

Release de Resultados

3T25

Padtec Holding S.A.

05 de novembro de 2025



Webcast de Resultados

06 de novembro, quinta-feira, às 10h00 (horário de São Paulo) Por plataforma eletrônica Teams Acesse <u>www.padtec.com</u> para se inscrever

padtec

Relações com Investidores

ri@padtec.com.br +55 19 2104-9703

Release de Resultados 3T25

Campinas, SP, 05 de novembro de 2025. A Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (e em conjunto com suas controladas, em especial a Padtec S.A., "Companhia" ou "Padtec") apresenta seus resultados referentes ao terceiro trimestre de 2025 ("3T25") e aos doze meses findos em 30 de setembro de 2025 ("LTM 3T25"), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as Normas Contábeis Internacionais ("IFRS") emitidas pelo International Accounting. Standards Board ("IASB").



A Padtec Holding S.A. apresenta os resultados do terceiro trimestre de 2025, refletindo a consistência de sua estratégia de expansão internacional, inovação tecnológica e reestruturação organizacional. Mesmo diante de um cenário macroeconômico desafiador, a Companhia manteve sua trajetória de crescimento e rentabilidade, com destaque para o aumento de receita no mercado externo e a evolução do EBITDA.

Destaques Estratégicos

- Intensificou sua presença internacional ao firmar novas parcerias com distribuidores no México e
 nos Estados Unidos, ampliando sua atuação nesses mercados. Essa expansão resultou em um
 crescimento na receita do mercado externo de 13,3% no LTM 3T25.
- **Resiliência** frente ao cenário macroeconômico e geopolítico, com flexibilidade e neutralidade tecnológica como diferencial competitivo.
- Reestruturação conduzida na diretoria, com reflexos em áreas administrativas, comerciais e
 operacionais, anunciada em julho, já apresentou resultados consistentes, refletidos na melhoria da
 eficiência operacional, na otimização de custos e no uso mais eficiente de recursos integrandose à estratégia de crescimento e sustentabilidade do negócio.
- Custo médio de captação de 9,4% a.a. no 3T25 e prazo médio para pagamento de 11 anos empréstimos e financiamentos de curto prazo representam apenas 7,5% do total do endividamento em setembro.

Resultados Financeiros

- Ordens de Venda: Destaque para o crescimento das ordens de vendas onde Padtec Global cresceu em +14,6%, materializando a estratégia de ampliação da linha de produtos e serviços.
 - +0,1% Equipamentos
 - +98,8% Integração de projetos, softwares e Serviços especializados



Receita Líquida

- Receita líquida total no 3T25: R\$ 76,6 milhões (+0,8% vs 3T24).
- Receita líquida LTM 3T25: R\$ 388,0 milhões (+6,4% vs 2024).
- Crescimento por unidade de negócios no LTM 3T25:
 - o +4,3% em Equipamentos Brasil,
 - o +13,3% em Equipamentos Mercado Externo, +
 - o 3,7% em Serviços, Softwares e Plataformas.

EBITDA

- EBITDA 3T25: R\$ 12,6 milhões (margem de 16,5%).
- EBITDA LTM 3T25: R\$ 38,0 milhões (+116,9% vs 2024, margem de 12,0%).

Lucro Bruto

- Lucro bruto LTM 3T25: R\$ 113,5 milhões, margem bruta de 35,7% (+390 bps vs 2024).
- Eficiência operacional comprovada: lucro bruto de R\$ 113,5 milhões no LTM 3T25 e margem bruta de 35,7% (aumento de 390 pontos base sobre 2024).

R\$ mil				Indicadores F	inanceiros S	elecionados			
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1 T2 5	2T25	3 T2 5	LTM 3T25
Receita Bruta	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	93.548	387.961
Receita Líquida	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	76.563	317.831
Lucro Bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	28.551	113.533
Mg Bruta	25,5%	31,5%	32,1%	35,7%	31,8%	34,3%	35,5%	37,3%	35,7%
Resultado Líquido	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	4.094	(10.226)
Resultado Líquido por Ação (R\$)	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,08)	(0,35)	(0,00)	(0,10)	0,05	(0,13)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	12.642	38.045
Mg EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	8,5%	8,2%	16,5%	12,0%
Dívida Bruta	131.655	321.953	328.536	339.878	339.878	319.617	282.837	282.837	282.837
Dívida Líquida	99.864	130.647	141.760	149.195	149.195	171.365	190.371	190.371	190.371

A Padtec obtém seus resultados conectando o mundo com inteligência e inovação. Ao resolver desafios com propósito, criatividade e excelência operacional, contribui para o desenvolvimento da sociedade e da economia, desenvolvendo novos futuros em um mundo cada vez mais globalizado e sustentável.

Os resultados alcançados nos nove meses de 2025 são consistentes e foram crescentes ao longo dos meses. As receitas operacionais brutas no 3T25 subiram 2,2% frente ao 3T24, a margem bruta (um importante indicador de rentabilidade) chegou a 37,5% e o EBITDA somou R\$ 12,6 milhões no trimestre, atingindo R\$ 38,0 milhões no LTM 3T25 (116,9% acima do registrado em 2024). Os indicadores de tráfego de dados seguem apresentando evolução consistente de crescimento, com perspectivas promissoras de mais expansão. O mercado de *data centers* está em franca expansão, com demanda crescente por soluções robustas de conectividade, tanto para soluções internas quanto entre Data Centers e redes de distribuição de dados digitais. Além deste segmento, a conectividade de dados no mercado para acessos a serviços de *streaming* de vídeos, jogos *online* e ferramentas de inteligência artificial indicam que existe uma nova onda de investimentos em curso. Ainda assim, no Brasil, por fatores de custo de capital, 2025 vem sendo um ano de muitos desafios.



As questões macroeconômicas e geopolíticas presentes na atualidade são desafiadoras. Embora esse novo cenário traga incertezas para muitos concorrentes e demais atores do ecossistema de telecomunicações, o impacto sobre a cadeia de suprimentos da Companhia tem sido neutro. O cenário geopolítico também afeta diretamente a escolha de fornecedores para projetos internacionais, porém a Padtec possui **flexibilidade e neutralidade tecnológica, não tendo vetos de americanos nem de asiáticos,** para responder a esse ambiente, entregando produtos e serviços conforme as necessidades apresentadas por cada cliente.

No mês de julho, a Companhia anunciou uma reestruturação do seu quadro de comando e pessoas, com reflexos em áreas administrativas, comerciais e operacionais que resultou no desligamento de quase 100 empregados (cerca de 17% do contingente ao final de março 2025). Com objetivo de acomodar a estrutura para a realidade de mercado e impulsionar geração mais forte de caixa para a companhia. Com esse propósito, Carlos Raimar Schoeninger, CEO da Padtec, passou a Diretoria de Relações com Investidores para o Diretor Financeiro e assumiu a Diretoria Global de Vendas. A antiga Diretoria Comercial passou a se chamar Diretoria de Vendas para o Mercado Nacional e foi criada a Diretoria de Vendas para o Mercado Internacional. O Departamento Jurídico passou a ser responsabilidade da Diretoria Financeira. E por fim, a Diretoria de Plataformas e Soluções mudou de nome para Diretoria de Produtos, passando a ser responsável pela gestão e estratégia de portfólio da empresa, incluindo as áreas de pesquisa e desenvolvimento.

A reestruturação da Padtec faz parte de sua estratégia para pavimentar o crescimento rentável e garantir a sustentabilidade do negócio no longo prazo. A Companhia segue empenhada na diversificação de suas fontes de receitas que englobam Equipamentos (DWDM, *switches*, plugáveis), Serviços, *Softwares* e Plataformas, cabos submarinos e fluviais, tanto no Brasil como em mercados internacionais. A Padtec oferece aos seus clientes parcerias estratégicas em áreas-chave, como redes 5G, soluções para redes submarinas/subfluviais, para o mercado de *data centers* (cujo rápido crescimento é impulsionado pela adoção crescente de IA) e voltadas a redes IP (roteadores e *switches*). As ferramentas de *software* oferecidas pela Padtec possibilitam a integração em suas soluções de rede de recursos de cyber segurança desenvolvidas por parceiros.

Além de iniciativas de crescimento orgânico, a Padtec está atenta a oportunidades de expansão inorgânica que possam adicionar novas competências e tecnologias. E para apoiar o crescimento de suas vendas nos diversos mercados onde está presente, desenvolve novos modelos de financiamento a serem utilizados pelos clientes.

Receita Operacional

A receita operacional bruta da Padtec (excluindo-se as devoluções e cancelamentos) no 3T25 foi de R\$ 93,5 milhões, incremento de 2,2% sobre o 3T24. Na comparação entre o LTM 3T25, R\$ 388 milhões, e o ano de 2024, R\$ 364,5 milhões, o aumento foi de 6,4%.

A receita líquida no trimestre totalizou R\$ 76,6 milhões, 0,8% a mais que no 3T24, atingindo R\$ 317,8 milhões no LTM 3T25, crescimento de 6,4% frente ao ano de 2024.

RECEITA LÍQUIDA									
R\$ mil	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	3T25	LTM 3T25
Negócio Equipamentos - Brasil	35.502	35.638	43.727	55.850	170.717	42.931	37.425	41.823	178.029
Negócio Equipamentos - Mercado Externo	11.652	18.627	18.380	24.599	73.258	16.341	21.509	20.535	82.984
Negócio Serviços, Softwares e Plataformas	11.227	14.236	13.812	15.509	54.784	13.029	14.075	14.205	56.818
Receita Total	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	76.563	317.831



No 3T25, as receitas obtidas no Brasil com a unidade de negócios Equipamentos somaram R\$ 41,8 milhões, queda de 4,4% frente ao 3T24. No mercado externo, as receitas obtidas com Equipamentos aumentaram 11,7% entre esses períodos, alcançando R\$ 20,5 milhões no 3T25. No segmento de Serviços, Softwares e Plataformas, as receitas líquidas foram de R\$ 14,2 milhões, aumento de 2,8% frente ao 3T24.

Na comparação entre o LTM 3T25 e o ano de 2024, houve incremento de 4,3% nas receitas obtidas no Brasil com a unidade de negócios Equipamentos - R\$ 178,0 milhões frente a R\$ 170,7 milhões. As receitas obtidas com Equipamentos no mercado externo cresceram 11,7% entre esses períodos, passando de R\$ 73,3 milhões para R\$ 83 milhões. Já no segmento de Serviços, Softwares e Plataformas, o incremento foi de 3,7%, um aumento de R\$ 2 milhões.

Lucro Bruto

Um dos pilares da Companhia é a gestão eficiente de seus custos de produção. Aliado a esse comprometimento, a Padtec também se beneficia da fabricação e desenvolvimento da maior parte de seus produtos localmente em Campinas/SP.

No 3T25, o lucro bruto foi de R\$ 28,5 milhões, com margem bruta de 37,3%. Esse resultado corresponde a aumento de 17,3% sobre o lucro bruto do 3T24, R\$ 24,3 milhões, e de 520 pontos base na margem bruta entre os períodos.

No LTM 3T25, o lucro bruto totalizou R\$ 113,5 milhões - 19,5% acima de 2024 - com margem bruta de 35,7% - 390 pontos base a mais que em 2024.

Despesas / Receitas Operacionais

As despesas administrativas, comerciais e com pesquisa e desenvolvimento somaram R\$ 17,9 milhões no 3T25, redução de 22,5% em comparação com o 3T24.

Movimentações nas classificações das provisões para contingências trabalhistas e nas provisões de valores a receber de clientes e de créditos de liquidação duvidosa, além de pagamentos de indenizações trabalhistas, contribuíram para que as outras despesas operacionais fossem de R\$ 0,9 milhão no 3T25.

Resultado Financeiro

No 3T25, o resultado financeiro líquido foi negativo em R\$ 5,6 milhões, ante a perdas de R\$ 4,1 milhões no 3T24.

Resultado do Período

A Companhia registrou lucro de R\$ 4,0 milhões no 3T25 (frente a prejuízo de R\$ 6,6 milhões no 3T24) e no LTM 3T25, o resultado foi negativo em R\$ 10,2 milhões (frente a prejuízo de R\$ 27,8 milhões em 2024).



EBITDA

A Companhia considera o EBITDA, que corresponde ao lucro líquido, acrescido do imposto de renda e contribuição social, das despesas de depreciação e amortização e do resultado financeiro, um importante parâmetro para os investidores, pois fornece informação relevante sobre seus resultados operacionais, rentabilidade e geração operacional de caixa.

					EBITDA				
R\$ mil	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	3 T 25	LTM 3T25
Conciliação do Lucro Líquido e EBITDA									
Resultado Líquido	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	4.094	(10.226)
Depreciação e Amortização	5.279	5.691	5.973	6.433	23.376	5.753	5.829	2.900	20.915
Resultado Financeiro	3.030	3.621	4.179	10.778	21.608	2.879	8.197	5.636	27.490
Imposto de Renda e Contribuição Social	14	464	104	(188)	394	173	(133)	12	(136)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	12.642	38.045
Margem EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	12,1%	8,2%	16,5%	12,0%

No 3T25, o EBITDA somou R\$ 12,6 milhões (margem EBITDA de 16,5%), frente a R\$ 6,8 milhões no 3T24 (margem EBITDA de 9%). No LTM 3T25, o EBITDA atingiu R\$ 38 milhões (margem EBITDA de 12%), o dobro do registrado em 2024, R\$ 17,5 milhões (margem EBITDA de 5,9%).

Endividamento, caixa e estrutura de capital

Ao final de setembro de 2025, os empréstimos e financiamentos totalizavam R\$ 282,8 milhões, sendo 92,5% em obrigações de longo prazo e 7,5%, curto prazo. A redução de 16,8% no endividamento da Padtec frente à posição de encerramento em 2024 deve-se ao vencimento de linhas FINIMP obtidas junto ao Banco Votorantim (no mês de janeiro) e ao Banco do Brasil (em abril). Nos 9M25 foram pagos R\$ 70 milhões a título de juros e principal sobre os empréstimos captados pela Companhia. O custo médio de captação foi de 9,2% ao ano (vis-à-vis 8,4% ao ano em 2024), com prazo médio para pagamento de 11 anos.

R\$ mil					CONSOL	IDADO
Modalidade	Taxa Pactuada	Taxa Efetiva Média Anual	Vencimentos	Garantia	30/09/25	31/12/24
Moeda Nacional						
Finep	TR + 2,30% e 2,80% ao ano	3,46% e 3,97%	15/02/20 a 15/12/42	Fiança Bancária	101.895	104.218
Exim BNDES	IPCA * 5,70% *1,25% ao ano	12,55%	15/09/24 a 15/06/29	Fiança Bancária	150.362	150.697
					252.257	254.915
Moeda Estrangeira						
Banco do Brasil - Forfait	8,30% ao ano	8,30%	02/05/24 a 24/01/27	Fluxo de Conta Vinculada	6.142	9.976
FINIMP - Banco Votorantim	variação cambial + 4,5% ao ano	4,87%	28/10/24 a 24/01/25	Fluxo de Conta Vinculada	_	9.899
FINIMP - Banco do Brasil	3,0% ao ano	3,25%	29/10/24 a 25/04/25	Recebíveis	-	24.527
NCE - Votorantim	variação cambial + 7,80% ao ano	15,00%	30/09/24 a 28/03/28	Fluxo de Conta Vinculada	24.438	40.561
					30.580	84.963
					282.837	339.878
Curto prazo					21.079	76.473
					7,5%	22,5%
Longo prazo					261.758	263.405
					92,5%	77,5%
					282.837	339.878



		12	Cronograma por	Ano de Vencimo	ento - R\$ mil		
	2025	2026	2027	2028	2029	2030 em diante	total
Empréstimos e financiamentos	2.599	21.433	17.769	11.900	157.087	72.049	282.837

Os valores disponíveis em caixa e equivalentes em caixa em setembro somavam R\$ 28,2 milhões (R\$ 158,1 milhões ao final de 2024) e as aplicações financeiras em garantia, R\$ 64,2 milhões (R\$ 32,6 milhões em dezembro de 2024), totalizando R\$ 92,5 milhões. Os valores alocados em aplicações financeiras em garantia asseguram dívidas tomadas junto ao BNDES e à FINEP.

No 3T25, a dívida líquida somava R\$ 190,4 milhões, com relação dívida líquida/LTM EBITDA¹ de 5 e relação dívida líquida/patrimônio líquido de 1,54.

A estrutura de capital da Companhia possibilita acelerar a ampliação de seu portfólio de produtos e soluções, atendendo com mais eficiência às demandas apresentadas por diferentes setores da economia, a expansão de sua presença geográfica e a viabilização de linhas de financiamento aos seus clientes.

Coobrigações

Para facilitar a aquisição de seus produtos e serviços de implantação por clientes que não têm acesso direto às linhas de financiamento disponíveis no mercado, a Padtec realiza operações financeiras baseadas no princípio de cessão de crédito e descontos de recebíveis. Dentre essas linhas, destaca-se a FINEP Aquisição Inovadora Telecom, que possibilita aos clientes se utilizarem de condições bastante favoráveis para a aquisição dos equipamentos da Padtec.

Desde 2017, cerca de 70 clientes já obtiveram créditos utilizando-se dessas transações. Para mitigar o risco de crédito de suas contrapartes, uma gestão adequada do risco financeiro e a manutenção da inadimplência próxima de zero, a Companhia realiza um acompanhamento minucioso junto a cada um desses clientes.

No 3T25, a Padtec tinha em seu balanço patrimonial operações dessa natureza no valor de R\$ 54,4 milhões, dados em garantia a financiamentos tomados por alguns de seus clientes. Desse valor, 49% são obrigações de longo prazo e 51% curto prazo. A contrapartida desses lançamentos consta no ativo circulante e no ativo não circulante.

Operações Financeiras	- Coobrigaçõe	es
R\$ mil	3T25	2024
Vendor Forfait	40.034 14.367	56.576 31.509
Total	54.401	88.085
Curto Prazo % Longo Prazo %	27.821 51,1% 26.580 48.9%	41.929 47,6% 46.156 52,4%
Total	54.401	88.085



Padtec Holding S.A.
Release de Resultados 3T25

 $^{^{}m 1}$ LTM EBITDA corresponde ao somatório do EBITDA registrado nos últimos doze meses.

FIDC Funttel Padtec

Além dos instrumentos mencionados acima, a Padtec também dispõe de fundo de investimento em direitos creditórios, em parceria com a BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). As operações do FIDC Funttel Padtec, iniciadas no 2T22, têm como cotista sênior a BNDESPAR (com participação de 80%) e como cotista subordinado a controlada Padtec S.A. (20%). O objetivo do fundo é, por meio da concessão de crédito aos clientes da Padtec, estimular a inovação tecnológica, incentivar a capacitação de recursos humanos, fomentar a geração de empregos e promover o acesso de pequenas e médias empresas a recursos de capital, com o intuito de aumentar a competitividade da indústria brasileira de telecomunicações.

Até o final de setembro de 2025, os cotistas do FIDC Funttel disponibilizaram R\$ 87,5 milhões. Foram concedidos créditos no valor de R\$ 97,9 milhões para 45 clientes da Padtec e, desse montante, cerca de 81,3% permanecem em aberto.

O FIDC Funttel Padtec é consolidado na Companhia conforme as regras do Pronunciamento Técnico CPC 36 (R3) Demonstrações Consolidadas, correlacionado às Normas Internacionais de Contabilidade – IFRS 10 (IASB - BV 2012). Entretanto, para fins do presente Release de Resultados, os valores do FIDC Funttel Padtec não são considerados para os cálculos e análises apresentadas na seção "Endividamento, caixa e estrutura de capital".

Investimentos

A Padtec e seus empregados estão constantemente comprometidos no desenvolvimento de produtos e serviços para atender os clientes da melhor forma possível, conforme as necessidades apresentadas pelos segmentos de telecomunicações e tecnologia. A Companhia oferece produtos, serviços e soluções de alta qualidade, que agregam valor aos negócios dessa cadeia de valor. Os produtos e serviços oferecidos pela Padtec, desenvolvidos internamente ou em parceria com outras empresas, destacam-se pelo alto conteúdo tecnológico, grande flexibilidade e elevados padrões de robustez, qualidade e confiabilidade.

Os investimentos em pesquisa e desenvolvimento ("P&D") foram de R\$ 6,6 milhões no 3T25 (8,7% da receita líquida no trimestre), totalizando R\$ 37,6 milhões no LTM 3T25 (R\$ 43 milhões em 2024). Como o valor registrado no Demonstrativo de Resultados apresenta o efeito de diferimentos, naquele relatório essas despesas somam R\$ 2,8 milhões no 3T25 e R\$ 27,8 milhões no LTM 3T25.

A Companhia também possui parcerias com universidades e centros de pesquisa, favorecendo o incremento e a diversificação da gama de inovações tecnológicas que sustentam o contínuo desenvolvimento do ecossistema de telecomunicações.



Demonstração de Resultados - Consolidado

(Em milhares de Reais)	2			С	ONSOLIDADO				
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	3T25	LTM 3T25
Receita operacional bruta	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	93.548	387.961
Impostos incidentes sobre as vendas	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(21.374)	(65.767)	(16.309)	(15.462)	(16.985)	(70.130)
Receita operacional líquida	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	76.563	317.831
Custo dos produtos vendidos e serviços prestados	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(61.716)	(203.716)	(47.480)	(47.090)	(48.012)	(204.298)
Lucro bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	28.551	113.533
Despesas / receitas operacionais									
Despesas administrativas Despesas comerciais Despesas de pesquisa e desenvolvimento Outras receitas (despesas) operacionais	(6.452) (8.424) (8.466) (3.028)	(5.983) (8.155) (7.751) 893 (20.996)	(6.631) (8.696) (7.792) (377) (23.496)	(7.388) (9.255) (10.248) (3.126) (30.017)	(26.454) (34.530) (34.257) (5.638) (100.879)	(8.429) (8.278) (7.148) 2.036 (21.819)	(7.228) (9.243) (7.548) (1.742) (25.761)	(6.590) (8.450) (2.878) (891) (18.809)	(29.635) (35.226) (27.822) (3.723) (96.406)
Lucro antes das receitas (despesas) financeiras	(11.498)	593	844	4.225	(5.836)	3.002	158	9.742	17.127
Despesas financeiras Receitas financeiras	(6.488) 3.458	(11.129) 7.508	(12.332) 8.152	(23.264) 12.487	(53.213) 31.605	(8.575) 5.696	(15.988) 7.791	(16.066) 10.430	(63.893) 36.404
Resultado do exercício antes dos impostos	(14.528)	(3.028)	(3.336)	(6.552)	(27.444)	123	(8.039)	4.106	(10.362)
Imposto de renda e contribuição social Corrente Diferido	(14)	(464)	(104)	188	(394)	(173)	133	(12)	136
Resultado do periodo	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	4.094	(10.226)



Balanço Patrimonial - Consolidado

(Em milhares de Reais)	Consoli	dado		Consolid	dado
	30/09/25	31/12/24		30/09/25	31/12/24
Ativo			Passivo		
Circulante			Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	28.228	158.084	Empréstimos e financiamentos	21.079	76.473
Títulos e valores mobiliários	19.812	1.837	Operações de arrendamento mercantil	4.910	5.103
Contas a receber de clientes	163.640	142.504	Fornecedores	36.841	57.826
Estoques	83.744	117.157	Partes relacionadas	362	569
Impostos a recuperar	31.006	28.782	Impostos e contribuições a pagar	7.835	8.61
Operações financeiras	27.821	41.929	Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	623	623
Outros créditos	6.276	4.544	Obrigações sociais	16.671	18.71
			Dividendos a pagar	39	39
Total do ativo circulante	360.527	494.837	Provisões diversas	2.944	3.210
			Operações financeiras	27.821	41.929
Não circulante			Adiantamento de clientes	993	2.327
Contas a receber de clientes	65.387	40.359	Outras contas a pagar	1.475	3.168
Estoques	4.539	_			
Aplicações financeiras em garantia	64.238	32.599	Total do passivo circulante	121.593	218.598
Instrumentos Financeiros Derivativos	404	971	_		
Operações financeiras	26.580	46.156	Não circulante		
Depósito Judicial	1.646	1.293	Empréstimos e financiamentos	261.758	263.405
Outros créditos	433	317	Fornecedores	-	619
			Operações de arrendamento mercantil	8.546	12.283
Imobilizado	35.075	41.316	Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	208	675
Intangível	70.984	61.834	Provisões diversas	238	393
			Provisões para riscos trabalhistas, tributários e cíveia	10.613	13.866
Total do ativo não circulante	269.286	224.845	Operações financeiras	26.580	46.156
			Obrigações com cotas sênior FIDC	76.971	41.609
Total do ativo	629.813	719.682	Outras contas a pagar	-	147
			Total do passivo não circulante	384.914	379.153
			Total do passivo	506.507	597.751
			Patrimônio líquido		
			Capital social	138.442	138.442
			Reserva de capital	2.450	2.450
			Prejuízo acumulado	(19.961)	(16.099
			Ágio em transação de capital	599	599
			Outros resultantes abrangentes	1.776	(3.461
			Total do patrimônio líquido	123.306	121.931
			Total do passivo e patrimônio líquido	629.813	719.682

Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", "acredita", "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais. Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas. A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras pró-forma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.





Earnings Release

3Q25

Padtec Holding S.A.

November 05th, 2025



Results Webcast

Thursday, November 06th, at 10:00 a.m. (São Paulo, Brazil time) Teams platform

The webcast will be hosted in Portuguese. Acess <u>www.padtec.com</u> to add the meeting to your calendar.

padtec

Investor Relations ri@padtec.com.br +55 19 2104-9703

3Q25 Earnings Release

Campinas, SP, November 5, 2025. Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3), together with its subsidiaries, especially Padtec S.A. ('Company' or 'Padtec'), presents its results for the third quarter of 2025 ('3Q25') and the twelve months ended September 30, 2025 ('LTM 3Q25'), in accordance with Brazilian accounting practices and International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB).



Padtec Holding S.A. reports its third-quarter 2025 results, reflecting the consistency of its strategy focused on international expansion, technological innovation, and organizational restructuring. Despite a challenging macroeconomic environment, the Company maintained its growth and profitability trajectory, with notable increases in international revenue and EBITDA.

Strategic Highlights

- **Expanded international presence** through new partnerships with distributors in Mexico and the United States, resulting in a 13.3% increase in foreign market revenue in LTM 3Q25.
- **Resilience** in the face of macroeconomic and geopolitical challenges, with technological neutrality and flexibility as competitive advantages.
- Restructuring of the executive team, impacting administrative, commercial, and operational areas, announced in July, has already yielded consistent results, improving operational efficiency, cost optimization, and resource utilization, aligning with the Company's growth and sustainability strategy.
- Average funding cost of 9.4% p.a. in 3Q25 and average payment term of 11 years short-term loans represent only 7.5% of total debt as of September.

Financial Results

- Sales Orders: Padtec Global grew by 14.6%, reflecting the strategy to expand its product and service portfolio.
 - +0,1% Equipamentos
 - +98,8% Integração de projetos, softwares e Serviços especializados



Net Revenue

- Total net revenue in 3Q25: R\$ 76.6 million (+0.8% vs 3Q24).
- Net revenue LTM 3Q25: R\$ 388.0 million (+6.4% vs 2024).
- Business unit growth in LTM 3Q25:
 - +4.3% in Equipment Brazil
 - +13.3% in Equipment International
 - o +3.7% in Services, Software, and Platforms.

EBITDA

- EBITDA 3Q25: R\$ 12.6 million (margin of 16.5%).
- EBITDA LTM 3Q25: R\$ 38.0 million (+116.9% vs 2024, margin of 12.0%).

Gross Profit

- Gross profit LTM 3Q25: R\$ 113.5 million, gross margin of 35.7% (+390 bps vs 2024).
- Proven operational efficiency: gross profit of R\$ 113.5 million in LTM 3Q25 and gross margin of 35.7% (increase of 390 basis points over 2024).

R\$ thousand				Selected	Financial Ind	licators			
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	3 Q 25	LTM 3Q25
Gross Operating Revenues	73,537	82,116	91,541	117,332	364,526	88,610	88,471	93,548	387,961
Net Revenues	58,381	68,501	75,919	95,958	298,759	72,301	73,009	76,563	317,831
Gross Profit	14,872	21,589	24,340	34,242	95,043	24,821	25,919	28,551	113,533
Gross Margin	25.5%	31.5%	32.1%	35.7%	31.8%	34.3%	35.5%	37.3%	35.7%
Net Results	(14,542)	(3,492)	(3,440)	(6,364)	(27,838)	(50)	(7,906)	4,094	(10,226)
Net Result per Share (R\$)	(0.18)	(0.04)	(0.04)	(80.0)	(0.35)	(0.00)	(0.10)	0.05	(0.13)
EBITDA	(6,219)	6,284	6,816	10,661	17,541	8,755	5,987	12,642	38,045
EBITDA Margin	-10.7%	9.2%	9.0%	11.1%	5.9%	8.5%	8.2%	16.5%	12.0%
Gross Debt	131,655	321,953	328,536	339,878	339,878	319,617	291,182	282,837	282,837
Net Debt	99,864	130,647	141,760	149,195	149,195	171,365	179,223	190,371	190,371

Padtec achieves its results by connecting the world with intelligence and innovation. By addressing challenges with purpose, creativity, and operational excellence, the Company contributes to the development of society and the economy, shaping new futures in an increasingly globalized and sustainable world.

The results achieved in the first nine months of 2025 are consistent and have grown steadily over the period. Gross operating revenue in 3Q25 increased 2.2% compared to 3Q24, gross margin (a key profitability indicator) reached 37.5%, and EBITDA totaled R\$12.6 million in the quarter, reaching R\$38.0 million in LTM 3Q25 (116.9% higher than in 2024). Data traffic indicators continue to show solid growth, with promising prospects for further expansion. The data center market is booming, driven by growing demand for robust connectivity solutions, both for internal systems and interconnections between data centers and digital distribution networks. In addition, connectivity for streaming services, online gaming, and artificial intelligence tools signals a new wave of investments underway. Nevertheless, in Brazil, due to capital cost factors, 2025 has been a challenging year..



Current macroeconomic and geopolitical issues remain complex. While this new scenario brings uncertainty for many competitors and other players in the telecommunications ecosystem, the impact on the Company's supply chain has been neutral. Geopolitical factors also influence supplier selection for international projects; however, Padtec offers flexibility and technological neutrality, with no restrictions from American or Asian entities, enabling it to deliver products and services tailored to each client's needs.

In July, the Company announced a restructuring of its leadership and workforce, affecting administrative, commercial, and operational areas, resulting in the termination of nearly 100 employees (approximately 17% of the workforce as of March 2025). The goal was to align the structure with market realities and strengthen cash generation. As part of this initiative, Carlos Raimar Schoeninger, Padtec's CEO, transferred Investor Relations responsibilities to the CFO and assumed the role of Global Sales Director. The former Commercial Division was renamed Domestic Sales Division, and a new International Sales Division was created. The Legal Department was placed under the CFO's responsibility. Finally, the Platforms and Solutions Division was renamed Product Division, now responsible for portfolio management and strategy, including R&D.

Padtec's restructuring is part of its strategy to pave the way for profitable growth and ensure long-term business sustainability. The Company remains committed to diversifying its revenue streams, which include Equipment (DWDM, switches, pluggables), Services, Software and Platforms, and submarine and river cables, both in Brazil and international markets. Padtec offers strategic partnerships in key areas such as 5G networks, submarine/subfluvial network solutions, data center connectivity (whose rapid growth is driven by increasing Al adoption), and IP networks (routers and switches). Padtec's software tools enable integration of cybersecurity features developed by partners into its network solutions.

In addition to organic growth initiatives, Padtec is attentive to inorganic expansion opportunities that could add new capabilities and technologies. To support sales growth across its markets, the Company is developing new financing models for clients.

Operating Revenue

Gross operating revenue (excluding returns and cancellations) in 3Q25 was R\$93.5 million, up 2.2% from 3Q24. Comparing LTM 3Q25 (R\$388 million) to 2024 (R\$364.5 million), the increase was 6.4%.

Net revenue for the quarter totaled R\$76.6 million, 0.8% higher than 3Q24, reaching R\$317.8 million in LTM 3Q25, a 6.4% increase over 2024.

		NE.	REVENUE	S					
R\$ thousand	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	3Q25	LTM 3Q25
Equipment Brazil	35,502	35,638	43,726	55,850	170,716	42,931	37,425	41,823	178,029
Equipment Foreign Market	11,652	18,627	18,380	24,599	73,258	16,341	21,509	20,535	82,984
Services, Softwares & Platforms	11,227	14,236	13,812	15,509	54,784	13,029	14,075	14,205	56,818
Total Revenues	58,381	68,501	75,918	95,958	298,758	72,301	73,009	76,563	317,831

In 3Q25, revenue from the Equipment business unit in Brazil was R\$41.8 million, down 4.4% from 3Q24. In international markets, Equipment revenue grew 11.7% in the same period, reaching R\$20.5 million. In Services, Software, and Platforms, net revenue was R\$14.2 million, up 2.8% from 3Q24.

Comparing LTM 3Q25 to 2024, Equipment revenue in Brazil increased 4.3% (R\$178.0 million vs. R\$170.7 million). International Equipment revenue grew 11.7%, from R\$73.3 million to R\$83 million. Services, Software, and Platforms revenue rose 3.7%, an increase of R\$2 million.



Gross Profit

Efficient cost management is a cornerstone of the Company. Padtec also benefits from manufacturing and developing most of its products locally in Campinas/SP.

In 3Q25, gross profit was R\$28.5 million, with a gross margin of 37.3%. This represents a 17.3% increase over 3Q24 (R\$24.3 million) and a 520-basis-point improvement in margin.

In LTM 3Q25, gross profit totaled R\$113.5 million, up 19.5% from 2024, with a gross margin of 35.7%, 390 basis points higher than in 2024.

Operating Expenses/Revenues

Administrative, commercial, and R&D expenses totaled R\$17.9 million in 3Q25, down 22.5% compared to 3Q24.

Other operating expenses were R\$0.9 million in 3Q25, impacted by changes in provisions for labor contingencies, doubtful accounts, and severance payments.

Financial Result

Net financial result in 3Q25 was negative R\$5.6 million, compared to a loss of R\$4.1 million in 3Q24.

Net Income

The Company posted a profit of R\$4.0 million in 3Q25 (versus a loss of R\$6.6 million in 3Q24). In LTM 3Q25, the result was a loss of R\$10.2 million (compared to a loss of R\$27.8 million in 2024).

EBITDA

The Company considers EBITDA—net income plus income tax and social contribution, depreciation and amortization expenses, and financial result—an important metric for investors, as it provides relevant information on operating performance, profitability, and cash generation.

					EBITDA				
R\$ thousand	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	3 Q 25	LTM 3Q25
From EBITDA to Net Income				<u> </u>					8
Net Results	(14,542)	(3,492)	(3,440)	(6,364)	(27,838)	(50)	(7,906)	4,094	(10,226)
Depreciation & Amortization	5,279	5,691	5,973	6,433	23,376	5,753	5,829	2,900	20,915
Net Financial Results	3,030	3,621	4,179	10,778	21,608	2,879	8,197	5,636	27,490
Income tax and social contribution	14	464	104	(188)	394	173	(133)	12	(136)
EBITDA	(6,219)	6,284	6,816	10,661	17,541	8,755	5,987	12,642	38,045
EBITDA Margin	-10.7%	9.2%	9.0%	11.1%	5.9%	12.1%	8.2%	16.5%	12.0%

In 3Q25, EBITDA was R\$12.6 million (EBITDA margin of 16.5%), compared to R\$6.8 million in 3Q24 (margin of 9%). In LTM 3Q25, EBITDA reached R\$38 million (margin of 12%), double the R\$17.5 million recorded in 2024 (margin of 5.9%).



Indebtedness, Cash, and Capital Structure

As of September 2025, loans and financing totaled R\$282.8 million, with 92.5% classified as long-term obligations and 7.5% as short-term. The 16.8% reduction in Padtec's indebtedness compared to year-end 2024 reflects the maturity of FINIMP credit lines obtained from Banco Votorantim (in January) and Banco do Brasil (in April). During 9M25, the Company paid R\$70 million in interest and principal on its borrowings. The average cost of funding was 9.2% per year (versus 8.4% in 2024), with an average maturity of 11 years.

R\$ thousand					CONSO	LIDATED
Modality	Agreed Rate	Annual Average Effective Rate	Due Date (Maturity)	Guarantee	Jun 30, 2025	Dec 31, 2024
Brazilian Currency						
FINEP	TR + 2.30% and 2.80% p.a		02/15/20 until 12/15/42	Bank Guarantee	101,895	104,218
Exim BNDES	IPCA * 5.70% *1.25% p.a	. 12.55%	09/15/24 until 06/15/29	Bank Guarantee	150,362	150,697
					252,257	254,915
Foreign Currency						
Banco do Brasil - Forfait	8.30% p.a.	8.3%	05/02/24 until 01/24/27	Escrow Account	6,142	9,976
FINIMP - Banco Votorantim	exchange variation + 4.5% p.a.	4.87%	10/28/24 until 01/24/25	Escrow Account	-	9,899
FINIMP - Banco do Brasil	3.0% p.a.	3.25%	10/29/24 until 04/25/25	Recebíveis	-	24,527
NCE - Votorantim	exchange variation + 7.80% p.a.	15.00%	09/30/24 until 03/28/28	Escrow Account	24,438	40,561
					30,580	84,963
					282,837	339,878
Current liabilities					21.079	76,473
Current nabilities					7.5%	22.5%
Non-current liabilities					261,758	263,405
					92.5%	77.5%
					282,837	339,878
		Repayment	Schedule by Year of N	laturity - R\$ thousand		
	2025	2026 202	27 2028	2029 20	30 onwards	total
Loan and financing	2,599	21,433	17,769 11,90	0 157,087	72,049	282,837

Cash and cash equivalents at the end of September totaled R\$28.2 million (compared to R\$158.1 million at year-end 2024), and restricted financial investments amounted to R\$64.2 million (R\$32.6 million in December 2024), bringing total liquidity to R\$92.5 million. These restricted investments secure debts contracted with BNDES and FINEP.

In 3Q25, net debt stood at R\$190.4 million, with a net debt/LTM EBITDA ratio of 5.0 and a net debt/shareholders' equity ratio of 1.54.

The Company's capital structure enables it to accelerate the expansion of its product and solution portfolio, respond more efficiently to demand from different economic sectors, broaden its geographic presence, and provide financing options to its clients.



Co-Obligations

To facilitate the acquisition of its products and implementation services by clients without direct access to market financing lines, Padtec engages in financial operations based on credit assignment and receivables discounting. Among these, the FINEP Aquisição Inovadora Telecom program stands out, offering clients highly favorable conditions for acquiring Padtec equipment.

Since 2017, approximately 70 clients have obtained credit through these transactions. To mitigate counterparty credit risk, maintain near-zero delinquency, and ensure sound financial risk management, the Company closely monitors each client involved.

As of 3Q25, Padtec's balance sheet included operations of this nature totaling R\$54.4 million, pledged as collateral for financing obtained by some clients. Of this amount, 49% are long-term obligations and 51% short-term. The corresponding entries appear under current and non-current assets..

Financial Transactions -	· Co-obligation	ns
R\$ thousand	3Q25	2024
Vendor Forfait	40,034 14,367	56,576 31,509
Total	54,401	88,085
Short Term	27,821	41,929
Long Term	51.1% 26,580	47.6% 46,156
%	48.9%	52.4%
Total	54,401	88.085

FIDC Funttel Padtec

In addition to the instruments mentioned above, Padtec also operates a receivables investment fund (FIDC) in partnership with BNDES Participações S.A. – BNDESPAR. The FIDC Funttel Padtec, launched in 2Q22, has BNDESPAR as the senior quota holder (80%) and Padtec S.A. as the subordinated quota holder (20%). The fund's purpose is to provide credit to Padtec clients, fostering technological innovation, workforce development, job creation, and access to capital for small and medium-sized enterprises, thereby enhancing the competitiveness of Brazil's telecommunications industry.

By the end of September 2025, FIDC Funttel investors had contributed R\$87.5 million. Credit totaling R\$97.9 million was granted to 45 Padtec clients, of which approximately 81.3% remains outstanding.

The FIDC Funttel Padtec is consolidated in the Company's financial statements in accordance with CPC 36 (R3) – Consolidated Financial Statements, aligned with IFRS 10 (IASB – BV 2012). However, for purposes of this Earnings Release, FIDC Funttel Padtec amounts are not included in the calculations and analyses presented in the "Indebtedness, Cash, and Capital Structure" section.



Investimentos

Padtec and its employees remain committed to developing products and services that best meet client needs across telecommunications and technology segments. The Company delivers high-quality products, services, and solutions that add value to the entire value chain. Padtec's offerings—developed internally or in partnership with other companies—stand out for their high technological content, flexibility, and robust standards of quality and reliability.

Investments in research and development (R&D) totaled R\$6.6 million in 3Q25 (8.7% of quarterly net revenue), amounting to R\$37.6 million in LTM 3Q25 (versus R\$43 million in 2024). As the income statement reflects deferral effects, reported expenses in that statement were R\$2.8 million in 3Q25 and R\$27.8 million in LTM 3Q25.

The Company also maintains partnerships with universities and research centers, fostering innovation and diversification of technological solutions that support the ongoing development of the telecommunications ecosystem.

Income Statement - Consolidated

(in thousand of Brazilian Reais)		CONSOLIDATED						
	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	3Q25	LTM 3T25	
Gross operating revenues	91,541	117,332	364,526	88,610	88,471	93,548	387,961	
Sales taxes	(15,622)	(21,374)	(65,767)	(16,309)	(15,462)	(16,985)	(70,130)	
Net operating revenues	75,919	95,958	298,759	72,301	73,009	76,563	317,831	
Cost of products sold and services rendered	(51,579)	(61,716)	(203,716)	(47,480)	(47,090)	(48,012)	(204,298)	
Gross profit	24,340	34,242	95,043	24,821	25,919	28,551	113,533	
Operational income (expenses)								
Administrative expenses Commercial expenses Research and development expenses Other operational expenses (income) Profit/(losses) before financial income (expenses)	(6,631) (8,696) (7,792) (377) (23,496)	(7,388) (9,255) (10,248) (3,126) (30,017)	(26,454) (34,530) (34,257) (5,638) (100,879)	(8,429) (8,278) (7,148) 2,036 (21,819)	(7,228) (9,243) (7,548) (1,742) (25,761)	(6,590) (8,450) (2,878) (891) (18,809)	(29,635) (35,226) (27,822) (3,723) (96,406)	
	844	4,225	(5,836)	3,002	158	9,742	17,127	
Financial income Financial expenses	(12,332) 8,152	(23,264) 12,487	(53,213) 31,605	(8,575) 5,696	(15,988) 7,791	(16,066) 10,430	(63,893) 36,404	
Profit/(losses) income tax and social contribution	(3,336)	(6,552)	(27,444)	123	(8,039)	4,106	(10,362)	
Income tax and social contribution Current Deferred	(104)	188	(394)	(173)	133	(12)	136	
Net result in the period	(3,440)	(6,364)	(27,838)	(50)	(7,906)	4,094	(10,226)	



Balance Sheet - Consolidated

Assets Current Cash and cash equivalents 28,228 Marketable securities 19,812 Accounts receivable 163,640 Inventories 83,744 Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821	12/31/2024 158,084 1,837 142,504 117,157 28,782	Liability Current Loans and financing Commercial leasing operations Suppliers Related parties	09/30/2025 21,079 4,910	12/31/2024 76.473
Current 28,228 Cash and cash equivalents 28,228 Marketable securities 19,812 Accounts receivable 163,640 Inventories 83,744 Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821	158,084 1,837 142,504 117,157	Current Loans and financing Commercial leasing operations Suppliers	4,910	76,473
Cash and cash equivalents 28,228 Marketable securities 19,812 Accounts receivable 163,640 Inventories 83,744 Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821	1,837 142,504 117,157	Loans and financing Commercial leasing operations Suppliers	4,910	76.473
Marketable securities 19,812 Accounts receivable 163,640 Inventories 83,744 Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821	1,837 142,504 117,157	Commercial leasing operations Suppliers	4,910	76.473
Accounts receivable 163,640 Inventories 83,744 Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821	142,504 117,157	Suppliers		
Inventories 83,744 Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821	117,157			5,103
Recoverable taxes 31,006 Sales financing operation 27,821		Polated parties	36,841	57,826
Sales financing operation 27,821	28,782	Related parties	362	569
		Payable taxes and contributions	7,835	8,618
	41,929	Payable taxes and contributions in installment	623	623
Other credits 6,276	4,544	Social contributions	16,671	18,713
		Dividends payable	39	39
Total current assets 360,527	494,837	General provisions	2,944	3,210
		Sales financing operation	27,821	41,929
Non-current		Advances from customers	993	2,327
Accounts receivable 65,387	40,359	Other accounts payable	1,475	3,168
Inventories 4,539	_			
Restricted financial investments 64,238	32,599	Total current liabilities	121,593	218,598
Derivative Financial Instruments 404	971			
Sales financing operation 26,580	46,156	Non-current		
Judicial deposits 1,646	1,293	Loans and financing	261,758	263,405
Other credits 433	317	Suppliers	_	619
		Commercial leasing operations	8,546	12,283
Fixed assets 35,075	41,316	Payable taxes and contributions in installment	208	675
Intangible assets 70,984	61,834	General provisions	238	393
		Provisions for labor and tax risks	10.613	13,866
Total non-current assets 269,286	224.845	Sales financing operation	26,580	46,156
	,	Liabilities - FIDC Senior Shares	76,971	41,609
Total assets 629,813	719,682	Other accounts payable		147
		Total non-current liabilities	384,914	379,153
		Total liabilities	506,507	597,751
		Equity		
		Capital stock	138,442	138,442
		Capital reserve	2.450	2.450
		Accumulated loss	(19,961)	(16,099)
		Goodwill on capital transaction	599	599
		Other comprehensive income	1,776	(3,461)
		Total of shareholders' equity	123,306	121,931
		Total of liabilities and shareholders' equity	629,813	719,682

This report may contain projections and/or estimates of future events. The use of the terms "anticipates", "believes", "expects", "estimates", "plans", "predicts", and "projects", among others, intends to signal possible trends and statements that, of course, involve uncertainties and risks, and future results may differ from current expectations. Forward-looking statements are based on several assumptions and factors, including economic, market, and industry conditions, in addition to operating factors. Any changes in these assumptions and factors may lead to practical results that are different from current expectations. These forward-looking statements should not be fully trusted. Forward-looking statements reflect only only on the date they were prepared and presented. The Company is not obliged to update them in the face of new information or new developments. The Company is not responsible for operations that are carried out or for investment decisions that are made based on these projections and estimates. Finally, the proforma financial information contained in this report has not been audited and therefore may differ from the final audited results.

