

Release de Resultados

2T25

Padtec Holding S.A.

06 de agosto de 2025



Webcast de Resultados

07 de agosto quinta-feira, às 10h00 (horário de São Paulo)

Por plataforma eletrônica Teams

Acesse www.padtec.com para se inscrever

The Padtec logo, featuring the word "padtec" in a lowercase, sans-serif font. The logo is positioned within a large, stylized orange arch that spans the width of the page.

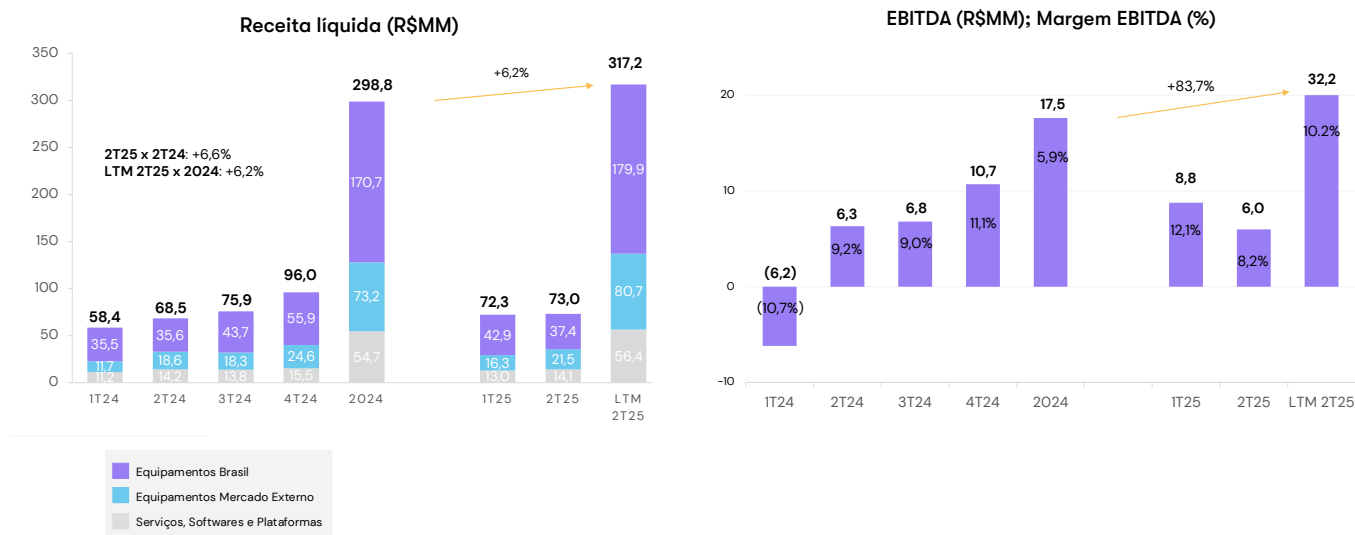
Relações com Investidores

ri@padtec.com.br

+55 19 2104-9703

Release de Resultados 2T25

Campinas, SP, 06 de agosto de 2025. A Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (e em conjunto com suas controladas, em especial a Padtec S.A., "Companhia" ou "Padtec") apresenta seus resultados referentes ao segundo trimestre de 2025 ("2T25") e aos doze meses findos em 30 de junho de 2025 ("LTM 2T25"), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as Normas Contábeis Internacionais ("IFRS") emitidas pelo International Accounting Standards Board ("IASB").



Destaques:

Visão geral do mercado

- Padtec: uma empresa feita por pessoas que acreditam que conectar é transformar.
- Indicadores de tráfego global de dados continuam em trajetória consistente de crescimento, reforçando as perspectivas positivas de expansão e de criação de valor para a Companhia.
- Demanda crescente por soluções robustas de conectividade, sistemas submarinos e subfluviais, e *data centers* resultam na ampliação das fronteiras de atuação.
- Flexibilidade diante das exigências geopolíticas evidenciadas por clientes e demais *stakeholders*.

Resultados 2T25

- **Ordens de Venda:** Destaque para o crescimento das ordens de vendas onde Padtec Global cresceu em +25,58%, materializando a estratégia de **ampliação da linha de produtos e serviços**.
 - +3,0% Equipamentos
 - +121,43% Integração de projetos, softwares e Serviços especializados
- **Receita líquida:** No 2T25, a receita líquida total somou R\$ 73 milhões, 6,6% acima do 2T24. Com destaque na **expansão internacional**, onde atingimos o crescimento da receita em +15,6% comparado a 2T24.
- **EBITDA:** No 2T25, EBITDA somou R\$ 6,0 milhões, com margem EBITDA de 8,2%.

Resultados LTM 2T25

- **Receita Líquida:** No LTM 2T25, a receita líquida total atingiu R\$ 317,2 milhões, +6,2% frente ao ano de 2024, com crescimento em todas as unidades de negócios: +5,4% em Equipamentos Brasil, **+10,3% em Equipamentos Mercado Externo**, +3% em Serviços, Softwares e Plataformas.
- Eficiência operacional comprovada: lucro bruto de R\$ 109,3 milhões no LTM 2T25 e margem bruta de 34,5% (aumento de 270 pontos base sobre 2024).
- **EBITDA:** O EBITDA alcançou R\$ 32,2 milhões no LTM 2T25 (praticamente o dobro de 2024, R\$ 17,5 milhões), com margem EBITDA de 10,2%.

- Custo médio de captação de 9,4% a.a. no 2T25 e prazo médio para pagamento de 11 anos - empréstimos e financiamentos de curto prazo representam apenas 7,5% do total do endividamento em junho.
- Forte presença na América Latina reforçada com a abertura recente de subsidiária no México.
- Novas parcerias celebradas com FixUno e Braxem visam fortalecer atuação da Padtec no México e nos Estados Unidos.
- Reestruturação conduzida na diretoria, com reflexos em áreas administrativas, comerciais e operacionais, anunciada em julho, é parte da estratégia de retomada do crescimento e sustentabilidade do negócio para a pavimentação do futuro da Padtec.

R\$ mil	Indicadores Financeiros Selecionados							
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25
Receita Bruta	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	385.954
Receita Líquida	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	317.187
Lucro Bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	109.322
Mg Bruta	25,5%	31,5%	32,1%	35,7%	31,8%	34,3%	35,5%	34,5%
Resultado Líquido	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)
Resultado Líquido por Ação (R\$)	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,08)	(0,35)	(0,00)	(0,10)	(0,22)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	32.219
Mg EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	8,5%	8,2%	10,2%
Dívida Bruta	131.655	321.953	328.536	339.878	339.878	319.617	291.182	291.182
Dívida Líquida	99.864	130.647	141.760	149.195	149.195	171.365	179.223	179.223

A Padtec obtém seus resultados conectando o mundo com inteligência e inovação. Ao resolver desafios com propósito, criatividade e excelência operacional, contribui para o desenvolvimento da sociedade e da economia, desenvolvendo novos futuros em um mundo cada vez mais globalizado e sustentável.

Os resultados alcançados no primeiro semestre de 2025 são consistentes e foram crescentes ao longo dos meses. As receitas operacionais brutas no 2T25 subiram 7,7% frente ao 2T24, a margem bruta (um importante indicador de rentabilidade) chegou a 35,5% e o EBITDA somou R\$ 6,0 milhões no trimestre, atingindo R\$ 32,2 milhões no LTM 2T25 (83,7% acima do registrado em 2024). Os indicadores de tráfego de dados seguem apresentando evolução consistente de crescimento, com perspectivas promissoras de mais expansão. O mercado de *data centers* está em franca expansão, com demanda crescente por soluções robustas de conectividade. E os dados de mercado relativos a acessos a serviços de *streaming* de vídeos, jogos *online* e ferramentas de inteligência artificial indicam que ainda existe espaço para crescimento. Ainda assim, 2025 vem sendo um ano de muitos desafios.

As questões macroeconômicas e geopolíticas presentes na atualidade são desafiadoras. Embora esse novo cenário traga incertezas para muitos concorrentes e demais atores do ecossistema de telecomunicações, o impacto sobre a cadeia de suprimentos da Companhia tem sido neutro. O cenário geopolítico também afeta diretamente a escolha de fornecedores para projetos internacionais, porém a Padtec possui **flexibilidade e neutralidade** para responder a esse ambiente, entregando produtos e serviços conforme as necessidades apresentadas por cada cliente.

padtec

No mês de julho, a Companhia anunciou uma reestruturação em sua diretoria, com reflexos em áreas administrativas, comerciais e operacionais que resultou no desligamento de quase 100 empregados (cerca de 17% do contingente ao final de março 2025). Com objetivo de acomodar a estrutura para a realidade de mercado e impulsionar geração mais forte de caixa para a companhia. Com esse propósito, Carlos Raimar Schoeninger, CEO da Padtec, passou a Diretoria de Relações com Investidores para o Diretor Financeiro e assumiu a Diretoria Global de Vendas. A antiga Diretoria Comercial passou a se chamar Diretoria de Vendas para o Mercado Nacional e foi criada a Diretoria de Vendas para o Mercado Internacional. O Departamento Jurídico passou a ser responsabilidade da Diretoria Financeira. E por fim, a Diretoria de Plataformas e Soluções mudou de nome para Diretoria de Produtos, passando a ser responsável pela gestão e estratégia de portfólio da empresa, incluindo as áreas de pesquisa e desenvolvimento.

A reestruturação da Padtec faz parte de sua estratégia para retomar o crescimento e garantir a sustentabilidade do negócio no longo prazo. A Companhia segue empenhada na diversificação de suas fontes de receitas que englobam Equipamentos (DWDM, *switches*, plugáveis), Serviços, *Softwares* e Plataformas, cabos submarinos e fluviais, tanto no Brasil como em mercados internacionais. A Padtec oferece aos seus clientes parcerias estratégicas em áreas-chave, como redes 5G, soluções para redes submarinas/subfluviais, para o mercado de *data centers* (cujo rápido crescimento é impulsionado pela adoção crescente de IA) e voltadas a redes IP (roteadores e *switches*). As ferramentas de *software* oferecidas pela Padtec possibilitam a integração em suas soluções de rede de recursos de cyber segurança desenvolvidas por parceiros.

Além de iniciativas de crescimento orgânico, a Padtec está atenta a oportunidades de expansão inorgânica que possam adicionar novas competências e tecnologias. E para apoiar o crescimento de suas vendas nos diversos mercados onde está presente, desenvolve novos modelos de financiamento a serem utilizados pelos clientes.

Receita Operacional

A receita operacional bruta da Padtec (excluindo-se as devoluções e cancelamentos) no 2T25 foi de R\$ 88,5 milhões, incremento de 7,7% sobre o 2T24. Na comparação entre o LTM 2T25, R\$ 386 milhões, e o ano de 2024, R\$ 364,2 milhões, o aumento foi de 5,9%.

A receita líquida no trimestre totalizou R\$ 73 milhões, 6,6% a mais que no 2T24, atingindo R\$ 317,2 milhões no LTM 2T25, crescimento de 6,2% frente ao ano de 2024.

R\$ mil	RECEITA LÍQUIDA							
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25
Negócio Equipamentos - Brasil	35.502	35.638	43.727	55.850	170.717	42.931	37.425	179.933
Negócio Equipamentos - Mercado Externo	11.652	18.627	18.380	24.599	73.258	16.341	21.509	80.829
Negócio Serviços, Softwares e Plataformas	11.227	14.236	13.812	15.509	54.784	13.029	14.075	56.425
Receita Total	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	317.187

No 2T25, as receitas obtidas no Brasil com a unidade de negócios Equipamentos somaram R\$ 37,4 milhões, aumento de 5% frente ao 2T24. No mercado externo, as receitas obtidas com Equipamentos aumentaram 15,5% entre esses períodos, alcançando R\$ 21,5 milhões no 2T25. No segmento de Serviços, Softwares e Plataformas, as receitas líquidas foram de R\$ 14,1 milhões, estáveis em relação ao 2T24.

Na comparação entre o LTM 2T25 e o ano de 2024, houve incremento de 5,4% nas receitas obtidas no Brasil com a unidade de negócios Equipamentos - R\$ 179,9 milhões frente a R\$ 170,7 milhões. As receitas obtidas com Equipamentos no mercado externo cresceram 10,3% entre esses períodos, passando de R\$ 73,3 milhões para R\$ 80,8 milhões. Já no segmento de Serviços, Softwares e Plataformas, o incremento foi de 3,0%, um aumento de R\$ 1,6 milhão.

padtec

Lucro Bruto

Um dos pilares da Companhia é a gestão eficiente de seus custos de produção. Aliado a esse comprometimento, a Padtec também se beneficia da fabricação e desenvolvimento da maior parte de seus produtos localmente em Campinas/SP.

No 2T25, o lucro bruto foi de R\$ 26 milhões, com margem bruta de 35,5%. Esse resultado corresponde a aumento de 20,1% sobre o lucro bruto do 2T24, R\$ 21,6 milhões, e de 400 pontos base na margem bruta entre os períodos.

No LTM 2T25, o lucro bruto totalizou R\$ 109,3 milhões - 15% acima de 2024 - com margem bruta de 34,5% - 270 pontos base a mais que em 2024.

Despesas / Receitas Operacionais

As despesas administrativas, comerciais e com pesquisa e desenvolvimento somaram R\$ 24,0 milhões no 2T25, 9,7% maior que no 2T24.

Movimentações nas classificações das provisões para contingências trabalhistas e nas provisões de valores a receber de clientes e de créditos de liquidação duvidosa, além de pagamentos de indenizações trabalhistas, contribuíram para que as outras despesas operacionais fossem de R\$ 1,7 milhão no 2T25.

Resultado Financeiro

No 2T25, o resultado financeiro líquido foi negativo em R\$ 8,2 milhões, ante a perdas de R\$ 3,6 milhões no 2T24.

Resultado do Período

A Companhia registrou prejuízo de R\$ 7,9 milhões no 2T24 e no LTM 2T25, o resultado foi negativo em R\$ 17,8 milhões (frente a prejuízo de R\$ 27,8 milhões em 2024).

EBITDA

A Companhia considera o EBITDA, que corresponde ao lucro líquido, acrescido do imposto de renda e contribuição social, das despesas de depreciação e amortização e do resultado financeiro, um importante parâmetro para os investidores, pois fornece informação relevante sobre seus resultados operacionais, rentabilidade e geração operacional de caixa.

	EBITDA							
R\$ mil	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25
Conciliação do Lucro Líquido e EBITDA								
Resultado Líquido	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)
Depreciação e Amortização	5.279	5.691	5.973	6.433	23.376	5.753	5.829	23.988
Resultado Financeiro	3.030	3.621	4.179	10.778	21.608	2.879	8.197	26.033
Imposto de Renda e Contribuição Social	14	464	104	(188)	394	173	(133)	(44)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	32.217
Margem EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	12,1%	8,2%	10,2%

padtec

No 2T25, o EBITDA somou R\$ 6,0 milhões (margem EBITDA de 8,2%), frente a R\$ 6,3 milhões no 2T24 (margem EBITDA de 9,2%). No LTM 2T25, o EBITDA atingiu R\$ 32,1 milhões (margem EBITDA de 10,2%), quase o dobro do registrado em 2024, R\$ 17,5 milhões (margem EBITDA de 5,9%).

Endividamento, caixa e estrutura de capital

Ao final de junho de 2025, os empréstimos e financiamentos totalizavam R\$ 291,2 milhões, sendo 92,5% em obrigações de longo prazo e 7,5%, curto prazo. A redução de 14,3% no endividamento da Padtec frente à posição de encerramento em 2024 deve-se ao vencimento de linhas FINIMP obtidas junto ao Banco Votorantim (no mês de janeiro) e ao Banco do Brasil (em abril). No 1S25 foram pagos R\$ 57 milhões a título de juros e principal sobre os empréstimos captados pela Companhia. O custo médio de captação foi de 9,4% ao ano (vis-à-vis 8,4% ao ano em 2024), com prazo médio para pagamento de 11 anos.

R\$ mil					CONSOLIDADO	
Modalidade	Taxa Pactuada	Taxa Efetiva Média Anual	Vencimentos	Garantia	30/06/25	31/12/24
Moeda Nacional						
Finep	TR + 2,30% e 2,80% ao ano	3,08%	15/02/20 a 15/12/42	Fiança Bancária	102.827	104.218
Exim BNDES	IPCA * 5,70% *1,25% ao ano	8,27%	15/09/24 a 15/06/29	Fiança Bancária	150.540	150.697
					253.367	254.915
Moeda Estrangeira						
Banco do Brasil - Forfait	8,30% ao ano	9,31%	02/05/24 a 24/01/27	Fluxo de Conta Vinculada	7.039	9.976
FINIMP - Banco Votorantim	variação cambial + 4,5% ao ano	4,87%	28/10/24 a 24/01/25	Fluxo de Conta Vinculada	-	9.899
FINIMP - Banco do Brasil	3,0% ao ano	3,25%	29/10/24 a 25/04/25	Recebíveis	-	24.527
NCE - Votorantim	variação cambial + 7,80% ao ano	13,64%	30/09/24 a 28/03/28	Fluxo de Conta Vinculada	30.776	40.561
					37.815	84.963
					291.182	339.878
Curto prazo					21.703	76.473
					7,5%	22,5%
Longo prazo					269.479	263.405
					92,5%	77,5%
					291.182	339.878

Cronograma por Ano de Vencimento - R\$ mil							
	2025	2026	2027	2028	2029	2030 em diante	total
Empréstimos e financiamentos	10.484	22.167	18.723	12.344	28.925	198.539	291.182

Em março, a Padtec S.A. contratou junto ao BNDES abertura de crédito na Linha de Financiamento FUST-Comercialização que será utilizado para financiamento à comercialização de máquinas e equipamentos, no valor de até R\$ 30 milhões. A liberação dos recursos pelo BNDES ocorrerá mediante comprovação do projeto/venda de máquinas e equipamentos (sem que haja a disponibilização imediata do valor total deste financiamento).

Os valores disponíveis em caixa e equivalentes em caixa em junho somavam R\$ 54,3 milhões (R\$ 158,1 milhões ao final de 2024) e as aplicações financeiras em garantia, R\$ 57,7 milhões (R\$ 32,6 milhões em dezembro de 2024), totalizando R\$ 112 milhões. Os valores alocados em aplicações financeiras em garantia asseguram dívidas tomadas junto ao BNDES e à FINEP.

No 2T25, a dívida líquida somava R\$ 179,2 milhões, com relação dívida líquida/LTM EBITDA¹ de 5,56 e relação dívida líquida/patrimônio líquido de 1,52.

A estrutura de capital da Companhia possibilita acelerar a ampliação de seu portfólio de produtos e soluções, atendendo com mais eficiência às demandas apresentadas por diferentes setores da economia, a expansão de sua presença geográfica e a viabilização de linhas de financiamento aos seus clientes.

Coobrigações

Para facilitar a aquisição de seus produtos e serviços de implantação por clientes que não têm acesso direto às linhas de financiamento disponíveis no mercado, a Padtec realiza operações financeiras baseadas no princípio de cessão de crédito e descontos de recebíveis. Dentre essas linhas, destaca-se a FINEP Aquisição Inovadora Telecom, que possibilita aos clientes se utilizarem de condições bastante favoráveis para a aquisição dos equipamentos da Padtec.

Desde 2017, cerca de 70 clientes já obtiveram créditos utilizando-se dessas transações. Para mitigar o risco de crédito de suas contrapartes, uma gestão adequada do risco financeiro e a manutenção da inadimplência próxima de zero, a Companhia realiza um acompanhamento minucioso junto a cada um desses clientes.

No 2T25, a Padtec tinha em seu balanço patrimonial operações dessa natureza no valor de R\$ 67,3 milhões, dados em garantia a financiamentos tomados por alguns de seus clientes. Desse valor, 51% são obrigações de longo prazo e 49% curto prazo. A contrapartida desses lançamentos consta no ativo circulante e no ativo não circulante.

Operações Financeiras - Coobrigações		
R\$ mil	2T25	2024
Vendor	46.001	56.576
Forfait	21.294	31.509
Total	67.295	88.085
Curto Prazo	34.072	41.929
%	50,6%	47,6%
Longo Prazo	33.223	46.156
%	49,4%	52,4%
Total	67.295	88.085

FIDC Funttel Padtec

Além dos instrumentos mencionados acima, a Padtec também dispõe de fundo de investimento em direitos creditórios, em parceria com a BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). As operações do FIDC Funttel Padtec, iniciadas no 2T22, têm como cotista sênior a BNDESPAR (com participação de 80%) e como cotista subordinado a controlada Padtec S.A. (20%). O objetivo do fundo é, por meio da concessão de crédito aos clientes da Padtec, estimular a inovação tecnológica, incentivar a capacitação de recursos humanos, fomentar a geração de empregos e promover o acesso de pequenas e médias empresas a recursos de capital, com o intuito de aumentar a competitividade da indústria brasileira de telecomunicações.

Até o final de junho de 2025, os cotistas do FIDC Funttel disponibilizaram R\$ 75 milhões. Foram concedidos créditos no valor de R\$ 83,1 milhões para 38 clientes da Padtec e, desse montante, cerca de 81% permanecem em aberto.

¹ LTM EBITDA corresponde ao somatório do EBITDA registrado nos últimos doze meses.

O FIDC Funttel Padtec é consolidado na Companhia conforme as regras do Pronunciamento Técnico CPC 36 (R3) Demonstrações Consolidadas, correlacionado às Normas Internacionais de Contabilidade – IFRS 10 (IASB - BV 2012). Entretanto, para fins do presente Release de Resultados, os valores do FIDC Funttel Padtec não são considerados para os cálculos e análises apresentadas na seção “Endividamento, caixa e estrutura de capital”.

Investimentos

A Padtec e seus empregados estão constantemente comprometidos no desenvolvimento de produtos e serviços para atender os clientes da melhor forma possível, conforme as necessidades apresentadas pelos segmentos de telecomunicações e tecnologia. A Companhia oferece produtos, serviços e soluções de alta qualidade, que agregam valor aos negócios dessa cadeia de valor. Os produtos e serviços oferecidos pela Padtec, desenvolvidos internamente ou em parceria com outras empresas, destacam-se pelo alto conteúdo tecnológico, grande flexibilidade e elevados padrões de robustez, qualidade e confiabilidade.

Os investimentos em pesquisa e desenvolvimento (“P&D”) foram de R\$ 10,5 milhões no 2T25 (14,3% da receita líquida no trimestre), totalizando R\$ 40,6 milhões no LTM 2T25 (R\$ 43 milhões em 2024). Como o valor registrado no Demonstrativo de Resultados apresenta o efeito de diferimentos, naquele relatório essas despesas somam R\$ 7,5 milhões no 2T25 e R\$ 32,8 milhões no LTM 2T25.

A Companhia também possui parcerias com universidades e centros de pesquisa, favorecendo o incremento e a diversificação da gama de inovações tecnológicas que sustentam o contínuo desenvolvimento do ecossistema de telecomunicações.

• Demonstração de Resultados – Consolidado

(Em milhares de Reais)

(Em milhares de Reais)	CONSOLIDADO							
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25
Receita operacional bruta	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	385.954
Impostos incidentes sobre as vendas	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(21.374)	(65.767)	(16.309)	(15.462)	(68.767)
Receita operacional líquida	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	317.187
Custo dos produtos vendidos e serviços prestados	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(61.716)	(203.716)	(47.480)	(47.090)	(207.865)
Lucro bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	109.322
Despesas / receitas operacionais								
Despesas administrativas	(6.452)	(5.983)	(6.631)	(7.388)	(26.454)	(8.429)	(7.228)	(29.676)
Despesas comerciais	(8.424)	(8.155)	(8.696)	(9.255)	(34.530)	(8.278)	(9.243)	(35.472)
Despesas de pesquisa e desenvolvimento	(8.466)	(7.751)	(7.792)	(10.248)	(34.257)	(7.148)	(7.548)	(32.736)
Outras receitas (despesas) operacionais	(3.028)	893	(377)	(3.126)	(5.638)	2.036	(1.742)	(3.209)
	(26.370)	(20.996)	(23.496)	(30.017)	(100.879)	(21.819)	(25.761)	(101.093)
Lucro antes das receitas (despesas) financeiras	(11.498)	593	844	4.225	(5.836)	3.002	158	8.229
Despesas financeiras	(6.488)	(11.129)	(12.332)	(23.264)	(53.213)	(8.575)	(15.988)	(60.159)
Receitas financeiras	3.458	7.508	8.152	12.487	31.605	5.696	7.791	34.126
Resultado do exercício antes dos impostos	(14.528)	(3.028)	(3.336)	(6.552)	(27.444)	123	(8.039)	(17.804)
Imposto de renda e contribuição social								
Corrente	(14)	(464)	(104)	188	(394)	(173)	133	44
Diferido	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado do período	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)

padtec

• Balanço Patrimonial – Consolidado

(Em milhares de Reais)

	Consolidado			Consolidado	
	30/06/25	31/12/24		30/06/25	31/12/24
Ativo			Passivo		
Circulante			Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	54.308	158.084	Empréstimos e financiamentos	21.703	76.473
Títulos e valores mobiliários	12.197	1.837	Operações de arrendamento mercantil	5.035	5.103
Contas a receber de clientes	149.002	142.504	Fornecedores	42.012	57.826
Estoques	103.977	117.157	Partes relacionadas	326	569
Impostos a recuperar	26.883	28.782	Impostos e contribuições a pagar	5.001	8.618
Operações financeiras	34.072	41.929	Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	623	623
Outros créditos	5.165	4.544	Obrigações sociais	23.230	18.713
			Dividendos a pagar	39	39
Total do ativo circulante	385.604	494.837	Provisões diversas	2.895	3.210
			Operações financeiras	34.072	41.929
Não circulante			Adiantamento de clientes	1.174	2.327
Contas a receber de clientes	58.613	40.359	Outras contas a pagar	1.834	3.168
Estoques	1.876	-			
Aplicações financeiras em garantia	57.651	32.599	Total do passivo circulante	137.944	218.598
Instrumentos Financeiros Derivativos	240	971			
Operações financeiras	33.223	46.156	Não circulante		
Depósito Judicial	1.716	1.293	Empréstimos e financiamentos	269.479	263.405
Outros créditos	517	317	Fornecedores	-	619
			Operações de arrendamento mercantil	9.462	12.283
Imobilizado	37.275	41.316	Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	364	675
Intangível	67.328	61.834	Provisões diversas	269	393
			Provisões para riscos trabalhistas, tributários e civeia	10.610	13.866
Total do ativo não circulante	258.439	224.845	Operações financeiras	33.223	46.156
			Obrigações com cotas sênior FIDC	64.789	41.609
Total do ativo	644.043	719.682	Outras contas a pagar	-	147
			Total do passivo não circulante	388.196	379.153
			Total do passivo	526.140	597.751
			Patrimônio líquido		
			Capital social	138.442	138.442
			Reserva de capital	2.450	2.450
			Prejuízo acumulado	(24.055)	(16.099)
			Ágio em transação de capital	599	599
			Outros resultantes abrangentes	467	(3.461)
			Total do patrimônio líquido	117.903	121.931
			Total do passivo e patrimônio líquido	644.043	719.682

Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", "acredita", "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais. Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas. A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras pró-forma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.

padtec

Earnings Release

2Q25

Padtec Holding S.A.
August 06th, 2025



Results Webcast

Thursday, August 07th, at 10:00 a.m. (São Paulo, Brazil time)
Teams platform

The webcast will be hosted in Portuguese. Acess www.padtec.com
to add the meeting to your calendar.

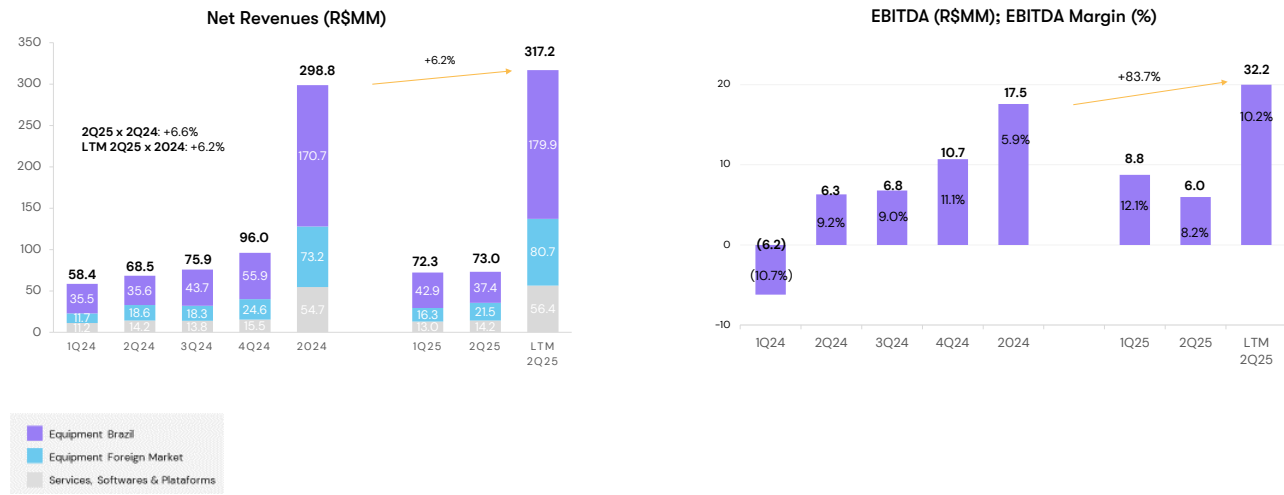
The Padtec logo, featuring the word "padtec" in a lowercase, sans-serif font. The logo is centered and framed by a large, stylized orange arch that spans the width of the page.

padtec

Investor Relations
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

2Q25 Earnings Release

Campinas, SP, August 6th, 2025. Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (and together with its subsidiaries, in particular Padtec S.A., "Company" or "Padtec") presents its results for the second quarter of 2025 ("2Q25") and for the twelve months ended June 30, 2025 ("LTM 2Q25"), under accounting practices adopted in Brazil and International Financial Reporting Standards ("IFRS") issued by the International Accounting Standards Board ("IASB").



Highlights:

Market overview

- Padtec: a company made up of people who believe that connecting is transforming.
- Global data traffic indicators continue on a consistent growth trajectory, reinforcing the positive outlook for expansion and value creation for the Company.
- Growing demand for robust connectivity solutions, submarine and sub-river systems, and data centers is expanding the Company's operating boundaries.
- Flexibility in the face of geopolitical demands evidenced by customers and other stakeholders.

2Q25 Results

- **Sales Orders:** Highlights include growth in sales orders, where Padtec Global grew by +25.58%, materializing the strategy to **expand the product and service line**.
 - +3.0% Equipment
 - +121.43% Project integration, software, and specialized services
- **Net revenue:** In 2Q25, total net revenue amounted to R\$ 73 million, 6.6% above 2Q24. Notably, the international expansion led to a 15.6% increase in revenue compared to 2Q24.
- **EBITDA:** In 2Q25, EBITDA totaled R\$ 6.0 million, with an EBITDA margin of 8.2%.

LTM 2Q25 Results

- **Net Revenue:** In LTM 2Q25, total net revenue reached R\$ 317.2 million, +6.2% compared to 2024, with growth in all business units: +5.4% in Equipment Brazil, **+10.3% in Equipment Foreign Market**, +3% in Services, Software, and Platforms.
- Proven operational efficiency: gross profit of R\$ 109.3 million in LTM 2Q25 and gross margin of 34.5% (an increase of 270 basis points over 2024).
- **EBITDA:** EBITDA reached R\$ 32.2 million in LTM 2Q25 (almost double that of 2024, R\$ 17.5 million), with an EBITDA margin of 10.2%.

padtec

- The average funding cost of 9.4% p.a. in 2Q25 and average payment term of 11 years - short-term loans and financing represent only 7.5% of total debt in June.
- Strong presence in Latin America reinforced by the recent opening of a subsidiary in Mexico.
- New partnerships signed with FixUno and Braxem aim to strengthen Padtec's operations in Mexico and the United States.
- The restructuring of the executive board, with effects on administrative, commercial, and operational areas, announced in July, is part of the strategy to resume growth and business sustainability to pave the way for Padtec's future.

R\$ thousand	Selected Financial Indicators							
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	LTM 2Q25
Gross Operating Revenues	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	385.954
Net Revenues	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	317.187
Gross Profit	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	109.322
Gross Margin	25,5%	31,5%	32,1%	35,7%	31,8%	34,3%	35,5%	34,5%
Net Results	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)
Net Result per Share (R\$)	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,08)	(0,35)	(0,00)	(0,10)	(0,22)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	32.219
EBITDA Margin	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	8,5%	8,2%	10,2%
Gross Debt	131.655	321.953	328.536	339.878	339.878	319.617	291.182	291.182
Net Debt	99.864	130.647	141.760	149.195	149.195	171.365	179.223	179.223

Padtec achieves its results by connecting the world with intelligence and innovation. By solving challenges with purpose, creativity, and operational excellence, it contributes to the development of society and the economy, developing new futures in an increasingly globalized and sustainable world.

The results achieved in the first half of 2025 are consistent and have been growing over the months. Gross operating revenues in 2Q25 rose 7.7% compared to 2Q24, gross margin (an important indicator of profitability) reached 35.5%, and EBITDA totaled R\$6.0 million in the quarter, reaching R\$ 32.2 million in LTM 2Q25 (83.7% above that recorded in 2024). Data traffic indicators continue to show consistent growth, with promising prospects for further expansion. The data center market is booming, with growing demand for robust connectivity solutions. Market data on access to video *streaming* services, *online* games, and artificial intelligence tools indicate that there is still room for growth. Even so, 2025 has been a year of many challenges.

The current macroeconomic and geopolitical issues are challenging. Although this new scenario brings uncertainty for many competitors and other players in the telecommunications ecosystem, the impact on the Company's supply chain has been neutral. The geopolitical scenario also directly affects the choice of suppliers for international projects, but Padtec has **the flexibility and neutrality** to respond to this environment, delivering products and services according to the needs of each customer.

In July, the Company announced a restructuring of its executive board, affecting administrative, commercial, and operational areas, which resulted in the dismissal of almost 100 employees (approximately 17% of the workforce at the end of March 2025). The objective is to adapt the structure to the market reality and boost cash generation for the company. To this end, Carlos Raimar Schoeninger, CEO of Padtec, moved from Investor Relations to Chief Financial Officer and took over Global Sales. The former Commercial Department was renamed Domestic Sales, and an International Sales Department was created. The Legal Department is now under the responsibility of the Finance Department. Finally, the Platforms and Solutions Department has

padtec

been renamed the Product Department and is now responsible for the company's portfolio management and strategy, including research and development.

Padtec's restructuring is part of its strategy to resume growth and ensure the long-term sustainability of its business. The Company remains committed to diversifying its revenue sources, which include Equipment (DWDM, *switches*, plugables), Services, *Software* and Platforms, submarine and river cables, both in Brazil and in international markets. Padtec offers its customers strategic partnerships in key areas such as 5G networks, solutions for submarine/sub-river networks, for the *data center* market (whose rapid growth is driven by the increasing adoption of AI) and IP networks (routers and *switches*). The *software* tools offered by Padtec enable the integration of cyber security resources developed by partners into its network solutions.

In addition to organic growth initiatives, Padtec is attentive to inorganic expansion opportunities that could add new skills and technologies. And to support sales growth in the various markets where it operates, it develops new financing models for use by its customers.

Operating Revenue

Padtec's gross operating revenue (excluding returns and cancellations) in 2Q25 was R\$ 88.5 million, an increase of 7.7% over 2Q24. Comparing LTM 2Q25, R\$ 386 million, with 2024, R\$ 364.2 million, the increase was 5.9%.

Net revenue for the quarter totaled R\$ 73 million, 6.6% more than in 2Q24, reaching R\$ 317.2 million in LTM 2Q25, a 6.2% increase compared to 2024.

R\$ thousand	NET REVENUES							
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	LTM 2Q25
Equipment Brazil	35.502	35.638	43.726	55.850	170.716	42.931	37.425	179.933
Equipment Foreign Market	11.652	18.627	18.380	24.599	73.258	16.341	21.509	80.829
Services, Softwares & Platforms	11.227	14.236	13.812	15.509	54.784	13.029	14.075	56.425
Total Revenues	58.381	68.501	75.918	95.958	298.758	72.301	73.009	317.187

In 2Q25, revenues obtained in Brazil from the Equipment business unit totaled R\$ 37.4 million, an increase of 5% compared to 2Q24. In the international market, revenues from Equipment increased 15.5% between these periods, reaching R\$ 21.5 million in 2Q25. In the Services, Software and Platforms segment, net revenues were R\$ 14.1 million, stable compared to 2Q24.

In a comparison between LTM 2Q25 and 2024, there was a 5.4% increase in revenues obtained in Brazil from the Equipment business unit - R\$ 179.9 million compared to R\$ 170.7 million. Revenues from Equipment in the foreign market grew 10.3% between these periods, from R\$ 73.3 million to R\$ 80.8 million. In the Services, Software and Platforms segment, the increase was 3.0%, an increase of R\$ 1.6 million.

Gross Profit

One of the Company's pillars is the efficient management of its production costs. Combined with this commitment, Padtec also benefits from manufacturing and developing most of its products locally in Campinas/SP.

In 2Q25, gross profit was R\$ 26 million, with a gross margin of 35.5%. This result corresponds to an increase of 20.1% over the gross profit of 2Q24, R\$ 21.6 million, and 400 basis points in the gross margin between the periods.

padtec

In LTM 2Q25, gross profit totaled R\$ 109.3 million - 15% above 2024 - with a gross margin of 34.5% - 270 basis points higher than in 2024.

Operating Expenses / Revenue

Administrative, commercial, and research and development expenses totaled R\$ 24.0 million in 2Q25, 9.7% higher than in 2Q24.

Movements in the classifications of provisions for labor contingencies and provisions for receivables from customers and doubtful accounts, in addition to labor indemnity payments, contributed to other operating expenses totaling R\$ 1.7 million in 2Q25.

Financial Result

In 2Q25, net financial income was negative at R\$ 8.2 million, compared to a loss of R\$ 3.6 million in 2Q24.

Result for the Period

The Company recorded a loss of R\$ 7.9 million in 2Q24 and in LTM 2Q25, the result was negative at R\$ 17.8 million (compared to a loss of R\$ 27.8 million in 2024).

EBITDA

The Company considers EBITDA, which corresponds to net income plus income tax and social contribution, depreciation and amortization expenses, and financial results, to be an important parameter for investors, as it provides relevant information about its operating results, profitability, and operating cash flow.

	EBITDA							
R\$ thousand	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	LTM 2Q25
From EBITDA to Net Income								
Net Results	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)
Depreciation & Amortization	5.279	5.691	5.973	6.433	23.376	5.753	5.829	23.988
Net Financial Results	3.030	3.621	4.179	10.778	21.608	2.879	8.197	26.033
Income tax and social contribution	14	464	104	(188)	394	173	(133)	(44)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	32.217
EBITDA Margin	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	12,1%	8,2%	10,2%

In 2Q25, EBITDA totaled R\$ 6.0 million (EBITDA margin of 8.2%), compared to R\$ 6.3 million in 2Q24 (EBITDA margin of 9.2%). In LTM 2Q25, EBITDA reached R\$ 32.1 million (EBITDA margin of 10.2%), almost double that recorded in 2024, R\$ 17.5 million (EBITDA margin of 5.9%).

Indebtedness, cash and capital structure

At the end of June 2025, loans and financing totaled R\$ 291.2 million, of which 92.5% were long-term obligations and 7.5% were short-term obligations. The 14.3% reduction in Padtec's debt compared to the closing position in 2024 is due to the maturity of FINIMP lines obtained from Banco Votorantim (in January) and Banco do Brasil (in April). In 1H25, R\$ 57 million was paid in interest and principal on loans taken out by the Company. The average cost of funding was 9.4% per annum (vis-vis 8.4% per annum in 2024) and the average payment term of 11 years.

padtec

R\$ thousand					CONSOLIDATED	
Modality	Agreed Rate	Annual Average Effective Rate	Due Date (Maturity)	Guarantee	Jun 30, 2025	Dec 31, 2024
Brazilian Currency						
FINEP	TR + 2.30% and 2.80% p.a.	3.08%	02/15/20 until 12/15/42	Bank Guarantee	102.827	104.218
Exim BNDES	IPCA + 5.70% + 1.25% p.a.	8.27%	09/15/24 until 06/15/29	Bank Guarantee	150.540	150.697
					253.367	254.915
Foreign Currency						
Banco do Brasil - Forfait	8.30% p.a.	9.31%	05/02/24 until 01/24/27	Escrow Account	7.039	9.976
FINIMP - Banco Votorantim	exchange variation + 4.5% p.a.	4.87%	10/28/24 until 01/24/25	Escrow Account	-	9.899
FINIMP - Banco do Brasil	3.0% p.a.	3.25%	10/29/24 until 04/25/25	Recebíveis	-	24.527
NCE - Votorantim	exchange variation + 7.80% p.a.	13.64%	09/30/24 until 03/28/28	Escrow Account	30.776	40.561
					37.815	84.963
					291.182	339.878
Current liabilities					21.703	76.473
Non-current liabilities					7,5%	22,5%
					269.479	263.405
					92,5%	77,5%
					291.182	339.878

Repayment Schedule by Year of Maturity - R\$ thousand							
	2025	2026	2027	2028	2029	2030 onwards	total
Loan and financing	10.484	22.167	18.723	12.344	28.925	198.539	291.182

In March, Padtec S.A. contracted a credit line with BNDES under the FUST-Commercialization Financing Program, which will be used to finance the commercialization of machinery and equipment, in the amount of up to R\$ 30 million. The funds will be released by the BNDES upon proof of the project/sale of machinery and equipment (without immediate availability of the total amount of this financing).

Cash and cash equivalents in June totaled R\$ 54.3 million (R\$ 158.1 million at the end of 2024) and financial investments as collateral totaled R\$ 57.7 million (R\$ 32.6 million in December 2024), totaling R\$ 112 million. The amounts allocated to financial investments as collateral secure debts taken on with BNDES and FINEP.

In 2Q25, net debt totaled R\$ 179.2 million, with a net debt/LTM EBITDA¹ ratio of 5.56 and a net debt/equity ratio of 1.52.

The Company's capital structure enables it to accelerate the expansion of its portfolio of products and solutions, more efficiently meeting the demands of different sectors of the economy, expanding its geographic presence, and enabling financing lines for its customers.

Co-obligations

To facilitate the acquisition of its products and implementation services by customers who do not have direct access to financing lines available in the market, Padtec carries out financial operations based on the principle of credit assignment and discounts on receivables. Among these lines, FINEP Aquisição Inovadora Telecom stands out, which allows customers to take advantage of very favorable conditions for the acquisition of Padtec equipment.

¹ LTM EBITDA corresponds to the sum of EBITDA recorded in the last twelve months.

Since 2017, around 70 customers have obtained credit using these transactions. To mitigate the credit risk of its counterparties, the Company closely monitors each of these customers through adequate financial risk management and by maintaining a default rate close to zero.

In 2Q25, Padtec had operations of this nature on its balance sheet in the amount of R\$ 67.3 million, given as collateral for financing taken out by some of its customers. Of this amount, 51% is long-term obligations and 49% is short-term. The counterpart of these entries is recorded in current assets and non-current assets.

Financial Transactions - Co-obligations		
R\$ thousand	2Q25	2024
Vendor	46.001	56.576
Forfait	21.294	31.509
Total	67.295	88.085
Short Term	34.072	41.929
	50,6%	47,6%
Long Term	33.223	46.156
	49,4%	52,4%
Total	67.295	88.085

FIDC Funttel Padtec

In addition to the instruments mentioned above, Padtec also has a credit rights investment fund in partnership with BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). The operations of FIDC Funttel Padtec, which began in 2Q22, have BNDESPAR as the senior shareholder (with an 80% stake) and the subsidiary Padtec S.A. as the subordinate shareholder (20%). The fund's objective is to stimulate technological innovation, encourage human resources, foster job creation, and promote access to capital resources for small and medium-sized companies by granting credit to Padtec's customers, with the aim of increasing the competitiveness of the Brazilian telecommunications industry.

By the end of June 2025, FIDC Funttel shareholders had made R\$ 75 million available. Loans totaling R\$ 83.1 million were granted to 38 Padtec customers, of which approximately 81% remain outstanding.

FIDC Funttel Padtec is consolidated in the Company under the rules of Technical Pronouncement CPC 36 (R3) Consolidated Financial Statements, correlated with International Accounting Standards – IFRS 10 (IASB - BV 2012). However, for this Results Release, the amounts of the Funttel Padtec FIDC are not considered for the calculations and analyses presented in the section "Indebtedness, cash and capital structure."

Investments

Padtec and its employees are constantly committed to developing products and services to best serve customers, according to the needs presented by the telecommunications and technology segments. The Company offers high-quality products, services, and solutions that add value to the businesses in this value chain. The products and services offered by Padtec, developed internally or in partnership with other companies, stand out for their high technological content, great flexibility, and high standards of robustness, quality, and reliability.

Investments in research and development ("R&D") totaled R\$ 10.5 million in 2Q25 (14.3% of net revenue in the quarter), totaling R\$ 40.6 million in LTM 2Q25 (R\$ 43 million in 2024). As the amount recorded in the

padtec

Income Statement reflects the effect of deferrals, these expenses total R\$ 7.5 million in 2Q25 and R\$ 32.8 million in 2Q25 LTM.

The Company also has partnerships with universities and research centers, favoring the increase and diversification of the range of technological innovations that sustain the continuous development of the telecommunications ecosystem.

- **Income Statement – Consolidated**

(in thousand of Brazilian Reais)	CONSOLIDATED							
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2Q25	2025
Gross operating revenues	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	385.954
Sales taxes	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(21.374)	(65.767)	(16.309)	(15.462)	(68.767)
Net operating revenues	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	317.187
Cost of products sold and services rendered	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(61.716)	(203.716)	(47.480)	(47.090)	(207.865)
Gross profit	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	109.322
Operational income (expenses)								
Administrative expenses	(6.452)	(5.983)	(6.631)	(7.388)	(26.454)	(8.429)	(7.228)	(29.676)
Commercial expenses	(8.424)	(8.155)	(8.696)	(9.255)	(34.530)	(8.278)	(9.243)	(35.472)
Research and development expenses	(8.466)	(7.751)	(7.792)	(10.248)	(34.257)	(7.148)	(7.548)	(32.736)
Other operational expenses (income)	(3.028)	893	(377)	(3.126)	(5.638)	2.036	(1.742)	(3.209)
	(26.370)	(20.996)	(23.496)	(30.017)	(100.879)	(21.819)	(25.761)	(101.093)
Profit/(losses) before financial income (expenses)	(11.498)	593	844	4.225	(5.836)	3.002	158	8.229
Financial income	(6.488)	(11.129)	(12.332)	(23.264)	(53.213)	(8.575)	(15.988)	(60.159)
Financial expenses	3.458	7.508	8.152	12.487	31.605	5.696	7.791	34.126
Profit/(losses) income tax and social contribution	(14.528)	(3.028)	(3.336)	(6.552)	(27.444)	123	(8.039)	(17.804)
Income tax and social contribution								
Current	(14)	(464)	(104)	188	(394)	(173)	133	44
Deferred	-	-	-	-	-	-	-	-
Net result in the period	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)

• Balance Sheet – Consolidated

(in thousand of Brazilian Reais)

Consolidated			Consolidated		
	06/30/2025	12/31/2024		06/30/2025	12/31/2024
Assets			Liability		
Current			Current		
Cash and cash equivalents	54.308	158.084	Loans and financing	21.703	76.473
Marketable securities	12.197	1.837	Commercial leasing operations	5.035	5.103
Accounts receivable	149.002	142.504	Suppliers	42.012	57.826
Inventories	103.977	117.157	Related parties	326	569
Recoverable taxes	26.883	28.782	Payable taxes and contributions	5.001	8.618
Sales financing operation	34.072	41.929	Payable taxes and contributions in installment	623	623
Other credits	5.165	4.544	Social contributions	23.230	18.713
Total current assets	385.604	494.837	Dividends payable	39	39
Non-current			General provisions	2.895	3.210
Accounts receivable	58.613	40.359	Sales financing operation	34.072	41.929
Inventories	1.876	-	Advances from customers	1.174	2.327
Restricted financial investments	57.651	32.599	Other accounts payable	1.834	3.168
Derivative Financial Instruments	240	971	Total current liabilities	137.944	218.598
Sales financing operation	33.223	46.156	Non-current		
Judicial deposits	1.716	1.293	Loans and financing	269.479	263.405
Other credits	517	317	Suppliers	-	619
Fixed assets	37.275	41.316	Commercial leasing operations	9.462	12.283
Intangible assets	67.328	61.834	Payable taxes and contributions in installment	364	675
Total non-current assets	258.439	224.845	General provisions	269	393
Total assets	644.043	719.682	Provisions for labor and tax risks	10.610	13.866
			Sales financing operation	33.223	46.156
			Liabilities - FIDC Senior Shares	64.789	41.609
			Other accounts payable	-	147
			Total non-current liabilities	388.196	379.153
			Total liabilities	526.140	597.751
			Equity		
			Capital stock	138.442	138.442
			Capital reserve	2.450	2.450
			Accumulated loss	(24.055)	(16.099)
			Goodwill on capital transaction	599	599
			Other comprehensive income	467	(3.461)
			Total of shareholders' equity	117.903	121.931
			Total of liabilities and shareholders' equity	644.043	719.682

This report may contain projections and/or estimates of future events. The use of the terms "anticipates", "believes", "expects", "estimates", "plans", "predicts", and "projects", among others, intends to signal possible trends and statements that, of course, involve uncertainties and risks, and future results may differ from current expectations. Forward-looking statements are based on several assumptions and factors, including economic, market, and industry conditions, in addition to operating factors. Any changes in these assumptions and factors may lead to practical results that are different from current expectations. These forward-looking statements should not be fully trusted. Forward-looking statements reflect opinions only on the date they were prepared and presented. The Company is not obliged to update them in the face of new information or new developments. The Company is not responsible for operations that are carried out or for investment decisions that are made based on these projections and estimates. Finally, the pro forma financial information contained in this report has not been audited and therefore may differ from the final audited results.

padtec