA alcançou R$ 57,9 milhões, avanço de 35,6% frente a 2025, enquanto a margem EBITDA atingiu 20,0%, expansão de 540 pontos base.

Endividamento, caixa e estrutura de capital

Ao final de setembro de 2026, os empréstimos e financiamentos totalizavam R$ 278,8 milhões, sendo 92,2% em obrigações de longo prazo e 7,8%, curto prazo. A redução de 1,4% no endividamento da Padtec frente à posição de encerramento em 2025 deve-se ao pagamento de principal e juros. Em 2026 foram pagos R$ 42,6 milhões a título de juros e principal sobre os empréstimos captados pela Companhia. O custo médio de captação foi de 9,7% ao ano (9,3% ao ano em 2025), com prazo médio para pagamento de 10 anos.

R$ mil					CONSOLIDADO	
Modalidade	**Taxa Pactuada**	**Taxa Efetiva Média Anual**	**Vencimentos**	**Garantia**	**30/09/26**	**31/12/25**
Moeda Nacional						
Finep	TR + 2,30% e 2,80% ao ano	3,92%	15/02/20 a 15/12/42	Fiança Bancária	96.937	100.851
Exim BNDES	IPCA + 7,20% ao ano	11,92%	15/09/24 a 15/06/29	Fiança Bancária	149.807	150.587
FUST BNDES	TR+2,70%	4,77%	15/07/26 a 15/04/31	Fiança Bancária	6.153	-
Itaú (renegociação PJ) (iii	Flex 42,41%	42,41%	18/06/26 a 29/11/29	-	449	-
BB (capital de giro) (iii)	Flex 35,12%	35,12%	27/12/25 a 24/01/34	-	894	-
BB (capital de giro) (iii)	5,98% + 100% TMS	20,45%	25/08/22 a 25/06/28	-	32	-
Banestes (capital de giro)	100% CDI+6,16%	21,52%	06/09/24 a 06/08/27	-	459	-
Sicoob (capital de giro) (ii	CET 29,86%	29,86%	16/10/25 a 16/11/27	-	155	-
					254.886	251.438
Moeda Estrangeira						
Banco do Brasil - Forfait	8,30% ao ano	8,30%	02/05/24 a 24/01/27	Fluxo de Conta Vinculada	3.095	5.630
NCE - Votorantim	variação cambial + 7,80% ao ano	14,78%	30/09/24 a 28/03/29	Fluxo de Conta Vinculada	20.841	25.765
					23.936	31.395
					278.822	**282.833**
Curto prazo					21.650	22.760
					7,8%	*8,0%*
Longo prazo					257.172	260.073
					92,2%	*92,0%*
					278.822	**282.833**

	Cronograma por Ano de Vencimento - R$ mil						
	2026	2027	2028	2029	2030	2031 em diante	**total**
Empréstimos e financiamentos	10.323	21.217	13.500	158.584	8.639	66.559	**278.822**

Ao final de setembro de 2026, a Companhia mantinha R$ 57,7 milhões em caixa e equivalentes de caixa, frente a R$ 80,4 milhões ao final de 2025, e R$ 67,6 milhões em aplicações financeiras vinculadas a garantias, ante R$ 65,9 milhões em dezembro de 2025, totalizando R$ 125,3 milhões em disponibilidades e aplicações financeiras em garantia. As aplicações vinculadas são destinadas a garantir obrigações financeiras contratadas junto ao BNDES e à FINEP.

Em 30 de setembro de 2026, a dívida líquida somava R$ 153,5 milhões, com relação Dívida Líquida/EBITDA de 2,7x e Dívida Líquida/Patrimônio Líquido de 1,0x, refletindo uma estrutura de capital predominantemente de longo prazo e compatível com a estratégia de crescimento da Companhia.

A estrutura de capital da Companhia possibilita acelerar a ampliação de seu portfólio de produtos e soluções, atendendo com mais eficiência às demandas apresentadas por diferentes setores da economia, a expansão de sua presença geográfica e a viabilização de linhas de financiamento aos seus clientes.

Coobrigações

Para facilitar a aquisição de seus produtos e serviços de implantação por clientes que não têm acesso direto às linhas de financiamento disponíveis no mercado, a Padtec realiza operações financeiras baseadas no princípio de cessão de crédito e descontos de recebíveis. Dentre essas linhas, destaca-se a FINEP Aquisição Inovadora Telecom e o Fundo de Universalização dos Serviços de Telecomunicações (FUST), no âmbito do Programa BNDES FUST Comercialização, destinado à aplicação exclusiva na comercialização de máquinas e equipamentos, com o objetivo de promover a expansão, o uso, a melhoria da qualidade das redes e dos serviços de telecomunicações e fortalecer fornecedores locais de tecnologia, que possibilitam aos clientes se utilizarem de condições bastante favoráveis para a aquisição dos equipamentos da Padtec.

Desde 2017, cerca de 79 clientes já obtiveram créditos utilizando-se dessas transações, incluindo FIDC. Para mitigar o risco de crédito de suas contrapartes, uma gestão adequada do risco financeiro e a manutenção da inadimplência próxima de zero, a Companhia realiza um acompanhamento minucioso junto a cada um desses clientes.

No 3T26, a Padtec tinha em seu balanço patrimonial operações dessa natureza no valor de R$ 26,2 milhões, dados em garantia a financiamentos tomados por alguns de seus clientes. Desse valor, 36,4% são obrigações de longo prazo e 63,6% curto prazo. A contrapartida desses lançamentos consta no ativo circulante e no ativo não circulante.

Operações Financeiras - Coobrigações		
R$ mil	**3T26**	**2025**
Vendor	**22.115**	**35.397**
Forfait	**4.040**	**11.761**
Total	**26.155**	**47.158**
Curto Prazo	**16.647**	**25.211**
%	*63,6%*	*53,5%*
Longo Prazo	**9.508**	**21.947**
%	*36,4%*	*46,5%*
Total	**26.155**	**47.158**

FIDC Funttel Padtec

Além dos instrumentos mencionados acima, a Padtec também dispõe de dois fundos de investimento em direitos creditórios, em parceria com a BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR).

- As operações do FIDC Funttel Padtec I, iniciadas em Abr/22, foi estruturado com capital comprometido de até R$ 100 milhões, têm como cotista sênior a BNDESPAR (com participação de 80%) e como cotista subordinado a controlada Padtec S.A. (20%).
- As operações do FIDC Funttel Padtec II, iniciadas em Jul/26, foi estruturado com capital comprometido de até R$ 100 milhões, têm como cotista sênior a BNDESPAR (com participação de 80,0%), como cotista mezanino a controlada Padtec (18,7%) e como cotista subordinada júnior a OPEA Gestoras de Recursos Ltda. (1,3%).

O objetivo dos Fundos é, por meio da concessão de crédito aos clientes da Padtec, estimular a inovação tecnológica, incentivar a capacitação de recursos humanos, fomentar a geração de empregos e promover o acesso de pequenas e médias empresas a recursos de capital, de modo a ampliar a competitividade da indústria brasileira de telecomunicações.

Até o final de setembro de 2026, os cotistas do FIDC Funttel I disponibilizaram R$ 100,0 milhões. Foram captados desde 2022 o valor de R$ 131,0 milhões para 59 clientes da Padtec e, desse montante, cerca de 76,1%, R$ 100 milhões, permanecem em aberto.

O FIDC Funttel Padtec I é consolidado na Companhia conforme as regras do Pronunciamento Técnico CPC 36 (R3) Demonstrações Consolidadas, correlacionado às Normas Internacionais de Contabilidade – IFRS 10 (IASB - BV 2012). Entretanto, para fins do presente Release de Resultados, os valores do FIDC Funttel Padtec não são considerados para os cálculos e análises apresentadas na seção “Endividamento, caixa e estrutura de capital”.

Investimentos

A Padtec e seus empregados estão constantemente comprometidos no desenvolvimento de produtos e serviços para atender os clientes da melhor forma possível, conforme as necessidades apresentadas pelos segmentos de telecomunicações e tecnologia. A Companhia oferece produtos, serviços e soluções de alta qualidade, que agregam valor aos negócios dessa cadeia de valor. Os produtos e serviços oferecidos pela Padtec, desenvolvidos internamente ou em parceria com outras empresas, destacam-se pelo alto conteúdo tecnológico, grande flexibilidade e elevados padrões de robustez, qualidade e confiabilidade.

Os investimentos em pesquisa e desenvolvimento ("P&D") foram de R$ 3,6 milhões no 3T26 (4,2% da receita líquida no trimestre), totalizando R$ 17,5 milhões no LTM 3T26 (R$ 33,4 milhões em 2025). Como o valor registrado no Demonstrativo de Resultados apresenta o efeito de diferimentos, naquele relatório essas despesas somam R$ 3,6 milhões no 3T26 e R$ 13,3 milhões no LTM 3T26 (R$ 20,8 milhões em 2025).

A Companhia também possui parcerias com universidades e centros de pesquisa, favorecendo o incremento e a diversificação da gama de inovações tecnológicas que sustentam o contínuo desenvolvimento do ecossistema de telecomunicações.

Estratégia 2026 (sem guidance)

Os avanços em rentabilidade, eficiência operacional e diversificação das receitas observados em 2025 e no 3T26 sustentam as prioridades estratégicas definidas para 2026.

Para 2026, a Companhia mantém foco em criação de valor de longo prazo, com execução disciplinada e sem divulgação de guidance numérico. As prioridades estratégicas incluem:

- **Acelerar crescimento de Serviços, Softwares e Plataformas**, ampliando contratos recorrentes de operação, manutenção e gestão de redes. Inclui-se nesta vertical, a integração de sistemas de Cabos Submarinos para transmissão de dados e integração dos projetos de Data Centers locais e Globais.
- **Evoluir portfólio de conectividade de alta capacidade**, com foco em eficiência operacional, interoperabilidade e inteligência de rede.
- **Avançar na internacionalização**, fortalecendo presença nas Américas incluindo América Latina e avanço na América do Norte, expandindo seletivamente para mercados com maior retorno ajustado ao risco.
- **Expansão das receitas na linha de negócios de Cabos Submarinos e Fluviais e serviços de Marine Network, resultados da criação da Padtec Marine Networks-PMN,** com operações no Brasil e internacionais nas Américas e Europa
- **Capturar oportunidades em data centers e interconexão (DCI)**, com soluções escaláveis, de alto desempenho e elevada eficiência energética.
- **Manter disciplina financeira e operacional**, rigorosa, com foco na geração sustentável de caixa, redução de alavancagem, uso eficiente do capital e gestão da estrutura de capital.

padtec

Anexos

PDTC
B3 LISTED NM

Demonstração de Resultados – Consolidado

Padtec Holding S.A. *(Em milhares de Reais)*	CONSOLIDADO								
	1T25	2T25	3T25	4T25	2025	1T26	2T26	3T26	LTM 3T26
Receita operacional bruta	**88.610**	**88.471**	**93.548**	**83.945**	**354.574**	**85.161**	**76.071**	**106.226**	**351.403**
Impostos incidentes sobre as vendas	(16.309)	(15.462)	(16.985)	(13.964)	(62.720)	(15.852)	(12.972)	(18.748)	(61.536)
Receita operacional líquida	**72.301**	**73.009**	**76.563**	**69.981**	**291.854**	**69.309**	**63.099**	**87.478**	**289.867**
Custo dos produtos vendidos e serviços prestados	(47.480)	(47.090)	(48.012)	(44.677)	(187.259)	(41.899)	(40.004)	(51.470)	(178.050)
Lucro bruto	**24.821**	**25.919**	**28.551**	**25.304**	**104.595**	**27.410**	**23.095**	**36.008**	**111.817**
Despesas / receitas operacionais									
Despesas administrativas	(8.429)	(7.228)	(6.590)	(7.898)	(30.145)	(7.366)	(8.204)	(8.000)	(31.468)
Despesas comerciais	(8.278)	(9.243)	(8.450)	(9.147)	(35.118)	(8.470)	(8.945)	(9.441)	(36.003)
Despesas de pesquisa e desenvolvimento	(7.148)	(7.548)	(2.878)	(3.248)	(20.822)	(3.368)	(3.043)	(3.649)	(13.308)
Outras receitas (despesas) operacionais	2.036	(1.742)	(891)	5.233	4.636	5.548	220	(2.015)	8.986
	(21.819)	**(25.761)**	**(18.809)**	**(15.060)**	**(81.449)**	**(13.656)**	**(19.972)**	**(23.105)**	**(71.793)**
Lucro antes das receitas (despesas) financeiras	**3.002**	**158**	**9.742**	**10.244**	**23.146**	**13.754**	**3.123**	**12.903**	**40.024**
Despesas financeiras	(8.575)	(15.988)	(16.066)	(7.432)	(48.061)	(12.600)	(15.332)	(14.870)	(50.234)
Receitas financeiras	5.696	7.791	10.430	8.430	32.347	6.655	7.613	9.268	31.966
Resultado do exercício antes dos impostos	**123**	**(8.039)**	**4.106**	**11.242**	**7.432**	**7.809**	**(4.596)**	**7.301**	**21.756**
Imposto de renda e contribuição social									
Corrente	(173)	133	(12)	(419)	(471)	(15)	(18)	(181)	(633)
Lucro (prejuízo) antes da part. dos acionistas não controladores em controladas	**(50)**	**(7.906)**	**4.094**	**10.823**	**6.961**	**7.794**	**(4.614)**	**7.120**	**21.123**
Parcela de lucro (prejuízo) atribuída ao:									
Acionista controlador em controlada	(50)	(7.906)	4.094	10.823	6.961	7.794	(4.614)	7.345	21.348
Acionista não controlador em controlada	-	-	-	-	-	-	-	(225)	(225)
Resultado do periodo	**(50)**	**(7.906)**	**4.094**	**10.823**	**6.961**	**7.794**	**(4.614)**	**7.120**	**21.123**

Balanço Patrimonial – Consolidado

Padtec Holding S.A. *(Em milhares de Reais)*	Consolidado	
	30/09/26	31/12/25
Ativo		
Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	57.714	80.358
Títulos e valores mobiliários	1.321	17.831
Contas a receber de clientes	145.031	123.081
Estoques	102.133	82.959
Impostos a recuperar	47.973	46.220
Operações financeiras	16.647	25.211
Outros créditos	13.580	4.869
Total do ativo circulante	**384.399**	**380.529**
Não circulante		
Contas a receber de clientes	97.919	69.415
Estoques	7.543	5.013
Aplicações financeiras em garantia	67.620	65.956
Instrumentos Financeiros Derivativos	-	607
Operações financeiras	9.508	21.947
Depósito Judicial	1.498	1.791
Outros créditos	191	350
Imobilizado	26.024	33.136
Intangível	74.852	74.342
Total do ativo não circulante	**285.155**	**272.557**
Total do ativo	**669.554**	**653.086**

	Consolidado	
	30/09/26	31/12/25
Passivo		
Circulante		
Empréstimos e financiamentos	21.650	22.760
Instrumentos Financeiros Derivativos	216	-
Operações de arrendamento mercantil	1.770	5.117
Fornecedores	66.832	47.942
Partes relacionadas	120	398
Impostos e contribuições a pagar	2.541	3.340
Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	580	623
Obrigações sociais	21.480	15.887
Dividendos a pagar	39	39
Provisões diversas	1.972	2.643
Operações financeiras	16.647	25.211
Adiantamento de clientes	1.043	968
Outras contas a pagar	9.858	3.571
Total do passivo circulante	**144.748**	**128.499**
Não circulante		
Empréstimos e financiamentos	257.172	260.073
Operações de arrendamento mercantil	2.241	7.076
Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	1.754	52
Provisões diversas	107	206
Provisões para riscos trabalhistas, tributários e cíveis	20.100	20.993
Operações financeiras	9.508	21.947
Obrigações com cotas sênior FIDC	83.272	79.266
Total do passivo não circulante	**374.154**	**389.613**
Total do passivo	**518.902**	**518.112**
Patrimônio líquido		
Capital social	138.442	138.442
Reserva de capital	2.450	2.450
Lucro (prejuízo) acumulado	1.387	(9.138)
Ágio em transação de capital	599	599
Outros resultantes abrangentes	6.986	2.621
Participações Minioritárias	788	-
Total do patrimônio líquido	**150.652**	**134.974**
Total do passivo e patrimônio líquido	**669.554**	**653.086**

DISCLAIMER

Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", “acredita”, "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais. Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas. A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras proforma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.

PDTC
B3 LISTED

Sobre a Padtec Holding S.A.



Transformamos a tecnologia para a tecnologia transformar o mundo_

A Padtec é uma empresa que dá vida às conexões por todo o mundo: do Brasil às Américas, do maior ao menor negócio, estamos onde você está. Com mais de 20 anos de história, temos orgulho de dizer que trabalhamos junto aos nossos clientes para oferecer serviços capazes de aproximar pessoas. É assim, colaborando e respirando tecnologia, que chegamos aonde ninguém mais chega. Ousamos usar nossos conhecimentos para desenhar novos futuros e acompanhar um mundo em constante evolução. Esse é nosso jeito de impulsionar cone xões para criar novas realidades.

Sede

Campinas, São Paulo (Brasil)
Rua James Clerk Maxwell, 507 - Parque Tecnológico
Techno Park - Quadra 09678 -I - Lote 007
Tel.: +55 19 2104-9600

Escritórios nacionais

São Paulo - Rio de Janeiro - Brasília - Fortaleza - Curitiba - Vila Velha

Escritórios internacionais

Argentina - Chile - Colômbia - USA - Peru - México - Portugal

Futura Planta Industrial

Manaus

R$ 289,9 mi
Receita líquida LTM 3T26

PDTC3
Código de negociação na B3

500+
Colaboradores em Setembro/26

padtec

Relações com Investidores
19 2104-9703
ri@padtec.com.br

PDTC
B3 LISTED NM

Earnings Release

3Q26

Padtec Holding S.A.
November 04th, 2026

Results Webcast
Thursday, November 05th, at 09:00 a.m. (São Paulo, Brazil time)
Teams platform
The webcast will be hosted in Portuguese. Acess www.padtec.com to add the meeting to your calendar.

padtec

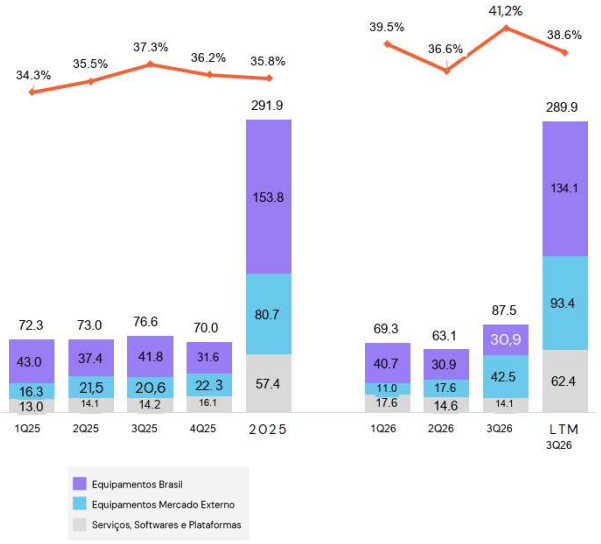
Investor Relations
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

3Q26 Earnings Release

International expansion drives 3Q26 performance, reverses accumulated losses into profits, and reinforces Padtec's evolution as a Trusted Partner in Digital Infrastructure.

Campinas, SP, November 4, 2026. Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3), together with its subsidiaries, especially Padtec S.A. ('Company' or 'Padtec'), presents its results for the third quarter of 2026 ('3Q26') and the twelve months ended September 30, 2026 ('LTM 3Q26'), prepared in accordance with Brazilian accounting practices and International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB).

Net Revenue (R$ million); Gross Margin (%)



EBITDA (R$ million); EBITDA Margin (%)



	1Q25	2Q25	3Q25	4Q25	2025	1Q26	2Q26	3Q26	LTM 3Q26
Gross Operating Revenues	88,610	88,471	93,548	83,945	354,574	85,161	76,071	106,226	351,403
Net Revenues	72,301	73,009	76,563	69,981	291,854	69,309	63,099	87,478	289,867
Gross Profit	24,821	25,919	28,551	25,304	104,595	27,410	23,095	36,008	111,817
Gross Margin	34.3%	35.5%	37.3%	36.2%	35.8%	39.5%	36.6%	41.2%	38.6%
Net Results	(50)	(7,906)	4,094	10,823	6,961	7,794	(4,614)	7,120	21,123
Net Result per Share (R$)	(0.00)	(0.10)	0.05	0.14	0.09	0.10	(0.06)	0.09	0.23
Net Margin	-0.1%	-10.8%	5.3%	15.5%	2.4%	11.2%	-7.3%	8.1%	7.3%
EBITDA	8,755	5,987	12,642	15,334	42,718	17,767	7,504	17,255	57,860
EBITDA Margin	8.5%	8.2%	16.5%	21.9%	14.6%	25.6%	11.9%	19.7%	20.0%
Gross Debt	319,617	291,182	282,837	282,833	282,833	274,162	276,035	278,822	278,822
Net Debt	171,365	179,223	190,371	136,519	136,519	147,120	154,178	153,488	153,488
Sales Order	115,341	102,970	90,034	83,825	392,170	79,877	136,425	81,331	381,458
Equipment Brazil	50,686	53,657	61,515	55,326	221,184	39,951	55,332	31,497	182,106
Equipment Foreign Market	25,064	19,592	17,372	15,598	77,626	23,692	58,383	29,806	127,479
Services, Software & Plataforms	39,591	29,721	11,147	12,901	93,360	16,234	22,710	16,596	68,441
Marine Networks	-	-	-	-	-	-	-	3,432	3,432

Management Commentary

The third quarter demonstrates Padtec's ability to translate its international presence into revenue and profitability. Net revenue reached R$ 87.5 million, up 38.7% from the previous quarter, and consolidated net income recovered to R$ 7.1 million, reinforcing Padtec's evolution as a trusted partner in digital infrastructure.

The main driver was the international market. Revenue from this market more than doubled compared with 3Q25 and accounted for nearly half of consolidated revenue. This performance broadens the business's geographic diversification and translates our international expansion strategy into financial results.

The gross margin of 41.2% and EBITDA margin of 19.7% reflect improved profitability in the quarter. Gross profit increased 25.9% compared with 3Q25, outpacing the 17.9% increase in selling, general and administrative. Sustaining this performance depends on the sales mix, project execution, and cost and expense management.

Challenges remain. Equipment revenue in Brazil declined 26.1% compared with 3Q25, and total sales orders fell 9.7%. Our focus is on converting commercial opportunities into profitable business, expanding the services base, and maintaining discipline in capital allocation. International growth must be accompanied by a stronger Brazilian operation.

Technology to Connect the Next Stage of the Digital Economy

The expansion of artificial intelligence and cloud computing is creating demand for optical transport and data center interconnection. Padtec's opportunity lies in applying its engineering capabilities and networking experience to projects with increasing requirements for capacity, availability, and efficiency.

Padtec Marine Networks extends this opportunity to submarine and river networks. The quarter already includes R$ 3.4 million in orders in this business, with no revenue yet recognized in the breakdown by business. The next step is to develop this operation with disciplined technical and financial execution.

We aim to increase Padtec's relevance in digital infrastructure through tangible deliveries: competitive solutions, close customer relationships, selective expansion, and profitability. The 3Q26 results represent progress along this path.

Global Market Environment

Demand for AI- and cloud-related optical networks is also evident in recent disclosures by global suppliers. Other major industry players highlight this driver in their 2026 results. This environment offers opportunities for Padtec, whose ability to capture them will depend on competitiveness, commercial access, and execution capabilities.

Padtec Marine Networks

The combination of DWDM networks, specialized services, and submarine infrastructure positions the Company to capture opportunities arising from the international expansion of data centers, hyperscalers, content providers, and major telecommunications operators.

This integration also enhances the Company's ability to participate in end-to-end critical connectivity infrastructure projects.

Artificial Intelligence

The rapid expansion of Artificial Intelligence continues to accelerate global investments in data centers, high-capacity optical connectivity, and interregional and intercontinental interconnection systems.

This trend reinforces the strategic relevance of Padtec's solutions for optical transport, Data Center Interconnect (DCI), high-capacity metro networks, national backbone infrastructure, and submarine systems.

The Company believes this structural investment cycle is likely to extend over multiple years, creating meaningful opportunities in both Brazilian and international markets.

Global Supply Chain

Growing global demand for AI-related components continues to place pressure on certain segments of the global semiconductor supply chain, particularly optical DSPs, silicon photonics, high-power lasers, and advanced components.

At the same time, this environment favors companies with strong engineering capabilities, local development resources, procurement planning, and manufacturing flexibility.

Historically, Padtec has demonstrated adaptability during periods of global supply chain disruption while maintaining competitiveness and customer service levels.

International Expansion

The Company continues to strengthen its international presence, supported by consistent growth in its commercial pipeline throughout Latin America and progress in initiatives targeting the North American market.

This strategy seeks to reduce exposure to investment cycles in any single market while expanding participation in regions experiencing strong digital infrastructure growth.

Brazilian Market

Although the domestic market continues to experience volatility in the pace of investment, the Company has observed positive progress in commercial discussions involving major telecom operators, regional service providers, and major infrastructure projects.

Management believes these developments may contribute to a gradual recovery in investments in high-capacity optical networks over the coming quarters.

Padtec Investor Day

On October 28, we met with investors to provide deeper insight into Padtec's growth strategy, new expansion drivers, and initiatives aimed at sustainable shareholder value creation. A recording of the event is available on the Company's website under Investor Relations (www.padtec.com.br/investor/padtec-holding/).

Amazon Project: A New Industrial Platform to Support Growth and Competitiveness

As part of Padtec's preparations for its next growth cycle, following the end of the quarter we advanced the Amazon Project by establishing Padtec Amazônia Ltda. The future industrial facility in Manaus will increase our production capacity and operational flexibility, strengthen the supply chain, and help improve the Company's competitiveness in meeting growing demand for connectivity solutions, optical networks, data centers, and critical infrastructure in Brazil and international markets. The start of operations remains subject to completion of the applicable certification and licensing processes and receipt of government approvals.

Highlights

- Reversing accumulated losses, the Company recorded positive accumulated earnings of R$1.4 million.
- Net Debt/EBITDA of 2.7x in 3Q26 (down from 3.2x in 2025)
- 3Q26 vs. 3Q25
  - EBITDA of R$ 17.3 million (+37.3%)
  - EBITDA margin of 19.7% (+3.2 p.p.)
  - International sales orders increased +71.3%, reaching R$ 29.8 million
  - Services, Software and Platforms sales orders of R$ 16.6 million (+49.5%)
  - Net income of R$ 7.1 million (+73.2%) and R$ 21.1 million in LTM 3Q26 (+201.4% vs. 2025)
- LTM 3T26 vs. 2025
  - EBITDA of R$ 57.9 million (+35.6%)
  - EBITDA margin of 20.0% (+5.3 p.p.)
  - Net income of R$ 21.1 million (+201.4%)

Profitability

Gross profit totaled R$ 36.0 million in 3Q26, up 25.9% compared with 3Q25. Gross margin reached 41.2%, expanding by 3.9 p.p. over the same period.

In LTM 3Q26, gross profit totaled R$ 111.8 million, up 6.9% compared with 2025. Gross margin reached 38.6%, expanding by 2.8 p.p. over the same period.

These results are supported by operating efficiency gains, cost management, and an evolving revenue mix.

EBITDA

EBITDA totaled R$ 17.3 million in 3Q26 (+37.3% vs. 3Q25), with a margin of 19.7% (+3.2 p.p. vs. 3Q25). In LTM 3Q26, EBITDA reached R$ 57.9 million (+35.6% vs. 2025), with a margin of 20.0% (+5.4 p.p. vs. 2025).

Return to Profitability in the Quarter

Padtec reversed its accumulated losses and reported retained earnings of R$ 1.4 million as of September 30, 2026.

Net income reached R$ 7.1 million, up 73.2% from 3Q25, reversing the net loss of R$ 4.6 million recorded in 2Q26. Of this result, R$ 7.3 million was attributable to owners of the parent, while a loss of R$ 0.2 million was attributable to non-controlling interests.

In LTM 3Q26, net income reached R$ 21.1 million, more than tripling from the R$ 7.0 million recorded in 2025, an increase of 201.4%. Net margin rose from 2.4% to 7.3%, expanding by 4.9 p.p. and reinforcing the consistent improvement in the Company's profitability.

Revenue Performance

Net revenue totaled R$ 87.5 million in 3Q26, up 14.2% compared with 3Q25. In LTM 3Q26, net revenue totaled R$ 289.9 million, remaining substantially stable compared with 2025.

Stable net revenue in LTM 3Q26 reflects the strategy of prioritizing contracts with higher profitability and stronger cash generation potential, while maintaining a focus on earnings quality.

Revenue Mix Transformation

In 3Q26, international Equipment revenue reached R$ 42.5 million, up 107.3% compared with 3Q25, reflecting progress in the Company's international expansion strategy. In Brazil, Equipment revenue totaled R$ 30.9 million, down 26.1%, mainly reflecting customer decisions to postpone investments and projects during the period. Services, Software and Platforms revenue totaled R$ 14.1 million, remaining substantially stable year-over-year.

In LTM 3Q26, international Equipment revenue reached R$ 93.4 million, up 15.9% compared with 2025. Services, Software and Platforms totaled R$ 62.3 million, up 8.5%, while Equipment revenue in Brazil declined 12.7% to R$ 134.2 million.

Sales orders totaled R$ 81.3 million in 3Q26, down 9.7% compared with 3Q25, mainly reflecting customer decisions to postpone investments and projects in Brazil during the period. International Equipment orders increased 71.3% to R$ 29.8 million, and Services, Software and Platforms orders grew 49.5% to R$ 16.6 million. Equipment orders in Brazil declined 48.8% to R$ 31.5 million. Submarine Systems recorded R$ 3.4 million.

In LTM 3Q26, sales orders totaled R$ 381.5 million, down 2.7% compared with 2025. International orders reached R$ 127.5 million, up 64.3%, while Services, Software and Platforms orders declined 26.8% to R$ 68.4 million due to one-off projects in the first half of 2025. Equipment orders in Brazil declined 17.7% to R$ 182.1 million. Submarine Systems recorded R$ 3.4 million.

Sales orders do not represent recognized revenue, and their conversion depends on contractual conditions and execution.

Capital Structure

- Gross Debt: R$ 278.8 million
- Net Debt: R$ 153.5 million
- Average Cost of Debt: 9.7% p.a.

The Company maintains a predominantly long-term debt profile and a leverage level consistent with its growth strategy, preserving financial flexibility to execute its strategic plans.

Strategy for 2026

“Trusted Partner in Digital Infrastructure”

- Expand recurring revenue streams
- Accelerate international expansion
- Grow revenue from new business lines, including Marine Networks, Services, and recurring revenue solutions
- Capture new opportunities and projects in digital infrastructure
- Maintain financial discipline and a long-term deleveraging trajectory

Management Message

"Padtec believes digital infrastructure is undergoing its most significant transformation since the creation of the Internet. While in recent decades networks were designed to distribute content (Content Delivery Networks), the next decade will be characterized by networks designed to distribute computing power (Processing Delivery Networks – PDNs). In this context, optical infrastructure becomes a central component of the Artificial Intelligence economy."

Outlook

Padtec believes it is positioned within one of the most promising segments of the digital economy.

The convergence of Artificial Intelligence, distributed computing, data centers, optical networks, submarine cables, and critical infrastructure is creating a new global investment cycle in which high-capacity connectivity is becoming a strategic asset for governments, operators, cloud providers, and large enterprises.

With an established technology base, a strategic location, global operations, geopolitical neutrality, growing international presence, expansion into submarine infrastructure through Padtec Marine Networks, increasing recurring revenues, and financial discipline, the Company believes it is prepared to capture this new cycle of sustainable growth.

padtec

Consolidated Results

PDTC
B3 LISTED NM

Operating Revenue

Padtec's gross operating revenue, excluding returns and cancellations, reached R$ 106.2 million in 3Q26, up 13.6% compared with 3Q25. In LTM 3Q26, gross operating revenue totaled R$ 351.4 million, remaining substantially stable compared with the R$ 354.6 million recorded in 2025.

Net revenue reached R$ 87.5 million in 3Q26, up 14.2% compared with 3Q25. In LTM 3Q26, net revenue totaled R$ 289.9 million, remaining substantially stable compared with 2025.

NET REVENUES									
R$ thousand	**1Q25**	**2Q25**	**3Q25**	**4Q25**	**2025**	**1Q26**	**2Q26**	**3Q26**	**LTM 3Q26**
Equipment Brazil	42,931	37,425	41,823	31,637	153,816	40,688	30,943	30,922	134,190
Equipment Foreign Market	16,341	21,509	20,535	22,264	80,649	11,044	17,558	42,497	93,363
Services, Softwares & Platforms	13,029	14,075	14,205	16,080	57,389	17,577	14,598	14,059	62,314
Total Revenues	**72,301**	**73,009**	**76,563**	**69,981**	**291,854**	**69,309**	**63,099**	**87,478**	**289,867**

In 3Q26, revenue generated in Brazil by the Equipment business unit totaled R$ 30.9 million, down 26.1% compared with 3Q25, mainly reflecting customer decisions to postpone investments and projects planned for the period. International Equipment revenue reached R$ 42.5 million, more than doubling compared with 3Q25, with growth of 107.3%, reflecting progress in the Company's international expansion strategy. Net revenue from Services, Software and Platforms totaled R$ 14.1 million, remaining substantially stable year-over-year.

In LTM 3Q26, Equipment revenue in Brazil totaled R$ 134.1 million, down 12.7% from the R$ 153.8 million recorded in 2025, mainly reflecting customer postponements of investments and projects throughout the period. In contrast, international Equipment revenue grew 15.9%, from R$ 80.7 million to R$ 93.4 million, reinforcing international expansion and greater geographic revenue diversification. Revenue from Services, Software and Platforms reached R$ 62.4 million, up 8.7%, or approximately R$ 5.0 million, compared with 2025.

Gross Profit

Efficient production cost management remains one of the pillars of the Company's strategy, supported by local development and manufacturing of the majority of its products in Campinas, São Paulo.

In 3Q26, gross profit reached R$ 36.0 million, up 25.9% from the R$ 28.6 million recorded in 3Q25. Gross margin reached 41.2%, expanding by 390 basis points year-over-year, reflecting operating efficiency gains, cost discipline, and an evolving revenue mix.

In LTM 3Q26, gross profit totaled R$ 111.8 million, up 6.9% compared with 2025, while gross margin rose to 38.6%, expanding by 280 basis points and demonstrating that profitability improvements are also being sustained over a longer-term horizon.

Operating Expenses / Income

Selling, general and administrative expenses (SG&A), together with research and development expenses, totaled R$ 21.1 million in 3Q26, up 17.9% compared with 3Q25.

In 3Q26, other operating income and expenses resulted in a net expense of R$ 2.0 million, mainly reflecting changes in provisions for labor contingencies, provisions related to receivables and expected credit losses, and labor-related indemnity payments.

Financial Result

Net financial expenses remained stable in 3Q26 at R$ 5.6 million, the same level recorded in 3Q25.

Net Income

The Company reported net income of R$ 7.1 million in 3Q26, up 73.2% from the R$ 4.1 million recorded in 3Q25. In LTM 3Q26, net income reached R$ 21.1 million, approximately three times the R$ 7.0 million recorded in 2025, reinforcing the consistent improvement in the Company's profitability.

EBITDA

The Company considers EBITDA, which corresponds to net income plus income tax and social contribution, depreciation and amortization expenses, and net financial result, an important performance indicator for investors, as it provides relevant information on operating results, profitability, and operating cash generation.

	EBITDA								
R$ thousand	**1Q25**	**2Q25**	**3Q25**	**4Q25**	**2025**	**1Q26**	**2Q26**	**3Q26**	**LTM 3Q26**
From EBITDA to Net Income									
Net Results	(50)	(7,906)	4,094	10,823	6,961	7,794	(4,614)	7,120	21,123
Depreciation & Amortization	5,753	5,829	2,900	5,090	19,572	4,013	4,381	4,352	17,836
Net Financial Results	2,879	8,197	5,636	(998)	15,714	5,945	7,719	5,602	18,268
Income tax and social contribution	173	(133)	12	419	471	15	18	181	633
EBITDA	**8,755**	**5,987**	**12,642**	**15,334**	**42,718**	**17,767**	**7,504**	**17,255**	**57,860**
EBITDA Margin	**12.1%**	**8.2%**	**16.5%**	**21.9%**	**14.6%**	**25.6%**	**11.9%**	**19.7%**	**20.0%**

Improved operating profitability was reflected in EBITDA of R$ 17.3 million in 3Q26, up 37.3% compared with 3Q25, with an EBITDA margin of 19.7%. In LTM 3Q26, EBITDA reached R$ 57.9 million, up 35.6% compared with 2025, while the EBITDA margin reached 20.0%, expanding by 540 basis points.

Debt, Cash and Capital Structure

At the end of September 2026, loans and financing obligations totaled R$ 278.8 million, of which 92.2% were long-term liabilities and 7.8% were short-term obligations. The 1.4% reduction in Padtec's indebtedness compared with year-end 2025 reflects principal and interest payments. In 2026, the Company paid R$ 42.6 million in principal and interest on its outstanding borrowings. The average cost of debt was 9.7% p.a. (9.3% p.a. in 2025), with an average debt maturity of 10 years.

R$ thousand					CONSOLIDATED	
Modality	**Agreed Rate**	**Annual Average Effective Rate**	**Due Date (Maturity)**	**Guarantee**	**Sep 30, 2026**	**Dec 31, 2025**
Brazilian Currency						
FINEP	TR + 2.30% and 2.80% p.a.	3.92%	02/15/20 until 12/15/42	Bank Guarantee	96,937	100,851
Exim BNDES	IPCA 7.20% p.a.	11.92%	09/15/24 until 06/15/29	Bank Guarantee	149,807	150,587
FUST BNDES	TR + 2.70% p.a.	4.78%	07/15/26 until 04/15/29	Bank Guarantee	6,153	-
Itaú (corp. loan renegotiat	Flex 42.41% p.a.	42.41%	06/18/26 until 11/29/29	-	449	-
BB (working capital) (iii)	Flex 35.12% p.a.	35.12%	12/27/25 until 01/24/34	-	894	-
BB (working capital) (iii)	5.98% + 100% TMS	20.45%	08/25/22 until 06/25/28	-	32	-
Banestes (working capital	100% CDI+6.16%	21.52%	09/06/24 until 08/06/27	-	459	-
Sicoob (working capital) (i	CET 29.86%	29.86%	10/16/25 until 11/16/27	-	155	-
					254,886	251,438
Foreign Currency						
Banco do Brasil - Forfait	8.30% p.a.	8.30%	05/02/24 until 01/24/27	Escrow Account	3,095	5,630
NCE - Votorantim	exchange variation + 7.80% p.a.	14.78%	09/30/24 until 03/28/28	Escrow Account	20,841	25,765
					23,936	31,395
					278,822	**282,833**
Current liabilities					21,650	22,760
					7.8%	*8.0%*
Non-current liabilities					257,172	260,073
					92.2%	*92.0%*
					278,822	**282,833**

	Repayment Schedule by Year of Maturity - R$ thousand						
	2026	2027	2028	2029	2030	2031 onwards	**total**
Loan and financing	10,323	21,217	13,500	158,584	8,639	66,559	**278,822**

At the end of September 2026, the Company held R$ 57.7 million in cash and cash equivalents, compared with R$ 80.4 million at year-end 2025, and R$ 67.6 million in pledged financial investments, compared with R$ 65.9 million in December 2025, totaling R$ 125.3 million in cash resources and pledged financial investments. These pledged investments serve as collateral for financial obligations contracted with BNDES and FINEP.

As of September 30, 2026, net debt totaled R$ 153.5 million, with a Net Debt/EBITDA ratio of 2.7x and a Net Debt/Equity ratio of 1.0x, reflecting a predominantly long-term capital structure consistent with the Company's growth strategy.

The Company's capital structure enables it to accelerate the expansion of its product and solutions portfolio, meet demand from different sectors of the economy more efficiently, expand its geographic presence, and provide financing alternatives to customers.

Co-obligations

To facilitate the acquisition of its products and deployment services by customers without direct access to market financing programs, Padtec enters into financing transactions involving the assignment of receivables and receivables discounting arrangements. These include FINEP Aquisição Inovadora Telecom and the Telecommunications Services Universalization Fund (FUST), under the BNDES FUST Commercialization Program, dedicated exclusively to financing machinery and equipment sales. These programs aim to promote network and telecommunications service expansion, usage, and quality improvements, and strengthen local technology suppliers, providing customers with favorable terms for acquiring Padtec equipment.

Since 2017, approximately 79 customers have obtained financing through these arrangements, including credit-rights investment funds (FIDCs). To mitigate counterparty credit risk, ensure appropriate financial risk management, and keep default rates close to zero, the Company closely monitors each of these customers.

In 3Q26, Padtec carried R$ 26.2 million of these transactions on its balance sheet as guarantees supporting financing obtained by certain customers. Of this amount, 36.4% represented long-term obligations and 63.6% short-term obligations. The corresponding entries are recognized in current and non-current assets.

Financial Transactions - Co-obligations		
R$ thousand	**3Q26**	**2025**
Vendor	**22,115**	**35,397**
Forfait	**4,040**	**11,761**
Total	**26,155**	**47,158**
Short Term	**16,647**	**25,211**
%	*63.6%*	*53.5%*
Long Term	**9,508**	**21,947**
%	*36.4%*	*46.5%*
Total	**26,155**	**47,158**

FIDC Funttel Padtec

In addition to the instruments described above, Padtec maintains two credit-rights investment funds (FIDCs) in partnership with BNDES Participações S.A. (BNDESPAR).

- FIDC Funttel Padtec I began operations in April 2022 and was structured with committed capital of up to R$ 100 million. Its senior quota holder is BNDESPAR (80%), and its subordinated quota holder is the subsidiary Padtec S.A. (20%).
- FIDC Funttel Padtec II began operations in July 2026 and was structured with committed capital of up to R$ 100 million. Its senior quota holder is BNDESPAR (80.0%), its mezzanine quota holder is the subsidiary Padtec (18.7%), and its junior subordinated quota holder is OPEA Gestoras de Recursos Ltda. (1.3%).

By extending credit to Padtec customers, the funds aim to stimulate technological innovation, encourage workforce development, promote job creation, and provide small and medium-sized enterprises with access to capital, thereby enhancing the competitiveness of Brazil's telecommunications industry.

By the end of September 2026, quota holders in FIDC Funttel Padtec I had provided R$ 100.0 million. Since 2022, a total of R$ 131.0 million has been disbursed to 59 Padtec customers, of which approximately 76.1%, or R$ 100 million, remained outstanding.

FIDC Funttel Padtec I is consolidated into the Company's financial statements in accordance with CPC 36 (R3) Consolidated Financial Statements, aligned with IFRS 10 (IASB - BV 2012). However, for purposes of this earnings release, FIDC Funttel Padtec balances are excluded from the calculations and analyses presented in the Debt, Cash and Capital Structure section.

Investments

Padtec and its employees remain committed to developing products and services that best meet customer needs in the telecommunications and technology sectors. The Company offers high-quality products, services, and solutions that add value throughout this value chain. Whether developed internally or in partnership with other companies, Padtec's products and services stand out for their advanced technology content, substantial flexibility, and high standards of robustness, quality, and reliability.

Research and development (R&D) investments totaled R$ 3.6 million in 3Q26 (4.2% of quarterly net revenue), reaching R$ 17.5 million in LTM 3Q26 (R$ 33.4 million in 2025). As the amounts recorded in the income statement reflect accounting deferrals, reported R&D expenses totaled R$ 3.6 million in 3Q26 and R$ 13.3 million in LTM 3Q26 (R$ 20.8 million in 2025).

The Company also maintains partnerships with universities and research institutions, supporting the expansion and diversification of technological innovations that underpin the ongoing development of the telecommunications ecosystem.

2026 Strategy (non-guidance)

The improvements in profitability, operating efficiency, and revenue diversification achieved in 2025 and 3Q26 support the strategic priorities defined for 2026.

For 2026, the Company remains focused on long-term value creation through disciplined execution and does not provide numerical guidance. Strategic priorities include:

- **Accelerate growth in Services, Software and Platforms, e**xpanding recurring contracts for network operation, maintenance, and management. This business also includes submarine cable system integration for data transmission and the integration of local and global data center projects.
- **Enhance the high-capacity connectivity portfolio, f**ocusing on operating efficiency, interoperability, and network intelligence.
- **Accelerate international expansi**on, strengthening the Company's presence across the Americas, including Latin America and North America, while selectively expanding into markets with higher risk-adjusted returns.
- **Expand revenue from submarine and river cable infrastructure and Marine Network services following the creation of Padtec Marine Networks (PMN), with operations** in Brazil and international markets in the Americas and Europe.
- **Capture opportunities in data centers and Data Center Interc**onnect (DCI) through scalable, high-performance, and energy-efficient solutions.
- **Maintain rigorous financial and operatin**g discipline, focused on sustainable cash generation, deleveraging, efficient capital allocation, and capital structure management.

padtec

Appendices

PDTC
B3 LISTED NM

Income Statement – Consolidated

Padtec Holding S.A. *(in thousand of Brazilian Reais)*	CONSOLIDATED								
	1Q25	2Q25	3Q25	4Q25	2025	1Q26	2Q26	3Q26	LTM 3Q26
Gross operating revenues	**88,610**	**88,471**	**93,548**	**83,945**	**354,574**	**85,161**	**76,071**	**106,226**	**351,403**
Sales taxes	(16,309)	(15,462)	(16,985)	(13,964)	(62,720)	(15,852)	(12,972)	(18,748)	(61,536)
Net operating revenues	**72,301**	**73,009**	**76,563**	**69,981**	**291,854**	**69,309**	**63,099**	**87,478**	**289,867**
Cost of products sold and services rendered	(47,480)	(47,090)	(48,012)	(44,677)	(187,259)	(41,899)	(40,004)	(51,470)	(178,050)
Gross profit	**24,821**	**25,919**	**28,551**	**25,304**	**104,595**	**27,410**	**23,095**	**36,008**	**111,817**
Operational income (expenses)									
Administrative expenses	(8,429)	(7,228)	(6,590)	(7,898)	(30,145)	(7,366)	(8,204)	(8,000)	(31,468)
Commercial expenses	(8,278)	(9,243)	(8,450)	(9,147)	(35,118)	(8,470)	(8,945)	(9,441)	(36,003)
Research and development expenses	(7,148)	(7,548)	(2,878)	(3,248)	(20,822)	(3,368)	(3,043)	(3,649)	(13,308)
Other operational expenses (income)	2,036	(1,742)	(891)	5,233	4,636	5,548	220	(2,015)	8,986
	(21,819)	**(25,761)**	**(18,809)**	**(15,060)**	**(81,449)**	**(13,656)**	**(19,972)**	**(23,105)**	**(71,793)**
Profit/(losses) before financial income (expenses)	**3,002**	**158**	**9,742**	**10,244**	**23,146**	**13,754**	**3,123**	**12,903**	**40,024**
Financial income	(8,575)	(15,988)	(16,066)	(7,432)	(48,061)	(12,600)	(15,332)	(14,870)	(50,234)
Financial expenses	5,696	7,791	10,430	8,430	32,347	6,655	7,613	9,268	31,966
Profit/(losses) income tax and social contribution	**123**	**(8,039)**	**4,106**	**11,242**	**7,432**	**7,809**	**(4,596)**	**7,301**	**21,756**
Income tax and social contribution									
Current	(173)	133	(12)	(419)	(471)	(15)	(18)	(181)	(633)
Deferred	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Profit/(loss) income tax and social contribution	**(173)**	**133**	**(12)**	**(419)**	**(471)**	**(15)**	**(18)**	**(181)**	**(633)**
Profit (loss) attributable to:									
Owners of the parent	(50)	(7,906)	4,094	10,823	6,961	7,794	(4,614)	7,345	21,348
Non-controlling interests	-	-	-	-	-	-	-	(225)	(225)
Net result in the period	**(50)**	**(7,906)**	**4,094**	**10,823**	**6,961**	**7,794**	**(4,614)**	**7,120**	**21,123**

Balance Sheet – Consolidated

Padtec Holding S.A. *(in thousand of Brazilian Reais)*	Consolidated	
	9/30/2026	12/31/2025
Assets		
Current		
Cash and cash equivalents	57,714	80,358
Marketable securities	1,321	17,831
Accounts receivable	145,031	123,081
Inventories	102,133	82,959
Recoverable taxes	47,973	46,220
Sales financing operation	16,647	25,211
Other credits	13,580	4,869
Total current assets	**384,399**	**380,529**
Non-current		
Accounts receivable	97,919	69,415
Inventories	7,543	5,013
Restricted financial investments	67,620	65,956
Derivative Financial Instruments	-	607
Sales financing operation	9,508	21,947
Judicial deposits	1,498	1,791
Other credits	191	350
Fixed assets	26,024	33,136
Intangible assets	74,852	74,342
Total non-current assets	**285,155**	**272,557**
Total assets	**669,554**	**653,086**

	Consolidated	
	9/30/2026	12/31/2025
Liability		
Current		
Loans and financing	21,650	22,760
Derivative Financial Instruments	216	-
Commercial leasing operations	1,770	5,117
Suppliers	66,832	47,942
Related parties	120	398
Payable taxes and contributions	2,541	3,340
Payable taxes and contributions in installment	580	623
Social contributions	21,480	15,887
Dividends payable	39	39
General provisions	1,972	2,643
Sales financing operation	16,647	25,211
Advances from customers	1,043	968
Other accounts payable	9,858	3,571
Total current liabilities	**144,748**	**128,499**
Non-current		
Loans and financing	257,172	260,073
Commercial leasing operations	2,241	7,076
Payable taxes and contributions in installment	1,754	52
General provisions	107	206
Provisions for labor and tax risks	20,100	20,993
Sales financing operation	9,508	21,947
Liabilities - FIDC Senior Shares	83,272	79,266
Total non-current liabilities	**374,154**	**389,613**
Total liabilities	**518,902**	**518,112**
Equity		
Capital stock	138,442	138,442
Capital reserve	2,450	2,450
Accumulated loss	1,387	(9,138)
Goodwill on capital transaction	599	599
Other comprehensive income	6,986	2,621
Non-controlling interests	788	-
Total of shareholders' equity	**150,652**	**134,974**
Total of liabilities and shareholders' equity	**669,554**	**653,086**

DISCLAIMER

This report may contain projections and/or estimates of future events. The use of the terms "anticipates", "believes", "expects", "estimates", "plans", "predicts", and "projects", among others, intends to signal possible trends and statements that, of course, involve uncertainties and risks, and future results may differ from current expectations. Forward-looking statements are based on several assumptions and factors, including economic, market, and industry conditions, in addition to operating factors. Any changes in these assumptions and factors may lead to practical results that are different from current expectations. These forward-looking statements should not be fully trusted. Forward-looking statements reflect opinions only on the date they were prepared and presented. The Company is not obliged to update them in the face of new information or new developments. The Company is not responsible for operations that are carried out or for investment decisions that are made based on these projections and estimates. Finally, the pro forma financial information contained in this report has not been audited and therefore may differ from the final audited results.

PDTC
B3 LISTED

About Padtec Holding S.A.



We transform technology so that technology can transform the world_

Padtec is a Brazilian multinational company that strives to bring high-capacity connections to life throughout Brazil, the Americas and around the world. From the small town to the bustling metropo lis. For every person, for every type of business. With over 20 years of history, we are honored to work together with our customers to offer services capable of bringing people together. By this collabo ration and living and breathing technology, we go where no one else goes. We venture to use our knowledge to design new futures and keep up with a world in constant evolution. This is our way of leveraging connections to create new realities.

Headquarters

Campinas, São Paulo (Brasil)
Rua James Clerk Maxwell, 507 - Parque Tecnológico
Techno Park - Quadra 09678 -I - Lote 007
Tel.: +55 19 2104-9600

National offices

São Paulo - Rio de Janeiro - Brasília - Fortaleza - Curitiba - Vila Velha

International offices

Argentina - Chile - Colômbia - USA - Peru - México - Portugal

Future Industrial Plant

Manaus

R$ 289.9 mi
Net revenue LTM 3Q26

PDTC3
Trading code on B3

500+
Employees in September/26

padtec

Investor Relations
+55 19 2104-9703
ri@padtec.com.br